

NP FAMILYNEWS

NP ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ - ΝΕΟΣ ΠΟΣΕΙΔΩΝ ΑΝΩΝΥΜΟΣ ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ

ΙΑΝΟΥΑΡΙΟΣ 2022

ΤΕΥΧΟΣ 12°

2022

NP

ασφαλιστική

Συνεπής σε ότι πει!

Καλωσορίσατε Φίλοι Αναγνώστες στο Ηλεκτρονικό Newsletter της «NP Ασφαλιστική», το NP Family News, με τα Νέα της Εταιρίας μας κατά την περίοδο Σεπτεμβρίου - Δεκεμβρίου 2021.

Καλή Ανάγνωση!

περιεχόμενα:

Θέμα 1:

3η Δεκεμβρίου, μια ξεχωριστή ημέρα.

Θέμα 2:

Άνοδος στα μεγέθη της “NP Ασφαλιστική” στο 9μηνο του 2021.

Θέμα 3:

Είναι ο Ασφαλιστής “Είδος υπό εξαφάνιση”;

Θέμα 4:

Η NP Ασφαλιστική επενδύει στην εκπαίδευση νέων ασφαλιστών.

Θέμα 5:

Με το πρόγραμμα ασφάλισης μεταφορών της “NP Ασφαλιστική” το ενδεχόμενο της απώλειας πλέον δεν σας τρομάζει.

Θέμα 6:

Πώς να διαχειρίζεστε σωστά το χρόνο σας.

Με φιλικούς χαιρετισμούς,
Τμήμα Marketing και Επικοινωνίας



3η Δεκεμβρίου, μία ξεχωριστή ημέρα



Και φέτος η 3η Δεκεμβρίου για την Εταιρία μας ήταν μία ξεχωριστή ημέρα, καθώς γιόρτασε **18 επιτυχημένα χρόνια** παρουσίας στην ελληνική ασφαλιστική αγορά. Τα γενέθλια γιορτάστηκαν όπως και πέρυσι με τη βοήθεια της τεχνολογίας, τηρώντας τα υγειονομικά πρωτόκολλα λόγω της πανδημίας, αλλά σε ένα ζεστό οικογενειακό περιβάλλον.

Ο Πρόεδρος της Εταιρίας κ. Γ. Ζάχος, απευθυνόμενος στα στελέχη και σε όλο το προσωπικό της Εταιρίας μέσω της ηλεκτρονικής πλατφόρμας webex, εστίασε ιδιαίτερα στις αξίες και στους στόχους που ακολουθούνται συνεχώς από το 2004 μέχρι σήμερα και ευχαρίστησε μέσα από την καρδιά του τους εργαζόμενους, τους συνεργάτες και τους μετόχους της Εταιρίας για την επίτευξη των στόχων αυτών.

“Μία ομάδα ανθρώπων, κατάφεραν να δημιουργήσουν - σε πείσμα των χαρακτηριστικών που κυριαρχούσαν τότε στην ασφαλιστική αγορά- μία εταιρία που:

- Θα ήταν σύγχρονη και υποδειγματική στη λειτουργία της,
- Θα σεβόταν τους πελάτες της, τους συνεργάτες της, τους εργαζομένους της, τους μετόχους της,
- Θα σεβόταν κάθε τρίτο που θα ερχόταν σε συναλλαγή μαζί της.

Ο βασικός στόχος ήταν να δημιουργήσουμε μία οικονομικά υγιή εταιρία μέσα από την οποία θα νιώθουν ασφαλείς οι πελάτες και οι εργαζόμενοι. Σήμερα με την επίτευξη των οικονομικών στόχων, οι πελάτες της “NP Ασφαλιστική” απολαμβάνουν άψογες υπηρεσίες και σεβασμό στις τιμές των προϊόντων”.

Στην ομιλία του ο Διευθυντής Διοικητικών & Οικονομικών Υπηρεσιών κ. Νίκος Ζάχος τόνισε ότι η οικογένεια της “NP Ασφαλιστική” μεγαλώνει χρόνο με το χρόνο προσθέτοντας άλλους 10 εργαζόμενους μέσα στο 2021. Η διοίκηση προσφέρει φροντίδα και ασφάλεια σε όλους τους εργαζόμενους αντανakλώντας την προσωποκεντρική φιλοσοφία της.

Κάνοντας ένα σύντομο απολογισμό της 18ετίας ο κ. Ν. Ζάχος τόνισε ότι είναι κοινή διαπίστωση ότι η NP Ασφαλιστική δεν παρέκκλιε από τον αρχικό σχεδιασμό της και κατάφερε να εδραιωθεί ως μία εξαιρετικά δυναμική ελληνική εταιρία σε μία περίοδο διόλου φιλική για νεοσύστατη εταιρία. Όπως χαρακτηριστικά ανέφερε, **“Σ’ αυτά τα 18 χρόνια η NP Ασφαλιστική αναπτύχθηκε σε ένα περιβάλλον 10ετούς οικονομικής κρίσης και μνημονίων και 2 ετών πανδημίας. Στην NP Ασφαλιστική, χαράξαμε τον δικό μας δρόμο και κτίσαμε μία εταιρία ανθρώπινη – μία εταιρία αξιοκρατική – μία εταιρία οικονομικά ισχυρή”.**

“Η NP Ασφαλιστική κατάφερε μέσα σε 18 χρόνια να γίνει μία εταιρία υπόδειγμα στην αγορά με υγιή και ισχυρά θεμελιώδη μεγέθη και ζηλευτά αποτελέσματα. Σ’ αυτά τα 18 χρόνια πληρώθηκαν αποζημιώσεις ύψους 220 εκατ. ευρώ, φόροι 140 εκατ. ευρώ, ασφαλιστικές εισφορές 18 εκατ. ευρώ, μισθοί 40 εκατ. ευρώ και προμήθειες σε συνεργάτες 90 εκατ. ευρώ”.

Άνοδος στα μεγέθη της “NP Ασφαλιστική” στο 9μηνο του 2021



Με ανοδικούς ρυθμούς συνεχίστηκε η αύξηση των οικονομικών μεγεθών της “NP Ασφαλιστική” στο 9μηνο του 2021, σε μια περίοδο που η παγκόσμια οικονομία μετασχηματίζεται και που οι ανησυχίες στο μέτωπο της πανδημίας προκαλούν οικονομικές αναταράξεις.

Πιο συγκεκριμένα:

1. Η συνολική παραγωγή στο τέλος 9μηνου ανήλθε στα 30,1 εκατ. ευρώ, αυξημένη κατά 7,5% σε σχέση με το αντίστοιχο περυσινό διάστημα.
 - Στον Κλάδο Αυτοκινήτων η αύξηση ανήλθε στο +4,1% συγκριτικά με την αγορά που ήταν στο -1,9%.
 - Στους Γενικούς Κλάδους πλην Αυτοκινήτου το ποσοστό αύξησης ανήλθε στο +33%, με την αγορά να είναι θετική κατά 8,7%.
2. Η εισπραξιμότητα των συμβολαίων ξεπέρασε το 92%, που αποδεικνύει την ικανοποίηση πελατών και συνεργατών στο πρόσωπο της Εταιρίας.
3. Τα κέρδη προ φόρων διαμορφώθηκαν στα 9,1 εκατ. ευρώ παρουσιάζοντας αύξηση 4,7% σε σχέση με πέρυσι.
4. Τα ίδια κεφάλαια ενισχύθηκαν σε 80,4 εκατ. ευρώ από 74,5 εκατ. στις 31/12/2020.
5. Το επενδυτικό χαρτοφυλάκιο της Εταιρίας διαμορφώθηκε στα 119,10 εκατ. ευρώ με εξαιρετικά προσεκτικά δομημένο χαρτοφυλάκιο και καλή σχέση απόδοσης / κινδύνου.
6. Η απόδοση του επενδυτικού χαρτοφυλακίου υπερέβη το 3,8%, σε ένα περιβάλλον μηδενικών επιτοκίων.
7. Οι πληρωθείσες αποζημιώσεις ξεπέρασαν τα 10,5 εκατ. ευρώ, έναντι 8,6 εκατ. ευρώ στο 9μηνο 2020.
8. Τα αποθέματα διαμορφώθηκαν στα 39,5 εκατ. ευρώ έναντι 37,0 εκατ. ευρώ στο 9μηνο 2020.

Είναι ο ασφαλιστής “είδος υπό εξαφάνιση”;



Η διαφημιστική καμπάνια της “NP Ασφαλιστική” με τίτλο “Ντοκιμαντέρ - Ασφαλιστής” που προβλήθηκε κατά τη περίοδο Νοεμβρίου - Δεκεμβρίου σε όλα τα μεγάλα κανάλια πανελλαδικής εμβέλειας καθώς και στα social media, εστιάζει στον ασφαλιστή, τον Συνεργάτη της Εταιρίας τον οποίο θεωρεί ως πρωταγωνιστή στην ανάπτυξη των εργασιών της στο νέο ασφαλιστικό περιβάλλον.

Η NP Ασφαλιστική είναι μια ελληνική ασφαλιστική εταιρία, η οποία στηρίζεται –εκ πεποίθησής και όχι εξ’ ανάγκης- αποκλειστικά στον επαγγελματία ασφαλιστικό διαμεσολαβητή, αναγνωρίζοντας την αξία και την προσφορά του προς τον ασφαλισμένο. Σήμερα το επάγγελμα του ασφαλιστή τείνει να αντικατασταθεί από ψηφιακά εναλλακτικά μέσα, στα οποία κατατρέχει ο ασφαλισμένος σε περίπτωση ανάγκης.

Μπορούν όμως να αντικαταστήσουν την ανθρώπινη επαφή;

Η NP Ασφαλιστική επενδύοντας στην προσωποποιημένη εξυπηρέτηση, θέτει σε πρώτο πλάνο τις ανάγκες των ασφαλισμένων της, προσφέροντάς τους έναν δικό τους άνθρωπο έτοιμο να λύσει κάθε πρόβλημά τους σαν καλός φίλος, μα πάνω από όλα έναν άνθρωπο που εμπιστεύονται.

Είναι ο επαγγελματίας τον οποίο η Εταιρία τιμά, και τον θεωρεί καταλύτη των εξελίξεων στον κλάδο καθώς είναι αυτός ο οποίος ενημερώνει και φέρνει την ιδιωτική ασφάλιση πιο κοντά στους πολίτες, τις επιχειρήσεις, τα νοικοκυριά και την κοινωνία.

Μπορείτε να δείτε το τηλεοπτικό σποτ εδώ: https://www.youtube.com/watch?v=gtzKLM73_I8 .



Η NP Ασφαλιστική δίνει ιδιαίτερη βαρύτητα στον ανθρώπινο παράγοντα, καθώς έχει επιλέξει να αναπτύσσεται αποκλειστικά μέσω των Επαγγελματιών Ασφαλιστικών Διαμεσολαβητών. Στα πλαίσια αυτά, αποτελεί στρατηγικό στόχο της Εταιρίας η προετοιμασία νέων ανθρώπων που επιθυμούν να ασκήσουν το ασφαλιστικό επάγγελμα και μόνο κατά την τελευταία 5ετία έχει προετοιμάσει για τις εξετάσεις της Τράπεζας της Ελλάδος περίπου 150 υποψηφίους Ασφαλιστικούς Πράκτορες, εντελώς δωρεάν.

Η Διεύθυνση Εκπαίδευσης της “NP Ασφαλιστική” πραγματοποιεί ειδικό πρόγραμμα προετοιμασίας υποψηφίων Ασφαλιστικών Διαμεσολαβητών, οι οποίοι επιθυμούν να αποκτήσουν Πιστοποίηση γνώσεων Ασφαλιστικού Πράκτορα μέσω των εξετάσεων της Τράπεζας της Ελλάδος. Το πρόγραμμα περιλαμβάνει σεμινάριο προετοιμασίας, επίλυση τεστ προσομοίωσης εξετάσεων και φυσικά διαρκής παροχή εξυπηρέτησης για επίλυση αποριών. Το εκπαιδευτικό πρόγραμμα της

NP Ασφαλιστική θεωρείται άκρως επιτυχημένο αφού εμφανίζει ποσοστά επιτυχίας στις εξετάσεις άνω του 85% σε σύγκριση με το 45% που είναι ο μέσος όρος επιτυχίας στις εξετάσεις της ΤτΕ.

Η στήριξη της Εταιρίας στους νέους στο επάγγελμα Ασφαλιστικούς Διαμεσολαβητές συνεχίζεται και μετά την επιτυχία τους στις εξετάσεις. Μια σειρά σεμιναρίων που αφορούν την οργάνωση του ασφαλιστικού γραφείου, τεχνικές πωλήσεων και γνώση προϊόντων, αποτελούν σημαντικά εφόδια στο νέο Ασφαλιστικό Διαμεσολαβητή κατά την είσοδο του στο επάγγελμα. Η διαπροσωπική επαφή και η άμεση εξυπηρέτηση από όλες τις υπηρεσίες της Εταιρίας, αποτελούν έναν επιπλέον παράγοντα πολύτιμης βοήθειας στη διατήρηση των νέων συνεργατών στο επάγγελμα και την ανάπτυξη των εργασιών τους.

Η υγιής ανάπτυξη νέων συνεργατών και η συμβολή στην αναβάθμιση της Ελληνικής Ασφαλιστικής Αγοράς αποτελεί στοίχημα για την “NP Ασφαλιστική”, το οποίο με σταθερά και αποφασιστικά βήματα ήδη το κερδίζει.

Με το πρόγραμμα ασφάλισης μεταφορών της “NP Ασφαλιστική” το ενδεχόμενο απώλειας πλέον δεν σας τρομάζει!



Θέλετε να μεταφέρετε τα εμπορεύματά σας ή, γενικότερα, διάφορα αντικείμενά σας χωρίς απώλειες; Σήμερα η **NP Ασφαλιστική** σας προσφέρει τα πιο σύγχρονα και ολοκληρωμένα προγράμματα Ασφάλισης στον Κλάδο Μεταφορών. Με συνέπεια και ευελιξία, προσαρμόζεται στις ανάγκες σας για να μπορείτε εσείς να πραγματοποιείτε τις μεταφορές σας – σε προσωπικό ή επαγγελματικό επίπεδο – χωρίς φόβους και ανασφάλειες.

Γιατί να ασφαλίσετε εμπορεύματα ή γενικά μεταφερόμενα αντικείμενα στο κλάδο μεταφορών;

- Γιατί μηδενίζει την οικονομική ζημιά από κάθε κίνδυνο που μπορεί να προκύψει κατά την μεταφορά οποιουδήποτε φορτίου
- Γιατί το κόστος ασφάλισης είναι ιδιαίτερα χαμηλό σε σχέση με την οικονομική αξία του μεταφερόμενου είδους
- Για να αυξήσετε τον κύκλο εργασιών σας, έχοντας εξασφαλίσει την ασφάλεια των εμπορευμάτων σας

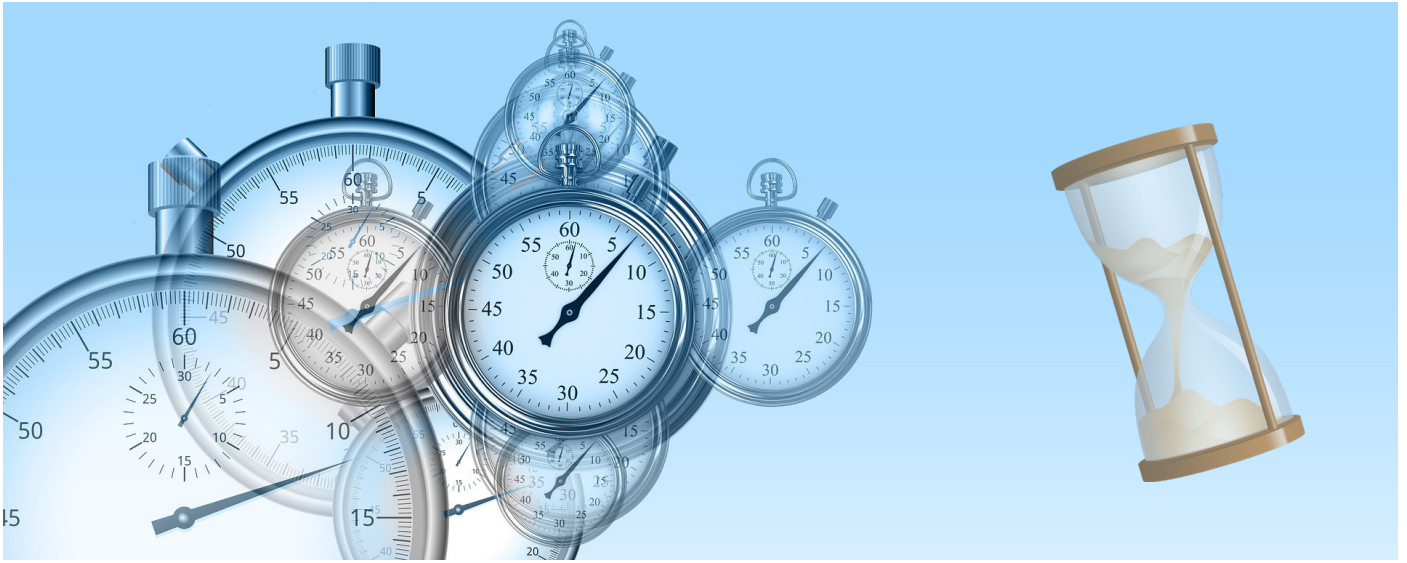
Γιατί επιλέγετε πάντα την NP Ασφαλιστική;

Γιατί, με την NP Ασφαλιστική, έχετε όλη την πληροφόρηση που χρειάζεστε για να αποφασίσετε σωστά για το πρόγραμμα ασφάλισης που θέλετε. Πριν την ασφάλιση, γίνεται αναλυτική ενημέρωση, σε συνεργασία με εξειδικευμένο συνεργάτη, για:

- το είδος του ασφαλιστηρίου συμβολαίου που ταιριάζει στις ανάγκες του πελάτη
- την πληρότητα των καλύψεων
- τους όρους κάλυψης
- τη διαδικασία αποζημιώσεων σε περίπτωση ζημιάς
- το ασφάλιστρο

Επιπλέον, παρέχεται Δυνατότητα **Κάλυψης της Αστικής Ευθύνης του Διαμεταφορέα και του Μεταφορέα** για τυχόν υλικές ζημιές που μπορεί να υποστούν τα εμπορεύματα που μεταφέρουν μέχρι την παράδοση αυτών στον τελικό προορισμό.

Πως να διαχειρίζεστε σωστά το χρόνο σας



Ο σύγχρονος τρόπος ζωής, δημιουργεί στους περισσότερους από εμάς πολύ άγχος και απαιτήσεις. Πολύ σημαντικό ρόλο διαδραματίζει η σωστή διαχείριση του χρόνου διότι απελευθερώνει το άτομο και το καθιστά ικανό να ολοκληρώσει στον απαιτούμενο χρόνο τις δραστηριότητες που είχε σχεδιάσει εκ των προτέρων αλλά και να χειριστεί καλύτερα τον ελεύθερο χρόνο του.

1ο βήμα:

Κατάγραψε αυτά που πρέπει να κάνεις. Αγόρασε ένα σημειωματάριο-ημερολόγιο και ξεκίνα να γράφεις τα πράγματα τα οποία πρέπει να γίνουν σε συγκεκριμένο χρονικό διάστημα και να διαγράφεις αυτά τα οποία έχεις ήδη κάνει. Έτσι έχεις μια σφαιρική εικόνα για όλες τις δραστηριότητες και αυτό σε κάνει να είσαι πιο χαλαρός.

2ο βήμα:

Βάλε προτεραιότητες. Σίγουρα υπάρχουν χιλιάδες πράγματα τα οποία «πρέπει» να κάνεις αλλά και πράγματα τα οποία θα ήθελες να κάνεις. Βάλε σε προτεραιότητα αυτά τα οποία πρέπει να γίνουν οπωσδήποτε, μέσα σε ένα συγκεκριμένο χρονικό πλαίσιο και ιδιαίτερα τις δραστηριότητες τις οποίες είχαν δρομολογηθεί να γίνουν προηγούμενες μέρες αλλά τελικά δεν έγιναν.

3ο βήμα:

Βάλε ρεαλιστικούς στόχους. Μην ξεχνάς ότι κανείς δεν είναι τέλειος. Όση προσπάθεια και να καταβάλεις, όλα δεν θα τα καταφέρεις. Θέσε λοιπόν ρεαλιστικούς στόχους, ώστε να μπορέσεις να τους επιτύχεις και να προστατεύσεις τον εαυτό σου από την αποτυχία.

4ο βήμα:

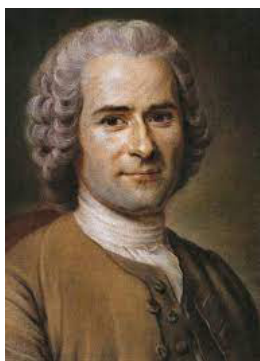
Καταμερισμός δραστηριοτήτων. Είναι πολύ λειτουργικό να μάθεις να μοιράζεις δραστηριότητες. Δεν μπορείς να κάνεις τα πάντα και μόνος σου. Διάλεξε προσεκτικά τους κύριους συνεργάτες σου και δούλεψε σαν ομάδα. Προτίμησε αυτούς που έχουν την ίδια νοοτροπία, τις ίδιες επιδιώξεις και που σκέφτονται με τον ίδιο τρόπο όπως εσύ.

5ο βήμα:

Χρησιμοποίησε τη διαθέσιμη τεχνολογία στο maximum. Κάνε skype και όχι μόνο live meetings, διαρκεί πολύ λιγότερο και κερδίζεις χρόνο από άσκοπες μετακινήσεις. Χρησιμοποίησε προγράμματα task management και εφαρμογές που συμβάλλουν στην οργάνωση του χρόνου σου.

6ο βήμα:

Αξιολόγησε τον προγραμματισμό σου. Μπορείς να επαναπροσδιορίζεις το πρόγραμμα σου σε περίπτωση που βλέπεις ότι δεν σου ταιριάζει. Μπορείς να κάνεις και τις απαραίτητες αλλαγές ώστε να είναι πιο λειτουργικό και έτσι να μπορεί να πραγματοποιηθεί.

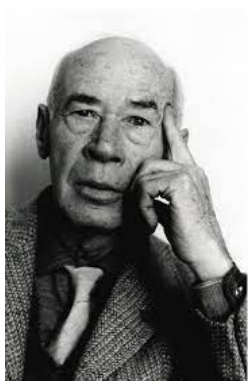
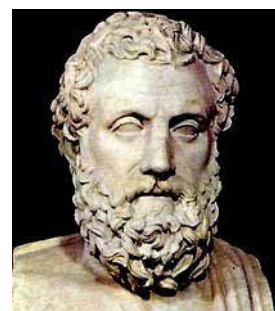


“Η αρετή είναι εμπόλεμος κατάσταση. Για να ζούμε ενάρετα πρέπει διαρκώς να παλεύουμε με τον εαυτό μας”

Jean-Jacques Rousseau
Ελβετός φιλόσοφος & συγγραφέας

“Δεν μαθαίνει κανείς παρά τη μισή αλήθεια, όταν ακούει τη μία παράταξη από τις δύο”

Αισχύλος
Αρχαίος Έλληνας τραγωδός



“Ό,τι χρειάζεται βία για να διατηρηθεί, είναι καταδικασμένο”

Henry Miller
Αμερικανός Συγγραφέας



**ΑΣΦΑΛΙΣΗ
ΕΝΥΠΟΘΗΚΗΣ
ΚΑΤΟΙΚΙΑΣ**



**ΑΣΦΑΛΙΣΗ
ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΟΥ**



**ΑΣΦΑΛΙΣΗ
ΠΥΡΟΣ
ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗΣ**



**ΑΣΦΑΛΙΣΗ
ΠΥΡΟΣ
ΚΑΤΟΙΚΙΑΣ**



**ΑΣΦΑΛΙΣΗ
ΣΚΑΦΩΝ
ΑΝΑΨΥΧΗΣ**



**ΑΣΦΑΛΙΣΗ
ΝΟΜΙΚΗΣ
ΠΡΟΣΤΑΣΙΑΣ**



**ΑΣΦΑΛΙΣΗ
ΦΩΤΟΒΟΛΤΑΪΚΩΝ
ΣΥΣΤΗΜΑΤΩΝ**



**ΤΕΧΝΙΚΕΣ
ΑΣΦΑΛΕΙΕΣ
ENGINEERING
INSURANCE**



**ΑΣΦΑΛΙΣΗ
ΑΣΤΙΚΗΣ
ΕΥΘΥΝΗΣ**



**ΑΣΦΑΛΙΣΗ
ΠΡΟΣΩΠΩΝ**



**ΑΜΟΙΒΑΙΑ
ΚΕΦΑΛΑΙΑ**



**ΑΣΦΑΛΙΣΗ
ΜΕΤΑΦΟΡΩΝ**

ΝΕΟΣ ΠΟΣΕΙΔΩΝ ΑΝΩΝΥΜΟΣ ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ

Λεωφ. Κηφισίας 81-83, 151 24 Μαρούσι

Τηλ.: 210 4173 300

E-mail: info@np-asfaltiki.gr

www.np-asfaltiki.gr

