

Τράπεζες Στήνουν δική τους πλατφόρμα για εξωδικαστικό

Δική τους ηλεκτρονική πλατφόρμα για την υποδοχή και διαχείριση αιτήσεων εξωδικαστικής διευθέτησης ετοιμάζονται να δημιουργήσουν οι τράπεζες, παρεμβαίνοντας αποφασιστικά, πλέον, στον τρόπο με τον οποίο θα εφαρμοσθεί το νέο πλαίσιο

Σελίδες 11-12

Allianz 

Nextdeal

Allianz 

www.nextdeal.gr



Η Νο 1 ΔΕΚΑΠΕΝΘΗΜΕΡΗ ΕΚΔΟΣΗ ΓΙΑ ΤΗΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΑΓΟΡΑ ΚΑΙ ΤΟΝ ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟ ΧΩΡΟ • Νο 381 • 27 ΑΠΡΙΛΙΟΥ 2017 • ΤΙΜΗ ΦΥΛΛΟΥ 2 ΕΥΡΩ - ΚΩΔΙΚΟΣ: 5590

Δημήτρης Μαζαράκης



Η MetLife ξεπέρασε τους στόχους που είχε προγραμματίσει

| Σελίδα 6

Πάνος Δημητρίου



Στη Generali είμαστε σαν μία ομάδα της formula 1

| Σελίδα 22

Interamerican



Στην «καρδιά» της ασφαλιστικής τεχνογνωσίας

| Σελίδα 10

Κοινωνική Ασφάλιση

Στην πρέσα 900.000 κύριες συντάξεις. Για να βγει ο λογαριασμός, στο φάσμα των περικοπών θα βρεθούν και οι κατώτατες

| Σελίδες 8-9

ΕΠΙΖΗΤΕΙ ΕΞΑΓΟΡΕΣ ΕΤΑΙΡΕΙΩΝ ΜΕ ΚΑΛΟ ΚΑΡΤΟΦΥΛΑΚΙΟ

Τι εταιρείες «ψάχνει» η Eurolife



Ο κ. Prem Watsa

Ο κ. Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου

► Η ένταξη στον όμιλο Fairfax απελευθερώνει δυνατότητες.

► Τα κέρδη - ρεκόρ του 2016

Του ΧΡΗΣΤΟΥ ΚΙΤΣΙΟΥ

Η περαιτέρω ενίσχυση της θέσης της στην ελληνική και βαλκανική ασφαλιστική αγορά και με εξαγορές αποτελεί στρατηγική επιλογή της Eurolife. Στήριγμα της, ο παγκόσμιος χρηματοοικονομικός όμιλος Fairfax, ο επικεφαλής του οποίου κ. Prem Watsa (στη φωτογραφία σε παλαιότερη συνάντησή του με τον πρόεδρο και διευθύνοντα σύμβουλο της Eurolife Αλέξανδρο Σαρρηγεωργίου) πιστεύει στις προοπτικές της ελληνικής οικονομίας και αναμένεται να το επιβεβαιώσει αυτό και στην επόμενη επίσκεψή του στην Ελλάδα τις προσεχείς ημέρες!

Αναλυτικό ρεπορτάζ στη σελίδα 2

ΤΙΤΛΟΠΟΙΗΣΕΙΣ ΑΝΤΙ ΓΙΑ ΠΩΛΗΣΕΙΣ ΣΤΑ «ΚΟΚΚΙΝΑ» ΔΑΝΕΙΑ ΕΞΕΤΑΖΟΥΝ ΚΑΠΟΙΕΣ ΤΡΑΠΕΖΕΣ

Σελίδα 21



Καισαρικές

Τι δηλώνει στο NextDeal ο πρόεδρος της Μαιευτικής και Γυναικολογικής Εταιρείας κ. Δημήτρης Λουτράδης

Τι καλύπτουν οι ασφαλιστικές εταιρείες

| Σελίδες 13, 16-17



Nextauto

Όταν έρθεις σε επαφή για πρώτη φορά με την BMW X1 δύσκολα μπορείς να πιστέψεις ότι οδηγείς τη βασική πετρελαιοκίνητη έκδοσή της, μιας και βρίθκει πολυτέλειας, ενώ ξεχωρίζει και για την πολύ καλή οδική συμπεριφορά της

Δοκιμάζουμε την BMW X1 SDRIVE 16D



| Σελίδα 30

MUNICH RE

Προβλέπει ισχυρή ανάπτυξη στις ασφαλίσσεις ζωής | Σελίδα 28

ΠΡΟΞΟΦΛΩΝΤΑΣ

Διαβάστε τα αποτελέσματα των ασφαλιστικών εταιρειών για το 2016. Αλλαγές προμηνύονται στα μερίδια αγοράς των ασφαλιστικών εταιρειών και στη σειρά κατάταξης με βάση την παραγωγή εγγεγραμμένων ασφαλιστών | Σελίδα 4

Eurolife Ανάπτυξη -και- μέσω εξαγορών υπό τη Fairfax

Του ΧΡΗΣΤΟΥ ΚΙΤΣΙΟΥ

Η περαιτέρω ενίσχυση της θέσης της στην εγχώρια ασφαλιστική αγορά, μέσω οργανικής ανάπτυξης, αλλή και εξαγορών, αποτελεί τη βασική στρατηγική της Eurolife, μετά την απόκτηση του 80% του μετοχικού της κεφαλαίου από το private equity fund Fairfax.

Στις 4 Αυγούστου 2016 η Eurobank μεταβίβασε το 80% της Eurolife στην εταιρεία Costa Luxemburg, η οποία εδρεύει στο Λουξεμβούργο. Απώτεροι μέτοχοί της είναι η Fairfax και το καναδικό συνταξιοδοτικό ταμείο OMMERs με 50% έκαστος. Έτσι, Fairfax και OMMERs κατέχουν έκαστος το 40% του μετοχικού κεφαλαίου της Eurolife με την πρώτη να έχει δικαίωμα σε ορίζοντα πενταετίας να αγοράσει το ποσοστό της δεύτερης.

Η απόκτηση της από την Fairfax αποτέλεσε κομβικής σημασίας αλλαγή για την εγχώρια ασφαλιστική εταιρεία.

Η Eurolife έπαψε να αποτελεί θυγατρική ενός τραπεζικού ομίλου, που πρέπει να μειώσει το σταθμισμένο σε κίνδυνο ενεργητικό του και να πωλήσει μη τραπεζικές δραστηριότητες, και έγινε μέλος ενός επενδυτικού οργανισμού με τζίρο από ασφαλιστικές δραστηριότητες, που ξεπερνά τα 10 δις ευρώ, και υπό διαχείριση κεφάλαια (μαθηματικά αποθεματικά και επενδυτικά προϊόντα), τα οποία φθάνουν στα 30 δις ευρώ.

Αποδεσμεύτηκε ως εκ τούτου από σειρά πρακτικών και εποπτικών περιορισμών, που καθιστούσαν απαγορευτική όχι μόνο τη διεκδίκηση εξαγορών ανταγωνιστών, αλλά και την ταχεία οργανική ανάπτυξή της.

Ο νέος βασικός μέτοχος της ασφαλιστικής, ό-

- ▶ **Εξαγορές εταιρειών με καλό χαρτοφυλάκιο περιλαμβάνει η νέα στρατηγική της εταιρείας**
- ▶ **Πώς η ένταξη στον όμιλο Fairfax απελευθερώνει δυνατότητες. Τα κέρδη - ρεκόρ του 2016**

πως επιβεβαιώθηκε στην πρόσφατη γενική συνέλευση των μετόχων του, πιστεύει στις προοπτικές της ελληνικής οικονομίας και συνακόλουθα σε αυτές της εγχώριας ασφαλιστικής αγοράς, που παραμένει μια από τις λιγότερο ώριμες αγορές στην Ευρώπη.

Διαθέτοντας μακροπρόθεσμο επενδυτικό ορίζοντα για τις επενδύσεις της στην ασφαλιστική βιομηχανία (σ.σ δεν έχει πουλήσει καμία από τις ασφαλιστικές εταιρείες που έχει αγοράσει σε διάστημα 30 ετών), η Fairfax ποντάρει στην ανάκαμψη της οικονομίας και στην αύξηση της ασφαλιστικής κάλυψης, ως αποτέλεσμα του περιορισμού των κοινωνικών πόρων προς το συνταξιοδοτικό σύστημα. Υπό το παραπάνω πρίσμα, η στρατηγική της Eurolife για τα επόμενα χρόνια προβλέπει την αξιοποίηση τυχόν ευκαιριών εξαγοράς, που θα παρουσιαστούν, είτε λόγω της απόφασης ξένων ασφαλιστικών ομίλων να αποχωρήσουν από την εγχώρια αγορά, είτε εξαιτίας των πρόσθετων κεφαλαιακών απαιτήσεων που θα επιφέρει η πλήρης εφαρμογή της Solvency II.

Το πρώτο δείγμα αλλαγής στρατηγικής δόθηκε, με την παρουσία της Eurolife στο πρώτο γύρο διεκδίκησης της Εθνικής Ασφαλιστικής, κίνηση που



A FAIRFAX Company

δεν εξελίχθηκε λόγω θεμάτων ανταγωνισμού και σύγκρουσης συμφερόντων που θα προέκυπταν.

Το ενδιαφέρον της Eurolife αναμένεται να

επικεντρωθεί σε εταιρείες που διαθέτουν, αφενός κρίσιμη μάζα ασφαλιστών, αφετέρου προιόντικό μείγμα που ταιριάζει με τη στρατηγική της Eurolife για επικέντρωση των εργασιών της στον κλάδο Ζωής και στις λοιπές γενικές ασφαλίσεις, ππην αυτοκινήτου.

Ταυτόχρονα, προχωρά όλες τις απαραίτητες επενδύσεις που θα επιτρέψουν την περαιτέρω οργανική της ανάπτυξη χωρίς πρόσθετο κόστος. Ήδη το 2016 η Eurolife εμφάνισε αύξηση παραγωγής κατά περίπου 200 εκατ. ευρώ σε σχέση με την προηγούμενη χρονιά, ενώ έκλεισε τη χρήση με κέρδη ρεκόρ.

Ενίσχυση της θέσης στα Βαλκάνια

Υπό το νέο της μέτοχο η Eurolife θα επιδιώξει να ενισχύσει περαιτέρω τη θέση της στη ρουμανική αγορά (σ.σ βρίσκεται μεταξύ των 10 μεγαλύτερων εταιρειών στη Ζωή) και να επεκτείνει την παρουσία της στις αγορές Βουλγαρίας και Σερβίας.

ΠΙΣΤΕΥΩ ότι δεν θα χάσουμε άλλο από την Ελλάδα, σύντομα η αβεβαιότητα θα τελειώσει και η οικονομία θα αρχίσει να ανακάμπτει". Το μήνυμα αυτό έστειλε από το Τορόντο και την ετήσια γενική συνέλευση του χρηματοοικονομικού ομίλου Fairfax Holdings ο Καναδός μεγαλοεπενδυτής Prem Watsa, που έχει επενδύσει περί το 1,5 δις. δολ. στην Ελλάδα μέσω αγοράς μετοχικών πακέτων στην EFG Eurobank, στην ERB Eurolife (μέτοχος πλειοψηφίας), στην Grivalia Properties, την Praktiker Hellas και τον Όμιλο Μυτιληναίου.

Ο κ. Watsa -που επισκέφθηκε τελευταία φορά την Ελλάδα στις αρχές Ιανουαρίου 2016 έχει κληθεί να μιλήσει στη ΓΣ του Συνδέσμου Ελλήνων Βιομηχάνων στις 31 Μαΐου και η τοποθέτησή του για τις προοπτικές της ελληνικής οικονομίας αναμένεται με ιδιαίτερο ενδιαφέρον.

Σημείωση: Η φωτογραφία είναι από την επίσκεψη του κ. V Prem Watsa στα νέα γραφεία του ομίλου Eurolife ERB

Ρεκόρ σε παραγωγή και κέρδη πέρυσι χάρη και στη Fairfax

ΣΥΜΦΩΝΑ με πληροφορίες, τα ενοποιημένα ασφαλιστικά εκτινάχθηκαν στα 498 εκατ. ευρώ, το 2016 ες των οποίων τα 426 εκατ. ευρώ αφορούν στον Κλάδο Ζωής και τα υπόλοιπα έρχονται από τις Γενικές Ασφαλίσεις.

Η εκτίναξη της παραγωγής ήλθε σε σημαντικό βαθμό από τις πωλήσεις του προγράμματος «εξασφαλίζω πλεονέκτημα για το εφάπαξ». Πρόκειται για ασφαλιστικό αποταμιευτικό πρόγραμμα με εγγυημένο επιτόκιο το οποίο διαμορφώνεται με χρήση τεχνικής επιτοκιακής βάσης 3%, εξασφαλίζοντας στις αποταμιεύσεις ετήσιες αποδόσεις μεταξύ 2% με 2,5%.

Σε περιβάλλον χαμηλών (Ελλάδα) ή αρνητικών (υπόλοιπη Ευρωζώνη) επιτοκίων το συγκεκριμένο πρόγραμμα, είχε εντυπωσιακή πορεία, συμβάλλοντας καθοριστικά στην αύξηση των ασφαλιστών της Eurolife Ζωής.

Για τη δημιουργία του προγράμματος η ασφαλιστική αξιοποίησε την τεχνολογία και τις δυνατότητες που προκύπτουν από τη μετοχική σχέση με τον επενδυτικό όμιλο Fairfax.

Σύμφωνα με πληροφορίες το υψηλό εγγυημένο επιτόκιο αντικρίζεται από τοποθετήσεις σε μακροχρόνιους τίτλους ελληνικών κρατικών ομολόγων, ευχέρεια που κατέστη δυνατή με την αλλαγή του ιδιοκτησιακού καθεστώτος της Eurolife καθώς η ενοποίησή της από ένα τραπεζικό όμιλο είχε μια σειρά από πρόσθετους κανονιστικούς περιορισμούς, που πλέον δεν υφίστανται.

Επιπρόσθετα, η πτώση των αποδόσεων πέρσι τόσο στα ελληνικά κρατικά ομόλογα όσο και σε αυτά των υπόλοιπων κρατών του ευρωπαϊκού Νότου (τα παλαιά ποτε PIGS) στα οποία είχε αξιόλογη έκθεση το χαρτοφυλάκιο επενδύσεων της Eurolife οδήγησε στην εγγραφή υψηλότερων επενδυτικών εσόδων. Καλή ήταν η χρονιά και σε επίπεδο τεχνικού αποτελέσματος για τις εταιρείες του ομίλου.

Οι παραπάνω παράμετροι ώθησαν τα κέρδη προ φόρων στα 106 εκατ. ευρώ, επίδοση που αποτελεί ιστορικό ρεκόρ για την ασφαλιστική εταιρεία που τα τελευταία χρόνια έχει κερδίσει σημαντικά μερίδια στον κλάδο Ζωής.



Ο κ. Prem Watsa θα είναι κεντρικός ομιλητής στην Γενική Συνέλευση του ΣΕΒ 31 Μαΐου

από το 1891 ασφαλίζουμε την Ελλάδα

125
χρόνια

Από την ίδρυσή της το 1891, η ΕΘΝΙΚΗ Ασφαλιστική, η πρώτη ελληνική ασφαλιστική, θυγατρική της ΕΘΝΙΚΗΣ Τράπεζας, συμμετέχει και καθοδηγεί τις εξελίξεις, διαθέτοντας μεγάλη οικονομική ευρωστία και όλα τα χαρακτηριστικά του πρωτοπόρου. Αδιάρρηκτα συνδεδεμένη με την ιστορία του τόπου μας, βρίσκεται πάντα δίπλα στους ασφαλισμένους και στους ανθρώπους της, πάντα στο πλευρό της κοινωνίας και με αξίες διαχρονικές, όπως το ήθος, η αριστεία, η πελατοκεντρικότητα και η κοινωνική προσφορά, συνεχίζει με τον ίδιο δυναμισμό και με ισχυρά οικονομικά μεγέθη το συναρπαστικό ταξίδι που ξεκίνησε πριν από 125 χρόνια.



© 18189/www.ethniki-asfalistiki.gr

[facebook.com/ethnikiasfalistiki](https://www.facebook.com/ethnikiasfalistiki)

ΕΘΝΙΚΗ
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

θέσεις

Τα χαμηλά επιτόκια υπονομεύουν τις συντάξεις

ΜΟΝΟ ΕΝΑ ΣΤΑ ΤΡΙΑ ΑΤΟΜΑ παραγωγικής ηλικίας διεθνώς, αναμένουν ότι θα έχουν μια άνετη συνταξιοδότηση, εξαιτίας των χαμηλών επιτοκίων και των πιέσεων που δέχονται οι προϋπολογισμοί πρόνοιας, σύμφωνα με την έρευνα της HSBC «Το μέλλον της Συνταξιοδότησης». Σύμφωνα με αποκαλυπτικά στοιχεία της έρευνας, που δείχνει και τη δουλειά που έχουν να κάνουν οι ασφαλιστές για να πείσουν, τρία στα



Του Λάμπρου Καραγεώργου

πέντε άτομα (61%) παραγωγικής ηλικίας, πιστεύουν ότι η παγκόσμια οικονομική κρίση του 2007/2008 έχει δυσκολέψει την αποταμίευση για μια άνετη συνταξιοδότηση. Το 45% των ατόμων παραγωγικής ηλικίας θεωρούν ότι τα χαμηλά επιτόκια τους δημιουργούν την ανάγκη να αποταμιεύουν περισσότερα χρήματα, ενώ σχεδόν οι μισοί (47%) πιστεύουν ότι τα χαμηλά επιτόκια συνεπάγονται τη μεταφορά χρημάτων από τις αποταμιεύσεις σε επενδυτικά προϊόντα. Το 37% των ατόμων παραγωγικής ηλικίας αναμένουν η κρατική σύνταξη ή η κοινωνική ασφάλιση να τους βοηθήσουν να χρηματοδοτήσουν την περίοδο της σύνταξής τους. Από την άλλη πλευρά εξαιτίας της γήρανσης του πληθυσμού και των περιορισμένων κρατικών προϋπολογισμών, το 65% των ερωτώμενων ανησυχούν, ότι η μείωση των κρατικών συντάξεων και των κοινωνικών παροχών θα επηρεάσουν τη σύνταξή τους. Επίσης σύμφωνα με άλλο ανησυχητικό στοιχείο το 62% των ατόμων ανησυχούν ότι τα ποσά από το συνταξιοδοτικό πρόγραμμα που παρέχεται από τον εργοδότη τους, δεν θα μπορούν να καταβληθούν στο ακέραιο, όταν θα έρθει η στιγμή να συνταξιοδοτηθούν.

Τέλος το 47% θεωρεί ότι η λύση είναι για «συνταξιοδότηση» είναι η επένδυση σε ακίνητα, το 30% σε μετρητά, το 29% τα μερίδια και οι μετοχές και το 22% τα ιδιωτικά ατομικά συνταξιοδοτικά σχήματα!

Nextdeal

Η Νο1 δεκαετήμερη έκδοση για την ασφαλιστική αγορά και τον χρηματοοικονομικό χώρο

ΙΔΙΟΚΤΗΤΗΣ:

ΔΙΣΤΡΑΤΟ – ΕΥΑΓΓΕΛΟΣ ΣΠΥΡΟΥ ΕΠΕ

e-mail: info@spiroueditions.gr

ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΣΥΝΤΑΞΗΣ: Λάμπρος Καραγεώργος

Συντάσσεται από συντακτική ομάδα

ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΕΣ, ΦΩΤΟΡΕΠΟΡΤΑΖ ΒΙΔΕΟ:

Κωστής Ε. Σπύρου

ΣΚΙΤΣΟ: Ελπίδα Σπύρου

ΛΟΓΙΣΤΗΡΙΟ: Κώστας Παπαντωνόπουλος

ΣΥΝΔΡΟΜΕΣ: Γεωργία Καλασιάνη

ΥΠΕΥΘ. ΔΙΑΦΗΜΙΣΗΣ: Γεωργία Καλασιάνη

ΔΙΟΡΘΩΣΗ: Ορέστης Σκινάς

ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΚΟ: Γιάννης Γ. Μπουκουβάλας

ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ: Γιάννης Γ. Μπουκουβάλας

ΕΚΤΥΠΩΣΗ: IRIS AEBE

ΔΙΑΝΟΜΗ: ΑΡΓΟΣ Α.Ε.

ΤΙΜΗ ΦΥΛΛΟΥ: 2,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΑΤΟΜΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 50,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΕΤΑΙΡΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 100,00 ΕΥΡΩ

ΕΠΙΣΤΟΛΕΣ: Φιλελλήνων 3, Σύνταγμα, 105 57 Αθήνα

Τηλ.: 210 3229394, Fax: 210 3257074

A.Φ.Μ. 095606935, Δ.Ο.Υ. Δ' ΑΘΗΝΩΝ

e-mail: info@nextdeal.gr

website: www.nextdeal.gr

Τα ενυπόγραφα άρθρα και σχόλια που στέλνονται στην εφημερίδα δεν εκφράζουν απαραίτητα και τις απόψεις του εντύπου.

Προξοιολόγησαν...

ΑΛΛΑΓΕΣ ΠΡΟΜΗΝΥΟΝΤΑΙ στα μερίδια αγοράς των ασφαλιστικών εταιρειών και στη σειρά κατάταξης με βάση την παραγωγή εγγεγραμμένων ασφαλιστών (συν δικαιωμάτων) για το 2016 καθώς ορισμένες αύξησαν σημαντικά την παραγωγή άλλες όμως κινήθηκαν αρνητικά σύμφωνα με τα μέχρι τώρα δημοσι-

οποιηθέντα. Η κρίση πάντα «ανακατεύει» τη σούπα και άλλους τους βγάζει στον αφρό και άλλους τους βυθίζει. Στην κρίση φαίνεται και η σοβαρή δουλειά που μπορεί να έχει κάνει κάποιος όλα τα προηγούμενα χρόνια καθώς καταφέρνει όχι μόνο να επιβιώνει αλλά και να αναπτύσσεται...

ΣΗΜΕΙΩΝΟΥΜΕ ότι η συνολική παραγωγή ασφαλιστών έκλεισε το 2016 με αύξηση της συνολικής παραγωγής κατά 4,6% στα 3.783,52 εκατ. ευρώ! Συνεπώς εταιρείες με μεγαλύτερο ποσοστό αύξησης κερδίζουν μερίδιο αγοράς σε σχέση με όσες έχουν μικρότερο ποσοστό αύξησης ή πολύ περισσότερο παρουσιάζουν μείωση παραγωγής.

ΜΕ ΒΑΣΗ ΤΑ ΜΕΧΡΙ τώρα επίσημως έχει ανακοινώσει αποτελέσματα η Εθνική Ασφαλιστική που παραμένει ηγετίδα δύναμη της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς παρά το γεγονός ότι ανακοίνωσε μειωμένη παραγωγή ασφαλιστών στα 577,7 εκατ. ευρώ έναντι 609,6 εκατ. ευρώ την αντίστοιχη περίοδο του 2015 λόγω της μειωμένης παραγωγής των εφάπαξ προϊόντων Ζωής και του Κλάδου Αυτοκινήτου.

Η EUROLIFE αύξησε την παραγωγή της στα τα 498 εκατ. ευρώ το 2016, εκ των οποίων τα 426 εκατ. ευρώ αφορούν στον Κλάδο Ζωής και τα υπόλοιπα έρχονται από τις Γενικές Ασφαλίσεις. Η εκτίναξη της παραγωγής κατά περίπου 200 εκατ. ευρώ μέσα σε μία χρονιά προήλθε σε σημαντικό βαθμό από τις αυξημένες πωλήσεις του προγράμματος «εξασφαλίζω πλεονέκτημα για το εφάπαξ» με εγγυημένο επιτόκιο.

ΟΠΩΣ μας απάντησε η NN Hellas σε σχετικό ερώτημα μας, το σύνολο των εγγεγραμμένων ασφαλιστών Ζωής για την NN Hellas το 2016 ανήλθε σε €403.992.578,21. Κατά το 2016, τα εγγεγραμμένα ασφαλιστρα Ζωής της NN Hellas (συμπεριλαμβανομένων και των ασφαλιστών Υγείας), σημείωσαν αύξηση ύψους 20,8% ως προς το 2015 με την νέα διευθύνουσα σύμβουλο Μαριάννα Πολιτοπούλου να αναζητά νέους τρόπους ενίσχυσης και του εισοδήματος των συνεργατών της ε-



ταιρείας είτε με νέα προϊόντα κυρίως στην υγείας είτε μέσω της μεσιτικής σε συνεργασία με άλλες ασφαλιστικές στις γενικές ασφαλίσεις. Άλλες πληροφορίες αναφέρουν επίσης ότι ανανεώθηκε η συμφωνία ING-Πειραιώς.

Η INTERAMERICAN ανακοίνωσε μικτά εγγεγραμμένα ασφαλιστρα για το 2016 στα 329 εκατ. ευρώ, έναντι 341 εκατ. κατά το 2015 και κέρδη ύψους 5,5 εκατ. ευρώ.

ΜΕ ΙΚΑΝΟΠΟΙΗΤΙΚΗ αύξηση έκλεισε η χρόνια και για την Metlife η οποία δραστηριοποιείται αποκλειστικά στον κλάδο Ζωής. Η εταιρεία όπως μας ενημέρωσε έκλεισε τη χρόνια με παραγωγή εγγεγραμμένων ασφαλιστών στα 247 εκατ. ευρώ έναντι 235 εκατ. ευρώ ένα χρόνο πριν, γεγονός που την κατατάσσει στην Τρίτη θέση της κατάταξης των ασφαλιστικών εταιρειών Ζωής

ΕΠΙΣΗΣ Η ALLIANZ πραγματοποίησε το 2016 παραγωγή ασφαλιστών 190,94 εκατ. ευρώ έναντι 195,93 εκατ. ευρώ το 2015.

ΝΕΑ ΠΑΡΑΤΑΣΗ πή-

ρε η υπόθεση της Εθνικής Ασφαλιστικής καθώς σύμφωνα με σχετικές πληροφορίες το θέμα της πώλησής της δεν συζητήθηκε στο διοικητικό συμβούλιο της Εθνικής Τράπεζας εκτός. Οι Κινέζοι της Fosun και οι Έλληνες, ελληνοαμερικάνοι και αμερικάνοι, της Exin, εξακολουθούν να αγωνιούν καθώς έχουν καταθέσει τις δυο καλύτερες προσφορές. Στο μεταξύ οι κινέζοι πάνε και έρχονται στη χώρα μας, με τελευταία επίσκεψη από τη μεγάλη φίλη χώρα, να ήταν του Υπουργού Εξωτερικών, την προηγούμενη εβδομάδα. Επίσης η κυβέρνηση βλέπει θετικά το γενικότερο κινεζικό επενδυτικό ενδιαφέρον ιδιαίτερα όταν διαπιστώνει από την άλλη πλευρά, τη δυτική, ότι οι επενδυτικές προτάσεις είναι περιορισμένες. Όμως στην περίπτωση της Εθνικής Ασφαλιστικής εκτός των κινέζων υπάρχουν και τα ελληνοαμερικάνικα συμφέροντα, οπότε τα δεδομένα αλλάζουν, καθώς για πρώτη φορά τα τελευταία χρόνια εκφράζεται έμπρακτα το ενδιαφέρον από τις ΗΠΑ για επενδύσεις στην Ελλάδα, οι οποίες μπορεί να στείλουν ένα ξεκάθαρο μήνυμα στην διεθνή κοινότητα, για αλληλεγγύη της ελληνικής οικονομίας. Τέλος ορισμένοι εκτιμούν ότι και η Εθνική Τράπεζα θα επιλέξει το «μοντέλο ΟΛΘ», δηλαδή sort list με βελτιωμένες προσφορές από τους δύο πρώτους. Στον ΟΛΘ το μοντέλο αυτό δούλεψε και μάλιστα έφερε τον δεύτερο πρώτο... Για να δούμε...



Η GENERALI HELLAS όπως

ανακοίνωσε σε πρόσφατη εκδήλωση των συνεργατών της, ο Chief Technical Manager κ. Παναγιώτης Βασιλόπουλος (φωτό), κατέγραψε συνολική αύξηση παραγωγής ασφαλιστών 9,3% σε σύγκριση με το 2015, φτάνοντας τα 183,7 εκατ. ευρώ. Τα κέρδη προ φόρων ανήλθαν στα 10,2 εκατ. ευρώ, τα υψηλότερα που κατέγραψε ποτέ στην ιστορία της στην Ελλάδα!

Η ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΠΙΣΤΗ ανακοίνωσε παραγωγή ασφαλιστών για το 2016 ύψους 172,2 εκατ. ευρώ, έναντι 167,2 εκατ. ευρώ στην προηγούμενη χρήση και κέρδη 20,6 εκατ. ευρώ, έναντι 16,1 εκατ. ευρώ το 2015.

ΑΝ ΚΑΙ ΔΕΝ ΥΠΑΡΧΟΥΝ ακόμη επίσημες ανακοινώσεις και άλλες εταιρείες έχουν παρουσιάσει θετικά αποτελέσματα για το 2016, γεγονός που είναι ένα μήνυμα αισιοδοξίας για τη συνέχεια...



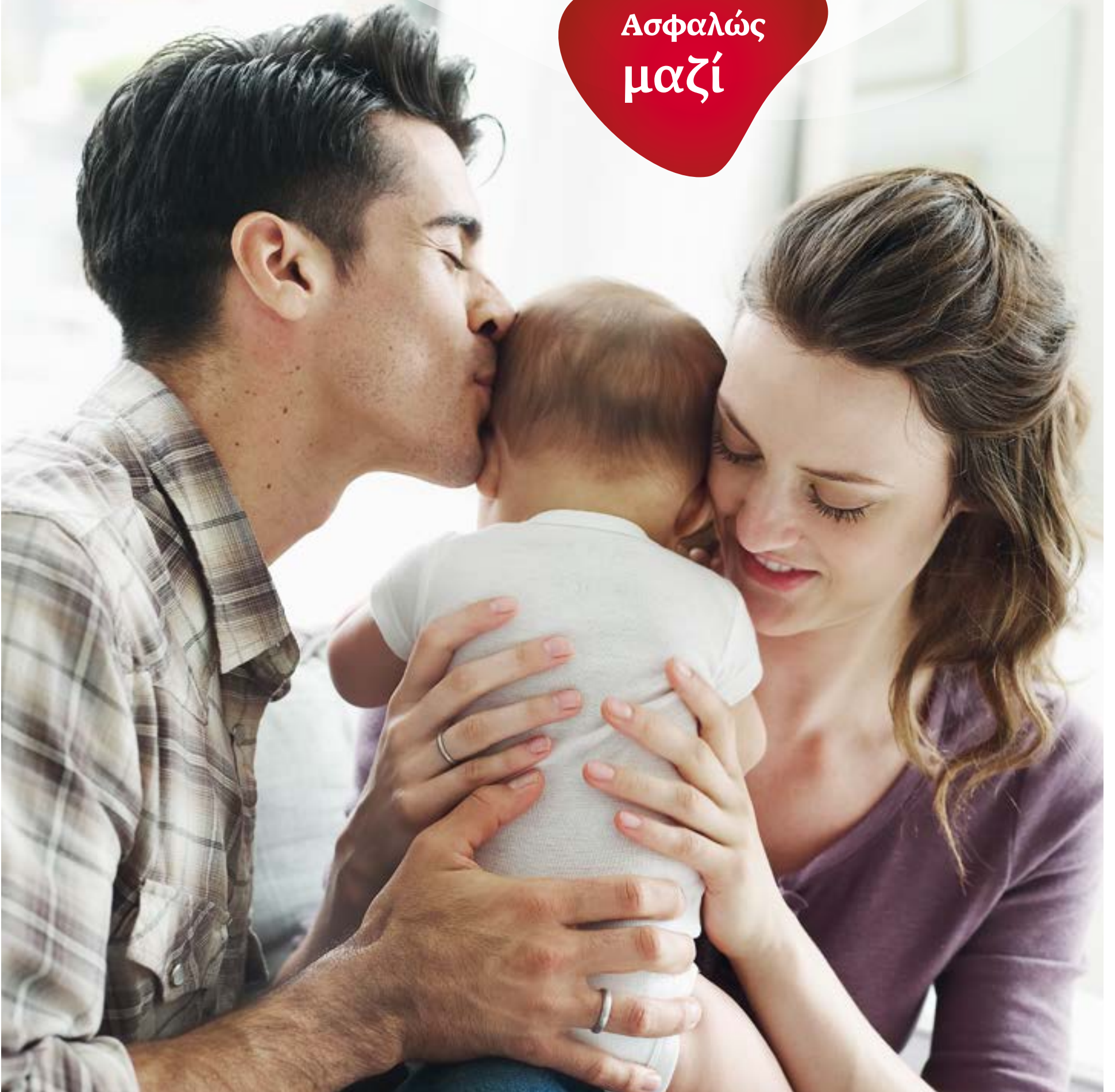
Δύο μαζί,
παρέχουν περισσότερη
ασφάλεια.

ERGO

ΑΤΕΑσφαλιστική 

Μέλος του ασφαλιστικού ομίλου **ERGO**

Ασφαλώς
μαζί



Τεχνογνωσία, ευελιξία, ποιότητα, ετοιμότητα, τα ισχυρά χαρτιά της MetLife



Ο κ. Δημήτρης
Μαζαράκης

Με επιτυχία η MetLife πραγματοποίησε την ετήσια εταιρική της εκδήλωση, παρουσία όλων των συνεργατών του Agency απ' όλη την Ελλάδα. Πιστή στη δέσμευσή της να είναι δίπλα στους ανθρώπους της, η MetLife βράβευσε τους συνεργάτες της που διακρίθηκαν για τις επιδόσεις τους το 2016 και παρουσίασε την ολοκληρωμένη στρατηγική και τους στόχους της εταιρείας για το 2017.

Ο κ. Δημήτρης Μαζαράκης, διευθύνων σύμβουλος της MetLife στην εναρκτήρια ομιλία του τόνισε μεταξύ άλλων ότι το 2016 ήταν, για εμάς, μια ακόμη επιτυχημένη χρονιά όπου καταφέραμε να πετύχουμε και να ξεπεράσουμε όλους τους στόχους που είχαμε προγραμματίσει. Για την 4ετία 2012-2016, η αύξηση των πωλήσεων ήταν της τάξης του 54%, ενώ η αύξηση μέσου εισοδήματος στο Agency άγγιξε το 30%. Το 2016, έκλεισε για την MetLife με 6 συνολικές διακρίσεις. Οι καιροί όμως είναι δύσκολοι. Οι πολιτικοί και οικονομικοί παράγοντες αστάθμητοι. Κανείς δεν μπορεί να προβλέψει τι θα συμβεί αύριο, σε αυτό το ρευστό περιβάλλον, εμείς συνεχίζουμε να είμαστε σε διαρκή εγρήγορση, υπογράμμισε ο κ. Μαζαράκης.

Στη συνέχεια, ο κ. Γιώργος Ζερβουδάκης, επικεφαλής Face to Face Distribution Ελλάδας παρότρυνε τους ανθρώπους του

να συνεχίσουν στην ίδια πορεία τονίζοντας ότι στο Agency της MetLife δεν επιτρέπουμε σε καμία δυσκολία να θέσει υπό αμφισβήτηση την κατάκτηση των επαγγελματικών μας στόχων. Η κρίση διαμορφώνει μια νέα ασφαλιστική πραγματικότητα. Γεννά ευκαιρίες και εμείς βρισκόμαστε στο σωστό μέρος, έχουμε τα σωστά εργαλεία είμαστε «έτοιμοι, πρόθυμοι και ικανοί» να τις αξιοποιήσουμε. Σας καλώ να συνεχίσουμε, με την ίδια ένταση, το ίδιο πάθος και αγάπη για την ασφαλιστική ιδέα, την ίδια προσήλωση στις ανάγκες των πελατών μας, με περηφάνια και αισιοδοξία, σημείωσε ο κ. Ζερβουδάκης.

Ταυτόχρονα, η παρουσία του κ. Eric Clurfain, επικεφαλής της Περιφέρειας Ανατολικής και Νότιας Ευρώπης της MetLife, απέδειξε με τον καλύτερο δυνατό τρόπο τη σημασία της ελληνικής αγοράς και επιβεβαίωσε την πρόθεση της εταιρείας να στηρίξει με τα πιο σύγχρονα και δοκιμασμένα, στις πιο απαιτητικές αγορές, εργαλεία την ελληνική ομάδα.

Όπως τονίζεται η MetLife, αποδεικνύει για μια ακόμη χρονιά, πως το κλειδί για την συνεχή επιτυχία της είναι ο πελατοκεντρικός της χαρακτήρας και υπογραμμίζει με κάθε ευκαιρία ότι καθοριστικό ρόλο σε αυτή την επιτυχία κατέχουν οι έμπειροι, αφοσιωμένοι και δυναμικοί άνθρωποί της.



Ο κ. Eric Clurfain



Ο κ. Γιώργος Ζερβουδάκης



- με εντυπωσιακές διεθνείς συνεργασίες σε επίπεδο μετόχων και αντασφαλιστών [ο Όμιλος της κορυφαίας ελβετικής τραπεζο-ασφαλιστικής εταιρίας **Baloise** είναι ένα από τα 13 ιδρυτικά μέλη της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος, το 1907]
- με την 1η θέση στον ελληνικό χώρο, στα πανευρωπαϊκά **stress tests** ασφαλιστικών εταιριών
- με Δείκτη Φερεγγυότητας **331,6%**, δηλαδή 3,3 φορές περισσότερο από το απαιτούμενο [αποτελέσματα 30ης/9/2015]
- με πρωτοποριακές ασφαλιστικές παροχές και σύγχρονες μηχανογραφικές εφαρμογές
- με το να συμπεριλαμβάνεται στις **50 ταχύτερα ανερχόμενες ελληνικές επιχειρήσεις** όλων των κλάδων της Οικονομίας [Fortune]
- με γρήγορες και απλές διαδικασίες **αποζημιώσεων**
- με διπλασιασμό της έκτασης των **κεντρικών της γραφείων** από τα 2.500 τ.μ. στα 5.000 τ.μ.
- με εξυπηρέτηση άνω των **300.000 πελατών** [ιδιωτών & επιχειρήσεων]
- με **συνεργάτες και σημεία εξυπηρέτησης σε όλη την Ελλάδα**
- με φιλική, προσωπική και αξιόπιστη προσέγγιση σε πελάτες και συνεργάτες!

ΤΗΣ ΜΑΙΡΗΣ ΛΑΜΠΑΔΙΤΗ

Απώλειες διαφορετικών ταχυτήτων θα υποστούν για πολλοστήφορα 900.000 κύριες συντάξεις το 2019 ενώ δεν αποκλείεται το ψαλίδι να φτάσει και στις επικουρικές συντάξεις σε περίπτωση που δεν επιτευχθεί η μείωση της συνταξιοδοτικής δαπάνης κατά 1% του ΑΕΠ μέσω της περικοπής της προσωπικής διαφοράς στις κύριες συντάξεις.

Επιδίωξη της κυβέρνησης είναι -εφόσον κάτι τέτοιο εγκριθεί και από τους εκπροσώπους των δανειστών- η προσωπική διαφορά να κόβεται τόσο, ώστε το συνολικό ποσό της εκάστοτε σύνταξης να μην μειώνεται πάνω από 20% με 25%. Αυτό το ποσοστό στις υψηλές συντάξεις μπορεί να αντιστοιχεί σε ορισμένες ακραίες περιπτώσεις σε μείωση έως και 350 ευρώ.

Για βγει ο λογαριασμός, στο φάσμα των περικοπών θα βρεθούν ακόμα και οι κατώτατες συντάξεις των 486 ευρώ καθώς εμφανίζουν προσωπικές διαφορές της τάξης των 45 ευρώ. Στον αντίποδα οι υψηλές συντάξεις (γιατρών, δικηγόρων ΤΕΒΕ, πανεπιστημιακών) που εμφανίζουν μεγάλες προσωπικές διαφορές έως και 450 ευρώ, θα υποστούν δραματικές μειώσεις αν δεν τεθεί κόφτης που να περιορίζει τις απώλειες.

Ανώτατοι αξιωματούχοι του υπουργείου εργασίας παραδέχονται ότι «το πόσο χαμηλά θα φτάσει το μαχαίρι» καθώς και η θέσπιση ανώτατου πλάφόν αποτελεί αντικείμενο της τεχνικής διαπραγμάτευσης με τους θεσμούς.

Πάντως το πρώτο κύμα επαναυπολογισμού (50% των κύριων συντάξεων) δείχνει ότι δεν υπάρχει προσωπική διαφορά στις μεσαίες συντάξεις του ΙΚΑ που ορίζονται σήμερα στα 720 ευρώ. Επίσης μηδενικές διαφορές αναμένονται στις συντάξεις του ΙΚΑ ύψους 530 ευρώ ενώ μικρές θα είναι οι διαφορές στα κατώτατα όρια των συντάξεων. Δηλαδή η κατώτατη σύνταξη του ΙΚΑ ύψους 486 ευρώ με 15 χρόνια ασφάλισης εμφανίζει προσωπική διαφορά 44 ευρώ. (αναμένεται να μειωθεί στα 442 ευρώ) Η κατώτατη σύνταξη του ΤΕΒΕ ύψους 441,2 με 15 χρόνια ασφάλισης ευρώ εμφανίζει προσωπική διαφορά 12 ευρώ (αναμένεται να μειωθεί στα 428,7.)

Αντίθετα δραματικές περικοπές εξαιτίας των μεγάλων προσωπικών διαφορών πρέπει να περιμένουν:

Υψηλόμισθοι με πάνω από 30 έτη ασφάλισης.

Ειδικότερα δημόσιοι υπάλληλοι, ένστολοι, γιατροί του ΕΣΥ, πανεπιστημιακοί, 270.000 συνταξιούχοι του πρώην ΤΕΒΕ που λαμβάνουν το μόνους των 220 ευρώ καθώς και συνταξιούχοι που έφυγαν με 20ετία και άνω σε καθεστώς βαρέων καθώς η προσαύξηση καταργήθηκε με τον νέο νόμο.

Στην πρέσα 900.000 κύριες συ



Για τους συνταξιούχους του δημόσιου οι προσωπικές διαφορές υπολογίζονται από 153 έως και 240 ευρώ ήτοι περίπου το 15% με 20% της συνολικής τους σύνταξης. Έτσι, θα είναι οι διηλιθ "άτυχοι" της υπόθεσης καθώς θα δουν το σύνολο της προσωπικής τους διαφοράς να κόβεται.

Το "μαχαίρι" θα υποστούν περισσότερο οι πρώην δημόσιοι υπάλληλοι Πανεπιστημιακής εκπαίδευσης με πάνω από 35 χρόνια ασφάλισης και ακολουθούν οι Τεχνολογικής και Δευτεροβάθμιας εκπαίδευσης, που συνταξιοδοτήθηκαν με 35ετία. Δεν φαίνεται να διασώζονται ούτε οι ένστολοι, ούτε οι γιατροί του ΕΣΥ με 35ετία. Μικρότερη προσωπική διαφορά θα έχουν όσοι αποχώρησαν με 28 - 32 έτη ασφάλισης, ενώ μικρή ή και καθόλου θα δουν όσοι αποχώρησαν με 25ετία και κάτω.

Απώλειες θα δουν επίσης συνταξιούχοι του Ταμείου Νομικών και του ΤΣΑΥ, του πρ. ΤΑΕ - ΟΑΕΕ και ΤΣΜΕΔΕ.

Παραδείγματα

Δημόσιο

1. Δημόσιος υπάλληλος ΠΕ με 35ετία που λαμβάνει σύνταξη 1.182€ εμφανίζει προσωπική διαφορά -240,42 και η σύνταξή του θα μειωθεί στα 941,86 €. (-20,3%) Οι διαφορές είναι μικρότερες η ίσες του 22% και οι απώλειες δεν επηρεάζονται από τη θέσπιση ή όχι του «κόφτη».

2. Δημόσιος υπάλληλος ΤΕ με 35ετία που λαμβάνει σύνταξη 1143,58 ευρώ εμφανίζει προσωπική διαφορά 227,27 ευρώ. Η σύνταξή του θα μειωθεί στα 916. (-20%)

3. Δημόσιος υπάλληλος ΔΕ με 35ετία που λαμβάνει σύνταξη 1040,59 ευρώ εμφανίζει προσωπική διαφορά 184,44 ευρώ. Η σύνταξή του θα μειωθεί στα 855,55 (-17,7%)

4. Γιατρός του ΕΣΥ με 35ετία που λαμβάνει σύνταξη 1.461€ εμφανίζει προσωπική διαφορά 474 ευρώ. Η σύνταξή του θα μειωθεί στα 987 ευρώ

(32,4%) ή στα 1139,5 ευρώ αν θεσπιστεί κόφτης.

ΕΤΑΑ

5. Δικηγόρος που συνταξιοδοτήθηκε

με 40ετία λαμβάνει σύνταξη 1180 και εμφανίζει προσωπική διαφορά 490 ευρώ. Η σύνταξή του θα μειωθεί στα 690 ευρώ (-41%) η αν θεσπιστεί πλάφόν θα μειωθεί στα 920,4 ευρώ. (-22%)

ΙΚΑ

6. Συνταξιούχος ΙΚΑ που λαμβάνει τα κατώτατα όρια 486 ευρώ εμφανίζει προσωπική διαφορά 44 ευρώ. Η σύ-

ΠΕΡΙΚΟΠΕΣ ΣΤΙΣ ΣΥΝΤΑΞΕΙΣ ΤΟΥ ΔΗΜΟΣΙΟΥ ΑΠΟ ΤΗΝ 1-1-2019

ΕΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ	ΚΑΤΑΒΑΛΛΟΜΕΝΗ ΣΥΝΤΑΞΗ	ΕΠΑΝΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ	ΠΡΟΣΩΠΙΚΗ ΔΙΑΦΟΡΑ
ΠΕ 40	1.318,3 €	1.105,1 €	-213,2 €
ΠΕ 35	1.182,28 €	941,86 €	-240,42 €
ΠΕ 30	985,6 €	806,5 €	-179,1 €
ΤΕ 40	1.276,33 €	1.071,06 €	-205,27 €
ΤΕ 35	1.143,58 €	916,31 €	-227,27 €
ΤΕ 30	944,3 €	787,1 €	-157,2 €
ΔΕ 40	1.179,5 €	994,2 €	-185,3 €
ΔΕ 35	1.040,29 €	855,85 €	-184,44 €
ΔΕ 30	894,43 €	741,27	-153,16

*Τα ποσά έχουν υπολογιστεί στα αντίστοιχα ΜΚ εξόδου

Ντάξεις το 2019. Ποιες διασώζονται



ντάξή του αν δε μπει κατώτατο πλάφόν θα μειωθεί στα 442 ευρώ.

7. Συνταξιούχος ΙΚΑ ,μπρέτα ανηλίκου με 27 χρόνια που λαμβάνει σύνταξη 741€ ευρώ εμφανίζει προσωπική διαφορά 79 €. Η σύνταξή της θα μειωθεί στα 662 €: (-10.6%)

8. Συνταξιούχος ΙΚΑ με βαρέα που λαμβάνει 1.291€ εμφανίζει προσωπι-

κή διαφορά 337€..Η σύνταξη του θα μειωθεί 954 ευρώ(26,1%) η με τον κόφτη στα 1006.98 ευρώ (-22%)

9. Συνταξιούχος ΙΚΑ με 25ετίας λαμβάνει σύνταξη 742,8 ευρώ .Η σύνταξή του δε θα μειωθεί καθώς δεν εμφανίζει προσωπική διαφορά.

10. Συνταξιούχος ΙΚΑ με 35ετία που λαμβάνει σύνταξη 1383.14 ευρώ εμ-

ΠΕΡΙΚΟΠΕΣ ΣΤΙΣ ΣΥΝΤΑΞΕΙΣ ΙΚΑ ΑΠΟ ΤΗΝ 1-1-2019			
ΕΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ	ΣΥΝΤΑΞΗ ΜΕ ΠΑΛΙΟ ΤΡΟΠΟ ΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΥ	ΕΠΑΝΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ	ΠΡΟΣΩΠΙΚΗ ΔΙΑΦΟΡΑ
15	486,84 €	442,8	-44,04 €
20	531,8 €	553,68 €	0 €
25	742,8	766,33 €	0 €
30	879,72 €	878,8 €	-1 €
35	1.383,14 €	1.246,9 €	-136,2 €
40	1.491,77 €	1.376,4	-115,37 €

*Τα ποσά έχουν υπολογιστεί στις αντίστοιχες ασφαλιστικές κλάσεις

φανίζει προσωπική διαφορά 136.2 ευρώ. Η σύνταξή του θα μειωθεί στα 1246.9 ευρώ.(-9.8%)

ΟΑΕΕ

Συνταξιούχος ΤΕΒΕ με 15ετία που λαμβάνει σύνταξη 441,2 € εμφανίζει προσωπική διαφορά 12,5 ευρώ. Η σύνταξή του θα μειωθεί στα 428.7 ευρώ. (-2.8%)

Συνταξιούχος ΤΕΒΕ με 20ετία που λαμβάνει σύνταξη 712,4 ευρώ εμφανίζει προσωπική διαφορά 261 ευρώ. Η σύνταξή του μειώνεται στα 451.4 (-36.6%). η αν θεσπιστεί ο κόφτης στα 555.7 ευρώ.(-22%)

Συνταξιούχος ΤΕΒΕ με 37 χρόνια ασφάλισης που λαμβάνει σύνταξη 1.441,8 € εμφανίζει προσωπική διαφορά 419.4 ευρώ. Η σύνταξή του θα μειωθεί 1022.4(-29%) η αν θεσπιστεί ο κόφτης στα 1124.61 ευρώ.(-22%)

Συνταξιούχος του πρώην ΤΑΕ με 35ετία και ασφάλιση στις υψηλότερες κατηγορίες λαμβάνει σύνταξη 1.021€ και εμφανίζει προσωπική διαφορά 314 ευρώ. Η σύνταξή του θα μειωθεί στα 707 ευρώ (-30.7%) η αν θεσπιστεί ο κόφτης στα 796.3 ευρώ.(-22%)

Από την άλλη υπάρχουν υψηλοσυνταξιούχοι που ενώ εισπράττουν σήμερα υψηλές συντάξεις θα καταλήξουν με μικρές ή και μηδενικές προσωπικές διαφορές. Αυτοί είναι κυρίως:

ΔΕΚΟ - Τράπεζες

• Συνταξιούχοι από ΔΕΚΟ - Τράπεζες, οι οποίοι πλήρωναν πολύ υψηλές εισφορές και θα λάβουν με το νέο σύστημα την προσαύξηση της σύνταξης [0,075% καθεμία ποσοστιαία μονάδα (1%) επιπλέον εισφοράς].

Οι συντάξεις θα υποστούν και νέο κτύπημα το 2020 εξαιτίας της μείωσης του αφορολόγητου. Εκτιμάται ότι η συνολική μνημονιακή απώλεια των συνταξιούχων από τις μειώσεις, την φορολογία και τις εισφορές θα φθάσει μετά τις νέες περικοπές - το 65%.

Σύμφωνα με το Ενιαίο Δίκτυο Συνταξιούχων κατά την περίοδο των Μνημονίων (2010-2016) οι συνταξιούχοι έχασαν 50 δισ. ευρώ, λόγω μείωσης

των κύριων και επικουρικών συντάξεων τους κατά 35 έως 50%.

Μειωμένες κατά 15%-20% οι νέες συντάξεις

Οι «σιγούρα χαμένοι» των περικοπών είναι οι νέοι συνταξιούχοι. Ο νόμος Κατρούγκαλου προβλέπει σημαντικά διαφοροποιημένο τρόπο υπολογισμού των νέων κύριων συντάξεων, που οδηγεί μεσοσταθμικά σε μειώσεις της τάξης του 15% με 20% για την πλειοψηφία των νέων συντάξεων. Οι αλλαγές αφορούν όσους κατέθεσαν ή θα καταθέσουν αίτηση συνταξιοδότησης μετά τις 12 Μαΐου 2016.

Τα πρώτα θύματα εκτιμώνται σε περίπου 55.000 με 60.000 συνταξιούχους που έχουν ήδη καταθέσει αίτηση.

Έτσι, για παράδειγμα, μεγάλοι χαμένοι του νέου συστήματος θεωρούνται οι ασφαλισμένοι στον πρώην ΟΑΕΕ, ελεύθεροι επαγγελματίες. Είναι χαρακτηριστικό το παράδειγμα ασφαλισμένου μετά από 35 έτη ασφάλισης και μέσο όρο αποδοχών 1.322,01 ευρώ, που ενώ με το παλιό σύστημα θα έπαιρνε σύνταξη 1.181,4 ευρώ, με το νέο νόμο θα λάβει 880,01 ευρώ, μειωμένη κατά 301,39 ευρώ.

Οι κατώτατες συντάξεις 15ετίας που θα απονέμει στο εξής ο ΕΦΚΑ σε χαμηλόμισθους θα ξεκινούν από 195,90 ευρώ για σύνταξη χρείας, από 288 ευρώ για μειωμένη σύνταξη γήρατος και στην καλύτερη περίπτωση δε θα ξεπερνούν τα 414,90 ευρώ (έναντι 486 ευρώ που είναι η σημερινή σύνταξη του ΙΚΑ)

Πόσο «ψηλιδίζονται» οι νέες συντάξεις χρείας

Με τη προσωρινή σύνταξη των 345 ευρώ εξακολουθούν να διαβιώνουν χιλιάδες χήρες/οι καθώς δεν έχει ακόμα απονεμηθεί ούτε μια οριστική σύνταξη χρείας με το νόμο Κατρούγκαλου. Οι συντάξεις, για θανάτους που επέρχονται από 13/5/2016 και μετά, όχι μόνο καθυστερούν αλλά θα είναι και «ψηλιδισμένες». Οι δικαιούχοι θα λαμβάνουν μόνο το 50% της σύνταξης του θανόντα αντί του 70% που ίσχυε με το

προηγούμενο καθεστώς.

Οι παλιές συντάξεις χρείας (πριν τις 13/5/2016) θα επανυπολογιστούν με το νέο τρόπο αλλά ο δικαιούχος θα εξακολουθεί να λαμβάνει το 70% του νέου ποσού.

Οι σημαντικότερες αλλαγές του ν. Κατρούγκαλου που φέρνουν σε δυσμενέστερη θέση τους νέους δικαιούχους σύμφωνα με το Ενιαίο Δίκτυο Συνταξιούχων είναι οι εξής :

1. Θεσπίζεται το 55ο έτος ως όριο ηλικίας του επιζώντος συζύγου για τη θεμελίωση δικαιώματος συνταξιοδότησης λόγω θανάτου και προκύπτουν οι εξής περιπτώσεις:

-Εάν ο επιζών σύζυγος έχει συμπληρώσει τα 55 τνημερομηνία θανάτου χορηγείται σύνταξη εφ' όρου ζωής.

Εάν δεν έχει συμπληρώσει τα 55 χορηγείται σύνταξη για μία τριετία και εάν το 55ο έτος συμπληρώνεται εντός αυτής της τριετίας, τότε η σύνταξη επαναχορηγείται στα 67 δια βίου. Αν το 55ο έτος της ηλικίας δεν συμπληρώνεται εντός της τριετίας, μετά τη λήξη της η σύνταξη διακόπτεται και δεν επαναχορηγείται. Εάν η χήρα ή ο χήρος έχουν άγαμα και ανήλικα παιδιά έως 18 ετών ή έως 24 ετών, εφόσον αυτά σπουδάζουν, η σύνταξη χρείας συνεχίζει να καταβάλλεται και μετά την πάροδο της τριετίας, ανεξαρτήτως ηλικιακού ορίου, στον επιζώντα σύζυγο.

Δηλαδή αν η χήρα έχει ανήλικα παιδιά ή παιδιά σπουδαστές έως 24 ετών, δεν χάνει τη σύνταξη ακόμη κι αν είναι αρκετά μικρότερη από 55. Αντίθετα συνεχίζει να την εισπράττει όσο τα παιδιά είναι ανήλικα ή κάτω των 24, εφόσον σπουδάζουν.

Αν προλάβει να συμπληρώσει τα 55 πριν τα παιδιά ενηλικιωθούν ή πριν τελειώσουν τις σπουδές τους, τότε θα χάσει προσωρινά τη σύνταξη όταν τα παιδιά γίνουν 18 ή 24, αλλά θα την ξαναπάρει δια βίου στα 67. Το ίδιο συμβαίνει και όταν τα παιδιά είναι άγαμα και ανίκανα για κάθε εργασία ή ο επιζών σύζυγος είναι ανίκανος για κάθε εργασία με ποσοστό 67% και άνω.

2. Ο θανών ασφαλισμένος πρέπει κατά τον χρόνο θανάτου να έχει συμπληρώσει τις χρονικές προϋποθέσεις για τη λήψη σύνταξης γήρατος ή αναπηρίας, πλήρους ή μειωμένης. Εδώ υπάρχει δυσμενής αλλαγή για τους «παλιούς» ασφαλισμένους (πριν από το 1993), για τους οποίους διπλοαξιοζώνται οι απαιτούμενες ημέρες ασφάλισης εντός της τελευταίας 5ετίας.

3. Αλλάζει ο τρόπος υπολογισμού και συναρτάται πλέον με τη διάρκεια του έγγαμου βίου και τη διαφορά της ηλικίας του θανόντος με τον επιζώντα σύζυγο.

ΠΕΡΙΚΟΠΕΣ ΣΤΙΣ ΣΥΝΤΑΞΕΙΣ ΟΑΕΕ ΑΠΟ ΤΗΝ 1-1-2019			
ΕΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ	ΣΥΝΤΑΞΗ ΜΕ ΠΑΛΙΟ ΤΡΟΠΟ ΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΥ	ΕΠΑΝΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ	ΠΡΟΣΩΠΙΚΗ ΔΙΑΦΟΡΑ
15 (πρ. ΤΣΑ)	441,2 €	428,7 €	-12,5 €
20 (πρ. ΤΕΒΕ)	712,4 €	451,4 €	-261,00 € (με το πλάφόν η περικοπή θα είναι -156,7 €)
30 (πρ. ΤΕΒΕ)	947,2 €	771,6 €	-175,6 €
32 (πρ. ΤΑΕ)	919,8 €	845,1 €	-78,7 €
35 (πρ. ΤΑΕ)	1.025,9 €	912,6 €	-113,3 €
37 (πρ. ΤΕΒΕ)	1.441,8 €	1.022,4 €	-419,4 (με το πλάφόν η περικοπή θα είναι -317,19 €)
40	1.644,1	1.205,8	-438,3 € (με το πλάφόν η περικοπή θα είναι -361,7 €)

*Τα ποσά έχουν υπολογιστεί στις αντίστοιχες ασφαλιστικές κατηγορίες

Interamerican Στην «καρδιά» της ασφαλιστικής τεχνογνωσίας

Πρωτοπόρος η Interamerican στην υποστήριξη της δια βίου εκπαίδευσης των συνεργατών του εταιρικού δικτύου πωλήσεων, συμμετείχε και φέτος για 25η χρονιά με ομάδα ένδεκα συντονιστών του δικτύου agency και δύο διοικητικών στελεχών της στο συνέδριο της GAMA International "LAMP 2017", στην Ουάσινγκτον.

Το συνέδριο, που παρακολούθησαν 2.700 συντονιστές ασφαλιστικών συμβούλων από 16 χώρες, είχε θεματικό τίτλο "Προκαλούμε Αλληλαγές και εισάγουμε Καινοτομίες", αγγίζοντας χαρακτηριστικές προτεραιότητες της Interamerican στην οργάνωση και διοίκηση των πωλήσεων. Οι εργασίες των συνεδρίων αναπτύχθηκαν στις επιμέρους θεματικές ενότητες για τον ρόλο των γυναικών στις ασφαλίσεις και το financial planning, τους

τρόπους ανάπτυξης της κοινωνικής αναγνώρισης της ασφαλιστικής αγοράς, τις μεθόδους προσέγγισης πελατών με υψηλά εισοδήματα, το μοντέλο του μελλοντικού γραφείου πωλήσεων και τη σημασία που έχει η εμπειρία του πελάτη στην προσέγγισή του από τον ασφαλιστή. Στην αποστολή της εταιρείας συμμετείχαν οι Β. Βασιλόπουλος, Ν. Χαμουζάς, Γ. Τοζακίδης, Κ. Παναγόπουλος, Η. Αντωνίου, Κ. Λαζαρίδης, Κ. Μαθιούδη, Β. Καρράς, Α. Πεφανίου, συντονιστές γραφείων του εταιρικού δικτύου agency και οι Α. Γερασίμου, Σ. Λουραντάκης, διευθυντές διοικητικών γραφείων πωλήσεων, που συνοδεύτηκαν από τον Η. Μάλλιο, διευθυντή πωλήσεων tied agency και Ν. Σατερλή, διευθύντρια πωλήσεων κλάδου ζωής. Επισημαίνεται ότι ο Β. Βασιλόπουλος βραβεύθηκε για δεύτερη φορά με την κορυφαία



Ο βραβευθείς συντονιστής Β. Βασιλόπουλος με τον Η. Μάλλιο, διευθυντή πωλήσεων Tied Agency

διάκριση «First in Class Award». Η προτεραιότητα που δίνει η Interamerican στην περαιτέρω ανάπτυξη του δικτύου πωλήσεων, με σημαντική ε-



Η ομάδα της Interamerican στον χώρο εκδηλώσεων

πένδυση στο σχέδιο "Genesis" το οποίο εισήλθε με επιτυχία στο δεύτερο έτος υλοποίησης, τροφοδοτείται ιδιαίτερα από το περιεχόμενο και τον επαγγελματισμό που φέρει ο παγκόσμιος οργανισμός Gama International.

Για τον ίδιο λόγο, η εταιρεία, όπως επισημαίνεται, αποτελεί ισχυρό χορηγό της εκπροσώπησης της Gama και στη χώρα μας, από τα πρώτα βήματα της Gama Hellas. Αναφερόμενος

στη συμμετοχή της Interamerican στο συνέδριο της Ουάσινγκτον, ο Η. Μάλλιος τόνισε ότι το υψηλό επίπεδο της οργάνωσης και οι κορυφαίοι ομιλητές συνέβαλαν στο να αποκομίσουμε ενδιαφέρουσες παραστάσεις, τεχνικές και ιδέες που βελτιώνουν το επαγγελματικό επίπεδο μας στην καθημερινή προσπάθεια να προσφέρουμε μεγαλύτερη ασφαλιστική αξία στους πελάτες μας.

Συνεργασία με το Γεωπονικό Πανεπιστήμιο για την εκπαίδευση ασφαλιστικών συμβούλων

Την ίδια ώρα η Interamerican, στο πλαίσιο του επιχειρησιακού ενδιαφέροντός της για τον τομέα πρωτογενούς παραγωγής και την ασφάλιση με διαμεσοδιάβαση υψηλού επαγγελματικού επιπέδου, συνεργάζεται με το Γεωπονικό Πανεπιστήμιο Αθηνών για την εκπαίδευση και εξειδίκευση ασφαλιστικών συμβούλων του εταιρικού δικτύου πωλήσεων σε θέματα σχετικά με τις αγροτικές καλλιέργειες.

Το εκπαιδευτικό πρόγραμμα σε πρώτη φάση παρακολούθησαν συνολικά 32 συνεργάτες της εταιρείας, που πιστοποιήθηκαν από το Γεωπονικό Πανεπιστήμιο για τις γνώσεις που απέκτησαν.

Οι θεματικές ενότητες στις οποίες αναπτύχθηκε το πρόγραμμα αφορούσαν σε βασικά στοιχεία γνώσης για τις καλλιέργειες: συμβατικής και βιολογικής καλλιέργειας με όργανο, υπαιθρίων και υπό κάλυψη κηπευτικών καλλιεργειών, αμπελοκαλλιέργειας και οινοποιίας, δένδρωδων καλλιεργειών, ανθοκομίας υπαιθρίας και υπό κάλυψη, καθώς και καλλιέργειας αρωματικών και φαρμακευτικών φυτών.

Ακόμη, η εκπαίδευση περιέλαβε και αναφορά σε μεθόδους επικοινωνίας και εισαγωγής της καινοτομίας στον αγροτικό τομέα, πληροφόρηση για τον πρώτο και δεύτερο πυλώνα της Κοινής Αγροτικής Πολιτικής (ΚΑΠ), τις ενισχύσεις και προϋποθέσεις εισπραξης, τα επενδυτικά προγράμματα για τις αγροτικές καλλιέρ-



Στιγμιότυπο από την αποφοίτηση των συνεργατών της εταιρείας, που συμμετείχαν στην εκπαίδευση για τις αγροτικές καλλιέργειες

γειες και την εγκατάσταση νέων αγροτών, την ανάληψη του αγροτικού εισοδήματος και την παραγωγική εξειδίκευση γεωργικών επιχειρήσεων (μεγέθη και οριοθέτηση).

Σκοπός της συνεργασίας της Interamerican με το Γεωπονικό Πανεπιστήμιο Αθηνών είναι η ανάπτυξη γνώσεων των συνεργατών της εταιρείας για τον δύσκολο κλάδο της γεωπονίας, η αναγνώριση των χαρακτηριστικών και των κινδύνων των καλλιεργειών ανά είδος, καθώς και των χαρακτηριστικών του αγροτικού και υπαίθριου πληθυσμού της χώρας μας, ώστε να είναι αποτελεσματική η προσέγγισή του με στόχο την αντιμετώπιση των πραγματικών αναγκών και τη σωστή ασφαλιστική κάλυψη.

Η εκπαίδευση των ασφαλιστικών συμβούλων της Interamerican, συνολικής διάρκειας 32 ωρών, πραγματοποιήθηκε στις εγκαταστάσεις του Πανεπιστη-

μίου. Παράλληλα, η εταιρεία υποστηρίζεται στην εκπαίδευση των δύο ομάδων συνεργατών που έχει οργανώσει για τις αγροτικές ασφαλίσεις -των εξειδικευμένων συμβούλων και αυτών που δραστηριοποιούνται σε γεωργικές περιοχές της Ελλάδος- από τη μητρική ΑCHΜΕΑ, η οποία έχει μακρά παράδοση στις γεωργικές ασφαλίσεις στις Κάτω Χώρες και διαθέτει υψηλή τεχνογνωσία. Το πρόγραμμα της εκπαίδευσης υλοποιείται από τη Διεύθυνση Αγροτικών Ασφαλίσεων (επικεφαλής η Έφη Κοκορέλη) και τη Διεύθυνση Εκπαίδευσης και Ανάπτυξης Συνεργατών της εταιρείας (επικεφαλής ο Νίκος Σωφρονάς).

Σήμερα στη χώρα μας, ο αγροτικός τομέας, με συνεισφορά στο ΑΕΠ περί το 4% και με προοπτική κομβικού ρόλου στην προσπάθεια ανάκαμψης της εθνικής οικονομίας, ασφαλιστικά αποτελεί πρόκληση.

Επισημαίνεται ότι στην ασφάλιση του

αγροτικού τομέα, η Interamerican εισήλθε το 2016 με νέα, πρωτοποριακά προγράμματα, εστιάζοντας στη συστηματική αντιμετώπιση πολλαπλών φυσικών και επιχειρηματικών κινδύνων.

Η εταιρεία παρέχει στον επαγγελματία αγρότη τη δυνατότητα επιλογής και σύνθεσης καλύψεων για αγροτικές κατοικίες και κτήρια (γεωργικά, κτηνοτροφικά), εγκαταστάσεις θερμοκηπίων και εξοπλισμό θερμοκηπίων, γεωργικά μηχανήματα υπαίθρου και αγροτικά οχήματα, μηχανήματα παραγωγής και συσκευασίας, φυτική παραγωγή υπαίθρου και εντός θερμοκηπίου, μεταφορές αγροτικών προϊόντων και αστική ευθύνη έναντι τρίτων: γενική, εργοδότη και προϊόντος.

Ειδικότερα όσον αφορά στην ασφάλιση της φυτικής παραγωγής, αυτή παρέχεται είτε ως κάλυψη φυτικής παραγωγής θερμοκηπίου είτε υπαίθριων καλλιεργειών για σειρά κινδύνων, εξειδικευμένων για την κάθε κατηγορία.

Πρωτοβουλίες αλληλεγγύης

ΓΙΑ ΠΕΜΠΤΗ συνεχή χρονιά η Interamerican ήταν η χορηγός του εορταστικού γεύματος για τους άστεγους και άπορους πολίτες, που οργάνωσε το Πάσχα το Κέντρο Υποδοχής και Αλληλεγγύης του Δήμου Αθηναίων. Χίλια, περίπου, άτομα συγκεντρώθηκαν στον φροντισμένο χώρο του κλειστού γυμναστηρίου στο Ρουφ και έγιναν μια μεγάλη οικογένεια, ανταλλάξαν ευχές και παρακάθισαν στο πασχαλινό τραπέζι, αντλώντας κουράγιο από την αλληλεγγύα υποστήριξη του Δήμου Αθηναίων και της Interamerican. Να σημειωθεί ότι η εταιρεία έχει αποδώσει στο ΚΥΑΔΑ, έως σήμερα, περισσότερους από 13 τόνους τρόφιμα.

Παράλληλα, η Interamerican συνέπραξε για πέμπτη χρονιά με την εφημερίδα «Πελοπόννησος» για την οργάνωση της «Εβδομάδας Κοινωνικής Αλληλεγγύης» στην Πάτρα, από τις 3 έως τις 8 Απριλίου.

Το πλήθος των ανθρωπών που έλαβαν υποστήριξη υπολογίζεται ότι φέτος ήταν τριπλάσιο από πέρυσι, ενδεικτικό της αύξησης της ανέχειας και των αναγκών της τοπικής κοινωνίας. Είναι αξιοσημείωτη η συμβολή στην «Εβδομάδα Αλληλεγγύης» 17 φορέων κοινωνικού έργου, επιχειρήσεων, παρόχων φροντίδας της υγείας, εκπαιδευτικών οργανισμών, καθώς και της τοπικής αυτοδιοίκησης.

Διανεμήθηκαν περί τους 6 τόνους τρόφιμα, είδη πρώτης ανάγκης, παιδικά παιχνίδια και ρουχισμός, φάρμακα που συγκεντρώθηκαν, ενώ διενεργήθηκαν αιμοδοσία και έλεγχος για σακχαρώδη διαβήτη.

Ακόμη, η εταιρεία φιλοξένησε, με την αγοραστική υποστήριξη των εργαζομένων της, σε τρία σημεία -στα κεντρικά γραφεία της, στα γραφεία της εταιρείας Βοήθειας και της Anytime και στα γραφεία της Μηχανογράφησης- παζάρι εορταστικών ειδών και δώρων για «Το Χαμόγελο του Παιδιού».

Τιτλοποιήσεις αντί για πωλήσεις στα «κόκκινα» δάνεια

Το εργαλείο της τιτλοποίησης χαρτοφυλακίων ή μεμονωμένων μη εξυπηρετούμενων δανείων (Non Performing Loans- NPLs) εξετάζουν κάποιες τράπεζες, προκειμένου να μειώσουν το απόθεμα «κόκκινων» δανείων, χωρίς, την ίδια στιγμή, να εγγράψουν, άμεσα, σημαντικές κεφαλαιακές ζημιές, επιβαρύνοντας τα αποτελέσματα χρήσης και τα εποπτικά τους κεφάλαια

σελ.
21



BANCASSURANCE & Banking



ΑΠΟΦΑΣΙΣΤΙΚΗ ΠΑΡΕΜΒΑΣΗ ΣΤΗΝ ΕΦΑΡΜΟΓΗ ΤΟΥ ΝΕΟΥ ΠΛΑΙΣΙΟΥ



- ▶ Στόχος να προλάβουν στην πράξη τις αρρυθμίες του νόμου
- ▶ Η ανάθεση μελέτης και η πιθανότητα το ηλεκτρονικό σύστημα των τραπεζών να εξυπηρετήσει και το Δημόσιο

Τράπεζες Στήνουν δική τους πλατφόρμα για εξωδικαστικό

Του ΧΡΗΣΤΟΥ ΚΙΤΣΙΟΥ

Δική τους ηλεκτρονική πλατφόρμα για την υποδοχή και διαχείριση αιτήσεων εξωδικαστικής διευθέτησης ετοιμάζονται να δημιουργήσουν οι τράπεζες, παρεμβαίνοντας αποφασιστικά, πλέον, στον τρόπο με τον οποίο θα εφαρμοσθεί το νέο πλαίσιο.

Όπως είναι γνωστό, οι τράπεζες διαφωνούν με σειρά διατάξεων του υφιστάμενου σχεδίου νό-

μου, ζητώντας, μέσω δημόσιων παρεμβάσεων, αλλή και επιστολών προς τον πρωθυπουργό και τους συναρμόδιους υπουργούς, σειρά αλλαγών. Τα αιτήματά τους δεν έγιναν δεκτά από την κυβέρνηση, με βασικό επιχειρήμα ότι, αν ξαναοίξει το θέμα, θα καθυστερήσει η ολοκλήρωση της δεύτερης αξιολόγησης.

Υπό το παραπάνω πρίσμα, οι τράπεζες καλούνται να διαμορφώσουν προληπτική στρατηγική για το πιθανό ενδεχόμενο, κατά την έναρξη ισχύος

του νόμου (σ.σ τρεις μήνες μετά την ψήφισή του), να διαπιστωθούν σοβαρές αρρυθμίες εφαρμογής και ως εκ τούτου να απαιτηθούν τροποποιήσεις στο πλαίσιο.

Στην κατεύθυνση αυτή, η Ελληνική Ένωση Τραπεζών (ΕΕΤ) ανέθεσε στην Price Waterhouse Coopers την εκπόνηση μελέτης για τις προδιαγραφές του έργου δημιουργίας κοινής, για όλες τις τράπεζες, ηλεκτρονικής πλατφόρμας. Αφού συνταχθούν οι προδιαγραφές του έργου, θα ανα-

τεθεί η υλοποίησή του σε εξειδικευμένη εταιρεία.

Εκτιμάται ότι σε βάθος τριμήνου η κοινή ηλεκτρονική πλατφόρμα των τραπεζών θα είναι έτοιμη και θα μπορεί να διασυνδεθεί με το αντίστοιχο σύστημα που πρέπει να αναπτύξουν η Ειδική Γραμματεία Διαχείρισης Ιδιωτικού Χρέους (Ε-ΓΔΙΧ) και η Ανεξάρτητη Αρχή Δημοσίων Εσόδων. Στην περίπτωση, δε, που οι δημόσιες πλατφόρμες καθυστερήσουν, το ηλεκτρονικό σύστημα των

Συνέχεια στη σελ. 12

Τράπεζες Στήνουν δική τους πλατφόρμα για εξωδικαστικό

Συνέχεια από τη σελ. 11

τραπεζών θα μπορεί να εξυπηρετήσει και την ΕΓΔΙΧ.

Στόχος των τραπεζών είναι η πλατφόρμα να αξιοποιεί όλες τις δυνατότητες, που παρέχει το νέο πλαίσιο (π.χ δημιουργία βάσης δεδομένων για τις υποχρεώσεις αλλήλ και την περιουσιακή κατάσταση μεγάλου αριθμού επιχειρήσεων), και την ίδια στιγμή να αντιμετωπίζει προβλήματα, τα οποία ενδέχεται να προκύψουν, όπως οι εικονικές απαιτήσεις και η αναστολή πληρωμών.

Ο νόμος με την υφιστάμενη μορφή του δεν προβλέπει, σύμφωνα με τις τράπεζες, καμία διαδικασία ελέγχου ή επαλήθευσης των απαιτήσεων, που καταγράφονται στην κατάσταση πιστωτών και συμμετέχουν στην εξωδικαστική διευθέτηση. Η δυνατότητα, δε, του διαμεσοληβτή να ελέγξει είναι περιορισμένη καθώς δεν διαθέτει ούτε τα απαραίτητα μέσα, ούτε την τεχνολογία.

Οι τράπεζες, με βάση την εμπειρία από το προηγούμενο πλαίσιο εξωδικαστικής διευθέτησης (νόμος Δένδια), ανησυχούν ότι θα εμφανιστούν εικονικές απαιτήσεις, προκειμένου να διευκολυνθεί η επίτευξη του απαραίτητου ποσοστού συναίνεσης πιστωτών για τις περιπτώσεις, που η αίτηση υποβάλλεται από τον οφειλέτη.

Για να αντιμετωπισθεί ο παραπάνω κίνδυνος ζητήσαν να προστεθεί στα δικαιολογητικά της αίτησης η κατάθεση βεβαίωσης υπογεγραμμένης από ορκωτό ελεγκτή για την ακρίβεια και εγκυρότητα της κατάστασης πιστωτών. Αίτημα, που προς το παρόν δεν έχει γίνει αποδεκτό.

Σημαντικά προβλήματα αναμένεται να δημιουργήσει και η αναστολή πληρωμών, που προβλέπει ο νόμος, με την υποβολή της αίτησης εξωδικαστικής διευθέτησης ως την έκδοση δικαστικής απόφασης.

Πρόκειται για διάταξη που προκαλεί την έντονη αντίδραση των τραπεζών καθώς ενθαρρύνει τη δημιουργία στρατηγικών κακοπληρωτών, ιδιαίτερα στην περίπτωση, που υποβληθούν χιλιάδες αιτήσεις και διαπιστωθεί ότι για τη διευθέτησή τους απαιτείται χρόνος πολλών μηνών.

Για να αντιμετωπισθούν τα παραπάνω προβλήματα, η ηλεκτρονική πλατφόρμα των τραπεζών θα δίνει μεγάλη βαρύτητα στον έλεγχο περιουσιακής κατάστασης των οφειλετών που αιτούνται εξωδικαστική διευθέτηση. Θα αναζητούνται, για παράδειγμα, ασυνήθιστες τραπεζικές συναλλαγές σε βάθος 5ετίας, παρ'ότι το νομοσχέδιο προβλέπει 2ετία.

Αν εντοπίζονται ύποπτες συναλλαγές οι τράπεζες θα στρέφονται εναντίον του οφειλέτη. Το ίδιο θα συμβαίνει και για διαπίστωση τυχόν εικονικών απαιτήσεων.



Αλλαγές όταν εφαρμοσθεί ο νόμος

Οι τράπεζες ποντάρουν σε αλλαγές στο νόμο, όταν ξεκινήσει η εφαρμογή του και διαπιστωθούν τα προβλήματα, σημειώνοντας ότι αν δεν συμβεί κάτι τέτοιο θα προκληθεί ζημιά αντίστοιχη με αυτή του νόμου Κατσέλη.

Με τις υφιστάμενες διατάξεις θα υπάρξει υπερφόρτωση του συστήματος, δημιουργώντας από νωρίς την αίσθηση ότι θα απαιτηθεί πολύς χρόνος για τη διευθέτηση των αιτήσεων.

Η παραπάνω προσδοκία ενδέχεται να αξιοποιηθεί από «στρατηγικούς κακοπληρωτές». Αν η εξέταση της υπόθεσης φθάσει να απαιτεί μήνες, και παραμείνει η διάταξη παύσης πληρωμών με την υποβολή της αίτησης και ως την έκδοση δικαστικής απόφασης, υπάρχει ορατός κίνδυνος να στηθεί «βιομηχανία» υποβολής αιτήσεων από στρατηγικούς κακοπληρωτές, όπως συνέβη με το νόμο Κατσέλη, αναφέρουν οι τραπεζίτες.

Για να αντιμετωπισθεί ο παραπάνω κίνδυνος η ΕΕΤ ζητά τις εξής τροποποιήσεις:

- να ξεκινήσει η ισχύς του προς ψήφιση νόμου, μόνο εφόσον ενεργοποιηθεί η ηλεκτρονική πλατφόρμα. Σύμφωνα με την ΕΕΤ η υποβολή έντυπων αιτήσεων πρέπει να αποφευχθεί.
- να περιορισθεί το πλαίσιο του εξωδικαστικού συμβιβασμού αυστηρά στα χρέη των επιχειρήσεων και να μην επεκταθεί, όπως προβλέπει το σχέδιο νόμου, στα προσωπικά δάνεια των ιδιοκτητών τους.
- να θεθεί το κατώτατο όριο ληξιπρόθεσμων χρεών, που επιτρέπεται να εντάσσονται στον συμβιβασμό, στις 50.000 ευρώ.

• να καταργηθεί η διάταξη προσωρινής αναστολής πληρωμών από την υποβολή της αίτησης ως την έκδοση της δικαστικής απόφασης

- να επιτρέπεται ο έλεγχος για τυχόν ασυνήθιστες τραπεζικές συναλλαγές σε βάθος πενταετίας και όχι διετίας.
- οι συμφωνίες εξωδικαστικής διευθέτησης να μην υποβάλλονται προς επικύρωση στα δικαστήρια. Η ανάμειξη μιας επίσημης δικαστικής διαδικασίας και η αναστολή όλων των διαδικασιών εκτέλεσης κατά την διαδικασία επικύρωσης (που θα χρειάζεται τουλάχιστον 12 μήνες), θα εξουδετερώσουν, σύμφωνα με τις τράπεζες, τα όποια θετικά στοιχεία του νόμου.

Επιπρόσθετα η ΕΕΤ ζητά να θεσμοθετηθεί η κάλυψη των τραπεζικών στελεχών, αλλά και των κρατικών υπαλλήλων, έναντι ποινικής και αστικής ευθύνης, που μπορεί να προκύψει από τις αναδιρθρώσεις δανείων.

Με δεδομένο ότι οι συμφωνίες αναδιρθρώσεων θα περιλαμβάνουν αναπόφευκτα διαγραφή απαιτήσεων, η ποινική και η αστική ευθύνη κρατικών και τραπεζικών αξιωματούχων πρέπει να βασίζεται σε αντικειμενικά κριτήρια και να εξαρτάται από ασυτηρές προϋποθέσεις.

Η δυνατότητα εγκληματικής ευθύνης, με βάση τις γενικές διατάξεις του ποινικού κώδικα, οι οποίες δεν λαμβάνουν υπόψη την τεχνική φύση της διαδικασίας αναδιρθρώσεων χρέους, θα είναι ένα επιπλέον εμπόδιο στην εφαρμογή του νέου πλαισίου προειδοποιούν οι τράπεζες.

Η INTERAMERICAN ΣΕ ΔΙΕΘΝΗ ΣΥΝΑΝΤΗΣΗ ΓΙΑ ΤΗΝ ΨΗΦΙΑΚΗ ΥΓΕΙΑ

Στη συνάντηση υγείας της Eurarco που οργανώθηκε στη Γερμανία συζητήθηκαν από τους εκπροσώπους οκτώ μεγάλων ευρωπαϊκών ασφαλιστικών εταιρειών, οι σύγχρονες εφαρμογές και καινοτομίες της ψηφιακής τεχνολογίας, που αλληλάζουν το «τοπίο» και τις παραμέτρους πρόληψης και θεραπείας, καθορίζοντας μια νέα κατάσταση πραγμάτων και στην ασφάλιση υγείας

Σελ. 15

Nextdeal + υγεία



Πως καλύπτεται η καισαρική τομή μέσα από τα συμβόλαια υγείας των εταιρειών

ΕΞΙ ΣΤΙΣ ΔΕΚΑ ΕΛΛΗΝΙΔΕΣ ΓΕΝΝΟΥΝ ΜΕ ΚΑΙΣΑΡΙΚΗ

Αυξημένα τα ποσοστά καισαρικών στην Ελλάδα

Το υψηλό ποσοστό γεννήσεων με καισαρική τομή στην Ελλάδα σε σύγκριση με προηγούμενες δεκαετίες, αναγνωρίζει η Ελληνική Μαιευτική και Γυναικολογική Εταιρεία και στοχεύοντας στη μείωση του ποσοστού των καισαρικών τομών στα μαιευτήρια της χώρας πραγματοποιεί μελέτη παρέμβασης. Μιλώντας στο NextDeal ο πρόεδρος της ΕΜΓΕ

Του ΑΡΗ ΜΠΕΡΖΟΒΙΤΗ

Δημήτρης Λουτράδης, καθηγητής Μαιευτικής - Γυναικολογίας του Πανεπιστημίου Αθηνών, γνωστοποιεί ότι η ΕΜΓΕ είναι σε συνεργασία με το Κεντρικό Συμβούλιο Υγείας και το Υπουργείο Υγείας για το ποσοστό γεννήσεων με καισαρική τομή και ήδη τους

έχει αποστείλει τις σχετικές κατευθυντήριες οδηγίες όπου ορίζονται με σαφήνεια και σύμφωνα με τη διεθνή βιβλιογραφία οι ενδείξεις καισαρικής τομής. Να σημειωθεί πάντως ότι σύμφωνα με δημοσιεύματα του διεθνούς τύπου η Ελλάδα είναι ένα από τα ασφαλή μέρη για να γεννήσει μια γυναίκα.

Αναλυτικό ρεπορτάζ στις σελίδες 16-17



Ιατρικό Αθηνών

Κάρτα προνομίων «Υγεία στην Πατρίδα»

Σελ. 14

Eurolife ERB

Νοσοκομειακό παιδικό με χαμηλό κόστος

Σελ. 18

ΜΗΤΕΡΑ

Διεθνές συνέδριο για τις συγγενείς καρδιοπάθειες

Σελ. 18

Ιντερσαλόνικα Ζωής Παιδών Υγεία με λιγότερο από 1€ την ημέρα



ΤΗ ΝΕΑ ΓΕΝΙΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΩΝ ΥΓΕΙΑΣ, που καλύπτουν 100% τις ανάγκες πρωτοβάθμιας και δευτεροβάθμιας περίθαλψης παρουσιάζει η Ιντερσαλόνικα Ζωής με το Παιδών Υγεία. Το πρόγραμμα αναφέρεται σε παιδιά ηλικίας από 3 μηνών έως και 18 ετών (σε περίπτωση σπουδών παρατείνεται η διάρκεια ισχύος έως τα 25 έτη) και καλύπτει από το πρώτο ευρώ όλα τα έξοδα πρωτοβάθμιας και δευτεροβάθμιας περίθαλψης. Το ιδιαίτερο χαρακτηριστικό του προγράμματος είναι πως ο ασφαλισμένος μπορεί να επισκέπτεται τους ιατρούς, τα διαγνωστικά και τις κλινικές της δικής του επιλογής, δίχως να συμμετέχει ο ίδιος με το παραμικρό ποσό, είτε χρησιμοποιεί παράλληλα και άλλον φορέα ασφάλισης είτε όχι. Σημαντικό είναι επίσης το γεγονός πως ο γονέας γνωρίζει από την 1η χρονιά τα ασφάλιστρα που θα πληρώνει έως την ενηλικίωση του παιδιού του. Με τελικό ασφάλιστρο μικρότερο του 1€/ημέρα, η Ιντερσαλόνικα Ζωής, προσφέρει το πιο ολοκληρωμένο παιδικό πρόγραμμα υγείας.

Όμιλος Ιατρικού Αθηνών

Το «Υγεία στην Πατρίδα» και στον Καναδά

Την κάρτα προνομίων «Υγεία στην Πατρίδα» παρουσίασε στους Έλληνες του Μόντρεαλ ο Όμιλος Ιατρικού Αθηνών, επεκτείνοντας έτσι το επιτυχημένο πρόγραμμα σε έναν ακόμη θύλακα της ελληνικής ομογένειας. Η παρουσίαση έγινε στο πλαίσιο της διημερίδας που συνδιοργάνωσαν ο Ιατρικός Σύλλογος Αθηνών (Ι-ΣΑ), η Κεντρική Ένωση Δήμων Ελλάδας (ΚΕ-ΔΕ) και ο τομέας Ιατρικού Τουρισμού του Ινστιτούτου Επιστημονικών Ερευνών του ΠΙΣ, σε συνεργασία με την Ελληνική Κοινότητα Μείζονος Μόντρεαλ.

Η ομογένεια αποτελεί αναπόσπαστο μέρος

του ελληνισμού και προσφέρει ανεκτίμητες υπηρεσίες στην πατρίδα. Ως ελάχιστο δείγμα αναγνώρισης αυτής της προσφοράς, ο Όμιλός μας παρέχει την κάρτα προνομίων «Υγεία στην Πατρίδα» στους Έλληνες του Μόντρεαλ, μίας πόλης με έντονο το ελληνικό στοιχείο. Θέλουμε όλοι να αισθάνονται ασφαλείς και να έχουν άμεση και προνομιακή πρόσβαση σε υψηλού επιπέδου υπηρεσίες υγείας, όταν επισκέπτονται την πατρίδα τους, δήλωσε ο Δρ. Βασίλης Γ. Αποστολόπουλος, διευθύνων σύμβουλος του Ομίλου Ιατρικού Αθηνών.

Συγκεκριμένα, όλα τα μέλη της ομογένειας

θα έχουν μία σειρά από δωρεάν και εκπαιδευτικές παροχές στα νοσοκομεία του Ομίλου σε Αθήνα και Θεσσαλονίκη, εξασφαλίζοντας έτσι την άμεση πρόσβαση σε υψηλού επιπέδου ιατρικές υπηρεσίες.

Παράλληλα, καλώντας τον πενταψήφιο αριθμό 11155, οι δικαιούχοι θα μπορούν να επισκέπτονται δωρεάν ιατρούς των βασικών ειδικοτήτων, να κλείνουν ραντεβού για δωρεάν βασικό ιατρικό check up, να επιλέγουν ανάμεσα σε 65 διαφορετικά check up αυτό της αρεσκείας τους, καθώς και να νοσηλεύονται με ειδικά διαμορφωμένο εκπαιδευτικό τιμολόγιο.

ΔΙΑΒΑΛΚΑΝΙΚΟ ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ

Εμφυτεύτηκε ο πρώτος ασύρματος βηματοδότης στη Β. Ελλάδα



Στο Ιατρικό Διαβαλκανικό Θεσσαλονίκης εμφυτεύθηκε για πρώτη φορά στη Βόρεια Ελλάδα, ασύρματος βηματοδότης σε ασθενή που έπασχε από συμπτωματική βραδυκαρδία και όπως τόνισε πρόκειται για τον πλέον σύγχρονο βηματοδότη διεθνώς, η τοποθέτηση του οποίου δεν απαιτεί τη διενέργεια τομής στο δέρμα του ασθενούς.

Η εμφύτευση διενεργήθηκε από τον ειδικό καρδιολόγο, υπεύθυνο του Κέντρου Εμφύτευσης Βηματοδοτών και Απινιδωτών του Ιατρικού Διαβαλκανικού, Δρ. Δημήτριο Κωνσταντίνου και τον επεμβατικό ηλεκτροφυσιολόγο, διευθυντή του Εργαστηρίου Ηλεκτροφυσιολογίας και Βηματοδότησης του Ιατρικού Αθηνών, Δρ. Δημήτριο Τσιαχρή, ο οποίος διαθέτει και τη μεγαλύτερη εμπειρία από την εμφύτευση των

πρώτων ασύρματων βηματοδοτών στην Ελλάδα. Το μεγαλύτερο πλεονέκτημα των ασύρματων βηματοδοτών, είναι ότι δεν υπάρχουν καλώδια, επισημαίνει ο Δρ. Δημήτριος Κωνσταντίνου και προσθέτει ότι η Αχίλλειος πτέρνα των συμβατικών βηματοδοτικών συστημάτων είναι τα βηματοδοτικά ηλεκτρόδια τα οποία εξαιτίας της διαρκούς μηχανικής καταπόνησης που υφίστανται εμφανίζουν επιπλοκές (π.χ. θραύση, βλάβη της μόνωσης) σε ποσοστό 2% ετησίως!».

Ο πρωτοποριακός αυτός βηματοδότης είναι κατά 93% μικρότερος σε μέγεθος από τους συμβατικούς βηματοδότες ενώ ζυγίζει μόλις 2 γραμμάρια! Παρά τις μικροσκοπικές του διαστάσεις, η μέση εκτιμώμενη διάρκεια ζωής της μπαταρίας του είναι 10-12 έτη. Η εμφύτευση πραγματοποιείται με τη χρήση πη-

δαλοχούμενου καθετήρα διαμέσου φλέβας στην περιοχή του μηρού του ασθενούς. Εν συνεχεία, ο βηματοδότης προωθείται εντός της αντίστοιχης καρδιακής κοιλότητας όπου σταθεροποιείται με τη βοήθεια ειδικών άγκιστρων που διαθέτει στο άκρο του. Ακολουθεί τηλεμετρικός έλεγχος και εφόσον πιστοποιηθεί η εύρυθμη λειτουργία του, απελευθερώνεται πλήρως στην καρδιά του ασθενούς και οι καθετήρες αποσύρονται. Η επέμβαση πραγματοποιείται υπό τοπική αναισθησία και διαρκεί περίπου 45 λεπτά. Να σημειωθεί ότι στο Κέντρο Εμφύτευσης Βηματοδοτών και Απινιδωτών, διενεργούνται επίσης εμφυτεύσεις αμφικολιακών βηματοδοτικών συστημάτων και απινιδωτών. Οι αμφικολιακοί βηματοδότες αφενός, έχουν απόλυτη ένδειξη για τη θεραπεία ασθενών με

καρδιακή ανεπάρκεια. Πολυάριθμες κλινικές μελέτες έχουν πιστοποιήσει ότι η θεραπεία του καρδιακού επανασυγχρονισμού με τη χρήση αμφικολιακών βηματοδοτών οδηγεί σε βελτίωση της ποιότητας ζωής, μείωση του αριθμού των νοσηλείων και αύξηση της επιβίωσης των ασθενών.

Οι εμφυτεύσιμοι απινιδωτές, αφετέρου, συνιστούν την πλέον αποτελεσματική μέθοδο πρόληψης αιφνιδίου θανάτου. Εμφύτευσης απινιδωτή έχουν ένδειξη όλοι οι ασθενείς που επιβίωσαν καρδιακής ανακοπής (δευτερογενής πρόληψη) αλλά και ένα ποσοστό ασθενών με καρδιακή ανεπάρκεια και σοβαρά επηρεασμένη συσταλτικότητα της αριστερής κοιλίας, με κληρονομικές μυοκαρδιοπάθειες ή άλλες σπανιότερες παθήσεις της καρδιάς.

Πανελλήνια Ένωση Φαρμακοβιομηχανίας

Αγκαλιάζει το «Μαζί για το Παιδί»

ΕΝΑ ΦΙΛΟΔΟΞΟ πρόγραμμα κοινωνικής συνεισφοράς, σε συνεργασία με την Ένωση Κοινωνικών Σωματείων μη κερδοσκοπικού χαρακτήρα «Μαζί για το Παιδί», θέτει σε εφαρμογή η Πανελλήνια Ένωση Φαρμακοβιομηχανίας. Το πρόγραμμα περιλαμβάνει μια σειρά στοχευμένων ενεργειών εντός του έτους, μέσω των οποίων η Π.Ε.Φ. θα στηρίξει τις δράσεις των σωματείων της Ένωσης που βοηθούν επίσης περισσότερα από 30.000 παιδιά που βρίσκονται σε ανάγκη σε όλη την Ελλάδα. Πρώτη δράση στα πλαίσια του προγράμματος είναι η πραγματοποίηση δωρεάς προς το Ίδρυμα Κοινωνικής Εργασίας (Ι.Κ.Ε.) με σκοπό την κάλυψη ιατρικών υπηρεσιών διάγνωσης και θεραπευτικής παρέμβασης για παιδιά με αναπηρίες. Το Ι.Κ.Ε. αναπτύσσει προγράμματα και υπηρεσίες για την κάλυψη αναγκών ευάλωτων πληθυσμιακών ομάδων και έχει διακριθεί για τη δράση του στα 50 χρόνια λειτουργίας του. Μία από τις σημαντικότερες ενέργειές του είναι η λειτουργία του Χατζηπατέρειου Κέντρου Αποκατάστασης και Στήριξης Παιδιού, το οποίο έχει αναπτύξει ένα ολιστικό μοντέλο παροχής υπηρεσιών βάσει των εξατομικευμένων αναγκών των παιδιών με εγκεφαλική παράλυση και σήμερα υποστηρίζει 54 παιδιά. Με τη βοήθεια των ελληνικών φαρμακευτικών επιχειρήσεων, αλλά και μέσα από την αλληλεγγύη των εργαζομένων, η Π.Ε.Φ. έχει προγραμματίσει την υλοποίηση σειράς δράσεων για την στήριξη παιδιών και οικογενειών που έχουν ανάγκη. Πέρα από την οικονομική συμβολή τους, οι εταιρείες μέλη της Π.Ε.Φ. θα πραγματοποιήσουν δωρεά φαρμάκων σε κάθε σωματείο της Ένωσης «Μαζί για το παιδί». Θα ακολουθήσει σειρά εθελοντικών δράσεων με τη συμμετοχή των εργαζομένων της Ελληνικής Φαρμακοβιομηχανίας. Όπως δήλωσε η γενική διευθύντρια της Π.Ε.Φ. Φαίη Κοσμοπούλου, "η στήριξη και ενίσχυση όλων των παιδιών ηθικά, οικονομικά και ψυχολογικά και η ευαισθητοποίηση και ενημέρωση της κοινής γνώμης σχετικά με τα προβλήματα που αντιμετωπίζουν αποτελεί κύριο μέλημά μας. Φέτος θα κάνουμε πράξη αυτή μας τη δέσμευση, μέσω της στήριξης και της ενεργής συνεισφοράς μας στο «Μαζί για το Παιδί»."

Πρωτοπορεί και στον τομέα της υγείας η Interamerican, τονίζοντας ότι το 2016 σημείωσε μεικτά εγγεγραμμένα ασφαλιστρα υγείας από ατομικά συμβόλαια -δηλαδή, χωρίς τα ασφαλιστρα των ομαδικών ασφαλίσεων- 84 εκατ. ευρώ.

Προσθέτει επίσης ότι είναι η μοναδική στην ελληνική ασφαλιστική αγορά με ιδιόκτητες υποδομές πρωτοβάθμιας φροντίδας και νοσηλείας και ότι επιβεβαιώνει την ηγετική παρουσία της στον κλάδο και μέσω της διεθνούς αναγνώρισης και συμμετοχής της σε κέντρα εξέλιξης, όπως είναι η μεγάλη ευρωπαϊκή κοινοπραξία Eurarco.

Συγκεκριμένα η Interamerican, συμμετείχε στη διεθνή συνάντηση υγείας της Eurarco που οργανώθηκε στη Γερμανία, με κεντρικό θέμα την «Ψηφιακή Υγεία». Κατά τη συνάντηση συζητήθηκαν από τους εκπροσώπους των οκτώ μεγάλων ευρωπαϊκών ασφαλιστικών εταιρειών, που απαρτίζουν τη συμμαχία, οι σύγχρονες εφαρμογές και καινοτομίες της ψηφιακής τεχνολογίας, που αλλάζουν το «τοπίο» και τις παραμέτρους πρόληψης και θεραπείας, καθορίζοντας μια νέα κατάσταση πραγμάτων και στην ασφάλιση υγείας. Κατά τη διάρκεια της συνάντησης, έξι νεοφυείς επιχειρήσεις (startups) παρουσίασαν λύσεις υψηλής τεχνολογίας που έχουν αναπτύξει για την αποτελεσματικότερη και αμεσότερη αντιμετώπιση προβλημάτων υγείας, εξασφαλίζοντας καλύτερη ποιότητα ζωής και θετικές προσδοκίες στην καθημερινότητα των ασθενών.

Ο κ. Γιώργος Βελιώτης, γενικός

Interamerican Συμμετείχε σε διεθνή συνάντηση για την ψηφιακή υγεία



Ο Γιώργος Βελιώτης, γενικός διευθυντής ασφαλίσεων ζωής και υγείας της Interamerican και πρόεδρος του Eurarco Health Group, με εκπροσώπους εταιρειών μελών της EURAPCO κατά τη πρόσφατη συνάντηση του Health Group

διευθυντής ασφαλίσεων ζωής και υγείας της Interamerican, εκπροσωπώντας την εταιρεία και ως πρόεδρος του Eurarco Health Group, είχε την ευκαιρία να διασταυρώσει τις συνθήκες που διαμορφώνονται στην Ευρώπη με την ελληνική πραγματικότητα στη βάση της χρήσης της ψηφιακής τεχνολογίας.

Η interamerican εναρμονίζεται με τις σύγχρονες εξελίξεις και, πέρα από τις σημαντικές επενδύσεις σε υποδομές, σχεδιάζει τη λειτουργική του κλάδου υγείας -από τα προϊόντα μέχρι την ανάληψη του κινδύνου, τον έλεγχο και τις διαδικασίες αυτοματοποίησης (εφαρμογές «Genius», «i-CARE» κ.ά.)- επάνω στη στρατηγική της απόλυτης ψηφιοποίησης και της καινοτομίας, επιζητώντας το βέλτιστο αποτέλε-

σμα και τη συγκράτηση του κόστους, που αποτελεί την κύρια προτεραιότητα στην υγεία. «Με ξεκάθαρη πελατοκεντρική πολιτική, η εταιρεία έχει αναπτύξει ένα σταθερό βηματισμό προς την Ψηφιακή Υγεία, παρακολουθώντας και συνδιαμορφώνοντας τις νέες ιδέες, μέσω και της συμμετοχής της στην EURAPCO και υιοθετώντας καινοτόμες πρακτικές, προς όφελος των ασφαλισμένων υπογραμμίζει ο κ. Βελιώτης.

Επισημαίνεται ότι η Interamerican δίνει έμφαση στον τομέα της πρόληψης, έχοντας αναπτύξει ένα πρωτοπόρο στην Ελλάδα Σύστημα Υγείας που βασίζεται στο πανελλαδικό δίκτυο υγείας, με 1.417 συμβεβλημένους ιατρούς όλως των ειδικοτήτων, 540 ειδικούς

συνεργάτες-χειρουργούς που αμείβονται απευθείας από την εταιρεία για επεμβάσεις, 250 διαγνωστικά κέντρα και 32 κλινικές. Τα προγράμματά της είναι τύπου Medisystem (εξετάσεων – νοσοκομειακής κάλυψης), Medihospital (νοσοκομειακής κάλυψης) και Medicash (επιδοματικά) και διαβαθμίζονται σε τρία επίπεδα καλύψεων: «Freedom», «Optimum» και «Benefit», στη λογική των επτάς ανανεούμενων συμβολαίων που η εταιρεία εισήγαγε πρώτη στην ελληνική ασφαλιστική αγορά, με προστιθέμενη αξία τις υπηρεσίες Άμεσης Ιατρικής Βοήθειας και την παροχή, για ορισμένα προγράμματα, δεύτερης ιατρικής γνώμης από το παγκόσμιο δίκτυο κορυφαίων ιατρών «Best Doctors».



Ίδρυμα Σταύρος Νιάρχος

Δωρεά ασθενοφόρων στο ΕΚΑΒ

ΣΗΜΑΝΤΙΚΗ δωρεά στο Εθνικό Κέντρο Άμεσης Βοήθειας ύψους 14 εκατομμυρίων ευρώ, από το Ίδρυμα Σταύρος Νιάρχος στο πλαίσιο της Πρωτοβουλίας Ενάντια στην Κρίση.

Η δωρεά η οποία καλύπτει, μεταξύ άλλων, την προμήθεια 143 υπερσύγχρονων ασθενοφόρων οχημάτων και την πλήρη συντήρησή τους για 8 χρόνια, καθώς και την ψηφιακή αναβάθμιση του επιχειρησιακού κέντρου, είχε ανακοινωθεί αρχικά από τον πρόεδρο του ΙΣΝ Ανδρέα Δρακόπουλο το Φεβρουάριο κατά την ομιλία του στην Τελετή Παράδοσης του Κέντρου Πολιτισμού Ίδρυμα Σταύρος Νιάρχος προς την Ελληνική Κοινωνία. Αναλυτικά, η δωρεά του ΙΣΝ αφορά στην προμήθεια 65 συμβατικών ασθενοφόρων, 22 κινητών ιατρικών μονάδων, 6 εκ των οποίων καλύπτουν, με εξειδικευμένο εξοπλισμό για νεογνά, ανάγκες αεροδιακομιδών, 26 ασθενοφόρων 4Χ4, καθώς και 30 οχημάτων μικρού όγκου. Στόχος του ΙΣΝ παραμένει η υποστήριξη και συμπλήρωση των θεσμικών φορέων στην αντιμετώπιση σημαντικών αναγκών και όχι η αναπλήρωσή τους.

Ως προς αυτή την κατεύθυνση, τα νέα οχήματα εκσυγχρονίζονται το 22% του συνολικού στόλου του ΕΚΑΒ (650 οχήματα) και στο σύνολό τους θα αντικαταστήσουν παλαιότερης τεχνολογίας οχήματα. Τα οχήματα θα διατεθούν σε όλες τις περιφέρειες της Ελλάδος, στα νησιά του Αιγαίου και του Ιονίου, με στόχο να ανταποκριθούν στη βασική ανάγκη για ανοιχτή πρόσβαση σε θέματα δευτεροβάθμιας και τριτοβάθμιας φροντίδας όλων των κατοίκων της χώρας.

Πιο συγκεκριμένα, τα οχήματα θα διατεθούν στις περιφέρειες Αττικής, Κεντρικής και Δυτικής Μακεδονίας, Θεσσαλίας, Ηπείρου, Στερεάς Ελλάδας, Ιωνίων Νήσων, Δυτικής Ελλάδος, Πελοποννήσου, Βορείου και Νοτίου Αιγαίου καθώς και της Κρήτης. Επιπλέον, μέσω της δωρεάς, το Ίδρυμα θα υποστηρίξει και την ψηφιακή αναβάθμιση του επιχειρησιακού κέντρου της Αττικής το οποίο δέχεται ετησίως άνω των 1.700.000 κλήσεων.

Η αναβάθμιση περιλαμβάνει την ηλεκτρονική διαχείριση των περιστατικών και την εφαρμογή τηλεματικής παρακολούθησης των 200 ασθενοφόρων οχημάτων, που δρουν στην περιφέρεια Αττικής, παρέχοντας με αυτόν τον τρόπο, τη δυνατότητα βελτίωσης του χρόνου ανταπόκρισης κατά 25%.

Επιπλέον η δωρεά θα υποστηρίξει την επέκταση του υφιστάμενου συστήματος του κέντρου της Θεσσαλονίκης στο επιχειρησιακό κέντρο της Αττικής

Απειλή για την καρδιά το λίπος γύρω από την καρδιά



Μία απλή εξέταση με την οποία ελέγχεται η συσσώρευση λίπους γύρω από την καρδιά, μπορεί να προβλέψει με μεγάλη ακρίβεια την ύπαρξη στεφανιαίας νόσου, σύμφωνα με νέα ευρήματα. Η εξέταση γίνεται με συσκευή υπερήχων και μετρά το πάχος του περικαρδιακού λίπους, το οποίο αντιπροσωπεύει το 20% της καρδιακής μάζας.

Όταν το πάχος του υπερβαίνει τα 6 χιλιοστά, αποτελεί ύποπτη ένδειξη για στεφανιαία νόσο και έτσι γίνονται στον εξεταζόμενο περαιτέρω εξετάσεις, που θα επιβεβαιώσουν ή θα αποκλείσουν το ενδεχόμενο αυτό. Τα παραπάνω τόνισε ο Δρ. Στυλιανός Χαντανής, διευθυντής της Καρδιολογικής Κλινικής του Τζάνειου Νοσοκομείου Πειραιά, σε ομιλία του στο 4ο Συνέδριο της Ενώσεως Ελευθεροεπαγγελματιών Καρδιολόγων Ελλάδος (ΕΕΚΕ). Όπως εξήγησε ο Δρ. Χαντανής, μέχρι τον περασμένο αιώνα οι ειδικοί πίστευαν ότι ο λιπώδης ιστός γύρω από την καρδιά συμβάλλει στην μηχανική προστασία και την θερμορρύθμιση των στεφανιαίων αρτηριών. Ωστόσο είναι πλέον τεκμηριωμένο πως δεν αποτελεί απλώς μία αποθήκη λίπους αλλά, όπως συμβαίνει και με το κοιλιακό λίπος, είναι ένα βιολογικά ενεργό όργανο το οποίο εκκρίνει κυττοκίνες. Οι κυττοκίνες είναι ουσίες με φλεγμονώδεις ιδιότητες που προάγουν την αθηροσκλήρωση, η οποία είναι υπεύθυνη για τα οξέα στεφανιαία επεισόδια (εμφράγματα). «Η μέτρηση του περικαρδιακού λίπους έχει μεγάλη προβλεπτική αξία και μπορεί να γίνει με τους υπερήχους στη διάρκεια μιας καρδιολογικής εξέτασης ρουτίνας», είπε ο Δρ. Χαντανής. Και πρόσθεσε ότι στη μείωση του περικαρδιακού λίπους συμβάλλει η απώλεια των περιττών κιλών όταν υπάρχουν, σε συνδυασμό με άσκηση και λήψη υπολιπιδαιμικών φαρμάκων.

Πως καλύπτεται η καισαρική τομή μέσα από τα συμβόλαια υγείας των εταιρειών;

Όλο και περισσότερες γυναίκες επιλέγουν συνειδητά την μέθοδο της καισαρικής τομής για τον τοκετό τους.

Η καισαρική τομή καλύπτεται μέσα από την παροχή «Μητρότητα ή Τοκετός» των συμβολαίων υγείας των εταιρειών. Όλες οι εταιρείες ενδεικτικά Interamerican, Generali, Axa, Allianz, NN Hellas, Eurolife ERB, Εθνική, Prime, Interasco, Ατλαντική Ένωση, Μινέττα, Ιντερσαλόνικα, Συναιτεριστική, ERGO-Αγροτική καλύπτουν την καισαρική υπό προϋποθέσεις και ανάλογα το ασφαλιστικό πρόγραμμα.

Τα παλαιότερα έτη υπήρχαν συμβόλαια υγείας που αποζημιώναν εξ ολοκλήρου ή σε μεγάλο ποσοστό, όλες τις δαπάνες καισαρικής ή φυσιολογικού τοκετού αλλά με την πάροδο των ετών έληξε η διάθεση τους. Υπάρχουν ακόμα και περιπτώσεις πρόσφατων συμβολαίων υγείας που εξαιρούν την παροχή τοκετού από τις παρεχόμενες καλύψεις.

Τα νεότερα συμβόλαια υγείας αποζημιώνουν με ένα επίδομα εφάπαξ την ασφαλισμένη που θα γεννήσει σε ιδιωτικό ή δημόσιο νοσοκομείο, μέσα από την αντίστοιχη παροχή και ανεξάρτητα εάν προκύψει ή επιλεγεί καισαρική τομή.

Στις περισσότερες περιπτώσεις συμβολαίων η ασφαλισμένη αποζημιώνεται το επίδομα για τον τοκετό της μετά την συμπλήρωση 18, 24, 36, ή ακόμα και 60 μηνών συνεχούς ισχύος του συμβολαίου της, ανάλογα το συμβόλαιο και την εταιρεία. Το επίδομα αποζημίωσης διαβαθμίζεται ανάλογα την θέση νοσηλείας του συμβολαίου υγείας Lux, A', B', Γ', και ποικίλει πχ. 4000, 3000, 2500, 2000, 1500, 1000, κ.α. ή ακόμα υπάρχουν και συμβόλαια που αποζημιώνουν ένα συγκεκριμένο χρηματικό ποσό ανεξάρτητα της θέσης νοσηλείας του συμβολαίου υγείας και πάντοτε ανάλογα το συμβόλαιο και την εταιρεία.

Δείτε τον όρο «Τοκετός» και τον όρο «Μητρότητα» μέσα από τους γενικούς όρους των συμβολαίων υγείας των εταιρειών Μινέττα και Eurolife ERB αντίστοιχα:

Μινέττα Diamond

8.3 ΤΟΚΕΤΟΣ

Σε περίπτωση τοκετού η Εταιρεία θα καταβάλει τα ποσά, τα οποία είναι ανάλογα με την θέση νοσηλείας που έχει επιλέξει ο ασφαλισμένος και που αναγράφονται στο Πίνακα Καλυπτόμενων Περιπτώσεων και Παροχών, εφόσον ο τοκετός θα συμβεί μετά 18 μήνες από την έναρξη ισχύος ή επαναφορά σε ισχύ της ασφάλισης νοσοκομειακής περίθαλψης.

Eurolife ERB Premium Νοσοκομειακό Α' 100%

2.3.13. Επίδομα Μητρότητας

Κατά παρέκκλιση του Άρθρου 3, παράγραφος Β, περίπτωση 1, των Πρόσθετων Γενικών Όρων Συμπληρωματικών Καλύψεων «Εξαιρέσεις», παρέχεται εφάπαξ επίδομα μητρότητας κατόπιν τοκετού, φυσιολογικού ή με καισαρική τομή, το οποίο ανέρχεται σε χίλια εξακόσια (1600 €) ευρώ, μετά από 24 μήνες (δύο συνεχόμενες ασφαλιστικές περιόδους) από την ημερομηνία έναρξης ισχύος ή επαναφοράς σε ισχύ, της παρούσας Συμπληρωματικής Κάλυψης.

Ενημερωθείτε σήμερα για τα οφέλη των συμβολαίων υγείας από τον διαμεσολαβητή σας!

©Μέντωρ Διαμεσολαβητής

Ηαυξημένη ηλικία των σημερινών εγκύων (λόγω της οποίας αυξάνεται και η πιθανότητα εμφάνισης παθολογικών καταστάσεων που θα αποτελέσουν ιατρική ένδειξη καισαρικής τομής), η υποστελέχωση του Δημόσιου Συστήματος Υγείας (μαιευτήρες, μαίες και αναισθησιολόγοι), η επιθυμία όλο και περισσότερων γυναικών για απευθείας προγραμματισμένη καισαρική τομή, αλλά και η «αμυντική» άσκηση ιατρικής, είναι οι βασικοί παράγοντες που επηρεάζουν το υψηλό ποσοστό καισαρικών τομών στη χώρα μας.

Η Ελληνική Μαιευτική και Γυναικολογική Εταιρεία (ΕΜΓΕ) έχει ήδη αναγνωρίσει και επισημάνει το υψηλό ποσοστό γεννήσεων με καισαρική τομή στον ελληνικό χώρο σε σύγκριση με προηγούμενες δεκαετίες, το οποίο ανέρχεται περίπου στο 57% με βάση τα στοιχεία του ΕΟΠΠΥ. Όπως υποστηρίζει, η εξήγηση για το φαινόμενο αυτό είναι πολυδιάστατη και δεν μπορεί να αποδοθεί a priori στην κακή άσκηση της ιατρικής από τους επαγγελματίες υγείας στο χώρο της Μαιευτικής. Οι ενδείξεις για μια καισαρική τομή είναι σαφώς καθορισμένες από διεθνείς επιστημονικές εταιρείες και οργανισμούς και δεν είναι δυνατό να αγνοηθούν ή να παρερμηνευθούν κατά το δοκούν. Ωστόσο σύμφωνα με την ΕΜΓΕ δεν θα πρέπει παράλληλα να αγνοούνται σε κάθε περίπτωση τα ιδιαίτερα χαρακτηριστικά της εποχής μας, τα οποία εξηγούν σε μεγάλο βαθμό αυτά τα ποσοστά.

«Ενδεικτικά αναφέρεται η σημαντικά πιο αυξημένη ηλικία των σημερινών εγκύων σε σχέση με το παρελθόν, ως αποτέλεσμα της πρόοδου στην εξωσωματική γονιμοποίηση. Επιπλέον, λόγοι καριέρας ή ο σύγχρονος τρόπος ζωής μπορεί να αναβάλλουν χρονικά την τεκνοποίηση των Ελληνίδων. Αναπόφευκτα, λοιπόν, αυξάνεται και η πιθανότητα εμφάνισης παθολογικών καταστάσεων που θα αποτελέσουν ιατρική ένδειξη καισαρικής τομής.

Σε ό,τι αφορά τους φυσιολογικούς τοκετούς μετά από καισαρική τομή, υπάρχει διεθνώς μια σειρά προϋποθέσεων που πρέπει να πληρούνται, τόσο για την έγκυο όσο και για το διαθέσιμο ιατρικό προσωπικό και εξοπλισμό.

Σε κάθε άλλη περίπτωση, ένα τέτοιο εγχείρημα θέτει σε σαφή κίνδυνο την υγεία της μητέρας και του εμβρύου».

Επίσης πρέπει να αναφερθούμε στην πρόθεση αρκετών ιατρών, και όχι μόνο μαιευτήρων, για «αμυντική» άσκηση ια-



Ο πρόεδρος της ΕΜΓΕ Δημήτρης Λουτράδης, καθηγητής Μαιευτικής - Γυναικολογίας του Πανεπιστημίου Αθηνών



τρικής, υπό την έννοια των συνεχώς αυξανόμενων ποινικών διαδικασιών, όπως αγωγών και μηνύσεων, με τη μη διενέργεια καισαρικής τομής να αποτελεί μία από τις κύριες αιτίες αυτών των αγωγών. Στο πλαίσιο αυτό, λαμβάνεται και θα πρέπει να ερμηνεύεται υπό διαφορετικό πρίσμα κάθε απόφαση για καισαρική τομή.

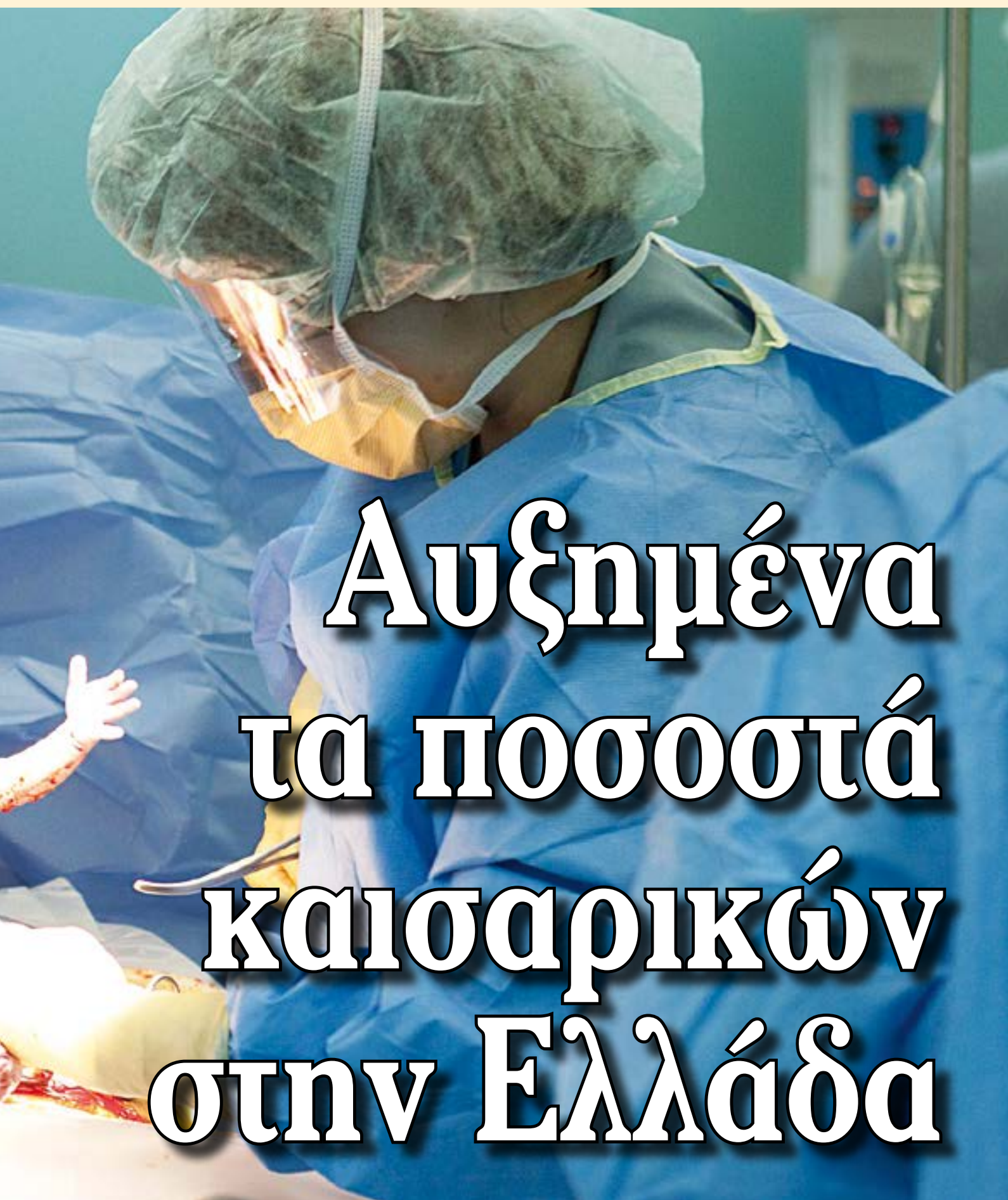
Η υποστελέχωση του Δημόσιου Συστήματος Υγείας (μαιευτήρες, μαίες και

αναισθησιολόγοι) επίσης επηρεάζει το υψηλό ποσοστό καισαρικών τομών, καθώς μπορεί να μην παρέχονται υπηρεσίες απρόσκοπτα και με τον απαιτούμενο αριθμό προσωπικού για όλο το 24ωρο σε ορισμένα μαιευτήρια, για παράδειγμα η δυνατότητα επισκληριδίου αναλγησίας.

«Τέλος –σύμφωνα με την ΕΜΓΕ– δεν θα πρέπει να αγνοηθεί και η επιθυμία όλο και περισσότερων γυναικών, είτε για απευθείας προγραμματισμένη καισαρι-

κή τομή ή μεθυσίας τοκετού νοσοτροπία «ποχής». Η επιδείξη για κατόπιν μόνο στην στις αντίστοιχων».

Όπως δήλωση της ΕΜΓΕ καθηγητής



Αυξημένα τα ποσοστά καισαρικών στην Ελλάδα

ετά από λίγες ώρες προσπά-
του, αντικατοπτρίζοντας τη
ευκολίας» της σύγχρονης ε-
ιθυμίας της γυναίκας ως έν-
καισαρική τομή αναφέρεται ότι
οδηγία της ΕΜΓΕ, αλλά και
χες οδηγίες διεθνών οργανι-

λωσε στο NextDeal ο πρόε-
ΜΓΕ Δημήτρης Λουτράδης,
Μαιευτικής - Γυναικολογίας

του Πανεπιστημίου Αθηνών, «η ΕΜΓΕ
είναι ήδη σε συνεργασία με το Κεντρικό
Συμβούλιο Υγείας (ΚΕΣΥ) και το Υπουρ-
γείο Υγείας για το ποσοστό γεννήσεων με
καισαρική τομή και τους έχει αποστείλει
τις σχετικές κατευθυντήριες οδηγίες που
έχει εκδώσει ήδη από το έτος 2014, όπου
ορίζονται με σαφήνεια και σύμφωνα με
τη διεθνή βιβλιογραφία οι ενδείξεις και-
σαρικής τομής.

Οι οδηγίες αυτές είναι: α) καισαρική

τομή, β) πρόκληση τοκετού και γ) κολπι-
κός τοκετός μετά από καισαρική τομή.

Παράλληλα, έχουν εκδοθεί από την
ΕΜΓΕ και δύο έντυπα έγγραφης συγκα-
τάθεσης για καισαρική τομή, με την ο-
ποία κάθε γυναίκα ενημερώνεται εγγρά-
φως για το λόγο πραγματοποίησης της
επέμβασης, αλλά και για τους πιθανούς
κινδύνους και επιπλοκές για την ίδια και
το νεογνό».

Οι κατευθυντήριες οδηγίες αλλά και οι

φόρμες συγκατάθεσης έχουν επίσης α-
ναρτηθεί στην ιστοσελίδα της ΕΜΓΕ
www.hsog.gr Το ΚΕΣΥ ενέκρινε σε πρό-
σφατη συνεδρίασή του τις κατευθυντή-
ριες οδηγίες αυτές και έχουν πλέον α-
ναρτηθεί στην ιστοσελίδα του Υπουργεί-
ου Υγείας.

**Μελέτη για τη μείωση
των καισαρικών τομών**

«Επιπλέον - επισημαίνει ο κ. Λουτρά-

δης- η Ελληνική Μαιευτική και Γυναικο-
λογική Εταιρεία στοχεύοντας στη μείωση
του ποσοστού των καισαρικών τομών
στα μαιευτήρια της χώρας μας αποφάσι-
σε τον Δεκέμβριο 2016 να πραγματοποιή-
σει μια προοπτική τυχαίοποιημένη με-
λέτη παρέμβασης (stepped wedged
randomized trial) με θέμα τον τρόπο το-
κετού στα Ελληνικά Μαιευτήρια (κολπι-
κός και καισαρική). Θα μελετηθεί η διε-
νέργεια του τοκετού πριν και μετά την ε-
φαρμογή των τριών παραπάνω Κατευ-
θυντήριων Οδηγιών που έχει εκδώσει η
ΕΜΓΕ. Η εφαρμογή των οδηγιών θα ενι-
σχύεται μέσω τακτικών συναντήσεων ή
επικοινωνιών των υπευθύνων της μελέ-
της με το προσωπικό των συμμετεχό-
ντων μαιευτηρίων και ενδοκλινικών συ-
ναντήσεων. Η τρίτη παρέμβαση κατά την
περίοδο της μελέτης θα αφορά την εφαρ-
μογή των κριτηρίων Robson, τα οποία
είναι εξειδικευμένα κριτήρια για τις και-
σαρικές τομές».

Σύμφωνα με τον κ. Λουτράδη «η μελέ-
τη της ΕΜΓΕ αναμένεται να δώσει νέες
πληροφορίες σχετικά με τις συνέπειες,
τα πλεονεκτήματα, τις δυνατότητες και τις
προκλήσεις κατά την εφαρμογή και συ-
νεπή χρήση ενός συνόλου κατευθυντή-
ριων γραμμών για τις καισαρικές τομές
στην Ελλάδα. Τα αποτελέσματα της μελέ-
της αναμένεται να οδηγήσουν σε βελτιώ-
σεις στην ποιότητα της μητρικής και νεο-
γνικής φροντίδας, ιδίως όσον αφορά την
ελαχιστοποίηση των υψηλών ποσοστών
καισαρικής τομής. Στη μελέτη θα κλη-
θούν να συμμετέχουν ο Παγκόσμιος Ορ-
γανισμός Υγείας (ΠΟΥ), το Υπουργείο Υ-
γείας και άλλοι φορείς. Η ΕΜΓΕ, μέσω
της μελέτης, θα ελέγξει με επιστημονικό
τρόπο, αν η εφαρμογή των οδηγιών και
των συγκαταθέσεων της θα οδηγήσει σε
μείωση των ποσοστών καισαρικής το-
μής στην Ελλάδα».

Στο ίδιο πλαίσιο η ΕΜΓΕ κλήθηκε σε
συνάντηση με εκπροσώπους του ΠΟΥ το
Νοέμβριο 2016, κατά την οποία συζητή-
θηκε διεξοδικά το θέμα των καισαρικών
τομών και διατυπώθηκαν οι απόψεις της
ΕΜΓΕ για την μείωσή του.

Καταλήγοντας ο πρόεδρος της ΕΜΓΕ
Δημήτρης Λουτράδης τονίζει: «από όλα
τα παραπάνω γίνεται αντιληπτή η πολυ-
πλοκότητα του προβλήματος και η ανα-
γκαιότητα αντιμετώπισής του.

Απαιτείται αλλαγή νοοτροπίας και βελ-
τίωση της εκπαίδευσης κάθε επαγγελ-
ματία υγείας και της ελληνικής κοινω-
νίας συνολικά.

Εν κατακλείδι, θα θέλαμε να τονίσουμε
το υψηλό επίπεδο άσκησης ιατρικής στη
χώρα μας υπενθυμίζοντας πρόσφατες
δημοσιεύσεις από το διεθνή τύπο, όπως
στην εφημερίδα Independent, όπου η
Ελλάδα αναφέρεται, βάσει διεθνούς έ-
ρευνας, ως ένα από τα ασφαλή μέρη για
να γεννήσει μια γυναίκα, κυρίως λόγω
της κατακόρυφης μείωσης των ποσο-
στών μητρικής και νεογνικής νοσηρότη-
τας και θνησιμότητας τα τελευταία χρό-
νια».

Νοσοκομειακές καλύψεις και εξωνοσοκομειακές παροχές με ένα χαμηλό κόστος, συνδυάζει το νέο πρόγραμμα για παιδιά, που προωθεί στην αγορά η Eurolife ERB. Ειδικότερα, το Premium Νοσοκομειακό Β' 500 € Παιδικό Economy απευθύνεται σε όλους τους γονείς που επιθυμούν την υψηλού επιπέδου ασφαλιστική κάλυψη των παιδιών τους με ασφάλιστρο προσαρμοσμένο στις οικονομικές τους δυνατότητες, ώστε να μη χρειάζεται να κάνουν συμβιβασμούς στο πολυτιμότερο αγαθό της οικογένειάς τους – την υγεία.

Στόχος της Eurolife ERB παραμένει η διατήρηση του υψηλού επιπέδου των παρεχόμενων υπηρεσιών της, εναρμονίζοντας παράλληλα τα ασφάλιστρα με το κόστος των υπηρεσιών και προσφέροντας νέες καλύψεις και δυνατότητες, ώστε να παρέχει τις πιο ολοκληρωμένες λύσεις.

Το μηνιαίο μικτό ασφάλιστρο κάλυψης για το Premium Νοσοκομειακό Β' 500 € Παιδικό Economy ξεκινά από 11 ευρώ για το πρώτο παιδί και διαμορφώνεται στα 9 ευρώ για κάθε επόμενο παιδί της οικογένειας με το ίδιο συμβόλαιο. Το πρόγραμμα παρέχεται σε αποκλειστική συνεργασία με τον Όμιλο της Ευρωκλινικής και την Γενική Κλινική Θεσσαλονίκης για τη Βόρεια Ελλάδα. Το πρόγραμμα είναι διαθέσιμο μέσω των ασφαλιστικών συνεργατών της Eurolife ERB και το τελικό συνολικό ασφάλιστρο διαμορφώνεται ανάλογα με τη συχνότητα καταβολής των ασφαλιστρών, την ηλικία του γονέα και το πλήθος των παιδιών που θα ασφαλιστούν.

Eurolife ERB Premium νοσοκομειακό παιδικό με χαμηλό κόστος



ΣΤΙΣ ΚΑΛΥΨΕΙΣ ΤΟΥ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΟΣ ΠΕΡΙΛΑΜΒΑΝΟΝΤΑΙ

- Ανώτατο ετήσιο κεφάλαιο κάλυψης 50.000 ευρώ το χρόνο ανά ασφαλιστική περίοδο
- 100% κάλυψη εξόδων μετά την αφαίρεση του εκπιπόμενου ποσού των 500 ευρώ για τις αναγνωρισμένες δαπάνες στις συμβεβλημένες κλινικές
- Δαπάνες για Μονάδα Εντατικής Θεραπείας και Μονάδα Αυξημένης Φροντίδας
- Δαπάνες ασθενοφόρου για μεταφορές εντός του Ν. Αττικής και του Ν. Θεσσαλονίκης
- Κάλυψη εξόδων χημειοθεραπείας που γίνεται χωρίς νοσηλεία εκτός της δαπάνης του φαρμάκου το οποίο θα καλύπτεται από το ταμείο του πελάτη. Κάλυψη κατά 70%, των εξόδων ακτινοθεραπειών που γίνονται χωρίς νοσηλεία
- Τηλεφωνικό κέντρο 24 ώρες, 7 ημέρες την εβδομάδα

για πληροφορίες σχετικά με τις ασφαλιστικές καλύψεις του προγράμματος και οδηγίες για τις διαδικασίες πριν και μετά τη νοσηλεία

- Ετήσια διάρκεια προγράμματος με δυνατότητα ανανέωσης στη λήξη του για μια ασφαλιστική περίοδο κάθε φορά
- Απεριόριστες δωρεάν προγραμματισμένες ιατρικές επισκέψεις σε βασικές ειδικότητες & επιπλέον προνομιακή τιμή για επιμελητές, διευθυντές
- Απεριόριστες δωρεάν ιατρικές επισκέψεις για επείγοντα περιστατικά σε συγκεκριμένες ειδικότητες
- Δωρεάν διαγνωστικές εξετάσεις για επείγοντα περιστατικά έως 200 ευρώ ανά περιστατικό
- Έκπτωση 70% επί προνομιακού τιμοκαταλόγου για μικρές ή πολύ μικρές επεμβάσεις καθώς και ιατρικές πράξεις στα εξωτερικά Ιατρεία

ΚΕΕΛΠΝΟ

Τα εμβόλια σώζουν ζωές

ΤΗ ΣΗΜΑΣΙΑ των εμβολιασμών για την προστασία της δημόσιας ζωής αναδεικνύει το Κέντρο Ελέγχου και Πρόληψης Νοσημάτων με σειρά δραστηριοτήτων, στο πλαίσιο της Ευρωπαϊκής Εβδομάδας Εμβολιασμού 24 – 30 Απριλίου 2017. Ο εμβολιασμός αποτελεί μία από τις πιο αποτελεσματικές παρεμβάσεις δημόσιας υγείας και προλαμβάνει ετησίως περίπου 2 με 3 εκατομμύρια θανάτους, ήταν το μήνυμα που έστειλαν κορυφαίοι Έλληνες επιστήμονες, σε συνέντευξη τύπου που διοργάνωσε το ΚΕΕΛΠΝΟ, παρουσία του ΓΓ Δημόσιας Υγείας Γιάννη Μπασκόζου, με την ευκαιρία της Ευρωπαϊκής Εβδομάδας Εμβολιασμού. Είναι χαρακτηριστικό, ότι 22 εκατομμύρια βρέφη δεν εμβολιάζονται πλήρως με τα προτεινόμενα εμβόλια, ενώ πάνω από 1,5 εκατομμύρια παιδιά κάτω των 5 ετών, πεθαίνουν από νοσήματα τα οποία προλαμβάνονται με εμβολιασμό, τόνισαν στην συνέντευξη οι επιστήμονες. Να σημειωθεί ότι τουλάχιστον 10 εκατομμύρια θάνατοι αποφεύχθηκαν μεταξύ του 2010 και του 2015, χάρη στο παγκόσμιο πρόγραμμα εμβολιασμών, ενώ εκατομμύρια ανθρωπών προστατεύθηκαν από ασθένειες.

ΜΗΤΕΡΑ: Διεθνές Συνέδριο για τις συγγενείς καρδιοπάθειες

Με ιδιαίτερη επιτυχία πραγματοποιήθηκε στο ΜΗΤΕΡΑ το διεθνές συνέδριο για τη σύγχρονη αντιμετώπιση των συγγενών καρδιοπαθειών ενηλίκων που συνδιοργάνωσαν η Κλινική Παιδοκαρδιολογίας & Συγγενών Καρδιοπαθειών Ενηλίκων και η Καρδιοχειρουργική Κλινική Συγγενών Καρδιοπαθειών Παιδιών και Ενηλίκων του ΜΗΤΕΡΑ. Στο συνέδριο παρουσιάστηκαν από διακεκριμένους Έλληνες ιατρούς και διεθνούς φήμης επιστήμονες τα νεότερα δεδομένα στη διαχείριση εγκύων ασθενών με συγγενείς καρδιοπάθειες και προβλήματα ενηλίκων με σύμπλοκες καρδιοπάθειες.

Παράλληλα, αναλύθηκαν οι σύγχρονες διακαθετηριακές παρεμβάσεις σε ενήλικες με συγγενείς καρδιοπάθειες που εφαρμόζονται πλέον στον Ελλαδικό χώρο με ιδιαίτερη επιτυχία στο νοσοκομείο ΜΗΤΕΡΑ, καθώς και τα νεότερα δεδομένα στην διακαθετηριακή θεραπεία βαλβιδοπαθειών, κάτι στο οποίο πρωτοπορεί ο όμιλος Υ-ΓΕΙΑ, όπως τονίζεται.

Ακολούθησε εισήγηση για την χρήση των ομοιομοσχευμάτων στην καρδιοχειρουργική και



την ευρεία εφαρμογή τους που τώρα πια αποτελεί πραγματικότητα και στην Ελλάδα. Χαρακτηριστική, τέλος, ήταν η ομιλία του προσκεκλημένου Καθηγητή του Μιχάλη Γκατζούλη (Νοσοκομείο Royal Brompton Μεγάλης Βρετανίας) για τους ενήλικες με συγγενείς καρδιοπάθειες και πνευμονική υπέρταση, η οποία έδωσε την "state of the art" γνώση στο συγκεκριμένο αντικείμενο.

Σε δηλώσεις τους οι πρόεδροι της οργανωτικής επιτροπής του Συνεδρίου, Δρ. Αφροδίτη Τζίφα, διευθύντρια της Κλινικής Παιδοκαρδιολογίας και Συγγενών Καρδιοπαθειών Ενηλίκων του ΜΗΤΕΡΑ, ο καθηγητής Αυξέντιος Καλαγκός, τακτικός καθηγητής του Πανεπιστημίου της Γενεύης, διευθυντής της Καρδιοχειρουργικής Κλινικής Συγγενών Καρδιοπαθειών Παιδιών και

Ενηλίκων του ΜΗΤΕΡΑ και Φώτιος Μητρόπουλος, αναπληρ. διευθυντής Καρδιοχειρουργικής Κλινικής Συγγενών Καρδιοπαθειών Παιδιών και Ενηλίκων του ΜΗΤΕΡΑ τόνισαν ότι η αλματώδης εξέλιξη στην Παιδοκαρδιολογία και την Παιδοκαρδιοχειρουργική συνετέλεσε καθοριστικά στην επίτευξη της ενηλικίωσης των παιδιών με συγγενείς καρδιοπάθειες σε ποσοστό που υπερβαίνει το 95%.

Μάλιστα, αναμένεται ότι σε παγκόσμια κλίμακα τα επόμενα χρόνια, ο αριθμός των ενηλίκων με συγγενή καρδιοπάθεια θα ξεπεράσει τον αντίστοιχο παιδιατρικό πληθυσμό. Στο ΜΗΤΕΡΑ, παραμένουμε πιστοί στην δέσμευσή μας για συνεχή αναβάθμιση των υπηρεσιών υγείας που προσφέρουμε πάντα προς όφελος του ασθενή, σε συνδυασμό με την επιστημονική μας εξέλιξη κι ανανεώνουμε το ραντεβού μας για την επόμενη χρονιά με νεότερα δεδομένα στους επίμαχους αυτούς τομείς της Παιδοκαρδιολογίας και της Παιδοκαρδιοχειρουργικής, πρόσθεσαν οι πρόεδροι της οργανωτικής επιτροπής του συνεδρίου.



ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ

Ο Μ Ι Λ Ο Σ Ε Π Ι Χ Ε Ι Ρ Η Σ Ε Ω Ν

Νοιάζεται για σας



ΚΕΝΤΡΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ: 15ο Χ.Λ.Μ. ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ - ΠΕΡΑΙΑΣ, Τ.Θ. 22402, Τ.Κ. 55102, ΤΗΛ. ΚΕΝΤΡΟ: 2310 492100, FAX: 2310 465219
ΥΠ/ΜΑ ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ: Ν. ΚΟΥΝΤΟΥΡΙΩΤΟΥ 19, Τ.Κ. 54625, ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ, ΤΗΛ. ΚΕΝΤΡΟ: 2310 554641, 501776, FAX: 2310 541228
ΓΕΝΙΚΗ ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ ΑΘΗΝΩΝ & Ν. ΕΛΛΑΔΟΣ: ΛΕΩΦ. ΣΥΓΓΡΟΥ 175, Τ.Κ. 17121, ΑΘΗΝΑ, ΤΗΛ. ΚΕΝΤΡΟ: 210 9304000, FAX: 210 9304040

24ωρη, χωρίς χρέωση, τηλεφωνική γραμμή 11.555 και 11.556, από όλα τα κινητά τηλέφωνα για παροχή Βοήθειας

www.intersalonica.gr

e-mail: company@intersalonica.gr

ΤΤΕ Αμετάβλητη η ζήτηση για στεγαστικά και καταναλωτικά δάνεια

Αμετάβλητα σε σχέση με το προηγούμενο τρίμηνο παρέμειναν το α' τρίμηνο του 2017, τόσο τα κριτήρια χορήγησης δανείων όσο και οι όροι χορήγησης δανείων προς τις μη χρηματοπιστωτικές επιχειρήσεις, σύμφωνα με την Τράπεζα της Ελλάδος.

Επιπλέον, οι τράπεζες αναμένουν ότι τα κριτήρια θα παραμείνουν σχεδόν αμετάβλητα και κατά τη διάρκεια του β' τριμήνου του 2017, με εξαίρεση τα μακροπρόθεσμα δάνεια, όπου αναμένεται τα κριτήρια να γίνουν κάπως περισσότερο αυστηρά. Αμετάβλητη παρέμεινε και η συνολική ζήτηση για δάνεια από τις ΜΧΕ παρά τη μικρή αύξηση που παρατηρήθηκε στα δάνεια προς μικρομεσαίες επιχειρήσεις. Η ζήτηση αναμένεται να παραμείνει στο ίδιο επίπεδο και κατά τη διάρκεια του επόμενου τριμήνου.

Η αναλογία των αιτήσεων για επιχειρηματικά δάνεια που απορρίφθηκαν παρέμεινε σταθερή σε σχέση με το προηγούμενο τρίμηνο.

Δάνεια προς νοικοκυριά

Το α' τρίμηνο του 2017, τα κριτήρια χορήγησης δανείων προς νοικοκυριά παρέμειναν αμετάβλητα σε σχέση με το δ' τρίμηνο του 2016, εξέλιξη σύμφωνη με τις προσδοκίες που είχαν διατυπωθεί στην έρευνα του προηγούμενου τριμήνου. Η ζήτηση για στεγαστικά και για καταναλωτικά δάνεια παρέμεινε σχεδόν αμετάβλητη σε σχέση με το δ' τρίμηνο του 2016.

Τα κριτήρια χορήγησης και η ζήτηση δανείων από νοικοκυριά αναμένεται να παραμείνουν στα ίδια ε-



Καλάρωσαν τα κριτήρια δανεισμού των τραπεζών στην Ευρωζώνη

ΤΗΝ ΙΔΙΑ ΩΡΑ πιο χαλαρά ήταν τα κριτήρια για τις χορηγήσεις επιχειρηματικών και στεγαστικών δανείων από τις τράπεζες της Ευρωζώνης στο πρώτο τρίμηνο του 2017, σύμφωνα με τα αποτελέσματα της έρευνας τραπεζικού δανεισμού που έκανε η ΕΚΤ, ενώ για το δεύτερο τρίμηνο οι τράπεζες αναμένουν ότι θα γίνουν ελαφρά αυστηρότερα τα πιστωτικά κριτήρια για δάνεια σε επιχειρήσεις και θα μείνουν αμετάβλητα για τα στεγαστικά δάνεια.

Η χαλάρωση των συνολικών όρων και προϋποθέσεων για τη χορήγηση νέων δανείων συνεχίστηκε σε όλες

τις κατηγορίες δανείων, κυρίως λόγω της περαιτέρω μείωσης των περιθωρίων κέρδους των τραπεζών, ενώ η ζήτηση δανείων συνεχίστηκε να αυξάνεται για όλες τις κατηγορίες τους. Οι τράπεζες, που μετείχαν στην έρευνα, δήλωσαν ότι χρησιμοποίησαν την πρόσθετη ρευστότητα, που απέκτησαν από το πρόγραμμα αγοράς ομολόγων της ΕΚΤ, κυρίως για να χορηγήσουν δάνεια. Το αρνητικό επιτόκιο καταθέσεων της ΕΚΤ έχει αρνητική επίπτωση στο καθαρό εισόδημα από τόκους των τραπεζών, αλλά εκτιμάται ότι έχει θετική επίδραση στις χορηγήσεις δανείων.

πίπεδα και κατά τη διάρκεια του β' τριμήνου του 2017. Αμετάβλητοι παρέμειναν και οι όροι χορήγησης δανείων προς νοικοκυριά, το α' τρίμηνο του 2017.

Η αναλογία των αιτήσεων για καταναλωτικά δάνεια που απορρίφθηκαν παρέμεινε σχεδόν αμετάβλητη σε

σχέση με το προηγούμενο τρίμηνο, ενώ για τα στεγαστικά δάνεια παρατηρήθηκε μικρή μείωση. Η Έρευνα Τραπεζικών Χορηγήσεων ξεκίνησε το 2003 και διεξάγεται ανά τρίμηνο (Ιανουάριο, Απρίλιο, Ιούλιο και Οκτώβριο) από τις εθνικές κεντρικές τράπεζες της ζώνης του ευρώ, σε

συνεργασία με την Ευρωπαϊκή Κεντρική Τράπεζα (ΕΚΤ). Στην έρευνα συμμετέχει ένα αντιπροσωπευτικό δείγμα πιστωτικών ιδρυμάτων από όλες τις χώρες της ζώνης του ευρώ.

Όσον αφορά την Ελλάδα, στο δείγμα περιλαμβάνονται και τα τέσσερα συστημικά πιστωτικά ιδρύματα.

Eurostat Επιβεβαιώνει τα στοιχεία της ΕΛΣΤΑΤ για το πλεόνασμα του 2016

ΣΤΟ 0,7% ΚΑΙ ΣΤΟ 179% του ΑΕΠ διαμορφώθηκαν το πλεόνασμα και το χρέος αντίστοιχα στην Ελλάδα το 2016, σύμφωνα με την πρώτη κοινοποίηση των στοιχείων της Eurostat για το έλλειμμα και το χρέος των κρατών-μελών της ΕΕ για την περασμένη χρονιά.

Ειδικότερα, το 2015 το δημόσιο έλλειμμα της Ελλάδας σύμφωνα με τα στοιχεία της Eurostat ήταν στο 5,9% του ΑΕΠ, το 2014 στο 3,7% και το 2013 στο 13,1%. Σύμφωνα με τα ίδια στοιχεία, το ελληνικό χρέος διαμορφώθηκε το 2016 στο 179% ΑΕΠ (314,9 δισ. ευρώ), από 177,4% του ΑΕΠ το 2015, 179,7% του ΑΕΠ το 2014 και 177,4% του ΑΕΠ το 2013. Συνολικά στην Ευρωζώνη το έλλειμμα διαμορφώθηκε στο 1,5% του ΑΕΠ (έναντι 2,1% του ΑΕΠ το 2015 και 2,6% του ΑΕΠ το 2014), στη

δε ΕΕ το έλλειμμα μειώθηκε στο 1,7% του ΑΕΠ (έναντι 2,4% του ΑΕΠ το 2015 και 3% του ΑΕΠ το 2014). Όσον αφορά το χρέος, στην Ευρωζώνη διαμορφώθηκε στο 89,2% του ΑΕΠ το 2016 και στην ΕΕ στο 83,5% του ΑΕΠ.

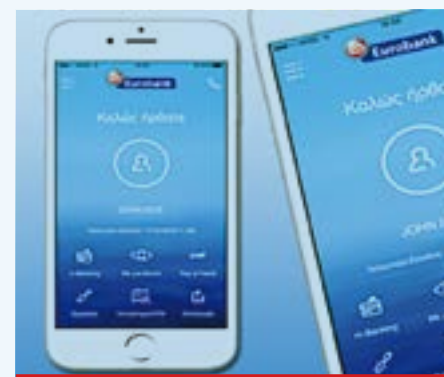
Αναλυτικότερα, πλεόνασμα κατέγραψαν εκτός από την Ελλάδα, το Λουξεμβούργο (+1,6% του ΑΕΠ), η Μάλτα (+1%), η Σουηδία (+0,9%), η Γερμανία (+0,8%), η Τσεχία (+0,6%), η Κύπρος και η Ολλανδία (και οι δύο +0,4%). Τα χαμηλότερα ελλείμματα σημειώθηκαν στην Ιρλανδία (0,6% του ΑΕΠ), στην Κροατία (0,8%) και στη Δανία (0,9%).

Όπως τονίζει η Eurostat, τέσσερα κράτη-μέλη παρουσίασαν δημόσιο έλλειμμα πάνω από το όριο του 3% του ΑΕΠ. Πρόκειται για την Ισπανία (4,5%), τη Γαλλία (3,4%), τη Ρουμανία και το Ηνωμένο Βα-

σίλειο (και οι δύο με 3%). Όσον αφορά το δημόσιο χρέος, τα χαμηλότερα ποσοστά καταγράφηκαν το 2016 στην Εσθονία (9,5%), στο Λουξεμβούργο (20%), στη Βουλγαρία (29,5%) και στην Τσεχία (37,2%).

Η Eurostat σημειώνει ότι 16 κράτη-μέλη εμφάνισαν χρέος πάνω από το όριο του 60% του ΑΕΠ με τα υψηλότερα ποσοστά να καταγράφονται στην Ελλάδα (179%), στην Ιταλία (132,6%), στην Πορτογαλία (130%), στην Κύπρο (107,8%) και στο Βέλγιο (105,9%).

Σημειώνεται ότι τα στοιχεία που δημοσιεύει η Eurostat για το πλεόνασμα στη χώρα μας, διαφέρουν από το στόχο για πρωτογενές πλεόνασμα του προγράμματος, καθώς συμπεριλαμβάνουν μεταξύ άλλων τις δαπάνες για τους τόκους.



Eurobank

Νέα υπηρεσία υπολογισμού αφορολόγητου

ΜΙΑ ΝΕΑ πρωτοποριακή υπηρεσία υπολογισμού του αφορολόγητου, σχεδίασε η Eurobank. Η υπηρεσία είναι διαθέσιμη στους πελάτες της τράπεζας μέσω του Eurobank Mobile App και του e-Banking, με την οποία τους παρέχει άμεσα και εύκολη ενημέρωση για το χτίσιμο του αφορολόγητου με βάση τις δαπάνες τους.

Ειδικότερα, ο υπολογιστής αφορολόγητου μετράει το αφορολόγητο που «χτίζει» κάθε πελάτης από τις αγορές του με κάρτες Eurobank και από τις ηλεκτρονικές πληρωμές του, μέσω των συστημάτων ηλεκτρονικών πληρωμών της Eurobank.

Η νέα υπηρεσία αποτελεί μια ακόμη πρωτοποριακή απάντηση της Eurobank στις αυξημένες ανάγκες των πελατών της, οι οποίοι θα μπορούν να βλέπουν ανά πάσα στιγμή από το κινητό τους ή μέσω του e-banking τους πώς οι καθημερινές τους συναλλαγές και αγορές μέσω καρτών Eurobank «μετράνε» για το χτίσιμο του αφορολόγητου.

Συγκεκριμένα ο πελάτης θα ενημερώνεται για τις κατηγορίες δαπανών που έχει πραγματοποιήσει συνολικά από τις αρχές του τρέχοντος έτους και ανά μήνα καθώς και για τις αγορές και πληρωμές που έχει πραγματοποιήσει αναλυτικά, αποκτώντας μια πλήρη εικόνα των δαπανών του που εξοφλήθηκαν με κάρτες και ηλεκτρονικά μέσα.

Επιπλέον, οι κάτοχοι καρτών Eurobank, πραγματοποιώντας τις αγορές τους με τις χρεωστικές ή πιστωτικές κάρτες Eurobank, παράλληλα με το χτίσιμο του αφορολόγητου, κερδίζουν ευρώ «Επιστροφή» σε πάνω από 7.500 συνεργαζόμενες επιχειρήσεις.

Όπως επισημαίνει η τράπεζα, η ενημέρωση που παρέχεται στην υπηρεσία υπολογισμού αφορολόγητου έχει καθαρά πληροφοριακό χαρακτήρα και σε κάθε περίπτωση δεν αποτελεί φορολογική συμβουλή. Η ενημέρωση περιλαμβάνει συναλλαγές που έχουν πραγματοποιηθεί μέσω προϊόντων ή/και υπηρεσιών της Τράπεζας Eurobank.

ΣΤΟΧΟΣ ΝΑ ΜΕΤΑΒΙΒΑΣΘΟΥΝ «ΚΟΚΚΙΝΑ» ΔΑΝΕΙΑ, ΧΩΡΙΣ ΝΑ ΕΓΓΡΑΨΕΙ, ΑΜΕΣΑ, Η ΤΡΑΠΕΖΑ ΖΗΜΙΑ

Το εργαλείο της τιτλοποίησης χαρτοφυλακίων ή μεμονωμένων μη εξυπηρετούμενων δανείων (Non Performing Loans- NPLs) εξετάζουν κάποιες τράπεζες, προκειμένου να μειώσουν το απόθεμα «κόκκινων» δανείων, χωρίς, την ίδια στιγμή, να εγγράψουν, άμεσα, σημαντικές κεφαλαιακές ζημιές, επιβαρύνοντας τα αποτελέσματα χρήσης και τα εποπτικά τους κεφάλαια.

Στις αναλυτικές οικονομικές καταστάσεις 2016 η Τράπεζα Πειραιώς αναφέρει ρητά ότι μεταξύ των εναλλακτικών τρόπων, που έχουν εξεταστεί, για αποτελεσματικότερη διαχείριση των δανείων σε καθυστέρηση, είναι «η τιτλοποίηση επιλεγμένων τμημάτων του χαρτοφυλακίου».

Σε πρώτη φάση, όπως αναφέρει η Πειραιώς, έχει τεθεί, ως στόχος, η τιτλοποίηση μέρους των NPLs με τη διάθεση των ομολογιών αυτής της τιτλοποίησης στην αγορά. Με τον παραπάνω τρόπο θα επιταχυνθεί η μείωση των μη εξυπηρετούμενων ανοιγμάτων (Non Performing Exposures- NPEs), χωρίς να απωλεσθεί για την τράπεζα η προσδοκώμενη ανάκαμψη της αξίας των εξασφαλίσεων.

Σε δεύτερη φάση, σύμφωνα πάντα με την Πειραιώς, δεδομένης της βελτίωσης των δεικτών της ελληνικής οικονομίας, η τράπεζα θα προχωρήσει επιλεκτικά σε πωλήσεις μη εξυπηρετούμενων ανοιγμάτων.

Μία από τις προκλήσεις που αντιμετωπίζει το εγχώριο τραπεζικό σύστημα, ως προς την επίτευξη των στόχων μείωσης των NPEs, είναι ο προσδιορισμός της «χρυσής» τομής, μεταξύ της τρέχουσας και της μελλοντικής ανάκτησης των απαιτήσεων, λαμβάνοντας υπόψη την αναμενόμενη βελτίωση των μακροοικονομικών δεικτών.

Η τιτλοποίηση, όπως και η ανάθεση διαχείρισης μη εξυπηρετούμενων ανοιγμάτων σε εξειδικευμένες πλάτφορμες, αποτελούν, θεωρητικά, εργαλεία, που μπορούν να συζεύξουν τη διαφορά, μεταξύ τρέχουσας και μελλοντικής ανάκτησης απαιτήσεων. Στην πράξη, μένει να φανεί αν το σχήμα μπορεί να λειτουργήσει καθώς στο πρόσφατο παρελθόν αντίστοιχες λύσεις ακυρώθηκαν.

Σύμφωνα με πληροφορίες, η Πειραιώς εξετάζει το «εργαλείο» της τιτλοποίησης για δύο τρεις περιπτώσεις χαρτοφυλακίων ή μεμονωμένων δανείων των κλάδων real estate και ξενοδοχείων. Πρόκειται για κλάδους, οι αξίες των οποίων θα επηρεαστούν θετικά από την ανάκαμψη της οικονομίας και τη διατήρηση του ισχυρού τουριστικού ρεύματος προς την Ελλάδα.

Τιτλοποιήσεις αντί για πωλήσεις στα «κόκκινα» δάνεια



Ο μηχανισμός των τιτλοποιήσεων κόκκινων δανείων

Ο μηχανισμός των προς εξέταση τιτλοποιήσεων μη εξυπηρετούμενων δανείων στηρίζεται στους εξής βασικούς άξονες:

Τράπεζα και ενδιαφερόμενος επενδυτής συμφωνούν να μεταβιβασθεί το μεμονωμένο δάνειο ή το χαρτοφυλάκιο δανείων σε εταιρεία ειδικού σκοπού (SPV), η οποία θα χρηματοδοτηθεί για την αγορά δανείων, είτε αποκλειστικά από τον επενδυτή, είτε από κοινού με την τράπεζα.

Για το τμήμα των δανείων, που κρίνεται εξυπηρετούμενο με τις υφιστάμενες ταμειακές ροές, προτείνεται να εκδοθεί ένα πρώτης εξασφάλισης (senior ή super senior) ομολόγο, τις ομολογίες του οποίου θα αποκτήσει ο επενδυτής.

Για το τμήμα, που εμφανίζει προοπτικές να καταστεί εξυπηρετούμενο, εφόσον υλοποιηθεί το business plan, στο οποίο θα συμφωνήσουν επενδυτής και τράπεζα, θα εκδοθούν μέτριας εξασφάλισης ομολογίες, που ανάλογα με την περίπτωση θα αγοραστούν, είτε από τον επενδυτή, είτε από την τράπεζα.

Τέλος, η τράπεζα προτείνεται να αγοράσει τις ομο-

λογίες που θα έχουν τις χαμηλότερες εξασφαλίσεις (junior ομολόγο)

Πως μειώνονται τα κόκκινα δάνεια

Αν τα τιτλοποιούμενα δάνεια μεταβιβαστούν σε SPV συμφερόντων του αγοραστή, το απόθεμα μειώνεται αυτόματα.

Στην περίπτωση που η εταιρεία ειδικού σκοπού ανήκει στην τράπεζα το τμήμα του δανείου που αποτελεί εξασφάλιση του senior ομολόγου καθίσταται εξυπηρετούμενο, αφού αποπληρωθούν οι πρώτες δόσεις που θα εμπεριέχουν και αποπληρωμή κεφαλαίου.

Τα υπόλοιπα παραμένουν στα NPEs- NPLs (σ.σ ανάλογα με τους επιμέρους όρους ως προς την εξυπηρέτηση ή μη τόκων) και η μετάβασή τους στα εξυπηρετούμενα είναι συναρτώμενη με το βαθμό ανάκαμψης των επιχειρήσεων, κατά την υλοποίηση του νέου business plan.

Για να υλοποιηθούν τέτοια σχήματα απαιτείται η τράπεζα να έχει κάνει προεργασία κατάτμησης του χαρτοφυλακίου δανείων και να προχωρήσει σε

διαχωρισμό οφειλής (split and balance) που να αντιστοιχεί στα asset classes της επικείμενης τιτλοποίησης.

Στην πράξη μέσω της τιτλοποίησης διενεργείται μια αναδιανομή ρίσκου, επιτυγχάνεται απομόχλευση του ισολογισμού της τράπεζας και μερική μείωση των NPEs που προδευτικά μπορεί να αυξηθεί.

Σημαντικές οι δυσκολίες

Στελέχη της αγοράς, δηλώνουν επιφυλακτικοί για το αν μπορεί λειτουργήσει το «εργαλείο» των τιτλοποιήσεων, λόγω της δυσκολίας να βρεθεί η «χρυσή» τομή για την τρέχουσα και κυρίως τη μελλοντική ανάκτηση δανειακών απαιτήσεων.

Θυμίζουν, δε, ότι η επί της αρχής συμφωνία ΚΚΡ και Πειραιώς για τιτλοποίηση δανείων της MIG, ύψους 1 δις ευρώ, δεν προχώρησε, υπό το βάρος των αντιδράσεων λόγω της περιορισμένης χρηματοδότησης της συναλλαγής από την πλευρά του private equity fund και του δυσανάλογου οφέλους που θα αποκόμιζε.



Generali Γράφοντας τον οδηγό επιτυχίας

Πάνω από 30 νέα project που έχουν ως στόχο την αναβάθμιση των προσφερόμενων υπηρεσιών προς τον πελάτη, 24 νέα μέλη στο δυναμικό της, ένα συνεχώς αναπτυσσόμενο τμήμα IT που εργάζεται για την ποιοτική υποστήριξη των εργασιών της, ένας άψογα εκτελεσμένος στρατηγικός σχεδιασμός που οδήγησε σε άριστα ποσοτικά και οικονομικά αποτελέσματα, ήταν μόνο μια μικρή σύνοψη της θετικής πορείας της Generali, το 2016.

Ο ετήσιος «απολογισμός» έγινε στο καθιερωμένο ραντεβού της Generali στην ενημέρωση του προσωπικού της. Η εκδήλωση πραγματοποιήθηκε στον πολυχώρο Παπαστράτος στον Πειραιά, όπου σε έναν άψογα διαμορφωμένο χώρο, η διοίκηση της εταιρίας υποδέχτηκε τους εργαζόμενούς της, οι οποίοι είχαν την ευκαιρία να συσφίξουν τις σχέσεις τους, να μοιραστούν την εμπειρία τους, να ανταλλάξουν απόψεις αλλά και να θέσουν τους στόχους της επόμενης χρονιάς. Την εκδήλωση άνοιξε ο διευθύνων σύμβουλος της Generali κ. Πάνος Δημητρίου, ο οποίος σε ένθερμο κλίμα καλωσόρισε τα μέλη της ομάδας του και παρουσίασε τη θεματική πορεία της εταιρίας, τα τελευταία χρόνια.

Εντυπωσιακά αποτελέσματα, τα οποία, όπως τόνισε ο ίδιος, δεν είναι απλώς νούμερα, αλλά το απόσταγμα της συλλογικής προσπάθειας μιας ισχυρής και δεμένης ομάδας. Είμαστε σαν μία ομάδα της formula 1. Οι άνθρωποί μας, εσείς αποτελείτε την ομάδα που σχεδιάζει και εκτελεί το στρατηγικό σχέδιο και βρίσκεται στο τιμόνι του οχήματος.

Η οικογένεια των χιλιάδων αφοσιωμένων ασφαλιστικών διαμεσοληπτών που μεταφέρουν το μήνυμα της ασφάλειας στην αγορά, αποτελούν την ομάδα στήριξης στα pit. Βρίσκονται σε ετοιμότητα βεβαιώνοντας ότι το όχημα λειτουργεί σε υψηλές ταχύτητες, και ότι οι πελάτες μας έχουν την εξυπηρέτηση που τους αξίζει τη στιγμή που θα τη χρειαστούν. Η προσήλωση στον στόχο, η πειθαρχία και η απλότητα αποτελούν το στρατηγικό μας πλεονέκτημα που μας οδηγεί πρώτους στην γραμμή τερματισμού.

Το πάθος μας και το κοινό μας όραμα αποτελούν την ιπποδύναμή μας. Αυτή που μας κάνει κάθε χρόνο πιο έξυπνους, πιο γρήγορους, δήλωσε ο κ. Δημητρίου. Επίτιμος καλεσμένος στην εκδήλωση ετήσιας ενημέρωσης του προσωπικού

της Generali, ήταν ένας ξεχωριστός επιχειρηματίας και διακεκριμένος ομιλητής, που γνωρίζει τόσο από γρήγορα αυτοκίνητα όσο και από τις τεχνικές εκείνες που οδηγούν δεμένες και ταλαντούχες ομάδες στην επιτυχία.

Ο λόγος για τον κ. Kevin Gaskell, ένας παγκόσμιας κλάσης επιχειρηματικός ηγέτης και επενδυτής καινοτόμων start-up επιχειρήσεων, ο οποίος σε ηλικία μόλις 32 ετών, διορίστηκε διευθύνων σύμβουλος της Porsche Βρετανίας. Σε σύντομο διάστημα, η ομάδα του έχτισε εκ νέου το εμπορικό σήμα και μετέτρεψε μια επιχείρηση κοντά στην πτώχευση, στην πιο κερδοφόρα εταιρία αυτοκινήτων του Ηνωμένου Βασιλείου.

Πόσο μακριά θέλτε να πάτε, πόσο καλοί θέλτε να γίνετε; ρώτησε το κοινό ο κ. Gaskell. Γιατί αυτή είναι η ουσιαστική διαφορά εάν θέλτε να είστε No1 στην προτίμηση των πελατών. Όχι το πόσο καλοί είστε, αλλά το πόσο καλύτεροι θέλτε να γίνετε.

Μέσα από παραδείγματα της μακρόχρονης επαγγελματικής του εμπειρίας, ο κ. Gaskell μοιράστηκε με το κοινό του σημαντικά παραδείγματα εταιριών που κατέκτησαν κορυφές και εδραιώ-

θηκαν ως βασικοί παίκτες στις αγορές όπου δραστηριοποιούνταν.

Το μυστικό της επιτυχίας τους δεν ήταν άλλη από τη δυνατότητά τους να αλληλάζουν και να προσαρμόζουν γρήγορα τις πρακτικές τους στα νέα δεδομένα.

Η αλλαγή είναι το μόνο πράγμα που παραμένει σταθερό, είπε παραφράζοντας το αρχαίο ρητό. Αλλάξτε τον τρόπο σκέψης σας, αλλάξτε τα όριά σας, μη δέχεστε τίποτα ως δεδομένο ή ως εμπόδιο.

Επιλέξτε μία στρατηγική προσέγγιση για την εφαρμογή του σχεδίου σας και τότε μπορεί να είστε εσείς αυτοί που θα φέρετε την επόμενη σημαντική αλλαγή στην αγορά σας επισήμανε ο κ. Gaskell. Μαθαίνουμε συνεχώς, δεν εφραυαζόμαστε και επιταχύνουμε για να γίνουμε ακόμη καλύτεροι και πιο δημιουργικοί είπε με τη σειρά του ο κ. Δημητρίου, απευθυνόμενος στο προσωπικό και τόνισε:

Σε όλους εσάς βλέπω μία ικανή ομάδα ανθρώπων και στην Generali γνωρίζουμε ότι οι άνθρωποι κάνουν τις ομάδες και οι ομάδες τους πρωταθλητές, σημείωσε χαρακτηριστικά ο κ. Πάνος Δημητρίου.

HDI Global SE Αύξηση στα λειτουργικά κέρδη

Εξαιρετικά ικανοποιητικά ήταν τα αποτελέσματα του οικονομικού έτους 2016 για την HDI Global SE, όπως τονίζεται σε σχετική ανακοίνωση. Η HDI Global SE ηγείται του τομέα βιομηχανικών ασφαλίσεων του ομίλου Talanx διεθνώς.

Η εταιρεία ενίσχυσε τον μικτό λειτουργικό δείκτη (combined ratio) και σημείωσε σημαντική αύξηση στα λειτουργικά της κέρδη (EBIT). Τα αποτελέσματα είναι απόρροια πολλών παραμέτρων, συμπεριλαμβανομένης της επιτυχημένης στρατηγικής βελτιστοποίησης του χαρτοφυλακίου.

Παράλληλα, η εταιρεία προχωρά με συνέπεια σε μέτρα ψηφιοποίησης καθώς και διεξόδους στις ασφαλίσεις μεσαίων επιχειρήσεων, για την επίτευξη περαιτέρω ανάπτυξης. Τα έσοδα από ασφαλίσεις παρέμειναν εν πολλοίς σταθερά σε ετήσια βάση, σε 4,3 δισ. ευρώ (4,3), παρά τη λήψη μέτρων εξισορρόπησης του χαρτοφυλακίου για τη βελτίωση της κερδοφορίας, κάτι που οφείλεται στην περαιτέρω ανάπτυξη στις διεθνείς αγορές στόχους.

Συγκεκριμένα, οι μονάδες της HDI σε ΗΠΑ,



Βραζιλία, Ηνωμένο Βασίλειο και Ελβετία κατέγραψαν σημαντική αύξηση ασφαλίσεων. Στόχος των μέτρων εξισορρόπησης του χαρτοφυλακίου ήταν η βελτίωση του δείκτη ασφαλίσεων προς αναληφθέντες κινδύνους στην αγορά της Γερμανίας, στους κλάδους ασφάλισης περιουσίας, μεταφορών και στόλων οχημάτων. Περιορίστηκε μερικώς η ανάληψη πολύ υψηλών κινδύνων και σε κάποιες περιπτώσεις αναπροσαρμόστηκαν οι

ασφαλιστικοί όροι καθώς και η τιμολόγηση των ασφαλίσεων.

Παράλληλα αυξήθηκε η ανάληψη κινδύνων μεσαίου επιπέδου.

Ως αποτέλεσμα αυτών των μέτρων, ο μικτός λειτουργικός δείκτης (combined ratio) κινήθηκε πολύ ικανοποιητικά, στα επίπεδα του 96,8% (99,2). Ο δείκτης κυμάνθηκε εντός του στόχου (εύρος στόχου στο 96%), σημειώνοντας διαρκή

βελτίωση από το 2014 (103,0%). Το τεχνικό αποτέλεσμα εμφανίστηκε επίσης βελτιωμένο σε 73 εκ. ευρώ (18).

Θετικά στο αποτέλεσμα επέδρασε επίσης η σχετικά μικρή επιβάρυνση από μεγάλες ζημιές, καθώς ο τομέας παρέμεινε σε επίπεδα χαμηλότερα των προβλέψεων.

Οι σημαντικές ζημιές του περασμένου έτους αφορούσαν φυσικές καταστροφές, όπως τη χαλαζόπτωση στο Texas, ζημιές στην κεντρική Ευρώπη από την καταιγίδα "Elvira", καθώς και αποζημιώσεις για αρκετές περιπτώσεις σεισμού (σε Ιαπωνία, Εκουαδόρ, Ταϊβάν και Νέα Ζηλανδία).

Τα καθαρά έσοδα από επενδύσεις σημείωσαν αύξηση κατά 17,5% σε 242 εκ. ευρώ (206), παρά την περίοδο χαμηλών επιτοκίων. Σημειώνεται ότι κατά το προηγούμενο έτος είχαν επηρεαστεί από αποσβέσεις και υποτιμήσεις (για παράδειγμα λόγω της περίπτωσης της τράπεζας Heta). Τα κέρδη προ τόκων και φόρων (EBIT) βελτιώθηκαν σημαντικά σε 296 εκ. ευρώ (208), αύξηση της τάξεως του 42%. Τα καθαρά κέρδη ανήλθαν σε 236 εκ. ευρώ (127), ενισχυμένα κατά 86%.

~~Τα Ακαταλαβίστικα
Τα Akatalavistika~~

Εκεί που τελειώνουν τα "Ακαταλαβίστικα"... αρχίζεις και αισθάνεσαι τη σιγουριά μιας αξιόπιστης ασφαλιστικής εταιρίας.

The AD store

Στη Συνεταιριστική Ασφαλιστική σας μιλάμε απλά, για να έχετε την ασφάλεια που χρειάζεστε και σας αποζημιώνουμε άμεσα τη στιγμή που το χρειάζεστε!

Κεντρικά γραφεία: Λεωφ. Συγγρού 367, 175 64, Π. Φάληρο, Αθήνα
τηλ: 210 949 1280-299 | fax: 210 940 3148 | email: info@syneteristiki.gr

Υποκατάστημα: Πολυτεχνείου 27-29, 546 26, Θεσσαλονίκη
τηλ: 2310 554 331, 2310 544 775 | fax: 2310 500 240 | www.syneteristiki.gr

 Syneteristiki Ins. Co

 **ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΗ**
Α Σ Φ Α Λ Ι Σ Τ Ι Κ Η

Περιουσία | Υγεία | Σύνταξη | Επιχείρηση

Είμαστε εσύ.



euresa



UnipolSai
ASSICURAZIONI

ΕΑΕΕ Αυξήθηκαν για όγδοο συνεχόμενο μήνα οι ασφαλίσεις Ζωής

Παραγωγή εγγεγραμμένων ασφαλιστρών (€)	Ιανουάριος - Φεβρουάριος 2017	Μεταβολή έναντι 2016
Ασφαλίσεις Ζωής	306.437.577,83	+7,5%
Ασφαλίσεις κατά Ζημιών	318.669.471,68	-2,9%
ΕΚ ΤΩΝ ΟΠΟΙΩΝ		
Αστική ευθύνη οχημάτων	113.346.795,13	-6,4%
Λοιποί κλάδοι κατά Ζημιών	205.322.676,55	-0,8%
Σύνολο	625.107.049,51	+1,9%

Κατά 5,6% μειώθηκε η παραγωγή ασφαλιστρών τον Φεβρουάριο, έναντι του αντίστοιχου περσινού διαστήματος, σύμφωνα με την έρευνα που πραγματοποίησε η Ένωση Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος. Ειδικότερα, το Φεβρουάριο σύμφωνα με τη νέα μελέτη της ΕΑΕΕ, οι ασφαλίσεις ζωής αύξησαν την παραγωγή τους σε μηνιαία βάση, για όγδοο συνεχόμενο μήνα, σημειώνοντας αύξηση κατά 7,5%, σε σύγκριση με τον αντίστοιχο μήνα του 2016. Αντιθέτως, οι ασφαλίσεις κατά Ζημιών κατέγραψαν μείωση 2,9% για πρώτη φορά μετά από έξι συνεχόμενους μήνες ανόδου. Συνολικά, η παραγωγή ασφαλιστρών μηνός Φεβρουαρίου μειώθηκε κατά 5,6%, έναντι του Φεβρουαρίου του 2016.

Σχετικά με τα στοιχεία των ασφαλίσεων Ζωής, επισημαίνονται τα εξής:

1) Για όγδοο συνεχόμενο μήνα, οι ασφαλίσεις Ζωής επανέλαβαν την αύξησή τους έναντι του αντίστοιχου προηγούμενου χρονικού διαστήματος.

Η αύξηση οφείλεται κατά κύριο λόγο στην αύξηση της παραγωγής του κλάδου Ασφαλίσεων Ζωής συνδεδεμένων με επενδύσεις, καθώς επίσης και στην αύξηση του κλάδου VII. Διαχείρισης συλλογικών συνταξιοδοτικών κεφαλαίων.

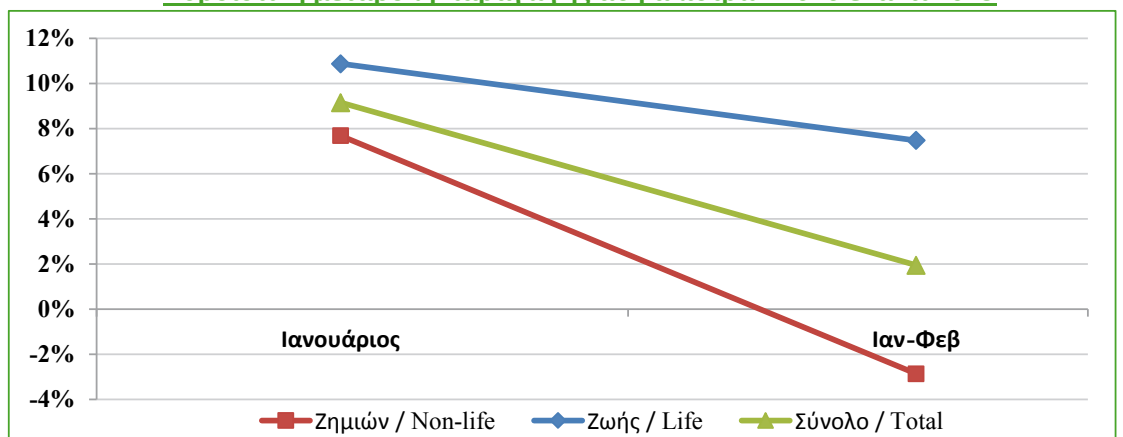
2) Υπενθυμίζεται ότι η παραγωγή του κλάδου Υγείας καταγράφεται πλέον από 1/1/2016 στις ασφαλίσεις κατά Ζημιών όπου μερίζεται στους κλάδους Ατυχημάτων και Ασθενειών, αναλόγως των προσφερομένων καλύψεων.

Όπως αναφέρει η ΕΑΕΕ, συνολικά ανταποκρίθηκαν 50 ασφαλιστικές επιχειρήσεις οι οποίες συγκέντρωσαν το 94,6% της παραγωγής ασφαλιστρών στις ασφαλίσεις κατά Ζημιών και το 99,9% των ασφαλίσεων Ζωής σύμφωνα με τα στοιχεία του έτους 2016. Από τις ανωτέρω επιχειρήσεις, οι 20 δραστηριοποιήθηκαν στις ασφαλίσεις Ζωής και 44 στις ασφαλίσεις κατά Ζημιών. Να σημειωθεί τέλος ότι η έρευνα περιέλαβε και τα μεγέθη των επιστροφών ασφαλιστρών λόγω ακυρώσεων συμβολαίων.

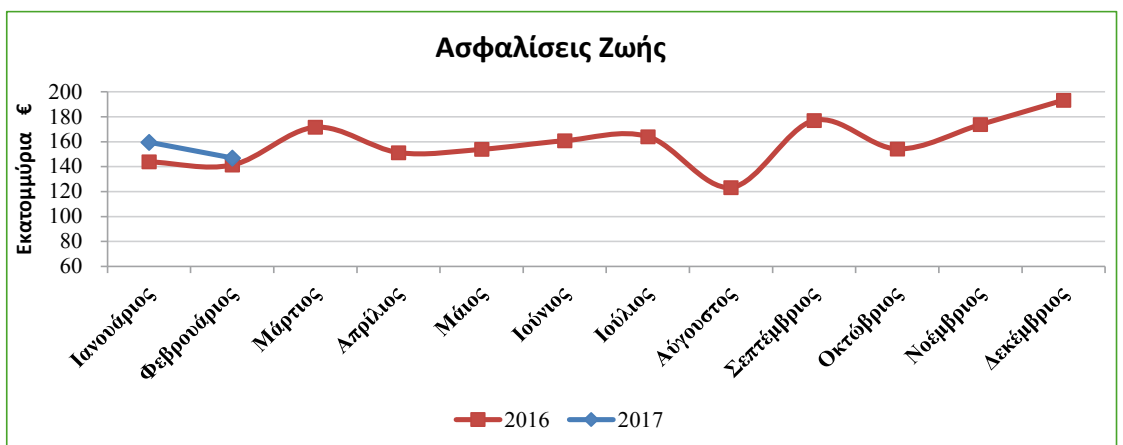
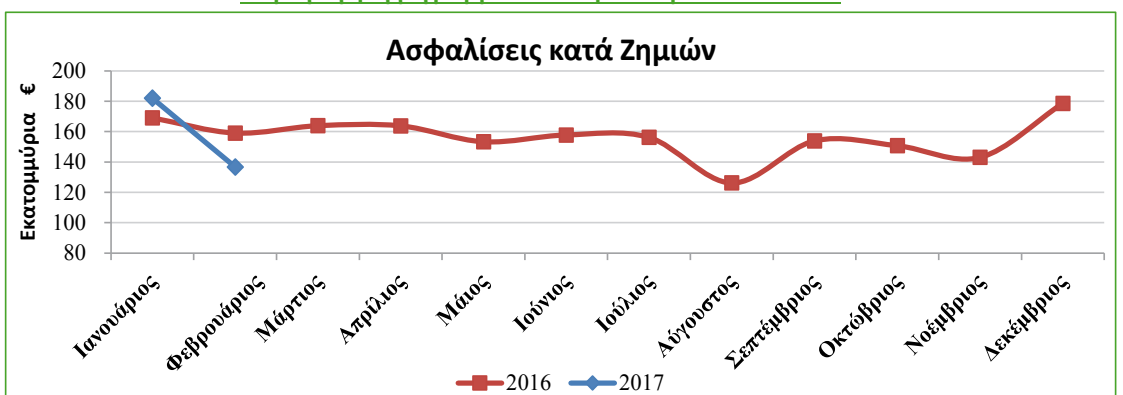
Ασφαλίσεις κατά Ζημιών (€)	Ιανουάριος - Φεβρουάριος 2017	Μεταβολή
1. Ατυχήματα	6.213.012,83	-3,5%
2. Ασθένειες	28.191.641,95	+12,1%
3. Χερσαία οχήματα	29.243.367,97	+1,0%
5. Αεροσκάφη	33.923,73	+540,4%
6. Πλοία (θαλάσσια, λιμναία, ποτάμια)	1.199.628,09	+8,3%
7. Μεταφερόμενα εμπορεύματα	3.500.578,61	-10,4%
8. Πυρκαϊά και στοιχεία της φύσεως	59.353.792,82	-2,2%
9. Λοιπές ζημιές αγαθών	26.298.082,14	-10,5%
10. Αστική ευθύνη χερσαίων οχημάτων	113.346.795,13	-6,4%
11. Αστική ευθύνη από αεροσκάφη	26.892,24	+349,5%
12. Αστική ευθύνη πλοίων	506.809,13	-11,2%
13. Γενική αστική ευθύνη	15.822.572,14	-8,6%
14. Πιστώσεις	4.913.978,33	+4,4%
15. Εγγυήσεις	86.374,81	-26,3%
16. Διάφορες χρηματικές απώλειες	8.935.325,50	+40,5%
17. Νομική προστασία	5.859.971,28	+3,6%
18. Βοήθεια	15.136.724,99	-8,3%
Σύνολο	318.669.471,68	-2,9%

	Ασφαλίσεις Ζωής	Ασφαλίσεις κατά Ζημιών	Σύνολο
Δωδεκάμηνο 2016 /2015	+6,1%	+3,1%	+4,6%
Ιανουάριος	+10,9%	+7,7%	+9,2%
Φεβρουάριος	+4,0%	-14,1%	-5,6%
Ιανουάριος - Φεβρουάριος	+7,5%	-2,9%	+1,9%

Άθροιστική μεταβολή παραγωγής ασφαλιστρών 2016 έναντι 2015



Παραγωγή εγγεγραμμένων ασφαλιστρών 2016-2017



Ασφαλίσεις Ζωής (€)	Ιανουάριος - Φεβρουάριος 2017	Μεταβολή
I. Ασφαλίσεις Ζωής	213.720.951,38	-5,9%
III. Ασφαλίσεις Ζωής συνδεδεμένες με επενδύσεις	56.084.323,03	+77,7%
VI. Εργασίες κεφαλαιοποίησης	2.201,34	-38,0%
VII. Διαχείριση συλλογικών συνταξιοδοτικών κεφαλαίων	36.630.102,08	+38,9%
Σύνολο	306.437.577,83	+7,5%

Κάθε μας σκέψη. Κάθε μας στόχος. Κάθε μας ενέργεια.

Όλα, για έναν κόσμο με ασφάλεια.



Για περισσότερο από 20 χρόνια στην Ελλάδα, όλοι εμείς στη MAPFRE ASISTENCIA συμβάλλουμε στη διαρκή ανάπτυξη και πρόοδο των εταιρικών πελατών μας. Με πάθος και προσήλωση, δημιουργούμε έργα από κοινού, ενισχύοντας την κερδοφορία και το κύρος τους. Αυτός είναι ο στόχος πίσω από κάθε μας δραστηριότητα, που μας έχει αναδείξει ως την εταιρεία με την κορυφαία εξυπηρέτηση. Πάντα με μοναδικές υπηρεσίες που ξεχωρίζουν, τόσο για την ποιοτική τους υπεροχή, όσο και για τις ολοκληρωμένες λύσεις που προσφέρουν. Με σεβασμό προς τον κάθε άνθρωπο, αλλά και την κοινωνία.



MAPFRE
ASISTENCIA

Your life. Our world

ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΟ • ΤΑΞΙΔΙ & ΥΓΕΙΑ • ΚΑΤΟΙΚΙΑ • LIFESTYLE

MAPFRE ASISTENCIA. Διεθνής Εταιρεία Ασφαλειών, Αντασφαλειών και Παροχής Υπηρεσιών Βοήθειας
Υποκατάστημα Ελλάδος: Λ.Μεσογείων 473 • 153 43 • Αγία Παρασκευή • Αθήνα • Τηλ.: +30 210 650 40 20 • Email: info-gr@mapfre.com • www.mapfre-asistencia.gr



«Παναγία Πάρου» Ασφαλισμένο έναντι 3,1 εκατ. ευρώ

Του ΚΩΣΤΗ ΣΠΥΡΟΥ

Έναντι 3,1 εκατ. ευρώ για hull and machinery ήταν ασφαλισμένο το επιβατηγό ταχύπλοο «Παναγία Πάρου» της Nel Lines που βυθίστηκε στο λιμάνι Algericas της Ισπανίας και ήταν σύμφωνα με πληροφορίες κατασκευασμένο από την Τράπεζα Πειραιώς. Σύμφωνα με πληροφορίες από το Λονδίνο, το πλοίο ήταν ασφαλισμένο, μέσω της μεσιτικής Britannia SA, Insurance Brokers του κ. Θεοφάνη Παπανικίτα, στους Lloyd's κατά 70%, την Interamerican κατά 15% και την Groupama για το υπόλοιπο 15%. Το nextdeal.gr απευθύνθηκε στον κ. Παπανικίτα ο οποίος για την όλη υπόθεση απάντησε «ουδέν σχόλιο».

Πάντως το πλοίο θα πρέπει να φέρει και κάλυψη αστικής ευθύνης σε P&I Club το οποίο και θα καλύψει και το κόστος ανέλιξης του. Το «Παναγία Πάρου» εκτιμάται ότι πήρε νερά λόγω του κακού καιρού στην περιοχή αλλά και της κατάστασης του καθώς ήταν τέσσερα χρόνια παροπλισμένο. Αρχικά κάθισε με την πρύμνη στο βυθό και στη συνέχεια ανατράπηκε στην αριστερή πλευρά του και μισοβυθίστηκε. Το HSC PANAGIA PAROU ναυπηγήθηκε το 1996 από τα γαλλικά ναυπηγεία Chantier Leroux & Lotz Naval στο Saint-Malo Naval για λογαριασμό της φημισμένης SNCM. Το Μάιο του 2005 πουλήθηκε στη C-Link Ferries του Απόστολου Βεντούρη και μετονομάστηκε σε PANAGIA PAROU. Τον Ιούλιο του 2005 δρομολογήθηκε από Λαύριο και Πειραιά προς Πάρο και Νάξο, ενώ τη θερινή σεζόν του 2006 ναυλώθηκε στη NEL LINES και έκανε δρομολόγια στη γραμμή Λαύριο - Πάρος - Νάξος - Κατάπολα - Αμοργός.

Τον Ιούλιο του 2012 ναυλώθηκε στην μαροκινή Inter Shipping για δρομολόγια στην πορθμειακή γραμμή Tarifa - Tangier Ville αν και τελικά, το πλοίο δεν κατάφερε να δρομολογηθεί στην εν λόγω γραμμή λόγω διαστάσεων. Το Δεκέμβριο του 2012, το πλοίο παροπλίζεται στο λιμάνι του Algericas.

Ταμείο Ερευνών AXA

Παγκόσμια επιστημονική πρωτοβουλία

ΔΕΚΑ ΧΡΟΝΙΑ λειτουργεί το Ταμείο Ερευνών AXA, που δημιούργησε ο όμιλος AXA, στο πλαίσιο της στρατηγικής του να προλαμβάνει τους κινδύνους που απασχολούν την παγκόσμια κοινότητα. Όπως τονίζεται πρόκειται για μια μοναδική παγκόσμια επιστημονική πρωτοβουλία, με στόχο να επενδύσει 200 εκατομμύρια ευρώ μέχρι το 2018, σε έρευνες που θα προσφέρουν σημαντικά ευρήματα στην ακαδημαϊκή κοινότητα και θα υποστηρίξουν την κοινωνία των πολιτών. Η διττή αποστολή του ταμείου ερευνών είναι να προσελκύσει, επιλέξει και υποστηρίξει έρευνες που βοηθούν στην πρόληψη κινδύνων για την υγεία, την κοινωνία και την οικονομία, το περιβάλλον, τα δεδομένα και την τεχνολογία. Να ενδυναμώνει τους ερευνητές να δώσουν τροφή στον κοινωνικό διάλογο, βοηθώντας στην καλύτερη διαχείριση και πρόληψη κινδύνων. Αυτό επιτυγχάνεται με την προώθηση των ερευνητών και ερευνών σε ένα ευρύ κοινό και στα Μέσα Μαζικής Ενημέρωσης, καθώς και με την ενίσχυση ανταλλαγής γνώσεων, ώστε να διαφωτίσουν τις αποφάσεις που λαμβάνονται για την αντιμετώπιση κινδύνων. Σημειώνεται ότι το Ταμείο Ερευνών υποστηρίζει την ακαδημαϊκή καινοτομία από κορυφαίους ερευνητές σε όλο τον κόσμο, προσφέροντάς τους τα απαραίτητα εργαλεία και την ελευθερία που επιθυμούν, ώστε να αναζητήσουν νέες λύσεις και κατευθύνσεις. Η προσφορά των χορηγιών βασίζεται σε αυστηρά ακαδημαϊκά κριτήρια, ακολουθώντας μια διαφανή διαδικασία επιλογής που επιβλέπεται από ένα επιστημονικό συμβούλιο που αποτελείται κυρίως από μεγάλου βεληνεκούς ακαδημαϊκούς.

AON

Οι 10 κορυφαίοι κίνδυνοι για τις επιχειρήσεις

Η ΖΗΜΙΑ στη φήμη / εμπορικό σήμα, είναι ο κορυφαίος κίνδυνος για τις επιχειρήσεις, σύμφωνα με την παγκόσμια έρευνα για τη διαχείριση κινδύνου 2017 από την Aon, που διενεργήθηκε το τελευταίο τρίμηνο του 2016 και συγκέντρωσε πληροφορίες από 1.843 ερωτηθέντες, που απασχολούνται σε δημόσιες και ιδιωτικές επιχειρήσεις, παγκοσμίως. Επίσης με μια εντυπωσιακή αναρρίκηση από την 9η στην 5η θέση, το έγκλημα στον κυβερνοχώρο, έχει πλέον ενταχθεί στο μακρύ κατάλογο παραδοσιακών αιτιών, που μπορούν να προκαλέσουν δαπανηρή διακοπή των εργασιών. Ο πολιτικός κίνδυνος/αβεβαιότητα, που βρισκόταν στην 15η θέση, επανέρχεται στο Top-10 της λίστας κινδύνων, κατέχοντας πλέον την 9η θέση. Την ίδια στιγμή, η ετοιμότητα έναντι του κινδύνου μειώθηκε, από 39% το 2015, στο σημερινό 27%. Ενδιαφέρον παρουσιάζει το γεγονός, ότι τα ανεπτυγμένα κράτη που συνδέονται παραδοσιακά με την πολιτική σταθερότητα, γίνονται νέες πηγές αστάθειας και αβεβαιότητας. Πρόκειται για κίνδυνο που απασχολεί τις επιχειρήσεις, ιδίως εκείνες που δραστηριοποιούνται στις αναδυόμενες αγορές. Η τεχνολογική επανάσταση / καινοτομία, είναι ένας αναδυόμενος κίνδυνος, που οι συμμετέχοντες στην έρευνα, τον κατέταξαν στην 20η θέση για φέτος, αλλά αναμένεται να εμφανίζεται στο Top-10 της λίστας κινδύνων έως το 2020.

Οι 10 κορυφαίοι κίνδυνοι είναι:

- Ζημιά στη φήμη / εμπορικό σήμα
- Οικονομική επιβράδυνση / βραδεία ανάκαμψη
- Αυξανόμενος ανταγωνισμός
- Ρυθμιστικές / νομοθετικές αλλαγές
- Έγκλημα στον κυβερνοχώρο / hacking / ιοί / κακόβουλο λογισμικό
- Αδυναμία για καινοτομία / ικανοποίηση των αναγκών των πελατών
- Αδυναμία προσέλκυσης ή διατήρησης ταλέντων
- Διακοπή εργασιών
- Πολιτικός κίνδυνος / αβεβαιότητα
- Αστική ευθύνη τρίτων, συμπεριλαμβανομένων λαθών και παραλείψεων (E&O)

AXA Πως θα ασφαλίσει τις «έξυπνες πόλεις» στο μέλλον

Γνωρίζατε ότι μέχρι το 2050, το 70% του παγκόσμιου πληθυσμού θα ζει σε πόλεις; Οι αστικές περιοχές πρέπει να υποβληθούν σε μια μεγάλη μεταμόρφωση ώστε να προσαρμοστούν σε αυτή την αύξηση της αστικοποίησης. Είναι οι έξυπνες πόλεις η απάντηση; Τι είναι μια έξυπνη πόλη; Σύμφωνα με την AXA, σήμερα δεν υπάρχει εθνικός, διεθνής ή νομικός ορισμός για την «έξυπνη πόλη». Η σημασία της εξαρτάται από το πλαίσιο και την πλεονεκτική θέση της χώρας ή των ενδιαφερόμενων μερών. Επίσης εξαρτάται από την ποικιλιότητα των τεχνολογιών και τον όγκο των δεδομένων που μπορούν να κάνουν μια πόλη «έξυπνότερη». Ο ορισμός που δίνει η AXA, είναι ο εξής: οι έξυπνες πόλεις χρησιμοποιούν τις νέες τεχνολογίες και τη διαχείριση των δεδομένων για την επίτευξη της αειφόρου ανάπτυξης, συμπεριλαμβανομένης της έξυπνης διαχείρισης της πόρων και της παραγωγικότητας, προκειμένου να βελτιωθεί περαιτέρω η ευημερία των πολιτών.

Η ανάπτυξη των έξυπνων πόλεων έχει επηρεάσει πολλούς τομείς, ιδιαίτερα τις μετακινήσεις, την υγιεινολογική περιβαλψη, την υλική υποδομή, τη διαχείριση της ενέργειας, την ασφάλεια και την αστική διακυβέρνηση. Δεν υπάρχει ιδανικό μοντέλο έξυπνης πόλης για να αποτελέσει παράδειγμα προς μίμηση: αντ' αυτού, υπάρχει ένα πλήθος

δυνατοτήτων προς επιλογή, με βάση τις δυνατότητες και τις ανάγκες της κάθε πόλης. Η AXA παρουσιάζει τέσσερις προσεγγίσεις για την κατανόηση των διαφορετικών τρόπων με τους οποίους μπορεί να αναπτυχθεί μια πόλη και τον ρόλο που μπορεί να διαδραματίσει η ασφάλιση στην καλύτερη προστασία των πόλεων του αύριο.

Η ανάπτυξη των έξυπνων πόλεων εξαρτάται από συγκεκριμένους τομείς. Οι λύσεις για την ανάπτυξη των φουτουριστικών αυτών πόλεων έγκειται στην ρεαλιστική εφαρμογή των κανόνων ανάπτυξης που αφορούν κυρίως την κινητικότητα, την ασφάλεια, αλλά και τη διαχείριση των πόρων, η ασφάλιση των οποίων θα είναι κομβικής σημασίας.

Όταν οι έξυπνες πόλεις χτίζονται από την αρχή, ή όταν επανεκτιμάται η δόμηση μια πόλης, η ασφαλιστική γνώση είναι το κλειδί για την πρόληψη των κινδύνων. Η παροχή συμβουλών για την πρόληψη των κινδύνων κατά το σχεδιασμό των πόλεων του μέλλοντος θα είναι επίσης αναγκαία για την αντιμετώπιση της κλιματικής αλλαγής.

Πολλές πόλεις είναι πλέον εξοπλισμένες με πλατφόρμες δεδομένων, οι οποίες προσφέρουν νέες λύσεις που βοηθούν την κινητικότητα των πολιτών ή τη μείωση της έκθεσης στη ρύπανση, για παράδειγμα. Μέσα από αυτές τις πλατφόρμες, οι ασφαλιστικές μπορούν να προσφέρουν νέες μορφές παραμετρικής ασφάλισης.



Οι ανάγκες σας, ο κόσμος όλος.

Οι δικές σας ανάγκες σημαίνουν τα πάντα για σας. Γι' αυτό και είναι δική μας προτεραιότητα να τις προστατέψουμε! Στην **Υδρόγειο Ασφαλιστική** φροντίζουμε πάνω από **40 χρόνια** ό,τι σας είναι πιο πολύτιμο. Πάντα δίπλα σας, υπεύθυνα, ανθρώπινα και με συνέπεια. **2.000 ασφαλιστικοί σύμβουλοι** και **500.000 ευχαριστημένοι πελάτες** σε Ελλάδα και Κύπρο, μας έκαναν μία από τις μεγαλύτερες ασφαλιστικές εταιρίες.

www.ydrogios.gr



Ασφαής Δύναμη



/ydrogiosinsurance



/ydrogiosinsurance



Munich Re Βλέπει ισχυρή ανάπτυξη στην ασφαλιστική βιομηχανία

Θετικές προβλέψεις για την παγκόσμια ασφαλιστική βιομηχανία διατυπώνει η γερμανική αντασφαλιστική εταιρεία Munich Re, εκτιμώντας μάλιστα ότι στις ασφαλίσσεις ζωής η ανάπτυξη θα είναι ισχυρότερη.

Ειδικότερα όπως τονίζεται, οι καλύτερες οικονομικές προοπτικές στις ΗΠΑ αλλιά και σε πολλές αναδυόμενες αγορές θα αντισταθμίσουν αρνητικούς παράγοντες, όπως είναι η μείωση της ανάπτυξης στην κινεζική αγορά. Μακροπρόθεσμα, οι αναδυόμενες αγορές της Ασίας θα έχουν το μεγαλύτερο αναπτυξιακό δυναμικό και το μερίδιό τους στα πρωτασφάλιστρα αναμένεται να είναι το ίδιο με εκείνο της Δυτικής Ευρώπης μέσα στα επόμενα χρόνια.

Συνολικά, οι πρωτασφαλιστικές εργασίες αναμένεται να αυξηθούν διεθνώς κατά 4,5% ετησίως κατά μέσο όρο (3,0% σε πραγματικούς όρους), τα έτη 2017 και 2018. Παράλληλα, τα έσοδα από ασφάλιστρα ενδέχεται να αυξηθούν μόνο ονομαστικά φέτος, ενώ αναμένεται

ελαφρώς υψηλότερη πραγματική αύξηση της τάξης του 3,0% για το 2018. Τα ασφάλιστρα στον ασφαλιστικό κλάδο είναι πιθανό να εξελιχθούν σύμφωνα με την παγκόσμια οικονομία, η οποία υπολογίζεται ότι θα παρουσιάσει πραγματική αύξηση 2,9% το 2017 και 3,1% το 2018. Συνεπώς, η προβλεπόμενη αύξηση των ασφαλίστρων θα είναι ελαφρώς υψηλότερη από εκείνη του 2016 και θα υπερβαίνει σημαντικά τον μέσο ρυθμό ανάπτυξης σχεδόν 2% των τελευταίων δέκα χρόνων.

Οι οικονομίες έχει ως συνέπεια την αύξηση στον κλάδο περιουσίας και ατυχημάτων σχολίασε ο Michael Menhart, Chief Economist της Munich Re. Στο μεγαλύτερο μέρος του βιομηχανικού κόσμου – Ευρωζώνη, ΗΠΑ και Ιαπωνία – η ζήτηση ενισχύθηκε από το σταθερό οικονομικό περιβάλλον. Προβλέπουμε ότι οι ασφαλίσσεις ζωής θα σημειώσουν οριακή ανάπτυξη εξαιτίας του περιβάλλοντος χαμηλών επιτοκίων. Αντίθετα, η ζήτηση στις αναδυόμενες αγορές θα συνεχίσει να αυξάνεται αισθητά. Επομένως, οι προοπτικές ανάπτυξης για τις ασφαλιστικές φαίνονται λίγο πιο φωτεινές παγκοσμίως, σημείωσε ο Michael Menhart.

Κάπως ασθενέστερη ανάπτυξη στις ασφαλίσσεις περιουσίας και ατυχημάτων

Η Munich Re προβλέπει ότι στον κλάδο περιουσίας και ατυχημάτων, ο όγκος των ασφαλίστρων θα αυξηθεί κατά μέσο όρο 4,0% (σχεδόν 2,5% σε πραγματικούς ό-



ρους) από αυτό το χρόνο και μετά. Η προβλεπόμενη, αναπροσαρμοσμένη σύμφωνά με τον πληθωρισμό, ανάπτυξη θα είναι κατά προσέγγιση μισή ποσοστιαία μονάδα χαμηλότερη από την παγκόσμια οικονομική ανάπτυξη.

Οι αναδυόμενες αγορές της Ασίας, και η περιοχή της Μέσης Ανατολής και Βόρειας Αφρικής, είναι πιθανό να παρουσιάσουν τους ισχυρότερους ρυθμούς ανάπτυξης ενώ οι ανεπτυγμένες αγορές της Ευρώπης και της Βόρειας Αφρικής θα σημειώσουν φυσικά πολύ χαμηλότερο ρυθμό ανάπτυξης.

Υπάρχουν πολλοί διαφορετικοί λόγοι για τον ασθενέστερο ρυθμό ανάπτυξης του κλάδου περιουσίας και ατυχημάτων. Η ασφαλιστική βιομηχανία τώρα αρχίζει να ανταποκρίνεται στην αυξανόμενη πίεση σε ορισμένες βιομηχανικές χώρες. Οι εταιρίες έχουν αναπτύξει με

συνέπεια τα επιχειρηματικά τους μοντέλα. Νέα προϊόντα, κανάλια διανομής και σχέδια καλύψεων αναπτύσσονται για νέους κινδύνους, όπως οι επιθέσεις στον κυβερνοχώρο με τον παράλληλο εκσυγχρονισμό των συστημάτων πληροφορικής. Ως αποτέλεσμα, νέες επιχειρηματικές ευκαιρίες εμφανίζονται σταδιακά σε αυτές τις αγορές.

Ισχυρότερη ανάπτυξη στις ασφαλίσσεις ζωής

Σύμφωνα με την Munich Re, στον κλάδο ζωής, η αύξηση των ασφαλίστρων, η οποία επηρεάζεται από την ανάπτυξη των αγορών σε Ασία και Λατινική Αμερική, αναμένεται να αυξηθεί πάνω από 4,5% κατά μέσο όρο (κατά 3% σε πραγματικούς όρους) – κάπως μεγαλύτερη από την οικονομική ανάπτυξη.

Στις αναδυόμενες αγορές της Ασίας η ανάπτυξη θα είναι ασθενέστερη, ύστερα από την σημαντική αύξηση του όγκου των ασφαλίστρων που παρατηρήθηκε την προηγούμενη χρονιά στην Κίνα, αλλά θα εξακολουθήσει να βρίσκεται πάνω από το 10% σε πραγματικούς όρους. Στη Λατινική Αμερική, από αυτό το χρόνο και μετά, τα ασφάλιστρα κλάδου ζωής αναμένεται να αυξηθούν περίπου κατά 8,5% (πάνω από 6,5% σε πραγματικούς όρους). Οι προοπτικές στις βιομηχανικές χώρες εξακολουθούν να είναι ασαφείς εξαιτίας των επίμονα χαμηλών επιτοκίων. Η αύξηση των ασφαλίστρων εδώ είναι πιθανό να υπολείπεται της οικονομικής ανάπτυξης. Ωστόσο, η ισχυρή αύξηση των ασφαλίστρων στις αναδυόμενες αγορές θα αντισταθμίσει σχεδόν πλήρως τη μέτρια ανάπτυξη στις βιομηχανικές χώρες.

Μακροπρόθεσμες προοπτικές: Αύξηση του μεριδίου αγοράς των αναδυόμενων αγορών

Λόγω των ισχυρών ρυθμών ανάπτυξής τους, οι αναδυόμενες αγορές κερδίζουν οδό και μεγαλύτερο βάρος στη διεθνή ασφαλιστική βιομηχανία: το μερίδιο των αναδυόμενων αγορών από τον αναμενόμενο πρόσθετο όγκο ασφαλίστρων αναμένεται να αυξηθεί από 20% το 2016 σε 47% μέχρι το 2025.

Η άνοδος του βιοτικού επιπέδου και η αύξηση της ανάγκης για ασφαλιστική κάλυψη είναι οι δύο σημαντικοί παράγοντες που συμβάλλουν σε αυτό. Οι αυξήσεις των επιτοκίων και οι δημογραφικές τάσεις θα μπορούσαν επίσης, να αναζωογονήσουν τον κλάδο ασφάλισης ζωής στις βιομηχανικές χώρες.

Συνολικά αναμένεται ότι, μέχρι το 2025, το μερίδιο αγοράς των αναδυόμενων αγορών στην Ασία, που τώρα βρίσκεται στο 21,4%, θα προσεγγίσει το μερίδιο της Δυτικής Ευρώπης (24,5%). Η Βόρεια Αμερική θα παραμείνει σαφώς στην πρώτη θέση με μερίδιο 27,8%.



σίγουρα, γρήγορα...απλά!

Η Interasco εξ-ασφάλιση...εγγυάται.



interasco
Ασφαλιστική Εταιρεία

Βασ. Γεωργίου 44 & Κάλβου, 152 33 Χαλάνδρι
Τηλ.: +30 210 6793100, Fax: +30 210 6776035
www.interasco.gr, e-mail: info@interasco.gr

...γιατί είμαστε στον ασφαλιστικό χώρο από το 1890.

...γιατί πάνω από 120 χρόνια εξ-ασφαλίζουμε με συνέπεια, εντιμότητα και σιγουριά χιλιάδες πελάτες μας.

...γιατί σήμερα σαν μέλος του ομίλου Harel που έχει 2 εκ. πελάτες, 1,7€ δις κύκλο εργασιών, 731.000.000€ ίδια κεφάλαια και 21,5€ δις επενδυμένα κεφάλαια είμαστε δυνατοί περισσότερο από ποτέ.

Πάνω από όλα όμως λογαριάζουμε εσάς που μας εμπιστεύεστε την υγεία σας, την περιουσία σας, το μέλλον και την ευτυχία σας.

Αυτή την εμπιστοσύνη μετατρέπουμε σε σίγουρη δύναμη για να δημιουργείτε απερίσπαστοι και να προοδεύετε.

Έτσι, γιατί ασφάλεια σημαίνει **σίγουρα, γρήγορα ... απλά Interasco!**

ΔΟΚΙΜΑΖΟΥΜΕ ΤΗΝ BMW X1 SDRIVE 16D

Τα κάνει όλα και συμφέρει η X1 Diesel!

Όταν έρθεις σε επαφή για πρώτη φορά με την BMW X1 δύσκολα μπορείς να πιστέψεις ότι οδηγείς τη βασική πετρελαιοκίνητη έκδοσή της, μιας και βρίθει πολυτέλειας, ενώ ξεχωρίζει και για την πολύ καλή οδική συμπεριφορά της



Ενδεικτικό ετήσιο κόστος ασφάλισης

Ενδεικτικά, την BMW X1 sDrive 16d, μπορείτε να την ασφαλίσετε με ετήσιο κόστος που ξεκινάει από τα 207,12 ευρώ. Σαφώς και μιλάμε για τη βασική κάλυψη, που περιλαμβάνει σωματικές βλάβες και υλικές ζημιές, καθώς και ζημιές από ανασφάλιστο όχημα. Το συγκεκριμένο κόστος αφορά οδηγό που είναι κάτοικος Αθήνας και ηλικίας 30 ετών, χωρίς ζημιές στο ιστορικό του.



Όταν αναφερόμαστε στο βασικό του θέματος, σαφώς και μιλάμε για τον κινητήρα που κινεί την εντυπωσιακή σε εμφάνιση X1. Κάτω από το καπό της υπάρχει ένας 3κυλινδρος κινητήρας 1,5 λίτρων που αποδίδει 116 ίππους. Για να δούμε καλύτερα το βαυαρικό μοντέλο.

3κυλινδρος κινητήρας που αποδίδει και δεν καίει!

Η καρδιά του γερμανικού μοντέλου είναι ένας turbodiesel 3 κυλίνδρων και χωρητικότητας 1,5 λίτρων, με απόδοση 116 ίππων, όπου η ροπή αγγίζει τα 270 Nm. Σε καλό επίπεδο όμως βρίσκονται οι επιδόσεις της X1, μιας και για τα πρώτα 100 χλμ/ώρα έρχονται σε μόλις 11,1 δλ., ενώ η τελική ταχύτητα αγγίζει τα 190 χλμ/ώρα. Το μεγάλο όμως ατού του εν λόγω κινητήρα είναι η περιορισμένη ζήτηση σε καύσιμο, μιας και απαιτούνται σύμφωνα με τον κατασκευαστή, μόλις 4,1 λίτ./100 χλμ, με τις εκπομπές διοξειδίου του άνθρακα να είναι μόλις 104 γρ./χλμ.

Εσωτερικό υψηλής ποιότητας

Η καμπίνα του βασικού βαυαρικού SUV, ξεχωρίζει από την ποιότητα των υλικών που την απαρτίζουν, όπως επίσης και για τον πλούσιο εξοπλισμό της (ειδικά το αυτοκίνητο δοκιμής ήταν πλήρως εξοπλισμένο). Η θέση οδήγησης είναι πολύ καλή και θα βρείτε εύκολα την ιδανική θέση, ενώ το σύστημα infotainment παρέχει κάθε είδους συνδεσιμότητα και μαθαίνεται εύκολα και γρήγορα.

Σε ότι αφορά τους χώρους επιβατών, οι πίσω επιβάτες έχουν αρκετό χώρο στη διάθεσή τους για τα γόνατα και το κεφάλι τους. Πολύ καλός κρίνεται και ο χώρος αποσκευών που αγγίζει τα 505 λίτρα.

Σε πάει παντού και οικονομικά!

Από την πρώτη επαφή με την X1 sdrive 16d γίνεται αντιληπτό ότι το D.N.A. της BMW υπάρχει αυτούσιο και σε αυτό το μοντέλο. Το πλαίσιο είναι εξαιρετικά στιβάρο, συνδράμοντας κι αυτό με τη σειρά του στην άριστη οδική συμπεριφορά. Το τιμόνι μεταφέρει εξαιρετική πληροφόρηση, ενημερώνοντας πάντοτε τον οδηγό που κοιτούν οι εμπρός τροχοί, ενώ παρά την κίνηση στον εμπρός άξονα, η X1 μπορεί να πηλασarıσει στις στροφές με όποιο τρόπο θελήσει ο οδηγός, προσφέροντας αρκετές δόσεις οδηγικής ευχαρίστησης. Αλλά θα θέλαμε το κιβώτιο να μην είχε αυτή την πλαστικότητα αίσθηση που δεν προάγει τόσο την πιο σβέλτη οδήγηση, αλλά διαθέτει πολύ καλή κλιμάκωση αναδεικνύοντας τις αρετές του κινητήρα.

Τι λέει το Next Deal;

Η βασική πετρελαιοκίνητη X1 δεν έχει να ζηλέψει κάτι από τον ανταγωνισμό. Το μόνο σίγουρο είναι πως ο αγοραστής της sDrive16d δεν θα αισθανθεί ποτέ ότι του λείπει κάτι από το μοντέλο που επέλεξε, αισθανόμενος ότι απολαμβάνει αρκετές παραπάνω δυνατότητες από ότι πλήρως πραγματικά.

Με κάθε Επίσκεψη ή Αντικατάσταση Κρυστάλλου

Κερδίζετε
Καύσιμα

αξίας

10€

Ισχύει με ασφαλιστική κάλυψη θραύσης κρυστάλλων και μέχρι εξαντλήσεως των κουπονιών

Ζημιά στο κρύσταλλο του αυτοκινήτου σας;



GLASSDRIVE®

Οι δικοί σας ειδικοί στα κρύσταλλα αυτοκινήτων

800 11 777 999

από σταθερό χωρίς χρέωση

210 559 3976

από σταθερό ή κινητό

www.glassdrive.gr



A Saint-Gobain brand

ΑΠΟ ΤΟ 1886
130
ΧΡΟΝΙΑ
ΠΑΡΟΥΣΙΑ ΣΤΗΝ
ΕΛΛΑΔΑ

ΑΝΑΜΕΣΑ ΣΤΙΣ
50 ΚΟΡΥΦΑΙΕΣ
ΕΤΑΙΡΙΕΣ ΤΟΥ ΚΟΣΜΟΥ
ΣΥΜΦΩΝΑ ΜΕ ΤΟ FORTUNE

ΑΝΑΜΕΣΑ ΣΤΙΣ
50
ΠΙΟ ΕΞΥΠΝΕΣ
ΕΤΑΙΡΙΕΣ
ΤΟΥ ΚΟΣΜΟΥ
ΣΥΜΦΩΝΑ ΜΕ ΤΟ MIT

SYCO

EVERYTHING YOU LOVE EVERYTHING YOU DO

Για όλα όσα ονειρεύεστε και όλα όσα αγαπάτε, είμαστε κοντά σας.

Γιατί καταλαβαίνουμε, ακούμε και προσαρmozόμαστε στις δικές σας ανάγκες. Με ολοκληρωμένες λύσεις για το σήμερα, με την ευελιξία που απαιτείται για το αύριο και την εγγύηση ενός παγκόσμιου οργανισμού με σταθερή παρουσία στην Ελλάδα για πάνω από έναν αιώνα. Τόσο απλά. Για να μπορείτε να εστιάζετε μόνο σε όσα έχουν πραγματική αξία για σας.



The Smart & Simple Choice

generali.gr