

Τράπεζες Στο... σφυρί «κόκκινα» δάνεια άνω των 6,5 δισ. ευρώ

Τις διαδικασίες για την πώληση προβληματικών δανείων, ονομαστικής αξίας άνω των 6,5 δισ. ευρώ, δρομολογούν ή ετοιμάζονται να δρομολογήσουν οι τράπεζες, προκειμένου να μπουν στην επόμενη κρίσιμη χρονιά με «μαξιλάρι» ασφαλείας, όσον αφορά την επίτευξη των στόχων μείωσης των μη εξυπηρετούμενων ανοιγμάτων τους

Σελίδες 11-12

Allianz 

Nextdeal

www.nextdeal.gr

Allianz 



Η Νο 1 ΔΕΚΑΠΕΝΘΗΜΕΡΗ ΕΚΔΟΣΗ ΓΙΑ ΤΗΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΑΓΟΡΑ ΚΑΙ ΤΟΝ ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟ ΧΩΡΟ • Νο 388 • 30 ΑΥΓΟΥΣΤΟΥ 2017 • ΤΙΜΗ ΦΥΛΛΟΥ 2 ΕΥΡΩ - ΚΩΔΙΚΟΣ: 5590

Achmea



Υψηλός δείκτης φερεγγυότητας και κέρδη

| Σελίδα 6

Όμιλος AXA



Ισχυρές επιδόσεις στο εξάμηνο

| Σελίδα 26

MINETTA Ασφαλιστική



Ταχύτητα η καταβολή των αποζημιώσεων

| Σελίδα 28

ΕΦΚΑ

Άτοκη επιστροφή εισφορών στους ελεύθερους επαγγελματίες

| Σελίδες 8-9

ΣΗΜΑΝΤΙΚΕΣ ΕΙΝΑΙ ΟΙ ΠΡΟΚΛΗΣΕΙΣ ΠΟΥ ΑΝΤΙΜΕΤΩΠΙΖΕΙ ΤΟ ΕΠΑΓΓΕΛΜΑ ΤΟΥ ΑΣΦΑΛΙΣΤΗ

Η τέλεια καταιγίδα χτυπά τη διαμεσολάβηση

Του ΛΑΜΠΡΟΥ ΚΑΡΑΓΕΩΡΓΟΥ

Κατακλυσμιαίες θα είναι οι αλλαγές στον χώρο της ασφαλιστικής διαμεσολάβησης τον αμέσως επόμενο χρόνο. Ο ασφαλιστής έχει βρεθεί στο κέντρο μιας τέλει καταιγίδας η οποία όταν περάσει θα έχει αφήσει πίσω της ένα τελείως νέο τοπίο στον χώρο της διαμεσολάβησης.

Τα αποτελέσματα περίπου 70 εταιρειών διαμεσολάβησης που για τη χρήση 2015 που παρουσιάζει στο παρόν τεύχος του Nextdeal, είναι ενδεικτικά του τι πρόκειται να συμβεί. Η παραγωγή συγκεντρώνεται σε όλο και λιγότερα σχήματα με μεγάλες πρωταγωνίστριες τις τραπεζικές μεσιτικές εταιρείες.

Παράλληλα σύμφωνα με πληροφορίες του Nextdeal, νέες κινήσεις αναμένονται στον χώρο από μεσιτικές εταιρείες που ανήκουν σε μεγάλους πολυεθνικούς επενδυτικούς ομίλους, οι οποίες διαβλέπουν ευκαιρίες ανάπτυξης στη διαμεσολάβηση. Για τον σκοπό αυτό, ενδυναμώνονται με στελέχη και ετοιμάζονται να αναπτύξουν δίκτυα λιανικής, ενισχύοντας περαιτέρω την τάση συγκέντρωσης στον κλάδο.

ΕΤΑΙΡΕΙΑ	ΕΣΟΔΑ		ΚΕΡΗ (ΖΗΜΙΕΣ)	
	2015	2014	2015	2014
ΠΕΙΡΑΙΩΣ ΠΡΑΚΤΟΡΕΙΑΚΗ	38.377.783	26.223.975	30.124.443	24.052.516
ΝΕΚΟΥΣ ΜΕΣΙΤΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ ΚΑΙ ΑΝΤΑΣΦ.	14.693.046	2.561.113	1.249.612	279.318
MEGA INSURANCE BROKERS	8.968.051	7.639.957	823.115	932.347
MATRIX ΜΕΣΙΤΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ & ΑΝΤΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ Α.Ε.	7.931.526	7.865.720	367.137	753.591
ΑΟΝ GREECE ΑΕ ΜΕΣΙΤΕΙΑΣ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ ΑΝΤΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ	7.525.782	6.848.410	1.813.937	-490.182
ΑΟΝ GREECE ΑΕ ΜΕΣΙΤΕΙΑΣ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ ΑΝΤΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ	7.214.805	1.551.289	1.099.086	-2.029
ΗΛΙΟΣ ΜΕΣΙΤΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ Α.Ε.	7.056.649	9.615.854	6.025.461	4.678.830
ΠΕΙΡΑΙΩΣ ΜΕΣΙΤΕΣ	5.672.141	5.437.044	490.721	797.485
MARSH ΕΠΕ	5.438.571	6.167.407	230.937	393.536
ΝΗ ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΑΕ ΜΕΣΙΤΕΙΑΣ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ (ΠΡΩΗΝ ING)	4.052.020	4.043.563	2.763	21.528
INFOTRUST				

Ο παραδοσιακός ασφαλιστικός διαμεσολαβητής με την προσωπική εταιρεία πιέζεται από όλες τις πλευρές με αποτέλεσμα να είναι δεκάδες, αν όχι εκατοντάδες, αυτοί που είναι έτοιμοι να πωλήσουν τα χαρτοφυλάκιά τους και να αποχωρήσουν από τον κλάδο ή να ενταχθούν σε ευρύτερα σχήματα. Όμως, όπως αναφέρουν παράγοντες της αγοράς, η περίο-

δος δεν ενδείκνυται για μια αποδοτική πώληση!

Οι παράγοντες που διαμορφώνουν το γεμάτο προκλήσεις περιβάλλον για την ελληνική ασφαλιστική διαμεσολάβηση είναι και ενδογενείς, απορρέουν δηλαδή από τον ίδιο τον κλάδο και εξωγενείς που προέρχονται από τη γενικότερη οικονομική,

Συνέχεια στη σελίδα 2

ΕΓΧΩΡΙΟ REAL ESTATE ΞΕΝΟΙ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟΙ ΚΟΛΟΣΣΟΙ ΕΠΕΝΔΥΟΥΝ ΣΕ ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΑ ΑΚΙΝΗΤΑ

Σελ. 4

Generali



Εξωτικό ταξίδι σε Τανζανία και Ζανζιβάρη

| Σελίδα 22



Interamerican

Ενσωματώνει πρόσθετες παροχές στα προγράμματα Medisystem και Medihospital. Στο πλαίσιο αυτό μειώνει ή και μηδενίζει τη συμμετοχή στα έξοδα νοσηλείας για τα προγράμματα Optimum και Benefit σε περίπτωση νοσηλείας ή χειρουργικής επέμβασης σε επιλεγμένα νοσηλευτικά ιδρύματα.

| Σελίδες 13, 16-17

ΝΕΟ ΝΟΜΟΘΕΤΙΚΟ ΠΛΑΙΣΙΟ ΓΙΑ ΤΗΝ ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΝΑΥΤΙΚΩΝ

| Σελίδα 24

Εθνική Ασφαλιστική



Επιβράβευση για τους στόχους Bancassurance

| Σελίδα 10

Θέσεις

19 χρόνια Ύδρα

ΤΟ ΔΙΑΣΤΗΜΑ 20-22 ΣΕΠΤΕΜΒΡΙΟΥ θα πραγματοποιηθεί φέτος το 19ο Διεθνές Ασφαλιστικό και Αντασφαλιστικό Συνέδριο της Ύδρας και θα είναι απολύτως επιτυχημένο όπως και τα προηγούμενα χρόνια χάρη στις άοκνες προσπάθειες των στελεχών της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος που σκάνουν και το κύριο βάρος της διοργάνωσης! Τα συγχαρητήρια λοιπόν προκαταβολικά σε όλα τα παιδιά, αγόρια και κορίτσια, στην ΕΑ-ΕΕ!



Του Λούκρου Καραγεώργου

Το συνέδριο της Ύδρας θα συμπληρώσει του χρόνου 20 συνεπτά έτη παρουσίας στην ευρωπαϊκή ασφαλιστική αγορά. Μπαίνει πλέον σε μια πιο ώριμη φάση αφού έχει περάσει την εφηβεία και έχει ενηλικιωθεί. Εισέρχεται στην εποχή της ωριμότητας. Είναι λοιπόν η κατάλληλη περίοδος για μία επανεξέταση της όλης πορείας του, της επαναχάραξης της μορφής και του περιεχομένου.

Αυτό δεν σημαίνει σε καμία περίπτωση αλλαγή στον τόπο διοργάνωσης. Άλλωστε το παράδειγμα είναι ζωντανό δίπλα μας είτε λέγεται Μόντε Κάρλο είτε Baden Baden. Η Ύδρα πρέπει να παραμείνει η έδρα του Συνεδρίου.

Με την επιμονή δημιουργούνται οι παραδόσεις!

Όμως το όλο «προϊόν» μπορεί να εμπλουτισθεί και κυρίως να ενδυναμωθεί ως προς το περιεχόμενό του! Το διοικητικό συμβούλιο της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος και ο πρόεδρος του κ. Δημήτρης Μαζαράκης κάτι θα σχεδιάσουν προς αυτή την κατεύθυνση!

Nextdeal

Η Νο1 δεκαετή έκδοση για την ασφαλιστική αγορά και τον χρηματοοικονομικό χώρο

ΙΔΙΟΚΤΗΤΗΣ:
ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ: ΕΥΑΓΓΕΛΟΣ ΣΠΥΡΟΥ ΕΠΕ
e-mail: info@spiroueditions.gr

ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΣΥΝΤΑΞΗΣ: Λούκρος Καραγεώργος
Συντάσσεται από συντακτική ομάδα

ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΕΣ, ΦΩΤΟΡΕΠΟΡΤΑΖ ΒΙΔΕΟ:
Κωστής Ε. Σπύρου

ΣΚΙΤΣΟ: Έλπιδα Σπύρου

ΛΟΓΙΣΤΗΡΙΟ: Κώστας Παπαντωνόπουλος

ΣΥΝΔΡΟΜΕΣ: Γεωργία Καλαϊτίνη

ΥΠΕΥΘ. ΔΙΑΦΗΜΙΣΗΣ: Γεωργία Καλαϊτίνη

ΔΙΟΡΘΩΣΗ: Ορέστης Σαββής

ΔΗΜΟΓΡΑΦΙΚΟ: Γιάννης Γ. Μπουκουβάλας

ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ: Γιάννης Γ. Μπουκουβάλας

ΕΚΤΥΠΩΣΗ: IRIS AEBE

ΔΙΑΝΟΜΗ: ΑΡΤΟΣ Α.Ε.

ΤΙΜΗ ΦΥΛΑΟΥ: 2,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΑΤΟΜΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 50,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΕΤΑΙΡΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 100,00 ΕΥΡΩ

ΕΠΙΣΤΟΛΕΣ: Φιλελλήνων 3, Τύπωμα, 105 57 Αθήνα
Τηλ.: 210 3229394, Fax: 210 3257074
Α.Φ.Μ. 095604935, Δ.Ο.Υ. Δ' ΑΘΗΝΩΝ
e-mail: info@nextdeal.gr
website: www.nextdeal.gr

Το ενυπόγραφο άρθρο και ακόμην που στέλνονται στην εφημερίδα δεν εκφράζουν απαραίτητα και τις απόψεις του εντύπου.



ΨΑΧΝΟΥΝ ΑΠΟΔΟΣΕΙΣ ΣΤΟ ΕΓΧΩΡΙΟ REAL ESTATE

Ξένοι ασφαλιστικοί κολοσσοί επενδύουν σε επαγγελματικά ακίνητα

Του ΧΡΗΣΤΟΥ ΚΙΤΣΙΟΥ

Τα βλέμματα όλο και περισσότερων ξένων ασφαλιστικών ομίλων προσεχίζει η εγχώρια αγορά επαγγελματικών ακινήτων, σε μια προσπάθεια να εξασφαλίσουν μεσομακροπρόθεσμες αποδόσεις για πληθυσμό των ασφαλισμένων τους ή όσων κατέχουν μερίδια Αμοιβαίων Κεφαλαίων ή άλλων επενδυτικών προϊόντων.

Μετά την ολοκλήρωση της δεύτερης αξιολόγησης, το πολιτικό ρίσκο της χώρας έχει μειωθεί σημαντικά. Οι ξένοι επενδυτές εκτιμούν ότι, αφού η παρούσα κυβέρνηση, παρά την προεκλογική ρητορική της, εφάρμοσε τόσο επώδυνα δημοσιονομικά μέτρα, ο κίνδυνος Gnext έχει μειωθεί σημαντικά, όπως και το ρίσκο να σταματήσει η εφαρμογή του προγράμματος.

Υπό το παραπάνω πρίσμα, οι επενδύσεις στο real estate, μετά την πτώση των τιμών τα προηγούμενα χρόνια, καθίστανται ελκυστικές για όσους διαθέτουν μακροπρόθεσμο επενδυτικό ορίζοντα και μπορούν να τοποθετήσουν ένα μικρό μέρος τους υπό διαχείριση κεφαλαίων τους στην Ελλάδα.

Οι πρόσφατες εξελίξεις στις δύο μεγαλύτερες εταιρείες επενδύσεων ακίνητης περιουσίας (ΑΕΕΑΠ) είναι ενδεικτικές. Ασφαλιστικές εταιρείες και επενδυτικοί βραχίονες ασφαλιστικών ομίλων απορρόφησαν την πρόσφατη διάθεση ποσοστού 20% του μετοχικού κεφαλαίου της Grivalia ΑΕΕΑΠ από την Eurobank.

Ειδικότερα, η PIMCO (Pacific Investment Management Company) που αποτελεί τον επενδυτικό βραχίονα του ομίλου Allianz απέκτησε το 5%

Οι εξαγορές της PIMCO (όμιλος Allianz) και οι κινήσεις Prudential, Clearwater Select Insurance

του μετοχικού κεφαλαίου της Grivalia ΑΕΕΑΠ μέσω του Αμοιβαίου Κεφαλαίου PIMCO Global Credit Opportunity Master fund και τις εταιρείες ειδικού σκοπού Liliium S.a.r.l.

Στην Grivalia συμμετέχουν με σημαντικά ποσοστά και ασφαλιστικές θυγατρικές του ομίλου Fairfax. Η Odyssey Reinsurance Company κατέχει το 14,5% του μετοχικού κεφαλαίου της εγχώριας ΑΕΕΑΠ, ενώ η Clearwater Select Insurance Company το 5,49% της εταιρείας.

Την ίδια στιγμή η M&G Investments βραχίονας του ασφαλιστικού ομίλου Prudential στη διαχείριση κεφαλαίων επένδυσε, μέσω αύξησης κεφαλαίου, 60 εκατ. ευρώ στην Grivalia Hospitality, αποκτώντας το 50% του μετοχικού κεφαλαίου της εταιρείας και αποκτώντας τη διαχείριση της. Η Grivalia Hospitality επενδύει σε τουριστικές εγκαταστάσεις και έχει ήδη ανακοινώσει τρεις επενδύσεις σε Ελλάδα (2) και Παnamά (1).

Μετά την απόκτηση ποσοστού 5% στο μετοχικό κεφάλαιο της Grivalia ΑΕΕΑΠ, η PIMCO είναι μεταξύ των ενδιαφερομένων για να καταστεί απώτερος μέτοχος της Παναγία ΑΕΕΑΠ.

Σύμφωνα με διασταυρωμένες πληροφορίες, βρίσκεται σε εξέλιξη διαγωνισμός για την πώληση του ποσοστού, που κατέχει η Beny Steinmetz Group Real Estate, εταιρεία συμφερόντων της οικογένειας Beny Steinmetz, στην εταιρεία συμμετοχών, η οποία ελέγχει τον ολλανδική INVEL Real Estate. Η τελευταία αποτελεί μέτοχο, κατά 65,49%,

της Παναγία ΑΕΕΑΠ.

Η PIMCO συμπεριλαμβάνεται, μεταξύ αυτών που πέρασαν στο τελικό γύρο του διαγωνισμού, μετά την αξιολόγηση των μη δεσμευτικών προφορών. Εφόσον ηλθιοδοτήσει, θα αποκτήσει την ηγεμονία των μετοχών της εταιρείας holding και θα αποτελέσει μεγαλύτερο μετοχικό της Invel Real Estate με την York Capital να κατέχει ισχυρό μειοψηφικό ποσοστό.

Η αλλαγή στη μετοχική σύνθεση της εταιρείας holding, που ελέγχει την Invel Real Estate, δεν αλλάζει κάτι στην συμφωνία μετόχων με την Εθνική Τράπεζα. Η τελευταία παρ ότι κατέχει το 32,66% του μετοχικού κεφαλαίου της ΑΕΕΑΠ, ελέγχει τη διοίκηση της και την ενοποιεί, με βάση τη συμφωνία μετόχων, ως το τέλος του 2018 ή νωρίτερα, εφόσον το ποσοστό της υποχωρήσει κάτω από το 20%. Σημειώνεται ότι η Pacific Investment Management Company (PIMCO) αποτελεί, ήδη, μεγαλύτερο μετοχικό της Παναγία ΑΕΕΑΠ καθώς κάλυψε εξ ολοκλήρου, το 2014, την έκδοση από την εισηγήνη πενταετούς ομολογιακού δανείου ύψους 238 εκατ. ευρώ με επιτόκιο Euribor πλέον 485 μονάδες βάσης.

Η PIMCO αποτελεί από το 2000 βραχίονα του γερμανικού ασφαλιστικού ομίλου Allianz στη διαχείριση κεφαλαίων. Έχει υπό διαχείριση κεφάλαια που ξεπερνούν τα 2 τρις δολάρια, κατέχοντας ηγετική θέση στην παγκόσμια αγορά διαχείρισης κεφαλαίων

Δεν υπάρχει μία μόνο μεγάλη στιγμή.

Η ζωή είναι

μια σειρά από στιγμές.

Τώρα περισσότερο από ποτέ εμπιστεύομαι την NN.
Γιατί στέκεται δίπλα μου και στις μεγάλες και στις μικρές στιγμές.
Γιατί αν έχει σημασία για εμένα, έχει σημασία και για την NN.



☎ 801 100 200 300 🇬🇷 nnhellas.gr

You matter

Achmea

Υψηλός δείκτης φερεγγυότητας και κέρδη



Τα κεντρικά γραφεία της Achmea στο Zeist

Βελτίωση των θεμελιωδών οικονομικών μεγεθών της παρουσιάζει η Achmea, μητρική της Interamerican, σύμφωνα με τα αποτελέσματα του πρώτου εξαμήνου.

Συγκεκριμένα, ο ολλανδικών συμφερόντων όμιλος παρουσιάζει λειτούργημα αποτέλεσμα 223 εκατ. ευρώ, με το καθαρό αποτέλεσμα μετά τους φόρους να φθάνει στα 171 εκατ. ευρώ. Σύμφωνα με σχετική ανακοίνωση, η κερδοφορία αφιέλεται, κυρίως, στα σταθερά αποτελέσματα των γενικών ασφαλίσεων (105 εκατ.) παρά τις υψηλότερες αποζημιώσεις και των ασφαλίσεων σύνταξης και ζωής (102 εκατ.) στις Κάτω Χώρες. Είναι σημαντικό ότι και στον κλάδο υγείας επετεύχθησαν αποτελέσματα ισορροπημένα, ενώ ακόμη ο δείκτης φερεγγυότητας (Solvency II, δείκτης μερικού εσωτερικού μοντέλου) βελτιώθηκε σε 185% από 181% κατά το αντίστοιχο περυσινό εξάμηνο. Επίσης σημειώθηκε διαρθρωτική μείωση κόστους, ύψους 8% σε επίπεδο ομίλου, μειώθηκαν οι λειτουργικές δαπάνες στην οργάνωση εξυπηρέτησης

του κλάδου συντάξεων και ζωής και συνεχίστηκαν οι υψηλές επενδύσεις στις διαδικτυακές και καινοτόμες υπηρεσίες προς τους πελάτες. Όπως επισημαίνει ο Willem van Duin, πρόεδρος του διοικητικού συμβουλίου, με τα αποτελέσματα του πρώτου εξαμήνου ενισχύεται η πεποίθηση ότι η ACHMEA βρίσκεται στον σωστό δρόμο για την επίτευξη των μακροπρόθεσμων στόχων της, που είναι η περαιτέρω αύξηση της ικανοποίησης των πελατών, η βελτίωση των αποτελεσμάτων και η διατήρηση της ισχυρής χρηματοοικονομικής θέσης. Κατέχοντας ηγετική θέση στις υπηρεσίες μέσω κινητού τηλεφώνου και διαδικτύου, πολλής από τις ασφαλιστικές εταιρείες του ομίλου δίνουν τον τόνο, υλοποιώντας την αρχή να παρέχουν στον ασφαλιστικό κλάδο αυτά που χρειάζεται η αγορά, συνεχίζοντας τις επενδύσεις στην καινοτομία.

Επισημαίνεται ότι τα μεικά εγγεγραμμένα ασφαλιστρα της ACHMEA κινήθηκαν στα περυσινά επίπεδα, φθάνοντας συνολικά τα 16,947 δισ. ευρώ, με αύξηση

του χαρτοφυλακίου πελατών στις γενικές ασφαλίσεις και στον κλάδο υγείας. Το μετοχικό κεφάλαιο της ACHMEA αυξήθηκε κατά το πρώτο εξάμηνο του έτους κατά 117 εκατ. ευρώ, λόγω κυρίως των καθαρών κερδών, φθάνοντας στα 9,899 δισ. ευρώ. Διεθνώς, τα μεικά εγγεγραμμένα ασφαλιστρα από την δραστηριοποίηση στην Τουρκία, τη Σλοβακία, την Ελλάδα με την Interamerican, την Ιρλανδία και την Αυστραλία, έφθασαν τα 615 εκατ. ευρώ, αυξημένα κατά 2% σε σχέση με το πρώτο εξάμηνο του 2016.

Η αξιοποίηση της τεχνολογίας για τη χρήση του διαδικτύου οδήγησε, κυρίως, σε αύξηση παραγωγής ασφαλιστρών στις θυγατρικές εκτός Κάτω Χωρών, ενώ τα λειτούργημα αποτελέσματα ήταν σταθερά, παρά τις συνεχιζόμενες επενδυτικές δαπάνες. Η Achmea συνεχίζει να επενδύει σε χώρες στις οποίες μπορεί να επιτύχει ανταγωνιστικό πλεονέκτημα και κερδοφόρο ανάπτυξη του μεριδίου της στις τοπικές αγορές, με επικέντρωση στην ψηφιοποίηση των λειτουργιών.



O K. Willem van Duin, πρόεδρος του ομίλου Achmea

Ανανέωση της εμπιστοσύνης των μετόχων στην Interamerican

Εν τω μεταξύ, την καθιερωμένη, ετήσια επίσκεψή του στην Interamerican πραγματοποιήσε πρόσφατα ο Willem van Duin. Ο πρόεδρος της ACHMEA, μητρικής της ελληνικής εταιρείας, βρέθηκε στη χώρα μας για μια ενημερωτική συνάντηση με τα ηγετικά στελέχη της Interamerican, μαζί με τους Michel Lamie, νέο CFO και Robert Otto από το Δ.Σ. της Achmea, καθώς και τον Uco Vegther, επικεφαλής του διεθνούς τομέα και πρόεδρου της Interamerican. Τα στελέχη επισκόπησαν θέματα προτεραιότητας στον σχεδιασμό της επόμενης ημέρας και του μετασχηματισμού της εταιρείας, ενώ ήταν η πρώτη συνάντηση του προέδρου και των στελεχών της Achmea με τη νέα ομάδα ηγεσίας της Interamerican, που χαρακτηρίζεται από την παρουσία νέων προσώπων σε κρυβικές θέσεις: του Γιάννη Καντώρος, διευθύνοντος συμβούλου, του Besim Jawad, γενικού διευθυντή ασφαλιστικών εργασιών και του Τάσου Ηλιακόπουλου, γενικού διευθυντή πωλήσεων και marketing. Οι θεματικές παρουσιάσεις και συζητήσεις που αναπτύχθηκαν, αφορούσαν στο ελληνικό

οικονομικό τοπίο, την ελληνική ασφαλιστική αγορά και την Interamerican σήμερα, το νέο όραμα - τον προσανατολισμό και την επιχειρησιακή στρατηγική της εταιρείας και το μέλλον στην πράξη με παρουσίαση, από τις ομάδες του Accelerator Program της εταιρείας, παραδειγμάτων ανάπτυξης και υλοποίησης καλών ιδεών, καθώς και της εμπλοκής των ομάδων Agile, με γνώμονα την καινοτομία.

Οι συναντήσεις ολοκληρώθηκαν με συσκέψεις ομάδων για τους τομείς των ασφαλίσεων υγείας (W. van Duin, Γ. Καντώρος, Γ. Βελιώτης και η ομάδα υγείας) των γενικών ασφαλίσεων (R. Otto, B. Jawad και η ομάδα των γενικών) και των οικονομικών (M. Lamie, M. Hargas και η ομάδα της γενικής διεύθυνσης οικονομικών). Καταληκτικά, ο Willem van Duin εξέφρασε και πάλι τη μακρόχρονη δέσμευση των μετόχων της Achmea για την υποστήριξη των δραστηριοτήτων της στην Ελλάδα και τη σταθερή εμπιστοσύνη, με την οποία η Interamerican φιλοδοξεί έως και το 2022 να ξεπεράσει, σε ετήσια βάση, την παραγωγή των 500 εκατ. σε μεικά εγγεγραμμένα ασφαλι-



Σημείωματα από την επίσκεψη των μετόχων



στρα, επιτυγχάνοντας αύξηση του μεριδίου αγοράς σε όλους τους τομείς ασφάλισης: στην υγεία, τη ζωή, τον κλάδο οχημάτων και τους λοιπούς κλάδους γενικών ασφαλίσεων. Επίσης, η εταιρεία στοχεύει εντός της πενταετίας να διηπαισιάσει τους ενεργούς συνεργάτες του δικτύου πωλήσεων tied agency, υλοποιώντας το σχέδιο ανάπτυξης "Genesis".

Σε οικονομικό επίπεδο, η εταιρεία

στοχεύει έως και το 2022 να επιτύχει σημαντική αύξηση κερδών προ φόρων, βασίζομενη κυρίως στο ποσοστό συνδυασμού κερδών των κλάδων ασφάλισης υγείας και οχημάτων, περιορίζοντας περισσότερο τα έξοδα διαχείρισης εκτός κλάδων ζωής και υγείας με περαιτέρω αξιοποίηση του ψηφιακού μετασχηματισμού και δημιουργώντας νέο επιχειρηματικό περιθώριο κέρδους στον κλάδο ζωής.

Ιστορικά Πρωτοπόρος η INTERAMERICAN



1969: Αστροασφαλιστήριο
Το πρώτο ασφαλιστήριο πληρώματος διαστημοπλοίου (Apollo 11)



1989: Αμοιβαία Κεφάλαια
Η πρώτη ιδιωτική εταιρεία διαχείρισης Αμοιβαίων Κεφαλαίων



1991-1992: Άμεση Ιατρική Βοήθεια και Οδική Βοήθεια
Οι πρώτες εταιρείες παροχής βοήθειας, με ιδιότητα μέσα και πανελλαδικό δίκτυο εξυπηρέτησης



1998: Υπηρεσίες Υγείας
Η πρώτη ασφαλιστική εταιρεία με ιδιότητα κλινική



1998: Medisystem
Το πρώτο ιδιωτικό Σύστημα Ασφάλισης Υγείας με πρωτοβάθμιες και δευτεροβάθμιες υπηρεσίες



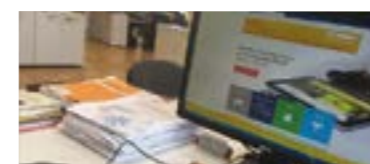
2002: Πολυιατρείο Medifirst
Το πρώτο ιδιωτικό πολυιατρείο στην Ελλάδα από ασφαλιστική εταιρεία



2005: "askme"
Το πρώτο digital γραφείο για όλους τους συνεργαζόμενους ασφαλιστές και brokers



2006: Anytime
Η πρώτη direct ασφάλιση στην Ελλάδα



2006: e-sales
Το πρώτο συμβόλαιο που εκδίδεται σε Γραφείο Πωλήσεων (ψηφιακή διαδικασία)



2010: TEA INTERAMERICAN
Το πρώτο Ταμείο Επαγγελματικής Ασφάλισης για τους εργαζόμενους ασφαλιστικής εταιρείας



2011: "Capital"
Το πρώτο σύστημα επένδυσης ανοιχτής αρχιτεκτονικής, με τους καλύτερους διαχειριστές παγκοσμίως



2012: "CarPoint"
Η πρώτη μονάδα αποζημίωσης και επισκευής οχημάτων στην Ελλάδα



2013: "Genius"
Το πρώτο σύστημα tele-underwriting στην ασφάλιση Υγείας



2013: Partnerships
Η πρώτη συμφωνία πώλησης ασφαλιστικών προϊόντων μέσω δικτύων λιανικής



2015: Οχήματα χωρίς οδηγό
Η πρώτη ασφάλιση οχήματος χωρίς οδηγό στην Ευρώπη (πilotικό πρόγραμμα CityMobil2)

Πρωτοπόρος και για την Κοινωνία - το Περιβάλλον

2004 - "Πράξεις Ζωής": το πρώτο οργανωμένο σχέδιο Εταιρικής Υπευθυνότητας στην ασφαλιστική αγορά

2006 - UNEP FI: η πρώτη ελληνική ασφαλιστική εταιρεία μέλος του United Nations Environment Program Finance Initiative

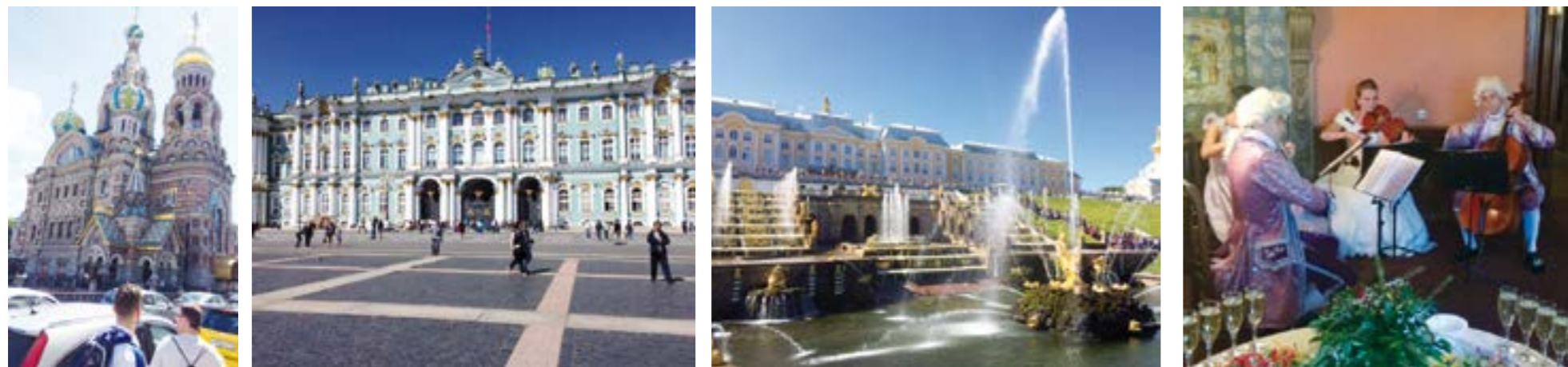
2008 - Global Compact: η πρώτη ελληνική ασφαλιστική εταιρεία μέλος του Global Compact του ΟΗΕ (Οικογενικού Συμφώνου)

2012 - Αρχές Αειφόρου Ασφάλισης: η μοναδική ελληνική ασφαλιστική εταιρεία ιδρυτικό μέλος των PSI του UNEP FI

2015 - "Enterprise 2020": υπογραφή της Ευρωπαϊκής Επιχειρηματικής Διακήρυξης για τη Νεολαία

"Sustainable Greece 2020": Η Interamerican Πρεσβευτής Βιωσιμότητας

Εθνική Ασφαλιστική Επιβράβευση για τους στόχους Bancassurance



Την Αγία Πετρούπολη, επέλεξε η Εθνική Ασφαλιστική για να επιβραβεύσει τα στελέχη της Εθνικής Τράπεζας για την επίτευξη των στόχων Bancassurance. Ένα ταξίδι γεμάτο εκπλήξεις, μια πραγματική «εμπειρία ζωής», όπως τονίζεται, περιμένει τα 70 στελέχη της Εθνικής Τράπεζας που διακρίθηκαν στις πωλήσεις τραπεζασφαλιστικών προϊόντων για το έτος 2016.

Η φιλοξενία στην Αγία Πετρούπολη ξεκίνησε με το παραδοσιακό καλωσόρισμα με «ψωμί κι αλάτι» υπό τους ήχους ρωσικής παραδοσιακής μουσικής

μπαινώντας έτσι κατευθείαν στο κλίμα της πόλης. Οι επιτυχόντες στον διαγωνισμό καθώς και οι εκπρόσωποι της Διοίκησης τόσο της Εθνικής Τράπεζας όσο και της Εθνικής Ασφαλιστικής, είχαν την ευκαιρία να ξεναγηθούν στην πόλη της Αγίας Πετρούπολης, στο Hermitage, στα επιβλητικά παλάτια της Μεγάλης Αικατερίνης στο Tsarkoye Selo, στο Petterholff στα θερινά ανάκτορα του Μεγάλου Πέτρου με τα επιβλητικά σιντριβάνια, να παρακολουθήσουν την μαγευτική παράσταση Λίμνη των Κύκνων στο θέατρο Hermitage. Οι 70 επιτυχόντες

«ταξίδεψαν» με ταχύπλοα σκάφη στα ποτάμια της πόλης παρακολουθώντας το φαντασμαγορικό θέαμα των γεφυρών που ανοίγουν για να περάσουν τα καράβια, στην πόλη που το καλοκαίρι η νύχτα είναι πολύ μικρή.

Το τελευταίο βράδυ η παρέα της Εθνικής παραβρέθηκε στο επίσημο δείπνο στο ανάκτορο Grand Duke Vladimir, όπου κυριάρχησαν το κέφι, η χαρούμενη ατμόσφαιρα και δέσμευση από τις διοικήσεις και των δυο εταιρειών να συνεχίσουν την δυναμική ανάπτυξη, την συνεχή επίτευξη υψηλών στόχων και

τα ποιοτικά κίνητρα επιβράβευσης. Τους επιτυχόντες συνόδευσαν η γενική διευθύντρια Λιανικής Τραπεζικής Εθνικής Τράπεζας κα Νέλλη Τζάκου-Λαμπροπούλου, ο επικεφαλής NBG Bancassurance κ. Διονύσης Νοδάρος, καθώς και εκπρόσωποι της διοίκησης της Εθνικής Ασφαλιστικής, ο πρόεδρος κ. Χριστόφορος Σαρδελής, ο αναπληρωτής διευθυντής σύμβουλος κ. Σταύρος Κωνσταντάς, ο διευθυντής Bancassurance, Marketing, διαφήμισης και λοιπών συνεργασιών κ. Ιωάννης Σηφάκης και η υπεύθυνη εταιρικής επικοινωνίας κα Μαρία Κόρακα.



Οι επιτυχόντες στον διαγωνισμό και οι εκπρόσωποι Εθνικής Τράπεζας και Εθνικής Ασφαλιστικής

BANCASSURANCE & Banking



ΞΕΚΙΝΗΣΑΝ ΟΙ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΕΣ ΓΙΑ ΤΗΝ ΠΩΛΗΣΗ ΠΡΟΒΛΗΜΑΤΙΚΩΝ ΔΑΝΕΙΩΝ

Τράπεζες Στο... σφυρί «κόκκινα» δάνεια άνω των 6,5 δις ευρώ

- ▶ Στόχος να μπουκ στο 2018 με «μαξιλάρι» ασφαλείας έναντι του στόχου μείωσης «κόκκινων» δανείων
- ▶ Οι κινήσεις Eurobank, Εθνικής Alpha και Πειραιώς.
- ▶ Ξεκινούν οι από κοινού πωλήσεις δανείων επιχειρήσεων

Του ΧΡΗΣΤΟΥ ΚΙΤΣΙΟΥ

Τις διαδικασίες για την πώληση προβληματικών δανείων, ονομαστικής αξίας άνω των 6,5 δις ευρώ, δρομολογούν ή ετοιμάζονται να δρομολογήσουν οι τράπεζες, προκειμένου να μπουκ στην επόμενη κρίσιμη χρονιά με «μαξιλάρι» ασφαλείας, όσον αφορά στην επίτευξη των στόχων μείωσης των μη εξυπηρετούμενων ανοιγμάτων τους.

Οι τράπεζες καλούνται να εμφανίσουν, τους επόμενους πέντε με οκτώ μήνες, μείωση στα μη εξυπηρετούμενα ανοίγματα μεγαλύτερη από αυτή, που προβλέπουν οι στόχοι, που έχουν κατατε-

θεί στον SSM. Για να συμβεί αυτό, θα πρέπει να τρέξουν ταχύτερα πωλήσεις ή τιτλοποιήσεις χαρτοφυλακίων μη εξυπηρετούμενων δανείων.

Το χορό άνοιξε πρώτη η Eurobank, βγάζοντας προς πώληση 220 χιλιάδες μη εξυπηρετούμενα δάνεια (καταναλωτικά, ποσά από υπερανάλιψη μετρητών και πιστωτικές κάρτες) που βρίσκονται σε καθυστέρηση επί σειρά ετών. Πρόκειται για δάνεια αρχικού κεφαλαίου 1,52 δις ευρώ και συνολικής απαίτησης 2,8 δις ευρώ. Ήδη έχουν κατατεθεί δεσμευτικές προσφορές και αναμένεται η ανακήρυξη της προτιμητέας.

Ακολουθεί η Πειραιώς, η οποία κάλεσε επενδυτές να εκδη-

λώσουν ενδιαφέρον για χαρτοφυλάκιο μη εξυπηρετούμενων δανείων καθώς για ιδιόκτητα ακίνητα.

Το χαρτοφυλάκιο περιλαμβάνει μη εξυπηρετούμενα δάνεια περίπου 150 μικρομεσαίων (σ.α με βάση τα ευρωπαϊκά δεδομένα) επιχειρήσεων, τα οποία έχουν στο σύνολό τους υποθήκες επί εμπορικών και ξενοδοχειακών ακινήτων. Επιπρόσθετα, στο προς πώληση χαρτοφυλάκιο περιλαμβάνονται εμπορικά ή ξενοδοχειακά ακίνητα, τα οποία περιήλθαν στην ιδιοκτησία της τράπεζας, ως αποτέλεσμα οριστικών διευθετήσεων ή πλειστηριασμών. Η -ονομαστική- αξία του προς πώληση χαρτοφυλακίου

Συνέχεια στη σελ. 12

Τράπεζες Στο ... σφυρί «κόκκινα» δάνεια άνω των 6,5 δισ. ευρώ

Συνέχεια από τη σελ. 11

εκτιμάται μεταξύ 1 με 1,4 δισ. ευρώ.

Ως σύμβουλος πώλησης λειτουργεί η UBS, ενώ η διαδικασία βρίσκεται στην υπογραφή συμβάσεων εμπιστευτικότητας (Non Disclosure Agreement - NDA) από τους ενδιαφερόμενους. Με βάση τις πρώτες εκτιμήσεις, μη δεσμευτικές προσφορές αναμένεται να κατατεθούν εντός του Φθινοπώρου και οι δεσμευτικές ως τα τέλη του έτους.

Πρόκειται για την πρώτη μεγάλη πώληση χαρτοφυλακίου εγχώριων εμπορικών και ξενοδοχειακών ακινήτων, που επιχειρείται από τράπεζα και ως εκ τούτου η αγορά αναμένει με ιδιαίτερο ενδιαφέρον να δει το που θα διαμορφωθούν οι τιμές. Με δεδομένη την καλή πορεία του τουρισμού, τα τελευταία χρόνια και τις ενδείξεις διελθής ανάκαμψης της ζήτησης για καλά εμπορικά ακίνητα υπάρχουν προσδοκίες για ισχυρή εκδήλωση ενδιαφέροντος.

Την πώληση χαρτοφυλακίου με μη εξυπηρετούμενα δάνεια, χωρίς εξασφαλίσεις, ετοιμάζει και η Εθνική. Η πώληση αναμένεται να τρέξει στο τελευταίο τρίμηνο του έτους και θα αφορά καταναλωτικά δάνεια καθώς και επαγγελματικά (σ.σ σε ελεύθερους επαγγελματίες). Το ύψος του χαρτοφυλακίου σε ονομαστική αξία δεν έχει γίνει γνωστό εκτιμάται όμως ότι θα ξεπερνά το 1 δισ.

Προεργασία για την πώληση χαρτοφυλακίου με μη εξυπηρετούμενα δάνεια, χωρίς εξασφαλίσεις, ολοκληρώνει και η Alpha Bank. Πρόκειται για καταναλωτικά δάνεια, απαιτήσεις από κάρτες και ποσά υπεραληθίων καθώς και δάνεια προς ελεύθερους επαγγελματίες χωρίς εξασφαλίσεις.

Διαβάστε στη σελίδα 20 ρεπορτάζ για τα μεγάλα ονόματα που προσεγγίζουν τα «κόκκινα» δάνεια

Την ίδια στιγμή οι τράπεζες βρίσκουν, έστω με δυσκολία και σημαντική καθυστέρηση, πεδίο συνεννόησης για την αντιμετώπιση υπερχρεωμένων μεγάλων επιχειρήσεων, στις οποίες διαθέτουν κοινή έκθεση.

Η απόφαση για πώληση του 82,11% της Σελόντα και του 75,9% της Νηρέως από τις Πειραιώς, Eurobank, Alpha Bank και Εθνική Τράπεζα είναι ενδεικτική. Παρά τη διαφορετική έκθεση και τα διαφορετικά συμφέροντα, οι τράπεζες συμφώνησαν να προχωρήσουν, απορρίπτοντας τη δελεαστική πρόταση της Pillarstone για ανάληψη της διαχείρισης των δύο εταιρειών.

Η διαδικασία τρέχει με τις A&M και PwC να διενεργούν due diligence, ώστε εντός Σεπτεμβρίου να υποβληθούν μη δεσμευτικές προσφορές. Ο διαγωνισμός εκτιμάται ότι θα ολοκληρωθεί στους πρώτους μήνες του 2018. Σε περίπτωση επιτυχούς πώλησης, οι τράπεζες θα μειώσουν την έκθεσή τους σε ρυθμιζόμενα μη εξυπηρετούμενα δάνεια κατά περίπου 340 εκατ. ευρώ (αθροιστικός δανεισμός στο τέλος του 2016).

Οι ίδιες τράπεζες προωθούν διαγωνισμό πώλησης για τα δάνεια της Euromedica, έχοντας αναθέσει στην Deutsche Bank Λονδίνου τη διερεύνηση ενδιαφερόντων. Πρόκειται για δάνεια ονομαστικής αξίας περίπου 400 εκατ. ευρώ, τα οποία έχουν ως εξασφαλίσεις θυγατρικές, συμμετοχές, ακίνητα και απαιτήσεις έναντι Δημοσίου του ομίλου Euromedica.

Από κοινού πωλήσεις δανείων υπερχρεωμένων ομίλων



Υπουργείο Οικονομικών Πρωτογενές πλεόνασμα 3,024 δισ. ευρώ το επτάμηνο

Πρωτογενές πλεόνασμα ύψους 3,024 δισ. ευρώ εμφάνισε ο προϋπολογισμός το επτάμηνο Ιανουαρίου-Ιουλίου 2017 έναντι πρωτογενούς πλεονάσματος 2,715 δισ. ευρώ την αντίστοιχη περίοδο του 2016 και στόχου για πρωτογενές πλεόνασμα 2,098 δισ. ευρώ.

Αυτό προκύπτει από τα στοιχεία για την πορεία εκτέλεσης του προϋπολογισμού που δόθηκαν στη δημοσιότητα από το υπουργείο Οικονομικών. Σε ότι αφορά στο έλλειμμα της γενικής κυβέρνησης το επτάμηνο μειώθηκε έναντι του στόχου και ανήλθε σε 1,351 δισ. ευρώ έναντι ελλείμματος 1,676 δισ. ευρώ το αντίστοιχο διάστημα του 2016 και στόχου για έλλειμμα 2,280 δισ. ευρώ.

Αναλυτικά σύμφωνα με τα στοιχεία του προϋπολογισμού: ✓ Το ύψος των καθαρών εσόδων του κρατικού προϋπολογισμού ανήλθε σε 27,316 δισ. ευρώ παρουσιάζοντας μείωση κατά 636 εκατ. ευρώ ή 2,3% έναντι του στόχου. Τα καθαρά έσοδα του

τακτικού προϋπολογισμού ανήλθαν σε 26,251 δισ. ευρώ, μειωμένα κατά 682 εκατ. ευρώ ή 2,5% έναντι του στόχου. ✓ Ειδικότερα, την περίοδο Ιανουαρίου-Ιουλίου 2017, αύξηση έναντι του στόχου παρατηρήθηκε κυρίως στις εξής κατηγορίες εσόδων:

- ▶ α) Φόροι στην περιουσία κατά 136 εκατ. ευρώ ή 22,7%,
- ▶ β) Άμεσοι Φόροι Π.Ο.Ε. κατά 130 εκατ. ευρώ ή 10,7%,
- ▶ γ) ΦΠΑ Πωλητών κατά 234 εκατ. ευρώ ή 3,1%,
- ▶ δ) Λοιποί φόροι συναλλαγών κατά 30 εκατ. ευρώ ή 10,5%,
- ▶ ε) Τέλος ταξινόμησης οχημάτων κατά 25 εκατ. ευρώ ή 21,3%,
- ▶ στ) Έμμεσοι φόροι Π.Ο.Ε. κατά 106 εκατ. ευρώ ή 17,9%,
- ▶ ζ) Έσοδα καταργηθέντων ειδικών φορολογιασμών κατά 20 εκατ. ευρώ ή 13,1%.

Μειωμένα έναντι του στόχου την ίδια περίοδο ήταν τα έσοδα στις ακόλουθες βασικές κατηγορίες:



- ▶ α) Φόρος Εισοδήματος Φυσικών Προσώπων κατά 338 εκατ. ευρώ ή 7,1%,
- ▶ β) Φόρος εισοδήματος νομικών προσώπων κατά 47 εκατ. ευρώ ή 4,7%,
- ▶ γ) Λοιποί άμεσοι φόροι κατά 101 εκατ. ευρώ ή 8,2%,
- ▶ δ) ΦΠΑ πετρελαιοειδών κατά 25 εκατ. ευρώ ή 2,3%,
- ▶ ε) ΦΠΑ καπνού κατά 25 εκατ. ευρώ ή 7,7%,
- ▶ στ) Λοιποί ΕΦΚ (καπνού, κλη) κατά 150 εκατ. ευρώ ή 9,8%,
- ▶ ζ) Έσοδα αποκρατικοποιήσεων κατά 343 εκατ. ευρώ ή 26,2%.

Τα έσοδα του Προϋπολογισμού Δημοσίων Επενδύσεων ανήλθαν σε 228 εκατ. ευρώ, αυξημένα κατά 67 εκατ. ευρώ έναντι του στόχου, ενώ οι δαπάνες ανήλθαν στα 28.667 εκατ. ευρώ και παρουσιάζονται μειωμένες κατά 1.565 εκατ. ευρώ έναντι του στόχου (30.232 εκατ. ευρώ). Ειδικότερα, οι δαπάνες του τακτικού προϋπολογισμού ανήλθαν σε 27.553 εκατ. ευρώ και εί-

ναι μειωμένες κατά 1.043 εκατ. ευρώ έναντι του στόχου. Μειωμένες έναντι του στόχου ήταν κυρίως οι επιχορηγήσεις νοσοκομείων, ΥΠΕ-ΠΕΔΥ κατά 199 εκατ. ευρώ, το Κοινωνικό Εισόδημα Αλληλεγγύης κατά 99 εκατ. ευρώ, τα επιδόματα πολυτέκνων κατά 60 εκατ. ευρώ και οι αποδιδόμενοι πόροι κατά 302 εκατ. ευρώ. Οι δαπάνες του τακτικού προϋπολογισμού παρουσιάζονται μειωμένες σε σχέση με την αντίστοιχη περίοδο του 2016 κατά 497 εκατ. ευρώ.

Έχουν καταβληθεί επιπλέον 234 εκατ. ευρώ για το Κοινωνικό Εισόδημα Αλληλεγγύης, 89 εκατ. ευρώ για αποδόσεις στην Ευρωπαϊκή Ένωση, 42 εκατ. ευρώ για επιδοτήσεις γεωργίας, 42 εκατ. ευρώ για δαπάνες μεταναστευτικών ροών και 67 εκατ. ευρώ για εξοπλιστικά προγράμματα του Υπουργείου Εθνικής Αμύνης.

Οι δαπάνες του ΠΔΕ διαμορφώθηκαν σε 1.114 εκατ. ευρώ παρουσιάζοντας μείωση έναντι του στόχου κατά 522 εκατ. ευρώ.

NN HELLAS ΦΡΟΝΤΙΔΑ ΚΑΙ ΠΡΟΛΗΨΗ ΓΙΑ ΟΛΟΥΣ ΜΕ ΤΟ NN CARE FOR ALL

Σε όλους, ανεξαρτήτως ηλικίας ή κατάστασης υγείας και χωρίς κανένα ιατρικό έλεγχο, απευθύνεται το πρωτοποριακό Πρόγραμμα Πρωτοβάθμιας Φροντίδας & Πρόληψης, το NN Care for All, που δημιούργησε η NN Hellas. Αξιοσημείωτο είναι το απεριόριστο της αξίας και του πλήθους των εξετάσεων που μπορεί να πραγματοποιήσει ο ασφαλισμένος ετησίως, καταβάλλοντας το 15% του κόστους των εξετάσεων, ενώ σε περίπτωση προσκόμισης παραπεμπτικού του ΕΟΠΥΥ, η συμμετοχή μηδενίζεται.

Σελ. 15

Nextdeal+υγεία

ΨΗΦΙΑΚΗ-ΠΕΛΑΤΟΚΕΝΤΡΙΚΗ Η ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗ ΤΗΣ INTERAMERICAN ΣΤΗΝ ΥΓΕΙΑ

Πρόσθετες παροχές σε Medisystem και Medihospital



Τις καλύψεις των ασφαλιστικών προγραμμάτων της στην Υγεία ενισχύει η Interamerican, ενσωματώνοντας πρόσθετες παροχές σημαντικής αξίας για τους ασφαλισμένους της. Η εταιρεία προσεγγίζει με βελτιωτικούς όρους τη συμμετοχή τους -δηλαδή, το ποσό που καταβάλλει ο ασφαλισμένος- ενώ προβλέπει και κάλυψη στοιχειωδών εξόδων για πρωτοβάθμια φροντίδα. Συγκεκριμένα, η Interamerican μειώνει ή και μηδενίζει τη συμμετοχή του ασφαλισμένου στα έξοδα νοσηλείας για τα προγράμματα "Optimum" και "Benefit", στις δύο κατηγορίες προγραμμάτων Medisystem και Medihospital, σε περίπτωση νοσηλείας ή χειρουργικής επέμβασης σε επιλεγμένα νοσηλευτικά ιδρύματα. Η εταιρεία επιδιώκει, με συνεχείς βελτιώσεις, να ανταποκρίνεται στις ανάγκες των πελατών της - από την πρόληψη και την πρωτοβάθμια φροντίδα μέχρι τη νοσηλεία και τις χειρουργικές επεμβάσεις - τονίζει ο Γιώργος Βελιώτης, γενικός διευθυντής ασφαλίσεων Ζωής και Υγείας. Επισημαίνεται ότι στον τομέα της υγείας, η Interamerican στρατηγικά κινείται πάνω σε τρεις άξονες. Πρώτο, κατευθύνει-εξελίσσει τα ασφαλιστικά προγράμμά της, πλέον, στην απόλυτη ευελιξία σύνθεσης καλύψεων, που παρέχει απόλυτη ελευθερία επιλογών στον πελάτη, αναδεικνύοντας και τον συμβουλευτικό ρόλο του ασφαλιστή. Δεύτερο, ενισχύει τις ιδιόκτητες υποδομές της στις υπηρεσίες υγείας, με έμφαση στην πρόληψη (ετοιμάζει, ήδη, νέο πολυκέντρο στα Βόρεια προάστια της Αθήνας για παροχή υπηρεσιών πρωτοβάθμιας φροντίδας σε 24ωρη βάση) και τρίτο υιοθετεί, στο πλαίσιο του ψηφιακού μετασχηματισμού της, την ψηφιακή τεχνολογία για την καλύτερη διαχείριση - από τα δεδομένα και το underwriting μέχρι τον ιατροτεχνολογικό εξοπλισμό των υποδομών - των περιστατικών και του κόστους υγείας, προς όφελος των ασφαλισμένων της.

Αναλυτικό ρεπορτάζ στις σελίδες 16-17



COSMOTÉ

Στη μάχη κατά της παιδικής παχυσαρκίας

Σελ. 15

Interamerican

Ασφαλιστική κάλυψη οχημάτων για Το Χαμόγελο του Παιδιού

Σελ. 15

Ικαρία

Μία από τις 5 περιοχές του πλανήτη με τους μακροβιότερους κατοίκους

Σελ. 14

ΕΟΠΥΥ

Νέο σύστημα επισκέψεων στους γιατρούς

Σελ. 15

ΨΗΦΙΑΚΗ-ΠΕΛΑΤΟΚΕΝΤΡΙΚΗ Η ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗ ΤΗΣ INTERAMERICAN ΣΤΗΝ ΥΓΕΙΑ

Πρόσθετες παροχές σε Medisystem και Medihospital



Ενισχύει τις καλύψεις των ασφαλιστικών προγραμμάτων της στην Υγεία η Interamerican, ενσωματώνοντας πρόσθετες παροχές σημαντικής αξίας για τους ασφαλισμένους της.

Στο πλαίσιο αυτό μειώνει ή και μηδενίζει τη συμμετοχή του ασφαλισμένου στα έξοδα νοσηλείας για τα προγράμματα "Optimum" και "Benefit", στις δύο κατηγορίες προγραμμάτων Medisystem και Medihospital, σε περίπτωση νοσηλείας ή χειρουργικής επέμβασης σε επιλεγμένα νοσηλευτικά ιδρύματα.

Η παροχή ισχύει σε χρήση των κλινικών Αθηναϊκή Mediclinic, Ευρωκλινική Παίδων στην Αθήνα και Γενική Κλινική Θεσσαλονίκης.

Αν το περιστατικό δεν αντιμετωπίζεται στα εν λόγω νοσηλευτήρια, το πλεονέκτημα διατηρείται και στις κλινικές Ευρωκλινική Αθηνών, Ιατρικό Κέντρο Αθηνών, Mediterraneo Hospital στην Αττική και Ιατρικό Διαβαλκανικό Κέντρο στη Θεσσαλονίκη. Ακόμη στην κατηγορία Medihospital, τόσο στα προγράμματα "Optimum" και "Benefit" όσο και στο υψηλότερο επίπεδο πρόγραμμα "Freedom", η INTERAMERICAN παρέχει επιπλέον την κάλυψη εξόδων που θα πραγματοποιηθούν για την αντιμετώπιση ασυκλήτου σε εξωτερικά ιατρεία, μέχρι το ποσό των 250 ευρώ.

Το προνόμιο παρέχεται εφόσον ο ασφαλισμένος απευθυνθεί στις ιδιόκτητες μονάδες πρωτοβάθμιας φροντίδας Αθηναϊκή Mediclinic και πολυιατρείο Medifirst, καθώς και στην Ευρωκλινική Παίδων (μέχρι 14 ετών) στην Αθήνα και τη Γενική Κλινική στη Θεσσαλονίκη.

Τα έξοδα αυτά αφορούν μόνο σε ιατρικές εξετάσεις και πράξεις, διαγνωστικές εξετάσεις και φάρμακα ή υλικά που θα χρησιμοποιηθούν για την αντιμετώπιση περιστατικών που δεν θα χρειαστούν νοσηλεία.

Σημειώνεται πως ο χάρτης ασφάλισης Υγείας της εταιρείας, πέρα από τις κατηγορίες προγραμμάτων Medisystem και Medihospital, περιλαμβάνει και τα επιδοματικά προγράμματα Medicash.

Με τις επιπλέον παροχές, η Interamerican υποστηρίζει τον στόχο της στον τομέα ασφάλισης της υγείας να επιτυγχάνει υπέρ των ασφαλισμένων της -μέσω των ειδικών συμφωνιών που συνάπτει με συνεργαζόμενες μονάδες υγείας- τον αποτελεσματικότερο έλεγχο της ποιότητας και του κόστους των καλύψεων, τονίζει ο Γιώργος Βελιώτης, γενικός διευθυντής ασφαλίσεων Ζωής και Υγείας.

Η εταιρεία επιδιώκει, με συνεχείς βελτιώσεις, να ανταποκρίνεται στις ανάγκες των πελατών της - από την πρόληψη και την πρωτοβάθμια φροντίδα μέχρι τη νοσηλεία και τις χειρουργικές επεμβάσεις προσθέτει ο κ. Γιώργος Βελιώτης. Σύμφωνα με την εταιρεία, στο μοναδικό, πρωτοποριακό στην Ελλάδα Σύστημα Υγείας Medisystem, που καλύπτει όλο το φάσμα των ανωτέρω αναγκών, "μοχλό" αποτελεί το πρότυπο, πανελλαδικό Δίκτυο Υγείας της εταιρείας. Σήμερα, το δίκτυο αριθμεί 1.436 συνεργαζόμενους ιατρούς όλων των ειδικοτήτων, 255 συνεργαζόμενα διαγνωστικά κέντρα και 32 κλινικές, σε όλη την επικράτεια. Ειδικότερα, στο δίκτυο ιατρών περιλαμβάνονται 552 χειρουργοί - ειδικοί συνεργάτες, που αμείβονται απευθείας από την εταιρεία χωρίς την εμπλοκή του ασφαλισμένου.



Ο κ. Γιώργος Βελιώτης

Οι τρεις άξονες της Interamerican στον τομέα της υγείας

- κατευθύνει-εξελίσσει τα ασφαλιστικά προγράμμά της, πλέον, στην απόλυτη ευελιξία σύνθεσης καλύψεων, που παρέχει απόλυτη ελευθερία επιλογών στον πελάτη, αναδεικνύοντας και τον συμβουλευτικό ρόλο του ασφαλιστή.
- ενισχύει τις ιδιόκτητες υποδομές της στις υπηρεσίες υγείας, με έμφαση στην πρόληψη (ετοίμαζε, ήδη, νέο πολυιατρείο στα βόρεια προάστια της Αθήνας για παροχή υπηρεσιών πρωτοβάθμιας φροντίδας σε 24ωρη βάση).
- υιοθετεί, στο πλαίσιο του ψηφιακού μετασχηματισμού της, την ψηφιακή τεχνολογία για την καλύτερη διαχείριση -από τα δεδομένα και το underwriting μέχρι τον ιατροτεχνολογικό εξοπλισμό των υποδομών- των περιστατικών και του κόστους υγείας, προς όφελος των ασφαλισμένων της.

Ασφάλεια Υγείας από την Interamerican: Τα προγράμματα με μια ματιά

Καλύψεις	Benefit	Optimum	Freedom
Επισκέψεις & Ιατρικές Πράξεις σε γιατρούς του Δικτύου MEDISYSTEM, κάθε έτος	Απεριόριστες (€10 συμμετοχή ανά επίσκεψη)		Απεριόριστες (χωρίς συμμετοχή)
Επισκέψεις & Ιατρικές Πράξεις σε γιατρούς εκτός Δικτύου MEDISYSTEM	-		Έως €500, κάθε έτος
Επισκέψεις σε Ομοιοπαθητικούς γιατρούς & Βελονιστές του Δικτύου MEDISYSTEM, κάθε έτος (σε Αθήνα & Θεσσαλονίκη)	Έως και 6 επισκέψεις, για κάθε μέλος		Έως και 12 επισκέψεις, για κάθε μέλος
Επισκέψεις γιατρών στο σπίτι, κάθε έτος (σε Αθήνα & Θεσσαλονίκη)	-	Απεριόριστες (€15 συμμετοχή ανά επίσκεψη)	Απεριόριστες (χωρίς συμμετοχή)
Διαγνωστικές Εξετάσεις στα διαγνωστικά κέντρα του Δικτύου MEDISYSTEM, κάθε έτος	Απεριόριστες (20% συμμετοχή επί του ειδικού τιμολογίου INTERAMERICAN)		Απεριόριστες (χωρίς συμμετοχή)
Διαγνωστικές Εξετάσεις σε διαγνωστικά κέντρα εκτός Δικτύου MEDISYSTEM	-		Έως €1.000, κάθε έτος
Κάλυψη εξόδων νοσηλείας (π.χ. αμοιβές γιατρών, ιατροφαρμακευτική περίθαλψη κ.λπ.) στην Ελλάδα & το εξωτερικό	Έως €800.000	Έως €1.000.000	Έως €2.000.000
Ποσοστό κάλυψης των εξόδων νοσηλείας (π.χ. αμοιβές γιατρών, ιατροφαρμακευτική περίθαλψη κ.λπ.) στην Ελλάδα	100%, μετά την αφαίρεση του ποσού συμμετοχής	80%	100%
Ποσοστό κάλυψης των εξόδων νοσηλείας (π.χ. αμοιβές γιατρών, ιατροφαρμακευτική περίθαλψη κ.λπ.) στο εξωτερικό	85%, μετά την αφαίρεση του ποσού συμμετοχής	80%	100%
Ετήσια συμμετοχή του ασφαλισμένου στα έξοδα νοσηλείας	€2.000 ή €10.000	20% (με ανώτατο όριο €5.000)	Καμία συμμετοχή
Θέση νοσηλείας	B	B ή A	A, LUX ή SUITE
Συμμετοχή του κοινωνικού ασφαλιστικού φορέα στα έξοδα νοσηλείας	Προαιρετική, αλλά σημαντική Μειώνει τη συμμετοχή του ασφαλισμένου		Προαιρετική
Ημερήσιο επίδομα νοσηλείας σε κρατικό νοσοκομείο, εφόσον δεν ζητηθεί αποζημίωση		€250 τη μέρα και μέχρι 5 μέρες	
Ημερήσιο επίδομα νοσηλείας σε κρατικό νοσοκομείο, σε περίπτωση χειρουργικής επέμβασης, εφόσον δεν ζητηθεί αποζημίωση		€500 τη μέρα και μέχρι 5 μέρες	
Επίδομα τοκετού	-	€1.000 (60 μήνες από την έναρξη)	€3.000 (24 μήνες από την έναρξη)
Ολοκληρωμένος ετήσιος προληπτικός έλεγχος (Check-up) στα διαγνωστικά κέντρα του Δικτύου MEDISYSTEM		Ναι	
Άμεση Ιατρική Βοήθεια INTERAMERICAN (Συμβουλές, οδηγίες & υγειονομική μεταφορά, σε περίπτωση επείγοντος περιστατικού)		Ναι	

Περιγραφή	Επιλογές επιδόματος
ΝΟΣΟΚΟΜΕΙΑΚΟ Ημερήσιο επίδομα, το οποίο παρέχεται από την 1η μέρα νοσηλείας σε ιδιωτικό ή δημόσιο νοσοκομείο (μέχρι 180 μέρες νοσηλείας)	4 Επιλογές Επίδομα Α €80 Επίδομα Β €120 Επίδομα Γ €180 Επίδομα Δ €250
ΧΕΙΡΟΥΡΓΙΚΟ Εφάπαξ επίδομα σε περίπτωση χειρουργικής επέμβασης σε ιδιωτικό ή δημόσιο νοσοκομείο, ανάλογα με τη σοβαρότητα της επέμβασης	2 Επιλογές Σχέδιο Α από €300 έως €3.600 Σχέδιο Β από €400 έως €4.800
ΟΛΟΚΛΗΡΩΜΕΝΟ Συνδυασμός του Νοσοκομειακού και του Χειρουργικού MEDICASH - Το επίδομα παρέχεται σε περίπτωση νοσηλείας ή/και χειρουργικής επέμβασης	8 Επιλογές 8 συνδυασμοί Νοσοκομειακού και Χειρουργικού MEDICASH (Νοσοκομειακό Επίδομα x Μέρη Νοσηλείας) + Χειρουργικό Επίδομα
ΦΥΛΑΚΑΣ ΑΓΓΕΛΟΣ Εφάπαξ επίδομα σε περίπτωση εμφάνισης μιας σοβαρής ασθένειας (π.χ. καρκίνος, έμφραγμα, εγκεφαλικό, σκλήρυνση κατά πλάκας, τύφλωση κ.λπ.)	Το ύψος του επιδόματος μπορεί να είναι έως €45.000. Το ακριβές ποσό επιλέγεται από τον ασφαλισμένο, ανάλογα με το βαθμό προστασίας που επιθυμεί να εξασφαλίσει
Καλύψεις	στις συνεργαζόμενες μονάδες υγείας
Ιατρικές επισκέψεις σε γιατρούς ειδικότητας γενικής ιατρικής	Απεριόριστες, 100% κάλυψη
Ιατρικές επισκέψεις σε γιατρούς άλλων ειδικοτήτων	Απεριόριστες, με συμμετοχή €10
Ιατρικές πράξεις	Απεριόριστες, χωρίς επιπλέον επιβάρυνση
Ιατρικές επισκέψεις σε γιατρούς ειδικότητας που δεν έχουν οι συνεργαζόμενες μονάδες υγείας	Καλύπτονται απολογιστικά, με ειδικό παραπεμπτικό από τις συνεργαζόμενες μονάδες υγείας μέχρι €30 ανά επίσκεψη
Διαγνωστικές εξετάσεις*	Απεριόριστες, με 100% κάλυψη. Αν μία εξέταση δεν μπορεί να πραγματοποιηθεί στις συνεργαζόμενες μονάδες υγείας τότε καλύπτεται απευθείας σε συγκεκριμένα συμβεβλημένα διαγνωστικά κέντρα
Ιατρικές συμβουλές	24 ώρες το 24ωρο, 365 μέρες το χρόνο, στη Γραμμή Υγείας 1010
Δεύτερη ιατρική γνώμη από το παγκόσμιο δίκτυο Best Doctors	Όσες φορές και αν χρειαστεί

* Οι εξετάσεις που πραγματοποιούνται σε νοσοκομείο δεν καλύπτονται

HDI Αύξησε τα έσοδα από ασφάλιστρα

ΣΥΝΕΧΙΣΤΗΚΕ το πρώτο εξάμηνο η αύξηση στα έσοδα από ασφάλιστρα για την HDI Global SE. Στις 30 Ιουνίου 2017 τα μικτά εγγεγραμμένα ασφάλιστρα ανήλθαν σε 2,8 δισ. ευρώ, αύξηση που ισοδυναμεί με 3,3% (ενώ η μεταβολή σε τοπικά νομίσματα διαμορφώθηκε σε λίγο χαμηλότερα επίπεδα στο 2,6%). Η ανάπτυξη προήλθε κυρίως από τα υποκαταστήματα στη Γαλλία, το Βέλγιο και την Ιαπωνία. Τόσο το υποκατάστημα της Γαλλίας όσο και του Βελγίου σημείωσαν αύξηση ασφαλίστρων της τάξεως του 10%. Τα έσοδα από α-

σφάλιστρα στην Ιαπωνία αυξήθηκαν πάνω από 40%. Τα λειτουργικά αποτελέσματα της εταιρείας βιομηχανικών ασφαλίσεων επωφεληθήκαν τόσο από την αύξηση των ασφαλίσεων, όσο και από τον περιορισμό των επιβαρύνσεων από μεγάλες ζημιές καθώς και από τα εν εξελίξει μέτρα βελτιστοποίησης του χαρτοφυλακίου: το λειτουργικό κέρδος (EBIT) ενισχύθηκε κατά 13,3% κατά το πρώτο εξάμηνο, σε 162 εκ. ευρώ. Τα καθαρά κέρδη αυξήθηκαν επίσης λόγω του χαμηλότερου δείκτη φορολογίας, και ανήλθαν σε 112 εκ.

ευρώ, ενισχυμένα κατά 23,4%. Σημειώνεται ότι η HDI Global SE ηγείται του τομέα Βιομηχανικών Ασφαλίσεων του Ομίλου Talanx παγκοσμίως. Τα βήματα για περαιτέρω βελτιστοποίηση του χαρτοφυλακίου συνεχίζουν να αποδίδουν καρπούς και επιτύχαμε αξιοσημείωτη αύξηση στα έσοδα από ασφάλιστρα, κυρίως στις διεθνείς αγορές, σημείωσε μεταξύ άλλων ο Dr Christian Hinsch, αναπληρωτής πρόεδρος του εκτελεστικού συμβουλίου της Talanx AG και CEO της HDI Global SE.

Allianz Ελλάδα Στο Allianz World Run 2017 για τη στήριξη των Παιδικών Χωριών SOS

Περισσότεροι από 10.000 υπήληθοι της Allianz από 55 διαφορετικές χώρες, διένυσαν 1,37 εκατομμύρια χιλιόμετρα σε 90 ημέρες ως μέρος του Allianz World Run, το οποίο ολοκληρώθηκε με επιτυχία για δεύτερη συνεχή χρονιά, διατηρώντας το παγκόσμιο ρεκόρ για τη "μεγαλύτερη απόσταση που διανύθηκε ομαδικά με τρέξιμο".

Σε τοπικό επίπεδο, η ομάδα της Allianz Ελλάδος και της Euler Hermes Hellas, με 100 δρομείς γεμάτους θετική ενέργεια διένυσαν 15.000χλμ, κατακτώντας την 32η θέση στην παγκόσμια κατάταξη των ομάδων. Η φιλική πρωτοβουλία Allianz World Run 2017, παρακίνησε τους δρομείς της Allianz σε όλο τον κόσμο, να συγκεντρώσουν με την αθλητική τους δραστηριότητα, 500.000 Ευρώ τα οποία θα διατεθούν σε δωρεές για τη διεθνή οργάνωση Παιδικά Χωριά SOS. Την ικανοποίηση του για την στήριξη του World Run, εξέφρασε ο Oliver Bäte, διευθύνων σύμβουλος του ομίλου Allianz. Ήταν εκπληκτικό να βλέπουμε τους ανθρώπους μας, να φορούν τα αθλητικά τους φεύγοντας από το γρα-



Η φιλική πρωτοβουλία παρακίνησε τους δρομείς της Allianz σε όλο τον κόσμο, να συγκεντρώσουν με την αθλητική τους δραστηριότητα, 500.000 ευρώ τα οποία θα διατεθούν σε δωρεές για τη διεθνή οργάνωση Παιδικά Χωριά SOS

φείο και να πηγαίνουν για τρέξιμο μετά από τη δουλειά, μερικές φορές μόνοι τους, μερικές φορές μαζί σε ομάδες. Ήταν ευαισθητοποιημένοι και ήθελαν να εμπλακούν απευθείας οι ίδιοι. Η προστάσια των Παιδικών Χωριών από κινδύνους, όπως οι συνέπειες της κλιματικής αλλαγής, είναι κάτι που οι υπήληθοι της Allianz έχουν πάρει προσωπικά, είπε ο κ. Oliver Bäte.

Όπως τονίζεται, η δωρεά της Allianz στα Παιδικά Χωριά SOS ξεκινά με το πρόγραμμα «Ετοιμότητα σε καταστάσεις έκτακτης ανάγκης» στο πλαίσιο της ευρύτερης παγκόσμιας συνεργασίας μεταξύ των δύο οργανισμών. Η κοινή αυτή πρωτοβουλία στοχεύει στην παροχή προσαρμοσμένων πακέτων ετοιμότητας έκτακτης ανάγκης (SOS) για παιδιά, κατόπιν ανάληψης των διαφορετικών κινδύνων που μπορεί να απειλούν κάθε τοποθεσία.

Τα πακέτα παρέχουν άμεση ιατρική βοήθεια και υποστήριξη σε όσους έχουν πληγεί από καταστροφές.

Εκτός από την δωρεά, στο έργο αυτό η Allianz προσέφερε και την υψηλή τεχνολογία της στην ανάληψη και διαχείριση κινδύνων.

Eurolife ERB

Επενδύει στο μέλλον των συνεργατών

ΤΗΝ ΠΡΩΤΗ ανοικτή ημερίδα εκπαίδευσης συνεργατών της, πραγματοποιήσε η Eurolife ERB σε συνεργασία με το Πανεπιστήμιο Πειραιώς, συνεχίζοντας την υλοποίηση του βου ετήσιου προγράμματος «Advanced Program in Management for Insurance Executives». Η ημερίδα διεξήχθη στο Εκπαιδευτικό Κέντρο του Ομίλου, με συμμετοχή 80 συνεργατών και στελεχών της Γενικής Διεύθυνσης Πωλήσεων και Εκπαίδευσης της Eurolife ERB Ασφαλιστικής.

Η ημερίδα με θέμα: «Χρηματοοικονομικές Εξελίξεις και Επενδυτικές Αποφάσεις» είχε εισηγητή τον κ. Μιχάλη Αργυρού, Αναπληρωτή Καθηγητή Οικονομικών του Πανεπιστημίου του Cardiff και διευθυντή του διδακτορικού προγράμματος οικονομικών του συγκεκριμένου Πανεπιστημίου, ενώ παρευρέθηκε και ο κ. Δημήτριος Γεωργακέλλης, Καθηγητής και Επιστημονικός Υπεύθυνος του προγράμματος. Στόχος της ημερίδας, ήταν να βοηθήσει τους συμμετέχοντες να κατανοήσουν τη διαχρονική εξέλιξη των ιδιωτικών καταθέσεων, των αγορών κρατικών ομολόγων και της νομισματικής πολιτικής στην Ευρωζώνη μέσα από την παρουσίαση οικονομικών ευρημάτων αλλά και την εμπειρία αποτελεσμάτων.

Η Eurolife ERB δίνει ιδιαίτερη έμφαση στην εκπαίδευση, ως επένδυση για το μέλλον των συνεργατών της, καθώς λειτουργούν και ως πρεσβευτές των αξιών της, τόνισε ο γενικός διευθυντής πωλήσεων και εκπαίδευσης της Eurolife ERB, κ. Νίκος Δελένδας. Με δεδομένη την πολύ επιτυχημένη πρωτοβουλία του Ομίλου με το πρόγραμμα «Advanced Program in Management for Insurance Executives», που υλοποιείται για έκπη συνεχόμενη χρονιά, η εταιρεία συνεργάζεται με το Πανεπιστήμιο Πειραιώς και το Τμήμα Διοίκησης Επιχειρήσεων για τον αρτιότερο σχεδιασμό και λειτουργία του προγράμματος. Αξίζει να σημειωθεί ότι η Eurolife ERB η κάραση μιας μακροπρόθεσμης στρατηγικής αποτελεί ανάμεσα στην ουσία της δράσης μας, καθώς, βασική προτεραιότητα μας είναι η ποιότητα των υπηρεσιών μας για τους ίδιους τους πελάτες μας, πρόσθεσε ο κ. Νίκος Δελένδας.

ARAG Νομική Προστασία για χειριστή και ιδιοκτήτη Drone

Εξειδικευμένο πρόγραμμα Νομικής Προστασίας για τους ιδιοκτήτες, χειριστές και εκμεταλλευόμενους ΣμηΕΑ (drones), δημιούργησε η Arag. Όπως αναφέρει η εταιρεία, τα συστήματα μη Επανδρωμένων Αεροσκαφών (drones) είναι μια σύγχρονη τεχνολογική εξέλιξη με εφαρμογές αλλά και κινδύνους που διατρέχουν όσοι τα χρησιμοποιούν για επαγγελματικούς ή ερασιτεχνικούς λόγους. Τα drones είναι ένα χρήσιμο επαγγελματικό ή ψυχαγωγικό εργαλείο που μπορεί να προκαλέσει σε τρίτους υλικές ζημιές, σωματικές βλάβες ή ακόμη και θάνατο και εγκυμονεί κινδύνους για τους ιδιοκτήτες / χειριστές / εκμεταλλευόμενους για παραπομπή στα ποινικά, διοικητικά δικαστήρια καθώς επίσης για κλήσεις σε απολογίες – έγγραφες εξηγήσεις και πρόστιμα από Υ.Π.Α. Συνεπώς, η ασφαλιστική κάλυψη Νομικής Προστασίας και λοιπών ασφαλιστικών κινδύνων από την χρήση ΣμηΕΑ (drones) είναι απαραίτητη.

Νομική Προστασία ΣμηΕΑ και του Χειριστή αυτών

Το πρόγραμμα παρέχει: **ΠΟΙΝΙΚΗ ΥΠΕΡΑΣΠΙΣΗ** Για τη διεκδίκηση αξιώσεων αποζημίωσης, Π.κ. πρόκληση υλικών ζημιών στο ασφαλισμένο drone από ευθύνη τρίτου **ΥΠΕΡΑΣΠΙΣΗ ΣΕ ΠΟΙΝΙΚΑ ΔΙΚΑΣΤΗΡΙΑ** Για την υπεράσπιση σε ποινικά δικαστήρια λόγω θανάτου ή τραυματισμού προσώπου, παράβασης κανόνων εναέριας κυκλοφορίας, κανόνων ασυρμάτου επικοινωνίας, ειδικών νόμων και

κανονισμών της Υ.Π.Α. κ.λπ.

Επιπλέον το πρόγραμμα παρέχει κάλυψη:

- Για την ακρόαση, την υποβολή έγγραφων εξηγήσεων ή απολογητικών υπομνημάτων στην Υ.Π.Α.
- Για προσφυγές στις αρμόδιες διοικητικές αρχές στην περίπτωση αφαίρεσης της άδειας χειριστή, της ειδικής άδειας πτήσης, ειδικού πιστοποιητικού αξιοπλοΐας.
- Σε περίπτωση διαφορών από ενοχικές συμβάσεις που είναι συναφείς με την ιδιότητα του ιδιοκτήτη / χειριστή / εκμεταλλευόμενου drones και αφορά την επισκευή, την συντήρηση ή την εγγύηση του.
- Σε περίπτωση διαφορών που απορρέουν από ασφαλιστήρια συμβόλαια του ασφαλισμένου drone.
- Για την προσεπικλήση της ασφαλιζουσας τον κίνδυνο της αστικής ευθύνης, ασφαλιστικής εταιρείας.

Έκταση ασφαλιστικής κάλυψης

Η ασφαλιστική κάλυψη ισχύει για πτήσεις στον ελληνικό εναέριο χώρο και υφίσταται αρμοδιότητα ελληνικών δικαστηρίων.

Το όριο ασφαλιστικής κάλυψης είναι 26.000 € ανά ασφαλιστική περίπτωση



Τριεθνής Ασφαλιστική Δύναμη

Μισό αιώνα τώρα,
με τα έργα μας κάνουμε πράξη
τους κοινούς μας στόχους!



- με εντυπωσιακές διεθνείς συνεργασίες σε επίπεδο μετόχων και αντασφαλιστών [ο Όμιλος της κορυφαίας ελβετικής τραπεζο-ασφαλιστικής εταιρείας Baloise είναι ένα από τα 13 ιδρυτικά μέλη της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος, το 1907]
- με την 1η θέση στον ελληνικό χώρο, στα πανευρωπαϊκά stress tests ασφαλιστικών εταιριών
- με Δείκτη Φερεγγυότητας 267,4% [αποτελέσματα 31/12/2016 – δημοσίευση εκθέσεων SFCR 22/5/2017], ο οποίος την κατατάσσει στην 1η θέση της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς. Η επιτυχία αυτή θεωρείται ακόμα πιο σημαντική, γιατί η Ατλαντική Ένωση δεν έκανε χρήση οποιουδήποτε μεταβατικού μέτρου διευκόλυνσης

- με πρωτοποριακές ασφαλιστικές παροχές και σύγχρονες μηχανογραφικές εφαρμογές
- με το να συμπεριλαμβάνεται στις 50 ταχύτερα ανερχόμενες ελληνικές επιχειρήσεις όλων των κλάδων της Οικονομίας [Fortune]
- με γρήγορες και απλές διαδικασίες αποζημιώσεων
- με διπλασιασμό της έκτασης των κεντρικών της γραφείων από τα 2.500 τ.μ. στα 5.000 τ.μ.
- με εξυπηρέτηση άνω των 300.000 πελατών [ιδιωτών & επιχειρήσεων]
- με συνεργάτες και σημεία εξυπηρέτησης σε όλη την Ελλάδα
- με φιλική, προσωπική και αξιόπιστη προσέγγιση σε πελάτες και συνεργάτες!

Εξωτικό ταξίδι σε Τανζανία και Ζανζιβάρη



Μια ανεπανάληπτη εμπειρία, στην καρδιά της Αφρικανικής Ηπείρου, στην Τανζανία και τη Ζανζιβάρη έζησαν οι κορυφαίοι συνεργάτες της Generali, οι οποίοι επιβραβεύτηκαν με ένα ταξίδι στην εξωτική ομορφιά Ανατολική Αφρική, για τις σπουδαίες επιδόσεις τους το 2016. Επιδόσεις που συνέβαλαν αποφασιστικά στην αναπτυξιακή πορεία της εταιρείας, κατατάσσοντάς της για τη χρονιά που πέρασε μεταξύ των έξι πρώτων ασφαλιστικών της χώρας, με μερίδιο αγοράς 5%. Ομάδα παντός καιρού, οι συνεργάτες της Generali ανταπεξήλθαν με απόλυτη επιτυχία στις δυσκολίες ενός συναρπαστικού ταξιδιού, σε έναν αυθεντικό και ανόθευτο τουριστικό προορισμό. Οι συμμετέχοντες στο ταξίδι είχαν την ευκαιρία να θαυμάσουν το φημισμένο όρος Κιλιμάντζαρο, να πατήσουν στο κέντρο της Νγκορονγκόρο, της μεγαλύτερης καλπύρας του πλανήτη και μητέρα που έδωσε ζωή στην αφρικανική ήπειρο, να έρθουν σε επαφή με ξεχασμένες στο χρόνο φυλές όπως αυτή των Μασάι, έναν εντυπωσιακό ποικιλομορφικό κόσμο που διατηρεί μέχρι και σήμερα τις αρχαίες παραδόσεις του, και να ζήσουν πρωτόγνωρες εμπειρίες ζωής, από στερία, αέρος και θαλάσσης. Ξεχωριστή αναμφίβολα εμπειρία ήταν και η περιήγηση με αεροστάτα πάνω από την αφρικανική σαβάννα τις πρώτες πρωινές ώρες, όταν η φύση ξυπνάει, ενώ οι πιο τοιμηροί κατέγραψαν μοναδικές μνήμες από τον θαλάσσιο βυθό της Ζανζιβάρης, και συγκεκριμένα στο νησί Tumbatu, όπου σε ένα συγκλονιστικής ομορφιάς περιβάλλον, επιδόθηκαν σε καταδύσεις.

Η ομάδα Generali επισκέφτηκε ακόμη τα ατμοσφαιρικά σενά της ιστορικής "Πιέτρινης Πόλης", Μνημείο Παγκόσμιας Πολιτιστικής Κληρονομιάς της UNESCO, επιβιβάστηκαν σε παραδοσιακά ιστοιπολιτικά σκάφη, τα λεγόμενα dhows, κατασκευασμένα στο χέρι από αφρικανικό μασόνι και κολλήθηκαν στα κρουστάλινα νερά του Ινδικού Ωκεανού.

Ένα ακόμη μοναδικό ταξίδι έφθανε στο τέλος του, αλλά δεν ήταν παρά μόνο ένας σταθμός στην μακρά, κοινή διαδρομή που έχει χαράξει η Generali με τους επαγγελματίες ασφαλιστικούς διαμεσοληθιτές, όπως υπογραμμίζεται σχετικά. Σε αυτήν τη διαδρομή και τη στενή σχέση συνεργασίας, αναφέρθηκε κατά την διάρκεια της gala βραδιάς και ο διευθύνων σύμβουλος της εταιρείας, κ. Πάνος Δημητρίου. Η εταιρεία στηρίζει σταθερά και στηρίζεται συνειδητά στον επαγγελματία ασφαλιστικό σύμβουλο. Εργάζεται για αυτόν και φροντίζει να τον επιβραβεύει με πολλαπλούς τρόπους, ενισχύοντας την προσπάθειά του για υγιή επαγγελματική ανέλιξη αλλά και για την ουσιαστική ανάπτυξη της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς. Οι συνεργάτες της Generali ανανεώνουν το ραντεβού τους και ξεκινάει η προσπάθεια επίτευξης των νέων φιλόδοξων στόχων. Κίνητρο τους εξάλλου καθ' όλη την αναπτυξιακή πορεία της επόμενης χρονιάς, θα αποτελεί ο κοσμοπολίτικος προορισμός της Florida και οι νοτιοανατολικές ακτές των Ηνωμένων Πολιτειών!

Φωτογραφικό υλικό του κ. Ιάκωβου Διζικιρίκη



~~Τα Ακαταλαβίστικα
Τα Ακαταλανιστικά~~

Εκεί που τελειώνουν τα "Ακαταλαβίστικα" ... αρχίζεις και αισθάνεσαι τη σιγουριά μιας αξιόπιστης ασφαλιστικής εταιρίας.

Στη Συνεταιριστική Ασφαλιστική σας μιλάμε απλά, για να έχετε την ασφάλεια που χρειάζεστε και σας αποζημιώνουμε άμεσα τη στιγμή που το χρειάζεστε!

Κεντρικά γραφεία: Λεωφ. Συγγρού 367, 175 64, Π. Φάληρο, Αθήνα
τηλ: 210 949 1280-299 | fax: 210 940 3148 | email: info@syneteristiki.gr
Υποκατάστημα: Πολυτεχνείου 27-29, 546 26, Θεσσαλονίκη
τηλ: 2310 554 331, 2310 544 775 | fax: 2310 500 240 | www.syneteristiki.gr
f Syneteristiki Ins. Co

συνεταιριστική
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Περιουσία | Υγεία | Σύνταξη | Επιχείρηση
Είμαστε εσύ.



euresa



UnipolSai
ASSOCIATION

ΤΙ ΠΡΟΒΛΕΠΕΙ Η ΕΓΚΥΚΛΙΟΣ ΤΟΥ ΥΠΟΥΡΓΕΙΟΥ ΝΑΥΤΙΛΙΑΣ ΚΑΙ ΝΗΣΙΩΤΙΚΗΣ ΠΟΛΙΤΙΚΗΣ

Νέο νομοθετικό πλαίσιο για την ασφάλιση ναυτικών

Υποχρεωτικό πλαίσιο του συστήματος χρηματοοικονομικής ασφάλειας για τον ναυτικό καθιερώνει η νομοθεσία με σκοπό τη διασφάλιση των ναυτικών σε περίπτωση εγκατάλειψής τους.

Η παραπάνω πρόβλεψη περιλαμβάνεται στη «Σύμβαση Ναυτικής Εργασίας, 2006, της Διεθνούς Οργάνωσης Εργασίας» και έχει κυρωθεί από τη Χώρα μας με το Ν. 4078/2012 (Α' 179), ενώ τροποποιήσεις έγιναν αποδεκτές από την Ελλάδα με το Π.Δ. 3/2017 (Α' 6), συμπληρώνοντας ουσιαστικά τον κυρωτικό νόμο.

Το νομοθετικό πλαίσιο προστασία του ναυτικού που ενδιαφέρει άμεσα και τις ασφαλιστικές εταιρείες και ιδιαίτερα τον κλάδο ασφάλισης πληρωμάτων πλοίων προβλέπει ειδικότερα:

1 Με το άρθρο 1 της υπ' αριθμ. 2242-7-2.1/5625/2017 Υπουργικής Απόφασης συμπληρώνεται στον Κανονισμό νέο άρθρο 10α, με το οποίο καθιερώνεται Σύστημα Υποχρεωτικής Χρηματοοικονομικής Ασφάλειας με σκοπό τη διασφάλιση των ναυτικών σε περίπτωση εγκατάλειψής τους.

Από τις ρυθμίσεις του νέου άρθρου 10α του Κανονισμού χρήζουν επισήμανσης οι ακόλουθες:

• Σύμφωνα με την παρ.2 του άρθρου 10α, ένας ναυτικός θεωρείται ότι έχει εγκαταλειφθεί όταν, κατά παράβαση των απαιτήσεων της ΣΝΕ, 2006 ή των όρων της σύμβασης ναυτολόγησής του, ο πλοιοκτήτης:

α. αποτυγχάνει να καλύψει το κόστος της παλιννόστησης του ναυτικού, ή

β. έχει αφήσει τον ναυτικό χωρίς τα απαραίτητα μέσα διαβίωσης και υποστήριξης, ή

γ. άλλως έχει μονομερώς διακόψει τους δεσμούς του με τον ναυτικό, συμπεριλαμβανομένης της αποτυχίας του να πληρώσει συμβατικούς μισθούς για χρονικό διάστημα τουλάχιστον δύο (02) μηνών.

• Αναφορικά με το υποχρεωτικό πλαίσιο του συστήματος χρηματοοικονομικής ασφάλειας που καθιερώνεται, στο άρθρο 10α (παρ. 4, 8, 9 και 10) προβλέπεται μεταξύ άλλων, ότι η κάλυψη / συνδρομή θα πρέπει να παρέχεται άμεσα στο ναυτικό, κατόπιν αιτιολογημένου αιτήματος αυτού ή του εκπαιδευμένου του, και για να είναι επαρκής θα πρέπει να καλύπτονται τα ακόλουθα:

α. οφειλόμενοι μισθοί και άλλες δικαιούμενες αμοιβές που σφειλονται από τον πλοιοκτήτη στον ναυτικό έως τεσσάρων μηνών.

β. όλα τα έξοδα που πληροίσιμους πραγματοποιήθηκαν από τον ναυτικό, συμπεριλαμβανομένου του κόστους της παλιννόστησης, και

γ. ουσιαστικές ανάγκες του ναυτικού, όπως κατάλληλη τροφή, ένδυση, ενδίατση, προμήθειες πύσμου ύδατος, καύσιμα που είναι απαραίτητα για επιβίωση επί του πλοίου, ιατρική μέριμνα κ.λ.π..

• Για την εφαρμογή του εν λόγω συστήματος χρηματοοικονομικής ασφάλειας (άρθρο 10α παρ. 6), τα πλοία θα πρέπει να φέρουν επί αυτών πιστοποιητικό ή άλλη έγγραφη απόδειξη χρηματοοικονομικής ασφάλειας, όπως εγγυητική επιστολή τραπεζής ή άλλου πιστωτικού ιδρύματος, σύμβαση ή/και πιστοποιητικό που εκδίδεται από αλληλπασφαλιστικό οργανισμό, ιδίως μέλος της Διεθνούς Ομάδας Αλληλπασφαλιστικών Οργανισμών (International Group of P & I Clubs) ή και άλλες αποτελεσματικές μορφές ασφάλισης.



Πάροχοι και οι ασφαλιστικές εταιρείες

Σύμφωνα με την ερμηνευτική Εγκύκλιος του Υπουργείου, ως πάροχοι χρηματοοικονομικής ασφάλειας νοούνται και οι ασφαλιστικές επιχειρήσεις που δραστηριοποιούνται νόμιμα στη Χώρα σε οικείο κλάδο ασφάλισης και τελούν υπό την εποπτεία της Τράπεζας της Ελλάδος.

• Ορίζεται επιπλέον (άρθρο 10α παρ. 6 και 7) ότι το πιστοποιητικό ασφάλισης ή άλλη έγγραφη απόδειξη χρηματοοικονομικής ασφάλειας θα πρέπει να περιλαμβάνει τις πληροφορίες που απαιτούνται στο Παράρτημα Η' του Κανονισμού και να είναι στην αγγλική γλώσσα ή να συνοδεύεται από μετάφραση στην αγγλική γλώσσα. Αντίγραφο του πιστοποιητικού θα πρέπει να αναρτάται σε εμφανές σημείο επί του πλοίου που είναι προσβάσιμο στους ναυτικούς.

• Προβλέπεται τέλος (άρθρο 10α παρ. 11), ότι η χρηματοοικονομική ασφάλεια δεν παύει πριν το τέλος της περιόδου ισχύος της, εκτός εάν ο πάροχος αυτής έχει ειδοποιήσει τουλάχιστον προ τριάντα (30) ημερών τις αρμόδιες σχετικά υπηρεσίες (όπως τη Διεύθυνση Ναυτικής Εργασίας κ.λ.π.).

2 Με το άρθρο 2 της υπ' αριθμ. 2242-7-2.1/5625/2017 Υπουργικής Απόφασης συμπληρώνεται και το υφιστάμενο άρθρο 28 του Κανονισμού, έτσι ώστε σύμφωνα και με την ερμηνευτική Εγκύκλιος του Υπουργείου, το ήδη προβλεπόμενο στο άρθρο 28 του Κανονισμού Σύστημα Χρηματοοικονομικής Ασφάλειας που εξασφαλίζει αποζημίωση για συμβατικές αξιώσεις των ναυτικών, να ικανοποιεί κατ' ελάχιστον συγκεκριμένες απαιτήσεις, όπως η καταβολή συμβατικής αποζημίωσης στο σύνολό της και κω-

ρίς καθυστέρηση, καθώς και πρόβλεψη για καταβολή προσωρινής πληρωμής, προκειμένου να αποφεύγεται αδικαιολόγητη ταλαιπωρία σε περίπτωση που η φύση της μακροχρόνιας αναπηρίας ναυτικού καθιστά δυσχερή την εκτίμηση της πλήρους αποζημίωσης την οποία δικαιούται.

Το άρθρο 28 του Κανονισμού συμπληρώνεται επιπλέον με νέες ρυθμίσεις, ανάλογες αυτών που προβλέφθηκαν στο νέο άρθρο 10α του Κανονισμού, όπως είναι η δυνατότητα ευθείας αξίωσης του ναυτικού ή των εγγυητών συγγενών του ή εκπαιδευμένου του έναντι του παρόχου της χρηματοοικονομικής ασφάλειας, η υποχρέωση ανάρτησης αντιγράφου του πιστοποιητικού ασφάλισης, το οποίο θα πρέπει να περιλαμβάνει συγκεκριμένες πληροφορίες που ορίζονται στο Παράρτημα Θ' του Κανονισμού, σε εμφανές σημείο επί του πλοίου που είναι προσβάσιμο στους ναυτικούς, κ.α..

3 Αναφορικά με την εφαρμογή και τον έλεγχο της τήρησης των ανωτέρω νέων απαιτήσεων του Κανονισμού που τυπικά έχουν τεθεί σε ισχύ από τον Ιανουάριο του 2017, το Υπουργείο Ναυτιλίας και Νησιωτικής Πολιτικής αναγνωρίζοντας ότι για την αποτελεσματική εφαρμογή των εν λόγω νέων απαιτήσεων του Κανονισμού θα πρέπει να αναληφθούν ενέργειες από πλευράς των υπόχρεων σε συμμόρφωση για ένα σημαντικό αριθμό πλοίων και λαμβάνοντας υπόψη την αναγκαιότητα ομαλής και εύρυθμης μετάβασης στις νέες συνθήκες, παρέχει στις Λιμενικές Αρχές την ευχέρεια, για ελέγχους που θα πραγματοποιούν έως της 31ης Αυγούστου 2017, να δίνουν συστάσεις και να ενημερώνουν σχετικά τους πλοιοκτήτες για την κάλυψη των ελλείψεων που διαπιστώνονται.

Π
ΜΥΘΙΚΗ
ΠΕΛΟΠΟΝΝΗΣΟΣ



Πολυτέλεια
και τουριστικές μονάδες
μυθικής ομορφιάς.

Γι' αυτό οι εμπειρίες εδώ γράφονται με κεφαλαία.

Αμέτρητες ώρες χαλάρωσης σε μοναδικής αισθητικής τουριστικές μονάδες. Εξαιρετική περιποίηση, που αξίζει να προσφέρει στον εαυτό σου, μέσα σε ένα περιβάλλον μυθικής ομορφιάς. Άπειρες στιγμές γνήσιας απόλαυσης, δημιουργούν αξεχαστες εμπειρίες, που διαρκούν για πάντα, όπως οι μύθοι. Ζήσε τις!

Π
ΜΥΘΙΚΗ
ΠΕΛΟΠΟΝΝΗΣΟΣ





Ο κ. Λουκούργος Πέτρος

AXA

Στηρίζει τους πληγέντες του σεισμού στην Κω

Η ΣΤΙΓΜΗ της ζημιάς αποτελεί για τους ανθρώπους της AXA τη σημαντικότερη στιγμή στη σχέση της εταιρείας με τους πελάτες, γιατί όπως τονίζει η εταιρεία, μέσα από αυτήν ένας ασφαλιστικός οργανισμός αποδεικνύει έμπρακτα ότι και μπορεί και επιλέγει να τηρήσει τις δεσμεύσεις του, στηρίζοντας όσους τον εμπιστεύθηκαν. Η σεισμική δόνηση που έπληξε την Κω προκάλεσε σημαντικές ζημιές σε ξενοδοχειακές εγκαταστάσεις και οικίες. Σε αυτό το πλαίσιο οι άνθρωποι της AXA προχώρησαν άμεσα κάθε απαραίτητη διαδικασία για να δώσουν προκαταβολές αποζημιώσεων στους πελάτες που έχουν πληγεί και χρειάζονται βοήθεια για να καλύψουν τα πρώτα τους έξοδα. Συναισθανόμαστε τη δύσκολη κατάσταση που αντιμετωπίζουν οι πληγέντες και στεκόμαστε δίπλα τους με τον καλύτερο για εκείνους τρόπο, ανέφερε ο Λουκούργος Πέτρος, διευθυντής λειτουργιών της AXA στην Ελλάδα. Αποδεικνύουμε έμπρακτα ότι είμαστε στο ύψος της εμπιστοσύνης που μας έχουν δείξει και αφαιρούμε έγνοια από την έγνοια τους, καταβάλλοντας κάθε δυνατή προσπάθεια, πρόσθεσε ο κ. Λουκούργος Πέτρος. Η AXA είναι ανεπίσημη στην επιλογή της να στηρίζει άμεσα τους ασφαλισμένους της. Αντίστοιχες ενέργειες άμεσης αποζημίωσης έχουν πραγματοποιηθεί μετά το σεισμό της Κεφαλονιάς τον Ιανουάριο του 2014 και της Λευκάδας τον Νοέμβριο του 2015, τις πλημμύρες της Δυτικής Ελλάδας τον Σεπτέμβριο του 2016, καθώς και μετά τον παγετό του Ιανουαρίου 2017 που έπληξε διάφορες περιοχές της χώρας, προστίθεται στην ανακοίνωση.



Από αριστερά, ο Γιάννης Ρούτσος, διευθυντής δημοσίων σχέσεων & εταιρικής υπευθύνότητας της Interamerican, η Δώρα Μοσλίτση, υπεύθυνη συνδρομών και δαπάνης του περιοδικού «αχεδία» και ο Ερρίκος Μοιάτσος, πρόεδρος του ΣΕΣΑΕ, κατά την επίδοσή της επιταγής στον «Διογέννη».

Ομίλος AXA

Ισχυρές επιδόσεις στο εξάμηνο

Αύξηση κατά 5% στα 1,26 ευρώ σημείωσαν τα λειτουργικά κέρδη ανά μετοχή του ομίλου AXA, σύμφωνα με τα οικονομικά αποτελέσματα που ανακοίνωσε η εταιρεία. Παράλληλα τα προσαρμοσμένα κέρδη ανά μετοχή κατέγραψαν άνοδο 4% στα 1,39 ευρώ, ενώ ο Δείκτης Φερεγγυότητας II ανήλθε στο 201%, αύξηση 4 μονάδες από 31 Δεκεμβρίου 2016. Για το πρώτο εξάμηνο του 2017 η AXA παρουσίασε για ακόμα μια φορά ισχυρές επιδόσεις, με τα λειτουργικά κέρδη ανά μετοχή να αυξάνονται 5%, αποδεικνύοντας κατ' αυτό τον τρόπο την ισχύ που έχουν οι θεμελιώδεις αρχές μας και την ανθεκτικότητα του στρατηγικού μας πλάνου. Φιλδοδοξία 2020, είπε ο Thomas Buberl, διευθύνων σύμβουλος του ομίλου AXA.

Διατηρήσαμε την πειθαρχία μας στην ανάληψη επικερδών εργασιών, όπως τονίζεται από το ισχυρό μας περιθώριο κέρδους νέας παραγωγής στον τομέα Ζωής & Επενδύσεων και από την ανάπτυξή μας σε πιο κερδοφόρες εργασίες Εμπροκίων Κινδύνων Γενικών Ασφαλίσεων, εκτός κλάδου αυτοκινήτου. Οι ασφαλίσεις Υγείας και τα προϊόντα Unit - Linked παρουσίασαν μεγάλη δυναμική, με αύξηση εσόδων 6% και 11% αντίστοιχα, πρόσθεσε ο διευθύνων σύμβουλος του ομίλου.

Τόνισε ακόμη ότι παρουσίασαμε σημαντική πρόοδο στη βελτίωση των τεχνικών αποτελεσμάτων στις γενικές ασφαλίσεις. Συνεισάσαμε να εφαρμόσουμε τη στρατηγική μας για ενίσχυση της αποδοτικότητας σε όλο τον Όμιλο και είμαστε σε καλό δρόμο για να επιτύχουμε τον στόχο μας για τη μείωση εξόδων. Η ισχύς του ισολογισμού της AXA τονίστηκε μία ακόμα φορά από τον ισχυρό δείκτη



Ο κ. Thomas Buberl

ΚΥΡΙΑ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ (ΣΕ ΕΚΑΤΟΜΜΥΡΙΑ ΕΥΡΩ, ΕΚΤΟΣ ΑΜΑΦΕΡΕΤΑΙ ΔΙΑΦΟΡΕΤΙΚΑ)				
	1H16 αναμορφωμένα*	1H17	Μεταβολή επί δημοσιευμένων αποτελεσμάτων	Μεταβολή σε συγκρίσιμη βάση
Σύνολο Εσόδων	54.035	54.283	+0.5%	0.0%
Ζωή & Επενδύσεις (επαισιοποιημένα πρωτοετή ασφαλίτρια)	3.266	3.330	+1.9%	+1.2%
Ζωή & Επενδύσεις περιθώριο κέρδους νέας Παραγωγής (%)	39.7%	40.1%	+0.4 pts	+0.2 pts
Γενικές ασφαλίσεις δείκτης ζημιών και εξόδων (all-year combined ratio)	96.4%	96.1%	-0.3 pts	-0.2 pts
	1H16 αναμορφωμένα*	1H17	Μεταβολή επί δημοσιευμένων αποτελεσμάτων	Μεταβολή σε σταθερή ισοτιμία
Λειτουργικά Κέρδη	3.063	3.171	+4%	+3%
Προσαρμοσμένα Κέρδη	3.364	3.478	+3%	+3%
Καθαρά Κέρδη	3.207	3.268	+2%	+1%
Απόδοση Ιδίων Κεφαλαίων (Adjusted ROE) (%)	14.6%	14.7%	+0.1 pts	

	FY16	1H17	Μεταβολή επί δημοσιευμένων αποτελεσμάτων
Ίδια Κεφάλαια (δισεκατομμύρια ευρώ)	70,6	68,0	-4%
Δείκτης δανειακής εξάρτησης (Debt gearing) (%)	26%	16%	0 pt
Δείκτης Φερεγγυότητας II (Solvency II)	197%	201%	+4pts

*Τα στοιχεία του 1ου Εξαμήνου 2016 (1H16) είναι αναμορφωμένα σε συνέχεια αναδιοργάνωσης του Διεθνούς Ασφαλιστικού τομέα. Η AXA Corporate Solutions Life Reinsurance Company, η AXA Global Life και η AXA Liabilities Managers A&H αποτελούν πλέον μέρος του τομέα Ζωής & Επενδύσεων, ενώ η AXA Corporate Solutions Assurance, η AXA Assistance, η AXA Liabilities Managers και η AXA Global P&C αποτελούν τώρα μέρος του τομέα Γενικών Ασφαλίσεων.

Φερεγγυότητας II στο 201%.

Οι ομάδες και οι συνεργάτες μας παρέμειναν δεσμευμένοι στο όραμά μας να δίνουμε δύναμη στους ανθρώπους να ζουν καλύτερα. Η AXA απέδειξε για μία ακόμα φορά την ικανότητά της να ανταποκριθεί σε μια βαθιά περι-

βαλλοντική και οικονομική αλλαγή, ιδιαίτερα, υποσχόμενη να χρησιμοποιεί 100% ανανεώσιμες πηγές ενέργειας για την ηλεκτροδότησή της και να προσφέρει καλύτερη προστασία σε ανεξάρτητους εργαζόμενους του ψηφιακού κλάδου, σημείωσε ο Thomas Buberl.

Χρηματικό έπαθλο στον ΜΚΟ Διογένης

ΣΤΟΝ ΜΚΟ «ΔΙΟΓΕΝΗΣ», που υποστηρίζει την κοινωνική ένταξη των ατόμων με την καμπάνια "Γκολ στη Φτώχεια" και τη διανομή του περιοδικού δρόμου "αχεδία", αποδόθηκε φέτος το χρηματικό έπαθλο του 5ου τουρνουά ποδοσφαίρου, που οργάνωσε ο Σύνδεσμος Εκπαιδευτών και Στελεχών Ασφαλιστικών Επιχειρήσεων (ΣΕΣΑΕ). Ο "Διογένης" προτάθηκε από την INTERAMERICAN, της οποίας η ποδοσφαιρική ομάδα αναδείχθηκε πρωταθλήτρια του τουρνουά. Ο ΣΕΣΑΕ, στο πλαίσιο του φιθιανθρωπικού χαρακτήρα αυτής της ετήσιας αθλητικής εκδήλωσης, έχει θεσμοθετήσει την οικονομική υποστήριξη ενός μη κυβερνητικού οργανισμού, που επιλέγει η νικήτρια εταιρεία. Να σημειωθεί ότι η Interamerican έχει αναπτύξει σχέση διαρκείας με τον ΜΚΟ "Διογένης", ασφαρίζοντας δωρεάν τα μέλη της ομοσπονδίας.



Στιγμιότυπο από την απονομή του κυπέλλου στην πρωταθλήτρια ομάδα της Interamerican

λής της εθνικής ποδοσφαιρικής ομάδας αστέγων κάθε χρόνο, από το 2007, στα μεγάλα ταξίδια για τη συμμετοχή τους στο ετήσιο παγκόσμιο τουρνουά street soccer. Η εταιρεία φέτος κάλυψε ασφαλιστικά και την πρώτη συμμετοχή της γυναικείας ομάδας αστέγων στο European Street Football Festival, που οργανώθηκε τον περασμένο Μάιο στη Σόφια. Παράλληλα, η Interamerican υποστηρίζει κάθε μήνα, με διάθεση σημείου πώλησης στους εταιρικούς χώρους εργασίας, το περιοδικό "αχεδία" που ενισχύουν εθελοντικά οι εργαζόμενοι της. Το περιοδικό πωλείται από αστέγους-απόρους και αποτελεί μια πρώτη εφαρμογή κοινωνικής επιχειρηματικότητας για την αντιμετώπιση της φτώχειας, εξεραφίζοντας στοιχειώδεις πόρους επιβίωσης στους πωλητές και κεφάλαιο αγοράς αντιτύπων προς πώληση.



σίγουρα, γρήγορα... απλά!

Η Interasco εξ-ασφάλιση...εγγυάται.

...γιατί είμαστε στον ασφαλιστικό χώρο από το 1890.

...γιατί πάνω από 120 χρόνια εξ-ασφαλίζουμε με συνέπεια, εντιμότητα και σιγουριά χιλιάδες πελάτες μας.

...γιατί σήμερα σαν μέλος του ομίλου Harel που έχει 2 εκ. πελάτες, 1,7€ δις κύκλο εργασιών, 731.000.000€ ίδια κεφάλαια και 21,5€ δις επενδυμένα κεφάλαια είμαστε δυνατοί περισσότερο από ποτέ.

Πάνω από όλα όμως λογαριάζουμε εσάς που μας εμπιστεύεστε την υγεία σας, την περιουσία σας, το μέλλον και την ευτυχία σας.

Αυτή την εμπιστοσύνη μετατρέπουμε σε σίγουρη δύναμη για να δημιουργείτε απερίσπαστοι και να προοδεύετε.

Έτσι, γιατί ασφάλεια σημαίνει **σίγουρα, γρήγορα ... απλά Interasco!**



interasco
Ασφαλιστική Εταιρεία

Βασ. Γεωργίου 44 & Κάλβου, 152 33 Χαλάνδρι
Τηλ.: +30 210 6793100, Fax: +30 210 6776035
www.interasco.gr, e-mail: info@interasco.gr

MINETTA Ασφαλιστική Ταχύτατα η καταβολή των αποζημιώσεων

Συνολικό πόσο αποζημιώσεων ύψους 12,75 εκατ. ευρώ, κατέβαλε η MINETTA ασφαλιστική για το 1ο εξάμηνο του 2017, διατηρώντας όπως τονίζει διαχρονικά ως βασική αρχή την άμεση και δίκαιη αποζημίωση.

Συγκεκριμένα, ο συνολικός αριθμός των ζημιών που πληρώθηκαν έφτασαν στις 12.024, εκ των οποίων οι 11.505 αφορούν πληρωθείσες ζημιές του κλάδου αυτοκινήτου, ύψους 11,22 εκατ. ευρώ, οι 364 αφορούν στον κλάδο Ζωής - Υγείας που δόθηκαν αποζημιώσεις ύψους 1 εκατ. ευρώ, ενώ για τους λοιπούς γενικούς κλάδους αποζημιώθηκαν 155 πελάτες με το ποσό των 530.000 ευρώ.



Οι κ.κ. Πύργος Μινέτας, Βασίλης Θεοκαράκης και Κωνσταντίνος Μπερτσιάς

Ζημιώσεις. Παράλληλα, στηριζόμενη σε ένα ισχυρό και αξιόπιστο δίκτυο συνεργατών σε ολόκληρη την Ελλάδα, συνεχίζει τη δυναμική της πορεία στην ασφαλιστική αγορά.

Τέλος, η MINETTA ασφαλιστική αντιλαμβάνεται τη δυναμική της πορεία στην ασφαλιστική αγορά.

Τέλος, η MINETTA ασφαλιστική αντιλαμβάνεται τη δυναμική της πορεία στην ασφαλιστική αγορά.

Ergo Στην Ελβετία το ταξίδι επιβράβευσης των συνεργατών της ΑΤΕ Ασφαλιστικής

Η ΕΛΒΕΤΙΑ φιλοξένησε τους συνεργάτες της ΑΤΕ Ασφαλιστικής που αναδείχθηκαν στο πλαίσιο διαγωνισμού πωλήσεων της εταιρίας του ομίλου για το 2016. Στο ταξίδι επιβράβευσης τους συνεργάτες από το εταιρικό δίκτυο και το δίκτυο ανεξάρτητων Συνεργατών της ΑΤΕ Ασφαλιστικής, συνόδευσαν οι εκπρόσωποι της διοίκησης κ.κ. Δημήτρης Χατζηπαναγιώτου, γενικός διευθυντής των εταιριών του ομίλου ERGO, Τριαντάφυλλος Λυσιμάκου, μέλος του ΔΣ της ΑΤΕ Ασφαλιστικής, Στάθης Τσαούσης, διευθυντής Τομέα Εμπορικών Λειτουργιών, Στέφανος Στεφανίδης, διευθυντής Τομέα Ασφαλιστικών Λειτουργιών Ασφαλίσεων Ζημιών, Δημήτρης Σπανάς, διευθυντής Τομέα Ασφαλιστικών Λειτουργιών Ασφαλίσεων Ζωής & Υγείας, Τάσος Παπαδόπουλος, διευθυντής Πωλήσεων Δικτύου Ανεξάρτητων Συνεργατών και Γιάννης Παπουτσάς, διευθυντής Πωλήσεων Εταιρικού Δικτύου. Κατά τη διάρκεια του δήμερου ταξιδιού, οι συνεργάτες της ERGO επισκέφθηκαν τις σημαντικότερες πόλεις και τα διασημότερα θέρετρα της Ελβετίας, όπως η Ζυρίχη, το Ένγκελμπεργκ, η Λουκέρνη, η Βέρνη, η Γκριγιέρ, το Μοντρέ και απόλαυσαν την επιβλητική ηρεμία των Άλπεων. Ο γύρος της Ελβετίας έκλεισε με τη μοναδική εμπειρία δραστηριοτήτων στο Γκατάντ, το παγκοσμίως φήμης θέρετρο διάσπαση για τα κομψά σπίτια σε στιλ σαθέ, χτισμένα σε δρόμους χωρίς αυτοκίνητα. Το επίσημο αποχαιρετιστήριο δείπνο πραγματοποιήθηκε στο εστιατόριο "La Courvoisier" στο Μοντρέ, όπου ο κ. Δημήτρης Χατζηπαναγιώτου, εξήρε τις προσπάθειες των συνεργατών. Αποδείχτηκε ότι οι προσδοκίες όλων μας από τη συνένωση της ERGO με την ΑΤΕ Ασφαλιστική,



Στιγμιότυπο από το ταξίδι των συνεργατών

που είναι μία από τις μεγαλύτερες μέχρι σήμερα συγχωνεύσεις στο χώρο της ιδιωτικής ασφάλισης στην Ελλάδα, είναι απολύτως βέβαιες, αφού στηρίζονται σε ανθρώπους, που χαρακτηρίζονται για τη συνέπειά τους, τον επαγγελματισμό τους, τις γνώσεις τους, την ισχυρή τους θέληση και την αφοσίωσή τους στους εκάστοτε εταιρικούς μας στόχους, είτε μεταξύ άλλων ο κ. Χατζηπαναγιώτου.



Υδρόγειος Ασφαλιστική

Χορηγός της Stoiximan.gr Basket League

Για έκτη συνεχόμενη χρονιά ανανέωσαν την χορηγική τους συνεργασία η Υδρόγειος Ασφαλιστική και ο Ε.Σ.Α.Κ.Ε., διοργανώτρια αρχή της STOIXIMAN.GR Basket League. Έτσι στο πλαίσιο της συμφωνίας, η Υδρόγειος Ασφαλιστική αποτελεί επίσημο χορηγό της STOIXIMAN.GR Basket League και για την αγωνιστική περίοδο 2017 - 2018.

Στην Υδρόγειο αισθανόμαστε ιδιαίτερα χαρούμενοι που για άλλη μια χρονιά συμπορευόμαστε με έναν θεσμό τόσο υψηλού προφίλ, μία διοργάνωση υποδειγματική που αναδεικνύει το καλό πρόσωπο της Ελλάδας δήλωσε σχετικά ο κ. Παύλος Κασκαρέλης αντιπρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος της Υδρόγειου Ασφαλιστικής. Ο χώρος του μπάσκετ και δη το Πρωτάθλημα της Α1 κατηγορίας, είναι ένας χώρος που εκπέμπει ποιότητα και παθιτισμό. Αυτά τα χαρακτηριστικά μας εκφράζουν σαν εταιρεία.

Είμαστε ιδιαίτερα υπερήφανοι που στηρίζουμε το εθνικό άθλημα των Ελλήνων, ένα άθλημα που χαρίζει χαρά, χαμόγελο, ψυχαγωγία, κυρίως όμως ενώνει, ανυψώνει και μεταλλαμαδεύει ουσιαστικές αξίες ζωής σε όλους τους Έλληνες, μικρούς και μεγάλους, σημείωσε ο κ. Παύλος Κασκαρέλης. Από την πλευρά του ο πρόεδρος του Ε.Σ.Α.Κ.Ε., κ. Ευάγγελος Γαλατσόπουλος εξέφρασε την απόλυτη ικανοποίησή μας για την επέκταση της συνεργασίας μας με την Υδρόγειος Ασφαλιστική. Στόχος μας είναι να έχουμε συμμάχους μόνο τους καλύτερους, κάτι που αποδεικνύεται από την παρουσία στο πρωτάθλημα τα τελευταία πέντε χρόνια ενός ασφαλιστικού ομίλου τόσο δυνατού και αξιόπιστου όσο η Υδρόγειος, είπε ο κ. Γαλατσόπουλος.



Οι ανάγκες σας, ο κόσμος όλος.

Οι δικές σας ανάγκες σημαίνουν τα πάντα για σας. Γι' αυτό και είναι δική μας προτεραιότητα να τις προστατέψουμε! Στην **Υδρόγειο Ασφαλιστική** φροντίζουμε πάνω από **40 χρόνια** ό,τι σας είναι πιο πολύτιμο. Πάντα δίπλα σας, υπεύθυνα, ανθρώπινα και με συνέπεια. **2.000 ασφαλιστικοί σύμβουλοι** και **500.000 ευχαριστημένοι πελάτες** σε Ελλάδα και Κύπρο, μας έκαναν μία από τις μεγαλύτερες ασφαλιστικές εταιρίες.

www.ydrogiogis.gr



Ασφαλής Δύναμη

NP insurance

ΝΕΟΣ ΠΟΣΕΙΔΩΝ Ανώνυμος Ελληνική Ασφαλιστική Εταιρεία
Σ υ ν ε π ή ς σ ε ό , τ ι π ε ι

MINI CLUBMAN ONE D

Στυλ και
πρακτικότητα
σε ένα!

Το Clubman έχει την τυπική οδική συμπεριφορά που διαθέτουν τα μοντέλα της MINI. Αγνή, спорτίφ συμπεριφορά, προβλέψιμο στο όριο, έχοντας μια... καρταδική αίσθηση

Το MINI Clubman συνεχίζει την ιστορία της νέας γενιάς MINI λαμβάνοντας μία μοναδική φιλοσοφία στην premium compact κατηγορία. Μοναδικός συνδυασμός λειτουργικότητας, καθημερινής πρακτικότητας και καταλληλότητας για μακρινά ταξίδια, πιστοποιημένα με οδηγική απόλαυση, που η MINI προσφέρει

Το Mini Clubman, είναι το πλέον ευρύχωρο MINI της αγοράς, ενώ εύκολα χαρακτηρίζεται ως ένα premium μικρό οικογενειακό, που εύκολα μπορεί να χαρακτηριστεί από κάποιους, ως και το station wagon της φίρμας. As το γνωρίσουμε καλύτερα!

Πληθωρικές διαστάσεις, τονισμένη εμφάνιση

Σε θέμα εμφάνισης το MINI Clubman είναι σαφώς μεγαλύτερο από το αντίστοιχο 5θυρο μοντέλο, κατά 27 εκατοστά σε μήκος, 9 εκατοστά σε πλάτος, ενώ και το μεταξόνιο του είναι 10 πόнтους μεγαλύτερο! Νούμερα που προσφέρουν ένα ευρύχωρο εσωτερικό για τους επιβάτες και τις αποσκευές τους. Ειδικά οι πίσω απολαμβάνουν επαρκή χώρο για τα πόδια και το κεφάλι τους, με το χώρο αποσκευών να αγγίζει τα 360 λίτρα και ο οποίος σας αποκαλύπτεται μόλις ανοίξετε τις δυο πόρτες του.

Ποιοτικό και εργονομικό εσωτερικό

Το εσωτερικό του Clubman προέρχεται από το 5θυρο MINI, ακολουθώντας τη σχεδιαστική φιλοσοφία της μάρκας, με κύριο χαρακτηριστικό το μεγάλο στρογγυλό πολυ-όργανο στην κεντρική κονσόλα. Από αυτό παρέχονται όλες οι χρήσιμες πληροφορίες που χρειάζεται ο οδηγός (από το infotainment μέχρι και η μέση κατανάλωση). Η ποιότητα και συναρμογή των υλικών είναι από τις κορυφαίες στην κατηγορία, με την πλειονότητα των πλαστικών που έχουν χρησιμοποιηθεί στο ταμπλό να είναι μαλακά και με ευχάριστη υφή.

Σβέβτο κι ελαστικό μοτέρ

Κάτω από το καπό του MINI Clubman One D, βρί-

σκεται ένας 3κύλινδρος πετρελαιοκινητήρας 1,5 λίτρων που αποδίδει 116 ίππους στις 4.000 rpm και 270 Nm ροπής διαθέσιμα από τις 1.750 rpm. Παρά την 3κύλινδρη αρχιτεκτονική έχει πολιτισμένη λειτουργία, στροφάρι με όρεξη και συνδυάζεται με δάρι χειροκίνητο κιβώτιο. Η διαδικασία του 0-100xλμ/ώρα ολοκληρώνεται σε 10, 4 δλ, ενώ η τελική ταχύτητα φτάνει τα 192 xλμ/ώρα. Η μέση κατανάλωση που ανακοινώνει η MINI ανέρχεται στα 3,8 λίτ./100 xλμ!

Καρταδική αίσθηση στο δρόμο

Το Clubman έχει την τυπική οδική συμπεριφορά που διαθέτουν τα μοντέλα της MINI. Αγνή, спорτίφ συμπεριφορά, προβλέψιμο στο όριο, έχοντας μια... καρταδική αίσθηση. Το τιμόνι μεταφέρει την απαιτούμενη πληροφορία στον οδηγό, ενώ το πίσω μέρος είναι αρκετά συμμετοχικό και βοηθάει τον οδηγό να τοποθετήσει το Clubman στις στροφές. Η ανάρτηση βέβαια ίσως να κουράσει τους... όχι και τόσο σκληροπυρηνικούς, μας και είναι ελαφρώς σκληρή. Για τις ανάγκες του κρατήματος βλέπετε.

Εν κατακλείδι

Το MINI Clubman One D είναι ένα trendy μοντέλο που μπορεί και προσφέρει άνεση, ευρυχωρία, πρακτικότητα, αλλά και χαμηλή κατανάλωση καυσίμου λόγω του πετρελαιοκινητήρα. Το καλύτερο όλων όμως είναι πως όλα τα παραπάνω συνδυάζονται άψογα με την спорτίφ οδική συμπεριφορά που τα μοντέλα της MINI έχουν την δυνατότητα να προσφέρουν. Μπορεί να κοστίζει ελαφρώς παραπάνω, αλλά αυτό που παίρνετε πίσω αξίζει το κόπο.

**Ενδεικτικό ετήσιο κόστος ασφάλισης**

Ενδεικτικά, το MINI Clubman One D, μπορείτε να το ασφαλίσετε με ετήσιο κόστος που ξεκινάει από τα 208,86 ευρώ. Σαφώς και μιλάμε για τη βασική κάλυψη, που περιλαμβάνει σωματικές βλάβες και υλικές ζημιές, καθώς και ζημιές από ανασφάλιστο όχημα. Το συγκεκριμένο κόστος αφορά οδηγό που είναι κάτοικος Αθήνας και ηλικίας 30 ετών, χωρίς ζημιές στο ιστορικό του.



Ο 3κύλινδρος πετρελαιοκινητήρας 1,5 λίτρων αποδίδει 116 ίππους στις 4.000 rpm και 270 Nm ροπής

Η ποιότητα και συναρμογή των υλικών είναι από τις κορυφαίες στην κατηγορία, με την πλειονότητα των πλαστικών που έχουν χρησιμοποιηθεί στο ταμπλό να είναι μαλακά και με ευχάριστη υφή



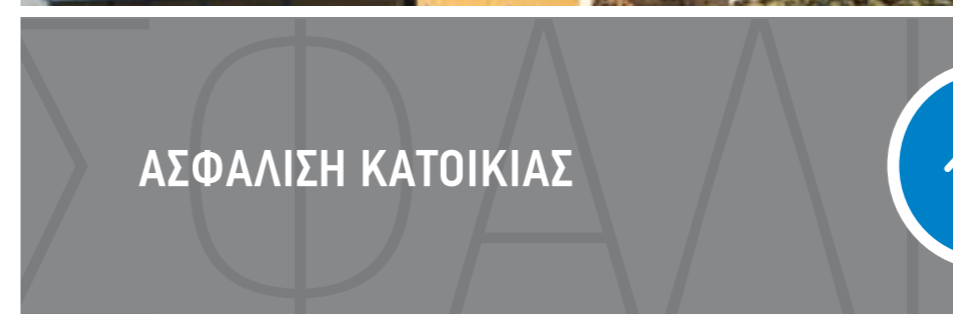
Το MINI Clubman είναι σαφώς μεγαλύτερο από το αντίστοιχο 5θυρο μοντέλο, κατά 27 εκατοστά σε μήκος, 9 εκατοστά σε πλάτος, ενώ και το μεταξόνιο του είναι 10 πόнтους μεγαλύτερο.



ΟΡΙΖΩΝ
Ασφαλιστική Εταιρεία



ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΕΜΠΟΡΙΚΩΝ & ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΩΝ ΚΙΝΔΥΝΩΝ



ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΚΑΤΟΙΚΙΑΣ



ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΞΕΝΟΔΟΧΕΙΩΝ



ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΜΙΚΡΟΜΕΣΑΙΩΝ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ

Εξειδίκευση
& Εμπειρία
στις ασφαλίσσεις περιουσίας
— από το 1964 —

Η ΟΡΙΖΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ από ιδρύσεως της ειδικεύεται στις ασφαλίσσεις περιουσίας, καθώς έχει στο ενεργητικό της την ασφάλιση ορισμένων από τους μεγαλύτερους εμπορικούς και βιομηχανικούς κινδύνους της χώρας.

Μέσω στρατηγικών αντασφαλιστικών συνεργασιών με top-rated οργανισμούς, διαθέτει υψηλό capacity, μεγάλη γκάμα προγραμμάτων, ανταγωνιστικό κόστος αλλά πάνω από όλα την τεχνογνωσία και ευελιξία στη διαχείριση κάθε μεμονωμένου κινδύνου σαν να είναι μοναδικός.

52 χρόνια
δίπλα σας

ΕΛΛΗΝΙΚΗ
ΦΕΡΕΓΓΥΑ
ΑΝΘΡΩΠΙΝΗ

ΟΡΙΖΩΝ
Ασφαλιστική Εταιρεία

www.orizonins.gr

126
ΧΡΟΝΙΑ
ΔΙΠΛΑ ΣΑΣ

CORPORATE
SUPERBRANDS
GREECE 2016



Η εμπιστοσύνη χτίζεται από γενιά σε γενιά.



Εδώ και 126 χρόνια, εμπιστεύεστε τη φρονίδα, τη σιγουριά και τη δύναμη της Εθνικής Ασφαλιστικής. Της πρώτης σε αξιοπιστία. Της πρώτης στις προτιμήσεις σας. Της πρώτης στην καρδιά σας. Από το 1891 μέχρι σήμερα μια λέξη που ξεκινά από Ε μας ενώνει... και θα συνεχίσει να μας ενώνει για πάντα. Η Εμπιστοσύνη.

☎ 18189 / www.ethniki-asfalistiki.gr  facebook.com/ethnikiasfalistiki

ΕΘΝΙΚΗ
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ