

# ΤΡΑΠΕΖΕΣ: ΣΕΦΤΕ ΣΤΙΣ ΠΩΛΗΣΕΙΣ ΔΑΝΕΙΩΝ ΧΩΡΙΣ ΖΗΜΙΑ

Μη εξυπηρετούμενα δάνεια για τα οποία έχουν λάβει υψηλές προβλέψεις ετοιμάζονται να πουλήσουν οι τράπεζες. Το παράδειγμα της Eurobank σε Βαλκάνια, η προετοιμασία στην Ελλάδα και οι κινήσεις των άλλων τραπεζών. Τι προβλέπει η συμφωνία για την πώληση δανείων στη Ρουμανία

Σελίδες 11-12

**ΕΘΝΙΚΗ**  
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

# Nextdeal

www.nextdeal.gr

**ΕΘΝΙΚΗ**  
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ



Η Νο 1 ΔΕΚΑΠΕΝΘΗΜΕΡΗ ΕΚΔΟΣΗ ΓΙΑ ΤΗΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΑΓΟΡΑ ΚΑΙ ΤΟΝ ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟ ΧΩΡΟ • Νο 360 • 25 ΜΑΪΟΥ 2016 • ΤΙΜΗ ΦΥΛΛΟΥ 2 ΕΥΡΩ - ΚΩΔΙΚΟΣ: 5590



## INTERAMERICAN

### Anti-Genesis με νέους συνεργάτες στο Agency

Ξεπερνά τις προσδοκίες η εφαρμογή του σχεδίου ανάπτυξης «Genesis» για το δίκτυο πωλήσεων Agency της Interamerican και ήδη, κατά το πρώτο τρίμηνο του 2016, η εταιρεία σημείωσε 234 νέες στρατολογήσεις, υπερδιπλάσιες από το αντίστοιχο περυσινό χρονικό διάστημα. Οι νέοι συνεργάτες παρουσιάζουν υψηλούς δείκτες βιωσιμότητας, στοιχείο που αποδεικνύει το ιδιαίτερα ελκυστικό περιβάλλον επαγγελματικής ανάπτυξης και ανταμοιβής που έχει δημιουργήσει η εταιρεία. | Σελίδα 2

## ΔΗΜΗΤΡΗΣ ΜΑΖΑΡΑΚΗΣ

### Το δίκτυο είναι η dream team της MetLife



Στην ηγετική θέση της εταιρείας μέσα στην ελληνική ασφαλιστική αγορά αλλά και στα πολύ καλά αποτελέσματα «στάθηκε» ο διευθύνων σύμβουλος της MetLife, κ. Δημήτρης Μαζαράκης κατά τη διάρκεια της διήμερης εκδήλωσης για την απονομή βραβείων στους συνεργάτες του Agency. Σε ένα περιβάλλον που αλλάζει συνεχώς ο ασφαλιστής είναι Sine Qua Non για την ασφαλιστική αγορά και τη MetLife πρόσθεσε ο κ. Μαζαράκης. | Σελίδες 8-9



## Βγήκαν τα πρώτα ψαλιδιά του νέου ασφαλιστικού

Τα πρώτα «ψαλιδιά» του νέου ασφαλιστικού αναμένεται να μπουν σε εφαρμογή τέλος Ιουνίου αφού εκδοθούν οι σχετικές εγκύκλιοι και γίνουν οι απαραίτητες προσαρμογές στα πληροφοριακά συστήματα | Σελίδες 24-25

## ΜΑΧΗ ΓΙΑ ΚΕΡΔΗΘΕΙ ΤΟ ΣΤΟΙΧΗΜΑ ΤΗΣ ΕΠΙΒΙΩΣΗΣ

# Κρίσιμο το επόμενο διάστημα για την International Life

Του ΛΑΜΠΡΟΥ ΚΑΡΑΓΕΩΡΓΟΥ

**Κ**ρίσιμο είναι το επόμενο δεκαπενθήμερο για την ασφαλιστική αγορά στο σύνολό της καθώς εντείνονται οι διεργασίες για το μέλλον της International Life. Σύμφωνα με πληροφορίες του Nextdeal η Εποπτική Αρχή έδωσε προθεσμία μέχρι τα μέσα Ιουνίου (17 Ιουνίου) στην Εθνική Ασφαλιστική να κάνει due diligent για το χαρτοφυλάκιο της International

Life Ζωής που θέλει να αναλάβει. Πρόκειται για 16.500 συμβόλαια ζωής και υγείας τα οποία θα συνοδεύονται και από τα αποθεματικά κεφάλαια σε ρευστό. Στην εταιρεία ζωής παραμένουν γύρω στα 4.500 συμβόλαια (ομαδικά και ατομικά ζωής, συνταξιοδοτικά και συνδεδεμένα με επενδύσεις).

Παράλληλα η International Life ΑΕΓΑ προχωρεί αποφασιστικά τις διαδικασίες για κεφαλαιακή ενίσχυση με τη συμμετοχή στρατηγικού

επενδυτή, ελπίζοντας να κερδίσει το στοίχημα της επιβίωσης, κάτι που θα είναι προς όφελος των εργαζόμενων στην εταιρεία αλλά και του κλάδου της ιδιωτικής ασφάλισης στο σύνολό του.

Από την άλλη πλευρά, οι επικεφαλής των άλλων μεγάλων ασφαλιστικών εταιρειών εξακολουθούν να παρακολουθούν τις εξελίξεις αμέτοχοι, ελπίζοντας επί της ουσίας -αν και

Συνέχεια στη σελ 10

## ΕΚΤΟΣ Δ.Σ. ΤΩΝ ΤΡΑΠΕΖΩΝ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΕΣ ΚΑΙ ΓΝΩΣΤΟΙ ΤΡΑΠΕΖΙΤΕΣ

Σελίδα 20

### ΚΟΜΙΣΙΟΝ

Αυξάνονται τα ελάχιστα όρια αποζημίωσης στην υποχρεωτική ασφάλιση αστικής ευθύνης οχημάτων | Σελίδα 6

### ΑΡΘΡΟ

Η ασφάλιση πιστώσεων και το factoring ως εναλλακτικά χρηματοδοτικά εργαλεία των επιχειρήσεων | Σελίδα 22

### ICAP

Άντεξαν στην κρίση οι ασφάλειες. Βαρύ το πλήγμα για τις τράπεζες | Σελίδα 28

## ΠΩΣ ΑΠΟΤΙΜΑ Η ΑΓΟΡΑ ΤΟ DEAL KKR - EUROBANK - ALPHA BANK - EBRD



Η συμφωνία αποτελεί την πρώτη απ' αυτές που χρειάζεται η αγορά προκειμένου να αντιμετωπισθεί το θέμα των μη εξυπηρετούμενων ανοιγμάτων των τραπεζών που έφθασαν για τις εν Ελλάδι χορηγήσεις στα 103δισ. ευρώ, εκ των οποίων τα 60,7 δισ. ευρώ αφορούν σε επιχειρήσεις | Σελίδα 21



Η AXA βοηθά τους ασφαλισμένους της να ζουν πιο ξέγνοιαστα και χαρακτηριστικό παράδειγμα αυτής της φιλοσοφίας αποτελεί το νέο πρόγραμμα υγείας, Medioun 2. Ένα πρόγραμμα για το οποίο εργάστηκε μία μεγάλη ομάδα της AXA. Για να προσφέρουν αυτά που χρειάζονται σήμερα οι συμπολίτες μας και να ζουν πιο ήρεμοι, χρειάστηκε να βάλουν ένα σημαντικό αριθμό από χαρακτηριστικά που θα προσφέρουν στους ασφαλισμένους ιδιαίτερα υψηλό επίπεδο υπηρεσιών, βασισμένων στις δικές τους ανάγκες και δυνατότητες. | Σελίδες 16-17

# Interamerican: Ανα-Genesis με νέους συνεργάτες στο Agency



Η ομάδα εξελιξιμων συνεργατών

**Ε**περνά τις προσδοκίες η εφαρμογή του σχεδίου ανάπτυξης «Genesis» για το δίκτυο πωλήσεων Agency της Interamerican και ήδη, κατά το πρώτο τρίμηνο του 2016, η εταιρεία σημείωσε 234 νέες στρατολογήσεις, υπερδιπλάσιες από το αντίστοιχο περυσινό χρονικό διάστημα.

Κατά τις πρόσφατες εξετάσεις πιστοποίησης, συνολικά οι επιτυγχόντες νέοι συνεργάτες που πιστοποιήθηκαν ήταν 216, ενώ είναι αξιοσημείωτο ότι οι νέοι συνεργάτες της εταιρείας, δηλαδή αυτοί που έχουν λιγότερα από τρία χρόνια στην Interamerican, αποτελούν το 48% του συνολικού δυναμικού ασφαλιστικών συμβούλων και συνεισφέρουν το 35,4% της νέας παραγωγής ασφαλίσεων υγείας του δικτύου Agency. Οι νέοι συνεργάτες παρουσιάζουν υψηλούς δείκτες βιωσιμότητας (παραμονής), στοιχείο που αποδεικνύει το ιδιαίτερα ελκυστικό περιβάλλον επαγγελματικής ανάπτυξης και ανταμοιβής που έχει δημιουργήσει η εταιρεία.

Το σχέδιο «Genesis» είναι μελετημένο για να αποδίδει πολλαπλασιαστικά στη στρατολόγηση. Έτσι, έχει δημιουργηθεί μια ομάδα επιλέκτων συνεργατών (Team Instigators) που αριθμεί 315 ενεργούς ασφαλιστικούς συμβούλους με

ιδιαίτερα καλές επιδόσεις σε συστάσεις νέων συνεργατών. Από αυτούς, η Interamerican αναμένει μια νέα «φουρνιά» unit managers. Ο προγραμματισμός της ανάπτυξης του εταιρικού δικτύου περνά και σε θέματα βέλτιστης αξιοποίησης των νέων συνεργατών και γι' αυτό υλοποιείται, ήδη, ένα νέο μοντέλο εργασίας πάνω στο τρίπτυχο «δραστηριότητα - εκπαίδευση - κίνητρα». Με βάση το εξαιρετικό ξεκίνημα εισόδου νέων συνεργατών από πέρυσι, η εταιρεία προσδοκά έναν αριθμό περίπου 1.000 νέων ασφαλιστικών συμβούλων για τη διετία 2015-2016. Επισημαίνεται ότι, σύμφωνα με τα στοιχεία που παρουσιάστηκαν από την εταιρεία στη συνέντευξη Τύπου για τα αποτελέσματα του 2015, το δίκτυο πωλήσεων Agency παρήγαγε το 85,6% της συνολικής νέας παραγωγής στους κλάδους Ζωής και Υγείας, ενώ στους κλάδους των Γενικών Ασφαλίσεων σε μικτά εγγεγραμμένα ασφαλιστρα κατείχε μερίδιο 20,5% επί του συνολικού αποτελέσματος. Η συνεισφορά του εταιρικού δικτύου πέρυσι, όσον αφορά στο χαρτοφυλάκιο, ήταν 159 εκατ. ευρώ επί συνόλου 341 εκατ. μικτών εγγεγραμμένων ασφαλιστρων της εταιρείας.

## Νέο γραφείο πωλήσεων στη Μυτιλήνη

**Μ**ε επιτυχία πραγματοποιήθηκαν τα εγκαίνια του νέου γραφείου πωλήσεων της Interamerican στη Μυτιλήνη, που στεγάζεται σε κεντρικό σημείο της πόλης, στο λιμάνι. Το γραφείο, του οποίου επικεφαλής είναι ο Αθανάσιος Παζαρήλης, διαθέτει 13 συνεργάτες-ασφαλιστικούς συμβούλους και πυκνώνει την παρουσία της εταιρείας στη νησιωτική Ελλάδα.

Ήδη, το εταιρικό δίκτυο πωλήσεων Agency αριθμεί 68 Γραφεία, που κινούνται στη λογική ανάπτυξης του σχεδίου «Genesis», εστιάζοντας στην ένταξη νέων συνεργατών και σε αύξηση της νέας παραγωγής, ιδιαίτερα στον κλάδο υγείας στον οποίο η εταιρεία είναι πρωτοπόρος και έχει η-



Οι συνεργάτες του γραφείου πωλήσεων Μυτιλήνης με διοικητικά στελέχη της εταιρείας

γετική παρουσία. Σχετική ήταν και η επισήμανση του Γιάννη Καντάρου, γενικού διευθυντή ασφαλιστικών εργασιών της INTERAMERICAN, κατά την ομιλία του στην εκδήλωση, κατά την οποία αναφέρθηκε στην εταιρική στρατηγική ανάπτυξης των δραστηριοτήτων σε κομβι-

κούς τομείς κρίσιμων κοινωνικών αναγκών, επισημαίνοντας τις προτεραιότητες στην τοπική κοινωνία της Λέσβου. Μαζί του στη Μυτιλήνη ήταν και τα διοικητικά στελέχη Μανώλης Κούτσης, διευθυντής Associated Agency και Διοικητικών Γραφείων Πωλήσεων, Χρήστος

Χρηστίδης, διευθυντής διοικητικού Γραφείου Πωλήσεων Θεσσαλονίκης στο οποίο αναφέρεται το νέο γραφείο, Γιάννης Ρούντος, διευθυντής και Χρύσα Ελευθερίου, προϊσταμένη Δημοσίων Σχέσεων και Κοινωνικής Υπευθυνότητας, ενώ παρευρέθηκε και ο Γιώρ-

γος Βαθαΐς, γενικός διευθυντής της INTERAMERICAN Βοήθειας, με αξιοσημείωτη την παρουσία της εταιρείας στο νησί με υποδομές οδικής βοήθειας - προσωπικό και οχήματα υποστήριξης. Εκπροσώπηση υπήρξε, επίσης, και από το ενισχυμένο Δίκτυο Υγείας της εταιρείας στη Λέσβο, που περιλαμβάνει 18 συνεργαζόμενους ιατρούς και 3 διαγνωστικά κέντρα.

Τα εγκαίνια τίμησαν με την παρουσία τους εκπρόσωποι των τοπικών Αρχών, επαγγελματιών και κοινωνικών φορέων, μέσω των επικοινωνιών και πολλοί πελάτες της Interamerican, ενώ ο κ. Σπύρος Γαληνός, δήμαρχος Λέσβου, χαιρέτησε την έκταση της εταιρείας στο νησί.



Karavias Art Insurance

## Ασφαλιστική κάλυψη στην Art Athina 2016

**ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ** κάλυψη παρέχει η εταιρεία Karavias Art Insurance ως εξουσιοδοτημένος ανταποκριτής των Lloyd's στην έκθεση Karavias Art Insurance με το εξειδικευμένο συμβόλαιο Έργων Τέχνης & Κοσμημάτων. Το ασφαλιστήριο συμβόλαιο Έργων Τέχνης καλύπτει ιδιωτικές συλλογές, εκθέσεις εντός και εκτός Ελλάδος, μεταφορές, συλλογές μουσείων, αιθουσών τέχνης και εταιρειών. Σημειώνεται ότι το εξειδικευμένο προσωπικό της Karavias Art Insurance σε συνδυασμό με πραγματογνώμονες, εκτιμητές και συντηρητές παρέχουν δωρεάν πραγματογνωμοσύνη και εκτίμηση στα προς ασφάλιση αντικείμενα με απόλυτη εχεμύθεια, καθώς το όνομα ΚΑΡΑΒΙΑΣ 30 χρόνια είναι συνυφασμένο με τη δημιουργία της ασφαλιστικής αγοράς έργων τέχνης στην Ελλάδα.

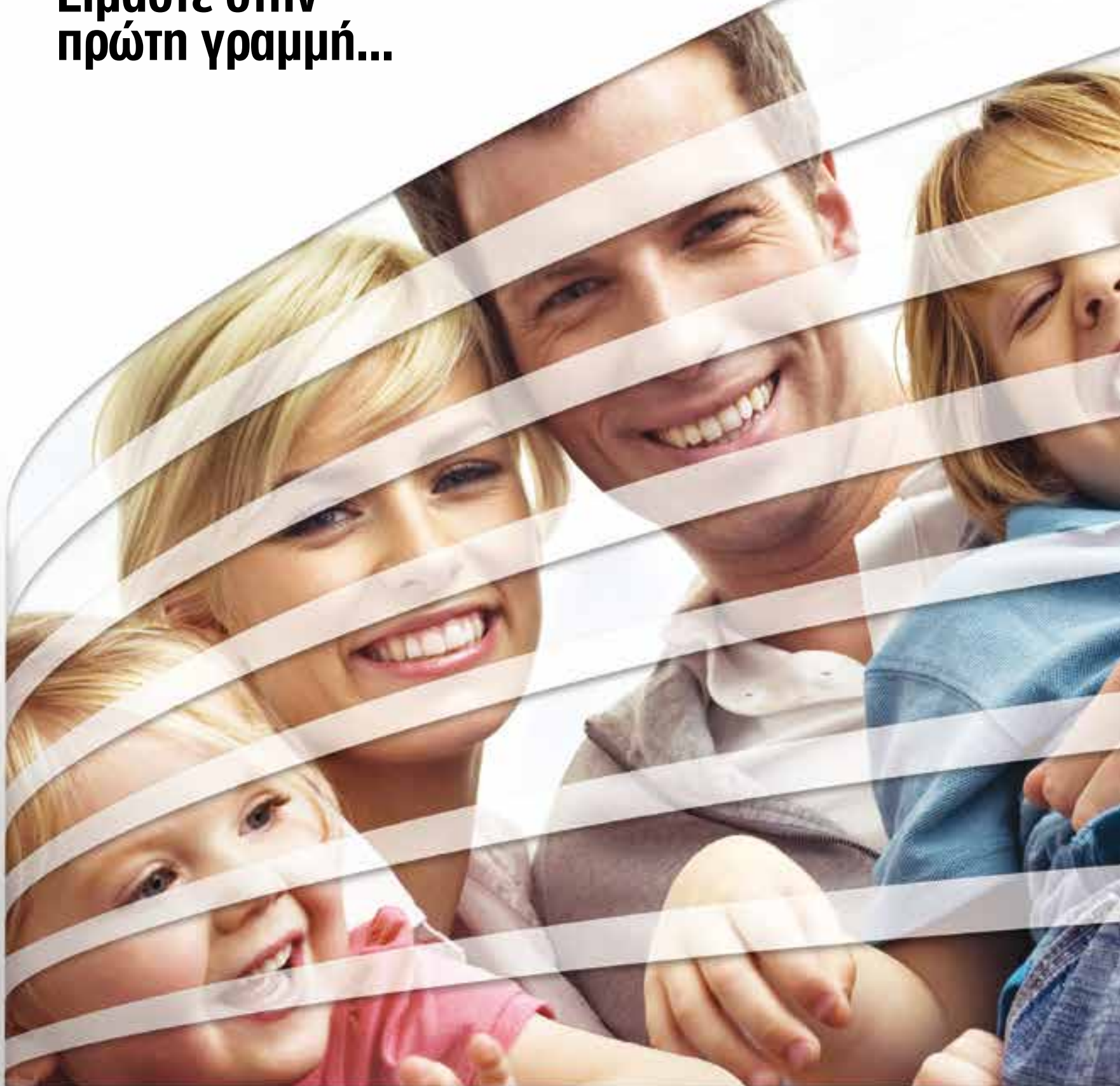
ΑΤΕ Ασφαλιστική

## Δίπλα στα παιδιά

**ΓΙΑ ΜΙΑ ΑΚΟΜΗ ΦΟΡΑ** η ΑΤΕ Ασφαλιστική, στο πλαίσιο της Εταιρικής Κοινωνικής Ευθύνης δείχνει το ανθρωπινό πρόσωπό της, επιβεβαιώνοντας το σταθερό της προσανατολισμό στις ανθρώπινες αξίες. Συγκεκριμένα, προσέφερε δωρεάν ασφαλιστήρια υγείας σε δύο παιδιά από το «Χαμόγελο του Παιδιού», στον Saimir και την Duraj. Τα δύο αδέρφια έχουν μεγαλώσει σε Σπίτια του Χαμόγελου, σχεδόν από την ίδρυσή του και τώρα πια ως ενήλικες, είχαν άμεση ανάγκη απόκτησης ασφαλιστηρίων υγείας, που όπως είναι γνωστό αποτελεί βασική προϋπόθεση για την ανανέωση της άδειας παραμονής τους, που έληγε εντός των ημερών.

Παράλληλα, η ΑΤΕ Ασφαλιστική και οι εργαζόμενοί της επέκτειναν τη δράση τους και στη συγκέντρωση τροφίμων πρώτης ανάγκης για τα Κέντρα Στήριξης Παιδιού και Οικογένειας των ΧΩΡΙΩΝ SOS, καλύπτοντας τρέχουσες ανάγκες του Οργανισμού. Με ανθρωπινό πρόσωπο που αποτελεί τη βάση της φιλοσοφίας της, η ΑΤΕ Ασφαλιστική συνεχίζει σταθερά την προσπάθειά της για τη διάδοση του θεσμού και του κοινωνικού αγαθού της ασφάλισης, τονίζει μεταξύ άλλων η διοίκηση της εταιρείας.

**Είμαστε στην  
πρώτη γραμμή...**



... για να μετακινήστε με σιγουριά  
να είστε καλυμμένοι από κάθε κίνδυνο  
να αναπτύσσετε τις επιχειρηματικές σας ιδέες  
να είναι το μέλλον σας εξασφαλισμένο  
να χαίρεστε μια ζωή όλο υγεία  
να νιώθετε... ασφαλείς για να μπορείτε να κάνετε όνειρα.

## Θέσεις

### Μια πρόταση διαφορετική

**ΕΝΑ ΒΗΜΑ** πριν από μία νέα τραγωδία, που θα θολώσει ακόμη παραπάνω την εικόνα της, βρίσκεται η ελληνική ασφαλιστική αγορά, εκτός εάν υπάρξει κάποια θετική έκπληξη, την τελευταία στιγμή.



Του Λάμπρου Καραγεώργου

Όμως δυστυχώς κάτι τέτοιο δεν φαίνεται στον ορίζοντα... Πάντως για την ιστορία να αναφέρουμε και την πρόταση της Ομοσπον-

δίας Ασφαλιστικών Συλλόγων Ελλάδος για την υπόθεση της International Life η οποία μπορεί να αποτελούσε μία διέξοδο. Τι είχε προτείνει η ΟΑΣΕ:

- να κατανεμηθεί αναλογικά το χαρτοφυλάκιο της «INTERNATIONAL LIFE» σε όλες τις ασφαλιστικές εταιρείες που ασκούν τους κλάδους Ζωής έτσι ώστε να επωμισθούν ένα μικρό μέρος από πιθανή συνολική ζημιά είτε να επωφεληθούν ανάλογο μέρος πιθανών μελλοντικών κερδών αυτού του χαρτοφυλακίου,
- να αποφασίσουν από κοινού οι ίδιες, ποια εταιρεία θα αναλάβει τη διαχείρισή του και
- να απορροφήσουν αναλογικά με το ποσοστό του χαρτοφυλακίου και το μέρος των υπαλλήλων που το διαχειρίζεται.

Αν από την αρχή είχε κινηθεί συντονισμένα η ασφαλιστική αγορά με τον τρόπο αυτό, δεν θα ήταν καλύτερο το αποτέλεσμα; Μπορεί να υποστηριχθεί ότι τεχνικά είναι δύσκολο να γίνει. Όταν υπάρχει θέληση, όμως, λύσεις βρίσκονται πιστεύουμε και σε αυτή την περίπτωση η εικόνα της ασφαλιστικής αγοράς θα ήταν πιο καθαρή.

## Nextdeal

Η Νο1 δεκαετήμερη έκδοση για την ασφαλιστική αγορά και τον χρηματοοικονομικό χώρο

### ΙΔΙΟΚΤΗΤΗΣ:

ΔΙΣΤΡΑΤΟ – ΕΥΑΓΓΕΛΟΣ ΣΠΥΡΟΥ ΕΠΕ

e-mail: info@spiroueditors.gr

ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΣΥΝΤΑΞΗΣ: Λάμπρος Καραγεώργος

Συντάσσεται από συντακτική ομάδα

ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΕΣ, ΦΩΤΟΡΕΠΟΡΤΑΖ VIDEO:

Κωστής Ε. Σπύρου

ΣΚΙΤΣΟ: Ελπίδα Σπύρου

ΛΟΓΙΣΤΗΡΙΟ: Κώστας Παπαντωνόπουλος

ΣΥΝΔΡΟΜΕΣ: Γεωργία Καλαμώνη

ΥΠΕΥΘ. ΔΙΑΦΗΜΙΣΗΣ: Γεωργία Καλαμώνη

ΔΙΟΡΘΩΣΗ: Ορέστης Σκινός

ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΚΟ: Γιάννης Γ. Μπουκουβάλας

ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ: Γιάννης Γ. Μπουκουβάλας

ΕΚΤΥΠΩΣΗ: IRIS AEBE

ΔΙΑΝΟΜΗ: ΑΡΓΟΣ Α.Ε.

ΤΙΜΗ ΦΥΛΑΚΟΥ: 2,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΑΤΟΜΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 50,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΕΤΑΙΡΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 100,00 ΕΥΡΩ

ΕΠΙΣΤΟΛΕΣ: Φιλελλήνων 3, Σύνταγμα, 105 57 Αθήνα

Τηλ.: 210 3229394, Fax: 210 3257074

A.Φ.Μ. 095606935, Δ.Ο.Υ. Δ' ΑΘΗΝΩΝ

e-mail: info@nextdeal.gr

website: www.nextdeal.gr

Τα ενυπόγραφα άρθρα και σχόλια που στέλνονται στην εφημερίδα δεν εκφράζουν απαραίτητα και τις απόψεις του εντύπου.

## Προξενολώντας...

**UNIT LINKED:** Στα δικαστήρια θα λύσουν τις διαφορές τους οι καταναλωτές με τις τράπεζες και ασφαλιστικές, τα unit linked των οποίων ρευστοποιήθηκαν σε μετρητά ή μετατράπηκαν σε μετοχές

πιστωτικών ιδρυμάτων, λόγω των «έκτακτων συνθηκών του 2015». Και να σκεφτεί κανείς ότι ορισμένα εξ αυτών που έχει στη διάθεσή του και το Nextdeal έκαναν λόγο για εγγυημένες αποδόσεις...

### ERGO-ATE ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ:

Στα τελειώματα είναι η ολοκλήρωση της συμφωνίας: αυτό ακούγεται για μία ακόμη φορά. Πάντως σε όλη αυτή την ιστορία τα εύσημα πρέπει να δοθούν στη διοίκηση της ATE Ασφαλιστικής, στον διευθύνοντα σύμβουλο κ. Ιορδάνη Χατζηγιωσήφ και στο δίκτυο της, που αντέχει πρωτόγνωρες καταστάσεις!



**ΠΕΙΡΑΙΩΣ:** Η έκτακτη γενική συνέλευση της τράπεζας στις 26 Μαΐου αναμένεται να εγκρίνει την πρόταση για τον νέο διευθύνοντα σύμβουλο.

Η στήλη πληροφορείται ότι επικρατέστερος για τη θέση είναι στέλεχος μέσα από την τράπεζα, νέος σε ηλικία, με εντυπωσιακή ανέλιξη θέσεων.

Για τον έτερο υποψήφιο, τον εκ Κύπρου καταγόμενο, ακούμε ότι υπήρξαν σοβαρές ενστάσεις από πλευράς μετόχων.

### ΕΙΣΦΟΡΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΣΤΟ ΓΔΑ:

Από την 1η Ιανουαρίου 2017 η εισφορά των μελών του Γραφείου Διεθνούς Ασφάλισης (ΓΔΑ) προς αυτό υπολογίζεται, με βάση πράξη της εκτελεστικής επιτροπής της Τράπεζας της Ελλάδος, σε ποσοστό τέσσερα τοις χιλίοις (4%) επί των ακαθάριστων εγγεγραμμένων ασφαλιστρών στον κλάδο «Αστικής Ευθύνης από χειραία αυτοκίνητα οχήματα».

Δεν εξαιρούνται, δε, τα ασφάλιστρα για συμβάσεις αντασφάλισης εκχώρησης κινδύνου.

### ΟΜΙΛΟΣ ΧΑΡΑΓΚΙΩΝΗ-ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΟΣ ΕΠΕΝΔΥΤΗΣ:

Σε συζητήσεις με τις πιστώτριες τράπεζες βρίσκεται private equity fund που ενδιαφέρεται να αγοράσει δάνεια του ομίλου Χαραγκιώνη και να αναδιαρθρώσει τον όμιλο. Το fund είναι σε ανοικτή επικοινωνία και με την οικογένεια Χαραγκιώνη.

### VISA EUROPE:

Στις 10 Μαΐου η Visa Inc και η Visa Europe υπέγραψαν τροποποιημένη και αναπροσαρμοσμένη συμφωνία συναλλαγής, η οποία δεν προβλέπει πλέον την καταβολή πρόσθετου τιμήματος ανάλογα με τις επιδόσεις της Visa Europe μετά την εξαγορά της.

Με τη νέα συμφωνία το αρχικό τίμημα αυξάνεται από 11,5 δισ. ευρώ σε 12,25 δισ. ευρώ, ενώ προβλέπεται και η καταβολή 1 δισ. ευρώ πλέον τόκων κατά την τρίτη επέτειο από την ολοκλήρωση της συναλλαγής.

Οι υπόλοιποι όροι της συναλλαγής δεν τροποποιήθηκαν.

Οι εγχώριοι τραπεζικοί όμιλοι θα εισηγηθούν μικρό μέρος του παραπάνω τιμήματος με βάση τη συμμετοχή τους στον τζίρο της Visa Europe.

### ΕΤΑΙΡΕΙΕΣ ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΗΣ ΦΠΑ:

Πρόβλημα δημιουργεί στις τράπεζες το γεγονός ότι επιβάλλεται ΦΠΑ στις χρεώσεις προμηθειών που θα επιβάλουν οι εταιρείες διαχείρισης απαιτήσεων.

Ο όγκος των δανείων που θα δοθούν σε τρίτους για διαχείριση αναμένεται να είναι τέτοιος που η επιβολή ΦΠΑ στις προμήθειες θα έχει αντίκτυπο στην τιμολόγηση, αναφέρουν τραπεζικά στελέχη.

Πώς μπορεί να ξεπεραστεί ο παραπάνω σκόπελος, μια και η επιβολή ΦΠΑ στις υπηρεσίες διαχείρισης αποτελεί κοινωτική οδηγία;

Μέσω ερμηνείας, που θα πρέπει όμως να γίνει αποδεκτή από τα ευρωπαϊκά όργανα. Μέχρι τώρα οι μόνοι που το πέτυχαν ήταν οι Βρετανοί.

### EUROLIFE - GRIVALIA:

Κατά τη διάρκεια του πρώτου τριμήνου οι Eurolife ΑΕΑΖ και Eurolife ΑΕΓΑ απέκτησαν ποσοστό συμμετοχής 0,25% στην Grivalia, ενώ τον Απρίλιο και το Μάιο απέκτησαν ένα επιπλέον 0,19%.

Με την παραπάνω κίνηση η Fairfax ενισχύει τη θέση της στην Grivalia καθώς μέχρι το τέλος Ιουνίου αναμένεται να ολοκληρωθεί η εξαγορά του 80% των παραπάνω ασφαλιστικών εταιρειών.

Σημειώνεται ότι οι προς πώληση ασφα-

λιστικές δραστηριότητες της Eurobank κατείχαν στις 31.3.2016 έντοκα γραμμάτια αξίας 507 εκατ. ευρώ και ομόλογα Ελληνικού Δημοσίου αξίας 232 εκατ. ευρώ.

**ΝΑΥΤΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ:** Ξεκίνησαν οι πρώτες συμβάσεις πλοιοκτητών με εγχώριες ασφαλιστικές εταιρείες. Στο παιχνίδι μπήκε δυνατά και η Generali Hellas. Έπαθλο για τις εγχώριες ασφαλιστικές εταιρείες ένα έστω και μικρό κομμάτι μιας αγοράς 2 δισ. δολ.

### ΓΙΩΡΓΟΣ ΚΑΡΑΒΙΑΣ:

Αν μη τι άλλο ο πρόεδρος απέδειξε ότι διαθέτει υψηλή αίσθηση του χιούμορ. Μπράβο κ. Καραβία, έτσι να πρωτοτυπείτε και σε άλλα θέματα



### ΜΕΣΙΤΕΣ-ΠΡΑΚΤΟΡΕΣ:

Η ερώτηση είναι προς τα διοικητικά συμβούλια ΣΕΜΑ, ΠΟΑΔ, την ΕΑΔΕ, την ΕΕΑΕ και την ΕΑΕΕ αλλά και την αγαπητή μας ΔΕΙΑ. Επιτρέπεται, είναι νόμιμο, είναι ηθικό, να συμμετέχουν οι μεσίτες ασφαλίσεων, σε ταξίδια επιβράβευσης των πωλήσεων που διοργανώνουν οι ασφαλιστικές εταιρείες; Πάσα απάντηση δεκτή...

### ΑΠΟ ΤΗΝ ΠΑΡΑΣΚΕΥΗ

20/5/2016 ξεκίνησαν οι εργασίες και εκδόθηκαν τα πρώτα ασφαλιστήρια της Qatar Insurance Company με λογικά τιμολόγια και καλές προμήθειες. Το ενδιαφέρον είναι τεράστιο από πλευράς διαμεσολαβούντων που ψάχνουν διέξοδο σε δύσκολους καιρούς. Το nextdeal πληροφορήθηκε ότι η εταιρία ζητά στέλεχος για την διεύθυνση πωλήσεων.

### GENARALI HELLAS:

Άλλοι προσπαθούν να «κλέψουν» δίκτυα και πελατολόγια από την international life. Η Generali πάντως από ότι μαθαίνουμε έχει εστιάσει στην πρόσληψη υπαλλήλων από την international, καλύπτοντας έτσι τις αυξημένες ανάγκες σε προσωπικό και βοηθά ταυτόχρονα στην αντιμετώπιση της ανεργίας.

# Ας κάνουμε τη ζωή μας ασφαλέστερη και καλύτερη



Σε μια εποχή ανασφάλειας και αβεβαιότητας η **INTERAMERICAN** είναι κοντά σας, με δύναμη και αξιοπιστία, για να σας βοηθήσει να προστατεύσετε όσα έχετε δημιουργήσει, να εξασφαλίσετε τους αγαπημένους σας και να σχεδιάσετε ένα μέλλον γεμάτο σιγουριά, αξιοπρέπεια και ποιότητα ζωής.

- 45 χρόνια εμπειρίας
- 1η σε μέγεθος ιδιωτική ασφαλιστική εταιρία στην Ελλάδα και 2η στο σύνολο της αγοράς
- Ισχυρά οικονομικά μεγέθη και δείκτης φερεγγυότητας που ξεπερνάει το 300%
- Πληρωμές και αποζημιώσεις πάνω από 3 δισ. ευρώ την τελευταία 10ετία
- Πάνω από 1.000.000 πελάτες, ιδιώτες και επιχειρήσεις
- Μοναδικές ιδιότητες υποδομές στους τομείς Υγείας και Βοήθειας
- Πρώτη θέση σε φήμη και αναγνωρισιμότητα ανάμεσα στις ασφαλιστικές εταιρίες (έρευνες Tradelink 2011,2012,2013)
- Μέλος του ισχυρού διεθνούς ασφαλιστικού Ομίλου ACHMEA, που κατέχει την πρώτη θέση στην ασφάλεια υγείας στην Ευρώπη



[/interamerican](#)

[/interamericangr](#)

[/interamericangr](#)

[www.interamerican.gr](http://www.interamerican.gr)

**INTERAMERICAN**  
PART OF ACHMEA



## ΥΠΟΧΡΕΩΤΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΑΣΤΙΚΗΣ ΕΥΘΥΝΗΣ ΟΧΗΜΑΤΩΝ

# Αυξάνονται τα ελάχιστα όρια αποζημίωσης

Για την αναπροσαρμογή με βάση τον πληθωρισμό των ελάχιστων ποσών που καλύπτονται από την υποχρεωτική ασφάλιση αστικής ευθύνης οχημάτων ενημερώνει με έγγραφό της το Ευρωπαϊκό Κοινοβούλιο και το Συμβούλιο η **Ευρωπαϊκή Επιτροπή**.

Ειδικότερα στην ανακοίνωση της Κομισιόν με θέμα: Αναπροσαρμογή με βάση τον πληθωρισμό των ελάχιστων ποσών τα οποία ορίζονται στην οδηγία 2009/103/ΕΚ σχετικά με την ασφάλιση της αστικής ευθύνης που προκύπτει από την κυκλοφορία αυτοκινήτων οχημάτων και τον έλεγχο

της υποχρέωσης προς ασφάλιση της ευθύνης αυτής τονίζεται σχετικά: Σύμφωνα με το άρθρο 9 παράγραφος 2 της οδηγίας 2009/103/ΕΚ σχετικά με την ασφάλιση της αστικής ευθύνης που προκύπτει από την κυκλοφορία αυτοκινήτων οχημάτων και τον έλεγχο της υποχρέωσης προς ασφάλιση της ευθύνης αυτής, τα ποσά σε ευρώ που ορίζονται στο άρθρο 9 παράγραφος 1 αναθεωρήθηκαν το έτος 2015, προκειμένου να ληφθούν υπόψη οι μεταβολές στον ευρωπαϊκό δείκτη τιμών καταναλωτή, ο οποίος καλύπτει όλα τα κράτη μέλη και δη-

μοσιεύεται από τη Στατιστική Υπηρεσία της Ευρωπαϊκής Ένωσης (Eurostat).

Όπως προκύπτει από την αναθεώρηση, τα ποσά, που ορίζονται σε ευρώ, έχουν ως εξής:

σε περίπτωση σωματικής βλάβης, το ελάχιστο ποσό κάλυψης αυξάνεται σε 1,22 εκατ ευρώ ανά θύμα ή σε 6,07 εκατ. ευρώ ανά αξίωση, ανεξάρτητα από τον αριθμό των θυμάτων·

σε περίπτωση υλικών ζημιών, το ελάχιστο ποσό αυξάνεται σε 1,22 εκατ. ευρώ ανά αξίωση, ανεξάρτητα από τον αριθμό των θυμάτων.

## Υδρόγειος Ασφαλιστική

### Άμεση πρόσβαση σε χρήσιμες υπηρεσίες

Τη δυνατότητα στο χρήστη, εύκολα, γρήγορα και από οποιοδήποτε σημείο, να υπολογίσει τα ασφαλιστικά του οχήματός του και να εντοπίσει τους κοντινότερους σε αυτόν ασφαλιστικούς διαμεσοληβτές της εταιρείας, για την περαιτέρω εξυπηρέτησή του, δίνει το "Υδρογειος Ασφαλιστρα App" η έξυπνη και χρηστική εφαρμογή της «Υδρογειος Ασφαλιστική» για κινητά και tablets. Η εφαρμογή εμπλουτίστηκε πρόσφατα με νέες δυνατότητες προσφέροντας άμεση και εύκολη πρόσβαση σε μια σειρά χρήσιμων λειτουργιών και υπηρεσιών που αφορούν το όχημα και τον οδηγό, μεταξύ αυτών:



- Συμβουλές σε περίπτωση ατυχήματος και άμεση κλήση των υπηρεσιών βοήθειας, Φροντίδα Ατυχήματος, Επείγουσα Αερομεταφορά, κ.α.
- Εύρεση Συνεργαζόμενων Συνεργείων ανά νομό και τύπο/μάρκα οχήματος, για επισκευή οχήματος του πελάτη, μετά από ατύχημα, χωρίς κόστος, μέσω της υπηρεσίας «Φροντίδα Επισκευής Οχήματος».
- Άμεση Ηλεκτρονική Πληρωμή Ασφαλιστρών, με χρεωστική, πιστωτική και προπληρωμένη κάρτα, με δυνατότητα άτοκων δόσεων, μέσω της υπηρεσίας YdrogiosPayOnline.

Επίσης:

- Εύρεση και άμεση επικοινωνία με τα Υποκαταστήματα της εταιρείας σε όλη την Ελλάδα
- Ενημέρωση για νέα προϊόντα και υπηρεσίες της εταιρείας.

Όπως τονίζει η εταιρεία, μπορείτε να εγκαταστήσετε την εφαρμογή δωρεάν από την ιστοσελίδα της «Υδρογειος Ασφαλιστική» [www.ydrogios.gr](http://www.ydrogios.gr) και, εναλλακτικά, απευθείας από τα ηλεκτρονικά καταστήματα της Google - [play.google.com](http://play.google.com), Apple - [itunes.com](http://itunes.com) και Microsoft - [www.windowsphone.com](http://www.windowsphone.com), κάνοντας αναζήτηση με τις λέξεις Ydrogios ή Asfalistra.

## Γραφείο Διεθνούς Ασφάλισης: Στο τέσσερα τοις χιλίοις η καταβαλλόμενη εισφορά

Σε ποσοστό τέσσερα τοις χιλίοις επί των ακαθάριστων, χωρίς να αφαιρούνται τα ασφαλιστικά για συμβάσεις ανασφάλισης εκχώρησης κινδύνου, εγγεγραμμένων ασφαλιστρών στον κλάδο «Αστικής Ευθύνης από χειραία αυτοκίνητα οχήματα», καθορίζεται η καταβαλλόμενη εισφορά στο Γραφείο Διεθνούς Ασφάλισης από τα μέλη του, σύμφωνα με Πράξη της Εκτελεστικής Επιτροπής της ΤτΕ. Ειδικότερα σύμφωνα με την

Πράξη της Εκτελεστικής Επιτροπής της Τράπεζας της Ελλάδος, αφού έλαβε υπόψη:

**α)** το άρθρο 55Α του Καταστατικού της Τράπεζας της Ελλάδος, όπως ισχύει,

**β)** τον ν. 4364/2016 «Προσαρμογή της ελληνικής νομοθεσίας στην Οδηγία 2009/138/ΕΚ του Ευρωπαϊκού Κοινοβουλίου και του Συμβουλίου, της 25ης Νοεμβρίου 2009, σχετικά με την ανάληψη και την άσκηση δραστηριοτήτων ασφάλισης και ανασφάλισης (Φερεγγυότητα II), στα άρθρα 2 και 8 της Οδηγίας 2014/51/ΕΕ του Ευρωπαϊκού Κοινοβουλίου και του Συμβουλίου της 16ης Απριλίου 2014 σχετικά με την τροποποίηση των Οδηγιών 2003/71/ΕΚ και 2009/138/ΕΚ, και των Κανονισμών (ΕΚ) αριθ. 1060/2009, (ΕΕ) αριθ. 1094/2010 και (ΕΕ) αριθ. 1095/2010, όσον αφορά στις εξουσίες της Ευρωπαϊκής Αρχής Ασφαλίσεων και Επαγγελματικών Συντάξεων (εφεξής ΕΑΑΕΣ) και της Ευρωπαϊκής Αρχής Κινητών Αξι-

ών και Αγορών, καθώς και στο άρθρο 4 της Οδηγίας 2011/89/ΕΕ του Ευρωπαϊκού Κοινοβουλίου και του Συμβουλίου, της 16ης Νοεμβρίου 2011, σχετικά με τη συμπληρωματική εποπτεία των χρηματοπιστωτικών οντοτήτων που ανήκουν σε χρηματοπιστωτικούς ομίλους ετερογενών δραστηριοτήτων και συναφείς διατάξεις της νομοθεσίας περί της ιδιωτικής ασφάλισης και άλλες διατάξεις» (ΦΕΚ Α' 13) και ιδίως τα άρθρα τα άρθρα 3, 19 παρ. 1, 120 παρ. 1 και 2 αυτού,

**γ)** τον κατ' εξουσιοδότηση Κανονισμό (ΕΕ) 2015/35 της Επιτροπής για τη συμπλήρωση της Οδηγίας 2009/138/ΕΚ του Ευρωπαϊκού Κοινοβουλίου και του Συμβουλίου σχετικά με την ανάληψη και την άσκηση δραστηριοτήτων ασφάλισης και ανασφάλισης (Φερεγγυότητα II) (ΕΕ L 12 της 17.1.2015), και ιδίως το άρθρο 1 παράγραφος 11 αυτού,

**δ)** το Π.Δ. 237/1986 (ΦΕΚ Α' 110) «Κωδικοποίηση των διατάξεων του Ν. 489/1976 (ΦΕΚ Α' 331/1976) περί υποχρεωτικής ασφάλισης της εξ ατυχημάτων αυτοκινήτων αστικής ευθύνης» όπως ισχύει και ιδίως τα άρθρα 1, 26 και 33 παρ. 3 αυτού,

**ε)** το υπ' αριθ. πρωτ. ΔΕΙΑ 728/16-02-2016 έγγραφο του Γραφείου Διεθνούς Ασφάλισης (Γ.Δ.Α.) με το οποίο υπεβλήθη στην Τράπεζα της Ελλάδος η Γνώμη της Γενικής Συνέλευσης του Γραφείου Διεθνούς Ασφάλισης (Γ.Δ.Α.) για την έκδοση απόφασης της Τράπεζας της Ελλάδος κατά το άρθρο 33 παρ. 3 του π.δ. 237/1986, και

**στ)** ότι από τις διατάξεις της παρούσας απόφασης δεν προκαλείται δαπάνη σε βάρος του κρατικού προϋπολογισμού,

### ΑΠΟΦΑΣΙΖΕΙ

**1.** Η προβλεπόμενη στην παράγραφο 3 του άρθρου 33 του π.δ. 237/1986 εισφορά των μελών του Γραφείου Διεθνούς Ασφάλισης (Γ.Δ.Α.) προς αυτό υπολογίζεται σε ποσοστό τέσσερα τοις χιλίοις (4%) επί των ακαθάριστων, χωρίς να αφαιρούνται τα ασφαλιστικά για συμβάσεις ανασφάλισης εκχώρησης κινδύνου, εγγεγραμμένων ασφαλιστρών στον κλάδο «αστικής ευθύνης από χειραία αυτοκίνητα οχήματα».

Για τις ανάγκες της παρούσας ως εγγεγραμμένα πρωτασφαλιστρα εννοούνται τα ασφαλιστικά, όπως ορίζονται στην παράγραφο 11 του άρθρου 1 του Κανονισμού (ΕΕ) 2015/35, που αφορούν σε πρωτασφαλιστικές εργασίες.

**2.** Η παρούσα ισχύει από τη δημοσίευσή της στην Εφημερίδα της Κυβερνήσεως και εφαρμόζεται επί των καταβαλλόμενων από την 1.1.2017 και εξής εισφορών. Με την εφαρμογή της παρούσας αντικαθίσταται κάθε άλλη κανονιστική διάταξη της Διοικήσεως που έχει εκδοθεί δυνάμει του άρθρου 33 του π.δ. 237/1986 σχετικώς με τη ρύθμιση της καταβολής εισφορών προς το Γραφείο Διεθνούς Ασφάλισης.

**3.** Η παρούσα να δημοσιευθεί στην Εφημερίδα της Κυβερνήσεως.



 **ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ**  
**ΕΝΩΣΗ**

 **Baloise**  
Group

Ελβετία

 **Basler**  
Lebensversicherungs-AG

Γερμανία

**Τριεθνής Ασφαλιστική Δύναμη**

Αν και εσείς θέλετε ένα συνεργάτη που συνδέει την πορεία του με τη δική σας επιτυχία και όχι ακόμα μία ασφαλιστική εταιρία, τότε επιλέξτε την αξιοπιστία και τη σοβαρότητα της Ατλαντικής Ένωσης.

Λ. Μεσογείων 71, 115 26 Αθήνα  
Τηλ.: 210 7454000, Fax: 210 7794446  
[www.atlantiki.gr](http://www.atlantiki.gr)

# Το δίκτυο είναι η dream

Τα αποτελέσματά μας το 2015, αποδεικνύουν για μία ακόμη φορά ότι έχουμε κάνει τις σωστές επιλογές, βρισκόμαστε στο σωστό δρόμο, και έχουμε την ικανότητα να κερδίζουμε τις προκλήσεις, γιατί εμείς έχουμε το μέταλλο του νικητή, τόνισε ο κ. Δημήτρης Μαζαράκης



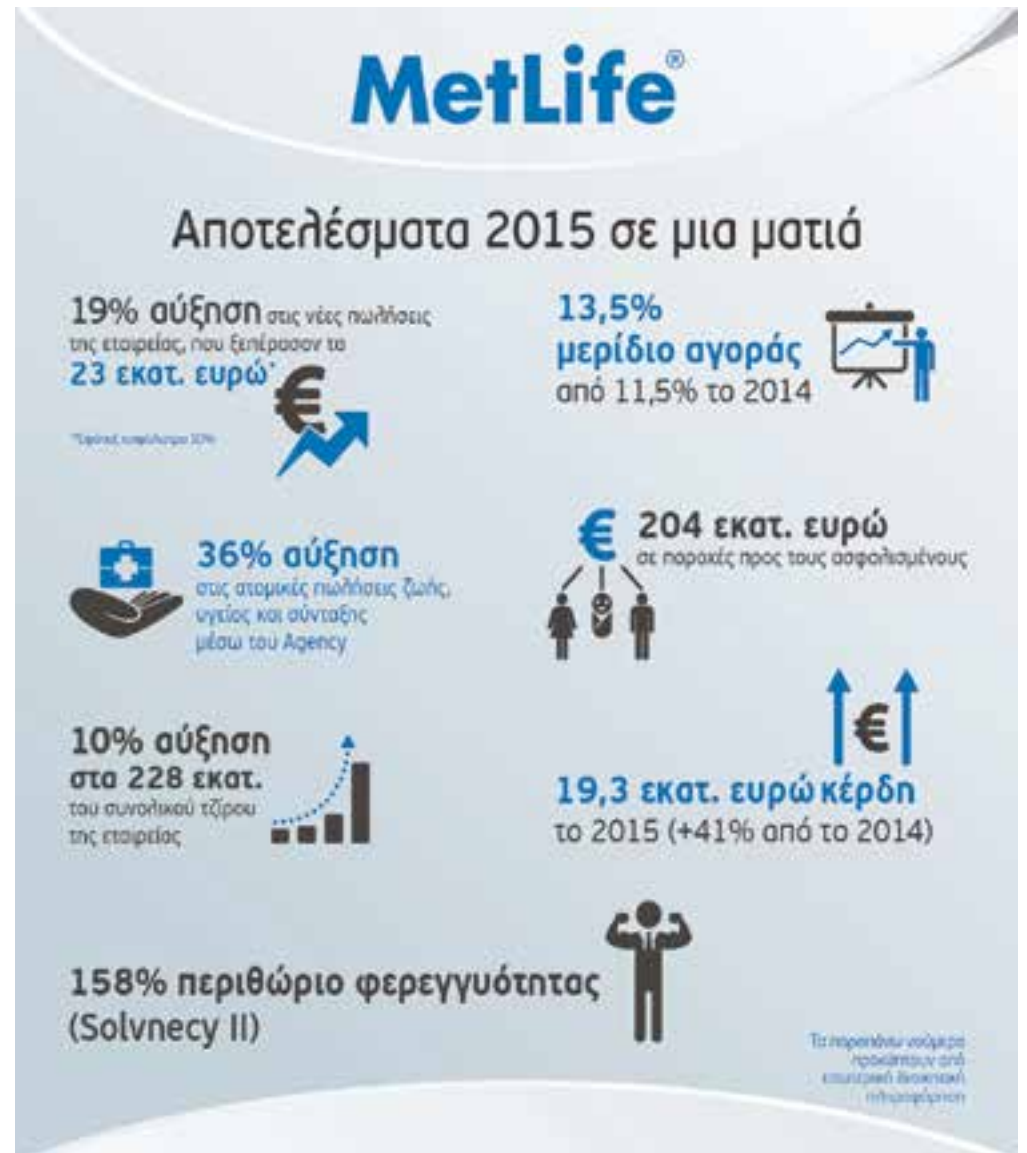
Eric Clurfain, Head of Eastern & Southern Europe



Γιώργος Ζερβουδάκης, Head of Face to Face Distribution Ελλάδα



Σταύρος Μιχαλίδης, Head of Communication & Marketing



Πιστή στη δέσμευσή της να είναι δίπλα στους ανθρώπους της η MetLife βράβευσε τους συνεργάτες της που διακρίθηκαν για τις επιδόσεις τους, ενώ παρουσίασε τη στρατηγική της εταιρείας κατά την διάρκεια της διήμερης εκδήλωσης για την απονομή βραβείων στους συνεργάτες του Agency από όλη την Ελλάδα.

Ο διευθύνων σύμβουλος της MetLife, κ. Δημήτρης Μαζαράκης αναφέρθηκε στην ηγετική θέση της εταιρείας μέσα στην ελληνική ασφαλιστική αγορά αλλά και στα πολύ καλά αποτελέσματα του 2015.

Τα αποτελέσματα αυτά, όπως τόνισε, οφείλονται στις σωστές στρατηγικές επιλογές και στην ικανότητα των ανθρώπων της εταιρείας.

Τόνισε επίσης ότι μέσα σε ένα περιβάλλον που αλλοιώνεται συνεχώς ο ασφαλιστής είναι Sine Qua Non για την ασφαλιστική αγορά και την MetLife.

Ο κ. Γιώργος Ζερβουδάκης, επικεφαλής Face to Face Distribution Ελλάδα ανέφερε ότι τα αποτελέσματα του Agency αποδεικνύουν ότι συνεχίζουμε να είμαστε σταθερά η πιο δυνατή ομάδα.

Ο καθένας από εμάς αλλά και όλοι μαζί ως ομάδα σκεπτόμαστε και πράττουμε επαγγελματικά με ρεαλισμό σηματοδοτώντας την επιτυχία μας, είμαστε νικητές είπε ο κ.Γιώργος Ζερβουδάκης.

Στην εκδήλωση συμμετείχαν επίσης ο κ. Eric

Clurfain, επικεφαλής της περιφέρειας Ανατολικής και Νότιας Ευρώπης της MetLife και ο κ. Μιχάλης Χατζηδημητρίου ο οποίος στήριξε το Agency επί πολλές δεκαετίες από διάφορες επιτελικές θέσεις μέσα στην εταιρεία.

Η πρώτη ημέρα της εκδήλωσης έκλεισε ευχάριστα υπό τους ήχους jazz και latin μουσικής με το συγκρότημα Jazz Company.

Οι εργασίες του ετησίου συνεδρίου πωλήσεων που πραγματοποιήθηκε τη δεύτερη ημέρα της εκδήλωσης, επικεντρώθηκαν σε θέματα στρατηγικής στον τομέα των προϊόντων και του Marketing, στους στόχους των πωλήσεων για το 2016, όπως και στην περαιτέρω βελτίωση των διαδικασιών, με τους συμμετέχοντες να επιβεβαιώνουν στην πράξη τη δέσμευση της εταιρείας να παρέχει ολοκληρωμένες και ευέλικτες λύσεις για τους ασφαλισμένους της.

Η ισορροπία της επιτυχίας της MetLife βασίζεται στην πελατοκεντρικότητα, στις μοναδικές υπηρεσίες υψηλής ποιότητας, στα ευέλικτα προϊόντα και στη δέσμευσή της για ανάπτυξη καινοτομικών προϊόντων.

Μέσα από μία πορεία επιτυχημένων δράσεων, η MetLife βρίσκεται δίπλα στους ανθρώπους του Agency, συνεχίζοντας να δείχνει έμπρακτα τη στήριξή της, καθώς οι ίδιοι αποτελούν αναπόσπαστο κομμάτι της εταιρείας.



# team της Metlife



Δημήτρης  
Μαζαράκης, διευθύνων  
σύμβουλος και  
αντιπρόεδρος Δ.Σ. στην  
Ελλάδα

## Δημήτρης Μαζαράκης: Εμπιστοσύνη στην καλύτερη ομάδα της αγοράς

**Μ**έσα από τις δυσκολίες αναδεικνύονται οι ικανότητες, οι ικανοί άνθρωποι, και οι μεγάλες ομάδες, τόνισε στην ομιλία του ο κ. Δημήτρης Μαζαράκης στην ομιλία του.

Όσοι ασχολούνται με τον αθλητισμό συννηθίζουν να λένε ότι οι μεγάλοι αθλητές και οι μεγάλες ομάδες χαρακτηρίζονται από το μετάλλιο του νικητή, ένα μετάλλιο το οποίο σφυρηλατείται πιθανή προς πιθανή μέσα από τις δυσκολίες και τις προκλήσεις των μεγάλων αγώνων. Στη σημερινή μας γιορτή θα έχουμε τη χαρά να απονείμουμε αυτό το μετάλλιο στη καλύτερη ομάδα της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς και στους πρώτους ασφαλιστές ανάμεσα στους καλύτερους, την ελληνική dream team την dream team της MetLife, τόνισε ο κ.Μαζαράκης.

Πρόσθεσε ακόμη ότι το 2015 ξεκίνησε με ιδιαίτερα θετικές προοπτικές για την ελληνική οικονομία, στην πορεία του όμως, τις θετικές προοπτικές διαδέχθηκαν η αβεβαιότητα, η ανησυχία, ο φόβος και τελικά η συρρίκνωση, η περαιτέρω συρρίκνωση της ελληνικής οικονομίας και της ασφαλιστικής αγοράς. Σε αυτό το περιβάλλον, εμείς στη MetLife, αξιοποιώντας την ισχυρή μας θέση και την ικανότητα των ανθρώπων μας, πήγαμε κόντρα στο ρεύμα, ξεπεράσαμε τα εμπόδια, πετύχαμε τους στόχους μας, και προχωρήσαμε με ασφάλεια στο δρόμο της κερδοφόρου ανάπτυξης και της ευημερίας. Το 2015 όμως, είναι πλέον παρελθόν. Ήδη διανύουμε τον πέμπτο μήνα του 2016, κι αν και είναι δύσκολο να κάνεις προβλέψεις, ιδιαίτερα εάν αυ-

τές οι προβλέψεις αφορούν το μέλλον, το μέλλον της ελληνικής οικονομίας και της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς, θα τοημήσω να πω ότι η αγορά μας το 2016, στη καλύτερη περίπτωση θα παραμείνει σταθερή, υπογράμμισε ο διευθύνων σύμβουλος και αντιπρόεδρος του Δ.Σ. στην Ελλάδα.

Είπε ακόμη ότι από εκεί και πέρα, από το 2017 και μετά, υπάρχουν δύο δρόμοι, ο δρόμος της ανάπτυξης και ο δρόμος της στασιμότητας. Ο δρόμος της στασιμότητας όπου η διεύθυνση της ασφαλιστικής αγοράς ζωής θα παραμείνει κολλημένη στο χαμηλό 1% του ΑΕΠ. Απ' την άλλη πλευρά ο δρόμος της ανάπτυξης που θα μας οδηγήσει στο να κάνουμε ένα άλμα προς τα εμπρός, προϋποθέτει πρώτα απ' όλα σαν χώρα να προχωρήσουμε στις απαραίτητες ριζοσπαστικές μεταρρυθμίσεις και να υιοθετήσουμε στρατηγικές και τακτικές που ευνοούν την ανάπτυξη της ιδιωτικής οικονομίας, και ταυτό-

**Η αναφορά μου στην καλύτερη ομάδα της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς, στην ελληνική dream team είναι ένδειξη ρεαλισμού όπως φανερώνουν τα αποτελέσματα και ένδειξη εμπιστοσύνης σε αυτή την ομάδα την καλύτερη ομάδα της αγοράς**

χρονα να αναγνωρισθεί επιτέλους ο συμπληρωματικός ρόλος της ιδιωτικής ασφάλισης σε τομείς όπως οι συντάξεις, η υγεία, και οι φυσικές καταστροφές. Αν τελικά επιλέξουμε αυτό το δρόμο θεωρώ ότι η αγορά μας μπορεί να πενταπλασιαστεί μέσα στα επόμενα 7 με 10 χρόνια και από τα 3,5 δις να ξεπεράσει τα 15 δις.

Ανεξάρτητα όμως από τη πορεία της αγοράς, εμείς αξιοποιώντας την πλεονεκτική θέση της εταιρίας μας και τις αξιοληπτετες ικανότητες του ανθρώπινου δυναμικού μας θα συνεχίσουμε να μεγαλώνουμε και να προχωράμε στο δρόμο της ανάπτυξης και ευημερίας. Τίποτα όμως δε θα μας χαριστεί, θα πρέπει να συνεχίσουμε με τον ίδιο ρυθμό, θα πρέπει καθημε-

ρινά να προσπαθούμε να γινόμαστε καλύτεροι, θα πρέπει να αγκαλιάσουμε την αλλαγή και όχι να τη φοβηθούμε. Γιατί εμείς έχουμε το μετάλλιο του νικητή ανέφερε χαρακτηριστικά ο κ.Μαζαράκης. Ήδη συμπλήρωσα 18 χρόνια στην εταιρία. Από

την πρώτη στιγμή, αν και βρισκόμουν στο αναλογιστικό, είχα τη τύχη να έρθω κοντά σας, κοντά στους ανθρώπους του agency, και φρόντισα όλα αυτά τα χρόνια ανεξάρτητα από το ρόλο μου να είμαι κοντά σας. Το γεγονός αυτό με έχει βοηθήσει να καταλάβω τις ανησυχίες σας και τις αγωνίες σας, την αγάπη σας για την εταιρία, το πάθος σας το επαγγελματικό σας πάθος. Γνωρίζω λοιπόν πολύ καλά πως αισθάνεστε, και γνωρίζω ότι τα τελευταία χρόνια μετά το 2008, έχουμε αντιμετωπίσει πολλές δυσκολίες και πολλές αλλαγές που ορισμένες φορές δοκιμάζουμε τα όρια μας. Τα αποτελέσματα μας το 2015, αποδεικνύουν για μία ακόμη φορά ότι έχουμε κάνει τις σωστές επιλογές, βρισκόμαστε στο σωστό δρόμο, και έχουμε την ικανότητα να κερδίζουμε τις προκλήσεις, γιατί εμείς έχουμε το μετάλλιο του νικητή. Το ισχυρό μας ξεκίνημα το πρώτο τετράμηνο του 2016, ενισχύει την εμπιστοσύνη μου ότι και αυτή τη χρονιά, παρά τις δυσκολίες της αγοράς, εμείς θα πετύχουμε τους στόχους μας. Το 2016 θα είναι για εμάς μια ακόμη καλύτερη χρονιά.

Κλείνοντας τόνισε ο κ.Μαζαράκης θέλω να πω σε όσους ενδεχομένους θεώρησαν υπερβολή την αναφορά μου στην καλύτερη ομάδα της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς, στην ελληνική dream team, ότι αυτό δεν είναι υπερβολή, δεν είναι ένδειξη αμετροπέπειας ή αλαζονείας, αλλά ένδειξη ρεαλισμού όπως φανερώνουν τα αποτελέσματα και ένδειξη εμπιστοσύνης σε αυτή την ομάδα την καλύτερη ομάδα της αγοράς.

ΚΡΙΣΙΜΟ ΤΟ ΕΠΟΜΕΝΟ ΔΙΑΣΤΗΜΑ ΓΙΑ ΤΗΝ INTERNATIONAL LIFE

# Μάχη για κερδηθεί το στοίχημα της επιβίωσης

Συνέχεια από τη σελ. 1

δεν το ομολογούν- ότι η Εθνική Ασφαλιστική θα «φορτωθεί» μία λύση που θα διατηρήσει αλώβητη την εικόνα της ασφαλιστικής αγοράς, καθώς θα αποφευχθεί η επανάληψη του φαινομένου «Ασπίς».

Ωστόσο ενδέχεται ο προβληματισμός και η αγωνία στο δίκτυο πωλήσεων της International Life. Σύμφωνα με πληροφορίες από την αγορά, δυο ασφαλιστικές επιχειρήσεις -μία ελληνικών συμφερόντων και μία θυγατρική ξένου ομίλου- έχουν επιδοθεί στο «σπορ» της προσέληψης δικτύου. Ωστόσο, όπως σημειώνουν στο Nextdeal παράγοντες της αγοράς, που εξακολουθούν να αντιμετωπίζουν το όλο θέμα από τη σκοπιά του μακροπρόθεσμου οφέλους του συνόλου του κλάδου και όχι καιροσκοπικά, η τακτική της επίθεσης στα δίκτυα καταδικάζει την International Life σε «θάνατο» μια ώρα αρχύτερα. Πρόκειται για πρακτική που πρέπει να αποκρουστεί και να καταδικασθεί από το σύνολο του κλάδου και όσοι επιμένουν σε αυτή να απομονωθούν, συμπληρώνουν.

Επισημαίνεται ότι με την απόφαση 185/12.5.2016, η Επιτροπή Πιστωτικών και Ασφαλιστικών Θεμάτων υποχρέωσε την «εταιρεία, ήτοι το Διοικητικό Συμβούλιό της σε συνεργασία με τον Ασφαλιστικό Διαχειριστή» να «αναζητήσει ανάδοχο ασφαλιστική επιχείρηση για τη μεταβίβαση τμήματος του ασφαλιστικού χαρτοφυλακίου της Εταιρείας, ως μέτρον εξυγίανσής της, δυνάμει του άρθρου 228 παρ. 1 και 3 του ν. 4364/2016. Ειδικότερα, εντέλλεται η Διοίκηση της Εταιρείας όπως άμεσα αναζητήσει ανάδοχο ασφαλιστική επιχείρηση για τη μεταβίβαση των εξής:

i) των εν ισχύ ατομικών ασφαλιστηρίων συμβολαίων των ασφαλιστικών κλάδων Ι.1 (ασφαλίσεις επιβίωσης ή θανάτου, μεικτές ασφαλίσεις, ασφαλίσεις ζωής με επιστροφή του ασφαλιστρού) και Ι.2 (ασφαλίσεις προσόδων) του άρθρου 5 του ν. 4364/2016, με καλύπτει συμπληρωματικών ασφαλίσεων σωματικών βλαβών του κλάδου Ι.3 συνεπεία αποκλειστικά ασθενοείας ή ασθενοείας και ατυχήματος, ii) των εν ισχύ ατομικών ασφαλιστηρίων συμβολαίων του ασφαλιστικού κλάδου ΙΙΙ (ασφαλίσεις ζωής συνδεδεμένες με επενδύσεις) του άρθρου 5 του ν. 4364/2016, με καλύπτει συμπληρωματικών ασφαλίσεων σωματικών βλαβών του κλάδου Ι.3 συνεπεία αποκλειστικά ασθενοείας ή ασθενοείας και ατυχήματος».

Η προθεσμία έληξε στις 20 Μαΐου στις 12 το μεσημέρι και μόνο η Εθνική Ασφαλιστική έκανε πρόταση για μέρος του χαρτοφυλακίου. Παράλληλα η απόφαση προέβλεπε την αναστολή πληρωμών και καταβολών από την εταιρεία, έως την 15η Ιουλίου 2016, στις περιπτώσεις:

α. απαιτήσεων και υποχρεώσεων από ασφαλιστικές συμβάσεις οι οποίες αφορούν σε καταβολή:

i) εξαγορών, μερικών ή ολικών, ασφαλιστηρίων συμβολαίων όλων των κλάδων ασφάλισης,

ii) του προϊόντος της υπεραπόδοσης των μαθηματικών αποθεμάτων με βάση τους όρους των ασφαλιστηρίων συμβολαίων των ασφαλιστικών κλάδων Ι1, Ι2, με εξαίρεση την περίπτωση λήξεως ασφαλιστηρίων συμβολαίων ή καταβολής συντάξεως,

iii) τυχόν πρόσθετων παροχών (bonus) που προβλέπονται κατά τη διάρκεια των ασφαλιστηρίων συμβολαίων, πριν από τη λήξη τους, σε όλους τους κλάδους ασφάλισης,

iv) παροχών πρόωρων αποχωρήσεων ασφαλισμένων με ομαδικό ασφαλιστήριο συμβόλαιο του ασφαλιστικού κλά-

δου VII,

β. χορήγησης δανείων επί ασφαλιστηρίων συμβολαίων ή επαύξησης υφιστάμενων υπολοίπων δανείων, σε όλους τους κλάδους ασφάλισης,

γ. υποχρεώσεων προς διαμεσολαβητές σε εκτέλεση συμβατικών υποχρεώσεων οι οποίες αφορούν σε καταβολή αμοιβών, επιδομάτων και υπερπρομηθειών που παρέχονται πέραν των προμηθειών που αναλογούν στο ασφάλιστρο,

δ. εξόδων εκπαίδευσης διαμεσολαβούντων, καθώς και εξόδων που πραγματοποιούνται για την πρόσληψη, την εκπαίδευση και τη χρηματοδότηση νέων διαμεσολαβούντων, ε. τοκοχρεολυσίων ή τόκων που οφείλει να καταβάλει η εταιρεία προς εξυπηρέτηση δανειακών της συμβάσεων ή ομολογιών,

στ. αμοιβών, επιδομάτων και πάσης φύσεως εξόδων προς μέλη του Διοικητικού Συμβουλίου,

ζ. δαπανών λειτουργίας της εταιρείας πέραν των ελαχίστων που απαιτούνται ώστε να διασφαλίζεται η απρόσκοπτη λειτουργία της.

Ός προς τις ανωτέρω πληρωμές και καταβολές, εφαρμόζεται η διάταξη της παραγράφου 3 του άρθρου 229 ν. 4364/2016 περί αναστολής προθεσμιών και άσκησης διαδικαστικών πράξεων αναγκαστικής εκτέλεσης, καθώς και αιτήσεων ασφαλιστικών μέτρων.

3. Απαγορεύεται οιαδήποτε άμεση ή έμμεση χρηματοδότηση της εταιρείας από τη θυγατρική ασφαλιστική επιχείρηση International Life AEGA καθώς και οιαδήποτε συναλλαγή αγοραπωλησίας περιουσιακών στοιχείων μεταξύ αυτών, καθώς και οιαδήποτε άμεση ή έμμεση χρηματοδότηση ή ταμειακή διευκόλυνση σε μέλη του Διοικητικού Συμβουλίου, μετόχους και συνδεδεμένες επιχειρήσεις.

4. Σε εφαρμογή της υπ' αριθμ. 178/2/10.2.2016 απόφαση της Επιτροπής Πιστωτικών και Ασφαλιστικών Θεμάτων της Τράπεζας της Ελλάδος, ο Ασφαλιστικός Διαχειριστής μεριμνά ιδίως για τα εξής:

α) την είσπραξη των ασφαλιστρον και λοιπών απαιτήσεων της εταιρείας,

β) την υποβολή αναλυτικής κατάστασης των περιουσιακών στοιχείων της εταιρείας, την εκτίμηση των ασφαλιστικών υποχρεώσεων προς τους ασφαλισμένους και την ανάλυση αυτών μεταξύ των κλάδων ασφαλίσεων ζωής, διαχειρίσεως ομαδικών συνταξιοδοτικών κεφαλαίων και ασφαλίσεων που συνδέονται με επενδύσεις, για το κλείσιμο κάθε εβδομάδας και την υποβολή της στην Τράπεζα της Ελλάδος έως το τέλος της επόμενης από εκείνην εβδομάδας.

5. Διατηρείται η απαγόρευση ανάληψης νέων ασφαλιστικών εργασιών, η οποία επιβλήθηκε με την υπ αριθμ. 171/1/14.12.2015 απόφαση της Επιτροπής Πιστωτικών και Ασφαλιστικών Θεμάτων, ήτοι η απαγόρευση νέων ασφαλιστικών εργασιών της εταιρείας που αφορούν στο σύνολο της δραστηριότητάς της σε όλους τους κλάδους ασφάλισης, καθώς και κάθε πρόσθετη τροποποιητική πράξη επί των υφιστάμενων ασφαλιστηρίων συμβολαίων που μεταβάλλει το ύψος των ασφαλιστρον, το ασφαλισμένο κεφάλαιο ή/και τις παροχές των ασφαλιστικών καλύψεων, υπό την έννοια της αύξησης αυτών".

Τέλος σημειώνεται ότι η άλλη εταιρεία του ομίλου, η International Life AEGA, αποφάσισε την αύξηση του μετοχικού κεφαλαίου και σύντομα αναμένονται και νέες ανακοινώσεις γύρω από το θέμα αυτό.

ΤΙ ΙΣΧΥΕΙ ΑΝΑΛΟΓΑ ΜΕ ΤΟΝ ΤΥΠΟ ΤΗΣ ΕΞΕΤΑΖΟΜΕΝΗΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗΣ

## Πότε εκπίπτουν οι ασφαλιστικές εισφορές

Γράφει ο ΠΑΝΑΓΙΩΤΗΣ ΕΥΘ. ΠΑΠΑΝΙΚΟΛΑΟΥ\*

Η έκπτωση των επιχειρηματικών δαπανών, στις οποίες συμπεριλαμβάνονται και οι ασφαλιστικές εισφορές, από τα ακαθάριστα έσοδα από επιχειρηματική δραστηριότητα ρυθμίζεται από τον Κώδικα Φορολογίας Εισοδήματος (ν.4172/2013) και συγκεκριμένα με τις διατάξεις των άρθρων 22, 22Α και 23 του Κώδικα Φορολογίας Εισοδήματος (ΚΦΕ - ν. 4172/2013).

Περαιτέρω δε σημειώνουμε ότι οι εκπτώσεις των ασφαλιστικών εισφορών ρυθμίζονται σύμφωνα με το άρθρο 22 και την περ. γ' του άρθρου 23 καθώς και με την εγκύκλιο ΠΟΛ. 1113/2.6.2015 μόνο και εφόσον έχουν καταβληθεί. Οι μη καταβληθείσες ασφαλιστικές εισφορές δεν λαμβάνονται υπόψη για τη μείωση του φορολογητέου εισοδήματος.

Σε συνέχεια των παραπάνω και ανάλογα με το τύπο της εξεταζόμενης επιχείρησης ισχύουν τα εξής:

1. Φυσικό πρόσωπο (ελεύθερος επαγγελματίας, επιχειρηματίας, λοιπά φυσικά πρόσωπα)

- Οι ασφαλιστικές εισφορές που έχουν καταβληθεί είτε εμπρόθεσμα είτε εκπρόθεσμα μέσα στο φορολογικό έτος το οποίο αφορούν εκπίπτουν από τα έσοδα αυτού του φορολογικού έτους. Επίσης εκπίπτουν οι ασφαλιστικές εισφορές που αφορούν αυτό το φορολογικό έτος εφόσον καταβάλλονται εμπρόθεσμα (εντός της νόμιμης προθεσμίας καταβολής τους ή τυχόν παράτασής τους), μέσα στο επόμενο φορολογικό έτος.

2. Εταίροι Ο.Ε., Ε.Ε. ή αστικών εταιρειών με ατομική επιχείρηση

- Οι ασφαλιστικές εισφορές των μελών των προσωπικών εταιρειών (ΟΕ, ΕΕ) καθώς και των μελών των αστικών εταιρειών οι οποίοι παράλληλα ασκούν επιχειρηματική δραστηριότητα μέσω ατομικής επιχείρησης (ελεύθεροι επαγγελματίες, επιχειρηματίες κ.λπ.) εκπίπτουν από τα ακαθάριστα έσοδα των ατομικών τους επιχειρήσεων. Αν η ατομική επιχείρηση έχει τεθεί σε αδράνεια, οι ασφαλιστικές εισφορές εκπίπτουν από τα ακαθάριστα έσοδα της προσωπικής ή αστικής εταιρείας.

3. Εταίροι Ο.Ε., Ε.Ε. ή αστικών εταιρειών χωρίς ατομική επιχείρηση

- Οι ασφαλιστικές εισφορές των μελών των προσωπικών εταιρειών (ΟΕ, ΕΕ) καθώς και των μελών των αστικών εταιρειών χωρίς ατομική

επιχείρηση εκπίπτουν από τα ακαθάριστα έσοδα των εν λόγω εταιρειών.

Προσοχή: Σε περίπτωση συμμετοχής εταίρου σε περισσότερες προσωπικές εταιρείες, οι ασφαλιστικές εισφορές εκπίπτουν από την εταιρεία από την οποία λαμβάνει το μεγαλύτερο φορολογητέο εισόδημα.

4. Εταίροι Ε.Π.Ε. ή Ι.Κ.Ε. με ατομική επιχείρηση

Οι ασφαλιστικές εισφορές των εταίρων Ε.Π.Ε. ή Ι.Κ.Ε. δεν εκπίπτουν από τα ακαθάριστα έσοδα των εταιρειών αυτών, αλλά, σε περίπτωση που οι εταίροι λαμβάνουν αμοιβή και ασκούν επιχειρηματική δραστηριότητα, οι ασφαλιστικές τους εισφορές θα εκπίπτουν από τα ακαθάριστα έσοδα της ατομικής τους επιχείρησης.

5. Εταίροι Ε.Π.Ε. ή Ι.Κ.Ε. χωρίς ατομική επιχείρηση

Οι εταίροι Ε.Π.Ε. ή Ι.Κ.Ε., αν δεν ασκούν επιχειρηματική δραστηριότητα και επιπλέον οι αμοιβές που λαμβάνουν από την Ε.Π.Ε. ή την Ι.Κ.Ε. θεωρούνται ως εισόδημα από μισθωτές υπηρεσίες (π.χ διαχειριστές), τότε οι ασφαλιστικές εισφορές θα εκπίπτουν από το εισόδημά τους από μισθωτές υπηρεσίες και θα δηλωθούν από τα φυσικά πρόσωπα στη δήλωση φορολογίας εισοδήματός τους (Ε1).

Προσοχή: Βάσει των ανωτέρω αν οι εταίροι δεν ασκούν επιχειρηματική δραστηριότητα και δεν λαμβάνουν αμοιβές θεωρούμενες ως εισόδημα από μισθωτή εργασία (π.χ. διαχειριστές), οι καταβληθείσες ασφαλιστικές εισφορές δεν παρέχουν καμία φορολογική ελάφρυνση.

6. Μέλη Δ.Σ. ή διαχειριστές Ε.Π.Ε. ή Ι.Κ.Ε. χωρίς ατομική επιχείρηση

Οι ασφαλιστικές εισφορές μελών Δ.Σ. Α.Ε. ή διαχειριστών Ε.Π.Ε. ή Ι.Κ.Ε. που δεν ασκούν επιχειρηματική δραστηριότητα (άρα δεν μπορούν να εκπέσουν από τα έσοδα των ατομικών επιχειρήσεών τους τις ασφαλιστικές τους εισφορές) και δεν συμμετέχουν στο κεφάλαιο των υπόψη εταιρειών και επιπλέον οι αμοιβές που λαμβάνουν λόγω της ιδιότητάς τους αυτές θεωρούνται ως εισόδημα από μισθωτές υπηρεσίες, τότε οι ασφαλιστικές εισφορές θα εκπίπτουν από το εισόδημά τους από μισθωτές υπηρεσίες και θα δηλωθούν από τα φυσικά πρόσωπα στη δήλωση φορολογίας εισοδήματός τους (Ε1)

\*Οικονομολόγος, λογιστής - φοροτεχνικός

## Πώς αποτιμά η αγορά το deal KKR – Eurobank – Alpha Bank- EBRD

Με τη μαοϊκή φράση «αφήστε χίλια λουλούδια να ανθίσουν» υποδέχθηκε κορυφαίος παράγοντας της αγοράς την ανακοίνωση της συμφωνίας για την ανάθεση διαχείρισης από τις δύο πρώτες στην πλατφόρμα Pillarstone της KKR «κόκκινων» επιχειρηματικών δανείων αρχικού ύψους 1,2 δισ. ευρώ

σελ.  
21



# BANCASSURANCE & Banking



ΑΝΟΙΓΕΙ Ο ΔΡΟΜΟΣ ΓΙΑ ΜΕΤΑΒΙΒΑΣΕΙΣ ΧΑΡΤΟΦΥΛΑΚΙΩΝ ΔΑΝΕΙΩΝ

# ΤΡΑΠΕΖΕΣ Σεφτέ στις πωλήσεις δανείων χωρίς ζημιιά

- ▶ Μη εξυπηρετούμενα δάνεια για τα οποία έχουν λάβει υψηλές προβλέψεις ετοιμάζονται να πουλήσουν οι τράπεζες
- ▶ Το παράδειγμα της Eurobank σε Βαλκάνια, η προετοιμασία στην Ελλάδα και οι κινήσεις των άλλων τραπεζών

Του ΧΡΗΣΤΟΥ ΚΙΤΣΙΟΥ

**Σ**εφτέ στις πωλήσεις δανείων χωρίς να εγγράψουν ζημιιά θα επιχειρήσουν οι τράπεζες, αμέσως μετά την ολοκλήρωση του θεσμικού και φορολογικού πλαισίου που θα διέπει τις μεταβιβάσεις απαιτήσεων.

Η τροποποίηση του νόμου Σταθάκη για τη διαχείριση και απόκτηση δανειακών απαιτήσεων που ψηφίστηκε την περασμένη Κυριακή από τη Βουλή απελευθερώνει την πώληση ενήμερων δανείων, μαζί με μη εξυπηρετούμενα. Τα μόνα δάνεια που εξαιρούνται προσωρινά (ώς το τέλος του 2017) είναι όσα

Συνέχεια στη σελ. 12

## ΤτΕ: Στα 205 εκατ. ευρώ το πλεόνασμα τετραμήνου

**Π**ρωτογενές πλεόνασμα 2,9 δισ. ευρώ εμφανίζει ο προϋπολογισμός στο τετράμηνο Ιανουαρίου - Απριλίου σε ταμειακή βάση, έναντι πρωτογενούς πλεονάσματος 1 δισ. ευρώ την αντίστοιχη περίοδο πέρυσι. Σύμφωνα με τα στοιχεία της Τραπεζής της Ελλάδος, το ταμειακό αποτέλεσμα της κεντρικής διοίκησης παρουσίασε πλεόνασμα 205 εκατ. ευρώ, έναντι ελλείμματος 1.490 εκατ. ευρώ την αντίστοιχη περίοδο του 2015. Κατά την περίοδο αυτή, τα έσοδα

του τακτικού προϋπολογισμού διαμορφώθηκαν σε 14.125 δισ. ευρώ, από 13.467 δισ. ευρώ πέρυσι. Σε αυτά δεν περιλαμβάνονται 43 εκατ. ευρώ από τη μεταφορά των αποδόσεων ομολόγων του Ελληνικού Δημοσίου από την Τράπεζα της Ελλάδος.

Όσον αφορά στις δαπάνες του τακτικού προϋπολογισμού, διαμορφώθηκαν σε 14.902 δισ. ευρώ, από 15.136 δισ. ευρώ την περίοδο Ιανουαρίου-Απριλίου 2015.



## Τράπεζες: Σεφτέ στις πωλήσεις δανείων χωρίς ζημιά

Συνέχεια από τη σελ. 11

βαρύνονται από υποθήκη σε πρώτη κατοικία, η αντικειμενική αξία της οποίας είναι κάτω από 140.000 ευρώ καθώς και όσα φέρουν εγγύηση Ελληνικού Δημοσίου.

Επιπρόσθετα, με τις τροποποιήσεις που επήλθαν σχηματίζεται το φορολογικό καθεστώς. Οι πωλήσεις δανείων απαλλάσσονται από κάθε άλλο φόρο, τέλος και εισφορά, πέραν της καταβολής μειωμένων αναλογικών δικαιωμάτων (ένα επί τοις χιλίοις) για κάθε εγγραφή σε δημόσιο βιβλίο, μητρώο ή κτηματολόγιο. Μοναδικό θολό σημείο παραμένει το αν ισχύουν και στην περίπτωση της πώλησης οι παλαιότερες ερμηνευτικές διατάξεις με τις οποίες οι τράπεζες απαλλάσσονται από ΦΠΑ.

Οι παραπάνω αλλαγές ανοίγουν, θεωρητικά, το δρόμο για να υπάρξουν μεταβιβάσεις χαρτοφυλακίων δανείων από τις τράπεζες καθώς ο Ενιαίος Εποπτικός Μηχανισμός πιέζει σταθερά προς την κατεύθυνση ανάληψης ενεργητικότερων πρωτοβουλιών.

Κάποιες τράπεζες έχουν ήδη «συσκευάσει» χαρτοφυλάκια μη εξυπηρετούμενων δανείων και διερευνούν -μόνες τους ή με βοήθεια συμβούλου- το ενδιαφέρον για την αγορά τους. Πρόκειται για δάνεια μεγάλων και μεσαίων επιχειρήσεων ή για μετοχοδάνεια βασικών μετόχων που έχουν ως ενέχυρο μετοχές εισηγμένων και μη εταιρειών.

Κοινό χαρακτηριστικό των παραπάνω δανείων είναι ότι έχουν σχηματισθεί υψηλές προβλέψεις, με αποτέλεσμα οι τράπεζες να εκτιμούν ότι η πώλησή τους μπορεί να διενεργηθεί σε τιμές που δεν θα οδηγήσουν στην εγγραφή ζημιάς. Αντίθετα, ενδέχεται ακόμη και να υπάρξει μικρή ανάκτηση προβλέψεων.

Η Eurobank φαίνεται να κινείται περισσότερο επιθετικά προς αυτή την κατεύθυνση βγάζοντας προς πώληση χαρτοφυλάκιο μη εξυπηρετούμενων δανείων, αξίας 240 εκατ. ευρώ, που έχει χορηγήσει σε Βουλγαρία και Ρουμανία. Πρόκειται για δάνεια για τα οποία έχουν ληφθεί υψηλές προβλέψεις, με αποτέλεσμα να υπάρχει προσδοκία ότι η πώλησή τους θα ενισχύσει τα ίδια κεφάλαια.

Η ίδια τράπεζα έχει διαμορφώσει ένα αντίστοι-



χων χαρακτηριστικών χαρτοφυλάκιο προβληματικών επιχειρηματικών δανείων και στην Ελλάδα και έχει ξεκινήσει άτυπα τη διερεύνηση ενδιαφέροντος για την πώλησή του.

Το χαρτοφυλάκιο περιλαμβάνει δάνεια σε βιομηχανίες, εμπορικά κέντρα, ξενοδοχεία, λιανικό εμπόριο, ακτοπλοία αλλά και μετοχοδάνεια που έχουν ως ενέχυρο μετοχές εισηγμένων και μη εταιρειών.

Αντίστοιχες κινήσεις ετοιμάζουν και οι άλλες τράπεζες καθώς -όπως προαναφέρθηκε- ο Ενιαίος Εποπτικός Μηχανισμός (SSM) εντείνει την πίεσή του για ανάληψη επιθετικότερων πρωτοβουλιών αντιμετώπισης των μη εξυπηρετούμενων δανείων και ενίσχυσης της ρευστότητας των τραπεζών.

Οι εποπτικές αρχές θα ήθελαν να τεθούν φιλόδοξοι στόχοι από πληυράς τραπεζών για τη μείω-

ση των μη εξυπηρετούμενων ανοιγμάτων τους κατά την τριετία 2017-19. Σύμφωνα με στελέχη της αγοράς θα ήταν εύλογο να τεθεί ως στόχος η μείωση των μη εξυπηρετούμενων ανοιγμάτων στην τριετία κατά περίπου 60 δισ. ευρώ.

Εξ αυτών τα 50 δισ. ευρώ θα μπορούσαν να προέλθουν από μακροπρόθεσμες ρυθμίσεις δανείων και 10 δισ. ευρώ από ρευστοποιήσεις εξασφαλίσεων και πωλήσεις δανείων. Η διαδικασία στοχοθεσίας αναμένεται να ολοκληρωθεί στο δεύτερο εξάμηνο του έτους.

Μέσα στις επόμενες ημέρες η ΤτΕ, σε συνεργασία με τον Ενιαίο Εποπτικό Μηχανισμό (SSM), θα επεκτείνει το κανονιστικό πλαίσιο παρακολούθησης των μη εξυπηρετούμενων ανοιγμάτων, με την προσθήκη βασικών δεικτών επίδοσης (Key Performance Indicators KPIs), τροποποιώντας τη

σχετική Πράξη Εκτελεστικής Επιτροπής, που εξέδωσε τον περασμένο Φεβρουάριο.

Από το Νοέμβριο η ΤτΕ θα δημοσιεύει τριμηνιαία συνοπτική έκθεση, με την εξέλιξη των βασικών δεικτών επιδόσεων ανά τράπεζα. Θα ορίσει, δε, ομάδα η οποία μεταξύ άλλων θα αξιολογήσει τακτικά την απόδοση των τραπεζών όσον αφορά στην επίτευξη των στόχων, προσδιορίζοντας τυχόν εμπόδια που οδηγούν σε μειωμένη απόδοση, με στόχο να συστήνει βελτιωτικές παρεμβάσεις μέσω συστάσεων στα αρμόδια κυβερνητικά όργανα και στις αρχές.

Στις περιπτώσεις που διαπιστώνονται αποκλίσεις ως προς τους στόχους που έχουν τεθεί, ο επόπτης θα ζητάει από τις τράπεζες το σχηματισμό πρόσθετων προβλέψεων με ένα μηχανισμό που δεν έχει ακόμη οριστικοποιηθεί.

## Eurobank: Τι προβλέπει η συμφωνία για την πώληση δανείων στη Ρουμανία

**Δ**εσμευτική σύμβαση με την εταιρεία ProsperoCapital S.a.r.l σύνηψαν οι ρουμανικές θυγατρικές της Eurobank Ergasias με τις επωνυμίες Bancpost S.A. και ERB Retail Services IFN S.A. και η ολλανδική θυγατρική της με την επωνυμία ERB New Europe Funding II B.V. για την πώληση χαρτοφυλακίου μη εξυπηρετούμενων δανείων ονομαστικής αξίας 170 εκ. ευρώ (συνολικών απαιτήσεων 597 εκ. ευρώ).

Όπως αναφέρεται σε σχετική ανακοίνωση, η εταιρεία ProsperoCapital S.a.r.l. χρηματοδοτείται από κοινοπραξία επενδυτών, η οποία αποτελείται από τις εταιρείες International

Finance Corporation και Kruk S.a.

Το χαρτοφυλάκιο περιλαμβάνει το σύνολο σχεδόν των καταναλωτικών δανείων χωρίς εξασφαλίσεις που υπερβαίνουν τις 90 ημέρες καθυστέρησης (στις 31 Δεκεμβρίου 2015) το οποίο κατέχουν ρουμανικές θυγατρικές της Eurobank, και το οποίο συνίσταται σε καταναλωτικά δάνεια και κάρτες που παρασκήθηκαν σε Ρουμάνους πελάτες. Όπως τονίζεται στην ανακοίνωση, η πώληση του χαρτοφυλακίου αναμένεται να σηματοδοτήσει τη μεγαλύτερη συναλλαγή στο είδος της που έχει πραγματοποιηθεί μέχρι σήμερα στη Ρουμανία.

Σύμφωνα με τους όρους της Σύμ-

βασης, η συναλλαγή, που αναμένεται να έχει ολοκληρωθεί έως την 1η Αυγούστου 2016, θα είναι επικερδής, θα συντελέσει στην οριακή αύξηση του κεφαλαίου σε επίπεδο ομίλου Eurobank και θα επιτρέψει την πραγματοποίηση έκτακτων κερδών. Επιπροσθέτως, με την ολοκλήρωση της συναλλαγής, ο όμιλος Eurobank θα επιτύχει μείωση των δεικτών μη εξυπηρετούμενων δανείων, των στοιχείων ενεργητικού σταθμισμένου κινδύνου (risk weighted assets) και των λειτουργικών εξόδων που συνδέονται με τις δραστηριότητες της εξυπηρέτησης του συγκεκριμένου χαρτοφυλακίου.



## ΑΝΙΣΟΤΗΤΑ ΣΤΟΥΣ ΔΕΙΚΤΕΣ ΥΓΕΙΑΣ ΛΟΓΩ ΚΡΙΣΗΣ

Η ανισότητα υγείας μειώνει το προσδόκιμο ζωής στο γενικό πληθυσμό, τόνισε ο καθηγητής Οικονομικών υγείας και πρόεδρος ISPOR GREECE Γιάννης Υφαντόπουλος από το βήμα του συνεδρίου «THE FUTURE OF HEALTHCARE IN GREECE», όπου συζητήθηκαν το ζήτημα της μετανάστευσης και οι επιπτώσεις της στο σύστημα υγειονομικής περίθαλψης, οι προκλήσεις και η χρηματοδότηση του συστήματος υγείας, αλλά και οι αναπτυξιακές δυνατότητες του τομέα υγείας στη χώρα μας.

Σελ. 14-15

# Nextdeal + υγεία



## ΑΧΑ: Βοηθά τους πελάτες της να ζουν ξέγνοιαστα

**Κ**αθημερινή μέριμνα των ανθρώπων της ΑΧΑ είναι να βοηθούν τους ασφαλισμένους της να ζουν ξέγνοιαστα και χαρακτηριστικό παράδειγμα αυτής της φιλοσοφίας αποτελεί το νέο ευέλικτο πρόγραμμα υγείας Medisun 2.

Οι ασφαλισμένοι που επιλέγουν το Medisun 2 απολαμβάνουν υποστήριξη 24 ώρες, 7 ημέρες την εβδομάδα, όχι μόνο στην Ελλάδα, αλλά οπουδήποτε κι αν βρίσκονται στον κόσμο.

Το Medisun 2 συμπεριλαμβάνει, ως προαιρετική παροχή, το πρόγραμμα πρωτοβάθμιας περίθαλψης Medisun Care, ενώ οι ασφαλισμένοι που θα χρειαστεί να νοσηλευτούν λαμβάνουν ένα ευρύ φάσμα υπηρεσιών σε Ελλάδα ή στο εξωτερικό και, όταν παρέλθει η περίοδος της νοσηλείας, θα μπορούν να έχουν κάλυψη εξόδων.

Να σημειωθεί ότι οι όροι του προγράμματος έχουν δημιουργηθεί με οδηγίες χρήσης και περιλαμβάνουν

μία σειρά από σημεία που χρειάζονται ιδιαίτερα την προσοχή των ασφαλισμένων, ενώ το Medisun 2 συμπεριλαμβάνει το πιο πλήρες πρόγραμμα επιβράβευσης μέχρι σήμερα, ένα πρόγραμμα που ονομάζεται «Χτίζω – Κερδίζω».

Μέσα από αυτό οι ασφαλισμένοι επιβραβεύονται με εκπτώσεις έως και 9% ανάλογα με τον αριθμό των αναγκών που ασφαλίζουν στην ΑΧΑ.

Συνέχεια στις σελίδες 16-17

### Ευρωκλινική



**Προληπτικός έλεγχος υπέρτασης σε προνομιακή τιμή**

Σελ. 18

### Φάρμακα

**Προσοχή στις αγορές μέσω διαδικτύου**

Σελ. 16

Του **ΑΡΗ ΜΠΕΡΖΟΒΙΤΗ****ΤΟ ΜΕΛΛΟΝ ΤΗΣ ΥΓΕΙΟΝΟΜΙΚΗΣ ΠΕΡΙΘΑΛΨΗΣ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ**

# Ανισότητα στους δείκ

Το μείζον και αμφιλεγόμενο ζήτημα της μετανάστευσης και οι επιπτώσεις της στο σύστημα υγειονομικής περίθαλψης, οι προκλήσεις και η χρηματοδότηση του συστήματος υγείας, αλλά και οι αναπτυξιακές δυνατότητες του τομέα υγείας στη χώρα μας, συζητήθηκαν στο Συνέδριο «THE FUTURE OF HEALTHCARE IN GREECE», το οποίο διοργανώθηκε για έκτη συνεχή χρονιά από το Health Daily και την Boussias Communications, υπό την αιγίδα του Πανεπιστημίου Πελοποννήσου, με τη συνεργασία του International Society for Pharmacoeconomics and Outcomes Research (ISPOR)-Greece Regional Chapter, του Κέντρου Ευρωπαϊκού Συνταγματικού Δικαίου, του ΣΦΕΕ και της ΠΕΦ. Φέτος τίμησαν με την παρουσία τους το Συνέδριο εκπρόσωποι από τον ΟΟΣΑ, τον ΟΗΕ, το European Patient Forum, το Innovative Medicines Initiative, το IOBE, το London School of Economics, όπου μαζί με στελέχη της κυβέρνησης, της βιομηχανίας, αλλά και διακεκριμένους πανεπιστημιακούς καθηγητές συζήτησαν τα προβλήματα και τις προοπτικές του κλάδου.

Το συνέδριο άνοιξε με την ομιλία του ο υπουργός Υγείας Ανδρέας Ξανθός, ο οποίος τόνισε: «Η κρίση δεν παράγει μόνο φτώχεια, αλλά και αρρώστια, λόγω των ψυχοσωματικών διαταραχών του πληθυσμού. Φέτος εξετάσαμε το θέμα της Πρωτοβάθμιας Φροντίδας Υγείας και προχωρούμε με δέσμη προσλήψεων για την αποτελεσματικότητα του συστήματος υγείας.

Μετά την αξιολόγηση θα καλυφθούν οι ληξιπρόθεσμες υποχρεώσεις του Δημοσίου. Έχουμε συνεννοηθεί με το υπουργείο Οικονομικών για να πληρωθούν όλοι οι προμηθευτές. Για πρώτη φορά ο ΕΟΠΥΥ εξασφαλίζει πόρους για δημόσιες δομές και θα πληρώσει τα χρέη του στα δημόσια νοσοκομεία. Μεριμνήσαμε για την υγειονομική κάλυψη των ανασφάλιστων πολιτών, που ξεπερνούν τα 2,5 εκατ. κόσμο. Επόμενη πρόκληση είναι η κάλυψη μεταναστών και προσφύγων. Η δυνατότητα του συστήματος υγείας ήταν περιορισμένη. Μπορούμε λοιπόν να συνεργαστούμε με τις υγιείς δυνάμεις στο χώρο της υγείας. Δεν θα μείνουμε στις παθογένειες του παρελθόντος και προχωρούμε σε μια "ηθικοποίηση" του χώρου της υγείας. Η κοινωνία έχει κουραστεί και βαρεθεί να ακούει λόγια που διαψεύδονται. Σήμα μας είναι η αξιοπιστία και έχουμε την πολιτική βούληση, για να προχωρήσουμε με νέο σχέδιο».

## Ο Γιάννης Μπασκόζος

Παράλληλα ο γενικός γραμματέας Δημόσιας Υγείας Γιάννης Μπασκόζος



Το πάνελ του συνεδρίου



ανακοίνωσε ότι θα δοθεί σύντομα στη δημοσιότητα το Εθνικό Σχέδιο Δράσης για την Υγεία Προσφύγων και Μεταναστών. Σε συνεργασία με την καινούργια διοίκηση του ΚΕΕΛΠΝΟ, το ΕΚΑΒ και τις υπεύθυνες ΜΚΟ, θα επιχειρείται συνεχής υγειονομική καταγραφή των πληθυσμών στα κέντρα φιλοξενίας, εμβολιαστική κάλυψη, που ήδη έχει ήδη αρχίσει και αναμένεται να ολοκληρωθεί σε ενάμιση μήνα και λήψη μέτρων προστασίας από περιβαλλοντολογικούς κινδύνους (κουνούπια κ.ά.), ενώ έμφαση θα δοθεί στην παιδιατρική και μητρική φροντίδα. Αναφερόμενος σε δημοσιεύματα περί «υγειονομικής βόμβας», ο κ. Μπασκόζος δήλωσε ότι τέτοιο θέμα δεν υπήρξε και δεν θα υπάρξει, αν το σύστημα υγείας βρίσκεται σε επαγρύπνηση και τηρούνται οι κατάλληλες

συνθήκες υγιεινής.

«Η προστασία της υγείας προσφύγων και μεταναστών είναι το πρώτο βήμα για την προστασία της Δημόσιας Υγείας», υπογράμμισε ο κ. Μπασκόζος, «και μπορούμε να το δούμε σαν ευκαιρία για να αναπτύξουμε και να κάνουμε πιο αποτελεσματικό το σύστημα υγείας στη χώρα μας».

Στη συνέχεια ο Philippe Leclerc, United Nations High Commissioner Representative in Greece, δήλωσε ότι η ελληνική κυβέρνηση δεν θα είναι απομονωμένη στην προσπάθειά της να αντιμετωπίσει το πρόβλημα των μεταναστευτικών ροών. Αναφερόμενος στην υγειονομική κάλυψη προσφύγων και μεταναστών, δήλωσε ότι οι δομές υγείας στα μέρη που έφθασαν οι μετανάστες δεν ήταν έτοιμες να αντιμετωπίσουν τόσο μεγά-

λους πληθυσμούς, ενώ παράλληλα, πολλοί από τους πρόσφυγες αρνήθηκαν να δεχτούν την υγειονομική φροντίδα που τους προσφέρθηκε, γιατί ήθελαν να φύγουν σε άλλες χώρες. Γι' αυτό θα χρειαστεί λήψη ειδικών μέτρων, που θα πρέπει να ανταποκρίνονται στα χαρακτηριστικά ενός μετακινούμενου πληθυσμού, πράγμα αρκετά δύσκολο. Ωστόσο, όπως υπογράμμισε, δεν πρέπει να ξεχνάμε ότι οι πρόσφυγες και οι μετανάστες μπορούν να συνεισφέρουν στην ελληνική κοινωνία. Τέλος, ο κ. Leclerc δήλωσε ότι έχει γίνει πρόβλεψη μέχρι τον Ιούνιο να δοθούν σε πρόσφυγες 7.000 διαμερίσματα.

## Ο Θεόφιλος Ρόζενμπεργκ

Ο πρόεδρος του ΚΕΕΛΠΝΟ Θεόφιλος Ρόζενμπεργκ σημείωσε ότι «μια

νέα αγορά γεννιέται με αφορμή το μεταναστευτικό. Θέλουμε μεγάλο αριθμό φαρμάκων και νέων υπηρεσιών». Μετά την «έκτακτη» κατάσταση και τον κίνδυνο πρέπει να περάσουμε στην περίοδο σταθεροποίησης στην ελληνική πραγματικότητα.

## Ο Θεόδωρος Τρύφων

Ο πρόεδρος της Πανελλήνιας Ένωσης Φαρμακοβιομηχανίας (ΠΕΦ) Θεόδωρος Τρύφων επεσήμανε ότι «στην εγχώρια αγορά πρέπει να δοθούν κίνητρα για αύξηση των γενεσιών και όχι να μειώνονται οι τιμές τους σε ασφυκτικό βαθμό δίνοντας εκπτώσεις ύψους 75%. Η φαρμακευτική βιομηχανία παράγει ένα προϊόν, πιο εύκολα εξαγωγίμο. Η φαρμακοβιομηχανία είναι ένας κλάδος που βοηθάει. Η χώρα μας δεν έχει πολύ χρόνο. Από

# Κριτικές υγείας λόγω κρίσης



Ο κ. Ανδρέας Ξανθός

## Ο Πασχάλης Αποστολίδης

Παράλληλα ο πρόεδρος του Συνδέσμου Φαρμακευτικών Επιχειρήσεων Ελλάδας (ΣΦΕΕ) Πασχάλης Αποστολίδης ανέφερε ότι «πρέπει ως κλάδος να εξασφαλίσουμε την πρόσβαση των ασθενών σε θεραπείες. Είχαμε 132.000 θέσεις εργασίας και πήγαμε στις 87.000. Μετά από 8 χρόνια ύφεσης το προσδόκιμο επιβίωσης στην Ελλάδα έχει πάρει την κατιούσα. Καινοτομία και θέσεις εργασίας είναι η άμεση προτεραιότητα για τις ξένες και τις εγχώριες εταιρείες. Για κάθε 1 ευρώ που επενδύεται στην έρευνα υπάρχει επιστροφή 35 εκατ. ευρώ στην οικονομία».

## Ο Γιάννης Υφαντόπουλος

Ο καθηγητής Οικονομικών Υγείας και πρόεδρος ISPOR GREECE Γιάννης Υφαντόπουλος ανέφερε ότι «έχουμε χάσει σε λίγα χρόνια πάνω από το 25% του ΑΕΠ και δυστυχώς η χώρα μας αποκλίνει όλο και περισσότερο, φτάνοντας σε επίπεδα του 2003». Βάσει σχετικής έρευνας υπάρχει γεωγραφική ανισότητα υγείας και φτώχειας σε επίπεδο δήμων. Στο Χαλάνδρι υπάρχουν συμπολίτες στα όρια της φτώχειας σε ποσοστό 7%, ενώ στο Αιγάλεω το ποσοστό ξεπερνά το 30%. Σε άλλη έρευνα του ΕΚΠΑ, φαίνεται ότι η διαφορά στους δείκτες υγείας μεταξύ φτωχών και πλουσίων είναι πάνω α-

πό 20%. Το μορφωτικό επίπεδο που συνδέεται και με το εισόδημα χαρακτηρίζει τα επίπεδα υγείας. «Η ανισότητα υγείας μειώνει το προσδόκιμο ζωής στο γενικό πληθυσμό», τόνισε ο κ. Υφαντόπουλος.

## Η Valerie Paris

Η Valerie Paris, από το Τμήμα Υγείας του ΟΟΣΑ, δήλωσε ότι «η Ελλάδα κατατάσσεται κάτω από τη θέση 34 στη διαχείριση των παραγόντων κινδύνου υγείας στις χώρες του ΟΟΣΑ». Χαρακτηριστικό είναι ότι η Ελλάδα κατέχει το υψηλότερο ποσοστό παιδικής παχυσαρκίας και ενηλίκων καπνιζόντων, ανάμεσα σε όλες τις χώρες του ΟΟΣΑ. Η πρώτη προτεραιότητα είναι να μειωθεί το ποσοστό πλεονάζουσας και αχρείαστης ιατρικής υπηρεσίας. Παρατηρείται υπερδιάγνωση καρκίνου, αχρείαστες χειρουργικές επεμβάσεις και υπερβολική χρήση ιατρικών μηχανημάτων σε πολλές χώρες του ΟΟΣΑ.

## Παρατηρήσεις ΟΟΣΑ για την Ελλάδα:

- Η Ελλάδα είναι από τις πρώτες χώρες στη χρήση μαγνητικών και αξονικών.
- Επίσης υπάρχει μικρό ποσοστό χρήσης γενοσήμων και βιο-ομοειδών.
- Το χαμηλότερο ποσοστό νοσηλευτών σε σχέση με τους γιατρούς, χαμηλότε-

ρο και από την Κολομβία.

- Ποσοστό καισαρικών πάνω από 60%, υψηλότερο και από την Τουρκία.

Επίσης, στην Ελλάδα σημειώνεται μεγάλο ποσοστό παραοικονομίας που οδηγεί σε υψηλό ποσοστό φοροδιαφυγής.

## Ο Πάνος Καναβός

Ο Πάνος Καναβός, καθηγητής LONDON SCHOOL OF ECONOMICS, δήλωσε ότι «το δημόσιο χρέος σε σχέση με το ΑΕΠ δεν είναι βιώσιμο. Πρέπει να περάσουμε σε ρυθμό ανάπτυξης 3-4% το χρόνο. Οι δημόσιες δαπάνες μας είναι στο 50% του ΑΕΠ. Στο σκέλος της υγείας μόνο το 9% του πληθυσμού δηλώνει ικανοποιημένο από τις υπηρεσίες υγείας. Η μείωση των δαπανών υγείας ήρθε κυρίως από την ιδιωτική δαπάνη, δηλαδή το "out of pocket expenses" των ασθενών. Απαιτείται περισσότερη αξιολόγηση τεχνολογίας υγείας και η αύξηση της χρήσης ηλεκτρονικής υγείας».

## Ο Σωτήρης Μπερσίμης

Στη συνέχεια, ο πρόεδρος ΕΟΠΥΥ Σωτήρης Μπερσίμης τόνισε ότι «χρειάζονται ρεαλιστικά κριτήρια για την αξιολόγηση των υπηρεσιών υγείας προς όφελος των ασφαλισμένων. Ο ΕΟΠΥΥ διεκδικεί χρηματοδότηση από την πολιτεία και εξεύρεση εσόδων από ορθολογική κατανομή πόρων».

Ο Νίκος Βέππας, γενικός διευθυντής ΙΟΒΕ, ανέφερε ότι «το ελληνικό δημόσιο πτώχευσε, συμπαράσύροντας όλους τους κλάδους. Απαιτείται άμεσα η διαχείριση του χρέους και να μη δημιουργηθούν νέα χρέη. Στην υγεία πρέπει να δημιουργηθούν νέα εισοδήματα».

## Ο Riccardo Canevari

Ο Riccardo Canevari, πρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος της Novartis Hellas, ανέφερε ότι «στην Ελλάδα ακόμα δεν έχουμε καταφέρει έλεγχο του όγκου φαρμάκων. Το σύστημα πρέπει να αναδιαρθρωθεί και να μη χρησιμοποιούνται οριζόντια μέτρα, όπως τα rebate και τα clawback. Ήδη η υπέρβαση του clawback της εξωνοσκομειακής δαπάνης του ΕΟΠΥΥ για το πρώτο τρίμηνο έχει υπερβεί τα 110 εκατ. ευρώ. Αυτό δείχνει ότι το μοντέλο δεν είναι βιώσιμο».

## Οι προτάσεις μας είναι:

- Ο έλεγχος του όγκου χρήσης φαρμάκων και ιατροτεχνολογικού εξοπλισμού.
- Νέο απλοποιημένο σύστημα rebate.
- Να γίνουν συμφωνίες αποζημίωσης, βάσει της αποτελεσματικότητας των φαρμάκων.
- Προσέλκυση επενδύσεων για κλινικές μελέτες.
- Ενδυνάμωση των ασθενών και των συλλόγων τους».

## Ο Jim Sage

Ο Jim Sage, πρόεδρος Pfizer Hellas, πρόεδρος PhMA INNOVATION FORUM, μίλησε για τα μέτρα της κυβέρνησης που συρρικνώνουν το φαρμακευτικό κλάδο με μείωση των επενδύσεων και των θέσεων εργασίας. «Η φαρμακοβιομηχανία είναι υπεύθυνη για 87.400 δουλειές στην Ελλάδα και συνεισφέρει στο ΑΕΠ. Έχουμε ευκαιρίες να έρθουν ξανά στην Ελλάδα από το εξωτερικό. Το παράδειγμα της Pfizer είναι χαρακτηριστικό στην επένδυση και συνεισφορά στην ελληνική οικονομία».

## Οι προτάσεις μας είναι οι εξής:

- Πρέπει να συνεργαστούμε με την πολιτεία.
- Άμεση πληρωμή των χρεών του Δημοσίου.
- Σταθερό περιβάλλον τιμολόγησης και αποζημίωσης καινοτόμων φαρμάκων.
- Κίνητρα για αύξηση επενδύσεων σε έρευνα και ανάπτυξη».

τον Ιούνιο του 2016 μέχρι το Σεπτέμβριο του 2017 πρέπει να υλοποιηθεί ένα πλάνο σε συνεργασία με την πολιτεία», τόνισε ο κ. Τρύφων.

Υπάρχουν συνεργασίες ανάπτυξης μεταξύ εταιρειών και συμπράξεις και σε επίπεδο παραγωγής. Η ελληνική φαρμακοβιομηχανία έχει μεγάλη εξωστρέφεια μέσω εξαγωγών. «Εξάγουμε σε πάνω από 60 χώρες, έχουμε 20 σύγχρονες μονάδες, επενδύονται σημαντικά ποσά στην καινοτομία και σε υβριδικά προϊόντα. Πρέπει να υπάρχει διασύνδεση παραγωγής με έρευνα και με κίνητρα», υπογράμμισε ο πρόεδρος της ΠΕΦ. Πρέπει να ξεπεραστούν τα εμπόδια όπως γραφειοκρατία των υγειονομικών αρχών, επανεξέταση clawback και rebate, σύστημα τιμολόγησης και να δοθούν φορολογικά κίνητρα.

Φάρμακα

**Προσοχή στις αγορές μέσω διαδικτύου**

**Π**οικνώνουν οι καταγγελίες και στην επαρχία που αφορούν τη λειτουργία ιστότοπων-πλασιέ φαρμάκων. Μετά από καταγγελίες του Φαρμακευτικού Συλλόγου Λάρισας στην αρμόδια Διεύθυνση Υγιεινής αποκαλύφθηκαν δύο περιπτώσεις, οι οποίες αφορούσαν στη λειτουργία ιστοσελίδων που διακινούσαν ανάλογα προϊόντα.

Σύμφωνα με τον πρόεδρο του Φ.Σ. Λάρισας Γιάννη Μακρυγιάννη, επιτρέπει μέσω του διαδικτύου διατείνονται ότι πωλούν, σε πολύ χαμηλές τιμές, προϊόντα για τα οποία δεν έχουν καμία πιστοποίηση εγκριμένων φορέων της Πολιτείας με ό,τι αυτό συνεπάγεται για τη Δημόσια Υγεία.

«Η παρανομία προκύπτει από σχετικές οδηγίες της Ευρωπαϊκής Ένωσης (62EE-2011 και 699 EE-2014), οι οποίες αφορούν στη νόθευση του υγιούς ανταγωνισμού και τη διακίνηση ψευδεπιγράφων φαρμάκων, αντίστοιχα», τόνισε ο κ. Μακρυγιάννης.

Ο Πανελλήνιος Φαρμακευτικός Σύλλογος, αντιλαμβανόμενος την ανησυχητική αύξηση των κρουσμάτων αυτών παράνομης διακίνησης ακόμη και πλαστών σκευασμάτων, έχει ξεκινήσει τις διαδικασίες πιστοποίησης των ηλεκτρονικών φαρμακείων. Η σχετική άδεια έχει σταλεί στην αρμόδια επιτροπή της Commission προκειμένου να υπογραφεί και από την πλευρά της Ευρωπαϊκής Ένωσης.

«Η διασύνδεση του ηλεκτρονικού φαρμακείου με το φυσικό χώρο του φαρμακείου, από όπου πηγάει και η υπευθυνότητα του φαρμακοποιού που χορηγεί τα σκευάσματα, αλλά και η πιστοποίηση μέσα από τον Πανελλήνιο Φαρμακευτικό Σύλλογο των ηλεκτρονικών φαρμακείων, διασφαλίζουν στο μέγιστο βαθμό τον ασθενή και τον καταναλωτή», επεσήμανε ο πρόεδρος του ΠΦΣ κ. Κωνσταντίνος Λουράντος.

**Οι φαρμακοποιοί συνιστούν στους καταναλωτές:**

- Να προμηθεύονται τα φάρμακά τους μόνο από ασφαλείς πηγές (δηλαδή από το φαρμακείο, το νοσοκομείο, το ασφαλιστικό τους ταμείο).
- Να είναι προσεκτικοί και παρατηρητικοί σχετικά με τη συσκευασία και την παρουσίαση των φαρμάκων (π.χ. αν το φάρμακο έχει την ταινία γνησιότητας/αυτοκόλλητο ασφαλείας, αναφέρονται όλα τα στοιχεία της παρασκευάστριας εταιρείας, η δοσολογία, η ημερομηνία λήξης).
- Να είναι επιφυλακτικοί στις αγορές, ιδιαίτερα φαρμάκων, μέσω διαδικτύου όταν βρίσκουν τιμές πώλησης χαμηλότερες από τα φαρμακεία. Αυτά τα προϊόντα είναι παραποιημένα και πιθανόν επικίνδυνα.

# ΑΧΑ: Βοηθώντας τους π... να ζουν πραγματικά πιο δ... κερδίζει την κορυφή της

Συνέχεια από τη σελ. 13

**Η** ΑΧΑ βοηθά τους ασφαλισμένους της να ζουν πιο ξέγνοιαστα. Αυτή είναι η καθημερινή μέριμνα όλων των ανθρώπων της και αποτελεί τη βάση για τη δημιουργία μακροχρόνιων δεσμών εμπιστοσύνης με τους πελάτες.

Χαρακτηριστικό παράδειγμα αυτής της φιλοσοφίας αποτελεί το νέο πρόγραμμα υγείας, **Mediouv 2**.

Ένα πρόγραμμα για το οποίο εργάστηκε μία μεγάλη ομάδα της **ΑΧΑ**, συμπεριλαμβανομένων και των συνεργατών της, με ιδιαίτερο ενθουσιασμό ώστε να δημιουργήσουν το καλύτερο πρόγραμμα ασφάλισης υγείας της αγοράς.

Για να προσφέρουν αυτά που χρειάζονται σήμερα οι συμπολίτες μας και να ζουν πιο ήρεμοι, χρειάστηκε να βάλουν έναν σημαντικό αριθμό από χαρακτηριστικά που θα προσφέρουν στους ασφαλισμένους ιδιαίτερα υψηλό επίπεδο υπηρεσιών, βασισμένων στις δικές τους ανάγκες και δυνατότητες.

**ΞΕΓΝΟΙΑΣΙΑ σημαίνει ευελιξία**

Το **Mediouv 2** χαρακτηρίζεται από ευελιξία, καθώς ο ασφαλισμένος, με την πολύτιμη βοήθεια του ασφαλιστικού συνεργάτη, διαμορφώνει την κάλυψη που του ταιριάζει σε ένα μεγάλο εύρος επιλογών. Συγκεκριμένα μέσα από το **Mediouv 2** ο ασφαλισμένος επιλέγει **(α)** κεφάλαιο κάλυψης (1.500.000€, 600.000€, 200.000€), **(β)** θέση νοσηλείας (Lux, Α', Β', Γ' θέση), **(γ)** ποσό συμμετοχής στα έξοδα (500€, 1.500€, 5.000€, 9.000€) και **(δ)** επιπλέον συμπληρωματικές καλύψεις για ακόμα πιο ολοκληρωμένη προστασία (Εξωνοσοκομειακή κάλυψη Mediouv Care, Προσωπικό ατύχημα και Ανικανότητα για εργασία).

**ΞΕΓΝΟΙΑΣΙΑ σημαίνει 24/7 υποστήριξη**

Οι ασφαλισμένοι που επιλέγουν το **Mediouv 2** απολαμβάνουν υποστήριξη 24 ώρες, 7 ημέρες την εβδομάδα, όχι μόνο στην Ελλάδα, αλλά οπουδήποτε κι αν βρίσκονται στον κόσμο. Για τον σκοπό αυτό η ΑΧΑ έχει δημιουργήσει φυσικά εξειδικευμένη γραμμή υγείας (801 111 222 333).

**ΞΕΓΝΟΙΑΣΙΑ σημαίνει προστασία πριν από τη νοσηλεία**

Όταν δημιουργούσαν το **Mediouv 2**, οι άνθρωποι της **ΑΧΑ** αποφάσισαν να συμπεριλάβουν ως προαιρετική παροχή, το πρόγραμμα πρωτοβάθμιας περίθαλψης **Mediouv Care**, το οποίο ήδη από μόνο του είχε ιδιαίτερα μεγάλη επιτυχία. Σε επίπεδο πρωτοβάθμιας περίθαλψης, οι ασφαλισμένοι της **ΑΧΑ** καλύπτονται για έξοδα έως 1.000 € πριν τη νοσηλεία για επισκέψεις σε γιατρούς, φάρμακα και διαγνωστικές εξετάσεις, μπορούν να λαμβάνουν δεύτερη ιατρική γνώμηση από εξειδικευμένους γιατρούς



σε όλο τον κόσμο και να καλύπτονται με τα ειδικά προνόμια που έχει εξασφαλίσει για αυτούς η **ΑΧΑ** στα εξωτερικά ιατρεία των συνεργαζόμενων νοσηλευτηρίων.

**ΞΕΓΝΟΙΑΣΙΑ σημαίνει ισχυρά πλεονεκτήματα στη νοσηλεία**

Οι ασφαλισμένοι που θα χρειαστεί να νοσηλευτούν λαμβάνουν ένα ευρύ φάσμα υπηρεσιών. Η **ΑΧΑ** οργανώνει και καλύπτει επείγουσα μεταφορά, καλύπτει τα έξοδα νοσηλείας, χειρουργείου, αμοιβές γιατρών και αποκλειστικό νοσοκόμο ή συνοδό όλο το 24ωρο για 60 ημέρες, την αγορά προσθετικού μέλους, μοριακή βιολογία, καθώς και ρομποτική για την αντιμετώπιση του καρκίνου. Σε αρκετές περιπτώσεις υπηρεσιών νοσηλείας, το ποσό συμμετοχής του ασφαλισμένου μειώνεται ή και μηδενίζεται.

**ΞΕΓΝΟΙΑΣΙΑ σημαίνει ουσιαστικές καλύψεις και μετά τη νοσηλεία**

Όταν παρέλθει η περίοδος της νοσηλείας, οι ασφαλισμένοι του **Mediouv 2** θα μπορούν να έχουν κάλυψη εξόδων σε κέντρο αποκατάστασης έως 10.000 €, καθώς και για φάρμακα, γιατρούς, φυσιοθεραπείες και νοσηλευτή στο σπίτι, έως 1.000 €. Επιπλέον η Εταιρεία έχει φροντίσει να συμπεριλάβει στο πρόγραμμα κάλυψη Προσωπικού Ατυχήματος με υπηρεσίες από ψυχολόγο, δικηγόρο και αρχιτέκτονα/μηχανικό σε περι-

πτωση που χρειαστεί τροπές στο σπίτι μ

**ΞΕΓΝΟΙΑΣΙΑ νοσηλευτηρ**

Οι ασφαλισμένοι λένουν και να νοση στην Ελλάδα ή στο νοσηλευτηρίων στα θείας κάλυψη εξόδ πτει την υγειονομικ από και προς το νο λύπτει έξοδα μεταφ θώς και έξοδα μετ Ελλάδα, η Εταιρεία Ειδικών Συμβεβλη ασφαλισμένοι απολ σίες, όπως είναι η προσωπικός συνοδ

**Ξεγνοιασιά ξεκάθαρη ε**

Η ΑΧΑ έχει δώσει ρά στην κατανοπή επικοινωνίας που από το **Mediouv 2** διανύσει ακόμα π φροντίσει ιδιαίτε Οι όροι του προγρά 2ο πρόσωπο και έ χρήσης, έχουν τυπ



# Πελάτες της Ξέγνοιαστα προτίμησής τους



...στεί να γίνει μελέτη για μετα-  
...ετά από ένα σοβαρό ατύχημα.

## ... σημαίνει δίκτυο ...ών παντού

... του **Mediouv 2** μπορούν να επι-  
...λευτούν οπουδήποτε επιθυμούν  
...εξωτερικό. Ειδικά για το δίκτυο  
...εξωτερικό, πέρα από την απευ-  
...των, η **AXA** οργανώνει και καλύ-  
...κή μεταφορά του ασφαλισμένου  
...σπλευτήριο του εξωτερικού, κα-  
...οράς και διαμονής συνοδού κα-  
...αφραστή. Συγκεκριμένα για την  
...α έχει δημιουργήσει ένα δίκτυο  
...μένων Νοσηλευτηρίων όπου οι  
...λαμβάνουν προνομιακές υπηρε-  
...ώρεάν αναβάθμιση θέσης και ο  
...ός.

## ... σημαίνει ...πικοινωνία

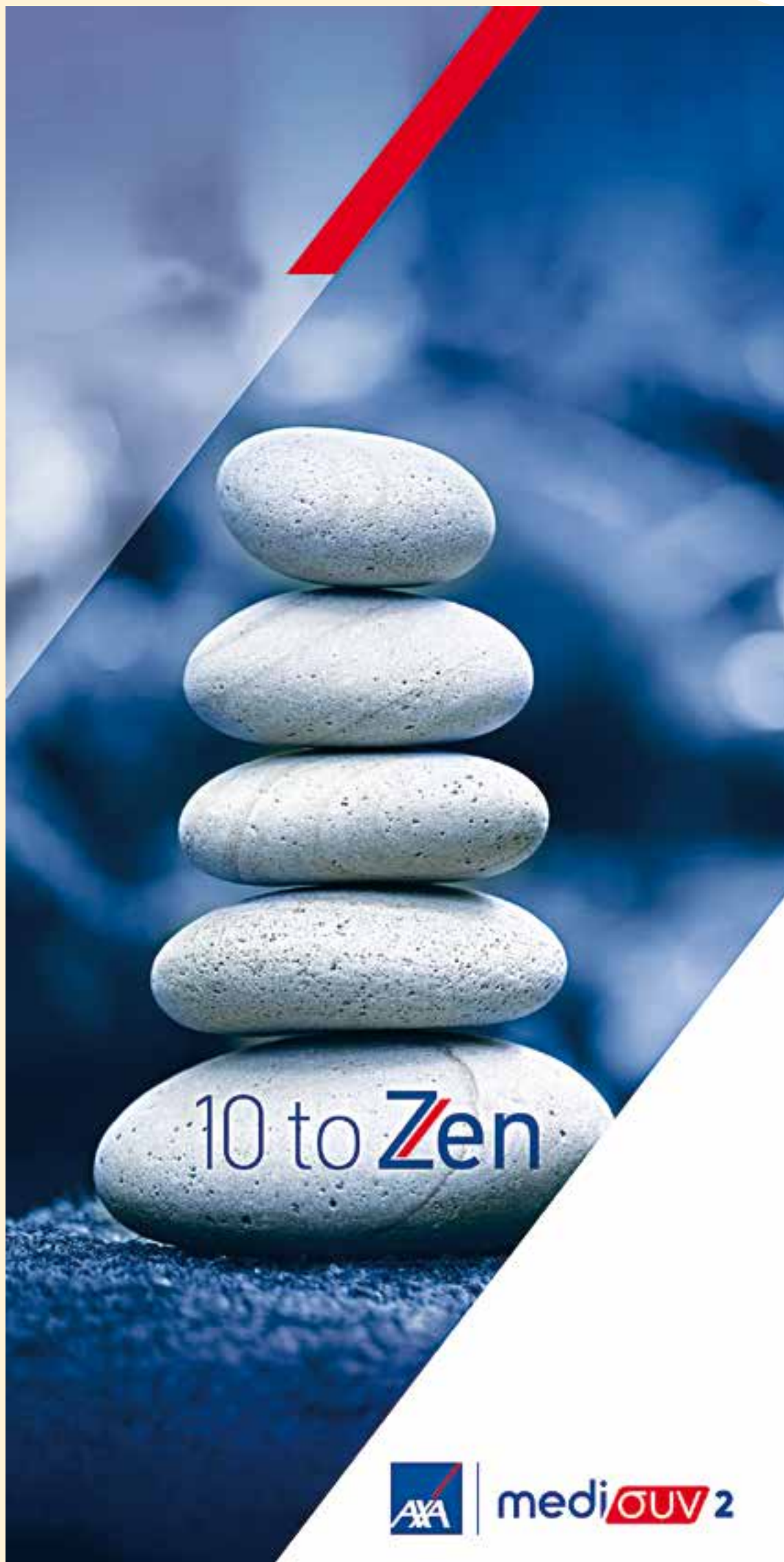
... στην αγορά το στίγμα όσον αφο-  
...γραφή των όρων και της εν γένει  
...έχει με τους πελάτες της. Μέσα  
...άνθρωποι της Εταιρείας έχουν  
...ερισσότερη απόσταση, έχοντας  
...την απλότητα των μηνυμάτων.  
...μματος έχουν γραφτεί στο 1ο και  
...χουν δημιουργηθεί με οδηγίες  
...ωθει με ευρετήριο και περιλαμ-

...βάνουν μια σειρά από σημεία που χρειάζονται ιδιαί-  
...τερα την προσοχή των ασφαλισμένων.

## ΞΕΓΝΟΙΑΣΙΑ σημαίνει εξαιρετική σχέση κόστους/αξίας

... Σε συνέχεια όλων των παραπάνω, αυτό που τονί-  
...ζεται επίσης από την **AXA** είναι το γεγονός πως το  
...**Mediouv 2** συμπεριλαμβάνει το πιο πλήρες πρό-  
...γραμμα επιβράβευσης μέχρι σήμερα, ένα πρόγραμ-  
...μα που ονομάζεται «**Χτίζω - Κερδίζω**». Μέσα από  
...αυτό οι ασφαλισμένοι επιβραβεύονται με εκπτώσεις  
...έως και 9% ανάλογα με τον αριθμό των αναγκών  
...που ασφαλίζουν στην **AXA**. Επιπρόσθετα λαμβά-  
...νουν ειδική έκπτωση ανάλογα με τον τόπο κατοικίας  
...τους καθώς και σε οικογενειακά ασφαλιστήρια για  
...συγγενείς έως Β' βαθμού με τον κύριο ασφαλισμένο  
...και χωρίς όριο ηλικίας για τα εξαρτώμενα μέλη.

... Είναι απολύτως ξεκάθαρο ότι, όπως γράφτηκε  
...πριν λίγες μέρες και στο Ασφαλιστικό ΝΑΙ, η **AXA**  
...οδεύει προς την κορυφή με γρήγορο ρυθμό. Αυτό  
...αποδίδεται ως έναν βαθμό στο γεγονός ότι πίσω  
...από την ελληνική Εταιρεία βρίσκεται ο μεγαλύτε-  
...ρος ασφαλιστικός Όμιλος στον κόσμο με παρουσία  
...σε 64 χώρες και 103 εκατομμύρια πελάτες (9 φο-  
...ρές όσο η Ελλάδα) και η 1η παγκόσμια επωνυμία  
...για 7 συνεχή χρόνια, αλλά κυρίως αποδίδεται στο  
...πάθος με το οποίο οι άνθρωποι της **AXA** στην Ελ-  
...λάδα αντιμετωπίζουν την αποστολή τους να κά-  
...νουν τον κόσμο πιο ασφαλή, προσφέροντας ηρε-  
...μία στους πελάτες τους.



mediouv 2

## Ιατρικό Π. Φαλήρου: Αναίμακτη μέθοδος μέτρησης του σακχάρου

**ΓΙΑ ΠΡΩΤΗ ΦΟΡΑ** στην Ελλάδα, εφαρμόζεται στο Ιατρικό Π. Φαλήρου η πρωτοποριακή μέθοδος μέτρησης του σακχάρου χωρίς τρύπημα, σημειώνοντας εξαιρετικά αποτελέσματα. Η νέα μέθοδος αναίμακτης μέτρησης εφαρμόστηκε ήδη στους πρώτους ασθενείς, από τον δρ. Ιωάννη Ντούπη, διευθυντή ειδικό παθολόγο-διαβητολόγο στο Ιατρικό Π. Φαλήρου. Με τη νέα μέθοδο, ο αισθητήρας τοποθετείται με απλό και διακριτικό τρόπο πάνω στο βραχίονα του ασθενούς, δίνοντας για πρώτη φορά τη δυνατότητα αναίμακτης μέτρησης του σακχάρου, ακόμα και πάνω από τα ρούχα. Πρόκειται για ένα μικρού μεγέθους και τελευταίας τεχνολογίας αισθητήρα, που προσφέρει έναν πρωτοποριακό ψηφιακό τρόπο ανάγνωσης και αξιολόγησης των μετρήσεων, ο οποίος ονομάζεται Προφίλ διακύμανσης γλυκόζης (Amputatory Glucose Profile) και δίνει τη δυνατότητα τροποποίησης της αγωγής ώστε να επιτευχθούν οι επιθυμητοί γλυκαιμικοί στόχοι. "Με τη νέα μέθοδο, καταφέραμε να βελτιώσουμε σημαντικά την ποιότητα ζωής των ασθενών, απαλλάσσοντας τους από το επώδυνο τρύπημα, ενώ παράλληλα έχουμε τη δυνατότητα λήψης πιο στοχευμένων αποφάσεων για τη διαχείριση του διαβήτη", σημείωσε μεταξύ άλλων ο δρ. Ιωάννης Ντούπης.



Ο δρ. Ιωάννης Ντούπης (δεξιά) με κάποιους από τους ασθενείς στους οποίους εφαρμόστηκε για πρώτη φορά η πρωτοποριακή μέθοδος αναίμακτης μέτρησης του σακχάρου, με το νέο αισθητήρα στο βραχίονά τους

## Ευρωκλινική: Προληπτικός έλεγχος υπέρτασης σε προνομιακή τιμή

**Η** υπέρταση αποτελεί έναν από τους σημαντικότερους παράγοντες κινδύνου για καρδιαγγειακά επεισόδια (εγκεφαλικό, έμφραγμα μυοκαρδίου, αιφνίδιο θάνατο, καρδιακή ανεπάρκεια) καθώς και για νεφρική ανεπάρκεια, δεν έχει συμπτώματα, ανακαλύπτεται συνήθως τυχαία κατά τη διάρκεια άλλων εξετάσεων και γι' αυτό έχει χαρακτηριστεί «σιωπηλός δολοφόνος».

Υπάρχει περίπτωση να περάσουν χρόνια πριν από τη διάγνωσή της, με αποτέλεσμα πολλά ζωτικά όργανα να έχουν υποστεί μη αναστρέψιμες βλάβες (εγκέφαλος, καρδιά, νεφροί).

Ο κίνδυνος, μάλιστα, είναι ακόμη μεγαλύτερος όταν η υπέρταση «συνοδεύεται» από υψηλή χοληστερίνη, αυξημένο σάκχαρο, κάπνισμα και πάχος, ιδίως στην κοιλιά.

Το Τμήμα Check up της Ευρωκλινικής προσφέρει πλήρη προληπτικό έλεγχο Υπέρτασης στην προνομιακή τιμή των 60 ευρώ που περιλαμβάνει ηλεκτροκαρδιογράφημα, Triplex καρδιάς και εξέταση από καρδιολόγο



και κλινική εκτίμηση και, όπως σημειώνεται, με τον πλήρη έλεγχο υπέρτασης πραγματοποιείται η εκτίμηση του συνολικού καρδιαγγειακού κινδύνου και καθορίζονται οι θεραπευτικές επιλογές του ασθενούς.

Η προσφορά ισχύει για όσους πραγματοποιήσουν επικοινωνία με την Ευρωκλινική ή συμπληρώσουν τα στοιχεία τους σε ειδική φόρμα στο site του ομίλου μέχρι και τις 15 Ιουνίου 2016.

### Οι αλλαγές που μειώνουν την πίεση

- Διακοπή του καπνίσματος
- Μείωση της λήψης αλατιού (προσοχή στο «κρυφό αλάτι»)
- Μείωση του σωματικού βάρους
- Υγιεινή διατροφή
- Αύξηση των τροφίμων που είναι πλούσια σε κάλιο (μπανάνες, πορτοκάλια)
- Φυσική άσκηση
- Περιορισμός οινοπνευματωδών ποτών

## ΥΓΕΙΑ: 5ο Συνέδριο Διακαθετηριακής Θεραπείας Καρδιακών Βαλβιδοπαθειών

**Ο**ι τελευταίες εξελίξεις στον τομέα της Διακαθετηριακής Θεραπείας Καρδιακών Βαλβιδοπαθειών βρέθηκαν στο επίκεντρο του 5ου ετήσιου συνεδρίου που πραγματοποιήθηκε στο Συνεδριακό Κέντρο «Ν. Λούρος» του ΜΗΤΕΡΑ, υπό την αιγίδα της Ελληνικής Καρδιολογικής Εταιρείας και του Ελληνικού Κολλεγίου Καρδιολογίας.

Σκοπός του Συνεδρίου, το οποίο έχει καθιερωθεί -όπως τονίζεται- ως το μοναδικό Ιατρικό Συνέδριο σε αυτό τον τομέα στην Ελλάδα, ήταν να συμβάλει στην προώθηση των βέλτιστων εφαρμογών και συνθηκών στη χώρα μας, μέσω της αλλη-

λεπίδρασης των «Ομάδων Καρδιάς» με όλους τους ιατρούς που συμμετέχουν στην αντιμετώπιση των βαλβιδοπαθειών, διασφαλίζοντας τη μέγιστη ιατρική φροντίδα στους Έλληνες ασθενείς.

Όπως εξηγούν οι διοργανωτές του συνεδρίου κ. Στρατής Παττακός, διευθυντής της Β' Καρδιοχειρουργικής Κλινικής και κ. Κωνσταντίνος Σπάργιας, διευθυντής του Τμήματος Διαδερμικών Βαλβίδων του ΥΓΕΙΑ, η "νέωτερον" μέθοδος διαδερμικής αντικατάστασης της αορτικής βαλβίδας έχει πλέον "ενηλικιωθεί" πλησιάζοντας τα 10 έτη κλινικής εφαρμογής και ταχείας εξάπλωσης, που βασίστηκε σε τεχνολογικά επιτεύγματα αλλά και

σε αποτελέσματα μεγάλων κλινικών μελετών. Οι πιο πρόσφατες από αυτές έδειξαν υπεροχή της διαδερμικής αντικατάστασης έναντι της χειρουργικής και σε ασθενείς μεσαίου κινδύνου, γεγονός που αναμένεται να διευρύνει περαιτέρω την εφαρμογή της μεθόδου. Ήδη στο ΥΓΕΙΑ έχουν πραγματοποιηθεί περισσότερες από 400 επεμβάσεις με αυτή τη μέθοδο, τονίζουν οι κ. Στρατής Παττακός και Κωνσταντίνος Σπάργιας. Σημειώνεται ότι το ΥΓΕΙΑ έχει αναγνωριστεί ως Κέντρο Αριστείας και Εκπαίδευσης για το πρόγραμμα Διακαθετηριακών Βαλβίδων του από τις μεγαλύτερες στον κόσμο εταιρείες ιατρικών συσκευών.

## 10 συμβουλές για την πρόληψη τροφικών δηλητηριάσεων

**Η ΤΡΟΦΙΚΗ** δηλητηρίαση μπορεί να προκληθεί από την κατανάλωση τροφίμων που παρασκευάζονται ή συντηρούνται χωρίς να τηρούνται οι κανόνες υγιεινής και ανάλογα με το μικροοργανισμό που έχει προκαλέσει τη λοίμωξη, τα συμπτώματα αρχίζουν να εμφανίζονται μετά από 8 ώρες ή και μετά από 2 ολόκληρες εβδομάδες. Συνήθως οφείλεται σε βακτήρια ή ιούς. Τα συμπτώματα της τροφικής δηλητηρίασης περιλαμβάνουν μεταξύ άλλων κοιλιακές κράμπες, διάρροια, πυρετό, πονοκέφαλο και έμετο. Το Nextdeal στη συνέχεια παρουσιάζει δέκα συμβουλές για την πρόληψη των τροφικών δηλητηριάσεων.

● Να πλένετε τα χέρια σας συχνά, ιδίως πριν αγγίξετε τα τρόφιμα ή μετά από επαφή με ορισμένα από αυτά (κρέας, βρώμικα χόρτα κ.λπ.) και απαραίτητα μετά από επίσκεψη στο αποχωρητήριο. Κόψτε τα νύχια σας και μη φοράτε δαχτυλίδια, όταν πιάνετε τρόφιμα.

● Μην πιάνετε τρόφιμα αν έχετε τραύματα ή πληγές με πύο. Μικρά τραύματα από κόψιμο ή εγκαύματα πρέπει να καλύπτονται καλά με αδιάβροχο επίδεσμο ή λευκό λευκοπλάστη.

● Αν το επάγγελμά σας έχει να κάνει με τρόφιμα, δεν θα πρέπει να έρχεστε σε επαφή με αυτά, όταν είστε άρρωστοι ή έχετε εντερικά. Παράλληλα θα πρέπει να το αναφέρετε στον προϊστάμενο σας ή τον γιατρό της υπηρεσίας σας.

● Να διατηρείτε τα τρόφιμα πάντοτε και συνεχώς σε ψυγείο, ιδίως τα μαγειρεμένα κρέατα, γλυκίσματα με κρέμες κ.λπ.

● Να μαγειρεύετε τα τρόφιμα καλά, ειδικά αυτά που μπορεί να έχουν μικρόβια τροφικών δηλητηριάσεων π.χ. κρέατα, κοτόπουλα, αυγά. Μετά το μαγείρεμα αυτά πρέπει να καταναλώνονται γρήγορα, αλλιώς να ψύχονται και να διατηρούνται συνεχώς στο ψυγείο.

● Προστατεύετε τα τρόφιμα από μύγες και έντομα.

● Καθαρίζετε και πλένετε με καλό απορρυπαντικό και με σχεδόν βραστό νερό ή απολυμαντικό τα σκεύη, δίσκους, μαχαίρια κ.λπ., που χρησιμοποιήσατε για ωμά τρόφιμα ζωικής προέλευσης.

● Βράζετε ή αποστειρώνετε καθημερινά τις πετσέτες και τα υφάσματα που χρησιμοποιείτε στην κουζίνα για το σκούπισμα ή ακόμη καλύτερα να χρησιμοποιείτε απορροφητικό χαρτί μιας χρήσης.

● Μην αφήνετε υπολείμματα τροφίμων στους πάγκους, τραπέζια, μηχανήματα κοπής ή επεξεργασίας. Μετά τη χρησιμοποίησή τους απαιτείται καλό πλύσιμο και απολύμανση.

● Φροντίζετε να φοράτε πάντοτε καθαρές ποδιές, σκούφους ή μπλούζες. Το πλύσιμό τους πρέπει να γίνεται με βραστό νερό.



# INTERΣΑΛΟΝΙΚΑ

ΟΜΙΛΟΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ

## *Νοιάζεται για σας*



ΚΕΝΤΡΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ: 15ο Χ.Λ.Μ. ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ - ΠΕΡΑΙΑΣ, Τ.Θ. 22402, Τ.Κ. 55102, ΤΗΛ. ΚΕΝΤΡΟ: 2310 492100, FAX: 2310 465219  
ΥΠ/ΜΑ ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ: Ν. ΚΟΥΝΤΟΥΡΙΩΤΟΥ 19, Τ.Κ. 54625, ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ, ΤΗΛ. ΚΕΝΤΡΟ: 2310 554641, 501776, FAX: 2310 541228  
ΓΕΝΙΚΗ ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ ΑΘΗΝΩΝ & Ν. ΕΛΛΑΔΟΣ: ΛΕΩΦ. ΣΥΓΓΡΟΥ 175, Τ.Κ. 17121, ΑΘΗΝΑ, ΤΗΛ. ΚΕΝΤΡΟ: 210 9304000, FAX: 210 9304040

24ωρη, χωρίς χρέωση, τηλεφωνική γραμμή 11.555 και 11.556, από όλα τα κινητά τηλέφωνα για παροχή Βοήθειας

[www.intersalonica.gr](http://www.intersalonica.gr)

e-mail: [company@intersalonica.gr](mailto:company@intersalonica.gr)

# Τράπεζες: Εκτός Δ.Σ. Επιχειρηματίες - και όχι μόνο

**Ε**κτός διοικητικών συμβουλίων των τραπεζών αναμένεται να βρεθούν επιχειρηματίες αλλά και γνωστοί τραπεζίτες, μετά την απόφαση των Θεσμών να αυστηροποιήσουν αντί να απαλύνουν τα κριτήρια της αξιολόγησης.

Στο προσέχον του επικαιροποιημένου Μνημονίου αναφέρεται ότι το Ταμείο Χρηματοπιστωτικής Σταθερότητας μετά την ολοκλήρωση της αξιολόγησης που διενεργεί θα διασφαλίσει τη στελέχωση των Δ.Σ. των τραπεζών με αυστηρά κριτήρια διαφάνειας.

Στα ήδη γνωστά κριτήρια, προστίθεται ένα ακόμη: τα νέα μέλη που θα μπουν στα Δ.Σ. δεν πρέπει να συνδέονται με δανειολήπτες της τράπεζας, οι οποίοι έχουν έκθεση άνω του 1 εκατ. ευρώ ή έχουν δάνεια σε καθυστέρηση.

Αυτό πρακτικά σημαίνει ότι από τα νέα Διοικητικά Συμβούλια αποκλείεται η συντριπτική πλειονότητα των επιχειρηματιών που συμμετέχουν στα Δ.Σ. αυτή τη στιγμή. Ήδη κάποιοι εξ αυτών έχουν ενημερωθεί ότι δεν πληρούν τα κριτήρια και πρέπει να υποβάλουν τις παραιτήσεις τους.

Το κριτήριο όμως της ύπαρξης δανείων

► **Με μια κίνηση οι Θεσμοί αλλάζουν παγιωμένες ισορροπίες στα Δ.Σ.**

► **Πώς πιάνει το κριτήριο δανεισμού και μέλη των διοικήσεων**

άνω του 1 εκατ. ευρώ πιάνει και κάποια από τα εκτελεστικά και μη εκτελεστικά μέλη των Διοικητικών Συμβουλίων λόγω δανείων που είχαν λάβει προ ετών για τη συμμετοχή τους σε αυξήσεις κεφαλαίου των ίδιων των τραπεζών.

Σύμφωνα με πληροφορίες, οι αλλαγές που θα επέλθουν στα Δ.Σ. από την παραπάνω διάταξη θα είναι ηχηρές καθώς θα αποκαθιστηθούν από τις θέσεις τους στελέχη πρώτης γραμμής. Αν συνηγορηθεί η αλλαγή του συνόλου σχεδόν των ανεξάρτητων μελών καθώς και οι επιμέρους αλλαγές (νέος CEO στην Πειραιώς) το εύρος των

αλλαγών στα Διοικητικά Συμβούλια θα είναι σημαντικό.

Όπως είναι γνωστό, ως το τέλος Ιουνίου το ΤΧΣ με τη βοήθεια της Spencer Stuart θα οριστικοποιήσει την αξιολόγηση των μελών Δ.Σ. και επιτροπών, με βάση τη διεθνή πρακτική και με κριτήρια που εκτείνονται πέραν των εποπτικών απαιτήσεων.

Ως το τέλος Ιουλίου, τα Δ.Σ. θα ανασυγκροτηθούν, με βάση την αξιολόγηση και το νόμο του ΤΧΣ. Ως την ίδια ημερομηνία θα πρέπει να ολοκληρωθεί κάθε άλλη αλλαγή που προβλέπεται από την αξιολόγηση (τροποποιήσεις δομών εταιρικής διακυβέρνησης κ.ά.).

Επιπρόσθετα η Τράπεζα της Ελλάδος, με βάση την αξιολόγηση που διενήργησε ο SSM στα Δ.Σ., θα εκτιμήσει ως το τέλος Ιουλίου αν τα μέλη τους, καθώς και όσοι ασκούν διοίκηση, πληρούν τις υποδείξεις. Αν δεν τις πληρούν, οι αρχές αναλαμβάνουν τη δέσμευση να προχωρήσουν ως τα τέλη Σεπτεμβρίου σε νέες πρωτοβουλίες, μεταξύ των οποίων η τροποποίηση του εποπτικού πλαισίου εταιρικής διακυβέρνησης.

## ΣΤΗ ΔΗΜΟΣΙΟΤΗΤΑ Η ΕΞΑΜΗΝΙΑΙΑ ΕΚΘΕΣΗ ΤΗΣ ΕΚΤ ΓΙΑ ΧΡΗΜΑΤΟΠΙΣΤΩΤΙΚΗ ΣΤΑΘΕΡΟΤΗΤΑ

### Ανησυχία για τη βιωσιμότητα του χρέους της Ευρωζώνης

**Π**αραμένουν οι ανησυχίες για τη βιωσιμότητα του δημοσίου χρέους της Ευρωζώνης, παρά τις καλές συνθήκες που επικρατούν στις χρηματοπιστωτικές αγορές, αναφέρει η Ευρωπαϊκή Κεντρική Τράπεζα (ΕΚΤ) στην εξαμηνιαία έκθεσή της για τη χρηματοπιστωτική σταθερότητα. Ειδικότερα, όπως τονίζεται, οι πολιτικοί κίνδυνοι έχουν αυξηθεί σημαντικά σε όλες σχεδόν τις χώρες της Ευρωζώνης τα τελευταία χρόνια. Η υψηλότερη πολιτική αβεβαιότητα μπορεί να καθυστερήσει περαιτέρω τις διαρθρωτικές μεταρρυθμίσεις και να ασκήσει εκ νέου πιέσεις σε περισσότερα ευάλητα κράτη.

Η ΕΚΤ σημειώνει ακόμη ότι οι τράπεζες της Ευρωζώνης έκαναν σταθερή πρόοδο στα τελευταία χρόνια για την ενίσχυση των ισολογισμών τους, αλλά τονίζει ότι παραμένουν προβλήματα που έχουν να κάνουν με την υποτονική οικονομική ανάκαμψη, το μεγάλο λειτουργικό κόστος και το υψηλό επίπεδο μη εξυπηρετούμενων δανείων σε ορισμένες χώρες, τα οποία περιορίζουν την ικανότη-



τα των τραπεζών να χορηγούν δάνεια καθώς και την κερδοφορία τους.

Προστίθεται επίσης ότι οι προοπτικές για τη βιωσιμότητα του κρατικού χρέους παραμένουν δύσκολες, παρά τα κάποια διατακτικά σημάδια βελτίωσης, ενώ υπογραμμίζεται ότι ιδιαίτερα ένα νέο μακροοικονομικό σοκ μπορεί να αποτελέσει πρόκληση για τη βιωσιμότητα των δημόσιων οικονομικών σε μία

σειρά χωρών της Ευρωζώνης. Η Ευρωπαϊκή Επιτροπή έχει προβλέψει ότι το συνολικό χρέος της Ευρωζώνης θα συνεχίσει να υποχωρεί σταδιακά στο 91,1% του ΑΕΠ το 2017, χάρη στις χαμηλότερες πληρωμές για τόκους και την αναμενόμενη μεγαλύτερη αύξηση του ονομαστικού ΑΕΠ, μετά την υιοθέτηση και επέκταση του προγράμματος αγοράς κρατικών ομολόγων από το Ευρωσύστημα. Πα-

ρά ταύτα, η εικόνα παραμένει αρκετά ετερογενής σε επίπεδο χωρών, με ορισμένες χώρες της Ευρωζώνης να αναμένεται ότι θα έχουν αύξηση του λόγου του χρέους τους προς το ΑΕΠ το 2017, περιλαμβανομένης της Φινλανδίας, της Γαλλίας, της Ελλάδας και του Λουξεμβούργου, υπογραμμίζεται στην έκθεση της Ευρωπαϊκής Κεντρικής Τράπεζας.



Ο κ. Γιώργος Σταθάκης στο βήμα του συνεδρίου του ΣΕΒ

Γιώργος Σταθάκης

### Ός τη Δευτέρα στη Βουλή ο αναπτυξιακός νόμος

**ΜΕΧΡΙ ΤΗΝ ΠΡΟΣΕΧΗ ΔΕΥΤΕΡΑ**, θα κατατεθεί στη Βουλή ο νέος αναπτυξιακός νόμος, ανακοίνωσε ο υπουργός Οικονομίας Γιώργος Σταθάκης, μιλώντας στο συνέδριο του ΣΕΒ με θέμα "Η Ελλάδα πέρα από την κρίση: Ισχυρή βιομηχανία για καινοτομία, ανάπτυξη και δουλειές".

Ο κ. Σταθάκης χαρακτήρισε τον αναπτυξιακό νόμο, ένα από τα σημεία αιχμής της κυβερνητικής πολιτικής, στα οποία περιλαμβάνονται ακόμη:

- Η βελτίωση της χρηματοδότησης ("δεν μπορεί να έλθει ανάπτυξη με τα επιτόκια στα σημερινά επίπεδα", είπε) με ενεργοποίηση ευρωπαϊκών πόρων του ΕΣΠΑ, δραστηριοποίηση αναπτυξιακών τραπεζών, αντιμετώπιση του προβλήματος των κόκκινων δανείων και μετεξέλιξη του ΕΤΕΑΝ σε αναπτυξιακό ταμείο.
- Το νέο πλαίσιο για τις δημόσιες συμβάσεις.
- Η απλοποίηση και επιτάχυνση των αδειοδοτήσεων, με στόχο σε λίγους μήνες η ίδρυση επιχειρήσεων να γίνεται σε μία ημέρα από τρεις που απαιτούνται σήμερα.

Ο κ. Σταθάκης τόνισε ότι η ολοκλήρωση της αξιολόγησης βάζει οριστικό τέλος στα πολιτικά σενάρια και διαμορφώνει ένα σταθερό πλαίσιο, που είναι ο πιο σημαντικός παράγοντας, για να κινητοποιηθούν επενδύσεις, χρειάζεται ωστόσο -όπως σημείωσε- και ρύθμιση του χρέους, που θα διασφαλίζει στο μακροχρόνιο επενδυτή ότι η χώρα δεν θα αντιμετωπίσει μία νέα κρίση χρέους.

Την έλλειψη εμπιστοσύνης ανέδειξε ως βασικό πρόβλημα της χώρας ο πρόεδρος του ΣΕΒ Θόδωρος Φέσσας, επαναλαμβάνοντας την ανάγκη συνεργασίας όλων των φορέων για τη χάραξη στρατηγικής για την ελληνική οικονομία..

Moody's

### Υποβάθμισε την Deutsche Bank

**ΤΗΝ ΠΙΣΤΟΛΗΠΤΙΚΗ** ικανότητα της Deutsche Bank υποβάθμισε ο οίκος αξιολόγησης Moody's, τονίζοντας πως η γερμανική τράπεζα αντιμετωπίζει αυξανόμενες δυσκολίες στην προσπάθειά της να ανακάμψει. Όπως τονίζει σε ανακοίνωσή του ο οίκος, το κύριο μη εξασφαλισμένο χρέος (senior unsecured debt) της τράπεζας υποβαθμίστηκε σε Baa2 από Baa1, δηλαδή δύο βαθμούς πάνω από τα junk, ενώ η μακροπρόθεσμη αξιολόγηση των καταθέσεων της εταιρείας βαθμολογήθηκε με A3 από A2. Οι επιδόσεις της Deutsche Bank αρκετά από τα τελευταία τρίμηνα ήταν αδύναμες και οι σημαντικές λειτουργικές δυσκολίες, περιλαμβανομένων των συνεχιζόμενων χαμηλών επιτοκίων και της μακροοικονομικής αβεβαιότητας, θα δυσκολέψουν την εταιρεία, αναφέρει η ανακοίνωση του οίκου, σύμφωνα με το Bloomberg. Σημειώνεται ότι τα καθαρά έσοδα της Deutsche υποχώρησαν κατά 61% το πρώτο τρίμηνο, αφήνοντας την εταιρεία να κινδυνεύει να εμφανίσει ετήσιες ζημιές για δεύτερη συνεχόμενη χρονιά φέτος.

ΤΟ ΣΤΟΙΧΗΜΑ ΓΙΑ «ΚΟΚΚΙΝΑ» ΔΑΝΕΙΑ ΥΨΟΥΣ 1,2 ΔΙΣ. ΕΥΡΩ

# Πώς αποτιμά η αγορά το deal KKR - Eurobank - Alpha Bank - EBRD

Του ΧΡΗΣΤΟΥ ΚΙΤΣΙΟΥ

**Μ**ε τη μορφή φράση «αφήστε χίλια βουβούδια να ανθίσουν» υποδέχθηκε κορυφαίος παράγοντας της αγοράς την ανακοίνωση της συμφωνίας μεταξύ Eurobank- Alpha Bank - KKR για την ανάθεση διαχείρισης από τις δύο πρώτες στην πλατφόρμα Pillarstone της KKR «κόκκινων» επιχειρηματικών δανείων αρχικού ύψους 1,2 δισ. ευρώ.

Η συμφωνία αποτελεί την πρώτη απ' αυτές που χρειάζεται η αγορά προκειμένου να αντιμετωπισθεί το φλέγον θέμα των μη εξυπηρετούμενων ανοιγμάτων των τραπεζών, που έφθασαν για τις εν Ελλάδι χορηγήσεις στα 103 δισ. ευρώ (στοιχεία τέλους 2015) εκ των οποίων τα 60,7 δισ. ευρώ αφορούν σε επιχειρήσεις.

Σύμφωνα με τον ίδιο, οι τραπεζικές επιδόσεις των προηγούμενων ετών στο τομέα των μη εξυπηρετούμενων δανείων ήταν πενιχρές, αποδεικνύοντας ότι δεν διαθέτουν ούτε την τεχνογνωσία, ούτε το απαραίτητο επίπεδο συνεργασίας για να προχωρήσουν σε αποτελεσματικές λύσεις.

Υπό το παραπάνω πρίσμα, θα πρέπει μέχρι το τέλος του έτους να έχουν ανακοινωθεί πέντε- έξι, τουλάχιστον, αντίστοιχες συμφωνίες με αυτές των KKR, Ακτια ώστε να δημιουργηθεί, σταδιακά, ικανή σε μέγεθος δευτερογενής αγορά για τα κόκκινα δάνεια. «Το κρίσιμο, τουλάχιστον για φέτος, είναι να δοθούν άδειες διαχείρισης σε τρίτους παρόχους, ώστε να διαμορφωθούν δείκτες αναφοράς (benchmarks) ως προς τις επιδόσεις», αναφέρει χαρακτηριστικά.

Αντίστοιχη είναι η προσέγγιση της πλειονότητας της αγοράς, καθώς επιχειρηματίες και στελέχη της αγοράς επενδύσεων χαρακτηρίζουν θετική εξέλιξη, που μάλιστα καθυστέρησε, τη συμφωνία μεταξύ των δύο εγχώριων τραπεζών και της KKR, σημειώνοντας ότι απαιτείται να ξεκινήσει με ταχείς διαδικασίες η αναδιάρθρωση επιχειρήσεων που κρίνονται βιώσιμες.

Η συμφωνία προβλέπει τη σύσταση μιας νέας εταιρείας με την επωνυμία Manco, στην οποία το KKR θα κατέχει, αρχικά, το 95% με την EBRD το 5%. Η εταιρεία θα διαχειρίζεται, αρχικώς, επιχειρηματικά δάνεια 1,2 δισ. ευρώ των Eurobank (0,6 δισ. ευρώ) και Alpha Bank (0,6 δισ. ευρώ) που θα παραμείνουν στον ισολογισμό των τραπεζών.

Η σύνθεση των δανείων, που θα περιλάβει το προς διαχείριση χαρτοφυλάκιο, θα συμφωνηθεί από τις τράπεζες και τη Manco. Το βέβαιο είναι πως πρόκειται για προβληματικά δάνεια επιχειρήσεων, οι οποίες κρίνονται βιώσιμες αλλά αντιμετωπίζουν δυσκολία εξυπηρέτησης των υποχρεώσεών τους.

## Υπό την ομπρέλα της KKR δάνεια 10 ομίλων

Σύμφωνα με πληροφορίες, η προεπιλογή έχει ολοκληρωθεί και βάσει αυτής υποψήφια για να



περάσουν, σταδιακά, υπό την ομπρέλα της διαχείρισης της Manco είναι δάνεια 10 περίπου επιχειρηματικών ομίλων, των οποίων ο καθαρός δανεισμός ξεπερνά, σύμφωνα με πληροφορίες, τις 8 φορές τα EBITDA.

Η Manco θα καταθέσει αίτηση στην ΤτΕ για λήψη άδειας διαχείρισης δανείων με δυνατότητα αναχρηματοδότησης, κάτι που σημαίνει ότι θα πρέπει να διαθέτει αρχικό μετοχικό κεφάλαιο τουλάχιστον 4,5 εκατ. ευρώ. Τη διαχείριση της Manco θα ασκεί η Pillarstone, που αποτελεί την εξειδικευμένη πλατφόρμα της KKR και του John Davison (συν-επενδυτής και CEO) για τη διαχείριση μη εξυπηρετούμενων δανείων στην Ευρώπη.

Ο αρχικός προγραμματισμός δεν προβλέπει τη μετοχική συμμετοχή των Eurobank και Alpha, παρά μόνο εφόσον αποφασισθεί να συμμετάσχουν στην αναχρηματοδότηση δανείων. Πρόκειται για δικαίωμα που διαθέτουν οι εγχώριες τράπεζες και όχι για υποχρέωση.

Αν το ενεργοποιήσουν, θα αποκτήσουν ποσοστό στη Manco, καλύπτοντας αύξηση κεφαλαίου ισόποση με τα κεφάλαια που εισφέρουν για αναχρηματοδότηση δανείων.

Με δεδομένο τον πολύ υψηλό δανεισμό των 10 ομίλων, τα δάνεια των οποίων θα διαχειρισθεί η Manco, η αγορά θεωρεί ότι θα απαιτηθεί χορήγηση

ση νέων κεφαλαίων για κεφάλαιο κίνησης σε συνδυασμό με μακροχρόνιο ορίζοντα ρύθμιση του συνόλου του δανεισμού. Σε αρκετές περιπτώσεις ίσως απαιτηθεί λειτουργική και διοικητική αναδιάρθρωση ώστε να επιτευχθεί το turn around.

Η αγορά θεωρεί ότι η Manco θα διαθέτει για τους 10 ομίλους δανειακή έκθεση μεγαλύτερη του απαιτούμενου εκ του νόμου 65% και επομένως η διαδικασία αναδιάρθρωσης θα είναι επιτυχή. Θα γίνει, δε, ακόμη πιο ευχερής εφόσον υλοποιηθεί η δέσμευση του επικαιροποιημένου Μνημονίου για θέσπιση της δυνατότητας κεφαλαιοποίησης δανείων (debt equity swap) χωρίς την προηγούμενη συναίνεση των μετόχων.

## Φρέσκο χρήμα 200 εκατ. ευρώ για αναδιρθρώσεις δανείων

Σύμφωνα με πληροφορίες, η Pillarstone δεσμεύεται να βάλει ως 200 εκατ. ευρώ νέα κεφάλαια για την αναχρηματοδότηση των δανείων που θα διαχειρίζεται μέσω της Manco, ενώ πρόσβαση σε κεφάλαια για την υλοποίηση επενδυτικών σχεδίων θα παράσχει η EBRD. Συνολικά, εκτιμάται ότι θα απαιτηθούν νέα κεφάλαια για αναχρηματοδοτήσεις δανείων της τάξης των 350 εκατ. ευρώ, που πέραν της Pillarstone θα μπορούσαν

να δοθούν από τις Eurobank, Alpha Bank ή άλλα funds.

Πριν από την έναρξη διαχείρισης των προβληματικών δανείων απαιτείται συμφωνία μεταξύ των τραπεζών, της εταιρείας διαχείρισης και της KKR για το σχέδιο αναδιάρθρωσης κάθε δανείου ξεχωριστά, ώστε αυτό να ενταχθεί στο υπό διαχείριση χαρτοφυλάκιο.

Η Manco βάσει της συμφωνίας είναι ένα ανοικτής αρχιτεκτονικής σχήμα. Αυτό σημαίνει ότι μπορεί να διαχειρισθεί και δάνεια άλλων τραπεζών, ενώ στο σχήμα μπορεί να εισέλθουν και άλλα funds.

## Το ιταλικό παράδειγμα

Η Pillarstone έχει ήδη αναλάβει τη διαχείριση κάποιων μη εξυπηρετούμενων επιχειρηματικών δανείων στην Ιταλία κατόπιν ανάληψης συμφωνίας με τις Unicredit και Instesa Sanpaolo.

Η διαχείριση αφορά σε δάνεια ύψους 250 εκατ. ευρώ της ναυτιλιακής εταιρείας Premuda (bulk carrier), της οποίας όμως η αναδιάρθρωση καθυστερεί λόγω της συνεχιζόμενης διαπραγμάτευσης με τους άλλους πιστωτές της, τα δάνεια της χαρτοπορίας Burgo and Lediberg καθώς και της εταιρείας ανάπτυξης και εκμετάλλευσης θεματικών πάρκων Alfa park.

## ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΠΙΣΤΩΣΕΩΝ ΚΑΙ FACTORING

# Τα εναλλακτικά χρηματοδοτικά εργαλεία των επιχειρήσεων

Στις μέρες μας, από τα σημαντικότερα προβλήματα που αντιμετωπίζουν οι επιχειρήσεις στην Ελλάδα είναι η ρευστότητα και η κάλυψη του πιστωτικού κινδύνου των απαιτήσεών τους.

Η οικονομική κρίση που ξεκίνησε στην Ελλάδα από το 2008 οδήγησε, μεταξύ των άλλων, στην κατάρρευση της εμπιστοσύνης των επιχειρήσεων προς την πελατεία τους, με αποτέλεσμα, στο μεγαλύτερο μέρος της πρώτης φάσης της κρίσης, οι πωλήσεις τους να περιορίζονται σ' αυτές που πραγματοποιούνταν μόνον τοις μετρητοίς. Από την άλλη πλευρά, η μείωση του διαθέσιμου προς κατανάλωση εισοδήματος δυσκόλευε τις επιχειρήσεις/ αγοραστές να εξοφλούν τις υποχρεώσεις τους τοις μετρητοίς, σε συνδυασμό με τη δυσκολία εξεύρεσης του απαιτούμενου κεφαλαίου κίνησης από το τραπεζικό σύστημα.

Αυτός ο φαύλος κύκλος επέφερε μείωση των πωλήσεων και συνετέλεσε σημαντικά στο κλείσιμο πολλών επιχειρήσεων. Οι επιπτώσεις του παραπάνω φαινομένου ήταν μικρότερες για όσες επιχειρήσεις είχαν επιλέξει έγκαιρα να ασφαλισουν τις πιστώσεις που παρείχαν στην πελατεία τους. Τουλάχιστον δεν έγραψαν ζημιές από τη μη είσπραξη των απαιτήσεών τους και περιόρισαν εγκαίρως την έκθεσή τους σε οφειλέτες υψηλού κινδύνου. Δηλαδή η ασφάλιση πιστώσεων αναδείχθηκε ως ασπίδα επιβίωσης, αλλά σε πολλές περιπτώσεις και ως εργαλείο περαιτέρω ανάπτυξης. Το κλασικό παράδειγμα που χρησιμοποιούν οι ασφαλιστικές εταιρείες για να αποδείξουν την αναγκαιότητα ασφάλισης είναι το παρακάτω:

Μία επιχείρηση που πραγματοποιεί πωλήσεις με περιθώριο κέρδους 5%, σε μία πώληση 100.000 € θα αποκομίσει κέρδος 5.000 €. Αν η ίδια επιχείρηση δεν αποπληρωθεί για την παραπάνω πώληση των 100.000 €, για να αποσβέσει την απώλεια των 100.000 € θα πρέπει να πραγματοποιήσει πωλήσεις 2.000.000 €, οι οποίες θα πρέπει να αποπληρωθούν στο ακέραιο.

Η ασφάλιση πιστώσεων είναι μια μορφή διαχείρισης του κινδύνου. Στην ουσία είναι μια σύμβαση μεταξύ του ασφαλισμένου και της ασφαλιστικής εταιρείας, σύμφωνα με την οποία η ασφαλιστική εταιρεία έχει δεσμευθεί να αποζημιώσει τον ασφαλισμένο στην περίπτωση που ο οφειλέτης του αθετήσει την αποπληρωμή του χρέους του προς αυτόν. Το ύψος του ποσού της αποζημίωσης, η ημερομηνία αποζημίωσης, οι λόγοι για τους οποίους θα πρέπει να καταβληθεί η αποζημίωση, περιλαμβάνονται στους όρους της παραπάνω σύμβασης (ασφαλιστήριο συμβόλαιο).

Στην ελληνική ασφαλιστική αγορά υπάρχουν εταιρείες που παρέχουν ασφάλιση πιστώσεων, είναι θυγατρικές πολυεθνικών, με υψηλή βαθμολογία στη φερεγγυότητά τους. Παράλληλα υπάρχει και στο χώρο της διαμεσολάβησης σημαντικός αριθμός Γραφείων που προωθεί και διενεργεί με εξαιρετική επιτυχία ασφάλιση πιστώσεων για λο-

γαριασμό της επιχειρηματικής τους πελατείας.

## Τι είναι το factoring;

Οι εταιρείες Factoring που λειτουργούν στην Ελλάδα, συνάπτουν σύμβαση με τον προμηθευτή (πελάτη τους), με βάση την οποία ο προμηθευτής εκχωρεί τις γεγεννημένες βραχυπρόθεσμες απαιτήσεις του έναντι πελατών-οφειλετών του. Η εταιρεία Factoring (ηράκτορας) αναλαμβάνει τη διαχείριση, είσπραξη και χρηματοδότηση έναντι των συγκεκριμένων απαιτήσεων. Ανάλογα με τη σύμβαση, η εταιρεία Factoring έχει τη δυνατότητα να καλύψει ακόμα και τον πιστωτικό κίνδυνο των απαιτήσεων. Ουσιαστικά το factoring είναι χρηματοδοτικό εργαλείο και εναλλακτικός τρόπος για την μετατροπή των απαιτήσεων, που έχουν εκχωρηθεί, σε κεφάλαιο κινήσεως και συνεπώς συντελεί στην εξασφάλιση ρευστότητας που, όπως προανέφερα, είναι από τα σημαντικότερα προβλήματα που αντιμετωπίζουν σήμερα οι ελληνικές επιχειρήσεις. Το ύψος του κινδύνου που αναλαμβάνει κάθε εταιρεία Factoring έχει απόλυτη σχέση με την πιστοληπτική ικανότητα του κάθε οφειλέτη.

## Συνθισμένες μορφές Factoring

Με δικαίωμα αναγωγής. Ο πιστωτικός κίνδυνος παραμένει στον προμηθευτή. Η εταιρεία Factoring παρέχει χρηματοδότηση έναντι των απαιτήσεων, αφού προηγουμένως έχει αξιολογήσει την πιστοληπτική φερεγγυότητα του οφειλέτη, διαχειρίζεται τις απαιτήσεις και μεριμνά για την είσπραξή τους.

Χωρίς δικαίωμα αναγωγής. Η εταιρεία Factoring αξιολογεί τη φερεγγυότητα του οφειλέ-



Γράφει ο ΦΑΝΗΣ ΠΑΝΑΓΙΩΤΟΠΟΥΛΟΣ\*

τη, χρηματοδοτεί τον προμηθευτή/πελάτη της αναλαμβάνοντας η ίδια τον πιστωτικό κίνδυνο.

**Εξαγωγικό Factoring.** Αφορά σε πρακτόρευση βραχυπρόθεσμων γεγεννημένων απαιτήσεων κατά οφειλετών του προμηθευτή με έδρα εκτός Ελλάδος. Αφορά κυρίως σε εταιρείες με εξαγωγικό προσανατολισμό.

**Εισαγωγικό Factoring.** Η εταιρεία Factoring αναλαμβάνει και καλύπτει η ίδια τον κίνδυνο μη αποπληρωμής των απαιτήσεων του προμηθευτή εκτός Ελλάδας κατά του εισαγωγέα/αγοραστή.

**Διαχειριστικό.** Η εταιρεία ενεργεί αποκλειστικά και μόνο στη διαχείριση και είσπραξη των απαιτήσεων, σύμφωνα με τις οδηγίες του προμηθευτή.

Γενικά οι υπηρεσίες και τα προϊόντα των εταιρειών Factoring συνεχώς διευρύνονται με εναλλακτικές προτάσεις και με στόχο πάντοτε τη διευκόλυνση των επιχειρήσεων στην εξασφάλιση της απαιτούμενης ρευστότητας και την περαιτέρω ανάπτυξή τους με υγιείς πωλήσεις σε πελάτες τους των οποίων έχει διερευνηθεί η φερεγγυότητά τους. Στις περισσότερες περιπτώσεις το κόστος χρηματοδότησης είναι μικρότερο από το αντίστοιχο της χορήγησης κεφαλαίου κινήσεως από τις Τράπεζες και οι αντίστοιχες χρηματοδοτήσεις από συμβάσεις που συνάπτονται με εταιρείες Factoring απαλλάσσονται από την εισφορά του Ν.128/1975 (σήμερα 0,6%).

## Μερικές διαφορές μεταξύ της ασφάλισης πιστώσεων και του Factoring

Η ΕΘΝΙΚΗ FACTORS ΑΕ, θυγατρική εταιρεία της Εθνικής Τράπεζας, προσανατολισμένη στην ενίσχυση της ρευστότητας των ελληνικών επιχειρή-

σεων και ιδιαίτερα σ' αυτή την κρίσιμη οικονομική συγκυρία, προσπάθησε να αμβλύνει τα κενά που παρουσιάζουν τόσο η ασφάλιση πιστώσεων όσο και το Factoring από μόνα τους και, σε συνδυασμό και των δύο μαζί, να δημιουργήσει εναλλακτικά χρηματοδοτικά εργαλεία με πολλαπλά οφέλη για την πελατεία της.

Η εμπειρία και οι γνώσεις των στελεχών της συντελούν στην παροχή λύσεων προσαρμοσμένων στις πραγματικές ανάγκες κάθε πελάτη ξεχωριστά (tailor made) αξιολογώντας τις ιδιαιτερότητες του συναλλακτικού κυκλώματος, τον κλάδο που δραστηριοποιείται, την τυχόν εποχικότητα, αξιοποιώντας παράλληλα το δίκτυο και την εμπειρία της Εθνικής Τράπεζας.

Η απόφαση μιας επιχείρησης να αναθέσει σε εταιρεία Factoring το πελατολόγιό της, που είναι ασφαλισμένο για τον τυχόν πιστωτικό κίνδυνο και να της εκχωρήσει παράλληλα τα δικαιώματα από το ασφαλιστήριο συμβόλαιο, δημιουργεί τις παρακάτω ευνοϊκές συνθήκες:

Πρόσβαση στο τραπεζικό σύστημα χωρίς την παροχή εμπραγμάτων εξασφαλίσεων.

Άμεση παροχή ρευστότητας και ως εκ τούτου ευελιξία στη λήψη αποφάσεων.

Αξιοποίηση της άμεσης ρευστότητας για αγορές τοις μετρητοίς με εξασφάλιση εκπτώσεων.

Απόκτηση σημαντικού ανταγωνιστικού πλεονεκτήματος, με τη δυνατότητα που αποκτά, για χρονική διεύρυνση της ασφαλισμένης παροχής πιστώσεων προς την πελατεία της.

Ανάπτυξη των πωλήσεών της σε υγιή πελατεία, αφού την αξιολόγηση της φερεγγυότητας και την κάλυψη του αντίστοιχου πιστωτικού κινδύνου θα τις έχει πραγματοποιήσει η ασφαλιστική εταιρεία.

Μειωμένο κόστος χρηματοδότησης, σε σχέση με το αντίστοιχο του κεφαλαίου κινήσεως, δεδομένου ότι για τη διαμόρφωση της τελικής τιμολόγησης θα λαμβάνεται υπ' όψη και η αναγνωρισμένη φερεγγυότητα της ασφαλιστικής εταιρείας.

Εξοικονόμηση κόστους για τη διαχείριση, είσπραξη και συλλογή πληροφοριών για τον έλεγχο φερεγγυότητας των παρεχομένων πιστώσεων.

Ο συνδυασμός και των δύο προϊόντων διασφαλίζει, στις περισσότερες των περιπτώσεων, τη δυνατότητα ανάληψης διευρυνμένων κινδύνων άρα και αντίστοιχης χρηματοδότησης, σε σχέση με τον κίνδυνο που εταιρεία Factoring θα μπορούσε να εξετάσει για μεμονωμένο οφειλέτη.

Μετά τα παραπάνω, θεωρώ ότι ο ρόλος της διαμεσολάβησης και η συμβολή της στους πελάτες της αποκτά μεγαλύτερη προστιθέμενη αξία σε μία χρονική στιγμή που το οικονομικό περιβάλλον απαιτεί κρίσιμες επιχειρηματικές αποφάσεις, διασφάλιση των κεφαλαίων και πηγές χρηματοδότησης για την περαιτέρω ανάπτυξή τους.

\*Ο Φάνης Παναγιώτοπουλος είναι πρόεδρος Δ.Σ. Εθνικής Factors ΑΕ

ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΠΙΣΤΩΣΕΩΝ	FACTORING (ΜΕ ΑΝΑΓΩΓΗ)
Η ασφαλιστική εταιρεία καταβάλλει το συμφωνηθέν ποσό αποζημίωσης στον αντισυμβαλλόμενο στην περίπτωση μη αποπληρωμής του χρέους από τον οφειλέτη, σύμφωνα πάντα με τους όρους του συμβολαίου	Η εταιρεία factoring αξιώνει από τον αντισυμβαλλόμενο το ποσό που έχει προκαταβάλλει στην περίπτωση μη αποπληρωμής του χρέους από τον οφειλέτη
Δεν κοινοποιείται στον οφειλέτη η ασφάλιση και το ύψος του κινδύνου που ασφαλιστική εταιρεία έχει αποδεχθεί	Η εκχωρήσει τις απαιτήσεις κοινοποιείται πάντοτε στον οφειλέτη, ο οποίος υποχρεούται το συγκεκριμένο ποσό να το καταβάλει στην εταιρεία factoring
Απαιτείται η αξιολόγηση/ασφάλιση του συνόλου των οφειλετών	Παρέχεται δυνατότητα εκχώρησης/πρακτορεύσεις απαιτήσεις κατά μεμονωμένου οφειλέτη
Δεν παρέχεται δυνατότητα άντλησης ρευστότητας	Διασφαλίζει την παροχή ρευστότητας σε επιχειρήσεις που δεν έχουν πρόσβαση στο τραπεζικό σύστημα ή δεν έχουν δυνατότητα παροχής έμπραγματων εξασφαλίσεων



## Οι ανάγκες σας, ο κόσμος όλος.

Οι δικές σας ανάγκες σημαίνουν τα πάντα για σας. Γι' αυτό και είναι δική μας προτεραιότητα να τις προστατέψουμε! Στην **Υδρόγειο Ασφαλιστική** φροντίζουμε πάνω από **40 χρόνια** ό,τι σας είναι πιο πολύτιμο. Πάντα δίπλα σας, υπεύθυνα, ανθρώπινα και με συνέπεια. **2.000 ασφαλιστικοί σύμβουλοι** και **500.000 ευχαριστημένοι πελάτες** σε Ελλάδα και Κύπρο, μας έκαναν μία από τις μεγαλύτερες ασφαλιστικές εταιρίες.

[www.ydrogios.gr](http://www.ydrogios.gr)



**Ασφαλής Δύναμη**



/ydrogiosinsurance



/ydrogiosinsurance



ΠΩΣ ΘΑ ΕΦΑΡΜΟΣΤΟΥΝ ΟΙ ΔΙΑΤΑΞΕΙΣ ΓΙΑ ΕΚΑΣ,

# Βγήκαν τα πρώτα ψαλίδια το

Συνέχεια από τη σελίδα 1

Της ΜΑΙΡΗΣ ΛΑΜΠΑΔΙΤΗ

**Τ**α πρώτα «ψαλίδια» του νέου ασφαλιστικού αναμένεται να μπουν σε εφαρμογή τέλος Ιουνίου, αφού εκδοθούν οι σχετικές εγκυκλίαι και γίνουν οι απαραίτητες προσαρμογές στα πληροφοριακά συστήματα.

Όσο περισσότερο καθυστερεί η έκδοση των εγκυκλίων και η προετοιμασία των μηχανισμών -εκτιμούν στελέχη της ασφάλισης- τόσο εντονότερες θα είναι οι κοινωνικές αντιδράσεις από την αναδρομική εφαρμογή των μέτρων και την απαίτηση επιστροφής χρημάτων.

Πάντως η αναμονή για την απονομή των νέων συντάξεων, σύμφωνα με τα ίδια στελέχη, θα αυξηθεί, καθώς οι υπάλληλοι θα αργήσουν να εξοικειωθούν με το νέο πολύπλοκο τρόπο υπολογισμού. Έτσι υπολογίζεται ότι η αναμονή για το Δημόσιο θα φτάσει τους 16 μήνες από 8 σήμερα και στον ιδιωτικό τομέα τα 3 χρόνια από 2 σήμερα.

Καθυστερήσεις θα σημειωθούν και στην καταβολή του εφάπαξ. Μετά από τρία χρόνια αναμονής, οι 62.000 συνταξιούχοι θα χρειαστεί να περιμένουν και άλλους τρεις έως τέσσερις μήνες για να εισπράξουν το ψαλιδισμένο εφάπαξ εξαιτίας των προσαρμογών που απαιτούνται προκειμένου να εφαρμοστεί ο νέος τρόπος υπολογισμού.

Συγκεκριμένα, ο νέος τρόπος που θα εφαρμοστεί για όσους αποχώρησαν μετά την 1/9/ 2013 απαιτεί νέα υποβολή δικαιολογητικών ώστε να αναζητηθεί η τελευταία 5ετία, η οποία θα αποτελέσει τη βάση υπολογισμού της παροχής.

Σύμφωνα με τα στελέχη του Ταμείου Πρόνοιας του Δημοσίου δεν είναι εύκολο τα νέα δικαιολογητικά να τύχουν άμεσης επεξεργασίας, λόγω των θερινών αδειών.

Από τα 34.000 εφάπαξ του στενού δημοσίου τομέα που βρίσκονται σε εκκρεμότητα (το σύνολο των εκκρεμών αιτήσεων ανέρχεται σε 62.000) τα 29.000 απαιτούν την υποβολή νέων δικαιολογητικών, κάτι που σημαίνει ότι η καταβολή τους θα αρχίσει από το Σεπτέμβριο.

ΕΚΑΣ: Η κατάργηση του ΕΚΑΣ για 100.000 συνταξιούχους είναι η πρώτη εγκύκλιος που αναμένεται να εκδοθεί αφού ξεκαθαριστεί τι θα γίνει με την απαλλογία των χαμηλοσυνταξιούχων από την υποχρέωση αναδρομικής επιστροφής των χρημάτων τα οποία εισέπραξαν από το Δεκέμβριο του 2015 έως το Μάιο του 2016.

**Το ελάχιστο εγγυημένο εισόδημα (που μετονομάστηκε σε «Κοινωνικό Εισόδημα Αλληλεγγύης») το οποίο θα απευθύνεται αντί του ΕΚΑΣ και στους πολύ φτωχούς συνταξιούχους θα εφαρμοστεί πιλοτικά, από τον Ιούλιο έως το τέλος του 2016 σε 30 Δήμους της χώρας, ενώ η καθολική του εφαρμογή θα ξεκινήσει την 1η Ιανουαρίου του 2017**

Υπό την πίεση των κοινωνικών αντιδράσεων, ο πρωθυπουργός δεσμεύτηκε ότι δεν θα απαιτηθεί η επιστροφή των αναδρομικών, ενώ η «τρύπα» των 70 εκατ. ευρώ που θα δημιουργηθεί θα καλυφθεί από το νέο Ταμείο Κοινωνικής Αλληλεγγύης, το οποίο θα χρηματοδοτήσει την επέκταση του εγγυημένου εισοδήματος και την άρση αδικιών.

Για το 2016, πόροι του νέου Ταμείου θα είναι τα 700 εκατ. ευρώ από το επιπλέον πρωτογενές πλεόνασμα του 2015, ενώ θα χρηματοδοτείται από έσοδα όπως αυτά που θα προκύψουν

από τις νέες τηλεοπτικές άδειες, την πάταξη του λαθρεμπορίου και την εθελοντική αποκάλυψη εισοδημάτων.

Το ελάχιστο εγγυημένο εισόδημα (που μετονομάστηκε σε «Κοινωνικό Εισόδημα Αλληλεγγύης»), το οποίο θα απευθύνεται αντί του ΕΚΑΣ και στους πολύ φτωχούς συνταξιούχους, θα εφαρμοστεί πιλοτικά, από τον Ιούλιο έως το τέλος του 2016 σε 30 Δήμους της χώρας, ενώ η καθολική του εφαρμογή θα ξεκινήσει την 1η Ιανουαρίου του 2017. Στην πλήρη ανάπτυξη του το Κοινωνικό Εισόδημα Αλληλεγγύης αναμέ-

νεται να ενισχύει περί τους 700.000 ανθρώπους και το κόστος του υπολογίζεται σε 800 με 900 εκατ. ευρώ.

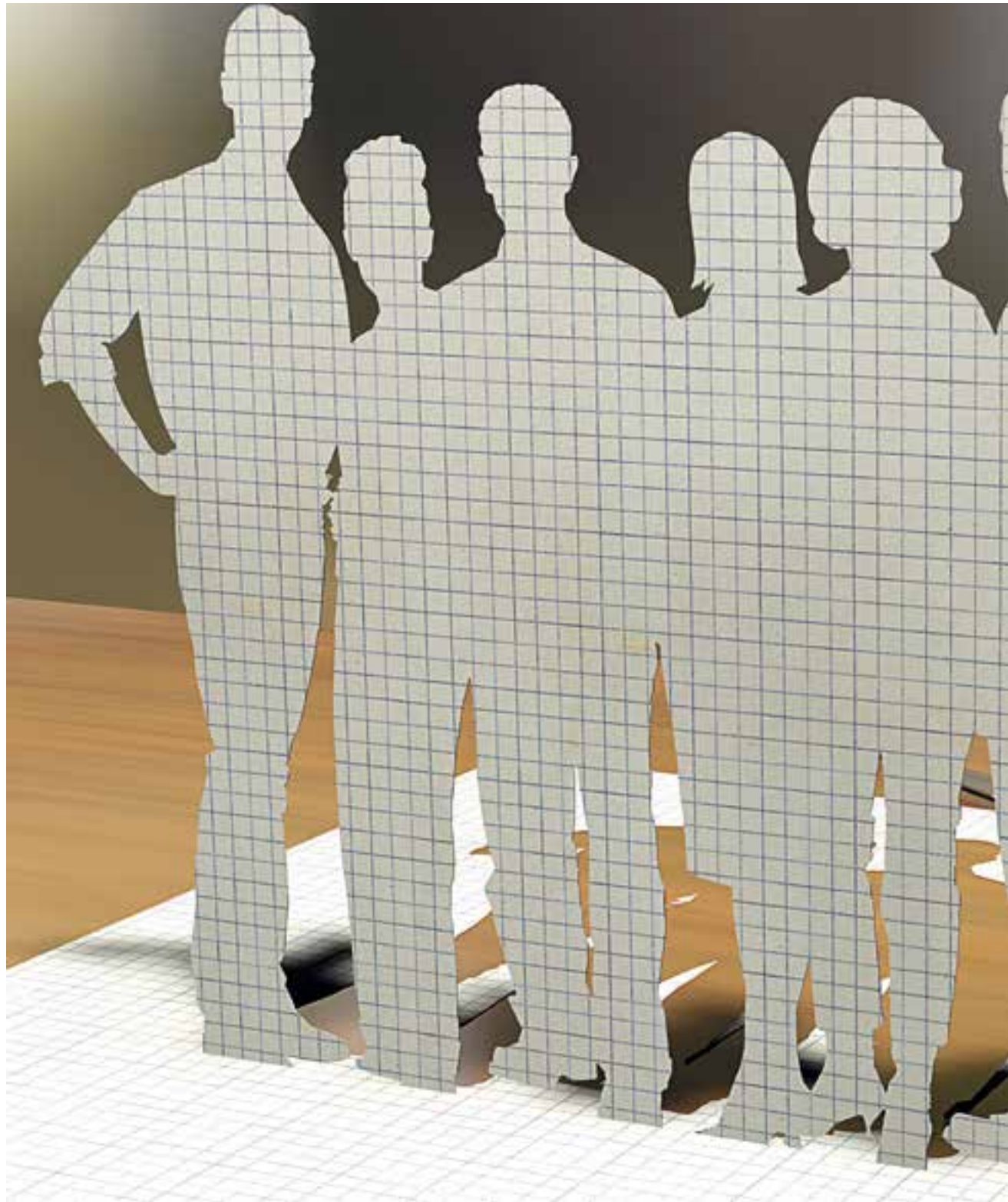
Επίσης έως ότου τεθεί σε πλήρη εφαρμογή το μέτρο του εισοδήματος αλληλεγγύης όσοι χάσουν το ΕΚΑΣ θα διατηρήσουν το δικαίωμα για μειωμένη συμμετοχή 10% αντί 25% στη φαρμακευτική περίθαλψη.

## Οι χαμένοι του νέου ασφαλιστικού

Οι χαμένοι βάσει των νέων αυστηρότερων εισοδηματικών κριτηρίων

χωρίζονται σε δύο κατηγορίες: ένα ποσοστό θα χάσει εντελώς το επίδομα, ενώ ένα άλλο θα κατέβει κατηγορία και θα λάβει μικρότερο ΕΚΑΣ.

Σε γενικές γραμμές θα χάσουν το επίδομα όσοι εισπράττουν από συντάξεις πάνω από 664 ευρώ το μήνα (π.χ. 486 κύρια + 178 επικουρική) και εισέπρατταν ΕΚΑΣ 230 ευρώ καθώς και όσοι ελάμβαναν 30 ευρώ το μήνα. Η απώλεια για τον χαμηλοσυνταξιούχο των 486 ευρώ που εισπράττει ΕΚΑΣ 230 ευρώ (δηλαδή συνολικά 716 ευρώ) φτάνει το 32%.





ΕΦΑΠΑΞ ΚΑΙ ΕΠΙΚΟΥΡΙΚΕΣ

# Ο νέου ασφαλιστικού

**Οι χαμένοι βάσει των νέων αυστηρότερων εισοδηματικών κριτηρίων χωρίζονται σε δύο κατηγορίες. Ενα ποσοστό θα χάσει εντελώς το επίδομα ενώ ένα άλλο θα κατέβει κατηγορία και θα λάβει μικρότερο ΕΚΑΣ. Σε γενικές γραμμές θα χάσουν το επίδομα όσοι εισπράττουν από συντάξεις πάνω από 664 ευρώ το μήνα**

Τα νέα εισοδηματικά κριτήρια που θα ισχύσουν και τα ποσά του επιδόματος διαμορφώνονται ως εξής:

- 230 ευρώ το μήνα ΕΚΑΣ για εισόδημα μέχρι 7.216 ευρώ (αντί των 7.715,65 ευρώ). 601 ευρώ το μήνα
- 172,50 ευρώ ΕΚΑΣ για εισόδημα από 7.216,01 ευρώ μέχρι 7.518 ευρώ (αντί των 7.715,66 μέχρι 8.018,26 ευρώ). 601-626 ευρώ το μήνα.
- 115 ευρώ ΕΚΑΣ για εισόδημα από 7.518,01 ευρώ μέχρι 7.720 ευρώ (αντί 8.018,27 μέχρι 8.219,93 ευρώ) 626-643 ευρώ το μήνα
- 57,50 ευρώ ΕΚΑΣ για εισόδημα από 7.720,01 ευρώ μέχρι 7.972 ευρώ (αντί των 8.219,94 μέχρι

8.472,09 ευρώ.) 643-664 ευρώ το μήνα

- Τέλος, καταργείται το ΕΚΑΣ των 30 ευρώ για όσους είχαν ατομικό εισόδημα από συντάξεις από 8.472,10 μέχρι 9.200,00 ευρώ και οικογενειακό έως 13.500 ευρώ.

Βάσει της έκθεσης του Γενικού Λογιστηρίου του Κράτους, η συνολική εξοικονόμηση από την κατάργηση του ΕΚΑΣ σταδιακά έως το 2020 ανέρχεται σε 900 εκατ. ευρώ. Για να γίνει μάλιστα αποδεκτή η για περιορισμένο χρόνο αύξηση των εισφορών για την επικουρική ασφάλιση (ώστε να μην είναι πολύ μεγάλες οι μειώσεις στις ήδη καταβαλλόμενες επικουρικές συντάξεις) η ελληνική κυβέρνηση δέχθηκε την εμπροσθοβαρή μείω-

ση του επιδόματος. Αυτό σημαίνει ότι το 2016 αναμένεται να εξοικονομηθούν τα 168 εκατ. ευρώ, το 2017 θα κοπούν άλλα 401 εκατ. ευρώ, το 2018 η δαπάνη θα μειωθεί κατά 234 εκατ. ευρώ, ενώ το 2019 θα εξοικονομηθούν τα τελευταία 50 εκατ. ευρώ. Δηλαδή του χρόνου αναμένεται να γίνει «μεγάλη σφαγή» στους δικαιούχους του επιδόματος, με ακόμη χαμηλότερα εισοδηματικά κριτήρια από ότι τα φετινά.

## Πόσο μειώνονται εφάπαξ και μέρισμα

Τα νέα εφάπαξ θα είναι μειωμένα 12% έως 18% επιπλέον των μνημονιακών περικοπών και θα κυμαίνονται κατά μέσο όρο στα 25.000 ευρώ.

Η καταβολή των εκκρεμών εφάπαξ θα καθυφθεί από το κονδύλι που έχει ήδη συγκεντρώσει το Ταμείο Πρόνοιας ύψους 400 εκατ. ευρώ καθώς και από το κονδύλι ύψους 663 εκατ. ευρώ που θα προέλθει από την εκταμίευση της δόσης και προορίζεται για την κάλυψη των ληξιπρόθεσμων οφειλών του Δημοσίου. Σύμφωνα με το Ταμείο Πρόνοιας, όταν ξεμπλοκάρει το σύστημα είναι εφικτό να καταβάλλονται 3.000 εφάπαξ το μήνα.

Περισσότερο χαμένοι από το νέο τρόπο υπολογισμού βγαίνουν κυρίως δημόσιοι υπάλληλοι, ξενοδοχοϋπάλληλοι, δημοτικοί υπάλληλοι, εργαζόμενοι στα λιπάσματα, λιμενεργάτες κ.ά.

Με το νέο νόμο καταργείται η προκαταβολή των εφάπαξ παροχής.

Εκτός από το ψαλιδισμένο εφάπαξ, 280.000 συνταξιούχοι του Δημοσίου θα χάσουν και 35%-40% του μερίσματος. Μάλιστα θα απαιτηθεί να επιστρέψουν στο Μετοχικό Ταμείο Πολιτικών Υπαλλήλων τη διαφορά -πιθανώς σε τρεις δόσεις- καθώς η μείωση εφαρμόζεται αναδρομικά από την 1η Ιανουαρίου 2016. Η επόμενη καταβολή μερίσματος που θα εμπεριέχει και τις περικοπές (αν προλάβει να προσαρμοστεί σύστημα) έχει προγραμματιστεί για τις 29 Ιουνίου.

Επικουρικές συντάξεις: Η ΗΔΙΚΑ (πληροφορικά συστήματα) θα «δείξει» πόσοι συνταξιούχοι θα ξαπλώσουν στο κρεβάτι του Προκρούστη, καθώς το εισόδημά τους υπερβαίνει το πλάφόν των 1.300 ευρώ (1.170 ευρώ καθαρά). Σύμφωνα με τους υπολογισμούς των ειδικών, μειώσεις έως και 50% θα υποστούν οι συντάξεις 200.000 δικαιούχων που υπερβαίνουν τα 2.000 ευρώ. Οι μειώσεις θα εφαρμοστούν μέσω του επαναυπολογισμού των καταβαλλόμενων συντάξεων με χαμηλότερο συντελεστή (0,45%).

Περισσότερο χαμένοι θα βγουν οι συνταξιούχοι τραπεζικοί, οι ναυτικοί και τουριστικοί πράκτορες, οι εμποροϋπάλληλοι και οι συνταξιούχοι των ΔΕΚΟ.

Νέο πλάφόν για υψηλοσυνταξιούχους: Τα συστήματα της ΗΔΙΚΑ θα «πετούν» έξω στο εξής όλες τις κύριες συντάξεις που υπερβαίνουν τις 2.000 ευρώ (1.820 ευρώ καθαρά). Το νέο μειωμένο πλάφόν που θα ισχύσει μέχρι το 2018 αναμένεται να εφαρμοστεί από τις συντάξεις του Ιουλίου. Αντίστοιχα θα περικόπεται το υπερβάλλον ποσό πάνω από το ύψος των 3.000 ευρώ καθαρά για όσους εισπράττουν πολλαπλές συντάξεις (δεν λαμβάνονται υπόψη τα επιδόματα αναπηρίας).



## Ασφαλιστική οφειλή οι εκπτώσεις υπέρ υγείας

**ΤΗΝ ΙΔΙΑ ΩΡΑ** σε «ασφαλιστική οφειλή» μετατρέπονται και οι εκπτώσεις των εισφορών για την υγειονομική περίθαλψη, που έχουν προβλεφθεί για τους νέους επιστήμονες. Τροπολογία στο ψηφισθέν πολυνομοσχέδιο προβλέπει ότι οι μειωμένες εισφορές για υγεία που θα πληρώνουν μηχανικοί, γιατροί, δικηγόροι και απόφοιτοι ΑΕΙ εγγεγραμμένοι σε επιστημονικούς συλλόγους ή επιμελητήρια για τα πρώτα πέντε έτη ασφάλισης θα συνιστούν οφειλή που θα πρέπει να αποπληρωθεί μέχρι τη συνταξιοδότηση, όπως έχει ήδη προβλεφθεί και για τις εισφορές για σύνταξη. Ειδικότερα προβλέπεται πως οι νέοι επιστήμονες θα πληρώνουν 4,87% (αντί 6,95%) τα πρώτα δυο χρόνια της ασφάλισής τους για υγεία και 5,91% τα επόμενα τρία. Η εξόφληση θα γίνει σε δόσεις, κατά 1/5 το χρόνο, αν το καθαρό φορολογητέο αποτέλεσμα υπερβαίνει τα 18.000 ευρώ (χρήση προηγούμενου έτους), όπως και για τη σύνταξη. Σε οφειλή μετατρέπεται και η έκπτωση που δόθηκε για το κατώτατο εισοδηματικό πλάφόν υπολογισμού των εισφορών των νέων επιστημόνων. Οι πρωτοασφαλιζόμενοι (0-5 έτη) μπορούν να υπολογίζουν τις εισφορές τους με βάση το 70% του κατώτατου μισθού (410 ευρώ) ως ασφαλιστέο εισόδημα (αντί για 586 ευρώ). Η διαφορά με το 100% (586 ευρώ) συνιστά οφειλή που εξοφλείται με τον ίδιο μηχανισμό.

## ΣΕΣΑΕ: Η ασφαλιστική αγορά θα αγωνιστεί για καλό σκοπό

Πραγματοποιείται και φέτος το ετήσιο τουρνουά ποδοσφαίρου με φιλικό χαρακτήρα. Το Σάββατο, 28 Μαΐου 2016, δεκαεπτά (17) ποδοσφαιρικές ομάδες από την ασφαλιστική αγορά θα αναμετρηθούν στο γήπεδο, διεκδικώντας τη νίκη για καλό σκοπό.

Η ομάδα που θα καταλάβει την πρώτη θέση θα έχει την ευκαιρία να προσφέρει το χρηματικό έπα-

θλο που θα συγκεντρωθεί μέχρι το σφύριγμα της λήξης του τελικού στο φιλικό φορέα της επιλογής της.

Το έπαθλο που θα προσφερθεί από τον ΣΕΣΑΕ στο φιλικό φορέα ξεκινά από τα 1.500 € και θα αυξάνεται από την οικονομική συνεισφορά των παρισταμένων στις διάφορες δραστηριότητες που θα λάβουν χώρα κατά τη διάρκεια του

τουρνουά. Επιπλέον, όλοι οι φίλαθλοι που θα έρθουν να υποστηρίξουν την ομάδα τους ή να παρακολουθήσουν την ασφαλιστική ποδοσφαιρική αναμέτρηση της χρονιάς, θα έχουν την ευκαιρία να ζήσουν μια καταπληκτική ποδοσφαιρική εμπειρία, να διασκεδάσουν χειροκροτώντας όλους τους αγωνιζόμενους και να ενισχύσουν το φιλικό σκοπό της διοργάνωσης.



## SAS - ΠΑΝΕΠΙΣΤΗΜΙΟ ΠΕΛΟΠΟΝΝΗΣΟΥ

### Νέα γενιά διαχειριστών κινδύνων

Συνεργασία με το Μεταπτυχιακό Πρόγραμμα Σπουδών "Risk Management" του Τμήματος Οικονομικών Επιστημών του Πανεπιστημίου Πελοποννήσου σύναψε η SAS, γεφυρώνοντας περαιτέρω το κενό ανάμεσα στην ακαδημαϊκή κοινότητα και τον επιχειρηματικό κόσμο. Το Πανεπιστήμιο Πελοποννήσου, μοναδικός ακαδημαϊκός συνεργάτης στη νοτιοανατολική Ευρώπη του οργανισμού Global Association of Risk Professionals, έχει κύριο σκοπό να καλύψει τις αυξανόμενες ανάγκες, σε τοπικό και διεθνές επίπεδο, της αγοράς και των χρηματοπιστωτικών ιδρυμάτων για επαρκώς καταρτισμένα άτομα στις διαδικασίες της διαχείρισης κινδύνων. Απευθύνεται σε όσους έχουν ισχυρό κίνητρο/θέληση να εισαχθούν στο διεθνή και ανταγωνιστικό περιβάλλον της διαχείρισης των κινδύνων. Η αυστηρή ακαδημαϊκή διδασκαλία με επαγγελματική τεχνολογία υψηλότερου επιπέδου που θα γίνεται με γνώμονα τη γνώση θα συμβάλει ώστε να προετοιμαστούν οι φοιτητές καλύτερα για να σταδιοδρομήσουν στο σύνθετο τομέα της διαχείρισης κινδύνων. Κάτω από αυτό το



πλαίσιο η SAS συμμετέχει στο ΠΜΣ και προσφέρει 20 διδακτικές ώρες στους ακόλουθους τομείς:

- Credit Scoring and the Business
- The mechanics of Credit Scoring
- Overview of Credit Risk Parameters (PD, LGD, EAD)
- Overview of SAS software environment
- Credit Risk Modeling with SAS (PD, LGD, EAD)
- Operational Risk Modelling with SAS

Σε μία αγορά στην οποία τα πάντα αλληλάζουν ταχύτητα, οι επιχειρήσεις έχουν άμεση ανάγκη από καταρτισμένα στελέχη

στη χρήση των νέων τεχνολογιών προκειμένου να αποκτήσουν ή/και να διατηρήσουν το ανταγωνιστικό τους πλεονέκτημα. Αυτό μπορεί να επιτευχθεί με την έγκαιρη και ορθή λήψη αποφάσεων μέσα από τη διαχείριση κινδύνων (risk management) και τη δημιουργία γνώσης. Η διοίκηση του ΠΜΣ, αφουγκραζόμενη αυτή την ανάγκη, προχώρησε στη σύναψη συνεργασίας με τη SAS ώστε οι φοιτητές του Προγράμματος να αποκτήσουν και την εμπειρική/πρακτική γνώση της διαχείρισης κινδύνων. Το άριστο και διεθνώς αναγνωρισμένο ακαδημαϊκό πρόγραμμα της SAS, το οποίο μεταξύ άλλων

δίνει στους εκπαιδευόμενους δωρεάν πρόσβαση και χρήση στα προϊόντα λογισμικού της εταιρείας, σε συνδυασμό με τον πλούτο γνώσης και την τεχνολογία που διαθέτει το ανθρωπινό δυναμικό της αθήλα και την ευρεία διείσδυση των λύσεων της στην παγκόσμια αγορά, υπήρξαν καθοριστικοί παράγοντες για την επίτευξη της συνεργασίας. "Η συνεργασία μας με την SAS συμβάλλει στο να δημιουργηθεί η νέα γενιά στελεχών στη διαχείριση κινδύνων", τονίζει ο καθηγητής Δημήτριος Θωμάκος, πρόεδρος του Τμήματος Οικονομικών Επιστημών του Πανεπιστημίου Πελοποννήσου, ενώ από την πλευρά της η Ελληνίδα Καλλιία, Academic Manager & Marketing Manager της SAS Ελλάδας, Κύπρου και Βουλγαρίας, σημειώνει ότι "μέσω αυτής της συνεργασίας θα δημιουργηθούν τα νέα στελέχη διαχείρισης κινδύνων, τα οποία θα μπορέσουν να ανταποκριθούν στις υψηλές απαιτήσεις της παγκόσμιας ψηφιακής οικονομίας". "Η συνεργασία αυτή αναβαθμίζει την ποιότητα της εκπαίδευσης, φέρνοντας πιο κοντά το πανεπιστήμιο με την αγορά", πρόσθεσε η κα Καλλιία.

## MATRIX Broker at Lloyd's

### Νέο στέλεχος

Ο ROBERT EASTON αναλαμβάνει καθήκοντα Head of Treaty, στο γραφείο του Λονδίνου του ομίλου MATRIX Broker at Lloyd's. Όπως τονίζεται, ο κ. Easton θα εστιάσει στην ανάπτυξη των εργασιών στην Ελλάδα, στην Τουρκία, στο Ιράν και στην περιοχή MENA (Middle East & North Africa), ενώ θα συνεργάζεται στενά με τον κ. Gerry Tighe, Head of Treaty του Ομίλου. Ο κ. Easton, με μεγάλη εμπειρία σε εμπορικές και διευθυντικές θέσεις στην αντασφαλιστική αγορά, έχει σημειώσει εξαιρετικά αποτελέσματα στην ανάπτυξη νέων εργασιών, στη διεύθυνση πελατολογίων και στην αναδιάρθρωση του χαρτοφυλακίου μεσάων και μεγάλων αντασφαλιστικών οργανισμών.

Πρώην διευθύνων σύμβουλος της Guy Carpenter Λονδίνου, ο κ. Easton συνεργάστηκε στενά με πελάτες και επιχειρήσεις, αναπτύσσοντας δυναμικά την αγορά της Τουρκίας και εργάστηκε μαζί με την Παγκόσμια Τράπεζα και το Υπουργείο Οικονομικών για την ίδρυση του τουρκικού Συνεγγυητικού Κεφαλαίου για την Αντιμετώπιση Φυσικών Καταστροφών TCIP (Turkish Catastrophe Insurance Pool). Εκτός από τα καθήκοντά του στο γραφείο του Λονδίνου, ο Robert Easton θα αναλάβει τις εργασίες του ομίλου στο Ιράν -μία αγορά για την οποία διαθέτει και γνώσεις και εμπειρία-, προετοιμάζοντας το έδαφος και καταστρώνοντας τη στρατηγική του αναπτυξιακού σχεδιασμού της MATRIX Broker at Lloyd's στην περιοχή. Σε δήλωσή του σχετικά με το νέο στέλεχος του Ομίλου ο κ. Gerry Tighe, Head of Treaty και CEO του γραφείου του Λονδίνου, δήλωσε μεταξύ άλλων ότι η ένταξη του Robert στον όμιλο "ενισχύει την στρατηγική μας απόφαση για συνεχή ενδυνάμωση των δεσμών μας σε στοχευμένες αγορές και συνεπή αναβάθμιση της διεθνούς εξειδίκευσής μας".

## Interasco ΑΕΓΑ

### Νέα διευθύντρια ασφαλιστικών εργασιών

ΚΑΘΗΚΟΝΤΑ ΔΙΕΥΘΥΝΤΡΙΑΣ ασφαλιστικών εργασιών στην Interasco ΑΕΓΑ ανέλαβε η κα Ευαγγελία Αθανασίου, με πολυετή ασφαλιστική εμπειρία σε αντίστοιχες θέσεις ευθύνης ελληνικών και διεθνών ασφαλιστικών εταιρειών. Είναι κάτοχος πτυχίου νομικής του Πανεπιστημίου Αθηνών και μεταπτυχιακών σπουδών στο Λονδίνο στο ασφαλιστικό δίκαιο, ενώ παράλληλα έχει διατελέσει επί σειρά ετών εισηγήτρια σε σεμινάρια του Ελληνικού Ινστιτούτου Ασφαλιστικών Σπουδών και μέλος επιτροπών στην Ένωση Ασφαλιστικών Εταιρειών. "Πιστοί στη δέσμευσή μας για συνεχή ενίσχυση του στελεχειακού δυναμικού της εταιρείας μας, καλωσορίζουμε την κυρία Ευαγγελία Αθανασίου στην οικογένεια της εταιρείας μας και της ευχόμαστε κάθε επιτυχία στο έργο της", δήλωσε ο διευθύνων σύμβουλος της Interasco ΑΕΓΑ κ. Κάρολος Σαΐας. Παράλληλα, ο κ. Ιωάννης Αγαπίου θα εξακολουθήσει να προσφέρει τις υπηρεσίες του στην εταιρεία, αναλαμβάνοντας καθήκοντα συμβούλου διοίκησης.



Ο κ. Κώστας Γανιώτης, διευθύνων σύμβουλος του Ομίλου

## Ιντερσαλόνικα: Επιπλέον μόνους παραγωγής για τους συνεργάτες

ΔΙΑΤΗΡΩΝΤΑΣ η Ιντερσαλόνικα σταθερή την παράδοση που έχει δημιουργήσει για τους συνεργάτες της, ολοκλήρωσε με ιδιαίτερη επιτυχία την εκκαθάριση του μόνους παραγωγής 1ου τριμήνου 2016. Ειδικότερα, όπως αναφέρει η εταιρεία, "502 διαμεσολαβητές πέτυχαν το στόχο αύξησης παραγωγής και έχουμε ήδη καταθέσει στους τραπεζικούς τους λογαριασμούς το ποσό των 151.008 ευρώ. Παράλληλα, είναι σε εξέλιξη η στοχοποίηση του 2ου τριμήνου και σύντομα πρόκειται να ανακοινώσουμε τους ανάλογους όρους και προϋποθέσεις που θα ισχύουν για το 3ο και 4ο τρίμηνο του έτους. Υπενθυμίζουμε ότι το 2015, πέρα από τις προβλεπόμενες συμβατικές προμήθειες, διανείμαμε σε περισσότερους από 1.100 συνεργάτες μας, ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές, το ποσό των 836.852 ευρώ ως επιπλέον μόνους παραγωγής. Με τις ενέργειες αυτές διαμηνύουμε έμπρακτα προς όλους τους συνοδοιπόρους μας στην οικονομική πρόκληση των ημερών ότι επιμένουμε να...νοιαζόμαστε για σας", σημειώνει στην ανακοίνωσή της η εταιρεία.



**σίγουρα, γρήγορα...απλά!**

**Η Interasco εξ-ασφάλιση...εγγυάται.**



**interasco**  
Ασφαλιστική Εταιρεία

Βασ. Γεωργίου 44 & Κάλβου, 152 33 Χαλάνδρι  
Τηλ.: +30 210 6793100, Fax: +30 210 6776035  
www.interasco.gr, e-mail: info@interasco.gr

...γιατί είμαστε στον ασφαλιστικό χώρο από το 1890.

...γιατί πάνω από 120 χρόνια εξ-ασφαλίζουμε με συνέπεια, εντιμότητα και σιγουριά χιλιάδες πελάτες μας.

...γιατί σήμερα σαν μέλος του ομίλου Harel που έχει 2 εκ. πελάτες, 1,7€ δις κύκλο εργασιών, 731.000.000€ ίδια κεφάλαια και 21,5€ δις επενδυμένα κεφάλαια είμαστε δυνατοί περισσότερο από ποτέ.

Πάνω από όλα όμως λογαριάζουμε εσάς που μας εμπιστεύεστε την υγεία σας, την περιουσία σας, το μέλλον και την ευτυχία σας.

Αυτή την εμπιστοσύνη μετατρέπουμε σε σίγουρη δύναμη για να δημιουργείτε απερίσπαστοι και να προοδεύετε.

Έτσι, γιατί ασφάλεια σημαίνει **σίγουρα, γρήγορα ... απλά Interasco!**

# ICAP: Άντεξαν στην κρίση οι ασφάλειες βαρύ το πλήγμα για τις τράπεζες

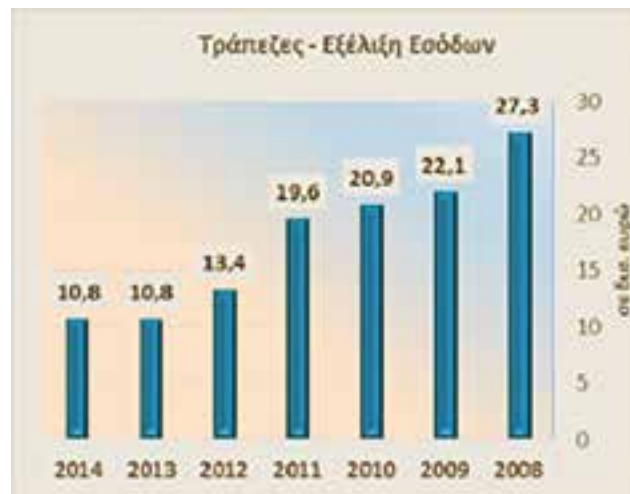
Σημαντικές αντοχές στην κρίση επέδειξε ο τομέας των ασφαλειών, σύμφωνα με την ανάλυση της ICAP για την περίοδο από το 2008 μέχρι και το 2014, περίοδο στην οποία η δραστηριότητα των ελληνικών επιχειρήσεων παρουσιάζει εικόνα δραστηρικής συρρίκνωσης.

Ειδικότερα, για τον τομέα των ασφαλειών στο επίπεδο των εσόδων, παρά τις ενδιάμεσες διακυμάνσεις, υπήρξε αισθητή διέυρυνση εσόδων τη διετία 2012-2013 συγκριτικά με το έτος βάσης (2008), ωστόσο το 2014 τα έσοδα υποχώρησαν και διαμορφώθηκαν σε 4 δισ. ευρώ περίπου, μειωμένα κατά 11% σε σχέση με το 2008.

Περαιτέρω, σοβαρή επιδείνωση της κερδοφορίας στον κλάδο παρατηρείται μόνο το έτος 2011 (στην κορύφωση της κρίσης), οπότε υπέστη μεγάλες απώλειες λόγω και της ένταξής του στο πρόγραμμα ανταλλαγής ομολόγων (PSI), που οδήγησε σε ανατροπή των αποτελεσμάτων και καταγραφή υψηλών ζημιών, ύψους 1,7 δισ. ευρώ. Εξαιρουμένου του συγκεκριμένου έτους, τα λοιπά έτη το καθαρό αποτέλεσμα ήταν κερδοφόρο (ενίστε οριακά), με μόνη εξαίρεση το έτος 2008, όπου όμως οι ζημιές ήταν πολύ περιορισμένες.



Όσον αφορά στο χρηματοπιστωτικό τομέα, ο κλάδος των τραπεζών υπέστη βαρύ πλήγμα από τις συνέπειες της κρίσης και τις διαδικασίες που αποφασίστηκαν για τη δημοσιονομική εξυγίανση. Πράγματι, η κρίση δημόσιου χρέους της χώρας άσκησε μεγάλες πιέσεις στις τράπεζες, οι οποίες βρέθηκαν αντιμέτωπες με ραγδαία εκροή καταθέσεων, ουσιαστικά αποκόπηκαν από τις διεθνείς αγορές και κατέγραψαν πολύ μεγάλες απώλειες, κυρίως από την εφαρμογή του προγράμματος ανταλλαγής ομολόγων - PSI, χωρίς να έχουν απαλειφθεί πλήρως οι συνέπειες. Ιδιαίτερα το έτος 2011 αποτέλεσε «μαύρη σελίδα» για τον τραπεζικό τομέα, του οποίου οι ζημιές εκτοξεύθηκαν, ανερχόμενες σε 40,4 δισ. ευρώ. Εξετάζοντας τα βασικά μεγέθη του κλάδου την περίοδο 2008-2014, αναδύεται έντονα η εικόνα της συρρίκνωσης της δραστηριότητας των τραπεζών.



Στόχος της ανάλυσης της ICAP είναι η παρουσίαση της συνολικής εξέλιξης των μεγεθών και αποτελεσμάτων των εταιρειών που δραστηριοποιούνται σε όλους τους τομείς, με σκοπό να δοθεί μία συνολική εικόνα της πορείας των ελληνικών επιχειρήσεων στα «πέτρινα χρόνια» της κρίσης και να αποτυπωθούν οι απώλειες που υπέστη ο εταιρικός τομέας σε όλη τη διάρκεια της.

Όπως αναφέρει η ICAP, η πτώση των οικονομικών μεγεθών τους ήταν έντονη, με πιο χαρακτηριστικές μεταβολές τις εξής:

- Το συνολικό ενεργητικό των εταιρειών μειώθηκε με μέσο ετήσιο ρυθμό 3,5% την περίοδο 2008-2014, με συνέπεια να διαμορφωθεί σε 277,3 δισ. € το 2014. Η σωρευτική απώλεια του ενεργητικού ήταν της τάξης των 67 δισ. € (-34%), το 2014 σε σχέση με το 2008.
- Σε επίπεδο παγίων επικρατεί τάση απο-επένδυσης. Τα πάγια (σε τιμές κτήσης) περιορίστηκαν κατά 3,2%, ενώ η αξία των καθαρών παγίων υποχώρησε σε 170,4 δισ. € το 2014, μειωμένη κατά 12% περίπου σε σχέση με το 2008 (σωρευτική μείωση 23,7 δισ. €).
- Η δραστηρική μείωση της καταναλωτικής δαπάνης στη διάρκεια της ύφεσης επηρέασε συνολικά τη λειτουργία των επιχειρήσεων, οδηγώντας σε περιορισμό της αποθεματοποίησης και αλλαγή της συναλλακτικής συμπεριφοράς.

Σε επίπεδο κυκλοφορούντος ενεργητικού οι συνολικές απώλειες ήταν της τάξης των 43,5 δισ. €. Καθοριστικός παράγοντας ήταν η συρρίκνωση των απαιτήσεων κυρίως (μειώθηκαν σχεδόν κατά 30 δισ. €), αλλά και των αποθεμάτων.

- Παράλληλα, τα συνολικά διαθέσιμα των εταιρειών υποχώρησαν με λιγότερο έντονο ρυθμό, με συνέπεια αυτά να ξεπεράσουν την αξία των αποθεμάτων το 2014, φαινόμενο που αποδίδεται στην προσπάθεια διασφάλισης ρευστότητας εξ ιδίων μέσων, ως αντίστανση της δραστηρικής περικοπής της χρηματοδότησης στην αγορά γενικά.

## Εξέλιξη μεγεθών παθητικού

• Τα συνολικά ίδια κεφάλαια μειώθηκαν σε 107,3 δισ. € το 2014 από 132 δισ. € περίπου το 2008 (συρρικνώθηκαν κατά 24,7 δισ. €), δεδομένου ότι οι συσσωρευμένες ζημιές σχεδόν τριπλασιάστηκαν στη διάρκεια της περιόδου.

• Ο συνολικός δανεισμός των επιχειρήσεων (μακροπρόθεσμες και βραχυπρόθεσμες οφειλές σε τράπεζες) περιορίστηκε κατά 31,2 δισ. €.

Σχετικά εντονότερη ήταν η μείωση των βραχυπρόθεσμων οφειλών, με αποτέλεσμα το μερίδιό τους στο σύνολο του τραπεζικού δανεισμού να περιοριστεί σε 31% το 2014, από 33,7% το 2008.

## Εξέλιξη οικονομικών αποτελεσμάτων

Από την επεξεργασία των συνολικών αποτελεσμάτων της περιόδου 2008-2014, αποτυπώνεται ξεκάθαρα το μέγεθος των απωλειών που επωμιστήκαν οι ελληνικές επιχειρήσεις κατά τη διάρκεια της κρίσης.

**Η πτώση της κερδοφορίας ήταν πρωτοφανής, με χαρακτηριστικές μεταβολές τις εξής:**

- Σε επίπεδο κύκλου εργασιών καταγράφεται σωρευτική απώλεια 67,3 δισ. € (-30% περίπου), το 2014 σε σχέση με το 2008. Συγκεκριμένα, οι συνολικές πωλήσεις των εταιρειών μειώθηκαν με μέσο ετήσιο ρυθμό 5,7% την περίοδο 2008-2014, με συνέπεια να διαμορφωθούν σε 158,8 δισ. € το 2014.
- Τα συνολικά μικτά κέρδη των εταιρειών υποχώρησαν με μέσο ετήσιο ρυθμό 6,4% την ίδια περίοδο. Το περιθώριο μικτού κέρδους επιδεινώθηκε κατά 2 ποσοστιαίες μονάδες το 2014 σε σχέση με το 2009 και διαμορφώθηκε σε 19,27% το τελευταίο έτος.
- Το λειτουργικό περιθώριο επί μία τετραετία (2010-2013) κατέστη αρνητικό, ανακτώντας το θετικό πρόσημο μόλις το 2014.
- Ραγδαία ήταν η επιδείνωση της κερδοφορίας από το 2010 και μετά. Το τελικό καθαρό αποτέλεσμα είναι ζημιολογικό την τελευταία πενταετία, εμφανίζοντας τάση αποκλιμάκωσης των ζημιών τα τελευταία δύο έτη.

Αθροιστικά, οι συνολικές ζημιές της περιόδου 2010-2014 ανήλθαν σε 25,6 δισ. €. Τα συνολικά κέρδη EBITDA μειώθηκαν με μέσο ετήσιο ρυθμό 7,2% την περίοδο 2008-2014, με συνέπεια να διαμορφωθούν σε 11,7 δισ. € το 2014, καταγράφοντας απώλειες σχεδόν 7 δισ. € συγκρινόμενα με τα αντίστοιχα του 2008.

Μέσα σε 6 χρονιές έντονης κρίσης, οι ελληνικές επιχειρήσεις, λειτουργώντας σ' ένα ιδιαίτερα δυσμενές περιβάλλον, δέχτηκαν βαρύ πλήγμα.

Όπως προκύπτει από την ανάλυση των στοιχείων της ICAP Data Bank, οι απώλειες που υπέστησαν οι εταιρείες της "πραγματικής" οικονομίας στις οικονομικές χρήσεις 2009-2014 ήταν τεράστιες, σχολίασε μεταξύ άλλων ο κ. Νικήτας Κωνσταντέλλος, CEO του Ομίλου ICAP.

Είναι χαρακτηριστικό ότι το σύνολο των ελληνικών εταιρειών (εκτός τραπεζών) απώλεσε περισσότερο από το 1/3 του ενεργητικού τους, παράλληλα δε τα συνολικά ίδια κεφάλαια των εταιρειών συρρικνώθηκαν.

Εντυπωσιακή ήταν επίσης η μείωση της συνολικής δραστηριότητας, αφού η σωρευτική απώλεια στο συνολικό κύκλο εργασιών άγγιξε το ιλιγγιώδες ποσό των 67 δισ. € (-30%), γεγονός που οδήγησε σε επιδείνωση των περιθωρίων κέρδους και σε υπέρογκες ζημιές (26 δισ. € αθροιστικά από το 2010-2014). Σε αυτό το νούμερο δεν συμπεριλαμβάνονται τα 60 δισ. € ζημία που είχαν οι τράπεζες σε 4 οικονομικές χρήσεις.

Βέβαια, οι επί μέρους κλάδοι δραστηριότητας επηρεάστηκαν σε διαφορετικό βαθμό και κάποιοι εξ αυτών επανήλθαν στην κερδοφορία.

**Επισκευή & Αντικατάσταση  
ΚΡΥΣΤΑΛΛΩΝ ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΟΥ**



**Φροντίδα  
που “αντανακλά”  
χαμόγελα**

**Ζημιά στο κρύσταλλο του αυτοκινήτου σας;**

**Όλα όσα θέλετε**

**γρήγορα και σίγουρα!**

- Γνήσια κρύσταλλα αυτοκινήτων
- Γραπτή πιστοποίηση της γνησιότητας των κρυστάλλων
- Εγγύηση εργασίας εφ'όρου ζωής
- Κινητή μονάδα εξυπηρέτησης
- Το μεγαλύτερο δίκτυο στην Ελλάδα
- Συνεργασία με τις ασφαλιστικές εταιρείες

Με έμφαση στην ασφάλεια, την αξιοπιστία, την ποιότητα και τη φιλική εξυπηρέτηση, πάντα με καινοτόμα προϊόντα και υπηρεσίες

**GLASSDRIVE®**

**Οι δικοί σας ειδικοί στα κρύσταλλα αυτοκινήτων**



**Είμαστε δίπλα σας κάθε φορά  
που μας χρειάζεστε!**



**800 11 777 999**

*από σταθερό χωρίς χρέωση*

**210 559 3976**

**2310 798 770**

*από κινητό*

[www.glassdrive.gr](http://www.glassdrive.gr)





Του ΓΙΑΡΓΟΥ ΜΟΥΖΟΥ

**Η** κορεάτικη φίρμα με την έλευση του νέου της πολυτελούς crossover, XLV, θέτει σημαντική υποψηφιότητα, ώστε να εδραιωθεί ως ένας σημαντικός παίκτης στη δημοφιλή κατηγορία των μικρομεσαίων Crossovers, μιας και διαθέτει μοναδικά προϊόντικά και χωροταξικά πλεονεκτήματα.

#### Εμφάνιση που συναρπάζει

Βάση του νέου XLV είναι η πλατφόρμα του Tivoli, το μήκος της οποίας αγγίζει τα 2,6 μέτρα μεταξονίου, με την ειδοποιό διαφορά πως το νέο XLV έχει επιμηκυμένο αμάξωμα από την 3η κολόνα (C-pillar) και πίσω, έχοντας μια αύξηση της τάξης των 238 χιλστ. Έτσι ο χώρος αποσκευών του εκτοξεύεται στα 720 λίτρα και είναι ο μεγαλύτερος στην κατηγορία, ενώ η καμπίνα των επιβατών προσφέρει άνετο χώρο για 5 επιβάτες. Το XLV διακρίνεται για τις δυναμικές γραμμές του, με το τελικό αποτέλεσμα να αποτελεί μια πολυδιάστατη και πολυχρηστική λύση για μια ευρεία γκάμα αγοραστών, με προσαρμοστικότητα σε πολλή και διαφορετικά lifestyle.

#### Πολυδιάστατη γκάμα κινητήρων

Το νέο XLV θα προσφέρεται στην χώρα μας με έναν κινητήρα βενζίνης κι έναν πετρελίου. Αρχικά ο κινητήρας βενζίνης e-XGi160 έχει ισχύ 128 ίππων στις 6.000 σ.α.λ., ενώ η μέγιστη ροπή των 160 Nm αποδίδεται στις 4.600 σ.α.λ. Στον αντίποδα βρίσκεται ο diesel κινητήρας, ίδιας χωρητικότητας, προδιαγραφών Euro 6, με ισχύ 115 ίππων και μέγιστη ροπή 300 Nm. Σε αυτό το σημείο να αναφέρουμε πως όλες οι εκδόσεις του νέου XLV με χειροκίνητο κιβώτιο, εξοπλίζονται με σύστημα ISG (Idle Stop & Go). Επιπρόσθετα ο κινητήρας diesel συνδυάζεται με δύο ήδη μετάδοσης: Ένα δτάχυτο μηχανικό κιβώτιο και ένα δτάχυτο αυτόματο κιβώτιο της εταιρείας Aisin, με

**Το νέο XLV, παίρνει το όνομά του από τις λέξεις «Exciting Lifestyle Vehicle» και είναι σχεδιασμένο σαν ένα πολυτελές, πολυχρηστικό crossover, ενώ με το επιπλέον μήκος του προσφέρει ένα διευρυμένο χώρο αποσκευών που το καθιστά ιδανικά πρακτικό για οικογενειακή χρήση**



Η καμπίνα προσφέρει όλες τις νέες τεχνολογίες της εποχής μας, ενώ διαθέτει κι αρκετή ευρυχωρία, προσφέροντας άφθονο χώρο για πέντε επιβάτες.

τρία προγράμματα λειτουργίας (Eco, Sport, Winter) και δυνατότητα χειροκίνητων αλλαγών.

#### Προτεραιότητα η ασφάλεια

Η ασφάλεια των επιβατών αποτέλεσε την απόλυτη προτεραιότητα του νέου XLV, το οποίο και εξοπλίζεται στάνταρ με 7 αερόσακους, που περιλαμβάνουν μετωπικούς, πλευρικούς και

κεφαλής, αλλά και αερόσακο για τα γόνατα του οδηγού. Επίσης εξοπλίζεται και με ένα πολυδιάστατο Σύστημα Ελέγχου Ευστάθειας (ESP) που συνοδεύεται από τα Συστήματα ARP (Active Rollover Protection – Ενεργή Προστασία από την Ανατροπή), Brake Assist (Σύστημα Υποβοήθησης Φρεναρίσματος), Hill Start Assist (Σύστημα Υποβοήθησης Εκκίνησης στην Ανηφόρα),

Το XLV διαθέτει σύστημα τετρακίνησης κι έτσι καμία εκτός δρόμου διαδρομή δεν θα σας σταθεί εμπόδιο



ESS (Emergency Stop Signal – Φώτα Φρεναρίσματος με λειτουργία Κινδύνου), Σύστημα Ελέγχου Πίεσης των Ελαστικών (TPMS), καθώς και ηχητική και οπτική ενημέρωση χρήσης για όλες τις 5 ζώνες ασφαλείας στο εσωτερικό. Παράλληλα, τα φώτα ημέρας LED είναι στάνταρ εξοπλισμός, ενώ τα φώτα υψηλής απόδοσης (xenon) είναι επίσης διαθέσιμα.

#### Και τετρακίνηση για μέγιστη ενεργητική ασφάλεια

Το XLV είναι διαθέσιμο με έξυπνο σύστημα τετρακίνησης (Active AWD με Lock Mode), όπου το ηλεκτρονικά ελεγχόμενο σύστημα τετρακίνησης, φροντίζει για την κατανομή της ροπής μεταξύ των δύο αξόνων και προσαρμόζεται αυτόματα ανάλογα το είδος του οδοστρώματος και των συνθηκών οδήγησης, προκειμένου να προσφέρει τη μέγιστη επίδοση. Μέχρι τα 40 χλμ./ώρα το σύστημα τετρακίνησης μπορεί να κλειδώσει τη ροπή ανάμεσα στους άξονες, για ακόμα μεγαλύτερες εκτός δρόμου ικανότητες. Παράλληλα το «έξυπνο» τιμόνι Smart Steer, στάνταρ σε όλες τις εκδόσεις του μοντέλου, διαθέτει ρύθμιση της υποβοήθησης σε τρία επίπεδα (Normal, Comfort & Sport), για να προσαρμόζεται στις εκάστοτε οδηγικές απαιτήσεις.

#### 5ετής πλήρης κάλυψη SsangYong

Το νέο XLV συνοδεύεται από την «5ετή Πλήρη Κάλυψη SsangYong» που σημαίνει ότι καλύπτεται από 5ετή πλήρη εργοστασιακή εγγύηση, 5ετές δωρεάν service και 5ετή δωρεάν οδική βοήθεια.

## Αλλάζουν τα τέλη ταξινόμησης!

**ΑΠΟ ΤΙΣ ΑΡΧΕΣ ΤΟΥ ΙΟΥΝΙΟΥ** αλλιάζουν άρδην οι συντελεστές υπολογισμού των τελών ταξινόμησης. Οι πρώτες πληροφορίες θέλουν ο νέος τρόπος υπολογισμού να συνδέεται με την εργοστασιακή αξία του αυτοκινήτου κι όχι με τα κυβικά εκατοστά του κινητήρα. Έτσι αναμένεται να υπάρξουν τέσσερις κλίμακες φορολόγησης.

#### Πιο αναλυτικά:

- 4% επί της εργοστασιακής τιμής μέχρι τα 14.000 ευρώ
- 8% επί της εργοστασιακής τιμής από 14.001 έως και 17.000 ευρώ
- 20% επί της εργοστασιακής τιμής από 17.001 έως και 20.000 ευρώ
- 25% επί της εργοστασιακής τιμής από 20.001 έως και 25.000 ευρώ
- 32% επί της εργοστασιακής τιμής τιμή από 25.000 ευρώ και πάνω

## 1 δισ. δολάρια η Apple στην Didi

**Η APPLE**, προ ολίγων ημερών ανακοίνωσε την απόφασή της να επενδύσει το αστρονομικό ποσό του 1 δισ. δολαρίων, στην ιδιωτική κινεζική εταιρία παροχής υπηρεσιών μεταφοράς και ταξί Didi Chuxing, που αποτελεί ανταγωνίστρια εταιρεία της Uber.

Μάλιστα, όπως δήλωσε κι ο διευθύνων σύμβουλος της Apple, Tim Cook: «Πήραμε την απόφαση αυτή, για λόγους στρατηγικής. Επιπρόσθετα θα έχουμε την ευκαιρία να μάθουμε πολλά σε αρκετούς τομείς της κινεζικής αγοράς».

## Από την Bentley στη Hyundai

**Η HYUNDAI** στην προσπάθειά της να παγιώσει την Genesis ως μια Premium εταιρεία, προέβη σε μια μεγάλη μεταγραφή. Προσέλαβε έναν εκ των σχεδιαστών της Bentley, Sangyup Lee.

Ο Lee μέχρι πρότινος ήταν σχεδιαστής της Bentley θα είναι ο συνδεδεμένος κρίκος των σχεδιαστών μεταξύ Hyundai και Genesis. Για την ιστορία ο Lee δεν είναι το πρώτο στέλεχος που παίρνει η Hyundai από την Bentley. Πριν ένα χρόνο, η εταιρία είχε προχωρήσει στην πρόσληψη και του Luc Donckerwolke.

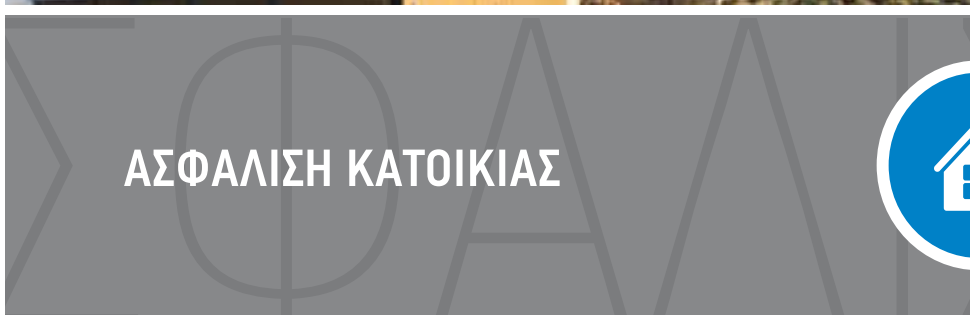


# ΟΡΙΖΩΝ

Ασφαλιστική Εταιρεία



ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΕΜΠΟΡΙΚΩΝ &  
ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΩΝ ΚΙΝΔΥΝΩΝ



ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΚΑΤΟΙΚΙΑΣ



ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΞΕΝΟΔΟΧΕΙΩΝ



ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΜΙΚΡΟΜΕΣΑΙΩΝ  
ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ

Εξειδίκευση  
& Εμπειρία  
στις ασφαλίσεις περιουσίας  
— από το 1964 —

Η **ΟΡΙΖΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ** από ιδρύσεως της ειδικεύεται στις ασφαλίσεις περιουσίας, καθώς έχει στο ενεργητικό της την ασφάλιση ορισμένων από τους μεγαλύτερους εμπορικούς και βιομηχανικούς κινδύνους της χώρας.

Μέσω στρατηγικών αντασφαλιστικών συνεργασιών με top-rated οργανισμούς, διαθέτει υψηλό capacity, μεγάλη γκάμα προγραμμάτων, ανταγωνιστικό κόστος αλλά πάνω από όλα την τεχνογνωσία και ευελιξία στη διαχείριση κάθε μεμονωμένου κινδύνου σαν να είναι μοναδικός.

ΑΠΟ ΤΟ 1886  
**130**  
ΧΡΟΝΙΑ  
ΠΑΡΟΥΣΙΑ ΣΤΗΝ  
ΕΛΛΑΔΑ

ΑΝΑΜΕΣΑ ΣΤΙΣ  
**50 ΚΟΡΥΦΑΙΕΣ**  
ΕΤΑΙΡΙΕΣ ΤΟΥ ΚΟΣΜΟΥ  
ΣΥΜΦΩΝΑ ΜΕ ΤΟ FORTUNE

ΑΝΑΜΕΣΑ ΣΤΙΣ  
**50**  
ΠΙΟ ΕΞΥΠΝΕΣ  
ΕΤΑΙΡΙΕΣ  
ΤΟΥ ΚΟΣΜΟΥ  
ΣΥΜΦΩΝΑ ΜΕ ΤΟ MIT

SYCO

## EVERYTHING YOU LOVE EVERYTHING YOU DO

**Για όλα όσα ονειρεύεστε και όλα όσα αγαπάτε, είμαστε κοντά σας.**

Γιατί καταλαβαίνουμε, ακούμε και προσαρmozόμαστε στις δικές σας ανάγκες. Με ολοκληρωμένες λύσεις για το σήμερα, με την ευελιξία που απαιτείται για το αύριο και την εγγύηση ενός παγκόσμιου οργανισμού με σταθερή παρουσία στην Ελλάδα για πάνω από έναν αιώνα. Τόσο απλά. Για να μπορείτε να εστιάζετε μόνο σε όσα έχουν πραγματική αξία για σας.



The Smart & Simple Choice

generali.gr