

ΤΡΑΠΕΖΕΣ: ΨΗΦΡΕΣ ΑΛΛΑΓΕΣ ΣΤΑ ΔΙΟΙΚΗΤΙΚΑ ΣΥΜΒΟΥΛΙΑ. ΘΑ ΑΛΛΑΞΟΥΝ ΑΝΕΞΑΡΤΗΤΑ ΜΗ ΕΚΤΕΛΕΣΤΙΚΑ ΜΕΛΗ ΑΛΛΑ ΚΑΙ ΠΡΟΕΔΡΟΙ ΤΡΑΠΕΖΩΝ. ΠΟΙΑ ΕΙΝΑΙ ΤΑ ΚΡΙΤΗΡΙΑ ΠΟΥ ΘΕΤΟΥΝ ΕΠΟΠΤΗΣ ΚΑΙ ΤΟ ΠΡΟΣΦΑΤΟ ΘΕΣΜΙΚΟ ΠΛΑΙΣΙΟ

Σελίδες 11-12

Allianz 

Nextdeal

Allianz 

www.nextdeal.gr



Η Νο 1 ΔΕΚΑΠΕΝΘΗΜΕΡΗ ΕΚΔΟΣΗ ΓΙΑ ΤΗΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΑΓΟΡΑ ΚΑΙ ΤΟΝ ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟ ΧΩΡΟ • Νο 355 • 17 ΜΑΡΤΙΟΥ 2016 • ΤΙΜΗ ΦΥΛΛΟΥ 2 ΕΥΡΩ - ΚΩΔΙΚΟΣ: 5590

ΤΙ ΔΕΙΚΝΕΙ Η ΣΥΓΚΡΙΣΗ ΣΤΟΙΧΕΙΩΝ ΤΗΣ ΕΛΣΤΑΤ ΚΑΙ ΤΟΥ ΚΕΝΤΡΟΥ ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΩΝ ΤΟΥ ΕΠΙΚΟΥΡΙΚΟΥ ΚΕΦΑΛΑΙΟΥ

Ψάχνουν 2,5 εκατ. αυτοκίνητα

► Τάξη στον κλάδο αυτοκινήτου από την υπουργική απόφαση για τα ανασφάλιστα

Του ΛΑΜΠΡΟΥ ΚΑΡΑΓΕΩΡΓΟΥ

Ακρη με το τι ακριβώς συμβαίνει στο στόλο οχημάτων της χώρας προσπαθούν να βγάλουν οι ασφαλιστές, που βλέπουν κάθε χρόνο τα ασφάλιστρα του κλάδου αυτοκινήτου να μειώνονται, όπως και η παραγωγή ασφαλιστρών στο σύνολό της, ενώ -σύμφωνα με τα στοιχεία της Ελληνικής Στατιστικής Αρχής- ο στόλος οχημάτων εμφανίζεται να κινείται περίπου σταθερά, με μία μικρή μείωση στα επιβατηγά οχήματα ιδιωτικής χρήσης, ενώ από την άλλη οι νέες

ταξινομήσεις βαίνουν μειούμενες τα τελευταία χρόνια.

Η μείωση στην παραγωγή ασφαλιστρών από την πλευρά των ασφαλιστών αποδίδεται στην πτώση του μέσου ασφαλιστρου λόγω του ανταγωνισμού που έχει αναπτυχθεί μεταξύ των ασφαλιστικών εταιρειών αλλά και στη μείωση του αριθμού των ασφαλισμένων οχημάτων.

Ως προς το δεύτερο η διαφορά μεταξύ των στατιστικών στοιχείων της ΕΛΣΤΑΤ και του Κέντρου Πληροφοριών του επικουρικού κεφαλαίου που έχει κα-

ταγραφμένα όλα τα ασφαλισμένα οχήματα είναι χαοτική. Το Κέντρο Πληροφοριών στο οποίο απευθύνθηκε το nextdeal.gr μας ενημέρωσε πως τέλος του 2015 είχε καταγραφμένα 5.483.000 αυτοκίνητα όλων των τύπων έναντι 5.498.00 το 2014 και 5.592.400 το 2013 και 5.295.000 το 2012. Η ΕΛΣΤΑΤ δίνει για τα έτη 2012, 2013 και 2014 συνολικό στόλο οχημάτων αποτελούμενο από 8.069.872, το 2012, από 8.035.423 το 2013 και 8.048.438 το 2014.

Αν αφαιρεθούν περί τα 50.000 οχήματα που εκτιμάται ότι είναι «κρατικά», που δεν ασφαλιζονται και

πάλι παραμένει έλλειμμα περίπου 2,5 εκατ. αυτοκινήτων, η τύχη των οποίων ως προς την ασφάλισή τους αγνοείται. Ασφαλιστικοί παράγοντες εκτιμούν ότι η ΕΛΣΤΑΤ δεν καταγράφει ίσως ένα μεγάλο αριθμό αυτοκινήτων των οποίων έχουν κατατεθεί οι άδειες κυκλοφορίας, και πάλι όμως οι διαφορές είναι πολύ μεγάλες. Επίσης οι ίδιες πηγές αναφέρουν ότι με μία πιο ρεαλιστική εκτίμηση το πραγματικό έλλειμμα μειώνεται στις 700.000.

Σε κάθε περίπτωση η πρόσφατη απόφαση του υ-

Συνέχεια στη σελίδα 2

ΑΠΟΚΛΕΙΣΤΙΚΗ ΣΥΝΕΝΤΕΥΞΗ ΤΟΥ ΕΛΛΗΝΑ ΕΡΕΥΝΗΤΗ ΓΕΩΡΓΙΟΥ ΣΦΛΩΜΟΥ ΣΤΟ NEXTDEAL

Ελπίδες για την θεραπεία του καρκίνου του μαστού



Την αισιοδοξία του ότι θα βρεθεί σύντομα η θεραπεία για τον καρκίνο του μαστού εκφράζει με αποκλειστική συνέντευξη στο Nextdeal ο Έλληνας ερευνητής κ. Γιώργος Σφλώμος που πραγματοποιεί μεταδιδακτορική έρευνα στο Ελβετικό Ινστιτούτο Πειραματικής Έρευνας για τον Καρκίνο (ISREC) της Ομοσπονδιακής Πολυτεχνικής Σχολής της Λωζάνης (EPFL), με έμφαση στην μοριακή και κυτταρική ογκολογία | Σελίδα 16-17

CAPITAL CONTROLS: ΝΕΕΣ ΑΛΛΑΓΕΣ ΣΕ ΕΜΒΑΣΜΑΤΑ, ΔΑΝΕΙΑ ΚΑΙ ΚΑΤΑΘΕΣΕΙΣ

Σελίδες 11-12



EUROLIFE ERB

10 οδηγικές εντολές για ασφαλή οδήγηση | Σελίδα 24

ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Στην κορυφή οι επιθεωρήσεις | Σελίδα 28

ΑΧΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Εκπαιδεύοντας τους managers | Σελίδα 22

MATRIX AT LLOYD'S

Εξειδικευμένες υπηρεσίες risk management | Σελίδα 22

METLIFE



Θετικά αποτελέσματα με όχημα το agency

| Σελίδα 6

INTERAMERICAN



Δυναμικό σχέδιο ανάπτυξης "Genesis" για το δίκτυο

| Σελίδα 10

Ανασφάλιστα οχήματα. Έρχονται χιλιάδες ραβασάκια. Τουλάχιστον δύο φορές θα πραγματοποιούνται οι έλεγχοι

Ψάχνουν 2,5 εκατ. αυτοκίνητα

Συνέχεια από τη σελ. 1

πουργείου Οικονομικών για τα ανασφάλιστα οχήματα -η οποία αποτελεί μία σημαντική επιτυχία της ασφαλιστικής αγοράς- θα επιτρέψει τη διασταύρωση των στοιχείων μεταξύ των συναρμόδιων υπηρεσιών προκειμένου να διαπιστωθούν ποια είναι ασφαλισμένα και ποια ανασφάλιστα και αναμένεται όχι μόνο να αμβλύνει ένα κοινωνικό πρόβλημα -την αύξηση των θυμάτων εμπλεκόμενων σε ατύχημα με ανασφάλιστο όχημα- έρχεται να συμβάλει και στο να κλείσει όσο είναι δυνατόν η «τρύπα» που παρουσιάζεται στον κλάδο ασφαλιστικών οχημάτων. Απαιτείται συνεπώς άμεση εφαρμογή της απόφασης στην πράξη χωρίς άλλη καθυστέρηση.

Διαβάστε αναλυτικά την απόφαση με θέμα «Εντοπισμός ανασφάλιστων αυτοκινήτων οχημάτων και επίδωξη συμμόρφωσης των ιδιοκτητών αυτών μέσω της επίτευξης της διαδικασίας επιβολής διοικητικών και ποινικών κυρώσεων» την οποία υπογράφει ο αναπληρωτής υπουργός Οικονομικών κ. Τρύφων Αλεξιάδης.

Άρθρο 1

Διασταύρωση αρχείων

Η Δ.ΗΛΕ.Δ. για το σκοπό αυτό αναλαμβάνει την επεξεργασία, τη ζεύξη και τη διασταύρωση των αρχείων που τηρούνται ηλεκτρονικά στις κατά λόγο αρμοδιότητας βάσεις δεδομένων των παρακάτω υπηρεσιών:

α) του αρχείου της Γ.Γ.Δ.Ε. όπως αυτό ενημερώνεται με τις μεταβολές και τις νέες άδειες κυκλοφορίας που εκδίδονται από το Υπουργείο Υποδομών, Μεταφορών & Δικτύων καθώς και με τις μεταβολές (όπως ακινησίες) των κατά τύπους Δ.Ο.Υ.,

β) του αρχείου του Κέντρου Πληροφοριών που προβλέπεται στο άρθρο 27β του Π.Δ. 237/1986 (ΦΕΚ Α' 110) όπως ισχύει, και σύμφωνα με τις διατάξεις του ν. 3867/2010 (ΦΕΚ Α' 128) αποτελεί υπηρεσιακή μονάδα του Επικουρικού Κεφαλαίου Ασφάλισης Ευθύνης από Ατυχήματα Αυτοκινήτων (εφεξής Κέντρο Πληροφοριών), για τα αυτοκίνητα οχήματα που είναι ασφαλισμένα,

γ) των αρχείων οποιασδήποτε άλλης δημόσιας υπηρεσίας ή Υπουργείου που νομιμοποιείται σύμφωνα με την νομοθεσία να εκδίδει άδεια κυκλοφορίας οχημάτων, στα οποία τηρούνται ηλεκτρονικά τα στοιχεία των οχημάτων αυτών.

Το Κέντρο Πληροφοριών και οι δημόσιες υπηρεσίες ή Υπουργεία υποχρεούνται να θέτουν, σε διαρκή βάση,



στη διάθεση της Δ.ΗΛΕ.Δ. τα παραπάνω αρχεία και στοιχεία τους, όταν αυτό απαιτηθεί, προκειμένου να διενεργείται, με ηλεκτρονικό τρόπο, ο έλεγχος και εντοπισμός των αυτοκινήτων οχημάτων για τα οποία δεν υφίσταται η υποχρεωτική ασφαλιστική κάλυψη (εντοπισμός ανασφάλιστων οχημάτων).

Άρθρο 2

Διαδικασία εντοπισμού ανασφάλιστων οχημάτων

Το Κέντρο Πληροφοριών, αποστέλλει αρχείο ασφαλισμένων οχημάτων, μετά από αίτημα της Δ.ΗΛΕ.Δ., για συγκεκριμένη ημερομηνία.

Η Δ.ΗΛΕ.Δ. με βάση τα διαθέσιμα και τηρούμενα στη Γ.Γ.Δ.Ε. ηλεκτρονικά αρχεία και το αρχείο του Κέντρου Πληροφοριών, εντοπίζει με διασταύρωση τα οχήματα που ήταν σε κυκλοφορία την εν λόγω ημερομηνία και παράγει αρχείο πιθανών ανασφάλιστων οχημάτων.

Η Δ.ΗΛΕ.Δ. αποστέλλει ειδοποιητήρια επιστολή στους ιδιοκτήτες των πιθανώς ανασφάλιστων οχημάτων, είτε με ηλεκτρονικό ταχυδρομείο είτε στην τελευταία δηλωθείσα από αυτούς, στη φορολογική διοίκηση, ταχυδρομική διεύθυνση, με την οποία τους ειδοποιεί, να προβούν άμεσα, στην ασφάλιση της αστικής ευθύνης από την κυκλοφορία του οχήματος τους.

Με την ίδια επιστολή ενημερώνεται για τη διαδικασία που απαιτείται να ακολουθηθεί προκειμένου το όχημα να εξαιρεθεί από το αρχείο των πιθανών ανασφάλιστων οχημάτων, όπως σε περίπτωση που έχει τηρηθεί η υποχρέωση ασφάλισης του οχήματος, υπάρχει απαλλαγή της υποχρέωσης ασφάλισής του σύμφωνα με το νόμο, μπορεί να τεκμηριωθεί η ακινησία του, διαπιστωθεί λάθος στα στοιχεία ασφάλισης ή κυκλοφορίας του.

Κατά την έκδοση ασφαλιστηρίου συμβολαίου η ασφαλιστική επιχείρηση εξετάζει μέσω υπηρεσίας που παρέχεται από τη Δ.ΗΛΕ.Δ. εάν το όχημα που πρόκειται να ασφαλιστεί έχει εντοπισθεί ως ανασφάλιστο από την ανωτέρω διαδικασία προκειμένου να απαιτήσει το ηλεκτρονικό παράβολο του άρθρου 3 της παρούσας. Η διαδικασία δέσμευσης του ηλεκτρονικού παραβόλου διενεργείται από τη Δ.ΗΛΕ.Δ. κατά παρέκκλιση της παραγράφου 3, του άρθρου 4 της Α.Υ.Ο. με αριθμό Π.Ο.Λ. 1163/2013, όπως ισχύει. Η ασφαλιστική επιχείρηση υποχρεούται να ενημερώνει εντός δεκαπέντε (15) εργάσιμων ημερών τη Δ.ΗΛΕ.Δ. προκειμένου να προβάλει άμεσα στη δέσμευση του ηλεκτρονικού παραβόλου που χρησιμοποιήθηκε.

Άρθρο 3

Ενέργειες ιδιοκτήτη οχήματος

Ο ιδιοκτήτης οχήματος, ο οποίος λαμβάνει ειδοποιητήρια επιστολή, προβαίνει στην ασφάλιση της αστικής ευθύνης από την κυκλοφορία του οχήματος του προσκομίζοντας σε ασφαλιστική επιχείρηση το ηλεκτρονικό παράβολο υπέρ του Ελληνικού Δημοσίου ύψους διακοσίων πενήντα (250) ευρώ και προαιρετικά την ειδοποιητήρια επιστολή.

Ο ιδιοκτήτης που δεν υποχρεούται να προβεί σε ασφάλιση του οχήματός του για οποιοδήποτε νόμιμο λόγο, όπως σε περίπτωση που έχει τηρηθεί η υποχρέωση ασφάλισης του οχήματός του ή υπάρχει σύμφωνα με το νόμο απαλλαγή υποχρέωσης από την ασφάλισή του ή μπορεί να τεκμηριωθεί η ακινησία του ή έχει διαπιστωθεί λάθος στα στοιχεία ασφάλισης ή κυκλοφορίας του, απευθύνεται στις κατά περίπτωση αρμόδιες υπηρεσίες (Δ.Ο.Υ., Υπουργείο Υποδομών Μεταφορών και Δικτύων, Ασφαλιστική Επιχείρηση, Αστυνομία) προκειμένου να προβούν στις απαραίτητες κατά λόγο αρμοδιότητάς τους ενέργειες για την ενημέρωση των δεδομένων τους και την εν συνεχεία ενημέρωση της Δ.ΗΛΕ.Δ. - από τις ανωτέρω υπηρεσίες - για τον αποχαρακτηρισμό του οχήματος ως ανασφάλιστο.

Άρθρο 4

Ενέργειες ασφαλιστικής επιχείρησης οχήματος

Κατά την έκδοση ασφαλιστηρίου συμβολαίου η ασφαλιστική επιχείρηση εξετάζει μέσω υπηρεσίας που παρέχεται από τη Δ.ΗΛΕ.Δ. εάν το όχημα που πρόκειται να ασφαλιστεί έχει εντοπισθεί ως ανασφάλιστο από την ανωτέρω διαδικασία προκειμένου να απαιτήσει το ηλεκτρονικό παράβολο του άρθρου 3 της παρούσας. Η διαδικασία δέσμευσης του ηλεκτρονικού παραβόλου διενεργείται από τη Δ.ΗΛΕ.Δ. κατά παρέκκλιση της παραγράφου 3, του άρθρου 4 της Α.Υ.Ο. με αριθμό Π.Ο.Λ. 1163/2013, όπως ισχύει. Η ασφαλιστική επιχείρηση υποχρεούται να ενημερώνει εντός δεκαπέντε (15) εργάσιμων ημερών τη Δ.ΗΛΕ.Δ. προκειμένου να προβάλει άμεσα στη δέσμευση του ηλεκτρονικού παραβόλου που χρησιμοποιήθηκε.

Άρθρο 5

Έλεγχος συμμόρφωσης

Η Δ.ΗΛΕ.Δ. σε τακτά διαστήματα, δύναται να ανταλλάσσει ή να αναζητά στοιχεία από το Κέντρο Πληροφοριών, είτε μαζικά με τη μορφή αρχείου είτε μέσω υπηρεσίας (web-service) σχετικά με την κατάσταση οχημάτων που έχουν χαρακτηριστεί ως ανασφάλιστα και να λαμβάνει ενδεικτικά και κατ'ελάχιστον τις παρακάτω κατά περίπτωση πληροφορίες.

Α. Σε περίπτωση ασφάλισης του οχήματος:

- αριθμό πρωτοκόλλου ειδοποιητήριας επιστολής,
- την ημερομηνία έναρξης της ασφάλισης,
- την ασφαλιστική επιχείρηση,
- το μοναδικό αριθμό του ηλεκτρονικού παραβόλου.

Β. Σε περίπτωση μη ορθού χαρακτηρισμού ως ανασφάλιστο:

- αριθμό πρωτοκόλλου ειδοποιητήριας επιστολής,
- την αιτία μη ορθής εικόνας (όπως μη αποστολή του οχήματος από την ασφαλιστική επιχείρηση στο Κέντρο Πληροφοριών),
- τα στοιχεία του ασφαλιστηρίου σε περίπτωση που υφίσταται.

Άρθρο 6

Περιπτώσεις μη συμμόρφωσης

Σε περίπτωση μη εμφάνισης και μη συμμόρφωσης του ιδιοκτήτη του οχήματος με τα οριζόμενα στην παρούσα, η Δ.ΗΛΕ.Δ. σε εύλογο χρόνο και όχι πέραν διμήνου από τη διενέργεια της διασταύρωσης για τον εντοπισμό των ανασφάλιστων, σε συγκεκριμένη ημερομηνία, αποστέλλει τα στοιχεία του οχήματος για το οποίο δεν υφίσταται ασφαλιστική κάλυψη και του ιδιοκτήτη του στην αρμόδια Αστυνομική Αρχή, για την σε βάρος του επιβολή των κυρώσεων και ποινών που προβλέπονται στις σχετικές διατάξεις του Π.Δ. 237/1986. Σε περίπτωση επιβολής του χρηματικού προστίμου που προβλέπεται στο εδάφιο β της παρ 4 του άρθρου 5 του Π.Δ. 237/1986, όπως ισχύει, μετά από διαπιστωθείσα παράβαση Αστυνομικής Αρχής κατά την κυκλοφορία ανασφάλιστου οχήματος, δεν απαιτείται κατά την ασφάλιση του οχήματος αυτού και η πληρωμή του παραβόλου των 250,00 ευρώ.

Άρθρο 7

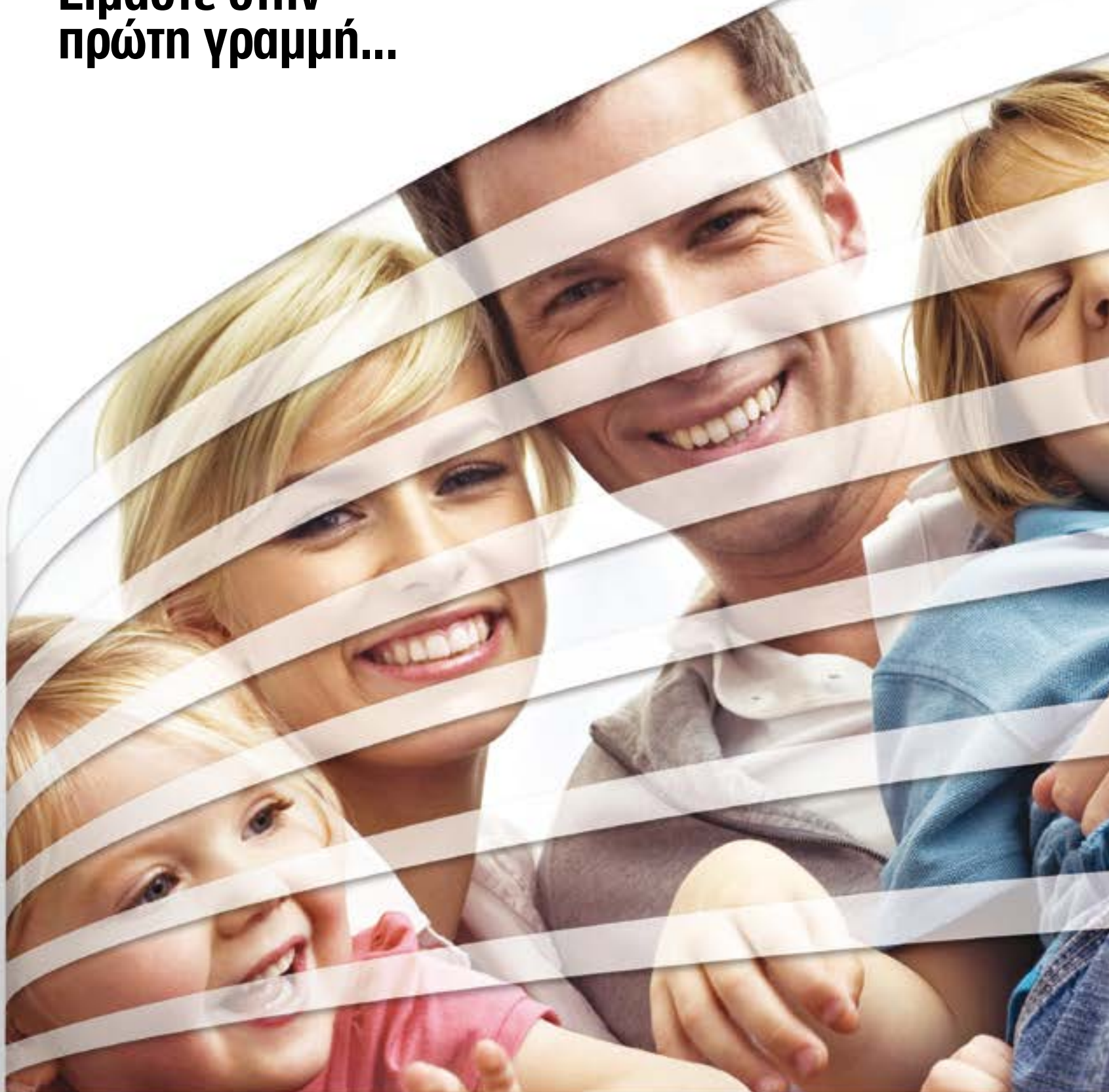
Χρόνος διασταύρωσης

Η Δ.ΗΛΕ.Δ. εκτελεί την περιγραφόμενη στην παρούσα διαδικασία, τουλάχιστον 2 φορές ετησίως.

Άρθρο 8

Η απόφαση αυτή να δημοσιευτεί στην Εφημερίδα της Κυβερνήσεως.

**Είμαστε στην
πρώτη γραμμή...**



... για να μετακινήστε με σιγουριά
να είστε καλυμμένοι από κάθε κίνδυνο
να αναπτύσσετε τις επιχειρηματικές σας ιδέες
να είναι το μέλλον σας εξασφαλισμένο
να χαίρεστε μια ζωή όλο υγεία
να νιώθετε... ασφαλείς για να μπορείτε να κάνετε όνειρα.

θέσεις

Τα ανασφάλιστα και το τσιπάκι

ΧΡΕΙΑΣΤΗΚΑΝ έξι τουλάχιστον χρόνια για να διαμορφωθεί το νομικό πλαίσιο για το κυνήγι των ανασφάλιστων αυτοκινήτων. Αυτά τα έξι τελευταία χρόνια ο πρόεδρος του Επικουρικού Κεφαλαίου Δημήτρης Ζορμπάς έδωσε πολλές μάχες με τουλάχιστον τέσσερις υπουργούς Οικονομικών για τους πείσει για το αυτονόητο. Ότι θα πρέπει να βρεθεί ένας τρόπος να εφαρμοστεί η νομοθεσία για τα ανασφάλιστα οχήματα και να ελεγχονται αυτά τακτικά.



Του Λάμπρου Καραγεώργου

Τελικά ο αναπληρωτής υπουργός Οικονομικών Τρύφων Αλεξιάδης υπέγραψε τη σχετική εγκύκλιο (ΠΟΛ 1033/2016) στις αρχές Μαρτίου. Όλα όμως ξεκίνησαν το 2010 όταν αποφασίσθηκε η κατάργηση της ΕΠΕΙΑ. Τότε ο κ. Ζορμπάς πρότεινε να μεταφερθεί στο Επικουρικό Κεφάλαιο Αυτοκινήτων το Κέντρο Πληροφοριών το οποίο έχει όλη τη βάση δεδομένων των ασφαλισθέντων οχημάτων. Πραγματικά με το νόμο 3867/2010 μεταφέρθηκε το Κέντρο Πληροφοριών στο επικουρικό κεφάλαιο και μετά άρχισε η προσπάθεια να πεισθούν οι υπουργοί Οικονομικών να υπογράψουν τη δυνατότητα διασταύρωσης των στοιχείων.

Όμως κάθε φορά που ασφαλιστική αγορά έφθανε κοντά στην υπογραφή της σχετικής απόφασης, έκανε την εμφάνισή του -όπως σημειώνουν ασφαλιστικοί παράγοντες- ένα «σχέδιο» εντοπισμού των ανασφάλιστων με την τοποθέτηση ενός μικροτσιπ στο αυτοκίνητο. Ενώ λοιπόν η ασφαλιστική αγορά πρότεινε έναν ανέξοδο για το Δημόσιο και τον καταναλωτή τρόπο εντοπισμού του ανασφάλιστου οχήματος, «κάποιοι» είχαν άλλη άποψη. Πρότειναν «ηλεκτρονικούς ελέγχους» έναντι προφανώς κάποιου ποσού. Μέχρι τώρα τα συναρμόδια υπουργεία, ευτυχώς για τον κρατικό προϋπολογισμό και τους ασφαλισμένους, σημειώνουν οι ίδιοι παράγοντες, δεν έκαναν δεκτές τις προτάσεις αυτές. Μένει να δούμε τι θα γίνει από εδώ και πέρα.

Nextdeal

Η Νο1 δεκαεπενήμερη έκδοση για την ασφαλιστική αγορά και τον χρηματοοικονομικό χώρο

ΙΔΙΟΚΤΗΤΗΣ:

ΔΙΣΤΡΑΤΟ – ΕΥΑΓΓΕΛΟΣ ΣΠΥΡΟΥ ΕΠΕ

e-mail: info@spiroueditions.gr

ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΣΥΝΤΑΞΗΣ: Λάμπρος Καραγεώργος

Συντάσσεται από συντακτική ομάδα

ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΕΣ, ΦΩΤΟΡΕΠΟΡΤΑΖ VIDEO:

Κωστής Ε. Σπύρου

ΣΚΙΤΣΟ: Ελπίδα Σπύρου

ΛΟΓΙΣΤΗΡΙΟ: Κώστας Παπαντωνόπουλος

ΣΥΝΔΡΟΜΕΣ: Γεωργία Κατσώνη

ΥΠΕΥΘ. ΔΙΑΦΗΜΙΣΗΣ: Γεωργία Κατσώνη

ΔΙΟΡΘΩΣΗ: Ορέστης Σχνάς

ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΚΟ: Γιάννης Γ. Μπουκουβάλας

ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ: Γιάννης Γ. Μπουκουβάλας

ΕΚΤΥΠΩΣΗ: IRIS AEBE

ΔΙΑΝΟΜΗ: ΑΡΓΟΣ Α.Ε.

ΤΙΜΗ ΦΥΛΑΚΟΥ: 2,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΑΤΟΜΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 50,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΕΤΑΙΡΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 100,00 ΕΥΡΩ

ΕΠΙΣΤΟΛΕΣ: Φιλελλήνων 3, Σύνταγμα, 105 57 Αθήνα

Τηλ.: 210 3229394, Fax: 210 3257074

A.Φ.Μ. 095606935, Δ.Ο.Υ. Δ' ΑΘΗΝΩΝ

e-mail: info@nextdeal.gr

website: www.nextdeal.gr

Τα ενυπόγραφα άρθρα και σχόλια που στέλνονται στην εφημερίδα δεν εκφράζουν απαραίτητα και τις απόψεις του εντύπου.

Προεξοφλώντας...

i Eurolife: Αρχές Μαΐου αναμένεται να διενεργηθεί η μεταβίβαση του 80% συν μία μετοχή της Eurolife Holding από την Eurobank σε εταιρεία του ομίλου Fairfax.

i Με την τυπική μεταβίβαση η Eurobank θα εισπράξει περίπου 360 εκατ. ευρώ και θα πάψει να ενοποιεί τον ασφαλιστικό της βραχίονα.

i Alpha Bank Χαρτοφυλάκιο μετοχών: Σημαντική αύξηση παρουσιάζουν στο τέλος του 2015 οι τοποθετήσεις της Alpha Bank σε μετοχές σε σχέση με ένα χρόνο πριν. Στις 31.12.2015 ο όμιλος Alpha Bank διέθετε στο χαρτοφυλάκιο του μετοχές εύλογης αξίας 126 εκατ. ευρώ, έναντι περίπου 30 εκατ. ευρώ ένα χρόνο πριν. Προφανώς πρόκειται για μετοχές τραπεζών στις οποίες επένδυσε η Alpha, συμβάλλοντας στην ομαλή ολοκλήρωση της ανακεφαλαιοποίησης. Υπενθυμίζεται ότι η Alpha Bank πήρε μετοχές της Τράπεζας Πειραιώς κατά την αύξηση κεφαλαίου της τελευταίας μέσω κυπριακής θυγατρικής της, Alpha Group Investments Ltd, ενώ συμμετείχε και στις αυξήσεις άλλων μικρότερων τραπεζών.

i Αττικής: Με δύο private equity funds συζητάει τη σύναψη στρατηγικής συμμαχίας η Τράπεζα Αττικής. Σύμφωνα με όσα πληροφορείται η στήλη, η τράπεζα συζητάει με το Baupost και ένα fund που ανήκει στη σουηδική τράπεζα Hoist. Η βάση της συζήτησης για τη στρατηγική συνεργασία είναι ίδια και στηρίζεται στους εξής άξονες: Το private equity fund θα αναλάβει τη διαχείριση των μη εξυπηρετούμενων ανοιγμάτων που διαθέτει η Αττικής στα εταιρικά δάνεια. Πρόκειται για ένα χαρτοφυλάκιο της τάξης του 1,2 δις.

ευρώ. Ταυτόχρονα, όμως, θα καλύψει το σύνολο σχεδόν του μετατρέψιμου ομολογιακού δανείου ονομαστικής αξίας περίπου 70 εκατ. ευρώ που πρόκειται να εκδώσει η τράπεζα για να καλύψει το σύνολο των κεφαλαιακών της αναγκών, όπως έχει δεσμευτεί στην ΤτΕ. Οι συζητήσεις μέχρι και το Δεκέμβριο έτρεχαν γρήγορα. Μετά τις γιορτές σημειώνονται καθυστερήσεις που πιθανώς έχουν να κάνουν με το πολυδαίδαλο πλήγμα εγγυήσεων που ζητούν τα funds για τις ομολογίες που καθοούνται να αγοράσουν.

i Interamerican: Την προσέχει Δευτέρα έχει συνεντευξη Τύπου, όπου ο διευθύνων σύμβουλος της εταιρείας κ. Γιώργος Κώτσαλος θα μιλήσει για όλα. Και έχει πολλά να πει... Για την υψηλή κερδοφορία της εταιρείας,



για τα νέα προϊόντα ασφάλισης αυτοκινήτου με το χιλιόμετρο, για τις επενδύσεις στην τεχνολογία, για όλα...

i ΣΕΜΑ: Ασφάλιση νομικής προστασίας έχουν κάνει εκεί στο ΣΕΜΑ, γιατί πολλοί δικηγόροι πάνε και έρχονται και όσο να' ναι κοστίζουν...

i Generali Hellas: Με αύξηση κοντά στο 5% τρέχει η παραγωγή ασφαλιστρών της εταιρείας στο πρώτο δίμηνο του 2016. Να πήγαινε και ο Παναθηναϊκός λίγο καλύτερα, αγαπντέ Πάνο Δημητρίου, όλα θα ήταν μια χαρά...

i Εθνική Τράπεζα: Θα πωληθούν -όπως έχουμε δεσμευτεί- οι θυγατρικές μη τραπεζικές δραστηριότητες στην Ελλάδα, δήλωσε το management της Εθνικής Τράπεζας, ανακοινώντας σε συνδιάλεξη με ξένους επενδυτές τα πολύ καλά αποτελέσματα για το 2015. Ο διευθύνων σύμβουλος της Τράπεζας κ. Λεωνίδας Φραγκιαδάκης δεν υπεισέρθη σε λεπτομέρειες... Μπορεί να είναι και καλό αυτό.



i Εξωτερικό: Άλλος για Βουλγαρία τράβηξε και άλλος για Ελβετία, για φορολογικούς λόγους. Λέγεται ότι παραδοσιακός ασφαλιστής μετακόμισε στην Ελβετία...

i Πρόεδροι: Το 2016 θα είναι η χρονιά των προέδρων. Μπορεί και οι τρεις να βρεθούν με ασφαλιστικές εταιρείες...

i Έργο: Ένα σημαντικό έργο έχει σε εξέλιξη η «Cappa Independent Financial Consultants», η εταιρεία του πολύπειρου αγαπητού ασφαλιστή Νίκου Κάρκουλα. Οι πρώτες επιβραβεύσεις του έργου του ήρθαν ήδη από σοβαρές ασφαλιστικές εταιρείες. Νεώτερα προσεχώς!

i Υπόθεση Παντελίδη: Διαβάζουμε πολλά για την υπόθεση Παντελίδη. Ασφαλιστικά αυτό που έχει ενδιαφέρον είναι ποιος οδηγούσε το τζιπ. Γιατί ως γνωστόν ο οδηγός και ο ιδιοκτήτης του αυτοκινήτου δεν αποζημιώνονται...

1 κλικ

μπορεί
να σώσει
τη ζωή σας.

Lewis Hamilton,
MERCEDES AMG PETRONAS Formula One™ Team

Φοράτε πάντα
τη ζώνη σας

**Ασφάλιση Αυτοκινήτου
Allianz**

www.allianz.gr

Allianz 

MERCEDES AMG
PETRONAS
FORMULA ONE™ TEAM



DECADE OF ACTION FOR
ROAD SAFETY 2011-2020
Supported by **Allianz** 

The F1 FORMULA 1 logo, F1, FORMULA 1, FIA FORMULA ONE WORLD CHAMPIONSHIP, GRAND PRIX and related marks are trade marks of Formula One Licensing BV, a Formula One group company. All rights reserved.



Metlife: Θετικά αποτελέσματα με όχημα το agency



Ο κ. Αλέξης Μόρντο, η κα Χριστίνα Μόρντο, η κα Μαρία Σκιντζή, και ο κ. Δημήτρης Μαζαράκης

Μια ξεχωριστή εκδήλωση οργάνωσε η MetLife για τους διευθυντές Γραφείων Πωλήσεων, με στόχο -όπως τονίζεται- να ευχαριστήσει τους συνεργάτες της, που για ακόμη μια χρονιά είχαν πολυτιμη συμβολή στα αποτελέσματα της εταιρείας. Στο πλαίσιο της εκδήλωσης, τα στελέχη της MetLife είχαν την ευκαιρία να ανταλλάξουν απόψεις και εμπειρίες για τη χρονιά που πέρασε και για τα αποτελέσματά της για το 2015. Με τις νέες πωλήσεις στο agency να αυξάνονται κατά 26% μέσα στο 2015 και το συνολικό κύκλο εργασιών της εταιρείας επίσης να αυξάνεται κατά 8,5%, οι άνθρωποι της MetLife απέδειξαν στην πράξη ότι η σταθερή συνεργασία και η προσαρμοστικότητα φέρνει -ακόμα και σε δύσκολους καιρούς- πολύ θετικά αποτελέσματα.

Η εταιρεία παρουσίασε τη στρατηγική της για τη νέα χρονιά με κύριο στόχο της να διευρύνει ακόμα περισσότερο την ηγετική της θέση στην ασφαλιστική αγορά και να συνεχίσει να αναπτύσσεται, προσφέροντας καινοτόμα προϊόντα και επενδύοντας διαρκώς στους συνεργάτες της για ακόμη μια χρονιά, παρά τις συνθήκες που επικρατούν.

Βασική δέσμευση της MetLife είναι να βρίσκεται συνεχώς δίπλα στους ανθρώπους της, να ανταποκρίνεται στις προσδοκίες τους στοχεύοντας στην καλύτερη συνεργασία και εξέλιξη. Δεν είναι τυχαίο το γεγονός ότι όλα αυτά τα χρόνια η εταιρεία έχει καταφέρει να δημιουργήσει ένα ισχυρό και σταθερό δίκτυο συνεργατών. Κάτι που επιβεβαιώνουν οι ίδιοι οι συνεργάτες της, οι οποίοι πλέον νιώθουν την εταιρεία σαν το σπίτι τους.



Οι κ.κ. Χαράλαμπος Σουϊδας, Δημήτρης Βασιλειάδης, Γιώργος Ιορδανίδης και Κώστας Δερβεντζής



Οι κ.κ. Δημήτρης Μαζαράκης, Λεωνίδας Χριστοδουλίδης και Γιώργος Ζερβουδάκης

Στην Αυστραλία οι κορυφικοί σύμβουλοι της MetLife

Ένα μοναδικό ταξίδι στη μακρινή Αυστραλία προσφέρει εν τω μεταξύ η MetLife στους κορυφικούς ασφαλιστικούς συμβούλους της. Πιο συγκεκριμένα, η εταιρεία δίνει τη δυνατότητα στους συνεργάτες της που θα επιτύχουν τα καλύτερα αποτελέσματα στο πλαίσιο των ετήσιων στόχων πωλήσεων να ταξιδέψουν εκεί για να συμμετέχουν στο περιφερειακό συνέδριο EMEA 2017. Στόχος της MetLife, τονίζει η εταιρεία, είναι να εμπνεύσει τους ανθρώπους της ώστε να επιτύχουν τους στόχους τους, προσφέροντάς τους πάντοτε μοναδικές εμπειρίες. Η ενέργεια εντάσσεται στο μόνιμο και διαρκώς ενισχυόμενο πρόγραμμα ανάπτυξης των στελεχών και του δικτύου της μέσα από παροχή ευκαιριών και κινήτρων για επαγγελματική εξέλιξη και προσωπική ικανοποίηση. Η MetLife εφαρμόζει στην πράξη δοκιμασμένες πολιτικές που εμπνέουν και κινητοποιούν το πολυτιμότερο στοιχείο της, που είναι οι άνθρωποι, ώστε να αποκτούν ικανότητες για επίδοξη υψηλότερων στόχων.

Κατά τη διάρκεια του συνεδρίου, οι επιτυχημένοι θα έχουν την ευκαιρία να εξερευνήσουν την πόλη του Σίδνεϊ, να περιηγηθούν την περίφημη Harbour Bridge, την όπερα του Σίδνεϊ, σήμα κατατεθέν της πόλης, αρχιτεκτονικό αριστούργημα και Μνημείο Παγκόσμιας Κληρονομιάς της UNESCO. Επίσης θα γιορτάσουν την επιτυχία τους στους πιο αριστοκρατικούς χώρους της

πόλης. Για τους κορυφικούς συνεργάτες το ταξίδι ωστόσο δεν σταματά εκεί. Όσοι από τους συμμετέχοντες καταφέρουν να επιτύχουν την ανώτατη διάκριση σε παραγωγικό επίπεδο, τη συμμετοχή στο συνέδριο President's Circle της εταιρείας, θα συνεχίσουν με ταξίδι στο νησί Hayman, ένα ιδιωτικό νησί-θέρετρο με υπέροχες παραλίες και καταγάλανα νερά, ένα από τα μεγαλύτερα φυσικά θαύματα του κόσμου. Επιπλέον, η εταιρεία θα προσφέρει μια ακόμα ξεχωριστή εμπειρία: να επισκεφτούν το Μεγάλο Κοραλλιογενή Ύφαλο, Great Barrier Reef, το μεγαλύτερο στον κόσμο που αποτελεί την τέλεια ισορροπία μεταξύ πολυτέλειας και περιπέτειας. Για μια ακόμα φορά, η MetLife θέτει νέους, φιλόδοξους στόχους, τους οποίους υλοποιεί μέσα από πρωτότυπες πρακτικές που φέρνουν αποτελέσματα, αλλά δημιουργούν και εμπειρίες για το ανθρώπινο δυναμικό της.

Στο πλαίσιο της συνεχούς ανάπτυξης της και παρά τις αντικειμενικά πειστικές συνθήκες λόγω της οικονομικής συγκυρίας, η εταιρεία επιλέγει να αναμετρηθεί με καινούργιες προκλήσεις. Αυτό συμβάλλει ώστε να συνεχίσει την επιτυχημένη πορεία, που διευρύνει τον ηγετικό της ρόλο στην ασφαλιστική αγορά, δικαιώνει τις προσδοκίες των ανθρώπων της και της επιτρέπει να προσελκύει σύγχρονους και φιλόδοξους συνεργάτες, σημειώνει η εταιρεία.



Ο κ. Δημήτρης Μαζαράκης

Ας κάνουμε τη ζωή μας ασφαλέστερη και καλύτερη



Σε μια εποχή ανασφάλειας και αβεβαιότητας η **INTERAMERICAN** είναι κοντά σας, με δύναμη και αξιοπιστία, για να σας βοηθήσει να προστατεύσετε όσα έχετε δημιουργήσει, να εξασφαλίσετε τους αγαπημένους σας και να σχεδιάσετε ένα μέλλον γεμάτο σιγουριά, αξιοπρέπεια και ποιότητα ζωής.

- 45 χρόνια εμπειρίας
- 1η σε μέγεθος ιδιωτική ασφαλιστική εταιρία στην Ελλάδα και 2η στο σύνολο της αγοράς
- Ισχυρά οικονομικά μεγέθη και δείκτης φερεγγυότητας που ξεπερνάει το 300%
- Πληρωμές και αποζημιώσεις πάνω από 3 δισ. ευρώ την τελευταία 10ετία
- Πάνω από 1.000.000 πελάτες, ιδιώτες και επιχειρήσεις
- Μοναδικές ιδιότητες υποδομές στους τομείς Υγείας και Βοήθειας
- Πρώτη θέση σε φήμη και αναγνωρισιμότητα ανάμεσα στις ασφαλιστικές εταιρίες (έρευνες Tradelink 2011,2012,2013)
- Μέλος του ισχυρού διεθνούς ασφαλιστικού Ομίλου ACHMEA, που κατέχει την πρώτη θέση στην ασφάλεια υγείας στην Ευρώπη



[/interamerican](#)
[/interamericangr](#)
[/interamericangr](#)

www.interamerican.gr

 **INTERAMERICAN**
PART OF ACHMEA

Ευχές

για ένα Παραγωγικό 2016 με Ισχυρά Κίνητρα για τους Συνεργάτες της

Με ευχές και ισχυρά κίνητρα για ένα παραγωγικό 2016, υποδέχτηκε η Διοίκηση και οι Διευθυντές Πωλήσεων της ΑΤΕ Ασφαλιστικής τους περισσότερους από 1.500 Συνεργάτες της του Εταιρικού και Ανεξάρτητου Δικτύου της, στις εκδηλώσεις κοπής πίτας σε Αθήνα, Θεσσαλονίκη, Πάτρα και Ηράκλειο Κρήτης.

Καλωσορίζοντας τους προσκεκλημένους, ο Διευθύνων Σύμβουλος κ. Ι. Χατζηιωσήφ, αφιέρωσε τις εκδηλώσεις στους ανθρώπους που με την εμπιστοσύνη τους συμβάλουν στη σταθερή πορεία και τις επιδόσεις της Εταιρείας, επιδόσεις που έχουν καθιερώσει την ΑΤΕ Ασφαλιστική ως μια από τις ηγετικές δυνάμεις της ασφαλιστικής αγοράς.

Δίνοντας το στίγμα για το 2015, αναφέρθηκε στην ιδιαίτερα δύσκολη περίοδο για τη χώρα και την ασφαλιστική αγορά όπου η επιχειρηματική δραστηριότητα και ο ασφαλιστικός Κλάδος επηρεάζονται από το αρνητικό οικονομικό περιβάλλον και τη μείωση του διαθέσιμου εισοδήματος.

Στην επισκόπησή του για την ασφαλιστική αγορά, ο κος Χατζηιωσήφ εστίασε στις απώλειες ασφαλιστών, που ξεπερνούν το 30% κατά την περίοδο της κρίσης, στις απώλειες στον Κλάδο Αυτοκινήτων που ξεπερνούν το 40% και στο κατά κεφαλήν ασφαλιστήριον στη χώρα μας που είναι χαμηλότερο κατά πέντε περίπου φορές από το αντίστοιχο Ευρωπαϊκό. Παρά το δυσμενές κλίμα που δημιουργούν οι περιορισμοί στην κίνηση κεφαλαίων, η αύξηση του φόρου ασφαλιστών, η αύξηση του ΦΠΑ στα τιμολόγια παροχής υπηρεσιών στον Κλάδο Υγείας, η κατάργηση των φοροαπαλλαγών, η ανατροπή του οικογενειακού προγραμματισμού των νοικοκυριών, ο κος Χατζηιωσήφ έδωσε έμφαση στη δημιουργικότητα που διέπει τον ασφαλιστικό χώρο και στις προοπτικές που βρίσκονται μπροστά, δηλώνοντας: «Κανείς όμως δεν μπορεί να αμφισβητήσει το ρόλο που μπορεί να παίξει ο Κλάδος μας και τα οφέλη που μπορεί να προσφέρει στην κοινωνία και την οικονομία. Κανείς δεν μπορεί να φανταστεί ότι η χώρα μας ξεπερνά την κρίση και περνά σταδιακά στην ανάπτυξη, χωρίς τη συμμετοχή του δικού μας Κλάδου. Ο Ασφαλιστικός Κλάδος κατάφερε να τηρεί απρόσκοπτα τις υποσχέσεις του και να ανταποκρίνεται στις υποχρεώσεις του απέναντι στους ασφαλισμένους. Παρά το γεγονός ότι το κλίμα δεν είναι και τόσο ευνοϊκό, όλοι ομολογούν ότι οι ευκαιρίες βρίσκονται μπροστά μας. Οφείλουμε όμως, αντί να πασιζούμε για την αναδιανομή της πίτας της αγοράς, να αφιερώνουμε τις προσπάθειες και τις επιδιώξεις μας στην αναζήτηση τρόπων που αυξάνουν το μέγεθος της πίτας από την οποία όλοι μπορούμε να ωφεληθούμε». Συνεχίζοντας, στην αναφορά του για το Solvency II επισήμανε: «Όλοι αναγνωρίζουν σε κάθε νέα χρονιά, μία νέα αρχή, που μας φέρνει πιο κοντά στους στόχους, στις προσδοκίες και στις επιδιώξεις μας. Το 2016 έχει στις αποσκευές του το νέο εποπτικό πλαίσιο Φερεγγυότητα II η εφαρμογή του οποίου αποτελεί την αφετηρία για μία διαδρομή, που απαιτεί προσαρμογή της στρατηγικής των ασφαλιστικών εταιριών και εφαρμογή των προβλεπόμενων εποπτικών κριτηρίων και απαιτήσεων, χωρίς παρεκκλίσεις ή χαλαρή προσαρμογή. Μία νέα εποχή είναι προ των πυλών, ένα νέο σκηικό διαμορφώνεται με λιγότερες αλλά ισχυρότερες ασφαλιστικές εταιρίες, με λιγότερους αλλά καλύτερα καταρτισμένους διαμεσολαβούντες».

Σε ό,τι αφορά στον εταιρικό απολογισμό για το 2015, ο κος Χατζηιωσήφ ανέφερε «Σε ένα ιδιαίτερα απαιτητικό περιβάλλον, η Αγροτική Ασφαλιστική κατάφερε να ανταποκριθεί σε πλήθος προκλήσεων, όπως οι εποπτικές υποχρεώσεις που δημιουργεί το νέο κανονιστικό πλαίσιο, και παράλληλα να διαχειρισθεί αποτελεσματικά το Χαρτοφυλάκιο της, επιτυγχάνοντας το καλύτερο δυνατό αποτέλεσμα. Η Εταιρία μας κλήθηκε να διαχειρισθεί ιδιαίτερα κρίσιμα ζητήματα που δημιουργεί η βαθιά οικονομική και κοινωνική κρίση.

Ταυτόχρονα όμως, διανύοντας μια μεταβατική περίοδο, κατάφερε να ξεπεράσει με επιτυχία, πρωτόγνωρες δυσκολίες, και να ανταποκριθεί στην άσκηση αντοχής στην οποία ουσιαστικά υποβλήθηκε, κάτι που ποτέ στο παρελθόν, δεν κλήθηκε να αντιμετωπίσει άλλη εταιρία. Κατά το 2015 η ΑΤΕ Ασφαλιστική κατάφερε:

- Να προστατέψει το χαρτοφυλάκιο ασφαλιστών και να αντιμετωπίσει αποτελεσματικά τον ακραίο ανταγωνισμό που σε πολλές περιπτώσεις έλαβε μορφή πολέμου τιμών.
- Να διευρύνει το χαρτοφυλάκιο προϊόντων και υπηρεσιών της.
- Να διατηρήσει σε υψηλά επίπεδα τον πήχη του επιπέδου εξυπηρέτησης, παρέχοντας στους συνεργάτες επιπλέον εργαλεία, που

καθιστούν την δουλειά τους ακόμα πιο ευέλικτη, και στους ασφαλισμένους εναλλακτικές λύσεις, στις δικές τους ανάγκες.

- Να ολοκληρώσει έγκαιρα την προετοιμασία της και την πλήρη προσαρμογή της στο νέο Πλαίσιο Εποπτείας, ως προς τη δομή και τη λειτουργία της, αλλά και την κεφαλαιακή της επάρκεια.
- Να δημιουργήσει μία νέα εμπορική πολιτική που επιβραβεύει την ανάπτυξη ποιοτικών χαρτοφυλακίων, παρέχοντας πρόσθετα ισχυρά κίνητρα τόσο για τη διατήρηση του Χ/Φ όσο και για την ανάπτυξη νέων εργασιών».

Σε αντίστοιχο πλαίσιο ο Διευθυντής Πωλήσεων Δικτύου Ανεξάρτητων Συνεργατών κος Αναστάσιος Παπαδόπουλος, αναφέρθηκε στις αρνητικές επιπτώσεις της παρατεταμένης οικονομικής κρίσης στα νοικοκυριά και στις επιχειρήσεις, που έχει οδηγήσει σε φαινόμενα έντονου ακόμα και ακραίου ανταγωνισμού σχεδόν σε όλους τους Κλάδους Ασφάλισης. Όπως τόνισε ο κος Παπαδόπουλος, το ζητούμενο των χαμηλότερων ασφαλιστών ελλοχεύει πολλαπλάσιους κινδύνους τόσο για τους πελάτες, όσο και για ολόκληρο το θεσμό της Ασφάλισης. Αυτό συμβαίνει κάθε φορά που η παροχή μειωμένου ασφαλιστήριου δεν συνοδεύεται από την καταγραφή των ασφαλιστικών αναγκών, στερώντας από τον πελάτη, πολλές φορές και εν αγνοία του, από την ουσιαστική ασφαλιστική του κάλυψη. Η έννοια του χαμηλότερου ασφαλιστήριου αν και πρωτοστατεί πλέον στην αγοραστική συμπεριφορά, αναδεικνύει το ρόλο του Ασφαλιστικού Διαμεσολαβητή που μέσω ολοκληρωμένης ενημέρωσης οφείλει να βοηθήσει τον πελάτη να επιτύχει το βέλτιστο συνδυασμό ασφαλιστικών καλύψεων και προσιτών ασφαλιστών. Η Ασφαλιστική Αγορά θα πρέπει να μην παρασυρθεί σε περαιτέρω μείωση ασφαλιστών και όλοι οφείλουμε να τη διαφυλάξουμε, καθώς αυτή δεν τεκμηριώνεται από μείωση της συχνότητας των Ζημιών. Ο δρόμος προς την ανάπτυξη και την κερδοφορία Ασφαλιστικών Εταιριών και Διαμεσολαβούντων περνά μέσα από ορθή τιμολογιακή πολιτική, την ποιότητα των παροχών και την αποτελεσματική επικοινωνία προς τον πελάτη για την αξία του ασφαλιστικού προϊόντος που επιλέγει. Η μείωση των ασφαλιστών έχει επηρεάσει αρνητικά τις αμοιβές των Διαμεσολαβούντων. Η απάντηση της ΑΤΕ Ασφαλιστικής στις οικονομικές δυσκολίες που αντιμετωπίζουν οι Διαμεσολαβούντες και με σκοπό να ανταμείψει τους Συνεργάτες της που διατηρούν ή τοποθετούν νέες εργασίες, έχει δημιουργήσει τον πιο **Ανταγωνιστικό Κανονισμό Αμοιβών**. Οι πρόσθετες παροχές – αμοιβές που πραγματοποιήθηκαν και είναι σε ισχύ από 1.7.2015 δημιουργούν το πιο ελκυστικό μίγμα τοποθέτησης και διατήρησης ασφαλιστικών εργασιών. Επιπλέον, για κάθε ένα συμβόλαιο που ανανεώνεται – **διατηρείται**, ακόμα και για τους Βιομηχανικούς και Εμπορικούς, Κινδύνους **μηνιαία Αμοιβή 5%**. Επίσης, κάθε **Νέα Εργασία στον Κλάδο Αυτοκινήτων** αλλά και **στον Κλάδο Πυρός** στα τυποποιημένα προγράμματα ασφάλισης χορηγείται **επιπλέον αμοιβή 5%**. Σε ό,τι αφορά στο ευρύτερο πλαίσιο υποστήριξης του Δικτύου Ανεξάρτητων Συνεργατών, κατά το 2015 και 2016, ο κος Παπαδόπουλος έκανε αναλυτική αναφορά:

- Στις τιμολογιακές παρεμβάσεις στον Κλάδο Αυτοκινήτων
 - Στην δημιουργία νέων Προγραμμάτων Ασφάλισης σχεδόν σε όλους τους Κλάδους, δράση που συνεχίζεται και το 2016.
 - Σε «ομάδες εργασίας» που αφορούν στα συνταξιοδοτικά προγράμματα και τα προγράμματα υγείας.
 - Στη δωρεάν επαναπιστοποίηση των Ασφαλιστικών Διαμεσολαβητών, που ενεργοποιείται από το 2016.
 - Στον Διαγωνισμό Πωλήσεων – Sales Rally, με προορισμό την Βαρσοβία.
- Ολοκληρώνοντας ο κος Παπαδόπουλος δήλωσε ότι, η ΑΤΕ Ασφαλιστική επενδύει στον Ασφαλιστικό Διαμεσολαβητή, διότι μόνο έτσι μπορεί να υποστηρίξει την επιχειρηματική της απόφαση να παρέχει υψηλού επιπέδου σύγχρονες ασφαλιστικές υπηρεσίες. Στην τοποθέτησή του ο Διευθυντής Πωλήσεων Εταιρικού Δικτύου κος Ιωάννης Παπουτσάς επίσης αναφέρθηκε στην συνεχιζόμενη αρνητική οικονομική συγκυρία που πλήττει την ελληνική κοινωνία και το καταναλωτικό κοινό, η οποία σε συνδυασμό με την φορολογική και ασφαλιστική μεταρρύθμιση έχει άμεση επίπτωση στο εισόδημα των Συνεργατών στην προσπάθειά τους να διατηρήσουν όχι μόνο το πελατολόγιό τους αλλά και να διατηρηθούν οι ίδιοι στο επάγγελμα της ασφαλιστικής διαμεσολάβησης.

Αναφέρθηκε στον απολογισμό της παραγωγής του Εταιρικού Δικτύου για το 2015, ο οποίος κρίνεται θετικός όσον αφορά τη νέα παραγωγή του κλάδου Ζωής αλλά και τη διατήρηση του χαρτοφυλακίου των κλάδων Ζωής και Γενικών στα επίπεδα της αγοράς. Επίσης ανέφερε ότι το 2015 η ΑΤΕ Ασφαλιστική προχώρησε στη δημιουργία

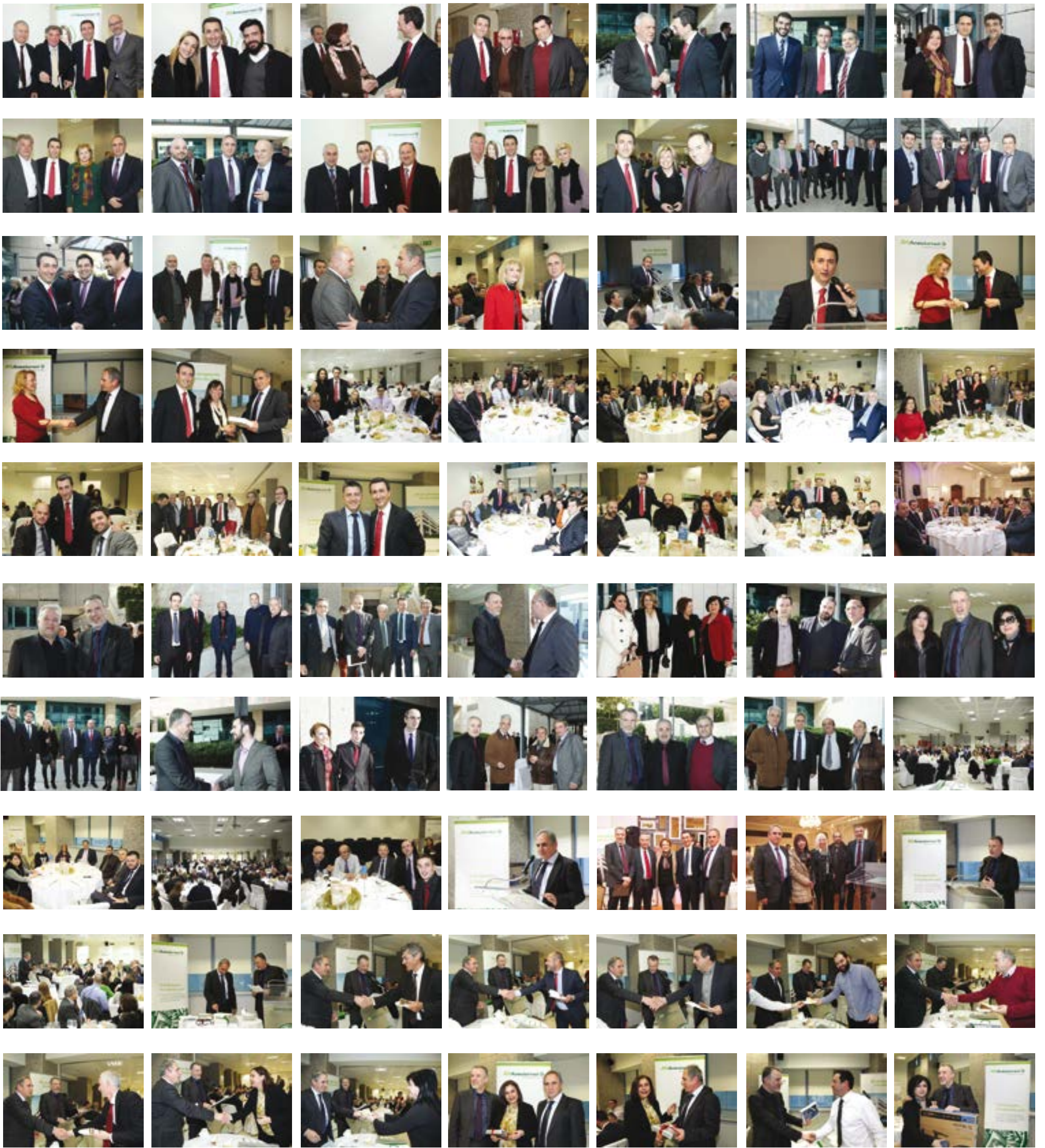
- των πλέον ανταγωνιστικών προγραμμάτων Υγείας,
- εκπαιδευτικού προγράμματος, το οποίο πραγματοποιήθηκε πανελλαδικά σε δυο φάσεις, για την ανάπτυξη πωλησιακών δεξιοτήτων σε περίοδο κρίσης και την προώθηση του προγράμματος "Super Σύνταξη", που αποτελεί ένα από τα καλύτερα της αγοράς,
- νέου κανονισμού Στρατολόγησης και Χρηματοδότησης Νέων Συνεργατών,
- νέων υπηρεσιών υποστήριξης Συνεργατών από το portal της Εταιρείας.

Για το 2016 ο κος Παπουτσάς αναφέρθηκε στις προτεραιότητες του Δικτύου, που είναι η βελτίωση της εξυπηρέτησης των πελατών και η μεγαλύτερη δυνατή διατήρηση του πελατολογίου που, σε συνδυασμό με τη νέα παραγωγή, να επιφέρουν αύξηση 10%, τόσο στη Ζωή όσο και στους Γενικούς Κλάδους. Για το θέμα της εκπαίδευσης - επαναπιστοποίησης η ΑΤΕ Ασφαλιστική έχει προγραμματίσει σειρά σεμιναρίων με αφορμή τα νέα προϊόντα της σε όλους τους κλάδους ασφάλισης καθώς επίσης και ημερίδες για την επαναπιστοποίηση των γνώσεων των Συνεργατών του Εταιρικού Δικτύου, διάρκειας 30 ωρών στις τρεις θεματικές ενότητες που προβλέπει η υπ' αριθ. 45/21.11.2014 Πράξη της ΕΕ της ΤτΕ. Επίσης τονίστηκε ότι το 2016 θα πρέπει να είναι έτος στρατολόγησης και αξιοποίησης των δυνατοτήτων του νέου σχετικού Κανονισμού, με στόχο σε πανελλαδική εμβέλεια τη στρατολόγηση 100 Νέων Συνεργατών. Τέλος, αναφέρθηκε στο νέο διαγωνισμό του Εταιρικού Δικτύου και στα νέα κίνητρα της παραγωγής για το 2016, που θα ανακοινωθούν σύντομα.

Ολοκληρώνοντας την ομιλία του ο κος Παπουτσάς υπενθύμισε στους Συνεργάτες του Εταιρικού Δικτύου την ανταγωνιστικότητα των προϊόντων της ΑΤΕ Ασφαλιστικής, την ανταποδοτικότητα του Κανονισμού Πωλήσεων, ο οποίος αποτελεί σημαντικό εργαλείο για τη βελτίωση του εισοδήματος των παραγωγικών Συνεργατών του Δικτύου, τα νέα κίνητρα της Εταιρείας που συντελούν στην επίτευξη των στόχων του και τέλος, την απαρύλλη αξιοπιστία της ΑΤΕ Ασφαλιστικής, που για μια ακόμα δύσκολη χρονιά αποτέλεσε την καλύτερη διαφήμιση της Εταιρείας στους πελάτες της, επιβεβαιώνοντας το εταιρικό της μήνυμα " κοντά σας, ό,τι κι αν τύχει".

Κλείνοντας τις εκδηλώσεις ο κος Χατζηιωσήφ ευχαρίστησε τους Συνεργάτες για την αγάπη, την εμπιστοσύνη και τη στήριξη στην ΑΤΕ Ασφαλιστική και τόνισε: «Με δεδομένη την ισχυρή κερδοφορία, τη διαφάνεια και την κεφαλαιακή της επάρκεια, η ΑΤΕ Ασφαλιστική συνεχίζει την έντονη παρουσία της:

1. Διευρύνοντας το χαρτοφυλάκιο των προϊόντων της με το σχεδιασμό νέων, σύγχρονων ασφαλιστικών προϊόντων.
 2. Βελτιώνοντας ακόμα περισσότερο το επίπεδο εξυπηρέτησης και υποστήριξης συνεργατών και πελατών.
 3. Υλοποιώντας τη στρατηγική στοχευμένης ανάπτυξης με έμφαση στους Κλάδους της Σύνταξης και της Υγείας, και βέβαια,
 4. Υποστηρίζοντας τα δικτυα πωλήσεων με τη δημιουργία επιπλέον κινήτρων, επιβραβεύοντας την ποιοτική ανάπτυξη χαρτοφυλακίων.
- Η Εταιρεία μας απαντά στη νέα χρονιά, παρέχοντας σε όλους εσάς που μας τιμάτε με την εμπιστοσύνη σας, την πιο ανταγωνιστική δέσμη ασφαλιστικών προγραμμάτων και την πιο ανταγωνιστική πολιτική κινήτρων στην αγορά! Σας καλούμε να ενισχύσετε ακόμα περισσότερο τη συνεργασία σας με την ΑΤΕ Ασφαλιστική, αξιοποιώντας τις δυνατότητες που σας παρέχει. Οι δυνατότητες που παρέχουμε που δεν περιορίζονται στα ανταγωνιστικά προγράμματα και τα κίνητρα πωλήσεων, αλλά ενισχύονται με τις αξίες που διαχρονικά υπηρετούμε. Όλοι γνωρίζουν ότι η ΑΤΕ Ασφαλιστική παραμένει αφοσιωμένη στην ανάπτυξη μέσω του ανθρώπινου δικτύου πωλήσεων. Του μόνου δικτύου που μπορεί να μεταφέρει και να προάγει την ιδέα της ασφάλισης. Εμείς συνεχίζουμε να είμαστε κοντά σας, με ακόμα καλύτερες υπηρεσίες και εξυπηρέτηση, με διαφάνεια, φερεγγυότητα και ανθρώπινο πρόσωπο».



ΑΤΕ Ασφαλιστική 
Κοντά σας, ό,τι κι αν τύχει.

Interamerican-Friss: Συνεργασία για την αντιμετώπιση της ασφαλιστικής απάτης

Τη λύση της Friss επέλεξε η Interamerican για την πιο αποτελεσματική αντιμετώπιση της ασφαλιστικής απάτης, η οποία στην Ελλάδα ξεπερνά ετησίως σε κόστος τα 70 εκατ. ευρώ, ενώ μόνον από τα ανασφάλιστα οχήματα η ζημιά υπολογίζεται υψηλότερη των 25 εκατ. ευρώ. Όπως έκανε γνωστό η εταιρεία, θα χρησιμοποιεί τη Friss για την αξιολόγηση κινδύνου τόσο πριν από τη σύναψη συμβολαίων όσο και έναντι απαιτήσεων, για τον εντοπισμό ενδεχόμενης απόπειρας εξαπάτησής της.

Η χρήση της λύσης Friss καθιστά διακριτές τις ψευδείς δηλώσεις όποτε εμφανισθούν και αποτρέπει την ανάληψη ανεπιθύμητων κινδύνων στις ασφαλίσεις κατά ζημιών (κλάδοι γενικών ασφαλίσεων) εκ μέρους της εταιρείας.

"Η αυτόματη εκτίμηση κινδύνων πριν από τη νομική ανάληψή τους, καθώς και η αποτελεσματική μέθοδος ανίχνευσης πιθανής απάτης κατά την υποβολή απαιτήσεων, αποτελούν βασικά τους λόγους για την εφαρμογή ψηφιακών εργαλείων, στο πλαίσιο της ευ-



Ο κ. Πάννης Καντώρος

ρύτερης στρατηγικής στόχευσης της Interamerican να είναι η πρώτη απόλυτα ψηφιακή ασφαλιστική εταιρεία της αγοράς έως το 2020", τονίζει σχετικά ο Γιάννης Καντώρος, γενικός διευθυντής Ασφαλιστικών Εργασιών της εταιρείας. Η Interamerican επέλεξε να ενεργοποιήσει τη λύση της Friss με το λογισμικό SaaS (Software as a Solution).

"Περί το 85% των πελατών μας επιλέγουν τον τρόπο SaaS", τόνισε ο Christian van Leeuwen, CTO της FRISS, διαβλέποντας μία αντίστοιχη ευρύτερη τάση. "Σε ορισμένες ευρωπαϊκές χώρες ο τρόπος λειτουργίας SaaS έχει αποδειχθεί μακροχρόνια επιτυχής, όπως για παράδειγμα στις Κάτω Χώρες, όπου το 95% των ασφαλιστικών εταιρειών χρησι-

μοποιούν το μοντέλο, ενώ διεθνώς η χρήση κυμαίνεται περί το 60%. Όλο και περισσότεροι ασφαλιστές μεταβαίνουν από τη λύση της Ίδιας Εγκατάστασης (On Premise) στο SaaS και είναι ιδιαίτερα ενθαρρυντικό ότι τα πλεονεκτήματα αυτής της μεθόδου αναγνωρίζονται τώρα και σε άλλες χώρες", πρόσθεσε ο Christian van Leeuwen.

Η Interamerican αντιμετωπίζει, ήδη, με αξιοσημείωτη επιτυχία τις απόπειρες απάτης, αλλά επιζητεί τη βέλτιστη υποστήριξη του Τομέα διαχείρισης των απαιτήσεων πελατών με σύγχρονα εργαλεία, που θα επιτρέπουν πιο αποδοτικές και καλύτερα εστιασμένες αποφάσεις.

Η εκ των προτέρων επισκόπηση όλων των δηλώσεων απαιτήσεων όχι μόνον εντοπίζει αυτομάτως πιθανές ψευδείς δηλώσεις, αλλά επιταχύνει και τις αποζημιωτικές διαδικασίες διακανονισμού και εξόφλησης προς όφελος των εντίμων πελατών, οι οποίοι αποτελούν και τη συντριπτική πλειοψηφία. Ο συνδυασμός με την αποτίμηση κινδύνων κατά την ανάληψή τους, δηλαδή πριν από την έκδοση ατομικού συμβολαίου, θα συνεπιφέρει μία ακόμη καλύτερη ποιότητα χαρτοφυλακίου και θα βελτιώσει τα μελλοντικά αποτελέσματα της εταιρείας. Η Interamerican επέλεξε τη FRISS λόγω της προηγμένης τεχνικά λύσης που παρέχει και της ιδιαίτερα αναπτυγμένης γνώσης της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς που τη χαρακτηρίζει. Πρόκειται για τη μεγαλύτερη εταιρεία του χώρου της στην Ευρώπη, με άνω των 60 έως σήμερα εφαρμογών στη διαχείριση θεμάτων εντοπισμού απάτης, ανεπιθύμητου κινδύνου και θεμάτων κανονιστικής συμμόρφωσης.

Δυναμικό σχέδιο ανάπτυξης "Genesis" για το Δίκτυο Πωλήσεων



Στημιότυπο από τα εγκαίνια, με τον Γ. Κώτσαλο, τον δήμαρχο Σύρου-Ερμούπολης Γ. Μαραγκό, τον Μητροπολίτη Κυκλάδων Δωρόθεο Β', τον Επίσκοπο της Καθολικής Εκκλησίας Σύρου Π. Στεφάνου, στελέχη και τοπικούς συνεργάτες της εταιρείας

Έπιασε λιμάνι και στη Σύρο

«Η INTERAMERICAN είναι λιμάνι σιγουριάς και ασφάλειας» ανέφερε ο Γιώργος Κώτσαλος, εγκαινιάζοντας το νέο γραφείο της εταιρείας στην Ερμούπολη της Σύρου.

Ο διευθύνων σύμβουλος του ομίλου έδωσε αυτόν τον χαρακτηρισμό ορμώμενος από το γεγονός ότι η Interamerican, μετά τον Πειραιά, «πιάνει λιμάνι» παρουσίας και στο μητροπολιτικό νησί των Κυκλάδων, ενώ το «Genesis» -το σχέδιο ανάπτυξης του δικτύου της εταιρείας- θα περάσει και από άλλα λιμάνια της ηπειρωτικής και νησιωτικής Ελλάδος.

Μάλιστα, με αφορμή την ιστορική αναδρομή στο ρόλο της Σύρου για τα ασφαλιστικά πράγματα, με την ίδρυση των πρώτων ασφαλιστικών

εταιρειών για την Ελλάδα στο νησί από το 19ο αιώνα, ο Γιώργος Κώτσαλος διαβεβαίωσε πως η Interamerican θα υποστηρίξει κάθε πρωτοβουλία για τη δημιουργία ενός ασφαλιστικού μουσείου στην Ερμούπολη.

Στο στρατηγικό σχεδιασμό της εταιρείας, η πύκνωση του δικτύου πανελλαδικά με παρουσία σε κομβικά αστικά κέντρα είναι βασικός άξονας, στο πλαίσιο του προσδοκώμενου διπλάσιασμού των συνεργατών και του τριπλασιασμού της παραγωγής υγείας έως το 2018, τομέα στον οποίο εστιάζει η Interamerican. Ιδιαίτερο χαρακτηριστικό του νέου Γραφείου Σύρου αποτελεί η συστέγαση συνεργατών των δικτύων Agency και Πρακτο-

ρειακού, γεγονός που υπογραμμίζει την κοιλτούρα πολυκαναλικής διανομής που έχει αναπτύξει κατά τα τελευταία χρόνια η εταιρεία. Παράλληλα, η Interamerican έχει αναπτύξει δίκτυο Υγείας στη Σύρο με συνεργαζόμενους ιατρούς και διαγνωστικά κέντρα, που μπορούν να υποστηρίξουν τα προγράμματα πρωτοβάθμιας υγείας της εταιρείας, ενώ το νησί παρουσιάζει ανάγκες και για υπηρεσίες άμεσης ιατρικής βοήθειας στο επίπεδο συνεργασίας με την τοπική αυτοδιοίκηση, όπως έχει συμβεί και σε άλλα νησιά.

Είναι χαρακτηριστικό πως η Interamerican έχει πραγματοποιήσει -κατά τα χρόνια λειτουργίας της Βοήθειας από τη Σύρο- 74 αεροδιακομιδές σε επείγοντα περιστατικά. Κατά την έναρξη των εργασιών του Γραφείου ο διευθύνων σύμβουλος Γιώργος Κώτσαλος έδωσε, ακόμη, το στίγμα της προοπτικής ιδιωτικής ασφάλισης και των συνεργασιών δημοσίου και ιδιωτικού τομέα, ως επιλογής που θα δώσει διεξόδους στο ασφαλιστικό.

Στα εγκαίνια χοροστάτησε ο Μητροπολίτης Κυκλάδων Δωρόθεος Β', ενώ παρέστησαν ο Επίσκοπος της Καθολικής Εκκλησίας Σύρου Π. Στεφάνου, ο δήμαρχος Σύρου-Ερμούπολης Γ. Μαραγκός, εκπρόσωποι φορέων της τοπικής κοινωνίας και πλήθος πελατών και φίλων της εταιρείας.



Οι συνεργάτες του Γραφείου Πωλήσεων στην Κέρκυρα

Σε τροχιά ανάπτυξης το Γραφείο στην Κέρκυρα

ΜΕ ΕΝΑ ΣΗΜΑΝΤΙΚΟ χαρτοφυλάκιο υπό διαχείριση και με εμπειρία 35 περίπου ετών στην Κέρκυρα, το τοπικό Γραφείο Πωλήσεων της Interamerican εισήλθε σε μία νέα φάση παρουσίας στην αγορά του νησιού, αξιοποιώντας τα ανταγωνιστικά πλεονεκτήματα της εταιρείας σε όλους τους κλάδους ασφαλίσεων, με έμφαση στις ασφαλίσεις υγείας. Το τριετές σχέδιο "Genesis" της Interamerican, για το Δίκτυο Πωλήσεων, παρέχει επιπλέον δυνατότητες ανάπτυξης τοπικά, κυρίως μέσω νέων συνεργατών. Σήμερα το Γραφείο Κέρκυρας, που έχει επικεφαλής τον Σπύρο Βασιλάκη, αριθμεί 15 πιστοποιημένους ασφαλιστικούς συμβούλους και έναν Unit Manager, τον Μάριο Κούστα. Όπως τονίζεται, πέραν της αξιοπιστίας και φερεγγυότητας της εταιρείας, οι συνεργάτες έχουν να προβάλλουν προς όφελος της τοπικής κοινωνίας ιδιαίτερες ασφαλιστικές καλύψεις που εξυπηρετούνται από τις εξαιρετικές υποδομές της Interamerican, όπως αυτές της Άμεσης Ιατρικής Βοήθειας. Είναι αξιοσημείωτο ότι από το νησί έχουν πραγματοποιηθεί αρκετές αεροδιακομιδές, κρίσιμες για την υγεία των ασφαλισμένων, σε περιστατικά που έρχονταν μεταφοράς σε νοσηλευτήρια της Αθήνας. Επίσης, αξίζει να αναφερθεί η κοινωνική δραστηριότητα που αναπτύσσει το Γραφείο και οι άνθρωποί του στην Κέρκυρα, με τελευταίο δείγμα τη χορηγική στήριξη που πρόσφερε στην επιτυχή διοργάνωση του "Corfu Mountain Trail 2016", αγώνα δρόμου ορεινού εδάφους, στον οποίο συμμετείχε και ο ασφαλιστικός σύμβουλος Σπύρος Ζαρίφης.

ΕΤΕ: Οργανικά κέρδη προ προβλέψεων 153 εκατ. το 4ο τρίμηνο

Διαμορφώθηκαν σε 153 εκατ. ευρώ (+10,1% σε σχέση με το προηγούμενο τρίμηνο), μετά τη μείωση κατά 10,4% σε τριμηνιαία βάση στο 3ο τρίμηνο, αντανακλώντας πρώιμες ενδείξεις βελτίωσης στα καθαρά έσοδα από τόκους και προμήθειες

σελ.
20



BANCASSURANCE & Banking



ΣΕ ΕΞΕΛΙΞΗ Η ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑ ΣΕ ΑΝΟΙΚΤΗ ΓΡΑΜΜΗ ΜΕ ΤΟΝ ΕΝΙΑΙΟ ΕΠΟΠΤΙΚΟ ΜΗΧΑΝΙΣΜΟ

Τράπεζες: Ηχηρές αλλαγές στα Διοικητικά Συμβούλια

Του ΧΡΗΣΤΟΥ ΚΙΤΣΙΟΥ

Χειρουργικές αλλαγές στα μέλη των Διοικητικών Συμβουλίων των εγχώριων τραπεζών, που θα δώσουν στίγμα νέας σελίδας, αναμένεται να επιφέρει η εν εξελίξει διαδικασία εσωτερικής αξιολόγησης, η οποία διενεργείται σε ανοικτή γραμμή με τον Ενιαίο Εποπτικό Μηχανισμό.

Οι τέσσερις συστημικές τράπεζες οφείλουν να ολοκληρώσουν την εσωτερική αξιολόγηση των δομών εταιρικής διακυβέρνησης πριν από το τέλος Ιουνίου. Τότε αναμένεται να ολοκληρωθεί η αξιολόγηση που θα διενεργήσει για λογαριασμό του Ταμείου Χρηματοπιστωτικής Σταθερότητας εξειδικευμένος σύμβουλος.

Παρ' ότι οι δύο διαδικασίες θα τρέξουν, στην πράξη, παράλληλα, το στίγμα θα πρέπει να δοθεί από τις εσωτερικές αξιολογήσεις. Δηλαδή, οι τράπεζες θα πρέπει να προχωρήσουν, σε ανοικτή γραμμή με τον επόπτη, στις απαιτούμενες αλλαγές σε πρόσωπα και δομές ώστε η αξιολόγηση του ΤΧΣ να τις βρει και τυπικά εντάξει.

Πρόκειται για διαδικασία ιδιαίτερα ευαίσθητη, καθώς οι επενδυτές

Συνέχεια στη σελ. 12

- ▶ Θα αλλάξουν ανεξάρτητα μη εκτελεστικά μέλη αλλά και πρόεδροι τραπεζών
- ▶ Ποια είναι τα κριτήρια που θέτουν επόπτης και το πρόσφατο θεσμικό πλαίσιο



Χαλαρώνουν τα capital controls, διπλασιάζεται στα 1.000 ευρώ ανά μήνα το όριο για εμβάσματα

Σε αλλαγές στο πλαίσιο των περιορισμών που επιβάλλονται στις τραπεζικές συναλλαγές, προχώρησε το Υπουργείο Οικονομικών με απόφαση του Ευκλείδη Τσακαλιώτου.

Μεταξύ άλλων αυξάνεται στα 1.000 ευρώ το μήνα -από 500 ευρώ που ισχύει σήμερα- το όριο για τη μεταφορά χρημάτων στο εξωτερικό και ανοίγει ο δρόμος για τις προθεσμιακές καταθέσεις και για την αποπληρωμή έως του 50% των υφιστάμενων

δανειακών υποχρεώσεων.

Ειδικότερα:

- Επιτρέπεται πλέον η πρόωρη, μερική ή πλήρης, λήξη των προθεσμιακών καταθέσεων
- Δίνεται η δυνατότητα σε όσους επιθυμούν να αποπληρώσουν το 50% του ανεξόφλητου υπόλοιπου δανείου. Συγκεκριμένα: Απαγορεύεται η πρόωρη εξόφληση ποσοστού άνω του 50% του ανεξόφλητου κεφαλαίου του δανείου σε πιστωτικό ή

δρμα, όπως αυτό έχει διαμορφωθεί στις 11/3/2016. Εξαιρούνται του περιορισμού του προηγούμενου εδαφίου: α) η αποπληρωμή με μετρητά ή έμβασμα από το εξωτερικό, β) η αποπληρωμή μέσω χορήγησης νέου δανείου, με σκοπό την αναδιάρθρωση, υπό την προϋπόθεση ότι το ποσό του νέου δανείου είναι ίσο τουλάχιστον με το ποσό του ανεξόφλητου κεφαλαίου του αρχικού δανείου, και γ) η αποπληρωμή στεγαστικού δανεί-

ου με σκοπό την πώληση του ακινήτου, το οποίο, προς εξασφάλιση του δανείου, βαρύνεται με εμπράγματη ασφάλεια, υπό την προϋπόθεση ότι το αίτημα για την εξόφληση του δανείου συνοδεύεται από υπεύθυνη δήλωση του πωλητή ότι θα προσκομίσει στο πιστωτικό ίδρυμα το συμβόλαιο της αγοραπωλησίας του ακινήτου το αργότερο εντός μηνός από την κατά τα ανωτέρω πρόωρη εξόφληση

Συνέχεια στη σελ. 12

Τράπεζες: Ηχηρές αλλαγές στα Διοικητικά Συμβούλια

Συνέχεια από τη σελ. 11

θέλουν να νιώθουν ασφαλείς ότι υπάρχει αξιόπιστο πλαίσιο το οποίο αξιολογεί με επάρκεια και αποτελεσματικότητα τις συνολικές δομές των τραπεζών. Άλλωστε οι τράπεζες έχουν μπροστά τους δύσκολες αποφάσεις για τη διαχείριση/πώληση των μη εξυπηρετούμενων δανείων τους, που θα βρεθούν στο μικροσκόπιο και των μετόχων τους.

Οι τράπεζες έχουν στα χέρια τους τον «οδικό χάρτη» για να προχωρήσουν στις αλλαγές. Τους όρους, δηλαδή, και τα κριτήρια που θέτει ο Ενιαίος Εποπτικός Μηχανισμός (SSM), προκειμένου οι όποιες αλλαγές στα Διοικητικά Συμβούλια και τις δομές εταιρικής διακυβέρνησης να τύχουν της έγκρισής τους.

Με βάση τα παραπάνω κριτήρια αναμένονται χειρουργικές αλλά ηχηρές αλλαγές σε πρόσωπα.

Σύμφωνα με πληροφορίες, σημαντικές αλλαγές θα υπάρξουν σε επίπεδο προέδρων των Δ.Σ. και ανεξάρτητων μη εκτελεστικών μελών. Δύο τουλάχιστον κορυφαίοι τραπεζίτες αναμένεται να αποχωρήσουν από τις θέσεις τους, κίνηση που θα σηματοδοτήσει και αλλαγή σελίδας για κάποιες τράπεζες.

Αντίθετα, περιορισμένου εύρους θα είναι οι αλλαγές σε επίπεδο εκτελεστικών μελών (διευθύνοντες σύμβουλοι και αναπληρωτές). Άλλωστε, πληρούν τα κριτήρια του πρόσφατου νόμου (4340/2015), ενώ αρκετοί εξ αυτών κατέλαβαν τις θέσεις τους πρόσφατα και έχουν τύχει της έγκρισής τους του SSM.

Σαρωτικές αλλαγές στα ανεξάρτητα μη εκτελεστικά μέλη

Τα ανεξάρτητα μη εκτελεστικά μέλη των Δ.Σ. θα πρέπει να πληρούν τα κριτήρια που θέτει ο νόμος 4340/2015. Να διαθέτουν, δηλαδή, διεθνή εμπειρία 10 ετών σε ανώτερες διευθυντικές θέσεις ξένων τραπεζών ή ελεγκτικών εταιρειών και ταυτόχρονα να μην έχουν δουλέψει τα τελευταία τρία χρόνια

Και το παζάρι για τα πρόσωπα

ΟΙ ΤΡΑΠΕΖΕΣ από την πλευρά τους έχουν μεταφέρει στον SSM επιμέρους προβλήματα που μπορεί να προκύψουν από τον «μπούσουλα» για την αναβάθμιση των δομών εταιρικής διακυβέρνησης, εστιάζοντας μεταξύ άλλων στην αδυναμία προσέλκυσης στελεχών από το πάνω «ράφι» της διεθνούς αγοράς λόγω του πλεονέκτημα που υπάρχει στις αποδοχές.

Ως εκ τούτου είναι πιθανόν να υπάρξει μια πιο ευέλικτη προσέγγιση ως προς τα τυπικά προσόντα που θα πρέπει να έχουν τα εκτελεστικά και μη εκτελεστικά μέλη των Διοικητικών Συμβουλίων για τα οποία δεν προκύπτει σύγκρουση συμφερόντων ή δεν έχουν εμφανή κώλυμα με βάση το νόμο 4340.

Οι αλλαγές από πλευράς τραπεζών αναμένεται να ανακοινωθούν σταδιακά ως το τέλος Μαΐου ή το αργότερο αρχές Ιουνίου, όταν και αναμένεται να ολοκληρωθεί η αξιολόγηση του επιπέδου εταιρικής διακυβέρνησης που θα αναθέσει σε εξειδικευμένο οίκο το Ταμείο Χρηματοπιστωτικής Σταθερότητας.

Στόχος τους είναι με τις προληπτικές αλλαγές, που θα εγκριθούν από τον επόπτη, να πάρουν υψηλό βαθμό στην αξιολόγηση του ΤΧΣ και να μη χρειασθούν διορθωτικές κινήσεις.

σε εγχώριες τράπεζες.

Πρόκειται για αλλαγή κομβικής σημασίας. Κατ' αρχήν το νέο νομοθετικό πλαίσιο, που συνοπολογίζει ο SSM, ορίζει ότι σε όλες τις κρίσιμες επιτροπές (ελέγχου, πιστοδοτήσεων, διαχείρισης κινδύνου, αμοιβών κ.ά.) θα προεδρεύουν τα ανεξάρτητα μη εκτελεστικά μέλη.

Δεύτερον, θεωρείται σχεδόν βέβαιο ότι τα περισσότερα ανεξάρτητα μη εκτελεστικά μέλη θα είναι στελέχη από το εξωτερικό, εκτός

και αν εφαρμοστούν διασταλτικά κριτήρια λόγω αντικειμενικής αδυναμίας προσέλκυσης αξιόλογων προσώπων με αντίστοιχη εμπειρία στο εξωτερικό.

Τρίτον, επειδή σε κάποιες περιπτώσεις, όπου υπάρχουν καταγεγραμμένες διαφωνίες μεταξύ μετόχων, οι αλλαγές στα ανεξάρτητα μη εκτελεστικά μέλη ενδέχεται να αλλιάξουν ακόμη και τις ισορροπίες, που υπάρχουν σήμερα στα Δ.Σ.

Αλλαγές, περιορισμένου εύρους, ενδέχεται να επέλθουν και από τα αυστηρότερα κριτήρια αξιολόγησης του SSM, που σχετίζονται με την εξασφάλιση όσο το δυνατόν μεγαλύτερης διαφάνειας.

Πρόσωπα που συμμετέχουν στα Δ.Σ. συνδεδεμένων με τις τράπεζες εταιρειών ή εταιρειών που έχουν χρηματοδοτηθεί από την τράπεζα θα αποχωρήσουν, ενώ συστήνεται οι μέτοχοι να μην προτείνουν για μέλη του Δ.Σ. τραπεζών πρόσωπα που έχουν ήδη χρησιμοποιήσει σε αντίστοιχες θέσεις άλλων εταιρειών συμφερόντων τους.



Χαλαρώνουν τα capital controls, διπλασιάζεται στα 1.000 ευρώ ανά μήνα το όριο για εμβάσματα στο εξωτερικό

Συνέχεια από τη σελ. 11

του δανείου. Τυχόν απαιτούμενες λεπτομέρειες σχετικά με την ακολουθούμενη διαδικασία και τους επιμέρους, ειδικότερους όρους εφαρμογής του προηγούμενου εδαφίου, δύνανται να καθορίζεται με απόφασή της η Επιτροπή Έγκρισης Τραπεζικών Συναλλαγών όπως τονίζεται σχετικά.

- Διπλασιάζεται στα 1.000 ευρώ από 500 ευρώ που ήταν έως σήμερα το όριο της μεταφοράς χρημάτων από την Ελλάδα στο εξωτερικό.

- Για τους επιτηδευματίες αυξάνεται το όριο συναλλαγών που διεκπεραιώνεται απευθείας από τα τραπεζικά ιδρύματα χωρίς την απαραίτητη έγκριση της Ειδικής Επιτροπής στα 10.000 ευρώ.

Σε ό,τι αφορά το άνοιγμα λογαριασμών, αυτό επιτρέπεται:

α) Για την εξυπηρέτηση νομικών προσώπων, ατομικών επιχειρήσεων και ελεύθερων επαγγελματιών, οι

οποίοι έως σήμερα δεν είχαν κανέναν λογαριασμό σε καμία τράπεζα που δραστηριοποιείται στην Ελλάδα.

β) Θα επιτρέπεται η μεταφορά του λογαριασμού διαχείρισης μισθοδοσίας του οποιουδήποτε εργοδότη από το ένα πιστωτικό ίδρυμα στο άλλο, υπό την προϋπόθεση ότι ο εργοδότης στο δεύτερο πιστωτικό ίδρυμα (δηλαδή εκεί που μεταφέρει τον λογαριασμό μισθοδοσίας) τηρεί ήδη λογαριασμό. Στην περίπτωση αυτή, οι εργαζόμενοι θα έχουν το δικαίωμα ανάληψης μετρητών από το ένα εκ των δύο πιστωτικών ιδρυμάτων, εκτός και αν διέθεταν ήδη λογαριασμούς και στις δύο τράπεζες.

γ) Επίσης, οι φοιτητές και οι σπουδαστές διαθέτουν το δικαίωμα να ανοίγουν λογαριασμό κατάθεσης ή όψεως και να προσθέτουν συνδικαιούχο στον λογαριασμό που ήδη έχουν εφόσον ο τόπος σπουδών είναι διαφορετικός από τον μέχρι τώρα τόπο της μόνιμης κατοικίας τους και υπό την προϋπόθεση ότι δεν είχαν μέχρι σήμερα άλλο λογαριασμό.

Υπουργείο Οικονομικών

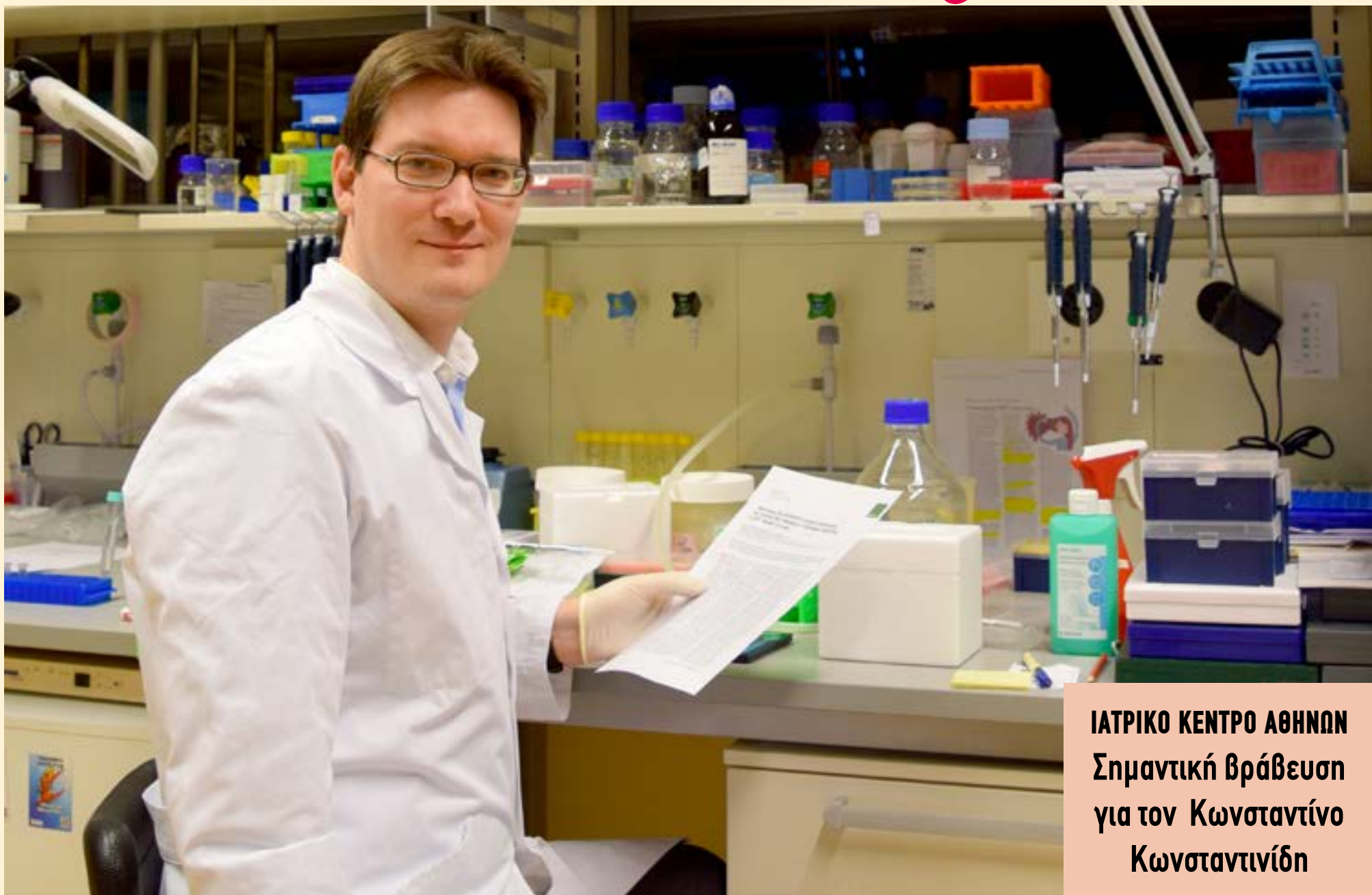
Πρωτογενές πλεόνασμα 3 δισ. το Φεβρουάριο

ΒΕΛΤΙΩΜΕΝΑ εμφανίζονται τα δημοσιονομικά αποτελέσματα το Φεβρουάριο, σύμφωνα με τα στοιχεία που δημοσιοποίησε το υπουργείο Οικονομικών. Ειδικότερα, το Φεβρουάριο το πρωτογενές πλεόνασμα του κρατικού προϋπολογισμού διαμορφώθηκε σε 3,042 δισ. ευρώ, έναντι πλεονάσματος 1,238 δισ. ευρώ την αντίστοιχη περίοδο το 2015, ενώ ο στόχος για πρωτογενές πλεόνασμα διαμορφώνεται στο 1,065 δισ. ευρώ. Οι δαπάνες του τακτικού προϋπολογισμού ανήλθαν σε 7,941 δισ. ευρώ και είναι μειωμένες κατά 961 εκατ. ευρώ έναντι του στόχου, ενώ το ύψος των καθαρών εσόδων του κρατικού προϋπολογισμού ανήλθε σε 9,625 εκατ. ευρώ, παρουσιάζοντας αύξηση κατά 964 εκατ. ευρώ.

Οι επιστροφές φόρων ανήλθαν σε 544 εκατ. ευρώ, ενώ τα έσοδα του Προγράμματος Δημοσίων Επενδύσεων ανήλθαν σε 1,522 εκατ. ευρώ, αυξημένα κατά 642 εκατ. ευρώ έναντι του στόχου του Προϋπολογισμού 2016. Συγκεκριμένα, το σύνολο των καθαρών εσόδων του κρατικού προϋπολογισμού ανήλθε στα 5,411 εκατ. ευρώ, αυξημένο κατά 571 εκατ. ευρώ σε σχέση με το μηνιαίο στόχο. Τα καθαρά έσοδα του τακτικού προϋπολογισμού ανήλθαν στα 4,455 εκατ. ευρώ, αυξημένα έναντι του μηνιαίου στόχου κατά 335 εκατ. ευρώ.

Οι δαπάνες του κρατικού προϋπολογισμού για την περίοδο Ιανουαρίου - Φεβρουαρίου 2016 ανήλθαν στα 8,301 εκατ. ευρώ και παρουσιάζονται μειωμένες κατά 976 εκατ. ευρώ έναντι του στόχου (9,277 εκατ. ευρώ). Ειδικότερα, οι δαπάνες του τακτικού προϋπολογισμού ανήλθαν σε 7,941 εκατ. ευρώ και είναι μειωμένες κατά 961 εκατ. ευρώ έναντι του στόχου, κυρίως λόγω της μείωσης των πρωτογενών δαπανών κατά 913 εκατ. ευρώ. Οι δαπάνες του τακτικού προϋπολογισμού παρουσιάζονται αυξημένες σε σχέση με την αντίστοιχη περίοδο του 2015 κατά 195 εκατ. ευρώ. Έχουν καταβληθεί επιπλέον 40 εκατ. ευρώ για την έκτακτη οικονομική ενίσχυση για την αντιμετώπιση της ανθρωπιστικής κρίσης, 11 εκατ. ευρώ για επίδομα θέρμανσης και 27 εκατ. ευρώ για επιδοτήσεις Γεωργίας. Οι δαπάνες του ΠΔΕ διαμορφώθηκαν σε 360 εκατ. ευρώ, μειωμένες κατά 15 εκατ. ευρώ έναντι του στόχου.

Nextdeal + υγεία



ΙΑΤΡΙΚΟ ΚΕΝΤΡΟ ΑΘΗΝΩΝ Σημαντική βράβευση για τον Κωνσταντίνο Κωνσταντινίδη

Ανοίγει το δρόμο για τη χειρουργική αντιμετώπιση της Νόσου Peyronie η εργασία που παρουσίασε και βραβεύθηκε ο Κωνσταντίνος Κωνσταντινίδης, Χειρουργός Ουρολόγος – Ανδρολόγος, διευθυντής της κλινικής Σεξολογίας-Ανδρολογίας του Ιατρικού Κέντρου Αθηνών, στο πλαίσιο του συνεδρίου της ESSM στη Μαδρίτη

Σελ. 18

ΑΠΟΚΛΕΙΣΤΙΚΗ ΣΥΝΕΝΤΕΥΞΗ ΤΟΥ ΕΛΛΗΝΑ ΕΡΕΥΝΗΤΗ ΓΕΩΡΓΙΟΥ ΣΦΛΩΜΟΥ ΣΤΟ NEXTDEAL

Ελπίδες για τη θεραπεία του καρκίνου του μαστού

Την αισιοδοξία του ότι θα βρεθεί σύντομα η θεραπεία για τον καρκίνο του μαστού εκφράζει με αποκλειστική συνέντευξη στο Nextdeal ο Έλληνας ερευνητής κ. Γιώργος Σφλώμος που πραγματοποιεί μεταδιδακτορική έρευνα στο Ελβετικό Ινστιτούτο Πειραματικής Έρευνας για τον Καρκίνο (ISREC) της Ομοσπονδιακής Πολυτεχνι-

κής Σχολής της Λωζάννης (EFPL), με έμφαση στη μοριακή και κυτταρική ογκολογία.

Η έρευνα του νεαρού Έλληνα επιστήμονα, ο οποίος ανέπτυξε το καλύτερο μέχρι σήμερα ζωικό μοντέλο, προβάλλεται τις τελευταίες ημέρες από τα διεθνή και ελληνικά μέσα ενημέρωσης. Το νέο ζωικό μοντέλο ανοίγει νέες ευκαιρίες όχι μό-

νο για την ανάπτυξη, αλλά και για την αξιολόγηση νέων θεραπειών για τον καρκίνο του μαστού, υπογραμμίζει στο Nextdeal ο κ. Σφλώμος, υπενθυμίζοντας ότι η έγκαιρη διάγνωση είναι καθοριστικής σημασίας για την επιβίωση ασθενών με καρκίνο του μαστού.

Συνέχεια στις σελίδες 16-17

ΑΣΦΑΛΕΙΑΙ ΜΙΝΕΤΤΑ Υγεία με προσιτό κόστος

Δύο νέα νοσοκομειακά προγράμματα το MINETTA Top και το MINETTA Vital δημιούργησε η Ευρωπαϊκή Ένωσης-Ασφάλεια Μινέττα ανταποκρινόμενη στην ανάγκη των ασφαλισμένων για ουσιαστική κάλυψη της υγείας τους με προσιτό κόστος

Σελ. 18

Εντυπωσιακά και ενθαρρυντικά για την δουλειά των ασφαλιστών είναι τα στοιχεία που έχει συγκεντρώσει η Επιτροπή Ζωής, Συντάξεων και Υγείας της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος (ΕΑΕΕ) και αφορούν στην πορεία των ασφαλίσεων υγείας (παραγωγή, αριθμό συμβολαίων, αποζημιώσεις, κ.λπ.).

Σύμφωνα με πληροφορίες του nextdeal, η Επιτροπή και ο πρόεδρος της κ. Δημήτρης Μαζαράκης έχουν κάνει μία έξοχη δουλειά συγκέντρωσης στοιχείων, η οποία θα παρουσιαστεί επισήμως και θα βοηθήσει περαιτέρω τους ασφαλιστές στην προώθηση της ιδέας της ασφάλισης υγείας.

Όπως δείχνουν τα στοιχεία, τα τελευταία χρόνια η παραγωγή ασφαλιστρών υγείας παραμένει σταθερή ενώ το ίδιο διάστημα, λόγω της οικονομικής κρίσης, η συνολική παραγωγή ασφαλίσεων ζωής έχει υποχωρήσει όσο και το ΑΕΠ της χώρας (πάνω από 25%, κοντά στο 30%).

Το γεγονός αυτό αποδεικνύει ότι ο Έλληνας πολίτης ζητάει, άμεσα, κάπου να «ακουμπήσει» σε περίπτωση ασθένειας και βρίσκει αυτό το στήριγμα στο θεσμό της ιδιωτικής ασφάλισης υγείας, σημειώνουν αρμόδιοι παράγοντες.

Οι ασφαλιστές το βλέπουν αυτό καθημερινά, καθώς πωλούν συνεχώς νοσοκομειακά συμβόλαια, ωστόσο επιβεβαιώνεται και από τη συγκέντρωση των στοιχείων.

Η υγεία είναι κάτι άμεσο, ενώ η σύνταξη πιο μακροπρόθεσμο. Και ο πολίτης ανάμεσα στα δυο επιλέγει να λύσει το άμεσο πρόβλημα, σημειώνουν οι ίδιοι παράγοντες.

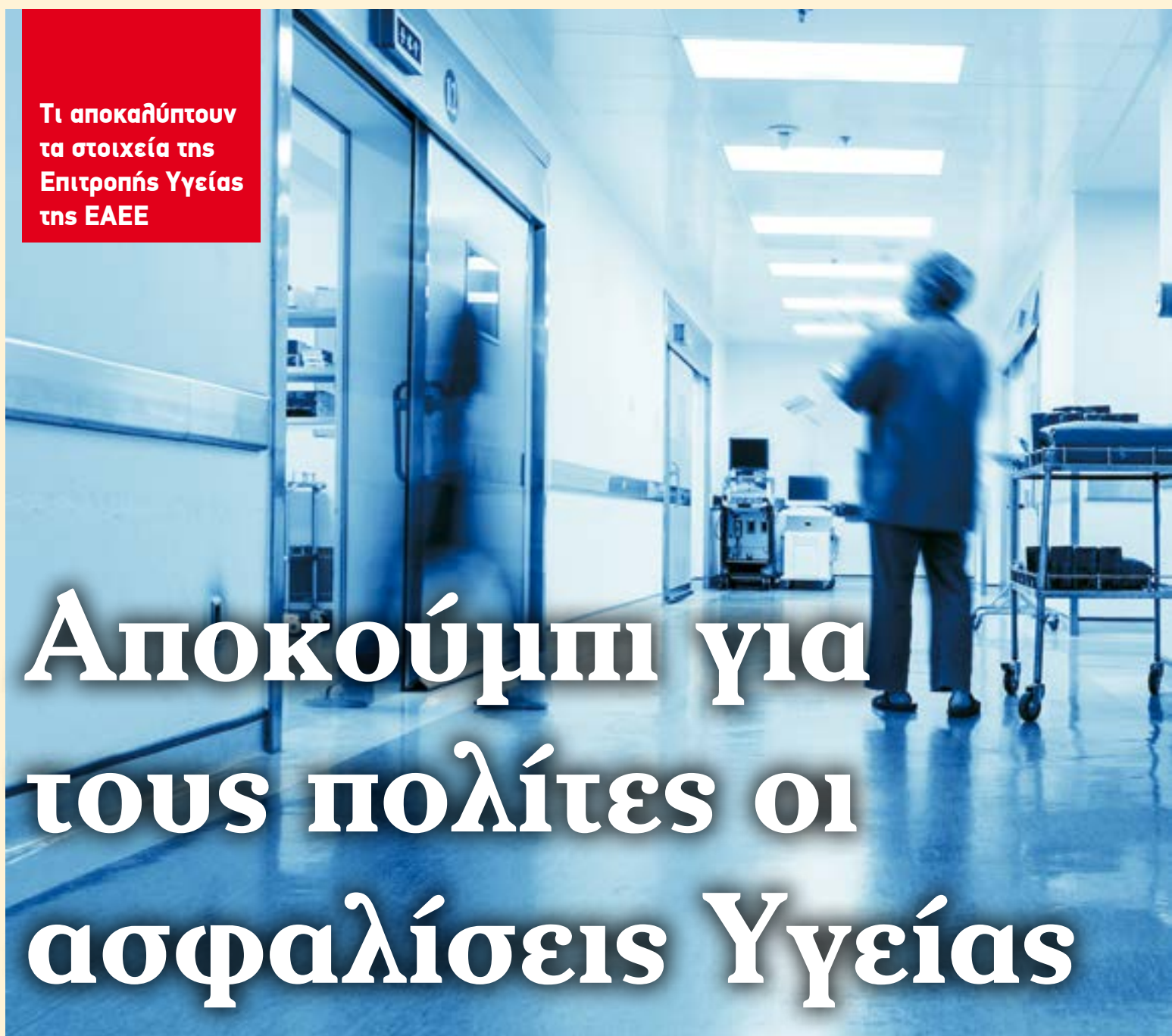
Στον απολογισμό της Επιτροπής Ζωής, Συντάξεων και Υγείας στη Γενική Συνέλευση της ΕΑΕΕ και ειδικότερα στο κομμάτι της Υγείας ο πρόεδρος της κ. Δημήτρης Μαζαράκης σημείωσε μεταξύ άλλων ότι «από τα στοιχεία δραστηριότητας που συλλέχθηκαν, επιβεβαιώθηκε η αξιολογία "αντοχή" που εμφανίζουν οι ασφαλίσεις υγείας στους δύσκολους χρόνους που διανύουμε, αλλά και, ειδικά για τη Χρήση του 2015, η σημαντικά αυξημένη χρήση των ασφαλιστικών παροχών των προγραμμάτων. Έτσι, ενώ τα συνολικά (ατομικά και ομαδικά) εγγεγραμμένα ασφαλιστρα, συγκρινόμενα με την προηγούμενη Χρήση, εμφάνισαν σχετική σταθερότητα και ενώ ο συνολικά ασφαλισμένος πληθυσμός υπέστη οριακή μείωση, οι πληρωθείσες αποζημιώσεις σημείωσαν αύξηση κατά διψήφιο μάλιστα εκατοστιαίο ποσοστό.

Βασικό συμπέρασμα από τα ανωτέρω είναι ότι οι πολίτες, παρά τη συρρίκνωση των εισοδημάτων τους και έχοντας βιωματική, πλέον, εμπειρία των αδυναμιών της κοινωνικής τους ασφάλισης και του δημόσιου συστήματος υγείας, καταβάλλουν κάθε δυνατή προσπάθεια να διατηρήσουν ή να αποκτήσουν ένα ιδιωτικό ασφαλιστικό πρόγραμμα, τις καλύψεις και τις παροχές του οποίου αξιοποιούν, πραγματικά».

Διαβάστε στη συνέχεια όλο τον απολογισμό της Επιτροπής Ζωής, Συντάξεων και Υγείας για την ασφάλιση υγείας:

1. Ρόλος της ιδιωτικής ασφάλισης στο ελληνικό σύστημα υγείας και ασφάλισης - Σύσταση ειδικής ομάδας εργασίας για τη σύνταξη εγγράφου θέσεων

Μεταξύ των πλέον σημαντικών στόχων της Επιτροπής για το 2015 υπήρξε η επεξεργασία των ασφαλιστικών θέσεων σχετικά με τις δυνα-



Τι αποκαλύπτουν τα στοιχεία της Επιτροπής Υγείας της ΕΑΕΕ

Αποκούμπι για τους πολίτες οι ασφαλίσεις Υγείας

τόπτες και το ρόλο της ιδιωτικής ασφάλισης στο ελληνικό σύστημα περίθαλψης και ασφάλισης της υγείας.

Προς την κατεύθυνση αυτή και με τη συμμετοχή έξι Μελών της Επιτροπής και δύο διοικητικών στελεχών της Ένωσης, συστήθηκε ειδική ομάδα εργασίας με σκοπό την, μέσα από τη μελέτη της διεθνούς εμπειρίας και τη συνεκτίμηση της ελληνικής πραγματικότητας και ιδιαιτερότητας, σύνταξη εγγράφου των ασφαλιστικών θέσεων και την υποβολή αντίστοιχων προτάσεων για το ρόλο που μπορεί να διαδραματίσει ο θεσμός μας στο "σύστημα υγείας" στη χώρα μας.

Στο πλαίσιο αυτό, η συσταθείσα στο τρίτο τρίμηνο του έτους ομάδα εργασίας, αφού ολοκλήρωσε τη μελέτη διαφορετικών υγειονομικών και ασφαλιστικών μοντέλων, προχώρησε στο συστηματικό προσδιορισμό των κρίσιμων χαρακτηριστικών του ισχύοντος ελληνικού συστήματος.

Επόμενο βήμα των εργασιών αποτέλεσε η τυποποίηση των διαφορετικών ρόλων που δύναται να αναλάβει η ιδιωτική ασφάλιση στο ελληνικό σύστημα. Στόχος της ομάδας εργασίας της ΕΑΕΕ είναι η εξαντλητική διερεύνηση και αξιολόγηση των δυνατικών εναλλακτικών μορφών λειτουργίας του θεσμού μας στο ελληνικό

περιβάλλον, σύμφωνα με την τυποποίηση που ήδη έχει ολοκληρωθεί, προκειμένου να σχηματιστούν τελικές θέσεις και προτάσεις έως την άνοιξη του 2016, ώστε, με την έγκριση του Διοικητικού Συμβουλίου, να προωθηθούν στους (συν)αρμόδιους κρατικούς φορείς.

2. Διερεύνηση δυνατότητας ανάπτυξης «δείκτη αναπροσαρμογής» νοσοκομειακού ασφαλιστρου μακροχρόνιων προγραμμάτων

Το 2015 αποτέλεσε την τρίτη χρονιά που την ΕΑΕΕ απασχόλησε το ζήτημα της ανάπτυξης και θέσης σε λειτουργία ενός «δείκτη» που θα μετρά το ύψος της συνολικής, σε επίπεδο ασφαλιστικής αγοράς, αναπροσαρμογής των ασφαλιστρών υγείας. Προς το σκοπό αυτό, η καθ' ύλην αρμόδια Επιτροπή της ΕΑΕΕ αφιέρωσε ικανό χρόνο της εργασίας της στην αναζήτηση του βέλτιστου τρόπου ενεργητικής αξιοποίησης της σημαντικής αρχικής εργασίας που είχε εκπονηθεί από τη ΔΕΙΑ με τη συνδρομή και τη συνεργασία των ασφαλιστικών εταιρειών για την ανάπτυξη ενός τέτοιου δείκτη.

Στο πλαίσιο αυτό, τέθηκαν σε αξιολόγηση και επεξεργασία εναλλακτικές προτάσεις για τον εντοπισμό, την προσέγγιση και ανάθεση της ολο-

κλήρωσης του έργου στον πλέον κατάλληλο και απολύτως ανεξάρτητο φορέα, που θα εγγυάται την αμεροληψία και την ορθότητα των αποτελεσμάτων. Δεδομένης, εντούτοις, της ειδικής βαρύτητας που διαθέτει το ζήτημα για την ασφαλιστική δραστηριότητα, ειδικά στο νέο πλαίσιο Solvency II, αλλά και για την ενημέρωση των καταναλωτών ως προς τη γενική τάση και πορεία των ασφαλιστρών υγείας μέσω ενός «δείκτη αναφοράς», η Επιτροπή εξακολουθεί να εργάζεται επί του θέματος αυτού, συστήνοντας ειδική ομάδα εργασίας, με σκοπό την εξαντλητική διερεύνηση των δυνατοτήτων και των (προ) απαιτούμενων υλοποίησης ενός τέτοιου έργου.

3. Επιβάρυνση του ασκούμενου από τις ασφαλιστικές επιχειρήσεις κλάδου υγείας λόγω αναπροσαρμογής των συντελεστών ΦΠΑ

Την Επιτροπή απασχόλησε και το ζήτημα της σημαντικής οικονομικής επιβάρυνσης των ασφαλιστήριων υγείας εξαιτίας των φορολογικών αλλαγών που νομοθετήθηκαν στο δεύτερο εξάμηνο του 2015. Πιο συγκεκριμένα, σύμφωνα με τις αλλαγές αυτές, τα ασφαλιστήρια υγείας, εκτός από την αύξηση του φόρου ασφαλιστρών από 10% σε 15%, δέχονται εξαιρετική επιβάρυνση από την αύξηση του ΦΠΑ στις υπηρεσίες υγείας σε 23% και την ενιαία εφαρμογή του συντε-



λεστή αυτού στο συνολικό ποσό των νοσοκομειακών τιμολογίων.

Παρά τις περιορισμένες πιθανότητες να εισακουστούμε, αποστείλαμε επιστολή στη Γενική Διεύθυνση Φορολογίας, Διεύθυνση ΦΠΑ του Υπουργείου Οικονομικών, με κοινοποίηση και στο Συνήγορο του Καταναλωτή, ζητώντας την επανεξέταση σχετικών προηγούμενων αποφάσεων του Υπουργείου, ώστε να απαλειφθεί η υποχρέωση των ιδιωτικών νοσηλευτικών ιδρυμάτων να εφαρμόζουν ενιαίο συντελεστή στην τιμολόγηση των νοσηλείων, αλλά, αντιθέτως, να εφαρμόζουν τον ειδικά προβλεπόμενο στον Κώδικα ΦΠΑ για το κάθε συστατικό στοιχείο της νοσηλείας. Η απάντηση του Υπουργείου υπήρξε άμεση και, με επίκληση της νομολογίας του Δικαστηρίου της Ευρωπαϊκής Ένωσης, αρνητική στο ανωτέρω αίτημά μας.

4. Στατιστικά Στοιχεία Ασφαλίσεων 2014

Το 2015 υπήρξε η τέταρτη συνεχής χρονιά, κατά την οποία πραγματοποιήθηκε έρευνα και στατιστική επεξεργασία των στοιχείων της ετή-

σιας δραστηριότητας των Εταιρειών-Μελών της ΕΑΕΕ στις Ασφαλίσεις Υγείας, με εστίαση στις καλύψεις νοσοκομειακή και εξω-νοσοκομειακή.

Στην έρευνα συμμετείχαν, για τρίτη συνεχή χρονιά, είκοσι (20) Εταιρείες-Μέλη μας, επιτρέποντας τη συγκριτική μελέτη και παρουσίαση των ευρημάτων στην αντίστοιχη χρονοσειρά.

Τα επεξεργασμένα αποτελέσματα της ετήσιας αυτής έρευνας, διανεμήθηκαν στα Μέλη της Ένωσης και, ταυτόχρονα, αξιοποιήθηκαν για την ειδική ενημέρωση δημόσιων αρχών και οργανισμών που αιτήθηκαν πληροφορίες για την ιδιωτική ασφάλιση στη χώρα μας. Από τα στοιχεία δραστηριότητας που συλλέχθηκαν, επιβεβαιώθηκε η αξιολογη "αντοχή" που εμφανίζουν οι ασφαλίσεις υγείας στους δύσκολους χρόνους που διανύουμε, αλλά και, ειδικά για τη Χρήση του 2015, η σημαντικά αυξημένη χρήση των ασφαλιστικών παροχών των προγραμμάτων. Έτσι, ενώ τα συνολικά (ατομικά και ομαδικά) εγγεγραμμένα ασφαλίστρα, συγκρινόμενα με την προηγούμενη Χρήση, εμφάνισαν σχετική στα-

θερότητα και ενώ ο συνολικά ασφαλισμένος πληθυσμός υπέστη οριακή μείωση, οι πληρωθείσες αποζημιώσεις σημείωσαν αύξηση, κατά διψήφιο μάλιστα εκατοστιαίο ποσοστό.

Βασικό συμπέρασμα από τα ανωτέρω είναι ότι οι πολίτες, παρά τη συρρίκνωση των εισοδημάτων τους και έχοντας βιωματική, πλέον, εμπειρία των αδυναμιών της κοινωνικής τους ασφάλισης και του δημόσιου συστήματος υγείας, καταβάλλουν κάθε δυνατή προσπάθεια να διατηρήσουν ή να αποκτήσουν ένα ιδιωτικό ασφαλιστικό πρόγραμμα, τις καλύψεις και τις παροχές του οποίου αξιοποιούν, πραγματικά.

5. Επικοινωνία & Συνεργασία με Άλλους Φορείς & Εκδηλώσεις ΕΛ.ΣΤΑ: «Σύστημα Λογαριασμών Υγείας»: Ερωτηματολόγιο Π.Ο.Υ. - Ο.Ο.Σ.Α. - EUROSTAT

Κατά τη διάρκεια του έτους, η Επιτροπή συνεργάστηκε μέσω της υπεύθυνης του Κλάδου Υγείας της Ένωσης (κα Χ. Ανδρικοπούλου) με την Ελληνική Στατιστική Αρχή, παρέχοντας τα διαθέσιμα στοιχεία που αφορούσαν στη χρηματοδότηση του τομέα της υγείας από πλευράς των ασφαλιστικών εταιρειών για το έτος 2014.

Συμμετοχή στη Health Platform της Insurance Europe

Η Επιτροπή μας και το 2015 συμμετείχε συστηματικά στις εργασίες και το 2014 στις εργασίες του αρμόδιου για τα θέματα ασφαλίσεων υγείας οργάνου της Insurance Europe, μέσω της υπεύθυνης Κλάδου Υγείας κας Χ. Ανδρικοπούλου.

Μεταξύ των πλέον σημαντικών θεμάτων επί των οποίων συνδράμαμε στο έργο της Health Platform υπήρξαν:

- η διαμόρφωση και προώθηση των ασφαλιστικών θέσεων σχετικά με το αναθεωρούμενο ρυθμιστικό πλαίσιο που διέπει τη χρήση γενετικών δεδομένων και δεδομένων με προγνωστική αξία για σκοπούς ασφάλισης και
- ο σχηματισμός των ευρωπαϊκών ασφαλιστικών θέσεων σχετικά με τις δυνατότητες και τα οφέλη των τεχνολογικών εφαρμογών στα προϊόντα υγείας (digitalization, e-health και m-health).

Ελληνική εκπροσώπησή της στο 11th Συνέδριο του European Health Fraud & Corruption Network (EHFCN) στη Χάγη

Στο πλαίσιο της συστηματικής συνεισφοράς μας στο έργο της Insurance Europe στα θέματα των ασφαλίσεων υγείας, το 2015 είχαμε την τιμή να ανατεθεί από τον πρόεδρο της Health Platform στην υπεύθυνη του Κλάδου Υγείας της Ε.Α.Ε.Ε. η εκπροσώπηση της Insurance Europe στο 11ο Συνέδριο του Ευρωπαϊκού Δικτύου κατά της Απάτης, της Σπατάλης και της Διαφθοράς στην Υγεία (European Healthcare Fraud and Corruption Network ή EHFCN).

Στο Συνέδριο, που θεματικό τίτλο «Ensuring financially sustainable healthcare in Europe - Countering fraud, waste and corruption» και πραγματοποιήθηκε στην πόλη Χάγη της Ολλανδίας, στις 5 και 6 Νοεμβρίου, η Ελληνίδα εκπρόσωπος της Insurance Europe διατύπωσε κατά την ομιλία της τα βασικότερα προβλήματα και τις κύριες προκλήσεις που αντιμετωπίζουν, αλλά και τις δράσεις που αναλαμβάνουν οι ασφαλιστές, σε ευρωπαϊκό επίπεδο, στην αντιμετώπιση, πρωτίστως, της σπατάλης και της απάτης στο χώρο της υγείας.



Ο πρόεδρος της Επιτροπής Επιτροπή Ζωής, Συντάξεων και Υγείας της ΕΑΕΕ κ. Δημήτρης Μαζαράκης

Τα μέλη της Επιτροπής Ζωής, Συντάξεων και Υγείας

Πρόεδρος: κ. Δ. Μαζαράκης, από τη «MetLife»

Μέλη:

- **Η. Αποστόλου**, από την «ERB EuroLife»
- **Ι. Βασιλάκης**, από την «Interamerican»
- **Δ. Βασιλειάδης**, από τη «MetLife»
- **Η Δασκαλόπουλος**, από την «Εθνική»
- **Α. Ευτυχίδης**, από την «Allianz»
- **Χ. Κουτσούκος**, από την «ΑΧΑ»
- **Δ. Krumbholz**, από την «Αγροτική»
- **Γ. Μιμπίρης**, από τη «NN»
- **Κ. Πάντος**, από την «Groupama»
- **Β. Παππάς***, από την «International Life»
- **Ι. Σίνος**, από την «Generali»
- **Ε. Ταραπατσπούλου**, από την «Ευρωπαϊκή Πίστη»
- **Β. Τούμπα**, από την «Credit Agricole»

Ο κ. Β. Παππάς έχει αποχωρήσει από την «International Life»

ΑΠΟΚΛΕΙΣΤΙΚΗ ΣΥΝΕΝΤΕΥΞΗ ΤΟΥ ΕΛΛΗΝΑ ΕΡΕΥΝΗΤΗ ΓΕΩΡΓΙΟΥ ΣΦΛΩΜΟΥ ΣΤΟ NEXTDEAL

Ελπίδες για τη θεραπεία του

Συνέχεια από τη σελ. 13

Τις τελευταίες ημέρες τα ελληνικά μέσα ενημέρωσης -εκτός από το προσφυγικό και την οικονομική κρίση- προβάλλουν και τη σημαντική ανακάλυψη που καταφέρατε με τους συνεργάτες σας για τον καρκίνο του μαστού. Πού εστιάζει η έρευνά σας;

Η πρόσφατη έρευνά μας εστιάζεται στη μελέτη του καρκίνου του μαστού, με ιδιαίτερη έμφαση στις κατευθύνσεις των μεταφραστικών και προκλινικών μελετών. Είναι γνωστό ότι ο καρκίνος του μαστού είναι η πρώτη αιτία θανάτου από καρκίνο στις Ευρωπαϊκές γυναίκες. Είναι σημαντικό να τονίσω ότι υπάρχουν διάφοροι υπότυποι του καρκίνου του μαστού και στο εργαστήριό μας η έρευνα εστιάζεται στη μελέτη του ορμονοεξαρτώμενου υπότυπου. Ο συγκεκριμένος υπότυπος είναι ο πιο συχνός και βιολογικά χαρακτηρίζεται από την πρωτεϊνική (συχνά αυξημένη) έκφραση του υποδοχέα των οιστρογόνων και για το λόγο αυτό ονομάζεται και καρκίνος θετικός σε υποδοχείς οιστρογόνων (ER+). Η παρουσία του υποδοχέα των οιστρογόνων στα καρκινικά κύτταρα τα καθιστά ικανά να αποκρίνονται σε μια ορμόνη που ονομάζεται οιστραδιόλη (E2) επάγοντας, μεταξύ άλλων, τον ανεξέλεγκτο πολλαπλασιασμό τους. Η πλειονότητα των καρκίνων του συγκεκριμένου υπότυπου ανταποκρίνονται σε θεραπείες που στοχεύουν στο να "διαρραγούν" οι "σχέσεις" του συγκεκριμένου υποδοχέα με την ορμόνη του. Ωστόσο, περίπου το ένα τρίτο αυτών των καρκίνων υποτροπιάζουν ή και δεν ανταποκρίνονται στις θεραπείες, με αποτέλεσμα, μεταξύ άλλων, τη δημιουργία μη ιάσιμων μεταστάσεων που είναι η κύρια αιτία θανάτου. Επομένως, η μελέτη των βιολογικών μηχανισμών, μέσω των οποίων οι συγκεκριμένοι όγκοι καταφέρνουν και επιβιώνουν, είναι πάρα πολύ σημαντική για την ανάπτυξη καινούργιων και περισσότερο αποτελεσματικών θεραπειών.

Μέχρι σήμερα ήταν πολύ δύσκολο να μελετηθεί ο καρκίνος του μαστού από τους ερευνητές, κατά κύριο λόγο επειδή τα πειραματικά και εργαστηριακά μοντέλα που χρησιμοποιούνταν δεν αναπαράγουν πιστά την περίπλοκη κλινική εικόνα της νόσου στους ανθρώπους. Έτσι, τα φάρμακα έδειχναν να ενεργούν στα κυτταρικά και ζωικά μοντέλα αλλά να αποτυγχάνουν αργότερα όταν δοκιμάζονταν στους ασθενείς σε μια σειρά κλινικών δοκιμών -η οποία αναπτύσσεται από τους γιατρούς- προκειμένου να δούμε πόσο αποτελεσματικά είναι και αν προκαλούν παρενέργειες. Επιπρόσθετα, για την καλύτερη μελέτη του καρκίνου του μαστού, στο εργαστήριό, οι επιστήμονες συχνά εμφυτεύουν στους μαστούς των πειραματόζωων δείγματα από ανθρώπινους όγκους. Ωστόσο, όταν πρόκειται για καρκίνους θετικούς σε υποδοχείς οιστρογόνων, οι μεταμοσχεύσεις ανθρώπινου ιστού παρουσιάζουν μεγαλύτερο από 95% βαθμό αποτυχίας, επειδή τα ανθρώπινα καρκινικά κύτταρα, μετά την εισαγωγή τους στο πειραματόζωο, δεν πολλαπλασιάζονται και πεθαίνουν. Έτσι δεν ήταν δυνατό να μελετηθεί σωστά η νόσος και ακόμη περισσότερο ο ορμονοεξαρτώμενος υπότυπος.

Για να ξεπεράσουμε αυτό το πρόβλημα στο εργαστήριό, εστιαστήκαμε στο να βρούμε έναν καινούργιο τρόπο ώστε το ανθρώπινο μόσχευμα (ξενομόσχευμα) να μην καταστρέφεται. Υποθέσαμε ότι μεταμοσχεύοντας τα καρκινικά κύτταρα κατευθείαν στους γαλακτοφόρους πόρους του πειραματικού μοντέλου θα βελτιωθεί η επιβίωση των κυττάρων που έχουν ληφθεί από όγκους θετικούς για υποδοχείς οιστρογόνων, οπότε και θα μπορεί να γίνει πιο



Ορισμένοι από τους κυριότερους παράγοντες κινδύνου ανάπτυξης του καρκίνου του μαστού στις γυναίκες περιλαμβάνουν την ηλικία, το γενετικό προφίλ, το οικογενειακό και το ατομικό ιστορικό, την έλλειψη φυσικής άσκησης, την παχυσαρκία, την κατανάλωση αλκοόλ και το κάπνισμα

Ποιος είναι ο Γιώργος Σφλώμος

Ο Γιώργος Σφλώμος, αφού πήρε το πτυχίο του βιοχημικού από το Πανεπιστήμιο πραγματοποιήσε μεταπτυχιακές σπουδές στη Βιοτεχνολογία. Εκπόνησε τη διδακτορική διατριβή του στο Εργαστήριο Βιοϊατρικής Έρευνας του Ινστιτούτου Μοριακής Βιολογίας και Βιοτεχνολογίας Τεχνολογίας και Έρευνας - (ΙΤΕ) και έλαβε το διδακτορικό του τίτλο από την Ιατρική Σχολή του Πανεπιστημίου Ιωαννίνων. Σήμερα διεξάγει μεταδιδακτορική έρευνα στο Ελβετικό Ινστιτούτο για τον Καρκίνο (ISREC) της Ομοσπονδιακής Πολυτεχνικής Σχολής της Λωζάνης. Είναι μέλος της Εταιρείας Μοριακή και Κυτταρική Ογκολογία. Έχει πλούσιο συγγραφικό και ερευνητικό έργο. Είναι μέλος της Εταιρείας Ερευνας για τον Καρκίνο. Η έρευνά του εστιάζεται στον καρκίνο του μαστού και τους βιολογικούς μηχανισμούς που εμπλέκονται στη δημιουργία, ανάπτυξη και εξάπλωση του καρκίνου του μαστού.

αποτελεσματική η μελέτη των βιολογικών μηχανισμών του όγκου και η δοκιμή νέων φαρμάκων. Πράγματι, δοκιμάσαμε τη μέθοδο χρησιμοποιώντας ανθρώπινα καρκινικά κύτταρα από ασθενείς με καρκίνο του μαστού. Όταν τα κύτταρα μεταμοσχεύθηκαν σε ποντίκια, οι όγκοι αναπτύχθηκαν όπως ακριβώς μεγαλώνουν και στον ασθενή. Οι ιστολογικές αναλύσεις στους ιστούς των πειραματόζωων έδειξαν ότι οι όγκοι μιμούνταν πιστά την ιστοπαθολογία του αρχικού-πρωτογενούς όγκου ενώ οι μοριακές και φαρμακολογικές αναλύσεις επιβεβαίωσαν τη συνάφεια του μοντέλου με τις κλινικές παρατηρήσεις. Με

αυτόν τον τρόπο, η ασθένεια εξελίχθηκε όπως και οι μελέτες που θα γίνουν. Για πρώτη φορά έχουμε -σε ένα ρεαλιστικό ποντίκι- αναπαραστήσει τους κύριους παράγοντες, όπως η ηλικία, το οικογενειακό ιστορικό, τις ορμονικές αντιδράσεις στις ορμόνες, τα φάρμακα και τα σίδηρα. Αυτό το μοντέλο ανοίγει νέες ευκαιρίες για την ανάπτυξη, αλλά και για την αξιολόγηση της αποτελεσματικότητας του καρκίνου του μαστού.

καρκίνου του μαστού



ομο Ιωαννίνων το 2002, η μελέτη του έρευνα στο τμήμα Βιολογίας (IMBB) του Ιδρύματος Επιστήμης και Τεχνολογίας (ΕΚΕΤΑ) της Σχολής του Πανεπιστημίου Ιωαννίνων. Το Πειραματικό Έργο Πειραματικής Έρευνας (EFPL), με έμφαση στη μελέτη του καρκίνου του μαστού και στη μελέτη της πρόληψης της νόσου.

του καρκίνου του μαστού, η έρευνα μπορεί πλέον να μας δώσει πληροφορίες για να μελετήσουμε καλύτερα τους κρίσιμους βιολογικούς μηχανισμούς δράσης των ορμονών και οι οποίες είναι οι καλύτερες και στα διάφορα στάδια της νόσου. Το πιο σημαντικό, το νέο ζωντανό είναι όχι μόνο για την ανάπτυξη νέων θεραπειών για



Ποιοι είναι οι παράγοντες που δείχνουν πως μια γυναίκα κινδυνεύει περισσότερο να νοσήσει (π.χ. οικογενειακό ιστορικό);

Στις γυναίκες, ορισμένοι από τους κυριότερους παράγοντες κινδύνου ανάπτυξης του καρκίνου του μαστού περιλαμβάνουν την ηλικία, το γενετικό προφίλ, το οικογενειακό και το ατομικό ιστορικό, την έκθεση σε οιστρογόνα και προγεστερόνη κατά τη διάρκεια της ζωής, την έλλειψη φυσικής άσκησης, την παχυσαρκία, την κατανάλωση αλκοόλ και το κάπνισμα.

Σε τι ποσοστό είναι ιάσιμος ο καρκίνος του μαστού;

Με βάση τα τελευταία στατιστικά δεδομένα, στην πλειονότητα των δυτικών χωρών, ο αριθμός των γυναικών που πεθαίνουν από καρκίνο του μαστού μειώνεται καθημερινά εξαιτίας, τόσο των βελτιωμένων θεραπειών όσο και της πιο έγκαιρης διάγνωσης και των νέων χειρουργικών μεθόδων. Η πορεία του καρκίνου του μαστού εξαρτάται, μεταξύ άλλων παραγόντων, από τον υποτύπο, το στάδιο της ασθένειας τη στιγμή της διάγνωσης και την ηλικία. Τα ποσοστά επιβίωσης είναι πολύ υψηλά, ενώ για παράδειγμα ασθενείς των οποίων τα κύτταρα του όγκου εκφράζουν οιστρογονικούς και προγεστερονικούς υποδοχείς, με χαμηλό ρυθμό κυτταρικού πολλαπλασιασμού και καμία επέκταση της νόσου στους λεμφαδένες, έχουν 5ετή επιβίωση μεγαλύτερη από 90%.



Είστε αισιόδοξος ότι θα βρεθεί σύντομα μια θεραπεία για τον καρκίνο του μαστού;

Είμαι πάρα πολύ αισιόδοξος. Η έρευνα για τον καρκίνο του μαστού έχει παρουσιάσει αξιοθαύμαστη ανάπτυξη τα τελευταία χρόνια. Πολλά ερευνητικά ινστιτούτα, πανεπιστήμια και φαρμακευτικές εταιρείες σε διάφορα σημεία του πλανήτη ερευνούν εντατικά για την εξεύρεση νέων θεραπειών και ήδη υπάρχουν πολύ αποτελεσματικές θεραπείες για συγκεκριμένους τύπους καρκίνου. Ωστόσο ο καρκίνος του μαστού δεν είναι μια ενιαία-μοναδική ασθένεια, αλλά σήμερα γνωρίζουμε πολύ καλά ότι απαρτί-

ζεται από πολλές ασθένειες και κάθε υπότυπος έχει διαφορετικά ιστοπαθολογικά, γενετικά και μοριακά χαρακτηριστικά. Επομένως δεν θα πρέπει να περιμένουμε να βρεθεί ένα-μοναδικό φάρμακο για τη θεραπεία της νόσου, αλλά σήμερα γίνονται εντατικές προσπάθειες για την εξεύρεση νέων θεραπειών για κάθε ένα από τους υπότυπους του καρκίνου του μαστού. Πιστεύω ότι τα επόμενα χρόνια, μέσω της αμειωμένης ερευνητικής προόδου και σημαντικότερα μέσω της συνεργασίας μεταξύ βασικών και κλινικών επιστημόνων, θα έχουμε στα χέρια μας νέα όπλα στη μάχη κατά του καρκίνου και καινούργιες θεραπείες διαθέσιμες.

Ποιο είναι το μήνυμα που θα θέλατε να στείλετε στις γυναίκες στην Ελλάδα;

Από τη θέση του ερευνητή θέλω να τονίσω ότι καθημερινά καταβάλλονται μεγάλες προσπάθειες στη μάχη για τον καρκίνο και τα αποτελέσματα των οποίων είναι εμφανή. Είναι εξαιρετικά ευχάριστο όταν κάνουμε ανακαλύψεις που τελικά βοηθούν τους ανθρώπους. Τέλος, θα ήθελα να υπενθυμίσω ότι η έγκαιρη διάγνωση είναι καθοριστικής σημασίας για την επιβίωση ασθενών με καρκίνο του μαστού.

Ιατρικό Κέντρο Αθηνών: Σημαντική βράβευση για τον Κωνσταντίνο Κωνσταντινίδη



Ο κ. Κωνσταντίνος Κωνσταντινίδης

Ανοίγει το δρόμο για τη χειρουργική αντιμετώπιση της Νόσου Peyronie η εργασία που παρουσίασε και βραβεύθηκε ο Κωνσταντίνος Κωνσταντινίδης, Χειρουργός Ουρολόγος – Ανδρολόγος, διευθυντής της κλινικής Σεξολογίας–Ανδρολογίας του Ιατρικού Κέντρου Αθηνών, στο πλαίσιο του συνεδρίου της ESSM (European Society for Sexual Medicine), που πραγματοποιήθηκε πρόσφατα στη Μαδρίτη. Η εργασία βραβεύτηκε για την ποιότητα της χειρουργικής τεχνικής καθώς και το μεγάλο αριθμό περιστατικών που μελέτησε και αφορά στη γεωμετρική χειρουργική μέθοδο και θεραπεία της Νόσου του Peyronie. Η Νόσος του Peyronie είναι μία ιδιόμορφη πάθηση που δεν έχει σαφή αίτια αλλά ούτε και φαρμακευτική λύση μέχρι σήμερα, ενώ η ιατρική κοινότητα στο σύνολό της δεν έχει υιοθετήσει πλήρως κάποια από τις διαθέσιμες χειρουργικές τεχνικές. Σαν αποτέλεσμα, επικρατεί σύγχυση σχετικά με το ποιά είναι η ενδεδειγμένη μέθοδος για να αντιμετωπιστεί η ιδιόμορφη αυτή πάθηση. Η εργασία του κ. Κωνσταντινίδη, λόγω

του μεγάλου όγκου περιστατικών που μελέτησε, έπεισε πως η τεχνική με μαθηματικό γεωμετρικό μοντέλο επιλογής του μοσχεύματος, μπορεί να αποτελέσει το golden rule στη χειρουργική λύση. Κατά τη διάρκεια του συνεδρίου, ο κ. Κωνσταντινίδης και η ομάδα του παρουσίασαν λεπτομερώς τη μέθοδο εστιάζοντας στην εκτενή μετεγχειρητική περίοδο παρακολούθησης που υπερβαίνει τα πέντε χρόνια. «Η νέα βράβευση έρχεται να επικυρώσει την πλούσια εμπειρία που διαθέτει η ομάδα μας στη χειρουργική των γεννητικών οργάνων, τόσο στην Ελλάδα όσο και στο εξωτερικό. Τα τελευταία χρόνια έχουμε χειρουργήσει πάνω από 5.000 περιστατικά που αφορούν ειδικές παθήσεις, καταφέρνοντας να βελτιώσουμε την ποιότητα της ζωής των ασθενών μας. Είμαστε αισιόδοξοι ότι η εργασία μας άνοιξε το δρόμο για την αποτελεσματική θεραπεία της Νόσου του Peyronie, αποδεικνύοντας στην πράξη τη δέσμευση του Ομίλου Ιατρικού Αθηνών να βρίσκεται πάντα ένα βήμα μπροστά», δήλωσε ο κ. Κωνσταντινίδης.

Ινστιτούτο Prolepsis Καθημερινά γεύματα για 3.000 μαθητές

Υπεγράφη η προγραμματική σύμβαση μεταξύ της Περιφέρειας Στερεάς Ελλάδας και του Ινστιτούτου Prolepsis για την υλοποίηση του προγράμματος Σίτισης & Προώθησης Υγιεινής Διατροφής – ΔΙΑΤΡΟΦΗ σε σχολεία της Στερεάς Ελλάδας. Το πρόγραμμα προβλέπει τη διάθεση καθημερινών γευμάτων σε 3.000 μαθητές της Στερεάς Ελλάδας και συγχρηματοδοτείται από την Περιφέρεια Στερεάς Ελλάδας και το Ίδρυμα Σταύρος Νιάρχος, ενώ υλοποιείται από το Ινστιτούτο «Prolepsis».

Ενδεικτικά, το γεύμα περιλαμβάνει καθημερινά ένα σάντουιτς ολικής αλέσεως με κοτόπουλο, τυρί ή αυγό και λαχανικά ή μία πίτα με λαχανικά, μαζί με ένα φρέσκο φρούτο εποχής και γάλα ή γιαούρτι με μέλι. Για την Περιφέρεια, τη σύμβαση υπέγραψε ο Περιφερειάρχης Κώστας Μπακογιάννης ο οποίος δήλωσε ότι ίσως είναι μία από τις πιο σημαντικές στιγμές της θητείας του στην περιφέρεια.

Το διοικητικό συμβούλιο του Ιδρύματος Σταύρος Νιάρχος εκπροσώπησε ο Πρόεδρος Βασίλης Κασκαρέλης ο οποίος, αφού συνεχάρη τον Περιφερειάρχη Κώστα Μπακογιάννη για την οικονομική συμμετοχή της περιφέρειας, δήλωσε ότι η δωρεά προς την «Prolepsis» εντάσσεται στις πρωτοβουλίες του Ιδρύ-



Στιγμιότυπο από την συνάντηση

ματος για την αντιμετώπιση των δυσμενών επιπτώσεων της κρίσης στον πληθυσμό. Το Ινστιτούτο Prolepsis εκπροσώπησε η πρόεδρος του και διευθύντρια του Εργαστηρίου Υγιεινής, Επιδημιολογίας και Ιατρικής Στατιστικής της Ιατρικής Σχολής Αθηνών, Καθηγήτρια Αθηνά Λινού.

Η κ. Λινού τόνισε ότι είναι η πρώτη φορά που ένας δημόσιος φορέας συνεργάζεται στο πλαίσιο ενός τέτοιου προγράμματος παρέχοντας πόρους για τη σίτιση των παιδιών στα σχολεία. «Χαιριάζουμε αυτή την πρωτοβουλία, η οποία στηρίζει έμπρακτα τους μαθητές και τις οικογένειες

περιοχών της Στερεάς Ελλάδας που έχουν πληγεί περισσότερο από την κρίση. Συνέργειες αυτής της μορφής μπορούν να συμβάλλουν σημαντικά στην αντιμετώπιση της φτωχοποίησης του πιο ευαίσθητου τμήματος του πληθυσμού, που είναι τα παιδιά μας.

Εδώ και πέντε χρόνια με τη βοήθεια του Ιδρύματος Σταύρος Νιάρχος έχουμε τη δυνατότητα να παρέχουμε υγιεινά γεύματα σε παιδιά, τα οποία έχουν τεράστια ανάγκη, προωθώντας παράλληλα την υγιεινή διατροφή», είπε χαρακτηριστικά.

Το Πρόγραμμα ΔΙΑΤΡΟΦΗ υλοποιείται

για 5η συνεχή σχολική χρονιά από το Ινστιτούτο Προληπτικής, Περιβαλλοντολογικής και Εργασιακής Ιατρικής, Prolepsis σε σχολεία κοινωνικοοικονομικά ευάλωτων περιοχών της χώρας, με Μέγα Δωρητή το Ίδρυμα Σταύρος Νιάρχος και την υποστήριξη μεγάλου αριθμού ιδιωτών, ιδρυμάτων και εταιρειών.

Το Πρόγραμμα τελεί υπό την αιγίδα του Υπουργείου Παιδείας, Έρευνας & Θρησκευμάτων και έχει διαθέσει από το 2012 μέχρι σήμερα περισσότερα από 11,5 εκατομμύρια γεύματα, σε 480 περίπου σχολεία και 80.000 μαθητές σε όλη την Ελλάδα.

Ασφάλεια Μινέττα Υγεία με προσιτό κόστος

ΔΥΟ ΝΕΑ νοσοκομειακά προγράμματα το MINETTA Top και το MINETTA Vital δημιούργησε η Ευρωπαϊκή Ένωση-Ασφάλεια Μινέττα ανταποκρινόμενη στην ανάγκη των ασφαλισμένων για ουσιαστική κάλυψη της υγείας τους με προσιτό κόστος. Συγκεκριμένα, το MINETTA Vital αποτελεί μια οικονομικά προσιτή λύση για την εξασφάλιση αξιοπρεπούς περίθαλψης σε επιλεγμένο δίκτυο ιδιωτικών Νοσοκομείων και απευθύνεται σε ασφαλισμένους σε δημόσιο φορέα.

Το MINETTA Top προσφέρει, εκτός της πληρέστατης κάλυψης παροχών υγείας για τους ασφαλισμένους, σε ευρύτατο δίκτυο με προσιτά ασφάλιστρα, πλήθος προνομιακών παροχών. Τα δύο νέα προγράμματα εμπλουτίζουν τη γκάμα των προϊόντων MINETTA Life, καθιστώντας την από τις πληρέστερες στην αγορά.

ΜΗΤΕΡΑ: Ενημέρωση και έκπτωση 20% για εξωσωματική

Μια σημαντική παροχή θα λάβουν όλα τα ζευγάρια που θα παραβρεθούν στο ΜΗΤΕΡΑ (αίθουσα «Ν. Λούρος») την Κυριακή 20 Μαρτίου από τις 10 το πρωί έως τις 14.00 το μεσημέρι, στο πλαίσιο της 5ης επιστημονικής διημερίδας με θέμα «Υποβοηθούμενη Αναπαραγωγή & εμβρυολογία» που διοργανώνει η Μονάδα Υποβοηθούμενης Αναπαραγωγής (IVF) ΜΗΤΕΡΑ στις 19 & 20 Μαρτίου 2016.


Η παροχή αφορά σε έκπτωση 20% για έναν κύκλο εξωσωματικής γονιμοποίησης στη Μονάδα (IVF) ΜΗΤΕΡΑ και μπορεί να αξιοποιηθεί μέχρι τις 31/12/2016. Η ενημέρωση του κοινού απευθύνεται στα ζευγάρια που ενδιαφέρονται να γνωρίσουν τον κόσμο της υποβοηθούμενης αναπαραγωγής ή και να λύσουν τις απορίες τους σχετικά με τη θεραπεία στην οποία υποβάλλονται.

Στην ημερίδα θα παραβρεθούν, μεταξύ άλλων

προσκεκλημένων, ο κ. Enrico Papaleo, Chief of Infertility Unit, Department of Obstetrics and Gynecology, San Raffaele Hospital, University Vita-Salute, Milan, Italy ο οποίος θα αναλύσει όλα τα νεώτερα πρωτόκολλα εξωσωματικής γονιμοποίησης και τους τρόπους με τους οποίους η εφαρμογή αυτών οδηγεί σε αύξηση των ποσοστών κλινικών κυήσεων μετά από IVF. Παράλληλα, η κα Hemlata Thackare

Mphil, Msc, MRCOG, Consultant Gynaecologist & Fertility Specialist, The London Women's Clinic θα περιγράψει τα νεώτερα δεδομένα στο θέμα της κρυσυντήρησης ωαρίων για διατήρηση γονιμότητας είτε μετά από διάγνωση κακοήθειας είτε για κοινωνικούς λόγους.

Επίσης, θα αναλυθεί το πρωτοποριακό πρόγραμμα τράπεζας ωαρίων στη London Women's Clinic της Μεγ. Βρετανίας.



Σιγουριά στις επιχειρηματικές αποφάσεις

Ασφαλιστικές λύσεις Ευθύνης Στελεχών Διοίκησης από την AIG

Σήμερα, περισσότερο από ποτέ, διευθυντικά και διοικητικά στελέχη αντιμετωπίζουν μεγαλύτερους κινδύνους λόγω της αυξημένης πολυπλοκότητας και της διαρκώς αυστηρότερης εφαρμογής του κανονιστικού πλαισίου στο οποίο δραστηριοποιούνται και παίρνουν αποφάσεις. Η επαρκής ασφαλιστική κάλυψη καθίσταται απαραίτητη. Στην AIG προσφέρουμε πρωτοποριακές ασφαλιστικές λύσεις ειδικά προσαρμοσμένες στις προκλήσεις της ευθύνης των στελεχών διοίκησης του σήμερα και συνεχίζουμε να καινοτομούμε για να ανταποκριθούμε στις προκλήσεις του αύριο. Μάθετε περισσότερα στο www.aig.com.gr/BusinessGuard ή επικοινωνήστε με τον ασφαλιστικό σας σύμβουλο.



Bring on tomorrow

Η ασφαλιστική κάλυψη παρέχεται από την ασφαλιστική εταιρία AIG Europe Limited με νόμιμο αντιπρόσωπο στην Ελλάδα την AIG Ελλάς ΑΕ. Η παρούσα καταχώρηση είναι ενημερωτική και δεν παρέχει καμία απολύτως ασφαλιστική κάλυψη.

ΕΤΕ: Οργανικά κέρδη προ προβλέψεων 153 εκατ. το 4ο τρίμηνο



Ανάκαμψη των οργανικών κερδών προ προβλέψεων σημείωσε το 4ο τρίμηνο ο Όμιλος της Εθνικής Τράπεζας. Διαμορφώθηκαν σε 153 εκατ. ευρώ (+10,1% σε σχέση με το προηγούμενο τρίμηνο), μετά τη μείωση κατά 10,4% σε τριμηνιαία βάση στο 3ο τρίμηνο, αντανakλώντας -όπως τονίζεται- πρώιμες ενδείξεις βελτίωσης στα καθαρά έσοδα από τόκους και προμήθειες.

Τα έσοδα από τόκους ανήλθαν σε 392 εκατ. ευρώ από 389 εκατ. ευρώ κατά το 3ο τρίμηνο, αντανakλώντας το χαμηλότερο κόστος καταθέσεων (-14μ.β. σε σχέση με το προηγούμενο τρίμηνο), λόγω της συνεχιζόμενης ανατιμολόγησης προθεσμιακών καταθέσεων (-19μ.β. σε σχέση με το προηγούμενο τρίμηνο) και της βελτίωσης στη σύνθεση των καταθέσεων (68% του εγχώριου καταθετικού χαρτοφυλακίου - αποτελείται από τις χαμηλότερου περιθωρίου καταθέσεις όψεως και ταμειευτηρίου- έναντι 52% κατά το 4ο τρίμηνο του 2014).

Το χαμηλότερο κόστος καταθέσεων αντιστάθμισε τα χαμηλότερα καθαρά έσοδα από τόκους δανείων (407 εκατ. ευρώ, 4,5% χαμηλότερα σε σχέση με το προηγούμενο τρίμηνο). Τα καθαρά επιτοκιακά έσοδα ενισχύθηκαν επίσης από τη σημαντική μείωση της χρηματοδότησης μέσω του έκτακτου μηχανισμού ELA, αλλά για δύο μόνο εβδομάδες κατά τη διάρκεια του 4ου τριμήνου.

Η θετική επίδραση της μικρότερης εξάρτησης από τον ELA θα διαφανεί πλήρως από το 1ο τρίμηνο του 2016 και εφεξής. Εξαιρουμένου του κόστους των ομολόγων του πυλώνα II, τα έσοδα από προμήθειες σημείωσαν ανάκαμψη, ανερχόμενα σε 51 εκατ. ευρώ κατά το 4ο τρίμηνο (+21,4% σε σχέση με το προηγούμενο τρίμηνο), λόγω των υψηλότερων καθαρών εσόδων από προμήθειες επιχειρηματικών δανείων, αγορών, θεματοφυλακής και επενδυτικής τραπεζικής.

Ωστόσο, τα κόστη των εγγυήσεων του Ελληνικού Δημοσίου παρέμειναν σε υψηλά επίπεδα (54 εκατ. ευρώ κατά το 4ο τρίμηνο από 53 εκατ. ευρώ

Λεωνίδας Φραγκιαδάκης: Αποφασισμένοι να υλοποιήσουμε το σχέδιο αναδιάρθρωσης

ΤΑ ΕΤΗΣΙΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ της Τράπεζας για το 2015 αντανakλούν τις σημαντικότερες εξελίξεις της χρονιάς στην ελληνική οικονομία. Τα τρία γεγονότα-ορόσημα που χαρακτήρισαν την πορεία του Ομίλου για το 2015 ήταν: τα αποτελέσματα της Συνοδικής Αξιολόγησης της Ευρωπαϊκής Κεντρικής Τράπεζας (ΕΚΤ), η επακόλουθη επιτυχημένη αύξηση κεφαλαίου και η συμφωνηθείσα πώληση της Finansbank στην Εθνική Τράπεζα του Κατάρ (Qatar National Bank). Τα αποτελέσματα της Συνοδικής Αξιολόγησης αντανakλούν τον αντίκτυπο της οικονομικής ύφεσης στην ποιότητα του χαρτοφυλακίου δανείων της ΕΤΕ. Ο Όμιλος αύξησε το επίπεδο προβλέψεων του ώστε να καλύψει το έλλειμμα προβλέψεων και έχει πλέον αυξήσει το δείκτη κάλυψης πληρωτέων δανείων άνω των 90 ημερών από 60,2% το 2014 σε 76,8% το 2015.



Ο κ. Λεωνίδας Φραγκιαδάκης

Η ανακεφαλαιοποίηση της Τράπεζας πραγματοποιήθηκε κατόπιν μιας συντηρητικής προσέγγισης των μελλοντικών οικονομικών προοπτικών, και συνεπώς στο τέλος του έτους, η ΕΤΕ εμφάνισε δείκτη κυρίων βασικών ιδίων κεφαλαίων CET1 ύψους 22,7%, και 17,5% εξαιρουμένων των υπο αίρεση μετατρέψιμων ομολογιών (CoCos), μετά την ανακεφαλαιοποίηση και τη συμφωνία για πώληση της Finansbank. Παρά τις πιέσεις που ασκήθηκαν στη ρευστότητα του τραπεζικού συστήματος, η ΕΤΕ διατήρησε το δείκτη δανείων προς καταθέσεις σε ποσοστό 91% σε επίπεδο Ομίλου και σε 90% στην Ελλάδα, ενώ η χρηματοδότησή της από το Ευρωσύστημα περιορίστηκε σε ποσοστό 17% επί του ενεργητικού της.

Η εξασφάλιση της πώλησης της Finansbank το Δεκέμβριο, σύμφωνα με τη δέσμευση της ΕΤΕ προς την Ευρωπαϊκή Επιτροπή Ανταγωνισμού, αποδεικνύει την αποφασιστικότητα της Τράπεζας να υλοποιήσει το σχέδιο αναδιάρθρωσής της. Με επαρκείς προβλέψεις, ισχυρή την κεφαλαιακή βάση και πλεονεκτική θέση από πλευράς ρευστότητας, η ΕΤΕ αναμένεται να πραγματοποιήσει το στρατηγικό της σχέδιο για το 2016, οδηγώντας την ελληνική οικονομία στην προσπάθειά της να πετύχει έξοδο από την ύφεση και εστιάζοντας στη βελτίωση της ποιότητας του χαρτοφυλακίου και στη δημιουργία θετικών οργανικών αποτελεσμάτων.

κατά το προηγούμενο τρίμηνο), διαμορφώνοντας το συνολικό κόστος σε 197 εκατ. ευρώ για ολόκληρο το έτος 2015 (161 εκατ. ευρώ για το 2014). Η σημαντική μείωση της έκθεσης σε ομόλογα του πυλώνα II κατά σχεδόν 9 δισ. ευρώ από το 3ο τρίμηνο του 2015 (ονομαστική αξία) θα συμβάλει στη

μείωση των ετσιοποιημένων σχετικών εξόδων κατά το 2016 σε επίπεδα κάτω από το μισό του επιπέδου του 4ου τριμήνου 2015.

Συμπεριλαμβανομένου του κόστους των ομολόγων του Πυλώνα II, τα καθαρά έσοδα από προμήθειες παρέμειναν σε αρνητικά επίπεδα κατά το

4ο τρίμηνο (-3 εκατ. από -10 εκατ. ευρώ κατά το 3ο τρίμηνο). Τα λειτουργικά έξοδα ανήλθαν σε 1.030 εκατ. ευρώ κατά το 2015, σημειώνοντας πτώση ύψους 2,1% σε σχέση με το προηγούμενο έτος και συνολική μείωση της τάξεως του 38% από το 2009. Οι δαπάνες προσωπικού υποχώρησαν κατά 0,7% σε σχέση με το προηγούμενο έτος σε 665 εκατ. ευρώ, σημειώνοντας συνολική μείωση ύψους 43% από την αρχή της κρίσης.

Η Τράπεζα σημείωσε ζημίες ύψους 857 εκατ. ευρώ, αρνητικά επηρεαζόμενη από υψηλές προβλέψεις για επισφαλή δάνεια ύψους 671 εκατ. ευρώ και λοιπές απομειώσεις περιουσιακών στοιχείων ύψους 242 εκατ. ευρώ. Τα αποτελέσματα επιβαρύνθηκαν επιπρόσθετα από μη επαναλαμβανόμενα έξοδα ύψους 135 εκατ. ευρώ, τα οποία αντανakλούν κυρίως την πρόβλεψη για εθελουσία έξοδο (118 εκατ. ευρώ).

Ν.Α. Ευρώπη και άλλες χώρες

Στη Ν.Α. Ευρώπη και άλλες χώρες, η Τράπεζα σημείωσε ζημίες ύψους 34 εκατ. ευρώ κατά το 4ο τρίμηνο έναντι κερδών ύψους 15 εκατ. ευρώ κατά το 3ο τρίμηνο, επηρεαζόμενη αρνητικά από υψηλές προβλέψεις για επισφαλή δάνεια (στα 68 εκατ. ευρώ από 23 εκατ. ευρώ το προηγούμενο τρίμηνο) που ενσωματώνουν μέρος του ελλείμματος προβλέψεων στο πλαίσιο του ελέγχου ποιότητας στοιχείων του ενεργητικού στη Σερβία και προετοιμάζουν το έδαφος για τους ελέγχους ποιότητας στοιχείων του ενεργητικού στη Βουλγαρία και τη Ρουμανία.

Κεφαλαιακή επάρκεια

Εξαιρώντας τα υπό αίρεση μετατρέψιμα ομόλογα (CoCos), αλλά λαμβάνοντας υπόψη τις υπό ολοκλήρωση πωλήσεις των ΑΣΤΗΡ ΠΑΛΑΣ, NBGI και Finansbank, ο δείκτης CET 1 ανέρχεται σε 17,5% (αν συνυπολογιστούν τα CoCos, ανέρχεται σε 22,7%). Οι προγραμματισμένες πωλήσεις των ΑΣΤΗΡ ΠΑΛΑΣ και NBGI αναμένεται να προσθέσουν περίπου 70 μ.β. στο δείκτη CET 1.

Ο κ. Δημήτρης Μαντζούνης



Alpha Bank

Ζημίες 1,371 δισ. ευρώ το 2015

ΑΥΞΗΜΕΝΑ ΚΑΤΑ 8,4% ήταν τα προ προβλέψεων αποτελέσματα της χρήσης 2015 για την Alpha Bank και ανήλθαν στα 1,149 δισ. ευρώ, λόγω της ανθεκτικότητας των λειτουργικών εξόδων και της περαιτέρω βελτίωσης της αποδοτικότητας. Το καθαρό επιτοκιακό περιθώριο ανήλθε σε 2,8% παρά τη συνεχιζόμενη απομώχλευση του ισολογισμού. Καλύτερα του στόχου κινήθηκαν τα λειτουργικά έξοδα που διαμορφώθηκαν στα 1,15 δισ. ευρώ ενώ ο δείκτης εξόδων/εσόδων βελτιώθηκε σε 50,1% έναντι 54,1% το προηγούμενο έτος.

Οι προβλέψεις για το 2015 διαμορφώθηκαν στα 3 δισ. ευρώ έναντι 1,84 δισ. ευρώ του 2014 ενώ το συνολικό απόθεμα προβλέψεων ανέρχεται σε 15,8 δισ. ευρώ. Το τελικό αποτέλεσμα διαμορφώθηκε σε ζημία μετά από φόρους 1,37 δισ. ευρώ. Το 2015 αποτέλεσε ένα δύσκολο έτος που χαρακτηρίστηκε από την εκτεταμένη εκκροή καταθέσεων, την επιβολή κεφαλαιακών ελέγχων και την ανάγκη για περαιτέρω άντληση κεφαλαίων, δήλωσε ο διευθύνων σύμβουλος της Alpha Bank Δημήτριος Π. Μαντζούνης. Σε αυτό το περιβάλλον και παρά την ανάσχεση της επιτεύξεως των στόχων του επιχειρησιακού μας σχεδίου, η χρηματοοικονομική μας επίδοση επέδειξε αντοχή. Κατόπιν της ολοκλήρωσης της Ασκήσεως Προσομοίωσης Ακραίων Καταστάσεων της ΕΚΤ, καλύψαμε επαρκώς τις απαιτούμενες ανάγκες υπό το δυσμενές σενάριο με τη συμμετοχή αποκλειστικά ιδιωτών επενδυτών. Η ισχυρή κεφαλαιακή μας θέση, το πιο ευνοϊκό νομικό και θεσμικό πλαίσιο, καθώς και η αυξημένη επιχειρησιακή μας δυνατότητα για την αντιμετώπιση των μη εξυπηρετούμενων δανείων θα μας επιτρέψουν να προσφέρουμε μακροπρόθεσμες λύσεις στους Πελάτες μας, με σκοπό να επιτύχουμε την αύξηση της ανακτήσιμης αξίας του χαρτοφυλακίου καθυστέρησης. Το 2016 θα επιδιώξουμε τη βελτίωση της λειτουργικής μας κερδοφορίας μέσω πρωτοβουλιών για μείωση του λειτουργικού κόστους και περαιτέρω περιορισμού του κόστους χρηματοδότησεως. Η επιτυχής και έγκαιρη ολοκλήρωση της πρώτης αξιολογήσεως αποτελεί απαραίτητη προϋπόθεση για την ανάκαμψη εντός του 2016, καθώς η οικονομία αναμένεται να επιτύχει θετικούς ρυθμούς αναπτύξεως το β' εξάμηνο του έτους και ακολούθως να επανέλθει σε βιώσιμη πορεία, καταλήγει ο κ. Μαντζούνης.



- ▶ Τη δυνατότητα πώλησης χαρτοφυλακίων με ενήμερα και μη εξυπηρετούμενα δάνεια ζητούν οι τράπεζες
- ▶ Οι βελτιώσεις που ζητούν στο νόμο Σταθάκη για τη διαχείριση των κόκκινων δανείων

Τράπεζες: Να πωλούνται και ενήμερα δάνεια

Του ΧΡΗΣΤΟΥ ΚΙΤΣΙΟΥ

Να επιτραπεί η πώληση και ενήμερων δανείων σε εταιρείες, που θα λάβουν σχετική άδεια. Ζητούν οι τράπεζες, ώστε να μπορούν να διαμορφώνουν «καλάθια» απαιτήσεων, τα οποία θα συμπεριλαμβάνουν μείγμα ενήμερων και μη εξυπηρετούμενων δανείων.

Στις παρατηρήσεις που υπέβαλε η Ελληνική Ένωση Τραπεζών στο υπουργείο Οικονομίας κατά τη διάρκεια της σύντομης διαβούλευσης για το νόμο 4354/2015, τονίζεται ότι η πλήρης απαγόρευση πώλησης και ενήμερων απαιτήσεων περιορίζει σημαντικά τη διαπραγματευτική ικανότητα της πωλήτριας τράπεζας, οδηγώντας σε χαμηλό τίμημα και συνεπώς σε αντίστοιχα χαμηλό έσοδο και ίσως σε υψηλότερη ζημιά.

Για το λόγο αυτό η ΕΕΤ είχε προτείνει να δοθεί η δυνατότητα πώλησης και ενήμερων δανείων, στις περιπτώσεις και μόνο που οι τράπεζες πωλούν «καλάθια» απαιτήσεων. Πρόκειται για βελτίωση που δεν την αποδέχθηκε τότε το υπουργείο Οικονομίας αλλά πιέζεται να το πράξει σήμερα καθώς και η Τρόικα τάσσεται υπέρ της χορήγησης δυνατότητας πώλησης μεικτών χαρτοφυλακίων με ενήμερα και επισφαλή δάνεια.

Έτσι όπως είναι σήμερα ο νόμος οι τράπεζες έχουν τη δυνατότητα να μεταβιβάσουν ενήμερες απαιτήσεις μόνο εφόσον αυτές μεταβιβάζονται με ηχηρόθεσμες απαιτήσεις του ίδιου οφειλέτη.

Πρόκειται σύμφωνα με τις τράπεζες για διάταξη που αφενός είναι δυσλειτουργική αφετέ-

ρου δεν συμβάλλει στην επιτυχία του θεσμού.

Επιπρόσθετα, οι τράπεζες ζητούν να επιτραπεί η μεταβίβαση στις εταιρείες διαχείρισης και δανείων που εμφανίζουν καθυστέρηση μικρότερη των 90 ημερών, σημειώνοντας ότι η πρόληψη και η αποτελεσματική αντιμετώπιση των καθυστερήσεων προϋποθέτει κινήσεις πριν τα δάνεια καταστούν και τυπικά μη εξυπηρετούμενα (καθυστέρηση εξυπηρέτησης μεγαλύτερη των 90 ημερών).

Τονίζουν δε ότι η ανάθεση της διαχείρισης για δάνεια που έχουν καθυστέρηση από 1 ως 90 ημέρες δεν συνεπάγεται την απαλλαγή της τράπεζας από τις σχετικές υποχρεώσεις και τις ευθύνες της οι οποίες συνεχίζουν να την βαραίνουν. Ζητούν, επίσης να επιτραπεί η ανάθεση διαχείρισης και για χορηγήσεις λόγω χρηματοδοτικής μίσθωσης (leasing), πρακτορείας επιχειρηματικών απαιτήσεων (factoring) ή για εγγυήσεις κάθε μορφής.

Η ΕΕΤ ζητά να διευκρινισθεί ότι οι διατάξεις του νόμου για τη μεταβίβαση απαιτήσεων δεν εφαρμόζονται στις περιπτώσεις των μεταβιβάσεων μεμονωμένων επιχειρηματικών δανείων στο πλαίσιο αναδιάρθρωσης ή διευθέτησης των υποχρεώσεων της επιχείρησης.

Τέλος οι τράπεζες ζητούν να απαλειφθεί η αναφορά ότι η διαχείριση και μεταβίβαση απαιτήσεων από μη εξυπηρετούμενα δάνεια και πιστώσεις ανατίθεται ΑΠΟΚΛΕΙΣΤΙΚΑ στις επιχειρήσεις που λαμβάνουν σχετική άδεια, εξέλιξη που ενδέχεται να δημιουργήσει προβλήματα στο σκέλος της τιτλοποίησης δανείων, ενώ

προτείνεται οι εταιρείες που έχουν αδειοδοτηθεί σε χώρες μέλη της Ε.Ε όπου και εδρεύουν να μην απαιτείται να λαμβάνουν εκ νέου αδειοδότηση από την ΤτΕ.

Και φορολογικές απαλλαγές

Οι τράπεζες σημειώνουν επίσης, ότι η αγορά πώλησης δανείων ανοίγει, χωρίς να έχουν ρυθμισθεί φορολογικά θέματα. Με το υφιστάμενο καθεστώς όταν η μεταβίβαση απαιτήσεων δεν διενεργείται από τράπεζα σε τράπεζα υπάγεται σε τέλος χαρτοσήμου 2,4% επί της αξίας του μεταβιβαζόμενου χαρτοφυλακίου.

Επομένως κάθε μεταβίβαση προς εταιρεία απόκτησης μη εξυπηρετούμενων δανείων θα επιβαρύνεται με το παραπάνω τέλος.

Πρόκειται για ρύθμιση που, όπως σημειώνουν οι τράπεζες, καθιστά «δυσμενέστερους τους όρους λειτουργίας των εταιρειών που θα αδειοδοτηθούν για να αγοράζουν απαιτήσεις από δάνεια ή/και πιστώσεις».

Υπό το παραπάνω πρίσμα υπάρχει ο κίνδυνος να μην δραστηριοποιηθούν στην απόκτηση δανείων εταιρείες που έχουν εξειδικευθεί στο συγκεκριμένο αντικείμενο λειτουργώντας στο εξωτερικό, περιορίζοντας τις συνθήκες ανταγωνισμού.

Προκειμένου να διευθετηθεί το θέμα οι τράπεζες ζητούν να απαλλασσονται οι μεταβιβάσεις χαρτοφυλακίων απαιτήσεων από το τέλος χαρτοσήμου όπως και από κάθε άλλο άμεσο και έμμεσο φόρο και εισφορά (φόρο υπεραξίας, εισφορά του ν. 128/1975).



Η κα Μάρω
Μαρκουλάκη

Matrix Broker at Lloyd's

Εξειδικευμένες υπηρεσίες risk management

ΤΟ ΤΜΗΜΑ συμβουλευτικών υπηρεσιών Διαχείρισης Κινδύνων με επικεφαλής την κα Μάρω Μαρκουλάκη (Head of Risk Management Advisory Services), εγκαινίασε η Matrix Broker at Lloyd's, προχωρώντας με συνέπεια -όπως τονίζει- στην υλοποίηση της στρατηγικής παροχής κορυφαίων υπηρεσιών προς τους πελάτες και τους συνεργάτες της. Από τη θέση αυτή η κα Μ. Μαρκουλάκη και η ομάδα της θα παρέχουν εξειδικευμένες ασφαλιστικές συμβουλευτικές υπηρεσίες αφενός σε χρηματοπιστωτικά Ιδρύματα και για θέματα που αφορούν στις χρηματοδοτήσεις έργων υποδομών (infrastructure projects), εμπορικών ακινήτων, ενέργειας, τηλεπικοινωνιών, τεχνολογίας και αφετέρου σε επιχειρήσεις Asset Management (Επενδυτικά Κεφάλαια) για συγχωνεύσεις και εξαγορές εταιρειών (M&As) στην Ελλάδα και την Κύπρο. Με μακροχρόνια εμπειρία σε ανάλογες θέσεις στην Ελλάδα και τη Γερμανία (Marsh & McLennan Companies, Siemens), η Μάρω Μαρκουλάκη, εκτός από την απαραίτητη τεχνολογία, διαθέτει σε βάθος εξειδίκευση και εμπειρία που καλύπτει όλο το εύρος της διαχείρισης χρηματοπιστωτικού κινδύνου που αφορά είτε σε ιδιωτικά κεφάλαια είτε στη δημόσια περιουσία και άπτεται συμβάσεων Παραχώρησης & Σύμπραξης Δημοσίου - Ιδιωτικού Τομέα, καθώς και εξαγορών εταιριών και υπηρεσιών Εταιρικής Διαχείρισης Κινδύνων. Η κα Μαρκουλάκη έχει ολοκληρώσει τις μεταπτυχιακές της σπουδές στη Φυσική, με εξειδίκευση στη Μηχανική, Αστρονομία και Αστροφυσική και είναι απόφοιτος MBA από το ALBA Graduate Business School.

Σύμφωνα με την Κωνσταντίνα Καπετανάκη, Deputy CEO της Matrix Broker at Lloyd's, "σε ένα χρηματοοικονομικό περιβάλλον που χαρακτηρίζεται από την ταχύτητα και την περιπλοκότητα, ο ρόλος της ασφάλισης γίνεται ιδιαίτερος πρωταγωνιστικός σε ό,τι αφορά στην επιτυχή ολοκλήρωση μεγάλων επιχειρησιακών, επενδυτικών και οικονομικών συμφωνιών. Στο πλαίσιο αυτό η MATRIX Broker at Lloyd's και η νέα μας Head of Risk Management Advisory Services κα Μάρω Μαρκουλάκη, αποτελούν την καλύτερη δυνατή εγγύηση για πλήρη και ολοκληρωμένη ασφαλιστική κάλυψη οποιασδήποτε επενδυτικής ή χρηματοδοτικής συναλλαγής, διευκολύνοντας έτσι την απρόσκοπτη έκβαση κάθε εγχειρήματος και ελαχιστοποιώντας τις τυχόν καθυστερήσεις ή επιπλοκές. Η συμμετοχή της κας Μαρκουλάκη στο στελεχιακό δυναμικό μας βρίσκεται σε απόλυτη αρμονία με την στρατηγική που ακολουθεί η εταιρεία μας για εξειδικευμένες, υψηλού επιπέδου υπηρεσίες, προσβάσιμες σε όλα τα εμπλεκόμενα μέρη -ανεξαρτήτως αν πρόκειται για μεγάλους τραπεζικούς ομίλους, εταιρίες asset management ή συνεργάτες διαμεσολαβούντες- γρήγορα, άμεσα και αποτελεσματικά", τόνισε η κα Κωνσταντίνα Καπετανάκη.

ΑΧΑ: Εκπαιδεύοντας τους managers του αποκλειστικού δικτύου

ΔΙΕΥΡΥΝΕΙ η ΑΧΑ το φάσμα εκπαίδευσης για τα στελέχη του αποκλειστικού δικτύου της, αναγνωρίζοντας το σημαντικό ρόλο τους για την κατάκτηση της προτίμησης των ασφαλισμένων. Σε αυτό το πλαίσιο δημιουργήθηκε νέος κύκλος σπουδών με στόχο την επικαιροποίηση δεξιοτήτων management μέσα από νέες μεθοδολογίες ανάπτυξης ομάδων. Τα εργαστήρια management σχεδιάστηκαν σε συνεργασία με τον Μανούσο Μαροπάκη, ιδρυτή της εταιρείας Visible, και πιστοποιημένο εκπαιδευτή του Harvard Business Publishing σε θέματα management, τεχνικών πωλήσεων, επικοινωνίας, παρακίνησης ομάδων και διαχείρισης χρόνου. Μέσα από τις ενότητες εκπαίδευσης που έχουν προγραμματιστεί και υλοποιούνται, οι managers των γραφείων αποκλειστικού δικτύου έχουν τη δυνατότητα να επιμορφωθούν βιωματικά σε ένα ευρύ φάσμα θεμάτων, ενδυναμώνοντας στην αγορά τη θέση των ομάδων τους.

Ορισμένοι από τους πυλώνες στους οποί-



ους βασίζονται οι ημερίδες εκπαίδευσης είναι:

- Ηγεσία και παρακίνηση
- Προσέληψη νέων στελεχών
- Στοχοθεσία, διαχείριση χρόνου και διαχείριση ομάδων
- Τεχνικές πωλήσεων
- Διαπραγματεύσεις με κύρος και διαχείριση

συγκρούσεων

Η νέα πρωτοβουλία της ΑΧΑ αποτελεί ένα ακόμα βήμα στην κατεύθυνση που ακολουθεί η εταιρεία να ενδυναμώνει συνεχώς το επίπεδο των υπηρεσιών που προσφέρει στους πελάτες της και ένα ενδιάμεσο βήμα για μια σειρά από ενέργειες που ακολουθούν, σημειώνεται σε σχετική ανακοίνωση.

Ιντερσαθλονικά Σεμινάρια προετοιμασίας για τις εξετάσεις διαμεσολαβούντων



ΣΕ ΝΕΑ ΗΜΕΡΟΜΗΝΙΑ και με νέα εξεταστέα ύλη θα πραγματοποιηθούν οι εξετάσεις για την απόκτηση Πιστοποιητικού Τύπου Α', στη Θεσσαλονίκη, όπως ανακοίνωσε η Τράπεζα της Ελλάδος. Σύμφωνα με την ενημέρωση από το Εκπαιδευτικό Κέντρο «ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ», η νέα ημερομηνία είναι το Σάββατο 16 Απριλίου 2016, επισημαίνοντας ότι η απόκτηση του παραπάνω Πιστοποιητικού αποτελεί βασική προϋπόθεση για την εγγραφή στο Επιμητρήριο ως ασφαλιστικός σύμβουλος, για τους νέους που επιθυμούν να ασκήσουν το επάγγελμα, όπως επίσης υποχρέωση για τους υπαλλήλους Επιχειρήσεων Ασφαλιστικής Διαμεσολάβησης. Το Εκπαιδευτικό Κέντρο «ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ» γνωστοποιεί ακόμα ότι, έχοντας από καιρό παρακολουθήσει τόσο την εξέλιξη της ευρωπαϊκής και ελληνικής νομοθεσίας όσο και το νέο θεσμικό περιβάλλον της ασφαλιστικής αγοράς, αναμόρφωσε την εκπαιδευτική του ύλη και διαμόρφωσε ανάλογα τεστ κατανόησης, προσαρμοσμένα στα νέα εκπαιδευτικά δεδομένα. Με σκοπό την καλύτερη προετοιμασία των ενδιαφερομένων, το Εκπαιδευτικό Κέντρο «ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ» διοργανώνει σεμινάρια προετοιμασίας για το Πιστοποιητικό Τύπου Α' στη Θεσσαλονίκη, από τις 28 Μαρτίου 2016 έως τις 2 Απριλίου 2016. Για περισσότερες πληροφορίες οι ενδιαφερόμενοι μπορούν να απευθύνονται στον κ. Βαρσάμη Δημήτριο.

CNP Ζωής

Ομαδικό συμβόλαιο για τους δικαστές

Η ΕΝΩΣΗ Ανώτατων Δικαστικών Λειτουργών του Συμβουλίου Επικρατείας ασφαλίστηκε με ομαδικό συμβόλαιο στην CNP Ζωής.

Ειδικότερα όπως τονίζεται σε σχετική ανακοίνωση υπογράφηκε μια πολύ σημαντική και αληθιά και τιμητική συμφωνία και αφορά την ομαδική ασφάλιση των Ανώτατων Δικαστικών Λειτουργών του Συμβουλίου Επικρατείας με την CNP Ζωής. Πολύ σημαντικό ρόλο στην υλοποίηση της συμφωνίας είχαν ο Ιούλιος Κωνσταντίνου διευθυντής Πωλήσεων της CNP ΖΩΗΣ και ο Δημήτρης Σπανός Γενικός Διευθυντής που από την πρώτη στιγμή αγκάλιασαν αυτό το project.

Η συμφωνία πραγματοποιήθηκε μέσω της FARANTOURIS Insurance & Financial Advisors.

Σημειώνεται ότι η CNP Ζωής προσφέρει μια ευρεία γκάμα προγραμμάτων ασφαλίσεων ζωής και ανικανότητας, σύνταξης, υγείας και προσωπικού ατυχήματος τα οποία απευθύνονται τόσο σε ιδιώτες όσο και σε επιχειρήσεις.

Προσφέρει τα προϊόντα της μέσω δικτύου ανεξάρτητων ασφαλιστικών συμβούλων και τραπεζών, προσβλέποντας στη συνεχή ενδυνάμωση των εργασιών της και την αύξηση του μεριδίου αγοράς της στην Ελλάδα.

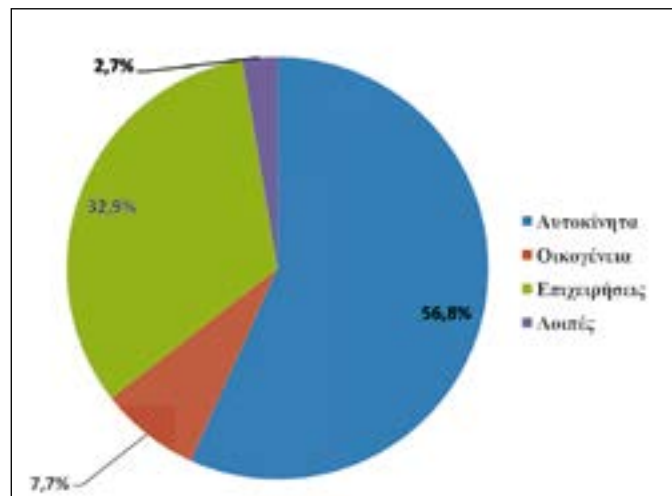


Γιώργος Κουτρούλης, Agency Manager, Ιωάννης Παπαγιάννης, γενικός γραμματέας της Ένωσης, Ευθύμιος Αντωνόπουλος, πρόεδρος της Ένωσης, Ιούλιος Κωνσταντίνου, δντής Πωλήσεων CNP ΖΩΗΣ, Αικατερίνη Σούκη, ταμίας της Ένωσης, Δημήτρης Σπανός, γενικός δντής CNP ΖΩΗΣ, Γιώργος Τζουφίδης, Insurance & Financial Advisor

Συνολικά, δηλώθηκαν περίπου 2,9 εκατ. συμβόλαια σε ισχύ

ΕΑΕΕ: Στα 38,3 εκατ. ευρώ η παραγωγή ασφαλίσεων Νομικής προστασίας το 2014

Κατανομή ποσών εκκρεμών αποζημιώσεων ανά κάλυψη 2014 Από την έρευνα της ΕΑΕΕ καταγράφηκαν τα παρακάτω μεγέθη του κλάδου:

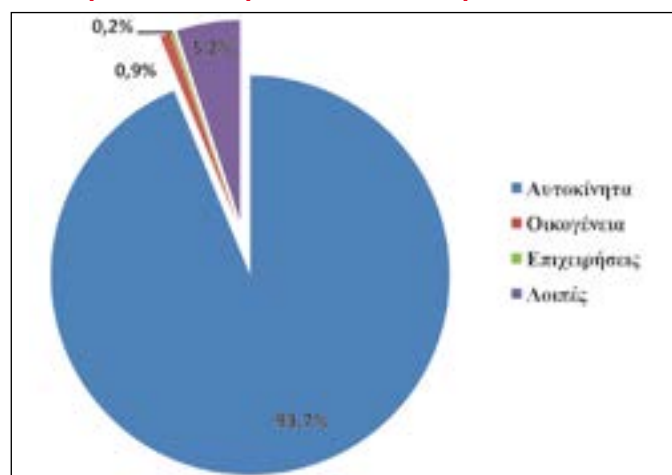


Πλήθος συμβολαίων σε ισχύ	Πλήθος δηλωθεισών ζημιών	Ποσά πληρωθεισών ζημιών (€)	Απόθεμα εκκρεμών ζημιών (€)
2.902.371	17.439	1.194.177	4.141.757

Οι ασφαλιστικοί δείκτες των επιμέρους καλύψεων διαμορφώθηκαν ως εξής:

	Αυτοκίνητα	Οικογένεια	Επιχειρήσεις	Λοιπές	Σύνολο
Συχνότητα ζημιών	0,29%	8,82%	96,97%	0,50%	0,60%
Μέση ζημία (€)	381	183	272	172	306

Κατανομή πλήθους συμβολαίων ανά κάλυψη 2014



Ανάλυση καλύψεων Νομικής προστασίας 2014

	Αυτοκίνητα	Οικογένεια	Επιχειρήσεις	Λοιπές	Σύνολο
Πλήθος συμβολαίων σε ισχύ	2.720.789	25.376	6.703	149.503	2.902.371
Πλήθος δηλωθεισών ζημιών	7.950	2.238	6.500	751	17.439
Ποσά πληρωθεισών ζημιών (€)	680.430	91.828	403.367	18.553	1.194.177
Απόθεμα εκκρεμών ζημιών (€)	2.350.890	318.343	1.361.602	110.923	4.141.757
Ποσοστιαία κατανομή					
Πλήθος συμβολαίων σε ισχύ	93,7%	0,9%	0,2%	5,2%	100%
Πλήθος δηλωθεισών ζημιών	45,6%	12,8%	37,3%	4,3%	100%
Ποσά πληρωθεισών ζημιών	57,0%	7,7%	33,8%	1,6%	100%
Απόθεμα εκκρεμών ζημιών	56,8%	7,7%	32,9%	2,7%	100%

Τα 38,3 εκατ. ευρώ εκτιμάται ότι έφτασε η παραγωγή ασφαλίσεων του κλάδου Νομικής προστασίας το 2014, σύμφωνα με έρευνα της ΕΑΕΕ.

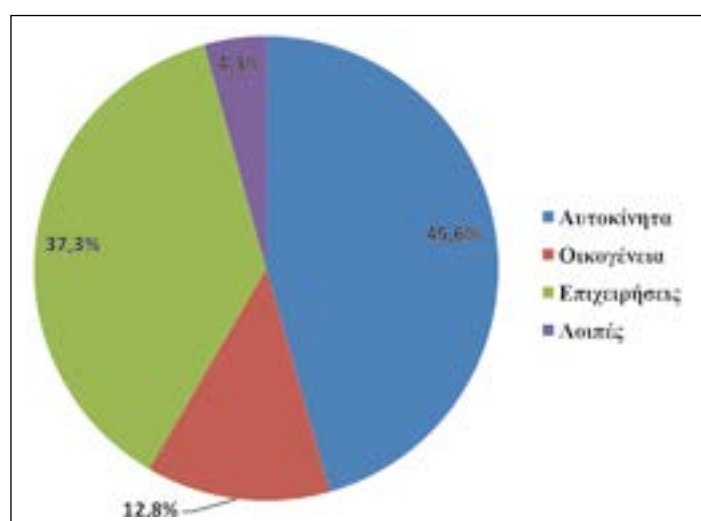
Ειδικότερα, η παραγωγή ασφαλίσεων από πρωτασφαλιστικές εργασίες (εγγεγραμμένα ασφαλίστερα και δικαιώματα συμβολαίων) για το σύνολο των κλάδων ασφάλισης, εκτιμάται ότι έφτασε τα 4 δισ. ευρώ το 2014, μειωμένη κατά 1,2% σε σχέση με το 2013.

Από αυτά, τα 2,1 δισ. ευρώ αφορούσαν στις ασφαλίσεις κατά Ζημιών (μείωση 10,5%), ενώ τα 1,9 δισ. ευρώ στις ασφαλίσεις Ζωής (αύξηση 11,8%). Η παραγωγή ασφαλίσεων (εγγεγραμμένα ασφαλίστερα και δικαιώματα συμβολαίων) του κλάδου Νομικής προστασίας το 2014 εκτιμάται ότι ανήλθε στο ύψος των 38,3 εκατ. ευρώ, μειωμένη κατά 9,1% έναντι του 2013.

Ως αποτέλεσμα, η συμμετοχή του κλάδου Νομικής προστασίας επί των ασφαλίσεων κατά Ζημιών έμεινε σταθερή στο 1,8%.

Στην έρευνα της ΕΑΕΕ συμμετείχαν 21 ασφαλιστικές επιχειρήσεις-μέλη, οι οποίες εκπροσωπούσαν μερίδιο αγοράς 89,8% επί της

Κατανομή πλήθους ζημιών ανά κάλυψη 2014



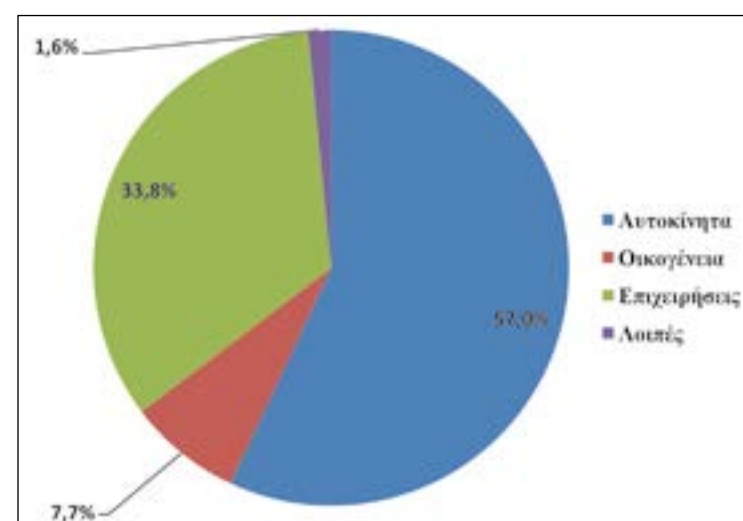
εγγεγραμμένης παραγωγής ασφαλίσεων (και δικαιωμάτων συμβολαίων) του κλάδου Νομικής προστασίας το 2014. Συνολικά, δηλώθηκαν περίπου 2,9 εκατ. συμβόλαια σε ισχύ εντός του 2014, για τα οποία δηλώθηκαν 17.400 ζημιές.

Για αυτές τις ζημιές, πληρώθηκαν 1,2 εκατ. ευ-

ρώ και σχηματίστηκε απόθεμα εκκρεμών αποζημιώσεων ύψους 4,1 εκατ. ευρώ. Οι καλύψεις της Νομικής προστασίας χωρίζονται σε αυτοκινήτων, οικογενείας, επιχειρήσεων και λοιπές.

Από τα συγκριτικά μεγέθη της έρευνας προκύπτει ότι, για το σύνολο του κλάδου, το πλῆ-

Κατανομή ποσών πληρωθεισών αποζημιώσεων ανά κάλυψη 2014



θος των ζημιών αντιστοιχεί στο 0,60% επί του πλήθους των συμβολαίων σε ισχύ.

Η μέση ζημία έφτασε τα 306 ευρώ ενώ το μέσο κόστος κάλυψης του κινδύνου υπολογίζεται στο 1,84 ευρώ.

Eurolife ERB: 10 οδηγικές εντολές για ασφαλή οδήγηση



Δέκα συμβουλές για σωστή οδήγηση «αλιεύσαμε» από την διαδικτυακή πλατφόρμα «As Μιλήσουμε» της Eurolife ERB, ενόψει της Πανελλαδικής Εβδομάδας Οδικής Ασφάλειας που γιορτάζεται από 21-27 Μαρτίου. Κάθε χρόνο χάνονται 1500 άτομα από τροχαία δυστυχήματα ενώ είναι ιδιαίτερα εύκολο να αντιληφθεί κανείς ότι η ανομία είναι αυτή που κυριαρχεί στους ελληνικούς δρόμους. Οι λόγοι για τα δυστυχήματα επαναλαμβάνονται: Αλκοόλη, υπερβολική ταχύτητα, απόσπαση προσοχής (πχ. χρήση κινητού), ανυπαρξία ζώνης, ανυπαρξία παιδικού καθίσματος, ανυπαρξία κράνους κοκ. Τα τροχαία δυστυχήματα κατά πολλούς θεωρούνται εγκλήματα καθώς ο οδηγός φέρει ευθύνη για την οδική και οδηγική του συμπεριφορά. Μη λαμβάνοντας σοβαρά την ευθύνη

του αυτή, οι πράξεις του μπορεί να έχουν επιπτώσεις και σε άλλα άτομα. Η πρόληψη των τροχαίων θεωρητικά είναι μια εύκολη υπόθεση κάτι που κάνει ακόμα πιο περίεργο γιατί καμία τεχνική και τακτική δεν έχει αποτέλεσμα. Κάποιοι φτάνουν ακόμα και στο σημείο να προτείνουν ιδιαίτερα σκληρές εικόνες από δυστυχήματα ώστε να σοκάρουν τον παραλήπτη του μηνύματος και να τον ωθήσουν να προσέχει περισσότερο. Χωρίς να είναι ανάγκη να προχωρήσουμε σε ακραίες λύσεις, μπορούμε να φτιάξουμε τις... 10 οδηγικές εντολές για ασφαλή και αποθλαστική οδήγηση τονίζει η Eurolife ERB.

1. Φοράμε πάντα τη ζώνη ασφαλείας μας. As είναι το πρώτο πράγμα που κάνουμε μπαίνοντας στο αμάξι μας, μια ιεροτελεστία που θα

διατηρούμε ευλαβικά.

2. Φοράμε πάντα κράνος στο δικυκλό μας. Ακόμα και για απόσταση πέντε λεπτών.

3. Δεν καταναλώνουμε ποτέ αλκοόλη αν έχουμε να οδηγήσουμε. Δεν έχει σημασία αν είναι ένα ποτηράκι, αν έχουμε φάει καλά ή αν θεωρούμε ότι αντέχουμε το ποτό. Έστω και ελάχιστη ποσότητα είναι ικανή να θολώσει τα αντανακλαστικά μας.

4. Χρησιμοποιούμε πάντα παιδικό καθισματάκι για τα παιδιά. Το κατάλληλο για την ηλικία του κάθε παιδιού.

5. Σεβόμαστε τα σήματα και τα φανάρια. Ακόμα και όταν είμαστε μόνοι μας στο δρόμο, ακολουθούμε τη σήμανση.

6. Τηρούμε τα όρια ταχύτητας. Δεν μεταφερθήκαμε ξαφνικά σε πίστα της Formula 1 για να δοκιμάσου-

με πόσο γρήγορα πιάνουμε τα 100.

7. Δεν μιλάμε στο κινητό. Αν είναι κάτι επείγον, σταματάμε στην άκρη του δρόμου και απαντούμε στο τηλέφωνο ή στέλνουμε το μήνυμά μας.

8. Έχουμε την προσοχή μας αφιερωμένη στον δρόμο. Όχι, δεν χρειάζεται να δοκιμάσετε αν μπορείτε ταυτόχρονα να ανάψετε τσιγάρο, να αλλιάξετε ταχύτητα και να ψάξετε τον αγαπημένο σας ραδιοφωνικό σταθμό.

9. Το φθλας δεν είναι διακοσμητικό. Το χρησιμοποιούμε όπου χρειάζεται και ποτέ δεν είναι περιττό.

10. Έχουμε υπομονή. Όλοι θέλουν να πάνε στις δουλειές τους, δεν μπορούμε να πετάξουμε από πάνω τους. Επίσης, δεν «παίρνουμε φωτιά» με το παραμικρό. Η ευγένεια πάντα μας βγάζει από την δύσκολη θέση.



Η κα Αμαλία Μόφορη

Eurolife ERB

Νέα γενική διευθύντρια στην Τεχνική Διεύθυνση

Στην προσέλευση κορυφαίων στελεχών που θα της δώσουν προστιθέμενη αξία και το συγκριτικό πλεονέκτημα, σε ένα ιδιαίτερα απαιτητικό και μεταβαλλόμενο επιχειρησιακό περιβάλλον, επενδύει η Eurolife ERB Ασφαλιστική.

Στο πλαίσιο αυτό ενέταξε στο ανθρώπινο δυναμικό της την κα Αμαλία Μόφορη, η οποία αναλαμβάνει τη θέση της γενικής διευθύντριας στην Τεχνική Διεύθυνση της εταιρείας. Η κα Μόφορη είναι πτυχιούχος Μαθηματικών του Εθνικού και Καποδιστριακού Πανεπιστημίου Αθηνών, κάτοχος μεταπτυχιακού τίτλου στην Αναλογιστική Επιστήμη στο CASS Business School of London και διαθέτει πιστοποίηση αναλογιστού από το Institute of Actuaries (UK). Διαθέτει περισσότερα από 15 χρόνια διεθνούς επαγγελματικής εμπειρίας, καθώς έχει συνεργαστεί με συμβουλευτικούς ομίλους όπως η Watson Wyatt και η PwC, τόσο στο Λονδίνο όσο και στην Αθήνα. Την τελευταία πενταετία ήταν επικεφαλής του Αναλογιστικού Τμήματος της PwC στην Αθήνα. Η ένταξη της κυρίας Μόφορη στο στελεχιακό δυναμικό της Eurolife ERB Ασφαλιστικής ενισχύει περαιτέρω την προσπάθεια του Ομίλου για συνεχή βελτίωση των δραστηριοτήτων του και ενδυναμώνει την αναπτυξιακή στρατηγική του, σημειώνει η εταιρεία.

International Life: Το Mega Agency βραβεύει τους συνεργάτες

Με επιτυχία πραγματοποιήθηκε η ειδική εκδήλωση του Mega Agency Αθηνών της International Life του κ. Κωσταντίνου Φλόκα, στην οποία βραβεύθηκαν οι συνεργάτες του γραφείου για την παραγωγή και τη συνεισφορά τους το 2015.

Παραβρέθηκαν στελέχη της διοίκησης και νεοεισερχομένων της εταιρείας, μεταξύ των οποίων ο πρόεδρος του ομίλου κ. Φωκίων Μπράβος, ο Group CEO κ. Γιάννης Μπράβος και ο Deputy CEO κ. Γιώργος Μαυρέλης. Στην ομιλία του, ο κ. Φ. Μπράβος έκανε λόγο για τη "μεγάλη έκρηξη".

Ο κ. Μπράβος ανέφερε, μεταξύ άλλων, ότι η εταιρεία βρίσκεται σε διαδικασία εξέλιξης, με σταθερά βήματα και προγραμματισμό. Προσέθεσε επίσης ότι: "Πλησιάζει η ώρα της έκρηξης, γιατί εκεί θα πάμε και δεν με φοβίζει τίποτα γιατί ξέρω ότι η εταιρεία δεν είναι ούτε τα ντουβάρια ούτε οι επενδύσεις ούτε τα ασφάλιστρα, η εταιρεία είναι

Η βράβευση του κ. Μ. Καραμπόλη από τους κ.κ. Γ. Μπράβο και Κ. Φλόκα



οι άνθρωποί της".

Στη συνέχεια τη σκυτάλη πήρε ο κ. Γ. Μπράβος, ο οποίος συνεχάρη τον κ. Κώστα Φλόκα για την επιτυχία του στη δημιουργία του πρώτου Mega

Agency της εταιρείας.

Εξέφρασε δε την ικανοποίησή του για τη σημαντική αύξηση της παραγωγής και πωλητών άλλων αντίστοιχα υποκαταστημάτων της εταιρείας, ενώ

προσέθεσε: "Έχω καλά νέα: η μεγάλη περίοδος αναμονής έχει φτάσει στο τέλος της".

Αξίζει να σημειωθεί η σημαντική διάκριση που έλαβε επίσης η διεύθυνση Employee Benefits & Major Accounts της International Life, της οποίας ο επικεφαλής της κ. Μάκης Καραμπόλης, Director Corporate Business & Strategic Marketing, βραβεύθηκε για τις επιδόσεις, την εξυπηρέτηση, αλληλότητα και τη συνεισφορά του τμήματος στα θετικά αποτελέσματα του δικτύου συνεργατών του Agency System, καθ' όλη τη διάρκεια της χρονιάς που πέρασε.

"Το 2015, παρά το ακραίο σκηνικό ύφεσης, η διεύθυνση ομαδικών ασφαλίσεων της εταιρείας κατάφερε να επιδείξει εντυπωσιακά αποτελέσματα και σημαντικότερη πρόοδο σε όλα τα ποιοτικά και ποσοτικά μεγέθη της, και σε όλα ανεξαιρέτως τα δίκτυα, σε σχέση με την προηγούμενη χρονιά", τόνισε μεταξύ άλλων ο κ. Καραμπόλης παραλαμβάνοντας το βραβείο από τον κ. Μπράβο.



μαζί, για μια ζωή γεμάτη ασφάλεια!



©2016 Red design consultants

Σε έναν κόσμο που διαρκώς αλλιάζει, υπάρχει κάτι που παραμένει σταθερό, όσα χρόνια κι αν περάσουν: η προσήλωσή μας στην κάλυψη των αναγκών κάθε ανθρώπου ξεχωριστά, με στόχο να παρέχουμε στον κάθε ένα από εσάς την ασφάλιση που έχει πραγματικά ανάγκη.

60 χρόνια τώρα είμαστε μαζί και σας προσφέρουμε κάτι περισσότερο από απλή ασφάλιση: Το αίσθημα της ασφάλειας!

- Με ολοκληρωμένες, πρωτοποριακές ασφαλιστικές υπηρεσίες για ιδιώτες και επιχειρήσεις.
- Με ένα ευρύ δίκτυο Υποκαταστημάτων, συνεργαζόμενων Πρακτορείων και Μεσιτών σε όλη την Ελλάδα.
- Με καινοτόμες εφαρμογές υψηλής τεχνολογίας για την καλύτερη εξυπηρέτησή σας.

- Με πολλούς και σύγχρονους τρόπους πληρωμής για την ευκολία σας.
- Με γρήγορες και διαφανείς διαδικασίες αποζημιώσεων.

Σε μια εποχή γεμάτη αβεβαιότητα και ανασφάλεια αναδεικνύουμε έμπρακτα την ουσιαστική σημασία της ασφάλισης. Έτσι, ερχόμαστε κάθε μέρα και πιο κοντά!

Καινοτόμα υπηρεσία ασφάλισης υγείας **be happy** - Ολοκληρωμένα προγράμματα ασφάλισης επιχειρήσεων **be open** - Ευέλικτα προγράμματα Ομαδικής Ασφάλισης **be 4business** - Ανταγωνιστικά προγράμματα ασφάλισης οχημάτων **be on motor** και ασφάλισης σκαφών αναψυχής **be on board**.



INTERNATIONAL LIFE

Έδρα: Λ.Κηφισίας 7 & Νεαπόλεως 2, 15123 Μαρούσι,
Τηλ: 2108119000, Fax: 2108119109,
email: inlife@inlife.gr, www.inlife.gr



Τα κεντρικά γραφεία της Achmea



Achmea: Στα 386 εκατ. ευρώ τα καθαρά κέρδη

Βελτίωση της κερδοφορίας πέτυχε κατά το 2015 η Achmea, ο όμιλος στον οποίο ανήκει η Interamerican, με αποτέλεσμα 386 εκατ. ευρώ καθαρά κέρδη. Ο βέλτιστος έλεγχος του λειτουργικού κόστους και οι θετικές εξελίξεις στις δραστηριότητες συνταξιοδοτικών προϊόντων, ασφαλειών ζωής, τραπεζοασφαλιστικών και διεθνών δραστηριοτήτων, καθώς και τα βελτιωμένα αποτελέσματα επενδύσεων, συνέβαλαν, όπως τονίζεται, στη διαμόρφωση του καλύτερου συνολικού αποτελέσματος. Η κερδοφορία αξιολογείται ως σημαντική, δεδομένου ότι παράλληλα ο Όμιλος, προς επίρρωση της πελατοκεντρικής πολιτικής του, διέθεσε 481 εκατ. για τη συγκράτηση των ασφαλιστρών υγείας κατά το 2015 και κατέβαλε περισσότερα από 120 εκατ. για αποζημιώσεις λόγω καταστροφών από καταιγίδες. "Αξιοποιήσαμε την ηγετική θέση μας στις αγορές ασφαλίσεων ζημιών και υγείας, ώστε να προσφέρουμε τα καλύτερα δυνατά προϊόντα στους πελάτες μας", δήλωσε σχετικά ο Willem van Duin, πρόεδρος του διοικητικού συμβου-

λίου της Achmea, επισημαίνοντας ότι η διατήρηση του δείκτη φερεγγυότητας στο υψηλό επίπεδο του 210% έχει ως επακόλουθο την εμπιστοσύνη των πελατών, καταδεικνύοντας τη διασφαλισμένη ικανότητα του ομίλου να ανταποκριθεί στις μελλοντικές υποχρεώσεις του. Είναι χαρακτηριστικό ότι η Achmea βαθμολογείται με A+ (Standard & Poor's) ως προς τη μακροχρόνια πιστοληπτική ικανότητά της για τις ασφαλιστικές λειτουργίες. Τα εγγεγραμμένα ασφαλιστρα κατά το 2015 παρέμειναν σταθερά, περί τα 20 δισ. ευρώ, ενώ τα λειτουργικά αποτελέσματα (επαναλαμβανόμενα κέρδη) έφθασαν τα 368 εκατ. Εκτός των Κάτω Χωρών, τα εγγεγραμμένα ασφαλιστρα κατά το περασμένο έτος ήταν 1,1 δισ. ευρώ, με την Achmea να αναπτύσσει δραστηριότητα σε πέντε αγορές με κοινό γνώρισμα τις διαρθρωτικές δυνατότητες ανάπτυξης, μεταξύ των οποίων και στην Ελλάδα με την Interamerican. Ο Όμιλος διαθέτει ίδια κεφάλαια 10,3 δισ. και υπό διαχείριση στοιχεία ενεργητικού άνω των 100 δισ. ευρώ, αποτελώντας τον πέμπτο μεγαλύτερο

θεσμικό φορέα διαχείρισης ενεργητικού στις Κάτω Χώρες. Η επιχειρηματική συνεργασία της Achmea με το στρατηγικό εταίρο Rabobank παραμένει σημαντική και ενισχύθηκε περαιτέρω κατά το 2015.

Στρατηγικά, η Achmea συνεχίζει την εφαρμογή του προγράμματος "επιτάχυνση και καινοτομία" με πολλές από τις 150 αναπτυγμένες πρωτοβουλίες να έχουν άμεσο αντίκρυσμα στην ικανοποίηση των πελατών. Η θέση της σε υπηρεσίες από κινητές συσκευές και υπηρεσίες online είναι ηγετική, ενώ από πέρυσι έχει επενδύσει σε υπεύθυνες αποδόσεις για το μέλλον με την ίδρυση του Γενικού Ταμείου Συντάξεων (Centraal Beheer General Pension Fund), καταλαμβάνοντας θέση ισχύος στην αγορά των συνταξιοδοτικών προϊόντων στις Κάτω Χώρες. Η βελτιστοποίηση της οργάνωσης στις αλυσίδες των ασφαλιστικών δραστηριοτήτων -στους κλάδους Ζημιών, υγείας, σύνταξης- έχει επιφέρει μείωση της πολυπλοκότητας και αύξηση της εμπορικής αποτελεσματικότητας των σημάτων του Ομίλου.

D.A.S. Hellas: Η Νομική Προστασία τυγχάνει θετικής αποδοχής

Συναντήσεις με συνεργάτες της D.A.S. Hellas στην Ανατολική Μακεδονία και τη Θράκη πραγματοποιήσαν η διευθύνουσα σύμβουλος της εταιρείας κα Νάντια Σταυρογιάννη, ο διευθυντής πωλήσεων κ. Γεώργιος Τάσσης και ο διευθυντής υποκαταστήματος Θεσσαλονίκης κ. Αναστάσιος Αρβανιτάκης, στο πλαίσιο περιοδείας που πραγματοποίησαν στην περιοχή.

Στόχος των συναντήσεων, οι οποίες θα συνεχιστούν σε όλη την Ελλάδα, είναι η ενημέρωση και στήριξη των συνεργατών για περαιτέρω ανάπτυξη των εργασιών της εταιρείας και την ένταξη της Νομικής Προστασίας σε μεγαλύτερο βαθμό στην καθημερινή τους επαγγελματική δραστηριότητα. Στο



Η κα Νάντια Σταυρογιάννη και ο κ. Γεώργιος Τάσσης

πλαίσιο αυτό η κα Σταυρογιάννη, κατά τις συναντήσεις της ανέφερε στους παρευρισκόμενους ότι η Νομική Προ-

στασία της D.A.S. Hellas μπορεί να συνδυαστεί με πηλιάδα ασφαλιστικών συμβολαίων και να συντείνει στην ολοκλήρωση, τόσο των παρεχόμενων ασφαλιστικών υπηρεσιών όσο και στο τελικό ασφαλιστικό προϊόν που λαμβάνουν οι πολίτες. Και αυτό μπορεί να επιτευχθεί, σύμφωνα με τον κ. Τάσση, διότι η D.A.S. Hellas διαθέτει μεγάλη σειρά προγραμμάτων Νομικής Προστασίας τα οποία είναι αναγκαία και μπορούν να πλαισιώσουν εύκολα, και με προστό κόστος την ασφαλιστική κάλυψη κάθε επιχειρηματία και κάθε πολίτη. Να σημειωθεί ότι η κα Σταυρογιάννη και ο κ. Τάσσης συνομίλησαν με συνεργάτες στις Σέρρες, στην Καβάλα, στην Ξάνθη, στην Κομοτηνή και στην Αλεξανδρούπολη, οι οποίοι και μετέφεραν στη διοίκηση της εταιρείας ότι η Νομική Προστασία τυγχάνει θετικής αποδοχής.

AIG

Τηλεοπτική καμπάνια για την ασφάλιση αυτοκινήτου

ΜΕ ΚΕΝΤΡΙΚΟ μήνυμα «Μάθε κι εσύ», η τηλεοπτική διαφήμιση για την ασφάλιση του αυτοκινήτου βρίσκεται εκ νέου στον αέρα από τις 28 Φεβρουάριου, αποτελώντας την ολοκλήρωση της καμπάνιας που εστιάζει στα οικονομικά οφέλη που απολαμβάνουν οι ασφαλισμένοι της AIG. Η AIG μέσω της νέας τηλεοπτικής καμπάνιας αναδεικνύει την ιδέα του εξατομικευμένου ασφαλιστρού για κάθε πελάτη, προσκαλώντας τον κάθε ενδιαφερόμενο να επικοινωνήσει με την εταιρεία ή τον άμεσο συνεργάτη, ώστε να λάβει την απαιτούμενη ενημέρωση. Επιπλέον, στη συγκεκριμένη διαφήμιση αναφέρονται οι εξής παροχές:

- Νέες μειωμένες τιμές
- Νέα έκπτωση για το ετήσιο συμβόλαιο (15%)
- Πληρωμή συμβολαίου, με άτοκες μηνιαίες δόσεις με τη χρήση πιστωτικής κάρτας
- Έκπτωση για τον προσεκτικό οδηγό (20%)

Η AIG εξετάζει πάντα όλες τις πιθανές βελτιώσεις που μπορεί να πραγματοποιήσει στα προγράμματά της, με στόχο να επιτύχει τη σωστή ισορροπία μεταξύ τιμών και καλύψεων, παρέχοντας ταυτόχρονα άμεσες και δίκαιες αποζημιώσεις, ενισχύοντας με αυτό τον τρόπο τις εργασίες των συνεργατών της και προσφέροντας ουσιαστικές λύσεις στο καταναλωτικό κοινό. Στο πλαίσιο αυτής της πολιτικής, επιδιώκει μέσω της νέας τηλεοπτικής καμπάνιας να προβάλλει το μήνυμα ότι η AIG επικεντρώνεται στον άνθρωπο και τον οδηγό και όχι στο αυτοκίνητο, δίνοντας την ευκαιρία στον καταναλωτή να ενημερωθεί για τα νέα προνόμια στην ασφάλιση αυτοκινήτου.

ΑΤΕ Ασφαλιστική

Ανακοινώνεται ότι

Η ΑΤΕ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ έχει διακόψει τη συνεργασία της με τους διαμεσολαβούντες:

ΓΕΩΡΓΙΟ ΛΑΣΚΑΡΙΔΗ & ΠΟΛΥΔΩΡΟ ΦΥΤΡΟ

Όσοι ασφαλισμένοι συνεργάζονταν με τους παραπάνω διαμεσολαβούντες και χρειάζονται πληροφορίες ή έχουν ερωτήματα σχετικά με τα ασφαλιστήρια συμβόλαιά τους, παρακαλούνται να επικοινωνήσουν απευθείας με την ΑΤΕ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ στα τηλέφωνα 210/9763544-314



Ξεχωριστό δώρο για τις γυναίκες της ΑΤΕ Ασφαλιστικής

ΕΝΑ ΞΕΧΩΡΙΣΤΟ δώρο πολιτισμού για τις γυναίκες που ανήκουν στο προσωπικό της επέλεξε η ΑΤΕ Ασφαλιστική. Με αφορμή τον εορτασμό της παγκόσμιας Ημέρας της Γυναίκας, μια ημέρα αφιερωμένη στην προσωπικότητα και τους αγώνες της, η διοίκηση της ΑΤΕ Ασφαλιστικής δώρισε στις γυναίκες που εργάζονται σε αυτή, προσκλήσεις του Εθνικού Θεάτρου για την παράσταση «Άννα Καρένινα» του Λέοντος Τολστόι, ένα από τα κορυφαία έργα της παγκόσμιας λογοτεχνίας, σε σκηνοθεσία Πέτρου Ζούλια, με ένα θίασο πρωταγωνιστών και τη Μαρία Ναυπλιώτου στον ομώνυμο ρόλο.

Σύμφωνα με το διευθύνοντα σύμβουλο της ΑΤΕ Ασφαλιστικής κ. Ι. Χατζηιωσήφ, "η παγκόσμια Ημέρα της Γυναίκας αποτέλεσε για την εταιρεία ευκαιρία να προσφέρει σε όλες τις εργαζόμενες μία ξεχωριστή θεατρική παράσταση.

Ταυτόχρονα, η χορηγία μας είχε ως στόχο να δώσει ένα ξεκάθαρο μήνυμα ότι ακόμα και στο περιβάλλον της οικονομικής κρίσης, οφείλουμε να δίνουμε σημασία στην ποιότητα και τον πολιτισμό", σημείωσε ο κ. Χατζηιωσήφ.



 **ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ**
ΕΝΩΣΗ

 **Baloise**
Group

Ελβετία

 **Basler**
Lebensversicherungs-AG

Γερμανία

Τριεθνής Ασφαλιστική Δύναμη

Αν και εσείς θέλετε ένα συνεργάτη που συνδέει την πορεία του με τη δική σας επιτυχία και όχι ακόμα μία ασφαλιστική εταιρία, τότε επιλέξτε την αξιοπιστία και τη σοβαρότητα της Ατλαντικής Ένωσης.

Λ. Μεσογείων 71, 115 26 Αθήνα
Τηλ.: 210 7454000, Fax: 210 7794446
www.atlantiki.gr

Στο Προεδρικό Μέγαρο το Δ.Σ. της ΕΔΙΠΤ. Παρόντες και οι εκδότες του Nextdeal



Στιγμιότυπο από την επίσκεψη

Συνάντηση με τον Πρόεδρο της Δημοκρατίας κ. Προκόπη Παυλόπουλο είχε το Δ.Σ. της Ένωσης Δημοσιογράφων Ιδιοκτητών Περιοδικού Τύπου, στο Προεδρικό Μέγαρο. Ο Πρόεδρος του Δ.Σ. κ. Μιχάλης Σαββάκης αναφέρθηκε εν συντομία στην πορεία της Ένωσης από το 1939, ενώ του παρέθεσε τα βασικά θέματα που αφορούν τον περιφερειακό και περιοδικό - κλαδικό Τύπο. Παράλληλα έγινε μια γενικότερη συζήτηση για τις τελευταίες εξελίξεις στη χώρα μας, με αφορμή το μεταναστευτικό πρόβλημα, ενώ ο Πρόεδρος της Δημοκρατίας τόνισε ότι στα δύσκολα προβλήματα όλοι οι Έλληνες πρέπει να μένουν ενωμένοι.



Ο Πρόεδρος της Δημοκρατίας κ. Προκόπη Παυλόπουλος με τους εκδότες του Nextdeal κ.κ. Ευάγγελο Σπύρου και Κωνσταντίνο Σπύρου

Στην κορυφή οι επιθεωρήσεις της Εθνικής Ασφαλιστικής

Για 12η χρονιά κατακτά την κορυφή ο Γιώργος Φουφόπουλος



Οι 55 ασφαλιστικοί σύμβουλοι της Επιθεώρησης που ανήκουν στους πρώτους 150 της Εθνικής Ασφαλιστικής

Για 12η συνεχή χρονιά η επιθεώρηση Γ. Φουφόπουλου βρέθηκε στην πρώτη θέση της Εθνικής Ασφαλιστικής, επιτυγχάνοντας παραγωγικά αποτελέσματα μικρής ασφαλιστικής εταιρείας, επιβεβαιώνοντας την επιτυχημένη της πορεία στο χώρο των ασφαλειών της ευρύτερης ασφαλιστικής αγοράς.

Στην ετήσια εκδήλωση της επιθεώρησης παρουσιάστηκαν τα οικονομικά στοιχεία της μόνιμης και διαρκούς αύξησης της παραγωγής πελατών της, πλέον των 100.000, η νέα παραγωγή για το έτος 2015 ξεπέρασε τα 6.700.000 και οι εισπράξεις ανήλθαν σε 38.000.000, ενώ παράλληλα επιβραβεύτηκαν τα στελέχη της που διακρίθηκαν στην παραγωγή ασφαλιστρών για το έτος 2015, ένα έτος γεμάτο προκλήσεις.

Οι 55 ασφαλιστικοί σύμβουλοι της Επιθεώρησης ανήκουν στους πρώτους 150 της Εθνικής. "Το μέλλον είναι εδώ, στην πατρίδα, στον κλάδο, στην εταιρεία και στη μεγάλη δυναμική κοινωνία του Agency στην οποία ανήκουμε", τόνισε ο επιθεωρητής κ. Γεώργιος Φουφόπουλος. "Έφτασε πλέον η ώρα των αλλαγών, η δική μας Επιθεώρηση είναι συγκροτημένη, προσαρμοστική, και είμαστε έτοιμοι να εισπράξουμε, σ' αυτό το σύγχρονο τοπίο, το κορυφαίο μερίδιο της αγοράς", πρόσθεσε ο κ. Φουφόπουλος.

Στην εκδήλωση παρευρέθηκαν διακεκριμένοι προσκεκλημένοι, η ηγεσία της Εθνικής Ασφαλι-



Ο κ. Γεώργιος Φουφόπουλος

στικής, εκπρόσωποι της πολιτικής, ανώτατα στελέχη του ομίλου της ΕΤΕ, εκπρόσωποι από το χώρο της Υγείας, του επιχειρηματικού κόσμου, των Μέσων Μαζικής Ενημέρωσης, συνεργάτες και φίλοι της Επιθεώρησης Γ. Φουφόπουλου.

Με 1250 νέους πελάτες ο Δημήτρης Κελεσιδης



Όλοι οι βραβευθέντες της Επιθεώρησης Κελεσιδης

Τους συνεργάτες της βράβευσε η Επιθεώρηση Κελεσιδης της Εθνικής Ασφαλιστικής στον Πειραιά στο πλαίσιο της ετήσιας εκδήλωσης για την κοπή της πρωτοχρονιάτικης πίτας. "Εκπαίδευσάμε την ψυχή μας να γίνουμε πιο χρήσιμοι και όχι πιο αρεστοί", τόνισε από το βήμα της εκδήλωσης ο κ. Δημήτρης Κελεσιδης.

"Εμείς ακούσαμε το μέσα μας, ακούσαμε την καρδιά μας, ευαισθητοποιηθήκαμε κοινωνικά, επενδύσαμε στις ηθικές αξίες, προσφέροντας υπηρεσίες ανθρώπινες, υψηλής ποιότητας, με σεβασμό προς όλους, τον εαυτό μας, τους πελάτες μας, την εταιρεία μας", πρόσθεσε ο κ. Κελεσιδης. "Και μοιραίο το 2015, όπως όλοι γνωρίζουμε, ήταν μία τρομερά δύσκολη χρονιά, πρωτόγνωρη, για την πατρίδα μας, εμείς αναπτυχθήκαμε ακόμα περισσότερο, συμβάλλοντας εποικοδομητικά, σε όλο το σύστημα της δημοσίας ζωής, ικανοποιώντας και εξασφαλίζοντας ακόμα περισσότερους συνανθρώπους μας", είπε ο κ. Δημήτρης Κελεσιδης, γνωστοποιώντας ότι στην Επιθεώρηση προστέθηκαν 1.250 νέοι φίλοι-πελάτες. "Έτσι κατορθώσαμε όλοι μαζί να έχουμε εξαιρετικά αποτελέσματα σε νέα παράγωγη ασφαλιστρών ζωής, σε αιτήσεις 910.000 € με αύξηση +10%, σε πρωτοετείς παραδόσεις 765.000 € με αύξηση +13% και σε καθαρή παράγωγη 660.000 € με αύξηση + 16%. Επίσης πραγματοποιήσαμε 1.350.000 € σε νέα παραγωγή στους γενικούς



Ο κ. Δημήτρης Κελεσιδης

κλάδους", υπογράμμισε ο κ. Κελεσιδης. "Έτσι, σήμερα είμαστε μία ισχυρή επιχειρηματική μονάδα με 13.000 φίλους-πελάτες και 11.500.000 ευρώ σε εισπράξεις ασφαλιστρών ζωής και 1.500.000 ευρώ σε γενικούς κλάδους.



ΟΡΙΖΩΝ

Ασφαλιστική Εταιρεία



ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΕΜΠΟΡΙΚΩΝ &
ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΩΝ ΚΙΝΔΥΝΩΝ



ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΚΑΤΟΙΚΙΑΣ



ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΞΕΝΟΔΟΧΕΙΩΝ



ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΜΙΚΡΟΜΕΣΑΙΩΝ
ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ

Εξειδίκευση
& Εμπειρία
στις ασφαλίσειες περιουσίας
— από το 1964 —

Η **ΟΡΙΖΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ** από ιδρύσεως της ειδικεύεται στις ασφαλίσειες περιουσίας, καθώς έχει στο ενεργητικό της την ασφάλιση ορισμένων από τους μεγαλύτερους εμπορικούς και βιομηχανικούς κινδύνους της χώρας.

Μέσω στρατηγικών αντασφαλιστικών συνεργασιών με top-rated οργανισμούς, διαθέτει υψηλό capacity, μεγάλη γκάμα προγραμμάτων, ανταγωνιστικό κόστος αλλά πάνω από όλα την τεχνογνωσία και ευελιξία στη διαχείριση κάθε μεμονωμένου κινδύνου σαν να είναι μοναδικός.

Ηπειρώτικο πένθος στις εκδόσεις E. Σπύρου

Απεβίωσε σε ηλικία 99 ετών ο Γεώργιος E. Σπύρου

Aπεβίωσε το κυριακάτικο πρωινό 21/2/2016 στο Αγρίνιο, ο εκ Διστράτου Άρτης Γεώργιος Ευαγ. Σπύρου, πατέρας του εκδότη E. Σπύρου. Η εξόδιος ακολουθία εψάλη στο Αγρίνιο, χοροστατώντος του Μητροπολίτου Αιτωλίας και Ακαρνανίας κ.κ. Κοσμά, ο οποίος στον επικείμενο λόγο του, δακρυσομένο, μίλησε για τον εκλιπόντα και το προς μίμηση έργο του, παρουσία φίλων και συγγενών.

Ο Γεώργιος E. Σπύρου γεννήθηκε στο Δίστρατο Άρτας το έτος 1917. Πολεμήσει στην Αθήνα και εργάστηκε σε αγροτικές και οικοδομικές εργασίες στην Άρτα, στο Καρπενήσι, στην Κεφαλονιά, στο Αγρίνιο και στην Αθήνα. Από το γάμο του με τη Βασιλική Σπύρου απέκτησε πέντε παιδιά, εγγόνια και δισέγγονο. Η οικογένειά του και οι συγγενείς προσέφεραν βαρύ φόρο αίματος στους πολέμους για την πατρίδα...

Η ταφή έγινε στο χωριό Πέραμα Διστράτου Άρτας στις 22/2/2016, όπου ο πρώην πρόεδρος κοινότητας Απόστολος Φλώρος (90 ετών) μίλησε στους συγγενείς, φίλους και συγχωριανούς για το εξόχως δημιουργικό έργο του Γεωργίου Σπύρου. «Ήταν πρωταγωνιστής στην ίδρυση του σχολείου και της εκκλησίας αλλά και δημοσίων έργων κοινοφελών όπως η διάνοιξη με προσωπική εργασία αύλακος νερού για τα χωράφια και αργότερα ηλεκτροφωτισμού και υδροδότησης πόσιμου νερού από τα Τζουμέρκα. Εξόχως σημαντική ήταν και η ίδρυση Αγροτικού Μουσείου στο χώρο του δημοτικού σχολείου με αντικείμενα μιας εποχής που τελείωσε για την Ελλάδα (για τη δημιουργία του Μουσείου τον βοήθησε η Μελίνα Μερκούρη ως υπουργός Πολιτισμού η οποία και του ενέκρινε ένα ποσό για εργασίες φύλαξης και προστασίας του Μουσείου). Μαζί με τη σύζυγό του Βασιλική προσέφεραν πολλή, πάρα πολλή», τόνισε συγκινημένος με θυμους ο αγαπητός Απ. Φλώρος που επί πολλά χρόνια υπηρέτησε τον τόπο του.

Για το δημιουργικό έργο του εκλιπόντα μίλησαν ακόμα τα παιδιά του Παναγιώτης και Ευάγγελος καθώς και η εγγονή του Βασιλική Π. Σπύρου και για λογαριασμό του Συλλόγου Διστρατιωτών ο Δημήτριος Ντάλης.

«Έδωσε ομολογία Χριστιανικής Πίστεως και Ελληνικής Παιδείας με τη ζωή του» τόνισε ο Μητροπολίτης Αιτωλίας και Ακαρνανίας κ.κ. Κοσμάς υπογραμμίζοντας ακόμα ότι όλοι στο Αγρίνιο ε γνώριζαν τον παππού που στην τσάντα του είχε «εικονίσες» και φυλλάδια – φωτοτυπίες με συμβουλές για μικρούς και μεγάλους. Πολλοί ακόμα ήταν αυτοί που την ημέρα του Σταυρού έπαιρναν για το σπίτι τους μια γλάστρα βασιλικού δωρεάν – ευλογία από τον μπάρμπα Γιώργο που τις ετοίμαζε μήνες πριν, γύρω στις 300 κάθε φορά!

Για πρώτη φορά αναφέρθηκε και η βοήθειά του σε νέους οικοδόμους που τους μάθαινε την τέχνη του οικοδομείν όπως και η συμπαράσταση σε ανέργους συγχωριανούς που τους έβρισκε δουλειά σε Κεφαλονιά και Αγρίνιο τα χρόνια δεκαετιών '50 – '60 όταν κατέφευγαν εκεί κοντά του.

«Εψαχνε καλή θέση στον Παράδεισο γι' αυτό άργησε να φύγει», δήλωσε σε ένα γιο του μαζί με τα συλληπτήρια ο Επίσκοπος Άρτης κ.κ. Ιγνάτιος.

Σύζυγος, τέκνα, εγγόνια, συγγενείς και φίλοι αποχαιρέτισαν ένα γνήσιο Ηπειρώτη, βαθύτατα θρηπόμενοι αλλά και υπερήφανοι, σκεπάζοντάς τον με το χώμα της ιδιαίτερης πατρίδας του, κοντά στους γονείς του αλλά και σ' έναν άγνωστο στρατιώτη που σκοτώθηκε τα χρόνια του εμφυλίου και τον μετέφερε εκεί στην πλάτη του από μακρινή απόσταση δίπλα στο ποτάμι τον Άραχο, σε κάποια μάχη, ξεχασμένο και χωρίς ταυτότητα, «εχθρό» για κάποιους, αλλά συνάνθρωπο για τον Γ. Σπύρου, που από το 1944 ως σήμερα του έκανε ξεχωριστό μνημόσυνο!

Τα αγριολούλουδα, τα χαμομήλια και τα κυκλάμινα, τα ρείκια και οι



Ο Γεώργιος E. Σπύρου

κουμαριές θα στέλνουν τη μοσχοβολιά τους για να αναπαυθεί η ψυχή του παρέα με τα κλησίσματα των ανδρών στα κλησίσματα, της πέρικας και της τρυγόνας που κλησίσματα θυπντερά όταν μένει χωρίς σύντροφο, όπως μας έλεγε γυρίζοντας από κυνήγι... Όπως και εμείς θα ζήσουμε με την απουσία του, ευχόμενοι ο Θεός να τον αναπαύσει και να τον κατατάξει εκεί που οι δίκαιοι αναπαύονται, σε τόπο χωρίς οδύνη και στεναγμό, σε τόπο φωτεινό, παρέα με αγίους, με αιώνια μνήμη, θείων αγαθών κληρονόμων αφού έζησε και απέθανε με ελπίδα αιώνιου ζωής, προσδοκώντας ανάσταση νεκρών και ζωήν του μέλλοντος αιώνος!

Το Nextdeal αποτίοντας φόρο τιμής στον εκλιπόντα δημοσιεύει στη συνέχεια τους επικείμενους λόγους του Μητροπολίτη Αιτωλίας και Ακαρνανίας κ.κ. Κοσμά και του πρώην προέδρου Απόστολου Φλώρου στο χωριό Πέραμα Διστράτου Άρτας, όπου έγινε η ταφή.

Τι είπε ο Μητροπολίτης Αιτωλίας και Ακαρνανίας κ.κ. Κοσμάς

«Ο τόν λόγον μου ακούων και πιστεύων τῷ πέμψαντί με ἔχει ζῶν αιώνιον».

«Αυτός που ακούει τα λόγια, τα ρήματά μου, το Ευαγγέλιό μου και πιστεύει σε εκείνον που με απέστειλε στον Πατέρα και πιστεύει το έργο του Κοσμοσωτήρος που ήλθα εγώ να κάνω και αγωνίζεται και αυτός να ομολογήσει αυτό που κάνω εγώ το Ευαγγέλιο στις ψυχές, αυτός έχει ζωή αιώνιον. Λόγος ξεκάθαρος, Λόγος του Κυρίου και Θεού μας Ιησού Χριστού, Λόγος που μας τον προσφέρει το Ευαγγέλιο, Λόγος που τον ακούμε από μικρά παιδιά.

Όταν τώρα έρθουμε στη ζωή και στην πορεία του πολυσεβάστου αδελφού μας Γεωργίου, θα δούμε ότι αυτά τα λόγια βρήκαν απόλυτη εφαρμογή στη ζωή, στην πολιτεία αλλά και στην ομολογία του σεβαστού μας Γεωργίου. Γιατί δεν ήταν ιεροκήρυξ, δεν ήταν θεολόγος, δεν ήταν ιερέας, όμως ήταν ένα στόμα Χριστού, ήταν ένα στόμα που ομολόγουσε γιατί πραγματικά γνώριζε, μελετούσε το Λόγο του Θεού, Τον πίστευε, πίστευε σε αυτά που έλεγε το Ευαγγέλιο, πίστευε στο κοσμοσωτήριο έργο του Κυρίου μας και επρόσμενε, επρόσμενε την πατρίδα εκείνη στην οποία τώρα πορεύεται να φτάσει. Ποθούσε τον Παράδεισο και γι' αυτό ακριβώς αγωνιζόταν.

Για να φύγει η αμαρτία από τους αδελφούς και να έρθει το φως, η αλήθεια, να μπει ο Χριστός μέσα στις καρδιές και να αναγεννηθούν οι άνθρωποι για να επιτύχουν τη σωτηρία τους. Εργάστηκε ως καλύτερος πατέρας μαζί με την πιστή του σύζυγο και έδωσαν και επισήμες και αποκατάσταση στα παιδιά τους. Τα έκαναν πραγματικά αληθινούς και ζωντανούς και κατά Χριστόν οικογενειάρχες και έδωσε ό,τι καλύτερο είχε στην οικογένειά του αφενός, αλλά αφετέρου αυτός ο απλός άνθρωπος είχε όπως είπαμε την ανησυχία να δώσει Ευαγγέλιο σε ψυχές. Τον θυμάμαι όταν και εγώ ήμουνα νέο παιδί και διακονούσαμε με τον αδελφό Ευάγγελο στην κατασκήνωση του Αγίου Βλασίου, πως ερχόταν και προσέφερε τον εαυτό του, έκανε θυσίες για να βοηθήσουμε τα παιδιά εδώ, να γνωρίσουν το θέλημα του Θεού και πολύ, πάρα πολύ μας βοηθούσε και αργότερα τι θα ήλεγαν και τι θα πει κανείς όταν έβλεπε ένα σεβαστό γέροντα να έρχεται στο Δεσποτικό να μιλάει στον Επίσκοπο και να λέει «Αγωνισθείτε, τους νέους να γνωρίζουμε στο Χριστό, το θέλημα του Θεού να προφυλάξουμε τα παιδιά μας». Και όταν παντού μοίραζε φυλλάδια, έδινε εικονίσες, προσέφερε λόγο Θεού, ομολόγουσε Χριστό. Τώρα, μπορούμε αγαπητοί μετά από όλα αυτά και τόσο άλλα που εμείς δεν τα ξέρουμε αλλά και δεν μπορούμε να πούμε ότι ο αδερφός μας Γεώργιος δεν θα έχει ζωήν αιώνιον. Το είπε ο Κύριος, αφού το είπε ο Κύριος: «Αυτός που ακούει τον λόγο μου, τον ζει, τον ομολογεί, αυτός θα έχει ζωήν αιώνιον». Να η βεβαιό-

της μας σήμερα. Σήμερα δεν χτυπούν εδώ σάλπιγγες, δεν υπάρχουν μουσικές, δεν υπάρχουν επίσημοι λόγοι, αλλά πανηγυρίζουν οι Άγγελοι και οι Άγγελοι πραγματικά δέχθηκαν την ψυχή του και ο ουρανός χαίρει. Το ήλω με όλη μου την καρδιά. Γιατί ένας ομοιογενής, ένα πιστό μέλος της εκκλησίας μας, ένας άνθρωπος που αγωνιούσε για την Ορθοδοξία, για την πατρίδα, για τα ιδανικά, για τις αξίες, για τη νεότητα, ένας άνθρωπος που έδωσε τον εαυτό του μέχρι παρεξηγήσεως. Εμείς οι φτωχοί τον παρεξηγούσαμε, εκείνος όμως εμεγαλύνετο, αγωνιζόταν πραγματικά να δώσει μαρτυρία ζωής και μαρτυρία Ευαγγελίου. Προσευχόμαστε σήμερα, προσευχόμαστε πραγματικά Άγγελος συνοδού και κατά την ημέρα εκείνη της Δευτέρας Παρουσίας να αναστηθεί για να ζει τη χαρά του Ουρανού, τη χαρά του Χριστού την οποία τόσο ποθούσε και ήθελε. προσευχόμαστε να έχουν δύναμη η σύζυγος, τα παιδιά και τα εγγόνια του, τόση δύναμη που έχει η ευλογία για να ζουν πραγματικά και εκείνοι το παράδειγμά του και να οδηγούνται στο θέλημα του Θεού. Αλλά αγαπητοί στις δύσκολες ημέρες που ζούμε και εμείς σήμερα, σε αυτές τις προδοτικές ημέρες, που ζούμε τη σκληραβία της Ελλάδος και την αποθαρρύνουν δυστυχώς των Ορθόδοξων δυστυχώς Ελλήνων ας έλθουμε και εμείς κοντά στο παράδειγμα του αδελφού μας σεβαστού Γεωργίου και εμείς να καταλάβουμε ότι ο Λόγος του Θεού είναι εκείνος που και εμάς θα μας αναγεννήσει, θα μας φωτίσει, θα μας ανορθώσει, θα μας σώσει. Η εκκλησία, η ζωή της εκκλησίας θα μας αγιάσει. Και ας έχουμε και εμείς αυτήν την απόφαση σήμερα να ετοιμάσουμε τους εαυτούς μας για την πατρίδα. Γιατί και εμείς είμαστε ηλωμένοι από τον ουρανό. Τι να τους κάνουμε τους μεγάλους και τρανούς; Μπορούν να έχουν το εισιτήριο του Παραδείσου που έχει σήμερα ο αδελφός Γεώργιος; Ας ευχηθούμε όλοι αγαπητοί να είμαστε ικανοί να προχωρήσουμε στη χάρη του Θεού. Ο Θεός να αναπαύσει τη Βασιλεία του».

Τι είπε ο Απόστολος Φλώρος (π. πρόεδρος κοιν. Διστράτου Άρτης):

«Πήγες από τη ζωή προς την αιωνιότητα αφού έγινες έναν αιώνα περίπου. Ήλθε όμως ο θάνατος, κακό αναπόφευκτο. Φεύγεις από τη ζωή με τη συνειδησή σου αναπαυμένη. Εξεπλήρωσες τις υποχρεώσεις σου εις το ακέραιο προς την οικογένειά σου. Αποκτήσατε με τη σύζυγό σας πέντε παιδιά, τέσσερα αγόρια και μία κόρη που σήμερα είναι δίπλα σου για τον τελευταίο ασπασμό μαζί με τους συγγενείς σου, τους φίλους σου και τους χωριανούς σου. Είχες μεγάλη διορατικότητα, έβλεπες πολύ μακριά. Διψούσες να μάθεις τα παιδιά σου γράμματα. Διεπίστωσες ότι στο Πέραμα ήτο αδύνατον αυτό και με την πανέξυπνη σύζυγό σου, ύστερα από πολλές σκέψεις και νοκοκεφάλους, πήρατε τα παιδιά και εγκατασταθήκατε στο Αγρίνιο. Δουλέψατε σκληρά σε οικοδομικές εργασίες αλλά πετύχατε το σκοπό σας. Φτιάξατε επιστήμονες, δικηγόρους, καθηγητές, δασκάλους, πρόσωπα επιστήμονες που σήμερα απολαμβάνουν της εκτίμησής της κοινωνίας τόσο στο Αγρίνιο όσο και στην Αθήνα. Παράλληλα όμως με τις οικογενειακές σας υποχρεώσεις, ασχοληθήκατε και με τον οικισμό για μια καλύτερη ζωή των κατοίκων σας, ασχοληθήκατε σε όλα, ήσαστε πρωτοπόρος, εδείχνατε τα συνθήματα, οι κάτοικοι σας ακολουθήσανε, έχετε σφραγίδα. Όταν εγκατασταθήκατε εδώ δεν είχατε εκκλησία. Φτιάξατε την εκκλησία τον Άγιο Αθανάσιο με προσωπική εργασία. Δεν είχατε νεκροταφείο, το φτιάξατε. Είχατε κτήματα αρδευόμενα, δεν υπήρχε νερό. Φέρανε το αυλάκι από το τραπέζακι. Πρωτοπόρος ο μπαρμπα-Γιώργος. Δούλησε το σχολείο, δεν είχατε κτίριο για όλα τα παιδιά. Ήταν περίπου εδώ εξήντα με εβδομήντα μαθητές από ό,τι θυμούνται παραπάνω – παρακάτω. Αγοράσατε οικόπεδο. Ασχοληθήκατε με τη δενδροφύτευση. Ότι έγινε, ο μπαρμπα-Γιώργος μπροστά. Όταν έπαψε πλέον να λειτουργεί το σχολείο με ενοχλήσατε πεισματικά, μου είχατε γίνει «τσιμπούρι», πολύ ενοχλητικός, να κάνουμε το σχολείο μουσείο. Κάναμε μια αναφορά στο υπουργείο Παιδείας, ενεκρίθη και έγινε το μουσείο, το οποίο φέρει τη σφραγίδα τη δική σας. Συγκεντρώσατε όλα τα είδη παικτικής τέχνης και τι δεν υπάρχει μέσα στο μουσείο, όλα αυτά με τα οποία ζήσατε. Εύχομαι το χώμα του οικισμού Περάματος που σε λίγο θα σας σκεπάσει να είναι ελαφρό. Θερμά συλληπτήρια».



σίγουρα, γρήγορα...απλά!

Η Interasco εξ-ασφάλιση...εγγυάται.



interasco
Ασφαλιστική Εταιρεία

Βασ. Γεωργίου 44 & Κάλβου, 152 33 Χαλάνδρι
Τηλ.: +30 210 6793100, Fax: +30 210 6776035
www.interasco.gr, e-mail: info@interasco.gr

...γιατί είμαστε στον ασφαλιστικό χώρο από το 1890.

...γιατί πάνω από 120 χρόνια εξ-ασφαλίζουμε με συνέπεια, εντιμότητα και σιγουριά χιλιάδες πελάτες μας.

...γιατί σήμερα σαν μέλος του ομίλου Harel που έχει 2 εκ. πελάτες, 1,7€ δις κύκλο εργασιών, 731.000.000€ ίδια κεφάλαια και 21,5€ δις επενδυμένα κεφάλαια είμαστε δυνατοί περισσότερο από ποτέ.

Πάνω από όλα όμως λογαριάζουμε εσάς που μας εμπιστεύεστε την υγεία σας, την περιουσία σας, το μέλλον και την ευτυχία σας.

Αυτή την εμπιστοσύνη μετατρέπουμε σε σίγουρη δύναμη για να δημιουργείτε απερίσπαστοι και να προοδεύετε.

Έτσι, γιατί ασφάλεια σημαίνει **σίγουρα, γρήγορα ... απλά Interasco!**

SYCO

ΑΠΟ ΤΟ 1886
130
ΧΡΟΝΙΑ
ΠΑΡΟΥΣΙΑ ΣΤΗΝ
ΕΛΛΑΔΑ

ΑΝΑΜΕΣΑ ΣΤΙΣ
50 ΚΟΡΥΦΑΙΕΣ
ΕΤΑΙΡΙΕΣ ΤΟΥ ΚΟΣΜΟΥ
ΣΥΜΦΩΝΑ ΜΕ ΤΟ FORTUNE

ΑΝΑΜΕΣΑ ΣΤΙΣ
50
ΠΙΟ ΕΞΥΠΝΕΣ
ΕΤΑΙΡΙΕΣ
ΤΟΥ ΚΟΣΜΟΥ
ΣΥΜΦΩΝΑ ΜΕ ΤΟ MIT

EVERYTHING YOU LOVE EVERYTHING YOU DO

Για όλα όσα ονειρεύεστε και όλα όσα αγαπάτε, είμαστε κοντά σας.

Γιατί καταλαβαίνουμε, ακούμε και προσαρmozόμαστε στις δικές σας ανάγκες. Με ολοκληρωμένες λύσεις για το σήμερα, με την ευελιξία που απαιτείται για το αύριο και την εγγύηση ενός παγκόσμιου οργανισμού με σταθερή παρουσία στην Ελλάδα για πάνω από έναν αιώνα. Τόσο απλά. Για να μπορείτε να εστιάζετε μόνο σε όσα έχουν πραγματική αξία για σας.



The Smart & Simple Choice

generali.gr