



VOICE

ΠΕΡΙΟΔΙΚΗ
ΕΝΗΜΕΡΩΤΙΚΗ
ΕΚΔΟΣΗ
ΔΕΚΕΜΒΡΙΟΣ 2025

38

Ydrogios Digital Academy

Γίνε μέλος του αύριο
της ασφάλισης





ΠΕΡΙΟΔΙΚΗ ΕΝΗΜΕΡΩΤΙΚΗ ΕΚΔΟΣΗ
ΔΕΚΕΜΒΡΙΟΣ 2025

#3
Μήνυμα Διοίκησης

#5
Εκδήλωση Ανθρώπινου
Δυναμικού
Διαμορφώνουμε το αύριο μαζί

#8
Εκπαίδευση
Στον «αέρα» το Ydrogios Digital
Academy

#10
Άρθρο
Ασφαλιστική διαμεσολάβηση:
Τέσσερις λόγοι για να χτίσεις το
μέλλον σου σε έναν
δυναμικό κλάδο

#11
Υδρόγειος Club
Παρουσίαση Executive Partner

#12
Νέος Διαγωνισμός
Πωλήσεων
Σικελία, η εμπειρία της
επιτυχίας

#13
Ταξίδι Συνεργατών
Η Υδρόγειος Ασφαλιστική
με τους συνεργάτες της στο
Μπιλμπάο

#14
Χορηγία
Για 13η χρονιά στο πλευρό της
Stoiximan Greek Basketball
League

#16
Εταιρική Κοινωνική Ευθύνη
«Όλη η Υδρόγειος ένα Σπίτι»:
Μια έμπρακτη απάντηση στις
γεωγραφικές ανισότητες για
τους ογκολογικούς ασθενείς

#18
Όμιλος Reale
• Το Reale Foundation
στηρίζει την Ελλάδα με δωρεές
ύψους €100.000
• Η ANIMA μεταξύ των
νικτών του διαγωνισμού
“Together for a Better World”

#22
Άρθρο
Ασφάλιση είναι...

#24
Υγεία
Ολοκληρωμένες λύσεις για τη
φροντίδα του πιο πολύτιμου
αγαθού από την Υδρόγειο
Ασφαλιστική

Επιμέλεια Σύνταξης
Μαίρη Βογιατζή
Υπεύθυνη Επικοινωνίας
voiatzi.mary@ydrogios.gr

Ιδιοκτησία
ΥΔΡΟΓΕΙΟΣ ΑΝΩΝΥΜΟΣ
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΚΑΙ
ΑΝΤΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ

Λεωφ. Συγγρού 254-258,
176 72 Καλλιθέα Αττικής
Αριθμός Γ.Ε.ΜΗ: 124480101000
Τ: (+30) 210 9477200
F: (+30) 210 9590078
ydrogios@ydrogios.gr
www.ydrogios.gr

* Επιτρέπεται η αναδημοσίευση ύλης του περιοδικού
με την προϋπόθεση αναγραφής της πηγής.
Απαγορεύεται αυστηρά η καθ' οιονδήποτε τρόπο
εκμετάλλευση φωτογραφιών και ύλης χωρίς
την έγγραφη άδεια του εκδότη.

Στείλτε μας παρατηρήσεις, σχόλια, νέα και τις
δικές σας προτάσεις για δημοσιεύσεις στο
voiatzi.mary@ydrogios.gr

υδρόγειος
Ασφαλιστική



Αγαπητοί φίλοι και συνεργάτες,

Διανύουμε μια περίοδο σημαντικών και θετικών αλλαγών. Το 2025, η ελληνική ασφαλιστική αγορά ενισχύθηκε ενώ οι πρωτοβουλίες της Πολιτείας ανέδειξαν τη σημασία της ασφάλισης και συνετέλεσαν στον περιορισμό του ασφαλιστικού κενού – που δυστυχώς, ωστόσο, παραμένει μεγάλο.

Μέσα σ' αυτό σε αυτό το δυναμικό περιβάλλον, η Υδρογείος Ασφαλιστική κατέγραψε ισχυρή πορεία ανάπτυξης. Σύμφωνα με τις προβλέψεις ενεαμήνου, η παραγωγή ασφαλιστρων αναμένεται να ξεπεράσει τα €100 εκατομμύρια, σημειώνοντας αύξηση περίπου 10% σε σχέση με πέρυσι.

Η επιχειρηματική αυτή πρόοδος συνοδεύτηκε από στοχευμένες οργανωτικές αλλαγές και συνεχή βελτιστοποίηση της εταιρικής μας δομής. Ενισχύσαμε κρίσιμους τομείς, με νέα στελέχη Διοίκησης που συμβάλλουν ενεργά στην υλοποίηση των στρατηγικών μας στόχων. Παράλληλα, συνεχίσαμε να κάνουμε πράξη τη δέσμευσή μας επενδύοντας στην ανθρώπινη πλευρά της ασφάλισης. Μεταξύ άλλων, το Υδρογιος Digital Academy, η νέα ψηφιακή εκπαιδευτική πλατφόρμα που παρουσιάσαμε πρόσφατα στην αγορά, απευθύνεται σε νέους επαγγελματίες που επιθυμούν να ξεκινή-

σουν τη σταδιοδρομία τους στον πολλά υποσχόμενο χώρο της ασφαλιστικής διαμεσολάβησης. Αποτελεί έμπρακτη έκφραση της φιλοσοφίας μας να στηρίζουμε τη γνώση, την εξέλιξη και τους ασφαλιστικούς επαγγελματίες του αύριο.

Κλείνοντας τη χρονιά με θετικό αποτύπωμα, προχωρούμε προς το 2026 με σχέδιο, συνέπεια και ανθρωποκεντρικό προσανατολισμό.

Οι βασικές μας προτεραιότητες για τα επόμενα χρόνια είναι:

- Στρατηγική ανάπτυξη και ηγεσία στην αγορά, με έμφαση στους κλάδους εκτός οχημάτων, που προσφέρουν σημαντικές προοπτικές.
- Εκσυγχρονισμός και τεχνολογική αναβάθμιση, για τη συνεχή βελτίωση της εμπειρίας συνεργατών και πελατών.
- Ενίσχυση της αποτελεσματικότητας των εσωτερικών διαδικασιών και ενσωμάτωση νέων τεχνολογιών.
- Επέκταση του δικτύου μας σε περιοχές που έχουν προοπτικές μεγαλύτερης διείσδυσης.

Σ' αυτό το ταξίδι συμπορευόμαστε με τον Όμιλο Reale. Πέρα από τις κοινές πρωτοβουλίες που στόχο έχουν την ενίσχυση της ανταγωνιστικότητάς μας, στον πυρήνα της συνεργασίας μας βρίσκονται οι κοινές αξίες αλλά και το όραμά μας.

Προχωρούμε με δυναμισμό, υπευθυνότητα, αισιοδοξία και ακράδαντη πίστη στις δυνατότητες της αγοράς μας και στη διαρκώς ενισχυόμενη συμβολή της ασφάλισης στην κοινωνία.

Πάυλος Κασκαρέλης
Διευθύνων Σύμβουλος

Με τους ανθρώπους μας στο επίκεντρο

Ο Giuseppe Zorngo, Εκτελεστικός Αντιπρόεδρος του Δ.Σ. της Υδρογείου Ασφαλιστικής εξηγεί γιατί ο ρόλος της ομάδας μας είναι καταλυτικός για την επίτευξη των στόχων της εταιρείας.

Στην εκδήλωση για το ανθρώπινο δυναμικό μας στις 8 Οκτωβρίου βάλουμε συγκεκριμένους στόχους για τα επόμενα χρόνια:

- **Θέλουμε να συνεχίσουμε να είμαστε πρωταγωνιστές στον κλάδο αυτοκινήτων**, χρησιμοποιώντας πολύ περισσότερο τεχνολογία, επιστήμη, ανάλυση και δεδομένα.
- **Θέλουμε να μεγαλώσουμε γρήγορα**, βιώσιμα και να γίνουμε σημαντικοί παίκτες και σε άλλους κλάδους εκτός οχημάτων. Είναι απαραίτητο να έχουμε δυο «γερά πόδια» να μας κρατήσουν.
- **Θέλουμε πιστούς πελάτες και συνεργάτες**. Οι υπηρεσίες, τα προϊόντα μας και γενικά οι συναλλαγές με την εταιρεία πρέπει να είναι όχι μόνο καλές, αλλά υποδειγματικές. Αντίστοιχα, τα συμβόλαιά μας θα πρέπει να είναι σύγχρονα και ξεκάθαρα, ώστε να διευρύνουμε ακόμη περισσότερο το μερίδιό μας στην αγορά, αλλά και το δίκτυο συνεργατών μας.
- **Θέλουμε να επανεξετάσουμε σε βάθος τον τρόπο λειτουργίας μας**, ώστε να πετύχουμε τα παραπάνω.
- **Θέλουμε τους ανθρώπους μας να οδηγούν την αγορά**, να είναι σημείο αναφοράς για τη γνώση, τον επαγγελματισμό, το πάθος, τη συνεργασία, το ομαδικό



κό πνεύμα, την οργάνωση, την πειθαρχία και το πείσμα να πετύχουν το καλύτερο. Θα επιμείνω στον τελευταίο στόχο, γιατί χωρίς τους ανθρώπους μας, οι υπόλοιποι είναι αδύνατον να υλοποιηθούν.

Τα τελευταία χρόνια βιώνουμε περιόδους έντονης αβεβαιότητας και κρίσης, οικονομικής, γεωπολιτικής, περιβαλλοντικής, ενεργειακής κ.α. Οι αναταραχές είναι πλέον η κανονικότητα. Permacrisis, δηλαδή η μόνιμη κατάσταση κρίσης, είναι η καινούργια λέξη που περιγράφει αυτή την πραγματικότητα.

Εύλογη ερώτηση είναι πώς πορευόμαστε σε αυτή την απαιτητική πραγματικότητα, σε ποια κατεύθυνση πρέπει να κοιτάξει η πυξίδα μας. Νομίζω ότι η απάντηση είναι ο Άνθρωπος. Η ίδια του η ύπαρξη, η ευζωία και η ευημερία μάς δείχνει το δρόμο.

Αυτή είναι κοινή πεποίθηση τόσο της Υδρογείου Ασφαλιστικής, όσο και του Ομίλου Reale. Η σημασία που δίνουν στον άνθρωπο και στην κοινωνία συνολικά, πηγάζει από τη βαθιά τους κουλτούρα και είναι ένα από τα πολλά χαρακτηριστικά που μοιράζονται.

Η κοινή πορεία των δυο Οργανισμών προς το μέλλον, μέσα σ' αυτόν τον διαρκώς μεταβαλλόμενο κόσμο απαιτεί ευελιξία, προσαρμοστικότητα, κατανόηση των

τάσεων, και το κυριότερο, προσήλωση σε σταθερές, διαχρονικές αξίες: ανθρωποκεντρικότητα, ακεραιότητα και υπευθυνότητα και όσα άλλα ανέφερα πιο πάνω.

Η ασφάλιση ήταν και είναι σύμμαχος στη μάχη της ανθεκτικότητας και της πρόληψης, αλλά και πολύτιμο στοιχείο για την προαγωγή της βιωσιμότητας. Σήμερα, περισσότερο από ποτέ, οι πελάτες μας ζητούν εμπιστοσύνη, απλότητα, διαφάνεια και καινοτόμα προϊόντα που καλύπτουν πραγματικά τις ανάγκες τους.

Στο πλαίσιο αυτό, είναι απαραίτητη και η αξιοποίηση της τεχνολογίας και της τεχνητής νοημοσύνης, αλλά σε κάθε σημείο, είναι θεμελιώδης η ανθρώπινη προσέγγιση, το προσωπικό στοιχείο.

Γι' αυτό και το όραμά μας έχει στη βάση του τους ανθρώπους μας. Η υποστήριξή τους, η συνεχής εκπαίδευση, η καθοδήγηση και η κουλτούρα συνεργασίας μας οδηγούν στον δρόμο αυτό και δημιουργούν τις κατάλληλες συνθήκες για την ευημερία ενός οργανισμού, που αποφέρει πολλαπλασιαστικά οφέλη τόσο στους ίδιους τους εργαζόμενους, όσο και στους συνεργάτες, αλλά και σε ολόκληρη την Κοινωνία.

Ως εταιρεία, εξελισσόμαστε μαζί με τους εργαζόμενους μας. Αναπτύσσουμε στρατηγικές για να διατη-

ρήσουμε τα talέντα μας, να τα αναπτύξουμε, αλλά και να προσελκύσουμε και νέα. Προσφέρουμε την υποστήριξή μας ώστε να ξεκινήσουν νέα ταξίδια γνώσης με μεταπτυχιακές σπουδές, αλλά και με εσωτερικές εκπαιδευτικές δράσεις. Μέρα με τη μέρα, ενισχύουμε την κουλτούρα συμπερίληψης, φροντίδας και ανάπτυξης, ώστε να προσφέρουμε μια καθημερινότητα βελτιωμένη, σε ένα σύγχρονο εργασιακό περιβάλλον. Ηγεσία και εργαζόμενοι είμαστε σε ανοιχτό διάλογο, γιατί ως δυνατή ομάδα, ως ακέραιο σύνολο πετυχαίνουμε τους στόχους μας, στόχοι που δεν εξαντλούνται σε αριθμούς, αλλά περιλαμβάνουν την ποιότητα. Όχι μόνο ανάπτυξη, αλλά και πρόοδος.

Η πρόοδος αυτή δεν αφορά μόνο το «οικοσύστημά» μας, αλλά ολόκληρη την κοινωνία. Έχουμε χρέος απέναντί της και γι' αυτό αναλαμβάνουμε σε εταιρικό και ομιλικό επίπεδο δράσεις και πρωτοβουλίες για την θωράκιση της και την πρόοδό της.

Το ισχυρό κοινωνικό αποτύπωμα των δράσεων μας, η στρατηγική προτεραιοποίηση της ομάδας μας, αλλά και η εκπλήρωση της επιχειρηματικής αποστολής μας, είναι το τρίπτυχο που έχει στη βάση του τον άνθρωπο και μας οδηγεί στο μέλλον που οραματιζόμαστε ως Όμιλος: βιώσιμο, καινοτόμο, υπεύθυνο και ανθρωποκεντρικό.

Εκδήλωση για το ανθρώπινο δυναμικό

Διαμορφώνουμε το αύριο μαζί

Μια εκδήλωση γεμάτη παλμό με τους ανθρώπους της στο επίκεντρο πραγματοποιήσε η Υδρογείος Ασφαλιστική. Στις 8.10.2025, η Διοίκηση της εταιρείας υποδέχθηκε τους εργαζόμενους της σε μια ημέρα αφιερωμένη στη συνεργασία, την ανταλλαγή ιδεών και τη δύναμη της κοινής αποστολής.

Κατά τη διάρκεια της εκδήλωσης, η ομάδα διοίκησης – ο Διευθύνων Σύμβουλος, Παύλος Κασκαρέλης και ο Εκτελεστικός Αντιπρόεδρος του Δ.Σ., Giuseppe Zorqno, παρουσίασαν τις τρέχουσες

εξελίξεις, καθώς και το όραμα και τη στρατηγική της εταιρείας, στο πλαίσιο της πορείας της ως αναπόσπαστου μέλους του του Ομίλου Reale.

Οι εργαζόμενοι είχαν την ευκαιρία να θέσουν τις ερωτήσεις τους προς τη διοίκηση, οι οποίες συζητήθηκαν κατά τη διάρκεια του διαδραστικού Q&A πάνελ που ακολούθησε, το οποίο συντόνισε η HR Officer, Αθηνά Κουρκουμέλη. Η ημέρα έκλεισε με τη συλλογική πεποίθηση ότι, πίσω από κάθε στρατηγική και κάθε στόχο, η πραγματική δύναμη κρύβεται στους ανθρώπους και στην κουλτούρα που τους ενώνει, τους εμπνέει και τους οδηγεί μπροστά.



Από το διαδραστικό Q&A πάνελ, όπου οι Giuseppe Zoragno και Παύλος Κασκαρέλης (από αριστερά προς δεξιά) απάντησαν σε ερωτήσεις των εργαζομένων



Ο Andres Sandoval νέος Chief Customer & Digital Officer στην Υδρόγειο Ασφαλιστική



Ο Andres Sandoval είναι το νέο στέλεχος διοίκησης της εταιρείας, έχοντας αναλάβει από τον περασμένο Σεπτέμβριο τη θέση του Chief Customer & Digital Officer. Ο κ. Sandoval προέρχεται από την ισπανική εταιρεία του Ομίλου, Reale Seguros, στην οποία κατείχε θέση διευθυντικού στελέχους. Στον νέο του ρόλο θα έχει την ευθύνη για το digital marketing, τις ψηφιακές εφαρμογές της Εταιρείας, κ.α. Με δεδομένη την εμπειρία του στους τομείς αυτούς, ο Andres Sandoval θα συμβάλει σημαντικά στην επιτάχυνση της ψηφιακής διαδρομής της Εταιρείας, προς όφελος των συνεργατών και πελατών μας.

Ο Παναγιώτης Διαμαντούρος επικεφαλής της Διεύθυνσης Ανθρώπινου Δυναμικού (CHRO)



Τη θέση του Διευθυντή Ανθρώπινου Δυναμικού (Chief Human Resources Officer) στην Υδρόγειο Ασφαλιστική ανέλαβε τον Νοέμβριο ο Παναγιώτης Διαμαντούρος. Με πολυετή εμπειρία σε ηγετική θέση στον τραπεζικό κλάδο και με ευρεία γνώση στη διαχείριση και ανάπτυξη ανθρώπων, ο κ. Διαμαντούρος αναλαμβάνει καθήκοντα σε μια περίοδο δυναμικής ανάπτυξης της εταιρείας. Στο νέο του ρόλο θα έχει την ευθύνη για τη στρατηγική του Ανθρώπινου Δυναμικού, συμβάλλοντας στην ενίσχυση και αναβάθμιση του κρίσιμου αυτού τομέα, με στόχο η Υδρόγειος Ασφαλιστική να αποτελεί ένα εργασιακό περιβάλλον που προσελκύει, αναπτύσσει και διατηρεί τα κορυφαία talenta της αγοράς.

Στον «αέρα» το Υδρογίος Digital Academy

Η Υδρόγειος Ασφαλιστική δημιούργησε μια νέα ψηφιακή εκπαιδευτική πλατφόρμα για να υποστηρίξει τους νέους επαγγελματίες που θέλουν να χτίσουν την καριέρα τους στον χώρο της ασφαλιστικής διαμεσολάβησης.



Η πλατφόρμα είναι ειδικά σχεδιασμένη για να υποστηρίξει και να προετοιμάσει τους υποψηφίους για το Πιστοποιητικό Επαγγελματικών Γνώσεων Ασφαλιστικών Πρακτόρων, σύμφωνα με το πλαίσιο που έχει θέσει η Τράπεζα της Ελλάδος και την Οδηγία για τη Διανομή Ασφαλίσεων (IDD), με βάση την οποία η πιστοποίηση είναι υποχρεωτική για όσους έρχονται σε επαφή με πελάτες. Μέσω του Υδρογίος Digital Academy, παρέχεται δωρεάν μια ολοκληρωμένη και δομη-

μένη μαθησιακή εμπειρία, συνδυάζοντας θεωρητικές ενότητες με πρακτικές δοκιμασίες που επικεντρώνονται στις εξετάσεις της ΤτΕ.

Το Υδρογίος Digital Academy απευθύνεται σε:

- Άτομα που επιθυμούν να εισέλθουν στον κλάδο,
- Νέους ή νέες που αναλαμβάνουν την επαγγελματική συνέχεια οικογενειακής επιχείρησης,
- Υπαλλήλους υφιστάμενων ασφαλιστικών γραφείων που χρειάζονται την πιστοποίηση.



Η πλατφόρμα προσφέρει:

- 11 θεματικές ενότητες με διαδραστικό εκπαιδευτικό υλικό και κουίζ αυτοαξιολόγησης.
- Τεστ προσομοίωσης εξετάσεων, σύμφωνα με τα πρότυπα της Τράπεζας της Ελλάδος.
- Προσωπικό πίνακα προόδου, όπου οι χρήστες παρακολουθούν τα αποτελέσματα και το ιστορικό μάθησης.
- Πληροφορίες για ημερομηνίες και τοποθεσίες εξετάσεων, για εύκολη οργάνωση και προγραμματισμό.

Μετά την πιστοποίηση, οι χρήστες αποκτούν πρόσβαση σε οδηγίες για την έναρξη επαγγέλματος, δυνατότητες συνεργασίας με την Υδρόγειο Ασφαλιστική και συνεχή υποστήριξη για μια επιτυχημένη επαγγελματική πορεία.

Η Υδρόγειο Ασφαλιστική στηρίζει σταθερά την ανάπτυξη του επαγγέλματος του ασφαλιστικού διαμεσολαβητή, επενδύοντας σε υποδομές γνώσης και ποιοτική εκπαίδευση. Γιατί η ασφάλιση, είναι έργο που προσφέρεται από άνθρωπο σε άνθρωπο.



- **Εύχρηστο περιβάλλον με πρόσβαση από οπουδήποτε.**
- **Γρήγορη και εύκολη προετοιμασία για τις εξετάσεις.**



Ασφαλιστική διαμεσολάβηση: Τέσσερις λόγοι για να χτίσεις το μέλλον σου σε έναν δυναμικό κλάδο

Η τόνωση της ασφαλιστικής συνείδησης τα τελευταία χρόνια αναδεικνύει την αξία της ασφάλισης. Ταυτόχρονα, η σταθερή ανάπτυξη του ασφαλιστικού κλάδου διαμορφώνει ένα περιβάλλον επαγγελματικών ευκαιριών για νέους ανθρώπους που επιζητούν εξέλιξη.

Είτε αφορά την υγεία, την κατοικία, την περιουσία ή την επιχειρηματική δραστηριότητα, η αυξανόμενη ανάγκη για προστασία δημιουργεί νέα δεδομένα στην αγορά. Μέσα σ' αυτό το πλαίσιο, το επάγγελμα του ασφαλιστικού διαμεσολαβητή αποκτά ξεχωριστή σημασία, προσφέροντας τα εξής:

✳ **Επαγγελματική ανεξαρτησία.** Ο διαμεσολαβητής έχει τη δυνατότητα να οργανώνει το εργασιακό πρόγραμμά του με ευελιξία. Μπορεί να χτίσει τη στρατηγική του, να επιλέγει το πελατολόγιό του και τον τρόπο εργασίας του χωρίς δεσμεύσεις.

✳ **Σημαντικές προοπτικές εισοδήματος.** Το εισόδημα διαμορφώνεται από το ύψος του χαρτοφυλακίου, την ποιότητα των υπηρεσιών και την ανάπτυξη σχέσεων εμπιστοσύνης με τους πελάτες. Πρόκειται για ένα μοντέλο που επιβραβεύει τη συνέπεια, την υπευθυνότητα και την επαγγελματική προσέγγιση.

✳ **Διαρκής εξέλιξη και μάθηση.** Η ασφαλιστική διαμεσολάβηση απαιτεί σε βάθος γνώση των προϊόντων και κατανόηση των αναγκών των πελατών, σε ένα διαρκώς μεταβαλλόμενο περιβάλλον με νέες προκλήσεις, γεγονός που αποτελεί κίνητρο

για όσες και όσους επιθυμούν να εξελίσσονται επαγγελματικά.

✳ **Κοινωνικός ρόλος και προσφορά.** Μέσα από το επάγγελμα αυτό, ο διαμεσολαβητής βοηθά ανθρώπους και επιχειρήσεις να προστατεύσουν ό,τι έχει αξία γι' αυτούς. Προσφέρει πραγματική υποστήριξη και σιγουριά, σε έναν κόσμο που διαρκώς αλλάζει.

Πώς γίνεται κάποιος ασφαλιστικός διαμεσολαβητής;

Η πρόσβαση στο επάγγελμα προϋποθέτει την επιτυχία στις εξετάσεις της Τράπεζας της Ελλάδος, οι οποίες οδηγούν στην απόκτηση του Πιστοποιητικού Επαγγελματικών Γνώσεων Ασφαλιστικών Πρακτόρων. Σύμφωνα με το κανονιστικό πλαίσιο και την Οδηγία για τη Διανομή Ασφαλίσεων (IDD), η πιστοποίηση είναι υποχρεωτική για όσους διανέμουν ασφαλιστικά προϊόντα. Οι εξετάσεις διεξάγονται αρκετές φορές το χρόνο στην Αθήνα, τη Θεσσαλονίκη και σε άλλες πόλεις. Περιλαμβάνουν ερωτήσεις πολλαπλής επιλογής.

Μετά την επιτυχία στις εξετάσεις, πρέπει να γίνει εγγραφή στο Επαγγελματικό Επιμελητήριο, αλλά και έναρξη επαγγέλματος στην εφορία.

Η νέα δωρεάν ψηφιακή πλατφόρμα που δημιούργησε η Υδρόγειος Ασφαλιστική, το Υδρογίος Digital Academy, είναι πολύτιμος αρωγός στο ταξίδι της επαγγελματικής επιτυχίας στον κλάδο της ασφαλιστικής διαμεσολάβησης.



Dynamic Insurance Network

Οι συνεργάτες μας, κ.κ. Μιλτιάδης Παρλαμάς και Θεόδωρος Αντωνογεώργος μας παρουσιάζουν την εταιρεία τους.



Με πίστη στο σύνθημα "η ισχύς εν τη ενώσει" η DIN (Dynamic Insurance Network) είναι μια δυναμικά αναπτυσσόμενη εταιρεία ασφαλιστικής πρακτόρευσης, ιδρυθείσα το 2009, με έδρα στο Μαρούσι Αττικής, με πανελλαδικό δίκτυο 800+ ανεξάρτητων συνεργατών - ασφαλιστικών διαμεσολαβητών.

Συνεργαζόμαστε με 29 ασφαλιστικές εταιρείες και παρέχουμε στους συνεργάτες μας μια πλήρη γκάμα ασφαλιστικών προϊόντων για να προσφέρουν στους πελάτες τους, ιδιώτες και επιχειρήσεις. Από ασφάλιση οχήματος, πυρός, επιχείρησης, υγείας, ζωής, έως και ασφάλιση πλοίων, σκαφών, πιστώσεων, all risks, κ.α. Εξασφαλίζουμε στους συνεργάτες μας υψηλές αμοιβές, κεντρική διαχείριση και υποστήριξη για κάθε ασφαλιστικό ζήτημα με οποιαδήποτε εται-

ρεία, διαρκή εκπαίδευση για κάθε νέο προϊόν και ολοκληρωμένη μηχανογράφηση. Την ίδια στιγμή, οι συνεργάτες μας διατηρούν απόλυτα την ανεξαρτησία τους ως επιχειρήσεις. Ένα απόλυτα win-win μοντέλο συνεργασίας με οφέλη για τον συνεργάτη, τους πελάτες του και την DIN.

Η συνεργασία μας με την Υδρόγειο από το 2020, βασίζεται σε κοινές αξίες, αμοιβαία εκτίμηση και εμπιστοσύνη. Το άρτια καταρτισμένο προσωπικό της είναι πάντα δίπλα μας, πρόθυμο να εξυπηρετήσει άμεσα και αποτελεσματικά τα αιτήματά μας. Τα προγράμματά της ανταποκρίνονται πλήρως στις ανάγκες των πελατών μας και αυτό είναι ένα σημαντικό εργαλείο για όλους εμάς που επιδιώκουμε την αύξηση των εργασιών μας σε υψηλά και ποιοτικά επίπεδα. Προς τη διοίκηση και το προσωπικό της Υδρογείου ένα μεγάλο ευχαριστώ.

Σικελία, η εμπειρία της επιτυχίας!

Διαγωνισμός Πωλήσεων 2025 – 2026

Η πανέμορφη Σικελία, το μεγαλύτερο νησί της Ευρώπης στο κέντρο της Μεσογείου, είναι ο προορισμός των συνεργατών που θα διακριθούν στον φετινό Διαγωνισμό Πωλήσεων 2025-2026. Η φυσική ομορφιά, η πλούσια ιστορία με το ελληνικό στοιχείο και το μεσογειακό ταμπεραμέντο που χαρακτηρίζει το νησί και τους κατοίκους, συνθέτουν έναν θαυμάσιο ταξιδιωτικό προορισμό. Με κέντρο και διαμονή στην Κατάνια, στη σκιά του ηφαιστείου της Αίτνας, θα επισκεφθούμε το ηφαίστειο, τις Συρακούσες που ιδρύθηκαν από τους αρχαίους Κορινθίους και Τεναάτες και την Ταορμίνα που ιδρύθηκε από κατοίκους της Νάξου Σικελίας.

Πώς συμμετέχετε

Ο διαγωνισμός ξεκίνησε την 1η Οκτωβρίου 2025 και θα διαρκέσει μέχρι την 31η Ιουλίου 2026. Οι συνεργάτες μας μπορούν να συμμετάσχουν με αύξηση παραγωγής σε καθαρά εισπραχθέντα ασφάλιστρα (συνυπολογίζονται οι Πρόσθετες Πράξεις), για την περίοδο από 01.10.2025 έως 31.07.2026 σε σχέση με την περίοδο 01.10.2024 έως 31.07.2025.

Ο παραγωγικός στόχος περιλαμβάνει την αύξηση παραγωγής στους Γενικούς Λοιπούς Κλάδους, συμπεριλαμβανομένου και του Κλάδου Υγείας και διαμορφώνεται κλιμακωτά και σε αναλογία με το ύψος της ετήσιας παραγωγής σε καθαρά ασφάλιστρα κατά την 31.12.2025.

☎ Η Εμπορική Διεύθυνση, το Τμήμα Υποστήριξης Πωλήσεων/Συμβάσεων (τηλέφωνα **210 9477399** και **210 9477252**) και οι Επιθεωρητές Πωλήσεων είναι στη διάθεσή σας για επιπλέον διευκρινίσεις και πληροφορίες.

Στο Μπιλμπάο το ταξίδι των νικητών του Διαγωνισμού Πωλήσεων 2024-2025



✂ Τους συνεργάτες μας συνόδευσαν ο κ. Παύλος Κασκαρέλης, Διευθύνων Σύμβουλος, ο κ. Γιάννης Σουρλής, Γενικός Διευθυντής, ο κ. Θάνος Αγγελόπουλος, Chief Insurance Officer, η κα Τζένη Αναγνωστάκη, Εμπορική Διευθύντρια και ο κ. Γιώργος Χατζηευθυμίου, Διευθυντής Ανάπτυξης Βορείου Ελλάδος.

Με ένα ταξίδι στο Μπιλμπάο, στη Χώρα των Βάσκων επισφραγίστηκε η επιτυχία των συνεργατών της Υδρογείου Ασφαλιστικής που διακρίθηκαν στον Διαγωνισμό Πωλήσεων 2024-2025. Στην βόρεια Ισπανία με τον πλούσιο πολιτισμό, την ιστορία και τη γαστρονομία ταξίδεψαν 99 συνεργάτες μας, από τις 20 έως τις 24 Οκτωβρίου.

Οι συμμετέχοντες στο ταξίδι γνώρισαν το Μπιλμπάο, με μια περιήγηση στην παλιά πόλη (Casco Viejo), την αναγεννημένη συνοικία Ensanche, τις γέφυρες και τα πάρκα της πόλης.

Επισκέφθηκαν το εμβληματικό Μουσείο Guggenheim, σύμβολο της σύγχρονης τέχνης και αρχιτεκτονικής, αλλά και τη Γκερνίκα, ιστορική πόλη-σύμβολο της ειρήνης, που ενέπνευσε τον Πικάσο. Επιπλέον, στο Σαν Σεμπασιτιάν, στη Ντονόστια με τις γνωστές παραλίες και τη βασιλική ιστορία είχαν την ευκαιρία να γευθούν τον γαστρονομικό πλούτο της περιοχής.

Το ταξίδι χάρισε στους συμμετέχοντες μοναδικές εμπειρίες ενώ τόνισε την αξία της ομαδικότητας και της αναγνώρισης στην επαγγελματική διαδρομή προς την επιτυχία. Συγχαρητήρια σε όλες και όλους τους συνεργάτες μας!

Νέα σεζόν της Stoiximan Greek Basketball League με την Υδρόγειο Ασφαλιστική για 13η συνεχόμενη χρονιά



⌘ Στιγμιότυπο από το Stoiximan Super Cup που σήμανε την εκκίνηση της νέας σεζόν.

Η Υδρόγειος Ασφαλιστική συνεχίζει για τρία ακόμη χρόνια στο πλευρό της Stoiximan GBL, ως Επίσημος Χορηγός του κορυφαίου θεσμού του ελληνικού μπάσκετ. Η νέα συμφωνία, τριετούς διάρκειας, επιβεβαιώνει τη σταθερή δέσμευση και τη διαχρονική στήριξη της Υδρογείου προς το ελληνικό μπάσκετ.

Ως ο μακροβιότερος χορηγός του πρωταθλήματος, η Υδρόγειος Ασφαλιστική έχει συνδέσει άρρηκτα το όνομά της με το άθλημα. Από το πρώτο τζάμπολ μέχρι και τις πιο μεγάλες στιγμές, στέκεται δίπλα στον θεσμό και στους πρωταγωνιστές του, συνδέοντας το όνομά της με

το άθλημα που συγκινεί και ενώνει εκατομμύρια φίλους σε όλη τη χώρα. Η νέα σεζόν ξεκίνησε δυναμικά με το Stoiximan Super Cup στη Ρόδο, ενώ το πρώτο τζάμπολ της Stoiximan GBL έδωσε το σύνθημα για ένα ακόμη συναρπαστικό πρωτάθλημα, γεμάτο έντονες στιγμές, πάθος και μπάσκετ υψηλού επιπέδου.

Αναφερόμενος στη σημασία της συνεργασίας, ο κ. Παύλος Κασκαρέλης, Διευθύνων Σύμβουλος της Υδρογείου Ασφαλιστικής, δήλωσε: «Με ιδιαίτερη χαρά συνεχίζουμε για 13η χρονιά τη στήριξή μας στη Stoiximan Greek Basketball League, μια συνεργασία που βασίζεται σε κοινές αξίες και σταθερά θεμέλια. Η μακροβιότητα αυτής της σχέσης αποδεικνύει την πίστη μας στην επαγ-

γελματική Λίγκα και τη δυναμική της. Εύχομαι σε όλες τις ομάδες και τους αθλητές καλή επιτυχία και στους φιλάθλους να απολαύσουν ένα συναρπαστικό πρωτάθλημα».

Παράλληλα, εστιάζοντας στη συνέπεια στήριξης από την Υδρόγειο, ο Γενικός Διευθυντής της Stoiximan GBL, κ. Ευθύμης Ρεντζιάς, ανέφερε: «Η Υδρόγειος Ασφαλιστική αποτελεί εδώ και πολλά χρόνια έναν πολύτιμο συμπαίκτη της Stoiximan Greek Basketball League. Η συνέπεια και η αφοσίωσή της ενισχύουν το όραμα μας. Χαιρόμαστε που θα είναι μαζί μας τα επόμενα χρόνια στα συνεχή βήματα ανάπτυξης που κάνει η GBL».



✂ Από αριστερά: Ευθύμης Ρεντζιάς, Γενικός Διευθυντής, Stoiximan GBL – Γιάννης Σουρλής, Γενικός Διευθυντής, Υδρόγειος Ασφαλιστική – Μιχάλης Μελής, Πρόεδρος Stoiximan GBL

Πάμε και φέτος για Basketaki!



Η Υδρόγειος Ασφαλιστική, για 5η συνεχή χρονιά, στέκεται στο πλευρό του Basketaki, του μεγαλύτερου ερασιτεχνικού πρωταθλήματος μπάσκετ στην Ελλάδα και ενός από τα μεγαλύτερα στην Ευρώπη.

Με πρωταθλήματα σε Αθήνα, Θεσσαλονίκη, Πάτρα και Αργίνο, το Basketaki εμπνέει και ενώνει ανθρώπους κάθε ηλικίας μέσα από το ομαδικό πνεύμα και την αγάπη για το μπάσκετ.

Με μία πλήρη αγωνιστική σεζόν, επαγγελματικές συνθήκες διοργάνωσης και κάλυψης των αγώνων αλλά και μέσα από καινοτομίες όπως η πλήρης ψηφιοποίηση όλου του πρωταθλήματος, η παροχή των στατιστικών των αγώνων, οι συνεντεύξεις των αθλητών, κ.α., το Basketaki δίνει τη δυνατότητα σε ερασιτέχνες αθλητές του μπάσκετ να ζήσουν την εμπειρία ενός επαγγελματία!

Η Υδρόγειος Ασφαλιστική στηρίζει ως Επίσημος Χορηγός αυτή τη μοναδική κοινότητα, υποστηρίζοντας φέτος περισσότερους από 4.500 αθλητές και 500 ομάδες να ζήσουν την εμπειρία του Basketaki.



Μια έμπρακτη απάντηση στις γεωγραφικές ανισότητες για τους ογκολογικούς ασθενείς

Τα αποτελέσματα του προγράμματος «Όλη η Υδρόγειος ένα Σπίτι» παρουσίασαν η Υδρόγειος Ασφαλιστική και η Ελληνική Αντικαρκινική Εταιρεία (Ε.Α.Ε.), σε ειδική εκδήλωση τον περασμένο Σεπτέμβριο στην Αθήνα

Το πρόγραμμα, μέσω του οποίου έχουν προσφερθεί πάνω από 1.400 διανυκτερεύσεις σε καρκινοπαθείς και συγγενείς τους που έρχονται στην Αθήνα για θεραπεία, ενισχύεται και επεκτείνεται για την κάλυψη ακόμη περισσότερων αναγκών. Την εκδήλωση τίμησε με την παρουσία και τον χαιρετισμό του ο Διοικητής του Ε.Α.Ν.Π. «Μεταξά», κ. Σαράντος Ευσταθόπουλος. Στην εκδήλωση παραβρέθηκαν, επίσης, εκπρόσωποι του Τύπου και στελέχη νοσοκομειακών ιδρυμάτων.

Η πρωτοβουλία «Όλη η Υδρόγειος ένα Σπίτι», που ξεκίνησε τον Μάρτιο του 2024, προσφέρει ένα ολιστικό πλαίσιο υποστήριξης, παρέχοντας δωρεάν, ασφαλή στέγη και

ψυχοκοινωνική φροντίδα σε ογκολογικούς ασθενείς και τους συνοδούς τους που αναγκάζονται να μετακινηθούν στην Αθήνα για θεραπεία.

Αναφερόμενος στη σημασία του προγράμματος, ο κ. Παύλος Κασκαρέλης, Διευθύνων Σύμβουλος της Υδρόγειος Ασφαλιστικής, δήλωσε: «Στην Υδρόγειο Ασφαλιστική, η αποστολή μας ήταν πάντα να προσφέρουμε ασφάλεια και φροντίδα. Με το πρόγραμμα «Όλη η Υδρόγειος ένα Σπίτι», δίνουμε σε αυτή την αποστολή την πιο ανθρώπινη διάστασή της. Δεν προσφέρουμε απλώς μια κορηγία, αλλά ένα ουσιαστικό καταφύγιο αξιοπρέπειας και ηρεμίας. Οι αριθμοί είναι σημαντικοί, αλλά πίσω τους κρύβονται ανθρώπινες ιστορίες δύναμης. Η



Από αριστερά, Giuseppe Zoragno, Εκτελεστικός Αντιπρόεδρος Δ.Σ., Υδρόγειος Ασφαλιστική, Παύλος Κασκαρέλης, Διευθύνων Σύμβουλος, Υδρόγειος Ασφαλιστική, Ευάγγελος Φιλόπουλος, Πρόεδρος της Ελληνικής Αντικαρκινικής Εταιρείας, Πάννης Σουρλής, Γενικός Διευθυντής, Υδρόγειος Ασφαλιστική



Από αριστερά, Παύλος Κασκαρέλης, Διευθύνων Σύμβουλος, Υδρόγειος Ασφαλιστική, Ευάγγελος Φιλόπουλος, Πρόεδρος της Ελληνικής Αντικαρκινικής Εταιρείας, Μαίρη Βογιατζή, Chief Communications Officer, Υδρόγειος Ασφαλιστική



Κωνσταντία Παπαλλά, Ακτινοθεραπευτής Ογκολόγος, Διευθύντρια Ακτινοθεραπευτικής Ογκολογικής Κλινικής, Γ.Α.Ο.Ν.Α. «Ο Άγιος Σάββας» - Γενική Γραμματέας ΕΑΕ, Μαρία Κανακαράκη, Κοινωνική Λειτουργός, Νοσοκομείο «Ιπποκράτειο». Νατάσσα Παπαδοπούλου, Προϊσταμένη Κοινωνικής Υπηρεσίας, Νοσοκομείο «Μεταξά» Μαίρη Βογιατζή, Chief Communications Officer, Υδρόγειος Ασφαλιστική, Κetiόνα Μαλλόλη, Ψυχολόγος, Ελληνική Αντικαρκινική Εταιρεία



Μαρία Λιόντου, Διαχείριση Προγράμματος, Ελληνική Αντικαρκινική Εταιρεία, Κetiόνα Μαλλόλη, Ψυχολόγος, Ελληνική Αντικαρκινική Εταιρεία, Καλλιόπη Καφφετζάκη, Κοινωνική Λειτουργός, ΚΗ.ΠΕΝ, Μαίρη Βογιατζή, Chief Communications Officer, Υδρόγειος Ασφαλιστική, Άννα Αραμπατζή, Communications Manager, Υδρόγειος Ασφαλιστική

δέσμευσή μας, ως μέλους του Ομίλου Reale, είναι να συνεχίσουμε να είμαστε μια δύναμη προστασίας για την κοινωνία, μετατρέποντας την εταιρική ευθύνη σε πράξη με πραγματικό αντίκτυπο».

Από την πλευρά του, ο Πρόεδρος της Ελληνικής Αντικαρκινικής Εταιρείας, κ. Ευάγγελος Φιλόπουλος, τόνισε: «Ο καρκίνος δημιουργεί τεράστιες ανισότητες. Μια από τις πιο σκληρές είναι η γεωγραφική. Οι ασθενείς από την επαρχία αντιμετωπίζουν, πέρα από την ασθένεια, το τεράστιο οικονομικό και ψυχολογικό βάρος της διαμονής σε μια ξένη πόλη. Η συνεργασία μας με την Υδρόγειο Ασφαλιστική δεν καλύπτει απλώς μια ανάγκη, αλλά αίρει ένα εμπόδιο στην ισότιμη πρόσβαση στη θεραπεία».

Την επιστημονική διάσταση της ψυχοκοινωνικής φροντίδας, που αποτελεί κεντρικό πυλώνα του προγράμματος, επεσήμανε η Δρ. Ευμορφία Κούκια, Καθηγήτρια Ψυχιατρικής Νοσηλευτικής στο ΕΚΠΑ και Επιστημονικά Υπεύθυνη των προγραμμάτων ψυχοκοινωνικής ογκολογίας της Ε.Α.Ε., τονίζοντας ότι η ολιστική φροντίδα είναι αναπόσπαστο κομμάτι της αποτελεσματικής θεραπείας. Κατά τη διάρκεια της εκδήλωσης, η κ. Κetiόνα Μαλλόλη, Ψυχολόγος της Ε.Α.Ε., παρουσίασε τα συγκεντρωτικά στοιχεία του προγράμματος από την έναρξή του έως σήμερα:

- 1.401 συνολικές διανυκτερεύσεις.
- 108 φιλοξενίες, που αφορούν 54 ασθενείς και 25 συνοδούς.
- Ωφελούμενοι από 28 διαφορετικές πόλεις της Ελλάδας.
- 246 επισκέψεις ψυχοκοινωνικής παρέμβασης σε ασθενείς και οικογένειες.

Τους αριθμούς έφεραν στη ζωή οι μαρτυρίες των ανθρώπων της πρώτης γραμμής. Η κ. Κωνσταντία Παπαλλά, Διευθύντρια της Ακτινοθεραπευτικής Ογκολογικής Κλινικής του Γ.Α.Ο.Ν.Α. «Ο Άγιος Σάββας», τόνισε πως η εξασφάλιση στέγης επηρεάζει θετικά την προσήλωση του ασθενούς στη θεραπεία, ενώ οι κοινωνικές λειτουργοί κ. Μαρία Κανακαράκη (Νοσοκομείο «Ιπποκράτειο») και κ. Νατάσσα Παπαδοπούλου (Νοσοκομείο «Μεταξά») περιέγραψαν πως το πρόγραμμα λειτουργεί ως κρίσιμο εργαλείο που καλύπτει δομικά κενά και μετατρέπει την αγωνία των ασθενών σε αίσθημα ασφάλειας.

Στο πλαίσιο της εκδήλωσης, ανακοινώθηκε η επέκταση και ενίσχυση του προγράμματος με νέους στόχους, που περιλαμβάνουν την ενοίκιαση επιπλέον διαμερισμάτων για την κάλυψη της αυξημένης ζήτησης, τη δημιουργία διαμερισμάτων στον Πειραιά για την καλύτερη εξυπηρέτηση του Νοσοκομείου «Μεταξά» και τη διαμόρφωση χώρων κατάλληλων για ασθενείς με αναπηρία.



Το Reale Foundation στηρίζει την Ελλάδα με δωρεές ύψους €100.000

Στις οκτώ ανήλθαν οι κοινωνικές πρωτοβουλίες που ενισχύει το Ίδρυμα Reale στην Ελλάδα το 2025, εκπληρώνοντας τη δέσμευσή του για ενίσχυση των τοπικών κοινωνιών στις χώρες όπου δραστηριοποιείται ο Όμιλος Reale. Πρόκειται για στοχευμένες παρεμβάσεις που προάγουν τη βιώσιμη ανάπτυξη, το περιβάλλον, την κοινωνική ένταξη και την υγεία και ενισχύονται με δωρεά €100.000 ευρώ συνολικά.

Από την ίδρυσή του το 2017, το Reale Foundation έχει μετατρέψει την δέσμευσή του να υποστηρίξει την κοινωνία σε μετρήσιμη δράση. Ως το τέλος του 2025 θα έχει διαθέσει συνολικά €14,5 εκατ. υποστηρίζοντας 650 πρωτοβουλίες στις τέσσερις χώρες που δραστηριοποιείται, την Ελλάδα, την Ισπανία, την Ιταλία και τη Χιλή. Το κοινωνικό αποτύπωμα του Ιδρύματος είναι αξιοσημείωτο, καθώς οι άμεσα ωφελούμενοι είναι πάνω από 500.000, ενώ οι έμμεσα ωφελούμενοι ανέρχονται στα 3 εκατ. Οι δράσεις του Ιδρύματος επικεντρώνονται σε τρεις καίριους τομείς: Υγεία και Πρόνοια, Κοινωνική Ένταξη & Ανάπτυξη, Περιβάλλον & Βιώσιμες Κοινότητες. Οι προτεραιότητες του είναι εναρμονισμένες με τους Στόχους Βιώσιμης Ανάπτυξης των Ηνωμένων Εθνών (Ατζέντα 2030), αλλά και με την ευρύτερη στρατηγική βιωσιμότητας του Ομίλου Reale, που αποσκοπεί στην παραγωγή μετρήσιμου και ουσιαστικού κοινωνικού και περιβαλλοντικού οφέλους.

Γνωρίστε τα έργα που ενισχύονται στη χώρα μας



Access for all (Desmos Non-Profit)

Αναβάθμιση υποδομών προσβασιμότητας σε σχολεία στη Θεσσαλία, με στόχο τη συμπεριληπτική εκπαίδευση και την εξασφάλιση ίσων ευκαιριών για μαθητές με κινητικές ή άλλες αναπηρίες.



Irida Livelihood Program (Irida Women's Centre)

Πρόγραμμα εκπαίδευσης και ενδυνάμωσης κοινωνικά και οικονομικά ευάλωτων γυναικών στη Βόρεια Ελλάδα, με στόχο την ένταξή τους στην αγορά εργασίας.



Αναγέννηση του χωριού Γλίνοσ (Emfasis Non-Profit)

Διαμόρφωση πολιτιστικού κέντρου, που θα συμβάλει στην ενδυνάμωση και συνοχή της τοπικής κοινωνίας, μετά και τις καταστροφές της κακοκαιρίας Daniel.

Εγχειρίδιο Διαχείρισης Καταστροφών και Κρίσεων (Emfasis Non-Profit)

Το πρώτο εγχειρίδιο στην Ελλάδα που θα προσφέρει σαφείς και κατανοητές οδηγίες για την προετοιμασία και την αντίδραση του πληθυσμού σε καταστάσεις έκτακτης ανάγκης και φυσικές καταστροφές.



Sea Start Women (Do Business)

Τρίμηνη ακαδημία γυναικείας επιχειρηματικότητας, με ωφελούμενες νέες γυναίκες κατοίκους νησιών από ευάλωτα κοινωνικά και οικονομικά περιβάλλοντα. Στόχος η μετατροπή καινοτόμων επιχειρηματικών ιδεών σε βιώσιμες επιχειρήσεις με κοινωνικό αντίκτυπο.



Όλη Η Υδρογείος Ένα Σπίτι (Ελληνική Αντικαρκινική Εταιρεία)

Ενίσχυση και επέκταση του προγράμματος της Υδρογείος Ασφαλιστικής με την Ελληνική Αντικαρκινική Εταιρεία, για τη δωρεάν φιλοξενία και ψυχοκοινωνική στήριξη σε ασθενείς με καρκίνο και στους συνοδούς τους που χρειάζεται να ταξιδέψουν στην Αθήνα για θεραπεία.



Make-A-Wish Ελλάδος

Πραγματοποίηση ευχών παιδιών με σοβαρές ασθένειες.



Σχολικό Λεωφορείο (Κ.Ε.Α./Α.Μ.Ε.Α.)

Με δωρεά της Υδρογείος Ασφαλιστικής και τη στήριξη του Ιδρύματος Reale, αποκτήθηκε σχολικό λεωφορείο, με στόχο τη βελτίωση της καθημερινότητας των 85 ωφελούμενων του Κέντρου Επαγγελματικής Αποκατάστασης ΑμεΑ.

REALE
FOUNDATION

REALE GROUP



Η ANIMA μεταξύ των νικητών του διαγωνισμού του Ιδρύματος Reale “Together for a Better World”



Μια ελληνική συμμετοχή ξεχώρισε ανάμεσα στους νικητές του δεύτερου διαγωνισμού του Ιδρύματος Reale, που διεξήχθη από τις 8 μέχρι τις 22 Οκτωβρίου. Ανάμεσα σε 50 συμμετοχές από την Ελλάδα, την Ιταλία, την Ισπανία και τη Χιλή, η ANIMA κατέκτησε τη δεύτερη θέση στη δεκάδα των Οργανισμών με το πρόγραμμα «Flight to Freedom». Με τη χορηγία ύψους € 10.000 από το Ίδρυμα Reale,

η ANIMA θα ενισχύσει το έργο της για την παροχή κτηνιατρικής φροντίδας και εξειδικευμένης αποκατάστασης σε εκατοντάδες τραυματισμένα ή εξασθενημένα πουλιά, βοηθώντας τα να αναρρώσουν και να επιστρέψουν στο φυσικό τους περιβάλλον. Συγχαρητήρια στην ANIMA και σε όλες τις οργανώσεις που μοιράζονται το όραμα για έναν πιο βιώσιμο και δίκαιο κόσμο.



Ο Διαγωνισμός “Together 4 a Better World” είναι πολλά περισσότερα από μια πρωτοβουλία αλληλεγγύης. Είναι η απτή έκφραση του οράματός μας, που τοποθετεί τους ανθρώπους και τις κοινότητες στο επίκεντρο κάθε δράσης μας. Τα νικητήρια πρότζεκτ δείχνουν ότι ο πραγματικός αντίκτυπος προκύπτει από τη συνεργασία, την εγγύτητα και την ικανότητα δημιουργίας κοινής αξίας. Αυτή είναι η ουσία της δέσμευσής μας: να υποστηρίζουμε την αλλαγή με υπευθυνότητα και συνέπεια.

Virginia Antonini,
Γενική Διευθύντρια του Ιδρύματος Reale



Με μεγάλη χαρά, η ANIMA ευχαριστεί θερμά το Reale Foundation και την Υδρόγειο Ασφαλιστική για τη στήριξή τους, καθώς και όλους όσοι μας τίμησαν με την ψήφο τους στον διαγωνισμό κοινού που πραγματοποιήθηκε σε τέσσερις χώρες. Με πάνω από 37.000 ψήφους, η ANIMA κατέλαβε τη δεύτερη θέση και προκρίθηκε στους δέκα πρώτους νικητές, κερδίζοντας το βραβείο των 10.000 ευρώ. Η διάκριση αυτή αποτελεί σημαντική αναγνώριση του έργου μας για τη διάσωση και περίθαλψη άγριων ζώων σε όλη την Ελλάδα και μας δίνει δύναμη να συνεχίσουμε το έργο μας. Το ποσό θα καλύψει βασικές ανάγκες του Κέντρου μας - φάρμακα, τροφές και υλικά - συμβάλλοντας ουσιαστικά στη φροντίδα των χιλιάδων ζώων που φτάνουν κοντά μας κάθε χρόνο. Σας ευχαριστούμε από καρδιάς!

Μαρία Γανωτή,
Πρόεδρος Δ.Σ. της ANIMA



«Θαυμάζω το έργο της ANIMA για την προστασία των άγριων ζώων στη χώρα μας και ήταν η πρώτη μου σκέψη όταν μας ζητήθηκε να προτείνουμε οργανώσεις για συμμετοχή στον διαγωνισμό του Ιδρύματος Reale. Η ανάδειξη της πρωτοβουλίας Flight to Freedom στις δέκα σημαντικότερες μου έδωσε ιδιαίτερη χαρά, καθώς δείχνει πως πολλοί από εμάς μοιραζόμαστε την πεποίθηση ότι το περιβάλλον είναι το σπίτι μας και οφείλουμε να του προσφέρουμε όσα περισσότερα μπορούμε. Τόσο η Υδρόγειος Ασφαλιστική όσο και ο Όμιλος Reale διαθέτουν ισχυρό κοινωνικό αποτύπωμα, και νιώθω πραγματικά υπερήφανη που, ως εργαζόμενη, έχω την ευκαιρία να συμβάλλω σε αυτή την κοινή προσπάθεια».

Εύη Ζερβού
Εμπορική Διεύθυνση

Η πρωτοβουλία «Together 4 a Better World» είναι ο δεύτερος διεθνής διαγωνισμός που διοργανώνει το Ίδρυμα Reale, το κοινωνικό ίδρυμα του Ομίλου Reale, μέλος του οποίου αποτελεί και η Υδρόγειος Ασφαλιστική. Στον διαγωνισμό συμμετέχουν οργανώσεις που προτείνονται από τους εργαζομένους και συνεργάτες των εταιρειών του Ομίλου.

Ασφάλιση είναι...



Κλιματική κρίση, πανδημία, οικονομική αβεβαιότητα. Τα τελευταία χρόνια η σταθερά αυτού του κόσμου είναι οι διαρκείς και απρόβλεπτες αλλαγές. Απέναντι σε αυτές, η ανάγκη για προστασία και ανθεκτικότητα καλύπτεται μέσα από την προνοητικότητα, και κυρίως, την επιλογή της ασφάλισης.

Με αφορμή την Ημέρα Ιδιωτικής Ασφάλισης στις 11 Νοεμβρίου, ας εξετάσουμε εκ νέου τι σημαίνει ασφάλιση στη σημερινή εποχή.

Βιωσιμότητα

Η ύπαρξη ασφάλισης θωρακίζει τις επιχειρήσεις, αλλά και τους επιχειρηματίες, τους ιδιώτες και την κοινωνία συνολικά, απέναντι σε απρόβλεπτα και πολλές φορές καταστροφικά γεγονότα. Η στήριξη που προσφέρει με στόχο την επαναφορά στην κανονικότητα ενισχύει τη διάρκεια και τη βιωσιμότητα

των επιχειρήσεων που προνοούν και βρίσκονται ένα βήμα μπροστά.

Χαρακτηριστικό παράδειγμα: Η κακοκαιρία Daniel, στον απόηχο της οποίας η ελληνική ασφαλιστική αγορά κατέβαλε αποζημιώσεις ύψους 372,05 εκατ. ευρώ. Πρόκειται για το μεγαλύτερο ποσό αποζημίωσης από καταστροφικό συμβάν στην Ελλάδα από το 1993, σύμφωνα με την Ένωση Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος (ΕΑΕΕ).

Από τις 7.426 καταγεγραμμένες ζημιές:

- 5.138 αφορούσαν ασφαλίσεις περιουσίας (364,20 εκατ. ευρώ)
- 2.278 αφορούσαν ασφαλίσεις αυτοκινήτων (7,74 εκατ. Ευρώ).

Οι συνέπειες της κλιματικής αλλαγής που μας φέρνουν ολοένα και πιο συχνά αντιμέτωπους με τέτοια γεγονότα, τονίζουν την ανάγκη ενδυνάμωσης του ρόλου της ασφάλισης, για την ενίσχυση της ανθεκτικότητας της κοινωνίας.

Αυτή η εμπειρία ανέδειξε τη σημασία της προνοητικότητας, καθώς οι τεράστιες ζημίες σε περιουσίες, επιχειρήσεις και υποδομές αντιμετωπίστηκαν με αποτελεσματικά από την ασφαλιστική αγορά. Για τους χιλιάδες κατοίκους που ζουν, εργάζονται ή δραστηριοποιούνται στις πληγείσες περιοχές, η ασφαλιστική κάλυψη αποτέλεσε ζωτικό στήριγμα για την αποκατάσταση και την επανεκκίνηση.

Υποστήριξη της κοινωνίας και της οικονομίας

Η ιδιωτική ασφάλιση λειτουργεί συμπληρωματικά προς το κράτος, αναλαμβάνοντας σημαντικό μέρος του κόστους που προκύπτει από φυσικές καταστροφές, προβλήματα υγείας ή ατυχήματα.

Πρόσφατα, ο νομοθέτης αναγνώρισε έμπρακτα τη σημασία της ιδιωτικής ασφάλισης στη διαχείριση φυσικών καταστροφών και τη συνέδεσε μάλιστα με την κρατική αρωγή. Από την 1η Ιουνίου η κάλυψη έναντι φυσικών καταστροφών έγινε επί της ουσίας υποχρεωτική για ασφάλιση οχημάτων, και επιχειρήσεων με κύκλο εργασιών άνω των 500.000 ευρώ. Παράλληλα, και για τον κλάδο της βραχυχρόνιας μίσθωσης από την 1η Οκτωβρίου έγινε υποχρεωτική η ασφαλιστική κάλυψη αστικής ευθύνης.

Στήριγμα στις πιο δύσκολες στιγμές

Η ασφάλιση είναι μια υπόσχεση υποστήριξης ακόμα και στις πιο δύσκολες στιγμές. Η ασφαλιστική κάλυψη υγείας, για παράδειγμα, δεν προσφέρει μόνο πρόσβαση σε υπηρεσίες. Προσφέρει ηρεμία, αξιοπρέπεια και ανακούφιση σε έναν ασθενή και την οικογένειά του, όταν όλα γύρω μοιάζουν αβέβαια. Η πραγματική αξία της ασφάλισης αποκαλύπτεται όταν τη χρειαζόμαστε περισσότερο. Είναι αυτή που μας βοηθά να οραματιστούμε το μέλλον με ασφάλεια και σιγουριά. Γιατί η ασφάλιση δεν είναι πολυτέλεια, είναι πυλώνας σιγουριάς και βιωσιμότητας σε έναν κόσμο που συνεχώς αλλάζει.

Η πραγματική αξία της ασφάλισης αποκαλύπτεται όταν τη χρειαζόμαστε περισσότερο. Είναι αυτή που μας βοηθά να οραματιστούμε το μέλλον με ασφάλεια και σιγουριά.

Πρόκειται για σημαντική αναγνώριση του ρόλου της ιδιωτικής ασφάλισης, η οποία σύμφωνα με μελέτη του IOBE (2022):

- ⌘ **Στηρίζει την οικονομία.** Η συνολική συνεισφορά του κλάδου ιδιωτικής ασφάλισης στην ελληνική οικονομία το 2022 εκτιμάται σε €2,5 δισ. ή 1,2% του ΑΕΠ. Συνεπώς, για κάθε €1 προστιθέμενης αξίας του κλάδου ιδιωτικής ασφάλισης δημιουργούνται συνολικά €3 στην ελληνική οικονομία.
- ⌘ **Προστατεύει τις θέσεις εργασίας.** Κάθε άμεση θέση εργασίας στον κλάδο ιδιωτικής ασφάλισης υποστηρίζει άλλες 5,7 θέσεις εργασίας στην ελληνική οικονομία.
- ⌘ **Ενισχύει τα δημόσια έσοδα,** με τη συνολική συνεισφορά του κλάδου να εκτιμάται σε €1,12 δισ., αποτελώντας το 2,0% των φορολογικών εσόδων του κράτους.

Η υγεία δεν περιμένει...



Ολοκληρωμένες λύσεις για τη φροντίδα του πιο πολύτιμου αγαθού από την Υδρόγειο Ασφαλιστική

Από την πρωτοβάθμια φροντίδα έως τη νοσοκομειακή περίθαλψη, η Υδρόγειος Ασφαλιστική προσφέρει λύσεις που προστατεύουν εσάς και την οικογένειά σας σε κάθε στιγμή.

Η υγεία είναι το πολυτιμότερο αγαθό και αξίζει να τη φροντίζουμε με συνέπεια και πρόνοια. Οι απαιτητικοί ρυθμοί της ζωής, οι νέες προκλήσεις και η αυξανόμενη πολυπλοκότητα του συστήματος υγείας καθιστούν πιο σημαντική από ποτέ την πρόσβαση σε ποιτική και αξιόπιστη φροντίδα.

Πώς μπορώ να έχω την κατάλληλη προστασία για μένα και την οικογένειά μου; Θα έχω τη δυνατότητα να απευθυνθώ στους καλύτερους γιατρούς αν μου συμβεί κάτι; Θα μπορέσω να διαχειριστώ το κόστος μιας νοσηλείας, ενός χειρουργείου ή ενός έκτακτου περιστατικού;

Όλα τα παραπάνω είναι εύλογα ερωτήματα που

Βάλε
την υγεία σου
σε πρώτο
πλάνο!

Πλάνο Υγείας

απασχολούν κάθε σύγχρονο άνθρωπο. Η ασφάλιση υγείας έρχεται να δώσει απαντήσεις, προσφέροντας σιγουριά, ευελιξία και επιλογές - λειτουργώντας συμπληρωματικά προς το δημόσιο σύστημα φροντίδας και ενισχύοντας την πρόσβαση σε ποιοτικές υπηρεσίες. Η Υδρόγειος Ασφαλιστική, με το «**Πλάνο Υγείας**», έχει δημιουργήσει ένα ολοκληρωμένο και ευέλικτο πλαίσιο κάλυψης που αγκαλιάζει κάθε ανάγκη: από την πρόληψη και την έγκαιρη διάγνωση έως την καθημερινή φροντίδα και τη νοσοκομειακή περίθαλψη. Τα προγράμματα «Πλάνο Υγείας» είναι σχεδιασμένα για τον σύγχρονο άνθρωπο και την οικογένεια, προσφέροντας πλούσιες παροχές, πρόνοια και τη σιγουριά μιας εταιρείας που βρίσκεται διαχρονικά δίπλα στους ασφαλισμένους της.

Πλάνο Υγείας Primary – Πρόληψη χωρίς περιορισμούς

Η πρόληψη είναι ο θεμέλιος λίθος της καλής υγείας

- και η Υδρόγειος Ασφαλιστική τοποθετεί την πρόληψη στο επίκεντρο. Τα προγράμματα Πλάνο Υγείας Primary - Standard και Advance- εστιάζουν στη σφαιρική πρόληψη, την έγκαιρη διάγνωση και τη συνεχή φροντίδα.

Οι ασφαλισμένοι απολαμβάνουν απεριόριστες διαγνωστικές εξετάσεις και ιατρικές επισκέψεις σε γιατρούς όλων των ειδικοτήτων, καθώς και ετήσιο προληπτικό έλεγχο, που περιλαμβάνει γενικό, οφθαλμολογικό και οδοντιατρικό έλεγχο.

Η κάλυψη επεκτείνεται σε εξειδικευμένες παιδιατρικές υπηρεσίες, φυσικοθεραπείες, λογοθεραπείες, υπηρεσίες ολιστικής ιατρικής, καθώς και υποστήριξη ψυχικής υγείας και διατροφής - προσφέροντας ένα πλήρες και ανθρωποκεντρικό πλαίσιο φροντίδας για κάθε ηλικία και ανάγκη.

Παράλληλα, τα προγράμματα εξασφαλίζουν άμεση και υψηλού επιπέδου φροντίδα σε περιπτώσεις έκτακτων περιστατικών, όπως, ενδεικτικά, απεριόριστες επισκέψεις σε εφημερεύουσες ειδικότητες στα εξωτερικά ιατρεία συμβεβλημένων νοσηλευτικών ιδρυμάτων και φροντίδα ατυχήματος με προνομιακό κόστος, καθώς και επείγουσα αερομεταφορά για σοβαρά περιστατικά - μια πολύτιμη παροχή, ειδικά για κατοίκους νησιών και απομακρυσμένων περιοχών.

Ένα σημαντικό πλεονέκτημα των προγραμμάτων είναι τα προνομιακά ασφάλιστρα για οικογένειες, με το πρώτο παιδί να καλύπτεται με μικρή προσαύξηση στα ασφάλιστρα των γονέων και τα επιπλέον παιδιά εντελώς δωρεάν. Όλες οι παροχές προσφέρονται χωρίς όριο ηλικίας και χωρίς έλεγχο ιατρικού ιστορικού, με 24ωρη εξυπηρέτηση, 365 ημέρες τον χρόνο, μέσω της Γραμμής Υγείας Primary. Οι ασφαλισμένοι έχουν πρόσβαση σε ένα εκτεταμένο δίκτυο επιλεγμένων ιατρών, διαγνωστικών κέντρων, πολυϊατρείων και ιδιωτικών νοσηλευτικών ιδρυμάτων σε όλη τη χώρα.

Πλάνο Υγείας Hospital – Η ολοκληρωμένη προστασία όταν τη χρειάζεστε

Όταν η ιατρική φροντίδα προϋποθέτει νοσηλεία, η άμεση πρόσβαση σε ποιοτική περίθαλψη και η κάλυψη των σχετικών εξόδων αποτελούν θεμελιώδη προϋπόθεση για την φροντίδα της υγείας του ασθενούς.

Το Πλάνο Υγείας Hospital της Υδρογείου Ασφαλιστικής προσφέρει τρεις επιλογές – Standard, Comfort και Exclusive – καλύπτοντας διαφορετικές ανάγκες και προϋπολογισμούς. Πρόκειται για ολοκληρωμένα προγράμματα που αγκαλιάζουν όλη την οικογένεια, παρέχοντας ευελιξία στη διαμόρφωση ατομικού ή οικογενειακού συμβολαίου, καθώς και πρόσθετες παροχές με άμεσο οικονομικό όφελος για τον ασφαλισμένο.

✂ Το «**Πλάνο Υγείας Hospital Standard**» είναι ένα πρόγραμμα ασφάλισης υγείας που, με πολύ χαμηλό κόστος, προσφέρει ουσιαστική βοήθεια για την κάλυψη των εξόδων νοσηλείας από ατύχημα ή ασθένεια στην Ελλάδα.

✂ Το «**Πλάνο Υγείας Hospital Comfort**» είναι ένα ολοκληρωμένο και ευέλικτο πρόγραμμα νοσοκομειακής περίθαλψης που δεν δεσμεύει τον ασφαλισμένο σε

συγκεκριμένη θέση νοσηλείας από την αρχή αλλά του δίνει την άνεση της επιλογής της θέσης του, τη στιγμή που θα το χρειαστεί.

✂ Το «**Πλάνο Υγείας Hospital Exclusive**» είναι η πλέον ολοκληρωμένη πρόταση για την ασφάλιση της υγείας που εγγυάται απόλυτη κάλυψη και υψηλής αξίας παροχές σε όλους τους τομείς της νοσοκομειακής περίθαλψης.

Οι παροχές, ανάλογα με το πρόγραμμα, περιλαμβάνουν έως και 100% κάλυψη νοσηλείας από ατύχημα ή ασθένεια στην Ελλάδα και το εξωτερικό, κάλυψη αμοιβών χειρουργικής ομάδας, φροντίδα πριν και μετά τη νοσηλεία παγκόσμια ταξιδιωτική βοήθεια.

Στο επίπεδο της αντιμετώπισης έκτακτων περιστατικών, καλύπτονται στο 100% δαπάνες περίθαλψης ατυχήματος, αλλά και δαπάνες ημερήσιας επέμβασης-νοσηλείας, με μειωμένη απαλλαγή. Αναλόγως του προγράμματος διαμορφώνεται το ποσοστό κάλυψης των έκτακτων παθολογικών περιστατικών, ενώ όσον αφορά τη μεταφορά, καλύπτονται έξοδα ασθενοφόρου, αλλά και επείγουσα αερομεταφορά, εφόσον κριθεί απαραίτητο.

Σημαντικά πλεονεκτήματα είναι οι χαμηλές αναμονές, η κατάργηση της απαλλαγής σε περίπτωση νοσηλείας από ατύχημα ή μείωση απαλλαγής έως 90% σε περίπτωση ημερήσιας νοσηλείας, τα επιδόματα μη χρήσης και το bonus χρήσης άλλου ασφαλιστικού φορέα, η διατήρηση σταθερού ασφαλιστρού χωρίς ηλικιακή προσαρμογή μέχρι τα 20 έτη, αλλά και η απαλλαγή πληρωμής ασφαλιστρού σε περίπτωση ανεργίας.

Για κάθε ανάγκη, συμβουλές και καθοδήγηση σχετικά με τα προγράμματα, οι ασφαλισμένοι μπορούν να επικοινωνούν με τη Γραμμή Υγείας Hospital, σε 24ωρη βάση, 365 μέρες το χρόνο.

Ειδικά προνόμια για οικογένειες με παιδιά

Η Υδρογείος Ασφαλιστική αναγνωρίζει ότι οι ανάγκες μιας οικογένειας, ιδιαίτερα όταν υπάρχουν παιδιά, απαιτούν εξειδικευμένη και ολοκληρωμένη προσέγγιση.

Τα προγράμματα «Πλάνο Υγείας Hospital» παρέχουν μεγάλη ευελιξία στον σχεδιασμό ενός οικογενειακού συμβολαίου με τη δυνατότητα συνδυασμού διαφορετικών προγραμμάτων, διαφορετικών παροχών (θέση





νοσηλείας, ύψος απαλλαγής) και αντίστοιχου ασφαλιστρού ανά μέλος της οικογένειας.

Σε όλα τα προγράμματα, περιλαμβάνεται επίσης κάλυψη των εξόδων συνοδού σε περίπτωση νοσηλείας ανηλίκου. Επίσης παρέχεται ειδική έκπτωση 20% για παιδιά ως εξαρτώμενα μέλη, ενώ αναλόγως με το πρόγραμμα παρέχεται επίδομα μητρότητας για τις γυναίκες, δωρεάν κάλυψη νεογνού για το α' έτος, και ετήσιο check-up.

Υπενθυμίζεται ότι τα ασφαλιστήρια συμβόλαια υγείας για παιδιά έως 18 ετών απαλλάσσονται από τον φόρο ασφαλιστρών.

Μια στρατηγική για την υγεία σήμερα και αύριο

Το Πλάνο Υγείας της Υδρογείου Ασφαλιστικής αποτελεί μια ολοκληρωμένη στρατηγική για την προστασία της υγείας, από την πρώτη ανάγκη της πρόληψης μέχρι και την πλήρη αποκατάσταση. Με εκτεταμένο

δίκτυο συνεργατών, 24ωρη υποστήριξη και παροχές χωρίς περιορισμούς, η Υδρογείου Ασφαλιστική τοποθετεί τον ασφαλισμένο στο κέντρο της φροντίδας.

Όταν η ιατρική φροντίδα προϋποθέτει νοσηλεία, η άμεση πρόσβαση σε ποιοτική περίθαλψη και η κάλυψη των σχετικών εξόδων αποτελούν θεμελιώδη προϋπόθεση για την φροντίδα της υγείας του ασθενούς.

Ασφάλιση Κατοικίας

ΑΠΟ ΤΗΝ
υδρόγειο

Το πρώτο βήμα για σιγουριά!

Το σπίτι σου είναι το καταφύγιό σου. Μην το αφήνεις απροστάτευτο. Στην Υδρόγειο Ασφαλιστική σου προσφέρουμε ολοκληρωμένα προγράμματα ασφάλισης κατοικίας, προσαρμοσμένα στις ανάγκες σου.

- ✓ Προστασία από φυσικά φαινόμενα και κάθε απρόοπτο
- ✓ Άμεση και δίκαιη αποζημίωση
- ✓ Δωρεάν Υπηρεσία Επείγουσας Τεχνικής Βοήθειας

+ Έκπτωση στον ΕΝΦΙΑ έως 20%

Ενημερώσου σήμερα από έναν ασφαλιστικό μας σύμβουλο.
Μάθε περισσότερα για τις καλύψεις και τα προνόμια στο www.ydrogios.gr

f    /ydrogiosinsurance