

NP FAMILYNEWS

NP ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ - ΝΕΟΣ ΠΟΣΕΙΔΩΝ ΑΝΩΝΥΜΟΣ ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ

ΙΑΝΟΥΑΡΙΟΣ 2024

ΤΕΥΧΟΣ 20^ο



Καλωσορίσατε Φίλοι Αναγνώστες στο Ηλεκτρονικό Newsletter της “NP Ασφαλιστική”,
το NP Family News, με τα Νέα της Εταιρίας μας κατά την περίοδο Νοεμβρίου 2023- Ιανουαρίου 2024.

Καλή Ανάγνωση!

περιεχόμενα:

Θέμα 1:

20 Χρόνια NP Ασφαλιστική.

Θέμα 2:

Νίκος Ζάχος: Απολογισμός 2023 & Στόχοι 2024.

Θέμα 3:

Γενική Συνέλευση του ΣΕΠΕΥ στο Κεντρικό Κτίριο της “NP Ασφαλιστική” παρουσία του Υφυπουργού κ. Χ. Θεοχάρη.

Θέμα 4:

Γ. Ζάχος: Το κράτος δείχνει εμπιστοσύνη στην ασφαλιστική αγορά.

Θέμα 5:

Διεξαγωγή Επαναληπτικών Σεμιναρίων Επαγγελματικής Εκπαίδευσης για το 2023.

Θέμα 6:

Ενέργειες & Συντονισμός Υπηρεσιών και Υπουργείων για τα Ανασφάλιστα Οχήματα.

Θέμα 7:

Κρυολόγημα: Φυσικοί Τρόποι Πρόληψης & Αντιμετώπισης.

Με φιλικούς χαιρετισμούς,
Τμήμα Marketing και Επικοινωνίας



20 Χρόνια “NP Ασφαλιστική”

20 Χρόνια Επιτυχιών μίας Ελληνικής Εταιρίας με “Ανθρώπινο Πρόσωπο”



Τα 20α γενέθλιά της γιόρτασε η “NP Ασφαλιστική” την Παρασκευή 1η Δεκεμβρίου 2023, στα Κεντρικά της Γραφεία στο Μαρούσι. **Είκοσι χρόνια συνεχόμενης κερδοφορίας, επίτευξης στόχων και διαρκούς προόδου.** Ο Πρόεδρος της “NP Ασφαλιστική” κ. Γ. Ζάχος απευθυνόμενος στο προσωπικό και σε συνεργάτες της Εταιρίας, αναφέρθηκε στην ίδρυση της NP στις 3 Δεκεμβρίου 2003 από 10 φίλους συναδέλφους ασφαλιστές και στα μετέπειτα βήματα που έφτασαν την Εταιρία στο σήμερα, ένα οργανισμό παράδειγμα προς μίμηση και πρωταγωνιστή στην ελληνική ασφαλιστική αγορά.

“ *Το όραμα μας; Να δημιουργήσουμε μία υποδειγματική Εταιρία ως προς τον τρόπο λειτουργίας της, μία Εταιρία οικονομικά ισχυρή, υγιή, αξιόπιστη και φερέγγυα, μία Εταιρία που θα λειτουργεί σε ευρωπαϊκά πρότυπα και με σύγχρονη νοοτροπία, μια Εταιρία με ανθρώπινα χαρακτηριστικά και οικογενειακή συνοχή. Και τα καταφέραμε!!* ”



Ανάπτυξη μέσα σε δύσκολες συνθήκες

Οι δοκιμασίες των 20 ετών ήταν πολλές. “Και τι δεν περάσαμε σ’ αυτά τα 20 χρόνια”, είπε χαρακτηριστικά ο κ. Γιώργος Ζάχος. Τα 14 από τα 20 ήταν χρόνια οικονομικής κρίσης της Ελλάδας, Μνημονίων, Πανδημίας και πολεμικών διενέξεων. Ωστόσο η NP Ασφαλιστική όχι μόνο στάθηκε όρθια αλλά **πολλαπλασίασε τα μεγέθη της και πλέον σήμερα είναι η Εταιρία με τους υψηλότερους Δείκτες Φερεγγυότητας στην ελληνική ασφαλιστική αγορά**, με πολύ υψηλή απόδοση Ιδίων Κεφαλαίων και ένα επιχειρηματικό success story όχι μόνο σε αριθμούς αλλά και σε ποιότητα και οργάνωση.

“ Η φιλοσοφία της “NP Ασφαλιστική” βρίσκεται στο σλόγκαν της Εταιρίας “Συνεπής σε ό,τι πει”. Όμως πάνω απ’ όλα η επιτυχία μας βασίζεται στο γεγονός ότι δημιουργήσαμε μία εταιρία με επαγγελματικό ήθος, ανθρώπινο πρόσωπο και οικονομική ευρωστία που ενδιαφέρεται για την επαγγελματική ασφάλεια και τις προοπτικές του ανθρώπινου δυναμικού μας, την ποιότητα των υπηρεσιών στους πελάτες μας και την επαγγελματική εξέλιξη των συνεργατών μας.

Για μία ακόμη χρονιά (20η συνεχόμενη από την ίδρυσή της), η NP Ασφαλιστική θα παρουσιάσει κερδοφόρα αποτελέσματα και υψηλούς Δείκτες Φερεγγυότητας. Η παραγωγή μας κινείται με διψήφια αύξηση σε σχέση με το προηγούμενο έτος και η απόδοση του επενδυτικού χαρτοφυλακίου το 2023 ήταν εξαιρετικά καλή. Έτσι, όχι μόνο καταφέραμε να ανταποκριθούμε έγκαιρα και αποτελεσματικά στις αποζημιώσεις, αλλά θα έχουμε και σημαντικά θετικό αποτέλεσμα για μία ακόμη χρονιά. Πλέον η NP Ασφαλιστική ενσαρκώνει την ελληνική ‘επιχειρηματική επιτυχία’, όχι μόνο για την ασφαλιστική αγορά αλλά για ολόκληρο το ελληνικό επιχειρηματικό οικοσύστημα. Με πλεονάζοντα Ίδια Κεφάλαια και μία από τις καλύτερες αποδόσεις ιδίων κεφαλαίων ανάμεσα στις ελληνικές επιχειρήσεις, σχεδιάζουμε το μέλλον με ισχυρές αναπτυξιακές προοπτικές για την Εταιρία και τους συνεργάτες μας. Το 2023 προσθέσαμε νέα ασφαλιστικά προϊόντα και διευρύνουμε τις ασφαλιστικές επιλογές των πελατών μας, με ιδιαίτερη έμφαση στις ασφαλίσσεις περιουσίας, μεταφοράς προϊόντων, τουριστικών ασφαλίσεων και γενικών αστικών ευθυνών. ”

Απολογισμός 2023 & Στόχοι 2024



Απόσπασμα από τη συνέντευξη του κ. Ν. Ζάχου, Γενικού Διευθυντή της “NP Ασφαλιστική” στο περιοδικό “Οικονομική Ασφαλιστική” στο Πρωτοχρονιάτικο Φύλλο

παραγωγή μας σε όλο το φάσμα των Γενικών Ασφαλίσεων με ένα ισορροπημένο χαρτοφυλάκιο, να είμαστε και πάλι κερδοφόροι, ενώ ταυτόχρονα δεν αγνοούμε και τις ποιοτικές μεταβολές που αφορούν την άμεση εξυπηρέτηση του πελάτη (από την πληρωμή του συμβολαίου μέχρι την αποζημίωση), την επαγγελματική, υλική και ηθική ανύψωση των συνεργατών μας σε όλη την Ελλάδα και βέβαια, τις ακόμη καλύτερες αμοιβές των υπαλλήλων μας.

Πιστεύετε θα δούμε νέες αυξήσεις στα τιμολόγια των ασφαλιστικών εταιριών; Θα συνεχιστούν και τα deals στην αγορά μας;

Οι αυξήσεις στα τιμολόγια θα εξαρτηθούν από τους κλάδους ασφάλισης (Ζωής ή Γενικές) και από την κεφαλαιακή κατάσταση στην οποία βρίσκονται οι εταιρίες, αλλά και από τις γενικότερες συνθήκες που θα διαμορφωθούν στην αγορά.

Ειδικά στις Γενικές Ασφαλίσεις (εκεί που δραστηριοποιούμαστε εμείς) και ο ανταγωνισμός είναι μεγάλος, ενδεχομένως να προχωρήσουν σε πιο επιθετικές αυξήσεις εταιρίες που έχουν πληγεί οι δείκτες φερεγγυότητας τους ή που οι ζημιές έχουν δημιουργήσει αρνητικό λειτουργικό αποτέλεσμα. Οι πιο εύρωστες κεφαλαιακά εταιρίες ενδεχομένως να συνεχίσουν την ίδια τιμολογιακή πολιτική του 2023 ή αναλόγως του αναπτυξιακού τους προφίλ, να καθορίσουν την στρατηγική τους. Η αγορά κινείται πλέον βάσει συγκεκριμένων κανόνων (IFRS-17), νέων δεδομένων στην αντασφάλιση ως απόρροια των φυσικών φαινομένων και δεν παρασύρεται μόνο από τον ανταγωνισμό.

Οι επιχειρηματικές κινήσεις (επιχειρηματικά deals) έχουν εκτιναχθεί από το 2021 και μετά και πλέον βλέπουμε σχεδόν κάθε χρόνο νέες κινήσεις. Η ασφαλιστική αγορά μετασχηματίζεται σε μία αγορά με λιγότερες αλλά ισχυρότερες κεφαλαιακά εταιρίες. Εκτιμούμε ότι και το 2024 θα έχουμε σημαντικές νέες αλλαγές στην ασφαλιστική μας αγορά μέσα από εξαγορές και συγχωνεύσεις, τόσο μεταξύ ασφαλιστικών επιχειρήσεων, όσο και μεταξύ εταιριών διαμεσολάβησης.

Πόσο ικανοποιημένος είστε από την πορεία της εταιρίας σας το 2023 και ποιοι οι βασικοί σας στόχοι για το 2024;

Το 2023 ήταν ακόμη μία, η 20η συνεχόμενη, κερδοφόρα χρονιά για την NP Ασφαλιστική. Για την ασφαλιστική αγορά ήταν μία δύσκολη χρονιά με πολλές ζημιές από φυσικές καταστροφές και με εκτίναξη των υλικών και σωματικών ζημιών στον κλάδο αυτοκινήτου.

Η NP Ασφαλιστική σε μία αρκετά δύσκολη χρονιά από πλευράς ζημιών, κατάφερε να σημειώσει ένα πολύ καλό τελικό αποτέλεσμα, να διατηρήσει σε ανεκτά επίπεδα τον δείκτη ζημιών αυτοκινήτου (loss ratio), να ενισχύσει περαιτέρω τα κεφάλαια της και να παραμείνει στις κορυφαίες από πλευράς δεικτών φερεγγυότητας ασφαλιστικές εταιρίες στην Ελλάδα. Ταυτόχρονα, η Εταιρία κατάφερε να διαφοροποιήσει αρκετά το χαρτοφυλάκιό της και πάνω από τους αρχικούς της στόχους, αυξάνοντας σημαντικά την παραγωγή στις ασφαλίσσεις Περιουσίας - Γενικής Αστικής Ευθύνης - Μεταφορών - Τεχνικών Έργων και Ατυχημάτων, ενώ και ο Κλάδος Αυτοκινήτων έτρεξε με ποσοστά αύξησης μεγαλύτερα της αγοράς. Για όλους αυτούς τους λόγους θεωρούμε ότι η NP Ασφαλιστική είχε και το 2023 πολύ θετικά αποτελέσματα.

Οι βασικοί μας στόχοι για το 2024, είναι να συνεχίσουμε να είμαστε εύρωστοι κεφαλαιακά, να αυξήσουμε την

Γενική Συνέλευση του ΣΕΠΕΥ στο Κεντρικό Κτήριο της “NP Ασφαλιστική” παρουσία του Υφυπουργού Οικονομικών κ. Χ. Θεοχάρη



Παρουσία του Υφυπουργού Οικονομικών κ. Χάρη Θεοχάρη, διεξήχθη το Σάββατο 18 Νοεμβρίου 2023, η Γενική Τακτική Συνέλευση του Συνδέσμου Εταιριών Παροχής Επενδυτικών Υπηρεσιών (ΣΕΠΕΥ) στην αίθουσα συνελεύσεων και εκδηλώσεων των Κεντρικών Γραφείων της “NP Ασφαλιστική” στο Μαρούσι.

Στον ΣΕΠΕΥ συμμετέχουν οι Εταιρίες Επενδυτικής Διαμεσολάβησης (ΑΕΕΔ) και οι Εταιρίες Παροχής Επενδυτικών Υπηρεσιών (ΑΕΠΕΥ) της ελληνικής χρηματαγοράς.

Ο χώρος διεξαγωγής της Γενικής Συνέλευσης ήταν μία χορηγία της “NP Ασφαλιστική” προς τον Σύνδεσμο, καθώς ο Γενικός Διευθυντής της Εταιρίας κ. Νίκος Ζάχος είναι και Αντιπρόεδρος του Δ.Σ. του ΣΕΠΕΥ.

Η παρουσία του Υφυπουργού Οικονομικών στην Γενική Συνέλευση καταδεικνύει το άμεσο ενδιαφέρον της Πολιτείας για τον χρηματοπιστωτικό και χρηματιστηριακό κλάδο της χώρας και τις προοπτικές που έχει στην ανάπτυξη της οικονομίας.

Ο Υφυπουργός Οικονομικών σημείωσε πως σήμερα έχουμε μια ευτυχή συγκυρία μετά από πολλά δύσκολα χρόνια για την οικονομία και το χρηματιστήριο. Το ΧΑ είναι στο όριο να δείξει τη δυναμική του και η κυβέρνηση προσπαθεί να υποστηρίξει τις προοπτικές της ελληνικής κεφαλαιαγοράς, μέσα από τους εξής τέσσερις πυλώνες:

1. Από την δημοσιονομική σταθερότητα και την υιοθέτηση μιας φιλοεπενδυτικής πολιτικής για την προσέλκυση τόσο άμεσων, όσο και χρηματοοικονομικών επενδύσεων.

2. Με την αναβαθμισμένη εικόνα της ελληνικής κεφαλαιαγοράς προς τους μεγάλους θεσμικούς επενδυτές του εξωτερικού, μετά την πρόσφατη ανάκτηση της επενδυτικής βαθμίδας της χώρας.

3. Μέσα από πολιτικές για μείωση της ανεργίας και για την ανάπτυξη της οικονομίας, όπως χαρακτηριστικά δήλωσε «Δεν είναι μόνο ο ρυθμός ανάπτυξης της οικονομίας που μας ικανοποιεί, αλλά και το γεγονός ότι μια σειρά στοιχείων όπως ο τουρισμός, οι εξαγωγές, οι επενδύσεις και το ισοζύγιο τρεχουσών συναλλαγών δείχνουν πως το μοντέλο ανάπτυξης της χώρας μετασχηματίζεται. Έχουμε φυσικά δρόμο να διανύσουμε προς αυτή την κατεύθυνση».

4. Από το πλάνο ανάπτυξης της ίδιας της κεφαλαιαγοράς. Έτσι, πέρα από την επιτυχή δρομολογούμενη ιδιωτικοποίηση των τραπεζών, έχουν εισαχθεί σε νομοσχέδιο και θα ψηφιστούν σύντομα διατάξεις για μείωση του φόρου συγκέντρωσης κεφαλαίου και φόρου επί των πωλήσεων μετοχών.

Στα πλαίσια της Γενικής Τακτικής Συνέλευσης του ΣΕΠΕΥ που διεξήχθη τόσο δια ζώσης όσο και διαδικτυακά για τα μέλη απομακρυσμένων περιοχών και νησιών, εκτός των θεμάτων της ημερησίας διατάξεως, χαιρετισμό απηύθυνε η Γενική Διευθύντρια της Επιτροπής Κεφαλαιαγοράς κα Καλλιόπη Μπενετάτου, ενώ για θέματα διαδικασιών με στόχο την αντιμετώπιση του ξεπλύματος μαύρου χρήματος, μίλησαν από την Επιτροπή Κεφαλαιαγοράς ο κ. Θεμιστοκλής Κοσσίδας και ο Πρόεδρος του ΣΕΠΕΥ κ. Γιάννης Πολυχρονίου.



“Το κράτος δείχνει εμπιστοσύνη στην ασφαλιστική αγορά”

Απόσπασμα από τη συνέντευξη του κ. Γ. Ζάχου, Προέδρου & Διευθύνοντος Συμβούλου της “NP Ασφαλιστική” στο περιοδικό “Ασφαλιστική Αγορά” στο τεύχος 545

Πιστεύετε ότι ωρίμασε η εποχή και θα υλοποιηθεί η ασφάλιση έναντι φυσικών καταστροφών, με κίνητρα ή υποχρεωτικότητα; Οι ασφαλιστικές εταιρείες τι θέλουν;

Είναι βέβαιο ότι αλλάζει η αντίληψη της κοινωνίας και της πολιτείας για την ασφάλιση έναντι των Φυσικών Καταστροφών. Τα καταστροφικά γεγονότα των τελευταίων χρόνων που έχουν πλήξει την χώρα έχουν στείλει το δικό τους σαφές μήνυμα. Δεν υπάρχει περιθώριο για ολιγωρία. Πρέπει να ληφθούν μέτρα και να υπάρχει μια συλλογική ενεργοποίηση κράτους και ιδιωτών προς αυτή την κατεύθυνση. Το κράτος δεν μπορεί να συνεχίσει να αναλαμβάνει το βάρος των αποζημιώσεων για την συνολική αποκατάσταση των ζημιών. Η αγορά ιδιωτικής ασφάλισης είναι ώριμη να στηρίξει κάθε ζημιά. Το ίδιο ώριμη δείχνει και οφείλει να είναι και η κυβέρνηση η οποία έχει αντιληφθεί πως η κοινωνία πρέπει να προστατευτεί. Είναι η στιγμή που πρέπει οι κυβερνητικοί αρμόδιοι να λάβουν αποφάσεις που θα αξιοποιήσουν την ιδιωτική ασφάλιση ή θα την κινητροδοτήσουν για να προστατευθούν με επάρκεια οι πολίτες και οι περιουσίες τους από τις Φυσικές Καταστροφές. Αυτό που θέλουμε όλοι είναι μετά από καταστροφικά συμβάντα να επέρχεται η όσο το δυνατόν γρηγορότερη ανάταξη των ζημιών και η στήριξη των πολιτών και της οικονομίας.

Είναι γνωστή η θετική σας άποψη για την αξία των ασφαλιστικών διαμεσολαβητών. Πώς βλέπετε την εξέλιξή τους στο νέο περιβάλλον που διαμορφώνεται;

Ο καλός ενημερωμένος ασφαλιστικός διαμεσολαβητής είναι αυτός που θα προχωρήσει και δεν έχει να φοβηθεί τίποτε. Οι επαγγελματίες του κλάδου είναι ο θεμέλιος λίθος της αγοράς, διοικούν επιχειρήσεις και οι ίδιοι είναι επιχειρηματίες. Με αυτή την σκέψη πρέπει να εξελίσσονται και να λαμβάνουν την μικρή, μεσαία ή

την μεγάλη θέση που έχει η κάθε διαμεσολαβητική επιχείρηση στην αγορά. Η σκέψη τους πρέπει να είναι προσηλωμένη στην ανάπτυξη των εργασιών τους. Και ταυτόχρονα στο πώς θα δημιουργούν νέο φυτώριο επαγγελματιών, να διοχετεύουν τη γνώση τους και να δημιουργούν συνέχεια στο έργο τους. Κομβικό για την εξέλιξη των διαμεσολαβητών είναι να υιοθετήσουν τον νέο τρόπο εργασίας που επικρατεί, να προσαρμοστούν στα δεδομένα και να τα αξιοποιούν και να ενισχύουν ουσιαστικά τις σχέσεις τους με τις εταιρίες και τις σχέσεις τους με τους πολίτες.

Πώς διαβλέπετε το μέλλον για τον κλάδο της ιδιωτικής ασφάλισης γενικότερα και για τις ασφαλιστικές εταιρείες στην ελληνική αγορά;

Ο κλάδος της ιδιωτικής ασφάλισης διαθέτει ευρύτατο και επαρκές απόθεμα για να δώσει πλεονάσματα κοινωνικά, οικονομικά, εργασιακά και άλλα. Είναι πρωταγωνιστής, αναγνωρίζονται τα όσα προσφέρει και αποτελεί ακρογωνιαίο λίθο για την διασφάλιση της εξέλιξης των οικονομιών και των κοινωνιών. Όσο πιο προηγμένη -σφαιρικά- είναι μια χώρα, τόσο περισσότερο αξιοποιεί την ιδιωτική ασφάλιση.

Οι εταιρίες στην επόμενη διετία εισέρχονται σε νέο περιβάλλον, το οποίο οι ίδιες μέσα από την ανάπτυξή τους έχουν δημιουργήσει. Καθοριστικό ρόλο έχει και η υψηλή εποπτεία η οποία μπορεί να προσφέρει ποικιλοτρόπως και κυρίως στην ανάπτυξη συνεργειών της ιδιωτικής ασφάλισης με το κράτος.

Η παλιά εποχή πέρασε. Σήμερα η ιδιωτική ασφάλιση έχει απεριόριστες δυνατότητες παροχών σε καταναλωτές και κράτος. Είμαστε ένας τομέας - κλάδος που διαρκώς αναπροσαρμόζεται, εξελίσσεται, λειτουργεί σε απόλυτο έλεγχο και με σκληρούς ευρωπαϊκούς νομοθετικούς κανόνες.



Διεξαγωγή Επαναληπτικών Σεμιναρίων Επαγγελματικής Εκπαίδευσης για το 2023

Η NP Ασφαλιστική ολοκλήρωσε με επιτυχία Επαναληπτικά Σεμινάρια Επαγγελματικής Εκπαίδευσης και για τους δύο (2) υποχρεωτικούς Τομείς του έτους 2023, για όσους διαμεσολαβητές είχαν ελλείψεις στις υποχρεωτικές ώρες παρακολούθησης για το 2023.

Τα Σεμινάρια Επαγγελματικής Εκπαίδευσης του Τομέα Β', διεξήχθησαν το διάστημα 18/10/2023 – 07/11/2023 μόνο με δια ζώσης παρουσία των Συνεργατών της "NP Ασφαλιστική" σε οχτώ (8) πόλεις σε όλη την Ελλάδα, με πάνω από 900 συμμετοχές - καθώς αποτελεί σταθερή πεποίθηση της Εταιρίας ότι τα δια ζώσης σεμινάρια προσφέρουν καλύτερη εκπαίδευση στους επαγγελματίες συνεργάτες. Ακολούθησαν τα Επαναληπτικά Σεμινάρια Επαγγελματικής Εκπαίδευσης από 05/12/2023 έως 08/12/2023 τα οποία έγιναν με σύγχρονη εξ' αποστάσεως εκπαίδευση, που είναι ό,τι πλησιέστερο στα δια ζώσης σεμινάρια.

Το πρόγραμμα των Επαναληπτικών Σεμιναρίων Επαγγελματικής Εκπαίδευσης και για τους δύο (2) Τομείς πραγματοποιήθηκε σε 3 πεντάωρα: ο Τομέας Α' με θέμα «Περιβάλλον, Σύγχρονες Ασφαλιστικές Τάσεις & Ανάπτυξη Χαρτοφυλακίου» πραγματοποιήθηκε σε 2 μέρη και ο Τομέας Β' σε ένα μέρος με θέμα «Κλάδοι της Ιδιωτικής Ασφάλισης στις Ασφαλίσεις Κατά Ζημιών και Γενικοί Κανόνες στην Ασφάλιση Περιουσιακών Ζημιών».

Η NP Ασφαλιστική είναι από τις πρώτες ασφαλιστικές εταιρίες στην Ελλάδα που έδωσε ιδιαίτερη βαρύτητα στην επανεκπαίδευση των ασφαλιστικών συνεργατών και στελεχών. Η Εταιρία δίνει ιδιαίτερη σημασία στην επανεκπαίδευση των επαγγελματιών της ασφαλιστικής αγοράς, προκειμένου να γίνουν πιο αποδοτικοί, καταρτισμένοι και ακόμη παραγωγικότεροι επαγγελματίες.

Αξίζει να σημειωθεί ότι η Διεύθυνση Εκπαίδευσης της "NP Ασφαλιστική" πραγματοποιεί **ειδικό πρόγραμμα προετοιμασίας υποψηφίων Ασφαλιστικών Διαμεσολαβητών**, οι οποίοι επιθυμούν να αποκτήσουν Πιστοποίηση γνώσεων Ασφαλιστικού Πράκτορα μέσω των εξετάσεων της Τράπεζας της Ελλάδος. Το πρόγραμμα περιλαμβάνει σεμινάριο προετοιμασίας, επίλυση τεστ προσομοίωσης εξετάσεων και φυσικά διαρκής παροχή εξυπηρέτησης για επίλυση αποριών. Το εκπαιδευτικό πρόγραμμα της "NP Ασφαλιστική" θεωρείται άκρως επιτυχημένο αφού εμφανίζει ποσοστά επιτυχίας στις εξετάσεις άνω του 85% σε σύγκριση με το 48% που είναι ο μέσος όρος επιτυχίας στις εξετάσεις της Τράπεζας της Ελλάδος.

Ενέργειες & Συντονισμός Υπηρεσιών και Υπουργείων για τα Ανασφάλιστα Οχήματα



Η θεαματική αύξηση των πωλήσεων αυτοκινήτων δείχνει ότι αλλάζει το σκηνικό και στην ασφάλιση τους. Σύμφωνα με τα τελευταία στοιχεία, τα ανασφάλιστα οχήματα ξεπερνούν τις 500.000.

Το κυβερνητικό επιτελείο θα προχωρήσει πρώτα στην καταγραφή των ανασφάλιστων.

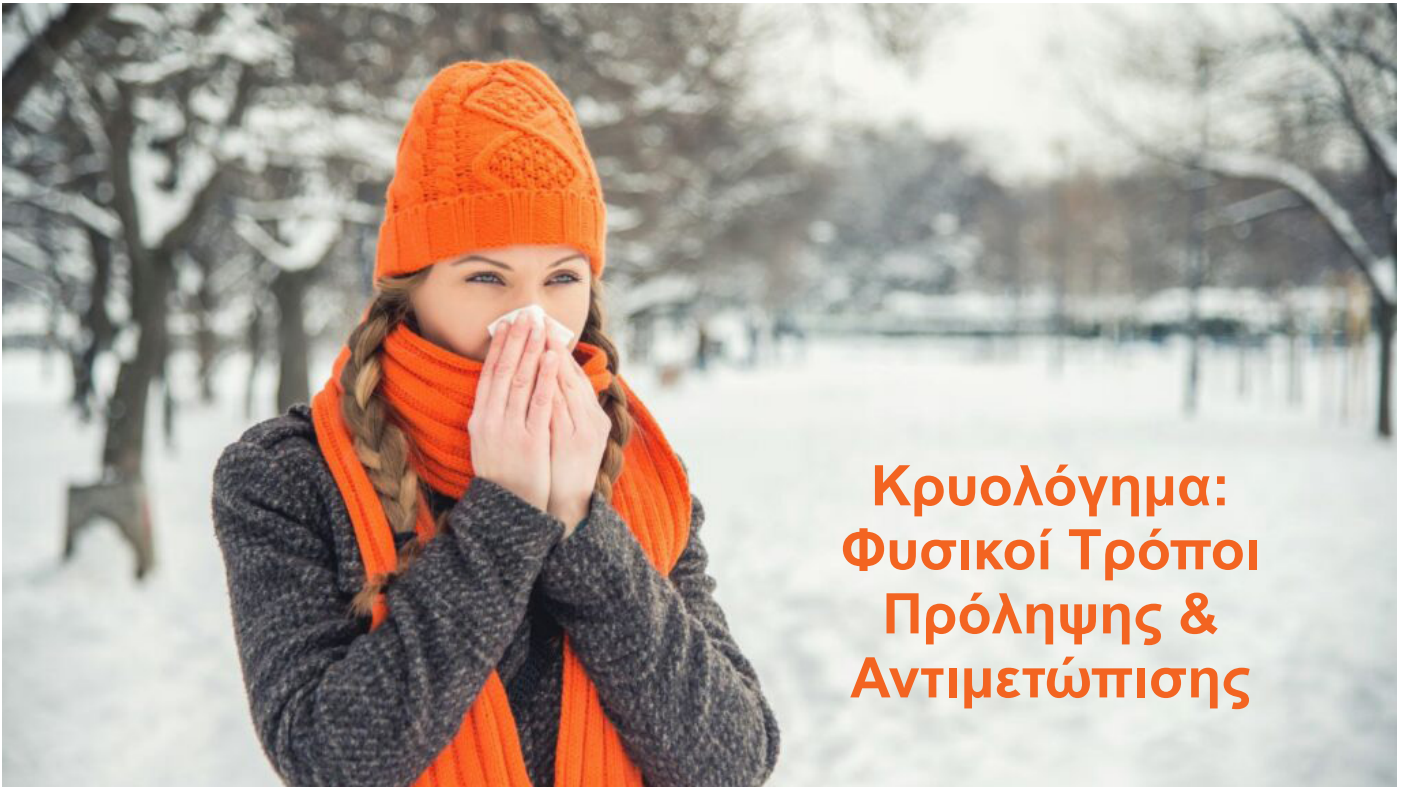
Στα σχέδια του ΥΠΕΘΟ και της ΑΑΔΕ είναι η εφαρμογή αυτόματου συστήματος εντοπισμού των οχημάτων που κυκλοφορούν στην Ελλάδα χωρίς να είναι ασφαλισμένα, μέσω μιας νέας πλατφόρμας, η οποία θα ελέγχει και θα εντοπίζει τα ανασφάλιστα οχήματα προχωρώντας άμεσα στην επιβολή των προστίμων στους ιδιοκτήτες τους.

Για τις διασταυρώσεις θα αξιοποιούνται τα στοιχεία από το ηλεκτρονικό αρχείο της ΑΑΔΕ, το αρχείο κυκλοφορούντων οχημάτων που διαθέτει το Υπουργείο Υποδομών και Μεταφορών, των κλεμμένων οχημάτων του Υπουργείου Προστασίας του Πολίτη, των αποβισάντων του Υπουργείου Εσωτερικών, των ανακυκλωθέντων οχημάτων της Εναλλακτικής Διαχείρισης Οχημάτων Ελλάδος και των ασφαλισμένων οχημάτων του Κέντρου Πληροφοριών του Επικουρικού Κεφαλαίου Ασφάλισης Ευθύνης από Ατυχήματα Αυτοκινήτων.

Οι κάτοχοι ανασφάλιστων οχημάτων θα ενημερώνονται για την παράβαση και θα καλούνται να πληρώσουν πρόστιμο με τη μορφή παράβολου έως **250 ευρώ** που θα πρέπει να εξοφλήσουν προκειμένου στη συνέχεια να ασφαλίσουν το όχημά τους. **Όσοι δεν συμμορφωθούν, θα βρεθούν αντιμέτωποι με πρόστιμο 500 ευρώ και διοικητικές και ποινικές κυρώσεις, όπως αφαίρεση διπλώματος για 6 μήνες και αφαίρεση πινακίδων και άδειας κυκλοφορίας.**

Οι πολίτες που θα λάβουν ενημέρωση για ανασφάλιστο όχημα θα πρέπει:

1. να μπουν στις υπηρεσίες προς πολίτες με τους προσωπικούς τους κωδικούς πρόσβασης στο Taxisnet
2. να βρουν το παράβολο που έχει δημιουργηθεί για το ανασφάλιστο όχημά με τον αριθμό πρωτοκόλλου της ειδοποίησης
3. να πραγματοποιήσουν άμεση πληρωμή του παραβόλου ή να το εκτυπώσουν και να το πληρώσουν σε τράπεζα ή μέσω web banking
4. να ασφαλίσουν το όχημά επιδεικνύοντας το πληρωμένο παράβολο



Κρυολόγημα: Φυσικοί Τρόποι Πρόληψης & Αντιμετώπισης

Ο χειμώνας μεταξύ άλλων είναι η εποχή ιώσεων και κρυολογημάτων. Οι χαμηλές θερμοκρασίες σε συνδυασμό με την πεσμένη άμυνα του οργανισμού ευνοούν τις ιώσεις και τα κρυολογήματα.

Πώς μπορεί να προληφθεί το κρυολόγημα;

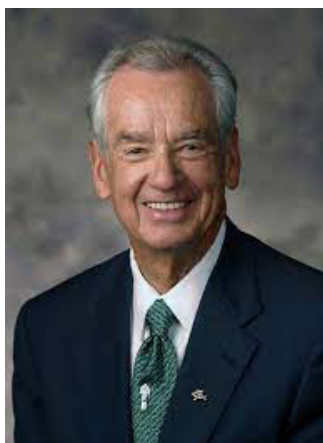
- Οι γρήγοροι ρυθμοί ζωής, το άγχος και οι κακές διατροφικές συνήθειες μας κάνουν ευάλωτους, ρίχνοντας τις άμυνες τους οργανισμού. Η **διατροφή** και ο **σωστός ύπνος** είναι βασικά. Φρούτα και λαχανικά είναι απαραίτητα στην καθημερινή μας διατροφή.
- Το **σωστό πλύσιμο των χεριών** κρίνεται αναγκαίο, ειδικά μετά τη χρήση κοινόχρηστων αντικειμένων. Αν το πλύσιμο δεν είναι εφικτό, απολυμαντικά μαντηλάκια ή αντισηπτικό υγρό μπορούν να δώσουν τη λύση.
- Σε περίοδο που κυκλοφορούν ιώσεις, η **αποφυγή του συνωστισμού** κρίνεται αναγκαία. Επειδή, ωστόσο, αυτό δεν είναι πάντα εφικτό, ο **σωστός αερισμός των κλειστών χώρων** και η ανανέωση του αέρα λειτουργούν προληπτικά. Επίσης, καλό είναι να αποφεύγεται το άγγιγμα του προσώπου και ειδικά των ματιών.

Γρήγορη ανακούφιση από τα συμπτώματα του κρυολογήματος

Αν οι παραπάνω συμβουλές δε λειτουργήσουν και τα

συμπτώματα του κρυολογήματος εμφανιστούν, μπαίνει σε εφαρμογή το plan b που δεν είναι άλλο από τη γρήγορη ανακούφιση των συμπτωμάτων όπως ο βήχας, ο πονόλαιμος, η ρινική συμφόρηση και η κόπωση.

- **Καταπραΰνετε το λαιμό σας** με ζεστά ροφήματα και παστίλιες που περιέχουν λεμόνι, μέλι, τζίντζερ, τσουκνίδα και πρόπολη που έχουν και αντιβιοτική δράση. Οι πλύσεις με αλατόνερο ή φυσιολογικό ορό είναι επίσης ανακουφιστικές και βοηθούν στο να διατηρούνται τα ιγμόρεια καθαρά.
- Τίποτα δε θεραπεύει καλύτερα μια ασθένεια από την τόνωση του ανοσοποιητικού, κάτι που επιτυγχάνεται με την **ξεκούραση** και τον **ύπνο**.
- Η **πλούσια σε βιταμίνες διατροφή** δε λειτουργεί μόνο προληπτικά αλλά επιταχύνει την ανάρρωση, βοηθώντας το ανοσοποιητικό σύστημα να λειτουργήσει και να επιτεθεί στον ιό. Βιταμίνη C και εχινάκεια κρατούν τα σκήπτρα στην αντιμετώπιση του κρυολογήματος όπως επίσης και το σκόρδο και ο ψευδάργυρος.
- Τα ανθρακούχα αναψυκτικά, το αλκοόλ και ο καφές καλό είναι να αποφεύγονται σε περιόδους κρυολογήματος όταν χρειάζεται **καλή ενυδάτωση του οργανισμού** και να προτιμάται το νερό και το τσάι. Η ενυδάτωση ενισχύει τη λειτουργία του ανοσοποιητικού.



“Κάθε πώληση έχει 5 εμπόδια: δεν υπάρχει ανάγκη, δεν υπάρχουν λεφτά, δεν υπάρχει βιασύνη, δεν υπάρχει επιθυμία, δεν υπάρχει εμπιστοσύνη”

Zig Ziglar
Αμερικανός Συγγραφέας

“Μην προσπαθείς να προσθέσεις χρόνια στη ζωή σου. Καλύτερα πρόσθεσε ζωή στα χρόνια σου”

Blaise Pascal
Γάλλος Μαθηματικός - Φυσικός



**ΑΣΦΑΛΙΣΗ
ΕΝΥΠΟΘΗΚΗΣ
ΚΑΤΟΙΚΙΑΣ**



**ΑΣΦΑΛΙΣΗ
ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΟΥ**



**ΑΣΦΑΛΙΣΗ
ΠΥΡΟΣ
ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗΣ**



**ΑΣΦΑΛΙΣΗ
ΠΥΡΟΣ
ΚΑΤΟΙΚΙΑΣ**



**ΑΣΦΑΛΙΣΗ
ΣΚΑΦΩΝ
ΑΝΑΨΥΧΗΣ**



**ΑΣΦΑΛΙΣΗ
ΝΟΜΙΚΗΣ
ΠΡΟΣΤΑΣΙΑΣ**



**ΑΣΦΑΛΙΣΗ
ΦΩΤΟΒΟΛΤΑΪΚΩΝ
ΣΥΣΤΗΜΑΤΩΝ**



**ΤΕΧΝΙΚΕΣ
ΑΣΦΑΛΕΙΕΣ
ENGINEERING
INSURANCE**



**ΑΣΦΑΛΙΣΗ
ΑΣΤΙΚΗΣ
ΕΥΘΥΝΗΣ**



**ΑΣΦΑΛΙΣΗ
ΠΡΟΣΩΠΩΝ**



**ΑΜΟΙΒΑΙΑ
ΚΕΦΑΛΑΙΑ**



**ΑΣΦΑΛΙΣΗ
ΜΕΤΑΦΟΡΩΝ**

NP ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ - ΝΕΟΣ ΠΟΣΕΙΔΩΝ Α.Ε.Α.Ε.

Λεωφ. Κηφισίας 81-83, 151 24 Μαρούσι

Τηλ.: 210 4173 300

E-mail: info@np-asfalistiki.gr

Αρ. ΓΕΜΗ: 44319107000

<https://www.np-asfalistiki.gr>

