

ΤΡΑΠΕΖΕΣ: ΠΩΣ ΘΑ ΕΝΤΟΠΙΣΤΟΥΝ ΟΙ «ΜΠΑΤΑΧΤΣΗΔΕΣ»

Οι προτάσεις των τραπεζών για να πληρώσουν οι στρατηγικοί κακοπληρωτές. Αλλαγές στο νόμο Κατσέλη. Κλειδί η λειτουργία της Διεύθυνσης Πλούτου. Προστασία πρώτης κατοικίας μόνο για όσους πιστοποιούνται ότι ανήκουν στις ευάλωτες ομάδες

Σελίδες 11-12



Η Νο 1 ΔΕΚΑΠΕΝΘΗΜΕΡΗ ΕΚΔΟΣΗ ΓΙΑ ΤΗΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΑΓΟΡΑ ΚΑΙ ΤΟΝ ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟ ΧΩΡΟ • Νο 357 • 14 ΑΠΡΙΛΙΟΥ 2016 • ΤΙΜΗ ΦΥΛΛΟΥ 2 ΕΥΡΩ - ΚΩΔΙΚΟΣ: 5590

ΑΧΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ



Medioun 2

Πρόκειται για ένα ευέλικτο πρόγραμμα υγείας που «χτίζεται» εξατομικευμένα για κάθε πελάτη, σύμφωνα με τις ανάγκες και την οικονομική του δυνατότητα και προσφέρει στους ασφαλισμένους ένα πλαίσιο ολοκληρωμένης προστασίας 360ο» τόνισε ο διευθύνων σύμβουλος της εταιρείας κ. Ερρίκος Μοάτσος. | Σελίδες 16-17

INTERAMERICAN

Πληρώνει καλά

Στα 216,3 εκατ. ευρώ έφθασαν το 2015 οι συνολικές καταβολές της Interamerican σε δικαιούχους. Παράλληλα, η εταιρεία βελτίωσε περαιτέρω τους δείκτες ζημιών στους κλάδους υγείας και γενικών ασφαλίσεων, επιτυγχάνοντας 64,1% και 53,1% αντιστοίχως, γεγονός που συνέβαλε -μεταξύ άλλων- και στα καλά οικονομικά αποτελέσματα κατά το περασμένο έτος. | Σελίδα 2

ΝΙΚΟΣ ΦΡΑΓΚΟΣ



Με καλύτερη διαχείριση η περιουσία των ταμείων θα είχε διπλασιαστεί

Ενδιαφέρουσα είναι η προσέγγιση του γενικού γραμματέα κοινωνικών ασφαλίσεων καθηγητή Νικόλαου Φράγκου. Ο κ. Φράγκος αναλύει το ρόλο που θα μπορούσαν να έχουν παίξει τα αποθεματικά των ταμείων στην απομείωση του χρέους, αν δεν είχαν συρρικνωθεί στα 13 δισ. (2014) από 25 δισ. που ήταν το 2004, εξαιτίας του PSI, των δομημένων ομολόγων και της κακής διαχείρισης των χαρτοφυλακίων. | Σελίδα 9

ΤΙ ΣΥΖΗΤΗΣΕ Ο ΠΡΟΕΔΡΟΣ ΤΗΣ ΕΑΕΕ ΑΛΕΞΑΝΔΡΟΣ ΣΑΡΡΗΓΕΩΡΓΙΟΥ ΜΕ ΤΟΝ ΕΠΙΤΡΟΠΟ ΧΙΛ

Στην Κομισιόν το θέμα των ΕΠΥ

Του ΛΑΜΠΡΟΥ ΚΑΡΑΓΕΩΡΓΟΥ

Στο υψηλότερο δυνατό επίπεδο τέθηκε το θέμα των ασφαλιστικών εταιρειών Ελεύθερης Παροχής Υπηρεσιών (ΕΠΥ) από τον πρόεδρο της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος κ. Αλέξανδρο Σαρρηγεωργίου.

Ο κ. Σαρρηγεωργίου συναντήθηκε με τον επίτροπο Τζόνθαν Χιλ, αρμόδιο για την χρηματοπιστωτική σταθερότητα, τις χρηματοπιστωτικές υπηρεσίες και την ένωση κεφαλαιαγορών και συζήτησε μαζί του σύμφωνα με πληροφορίες του Nextdeal αποκλειστικά το θέμα της εξάπλωσης του φαινομένου των ΕΠΥ.

Για πρώτη φορά ίσως στα ελληνικά ασφαλιστικά χρονικά πρόεδρος της ΕΑΕΕ είχε συνάντηση με ευρωπαϊκό Επίτροπο για να συζητήσει ένα θέμα που απασχολεί έντονα την ελληνική ασφαλιστική αγορά.

Σύμφωνα με τον κ. Σαρρηγεωργίου, το πρόβλημα δεν είναι «να κρίνουμε τις εταιρίες αυτές αν δηλαδή λειτουργούν καλά ή όχι. Αυτό άλλωστε δεν είναι αρμοδιότητα της Ένωσης μας». Το θέμα αφορά σύμφωνα με τον ίδιο «στην εξάπλωση του εποπτικού arbitrage, στην επαναφορά του παιχνιδιού σε ένα επίπεδο γήπεδο. Γιατί διαφορετικά υπάρχει κίνδυνος να χτυπήσει κάποιος». Και αυτός θα είναι πρώτα ο ασφαλισμένος και μετά η φήμη της αγοράς μας, σημειώνει ο πρόεδρος της ΕΑΕΕ.

Είναι γεγονός ότι η δραστηριότητα των ΕΠΥ έχει

Συνέχεια στη σελίδα 6



Οι κ.κ. Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου και Τζόνθαν Χιλ

ΠΑΡΑΤΕΙΝΕΤΑΙ ΕΩΣ ΚΑΙ ΤΙΣ 15 ΜΑΪΟΥ Η ΕΞΑΙΡΕΣΗ ΤΗΣ ΠΩΛΗΣΗΣ ΤΩΝ «ΚΟΚΚΙΝΩΝ» ΔΑΝΕΙΩΝ

Σελίδα 12

ΑΝΑ-ΜΕΤΟ ΜΕΝΙΟΥΜ 2 ΘΑ ΓΥΜΝΑΣΙΟ ΞΕΝΟΔΟΤΕΙΑ
 Η νέα υπηρεσία Nextdeal+υγεία προσφέρει στους ασφαλισμένους της εταιρείας μια ολοκληρωμένη λύση για την κάλυψη των αναγκών τους στην υγεία, καθώς και στην αντιμετώπιση των οικονομικών τους προβλημάτων. Η υπηρεσία Nextdeal+υγεία προσφέρει στους ασφαλισμένους της εταιρείας μια ολοκληρωμένη λύση για την κάλυψη των αναγκών τους στην υγεία, καθώς και στην αντιμετώπιση των οικονομικών τους προβλημάτων.

INTERAMERICAN Έργα στη ασφαλιστική υγεία στη Χίο
 Η εταιρεία ασφαλιστικής εταιρείας Interamerican έχει προγραμματίσει στην ασφαλιστική υγεία στη Χίο, μια ολοκληρωμένη λύση για την κάλυψη των αναγκών τους στην υγεία, καθώς και στην αντιμετώπιση των οικονομικών τους προβλημάτων.

ΥΠΟΥΡΓΕΙΟ ΥΓΕΙΑΣ Και από ιδιωτικά φαρμακεία θα καλύπτονται οι ασθενείς
 Το Υπουργείο Υγείας ανακοίνωσε ότι από τον επόμενο μήνα οι ασθενείς που αντιμετωπίζουν προβλήματα υγείας θα μπορούν να αγοράζουν φάρμακα από ιδιωτικά φαρμακεία, εφόσον ο γιατρός τους το κρίνει απαραίτητο.

ΟΜΙΛΙΑ ΙΣΑ Αυστηρός ο κύκλος εργασιών της μετρικής
 Η εταιρεία ασφαλιστικής εταιρείας Interamerican ανακοίνωσε ότι ο κύκλος εργασιών της μετρικής της εταιρείας έχει αυξηθεί σημαντικά τον τελευταίο χρόνο.

Δεν τα ...βρήκαν οι ιδιωτικές κλινικές με τον Ε.Ο.Π.Υ.Υ.
 Η εταιρεία ασφαλιστικής εταιρείας Interamerican ανακοίνωσε ότι οι ιδιωτικές κλινικές δεν έχουν βρει τον τρόπο να συνεργαστούν με τον Ε.Ο.Π.Υ.Υ.

Δεν τα ...βρήκαν οι ιδιωτικές κλινικές με τον Ε.Ο.Π.Υ.Υ.
 Η εταιρεία ασφαλιστικής εταιρείας Interamerican ανακοίνωσε ότι οι ιδιωτικές κλινικές δεν έχουν βρει τον τρόπο να συνεργαστούν με τον Ε.Ο.Π.Υ.Υ.

Δεν τα ...βρήκαν οι ιδιωτικές κλινικές με τον Ε.Ο.Π.Υ.Υ.

Ικανοποιημένοι από τη νέα Διοίκηση του Ε.Ο.Π.Υ.Υ., αλλά απογοητευμένοι από την Επιτροπή Διαπραγμάτευσης του Οργανισμού για τη νέα Σύμβαση Νοσοκομειακής Περιθαλψής έφυγαν οι εκπρόσωποι της Πανελληνίας Ένωσης Ιδιωτικών Κλινικών, που συμμετείχαν στις συζητήσεις, καταγγέλλοντας τα εκβιαστικά διλήμματα που τους τέθηκαν, τα οποία, όπως υποστηρίζουν διακατέχονται από πολιτικές ιδεοληψίες και αποσκοπούν στο στραγγαλισμό του Ιδιωτικού τομέα

| Σελίδες 13, 15

ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Πολλαπλή διάκριση στα Sales Excellence Awards | Σελίδα 6

ΓΕΝΙΚΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ

Οι δέκα μεγαλύτερες ασφαλιστικές το 2015 στον κλάδο | Σελίδα 26



Ποιοι κερδίζουν από το νέο ασφαλιστικό νομοσχέδιο

| Σελίδα 20

Στα 216,3 εκατ. ευρώ έφθασαν το 2015 οι συνολικές καταβολές της Interamerican σε δικαιούχους. Σύμφωνα με σχετική ανακοίνωση, η καθετοποίηση των διαδικασιών που έχει επιτευχθεί με απλοποίηση και ψηφιοποίηση λειτουργιών, έχει μειώσει και τον χρόνο εξυπηρέτησης, με αποτέλεσμα τον υψηλό δείκτη ικανοποίησης των πελατών, που για την Interamerican είναι 85% ενώ για την Anytime είναι 94%. Παράλληλα, η εταιρεία βελτίωσε περαιτέρω τους δείκτες ζημιών στους κλάδους υγείας και γενικών ασφαλίσεων, επιτυγχάνοντας 64,1% και 53,1% αντιστοίχως, γεγονός που συνέβαλε -μεταξύ άλλων- και στα καλά οικονομικά αποτελέσματα κατά το περασμένο έτος.

Αναλυτικά όσον αφορά στις καταβολές, η εταιρεία πλήρωσε σε πελάτες της με ασφαλιστήρια ζωής για θανάτους, λήξεις συμβολαίων, ανικανότητες μόνιμες και πρόσκαιρες, εξαγορές, συνολικά 75 εκατ. ευρώ σε 21.380 περιπτώσεις. Στον τομέα υγείας, για πρωτοβάθμιες υπηρεσίες και νοσηλείες Medisystem, νοσοκομειακές καλύψεις και επιδόματα ασθενειών, η εταιρεία κατέβαλε 53,7 εκατ. ευρώ σε 208.636 περιπτώσεις. Στους κλάδους ασφαλίσεων κατά ζημιών, αποζημιώθηκαν με 68 εκατ. συνολικά 55.267 περιπτώσεις για αστικές ευθύνες, ζημιές κατοικιών και επιχειρήσεων, νομική προστασία κ.λπ., με τον κλάδο αυτοκινήτων να έχει το μεγαλύτερο μερίδιο με 59,2 εκατ. σε 50.593 αποζημιώσεις. Τέλος, στις ομαδικές ασφαλίσεις για συνταξιοδοτικά συμβόλαια, ζωής, ζημιών και υγείας τύπου Medisystem, καταβλήθηκαν 19,6 εκατ. ευρώ σε 62.703 περιπτώσεις.

Συγκεντρωτικά, η Interamerican ανταποκρίθηκε

Interamerican: Πάνω από 200 εκ. ευρώ μοίρασε το 2015 σε δικαιούχους



με καταβολές ποσών και αποζημιώσεων σε 347.986 περιπτώσεις, που μαζί με τα περιστατικά τα οποία εξυπηρετήθηκαν πέρυσι από τις υπηρεσίες οδικής και άμεσης ιατρικής βοήθειας της εταιρείας -327.000- «μεταφράζονται» σε εξυπηρέτηση, αποζημιωτική ή με υποστήριξη βοήθειας, 1.850 πελατών ή δικαιούχων καθημερινά, κατά μέσο όρο. Επισημαίνεται ότι οι καταβολές και το αποδιδόμενο κοινωνικό προϊόν από την Interamerican (μισθοί, παροχές σε εργαζόμενους, ασφαλιστικές εισφορές, φόροι, επενδύσεις, προμήθειες συνεργατών, δαπάνες δράσεων κοινωνικής υπευθυνότητας) το οποίο ανήλθε πέρυσι στα 135,5 εκατ. ευρώ, ορίζουν τη δυναμική συνεισφορά της εταιρείας στην οικονομι-

κή ζωής του τόπου, που έφθασε συνολικά στα 351,8 εκατ. ευρώ κατά το 2015.

Με την εταιρική πολιτική αποζημιώσεων είναι εν τω μεταξύ ευθυγραμμισμένο το

Γραφείο των Χανίων της Interamerican. Όπως επισημαίνει ο Στάθης Λουραντάκης, συντονιστής του τοπικού Γραφείου, η Interamerican κατέβαλε στους πελάτες της στα Χανιά 386.610 ευρώ για συμβόλαια που έληξαν το 2015, ενώ στους κλάδους γενικών ασφαλίσεων οι συνολικές αποζημιώσεις ήταν 101.668 ευρώ και στις ασφαλίσεις ζωής και υγείας 179.523 ευρώ. Συνολικά, το Γραφείο Χανίων πλήρωσε πέρυσι σε λήξεις συμβολαίων και αποζημιώσεις 667.801 ευρώ.

Γιώργος Κώτσαλος: Οι επιτυχίες του δικτύου είναι βραβείο για την εταιρεία

Πάνω από 1.100 άτομα χειροκρότησαν θερμά τους νικητές των δικτύων Agency και Brokers της Interamerican σε μια βραδιά εορταστική, γεμάτη ενθουσιασμό και παλμό αισιοδοξίας.

Οι επιτυχίες σας είναι βραβείο για την εταιρεία και αυτό το βραβείο, το ανταποδίδουμε σε εσάς με ιδιαίτερη χαρά και ικανοποίηση, τόνισε χαιρετίζοντας τις βραβεύσεις ο Γιώργος Κώτσαλος ο οποίος, συμπληρώνοντας δωδεκαετία στο τιμόνι της Interamerican, έχει συνδέσει την παρουσία του ως ηγέτη με μια νέα πορεία εκσυγχρονισμού και τομηρών αλλαγών στον μεγάλο οργανισμό της, με νέους ορίζοντες. "Εργαζόμαστε, οργανωμένα - μεθοδικά - επαγγελματικά, για να ενδυναμώνουμε συνεχώς τη σχέση εμπιστοσύνης με τον πελάτη.

Όμως, βάση γι' αυτή την κατάκτηση είναι η μεταξύ μας σχέση εμπιστοσύνης: ανάμεσα στη διοίκηση και τους συνεργάτες. Σας εμπιστευόμαστε και μάς εμπιστεύεστε" υπογράμμισε ο διευθύνων σύμβουλος της εταιρείας.

"Δουλειά μας είναι να εξασφαλίζουμε ποιότητα και συνέχεια στην καθημερινότητα των πελατών μας. Είναι μεγάλη ευθύνη και πρόκληση για εσάς σε μια περίοδο με πολλά ρήγματα -οικονομικά,



Οι πρώτοι νέοι ασφαλιστικοί σύμβουλοι σε νέα παραγωγή ζωής-υγείας-ομαδικών ασφαλίσεων

κά, ασφαλιστικά, κοινωνικά- και με τόση αβεβαιότητα και ανασφάλεια στο περιβάλλον, να μπορείτε να στήνετε «γέφυρες», να περνάτε τον κόσμο απέναντι καλύπτοντας τις μεγάλες ανάγκες στην ασφάλιση. Το κάνετε με εξαιρετική επιτυχία, δίνοντας αξία στους πελάτες σας, στην εταιρεία και σε εσάς τους ίδιους" επεσήμανε μεταξύ άλλων ο κ. Κώτσαλος.

Ο Γιάννης Καντώρος, που εμπνευσμένα και με ενέργεια αστείρευτη ηγείται αυτής της προσπάθειας στις ασφαλιστικές εργασίες, περιόρισε τα πολλή που είχε να πει σε χαρακτηριστικούς αριθμούς που δηλώνουν το επίπεδο κορυφής και τις υψηλές ταχύτητες της εταιρείας: το μέγεθος του πελατολογίου,

των αποζημιώσεων, των περιστατικών με υποστήριξη άμεσης βοήθειας, τις καινοτομίες, τα νέα προϊόντα που έρχονται να αλλάξουν τα πράγματα στην ασφαλιστική αγορά, το ψηφιακό "οπλοστάσιο" που μπορεί να κάνει κάθε συνεργάτη πιο ανταγωνιστικό και παραγωγικό.

Ο γενικός διευθυντής ασφαλιστικών εργασιών υπογράμμισε τη συμπληρωματικότητα των δικτύων στη διανομή, το εξελισσόμενο σχέδιο ανάπτυξης του δικτύου Agency, τις προμήθειες που δείχνουν πως η εταιρεία ξέρει να ανταμείβει για το αποτέλεσμα, την κερδοφορία που δείχνει οικονομικό σφρίγος και προοπτική.

Οι βραβεύσεις που ακολούθησαν, έ-

φεραν στο προσκήνιο όλους τους συντονιστές, unit managers, ασφαλιστικούς συμβούλους και νέους συνεργάτες του δικτύου Agency που διακρίθηκαν κατά το 2015 σε όλους τους κλάδους δραστηριοτήτων, καθώς και τους διακρίθεντες συνεργάτες του δικτύου Brokers. Κορυφαία στιγμή των βραβεύσεων αποτέλεσε η απόδοση τιμής, με το βραβείο πολλαπλής αξίας "Αλέξανδρος Ταμπουράς", στον Κώστα Κουβελιώτη.

Ο εμβληματικός συντονιστής συμπλήρωσε 47 χρόνια στην Interamerican, δημιουργώντας ένα υπόδειγμα επαγγελματικού ήθους, συνέπειας, αποτελεσματικότητας και συνδρομής σε κάθε συνάδελφο που χρειάστηκε υποστήριξη. Συγκινητική ήταν και η αναφορά του εκδότη του Nextdeal Βαγγέλη Σπύρου στην επαγγελματική -και όχι μόνο- προσωπικότητα του Κώστα Κουβελιώτη, καθώς ως ασφαλιστής ο ίδιος από τη δεκαετία του 1970, τον γνωρίζει «εξ απαλών ονύχων». Ξεχωριστό ήταν, επίσης, το βραβείο Εταιρικής Κοινωνικής Ευθύνης Συνεργατών - το μοναδικό στην ασφαλιστική αγορά για συνεργάτες πωλήσεων το οποίο κατέκτησε το Γραφείο Πωλήσεων Ηρακλείου Κρήτης για τις κοινωνικές δραστηριότητες που ανέπτυξε πέρυσι.



Εκπαιδευόμενοι Team Instigators με διοικητικά στελέχη των πωλήσεων

Εξελίσσεται το Genesis

ΜΕ ΙΔΙΑΙΤΕΡΗ δυναμική εξελίσσεται εν τω μεταξύ το τριετές σχέδιο "Genesis" που υλοποιεί από τις αρχές του έτους η Interamerican, με στόχο την ανάπτυξη του δικτύου πωλήσεων Agency. Ήδη, στις πρόσφατες εξετάσεις πιστοποίησης νέων ασφαλιστικών συμβούλων συμμετείχαν 320 άτομα (250 στην εξεταστική της Αθήνας και 70 της Θεσσαλονίκης), έναντι 160 κατά το 2015. Επίσης, οι νέες στρατολογήσεις ανέρχονται κατά το πρώτο τρίμηνο σε 202 (82 πέρυσι, αντιστοίχως), με πρόβλεψη για το 2016 να φθάσουν τις 650.

Οι θέσεις-κλειδιά των Unit Managers αυξήθηκαν με την προσθήκη 8 πολλών υποσχόμενων συνεργατών, ενώ όσον αφορά στα γραφεία πωλήσεων, μετά τα εγκαίνια σε Πειραιά, Σύρο και Χίο, σειρά παίρνει η Λέσβος. Στόχο του σχεδίου αποτελεί ο διπλασιασμός των συνεργατών του δικτύου έως το 2018, σε συνδυασμό με τον τριπλασιασμό της παραγωγής στον κλάδο Υγείας.

Team Instigators

Παράλληλα, στο πλαίσιο του "Genesis", η Interamerican υλοποιεί με επιτυχία το επιμέρους σχέδιο ανάπτυξης των Team Instigators (TIs), αναγνωρίζοντας τις δεξιότητες, ενθαρρύνοντας τις φιλοδοξίες και επιβραβεύοντας την αποτελεσματικότητα επιλεγμένων συνεργατών του δικτύου. Η ομάδα των TIs περιλαμβάνει, ήδη, 315 συνεργάτες.

Τα χαρακτηριστικά των TIs ασφαλιστικών συμβούλων είναι ευδιάκριτα. Πρόκειται, κατά κανόνα, για νέους ηλικιακά Συνεργάτες που διαθέτουν ισχυρή προσωπικότητα, υψηλή τεχνολογία και αξιοπρόσεκτο δυναμισμό. Διακρίνονται, επίσης, για τη συνεισφορά στη στρατολόγηση και καθοδήγηση νέων Συνεργατών, την παραγωγικότητα και τον επαγγελματισμό τους.

Στην υλοποίηση του σχεδίου "Genesis", οι TIs παίρνουν θέση στον «προθάλαμο» ανάδειξης μελλοντικών Unit Managers, συγκεντρώνοντας εμπειρίες-παραστάσεις και δοκιμάζοντας τη διάθεση και τις δυνατότητές τους για το επόμενο βήμα στην καριέρα τους, σημειώνει η εταιρεία.

Ας κάνουμε τη ζωή μας ασφαλέστερη και καλύτερη



Σε μια εποχή ανασφάλειας και αβεβαιότητας η **INTERAMERICAN** είναι κοντά σας, με δύναμη και αξιοπιστία, για να σας βοηθήσει να προστατεύσετε όσα έχετε δημιουργήσει, να εξασφαλίσετε τους αγαπημένους σας και να σχεδιάσετε ένα μέλλον γεμάτο σιγουριά, αξιοπρέπεια και ποιότητα ζωής.

- 45 χρόνια εμπειρίας
- 1η σε μέγεθος ιδιωτική ασφαλιστική εταιρία στην Ελλάδα και 2η στο σύνολο της αγοράς
- Ισχυρά οικονομικά μεγέθη και δείκτης φερεγγυότητας που ξεπερνάει το 300%
- Πληρωμές και αποζημιώσεις πάνω από 3 δισ. ευρώ την τελευταία 10ετία
- Πάνω από 1.000.000 πελάτες, ιδιώτες και επιχειρήσεις
- Μοναδικές ιδιότητες υποδομές στους τομείς Υγείας και Βοήθειας
- Πρώτη θέση σε φήμη και αναγνωρισιμότητα ανάμεσα στις ασφαλιστικές εταιρίες (έρευνες Tradelink 2011,2012,2013)
- Μέλος του ισχυρού διεθνούς ασφαλιστικού Ομίλου ACHMEA, που κατέχει την πρώτη θέση στην ασφάλεια υγείας στην Ευρώπη



[/interamerican](#)

[/interamericangr](#)

[/interamericangr](#)

www.interamerican.gr

 **INTERAMERICAN**
PART OF ACHMEA

Θέσεις**Και οι πέντε ήταν υπέροχοι**

ΕΝΑ ΠΟΛΥ ΘΕΤΙΚΟ παράδειγμα εξωστρέφειας του ασφαλιστικού κλάδου ήταν η συμμετοχή πέντε κορυφαίων διευθύνων συμβούλων εγχώριων ασφαλιστικών εταιρειών στο 6ο Πανόραμα Επιχειρηματικότητας και Σταδιοδρομίας, που οργανώθηκε πρόσφατα με μεγάλη επιτυχία. Οι πέντε διευθύνοντες σύμβουλοι συμμετείχαν στη συζήτηση με θέμα «Εξελιξείς στον κλάδο των Ασφαλειών: τάσεις και προοπτικές απασχόλησης».



Το Λάμπρο
Καραγεώργου

Όπως πληροφορήθηκε το nextdeal και οι πέντε κατάφεραν να

κρατήσουν αμείωτο το ενδιαφέρον των δεκάδων συμμετεχόντων στην εκδήλωση. Για την ιστορία να αναφέρουμε ότι το πάνελ αποτελούσαν οι (με αλφαβητική σειρά): Παναγιώτης Δημητρίου, Διευθύνων Σύμβουλος, Όμιλος Generali, Δημήτρης Μαζαράκης, CEO & Vice Chairman BoD, MetLife Life Insurance S.A., Φιλίππα Μιχάλη, Εντεταλμένη Σύμβουλος & Γενική Διευθύντρια, Allianz Hellas S.A., Ερρίκος Μοάτσος, Διευθύνων Σύμβουλος, AXA Ασφαλιστική, Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου, Πρόεδρος & Διευθύνων Σύμβουλος, EuroLife ERB Insurance Group Ανώνυμη Εταιρεία Συμμετοχών, με συντονίστρια τη δημοσιογράφο Ευγενία Τζώρτζη. Το Πανόραμα οργανώθηκε με μεγάλη επιτυχία για 6η συνεχή χρονιά με τη συμμετοχή τουλάχιστον 4.000 επισκεπτών στη πλειοψηφία τους νέοι και νέες ηλικίας 18-30 ετών οι οποίοι είχαν την ευκαιρία να αντιλήθουν γνώση και εμπειρίες από στελέχη μεγάλων επιχειρήσεων.

Nextdeal

Η Νο1 δεκαεπενθήμερη έκδοση για την ασφαλιστική αγορά και τον χρηματοοικονομικό χώρο

ΙΔΙΟΚΤΗΤΗΣ:

ΔΙΣΤΡΑΤΟ - ΕΥΑΓΓΕΛΟΣ ΣΠΥΡΟΥ ΕΠΕ

e-mail: info@spiroueditions.gr

ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΣΥΝΤΑΞΗΣ: Λάμπρος Καραγεώργος

Συντάσσεται από συντακτική ομάδα

ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΕΣ, ΦΩΤΟΡΕΠΟΡΤΑΖ VIDEO:

Κωστής Ε. Σπύρου

ΣΚΙΤΣΟ: Ελπίδα Σπύρου

ΛΟΓΙΣΤΗΡΙΟ: Κώστας Παπαντωνόπουλος

ΣΥΝΔΡΟΜΕΣ: Γεωργία Κατσώνη

ΥΠΕΥΘ. ΔΙΑΦΗΜΙΣΗΣ: Γεωργία Κατσώνη

ΔΙΟΡΘΩΣΗ: Ορέστης Σκινός

ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΚΟ: Γιάννης Γ. Μπουκουβάλας

ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ: Γιάννης Γ. Μπουκουβάλας

ΕΚΤΥΠΩΣΗ: IRIS AEBE

ΔΙΑΝΟΜΗ: ΑΡΓΟΣ Α.Ε.

ΤΙΜΗ ΦΥΛΑΟΥ: 2,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΑΤΟΜΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 50,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΕΤΑΙΡΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 100,00 ΕΥΡΩ

ΕΠΙΣΤΟΛΕΣ: Φιλελλήνων 3, Σύνταγμα, 105 57 Αθήνα

Τηλ.: 210 3229394, Fax: 210 3257074

A.Φ.Μ. 095606935, **A.Ο.Υ.** Δ' ΑΘΗΝΩΝ

e-mail: info@nextdeal.gr

website: www.nextdeal.gr

Τα ενυπόγραφα άρθρα και σχόλια που στέλνονται στην εφημερίδα δεν εκφράζουν απαραίτητα και τις απόψεις του εντύπου.

Προξενολώντες...

i INTERAMERICAN: Πολύ καλά πηγαίνει το νέο πρόγραμμα «Buy the mile» της Interamerican, η ασφάλιση δηλαδή με το χιλιόμετρο, όπως πληροφορούμαστε. Να σημειώσουμε εδώ ότι το «Buy the mile» είναι το πρώτο ασφαλιστικό προϊόν τα τελευταία χρόνια που είναι φθινό όχι λόγω μιας τιμολογιακής «πτωχευτικού ασφαλιστρού» αλλά λόγω δικαιότερης τιμολόγησης αφού ο κατα-

ναλωτής «πληρώνει ότι καταναλώνει». Είναι φθινότερο λόγω καινοτομίας. Μια ιδέα θα ήταν ο Αναπληρωτής Υπουργός Οικονομικών Τρύφων Αλεξιάδης να ζητήσει μία συνάντηση με τον διευθύνοντα σύμβουλο της Interamerican Γιώργο Κώτσαλο, για να ενημερωθεί εάν η καινοτομία αυτή μπορεί να εφαρμοστεί με παραλλαγές και στην καταβολή των τελών κυκλοφορίας...

i ΠΕΙΡΑΙΩΣ - ΜΕΡΙΣΜΑΤΑ ΑΠΟ ΠΡΑΚΤΟΡΕΙΑΚΕΣ:

Μερίσματα ύψους 76,5 εκατ. ευρώ εισέπραξε εντός της περσινής χρονιάς από τις θυγατρικές της που δραστηριοποιούνται σε μεσιτικές και πρακτορειακές εργασίες η Τράπεζα Πειραιώς.

Ειδικότερα από την Πειραιώς Μεσίτες Ασφαλιστικών και Αντασφαλιστικών Εργασιών Α.Ε. η τράπεζα εισέπραξε μέρισμα 15 ευρώ ενώ από την Πειραιώς Πρακτορειακή Ασφαλιστικών Εργασιών Α.Ε. μέρισμα ύψους 66,5 εκατ. ευρώ.

Αν συνυπολογισθεί και το μέρισμα από την προς πώληση ΑΤΕ οι ασφαλιστικές θυγατρικές του ομίλου συνεισέφεραν τη συντριπτική πλειοψηφία των προσόδων από μερίσματα για την τράπεζα.

i ΔΙΑΜΕΣΟΛΑΒΟΥΝΤΕΣ-ΑΣΠΙΣ: Ποια πολυεθνική μεσιτική είναι στο στόχαστρο της Εποπτικής Αρχής γιατί χρωστά στον όμιλο Ασπίς και δεν εμφανίζεται...

i EUROBANK - ALPHA BANK - KKR:

Συνεχίζονται οι συζητήσεις μεταξύ Eurobank, Alpha Bank και KKR για την ανάθεση στην πλατφόρμα Pillarstone του KKR της διαχείρισης προβληματικών δανείων μεγάλων επιχειρήσεων που κρίνονται βιώσιμες. Οι συζητήσεις θα καταλήξουν μετά την οριστικοποίηση του νέου πλαισίου. Το σίγουρο είναι ότι η πλατφόρμα θα έχει τη δυνατότητα να αναχρηματοδοτεί δάνεια. Λόγω αυτής της δυνατότητας θα πρέπει να αδειοδοτηθεί και από την Τράπεζα της Ελλάδος παρ' ότι έχει ήδη άδεια και

δραστηριοποιείται σε άλλες χώρες της Ευρωπαϊκής Ένωσης.

i ΑΤΕ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ: Νέοι ενδιαφερόμενοι εμφανίστηκαν για την ΑΤΕ Ασφαλιστική όπως πληροφορείται η στήλη. Και το ενδιαφέρον των νέων παικτών δεν ανήκει στη σφαίρα της «εικονικής πραγματικότητας». Τώρα αν πήγαν με τριαντάφυλλα δεν το γνωρίζω, και δεν θέλω να σας γελάσω...

i ΤΡΑΠΕΖΑ ΑΠΟ ΑΡΑΒΙΚΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ:

Αίτηση στην Τράπεζα της Ελλάδος για απόκτηση αδειάς τραπεζικών δραστηριοτήτων έχει υποβάλει σύμφωνα με πληροφορίες κονσόρτσιουμ αραβικών κεφαλαίων. Ο φάκελος έχει μεταβιβασθεί στην Ευρωπαϊκή Κεντρική Τράπεζα που θα αποφασίσει.

i ΠΡΟΣΛΗΨΕΙΣ: Ποια ασφαλιστική εταιρεία που αρέσκειται στις δημόσιες σχέσεις «μαζεύει» ανθρώπους που γνώριζαν πολλά για σκάνδαλα ασφαλιστικών που έκλεισαν;

i ΟΣΥ (ΠΡΩΗΝ ΗΛΠΑΠ): Τι έγινε με παιδιά σε αυτόν τον επαναληπτικό διαγωνισμό ασφάλισης

των περιουσιακών στοιχείων της ΟΣΥ (πρώην ΗΛΠΑΠ); Πολλές ντουφεκιές (ενστάσεις) έπεσαν... Τελικά η ασφαλιστική «Γ. Σιδέρη» πήρε την δουλειά και δεν είναι και αμελητέα, 4,4 εκατ. ευρώ λέγεται ότι είναι ο προϋπολογισμός. Αρχικά συμμετείχαν και οι ασφαλιστικές εταιρείες Εθνική Ασφαλιστική, Ευρωπαϊκή Πίστη και International Life ΑΕΓΑ, οι οποίες κατέθεσαν ενστάσεις και προσφυγές, αποκλείοντας η μία την άλλη.

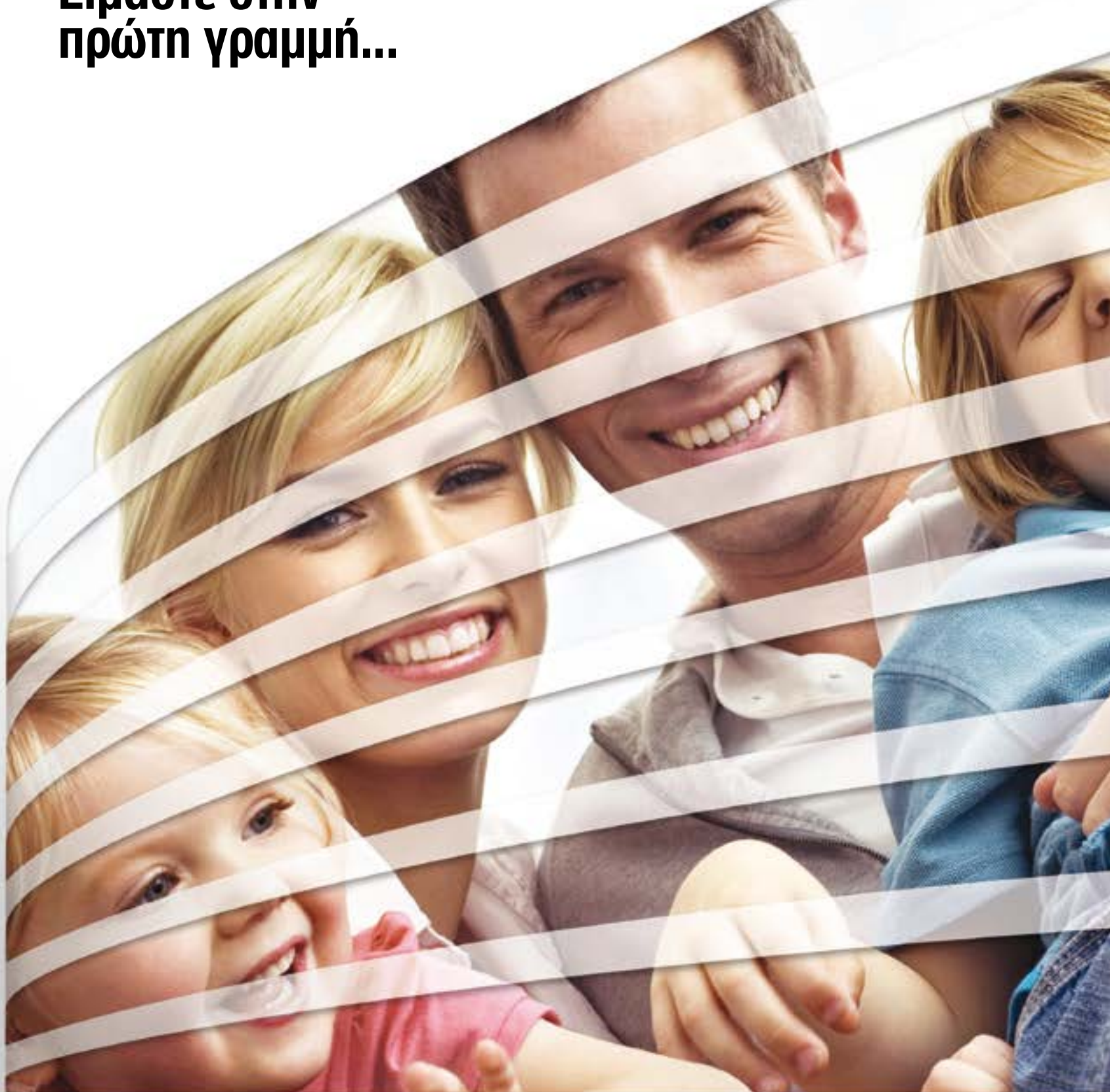
i ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ-INTERNATIONAL LIFE:

Οι συζητήσεις θυμίζουν την πορεία των διαπραγματεύσεων ελληνικής κυβέρνησης και «θεσμών». Κάθε φορά και κάτι νέο βγαίνει στην επιφάνεια... Ας ελπίσουμε όμως ότι όλα θα τελειώσουν κατ' ευχή όπως ακριβώς γίνεται κάθε φορά και μεταξύ κυβερνήσεων και θεσμών, γιατί διαφορετικά αλλοίμονο στην ασφαλιστική αγορά...

i ΑΝΑΛΟΓΙΣΤΕΣ: Να προσέχουν που βάζουν την υπογραφή τους γιατί κάποιοι άρχισαν να τρέχουν στα δικαστήρια για παλαιότερες υποθέσεις.



**Είμαστε στην
πρώτη γραμμή...**



... για να μετακινήστε με σιγουριά
να είστε καλυμμένοι από κάθε κίνδυνο
να αναπτύσσετε τις επιχειρηματικές σας ιδέες
να είναι το μέλλον σας εξασφαλισμένο
να χαίρεστε μια ζωή όλο υγεία
να νιώθετε... ασφαλείς για να μπορείτε να κάνετε όνειρα.

Συνέχεια από τη σελ. 1

αυξηθεί σημαντικά στην ελληνική ασφαλιστική αγορά κυρίως στον κλάδο ασφάλισης αυτοκινήτου και είναι μία από τις αιτίες του έντονου ανταγωνισμού στον κλάδο που έχει «σπρώξει» τα ασφάλιστρα σε «πρωτεύοντα» επίπεδα. Οι ανώνυμες ασφαλιστικές εταιρίες που έχουν έδρα την Ελλάδα και είναι στην συντριπτι-

Στην Κομισιόν το θέμα των ΕΠΥ

κή τους πλειοψηφία μέλη της ΕΑΕΕ επισημαίνουν ότι η δραστηριότητα των ΕΠΥ που ελέγχουν πλέον άνω του 10% των ασφαλισθέντων οχημάτων είναι κυρίως υπεύθυνες για το πτωχευτικό ασφάλιστρο. Από την άλλη πλευρά βέβαια παράγοντες των ΕΠΥ σημειώνουν ότι όλα είναι

νόμιμα και ο ανταγωνισμός είναι προς όφελος των καταναλωτών.

Πάντως σύμφωνα με ΕΑΕΕ στο όνομα της ελεύθερης παροχής υπηρεσιών διαμορφώνεται ένα κενό εποπτείας, όταν η δραστηριότητα των ΕΠΥ είναι ιδιαίτερα έντονη. Ο κ. Σαρρηγεωργίου επεσήμανε

στον Επίτροπο, όπως ανέφερε και την ομιλία του στη γενική συνέλευση της ΕΑΕΕ, ότι δεν είναι τυχαίο το γεγονός ότι τόσο η Ευρωπαϊκή Επιτροπή όσο και η ΕΙΟΠΑ έχουν γραπτώς πάρει θέση ότι η ελεύθερη παροχή υπηρεσιών μπορεί να γίνεται μόνο σε περιστασιακή βάση και όχι

βέβαια για χρόνια και με σχεδόν 10% μερίδιο αγοράς αυτοκινήτου όπως σήμερα στην Ελλάδα. Και βέβαια να γίνεται από εταιρίες που έχουν έστω κάποια, αν όχι ανάλογη σε μέγεθος, δραστηριότητα και στην χώρα ίδρυσης. Επίσης παρατήρησε ότι σε διαφορετικές χώρες οι εφαρμογές του νόμου για τις ΕΠΥ δεν γίνεται πάντα με ομοιόμορφο τρόπο.

Εθνική Ασφαλιστική: Πολλαπλή διάκριση στα Sales Excellence Awards

Τρία βραβεία, δύο silver και ένα bronze, απέσπασε η Εθνική Ασφαλιστική στο διαγωνισμό Sales Excellence Awards 2016, που διοργάνωσε το Ινστιτούτο Πωλήσεων Ελλάδας σε συνεργασία με την εταιρεία Boussias Communications.

Συμμετέχοντας για πρώτη φορά στο συγκεκριμένο διαγωνισμό, η Εθνική Ασφαλιστική διακρίθηκε σε τρεις σημαντικές κατηγορίες, με υψηλή βαθμολογία και συγκεκριμένα, για τα εκπαιδευτικά της προγράμματα, το νέο προϊόν υγείας και τον τομέα εφαρμογών υποστήριξης συνεργατών της. Στο πλαίσιο αυτό, η εταιρεία απέσπασε:

- Silver βραβείο στην κατηγορία Εκπαιδευτικά Προγράμματα για την υποψηφιότητα Εκπαιδευτικά Προγράμματα Δικτύου Πωλήσεων
- Silver βραβείο στην κατηγορία Καινοτόμο Προϊόν/Υπηρεσία για την υποψηφιότητα Πλήρες Πρόγραμμα Υγείας FULL
- Bronze βραβείο στην κατηγορία Καινοτόμες Τεχνολογίες Αυτοματοποίησης & Αναβάθμισης των Πωλήσεων για την υποψηφιότητα Εφαρμογές Υποστήριξης Συνεργατών (ΕΘΝΙΚΗ Force)

Σημειώνεται ότι η αξιολόγηση των υποψηφιοτήτων σε κάθε κατηγορία πραγματοποιήθηκε on line από τα μέλη της κριτικής επιτροπής και τα βραβεία που δόθηκαν προέκυψαν από το μέσο όρο βαθμολογίας που συγκέντρωσε η κάθε υποψηφιότητα. Στην εκδήλωση απονομής παρευρέθηκαν στελέχη της Εθνικής Ασφαλιστικής, ενώ τα βραβεία παρέλαβαν οι κ.κ. Ιωάννης Σηφάκης, διευθυντής Marketing, Bancassurance και Λοιπών Συνεργασιών και Κωνσταντίνος Κουγιουμουτζής, διευθυντής Υποστήριξης Δικτύων Πωλήσεων.



Ο κ. Ιωάννης Σηφάκης και ο κ. Κωνσταντίνος Κουγιουμουτζής παραλαμβάνουν τα βραβεία



Infodromio Software - PKData Software



Βραβεύσεις

ΣΤΑ SALES Excellence Awards διακρίθηκαν το εργαστήρι τεχνολογίας Infodromio Software και η εταιρεία πληροφορικής PKData Software. Το εργαστήρι τεχνολογίας Infodromio Software βραβεύτηκε με Silver βραβείο, στην κατηγορία «Καινοτόμες Τεχνολογίες Αυτοματοποίησης & Αναβάθμισης των Πωλήσεων» για την υποψηφιότητα της ομώνυμης web Πλατφόρμας Infodromio HERMES. Η web πλατφόρμα Infodromio Hermes υποστηρίζει σήμερα πάνω από 200 επιχειρήσεις ασφαλιστικής διαμεσοσλήθνης και 7.000 χρήστες.

Την αποκλειστική διάθεση της πλατφόρμας έχει η εταιρεία πληροφορικής PKData Software.

Το βραβείο παρέλαβαν ο διευθυντής πωλήσεων κ. Αλέξανδρος Δόξας και ο διευθύνων σύμβουλος της PKData Software Παναγιώτης Κατσαϊδώνης τονίζοντας μεταξύ άλλων ότι η PKData Software διακρίθηκε στις πωλήσεις προς έμπειρους πωλητές. Στη σχετική ανακοίνωση γίνεται ιδιαίτερη αναφορά στην Bronze διάκριση που απέσπασε η Εθνική Ασφαλιστική στην κατηγορία «Καινοτόμες Τεχνολογίες Αυτοματοποίησης & Αναβάθμισης των Πωλήσεων» για την υποψηφιότητα Εφαρμογές Υποστήριξης Συνεργατών με την εφαρμογή ΕΘΝΙΚΗ Force, αποκλειστικής δημιουργίας και διάθεσης της PKData Software που σήμερα στηρίζει το σύνολο των συνεργατών ασφαλιστικών συμβούλων του Agency της Εθνικής Ασφαλιστικής.

Επιθεώρηση Χρυσολόγου: Σημαντική αύξηση χαρτοφυλακίου

Εντυπωσιακός ήταν ο απολογισμός της Επιθεώρησης Χρυσολόγου της Εθνικής Ασφαλιστικής για το 2015, που ανακοινώθηκε στην ετήσια εκδήλωση. Συγκεκριμένα, η Επιθεώρηση ανακοίνωσε αύξηση χαρτοφυλακίου κατά 8,5% στα 19.706.237 εκ. ευρώ, αποζημιώσεις στον κλάδο Ζωής ύψους 4.782.503 εκ. ευρώ και 37 νέους συνεργάτες.

Παρούσα στην εκδήλωση ήταν σύσσωμη η διοίκηση της Εθνικής Ασφαλιστικής, ο αναπληρωτής διευθύνων σύμβουλος κ. Στ. Κωνσταντάς, ο γενικός διευθυντής κ. Γ. Ζαφείρης, ο αναπληρωτής γενικός διευθυντής κ. Ηρ. Δασκαλόπουλος, ο διευθυντής Πωλήσεων Εταιρικού Δικτύου κ. Ν. Στρατηγάκης, ο διευθυντής Υποστήριξης Δικτύων Πωλήσεων κ. Κ. Κουγιουμουτζής, η διευθύντρια Ατομικών ασφαλίσεων Ζωής κα Ελ. Αβρανά, διευθυντές κλάδων και στελέχη της εταιρείας.

Στους χαιρετισμούς που απηύθυναν, αφού συνεχάρησαν την επιθεώ-



Ο κ. Χρήστος Χρυσολόγου

ρηση και τον ίδιο τον κ. Χρυσολόγου για το έργο που επιτελούν, τόνισαν την στήριξη της εταιρείας στο εταιρικό της δίκτυο, αναφέρθηκαν στα νέα προϊόντα που θα συμβάλουν σε ακόμα μεγαλύτερες πωλήσεις και επιτυχίες και τόνισαν ότι η Εθνική Ασφαλιστική θα εξακολουθήσει να καινοτομεί και να αποτελεί τον ηγέτη της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς



Ο κ. Παναγιώτης Γιαννάκης


που ήδη αναδιαμορφώνεται στο δύσκολο οικονομικό περιβάλλον και υπό το νέο πλαίσιο του Solvency II.

“Όλες οι επιτυχίες της επιθεώρησης στηρίχθηκαν στις σχέσεις εμπιστοσύνης που αναπτύχθηκαν με τη διοίκηση και τα στελέχη της εταιρείας, τους συνεργάτες μας και τους πελάτες μας”, τόνισε μεταξύ άλλων ο κ. Χρήστος Χρυσολόγου, σημειώ-

νοντας ότι “τίποτα δεν επιτυγχάνεται, δεν αναπτύσσεται και δεν παραμένει επί χρόνια στην κορυφή, αν δεν λειτουργεί ως ομάδα, με αλληλοσεβασμό, κατανόηση και εμπιστοσύνη”.

Σημειώνεται ότι κατά τη διάρκεια της εκδήλωσης δύο παρουσίες έκλειψαν την παράσταση. Η πρώτη, του αγαπητού σε όλους τους Έλληνες Παναγιώτη Γιαννάκη, που με μια ανθρώπινη, κατανόηση και απολύτως πειστική γλώσσα αναφέρθηκε στο πώς ο άνθρωπος μπορεί να μεγαλοουργήσει όταν πιστεύει στον εαυτό του και η δεύτερη, του οκτάχρονου Γιαννάκη που στο πλαίσιο του οργανισμού Make-A-Wish (Κάνε-Μια-Ευχή Ελλάδα) εκπλήρωσε την ευχή του να πετάξει στη θέση και με τη στολή του πιλότου με ένα μαχητικό της ελληνικής πολεμικής αεροπορίας.

Η επιθεώρηση Χρυσολόγου, υιοθετώντας την ευχή του αυτή, απέδειξε ότι ξέρει να απογειώνεται και σε πιο ευαίσθητες δράσεις, πέρα από παραγωγές και στρατολογήσεις.



Σιγουριά στις επιχειρηματικές αποφάσεις

Ασφαλιστικές λύσεις Ευθύνης Στελεχών Διοίκησης από την AIG

Σήμερα, περισσότερο από ποτέ, διευθυντικά και διοικητικά στελέχη αντιμετωπίζουν μεγαλύτερους κινδύνους λόγω της αυξημένης πολυπλοκότητας και της διαρκώς αυστηρότερης εφαρμογής του κανονιστικού πλαισίου στο οποίο δραστηριοποιούνται και παίρνουν αποφάσεις. Η επαρκής ασφαλιστική κάλυψη καθίσταται απαραίτητη. Στην AIG προσφέρουμε πρωτοποριακές ασφαλιστικές λύσεις ειδικά προσαρμοσμένες στις προκλήσεις της ευθύνης των στελεχών διοίκησης του σήμερα και συνεχίζουμε να καινοτομούμε για να ανταποκριθούμε στις προκλήσεις του αύριο. Μάθετε περισσότερα στο www.aig.com.gr/BusinessGuard ή επικοινωνήστε με τον ασφαλιστικό σας σύμβουλο.



Bring on tomorrow

Η ασφαλιστική κάλυψη παρέχεται από την ασφαλιστική εταιρία AIG Europe Limited με νόμιμο αντιπρόσωπο στην Ελλάδα την AIG Ελλάς ΑΕ. Η παρούσα καταχώρηση είναι ενημερωτική και δεν παρέχει καμία απολύτως ασφαλιστική κάλυψη.

ΠΟΙΟΙ ΑΣΦΑΛΙΣΜΕΝΟΙ ΜΠΟΡΟΥΝ ΝΑ ΣΥΝΤΑΞΙΟΔΟΤΗΘΟΥΝ ΣΗΜΕΡΑ. ΤΙ ΙΣΧΥΕΙ ΓΙΑ ΤΗΝ 35ΕΤΙΑ

Σύνταξη πριν από τα 62 έτη



Ευκαιρία η διαδοχική ασφάλιση για τους αυτοαπασχολούμενους

Στον ΟΑΕΕ και ΕΤΑΑ παρότι εκεί η 35ετία συνδυάζεται με το 60ό έτος, οι ασφαλισμένοι έχουν τη δυνατότητα να φύγουν στα 58 με διαδοχική ασφάλιση στο ΙΚΑ. Θα πρέπει όμως η ασφάλισή τους από τον ΟΑΕΕ στο ΙΚΑ να είχε γίνει μέχρι το 2011 και να εξακολουθούν και σήμερα να είναι ασφαλισμένοι. ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑ: Ασφαλισμένος στον ΟΑΕΕ ως το 2008 με 29 χρόνια. Αν έμενε στον ΟΑΕΕ θα έπρεπε να αναγνωρίσει μετά το 2011 πηλασματικό χρόνο για να συμπληρώσει 35ετία και να βγει στη σύνταξη στα 60. Με ασφάλιση στο ΙΚΑ όμως κερδίζει την έξοδο δύο χρόνια νωρίτερα στα 58.

Με ασφάλιση αρχικά στο ΤΣΜΕΔΕ, ΤΣΑΥ, Ταμείο Νομικών και στη συνέχεια στο ΙΚΑ. Και εδώ, αντί για σύνταξη στα 60 οι άνδρες ασφαλισμένοι κερδίζουν την έξοδο στα 58, αρκεί να συμπληρώνουν 35ετία ως και το 2011.

Κατ' εξαίρεση σε ηλικία μικρότερη των 58 μπορούν να συνταξιοδοτηθούν:

- Παλιαιοί και νέοι ασφαλισμένοι που συνταξιοδοτούνταν ως σύζυγοι, γονείς ή αδελφοί ατόμων με αναπηρία, με 7.500 ημέρες ασφάλισης χωρίς όριο ηλικίας συνταξιοδότησης, αφού πρώτα θεσπίζεται ως όριο ηλικίας συνταξιοδότησης το 55ο έτος. Για παράδειγμα, ασφαλισμένος που είναι σύζυγος, γονέας ή αδελφός ατόμων με αναπηρία, συμπληρώνει τις 7.500 ημέρες ασφάλισης το 2017 δικαιούται σύνταξη με τη συμπλήρωση της ηλικίας των 57 ετών και 8 μηνών, στο νέο όριο ηλικίας που ισχύει για την ηλικία των 55 ετών για το έτος 2017.

- Στα βαρέα και ανθυγιεινά, θεμελιωμένο συνταξιοδοτικό δικαίωμα έχουν όσοι συμπλήρωσαν 10.500 έτη εκ των οποίων τα 7.500 βαρέα κατά την 31η Δεκεμβρίου του 2010. Τα άτομα που ανήκουν σε αυτή την κατηγορία, μπορούν να βγουν με πλήρη σύνταξη στα 55 ή με μειωμένη σύνταξη στα 53. Αν τα 10.500 έτη και τα 7.500 βαρέα συμπληρώνονται το 2012, τότε ο ασφαλισμένος θα βγει στα 56,5 με πλήρη σύνταξη ή στα 54,5 με μειωμένη. Αν τα έτη συμπληρωθούν από το 2013 και μετά, το όριο ανεβαίνει στα 60 και 9 μήνες για την κύρια σύνταξη και στα 58 και 9 μήνες για την επικουρική.

Δικαίωμα για «έξοδο» στη σύνταξη νωρίτερα από τα 62 έτη, ακόμα και στα 58, δε διατηρούν μόνο οι μητέρες ανηλικιών αλλή και άλλες «τυχερές» κατηγορίες ασφαλισμένων που έχουν συμπληρώσει 35ετία.

Πρόκειται για ασφαλισμένους οι οποίοι μπορούν να αποχωρήσουν με τα παλαιά όρια ηλικίας (των 60, 58, 55, 52 ή και 50 ετών) εφόσον τα είχαν συμπληρώσει ως τις 18/8/2015, που ψηφίστηκαν οι εφαρμοστικοί νόμοι, ή επιβαρύνονται «ακροθιγώς» και μπορούν να βγουν στη σύνταξη με τις μεταβατικές διατάξεις έως το 2022.

Ωστόσο οι ασφαλισμένοι που θα κάνουν αίτηση συνταξιοδότησης μετά την ψήφιση του ασφαλιστικού νομοσχεδίου, ακόμα και αν «γλιτώσαν» την αύξηση των ορίων, δε θα ξεφύγουν από το νέο τρόπο υπολογισμού των συντάξεων με μειωμένους συντελεστές. Άρα, θα σκεφτούν δύο φορές, να βγουν στη σύνταξη, εφόσον έχουν δουλειά βέβαια, αφού οι νέες συντάξεις εκτιμάται ότι θα είναι μειωμένες κατά 20% (μεσοσταθμικά) σε σχέση με τις σημερινές. Επιπλέον, πρέπει να λάβουν υπόψη τους ότι σε περίπτωση πρόωρης αποχώρησης με μειωμένη σύνταξη, θα έχουν επιπλέον ποινή 10% στο ποσό που θα πάρουν.

Το δικαίωμα για έξοδο με 35ετία στις ηλικίες 58-62 διατηρούν αρκετές κατηγορίες ασφαλισμένων, σε Δημόσιο, ΙΚΑ και Ταμεία ΔΕΚΟ, τραπεζών που

- ασφαλίστηκαν πριν το 1993 και θεμελίωσαν δικαίωμα μέχρι το τέλος του 2012.

- έχουν έστω και μια ημέρα ασφάλισης προ του 1983

Αναλυτικά, για τους ασφαλισμένους προ του 1983, από τις 19/8/2015 καταργήθηκε το δικαίωμα να συνταξιοδοτηθούν με 35ετία χωρίς όριο ηλικίας. Από πέρυσι, πρέπει να συμπληρώσουν το 58ο έτος και να συνταξιοδοτηθούν με το νέο βηματισμό που αυξάνει σταδιακά τα όρια ηλικίας σταδιακά έως τα

62, το 2022. Αυτή η διάταξη εγκλωβίζει χιλιάδες ασφαλισμένους και ανεβάζει την ηλικία αποχώρησης για τους παλαιότερους έως και 7 έτη. Λιγότερο θίγονται οι ασφαλισμένοι του ΙΚΑ αφού έτσι κι αλλιώς το όριο των 58 ετών ίσχυε χωρίς διαχωρισμό (πριν από το 1983 ή μετά).

Απαραίτητη προϋπόθεση, οι ασφαλισμένοι να έχουν συμπληρώσει 10.500 -11.000 έτη από 2010-2012. Οι ασφαλισμένοι που είχαν κλείσει το 58ο ή το 59ο έτος της ηλικίας τους μέχρι 18/8/2015, αλλιώς δεν συμπληρώνουν 10.500 ημέρες ως το 2012, ώστε να κατοχυρώσουν αυτή την ηλικία ως ηλικία συνταξιοδότησης, θα πρέπει να αναγνωρίσουν πηλασματικούς χρόνους, ώστε να συμπληρώσουν τις 10.500 ημέρες μέχρι το 2012. (σ.σ. ο στρατός αναγνωρίζεται για θεμελίωση στο 58ο έτος, ενώ νωρίτερα μόνο για προσαύξηση σύνταξης)

Έτσι, οι ασφαλισμένοι που ήταν 58 ετών το 2015, αλλιώς δεν πρόλαβαν να υποβάλουν αίτηση πριν τις 18 Αυγούστου που ψηφίστηκε ο νόμος, κατοχύρωσαν το δικαίωμα να συνταξιοδοτηθούν στα 58,6.

- Ασφαλισμένοι που είναι φέτος (2016) ή θα γίνουν 58 τους επόμενους μήνες, μπορούν να συνταξιοδοτηθούν στα 59
- Ασφαλισμένοι που συμπληρώνουν το όριο των 58 το 2017, μπορούν να συνταξιοδοτηθούν στα 59,6
- Ασφαλισμένοι που συμπληρώνουν τα 58 το 2018, μπορούν να συνταξιοδοτηθούν στα 60
- Ασφαλισμένοι που συμπληρώνουν τα 58 το 2019, μπορούν να συνταξιοδοτηθούν στα 60,6
- Ασφαλισμένοι που συμπληρώνουν τα 58 το 2020, μπορούν να συνταξιοδοτηθούν στα 61.
- Ασφαλισμένοι που συμπληρώνουν το 2021 τα 58, μπορούν να συνταξιοδοτηθούν στα 61,5
- Ασφαλισμένοι που συμπληρώνουν το 2022 τα 58, μπορούν να συνταξιοδοτηθούν στα 62.

Νίκος Φράγκος: Με καλύτερη διαχείριση η περιουσία των ταμείων θα είχε διπλασιαστεί

Ενδιαφέρουσα είναι η προσέγγιση του γενικού γραμματέα κοινωνικών ασφαλίσεων καθηγητή Νικόλαου Φράγκου στη διάρκεια της ημερίδας στο Ελληνο-Αμερικανικό Εμπορικό Επιμελητήριο για την κοινωνική ασφάλιση.

Ο κ.Φράγκος αναλύει το ρόλο που θα μπορούσαν να έχουν παίξει τα αποθεματικά των ταμείων στην απομείωση του χρέους, αν δεν είχαν συρρικνωθεί στα 13 δισ (2014) από 25 δισ που ήταν το 2004, εξαιτίας του PSI, των δομημένων ομολόγων και της κακής διαχείρισης των χαρτοφυλακίων.

Σύμφωνα με τους υπολογισμούς του η συνολική περιουσία σήμερα των Ταμείων (μαζί με τον ΑΚΑΓΕ) μετά βίας φθάνει στα 20 δισ. όταν χώρες όπως η Φινλανδία, με τον μισό πληθυσμό της Ελλάδας, μετρούν αποθεματικά 200 δισ ευρώ στα ταμεία τους.

Σύμφωνα με τα μοντέλα που έχει επεξεργαστεί ο γενικός γραμματέας με την κατάλληλη



Στο βήμα ο κ. Νίκος Φράγκος

διαχείριση (ελαχιστοποίηση κινδύνου, μεγιστοποίηση οφέλους), τα αποθεματικά θα μπορούσαν σήμερα να είχαν διπλασιαστεί.

«Με την κατάλληλη διαχείριση, τα αποθεματικά μπορούσαν σήμερα να είχαν φτάσει τα 47,5 δισ – είπε χαρακτηριστικά – και τα ταμεία να συμμετείχαν ως μέτοχοι σε μεγάλες επενδύσεις της προηγούμενης δεκαετίας όπως το αεροδρόμιο και η Αττική οδός»

Μάλιστα, αν αναλάμβανε τη διαχείριση κάποιο μεγάλο fund, όπως το κληροδότημα του πανε-

πιστημίου Yale το ύψος των αποθεματικών εκτιμά ότι θα έφθανε τα σε 74,5 δισ ευρώ.

Ο Ν. Φράγκος επισήμανε ακόμη ότι η κρατική δαπάνη για τη νέα εθνική σύνταξη των 384 ευρώ θα ανέλθει σε ετήσια βάση στα 12-13 δισ. ευρώ, το οποίο αντιστοιχεί στο 6,6% του ΑΕΠ και θα μειωθεί στο 5% του ΑΕΠ τα επόμενα χρόνια. Όπως τόνισε, δέσμευση της χώρας έναντι των δανειστών είναι να μην υπερβεί η εθνική συνταξιοδοτική δαπάνη το 16% του ΑΕΠ.

Εξέλιξη περιουσίας Φορέων Κοινωνικής Ασφάλισης

ΕΤΟΣ	ΑΞΙΑ ΑΚΙΝΗΤΩΝ	ΑΞΙΑ ΚΑΤΑΘΕΣΕΩΝ	ΑΞΙΑ ΧΡΕΟΓΡΑΦΩΝ	ΣΥΝΟΛΟ	ΣΥΝΟΛΟ ΜΕ ΑΚΑΓΕ
1993	556.736,61	753.062,36	1.975.326,78	3.285.125,75	3.285.125,75
1994	581.605,28	904.005,87	2.812.161,41	4.297.772,56	4.297.772,56
1995	650.180,04	1.612.764,41	4.536.212,90	6.799.157,35	6.799.157,35
1996	674.280,37	1.767.487,94	5.658.044,91	8.099.813,22	8.099.813,22
1997	713.501,39	2.354.847,18	6.167.457,78	9.235.806,35	9.235.806,35
1998	762.355,39	2.788.622,91	6.770.843,07	10.321.821,37	10.321.821,37
1999	794.501,95	3.762.632,95	11.919.405,64	16.476.540,54	16.476.540,54
2000	834.227,04	3.635.793,69	11.072.847,53	15.542.868,26	15.542.868,26
2001	981.477,78	5.303.956,56	10.385.452,25	16.670.886,59	16.670.886,59
2002	1.001.133,29	6.793.953,45	10.326.332,06	18.121.418,80	18.121.418,80
2003	717.423,58	8.506.662,02	12.602.840,34	21.826.925,94	21.826.925,94
2004	696.929,41	10.206.248,32	14.734.484,79	25.637.662,52	25.637.662,52
2005	699.855,46	12.474.363,15	15.738.568,69	28.981.308,23	28.981.308,23
2006	950.731,79	12.935.487,65	15.260.432,33	29.213.933,09	29.213.933,09
2007	1.313.620,42	14.836.555,40	15.049.447,03	31.286.118,71	31.286.118,71
2008	1.400.905,27	16.229.187,49	11.871.051,96	29.561.967,26	29.561.967,26
2009	1.507.217,12	16.794.935,16	13.006.194,63	31.308.346,91	31.308.346,91
2010	1.507.217,12	16.082.545,33	10.946.759,21	28.536.521,65	29.734.659,79
2011	1.507.217,12	17.804.720,85	9.330.019,52	28.641.957,49	28.641.957,49
2012	1.507.217,12	7.078.780,21	5.684.278,94	14.270.276,27	15.789.829,48
2013	1.507.217,12	6.144.687,25	6.247.185,94	13.899.090,31	16.236.167,73
2014	1.429.346,22	2.742.479,64	10.858.599,95	15.030.425,81	18.523.918,30
2015*	1.429.346,22	2.411.317,46	11.478.561,57	15.319.225,25	19.865.321,74

Αποδόσεις Περιουσίας Συνταξιοδοτικών Ταμείων Yale Endowment Fund

ΕΤΟΣ	ΕΞΕΛΙΞΗ ΠΕΡΙΟΥΣΙΑΣ	YALE Μέση Απόδοση	YALE Υποθετική Εξέλιξη Περιουσίας
1998	9.559.466	18%	11.280.170
1999	15.682.039	12,20%	12.656.351
2000	14.708.641	41%	17.845.454
2001	15.689.409	9,20%	19.487.236
2002	17.120.286	0,70%	19.623.647
2003	21.109.502	8,80%	21.350.528
2004	24.940.733	19,40%	25.492.530
2005	28.212.931	22,30%	31.177.364
2006	28.195.919	22,90%	38.316.981
2007	29.886.002	28,00%	49.045.735
2008	28.100.239	4,50%	51.252.793
2009	29.801.129	-24,60%	38.644.606
2010	27.029.304	8,90%	42.083.976
2011	27.134.740	21,90%	51.300.367
2012	12.763.059	4,70%	53.711.484
2013	12.391.873	12,50%	60.425.420
2014	13.601.079	20,20%	72.631.354

Κρατική Χρηματοδότηση Συνταξιοδοτικού Συστήματος (ενδεικτικά στοιχεία)

Φ.Κ.Α.	2010	2011	2012	2013	2014	2015	ΣΥΝΟΛΟ
ΙΚΑ-ΕΤΑΜ	3.125	4.642	4.473	3.697	3.279	3.557	22.773
ΟΑΕΕ	1.624	1.636	1.902	2.058	1.690	1.595	10.505
ΝΑΤ	1.142	1.165	1.005	1.065	985	976	6.338
ΟΓΑ	6.724	6.507	5.404	4.426	4.165	3.913	31.139
ΣΥΝΟΛΟ	12.615	13.950	12.784	11.246	10.119	10.041	70.755
ΓΕΝΙΚΟ ΣΥΝΟΛΟ	16.657	21.009	16.260	18.108	13.828	12.776	98.638

Απώλειες λόγω PSI

	Κοινό Κεφάλαιο στην ΤτΕ		Ομολογιακό Χαρτοφυλάκιο των Ταμείων	
	ΠΡΟ PSI	ΜΕΤΑ PSI	ΠΡΟ PSI	ΜΕΤΑ PSI
ΣΥΝΟΛΟ	19.140.674.238,46	10.137.078.611,53	6.520.571.581,71	3.926.743.252,32
ΑΠΟΜΕΙΩΣΗ	9.003.595.626,93 €		2.593.828.329,39 €	
ΓΕΝΙΚΟ ΣΥΝΟΛΟ	11.597.423.956,32			

ΔΑΠΑΝΕΣ ΚΟΙΝΩΝΙΚΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ

(ποσά σε εκατ. €) (μεταφορές από τον κρατικό προϋπολογισμό)

	2010	2011	2012	2013	2014
ΣΥΝΟΛΟ	16.657	21.009	16.260	18.108	13.828
ΑΕΠ (ΕΛΣΤΑΤ)	222.151	208.532	193.347	182.054	179.081
% ΣΥΝΟΛΟ ΚΟΙΝ. ΔΑΠΑΝΗΣ/ΑΕΠ	7,50%	10,07%	8,41%	9,95%	7,72%



Η ομάδα της Allianz Direct

Allianz Direct: Κέρδισε την εμπιστοσύνη της αγοράς

Με δύο βραβεία βραβεύθηκε η Allianz Direct, το κανάλι απευθείας πώλησης ασφάλειας αυτοκινήτου της Allianz Ελλάδος, στα φετινά Sales Excellence Awards. Ειδικότερα, απέσπασε το Silver βραβείο στην κατηγορία «Πωλήσεις μέσω Internet», αλλά και σε συνεργασία με την iProspect Greece, το Gold βραβείο στην κατηγορία «Ψηφιακό Μάρκετινγκ & Social Media στις Πωλήσεις».

Η Allianz Direct, ένα συνεχώς αναπτυσσόμενο κανάλι πώλησης ασφάλειας αυτοκινήτου, αξιοποιώντας καινοτόμες πρακτικές πωλήσεων αλλά και έχοντας ως σαφή προσανατολισμό την άμεση και ποιοτική εξυπηρέτηση των πελατών της, κατάφερε να κερδίσει την εμπιστοσύνη της αγοράς, αποσπώντας δύο σημαντικά βραβεία. Με μότο της «Direct όταν την αποκτάς, Allianz όταν τη χρειάζεσαι», η Allianz Direct εναρμονίζει την αμεσότητα και ευ-

λιξία των online αγορών, με την αξιοπιστία και εμπιστοσύνη ενός μεγάλου ομίλου, έτσι ώστε να προσφέρει υψηλού επιπέδου υπηρεσίες και βέλτιστη εξυπηρέτηση σε όλους εκείνους που την εμπιστεύονται καθημερινά για την ασφάλισή τους.

Allianz Direct: Ασφάλεια αυτοκινήτου σε άτοκες δόσεις

Την ίδια ώρα για τους ασφαλισμένους που θέλουν ασφάλεια κάθε μέρα, αλλά ασφαλιστρα κάθε μήνα, η Allianz Direct προσφέρει τώρα τη δυνατότητα πληρωμής σε άτοκες μηνιαίες δόσεις.

Με γνώμονα πάντα την καλύτερη εξυπηρέτηση των πελατών της και ανταποκρινόμενη στις ανάγκες τους όπως τονίζεται, η Allianz Direct δίνει τώρα τη δυνατότητα σε όσους το επιθυμούν να εξοφλήσουν το συμβόλαιο για την ασφάλεια του αυτο-

κινήτου τους σε άτοκες μηνιαίες δόσεις, μέσω της πιστωτικής τους κάρτας. Η Allianz Direct προσφέρει πλήρεις καλύψεις για την ασφάλιση του αυτοκινήτου, σε 3 προγράμματα με βασικές αλλά και προαιρετικές καλύψεις. Επιπλέον, τα ευέλικτα προγράμματα της Allianz Direct σας δίνουν τη δυνατότητα επιλογής ανάμεσα σε τρίμηνα, εξάμηνα ή ετήσιας διάρκειας συμβόλαια. Οι ασφαλισμένοι που θα επιλέξουν την Allianz Direct, σε όποιο πρόγραμμα κι αν επιλέξουν έχουν:

- 10% έκπτωση στα ετήσια συμβόλαια
- Πλήρη οδική βοήθεια σε Ελλάδα και Ευρώπη
- Κάλυψη από ανασφάλιστα οχήματα
- Επισκευή του αυτοκινήτου σας χωρίς καταβολή χρημάτων από εσάς στα συνεργαζόμενα συνεργεία
- Άμεση έκδοση και αποστολή του συμβολαίου στο email σας

Matrix Broker at Lloyds: Δεκάχρονη παρουσία στην ελληνική αγορά

Με ένα μεγάλο πάρτυ, παρουσία περισσότερων από 300 εκπροσώπων του ασφαλιστικού κλάδου, αλλά και του επιχειρηματικού και ναυτιλιακού κόσμου, η Matrix Broker at Lloyd's γιόρτασε την 10η επέτειο λειτουργίας της ως αμιγώς ελληνική επιχείρηση. Με guest star την Άννα Βίση, οι προσκεκλημένοι της Matrix είχαν την ευκαιρία να γιορτάσουν μαζί με τα στελέχη της εταιρίας, αυτήν την σημαντική επέτειο του πρώτου αντασφαλιστικού μεσιτικού ομίλου ελληνικών συμφερόντων.

Στο πλαίσιο του σύντομου χαιρετισμού του, ο CEO της εταιρίας Δημήτρης Τσεσμετζόγλου ευχαρίστησε τους παριστάμενους για την παρουσία τους, αλλά κυρίως για την πολύτιμη φιλία τους και υπογράμμισε ότι το δεκαετές αυτό ταξίδι της MATRIX μας έδωσε την χαρά και την τιμή να αποκτήσουμε πολλούς φίλους. Φίλους που είμαστε βέβαιοι ότι θα τους έχουμε μαζί μας και στην συνέχεια του ταξιδιού και που μαζί τους θα γιορτάσουμε πολλές ακόμη δεκαετίες επιτυχιών, υπογράμμισε ο κ. Τσεσμετζόγλου.

Κατά τα τελευταία δέκα χρόνια η Matrix, η μοναδική ελληνική μεσιτική Broker at Lloyd's, προτείνει καινοτόμες λύσεις που – εκτός από την παραδοσιακή τοποθέτηση κινδύνων στις διεθνείς αντασφαλιστικές αγορές – εκτείνονται στην ενίσχυση της κεφαλαιακής βάσης των ασφαλιστικών επιχειρήσεων, στην δημιουργία πρωτοποριακών και καινοτόμων μοντέλων αποθεματοποίησης, αλλά και στην διεύρυνση του φάσματος των καλύψεων που μπορεί να παρέχει



Η Άννα Βίση στη σκηνή

μία εταιρία στους καταναλωτές της. Η προσωπική, ταχύτατη εξυπηρέτηση από την στιγμή του αιτήματος μέχρι και τον διακανονισμό της ζημίας, καθώς και οι υπηρεσίες προστιθέμενης αξίας που βρίσκονται στην διάθεση όλων των πελατών της MATRIX, ανεξαρτήτως του μεγέθους τους, κατά τα τελευταία χρόνια την έχουν τοποθετήσει ως κορυφαία μεσιτική

σε επίπεδο ανταπόκρισης και customer service σε ευρωπαϊκό και διεθνές επίπεδο (Intelligent Insurer Global & European Awards).

Σήμερα η Matrix, με μερίδιο αγοράς που ξεπερνάει το 65% σε στοχευμένες αγορές, διαθέτει 5 γραφεία σε πέντε χώρες (Αθήνα, Λονδίνο, Λευκωσία, Κωνσταντινούπολη, Γιοχάνεσμπουργκ), μία



Ο κ. Δημήτρης Τσεσμετζόγλου

θυγατρική με αντικείμενο τις θαλασσοασφάλειες – την Matrix MIRB Marine Brokers – περισσότερα από 80 έμπειρα και άρτια καταρτισμένα στελέχη και συνεργασίες με εξειδικευμένους συμβούλους σε περισσότερες από 20 χώρες.

Με ετήσιο μεσοσταθμικό ρυθμό ανάπτυξης που ξεπερνάει το 22%, συνεχή και αδιάλειπτη κερδοφορία

και ισχυρή κεφαλαιακή βάση, η Matrix συμβάλλει στην διάδοση και διαφύλαξη της πολιτιστικής μας κληρονομιάς, ενισχύει συνεχώς την δράση της σε επίπεδο εταιρικής κοινωνικής ευθύνης και εντείνει καθημερινά την προσπάθεια για παροχή υψηλού επιπέδου και καινοτόμων υπηρεσιών, στιβαρή οργανική ανάπτυξη και επέκταση των δραστηριοτήτων της.

Όμιλος Eurolife ERB

Συστήνει γενική διεύθυνση Τεχνολογίας & Ανάπτυξης



Η κ. Βασιλική Τόγια

ΣΤΙΣ ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΕΣ προτεραιότητες κατατάσσει ο όμιλος Eurolife ERB τις νέες τεχνολογίες, αναγνωρίζοντας τις προκλήσεις των καιρών.

Στο πλαίσιο αυτό συστήνει τη γενική διεύθυνση Τεχνολογίας και Ανάπτυξης με επικεφαλής την αναπληρώτρια γενική διευθύντρια κα Βασιλική Τόγια. Όπως τονίζεται σκοπός της γενικής διεύθυνσης είναι η παρακολούθηση των σύγχρονων τεχνολογιών και η διερεύνηση του τρόπου αξιοποίησης των τεχνολογιών αυτών για την αναβάθμιση των προϊόντων και υπηρεσιών του ομίλου, καθώς και για τη βελτίωση της εμπειρίας που παρέχει στους πελάτες και συνεργάτες του.

Η κα Τόγια διαθέτει 17 χρόνια εμπειρίας στο χώρο των συμβουλευτικών και χρηματοοικονομικών επιχειρήσεων, έχοντας ηγηθεί με επιτυχία στρατηγικών μετασχηματισμών και μεγάλων έργων, και διαθέτοντας βαθιά γνώση στη συνεχή βελτίωση των κρίσιμων εταιρικών λειτουργιών. Έχει πτυχίο Οικονομικών Επιστημών από το American College of Greece και είναι κάτοχος Master of Science in Economics & Finance και Master of Philosophy in Industrial & Business Studies από το University of Warwick.

Coordinators S.A

Εξετάσεις πραγματογνωμόνων

ΜΕ ΕΠΙΤΥΧΙΑ ολοκληρώθηκαν οι εξετάσεις των ασφαλιστικών πραγματογνωμόνων εκτιμητών ζημιών ασφαλίσεων της πρώτης περιόδου, βάσει του αναγνωρισμένου & κατοχυρωμένου συστήματος MQI (Πράξη υπ' αριθ. 26/9/2003/Αρ.Π.Ι. 18.958). Οι εξετάσεις πραγματοποιήθηκαν από τον εκπαιδευτικό φορέα Coordinators S.A σε συνεργασία με την (Επιστημονική & Επαγγελματική Ένωση Πιστοποιημένων Ασφαλιστικών Προσώπων Ευρωπαϊκού Οικονομικού Χώρου E.E.M.C./MQI). Οι 78 νέοι ασφαλιστικοί Πραγματογνώμονες συμμετείχαν στην εξεταστική του συστήματος μετά από εκπαίδευση για την απόκτηση του αναγνωρισμένου τίτλου σπουδών από το Υπουργείο Παιδείας, προκειμένου να ασκήσουν το επάγγελμα. Την προσεχή Τετάρτη 20 Απριλίου θα πραγματοποιηθεί νέα εξεταστική για παλαιούς πραγματογνώμονες που επιθυμούν να πιστοποιηθούν με το σύστημα, ενώ στις 23 Μαΐου 2016 θα πραγματοποιηθούν οι επόμενες εξετάσεις για τα επόμενα group εκπαίδευσης των προγραμμάτων του φορέα Coordinators S.A

Εθνική Τράπεζα: Νέα χρηματοδοτικά εργαλεία για μικρομεσαίες επιχειρήσεις

Νέα εργαλεία για τη χρηματοδότηση των μικρομεσαίων επιχειρήσεων μέσω «Αθυσίδων Αξίας», ανακοίνωσε η πρόεδρος της Εθνικής Τράπεζας κα Λούκα Κατσέλη. Πρόκειται για ένα καινοτόμο χρηματοδοτικό εργαλείο για όλες τις επιχειρήσεις οι οποίες περιλαμβάνονται σε αθυσίδες αξίας παραγωγής, που ξεκινάει με τη χρηματοδότηση συστάδας επιχειρήσεων που συνδέονται με τη ναυπήγηση πλοίων.

σελ.
21



BANCASSURANCE & Banking



ΟΙ ΠΡΟΤΑΣΕΙΣ ΤΩΝ ΤΡΑΠΕΖΩΝ ΓΙΑ ΝΑ ΠΛΗΡΩΣΟΥΝ ΟΙ ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΟΙ ΚΑΚΟΠΛΗΡΩΤΕΣ



Πώς θα εντοπιστούν οι «μπαταχτσήδες»

- ▶ **Αλλαγές στο νόμο Κατσέλη.**
- ▶ **Κλειδί η λειτουργία της Διεύθυνσης Πλούτου**
- ▶ **Προστασία πρώτης κατοικίας μόνο για όσους πιστοποιούνται ότι ανήκουν στις ευάλωτες ομάδες**

Του ΧΡΗΣΤΟΥ ΚΙΤΣΙΟΥ

Σειρά προτάσεων, ώστε να υπάρξει ένα ευέλικτο και αποτελεσματικό πλαίσιο για τη διαχείριση των κόκκινων δανείων, το οποίο θα προστατεύει μεν τα εύλητα νοικοκυριά χωρίς, όμως, να επιτρέπει στους «μπαταχτσήδες» να κάνουν χρήση της παραπάνω προστασίας, έχουν υποβάλει οι τράπεζες σε αρχές και κυβέρνηση.

Το πρόβλημα των μη εξυπηρετούμενων ανοιγμάτων (Non Performing

Συνέχεια στη σελ. 12

Τι συμβαίνει με την Credicom και το σχήμα επενδυτών

Πολλά και εν πολλοίς ανυπόστατα έχουν γραφεί τις τελευταίες ημέρες όσον αφορά στην Credicom Consumer Finance, θυγατρική της Credit Agricole στην Ελλάδα, η οποία εξειδικεύεται στη χορήγηση καταναλωτικών δανείων και ως εκ τούτου δεν διαθέτει δίκτυο.

Για να βάλουμε τα πράγματα σε μια σειρά αξεκινήσουμε από τα αυτονόητα. Η Credit Agricole, ήδη, από την εποχή που αποχώρησε από την Εμπο-

ρική Τράπεζα, χρυσοπληρώνοντας την Alpha, ήθελε να πουλήσει και την Credicom.

Η πρώτη απόπειρα πώλησης, πριν από μερικά χρόνια, παρ' ολίγο να στεφθεί με επιτυχία αλλή τη τελευταία στιγμή οι Γάλλοι υπαναχώρησαν.

Αντιθέτως αυτή τη φορά ο διαγωνισμός απέδωσε.

Από τα έξι σχήματα που κατέθεσαν προσφορές επιλέχθηκε από τους Γάλλους και το σύμβουλο

πώλησης Deloitte αυτή ενός βρετανικού fund.

Η προσφορά αφορά στην εξαγορά του 100% της Credicom. Το fund επιδιώκει να μπει στην αγορά διαχείρισης μη εξυπηρετούμενων ανοιγμάτων και η Credicom πέραν του χαρτοφυλακίου που διαθέτει, αποτελεί ιδανική πηληφόρμα.

Άρα, το ενδιαφέρον δεν εστιάζεται στο αν η Credicom έχει ή όχι άδεια για το σύνολο των τραπεζικών εργασιών (σ.σ. παραμένει θολό αν η άδεια

που διαθέτει επιτρέπει την δραστηριοποίησή της σε καταθετικά προϊόντα), αλλή αν θα μετατραπεί σε επενδυτική τράπεζα με ειδικευση στις αναδιարθρώσεις επιχειρήσεων.

Τον επικεφαλής, πάντως, τον έχουν ήδη βρει οι Βρετανοί. Θα πρέπει όμως να παρέλθει ο αναγκαίος χρόνος που προβλέπει η ρήτρα της πρόσφατης αποχώρησής του από τράπεζα, πριν αναλάβει τα καθήκοντά του.

Τράπεζες: Πώς θα εντοπιστούν οι «μπαταχτοήδες»

Συνέχεια από τη σελ. 11

Exposures- NPEs) τείνει να γίνει εφιαλτικό για τη συστημική ευστάθεια των τραπεζών και την πορεία της οικονομίας. Το ύψος τους στο τέλος του 2015 έφθασε για τις εν Ελλάδι χορηγήσεις στα 102 δις ευρώ.

Σχεδόν ένα στα δύο δάνεια, δηλαδή, που έχουν χορηγηθεί στη χώρα μας είναι είτε μη εξυπηρετούμενο (86 δις ευρώ), είτε έχει ρυθμισθεί χωρίς να περάσει 12μηνο κανονικής εξυπηρέτησης, είτε τέλος έχει απομειωθεί καθώς εκτιμάται ότι για να εξοφληθεί θα απαιτηθεί ρευστοποίηση των εξασφαλίσεων.

Για να αντιμετωπισθεί το πρόβλημα απαιτείται πάνω από όλα, σύμφωνα με τραπεζικά στελέχη, πολιτική σταθερότητα και επιστροφή της οικονομίας σε ρυθμούς ανάπτυξης. Το παράδειγμα του 2014 είναι ενδεικτικό. Από το 8 τρίμηνο του 2013 ως και το 7 τρίμηνο του 2014 οι τράπεζες κατάφεραν με σειρά ρυθμίσεων να περιορίσουν το εύρος των μη εξυπηρετούμενων δανείων τη στιγμή που ο ρυθμός δημιουργίας νέων επιβράδυνε επίσης σημαντικά.

Δυστυχώς, ακολούθησε η τεράστια αβεβαιότητα των πρώτων έξι μηνών του 2015 που οδήγησε το 80% όσων είχαν ρυθμίσει το δάνειό τους να σταματήσουν την εξυπηρέτησή του, ενώ η επιβολή των capital controls αύξησε και πάλι το ρυθμό δημιουργίας μη εξυπηρετούμενων δανείων.

Πέραν της προαπαιτούμενης σταθερότητας και σταδιακής ανάκαμψης της οικονομίας απαιτούνται, σύμφωνα πάντα με τις τράπεζες, βελτιώσεις στο υφιστάμενο νομικό και κανονιστικό πλαίσιο υπό το οποίο διενεργείται η διαχείριση των κόκκινων δανείων.

Οι τράπεζες εκτιμούν ότι ένα 25% με 30% όσων έχουν υποβάλει αίτηση υπαγωγής στο νόμο Κατσέλη έχουν τα εισοδήματά και την περιουσιακή κατάσταση για να αποπληρώσουν το δάνειο που σχετίζεται με την πρώτη κατοικία.

Σπεύδουν, όμως, να αξιοποιήσουν τη συμφόρηση που παρατηρείται ως προς την εκδίκαση των αιτήσεων (σ.σ πρόσφατα ορίστηκε δικαίωμα για το 2029!) καθώς ο αριθμός τους έχει



ξεπεράσει τις 170 χιλ. Με αυτόν τον τρόπο εξασφαλίζουν εις βάρος του συστήματος πολυετή

προστασία καθώς μέχρι την εκδίκαση της αίτησης υποχρεούνται βάσει του νόμου να καταβά-

λουν μόλις το 10% των εισοδημάτων τους για την αποπληρωμή του δανείου.

Τι προτείνουν οι τράπεζες για να καταστεί λειτουργικό το πλαίσιο

ΝΑ ΛΕΙΤΟΥΡΓΗΣΕΙ εντός του έτους η Διεύθυνση Πλούτου, η οποία θα υπάγεται είτε στο υπουργείο Οικονομικών είτε στην ΤτΕ και θα αξιολογεί την ικανότητα των δανειοληπτών να αποπληρώσουν ή όχι τις υποχρεώσεις τους απέναντι στις τράπεζες βάσει εισοδημάτων και περιουσιακής κατάστασης

- Να λειτουργήσει το περιουσιολόγιο, το οποίο όχι μόνο θα αναδείξει την πραγματική περιουσιακή κατάσταση όλων των Ελλήνων και φυσικά των δανειοληπτών αλλά θα αποκαλύψει και μέρος από τα μαύρα εισοδήματα στο βαθμό που οι δαπάνες δεν δικαιολογούνται από τα δηλωθέντα εισοδήματα.

- Στην ίδια κατεύθυνση θετικά θα λειτουργήσει και η δέσμευση που ανέλαβαν κυβέρνηση και αρχές για δημιουργία βάσης δεδομένων συνοδικού χρέους των επιχειρήσεων και των φυσικών προσώπων, τόσο προς τον ιδιωτικό, όσο και προς το δημόσιο τομέα. Η βάση δεδομένων θα επιτρέψει ανάλογα με τη συνολική επιβάρυνση να επιλέγονται τα κατάλληλα εργαλεία για την αντιμετώπιση των προβληματικών δανείων προς τις τράπεζες ή και των ληξιπρόθεσμων χρεών προς το Υπουργείο Οικονομικών, τους Οργανισμούς Κοινωνικής Ασφάλισης, τους Οργανισμούς Τοπικής Αυτοδιοίκησης κ.λπ.

- Να υπάρξουν βελτιώσεις στο νόμο Κατσέλη που θα έχουν ως στόχο να αποκλείουν όσους επιδιώκουν να τύχουν προστασίας ενώ έχουν οικονομική και περιουσιακή κατάσταση που επιτρέπει την εξυπηρέτηση των δανείων για πρώτη κατοικία.

- Να δοθεί δυνατότητα ανάθεσης διαχείρισης για όλα ανεξαιρέτως τα μη εξυπηρετούμενα δάνεια πέραν αυτών που θα ορίσει εκ νέου ο νομοθέτης (σ.σ βρίσκεται σε εξέλιξη η διαπραγμάτευση μεταξύ κυβέρνησης- Θεσμών). Για όσους δανειολήπτες πληρούν τα νέα κριτήρια προστασίας αποδεδειγμένα (σ.σ με πιστοποίηση από τη Διεύθυνση Πλούτου) οι τράπεζες θα διαγράφουν τα σχετικά δάνεια εξυγιαίνοντας τους ισολογισμούς τους.

- Πρόσληψη και εκπαίδευση δικαστικών λειτουργιών, ώστε να καταρτιστεί εξειδικευμένο δικαστικό σώμα και να συσταθεί ειδικός τύπος δικαστηρίων αποκλειστικά για ζητήματα προβληματικών δανείων, αφεργγυότητας και πτωχεύσεων στα οποία θα εκδικάζονται σε καθημερινή βάση σχετικές υποθέσεις

- Στις επιχειρήσεις να καθίσταται υποχρεωτική η ανταλλαγή χρέους με μετοχές (debt/equity swap) χωρίς την προηγούμενη συναίνεση των μετόχων και εφόσον υπάρχει σύμφωνη γνώμη της πλειοψηφίας των πιστωτών.

Ραντεβού από Σεπτέμβριο για «κόκκινα» δάνεια

«ΑΠΟ ΣΕΠΤΕΜΒΡΙΟ ΚΑΙ ΒΛΕΠΟΥΜΕ» απαντούν ανεπίσημα οι τραπεζίτες στην ερώτηση πότε προβλέπουν να ξεκινήσει η διαδικασία αποτελεσματικότερης διαχείρισης των μη εξυπηρετούμενων δανείων εξαιτίας της καθυστέρησης στην ολοκλήρωση της αξιολόγησης που αφήνει μετέωρο το πλαίσιο για τα κόκκινα δάνεια. Θεωρητικά η πρώτη αξιολόγηση του προγράμματος θα έπρεπε να έχει κλείσει τον περασμένο Νοέμβριο. Βρισκόμαστε στον Απρίλιο με τη διαπραγμάτευση ανοικτή και φλέγον θέμα της το εύρος και τα εργαλεία που θα δοθούν στις τράπεζες προκειμένου να διαχειριστούν αποτελεσματικότερα τα μη εξυπηρετούμενα ανοίγματα που τον Δεκέμβριο του 2015 έφθασαν στα 102 δις ευρώ.

Με το νομοθετικό πλαίσιο να μην έχει ολοκληρωθεί, οι τράπεζες αδυνατούν να υποβάλουν στόχους σε Τράπεζα της Ελλάδος και Ενιαίο Εποπτικό Μηχανισμό και κυρίως αδυνατούν να συνάψουν συμφωνίες με ξένες εξειδικευμένες εταιρείες για τη διαχείριση τμήματος των προβληματικών δανείων τους. Δεν είναι τυχαίο ότι παρ'ότι έχει βγει και το κανονιστικό πλαίσιο για την αδειοδότηση εταιρειών διαχείρισης καμία προς το παρόν άδεια δεν έχει δοθεί.

«Τόσο οι τράπεζες, όσο και οι ενδιαφερόμενες πλατφόρμες και τα private equity funds περιμένουν την ολοκλήρωση της αξιολόγησης και τη διαμόρφωση του πλαισίου για να οριστικοποιήσουν τη στρατηγική και το σχεδιασμό τους» αναφέρει κορυφαίο θεσμικό

στέλεχος, εξηγώντας την αδράνεια που παρατηρείται.

Χαρακτηριστικό είναι ότι ενώ Eurobank και Alpha έχουν συμφωνήσει σχεδόν με το private equity KKR για την ανάθεση στην εξειδικευμένη πλατφόρμα δανείων μεγάλων προβληματικών επιχειρήσεων περιμένουν την ολοκλήρωση της διαπραγμάτευσης μεταξύ κυβέρνησης Θεσμών.

Με το υφιστάμενο θεσμικό πλαίσιο δεν επιτρέπεται για παράδειγμα η πώληση δανείων επιχειρήσεων εφόσον δεν πληρούνται τα εξής κριτήρια: Ετήσιος τζίρος άνω των 50 εκατ. ευρώ και απασχολούμενο προσωπικό άνω των 250 ατόμων. Πρόκειται για όριο που περιορίζει σημαντικά το πεδίο ενεργητικής διαχείρισης μέσω πώλησης κα-

θώς η συντριπτική πλειονότητα των εγχώριων επιχειρήσεων δεν πληρούν τα παραπάνω κριτήρια ενώ όσες είναι εδώ και χρόνια προβληματικές δεν απασχολούν προσωπικό.

ΥΠΟΙΚ: Παρατείνεται έως και τις 15 Μαΐου η εξαίρεση της πώλησης των «κόκκινων» δανείων

Νέα παράταση έως και τις 15 Μαΐου 2016 στην εξαίρεση πώλησης των «κόκκινων» δανείων από την πώλησή τους σε funds, δίνει εν τω μεταξύ το υπουργείο Οικονομίας.

Συγκεκριμένα, με τροπολογία που κατατέθηκε στη Βουλή προβλέπεται η εξαίρεση από πώληση σε funds των «κόκκινων» στεγαστικών δα-

νείων των νοικοκυριών, των «κόκκινων» καταναλωτικών δανείων καθώς και των «κόκκινων» δανείων μικρομεσαίων επιχειρήσεων.

Σύμφωνα με την αιτιολογική έκθεση, η παράταση αυτή δίνεται για την εξαίρεση των συγκεκριμένων δανείων μέχρι τη θέσπιση του κατάλληλου ρυθμιστικού πλαισίου για το οποίο η ελληνική κυβέρνηση βρίσκεται σε διαπραγμάτευση με τους θεσμούς

Επιπλέον παρατείνεται για δυο ακόμα μήνες και συγκεκριμένα έως τις 30 Ιουνίου 2016 για τον ίδιο λόγο και η ισχύς του νόμου Δένδια μέχρι να καθοριστεί το νέο βελτιωμένο πλαίσιο για τη ρύθμιση των χρεών μικρών επιχειρήσεων και επαγγελματιών προς τράπεζες.

ΑΧΑ: ΜΕ ΤΟ ΜΕΔΙΣΥΝ 2 ΘΑ ΖΟΥΜΕ ΠΙΟ ΞΕΓΝΟΙΑΣΤΑ !

Το Medisyn 2 είναι ένα ευέλικτο πρόγραμμα υγείας που «χτίζεται» εξατομικευμένα για κάθε πελάτη, σύμφωνα με τις ανάγκες και την οικονομική του δυνατότητα. Μέσα από αυτό η ΑΧΑ είναι συνοδοιπόρος σε κάθε στάδιο της νοσηλείας σχετικά με δαπάνες πρόληψης, δαπάνες που σχετίζονται με τη νοσηλεία, καθώς και δαπάνες αποκατάστασης και βοήθειας στην καθημερινότητα μετά από κάποιο σοβαρό ατύχημα

Σελ. 16-17

Nextdeal + υγεία



Στον αέρα η νέα Σύμβαση Νοσοκομειακής Περίθαλψης

Δεν τα ...βρήκαν οι ιδιωτικές κλινικές με τον Ε.Ο.Π.Υ.Υ.

Του ΑΡΗ ΜΠΕΡΖΟΒΙΤΗ

Οτομέας των ιδιωτικών κλινικών απασχολεί άμεσα περισσότερους από 30.000 εργαζόμενους, ενώ συντηρεί άλλους τόσους έμμεσα (προμηθευτές, συνεργάτες κλπ.).

Ο κλάδος τα τελευταία χρόνια έχει υποστεί τραγική

συρρίκνωση, αφού σταδιακά έχουν κλείσει δεκάδες κλινικές, που δεν μπορούν να αποπληρώσουν τα συσσωρευμένα χρέη τους, τη στιγμή που έχουν να λαμβάνουν διπλάσια ποσά από τον Ε.Ο.Π.Υ.Υ., τα οποία ίσως δεν πρόκειται ποτέ να πάρουν.

Το αποτέλεσμα είναι να οδηγούνται οι εκατοντάδες εργαζόμενοι τους στην ανεργία και παράλληλα πολ-

λές φορές να κλείνουν και οι επιχειρήσεις που τους προμηθεύουν αναλώσιμα. Με τα δεδομένα αυτά ξεκίνησε το τελευταίο διάστημα μια προσπάθεια να κρατηθεί ο κλάδος «όρθιος».

Ωστόσο άλλες... οι βουλές των κλινικών και άλλες ...του Ε.Ο.Π.Υ.Υ.

Συνέχεια στη σελίδα 15

INTERAMERICAN Έμφαση στην ασφάλιση υγείας στη Χίο

Η Interamerican προτάσσει τις δραστηριότητες ασφάλισης της υγείας στη Χίο, καθώς διαθέτει ένα αναπτυγμένο δίκτυο υγείας στο νησί με 21 ιατρούς 11 βασικών ειδικοτήτων, επίσης συνεργασία με 7 διαγνωστικά κέντρα και με την πολυκλινική "Ελευθώ".

Σελ. 14

ΥΠΟΥΡΓΕΙΟ ΥΓΕΙΑΣ Και από ιδιωτικά φαρμακεία θα καλύπτονται οι ανασφάλιστοι

Την κάλυψη 2 εκατομμυρίων ανασφάλιστων και προσφύγων-μεταναστών προβλέπει η νέα Κοινή Υπουργική Απόφαση, ενώ οι έχοντες ανάγκη θα παίρνουν δωρεάν τα φάρμακά τους από τα ιδιωτικά φαρμακεία, ακόμη κι αν το βιβλιόριο πρόνοιας που έχουν έχει λήξει, εξαγγελία που προκαλεί τις έντονες αντιδράσεις των φαρμακοποιών

Σελ. 15

ΟΜΙΛΟΣ ΙΑΣΩ Αυξημένος ο κύκλος εργασιών της μητρικής

Από τις περικοπές μέσω των μηχανισμών rebates και claw-back, επιβαρύνθηκαν τα αποτελέσματα 2015, που ανακοίνωσε ο όμιλος ΙΑΣΩ. Αύξηση της τάξεως του 2,96% παρουσίασε ο κύκλος εργασιών της μητρικής εταιρείας ο οποίος διαμορφώθηκε στα 72,99 εκατ. ευρώ

Σελ. 18

Υπόθεση ΚΕΕΛΠΝΟ: Ποινική δίωξη για διαφημιστικές καμπάνιες

Ποινική δίωξη για απιστία στην υπηρεσία με τις επιβαρυντικές περιστασίες του νόμου περί καταχραστών του Δημοσίου, ασκήθηκε από τους Εισαγγελείς Διαφθοράς σε βάρος των μελών της διοίκησης και του διευθυντή του ΚΕΕΛΠΝΟ, της περιόδου 2011-2013, σχετικά με ποσά που δαπάνησε το Κέντρο σε διαφημιστικές εται-

ρείες για την προβολή μηνυμάτων τα οποία θα μπορούσαν να προβάλλονται δωρεάν.

Η δικογραφία για την υπόθεση του ΚΕΕΛΠΝΟ ανατέθηκε για τη διενέργεια κύριας ανάκρισης σε Ανακριτή Διαφθοράς ενώπιον του οποίου θα κληθούν σε απολογία οι εμπλεκόμενοι κρατικοί αξιωματούχοι.

Σύμφωνα με τα στοιχεία που συνέλεξαν οι Εισαγγελείς Διαφθοράς προκύπτει ότι το ΚΕΕΛΠΝΟ δαπάνησε, το επίμαχο διάστημα, συνολικά ποσά που υπερβαίνουν τα 2 εκατομμύρια ευρώ για διαφημιστικές προβολές θεμάτων αρμοδιότητας του, όπως η εποχική γρίπη κ.λπ., ενώ θα μπορούσαν να προβάλλονται δωρεάν καθώς αφορούσαν

μηνύματα κοινωνικού περιεχομένου.

Επιπλέον διαπιστώνεται ότι για κάποιες από τις επίμαχες συμβάσεις δεν τηρήθηκαν οι νόμιμες διαδικασίες διαγωνισμού, ενώ σε μία περίπτωση επιλέχθηκε εταιρεία η οποία θα έπρεπε να έχει αποκλειστεί λόγω προηγούμενης καταδίκης του υπευθύνου της για μη καταβολή ασφαλιστικών εισφορών.

Με μια Ματιά

- Στη συμβολική τιμή των 15 ευρώ για ενήλικες και 10 ευρώ για παιδιά, προσφέρει ο Όμιλος Υγεία το ετήσιο πρόγραμμα εξωτερικών ιατρικών «1 χρόνο υγεία», με την ευκαιρία της Παγκόσμιας Ημέρας Υγείας.

Το πρόγραμμα μπορούν να το αποκτήσουν όλοι όσοι επισκεφτούν τις ιστοσελίδες των νοσοκομείων ΥΓΕΙΑ και ΜΗΤΕΡΑ: www.hygeia.gr και www.mitera.gr καθώς και τις σελίδες κοινωνικής δικτύωσης www.facebook.com/mitera.hospital, www.facebook.com/HygeiaHospital, www.facebook.com/ygeianet έως και την Πέμπτη 14 Απριλίου.

- Διεθνές συνέδριο για τη σύγχρονη αντιμετώπιση των συγγενών καρδιοπαθειών από την εμβρυική έως την ενήλικη ζωή συνδιοργανώνουν η Κλινική Παιδοκαρδιολογίας & Συγγενών Καρδιοπαθειών Ενηλίκων και η Καρδιοχειρουργική Κλινική του ΜΗΤΕΡΑ, το Σάββατο και την Κυριακή 16 -17 Απριλίου. Το «2nd Eurasian Joint Forum on Paediatric Cardiology & Cardiac Surgery» θα διεξαχθεί στο Ίδρυμα Ιατροβιολογικών Ερευνών της Ακαδημίας Αθηνών (ΙΙΒΕΑΑ) και σε συνεργασία με το φιλοanthρωπικό ίδρυμα Cœurs Pour Tous και το θυγατρικό του παράρτημα στην Ελλάδα Cœurs Pour Tous Hellas, το οποίο ίδρυσε ο διεθνούς φήμης καρδιοχειρουργός Αυξέντιος Καλαγκός με σκοπό την αποκατάσταση παιδιών με συγγενείς καρδιοπάθειες που δεν έχουν πρόσβαση σε υψηλού επιπέδου υπηρεσίες υγείας λόγω οικονομικής ή ασφαλιστικής αδυναμίας.

Interamerican: Έμφαση στην ασφάλιση υγείας στη Χίο

Εντυπωσιακή εκδήλωση ανάδειξης της δυναμικής που αναπτύσσει το Γραφείο Πωλήσεων στη Χίο οργάνωσε η Interamerican, με αφορμή τα εγκαίνια της νέας στέγης. Όπως τονίζεται, η εταιρεία επιχειρεί, στο πλαίσιο του σχεδίου "Genesis" για την ενίσχυση του δικτύου πωλήσεων Agency, να ενδυναμώνει ιδιαίτερα την παρουσία της στην περιφέρεια σε κομβικά αστικά κέντρα και η Χίος βρίσκεται μεταξύ των επιλογών προτεραιότητας.

Τα λιμάνια όπου επιλέγουμε να έχουμε παρουσία, όπως η Χίος -μετά τα νέα Γραφεία μας σε Πειραιά και Σύρο πρόσφατα- φέρουν έναν ισχυρό συμβολισμό, δεδομένου ότι η ίδια η Interamerican αποτελεί ένα μεγάλο ασφαλιστικό λιμάνι για περισσότερους από ένα εκατομμύριο ανθρώπους" τόνισε ο Γιώργος Κώτσαλος, διευθύνων σύμβουλος του ομίλου. Παρόντα στα εγκαίνια ήταν και τα διοικητικά στελέχη Γιάννης Καντώρος, γενικός διευθυντής ασφαλιστικών εργασιών, Ηλίας Μάλλιος, διευθυντής δικτύου Tied Agency, Γιάννης Ρούντος, διευθυντής δημοσίων σχέσεων & ΕΚΕ, Χρύσα Ελευθερίου,



Η Interamerican τίμησε την "Κιβωτό του Κόσμου" στη Χίο



Οι Γ. Ρούντος, Χ. Ελευθερίου και Στ. Επιτροπάκη παρέδωσαν είδη προσωπικής υγιεινής στον Ερυθρό Σταυρό της Χίου για τους πρόσφυγες

προϊσταμένη δημοσίων σχέσεων & ΕΚΕ και Διονύσης Φίλης, assistant του δικτύου Agency.

Όπως επεσήμανε ο κ. Κώτσαλος, η εταιρεία προτάσσει τις δραστηριότητες ασφάλισης της υγείας στη Χίο, καθώς διαθέτει ένα αναπτυγμένο δίκτυο υγείας στο νησί με 21 ιατρούς 11 βασικών ειδικοτήτων, επίσης συνεργασία με 7 διαγνωστικά κέντρα και με την πολυκλινική "Ελευθώ". Το Γραφείο Χίου, με συντονίστρια τη Σταυρούλα Επιτροπάκη, διαθέτει ενεργό δυναμικό 17 συνεργατών ασφαλιστικών συμβούλων, με τους 10 από αυτούς να έχουν ενταχθεί κατά την τελευταία τριετία.

Η εταιρεία, με την ευκαιρία των εγκαίνιων, τίμησε τη ΜΚΟ "Κιβωτός του Κόσμου" η οποία έχει βάση και στη Χίο για τα παιδιά που αγκαλιάζει στο νησί στο πρόσωπο του υπευθύνου της Κιβωτού του Αιγαίου, Νίκου Τάγαρη. Επίσης, αντιπροσωπεία στελεχών της εταιρείας επισκέφθηκε τα τοπικά γραφεία του Ελληνικού Ερυθρού Σταυρού και παρέδωσε σημαντική ποσότητα ειδών προσωπικής υγιεινής για τις ανάγκες των προσφύγων στον καταυλισμό Χίου.

Ιατρικό Κέντρο Αθηνών: Σημαντική βράβευση για τον Κωνσταντίνο Κωνσταντινίδη



Ο χειρουργός ουρολόγος-ανδρολόγος κ. Κωνσταντίνος Κωνσταντινίδης

Στο πλαίσιο του συνεδρίου της ESSM, που πραγματοποιήθηκε στη Μαδρίτη, βραβεύτηκε ο Κωνσταντίνος Κωνσταντινίδης, χειρουργός ουρολόγος-ανδρολόγος, διευθυντής της Κλινικής Σεξολογίας-Ανδρολογίας του Ιατρικού Κέντρου Αθηνών, για την εργασία που παρουσίασε σχετικά με τη γεωμετρική χειρουργική μέθοδο και θεραπεία της Νόσου του Peyronie.

Η εργασία βραβεύτηκε για την ποιότητα της χειρουργικής τεχνικής καθώς και το μεγάλο αριθμό περιστατικών που μελέτησε. Η Νόσος του Peyronie είναι μία ιδιόμορφη πάθηση που δεν έχει σαφή αίτια αλλά ούτε και φαρμακευτική λύση μέχρι σήμερα, ενώ η ιατρική κοινότητα στο σύνολό της δεν έχει υιοθετήσει πλήρως κάποια

από τις διαθέσιμες χειρουργικές τεχνικές. Σαν αποτέλεσμα, επικρατεί σύγχυση σχετικά με το ποια είναι η ενδεδειγμένη μέθοδος για να αντιμετωπιστεί η ιδιόμορφη αυτή πάθηση. Η εργασία του κ. Κωνσταντινίδη, λόγω του μεγάλου όγκου περιστατικών που μελέτησε, έπεισε πως η τεχνική με μαθηματικό γεωμετρικό μοντέλο επιλογής του μοσχεύματος μπορεί να αποτελέσει το golden rule στη χειρουργική λύση. Κατά τη διάρκεια του συνεδρίου, ο κ. Κωνσταντινίδης και η ομάδα του παρουσίασαν λεπτομερώς τη μέθοδο εστιάζοντας στην εκτενή μετεχειρτηκή περίοδο παρακολούθησης που υπερβαίνει τα πέντε χρόνια.

«Η νέα βράβευση έρχεται να επικυρώσει την πλούσια εμπειρία που διαθέτει η ομάδα μας στη χειρουργική των γεννητικών οργάνων, τόσο

στην Ελλάδα όσο και στο εξωτερικό. Τα τελευταία χρόνια έχουμε χειρουργήσει πάνω από 5.000 περιστατικά που αφορούν ειδικές παθήσεις, καταφέρνοντας να βελτιώσουμε την ποιότητα της ζωής των ασθενών μας. Είμαστε αισιόδοξοι ότι η εργασία μας άνοιξε το δρόμο για την αποτελεσματική θεραπεία της Νόσου του Peyronie, αποδεικνύοντας στην πράξη τη δέσμευση του Ομίλου Ιατρικού Αθηνών να βρίσκεται πάντα ένα βήμα μπροστά», δήλωσε ο κ. Κωνσταντινίδης.

Σημείωση: Ο «δαίμων του τυπογραφείου» μπέρδεψε τη φωτογραφία του Κωνσταντίνου Κωνσταντινίδη με τον συνονόμάτο του Κ. Μ. Κωνσταντινίδη. Επαναφέρουμε το δημοσίευμα με τη σωστή φωτογραφία.

Δεν τα ...βρήκαν οι ιδιωτικές κλινικές με τον Ε.Ο.Π.Υ.Υ.

Συνέχεια από τη σελ. 13

Έτσι, λοιπόν, ικανοποιημένοι από τη νέα Διοίκηση του Ε.Ο.Π.Υ.Υ., αλλά απογοητευμένοι από την Επιτροπή Διαπραγμάτευσης του Οργανισμού για τη νέα Σύμβαση Νοσοκομειακής Περιθάλψης έφυγαν οι εκπρόσωποι της Πανελλήνιας Ένωσης Ιδιωτικών Κλινικών (Π.Ε.Ι.Κ.), που συμμετείχαν στις συζητήσεις, καταγγέλλοντας τα εκβιαστικά διλήμματα που τους τέθηκαν, τα οποία, όπως υποστηρίζουν «διακατέχονται από πολιτικές ιδεοληψίες και αποσκοπούν στο στραγγαλισμό του Ιδιωτικού τομέα».

Σύμφωνα με ανακοίνωση του φορέα τους κρίνεται θετική η απόφαση της νέας Διοίκησης του Ε.Ο.Π.Υ.Υ. να αλλάξει τον τρόπο υποβολής και εκκαθάρισης των λογαριασμών όλων των Παρόχων, προχωρώντας άμεσα στο στατιστικό έλεγχο των υποβαλλόμενων δαπανών και στην ολοσχερή εξόφληση τους στα χρονικά πλαίσια που προβλέπει η νομοθεσία.

Όπως επισημαίνεται χαρακτηριστικά: «η εποχή της προκαταβολής του 90% επί σειρά δεκαετιών και η μη πληρωμή του υπολοίπου 10%, που σε πολλά ταμεία, αλλά και στον Ε.Ο.Π.Υ.Υ., εκκρεμεί από το 2006 έως σήμερα, ανήκει πλέον στο παρελθόν».

Ταυτόχρονα όμως στην ίδια ανακοίνωση εκφράζεται η λύπη για το αδιέξοδο που περιήλθαν οι διαπραγματεύσεις για τη νέα Σύμβαση Νοσοκομειακής Περιθάλψης: «που μας ανάγκασε να αποχωρήσουμε από τις συζητήσεις ύστερα από την κατάθεση από την Επιτροπή Διαπραγμάτευσης του εκβιαστικού διλήμματος άμεσης αποδοχής ή όχι όρων της σύμβασης, που καμία σχέση δεν έχουν με τη βιωσιμότητα του Οργανισμού, αλλά αντίθετα διακατέχονται από πολιτικές ιδεοληψίες και αποσκοπούν στο στραγγαλισμό του Ιδιωτικού τομέα».

Σύσσωμοι οι εκπρόσωποι των Κλινικών δηλώσαμε τον προβληματισμό μας για διακοπή της συνεργασίας μας με τον Οργανισμό, εάν υπάρξει επιμονή στους όρους που μας τέθηκαν και επαναλαμβάνουμε ότι δεν έχουν καμία σχέση με την οικονομική εξυγίανση του Ε.Ο.Π.Υ.Υ., αλλά ο σκοπός τους είναι η αποδόμηση του Ιδιωτικού τομέα με βίαιο και επώδυνο τρόπο».

Μετά τις διαπιστώσεις αυτές τονίζεται από τους κλινικάρχες ότι δεν μπορεί να γίνει αποδεκτός κανένας όρος από αυτούς που τέθηκαν «σεβόμενοι τους εαυτούς μας, τους εργαζόμενους μας, τους προμηθευτές μας, τους συνεργάτες ιατρούς και πάνω από όλα τους ασθενείς μας».



Καταλήγοντας στην ανακοίνωση της Π.Ε.Ι.Κ. επισημαίνει ότι «στη νέα εποχή που η Διοίκηση του Ε.Ο.Π.Υ.Υ. θέλει να οδηγήσει τον Οργανισμό, άμεση προτεραιότητα της θα πρέπει να είναι η διασύνδεση μας σε πραγματικό χρόνο, χωρίς οικονομική επιβάρυνση μας, όπως μας τέθηκε, η πληρωμή κάθε υπηρεσίας που προσφέρουμε χωρίς περικοπές, ο πλήρης σεβασμός της σύμβασης, εάν φυσικά υπογράψουμε και η τακτική ανά μήνα πληρωμή μας».

Η περίοδος της οικονομικής ομηρίας μας, των μονομερών ενεργειών και του Claw back που συνεχίζεται με την αποστολή χθες νέου ληστικού σημειώματος πρέπει να τελειώνει.

Η αναμόρφωση του προϋπολογισμού στις πραγματικές των ασφαλισμένων, ο real time έλεγχος και η οικονομική ευρωστία του Οργανισμού πρέπει να αποτελέσει στόχο της Διοίκησης του μας βρίσκει απόλυτα σύμφωνους και θα είμαστε αρωγοί σε κάθε προσπάθεια προς

Εκδήλωση για το ρόλο των Ιδιωτικών Κλινικών

ΣΤΟ ΠΛΑΙΣΙΟ της έκθεσης MED POINT που πραγματοποιείται στις εγκαταστάσεις της HELLEXPO Α. Κηφισίας (δίπλα στα παλιά γραφεία του ΕΟΠΥΥ) το Σάββατο και την Κυριακή 16 και 17 Απριλίου 2016, υπό την αιγίδα του ΙΣΑ και συμμετοχή της Π.Ε.Ι.Κ. και πολλών κλινικών με περίπτερο, το Σάββατο 16 Απριλίου 11.00-13.00 διοργανώνεται εκδήλωση με θέμα:

«Ο ρόλος των Ιδιωτικών Κλινικών στις νέες συνθήκες. Ο ρόλος τους, η προσαρμογή τους και η θέση τους στο σύστημα».

αυτή την κατεύθυνση».

Και η ανακοίνωση καταλήγει «με την ελπίδα την ύστατη αυτή στιγμή σε

ένα καλύτερο αύριο, με σεβασμό στον ασθενή, με έντιμη και ειλικρινή σχέση συνεργασίας».

Υπουργείο Υγείας: Και από ιδιωτικά φαρμακεία θα καλύπτονται οι ανασφάλιστοι

Την κάλυψη 2 εκατομμυρίων ανασφάλιστων και προσφύγων-μεταναστών προβλέπει η νέα Κοινή Υπουργική Απόφαση, ενώ οι έχοντες ανάγκη θα παίρνουν δωρεάν τα φάρμακά τους από τα ιδιωτικά φαρμακεία, ακόμη κι αν το βιβλιάριο πρόνοιας που έχουν έχει λήξει, εξαγγελία που προκαλεί τις έντονες αντιδράσεις των φαρμακοποιών. Σύμφωνα με δηλώσεις του υπουργού Υγείας, Ανδρέα Ξανθού, «επιλύεται μία θεσμική και λειτουργική εκκρεμότητα και καλύπτονται, πλέον, υγιεινικά οι ανασφάλιστοι, καθώς και οι πρόσφυγες και μετανάστες». Όπως διευκρίνισε ο υπουργός Υγείας, θα καλύπτονται από το Δημόσιο οι εξετάσεις, εργαστηριακές και άλλες, καθώς και η νοσηλεία των συγκεκριμένων ομάδων αποκλειστικά από δομές του ΠΕΔΥ και τα νοσοκομεία, σε πρώτη φάση. Σε ότι αφορά στην χρηματοδότηση του προγράμματος ο υπουργός Υγείας γνωστοποίησε ότι, ήδη, έχει διασφαλιστεί ένα κονδύλι επιπλέον 100 εκατ. ευρώ από τη χρηματοδότηση μέσω του ΕΟΠΥΥ, ενώ για το 2016 υπάρχει πρόβλεψη για αύξηση

της χρηματοδότησης και στα δημόσια νοσοκομεία. Επίσης, τόνισε ότι αυξάνεται η ροή χρημάτων από τα ασφαλιστικά ταμεία προς τον ΕΟΠΥΥ και εξήγησε ότι αποδόθηκαν στον ΕΟΠΥΥ τα τελευταία χρόνια 3,5 δισ. ευρώ και φέτος αυτή η χρηματοδότηση αυξήθηκε κατά 500 εκατ. ευρώ.

ΠΟΣ Βεβαισμένες οι κυβερνητικές εξαγγελίες

Για μια ακόμη φορά η Πολιτεία νομοθετεί χωρίς την συμμετοχή των θεσμικών της συμβούλων που είναι οι υγειονομικοί φορείς, αναφέρει σε ανακοίνωση του ο Πανελλήνιος Φαρμακευτικός Σύλλογος, χαρακτηρίζοντας τις κυβερνητικές εξαγγελίες βεβαισμένες, δεδομένης της οικονομικής κρίσης.

Οι φαρμακοποιοί ζητούν από το υπουργείο Υγείας διευκρινίσεις σε καίρια σημεία της ΚΥΑ, όπως: ποια είναι τα εισοδηματικά κριτήρια για τον χαρακτηρισμό κάποιου ως ανασφάλιστου ή απόρου; ποιος, μέσα από τις δομές των νοσοκομείων θα πιστοποιεί την αναγκαιότητα της ασφαλιστικής κάλυψης; Αν δηλαδή ο συνταγογράφος γιατρός θα έ-



χει online σύνδεση με το Υπουργείο Οικονομικών; δυνατότητα συνταγογράφησης θα έχουν όλοι οι γιατροί ή αναλόγως με την πάθηση, θα πρέπει να συνταγογραφεί ο ειδικός γιατρός; στα μέρη όπου δεν υπάρχουν νοσοκομεία ή άλλες μονάδες υγείας θα μπορεί να συνταγογραφεί ο αγροτικός γιατρός;

ΑΧΑ Ασφαλιστική: Με το

Με έναν διαφορετικό τρόπο παρουσίασε η ΑΧΑ το νέο πρωτοποριακό πρόγραμμα ασφάλισης υγείας Medisun 2 στο Μουσείο Γουλανδρή, όπου όλα ήταν προσεκτικά σχεδιασμένα για να δημιουργήσουν μία ατμόσφαιρα ηρεμίας και ξεγνοιασιάς.

Κύριο μήνυμα των παρουσιάσεων από τον διευθύνοντα σύμβουλο της ΑΧΑ Ασφαλιστικής κ. Ερρίκο Μοάτσο, τον διευθυντή Ανάπτυξης Προϊόντων και Marketing κ. Χαράλαμπο Αναστασιάδη και τον διευθυντή Δικτύων Διανομής κ. Νίκο Σακελλαρίου, ήταν το 10 το ZEN, τα 10 σημαντικά χαρακτηριστικά του Medisun 2 που βοηθούν τους ασφαλισμένους της ΑΧΑ να ζουν με λιγότερες έγνοιες.

Η συνεχής ανάπτυξη στον τομέα της υγείας αποτελεί για την ΑΧΑ κύρια στρατηγική προτεραιότητα και το νέο πρόγραμμα δευτεροβάθμιας περίθαλψης, που θα οδηγήσει αυτή την ανάπτυξη για το ερχόμενο διάστημα, είναι πλέον διαθέσιμο και προσφέρει στους ασφαλισμένους ένα πλαίσιο ολοκληρωμένης προστασίας 360ο.Ο κ. Μοάτσος αναφέρθηκε στη στρατηγική της ΑΧΑ επισημαίνοντας ότι η ανάπτυξη στην ασφάλιση υγείας είναι πρώτη προτεραιότητα για την ασφαλιστική εταιρία στην Ελλάδα και παγκοσμίως. Αποκάλυψε ότι η εταιρία έχει 5% μερίδιο αγοράς στην ασφάλιση υγείας στην Ελλάδα και σημείωσε ότι θα αυξηθεί στο μέλλον.

Το Medisun 2 είναι ένα ευέλικτο πρόγραμμα υγείας που «χτίζεται» εξατομικευμένα για κάθε πελάτη, σύμφωνα με τις ανάγκες και την οικονομική του δυνατότητα. Μέσα από αυτό η ΑΧΑ είναι συνοδοιπόρος σε κάθε στάδιο της νοσηλείας σχετικά με δαπάνες πρόληψης, δαπάνες που σχετίζονται με τη νοσηλεία, καθώς και δαπάνες αποκατάστασης και βοήθειας στην καθημερινότητα μετά από κάποιο σοβαρό ατύχημα.

Με το νέο αυτό πρόγραμμα η ΑΧΑ προσφέρει υπηρεσίες ιδιαίτερα υψηλού επιπέδου, σε συνεργασία με ένα ευρύ δίκτυο παρόχων υγείας στην Ελλάδα και το εξωτερικό. Η εταιρία απευθύνεται στους πελάτες εκείνους που συνειδητοποιούν ότι η σφαιρική διασφάλιση της καλής υγείας απαιτεί σημαντικές δαπάνες και επιθυμούν να λαμβάνουν τις καλύτερες δυνατές παροχές σε επίπεδο διαγνωστικών εξετάσεων, ιατρικών επισκέψεων και νοσηλείας.

Τα 10 κύρια σημεία του Medisun 2, τα οποία αποτελούν τον δεκάλογο του ZEN, είναι τα παρακάτω:

- Απόλυτη ευελιξία επιλογών
- Υποστήριξη 24/7
- Προστασία με παροχές πριν από μια νοσηλεία
- Προστασία με πλήρη κάλυψη κατά τη διάρκεια της νοσηλείας
- Προστασία με παροχές μετά από μια νοσηλεία
- Ελεύθερη επιλογή Νοσοκομείου
- Απευθείας εξόφληση εξόδων στην Ελλάδα και στο Εξωτερικό
- Επιβράβευση πιστών πελατών
- Απλή και ξεκάθαρη επικοινωνία
- Ασφάλιση σε έναν παγκόσμιο, φερέγγυο γένη

Μια σειρά από προαιρετικές παροχές πλαισιώνουν το Medisun 2, δίνοντάς του ακόμα πιο ισχυρό αποτύπωμα. Μία από αυτές είναι το πολύ επιτυχημένο πρόγραμμα πρωτοβάθμιας περίθαλψης Medisun Care, καθώς και ειδικό πρόγραμμα ασφάλισης ατυχήματος και κεφαλαίου αποπληρωμής ασφαλιστρών σε περίπτωση ανικανότητας για εργασία.



Ολοκληρωμένη προστασία 360°
 πριν - κατά τη διάρκεια - μετά

Medisun Care

- Με έμφαση στην πρόληψη με το πλήρες ετήσιο Check Up
- Επισκέψεις σε γιατρούς
- Υψηλά όρια για Διαγνωστικές εξετάσεις
- Δύο φορές ιατρική γνώμη (Second Medical Opinion)
- Κάλυψη Διαγνωστικών ενδοσκοπικών και επεμβατικών πράξεων χωρίς την εφαρμογή της επιλογής αλλά με συμμετοχή 20% και όριο 1.000€
- Κάλυψη εξόδων πριν από τη νοσηλεία μέχρι 1.000 €
- Διαγνωστικές εξετάσεις, επισκέψεις σε Ιατρούς και αγορά Φαρμάκων
- Ειδικά προνόμια υγείας σε συνεργαζόμενα νοσηλευτήρια με παροχές στα εξωτερικά κέντρα των νοσηλευτηρίων

Ολοκληρωμένη προστασία 360°
 πριν - κατά τη διάρκεια - μετά

Ποσό συμμετοχής: 300 €, 1.000 €, 2.000 €, 3.000 €

Προσδοκώμενη μέγιστη παροχή συμμετοχής: 0 €, 100 €, 2.000 €, 4.000 €

• Εισπράξεις, ενδοσκοπικές, επεμβατικές, χειρουργικές, κλπ. (μετά από έγκριση του Ιατρού)

• Κατανομή σε 12 άτομα (μετά από έγκριση του Ιατρού)

• Κατανομή σε 12 άτομα (μετά από έγκριση του Ιατρού)

• Κατανομή σε 12 άτομα (μετά από έγκριση του Ιατρού)

• Κατανομή σε 12 άτομα (μετά από έγκριση του Ιατρού)

• Κατανομή σε 12 άτομα (μετά από έγκριση του Ιατρού)

• Κατανομή σε 12 άτομα (μετά από έγκριση του Ιατρού)

Ολοκληρωμένη προστασία 360°
 πριν - κατά τη διάρκεια - μετά

Επιλογή οικονομικής μεταφοράς

- Οργάνωση και κάλυψη εξόδων για την επιλογή οικονομικής μεταφοράς που ασφαλισμένοι
- Η μεταφορά γίνεται με κάθε πρόσφορο μέσο ανάλογα με την κατάσταση του ασφαλισμένου

Άμεση πρόσβαση σε υπηρεσίες υγείας
 στη Ελλάδα και στο Εξωτερικό

Ειδικά Συμβεβλημένα Νοσηλευτήρια στην Ελλάδα

ΟΜΙΛΟΣ ΙΑΤΡΙΚΟΥ ΒΕΛΗΝΙΚΗ

ΟΜΙΛΟΣ ΕΥΡΩΚΛΙΝΙΚΗΣ

Mediterraneo Hospital

Ολοκληρωμένη προστασία 360°
 πριν - κατά τη διάρκεια - μετά

Όλα τα αναγνωρισμένα έξοδα που πραγματοποιούνται κατά τη διάρκεια της νοσηλείας όπως:

- Αιμαφίλτρες
- Φάρμακα και Διαγνωστικές εξετάσεις
- Έξοδα για οργανισμό και ειδικά υλικά
- Έξοδα μεταφοράς
- Έξοδα για χειρουργικές/επισκευές/ραδιοθεραπείες/ραδιοθεραπείες
- Αγορά τεχνητού προσθιακού μέλους
- Ρομποτική χειρουργική για την αντιμετώπιση καρκίνου
- Εξετάσεις μορακλής βιολογίας

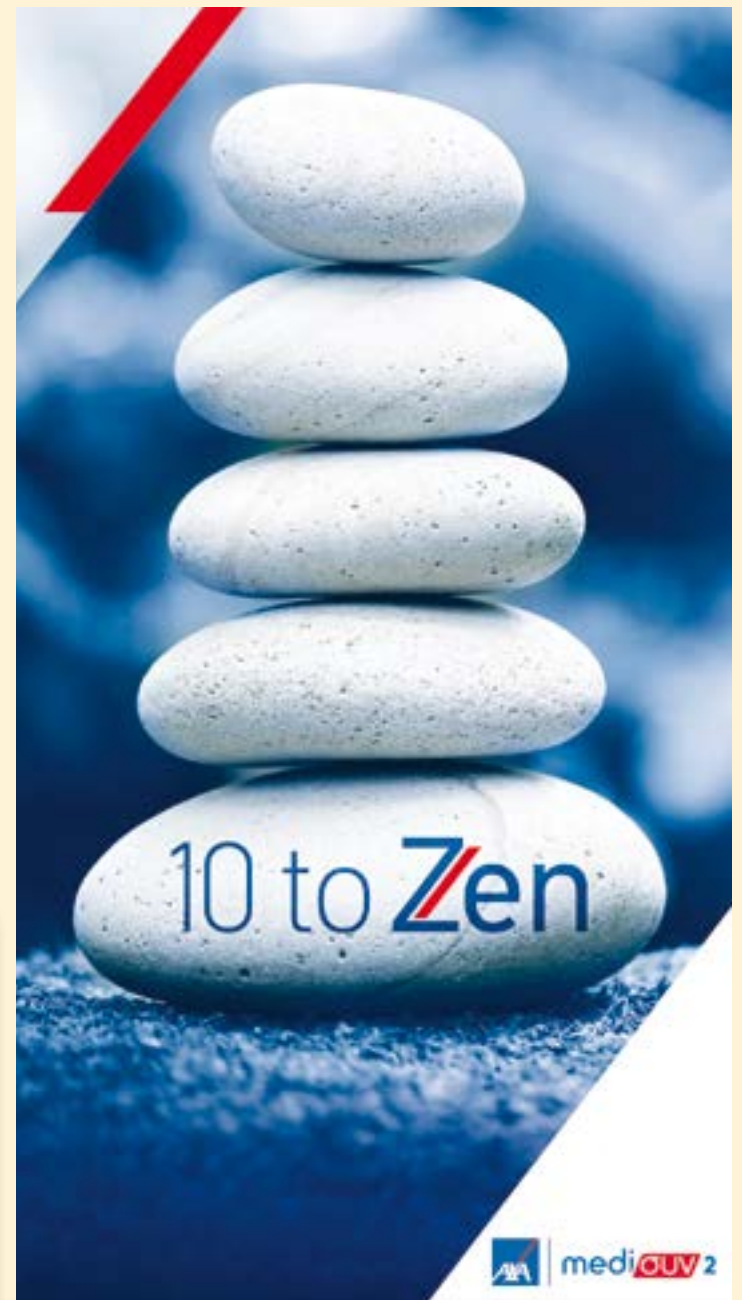
Άμεση πρόσβαση σε υπηρεσίες υγείας
 στη Ελλάδα και στο Εξωτερικό

Μείωση συμμετοχής

Επισκευές

- Για συμμετοχή 1.500€
- Μείωση στο 750€ σε νοσηλεία με δεκαήμερη με παράλληλη χρήση ΕΟΠΥΥ
- Μείωση στο 1.000€ για νοσηλεία χωρίς δεκαήμερη με παράλληλη χρήση ΕΟΠΥΥ
- Απορρόφηση της συμμετοχής 20% στις καλύτερες ευνοϊκότες πράξεις επιβεβαιωμένης χειρουργίας του Medisun 2.
- Δωρεάν αναβίωση όσων
- Προσωπικός συνοδός

Medioun 2 θα ζούμε πιο ξέγνοιαστα!



πρόσβαση σε υπηρεσίες υγείας
Εξωτερικό

- Οργάνωση και κάλυψη εφόρων υγειονομικής μεταφοράς από και προς το Νοσηλευτήριο του Δικτύου Νοσηλευτικών Εξωτερικού
- Κάλυψη εφόρων μεταφοράς και του συνοδού
- Έξοδα διακομιδών ασθενών προσωπού
- Διαμονές κατά τη Νοσηλεία στο εξωτερικό
- Διαδικασία κάλυψης
 - Λαμβάνουμε τον ασφατικό φάκελο
 - Επιβεβαιώνουμε την κάλυψη
 - Ενταξινόμηση ή νοσηλευτική του δικτύου στο εξωτερικό για την απαιτούμενη κάλυψη των εξόδων
 - Οργανώνουμε την υγειονομική μεταφορά αν απαιτείται

ASSISTANCE

Ανταγωνιστικό Ασφάλιστρο

Μεγάλο ανταγωνιστικό πλεονέκτημα

3% | 9%
6% | 9%

πρόσβαση σε υπηρεσίες υγείας
Εξωτερικό

- Σε (αμερική) Ασθένεια ή Ατύχημα:
 - Έξοδα νοσοκομειακής περίθαλψης στο εξωτερικό μέχρι 10.000 Ευρώ
 - Αποστολή γιατρού
 - Υγειονομική μεταφορά
 - Έξοδα επίσκεψης & διασκέδασης συγγενούς προσώπου
 - Μετέφραση εγγράφων
 - Παρόμοια δωροδότηση για ανάρρωση
 - Αποστολή φαρμάκων στο εξωτερικό

Ιδιωτική Υγεία

Δαπάνη & ασφάλιση υγείας στην Ελλάδα

Οφείλουμε να επενδύσουμε στην ασφάλιση υγείας για να επιτρέψουμε στους Έλληνες να ασφαλιστούν σε πολύ μεγαλύτερο ποσοστό και να μοιραστούν τη δαπάνη

9%
του ΑΕΠ για δαπάνες υγείας

625 εκατ. €
για ασφάλιση υγείας

≈ **6 δις €** VS ≈ **10%**

ιδιωτική δαπάνη
για ιατρικές υπηρεσίες

Ελλήνων έχουν ιδιωτική ασφάλιση

Μεγάλο κόστος αναλαμβάνεται από τους Έλληνες καταναλωτές

Πηγή: ΟΟΣΑ, ΕΑΕΕ

Ανταγωνιστικό Ασφάλιστρο

6% Ελλάδα
9% Η.Β.
10% Η.Π.Α.

Όμιλος ΙΑΣΩ Αυξημένος ο κύκλος εργασιών της μητρικής



Ο κ.Γεώργιος Σταματίου

Από τις περικοπές μέσω των μηχανισμών rebate και claw-back, καθώς και τις γενικότερες δυσμενείς συνθήκες οι οποίες επικρατούν, επιβαρύνθηκαν τα αποτελέσματα δωδεκαμήνου 2015, που ανακοίνωσε ο όμιλος ΙΑΣΩ. Ο κύκλος εργασιών του ομίλου μετά από την επιβολή των μηχανισμών rebate και claw-back παρουσίασε μείωση 6,23% και ανήλθε στα 109,27 εκατ. ευρώ από 116,53 εκατ. ευρώ που ήταν το αντίστοιχο δωδεκάμηνο του 2014. Αύξηση της τάξεως του 2,96% παρουσίασε ο κύκλος εργασιών της μητρικής εταιρείας ο οποίος διαμορφώθηκε στα 72,99 εκατ. ευρώ από 70,89 εκατ. ευρώ που ήταν το αντίστοιχο δωδεκάμηνο του 2014.

Στον όμιλο, τα μικτά κέρδη μετά από την επιβολή των μηχανισμών rebate και claw-back ανήλθαν σε 12,85 εκατ. ευρώ σημειώνοντας μείωση 8,74% έναντι 14,08 εκατ. ευρώ το αντίστοιχο εννέαμηνο του 2014.

Μείωση κατά 10,44% παρουσίασε η μητρική-εταιρεία, με τα μικτά κέρδη να διαμορφώνονται στα

12,95 εκατ. ευρώ ενώ το αντίστοιχο εννέαμηνο του 2014 ήταν 14,46 εκατ. ευρώ. Οι συνεχιζόμενες συνθήκες αστάθειας και αβεβαιότητας οι οποίες μαστίζουν την οικονομία της χώρας επιβαρύνουν ολοένα και περισσότερο τον κλάδο μας και τα αποτελέσματα του δωδεκαμήνου του 2015, επηρεάστηκαν καθοριστικά από τις αυξημένες προβλέψεις περικοπών rebate & clawback στο 2015, τα capital controls, και την αύξηση του συντελεστή ΦΠΑ σε 23% στην υγεία, σχολίασε μεταξύ άλλων ο πρόεδρος του ομίλου dr. Γεώργιος Σταματίου. Τη φετινή χρονιά το ΙΑΣΩ θα γιορτάσει τα 20 χρόνια λειτουργίας του και είμαι πεπεισμένος ότι θα αντέξουμε στον χρόνο και στις όποιες αντιξοότητες, πρόσθεσε ο κ. Σταματίου.

ΣΗΜΕΙΩΣΗ: Τα κέρδη μετά από φόρους της εταιρείας και του ομίλου της χρήσης 1/1-31/12/2015, προέκυψαν από την αναγνώριση αναβαλλόμενου φόρου επί σωρευτικών ζημιών και απομειώσεων συμμετοχών, λόγω της σχετικής βεβαιότητας αναφορικά με την ανακτησιμότητά του

Σύλλογος Προμηθέας: Γκράφιτι στην εκστρατεία ενημέρωσης για την Ηπατίτιδα C

Πρόσφατες μελέτες έδειξαν ότι το σύνολο των ανθρώπων που ζουν με χρόνια ηπατίτιδα C στην Ελλάδα, φτάνει τις 167.000, από τους οποίους το 80% δυστυχώς δεν το γνωρίζει. Η Ηπατίτιδα C είναι μια ασυμπτωματική νόσος, δηλαδή η πλειοψηφία των ασθενών με χρόνια λοίμωξη από τον ιό δεν παρουσιάζουν κανένα σύμπτωμα μέχρι η κατάσταση της υγείας τους να επιδεινωθεί σοβαρά.

Με αφορμή τα παραπάνω πολύ σημαντικά στοιχεία, ο Σύλλογος Ασθενών Ήπατος Ελλάδος «ΠΡΟΜΗΘΕΑΣ» ξεκινά την υλοποίηση μίας νέας φιλόδοξης και εναλλακτικής εκστρατείας ενημέρωσης για την Ηπατίτιδα C, με την προβολή μιας διαφορετικής διάστασης της ασθένειας, μέσω της τέχνης του street art.

Μια πρωτοπόρα ιδέα, η οποία θα «χτίσει» ένα νέο θεσμό έκφρασης και επικοινωνίας, με πολλαπλούς αποδέκτες. Μια προσέγγιση, φρέσκια, καινοτόμα και κυρίως «εναλλακτική» που θα κάνει τη διαφορά, «μιλώντας» στο κοινό με μια «άλλη γλώσσα», από αυτήν που έχει συνηθίσει!

Κεντρικό εικαστικό της εκστρατείας, αποτελεί η δημιουργία του INO, ενός από τους διασημότερους καλλιτέχνες και εκφραστές αυτής της μορφής τέχνης στην Ελλάδα, αλλά και παγκόσμια. Ο INO, φιλοτέχνησε τον τοίχο του κτιρίου του ΕΟΠΥΥ στην Αθήνα, Πειραιώς & Δελιγιώργη, αποτυπώνοντας μέσα από τη δημιουργία του, την προτροπή, αλλά και την αλλαγή στάσης που θα πρέπει να υιοθετήσει ο σημερινός άνθρωπος, απέναντι στο καθημερινό «κυνήγι θησαυρού» για τα υλικά αγαθά.

Μέσω αυτής της προσέγγισης, προβάλλεται το μήνυμα του Συλλόγου, απέναντι στην κοινωνία. Ο σημερινός άνθρωπος θα πρέπει να εστιάζει στην



πρόληψη, αλλά και στη διαφύλαξη της υγείας του και όχι σε ένα ατέρμονο κυνήγι του χρήματος.

Αυτήν τη φορά με σύμμαχο την Τέχνη, ο Σύλλογος Ασθενών Ήπατος Ελλάδος «ΠΡΟΜΗΘΕΑΣ», συνεχίζει την προσπάθειά του να γεφυρώσει το χάσμα ενημέρωσης, με μια εκστρατεία που στόχο έχει την ευαισθητοποίηση, την πρόληψη και παράλληλα την προτροπή σε εξετάσεις, στο ευρύ κοινό.

Η παραπάνω εκστρατεία θα διαρκέσει μέχρι το τέλος του 2016. Στο πλαίσιο της ενημέρωσης και προσέγγισης περισσότερων ανθρώπων, έχει δημιουργηθεί ένα κοινωνικό μήνυμα (video spot), έ-

να video με πλάνα και λήψεις από τη διάρκεια της «δημιουργίας» του INO, αλλά και ένα microsite που βρίσκεται στην ηλεκτρονική διεύθυνση <http://www.helpa-prometheus.gr/>.

Πρωταρχικός μας στόχος για αυτήν την εκστρατεία ήταν το «διαφορετικό». Προσπαθήσαμε να «παντρέψουμε» μια μορφή τέχνης με ένα μήνυμα που να έχει απήχηση σε όλους τους συνανθρώπους μας, τόνισε μεταξύ άλλων ο πρόεδρος του Συλλόγου Ασθενών Ήπατος Ελλάδος «ΠΡΟΜΗΘΕΑΣ» Γιώργος Καλαμίτσος αναφερόμενος στην εκστρατεία.



Διαβητικό πόδι

Από τις χειρότερες επιπλοκές του διαβήτη

ΤΟΝ ΔΙΑΒΗΤΗ και, κατ' επέκταση, τα προβλήματα που αυτός προκαλεί σε όλα τα οργανικά συστήματα έχει ως κεντρικό θέμα για το 2016 η Παγκόσμια Ημέρα Υγείας. Μια από τις συχνότερες και σοβαρότερες επιπλοκές της νόσου αποτελεί το διαβητικό πόδι. Όπως προκύπτει από τα διαθέσιμα επιστημονικά δεδομένα των Η.Π.Α., η συνολική θνησιμότητα από τις παθήσεις του διαβητικού ποδιού μπορεί να ανέλθει σε πολύ υψηλά επίπεδα, φτάνοντας ακόμα και το 45% μέσα στην πενταετία.

Το ποσοστό αυτό είναι μεγαλύτερο από εκείνο του καρκίνου του προστάτη, του μαστού και του λεμφώματος Non Hodgkin, καθώς και παρόμοιο με εκείνο του καρκίνου του παχέος εντέρου. Σύμφωνα, παράλληλα, με τα στοιχεία της Διεθνούς Ομοσπονδίας Διαβήτη (International Diabetes Federation - I.D.F.), το 70% των ακρωτηριασμών που διενεργούνται σε όλο τον κόσμο αφορά διαβητικούς ασθενείς, οι οποίοι διατρέχουν 23 - 25 φορές μεγαλύτερο κίνδυνο να χάσουν το ένα ή και τα δύο πόδια τους σε σύγκριση με τους άλλους.

Επιπλέον, περισσότερα από 1.000.000 άτομα με σακχαρώδη διαβήτη αναγκάζονται να υποβληθούν σε ακρωτηριασμό ενός άκρου τους σε ετήσια βάση. Οι κύριοι παράγοντες που οδηγούν στον ακρωτηριασμό είναι τα έλκη των κάτω άκρων. Τόσο τα έλκη, όσο και οι ακρωτηριασμοί έχουν τεράστιο αντίκτυπο στη ζωή των πασχόντων, οδηγώντας τους συχνά σε περιορισμένη αυτονομία κινήσεων, κοινωνική απομόνωση και ψυχολογικό στρες. Υπολογίζεται ότι το 25% των ατόμων με διαβήτη θα εμφανίσει έλκος στα κάτω άκρα έστω και μία φορά κατά τη διάρκεια της ζωής τους.

Σε ό,τι αφορά τη χώρα μας, το 4-5% των διαβητικών ασθενών εμφανίζουν έλκη στα πόδια, γεγονός που σημαίνει ότι 40.000 - 50.000 άτομα με διαβήτη διατρέχουν αυξημένο κίνδυνο ακρωτηριασμού. Στην Ελλάδα πραγματοποιούνται περίπου 2.000 - 3.000 ακρωτηριασμοί κάτω άκρων σε ετήσια βάση. Εκτός από το τεράστιο κοινωνικό κόστος, στα προβλήματα του διαβητικού ποδιού έρχεται να προστεθεί και το υπέρογκο οικονομικό κόστος. Σύμφωνα με τους ειδικούς, μάλιστα, το κόστος αυτό μπορεί να γίνει δυσβάστακτο για κάθε σύστημα υγείας, καθώς αναπαράγεται συνεχώς από τη μακροχρόνια παραμονή του ασθενούς στο νοσοκομείο, τα έξοδα αποκατάστασης και την αυξημένη ανάγκη οικιακής φροντίδας και κοινωνικών υπηρεσιών.



ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ

Ο Μ Ι Λ Ο Σ Ε Π Ι Χ Ε Ι Ρ Η Σ Ε Ω Ν

Νοιάζεται για σας



ΚΕΝΤΡΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ: 15ο Χ.Λ.Μ. ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ - ΠΕΡΑΙΑΣ, Τ.Θ. 22402, Τ.Κ. 55102, ΤΗΛ. ΚΕΝΤΡΟ: 2310 492100, FAX: 2310 465219
ΥΠ/ΜΑ ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ: Ν. ΚΟΥΝΤΟΥΡΙΩΤΟΥ 19, Τ.Κ. 54625, ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ, ΤΗΛ. ΚΕΝΤΡΟ: 2310 554641, 501776, FAX: 2310 541228
ΓΕΝΙΚΗ ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ ΑΘΗΝΩΝ & Ν. ΕΛΛΑΔΟΣ: ΛΕΩΦ. ΣΥΓΓΡΟΥ 175, Τ.Κ. 17121, ΑΘΗΝΑ, ΤΗΛ. ΚΕΝΤΡΟ: 210 9304000, FAX: 210 9304040

24ωρη, χωρίς χρέωση, τηλεφωνική γραμμή 11.555 και 11.556, από όλα τα κινητά τηλέφωνα για παροχή Βοήθειας

www.intersalonica.gr

e-mail: company@intersalonica.gr

Κρίσιμο αναμένεται να είναι το επόμενο διάστημα για την αξιολόγηση του ελληνικού προγράμματος, μετά την απόφαση της κυβέρνησης να καταθέσει την προσεχή ερχόμενη εβδομάδα στη Βουλή-ώστε να ψηφιστούν στα τέλη του μήνα- τα δύο νομοσχέδια του ασφαλιστικού και της φορολογίας εισοδήματος, πριν την επίτευξη συμφωνίας με τους δανειστές, ενώ κύκλοι του ΔΝΤ προειδοποιούν ότι αν η κατάθεση γίνει χωρίς συμφωνία ή τουλάχιστον συναίνεση της Ουάσινγκτον, θα θεωρηθεί μονομερής ενέργεια από πλευράς της Ελλάδας.

Η ελληνική κυβέρνηση είναι κυρίαρχη και σε αυτήν ανήκει η απόφαση για το πώς θα επιτευχθούν οι στόχοι του μνημονίου, ανέφερε ο υπουργός Οικονομικών Ευκλείδης Τσακαλώτος κατά τη διάρκεια συνέντευξης Τύπου που παραχώρησε μαζί με τον υπουργό Εργασίας Γιώργο Κατρούγκαλο και τον υπουργό Οικονομίας και Ανάπτυξης Γιώργο Σταθάκη.

Έχουμε κόκκινες γραμμές στο αφορολόγητο και στις συντάξεις είπε ο κ. Τσακαλώτος υπογραμμίζοντας πως αναμένει η συμφωνία με τους θεσμούς να οριστικοποιηθεί σε έκτακτο Eurogroup, στις 25-26 Απριλίου και τόνισε πως την επόμενη εβδομάδα κατατίθεται στη Βουλή τόσο το φορολογικό όσο και το ασφαλιστικό νομοσχέδιο.

Είμαστε ανοικτοί στο διάλογο, αν υπάρχει προδιάθεση για συμφωνία η αξιολόγηση θα ολοκληρωθεί διότι για να αλλάξει η Ελλάδα σελίδα πρέπει να κλείσει η αξιολόγηση και να γίνει η συζήτηση για το χρέος. Διαπραγματευόμαστε με πολλούς παίκτες που έχουν διαφορές μεταξύ τους, η διαφορά μας όμως με το ΔΝΤ δεν μεγαλώνει, είπε ο κ. Τσακαλώτος, διευκρινίζοντας πάντως πως το ΔΝΤ έχει διαφορετικές εκτιμήσεις τόσο για την απόδοση των μέτρων όσο και για το πλεόνασμα του 2018.

Στο διπλωματικό πεδίο, ο πρωθυπουργός Αλέξης Τσίπρας συνεχίζει και σήμερα σε Στρασβούργο τις επαφές που ξεκίνησε χτες Τετάρτη από το Παρίσι και τη συνάντηση με τον Φρανσουά Ολάντ. Σήμερα Πέμπτη θα πραγματοποιήσει προγραμματισμένο γεύμα εργασίας με τον πρόεδρο του Ευρωπαϊκού Κοινοβουλίου, Μάρτιν Σουλτς, στο Στρασβούργο.

Διευκρινήσεις από το υπουργείο Οικονομικών για την έκπτωση φόρου των 2.000 ευρώ

Όπως διευκρινίστηκε από το υπουργείο Οικονομικών, η έκπτωση φόρου των 2.000 ευρώ- από την οποία προκύπτει το έμμεσο αφορολόγητο όριο των 9.091 ευρώ- θα ισχύσει στο σύνολό της

ΣΤΗ ΒΟΥΛΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ ΚΑΙ ΦΟΡΟΛΟΓΙΚΟ

Ποιοι κερδίζουν από το νέο ασφαλιστικό νομοσχέδιο



Οι κκ. Κατρούγκαλος, Τσακαλώτος και Σταθάκης κατά την διάρκεια της συνέντευξης

για εισοδήματα έως 20.000 ευρώ και στη συνέχεια θα μειώνεται κατά 10 ευρώ ανά 1.000 ευρώ εισοδήματος έως ότου εξαλειφθεί.

Οι συντελεστές φόρου εισοδήματος για μισθωτούς συνταξιούχους και ελεύθερους επαγγελματίες στο προωθούμενο νομοσχέδιο, θα έχουν ως εξής:

Από 0-20.000 ευρώ	22%
Από 20.001-30.000 ευρώ	29%
Από 30.001-40.000 ευρώ	37%
Άνω των 40.000 ευρώ	45%

Γιώργος Κατρούγκαλος: Προστατεύουμε το 90% των Επικουρικών

Την εξασφάλιση Εθνικής Σύνταξης 384 ευρώ, την απόλυτη προστασία των κύριων συντάξεων και μετά το 2018 περιλαμβάνει το νομοσχέδιο για το ασφαλιστικό σύμφωνα με τον υπουργό Εργασίας κ. Γιώργο Κατρούγκαλο. Σύμφωνα με τον υπουργό διασφαλίστηκε η απόλυτη προστασία των κύριων συντάξεων, εξασφαλίστηκε Εθνική Σύνταξη 384 ευρώ και ποσοστά αναπηρώσεως κοντά σε αυτά της αρχικής κυβερνητικής πρότασης, που προστατεύουν τους πιο αδύναμους και ταυτόχρονα δίνουν κίνητρα παραμονής στην εργασία για όσους έχουν αυτή τη δυνατότητα. Ο κ. Κατρούγκαλος δεσμεύτηκε ότι από τις μειώσεις

θα επηρεαστεί μόνο το 10% των επικουρικών συντάξεων και χαρακτήρισε ανακριβείς τις πληροφορίες ότι θα κοπεί το ΕΚΑΣ, για να κλείσει η συμφωνία.

Ενδεικτικά παραδείγματα νέων και παλιών συντάξεων			
Συντάξιμος Μισθός	Έτη Ασφάλισης	Σημερινή Σύνταξη ΙΚΑ-ΕΤΑΜ	Σύνταξη με τη μεταρρύθμιση
700	20	490	495
	36	575	632
	42	676	711
1000	20	537	543
	36	725	738
	42	831	852
1500	20	600	622
	36	1.033	915
	42	1.161	1.085

Όπως είπε ο υπουργός η ολοκλήρωση της ασφαλιστικής μεταρρύθμισης αποτελεί σημαντική θεσμική τομή ισονομίας και κοινωνικής δικαιοσύνης. Για πρώτη φορά θα εφαρμοσθούν οι ίδιοι κανόνες συνταξιοδότησης για όλους τους εργαζομένους, μισθωτούς και αυτοαπασχολούμε-

νους, στον δημόσιο και τον ιδιωτικό τομέα. Και μάλιστα, στο πλαίσιο της ίδιας λογικής κοινωνικής ευαισθησίας που χαρακτηρίζει όλη την πολιτική της κυβέρνησης και αντανακλάται και στο υπό κατάθεση φορολογικό νομοσχέδιο: προστασία των μικρών και μεσαίων εισοδημάτων, δηλαδή του 80% του πληθυσμού, αναδιανομή από τους πλουσιότερους στους πιο φτωχούς και αδύναμους.

Γιώργος Σταθάκης: Λύση για τα κόκκινα δάνεια μέχρι τις 22 Απριλίου

Έχουμε προσεγγίσει ένα κοινό τόπο και πιστεύω πως έως τις 22 Απριλίου θα έχουμε λύση για το θέμα των κόκκινων δανείων, τόνισε ο υπουργός Οικονομίας κ. Γιώργος Σταθάκης. Έχει γίνει σημαντική πρόοδος και είμαστε πολύ κοντά στην επίλυση των όποιων εκκρεμοτήτων, ανέφερε χαρακτηριστικά ο Υπουργός. Απαντώντας σε σχετική ερώτηση για τα κόκκινα δάνεια ανέφερε πως η προσέγγιση μας είναι γνωστή θέλουμε ένα μεταβατικό διάστημα για την προστασία της πρώτης κατοικίας, ώστε να μην ανοίξει η αγορά άμεσα. Ερωτηθείς για την τροποποίηση του νόμου Δένδια, τόνισε ότι στόχος είναι και για τις μεγάλες επιχειρήσεις που έχουν «κόκκινα» δάνεια να δημιουργηθεί το κατάλληλο ρυθμιστικό πλαίσιο για τη ρύθμιση χρεών προς τις τράπεζες αλλά και το Δημόσιο με κίνητρα.

ΔΝΤ: Ύφεση το 2016 και ανάπτυξη το 2017 για την Ελλάδα

Σε τροχιά ανάπτυξης θα επανέλθει η ελληνική οικονομία το 2017, από βαθύτερη ύφεση το 2016 εκτιμά το Διεθνές Νομισματικό Ταμείο στην έκθεσή του World Economic Outlook.

Ειδικότερα, σύμφωνα με τις προβλέψεις, φέτος η ελληνική οικονομία θα γνωρίσει περαιτέρω συρρίκνωση καθώς μετά από ύφεση 0,2% το 2015, προβλέπεται νέα πτώση του ΑΕΠ κατά 0,6%.

Η πρόβλεψη αυτή είναι οριακά καλύτερη σε σχέση με την αντίστοιχη του προϋπολογισμού, όπου ο πήχης της ύφεσης τοποθετείται στο 0,7%.

Από το 2017 όμως, η ελληνική οικονομία επανέρχεται σε τρο-

χιά δυναμικής ανάπτυξης, με επέκταση 2,7%. Ήδη όμως από το τέταρτο τρίμηνο του 2016 αναμένεται επέκταση κατά 0,5% ενώ το τέταρτο τρίμηνο του 2017 αναμένεται αύξηση του ΑΕΠ κατά 3,2%. Το 2021, σύμφωνα με τις προβλέψεις του ΔΝΤ, αναμένεται ανάπτυξη 1,5%.

Στις υπόλοιπες προβλέψεις μεγεθών το ΔΝΤ εκτιμά:

• **ΠΛΗΘΩΡΙΣΜΟΣ:** Μετά από περίπου τέσσερα συνεχόμενα χρόνια αποπληθωρισμού, η ελληνική οικονομία προβλέπεται ότι θα εμφανίσει το 2016 μηδενικό πληθωρισμό, ενώ ο δεί-

κτης τιμών καταναλωτή θα αυξηθεί το 2017 κατά 0,6%. Ο πληθωρισμός το 2021 εκτιμάται πως θα τρέχει με ρυθμό 1,9% (0,2% το τέταρτο τρίμηνο του 2016 και 0,9% το τέταρτο τρίμηνο του 2017).

• **ΑΝΕΡΓΙΑ:** Θα παραμείνει «κολλημένη» φέτος στο 25% του εργατικού δυναμικού, όσο ήταν και το 2015, ενώ το 2017 εκτιμάται ότι θα υπάρξει μικρή αποκλιμάκωση στο 23,4%.

• **ΙΣΟΖΥΓΙΟ ΤΡΕΧΟΥΣΩΝ ΣΥΝΑΛΛΑΓΩΝ:** Θα παρουσιάσει μικρό έλλειμμα 0,2% του ΑΕΠ το 2016, το οποίο εκτιμάται ότι θα διευρυνθεί οριακά το 2017 σε 0,3% του ΑΕΠ.

ΣΕΒ: Οι αντοχές που επέδειξε η ελληνική οικονομία κινδυνεύουν να εξαντληθούν

Αναγκαία χαρακτηρίζει ο ΣΕΒ στο μηνιαίο δεκάτο οικονομικών εξελίξεων την αποκατάσταση της δημοσιονομικής σταθερότητας και, στο πλαίσιο αυτό, η ολοκλήρωση της αξιολόγησης του προγράμματος προσαρμογής αποτελεί προϋπόθεση για την επαναφορά του οικονομικού κλίματος και της εμπιστοσύνης των πολιτών σε σταθερή ανοδική πορεία, η οποία με τη σειρά της μπορεί να συμβάλει στην επίτευξη θετικού ρυθμού ανάπτυξης κατά το δεύτερο εξάμηνο του τρέχοντος έτους.

“Οι αντοχές που επέδειξε και συνεχίζει να επιδεικνύει η ελληνική οικονομία κινδυνεύουν να εξαντλη-

θούν και για να αποτραπεί αυτό, είναι αναγκαία η αποκατάσταση της δημοσιονομικής σταθερότητας, η εφαρμογή μιας συνεπούς αναπτυξιακής πολιτικής και ο περιορισμός των νέων φοροεισπρακτικών μέτρων, τα οποία βαθαίνουν την ύφεση”, αναφέρει συγκεκριμένα ο ΣΕΒ και προσθέτει:

“Η οικονομική δραστηριότητα παρουσιάζει το τελευταίο διάστημα μικτή εικόνα. Από τη μία πλευρά, υπάρχουν ενδείξεις ότι η αγορά σταθεροποιείται σταδιακά μετά το ατυχές 2015, καθώς οι προσδοκίες στους βασικούς τομείς δείχνουν κάποια βελτίωση, ενώ η βιομηχανική παραγωγή και οι εξαγωγές κινούνται α-

νοδικά. Από την άλλη πλευρά όμως, εξακολουθεί να επικρατεί αβεβαιότητα για τις προοπτικές της οικονομίας, η οποία αποτυπώνεται κυρίως στην πτώση της καταναλωτικής εμπιστοσύνης και την αναιμική αύξηση της απασχόλησης, την ώρα που οι επικείμενες αυξήσεις στη φορολογία και περικοπές των συντάξεων αυξάνουν τις πιέσεις στο διαθέσιμο εισόδημα, την κατανάλωση και τις λιανικές πωλήσεις. Παράλληλα, οι περιορισμοί στην κίνηση κεφαλαίων αποθαρρύνουν τις επενδύσεις, ενώ η ένταση του προσφυγικού ζητήματος μπορεί να επηρεάσει αρνητικά τον τουρισμό”, αναφέρει ο ΣΕΒ.

Με μια ματιά

• Στη θέση του βοηθού γενικού διευθυντή Δικτύου της Εθνικής Τράπεζας τοποθετήθηκε ο κ. Δημήτριος Παυλινέρης. Όπως αναφέρεται σε σχετική ανακοίνωση, ο κ. Δ. Παυλινέρης εργάζεται στην Τράπεζα από το 1978 και απασχολήθηκε σε νευραλγικές θέσεις του Δικτύου των Καταστημάτων της Εθνικής. Μεταξύ άλλων, διετέλεσε επί πενταετία περιφερειακός διευθυντής καθώς και διευθυντής του καταστήματος Σταδίου της Τράπεζας.

• Ως απίθανη χαρακτηρίζει η Deutsche Bank την επιστροφή των φόβων του Grexit στις επόμενες εβδομάδες. Οι αναλυτές της Deutsche Bank εκτιμούν ότι οι συνεχιζόμενες διαφωνίες μεταξύ της Ελλάδας, του ΔΝΤ και των Ευρωπαίων πιστωτών υποδεικνύουν ότι υπάρχει ακόμη δρόμος μέχρι να επιτευχθεί συμφωνία.

• Η Ευρωπαϊκή Κεντρική Τράπεζα ενίσχυσε τις εβδομαδιαίες αγορές ομολόγων σε νέο υψηλό από την έναρξη του προγράμματος, στο πλαίσιο της απόφασης του προηγούμενου μήνα για την αύξηση των μηνιαίων αγορών. Όπως μεταδίδει το Bloomberg, συνολικά διακανονίστηκαν 18,8 δισ. ευρώ σε αγορές για την εβδομάδα έως τις 8 Απριλίου, από 8,8 δισ. ευρώ την περίοδο μέχρι την 1η Απριλίου.

Εθνική Τράπεζα: Νέα χρηματοδοτικά εργαλεία

Η διατήρηση και ενίσχυση της φερεγγυότητας και κερδοφορίας της Εθνικής Τράπεζας και του ομίλου, η ανάπτυξη νέων αγορών, προϊόντων και υπηρεσιών και η χρηματοδότηση της πραγματικής οικονομίας, η επένδυση στην πληροφορική, στις νέες τεχνολογίες και στο ανθρώπινο δυναμικό της καθώς και η περαιτέρω αναβάθμιση των συστημάτων εταιρικής διακυβέρνησης, αποτελούν βασικές προτεραιότητες, επισήμανε η πρόεδρος της ΕΤΕ Λούκα Κατσέλη, στην ετήσια συνάντηση των στελεχών.

Η κα Κατσέλη, αναφερόμενη στη χρηματοδότηση της ελληνικής οικονομίας, εστίασε στην πρωτοβουλία που σύντομα θα ανακοινωθεί για τη χρηματοδότηση μικρομεσαίων επιχειρήσεων, μέσω «Αθυσίδων Αξίας». Πρόκειται για ένα καινοτόμο χρηματοδοτικό εργαλείο για όλες τις επιχειρήσεις που περιλαμβάνονται σε αθυσίδες αξίας παραγωγής



Η κα Λούκα Κατσέλη

που ξεκινάει με τη χρηματοδότηση συστάδας επιχειρήσεων που συνδέονται με τη ναυπήγηση πλοίων.

Λεωνίδας Φραγκιαδάκης: Έτος κερδοφορίας το 2016

Μιλώντας στην ίδια εκδήλωση ο διευθύνων σύμβουλος Λεωνίδας Φραγκιαδάκης επισήμανε ότι το 2016 θα αποτελέσει κερδοφόρο έτος για την Εθνική Τράπεζα. Ο διευθύνων σύμβουλος της Εθνικής Τράπεζας ΕΤΕ αναφέρθηκε στους επιμέρους πυλώνες του στρατηγικού σχεδίου της Εθνι-

κής Τράπεζας που είναι η βελτίωση της παραγωγικότητας, η ποιότητα του χαρτοφυλακίου, η αύξηση των εσόδων και η ψηφιακή αναβάθμιση. Παράλληλα σε μήνυμά του προς το προσωπικό της τράπεζας ο κ. Φραγκιαδάκης τονίζει ότι η βελτίωση της παραγωγικότητας, η ποιότητα του χαρτοφυλακίου, η αύξηση των εσόδων και η ψηφιακή αναβάθμιση αποτελούν τους τέσσερις βασικούς πυλώνες του στρατηγικού σχεδίου της Εθνικής Τράπεζας. Αναφερόμενος αναλυτικότερα στους επιμέρους πυ-

λώνες ο Λεωνίδας Φραγκιαδάκης είπε μεταξύ άλλων ότι η Εθνική θέλει να αυξήσει την αποδοτικότητα του λειτουργικού της μοντέλου, να απλοποιήσει τις διαδικασίες της και να χαμηλώσει το κόστος της. Όπως σημείωσε, “η βελτίωση της αποδοτικότητας του οργανογράμματος άρχισε από τη διοίκηση, και θα διαχυθεί σιγά - σιγά σε όλα τα στρώματα. Η εθελούσια έξοδος που θα πραγματοποιηθεί ώστε να εκπληρώσουμε τη δέσμευσή μας στην Ευρωπαϊκή Επιτροπή Ανταγωνισμού, θα γίνει με γνώμονα την ελαχιστοποίηση της διαταραχής των λειτουργιών μας και με απόλυτη εστίαση στους ανθρώπους μας και στη διαφύλαξη της κουλτούρας μας. Το πλάνο της εθελούσιας βρίσκεται σε στάδιο μελέτης, καθώς θεωρούμε πολύ σημαντικό να γίνει προσεκτικά και με τρόπο που θα εξυπηρετεί όλους όσοι επιλέξουν να συμμετέχουν”, αναφέρει ο κ. Φραγκιαδάκης.



Ο κ. Λεωνίδας Φραγκιαδάκης

Εργάνη: Θετικό το ισοζύγιο προσλήψεων-αποχωρήσεων το Μάρτιο



ΑΥΞΗΣΗ ΤΗΣ ΜΙΣΘΩΤΗΣ απασχόλησης στον ιδιωτικό τομέα καταγράφεται το μήνα Μάρτιο, καθώς προκύπτει θετικό ισοζύγιο προσλήψεων - αποχωρήσεων κατά 29.351 θέσεις εργασίας, σύμφωνα με τα αποτελέσματα του πληροφοριακού συστήματος «Εργάνη». Βάσει των στοιχείων των ροών μισθωτής απασχόλησης του Μαρτίου 2016, οι αναγγελίες πρόσληψης ανήλθαν σε 149.028, ενώ οι αποχωρήσεις σε 119.677. Από τις 119.677 συνολικά αποχωρήσεις, οι 57.573 ήταν οικειοθελείς και οι 62.104 προήλθαν από καταγγελίες συμβάσεων αορίστου χρόνου ή λήξεις συμβάσεων ορισμένου χρόνου. Από τη σύγκριση των στοιχείων των δύο μηνών, Μάρτιος 2016 και Μάρτιος 2015, προκύπτει θετική επίδοση κατά 7.038 επιπλέον θέσεων εργασίας, για το Μάρτιο 2016 (θετικό ισοζύγιο 29.351 θέσεων εργασίας) έναντι θετικού ισοζυγίου (22.313) το Μάρτιο του 2015. Όπως αναφέρεται σε σχετική ανακοίνωση του υπουργείου Εργασίας, η επίδοση του ισοζυγίου ροών του μηνός Μαρτίου 2016 καταγράφεται θετική, για τέταρτη συνεχή χρονιά και είναι η υψηλότερη καταγεγραμμένη θετική επίδοση ισοζυγίου μηνός Μαρτίου από το 2001 μέχρι σήμερα.

Αθροιστικά για την περίοδο Ιανουάριος - Μάρτιος 2016, βάσει των ίδιων στοιχείων, οι αναγγελίες προσλήψεων ανήλθαν στις 377.876 θέσεις εργασίας και οι αποχωρήσεις έφτασαν τις 344.042, εκ των οποίων οι 183.997 ήταν αποτέλεσμα καταγγελιών συμβάσεων αορίστου χρόνου ή λήξεων συμβάσεων ορισμένου χρόνου και οι 160.045 οικειοθελείς αποχωρήσεις.

Το ισοζύγιο των ροών μισθωτής απασχόλησης του πρώτου τριμήνου του έτους 2016 είναι θετικό και διαμορφώνεται στις 33.834 νέες θέσεις εργασίας.

Υδρόγειος: Σύγχρονες λύσεις για την περιφέρεια

Πάνω από 300 άτομα, μεταξύ αυτών ο αντιπεριφερειάρχης Τουρισμού και Τουριστικής Προβολής Ιονίων Νήσων, κ. Σπυρίδων Γαλιατσάτος, ο Δήμαρχος Κεφαλονιάς, κ. Αλέξανδρος Παρίσης, περιφερειακοί αθλητές και δημοτικοί σύμβουλοι, παρακολούθησαν τη βραδιά ασφαλιστικής ενημέρωσης που διοργάνωσε, για δεύτερη συνεχή χρονιά, η Υδρόγειος Ασφαλιστική στην Κεφαλονιά.

Η ανάδειξη της χρησιμότητας της ασφάλισης και οι σύγχρονες λύσεις που αυτή προσφέρει για την προστασία των πολιτών και της περιουσίας τους αποτέλεσε το βασικό θέμα της εκδήλωσης, η οποία πραγματοποιήθηκε στο Αργοστόλι.

Το κοινό είχε την ευκαιρία να ενημερωθεί από τα στελέχη της Υδρόγειου για τα σύγχρονα και ευέλικτα ασφαλιστικά προγράμματα (οχημάτων, κατοικίας, επιχείρησης, αστικής ευθύνης, προσωπικού ατυχήματος, μεταξύ άλλων) καθώς και τις πρωτοποριακές υπηρεσίες που του εξασφαλίζουν σωστή, ολοκληρωμένη αλληλέγγυα και προσιτή κάλυψη καθώς και άμεση και ποιοτική εξυπηρέτηση.

Η Υδρόγειος Ασφαλιστική δραστηριοποιείται δυναμικά στην περιοχή της Κεφαλονιάς μέσω των συνεργατών της, ασφαλιστικών συμβούλων, κ.κ. Γεράσιμου Ραυτόπουλου και Μιχαήλ Παπαδάτου, οι οποίοι αποτέλεσαν τους συνδιοργανωτές της βραδιάς καθώς και των κ.κ. Νίκου Αντωνέλου, Ευτυχίας - Μαρίας Νικολοβιένη και Μάρκη Παπαναστασάτου, οι οποίοι επίσης έδωσαν το παρόν στην εκδήλωση.



Οι συνεργάτες της Υδρόγειου στην Κεφαλονιά

Οικονομικά ασφάλιστρα για την κατοικία

Την ίδια ώρα η Υδρόγειος με μία σειρά επίκαιρων παρεμβάσεων σε όλο το εύρος των προγραμμάτων της για την ασφάλιση κατοικίας, προσφέρει στους καταναλωτές ακόμη πιο προσιτά ασφάλιστρα, μεγαλύτερη ευελιξία και ολοκληρωμένες λύσεις που ανταποκρίνονται σε διαφορετικές ανάγκες. Συγκεκριμένα, η εταιρεία προσφέρει πλέον νέα πιο οικονομικά ασφάλιστρα στα προγράμματά της:

BASICHOME την πλέον οικονομική πρόταση για την ασφάλιση της κατοικίας, με βασικές αλληλέγγυα καλύψεις καθώς και την ειδική παροχή οικονομικής υποστήριξης της οικογένειας σε περίπτωση ολικής καταστροφής της κατοικίας. Το πρόγραμμα, με επιπλέον την κάλυψη σεισμού, προσφέρεται και για την ασφάλιση κατοικιών που αγοράζονται με στεγαστικό δάνειο.

SAFEHOME ένα πρόγραμμα που προσφέρει διευρυμένη κάλυψη κατά πλήθους ζημιών σε κτίριο και περιεχόμενο της κατοικίας, έχει ενσωματωμένη κάλυψη σεισμού και προσφέρεται και για την ασφάλιση κατοικιών που αγοράζονται με στεγαστικό δάνειο.

BESTHOME ένα πρόγραμμα που απευθύνεται σε όσους επιθυμούν ασφάλιση υψηλών προδιαγραφών για τη μόνιμη κατοικία τους, με πάνω από 30 καλύψεις για ζημιές σε κτίριο και περιεχόμενο, πλήρες πακέτο αστικών ευθυνών, καλύψεις για την ευρύτερη διασφάλιση της οικογένειας (π.χ. προσωπικό ατύχημα, κάλυψη φοιτητικής στέγης, κ.α.) και ειδικές παροχές όπως, επίδομα οικογενειακής υποστήριξης και προκαταβολή αποζημίωσης σε περίπτωση ολικής καταστροφής της οικίας.

Επιπλέον, η Υδρόγειος Ασφαλιστική, δημιούργησε ένα νέο, πλήρες πρόγραμμα για την ασφάλιση της εξοχικής κατοικίας - HOME ΕΞΟΧΙΚΗ- που προσφέρει ολοκληρωμένη κάλυψη για κάθε είδους ζημιές, αστική ευθύνη πυρός, κλοπή καθώς και κάλυψη για εξωτερικά βοηθητικά κτίσματα και κατασκευές (π.χ. πέργκοιτες, bbq).



ΣΕΜΑ: Προτάσεις για τους πραγματογνώμονες

Τις προτάσεις του για τη δημιουργία ενός κοινά αποδεκτού πλαισίου κριτηρίων και προδιαγραφών που θα αφορούν στην αξιολόγηση των ασφαλιστικών πραγματογνώμωνων κατέθεσε ο Σύνδεσμος Ελλήνων Μεσιτών Ασφαλίσεων, στο πλαίσιο διαλόγου που εγκαινίασε με τις ασφαλιστικές εταιρείες, στοχεύοντας στην αναβάθμιση της αξίας της πραγματογνωμοσύνης. Κατά τη διάρκεια της πρώτης αναγνωριστικής συνάντησης, στην οποία συμμετείχαν εκπρόσωποι 13 ασφαλιστικών εταιρειών και μέλη του ΔΣ του ΣΕΜΑ, τονίσθηκε ότι η σχετική πρωτοβουλία αποβλέπει στην ανάδειξη της αξιοπιστίας των υπηρεσιών που προσφέρει η ιδιωτική ασφάλιση στους Έλληνες

επιχειρηματίες, καθώς και στους ιδιώτες, ενώ επισημάνθηκε ότι θα ακολουθήσει και νέα συνάντηση, στην οποία θα προσκληθούν να συμμετάσχουν και εκπρόσωποι των πραγματογνώμωνων, ώστε στη διαβούλευση να εκφραστούν οι απόψεις όλων των εμπλεκόμενων στη διαδικασία αποτίμησης των συνεπειών ενός συμβάντος. Ο ΣΕΜΑ κατέθεσε ήδη τις πρώτες προτάσεις του ώστε να αρχίσει ο διάλογος και βάσει αυτού ασφαλιστές, μεσίτες και πραγματογνώμονες να καταλήξουν σε έναν κοινά αποδεκτό Κώδικα Αξιολόγησης των πραγματογνώμωνων, τόνισε η πρόεδρος της Επιτροπής Υποστήριξης Διαδικασιών Ζημιών του ΣΕΜΑ, κ. Μαρία Τσιλιμπάρη.



Οι κ.κ. Δημήτριος Φαραντούρης και ο κ. Κωνσταντίνος Μάκαρης

Euroins

Συνεργασία με τον όμιλο Φαραντούρη

Τη διείσδυση σε νέους κλάδους πέρα του αυτοκινήτου προετοιμάζουν στο πλαίσιο της στρατηγικής ανάπτυξης η Euroins και η αποκλειστική της εκπρόσωπος στην ελληνική ασφαλιστική αγορά, Global Insurance Group. Όπως τονίζει η εταιρεία, η παρούσα τάση της εποχής απεικονίζει τον ανταγωνισμό να εστιάζει αφενός μεν στις εξαγορές και τις συγχωνεύσεις ως ύστατη προσπάθεια επιβίωσης, αφετέρου στην μεσίτευση εκπροσώπησης νέων εταιρειών με υποσχόμενο μειωμένο ασφάλιστρο προκαλώντας, επιπροσθέτως, άμεση μείωση του εισοδήματος των διαμεσολαβούντων. Παροδικές εργασίες με εξαιρετικά μειωμένο ασφάλιστρο είναι ο νέος κίνδυνος που θα αντιμετωπίσουν το επόμενο διάστημα οι διαμεσολαβητές. Η Euroins, πορευόμενη αντίθετα με το ρεύμα, αναπτύσσει την δραστηριότητα της σε νέους κλάδους επιλέγοντας τους ασφαλιστικούς ηγέτες και τους επαγγελματίες διαμεσολαβητές μαζί με τους οποίους θα πορευθούν στην νέα εποχή. Ένας εκ των ηγετών αυτών είναι ο όμιλος Φαραντούρη, επικεφαλής του οποίου είναι ο ίδιος ο κ. Δημήτριος Φαραντούρης με πολυετή εμπειρία στον χώρο, εξαιρετικές γνώσεις και ικανότητες αλληλέγγυα πάνω απ' όλα ισχυρές αρχές και επαγγελματισμό. Για πολλά και συναπτά έτη ο κ. Φαραντούρης υπήρξε πολυβραβευμένος ως ο πρώτος των πρώτων. Έχοντας ήδη εργασθεί για πολλά χρόνια στο «Πανεπιστήμιο» - όπως αποκαλείται από πολλούς - της Interamerican ιδρύει τον όμιλο Φαραντούρη αποτελούμενο πλέον από ογδόντα (80) ασφαλιστικούς συμβούλους, άρτια καταρτισμένους με υψηλό επίπεδο γνώσεων σε όλους τους κλάδους. Οι ηγέτες της ασφαλιστικής αγοράς θα κατέχουν τον ενεργό ρόλο σε αυτή τη δραστηριότητα καθώς επίσης και στην από κοινού δημιουργία και προώθηση νέων προϊόντων και υπηρεσιών. Ο διαμεσολαβητής είναι θεσμός. Η Global Insurance Group και η Euroins συνεχίζουν να στηρίζονται αποκλειστικά στα παραδοσιακά κανάλια διανομής της ασφαλιστικής αγοράς όχι μόνο στον κλάδο αυτοκινήτου αλλά και στην ανάπτυξη των νέων κλάδων, νοοτροπία που θα συνεχίσει να υφίσταται στο διηνεκές, προστίθεται στην ανακοίνωση.

Ασφαλίζει και TAXI

Παράλληλα η , η Global Insurance Group, στο πλαίσιο της συνεχούς ανάπτυξης και επιβραβεύοντας τους συνεργάτες για την ένθερμη στήριξη και εμπιστοσύνη τους στην εταιρεία, ανακοίνωσε την διείσδυση της στην αγορά των TAXI. Η εταιρεία εμπλουτίζοντας το παρόν χαρτοφυλάκιο της παρέχει την δυνατότητα στους συνεργάτες της να προβούν στην ασφάλιση των οχημάτων των άξιων επαγγελματιών του χώρου δίνοντας σθεναρή βάση στα χαρακτηριστικά των ασφαλιζόμενων κινδύνων. Σε αρχικό στάδιο, η εταιρεία αναλαμβάνει την ασφάλιση των οχημάτων του κλάδου των TAXI στις εξής περιοχές κατανεμούμενες σε ζώνες:

- Ζώνη 3: Αχαΐα, Εύβοια, Αιτωλία, Ηλεία
- Ζώνη 4: Ήπειρος, Θεσσαλία, Μακεδονία, Βοιωτία, Φθιώτιδα, Λοιπή Πελοπ/σος
- Ζώνη 5: Λοιπή Στερεά, Θράκη, Λοιπές νήσοι
- Ζώνη 6: Κρήτη

Όπως τονίζει η εταιρεία, από τις προαναφερθείσες ζώνες εξαιρούνται η Αθήνα, ο Πειραιάς, η Θεσσαλονίκη και η Λοιπή Ηπειρωτική Αττική, περιοχές στις οποίες θα επέλθει η ασφαλιστική κάλυψη του κλάδου σε μεταγενέστερο στάδιο.



 **ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ**
ΕΝΩΣΗ

**Baloise**
Group
Ελβετία

**Basler**
Lebensversicherungs-AG
Γερμανία

Τριεθνής Ασφαλιστική Δύναμη

Αν και εσείς θέλετε ένα συνεργάτη που συνδέει την πορεία του με τη δική σας επιτυχία και όχι ακόμα μία ασφαλιστική εταιρία, τότε επιλέξτε την αξιοπιστία και τη σοβαρότητα της Ατλαντικής Ένωσης.

Λ. Μεσογείων 71, 115 26 Αθήνα
Τηλ.: 210 7454000, Fax: 210 7794446
www.atlantiki.gr

MG IS - Ξηρογιαννόπουλος: Συνεργασία για την ασφάλιση iPhones-iPads

Σε συμφωνία συνεργασίας προχώρησαν η MG Insurance Strategy - Μαθβίνα Γιαννίου & Ξηρογιαννόπουλος IKE - Μεσίτες Ασφαλίσεων και Αντασφαλίσεων με την iStorm - επίσημος retailer της Apple στην Ελλάδα - για την ασφάλιση των iPhones και iPads που πωλούνται από το δίκτυο καταστημάτων της, σύμφωνα με το πρόγραμμα ασφάλισης κινητών και tablets που έχει δημιουργήσει και προωθεί στην ασφαλιστική αγορά η εταιρία Ξηρογιαννόπουλος IKE σε αποκλειστική συνεργασία με την Generali.

Όπως τονίζεται σε σχετική ανακοίνωση με την συμφωνία αυτή η iStorm είναι πλέον σε θέση να προσφέρει στους πελάτες της ένα εξειδικευμένο ασφαλιστικό προϊόν για την προστασία των υψηλών προδιαγραφών προϊόντων της που διακρίνονται για την τεχνολογία και την εξαιρετική ποιότητα τους. Ιδιαίτερα λειτουργική και χρήσιμη αποδεικνύ-

εται ακόμη η χρήση της ειδικής ηλεκτρονικής πλατφόρμας iplus, η οποία προσφέρει στον καταναλωτή πολλαπλές δυνατότητες. Δυνατότητα εύκολης ολοκλήρωσης της διαδικασίας ασφάλισης και άμεσης έκδοσης του σχετικού πιστοποιητικού.

Έγκυρη και πλήρη ενημέρωση για τα προνόμια και τις παροχές της πρωτοποριακής ασφαλιστικής κάλυψης και χρήσιμες πληροφορίες για τις διαδικασίες αποζημίωσης σε περίπτωση ζημιάς.

Επιπλέον, η συνεργασία μεταξύ δύο εταιριών ασφαλιστικής διαμεσολάβησης αποδεικνύει εμπράκτως, για άλλη μία φορά, πως στοχευμένες επαγγελματικές συνέργειες τέτοιας μορφής είναι γόνιμες και αποτελεσματικές, συμβάλλουν στην επωφελητή ανάπτυξη των συνεργαζόμενων μερών και παράλληλα προβάλλουν, αλληλά και προάγουν τον θεσμό της ασφαλιστικής διαμεσολάβησης στην ευρύτερη οικονομία και αγορά.

Εθνική Ασφαλιστική: Άμεση ανταπόκριση στη ζημιά της Druckfarben

Στο πλευρό της Druckfarben Ελλάς ΑΕΒΕ βρίσκεται, όπως σε όλους τους πελάτες της η Εθνική Ασφαλιστική από την πρώτη ημέρα της πυρκαγιάς που ξέσπασε στις 28 Μαρτίου στις εγκαταστάσεις της βιομηχανίας και σύμφωνα με σχετική ανακοίνωση πραγματοποιήθηκαν και στέλεχος της εταιρίας έσπευσαν επί τόπου από την πρώτη στιγμή του ατυχήματος.

Σημειώνεται ότι η Εθνική Ασφαλιστική καθώς ηγείται του συνασφαλιστικού σχήματος που αποτελείται από την AXA Ασφαλιστική, Interasco, Generali και Ευρώπη Ασφαλιστική και καθύπτει την Druckfarben τόσο για υλικές ζημιές όσο και για απώλεια κερδών έναντι πυρκαγιάς & συμπλη-

ρωματικών κινδύνων, προχωρεί σε όλες τις απαραίτητες ενέργειες για την ταχύτερη και ορθή εξυπηρέτηση της ασφαλισμένης εταιρίας. Η Εθνική Ασφαλιστική, θα βρίσκεται σε συνεχή συνεργασία με όλους τους εμπλεκόμενους (ασφαλισμένοι, συνασφαλιστριες εταιρίες, διαμεσολαβούντες μεσίτες, δημόσιες αρχές και πραγματογνώμονες), προκειμένου να ολοκληρώσει το ταχύτερο δυνατόν τις προβλεπόμενες διαδικασίες και να πράξει τα όσα υπαγορεύονται από αυτές και από την ασφαλιστική σύμβαση, όπως άλλωστε συμβαίνει στις χιλιάδες ζημιές που καλείται να διαχειριστεί κάθε χρόνο. Άμεση ήταν η επέμβαση και οι προσπάθειες που κατέβαλε η Διεύθυνση του Πυροσβεστικού



Σώματος για τον περιορισμό των ζημιών προς την οποία η Εθνική Ασφαλιστική εκφράζει τις ευχαριστίες της επισημαίνοντας το σημαντικό γεγονός πως δεν υπήρξε

τραυματισμός κανενός εργαζόμενου. Η Druckfarben δραστηριοποιείται στους κλάδους μελιανών εύκαμπτου συσκευασίας και οικιακών χρωμάτων.

ΕΙΑΣ

Η νέα σύνθεση του Δ.Σ.

ΣΤΗ ΣΥΓΚΡΟΤΗΣΗ προεδρείου προχώρησε το νέο διοικητικό συμβούλιο του Ελληνικού Ινστιτούτου Ασφαλιστικών Σπουδών, που συνεδρίασε μετά την εκλογή των νέων μελών του Δ.Σ. του ΕΙΑΣ στην ετήσια γενική συνέλευση των τακτικών μελών.

Η νέα σύνθεση του Δ.Σ. του ΕΙΑΣ για τα επόμενα τρία έτη είναι η ακόλουθη:

Πρόεδρος: Μιητιάδης Νεκτάριος

Αντιπρόεδρος: Νάντια Σταυρογιάννη

Γραμματέας: Γιώργος Ζαφείρης

Ταμίας: Νίκος Δελένδρας

Μέλη: Νίκος Αδαμαντιάδης, Μαργαρίτα Αντωνάκη, Κώστας Βερτόπουλος, Δημήτρης Γαβαλάκης, Γιάννης Κακαβίτσας, Ερρίκος Μοάτσος, Ιορδάνης Χατζηιωσήφ

Αναπληρωματικά μέλη: Γιώργος Καραβίας, Νίκος Σωφρονάς

Ορίζων Ασφαλιστική

Νέος διευθυντής εκπαίδευσης

ΣΤΟ ΑΝΘΡΩΠΙΝΟ δυναμικό της Ορίζων Ασφαλιστικής εντάχθηκε ο κ. Γεώργιος Τσακατούρας, ο οποίος αναλαμβάνει καθήκοντα διευθυντή Εκπαίδευσης και Ανάπτυξης της εταιρείας. Ο κύριος Τσακατούρας έχει διατελέσει επί σειρά ετών στέλεχος της ασφαλιστικής αγοράς, ως διευθυντής στελέχωσης, υποστήριξης, Εκπαίδευσης και Ανάπτυξης. Σύμφωνα με ανακοίνωση της εταιρείας κύριες δραστηριότητες του κυρίου Τσακατούρα είναι η εκπαίδευση των συνεργατών της εταιρείας και η ανάπτυξη του δικτύου πωλήσεων.

Η κατάρτιση και η εμπειρία του κ. Γεώργιου Τσακατούρα θα συμβάλλουν σημαντικά στην άρτια εκπαίδευση των συνεργατών της εταιρείας, αλληλά και στην περαιτέρω ανάπτυξη των εργασιών της σε υγιείς βάσεις, δήλωσε ο διευθύνων σύμβουλος της εταιρείας κ. Θεόδωρος Αχάς.

Economist Intelligence Unit: Η αύξηση στις πωλήσεις δεν φέρνει κέρδη



Οι περισσότερες αγορές διαρκών καταναλωτικών αγαθών λιανικής πώλησης αναμένεται να επεκταθούν περαιτέρω την τρέχουσα χρονιά, με τις παγκόσμιες πωλήσεις λιανικής να αυξάνονται κατά 2,7%, ωστόσο η αύξηση στις πωλήσεις, δεν ακολουθείται από αντίστοιχη άνοδο στα κέρδη, σύμφωνα με το Economist Intelligence Unit, που δημοσιοποίησε η Atradius Greece.

Όπως προκύπτει από τα στοιχεία, σε γεωγραφικό επίπεδο, η Ασία θα παρουσιάζει και πάλι την υψηλότερη -από έτος σε έτος- αύξηση του όγκου των πωλήσεων, καθοδηγούμενη από ισχυρή ζήτηση στην Κίνα και την Ινδία, αλλά και σε μεγάλες αγορές με μεσαία κλίμακα επιχειρήσεις, όπως η Ινδονησία και το Βιετνάμ.

Στη Βόρεια Αμερική, οι προοπτικές για τις αμερικανικές επιχειρήσεις λιανικής πώλησης παραμένουν θετικές, ενώ η κατάσταση του λιανεμπορίου στον Καναδά είναι περισσότερο πιεστική. Οι επιδόσεις λιανικής στην Ευρώπη παρουσιάζουν ποικιλομορφία, με αγορές, όπως η Γερμανία, να αποδίδουν καλά και άλλες, όπως η Ιταλία και η Ισπανία, όπου οι λιανικές πωλήσεις δεν έχουν ακόμη επιστρέψει στα -προ κρίσης- επίπεδα, να παρουσιάζουν χαμηλές επιδόσεις.

Στις περισσότερες αγορές, παγκοσμίως, τα περιθώρια των διαρκών καταναλωτικών αγαθών λιανικής πώλησης παραμένουν στενά, μιας και, παρά τη γενική ανάκαμψη, οι περισσότεροι καταναλωτές παραμένουν σαφώς προσανατολισμένοι στις τιμές. Αυτό, εξακολουθεί να αποτελεί κληρονομιά της κατά το παρελθόν ύφεσης, καθώς και συνέπεια της αυξανόμενης πρόκλησης που θέτουν οι διαδικτυακοί λιανοπωλητές έναντι των παραδοσιακών καταστημάτων: η διαφάνεια

των τιμών, όπως αυτή παρέχεται στους καταναλωτές από διαδικτυακούς εμπόρους λιανικής πώλησης, διατηρεί την πίεση που ασκείται στα περιθώρια κέρδους, καθ' όλο το μήκος της αλυσίδας τιμών.

Όπως το 2015, η επιτυχία και η ανθεκτικότητα των διαρκών καταναλωτικών αγαθών λιανικής πώλησης, όλο και περισσότερο, εξαρτάται από την ικανότητά τους να υιοθετήσουν νέες στρατηγικές, όπως π.χ. τη δημιουργία και την επέκταση διαδικτυακών επιχειρήσεων ή / και η προσφορά συμπληρωματικών υπηρεσιών. Μένει να δούμε το πώς, κυρίως οι "μικρότεροι παίκτες" που συχνά εμφανίζουν ασθενέστερα οικονομικά, μπορούν να αντιμετωπίσουν τις συνεχιζόμενες προκλήσεις στο άκρως ανταγωνιστικό λιανεμπόριο διαρκών καταναλωτικών αγαθών. Η σχετική μελέτη εστιάζει στις ακόλουθες αγορές με επίκεντρο τον κλάδο των Διαρκών Καταναλωτικών Αγαθών:

• **ΓΕΡΜΑΝΙΑ:** Η εύρωστη εγχώρια ζήτηση αναμένεται να συνεχιστεί και το 2016.

• **ΟΛΛΑΝΔΙΑ:** Υψηλότερη ανάπτυξη σημειώθηκε το 2015, ωστόσο, άμεσα κατανεμημένη.

• **ΗΝΩΜΕΝΟ ΒΑΣΙΛΕΙΟ:** Παρουσιάζεται συνεχής αύξηση στην κατανάλωση.

• **ΗΠΑ:** Αύξηση των πωλήσεων αναμένεται τα επόμενα χρόνια.

• **ΚΑΝΑΔΑΣ:** Η συρρίκνωση των εορταστικών περιόδων εκπτώσεων ενδέχεται να οδηγήσει σε καθυστερήσεις πληρωμών και πτωχεύσεις το 2016.

• **ΙΤΑΛΙΑ:** Συγκρατημένη ανάπτυξη αναμένεται το 2016.

• **ΠΟΛΩΝΙΑ:** Περαιτέρω ανάπτυξη αναμένεται το 2016.

Επισκευή & Αντικατάσταση ΚΡΥΣΤΑΛΛΩΝ ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΟΥ



**Φροντίδα
που “αντανακλά”
χαμόγελα**

Ζημιά στο κρύσταλλο του αυτοκινήτου σας;

Όλα όσα θέλετε

γρήγορα και σίγουρα!

- Γνήσια κρύσταλλα αυτοκινήτων
- Γραπτή πιστοποίηση της γνησιότητας των κρυστάλλων
- Εγγύηση εργασίας εφ'όρου ζωής
- Κινητή μονάδα εξυπηρέτησης
- Το μεγαλύτερο δίκτυο στην Ελλάδα
- Συνεργασία με τις ασφαλιστικές εταιρείες

Με έμφαση στην ασφάλεια, την αξιοπιστία, την ποιότητα και τη φιλική εξυπηρέτηση, πάντα με καινοτόμα προϊόντα και υπηρεσίες

GLASSDRIVE®

Οι δικοί σας ειδικοί στα κρύσταλλα αυτοκινήτων



Είμαστε δίπλα σας κάθε φορά
που μας χρειάζεστε!



800 11 777 999

από σταθερό χωρίς χρέωση

210 559 3976

2310 798 770

από κινητό

www.glassdrive.gr



Γενικές Ασφαλίσεις: Οι δέκα μεγαλύτερες ασφαλιστικές το 2015 στον κλάδο

Ανακατατάξεις σημειώθηκαν στην κορυφή του πίνακα των μεγαλύτερων σε παραγωγή ασφαλιστικών εταιρειών του κλάδου των γενικών ασφαλίσεων, όπως προκύπτει από τα αποτελέσματα που δημοσίευσαν οι ίδιες οι εταιρείες στις συνοπτικές ετήσιες καταστάσεις για εποπτικούς σκοπούς. Σημειώνεται ότι σύμφωνα με στοιχεία της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος η παραγωγή ασφαλιστρων τις γενικές ασφαλίσεις μειώθηκε το 2015 σε σύγκριση με το 2014 κατά 7,6%. Ωστόσο στην παραγωγή της ΕΑΕΕ δεν συμπεριλαμβάνεται η παραγωγή ασφαλιστρων των εταιρειών ΕΠΥ η οποία αυξάνεται τα τελευταία χρόνια καθώς και εταιρειών μη μελών της ΕΑΕΕ.

Με βάση τα επιμέρους στοιχεία των συνοπτικών καταστάσεων στα αξιοσημείωτα που μπορούμε να επισημάνουμε είναι ότι μία θέση στην σχετική κατάταξη κέρδισε η Interamerican, δυο θέσεις κέρδισε η Allianz, και μία θέση κέρδισε η Generali. Επίσης η Interamerican καταλαμβάνει την πρώτη θέση στον κλάδο με την συμπερίληψη της παραγωγής και της εταιρείας βοήθειας, η οποία έχει και αύξηση παραγωγής κατά 1,1 εκατ. ευρώ.

Η Εθνική Ασφαλιστική εμφανίζει τη μεγαλύτερη ποσοστιαία μείωση (28,8%) στο κλάδο αστικής ευθύνης οχημάτων ενώ στους λοιπούς κλάδους ζημιών η

ΕΤΑΙΡΕΙΑ	2015	2014	ΔΙΑΦ
INTERAMERICAN	207.012.637,79	217.483.750,41	-4,77%
ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ	198.484.788,41	234.916.264,70	-15,50%
ERGO	139.820.784,32	137.330.947,45	1,82%
ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΠΙΣΤΗ	124.057.865,88	129.974.140,87	-4,50%
ALLIANZ	108.482.057,88	115.280.688,63	-5,90%
ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ	104.842.114,02	115.876.169,34	-9,49%
AIG	103.899.173,70	129.805.389,53	-20,03%
GENERALI	101.843.749,62	102.342.600,08	-0,48%
ΑΧΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ	96.843.965,30	107.611.908,47	-10,30%
ΑΤΕ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ	90.807.512,21	99.894.478,37	-9,01%

μείωση της παραγωγής είναι 7%.

Η Ergo Ασφαλιστική είναι η μόνη εταιρεία που εμφανίζει αύξηση παραγωγής και στον κλάδο αστικής ευθύνης οχημάτων και στον κλάδο λοιπών ζημιών. Πτώση στο αυτοκίνητο, αύξηση στους λοιπούς κλάδους και για την Ευρωπαϊκή Πίστη.

Η μείωση της παραγωγής της Allianz οφείλεται στον κλάδο αστικής ευθύνης οχημάτων καθώς η παραγωγή των λοιπών ζημιών είναι αυξητική. Οριακή η πτώση στους λοιπούς κλάδους και για την Ιντερσαλόνικα. Στην AIG ένα μεγάλο μέρος της μείωσης της παραγωγής ο-

φείλεται στην σημαντική μείωση στο δικαίωμα συμβολαίου στην οποία προχώρησε η εταιρεία.

Η Generali εμφανίζει αύξηση στην παραγωγή του κλάδου λοιπών ζημιών ενώ παρουσιάζει οριακή μείωση στον κλάδο αστικής ευθύνης οχημάτων.

Συγκρατημένη είναι η πώση της παραγωγής της AXA στους λοιπούς κλάδους ενώ πιο έντονη είναι στον κλάδο αστικής ευθύνης οχημάτων.

Τέλος η ΑΤΕ Ασφαλιστική εμφανίζει μεγαλύτερη πτώση τον κλάδο αστικής ευθύνης οχημάτων.

ΑΧΑ: Το καλύτερο εργασιακό περιβάλλον στην Ελλάδα

Μία πολύ σημαντική διάκριση πέτυχε η AXA Ασφαλιστική, η οποία αναδείχθηκε ως η καλύτερη εταιρεία στην Ελλάδα για το εργασιακό περιβάλλον της, στον διεθνώς αναγνωρισμένο διαγωνισμό Best Workplaces, στην κατηγορία των επιχειρήσεων με 250 εργαζόμενους και πάνω.

Ήδη όπως τονίζεται, η AXA, η μεγαλύτερη επωνυμία παγκοσμίως, κατακτά την κορυφή και στην Ελλάδα, χάρη στη δυναμική ψήφο εμπιστοσύνης των ανθρώπων της. Πρόκειται για μια μεγάλη πρωτιά, η οποία αποτελεί τον καρπό της συνέπειας, της επιμονής και της αφοσίωσης όλων των ανθρώπων του οργανισμού, από το 2007, που δραστηριοποιείται στην Ελλάδα, μέχρι σήμερα. Η επιλογή της AXA να τοποθετεί τους ανθρώπους της στο επίκεντρο της στρατηγικής της είναι ξεκάθαρη και διαχρονική. Όλα ξεκινούν με τους ανθρώπους της και καταλήγουν σε αυτούς. Η επαγγελματική εξέλιξη και ανάπτυξη τους αποτελεί τον ακρογωνιαίο λίθο της επιχειρηματικής προόδου του οργανισμού. Στο πλαίσιο αυτό, η AXA δίνει ιδιαίτερη έμφαση σε 5 κύριους πυλώνες - AXA επιβραβεύομαι, AXA αναπτύσσομαι, AXA ανταμείβομαι, AXA επι-

κοινωνώ και AXA απολαμβάνω - υιοθετώντας βέλτιστες πρακτικές, ακούγοντας με προσοχή τα μέλη της και βελτιώνοντας συνεχώς το πλάνο δράσης της.



Ερρίκος Μοάτσος:
Οι εργαζόμενοι στο επίκεντρο κάθε δραστηριότητας

Η σημαντική αυτή νίκη δικαιώνει τη στρατηγική μας και αναγνωρίζει την ανθρωποκεντρική μας προσέγγιση, δήλωσε ο κ. Ερρίκος Μοάτσος, διευθύνων σύμβουλος της AXA Ασφαλιστικής. Οι εργαζόμενοί μας βρίσκονται στο επίκεντρο κάθε δραστηριότητάς μας. Για να προστατεύουμε τους πελάτες μας πρέπει, πρωτίστως, να προστατεύουμε τους ανθρώπους μας. Αισθανόμαστε ιδιαίτερη χαρά που κερδίζουμε την κορυφή και στην Ελλάδα και μεγάλη ευθύνη για να συνεχίσουμε να προσφέρουμε προστιθέμενη αξία στους ανθρώπους μας. Ευχαριστώ από καρδιάς όλα τα μέλη του οργανισμού μας για την εμπιστοσύνη τους και την υψηλή δέσμευσή τους, τόνισε ο κ. Μοάτσος.



Άννα Μανιάτη:
Η πρωτιά ανήκει σε όλους τους ανθρώπους της AXA

Η σημαντική διάκριση μας έχει το όνομα της συλλογικής επιτυχίας και είναι αποτέλεσμα των μακρόχρονων προσπαθειών όλων των εργαζομένων, καθώς και της καταλυτικής δέσμευσης της διοίκησης της εταιρείας μας, ανέφερε η κ. Άννα Μανιάτη, διευθύντρια Ανθρώπινου Δυναμικού.

Η διάκριση της πρωτιάς ανήκει σε όλους τους ανθρώπους της AXA Ασφαλιστικής. Επιλέγοντας να εργαζόμαστε με κατάθεση ψυχής, θωρακίζουμε τον οργανισμό μας έναντι κάθε δυσκολίας και πρόκλησης. Είμαστε υπερήφανοι για την εταιρεία μας και το αποδείξαμε, υπογράμμισε η κ. Μανιάτη.

Σημειώνεται ότι η έρευνα διοργανώνεται από το Great Place to Work Institute Hellas® και η αξιολόγηση των εταιρειών γίνεται σε συνεργασία με το Τμήμα Εφαρμοσμένης Έρευνας του ALBA Graduate Business School.

Είμαστε υπερήφανοι για την Εταιρεία μας και το αποδείξαμε

Best Workplaces 2016 Greece

Η κατοίκηση της 3ης θέσης είναι το αποτέλεσμα της δέσμευσης, του ενθουσιασμού και του επαγγελματισμού των ανθρώπων της ομίλου της AXA. Η AXA είμαστε Εμείς!

ΑΧΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ
αλλάζουμε / το δεδομένο



Οι ανάγκες σας, ο κόσμος όλος.

Οι δικές σας ανάγκες σημαίνουν τα πάντα για σας. Γι' αυτό και είναι δική μας προτεραιότητα να τις προστατέψουμε! Στην **Υδρόγειο Ασφαλιστική** φροντίζουμε πάνω από **40 χρόνια** ό,τι σας είναι πιο πολύτιμο. Πάντα δίπλα σας, υπεύθυνα, ανθρώπινα και με συνέπεια. **2.000 ασφαλιστικοί σύμβουλοι** και **500.000 ευχαριστημένοι πελάτες** σε Ελλάδα και Κύπρο, μας έκαναν μία από τις μεγαλύτερες ασφαλιστικές εταιρίες.

www.ydrogios.gr



Ασφαλής Δύναμη



/ydrogiosinsurance



/ydrogiosinsurance



SAS: Τα analytics στο νέο επιχειρηματικό περιβάλλον

Περισσότερα από 170 στελέχη της αγοράς παρακολούθησαν το SAS Analytics Roadshow Athens 2016 με τίτλο "The New Analytics Experience: Making sense of Data. Making sense of New Business Reality", όπου ο κ. Νίκος Πέππας, Country Manager και η Ελπίδα Καλλιία Marketing Manager της SAS Ελλάδας, Κύπρου και Βουλγαρίας καλωσόρισαν -εκ μέρους της εταιρείας- τον κόσμο που παραβρέθηκε στην εκδήλωση.

Όπως χαρακτηριστικά ανέφερε ο κ. Πέππας, Βρισκόμαστε σε μια εποχή όπου βλέπουμε «disruptions» σε διάφορους τομείς της οικονομίας. Internet of Things (IoT), Big Data, Mobility, Business Innovation και Digital Transformation είναι οι σύγχρονοι όροι κλειδιά που διαμορφώνουν το νέο επιχειρηματικό περιβάλλον.

Η κυρία Maria Cristina Conti, Senior Business Solutions Manager της SAS, καθώς και οι κ.κ. Brad Hathaway, Regional Advisory Technical Manager Data Management, ο Κωνσταντίνος Μπαχάς, Pre-sales Manager της SAS και Σταύρος Σταυρινουδάκης, Professional Services & Delivery Director της SAS αναφέρθηκαν στους τρόπους με τους οποίους οι επιχειρήσεις μπορούν να ξεκλειδώσουν με την SAS τις απεριόριστες δυνατότητες των analytics προκειμένου να αντιμετωπίσουν τα κρίσιμα ζητήματα στην καθημερινότητα τους. Οι τρόποι αυτοί αφορούν κυρίως στην εξόρυξη επιχειρηματικής αξίας που κρύβουν τα big data και στη χρήση προηγμένων analytics σε πραγματικό χρόνο για την επεξεργασία και ανάλυση δομημένης και αδόμητης πληροφορίας για γρήγορο και έγκυρο decision making.

Ο κ. Χρήστος Παλάσκας, Service Management & Network CEM Director Fixed & Mobile της COSMOTE, παρουσίασε ένα πρωτοπόρο και πετυχημένο έργο -όχι μόνο για τον οργανισμό στον οποίο εργάζεται αλλά και για ολόκληρο τον κλάδο των Τηλεπικοινωνιών. Πρόκειται για την εφαρμογή των Big Data Analytics και συγκεκριμένα των τεχνολογιών Hadoop και SAS high performance Visual Analytics στη διαχείριση δεδομένων δικτύου προκειμένου να επιτευχθεί η βέλτιστη εμπειρία του πελάτη.

Η κυρία Βαία Τζιάγκα, Domain Expert της SAS για Customer Intelligence εστίασε στα Big data analytics, πλέον σε real-time με την εφαρμογή καινοτόμων τεχνολογιών όπως Text Analytics & Sentiment Analysis που η SAS εφαρμόζει και υλοποιεί και για την Ελληνική γλώσσα και για Greeklish. Όλα αυτά σε συνδυασμό με life δεδομένα από social media με σκοπό τη βέλτιστη εμπειρία του πελάτη & τη μεγιστοποίηση των πωλήσεων και των εσόδων μιας επιχείρησης.



Η SAS Ελλάδας στα καλύτερα εργασιακά περιβάλλοντα της Ελλάδας

Για μια ακόμη φορά η SAS, ξεχώρισε για το εξαιρετικό της εργασιακό περιβάλλον και διακρίθηκε μεταξύ των εταιρειών που συμμετείχαν στην Έρευνα Best Workplaces 2016.

Η εταιρεία συμμετείχε για 5η φορά στην ετήσια έρευνα του Great Place to Work® Hellas και κατάφερε να αναδειχθεί στην 1η τετράδα των εταιρειών με το καλύτερο εργασιακό περιβάλλον, στην κατηγορία επιχειρήσεων που απασχολούν από 20 έως 49 εργαζόμενους. Με βάση τη διαδικασία, εργαζόμενοι της SAS Ελλάδας έλαβαν μέρος στην έρευνα και μοιράστηκαν τη δική τους εμπειρία για τις πρακτικές και τις πολιτικές που εφαρμόζει η εταιρεία και αφορούν στο εργασιακό τους περιβάλλον, με την ανταπόκρισή τους να αγγίζει το 100%. Η διαμόρφωση ενός άριστου εργασιακού περιβάλλοντος και η υλοποίηση ενός προγράμματος ανταμοιβής και παροχών είναι μια σταθερή δέσμευση για εμάς σχολίασε τη νέα σημαντική διάκριση του τοπικού γραφείου, ο Νίκος Πέππας. Πιστεύουμε ότι η δύναμή μας δεν είναι άλλη από τα εξαιρετικά ταλέντα που βρίσκονται μαζί μας και είναι πρωταρχικό μέλημά μας να επενδύουμε στο ανθρώπινο κεφάλαιο της SAS Ελλάδας, πρόσθεσε μεταξύ άλλων ο κ. Πέππας.

Οι εταιρείες είναι ανοιχτές στις νέες τεχνολογίες



Στο πάνελ συζήτησης συμμετείχαν καταξιωμένα στελέχη της αγοράς και συγκεκριμένα οι κ.κ. Ξενοφών Λιαπάκης, CIO της Interamerican, Σωτήρης Συρμακέζης, Chief Digital Officer της Eurobank, Ανδρέας Αθανασόπουλος, Vice Chairman & Managing Director της Dixons South-East Europe, Rui Miguel Forte, Lead Data Scientist της Workable και Σταύρος Σταυρινουδάκης, Professional Services & Delivery Director της SAS.

Ο συντονιστής του πάνελ κ. Λάμπρος Τσόλλικας, Managing Director της Accenture, ανέφερε ότι η ψηφιακή εποχή αποτελεί πλέον τη σύγχρονη πραγματικότητα και τα analytics διαδραματίζουν καθοριστικό ρόλο στη διαμόρφωση και εξέλιξη της .Ο κ. Συρμακέζης τόνισε πως η μετάβαση από το παραδοσιακό σε ένα digital επιχειρηματικό μοντέλο είναι απαραίτητο βήμα για όσους θέλουν να παρα-

μείνουν ανταγωνιστικοί σε μια παγκοσμιοποιημένη αγορά και για να το επιτύχουν πρέπει να είναι ανοιχτοί στην χρήση νέων τεχνολογιών.

Ο κ. Λιαπάκης ανέφερε πως η Interamerican επενδύει στην καινοτομία, βλῆποντας πάντα μπροστά. Διαθέτει ως ισχυρές βάσεις τα core συστήματά της και πάνω σε αυτά προχωρά -με γρήγορο ρυθμό -στην ψηφιακή εποχή γεγονός που αποδεικνύεται από την πρόσφατη συμμετοχής της στο πρόγραμμα e-trikala.

Ο κ. Αθανασόπουλος μίλησε για την αναγκαιότητα εκπαίδευσης των στελεχών πάνω σε business analytics, ειδικά στο χώρο του retail, όπου αποδεικνύεται η κρίσιμη σημασία τους. Ο κ. Forte σημείωσε τη σπουδαιότητα αξιοποίησης των νέων τεχνολογιών, οι οποίες έχουν γίνει φιλικές ακόμα και στους μη εξοικειωμένους χρήστες και δεν πρέπει να αντιμετωπίζονται με

δισταγμό.

Τέλος, ο κ. Σταυρινουδάκης αναφέρθηκε στην δυνατότητα υιοθέτησης προσιτών (approachable) πλέον analytics που θα βοηθήσουν όχι μόνο τους data scientists αλλά και υφιστάμενα έμπειρα business στελέχη να παντρέψουν την τεχνολογία με την εμπειρία στοχεύοντας σε βέλτιστες επιχειρησιακές αποφάσεις, οι οποίες με τις δυνατότητες της νέας τεχνολογίας θα μπορέσουν να τίθενται άμεσα και αυτόματα σε παραγωγική λειτουργία.

Από τα highlights της εκδήλωσης ήταν τα live demonstrations ορισμένων εκ των καινοτόμων λύσεων της SAS όπως αυτές για Data Management & Data Governance, Data Loader for Hadoop, Visual Analytics & Visual Statistics, Text Analytics για Greek & Greeklish, Fraud Management και Forecasting.

Talanx

Πάνω από το στόχο η κερδοφορία. Πρόταση για αύξηση μερίσματος

ΣΗΜΑΝΤΙΚΗ ΜΕΓΕΘΥΝΣΗ

σημείωσε ο Όμιλος Talanx το 2015, υπερβαίνοντας όπως τονίζεται, τους στόχους, παρά την επίδραση από την απομείωση υπεραξίας στις ασφαλίσεις Ζωής Γερμανίας κατά το δεύτερο τρίμηνο. Τα μικτά εγγεγραμμένα ασφαλιστρα αυξήθηκαν κατά 9,7%, σε 31,8 δισ. ευρώ (από 29 δισ. το 2014). Χωρίς την επίδραση των συναλλαγματικών διαφορών, σημειώθηκε αύξηση της τάξεως του 4,8%. Η ανάπτυξη βασίστηκε στη συνεπή και συστηματική εφαρμογή της στρατηγικής διεθνοποίησης του ομίλου. Τα λειτουργικά κέρδη ενισχύθηκαν κατά 15,3% φτάνοντας στο επίπεδο ρεκόρ των 2,2 δισ. ευρώ (1,9). Τα καθαρά κέρδη ανήλθαν σε 734 εκ. ευρώ (769) επιτυγχάνοντας τη δεύτερη υψηλότερη τιμή στην ιστορία του Ομίλου. Υπολογίζοντας την επίδραση από την απομείωση υπεραξίας (ύψους 155 εκ. ευρώ) ο Όμιλος Talanx σημειώνει ρεκόρ αποτελέσματος το 2015. Λόγω της βελτίωσης της ποιότητας του χαρτοφυλακίου στις πρωτασφαλιστικές εργασίες, ο όμιλος αυξάνει την πρόβλεψη για καθαρά κέρδη σε 750 εκ. ευρώ για το 2016. Στη βάση της θετικής απόδοσης, το εκτελεστικό συμβούλιο και το εποπτικό συμβούλιο του ομίλου προτείνουν στη γενική συνέλευση των μετόχων, αύξηση μερίσματος στα 1,30 ευρώ ανά μετοχή (1,25). Η τιμή αντιστοιχεί σε απόδοση 4,6% για το 2015 στη μέση τιμή κλεισίματος. Ο Talanx έχει σημειώσει συνεχή αύξηση μερίσματος κάθε χρόνο από την εισαγωγή του στο χρηματιστήριο το 2012. Συνολικά κατά την τελευταία τετραετία, το μέρισμα ανά μετοχή έχει αυξηθεί κατά 25 λεπτά ή σχεδόν κατά ένα τέταρτο.



σίγουρα, γρήγορα...απλά!

Η Interasco εξ-ασφάλιση...εγγυάται.



interasco
Ασφαλιστική Εταιρεία

Βασ. Γεωργίου 44 & Κάλβου, 152 33 Χαλάνδρι
Τηλ.: +30 210 6793100, Fax: +30 210 6776035
www.interasco.gr, e-mail: info@interasco.gr

...γιατί είμαστε στον ασφαλιστικό χώρο από το 1890.

...γιατί πάνω από 120 χρόνια εξ-ασφαλίζουμε με συνέπεια, εντιμότητα και σιγουριά χιλιάδες πελάτες μας.

...γιατί σήμερα σαν μέλος του ομίλου Harel που έχει 2 εκ. πελάτες, 1,7€ δις κύκλο εργασιών, 731.000.000€ ίδια κεφάλαια και 21,5€ δις επενδυμένα κεφάλαια είμαστε δυνατοί περισσότερο από ποτέ.

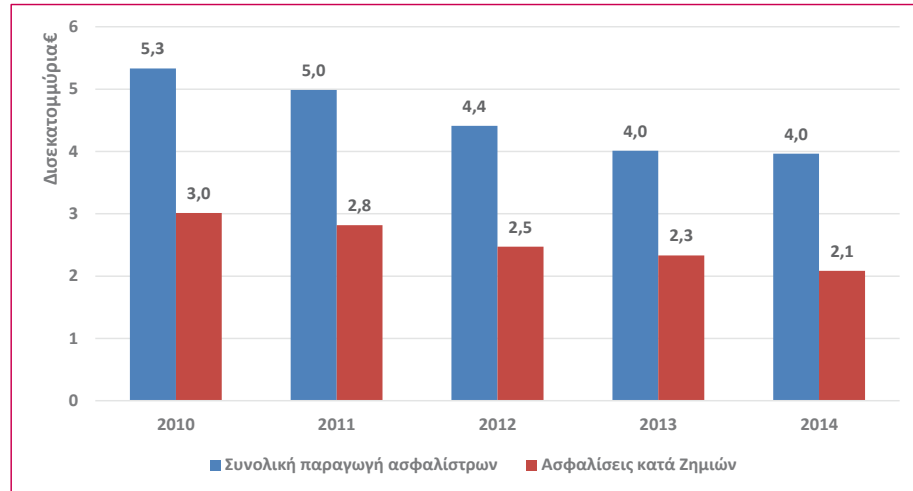
Πάνω από όλα όμως λογαριάζουμε εσάς που μας εμπιστεύεστε την υγεία σας, την περιουσία σας, το μέλλον και την ευτυχία σας.

Αυτή την εμπιστοσύνη μετατρέπουμε σε σίγουρη δύναμη για να δημιουργείτε απερίσπαστοι και να προοδεύετε.

Έτσι, γιατί ασφάλεια σημαίνει **σίγουρα, γρήγορα ... απλά Interasco!**

ΕΑΕΕ: Με θετικό πρόσημο η παραγωγή ασφαλίσεων στα σκάφη αναψυχής

Εξέλιξη συνολικής παραγωγής ασφαλίσεων από πρωτασφαλίσεις



Κατανομή των μεγεθών ανά κατηγορία των ασφαλισμένων σκαφών

	Προσωπική αναψυχή		Επαγγελματικά με πλήρωμα		Επαγγελματικά χωρίς πλήρωμα		Σύνολο
	2014	2013	2014	2013	2014	2013	
Πλήθος συμβολαίων (πολυασφαλιστήρια)	82,5%	87,1%	11,1%	9,5%	6,4%	3,4%	100%
Πλήθος ζημιών (σύνολο ⁸)	66,8%	68,6%	17,7%	16,4%	15,5%	15,0%	100%
Πληρωθείσες ζημιές (σύνολο)	43,0%	68,0%	46,0%	18,1%	11,0%	13,9%	100%
Εκκρεμείς ζημιές (σύνολο)	36,7%	67,4%	54,1%	20,5%	9,2%	12,1%	100%

Αυξημένη ήταν η παραγωγή ασφαλίσεων το 2014 στους κλάδους ασφάλισης σκαφών αναψυχής. Όπως προκύπτει από την έρευνα για την Ασφάλιση Σκαφών Αναψυχής που πραγματοποίησε η Ένωση Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος, κατά την διάρκεια του 2014, οι κλάδοι ασφάλισης σκαφών αναψυχής, δηλαδή των κλάδων 6.Πλοίων και 12.Αστικής ευθύνης πλοίων έφθασαν τα 11,5 εκατ. ευρώ και τα 7,2 εκατ. ευρώ αντιστοίχως, καταγράφοντας αύξηση κατά 6,0% και 18,0% σε σχέση με το 2013.

Αντιθέτως, η παραγωγή των ασφαλίσεων κατά Ζημιών μειώθηκε κατά 10,5% ενώ η συνολική παραγωγή (Ζωής και Ζημιών) μειώθηκε κατά 1,2%. Ο μεγαλύτερος αριθμός ασφαλισμένων σκαφών είναι αυτά της προσωπικής αναψυχής, ενώ τα επαγγελματικά σκάφη αναλογικά υπερέρχονται στις αποζημιώσεις. Ως τρόπο κίνησης, η πλειοψηφία των ασφαλισμένων σκαφών διαθέτει μηχανοκίνηση αηλά τα ιστιοπλοϊκά σκάφη έχουν μεγαλύτερη μέση ασφαλιζόμενη αξία.

Πάντως αν και η συντριπτική πλειοψηφία των σκαφών (σχεδόν 83%) δηλώνεται στην προσωπική αναψυχή το συγκεκριμένο μέγεθος είναι μειωμένο σε σχέση με τα προηγούμενα έτη (2013: 87%, 2012: 84%). Σε σχέση με το 2012, το μερίδιο των ιστιοπλοϊκών στο σύνολο των ασφαλιζόμενων σκαφών μειώθηκε ως προς το πλήθος αηλά αυξήθηκε ως προς την ασφαλιζόμενη αξία.

Η μέση ζημία αυξήθηκε σε όλες τις κατηγορίες των σκαφών, ιδιαιτέρως, δε, στα επαγγελματικά με πλήρωμα. Ταυτόχρονα, υπήρξε μεγάλη μείωση στην μέση συχνότητα ζημίας στα επαγγελματικά σκάφη με πλήρωμα.

Οι κύριες αιτίες καταβολής αποζημιώσεων έχουν σχέση με μηχανικές βλάβες (15,7%), η κλοπή (12,0%) και η πρόσκρουση/σύγκρουση (11,4%). Το ποσοστό των ζημιών στο ελικοαξονικό σύστημα είναι 13,7%.

Η μέση αποζημίωση, αυξήθηκε από 7,7 χιλ. ευρώ στα 16,3 χιλ. ευρώ. Η παρατηρούμενη αύξηση οφείλεται κυρίως στα αίτια της φωτιάς/έκρηξης καθώς και της αστικής ευθύνης για σωματικές βλάβες.

Επίσης, η μέση ζημία του 2014 είναι η μεγαλύτερη που έχει καταγραφεί από το 2009. Η παρατηρούμενη αύξηση του 2014 οφείλεται κυρίως στα αίτια της φωτιάς/έκρηξης καθώς και της αστικής ευθύνης για σωματικές βλάβες.

Από τη μελέτη της εξέλιξης των αποζημιώσεων ανά έτος έκδοσης ασφαλιστηρίου συμβολαίου, όπως σημειώνεται "ο κλάδος φαίνεται καλά αποθεματοποιημένος".

Βασικά μεγέθη ασφάλισης σκαφών αναψυχής 2014

	Προσωπική αναψυχή	Επαγγελματικά με πλήρωμα	Επαγγελματικά χωρίς πλήρωμα	Σύνολο
Πλήθος συμβολαίων (πολυασφαλιστήρια)	10.986	1.477	858	13.321
Αυτόνομα συμβόλαια κάλυψης αστικής ευθύνης				31.804
Πλήθος ζημιών (σύνολο ²)	456	121	106	683
Πληρωθείσες ζημιές (σύνολο) (€)	1.818.552	1.945.013	464.688	4.228.253
Εκκρεμείς ζημιές (σύνολο) (€)	2.537.120	3.736.219	634.173	6.907.512

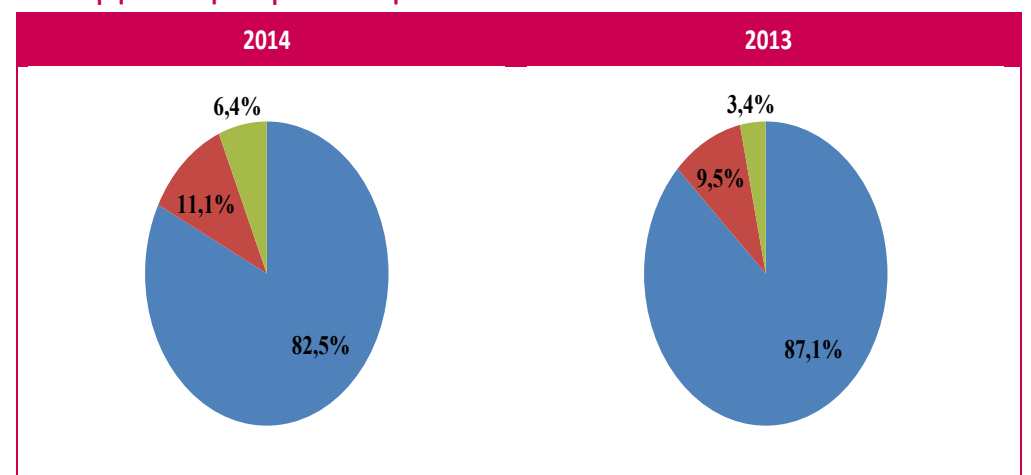
Πηγή: Στοιχεία ασφαλιστικών επιχειρήσεων – μελών ΕΑΕΕ

Πληρωθείσες αποζημιώσεις

	€	2014	2013	2012	2011	
1. Ζημιές στο ελικοαξονικό σύστημα	α. από επιπλέον αντικείμενο	155.094	3,7%	5,9%	4,8%	5,8%
	β. από σταθερό αντικείμενο	142.460	3,4%	3,0%	1,7%	3,8%
2. Προσάραξη	48.434	1,1%	8,5%	2,5%	6,9%	
3. Πρόσκρουση/Σύγκρουση	175.679	4,2%	13,2%	11,8%	8,6%	
4. Φωτιά / Έκρηξη	48.411	1,1%	0,7%	46,6%	1,6%	
5. Κλοπή	173.652	4,1%	7,7%	4,0%	8,5%	
6. Μηχανικές βλάβες	547.493	12,9%	31,2%	12,3%	40,0%	
7. Κίνδυνοι αγώνων	105.001	2,5%	2,3%	1,5%	3,3%	
8. Άσχημες καιρικές συνθήκες	705.164	16,7%	12,3%	5,9%	13,1%	
9. Αστική ευθύνη	α. Σωματικές βλάβες	416.850	9,9%	0,1%	0,4%	0,0%
	β. Υλικές ζημιές	122.007	2,9%	3,1%	2,8%	1,7%
	γ. Θαλάσσια ρύπανση	0	0,0%	0,0%	1,4%	0,0%
10. Κακόβουλες βλάβες	2.399	0,1%	0,0%	0,04%	0,2%	
11. Ζημιές κατά τη μεταφορά	0	0,0%	0,0%	0,02%	0,0%	
12. Ζημιές κατά την ανέλκυση / καθέλκυση	9.135	0,2%	0,2%	0,0%	0,4%	
13. Άλλες αιτίες	1.576.474	37,3%	11,8%	4,2%	6,1%	
Σύνολο	4.228.253	100,0%	100%	100%	100%	

Πηγή: Στοιχεία ασφαλιστικών επιχειρήσεων – μελών ΕΑΕΕ

Κατανομή των ασφαλισμένων σκαφών



Προσωπική αναψυχή, Επαγγελματικά με πλήρωμα, Επαγγελματικά χωρίς πλήρωμα

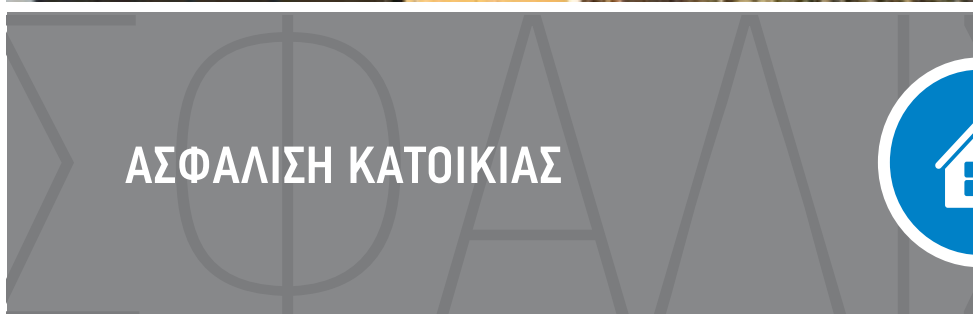


ΟΡΙΖΩΝ

Ασφαλιστική Εταιρεία



ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΕΜΠΟΡΙΚΩΝ &
ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΩΝ ΚΙΝΔΥΝΩΝ



ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΚΑΤΟΙΚΙΑΣ



ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΞΕΝΟΔΟΧΕΙΩΝ



ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΜΙΚΡΟΜΕΣΑΙΩΝ
ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ

Εξειδίκευση
& Εμπειρία
στις ασφαλίσσεις περιουσίας
— από το 1964 —

Η **ΟΡΙΖΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ** από ιδρύσεως της ειδικεύεται στις ασφαλίσσεις περιουσίας, καθώς έχει στο ενεργητικό της την ασφάλιση ορισμένων από τους μεγαλύτερους εμπορικούς και βιομηχανικούς κινδύνους της χώρας.

Μέσω στρατηγικών αντασφαλιστικών συνεργασιών με top-rated οργανισμούς, διαθέτει υψηλό capacity, μεγάλη γκάμα προγραμμάτων, ανταγωνιστικό κόστος αλλά πάνω από όλα την τεχνογνωσία και ευελιξία στη διαχείριση κάθε μεμονωμένου κινδύνου σαν να είναι μοναδικός.

1 κλικ

μπορεί
να σώσει
τη ζωή σας.

Lewis Hamilton,
MERCEDES AMG PETRONAS Formula One™ Team

Φοράτε πάντα
τη ζώνη σας

**Ασφάλιση Αυτοκινήτου
Allianz**

www.allianz.gr

Allianz 

MERCEDES AMG
PETRONAS
FORMULA ONE™ TEAM



DECADE OF ACTION FOR
ROAD SAFETY 2011-2020
Supported by **Allianz** 

The F1 FORMULA 1 logo, F1, FORMULA 1, FIA FORMULA ONE WORLD CHAMPIONSHIP, GRAND PRIX and related marks are trade marks of Formula One Licensing BV, a Formula One group company. All rights reserved.