

ΠΩΣ ΘΑ ΥΠΟΛΟΓΙΖΕΤΑΙ Η ΕΥΛΟΓΗ ΔΟΣΗ ΓΙΑ ΤΟΥΣ ΥΠΕΡΚΡΕΩΜΕΝΟΥΣ. ΟΛΟΚΛΗΡΗ Η ΑΠΟΦΑΣΗ ΤΗΣ ΤΡΑΠΕΖΑΣ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ. ΠΟΤΕ ΤΙΘΕΤΑΙ ΣΕ ΙΣΧΥ

Σελίδες 11-12

ΕΘΝΙΚΗ
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Nextdeal

www.nextdeal.gr

ΕΘΝΙΚΗ
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ



Η Νο 1 ΔΕΚΑΠΕΝΘΗΜΕΡΗ ΕΚΔΟΣΗ ΓΙΑ ΤΗΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΑΓΟΡΑ ΚΑΙ ΤΟΝ ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟ ΧΩΡΟ • Νο 349 • 22 ΔΕΚΕΜΒΡΙΟΥ 2015 • ΤΙΜΗ ΦΥΛΛΟΥ 2 ΕΥΡΩ - ΚΩΔΙΚΟΣ: 5590

ALLIANZ ΕΛΛΑΔΟΣ



Ξεκάθαρη στρατηγική για το μέλλον

Σελίδα 2

METLIFE



Οι επιτυχημένοι ασφαλιστές

Σελίδα 6

INTERAMERICAN



Εισέρχεται και στις αγροτικές ασφαλίσεις

Σελίδα 10

ΟΙ ΠΩΛΗΣΕΙΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΕΤΑΙΡΕΙΩΝ ΔΙΑΜΟΡΦΟΥΝ ΝΕΟ ΤΟΠΙΟ



Του ΛΑΜΠΡΟΥ ΚΑΡΑΓΕΩΡΓΟΥ

Σημαντικές αλλαγές αναμένονται από το 2016 στην ελληνική ασφαλιστική αγορά αλλά και ευρύτερα στην ευρωπαϊκή. Οι αλλαγές δεν οφείλονται μόνο λόγω της νέας οδηγίας

Solvency II και των αυστηρότερων κεφαλαιακών απαιτήσεων που προβλέπει αλλά λόγω και του γενικότερου επιχειρηματικού και οικονομικού περιβάλλοντος (χαμηλά επιτόκια, αδύναμοι ρυθμοί ανάπτυξης, κ.λπ.) που ευνοούν την δημιουργία μεγαλύτερων σχημάτων μέσω της επίτευξης

οικονομιών κλίμακος.

Τα πρώτα δείγματα αυτής της νέας πραγματικότητας γίνονται ήδη αντιληπτά στην ελληνική ασφαλιστική αγορά. Η απόφαση του κ. Νίκου Βελιάδη να αναστείλει ουσιαστικά τη παραγωγή α-

Συνέχεια στη σελίδα 4

Ο ΠΑΥΛΟΣ ΤΣΙΜΑΣ ΣΤΟΝ ΣΕΣΑΕ



Να αυξηθεί η
εμπιστοσύνη
των πολιτών
| Σελίδα 6

Ενθετο Υγεία



GENERALI



Με Ομάδα
Καινοτομίας
υποδέχεται
το μέλλον
| Σελίδα 24

ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ



Δύο βραβεία
στα Energy
Mastering
Awards
| Σελίδα 22

ΑΤΕ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Ισχυρή κερδοφορία και το 9μηνο
| Σελίδα 28

ΤΕΑ-ΕΑΠΑΕ

Το Ταμείο των ασφαλιστικών υπαλλήλων
σε ρόλο τραπεζίτη | Σελίδα 11

ΑΚΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Αναβαθμίζει τις υπηρεσίες
ασφάλισης κατοικίας
| Σελίδα 26

EUROINS

Διεισδύει στην αγορά των TAXI
| Σελίδα 24

Allianz Ελλάδος Βάζει δυναμικούς στόχους

Για μία ακόμη χρονιά, πιστή στο θεσμό της επιβράβευσης των συνεργατών της, η Allianz Ελλάδος, βράβευσε τους πράκτορες και μεσίτες που παρευρέθηκαν στην καθιερωμένη ετήσια εκδήλωση. Στην ομιλία της, η εντεταλμένη σύμβουλος και γενική διευθύντρια της Allianz Ελλάδος κ. Φιλίππα Μιχάλη παρουσίασε τη σταθερά ανοδική πορεία της εταιρείας και τους στρατηγικούς της στόχους, δίνοντας έμφαση στη σπουδαιότητα της συμβολής των συνεργατών της «Με τις δικές σας αξιόπαινες προσπάθειες και με την εμπιστοσύνη που δείχνει ο όμιλος Allianz στο πρόσωπό μας, καταφέρνουμε, σταθερά και σταδιακά, να αυξάνουμε το μερίδιο αγοράς μας σε πείσμα των καιρών. Αξιοποιούμε την κληρονομιά μας, στηριζόμαστε σε στέρεες βάσεις και με γνώμονα τους υψηλούς μας στόχους, χαράζουμε ξεκάθαρη στρατηγική για το μέλλον», τόνισε η κ. Μιχάλη.

Στο πρώτο μέρος της εκδήλωσης, παρουσιάστηκαν οι θετικές επιδόσεις της εταιρείας οι οποίες, όπως χαρακτηριστικά ανέφερε η κ. Φ. Μιχάλη «αποκτούν ιδιαίτερη σημασία, με δεδομένη τη δυσμενή συγκυρία τόσο για τους καταναλωτές όσο και για τον κλάδο. Αυτή ακριβώς η συγκυρία είναι που φέρνει την Allianz αντιμέτωπη με νέες επιχειρηματικές προκλήσεις για το μέλλον. Ακεραιότητα, Ικανότητα, Ανθεκτικότητα είναι τα θεμέλια στα οποία χτίζουμε το μέλλον μας. Η Allianz Ελλάδος θέτει φιλόδοξους στόχους με επίκεντρο την προσφορά υπηρεσιών

άριστης ποιότητας, την ανάπτυξη ψηφιακών λύσεων, τη βελτίωση των τεχνικών δεξιοτήτων, την ενσωμάτωση της καινοτομίας σε κάθε δραστηριότητα, την ανεύρεση νέων πηγών κερδοφόρου ανάπτυξης και την ενίσχυση της αξιοκρατικής της κουλτούρας».

Από την πλευρά του ο κ. Κωνσταντίνος Βερτόπουλος,

μέλος του διοικητικού συμβουλίου και τεχνικός σύμβουλος Γενικών Ασφαλίσεων της Allianz Ελλάδος, παρουσίασε την εξέλιξη της Allianz, φτάνοντας στους φετινούς εορτασμούς για την επέτειο των 125 χρόνων παρουσίας της.

Καινοτόμες προϊόντικές λύσεις και υπηρεσίες

Τις νέες λύσεις της εταιρείας για πελάτες και συνεργάτες παρουσίασε στο κοινό η κ. Θεοδώρα Σταθούρου, διευθύντρια πωλήσεων και μέλος του συμβουλίου διοίκησης της Allianz Ελλάδος. Τα νέα σύγχρονα προϊόντα της Allianz "Med24" και "My Travel", προσφέρουν μέσα από ευέλικτα προγράμματα στους καταναλωτές, ασφάλιση Ιατρικής Βοήθειας με Ιατρικές και Διαγνωστικές παροχές υγείας και ολοκληρωμένη Ταξιδιωτική Ασφάλιση αντίστοιχα. Εφαρμόζοντας την ψηφιακή της στρατηγική, η Allianz Ελλάδος αξιοποιεί τις δυνατότητες που της προσφέρει η νέα τεχνολογία και υλοποιεί έργα που προσδίδουν επιπλέον αξία στην εξυπηρέτηση των πελατών της και διευκολύνουν την καθημερινότητα των Συνεργατών της με σύγχρονα υποστηρικτικά εργαλεία. Σημαντικά βήματα στην κατεύθυνση αυτή, είναι ο πρόσφατος επανασχεδιασμός του νέου εταιρικού Website www.allianz.gr και η δημιουργία του "My Allianz", της φιλικής και λειτουργικής ψηφιακής πλατφόρμας για τους ασφαλισμένους του κλάδου αυτοκινήτου. Επιπλέον, ιδιαίτερη αναφορά έγινε στην εφαρμογή για έξυπνα κινητά τηλέφωνα "Allianz on the Go" η οποία προσφέρει στο Συνεργάτη, πρόσβαση στην τιμολόγηση και άλλα χρήσιμα για την καθημερινότητα ενός επαγγελματία εργαλεία.

Τα τιμώμενα πρόσωπα της εκδήλωσης ήταν οι συνεργάτες του Δικτύου Πρακτόρων και Μεσιτών της Allianz Ελλάδος οι οποίοι βραβεύθηκαν για τις εξαιρετικές επιδόσεις που σημείωσαν τη χρονιά που μας πέρασε καθώς και για τη συμβολή τους στην επίτευξη των υψηλών στόχων πωλήσεων. Την εκδήλωση τίμησαν με την παρουσία τους μέλη της Κεντρικής Συνεργατικής Τράπεζας Κύπρου, η οποία αποτελεί στρατηγικό συνεργάτη της Allianz Ελλάδος για πάνω από 20 χρόνια, εξασφαλίζοντας τη δυναμική παρουσία της Εταιρείας στην κυπριακή αγορά.



Allianz Direct

Κατέκτησε το Bronze Award

ME TO BRONZE Lightouse e-volution Award, στην κατηγορία «Ηλεκτρονικά Καταστήματα – Υπηρεσίες», βραβεύθηκε η Allianz Direct, το κανάλι απευθείας πώλησης ασφάλισης αυτοκινήτου της Allianz Ελλάδος. Η Allianz Direct, ανταποκρινόμενη στα κριτήρια αξιολόγησης, κατάφερε να διακριθεί στην κατηγορία «Ηλεκτρονικά Καταστήματα – Υπηρεσίες» κατακτώντας το Bronze Award, αλλά και σε συνεργασία με την iProspect Greece στην κατηγορία «Ψηφιακή Επικοινωνία & Μάρκετινγκ – CPC Campaign» κατακτώντας το Gold Award. Τα βραβεία αυτά αποκτούν ιδιαίτερη σημασία αν κάποιος αναλογιστεί το ιδιαίτερα υψηλό επίπεδο ανταγωνισμού που χαρακτηρίζει τον κλάδο της online ασφάλισης αυτοκινήτου.

Με μότο της «Direct όταν την αποκάτς, Allianz όταν τη χρειάζεσαι», στόχος της Allianz Direct είναι να βρίσκεται πάντα κοντά σε όλους εκείνους που την εμπιστεύονται καθημερινά για την ασφάλιση του αυτοκινήτου τους.

Allianz Risk Pulse: Η έξυπνη πόλη του μέλλοντος και ο ρόλος της ασφάλισης

ΜΕΧΡΙ ΤΟ 2030, τα δύο τρίτα του παγκόσμιου πληθυσμού θα ζουν σε πόλεις. Οι περισσότεροι σε μεγάλες μητροπόλεις (μεγαλουπόλεις-megacities), εξαιρετικά πυκνοκατοικημένες, των δέκα εκατομμυρίων κατοίκων ή και περισσότερο, αναφέρει ο Axel Theis, μέλος του διοικητικού συμβουλίου της Allianz SE, υπεύθυνος για τις Παγκόσμιες Δραστηριότητες του Ομίλου και τις Αγγλόφωνες Αγορές, στο τελευταίο Allianz Risk Pulse με τίτλο "Η μεγαλούπολη (megacity): Οι μεγαλύτερες πόλεις του κόσμου διαμορφώνουν το μέλλον μας." Το κύριο ερώτημά μας θα είναι: Πώς μπορούμε να βρούμε την ισορροπία μεταξύ της ανάπτυξης, της ποιότητας ζωής και της προστασίας του κλίματος; σημειώνει ο Axel Theis. Ο αριθμός των μεγαλουπόλεων, αυξάνεται ταχύτατα. Ήδη υπάρχουν 29. Το πλήθος των κατοίκων, των κτιρίων και των υποδομών αυξάνεται εκθετικά την ίδια ώρα που ο διαθέσιμος χώρος για την ανάπτυξη αυτή, συρρικνώνεται. Πολλές από τις μεγαλουπόλεις εκτείνονται σε πεδινές παράκτιες περιοχές, οι οποίες είναι ιδιαίτερα ευάλωτες στις ακραίες καιρικές συνθήκες και τις συνέπειες των κλιματικών αλλαγών. Την ίδια στιγμή, το προσδόκιμο ζωής αυξάνεται σε πολλά μέρη του κόσμου, και ιδιαίτερα στην Ασία. Το 2030, το 15% του παγκόσμιου πληθυσμού θα είναι άνω των 60. Τάση που παρατηρείται και στις μεγαλουπόλεις.

Στην έκθεση της Allianz αναλύονται οι επιπτώσεις των εξελίξεων αυτών και περιγράφεται ο ρόλος της ασφάλισης. Ο Theis εξηγεί



ότι, "Όσο οι συνθήκες διαβίωσης στις μεγάλες μητροπόλεις αλλάζουν, τόσο αλλάζουν και οι ανάγκες των κατοίκων τους, και εμείς, οι ασφαλιστικές εταιρείες, θα πρέπει να είμαστε σε θέση να ανταποκριθούμε σε αυτές. Όπως για παράδειγμα είναι, η ανάγκη διαχείρισης φυσικών καταστροφών ή η ανάγκη στήριξης σύγχρονων έργων υποδομής."

Εκρηκτική ανάπτυξη των μεγαλουπόλεων

Οι αστικές περιοχές σήμερα αναπτύσσονται σημαντικά σε πολλαπλά επίπεδα. Το 1950, ο πληθυσμός της Νέας Υόρκης και του Τόκιο

ξεπέρασε τα 10 εκατομμύρια. Το 2030, θα υπάρχουν πάνω από 40 μεγαλουπόλεις. Ήδη από το 2020, η ευρύτερη περιοχή της Σαγκάης πιθανόν να αποτελέσει μια "γιγάντια πόλη", με 170 εκατομμύρια κατοίκους – δηλαδή περισσότερους από το διπλάσιο πληθυσμό της Γερμανίας.

"Προς το παρόν, η ανάπτυξη των μεγαλουπόλεων είναι κυρίως ασιατικό φαινόμενο. Έξι από τις δέκα πόλεις με το μεγαλύτερο πληθυσμό βρίσκονται στην Ασία", αναφέρει ο Jay Ralph, Μέλος του Διοικητικού Συμβουλίου της Allianz SE και, μεταξύ άλλων αρμοδιοτήτων, Υπεύθυνος και για την Παγκόσμια Διαχείριση Κεφαλαίων του Ομίλου. "

Οι εκτιμήσεις δείχνουν ότι η ασιατική μεσαία τάξη θα αυξηθεί σε 1,75 δισεκατομμύρια μέχρι το 2020. Ήδη, μέχρι το τέλος του 2014, το 11% των κεφαλαίων που διαχειριζόμασταν, αφορούσε πελάτες που προέρχονταν από την τάξη αυτή. Το ποσοστό αυτό αναμένεται να αυξηθεί ακόμα περισσότερο. "Τι τις κάνει ελκυστικές; Η προοπτική των θέσεων εργασίας και οι βελτιωμένες υποδομές σήμερα προσελκύουν τους νέους ανθρώπους στις αστικές περιοχές. Η μετακίνηση αυτή συγκεντρώνει, τα ταλέντα, τις ευκαιρίες και τις επενδύσεις στις πόλεις. Σύμφωνα με τον Ο.Ο.Σ.Α (Οργανισμός Οικονομικής Συνεργασίας και Ανάπτυξης), είναι θέμα χρόνου έως ότου ορισμένες μητροπόλεις αποκτήσουν περισσότερη οικονομική επιρροή από ό,τι ολόκληρες χώρες.

**Είμαστε στην
πρώτη γραμμή...**



... για να μετακινήστε με σιγουριά
να είστε καλυμμένοι από κάθε κίνδυνο
να αναπτύσσετε τις επιχειρηματικές σας ιδέες
να είναι το μέλλον σας εξασφαλισμένο
να χαίρεστε μια ζωή όλο υγεία
να νιώθετε... ασφαλείς για να μπορείτε να κάνετε όνειρα.

Θέσεις**Ποιος εκπροσωπεί την ασφαλιστική αγορά;**

ΠΟΙΟΣ ΕΚΠΡΟΣΩΠΕΙ την ασφαλιστική αγορά είναι το ερώτημα που επανέρχεται κάθε τόσο στην επικαιρότητα με αφορμή διάφορες πρωτοβουλίες φορέων. Πότε κινούνται οι φορείς των διαμεσολαβούντων και μιλούν για διάφορα θέματα εξ ονόματος όλης της ασφαλιστικής αγοράς. Πότε ομιλούν τα Επιμελητήρια, πότε ομιλεί μόνο η Ένωση Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος. Είχαμε απευθύνει και πα-



Του Λάμπρου
Καραγεώργου

λαιότερα από το nextdeal.gr το ερώτημα «Ποιος εκπροσωπεί τον θεσμό της ιδιωτικής ασφάλισης;» με αφορμή ένα ιδιότυπο power game μεταξύ διαφόρων φορέων και παραγόντων της ασφαλιστικής αγο-

ράς εταιρειών και διαμεσολαβούντων.

Από τότε πολλά πράγματα δεν άλλαξαν ωστόσο υπάρχει πλέον μία αυξημένη πείρα η οποία επιβεβαιώνει την άποψη μας, ότι εκ των πραγμάτων τον πρώτο λόγο στην εκπροσώπηση του θεσμού της ιδιωτικής ασφάλισης δεν μπορεί παρά να το έχουν οι ίδιες οι ασφαλιστικές εταιρείες και ειδικότερα η Ένωση Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος.

Όπως γράφαμε τότε ο ρόλος των ασφαλιστικών εταιρειών σε όλο αυτό το «πάζλ» της αγοράς παραμένει κυρίαρχος καθώς η ασφαλιστική εταιρεία είναι που επενδύει, σχεδιάζει, καινοτομεί ή όχι, σε κάθε περίπτωση προωθεί στην αγορά καλύψεις και εν τέλει αποζημιώνει κιώλας, τον ασφαλισμένο. Οι υπόλοιποι όλοι παίζουν ένα συμβουλευτικό ρόλο.

Οι ασφαλιστικές εταιρείες και ο συλλογικός της φορέας έχει εκ των πραγμάτων τον πρώτο ρόλο στην εκπροσώπηση του θεσμού της ιδιωτικής ασφάλισης. Η Ένωση των Ασφαλιστικών Εταιρειών δικαιούται δια να ομιλεί πρώτη από όλους για τον θεσμό της ιδιωτικής ασφάλισης. Οι υπόλοιποι έπονται... Μπορεί να έχουν δυνατή φωνή, όμως εκ των πραγμάτων ακολουθούν, δεν προηγούνται...



Τεκτονικές αλλαγές στην ασφαλιστική αγορά

Συνέχεια από τη σελ. 1

σφαλιστρών στην ασφαλιστική εταιρεία Αιγαίον και να τη θέσει σε διαδικασία run off, η προσπάθεια της International Life να εξορθολογίσει τη λειτουργία της πουλώντας το μεγαλύτερο μέρος του χαρτοφυλακίου ζωής, οι πωλήσεις των τραπεζικών ασφαλιστικών εταιρειών με πρώτη αυτή τη Eurolife, θυγατρικής της Eurobank είναι στοιχεία της νέας πραγματικότητας.

Οι τάσεις αυτές αναμένεται να συνεχισθούν καθώς εν αναμονή αλλαγής του ιδιοκτησιακού καθεστώτος βρίσκεται και η ΑΤΕ Ασφαλιστική ανεξαρτήτως εάν τελικώς τελεσφορήσει το deal με τον Όμιλο της Ergo.

Ακόμη και στην περίπτωση που τελικώς τα δυο μέρη Τράπεζα Πειραιώς και Munich Re δεν ολοκληρώσουν τη συμφωνία η Τράπεζα Πειραιώς θα πρέπει να προχωρήσει στην πώληση της ΑΤΕ Ασφαλιστικής καθώς οι Τράπεζες θα πρέπει να απεμπλακούν από τις μη βασικές εργασίες. Επίσης προς πώληση φαίνεται να οδεύει σε βάθος χρόνου και η Εθνική Ασφαλιστική.

Επίσης ανοικτό είναι το ενδεχόμενο μετοχικών αλλαγών σε μία σειρά κυρίως ελληνικών συμφερόντων ασφαλιστικών εταιρειών, οι οποίες θα αντιμετωπίσουν τα επόμενα δυο χρόνια ανάγκη νέων κεφαλαίων, όπως εκτιμούν ασφαλιστικοί παράγοντες.

Η περίπτωση της International Life

Όσο πιο σύντομα ολοκληρωθούν οι διαδικασίες τόσο το καλύτερο για τους ασφαλισμένους της International Life. Αυτό τονίζουν στο Nextdeal

παράγοντες της ασφαλιστικής αγοράς αναφερόμενοι στην τοποθέτηση από την Τράπεζα της Ελλάδος επόπτη στον Όμιλο της International Life και στην αναμενόμενη ολοκλήρωση της συμφωνίας με την Εθνική Ασφαλιστική για την μεταβίβαση στη δεύτερη του μεγαλύτερου μέρους του χαρτοφυλακίου ζωής της πρώτης.

Επισημαίνεται ότι η πλειοψηφία της ασφαλιστικής αγοράς και πρωτίστως οι διαμεσολαβούντες είχαν ασκήσει σκληρή κριτική το παρελθόν γιατί στην περίπτωση της Ασπίς επελέγη η λύση «ξαφνικός θάνατος» και ζητούσαν να υπάρχει και η λύση του επόπτη σε εταιρείες που αντιμετωπίζουν προβλήματα έληψη εποπτικών κεφαλαίων.

Τώρα λοιπόν που η λύση επελέγη θα πρέπει και οι διαμεσολαβούντες να επιδείξουν την ανάλογη ωριμότητα, τονίζουν ασφαλιστικοί παράγοντες.

Σήμερα Τρίτη 22 Δεκεμβρίου εκτός απροόπτου αναμένεται να ολοκληρωθεί η συζήτηση στο διοικητικό συμβούλιο της Εθνικής Ασφαλιστικής και να ληφθεί οριστική απόφαση για την αγορά του μεγαλύτερου μέρους του χαρτοφυλακίου της International Life.

Παράλληλα έχει προγραμματιστεί ήδη η έναρξη συζητήσεων για την διαμόρφωση ενός εκπαιδευτικού προγράμματος από την Εθνική Ασφαλιστική για τους συνεργάτες της International Life οι οποίοι θα κληθούν να πωλούν προϊόντα της Εθνικής. Υπάρχουν 42 γραφεία της International Life σε όλη την Ελλάδα που θα ενισχύσουν το δυναμικό πωλήσεων της Εθνικής Ασφαλιστικής.

Πάντως το δίκτυο της International Life καταγράφει νέα ρεκόρ στις πωλήσεις.

Ειδικότερα, σύμφωνα με σημείωμα του Γιώργου Μαυρέλη, Deputy CEO, International Life προς το δίκτυο:

«η αυξημένη παραγωγή της εταιρίας μας συνεχίζεται, με ακόμα ένα ρεκόρ επιδόσεων στις νέες αιτήσεις!

Συγκεκριμένα, στις 15,16 & 17 Δεκεμβρίου 2015 πετύχαμε:

Την Τρίτη 15 Δεκεμβρίου, 719 νέες αιτήσεις συνολικά. Πετύχαμε δηλαδή αύξηση 89,2% σε σχέση με το αντίστοιχο διάστημα πέρσι!

Την Τετάρτη 16 Δεκεμβρίου αντίστοιχα, συνολικά 638 νέες αιτήσεις, επιτυγχάνοντας αύξηση 61,1% σε σχέση με την αντίστοιχη περσινή περίοδο!

Ενώ την Πέμπτη 17 Δεκεμβρίου ο συνολικός αριθμός των νέων αιτήσεων ανήλθε σε 807, σημειώνοντας αύξηση 123,94% σε σχέση με την αντίστοιχη ημερομηνία πέρσι!

Σύμφωνα με τα παραπάνω νούμερα, από τις πρώτες κιώλας 17 ημέρες του Δεκεμβρίου, έχουμε υπερκαλύψει τα ασφάλιστρα όλου του Δεκεμβρίου του 2014!! Σημειώνεται ότι οι παραπάνω επιδόσεις προέρχονται απ' όλα τα δίκτυα!

Θερμά συγχαρητήρια σε όλους για τη προσπάθεια και την σκληρή δουλειά σας, ενώ με την ευκαιρία θέλω να ευχαριστήσω όλους τους συνεργάτες και πελάτες μας, για την εμπιστοσύνη που συνεχίζουν να μας δείχνουν καθημερινά.

Αποδεικνύουμε για ακόμα μια φορά ότι μπορούμε και ανταποκρινόμαστε επάξια στις προκλήσεις της εποχής στοχεύοντας σταθερά σε μεγαλύτερες επιτυχίες»!

Nextdeal

Η Νο1 δεκαεπενθήμερη έκδοση για την ασφαλιστική αγορά και τον χρηματοοικονομικό χώρο

ΙΔΙΟΚΤΗΤΗΣ:

ΔΙΣΤΡΑΤΟ – ΕΥΑΓΓΕΛΟΣ ΣΠΥΡΟΥ ΕΠΕ

e-mail: info@spiroedititions.gr

ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΣΥΝΤΑΞΗΣ: Λάμπρος Καραγεώργος

Συντάσσεται από συντακτική ομάδα

ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΕΣ, ΦΩΤΟΡΕΠΟΡΤΑΖ VIDEO:

Κωστής Ε. Σπύρου

ΣΚΙΤΣΟ: Ελπίδα Σπύρου

ΛΟΓΙΣΤΗΡΙΟ: Κώστας Παπαντωνόπουλος

ΣΥΝΔΡΟΜΕΣ: Γεωργία Κατσώνη

ΥΠΕΥΘ. ΔΙΑΦΗΜΙΣΗΣ: Γεωργία Κατσώνη

ΔΙΟΡΘΩΣΗ: Ορέστης Σινιάς

ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΚΟ: Γιάννης Γ. Μπουκουβάλας

ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ: Γιάννης Γ. Μπουκουβάλας

ΕΚΤΥΠΩΣΗ: IRIS AEBE

ΔΙΑΝΟΜΗ: ΑΡΓΟΣ Α.Ε.

ΤΙΜΗ ΦΥΛΛΟΥ: 2,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΑΤΟΜΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 50,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΕΤΑΙΡΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 100,00 ΕΥΡΩ

ΕΠΙΣΤΟΛΕΣ: Φιλελλήνων 3, Σύνταγμα, 105 57 Αθήνα

Τηλ.: 210 3229394, Fax: 210 3257074

Α.Φ.Μ. 095606935, Δ.Ο.Υ. Δ' ΑΘΗΝΩΝ

e-mail: info@nextdeal.gr

website: www.nextdeal.gr

Τα ενυπόγραφα άρθρα και σχόλια που στέλνονται στην εφημερίδα δεν εκφράζουν απαραίτητα και τις απόψεις του εντύπου.

Ας κάνουμε τη ζωή μας ασφαλέστερη και καλύτερη



Σε μια εποχή ανασφάλειας και αβεβαιότητας η **INTERAMERICAN** είναι κοντά σας, με δύναμη και αξιοπιστία, για να σας βοηθήσει να προστατεύσετε όσα έχετε δημιουργήσει, να εξασφαλίσετε τους αγαπημένους σας και να σχεδιάσετε ένα μέλλον γεμάτο σιγουριά, αξιοπρέπεια και ποιότητα ζωής.

- 45 χρόνια εμπειρίας
- 1η σε μέγεθος ιδιωτική ασφαλιστική εταιρία στην Ελλάδα και 2η στο σύνολο της αγοράς
- Ισχυρά οικονομικά μεγέθη και δείκτης φερεγγυότητας που ξεπερνάει το 300%
- Πληρωμές και αποζημιώσεις πάνω από 3 δισ. ευρώ την τελευταία 10ετία
- Πάνω από 1.000.000 πελάτες, ιδιώτες και επιχειρήσεις
- Μοναδικές ιδιότητες υποδομές στους τομείς Υγείας και Βοήθειας
- Πρώτη θέση σε φήμη και αναγνωρισιμότητα ανάμεσα στις ασφαλιστικές εταιρίες (έρευνες Tradelink 2011,2012,2013)
- Μέλος του ισχυρού διεθνούς ασφαλιστικού Ομίλου ACHMEA, που κατέχει την πρώτη θέση στην ασφάλεια υγείας στην Ευρώπη



[/interamerican](#)
[/interamericangr](#)
[/interamericangr](#)
www.interamerican.gr

 **INTERAMERICAN**
PART OF ACHMEA



Παύλος Τσίμας: Να αυξηθεί η εμπιστοσύνη των πολιτών στην ασφάλιση

ΤΗΝ ΑΝΑΓΚΗ η ασφαλιστική αγορά να εργαστεί για την ανάπτυξη της ασφαλιστικής συνείδησης αλλά και την αύξηση της εμπιστοσύνης των πολιτών στο θεσμό, τόνισε ο Παύλος Τσίμας στην εκδήλωση του Συνδέσμου Εκπαιδευτικών και Στελεχών Ασφαλιστικών Εταιριών με την οποία παρακολούθησαν πάνω από 80 εκπαιδευτικοί της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς. Στην εξαιρετικά ενδιαφέρουσα ομιλία του ο κ. Τσίμας εστίασε στην τρέχουσα οικονομική κατάσταση τόσο στη χώρα μας όσο και στην Ευρώπη γενικότερα. Συγκρίνοντας χώρες της Ευρωζώνης που αντιμετώπισαν κρίσεις χρέους, ανέλυσε τους λόγους για τους οποίους κατά την κρίση του η Ελλάδα εξακολουθεί να είναι δέσμια μνημονίων, μέτρων λιτότητας και παρατεταμένης ύφεσης σε αντίθεση με την Ιρλανδία, την Ισπανία και την Πορτογαλία που κατάφεραν να επανακάμψουν μετά από την εφαρμογή προγραμμάτων λιτότητας. Στη συνέχεια αναφέρθηκε σε τρόπους με τους οποίους θα μπορούσε να βελτιωθεί η παρούσα κατάσταση, στη στρατηγική για την ανάκαμψη της οικονομίας, την ανάγκη για επενδύσεις, το ρόλο της συνεργασίας μεταξύ δημοσίου και ιδιωτικού τομέα κ.ά.

MetLife: Οι επιτυχημένοι ασφαλιστές



Με μεγάλη επιτυχία πραγματοποιήθηκε το ετήσιο συνέδριο του κύκλου επιτυχημένων ασφαλιστών της MetLife, στο οποίο παραβρέθηκαν οι κορυφαίοι συνεργάτες της εταιρίας από όλη την Ελλάδα. Στις εργασίες του Συνεδρίου συμμετείχαν ο κ. Δημήτρης Μαζαράκης, διευθύνων σύμβουλος και αντιπρόεδρος Δ.Σ. της MetLife Α.Ε.Α.Ζ. στην Ελλάδα, ο κ. Γιώργος Ζερβουδάκης, Head of Face to Face Distribution Ελλάδας, ο κ. Γ. Αναστόπουλος, Direct Sales Force Head και ο κ. Κώστας Δερβεντζής Head of Agency.

Κατά τη διάρκεια των εργασιών συζητήθηκαν τα μέχρι τώρα, ιδιαίτερα υψηλά, παραγωγικά αποτελέσματα παρ' όλες τις ιδιαίτερα δύσκολες

συνθήκες που επικρατούν, και τέθηκαν οι προτεραιότητες για την επόμενη περίοδο, με στόχο την επίτευξη ακόμη υψηλότερων επιδόσεων.

Εξετάσθηκε ακόμη μια σειρά θεμάτων πωλήσεων και αναλύθηκαν βέλτιστες πρακτικές, πάντοτε στα πλαίσια της Πελατοκεντρικότητας, η οποία αποτελεί αναπόσπαστο μέρος της φιλοσοφίας και της στρατηγικής της MetLife.

Σημειώνεται ότι ο κύκλος επιτυχημένων ασφαλιστών της MetLife αποτελείται από επαγγελματίες ασφαλιστικούς συμβούλους οι οποίοι διαθέτουν εμπειρία και υψηλό επίπεδο επαγγελματισμού που τους ξεχωρίζει στην ευρύτερη ασφαλιστική αγορά.

Η MetLife παραδίδει μαθήματα ζωής

Την ενημέρωση πάνω σε θέματα οικονομίας και οικονομικών διαχειρίσεων, προωθεί η MetLife, μέσα από το πρόγραμμα Εταιρικής Κοινωνικής Ευθύνης «MetLife LifeChanger», παρέχοντας, κατ' αυτό τον τρόπο, στους νέους τη γνώση και τις δεξιότητες που θα τους οδηγήσουν στην οικονομική τους ανεξαρτησία. Η MetLife ξεκίνησε την πρωτοβουλία αυτή πριν από δύο χρόνια σε συνεργασία με τον παγκόσμιο οργανισμό εκπαίδευσης & επιχειρηματικότητας Junior Achievement Worldwide (JA), που παρέχει εγκεκριμένα εκπαιδευτικά προγράμματα σε πάνω από 35 χώρες

στην Περιφέρεια Ευρώπης, Μέσης Ανατολής και Ασίας κι αποτελεί την πρώτη δράση του έργου του Ιδρύματος MetLife με στόχο την οικονομική ένταξη/ενσωμάτωση των οικονομικά ασθενών πληθυσμών.

Στο πλαίσιο της υλοποίησης του προγράμματος «LifeChanger» στην Ελλάδα, πάνω από 100 εθελοντές της MetLife, εργαζόμενοι και συνεργάτες, έχουν πραγματοποιήσει μια σειρά επιμορφωτικών συναντήσεων με περισσότερους από 1.100 μαθητές όλων των εκπαιδευτικών βαθμίδων.

Οι μαθητές, δια μέσου αυτών των συναντήσε-

ων, εξοικειώνονται με τις βασικές αρχές της οικονομίας, συμμετέχουν σε ομάδες και μαθητικούς διαγωνισμούς, καλλιεργούν το επιχειρηματικό τους πνεύμα, μα πάνω απ' όλα μαθαίνουν να γίνονται οικονομικά υπεύθυνοι για το μέλλον τους. Όπως υποδηλώνει και το όνομά του, το πρόγραμμα «LifeChanger» έχει ως στόχο να επηρεάσει άμεσα τους νέους και να αποτελέσει τον καταλύτη μιας σημαντικής αλλαγής στη ζωής τους.

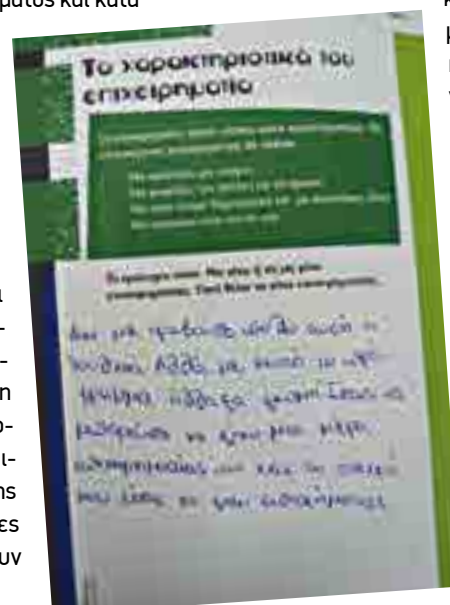
Μετά την επιτυχία των δύο τελευταίων ετών, η MetLife συνεχίζει με αμείωτο ενδιαφέρον την υλοποίηση του προγράμματος και κατά

σχολικό έτος 2015-2016. Το όραμα της MetLife είναι να διευρυνθεί και να ενισχυθεί η αντίληψη της νέας γενιάς ως προς την οικονομία και την επιχειρηματικότητα, με επίκεντρο τα παιδιά και τους νέους με περιορισμένη πρόσβαση σε αυτού του είδους τη γνώση και πληροφορία. Δεδομένης της τρέχουσας οικονομικής κατάστασης στην Ελλάδα, τέτοιες πρωτοβουλίες έχουν

πολλές πιθανότητες να επηρεάσουν σημαντικά την κοινωνία και να βοηθήσουν τα μέλη της.

Φέτος ο στόχος της εταιρείας είναι το πρόγραμμα «MetLife LifeChanger» να επιμορφώσει ακόμα περισσότερους μαθητές, σε περισσότερα σχολεία δημόσιας εκπαίδευσης, αλλά και να προσεγγίσει παιδιά που υποστηρίζονται από ΜΚΟ που βοηθούν οικονομικά ασθενείς ομάδες. Επιπλέον, σύμφωνα με τις απαιτήσεις της νέας ψηφιακής εποχής, θα αναπτυχθούν ειδικές τεχνολογικές εφαρμογές που θα επιτρέπουν σε ακόμα περισσότερα παιδιά να αποκτήσουν πρόσβαση στο πρόγραμμα, ανοίγοντας νέους δρόμους προς την οικονομική γνώση εντός κι εκτός διαδικτύου.

Η αποστολή της MetLife και του MetLife Foundation είναι η παροχή βοήθειας σε άτομα, οικογένειες και κοινότητες σε όλο τον κόσμο με σκοπό τη βελτιστοποίηση της ζωής τους. Η ανιδιοτελής προσφορά των εθελοντών που συμμετέχουν στο πρόγραμμα «MetLife LifeChanger» αποτελεί εγγύηση για τη συνέχιση της δράσης ΕΚΕ της εταιρείας και της σημαντικής επίδρασής της στην κοινωνία.





Τριεθνής Ασφαλιστική Δύναμη

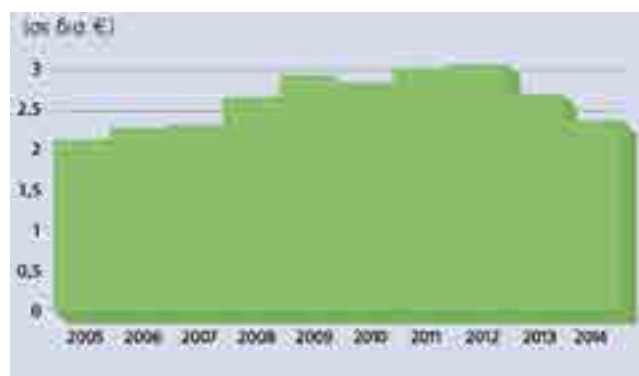
Αν και εσείς θέλετε ένα συνεργάτη που συνδέει την πορεία του με τη δική σας επιτυχία και όχι ακόμα μία ασφαλιστική εταιρία, τότε επιλέξτε την αξιοπιστία και τη σοβαρότητα της Ατλαντικής Ένωσης.

Λ. Μεσογείων 71, 115 26 Αθήνα
Τηλ.: 210 7454000, Fax: 210 7794446
www.atlantiki.gr

Η ασφαλιστική αγορά πλήρωσε 2,4

Στα 12 δις οι επενδύσεις

Στα 4 δις ευρώ έφτασε η παραγωγή εγγεγραμμένων ασφαλιστρών και δικαιωμάτων συμβολαίων κατά το 2014, ενώ το σύνολο του ενεργητικού των ασφαλιστικών επιχειρήσεων έμεινε σταθερό στα 15,3 δις ευρώ, σύμφωνα με την Ετήσια Στατιστική Έκθεση για το 2014 της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδας. Οι ασφαλιστικές προβλέψεις επίσης αυξήθηκαν από 11,5 δις. ευρώ στα 11,8 δις. ευρώ, οι ασφαλιστικές επιχειρήσεις, κατέγραψαν κέρδη προ φόρων ύψους 377 εκατ. ευρώ, ενώ τα καθαρά κέρδη μετά την φορολογία έφτασαν στα 244 εκατομμύρια ευρώ. Παρομοίως, τα κέρδη πριν τη φορολογία του 2013 ήταν 548 εκατομμύρια ευρώ, ενώ το αποτέλεσμα μετά φόρων έφτασε τα 410 εκατομμύρια ευρώ. Οι καταβληθείσες αποζημιώσεις από τις ασφαλιστικές επιχειρήσεις έφτασαν συνολικά τα 2,4 δις. Ευρώ, εμφανίζοντας μείωση κατά 10,7% σε σχέση με το 2013. Από αυτές περίπου 850 εκατ. ευρώ κατευθύνθηκαν σε αποζημιώσεις ασφαλισμένων κατά Ζημιών (36% του συνόλου των αποζημιώσεων) και 1,5 δις. € σε αποζημιώσεις ασφαλίσεων Ζωής (64% του συνόλου). Το 2014 ήταν μία ακόμα δύσκολη οικονομική χρονιά για την Ελλάδα. Σε αυτό το περιβάλλον η ελληνική ασφαλιστική αγορά επέδειξε αξιοσημείωτη αντοχή με τη συνολική παραγωγή ασφαλιστρών να διαμορφώνεται στα € 4 δις., σημειώνοντας συγκρατημένη μείωση (-1,2%) σε σχέση με το 2013, αναφέρει η γενική διευθύντρια της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος κ. Μαργαρίτα Αντωνάκη. Παράλληλα, ο ασφαλιστικός κλάδος εξυπηρετώντας τις υποχρεώσεις του απέναντι στους ασφαλισμένους πλήρωσε € 2,4 δις. σε ασφαλιστικές αποζημιώσεις. Την ίδια χρονιά, οι επενδύσεις του ασφαλιστικού κλάδου αυξήθηκαν σε € 12 δις. από € 11,4 δις. το 2013 σημειώνει η κ. Αντωνάκη.



Παραγωγή Ασφαλιστρών ανά κλάδο Ασφάλισης

Στις ασφαλίσεις κατά Ζημιών, οι σημαντικότεροι σε όγκο ασφαλιστρών κλάδοι είναι αυτοί που έχουν σχέση με την ασφάλιση αυτοκινήτου και περιουσίας. Οι δύο κλάδοι σχετικά με την ασφάλιση αυτοκινήτου (αστική ευθύνη χερσαίων οχημάτων και κάλυψη χερσαίων οχημάτων) συγκεντρώνουν 1,2 δις. ευρώ (μειωμένοι κατά 14,1% σε σχέση με το 2013). Οι τρεις κλάδοι σχετικά με την ασφάλιση περιουσίας (πυρκαϊά και στοιχεία της φύσης, λοιπές ζημιές αγαθών και διάφορες χρηματικές απώλειες) συγκεντρώνουν 503 εκατομμύρια ευρώ, μειωμένοι κατά 8,4% σε σχέση με το 2013.

Στις ασφαλίσεις Ζωής, ο κλάδος ζωής (ατομικά και ομαδικά ασφαλιστήρια συμβόλαιο ζωής και συμπληρωματικές καλύψεις υγείας) συγκεντρώνει το μεγαλύτερο όγκο των ασφαλιστρών (1,2 δις. ευρώ) και είναι αυξημένος κατά 1,4%. Ακολουθείται από τον κλάδο ασφαλίσεων ζωής συνδεδεμένων με επενδύσεις (398 εκατομμύρια ευρώ) ο οποίος αυξήθηκε κατά 61,0%.

Αποζημιώσεις



Οι αποζημιώσεις έφτασαν τα 2,4 δις. € το 2014 μειωμένες κατά 10,7% έναντι της προηγούμενης χρονιάς. Από αυτές, 1,5 δις. € (μείωση 13,4%) αποτέλεσαν αποζημιώσεις και παροχές των ασφαλίσεων Ζωής και 850 εκατ. € (μείωση 5,4%) οι αντίστοιχες των ασφαλίσεων κατά Ζημιών. Από τις αποζημιώσεις των ασφαλίσεων κατά Ζημιών, 567 εκατ. € κατευθύνθηκαν στον κλάδο ασφάλισης αστικής ευθύνης χερσαίων οχημάτων, μειωμένες κατά 5,8% σε σχέση με το 2013. Στους υπόλοιπους κλάδους ασφάλισης κατά Ζημιών, οι ασφαλιστικές επιχειρήσεις κατέβαλαν αποζημιώσεις ύψους 284 εκατομμυρίων €, μειωμένες κατά 4,8%.

Σύμφωνα με την έρευνα της Τράπεζας της Ελλάδος σχετικά με τις πληρωθείσες αποζημιώσεις, από τις αποζημιώσεις των ασφαλίσεων κατά Ζημιών, το 77,2% κατευθύνθηκε στις ασφαλίσεις αυτοκινήτων (κλάδοι ασφάλισης χερσαίων οχημάτων και αστικής ευθύνης χερσαίων οχημάτων). Στους κλάδους περιουσίας (κλάδοι ασφάλισης πυρός και στοιχείων της φύσης, λοιπών ζημιών αγαθών και διαφόρων χρηματικών απωλειών) κατευθύνθηκε το 14,2% των αποζημιώσεων και το υπόλοιπο 8,6% των αποζημιώσεων κατευθύνθηκε προς λοιπές ασφαλίσεις κατά Ζημιών.

Η συμβολή της Ιδιωτικής Ασφάλισης στην Ελληνική Οικονομία

Η μέτρηση της οικονομικής επίδρασης της δραστηριότητας των ασφαλιστικών επιχειρήσεων στην οικονομία της χώρας, μπορεί να επιτευχθεί με τη χρήση αριθμοδεικτών, που διευκολύνουν ταυτόχρονα και τη διεθνή συγκρισιμότητα.

α) Ποσοστό εγγεγραμμένων ασφαλιστρών επί του Α.Ε.Π.

Κατά το 2014, το ποσοστό συμμετοχής της συνολικής παραγωγής εγγεγραμμένων ασφαλιστρών από πρωτασφαλίσεις και δικαιωμάτων συμβολαίων επί του Α.Ε.Π. (αναθεωρημένου σύμφωνα με τα νέα πρότυπα E.S.A. 2010 και εκφρασμένου σε τρέχουσες αγοραίες τιμές) αυξήθηκε ελαφρώς στο 2,21% του Α.Ε.Π. από 2,20% το 2013. Αυτό συνέβη επειδή η παραγωγή ασφαλιστρών σημείωσε κάμψη ελαφρώς μικρότερη του ρυθμού μείωσης του Α.Ε.Π.

β) Ποσοστό επενδύσεων επί του Α.Ε.Π.

Ο υπολογισμός του συνόλου των επενδύσεων των ασφαλιστικών επιχειρήσεων ως ποσοστό του Α.Ε.Π. της χώρας, αποτελεί διεθνώς ένα δείκτη του βαθμού ανάπτυξης της ασφαλιστικής αγοράς, ενώ ταυτόχρονα αναδεικνύει τη δυναμικότητα και το βαθμό ωριμότητας ιδιαίτερα του κλάδου Ζωής. Το ποσοστό επενδύσεων της Ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς έφτασε το 6,7% το 2014 και είναι η υψηλότερη τιμή που έχει λάβει. Με εξαίρεση τα έτη 2008 και 2010, η πορεία του δείκτη είναι συνεχώς ανοδική. Όμως, ο δείκτης συνεχίζει να απέχει όμως αρκετά από το αντίστοιχο μέσο ποσοστό των άλλων Ευρωπαϊκών χωρών με υψηλότερο βαθμό ανάπτυξης της ασφαλιστικής αγοράς, όπως αυτό καταγράφεται στο επόμενο κεφάλαιο.

γ) Κατά κεφαλήν ασφάλιστρα



Για πέμπτη συνεχόμενη χρονιά, ο λόγος της παραγωγής ασφαλιστρών από πρωτασφαλίσεις (και δικαιώματα συμβολαίων) προς το σύνολο του πληθυσμού (εκτίμηση του πληθυσμού από την Ελληνική Στατιστική Αρχή στα μέσα του έτους) παρουσιάζει μείωση.

Ο δείκτης των συνολικών κατά κεφαλήν ασφαλιστρών (και δικαιωμάτων συμβολαίων) αντιστοιχούσε σε 253 € το 2000 και παρουσιάζοντας συνεχή αύξηση τα επόμενα χρόνια έφθασε να πάρει το 2009 τη μέγιστη τιμή του (487 ευρώ ανά κάτοικο). Έκτοτε, ο δείκτης μειωνόταν συνεχώς και έφτασε στα 363 ευρώ ανά κάτοικο για το 2014.

Ο αντίστοιχος δείκτης των κατά κεφαλήν εγγεγραμμένων ασφαλιστρών και δικαιωμάτων συμβολαίου για τις ασφαλίσεις Ζωής ήταν συνεχώς ανοδικός από το 2001 ως το 2007. Από το 2009 και μετά, η τάση έχει αναστραφεί. Κατά το 2014, ο δείκτης ασφαλιστρών Ζωής (συμπεριλαμβανομένων των δικαιωμάτων συμβολαίου) έφτασε τα 172 ευρώ ανά κάτοικο.

Παρομοίως, ο δείκτης των κατά κεφαλήν εγγεγραμμένων ασφαλιστρών και δικαιωμάτων συμβολαίων για τις ασφαλίσεις κατά Ζημιών καταγράφει ιδιαίτερα δυναμική αύξηση μέχρι και του 2010 όταν και έφτασε τα 270 ευρώ ανά κάτοικο, έναντι 140 ευρώ το 2001. Έκτοτε, υποχώρησε στα 191 ευρώ το 2014.

Η Ευρωπαϊκή ασφαλιστική αγορά



Κατά τη διάρκεια της διετίας 2012-2013, η Ευρωπαϊκή ασφαλιστική αγορά αύξησε την συνολική παραγωγή ασφαλιστρών της η οποία έφθασε το 1,1 τρισ. € το 2013. Οι ασφαλίσεις Ζωής αφορούν στο 60% της παραγωγής ενώ το υπόλοιπο αφορά στις ασφαλίσεις κατά Ζημιών.

δισ. ευρώ σε αποζημιώσεις το 2014

ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΚΑΙ ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΑΓΟΡΑ 2013			
	ΕΛΛΑΔΑ	ΣΥΜΜΕΤΟΧΗ	INSURANCE EUROPE (32)
Ασφαλίστρα από πρωτασφαλίσεις	4.012	0,4%	1.116.883
εκ των οποίων:			
Παραγωγή ασφαλιστρών Ζωής	1.681	0,3%	666.615
Παραγωγή ασφαλιστρών Ζημιών	2.331	0,5%	450.303
Σύνολο Επενδύσεων	11.421	0,1%	8.526.987
Αριθμός Εταιριών	67	1,2%	5.357
Αριθμός Απασχολούμενων	7.500	0,9%	924.146
Τα ποσά είναι σε εκατομμύρια €			
ΒΑΣΙΚΟΙ ΔΕΙΚΤΕΣ (2013)			
	ΕΛΛΑΔΑ	ΣΥΜΜΕΤΟΧΗ	INSURANCE EUROPE (32)
Κατά κεφαλήν ασφαλίστρα (€)	367	19,5%	1.883
εκ των οποίων:			
Κατά κεφαλήν ασφαλίστρα Ζωής	154	13,7%	1.124
Κατά κεφαλήν ασφαλίστρα κατά Ζημιών	213	28,1%	759
Παραγωγή ασφαλιστρών επί του Α.Ε.Π.	2,2%		7,7%
Επενδύσεις επί του Α.Ε.Π.	6,3%		58,6%
Παρατήρηση: Τα μεγέθη της Insurance Europe για το 2013 προέρχονται από την πλέον πρόσφατη έκδοση "European Insurance in figures"			

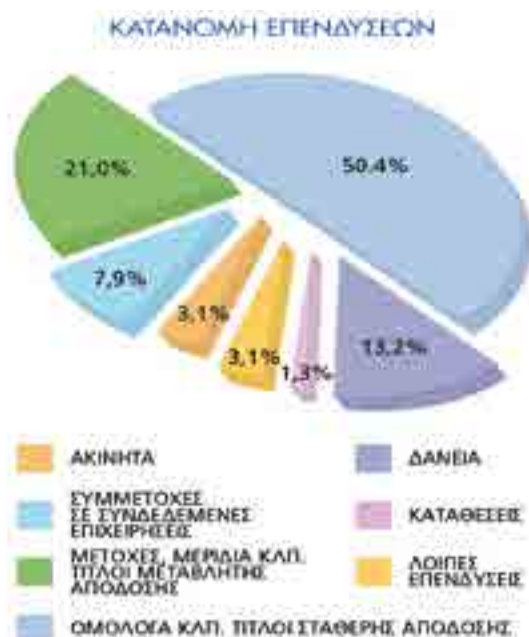
Η συνολική παραγωγή ασφαλιστρών των 32 χωρών μελών της Insurance Europe έφθασε τα 1.116,9 δισ. € το 2013 (σύμφωνα με τα τελευταία διαθέσιμα αναλυτικά στοιχεία), αυξάνοντας κατά 2,1% σε τρέχουσες τιμές έναντι της προηγούμενης χρονιάς.

Οι ασφαλίσεις Ζωής, οι οποίες καλύπτουν περίπου το 60% των ασφαλιστρών, αυξήθηκαν κατά 3,1% σε τρέχουσες τιμές το 2013 (μετά από αύξηση 2% το 2012) κι έφτασαν στα 667 δισ. €. Οι μεγαλύτερες αγορές είναι αυτές του Ηνωμένου Βασιλείου, της Γαλλίας, της Γερμανίας και της Ιταλίας, χώρες που αθροίζουν περίπου το 70% της παραγωγής.

Όσον αφορά τις ασφαλίσεις κατά Ζημιών, η μείωσή τους σε σχέση με το 2012 ήταν -0,4% σε τρέχουσες τιμές. Η Αστική ευθύνη οχημάτων παραμένει ο μεγαλύτερος σε παραγωγή (129,5 δισ. €) κλάδος ασφάλισης στις ασφαλίσεις κατά Ζημιών καθώς σε αυτόν λογίζεται περίπου το 29% της παραγωγής τους. Τέλος, η παραγωγή της ασφάλισης περιουσίας έφθασε τα 90 δισ. € το 2013, αυξημένη κατά 0,5% σε σχέση με το 2012.

Κατά συνέπεια η συμμετοχή των ασφαλίσεων Ζωής στο σύνολο της παραγωγής ασφαλιστρών των 32 χωρών μελών της Insurance Europe έφθασε το 2013 στο 60%, ελαφρά αυξημένη σε σχέση με το 2012. Αντίστοιχα, η συμμετοχή των ασφαλίσεων κατά Ζημιών στο σύνολο της παραγωγής ασφαλιστρών των ιδίων χωρών έφθασε το 2013 στο 40%.

Οι Επενδύσεις



Το σύνολο των επενδύσεων στις χώρες μέλη της Insurance Europe στα τέλη του 2013 εκτιμάται ότι αυξήθηκε σε τρέχουσες τιμές και έφτασε στα 8,5 τρις. €. Η ασφαλιστική αγορά αποτελεί τον μεγαλύτερο θεσμικό επενδυτή στην Ευρώπη καθώς διαχειρίζεται σχεδόν τις μισές επενδύσεις του συνόλου των θεσμικών επενδυτών. Περισσότερο από 60% (5,3 τρις. €) των επενδύσεων των ασφαλιστικών επιχειρήσεων ανήκει σε αυτές της Γαλλίας, του Ηνωμένου Βασιλείου και της Γερμανίας. Και οι τρεις χώρες πέτυχαν σταθεροποίηση ή αύξηση του χαρτοφυλακίου τους (+4,0% στην Γαλλία, +1,3% στο Ηνωμένο Βασίλειο, και -0,4% στην Γερμανία).

Η αύξηση του όγκου των επενδύσεων οφείλεται στην καλή πορεία των μετοχών (αύξηση του χρηματιστηριακού δείκτη Eurostoxx κατά 18%) και αρκετών επιμέρους εθνικών χρηματιστηριακών αγορών όπως και στην μείωση των επιτοκίων των κρατικών ομολόγων αρκετών Ευρωπαϊκών χωρών.

Για το σύνολο των χωρών της Insurance Europe σύμφωνα με τα οριστικά στοιχεία του έτους 2012, το μεγαλύτερο τμήμα των επενδύσεων (50,4%) υπάγεται στην κατηγορία των ομολογιών και άλλων τίτλων σταθερής απόδοσης.

Μεγάλη είναι επίσης η συμμετοχή των μετοχών και άλλων τίτλων μεταβλητής απόδοσης (21,0%), ακολουθούμενη από την κατηγορία δανείων, συμπεριλαμβανομένων και των ενυπόθηκων (13,2%).

Ακολουθούν οι επενδύσεις σε συνδεδεμένες επιχειρήσεις με 7,9%, τα ακίνητα με 3,1%, οι καταθέσεις με 1,3%, ενώ οι λοιπές επενδύσεις φθάνουν το 3,0%.

Η σημασία της ιδιωτικής ασφάλισης στην Ευρώπη

Η μέτρηση της οικονομικής επίδρασης των ασφαλιστικών εργασιών στην οικονομία των 33 χωρών μελών της Insurance Europe μπορεί να γίνει με τη χρήση οικονομικών δεικτών, οι οποίοι διαμορφώθηκαν όπως φαίνεται παρακάτω για το 2013.

	2013	2012
Παραγωγή ασφαλιστρών προς Α.Ε.Π.	7,7%	7,6%
Επενδύσεις προς Α.Ε.Π.	58,6%	57,9%
Κατά κεφαλήν ασφαλίστρα	1.883€	1.845€
Ζωής	1.124€	1.094€
κατά Ζημιών	759€	75€

Διάρθρωση χαρτοφυλακίου ασφαλίσεων κατά Ζημιών

Η διάρθρωση σε ασφάλιστρα, του χαρτοφυλακίου των ασφαλίσεων ζημιών στους επιμέρους κλάδους, των 32 χωρών μελών της

Insurance Europe (σύμφωνα με τα στοιχεία του 2013), είχε ως εξής:

• Κλάδος Αυτοκινήτων	29%
• Ασφάλιση Ατυχημάτων και Υγείας	33%
• Ασφάλιση Περιουσίας	20%
• Κλάδος Γενικής Αστικής Ευθύνης	7%
• Λοιποί Κλάδοι ασφαλίσεων Ζημιών	11%

Η Αγορά μέσα από Δείκτες

Συγκέντρωση της παραγωγής ασφαλιστρών

Από την εξέταση της παραγωγής ασφαλιστρών από πρωτασφαλιστικές εργασίες των ασφαλιστικών επιχειρήσεων που δραστηριοποιήθηκαν στην Ελλάδα το 2014 καθώς και των μεριδίων αγοράς που καλύπτουν προκύπτουν τα εξής:

α) Στις ασφαλίσεις Ζωής, οι 5 πρώτες επιχειρήσεις σε παραγωγή ασφαλιστρών κατέχουν το 76,7% το 2014 έναντι 73,6% το 2013.

Μερίδιο αγοράς μεγαλύτερο του 10% εμφανίζουν το 2014 τέσσερις ασφαλιστικές επιχειρήσεις ενώ επτά διαθέτουν μερίδιο μεγαλύτερο από 2% ως 10%. Η συγκέντρωση της παραγωγής ασφαλιστρών Ζωής της αγοράς αυξήθηκε το 2014 για τις πρώτες δέκα επιχειρήσεις του κλάδου.

β) Στις ασφαλίσεις κατά Ζημιών, οι 5 πρώτες ασφαλιστικές επιχειρήσεις σε παραγωγή διαθέτουν το 38,8% της αγοράς έναντι 37,6% το 2013. Η αγορά εμφάνισε το 2014 ελαφρά μεγαλύτερη συγκέντρωση ως προς τη συγκέντρωσή της παραγωγής.

Μερίδιο αγοράς μεγαλύτερο του 10% στις ασφαλίσεις κατά Ζημιών εμφανίζει μόνο μία ασφαλιστική επιχείρηση ενώ 15 εμφανίζουν μερίδιο μεγαλύτερο του 2% έως 10%.

	2013	2012
Παραγωγή ασφαλιστρών προς Α.Ε.Π.	7,7%	7,6%
Επενδύσεις προς Α.Ε.Π.	58,6%	57,9%
Κατά κεφαλήν ασφαλίστρα	1.883€	1.845€
Ζωής	1.124€	1.094€
κατά Ζημιών	759€	75€

Ποσοστό ιδίας κράτησης

Το ποσοστό της Ιδίας κράτησης επί των ασφαλιστρών προκύπτει από τη διαίρεση των ασφαλιστρών από πρωτασφαλιστικές εργασίες αφαιρουμένων των αντασφαλιστικών εκχωρήσεων προς το σύνολο της παραγωγής ασφαλιστρών. Η τιμή του δείκτη παρουσίαζε μία σταθερότητα γύρω από το 85%-87% ενώ εξαίρεση αποτέλεσε το 2013 που μειώθηκε στο 77%.

Ποσοστό αντασφαλιστρών

Ο δείκτης προκύπτει από τη διαίρεση της αντασφαλιστικής παραγωγής ασφαλιστρών (αναλήψεις) προς το σύνολο της παραγωγής ασφαλιστρών. Ενώ η τιμή του δείκτη για το σύνολο της αγοράς παρουσίαζε ανοδική τάση από το 2010 και εφεξής, το 2014 μειώθηκε στο 2,01%.

Δείκτης Ζημιών (Loss ratio)

Ο δείκτης ζημιών καταγράφει την ποσοστιαία αναλογία των αποζημιώσεων που βαρύνουν μία οικονομική χρήση επί της δεδουλευμένης παραγωγής ασφαλιστρών (και δικαιωμάτων συμβολαίων) που αναλογούν στην ίδια χρήση και υπολογίζεται μόνο για τις ασφαλίσεις κατά ζημιών.

Αναφέρεται επομένως αποκλειστικά στις ασφαλιστικές εργασίες, χωρίς να συνυπολογίζει άλλα έξοδα (πρόσκτησης εργασιών, διαχείρισης) ή έσοδα (από επενδύσεις). Το 2014, υπήρξε νέα μείωση του δείκτη στο 34,6%.

Τη μεγάλη βαρύτητα λόγω μεγάλου όγκου εργασιών στο δείκτη ζημιών φέρει η ασφάλιση της αστικής ευθύνης οχημάτων. Η πορεία του συγκεκριμένου δείκτη είναι πτωτική τα τελευταία έξι χρόνια.

Interamerican: Εισέρχεται και στις αγροτικές ασφαλίσεις

Το ιδιαίτερο ενδιαφέρον της Interamerican για την ασφαλιστική προσέγγιση του πρωτογενούς τομέα ανέδειξε η συμμετοχή της, στη δεύτερη "Συνάντηση Κορυφής για την Αγροτική Οικονομία" (The Second Agricultural Business Summit), που οργανώθηκε στη Θεσσαλονίκη από τον Economist, υπό την αιγίδα των υπουργείων Αγροτικής Ανάπτυξης & Τροφίμων και Εσωτερικών & Διοικητικών Ανασυγκρότησης (Μακεδονίας - Θράκης), με σύμπραξη της Ολλανδικής Κυβέρνησης που εκπροσωπήθηκε από τον πρόεδρο Caspar Veldkamp και ουσιαστική υποστήριξη εκ μέρους του ΕλληνοΟλλανδικού Εμπορικού και Βιομηχανικού Συνδέσμου (HeDA).

Κατά τις εργασίες της Συνάντησης, την οποία η Interamerican υποστήριξε και ως χρυσός χορηγός, ο Γιώργος Κώτσαλος, διευθύνων σύμβουλος της εταιρείας, ανήγγειλε την ετοιμότητά της για ασφαλιστική δραστηριοποίηση στον αγροτικό τομέα. Στο θεματικό πλαίσιο για την αγροτική ανάπτυξη στην Ελλάδα και την ανταγωνιστικότητά της στο σύγχρονο, ταχύτατα μεταβαλλόμενο οικονομικό και κοινωνικό περιβάλλον και μέσα από την επικαιροποιημένη θεώρηση των αυξανόμενων κινδύνων, ο κ. Κώτσαλος επεσήμανε ότι η Interamerican από τις αρχές του νέου έτους θα εισέλθει ασφαλιστικά στον τομέα με προσεκτικά βήματα. Όπως ανέφερε, η εταιρεία διαθέτει το σημαντικό πλεονέκτημα της εξαιρετικά αναπτυγμένης σχετικής τεχνογνωσίας των μετόχων της - της ολλανδικής ACHMEA - που μετρά περισσότερα από 200 χρόνια εμπειρίας, ενώ τόνισε ότι τα προγράμματα ασφάλισης INTER-AMERICAN θα λειτουργούν συμπληρωματικά ως προς τις υφιστάμενες καλύψεις που παρέχει ο Οργανισμός Ελληνικών Γεωργικών Ασφαλίσεων (ΕΛΓΑ).

Σε πρώτη φάση, η εταιρεία στοχεύει στην κάλυψη της συμβολαϊκής γεωργίας σε συνεργασία με επιχειρήσεις, παραγωγούς και τράπεζες. Στη συμβολαϊκή γεωργία έχουν ενταχθεί χιλιάδες αγρότες και η INTERAMERICAN θα ασφαλίζει κτήρια και εγκαταστάσεις, φυτική παραγωγή, μεταφορές, μηχανολογικό εξοπλισμό και αστικές ευθύνες, ενώ σε δεύτερη φάση θα ακολουθήσει η ασφάλιση ζωικού κεφα-



Ο κ. Γιώργος Κώτσαλος, στο βήμα



Ο κ. Κώτσαλος με διοικητικά στελέχη και συνεργάτες πωλήσεων της εταιρείας από τη Βόρεια Ελλάδα

λαίου. Σημειώνεται ότι η εν δυνάμει αγορά ασφαλίσεων για τον πρωτογενή τομέα είναι μεγάλη, με ένα μικρό ποσοστό αυτή τη στιγμή να δραστηριοποιείται στη συμβολαϊκή καλλιέργεια και κτηνοτροφία.

Τις εργασίες του συνεδρίου στη Θεσσαλονίκη απασχόλησαν, γενικότερα, η κοινή αγροτική πολιτική μεταρρύθμισης 2014-2020, η νεοφυής (start-up) επιχειρηματικότητα και η χρήση της ψηφιακής τεχνολογίας που αλληλάζει τα οικονομικά και παραγωγικά δεδομένα, ενώ εισηγήσεις διατυπώθηκαν για σημαντικά ζητήματα όπως τα εργαλεία χρηματοδότησης στον αγροτικό τομέα, η ποιότητα τροφίμων - η πιστοποίηση, η προστασία του περιβάλλοντος και οι υπηρεσίες προς τον καταναλωτή.

Ενισχύσει την παρουσία της στην Περιφέρεια

Την ίδια ώρα, στο φιλόδοξο σχέδιο δυναμικής ανάπτυξης του δικτύου πωλήσεων (σχέδιο "Genesis"), η Interamerican έχει θέσει σε προτεραιότητα στρατηγικά επιλεγμένες πόλεις στην περιφέρεια για την ενίσχυση της παρουσίας της. Η Χίος είναι μία από αυτές τις επιλογές και η εταιρεία συνδυάζει ένα νέο

ξεκίνημα στο νησί με νέα στέγη, στο κέντρο της πόλης.

Το Γραφείο Πωλήσεων Χίου αποτελεί, ήδη, μία βιώσιμη και υγιώς αναπτυσσόμενη μονάδα, με 17 ασφαλιστικούς συμβούλους εκ των οποίων οι 10 εντάχθηκαν κατά τα τρία τελευταία χρόνια, ενώ τριετής είναι και η παρουσία της Σταυρούλας Επιτροπάκη ως επικεφαλής του Γραφείου. Η κ. Επιτροπάκη προβάλλει ένα σύγχρονο μοντέλο ηγεσίας, έχοντας εξαιρετικές επιδόσεις στο πρόσφατο παρελθόν ως Ασφαλιστική Σύμβουλος της εταιρείας και ως μέλος, κατ' επανάληψη, του παγκό-

σμιου οργανισμού διακεκριμένων ασφαλιστών «Million Dollar Round Table» (MDRT). Ως Συντονίστρια, κατευθύνει το Γραφείο εστιάζοντας στις ανάγκες της τοπικής κοινωνίας, με έμφαση στην υγεία. Η INTER-AMERICAN έχει αναπτύξει τις συνεργασίες της με ιατρούς γι' αυτό τον σκοπό, διαθέτοντας τοπικό Δίκτυο Υγείας με 21 ιατρούς βασικών ειδικοτήτων (γυναικολόγο, παθολόγο, καρδιολόγο, γεν. χειρουργό, οφθαλμίατρο, ουρολόγο, πνευμονολόγο, παιδίατρο, ενδοκρινολόγο, ωτορινολαρυγγολόγο) και 7 διαγνωστικά κέντρα. Η Σταυρούλα Επιτροπάκη σε σχετική δήλωση της υπογραμμίζει την κατεύθυνση του Γραφείου στην ενσωμάτωση νέων συνεργατών και στην ειδικότερη προσέγγιση των τοπικών ασφαλιστικών αναγκών. «Συζητούμε διεξοδικά με τους πελάτες μας και προτείνουμε λύσεις εφικτές, στο πλαίσιο των διαθέσιμων πόρων» εξηγεί η ίδια, τονίζοντας πως οι συνθήκες οικονομικής κρίσης επιβάλλουν αυστηρή ιεράρχηση αναγκών και προτεραιοτήτων.



Η κ. Σταυρούλα Επιτροπάκη με τον διευθυντή πωλήσεων Αττικής και Νήσων Ηλία Μάλλιο και τους συνεργάτες της



Ο κ. Κωνσταντίνος Λαπιδάκης

Υδρόγειος Ασφαλιστική

Ηλεκτρονική ανάληψη κινδύνων στον κλάδο ασφάλισης οχημάτων

ΣΤΗ ΔΙΑΘΕΣΗ των συνεργατών της έθεσε η Υδρόγειος Ασφαλιστική την ηλεκτρονική ανάληψη κινδύνων, αναβαθμίζοντας τη διαδικασία ανάληψης κινδύνων και έκδοσης ασφαλιστηρίων στον Κλάδο Ασφάλισης Οχημάτων, δημιουργήσε και έθεσε στη διάθεση των συνεργατών της την ηλεκτρονική ανάληψη κινδύνων.

Όπως τονίζεται, η νέα εφαρμογή δίνει τη δυνατότητα στον ασφαλιστικό διαμεσολαβητή, μέσα από μία αντικειμενική και αυτοματοποιημένη διαδικασία, να δημιουργεί αιτήσεις ασφάλισης για όλες τις χρήσεις του κλάδου οχημάτων και να τις μετατρέπει σε ασφαλιστήριο με αυτόματα, στις περισσότερες περιπτώσεις, έγκριση, σε λίγα λεπτά της ώρας. Με τον τρόπο αυτό ο συνεργάτης μπορεί να εκτυπώνει άμεσα το ασφαλιστήριο και να το παραδίδει στον ασφαλισμένο μαζί με τα απαραίτητα συνοδευτικά έντυπα. Το ηλεκτρονικό underwriting εισάγει μία ακριβή, συστηματική, αναβαθμισμένη προσέγγιση στη διαδικασία της ανάληψης κινδύνων, δηλώνει σχετικά ο κ. Κωνσταντίνος Λαπιδάκης, διευθυντής Ανάληψης Κινδύνων της Υδρόγειου. Με τη χρήση του εξελιγμένου τη γραφειοκρατία ενώ ο συνεργάτης μας εξοικονομεί χρόνο, μειώνει τα έξοδά του και μπορεί να εστιάσει με μεγαλύτερη έμφαση στις συμβουλευτικές υπηρεσίες προς τους πελάτες του, ενώ την ίδια στιγμή οι ασφαλισμένοι μας απολαμβάνουν ταχύτερης, πληρέστερης και ποιοτικότερης εξυπηρέτησης, προσθέτει ο κ. Λαπιδάκης.

Η εφαρμογή έχει αναπτυχθεί εξολοκλήρου από την Υδρόγειο, με τη συνεργασία των Διευθύνσεων Ανάληψης Κινδύνων και Μηχανογράφησης. Έχει σχεδιασθεί με γνώμονα τη φιλοσοφία της εταιρείας και τις ανάγκες του δικτύου των συνεργατών της ενώ, επιπλέον, ανταποκρίνεται στα πρότυπα του Solvency II για τα ποιοτικά χαρακτηριστικά στην ανάληψη κινδύνων. Η Υδρόγειος έχει ήδη ξεκινήσει την υλοποίηση της ηλεκτρονικής ανάληψης κινδύνων και στους υπόλοιπους κλάδους ασφάλισης (περιουσία, αστική ευθύνη, προσωπικό ατύχημα, κτλ.), έργο που πρόκειται να ολοκληρωθεί μέσα στο 2016.



BANCASSURANCE & Banking



ΤτΕ

Μείωση του ELA κατά 2,1 δισ. ευρώ

ΜΕΙΩΣΕ η Ευρωπαϊκή Κεντρική Τράπεζα το όριο χρήσης του μηχανισμού έκτακτης ρευστότητας για τις ελληνικές τράπεζες κατά 2,1 δισ. ευρώ, στα 75,8 δισ. ευρώ, μετά από σχετικό αίτημα της Τράπεζας της Ελλάδος.

Ειδικότερα, όπως τονίζεται σε σχετική ανακοίνωση της Τράπεζας της Ελλάδος, στις 16 Δεκεμβρίου 2015 το Διοικητικό Συμβούλιο της ΕΚΤ δεν διατύπωσε αντίρρηση στον καθορισμό του ανώτατου ορίου παροχής έκτακτης ενίσχυσης σε ρευστότητα (ELA) προς τις ελληνικές τράπεζες στο ποσό των 75,8 δισ. ευρώ έως και την Τετάρτη 13 Ιανουαρίου 2016, μετά από αίτημα της Τράπεζας της Ελλάδος.

Η μείωση του ανώτατου ορίου κατά 2,1 δισ. ευρώ αντανakλά τη βελτίωση της ρευστότητας των ελληνικών τραπεζών, στο πλαίσιο της υποχώρησης της αβεβαιότητας και της σταθεροποίησης των ροών καταθέσεων του ιδιωτικού τομέα, καθώς και την επιτευχθείσα πρόοδο στη διαδικασία ανακεφαλαιοποίησης των ελληνικών τραπεζών, καταλήγει η ανακοίνωση της ΤτΕ.

Υπενθυμίζεται ότι στις 3 Δεκεμβρίου η ΕΚΤ μείωσε το όριο χρήσης του ELA κατά 7,8 δισ. ευρώ, στα 77,9 δισ. ευρώ.

ΑΠΟ ΤΗΝ ΠΡΩΤΟΧΡΟΝΙΑ Η ΕΦΑΡΜΟΓΗ ΤΗΣ ΝΕΑΣ ΑΠΟΦΑΣΗΣ

Πώς θα υπολογίζεται η μηνιαία δόση για τους υπερχρεωμένους

Τη διαδικασία και τα κριτήρια προσδιορισμού της μέγιστης ικανότητας αποπληρωμής του οφειλέτη και του ποσού, που θα μπορούν να λάβουν οι πιστωτές σε περίπτωση αναγκαστικής εκτέλεσης ενός ακινήτου, στο πλαίσιο της διαδικασίας που ορίζει ο νόμος Κατσέλη, καθορίζει απόφαση που εξέδωσε η Τράπεζα της Ελλάδος και δημοσιεύτηκε στο ΦΕΚ (Αρ. Φύλλου 2740) και θα

Συνέχεια στη σελ. 12

Το Ταμείο των ασφαλιστικών υπαλλήλων, το ΤΕΑ-ΕΑΠΑΕ, σε ρόλο τραπεζίτη

Έκλεισε ο κύκλος εξυγίανσης για τις Συνεταιριστικές τράπεζες, καθώς εκτός από τη Συνεταιριστική Ηπείρου και τη Συνεταιριστική Χανίων, που κάλυψαν πλήρως τις αυξήσεις μετοχικού κεφαλαίου (14 και 18 εκατ. ευρώ αντίστοιχα), τα απαιτούμενα κεφάλαια έχει συγκεντρώσει και η Παγκρήτια Τράπεζα.

Αποφασιστική συμβολή στην κεφαλαιακή ενίσχυση της Συνεταιριστικής Ηπείρου είχε ως γνωστό το ΤΕΕΑΠΑΕ. Σε ανακοίνωση του το ΤΕΑ-ΕΑΠΑΕ επισημαίνει ότι συμμετέχει ως στρατηγικός επενδυτής στη Συνεταιριστική Τράπεζα Ηπείρου σύμφωνα με διατάξεις του Υπουργείου Οικονομικών και του

N4340/2015 στο πλαίσιο ανακεφαλαιοποίησης των πιστωτικών ιδρυμάτων.

Το ΤΕΑ-ΕΑΠΑΕ ως θεσμικός επενδυτής αποφάσισε να στηρίξει την πραγματική οικονομία της χώρας μέσα από συμμετοχή στη Συνεταιριστική Τράπεζα της ΗΠΕΙΡΟΥ, της λιγότερο πλούσιας περιοχής στην Ελλάδα και με αυτό τον τρόπο να συμβάλει καθοριστικά στην προσπάθεια ανάπτυξης της τοπικής οικονομίας και κοινωνίας, διασφαλίζοντας θέσεις εργασίας.

Στόχος του Ταμείου είναι η ανάπτυξη της Τράπεζας σε υγιείς βάσεις, όπως η αύξηση του κύκλου εργασιών, η επαναφορά στην κερδοφορία, η ενδυνάμωση

του στελεχιακού δυναμικού, και η εφαρμογή αναπτυξιακής στρατηγικής σύμφωνα με πλαίσιο επιχειρησιακού σχεδίου πενταετίας.

Πιο συγκεκριμένα, θα επιδιωχθεί η ανάπτυξη της τραπεζικής πίστης, ώστε να ενισχυθεί η πραγματική οικονομία, μέσω της χρηματοδότησης μικρομεσαίων επιχειρήσεων, καθώς επίσης ο σχεδιασμός και η παροχή επενδυτικών λύσεων που να καλύπτουν τις αυξημένες και σύνθετες επιχειρηματικές ανάγκες και την προοπτική ανάπτυξης της τοπικής οικονομίας.

Να σημειωθεί ότι οι Συνεταιριστικές τράπεζες κλήθηκαν να καλύψουν εξ ο-

λοκλήρου από ιδιωτικά κεφάλαια το κεφαλαιακό έλλειμμα που προέκυψε από τον έλεγχο που πραγματοποίησε η ΤτΕ, μετά τον αποκλεισμό τους από τη χρηματοδότηση του ΤΧΣ που αποφασίστηκε στο προηγούμενο Eurogroup.

Στην Εθνική οι καταθέσεις της Τράπεζας Πελοποννήσου

Σε ότι αφορά την Συνεταιριστική Πελοποννήσου, η οποία είναι και η μόνη από τις τέσσερις συνεταιριστικές τράπεζες στις οποίες διαπιστώθηκε κεφαλαιακό άνοιγμα, αποφασίστηκε η ανάκληση

Συνέχεια στη σελ. 20

Πώς θα υπολογίζεται η μηνιαία δόση για τους υπερχρεωμένους

Συνέχεια από τη σελ. 11

εφαρμόζεται από την 1η Ιανουαρίου 2016.

Ειδικότερα όπως αναφέρεται, η εκτελεστική επιτροπή της Τράπεζας της Ελλάδος αποφάσισε: «Με βάση τις βέλτιστες πρακτικές για την αξιολόγηση της ικανότητας αποπληρωμής οφειλών που ακολουθούνται από άλλα κράτη μέλη της Ε.Ε. ιδίως για την εκτίμηση της ικανότητας δανειοληπτών να εξυπηρετήσουν τις υποχρεώσεις προς πιστωτικά ιδρύματα (σχετικές και οι κατευθυντήριες γραμμές της Ευρωπαϊκής Αρχής Τραπεζών), καθώς και την ανάγκη ανάπτυξης και υιοθέτησης εκτιμητικών μεθοδολογιών και δεικτών εναρμονισμένων με τα διεθνή και ευρωπαϊκά πρότυπα για τον εν γένει προσδιορισμό της αξίας ακινήτων και ιδίως αυτών που χρησιμεύουν ως κατοικίες».

Μέγιστη ικανότητα αποπληρωμής του οφειλέτη

Ο προσδιορισμός της μέγιστης ικανότητας αποπληρωμής του οφειλέτη βασίζεται στην τρέχουσα και στη μελλοντική ικανότητα αυτού για αποπληρωμή του συνόλου της οφειλής με βάση αξιόπιστες και ρεαλιστικές παραδοχές που λαμβάνουν υπόψη και τις «εύλογες δαπάνες διαβίωσης» του οφειλέτη και των προστατευόμενων μελών της οικογένειάς του, βάσει της παρακάτω μεθοδολογίας:

Τρέχουσα ικανότητα αποπληρωμής του οφειλέτη

Βάση του υπολογισμού της τρέχουσας ικανότητας αποπληρωμής του οφειλέτη αποτελούν το συνολικό διαθέσιμο εισόδημα και οι δαπάνες διαβίωσης αυτού και των προστατευόμενων μελών της οικογένειάς του κατά το χρόνο συζήτησης της αίτησής του, όπως αυτά τεκμηριώνονται από τα έγγραφα και δικαιολογητικά που αυτός έχει καταθέσει στη γραμματεία του δικαστηρίου με τη σχετική αίτηση.

Για το σκοπό αυτό, ο οφειλέτης υποβάλλει μαζί με την αίτηση για ένταξη στο νόμο Κατσέλη το κατάλληλα συμπληρωμένο το τυποποιημένο έντυπο που καθορίζεται με την συγκεκριμένη απόφαση.

Σε αυτό ενσωματώνονται:

- α) Τα στοιχεία του εισοδήματος του οφειλέτη που δηλωθήκαν από αυτόν στην αίτηση και
- β) οι δαπάνες διαβίωσης του οφειλέτη και των προστατευόμενων μελών της οικογένειάς του κατηγοριοποιημένες στις ομάδες των «ευλόγων δαπανών διαβίωσης» και στις ενδεχόμενες λοιπές δαπάνες.

Μελλοντική ικανότητα αποπληρωμής του οφειλέτη

Βάση του υπολογισμού της μελλοντικής ικανότητας αποπληρωμής του οφειλέτη αποτελεί το ποσό που προκύπτει από τον υπολογισμό της τρέχουσας ικανότητας αποπληρωμής του οφειλέτη, με κατ' αρχήν σταδιακή προσαύξηση ποσοστού 5% ανά πενταετία. Το ανωτέρω ποσοστό της προσαύξησης ανά πενταετία μπορεί να είναι ανώτερο ή κατώτερο του 5%:

- Στην περίπτωση που βασίζεται σε προσδοκία μελλοντικής αύξησης ή σε εκτίμηση μελλοντικής μείωσης του εισοδήματος του οφειλέτη από οποιαδήποτε αιτία, εφόσον αυτή τεκμη-

ριώνεται επαρκώς,

- στην περίπτωση που βασίζεται σε οικειοθελή δέσμευση του οφειλέτη να μειώσει τις δαπάνες διαβίωσης του ιδίου και των προστατευόμενων μελών της οικογένειάς του, εφόσον δεν συντρέχουν άλλοι προφανείς λόγοι που καθιστούν μη ρεαλιστική την προοπτική μείωσης των δαπανών διαβίωσης.

Για την εκτίμηση των παραπάνω λαμβάνονται ενδεικτικά υπόψη:

- το τρέχον επίπεδο δαπανών σε σχέση με τις εύλογες δαπάνες,
- η ηλικία του οφειλέτη,
- ο αριθμός και ηλικία των προστατευόμενων μελών της οικογένειάς του,
- τυχόν προβλήματα υγείας του οφειλέτη και των προστατευόμενων μελών της οικογένειάς του,
- οι συνθήκες της αγοράς ή του κλάδου δραστηριότητας του οφειλέτη ή του εργοδότη αυτού.

Υπολογισμός της μέγιστης ικανότητας αποπληρωμής του οφειλέτη

Κατά τον υπολογισμό της μέγιστης ικανότητας αποπληρωμής του οφειλέτη λαμβάνεται υπόψη το χρονικό διάστημα, κατά το οποίο οι τυχόν μεταβολές στο εισόδημα ή στις δαπάνες του αναμένεται να υπάρξουν και η περίοδος που εκτιμάται ότι αυτές θα διαρκέσουν. Εάν το σχέδιο διευθέτησης οφειλών περιέχει σταδιακά αυξανόμενες δόσεις απο-

πληρωμής, η ικανότητα αποπληρωμής υπολογίζεται, μέχρι το χρονικό σημείο της ολοσχερούς εξόφλησης της συνολικής οφειλής, λαμβάνοντας υπόψη την πιο πάνω, κατά περίπτωση, τεκμηρίωση.

Το σύνολο του ποσού των δόσεων που προκύπτει από την εκτίμηση της μέγιστης δυνατότητας αποπληρωμής του δανειολήπτη ανάγεται σε «παρούσα αξία».

Για το σκοπό αυτό, ως προεξοφλητικό επιτόκιο θα χρησιμοποιείται το μέσο επιτόκιο υφιστάμενων στεγαστικών δανείων σε ευρώ με διάρκεια άνω των πέντε ετών, όπως αυτό δημοσιεύεται κάθε μήνα στο δικτυακό τόπο της Τράπεζας της Ελλάδος, καθώς και στο Μηνιαίο Στατιστικό Δελτίο.

Προσδιορισμός του ποσού που θα ελάμβαναν οι πιστωτές σε περίπτωση αναγκαστικής εκτέλεσης

Για τον προσδιορισμό του ποσού που θα ελάμβαναν οι πιστωτές σε περίπτωση αναγκαστικής

εκτέλεσης ακολουθείται η εξής διαδικασία: Εντός της προβλεπόμενης προθεσμίας, ο πιστωτής ή οι πιστωτές, των οποίων οι απαιτήσεις είναι εξασφαλισμένες με εμπράγματα ασφάλεια ή με προσημείωση υποθήκης και σε περίπτωση έλλειψης τέτοιων πιστωτών, ο πιστωτής με την υψηλότερη απαίτηση κατά του οφειλέτη, καταθέτουν στο φάκελο του οφειλέτη εκτίμηση σχετικά με το εκτιμώμενο ποσό του πλειστηριασμού, σε περίπτωση πλειστηριασμού ακινήτου του οφειλέτη εντός έξι μηνών από την κατάθεση της αίτησης του οφειλέτη.

Η εκτίμηση αυτή θα περιλαμβάνει και εκτίμηση της τρέχουσας εμπορικής αξίας του ακινήτου και μνεία του εκτιμώμενου ποσοστού α-

ναγκαστικής εκποίησης

σης του ακινήτου, καθώς και των εξόδων που συνδέονται με τον πλειστηριασμό.

Ο οφειλέτης δικαιούται να καταθέσει στο φάκελο, μέχρι τη συζήτηση της αίτησης του ενώπιον του δικαστηρίου αντίστοιχου περιεχομένου εκτίμηση από πιστοποιημένο εκτιμητή του κλάδου ακινήτων του ν. 4152/2013.

Οι εκτιμήσεις αυτές αξιολογούνται ελεύθερα από το δικαστήριο, όμως σε περίπτωση αποκλίσεων που επηρεάζουν καθοριστικά την έκβαση της απόφασης κι εφόσον ούτε ο πιστωτής ούτε ο οφειλέτης προσκομίζουν, μέχρι τη συζήτηση της υπόθεσης, εκτίμηση από πιστοποιημένο εκτιμητή, ανατίθεται αυτή σε πιστοποιημένο εκτιμητή του κλάδου ακινήτων, από το δικαστή.

Βάσει των κατατεθειμένων εκτιμήσεων, το δικαστήριο προσδιορίζει στην απόφαση του το ποσό που θα ελάμβαναν οι πιστωτές σε περίπτωση αναγκαστικής εκτέλεσης. Για την αποφυγή σύγκρουσης συμφερόντων, ο πιστοποιημένος εκτιμητής πρέπει να αναφέρει στην εκτίμησή του τυχόν σχέση που διατηρεί με τον οφειλέτη ή τους πιστωτές και η οποία θα μπορούσε να εγείρει αμφιβολίες για την ανεξαρτησία του.

Η αμοιβή του πιστοποιημένου εκτιμητή για την εκτίμηση καταβάλλεται από τον οφειλέτη και σε περίπτωση που γίνει δεκτή η αίτησή του για εξαίρεση του ακινήτου του από την εκποίηση, αυτή επιβάλλεται ως δικαστική δαπάνη σε βάρος των πιστωτών του οφειλέτη που ελάβαν μέρος στη δίκη.

Ο οφειλέτης υποβάλλει μαζί με την αίτηση για ένταξη στο νόμο Κατσέλη το τυποποιημένο έντυπο, στο οποίο ενσωματώνονται τα στοιχεία του εισοδήματος του οφειλέτη που δηλώθηκαν από αυτόν στην αίτηση και οι δαπάνες διαβίωσης του οφειλέτη και των προστατευόμενων μελών της οικογένειάς του κατηγοριοποιημένες στις ομάδες των «ευλόγων δαπανών διαβίωσης»

Η ΤτΕ θα δημιουργήσει βάση δεδομένων με τις εκτιμήσεις και τις ποιοτικές παραμέτρους που λαμβάνονται υπόψη από τους εκτιμητές και θα διενεργεί, κατά τακτά διαστήματα, δειγματοληπτική εξέταση των κατατεθειμένων εκτιμήσεων για τη διάγνωση τυχόν σημαντικών αποκλίσεων μεταξύ της εκτίμησης και του πραγματικά επιτευχθέντος πλειστηριασμού, σε περίπτωση απόρριψης της αίτησης και πλειστηριασμού του ακινήτου του οφειλέτη.

Παράλληλα, η ΤτΕ μπορεί να ζητά από όλους τους εμπλεκόμενους φορείς στη διαδικασία την υποβολή, σε τακτή βάση ή και εκτάκτως, ποσοτικών και ποιοτικών στοιχείων σχετικά με τις κατατιθέμενες εκτιμήσεις.

Η ΤτΕ θα αξιολογεί τα ευρήματα και θα λαμβάνει υπόψη τυχόν ελλείψεις που της γνωστοποιούνται, ώστε να προσαρμόζεται κατάλληλα τόσο η διαδικασία προσδιορισμού του ποσού που θα ελάμβαναν οι πιστωτές σε περίπτωση αναγκαστικής εκτέλεσης όσο και οι ακολουθούμενες από τους εκτιμητές μεθοδολογίες



ΜΗΤΕΡΑ: ΥΠΕΡΣΥΓΧΡΟΝΗ ΜΟΝΑΔΑ ΤΕΧΝΗΤΟΥ ΝΕΦΡΟΥ

Η Μονάδα λειτουργεί σε σύγχρονες εγκαταστάσεις και στο πλαίσιο μεγάλου και οργανωμένου νοσοκομείου, με κάλυψη από ιατρούς όλων των ειδικοτήτων και άμεση δυνατότητα κλήσης σε περίπτωση έκτακτων περιστατικών. Διαθέτει τον πλέον σύγχρονο εξοπλισμό και είναι στελεχωμένη από εξειδικευμένο και έμπειρο ιατρικό και νοσηλευτικό προσωπικό

Σελ. 18

Nextdeal+υγεία



ΟΜΙΛΟΣ ΙΑΣΩ Αύξηση κύκλου εργασιών της μητρικής Ιασώ

Αυξημένος κατά 4,51% εμφανίστηκε ο κύκλος εργασιών της μητρικής εταιρείας, σύμφωνα με τα αποτελέσματα εννιαμήνου 2015 τα οποία επιβαρύνθηκαν από τις περικοπές μέσω των μηχανισμών rebate και c-law-back καθώς και τις δυσμενείς συνθήκες

Σελ. 15

MOCHA – MODELS OF CHILD HEALTH APPRAISED Πρωτοβάθμια φροντίδα υγείας για παιδιά

Ος εθνικός εκπρόσωπος συμμετέχει το Ινστιτούτο Prolepsis στο νέο ευρωπαϊκό πρόγραμμα MOCHA – Models of Child Health Appraised, το οποίο υλοποιείται στο πλαίσιο του Ευρωπαϊκού Προγράμματος Έρευνας και Καινοτομίας – Ορίζοντας 2020

Σελ. 14

Η ΕΠΙΔΡΑΣΗ ΤΗΣ ΚΛΙΜΑΤΙΚΗΣ ΑΛΛΑΓΗΣ ΣΤΗΝ ΥΓΕΙΑ ΤΟ ΜΗΝΥΜΑ ΤΗΣ GENERALI

Απειλή για την υγεία η κλιματική αλλαγή

Τη σχέση μεταξύ κλιματικής αλλαγής και υγείας υπογραμμίζει η Generali, ως επίσημος εταίρος της 21ης Διάσκεψης των Ηνωμένων Εθνών για την Κλιματική Αλλαγή (COP21), σε στενή συνεργασία με μια ομάδα ειδικών.

Ως ασφαλιστική εταιρεία, η Generali ενδιαφέρεται ιδιαίτερα για την κλιματική αλλαγή (καταιγίδες, τυφώνες, πλημμύρες, καύσωνες) τόσο σε

ό,τι αφορά τις επιπτώσεις της σε εμάς και στους πελάτες μας, όσο και στην αξιολόγηση των κινδύνων που αυτή συνεπάγεται, σημειώνει η Héléne N'Diaye, Technical Risks Director, της Generali Γαλλίας και προσθέτει.

Όσο συνεχίζεται η καταστροφή του περιβάλλοντος θα αυξάνονται και οι επιπτώσεις της στην υγεία μας.

Διαθέτουμε ωστόσο μέσα και πολιτικές για την αναστροφή της κλιματικής αλλαγής, όπως η ορθή διαχείριση των πόρων μας αλλά και η ενθάρρυνση των πελατών μας, ώστε να υιοθετούν περιβαλλοντικά υπεύθυνες πρακτικές, αυτός είναι και ο λόγος για τον οποίο δεσμευτήκαμε ως επίσημος εταίρος του COP21, αναφέρει η Héléne.

Συνέχεια στις σελ. 16-17

ΕΡΡΙΚΟΣ NTYNAN Hospital Center

Με το βραβείο «Αλκμαίων» τιμήθηκε ο καθηγητής Ι. Παπαδημητρίου

Ο πρώην
πρωθυπουργός κ.
Κώστας Καραμανλής,
η κ. Νατάσα Παζαϊτη-
Καραμανλή και ο
πρόεδρος του ΕΝΗC,
κ. Χρήστος Σωρότος
με τον τιμώμενο
καθηγητή κ.Ιωάννη
Παπαδημητρίου



ΜΕ ΤΗΝ ΤΙΜΗΤΙΚΗ διάκριση «Αλκμαίων» που απονεμήθηκε στον καθηγητή Χειρουργικής κ. Ιωάννη Δ. Παπαδημητρίου, η επιστημονική επιτροπή του ΕΡΡΙΚΟΣ NTYNAN Hospital Center εγκαινίασε έναν ετήσιο θεσμό τιμητικών εκδηλώσεων για διακεκριμένους εκπροσώπους της ιατρικής κοινότητας.

Με την θεσμοθέτηση του ετήσιου βραβείου «Αλκμαίων» (ο οποίος θεωρείται πατέρας της Ανατομίας και υπήρξε δάσκαλος του Ιπποκράτη), η Επιστημονική Επιτροπή του ΕΝΗC φιλοδοξεί να συμβάλλει στην προώθηση της ελληνικής ιατρικής και μέσω της ανάδειξης του έργου και αναγνώρισης της διαδρομής των κορυφαίων εκπροσώπων της.

Στο πλαίσιο της πρώτης εκδήλωσης που πραγματοποιήθηκε στο Αμφιθέατρο του ΕΝΗC, ο τιμώμενος καθηγητής κ. Ιωάννης Παπαδημητρίου παραχώρησε διάλεξη με θέμα «Ο θρίαμβος της Ιατρικής – Προβλήματα στο Ιατρικό Λειτουργήμα», ενώ για το σημαντικό έργο και την πορεία του μίλησαν ο πρόεδρος της Επιστημονικής Επιτροπής ΕΝΗC κ. Αντώνης Βασιλογιαννακόπουλος και οι καθηγητές Πανεπιστημίου κ.κ. Δημοσθένης Ασημακόπουλος, Γεώργιος Κρεατσάς και Διονύσης Κόκκινος.

Στην τιμητική εκδήλωση για τον καθηγητή Ι. Παπαδημητρίου παραβρέθηκαν οι πρώην Πρωθυπουργοί κ.κ. Κώστας Καραμανλής και Ιωάννης Γρίβας, οι πρώην πρόεδροι της Βουλής κ.κ. Άννα Ψαρούδα – Μπενάκη και Δημήτρης Σιούφας, οι πρώην υπουργοί κ.κ. Πέτρος Μολυβιάτης, Παρασκευάς Αυγερινός, Κώστας Γείτονας και άλλοι εκπρόσωποι του πολιτικού, δικαστικού, νομικού και ιατρικού κόσμου της χώρας, όπως και της ακαδημαϊκής κοινότητας και της Εκκλησίας.

MOCHA – MODELS OF CHILD HEALTH APPRAISED

Πρωτοβάθμια φροντίδα υγείας για παιδιά

Ο εθνικός εκπρόσωπος συμμετέχει το Ινστιτούτο Prolepsis στο νέο ευρωπαϊκό πρόγραμμα MOCHA – Models of Child Health Appraised, το οποίο ξεκίνησε τον Οκτώβριο του 2015, είναι διάρκειας 3 ετών και υλοποιείται στο πλαίσιο του Ευρωπαϊκού Προγράμματος Έρευνας και Καινοτομίας – Ορίζοντας 2020.

Σκοπός του προγράμματος MOCHA είναι η συλλογή και αξιολόγηση πληροφοριών σχετικά με τις υπηρεσίες πρωτοβάθμιας φροντίδας υγείας που προσφέρονται σε παιδιά από 30 χώρες της Ευρωπαϊκής Ένωσης και του ευρύτερου Ευρωπαϊκού Οικονομικού Χώρου και απώτερος στόχος του είναι να συνθέσει ένα αποτελεσματικό μοντέλο παροχής υπηρεσιών υγείας στα παιδιά, το οποίο θα προταθεί προς τους φορείς χάραξης πολιτικής.

Τα παιδιά αποτελούν μία πολύ σημαντική ομάδα πληθυσμού. Ηθικά και δεοντολογικά, έχουν δικαίωμα στην καλή υγεία, όπως υποστηρίζεται και από τη Σύμβαση των Ηνωμένων Εθνών για τα Δικαιώματα του Παιδιού. Τα παιδιά αποτελούν άλλωστε το μέλλον της Ευρώπης, συνιστώντας τα θεμέλια της μελλοντικής κοινωνίας και το μελλοντικό εργατικό δυναμικό της. Εκτός αυτού, η σωματική υγεία, ο τρόπος ζωής και οι υγιείς συμπεριφορές οικοδομούνται κατά την παιδική ηλικία και αποτελούν τη βάση της υγιούς γήρανσης. Επομένως, η υγεία των παιδιών είναι ζωτικής σημασίας τόσο για τα ίδια τα παιδιά όσο και για μια υγιή Ευρώπη.

Το πρότυπο των υπηρεσιών πρωτοβάθμιας φροντίδας υγείας που παρέχεται στα παιδιά εξαρτάται από τους φορείς χάραξης πολιτικής υγείας. Ωστόσο, δεν υπάρχει ομοφωνία μεταξύ των χωρών όσον αφορά στον βέλτιστο τρόπο παροχής των υπηρεσιών αυτών, καθώς υιοθετούνται διαφορετικά μοντέλα. Ειδικότερα, στην Ευρώπη έχουν επικρατήσει δύο κύρια μοντέλα παροχής πρωτοβάθμιας φροντίδας υγείας στα παιδιά. Στο πρώτο, ο γενικός οικογενειακός ιατρός έχει την ευθύνη της πρωτο-



Οι βασικοί άξονες του προγράμματος MOCHA

- Μοντέλα της πρωτοβάθμιας φροντίδας που παρέχεται στα παιδιά (συμπεριλαμβανομένης της επείγουσας φροντίδας)
- Συνεργασία της πρωτοβάθμιας με τη δευτεροβάθμια περίθαλψη, καθώς και με άλλες υπηρεσίες όπως είναι η εκπαίδευση και η κοινωνική πρόνοια
- Υπηρεσίες υγείας στα σχολεία
- Υπηρεσίες άμεσης πρόσβασης για εφήβους
- Ανάδειξη καινοτόμων μέτρων αξιολόγησης της ποιότητας και του αποτελέσματος
- Οικονομική ανάλυση και ανάλυση ικανοτήτων φορέων και επαγγελματιών
- Διασφάλιση της ισότητας για όλα τα παιδιά
- Χρήση ηλεκτρονικών αρχείων/φακέλων στην φροντίδα υγείας των παιδιών

βάθμιας φροντίδας του παιδιού και στο δεύτερο ο ειδικός παιδίατρος. Ωστόσο, έως σήμερα δεν έχει πραγματοποιηθεί καμία έρευνα η οποία να καταδεικνύει ποιο μοντέλο είναι αποτελεσματικότερο, γεγονός που σημαίνει ότι ορισμένα παιδιά στην Ευρώπη είναι πιθανό να μην λαμβάνουν τη βέλτιστη φροντίδα.

Το κενό αυτό αποσκοπεί να καλύψει το νέο

ευρωπαϊκό ερευνητικό πρόγραμμα MOCHA, κατά τη διάρκεια του οποίου δεκαεννέα επιστημονικοί οργανισμοί που συμμετέχουν ως εταίροι, θα συνεργαστούν με εκπροσώπους των 30 χωρών με στόχο να συλλέξουν και να αναλύσουν βασικές πληροφορίες για ένα ευρύ φάσμα θεμάτων που αφορούν στην πρωτοβάθμια περίθαλψη του παιδιού.

Παγκόσμιος Οργανισμός Υγείας

Η Ευρώπη
«υποφέρει» από AIDS

ΑΡΙΘΜΟΣ ΡΕΚΟΡ μολύνσεων από τον ιό HIV καταγράφηκε στην Ευρώπη και την Κεντρική Ασία το 2014, εκ των οποίων σχεδόν το ένα τρίτο σε μετανάστες, ανακοίνωσε η Ευρωπαϊκή Ένωση και ο Παγκόσμιος Οργανισμός Υγείας. Το Ευρωπαϊκό Κέντρο Ελέγχου και Πρόληψης Ασθενειών (ECDC) με έδρα τη Στοκχόλμη και ο ΠΟΥ κατέγραψαν 142.000 νέες διαγνώσεις το 2014, αριθμός που δεν έχει ξαναπαρουσιαστεί από την εμφάνιση της ασθένειας στην ήπειρο το 1980.

Μόνο στη Ρωσία καταγράφηκε το 60% των διαγνώσεων. Αντίθετα, στις 28 χώρες της ΕΕ και την Ισλανδία, το Λιχτενστάιν και τη Νορβηγία καταγράφηκε το 21% των μολύνσεων, ενώ ο αριθμός τους εμφανίζει τάσεις μείωσης στη δυτική Ευρώπη.

Εξάλλου το 31% των ανθρώπων που μολύνθηκαν από τον ιό HIV έχει γεννηθεί σε άλλη χώρα από αυτή που διαγνώστηκε, ενώ το ποσοστό αυτό είναι μεγαλύτερο στις χώρες της Βόρειας Ευρώπης. Σύμφωνα με τον ΠΟΥ και την ΕΕ, ο αριθμός των μεταναστών που φτάνουν στην ήπειρο και είναι φορείς του ιού μειώθηκε κατά 41% τα τελευταία δέκα χρόνια. Όταν οι πρόσφυγες και οι μετανάστες είναι θύματα κοινωνικού αποκλεισμού στις χώρες υποδοχής τους, γίνονται πιο επιρρεπείς στο να μολυνθούν από τον ιό HIV και αυτό ενδέχεται να τους οδηγήσει σε επικίνδυνες συμπεριφορές, αναφέρει η διευθύντρια του ΠΟΥ στην Ευρώπη Ζουζάνα Πάκαμη.

Οι μέθοδοι μετάδοσης διαφέρουν ανάλογα με τη χώρα. Η μετάδοση του ιού μεταξύ ετεροφυλόφιλων ευθύνεται για την αύξηση των μολύνσεων στην ανατολική Ευρώπη, ενώ (στις χώρες αυτές) σημαντικό ποσοστό αποτελεί και η μετάδοση μέσω των ενέσιμων ναρκωτικών. Στις χώρες της ΕΕ και του Ευρωπαϊκού Οικονομικού Χώρου ο κύριος τρόπος μετάδοσης του ιού HIV είναι οι σχέσεις μεταξύ ανδρών, υπογραμμίζουν οι δύο θεσμοί.



Αύξηση κύκλου εργασιών της μητρικής Ιασώ

Αυξημένος κατά 4,51% εμφανίστηκε ο κύκλος εργασιών της μητρικής εταιρείας, σύμφωνα με τα αποτελέσματα εννιαμήνου 2015 τα οποία επιβαρύνθηκαν από τις περικοπές μέσω των μηχανισμών rebate και claw-back, καθώς και τις γενικότερες δυσμενείς συνθήκες οι οποίες επικρατούν, πλήττοντας ταυτόχρονα και τον κλάδο της Υγείας.

Ειδικότερα, ο κύκλος εργασιών του Ομίλου μετά από την επιβολή των μηχανισμών rebate και claw-back παρουσίασε μείωση 6,18% και ανήλθε στα 87,54 εκατ. € από 93,31 εκατ. € που ήταν το αντίστοιχο εννιάμηνο του 2014. Αύξηση της τάξεως του 4,51% παρουσίασε ο κύκλος εργασιών της μητρικής εταιρείας ο οποίος διαμορφώθηκε στα 55,03 εκατ. € από 52,65 εκατ. € που ήταν το αντίστοιχο εννιάμηνο του 2014. Στον Όμιλο, τα μικτά κέρδη μετά από την επιβολή των μηχανισμών rebate και claw-back ανήλθαν σε 13,17 εκατ. € σημειώνοντας μείωση 23,06% έναντι 17,11 εκατ. € το αντίστοιχο εννιάμηνο του 2014. Οριακή μείωση κατά 3,75% παρουσίασε η μητρική-εταιρεία, με τα μικτά κέρδη να διαμορφώνονται στα 12,27 εκατ. € ενώ το αντίστοιχο εννιάμηνο του 2014 ήταν 12,75 εκατ. €. Σχολιάζοντας τα αποτελέσματα του 3ου τριμήνου ο πρόεδρος του ομίλου dr. Γεώργιος Σταματίου,



ο κ. Γεώργιος Σταματίου

δήλωσε ότι επηρεάστηκαν από τις γενικότερες συνθήκες αστάθειας και αβεβαιότητας που μαστίζουν την οικονομία της χώρας και τις ειδικότερες πολιτικές που εφαρμόζονται στον κλάδο μας. Η θεσμοθετημένη υποχρέωση εφαρμογής του μηχανισμού περικοπών Rebate & Claw Back επιβάρυνε σημαντικά τα αποτελέσματα και μάλιστα περισσότερο από την αντίστοιχη περσινή περίοδο λόγω μεγαλύτερων προβλέψεων. Περικοπές που επαναλαμβάνω και με αυτή την ευκαιρία ότι είναι άδικες, αντισυνταγματικές και μη αποδεκτές από όλους μας. Πρόσθετα προβλήματα επέφερε η αύξηση του συντελεστή ΦΠΑ σε 23%, αύξηση που θεωρώ, πως πρέπει να επανεξεταστεί από την Κυβέρνηση. Μάλιστα ο

ΕΟΠΥΥ επιβάλλεται άμεσα να αντιμετωπίσει την αύξηση του ΦΠΑ με αντίστοιχη αύξηση του προϋπολογισμού του, τόσο για το 2015 όσο και για τα επόμενα χρόνια εφαρμογής του. Οι προοπτικές του κλάδου μας είναι συνυφασμένες με την πορεία της Ελληνικής οικονομίας και η πορεία του ομίλου επηρεάζεται από αυτή. Δεν μπορούμε να παραγνωρίσουμε ζητήματα όπως είναι η αυξημένη ζήτηση των υπηρεσιών μας λόγω των αδυναμιών του ΕΣΥ, η μείωση του διαθέσιμου εισοδήματος και της καταναλωτικής δαπάνης, η αύξηση της ανεργίας κ.ο.κ. Σε όλα αυτά τα ζητήματα που προκαλούν σοβαρές πιέσεις, όλοι όσοι απαρτίζουμε τον όμιλο ΙΑΣΩ αντιδρούμε με θετική διάθεση και εργαζόμαστε για την επίτευξη του πρω-

Ποσά σε εκατ. €	Αποτελέσματα 9 Μήνου 2015	Αποτελέσματα 9 Μήνου 2014	Μεταβολή
ΕΤΑΙΡΕΙΑ			
Κύκλος εργασιών (ΠΙΡΟ rebate και claw back)	55,03	52,65	4,51%
Κύκλος εργασιών (ΜΕΤΑ από rebate και claw back)	49,43	49,44	-0,02%
Μικτά κέρδη / (ζημιές)	12,27	12,75	-3,75%
Κέρδη / (ζημιές) προ φόρων, χρηματοδοτικών, επενδυτικών αποτελεσμάτων και συνολικών αποσβέσεων (EBITDA)	14,98	14,89	0,60%
Κέρδη / (ζημιές) προ φόρων, χρηματοδοτικών και επενδυτικών αποτελεσμάτων (EBIT)	11,36	11,32	0,35%
Κέρδη / (ζημιές) προ φόρων	9,27	9,71	-4,56%
Κέρδη / (ζημιές) μετά από φόρους	10,14	7,09	42,95%

ΟΜΙΛΟΣ			
Κύκλος εργασιών (ΠΙΡΟ rebate και claw back)	96,62	98,92	-2,32%
Κύκλος εργασιών (ΜΕΤΑ από rebate και claw back)	87,54	93,31	-6,18%
Μικτά κέρδη / (ζημιές)	13,17	17,11	-23,06%
Κέρδη / (ζημιές) προ φόρων, χρηματοδοτικών, επενδυτικών αποτελεσμάτων και συνολικών αποσβέσεων (EBITDA)	17,87	19,84	-9,93%
Κέρδη / (ζημιές) προ φόρων, χρηματοδοτικών και επενδυτικών αποτελεσμάτων (EBIT)	9,93	11,67	-14,96%
Κέρδη / (ζημιές) προ φόρων	4,92	6,33	-22,30%
Κέρδη / (ζημιές) μετά από φόρους	5,38	3,09	74,09%

ταρχικού στόχου που είναι οι ακόμα καλύτερες και ποιοτικότερες υπηρεσίες υγείας. Το κεντρικό μότο του ομίλου μας είναι «για ό,τι πιο πολύτιμο έχεις», αυτό δεν είναι τυχαίο και για την υλοποίησή του, εμείς συνεισφέρουμε όλες μας τις δυνάμεις. Αντίστοιχο ενδιαφέ-

ρον και κατανόηση θα πρέπει να δείξουν όλοι όσοι ασχολούνται με τα θέματα της υγείας και τους παρόχους των υπηρεσιών αυτών. Τα προβλήματα είναι οξυμένα, οι δυσκολίες είναι πολυάριθμες και οι εταιρείες του κλάδου εξάντλησαν κάθε όριο υπομονής

και αντοχής. Απαιτείται όλοι να εργαστούν και να συνδράμουν για το κοινό καλό και αμοιβαίο όφελος στο πλαίσιο των δυνατοτήτων τους, χωρίς άλλους αιφνιδισμούς και αναδρομικού χαρακτήρα αποφάσεις, σημείωσε ο dr. Γεώργιος Σταματίου.

Απειλή για την υγεία η κλιματική αλλαγή

Συνέχεια από τη σελ. 13

ΤΟ ΘΕΡΜΟΤΕΡΟ ΕΤΟΣ ΠΟΥ ΚΑΤΑΓΡΑΦΗΚΕ ΠΟΤΕ

Το πρόγραμμα αυτό θα παράγει μια ευρεία καταγραφή του περιβάλλοντος ανά τον κόσμο και θα μπορεί να προβλέπει τις αλλαγές, που θα συμβούν μερικές ημέρες ή ακόμη και δεκαετίες αργότερα.

Τα πιο πρόσφατα δεδομένα, που παρουσιάστηκαν από τον κ. Vincent Peuch, διευθυντή του Προγράμματος Παρακολούθησης της Ατμόσφαιρας «Κοπέρνικος» (του Ευρωπαϊκού Κέντρου Πρόβλεψης Καιρού-ECMWF), σε ομιλία του, που διοργανώθηκε από τη Generali, δείχνουν ότι:

- Η μέση θερμοκρασία, με βάση τα δεδομένα που συλλέχθηκαν τους τελευταίους 12 μήνες (Νοέμβριος 2014 – Οκτώβριος 2015), είναι η υψηλότερη που έχει καταγραφεί και ξεπερνάει τη μέση ετήσια θερμοκρασία για τα έτη 1981 – 2010, κατά 0,38 C.
- Η παγκόσμια θερμοκρασία τον Οκτώβριο 2015 ήταν 0,64 C υψηλότερη από όλες τις άλλες χρονιές, μεταξύ 1981 – 2010.
- Μέσα σε έναν αιώνα, η μέση παγκόσμια θερμοκρασία έχει αυξηθεί περίπου κατά 1 C.
- Το 2015 θα είναι πιθανότατα το θερμότερο έτος που έχει καταγραφεί από την εποχή της Προ-Βιομηχανικής Εποχής!

ΟΙ ΕΠΙΠΤΩΣΕΙΣ ΣΤΙΣ ΜΕΤΑΔΟΤΙΚΕΣ ΝΟΣΟΥΣ

Τρεις ερωτήσεις προς τον κ. Robert Barouki, Μέλος του Γαλλικού Εθνικού Ινστιτούτου Υγείας και Ιατρικής Έρευνας (INSERM) και Καθηγητή του Πανεπι-

στημίου "Paris Descartes".

Τι συσχετισμός υπάρχει ανάμεσα στην υπερθέρμανση και τις μεταδοτικές νόσους;

Αυτή η παγκόσμια κλιματική αλλαγή προκαλεί αύξηση στην συχνότητα και σοβαρότητα των ακραίων φαινομένων, όπως η ξηρασία, οι έντονες βροχοπτώσεις ή ο καύσωνας, με αποτέλεσμα την εμφάνιση δύο ειδών μεταδοτικών νοσημάτων:

- Βακτηριακές ασθένειες που μεταστο νερό, όπως η χολέρα, παρασιτινείες π.χ. *Shistosoma* και αλλά και πρωτοζωϊκές ασθέ-

φέρονται κές ασθένειες, όπως η αμοιβάδωση. Οι πλημμύρες και η αύ-

ξηση της θερμοκρασίας δύναται να αυξήσουν τον πολλαπλασιασμό των οργανισμών αυτών και τη διάδοση των ασθενειών.

- Ασθένειες που μεταφέρονται μέσω ξενιστών (από κουνούπια ή ψύλλους) όπως η νόσος chikungunya, ο δάγκειος πυρετός, η ελονοσία, η βορρελίωση κ.λπ.

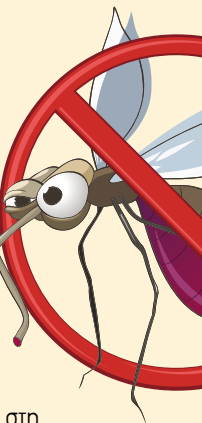
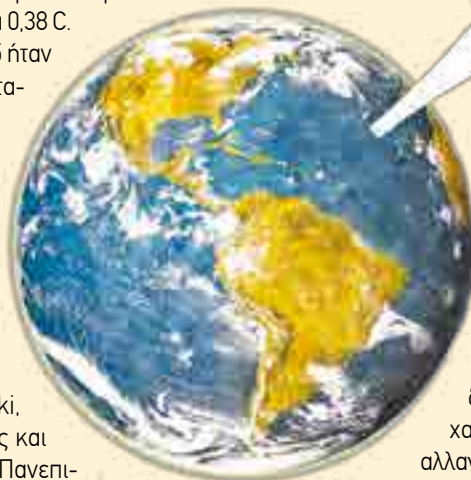
Υπάρχουν ευρήματα που αποδεικνύουν ότι κάποιες ασθένειες μεταδίδονται, ήδη, σε περιοχές που δεν υπήρχαν μέχρι πρόσφατα, λόγω της κλιματικής αλλαγής:

Ναι. Το κλίμα επηρεάζει πολύ την εξάπλωση της ελονοσίας, για παράδειγμα. Ο Παγκόσμιος Οργανισμός Υγείας (WHO) εκτιμά ότι η ασθένεια σκοτώνει περίπου 800.000 ανθρώπους το χρόνο στην Αφρική. Εκεί μπορούμε να παρατηρήσουμε την εξάπλωση των κουνουπιών, που μεταφέρουν την ασθένεια, σε περιοχές με μεγαλύτερο υψόμετρο (στην Ανατολική και Νότιο Αφρική).

Έχουμε επίσης δει την τρομερή αύξηση περιστατικών δάγκειου πυρετού. Μέσα σε 50 χρόνια ο αριθμός των περιστατικών έχει πολλαπλασιαστεί επί 30, σύμφωνα με τον Π.Ο.Υ. Για αρκετό καιρό περι-οριζόταν στην Νοτιοανατολική Ασία, αλλά τώρα έχει εξαπλωθεί στον Ινδικό Ωκεανό, τις περιοχές του Νότιου Ειρηνικού, τις Δυτικές Ινδίες και τη Λατινική Αμερική. Μια από τις βασικές αιτίες είναι η εξάπλωση του κουνουπιού *Aedes* (κουνούπι – τίγρης), η οποία με τη σειρά της οφείλεται στην αύξηση της θερμοκρασίας.

Στην Ευρώπη, ή ακόμη και στη Γαλλία συγκεκριμένα, έχουν παρατηρηθεί τέτοια περιστατικά;

Το κουνούπι – τίγρης έχει φτάσει σε περιοχές της Νοτίου Ευρώπης (Ιταλία και Νότια Γαλλία), γεννώντας την ανάγκη για παρακολούθηση του φαινομένου και ενημέρωση του πληθυσμού. Μια μικρή κλίμακος επιδημίας δάγκειου πυρετού και νόσου chikungunya είχε σημειωθεί στην Ιταλία το 2007, ενώ μεμονωμένες περιπτώσεις καταγράφηκαν στη Νότια Γαλλία. Ένα σημαντικό κρούσμα chikungunya παρατηρήθηκε επίσης στην





ΟΙ ΕΠΙΠΤΩΣΕΙΣ ΣΤΙΣ ΝΕΥΡΟΠΑΘΟΛΟΓΙΚΕΣ ΝΟΣΟΥΣ

3 ερωτήσεις στον καθηγητή νευρολογίας, Francois Boller, από την Ιατρική Σχολή του Πανεπιστημίου George Washington των ΗΠΑ.

Ποιες είναι οι επιπτώσεις της ατμοσφαιρικής ρύπανσης στις παθήσεις του κεντρικού νευρικού συστήματος και τις νευροπαθολογικές νόσους;

Μπορούμε να δούμε ότι υπάρχουν όλο και περισσότερες ενδείξεις για το ρόλο των ρυπογόνων στοιχείων της ατμόσφαιρας στις ασθένειες αυτές. Η άνοια (Αλτσχάιμερ, αγγειακές νόσοι κ.λπ.) και η μείωση των γνωστικών λειτουργιών στους ηλικιωμένους, που αντιπροσωπεύει και ένα μεγάλο κόστος στην κοινωνία, μπορεί να σχετίζονται με τα τοξικά σωματίδια του αέρα. Δυο πρόσφατες επισημονικές έρευνες παρουσιάζουν αυτή τη συσχέτιση.

Τι δείχνουν αυτές οι έρευνες;

Η πρώτη, που διεξήχθη στο **Umeå** της Σουηδίας, από την Anna Oudin και την ομάδα της, δείχνει μια αδιαμφισβήτητη συσχέτιση μεταξύ της έκθεσης στην ατμοσφαιρική ρύπανση και τη συχνότητα εμφάνισης της άνοιας. Η έρευνα, η οποία διήρκεσε 15 χρόνια, βασίστηκε σε ιατρικά στοιχεία, όπως αποτελέσματα αιματολογικών εξετάσεων, πίεση αίματος και αντανάκλαστικά, και σε μια σειρά γνωστικών τεστ.

Αποτελέσματα: 302 από τους συμμετέχοντες στην έρευνα (σύνολο 1.806) διαγνώστηκαν με Αλτσχάιμερ ή με κάποια αγγειακή νόσο. Στα αποτελέσματα της έρευνας ήταν ξεκάθαρο ότι ο αριθμός των νοσούντων αυξάνεται αναλογικά με την συγκέντρωση τοξικών σωματιδίων στον αέρα.

Η δεύτερη έρευνα που πραγματοποιήθηκε στις ΗΠΑ από την ομάδα της Melinda C. Power, ανέλυσε την επίδραση του μαύρου άνθρακα (που παράγεται από τα οχήματα) στις γνωστικές λειτουργίες. Η έρευνα βασίστηκε σε 7 γνωστικά τεστ 680 ανδρών τα οποία γίνονταν σε τακτά χρονικά διαστήματα επί 11 χρόνια, και εξετάζαν λειτουργίες όπως τη μνήμη, την προσοχή, τη γλώσσα και τις οπτικοκινητικές ικανότητες.

Αποτελέσματα: Η έκθεση στον μαύρο άνθρακα συσχετίζεται ξεκάθαρα με τη χαμηλή βαθμολογία στα γνωστικά τεστ.

Πως εξηγείται αυτό το φαινόμενο;

Υπάρχουν δυο βιολογικοί μηχανισμοί που μπορούν να εξηγήσουν την επικινδυνότητα της ατμοσφαιρικής ρύπανσης στις γνωστικές λειτουργίες:

- Τα τοξικά μικροσωματίδια είναι τόσο μικρά που μπορούν να διαπεράσουν το φράγμα αίματος - εγκεφάλου (κεντρικό νευρικό σύστημα) και μπορεί έτσι να προκαλέσουν μετατόπιση ιστού του εγκεφάλου, με συνέπεια τη φλεγμονή των νευρώνων και τη δημιουργία οξειδωτικής πίεσης.

- Τα σωματίδια έχουν επίσης έμμεσες επιπτώσεις τις γνωστικές λειτουργίες, μέσω των επιπτώσεων τους στην καρδιαγγειακή υγεία (αυξάνουν τον κίνδυνο καρδιαγγειακών νοσημάτων).

ρικά μικρόμετρα. Πέρα από τη ρύπανση που προκαλούν, τα παραπάνω σωματίδια επηρεάζουν και το κλίμα.

Η μείωση των βιομηχανικών αποβλήτων, και συνεπώς η μείωση των εκπομπών διοξειδίου του άνθρακα CO₂, θα συμβάλει στη μείωση της συγκέντρωσης των τοξικών σωματιδίων στον αέρα. Επίσης, η μείωση του διοξειδίου του άνθρακα από την καύση υδρογονανθράκων είναι δυνατή μέσω της αύξησης των εκπεμπόμενων μικροσωματιδίων.

Καταλαβαίνουμε, λοιπόν, ότι η έρευνα για την ατμοσφαιρική ρύπανση και η έρευνα για την κλιματική αλλαγή θα πρέπει να γίνονται συνδυαστικά και ότι θα πρέπει να σχεδιαστεί ένα νέο σύστημα παρακολούθησης της συγκέντρωσης των σωματιδίων άνθρακα στην ατμόσφαιρα.

Πρόσφατα δεδομένα:

Η μόλυνση από τοξικά σωματίδια στο Παρίσι το 2015 ξεπέρασε την καταγεγραμμένη μέγιστη τιμή μέχρι τώρα (50 mg ανά m³) για περίπου 10 ημέρες. Στο Πεκίνο η μέση τιμή είναι πάνω από 100 μικρογραμμάρια, με μέγιστη τιμή το 1 mg ανά m³!

Ρεύνιόν το 2005 και στις Γαλλικές Δυτικές Ινδίες τη χρονική περίοδο 2013 – 2014.

Ατμοσφαιρική μόλυνση και νευρολογικές παθήσεις:

Από τον Jean-Baptiste Renard, Διευθυντή Έρευνας του Γαλλικού Εθνικού Ερευνητικού Κέντρου (CNRS).

Η ρύπανση προκαλείται από αέρια όπως το όζον, τα οξείδια του αζώτου και άλλα τοξικά σωματίδια που απελευθερώνονται στην ατμόσφαιρα.

Αυτά τα σωματίδια παράγονται από την βιομηχανική δραστηριότητα και την κυκλοφοριακή κίνηση, αλλά δημιουργούνται επίσης και από ρυπογόνα αέρια. Ανάμεσα στα σωματίδια αυτά τα πιο επικίνδυνα για την ανθρώπινη υγεία είναι τα σωματίδια του άνθρακα. Οι διαστάσεις τους ποικίλουν, από μερικά νανόμετρα μέχρι και με-

ΟΜΙΛΟΣ ΥΓΕΙΑ

Αύξησε την λειτουργική του κερδοφορία

Σημαντική βελτίωση συνεχίζουν να καταγράφουν οι λειτουργικές επιδόσεις του ομίλου Υγεία στο εννεάμηνο, παρά τη συνεχιζόμενη νομοθετική υποχρέωση εφαρμογής περικοπών από τον ΕΟΠΥΥ (claw-back και rebate), σύμφωνα με τις ενδιάμεσες οικονομικές αταστάσεις που ανακοίνωσε το ΥΓΕΙΑ, σύμφωνα με τα Διεθνή Πρότυπα Χρηματοοικονομικής Αναφοράς.

Ειδικότερα, ο ενοποιημένος κύκλος εργασιών του εννιαμήνου του 2015, ανήλθε σε €165,5 εκ. σημειώνοντας αύξηση 1% έναντι €163,8 εκ. την αντίστοιχη περυσινή περίοδο. Τα ενοποιημένα κέρδη προ τόκων, φόρων και αποσβέσεων (EBITDA) του εννιαμήνου του 2015 κατέγραψαν σημαντική αύξηση κατά 46,6% και ανήλθαν σε €14,7 εκ. έναντι κερδών €10 εκ. την αντίστοιχη περυσινή περίοδο.

Τα ενοποιημένα αποτελέσματα προ φόρων του εννιαμήνου του 2015 παρουσίασαν σημαντική βελτίωση κατά 33,2% περιορίζοντας τις ζημιές σε €-7,5 εκ. έναντι ζημιών €-11,3εκ. το εννιάμηνο του 2014. Τα ενοποιημένα αποτελέσματα μετά από φόρους από συνεχιζόμενες δραστηριότητες διαμορφώθηκαν σε ζημιές €-8,8 εκ. το εννιάμηνο του 2015 έναντι ζημιών €-11,4εκ. την αντίστοιχη περυσινή περίοδο.

Σε αυτήν την δύσκολη οικονομική συγκυρία με το επιχειρηματικό περιβάλλον να βάλλεται κυρίως από τις πρόσφατες φορολογικές και ασφαλιστικές μεταρρυθμίσεις, ο όμιλος ΥΓΕΙΑ κατάφερε να



αυξήσει την λειτουργική του κερδοφορία, εδραιώνοντας την κυρίαρχη θέση που κατέχει στον ιδιωτικό κλάδο παροχής υγείας, σημείωσε η πρόεδρος του «Ομίλου ΥΓΕΙΑ» κα Ρίτα Σουβατζόγλου.

Η διοίκηση προκειμένου να εξασφαλίσει τη συνεχή αναπτυξιακή πορεία του ομίλου έχει επικεντρωθεί στην επιτυχή κεφαλαιακή θωράκιση, την εξασφάλιση επαρκούς ρευστότητας παρά τη συνεχιζόμενη καθυστέρηση εξόφλησης των ληξιπρόθεσμων οφειλών των δημοσίων ασφαλιστικών ταμείων και την υποστήριξη στρατηγικών πρωτοβουλιών των θυγατρικών εταιρειών του Ομίλου με α-

πώτερο στόχο την μεγιστοποίηση των συνεργειών εντός του ομίλου.

Σταθερός πυλώνας της στρατηγικής μας αποτελεί η συνεχής προσπάθεια ώστε οι παρεχόμενες υπηρεσίες των νοσοκομείων να εξακολουθούν να παραμένουν εφάμιλλες της υψηλότερης παγκοσμίως ποιότητας και ο όμιλος ΥΓΕΙΑ να παραμένει στην υψηλή θέση αναγνωρισιμότητας διεθνώς. Αρωγός στην προσπάθεια για την επίτευξη του στόχου μας παραμένει ο βασικός μας μέτοχος, η 'MARFIN INVESTMENT GROUP', καταλήγει στην ανακοίνωση της η κ. Ρίτα Σουβατζόγλου.

ΕΟΠΥΥ

Κλειστά τα φαρμακεία του στις 31 Δεκεμβρίου

ΔΕΝ ΘΑ ΕΙΝΑΙ ΑΝΟΙΚΤΑ για τους ασφαλισμένους τα φαρμακεία του ΕΟΠΥΥ κατά την τελευταία εργάσιμη μέρα του έτους, προκειμένου να διενεργηθεί η ετήσια απογραφή. Οι ασφαλισμένοι θα πρέπει να μεριμνήσουν να προμηθευτούν τα φάρμακά τους έγκαιρα και σε κάθε περίπτωση να επικοινωνήσουν με τα φαρμακεία του ΕΟΠΥΥ, προκειμένου να ενημερωθούν αναλυτικά για κάθε νομό. Ειδικότερα για τους νομούς Αττικής και Θεσσαλονίκης, θα υπάρχει η δυνατότητα εξυπηρέτησης μόνο επείγοντων περιστατικών, στις 31/12/2015 έως τις 15:00 και κατόπιν επικοινωνίας με τα τηλέφωνα 2104826510, 2104815411 και 2310709200 αντίστοιχα.

Υπουργείο Υγείας

Αυξήθηκε το όριο δαπανών στα νοσοκομείων

ΤΗΝ ΑΥΞΗΣΗ ΤΟΥ ΟΡΙΟΥ ΔΑΠΑΝΩΝ των νοσηλευτικών ιδρυμάτων ενέκρινε το υπουργείο Υγείας, προκειμένου να αντιμετωπίσει την έλλειψη συγκεκριμένων φαρμάκων που παρατηρείται το τελευταίο διάστημα σε νοσοκομεία της χώρας, ενέκρινε την αύξηση του ορίου δαπανών των νοσηλευτικών ιδρυμάτων, ιδιαίτερως αυτών που παρέχουν φαρμακευτικά σκευάσματα σε ευπαθείς ομάδες του πληθυσμού (αντιρετροϊκά, ογκολογικά, αυξητική ορμόνη κτλ). Όπως τονίζει στην ανακοίνωσή του το υπουργείο Υγείας, στόχος του είναι με την παραπάνω ενέργεια να διασφαλιστεί η κανονικότητα στην παροχή φαρμάκων, η κάλυψη των αναγκών των ευαίσθητων ομάδων και η εύρυθμη λειτουργία των νοσοκομείων.

Ετήσιο τεστ αίματος για τον καρκίνο των ωοθηκών περιορίζει τους θανάτους

ΕΝΑ ΔΙΑΓΝΩΣΤΙΚΟ ΤΕΣΤ αίματος που γίνεται κάθε χρόνο, μπορεί να περιορίσει κατά το ένα πέμπτο περίπου (20%) τους θανάτους από καρκίνο των ωοθηκών, σύμφωνα με μια νέα επιστημονική έρευνα, την μεγαλύτερη του είδους της μέχρι σήμερα διεθνώς. Η μελέτη πραγματοποιήθηκε σε δεκάδες χιλιάδες εθελόντριες και διήρκησε πολλά χρόνια, ενώ τα θετικά αποτελέσματά της έγιναν δεκτά με τον συγκρατημένο ενθουσιασμό που αρμόζει σε κάθε αληθινό επιστημονικό επίτευγμα. Η νέα μελέτη, που ονομάζεται «UK Collaborative Trial of Ovarian Cancer Screening», είναι μία από τις μεγαλύτερες που έχουν διεξαχθεί ποτέ για τον συγκεκριμένο καρκίνο και κύριος στόχος της είναι να αποφανθεί αν υπάρχουν ελπίδες για έγκαιρη διάγνωση της νόσου μέσω του τσεκ απ. Όπως γράφουν οι ερευνητές στην ιατρική επιθεώρηση «The Lancet», μεταξύ 2001 και 2005 δήλωσαν συμμετοχή στη μελέτη τους 202.638 γυναίκες, ηλικίας 50 έως 74 ετών. Οι μισές από αυτές υποβάλλονταν ετησίως σε μέτρηση των επιπέδων μιας χημικής ουσίας στο αίμα που λέγεται CA-125 και οι άλλες όχι (ομάδα ελέγχου). Η ουσία CA-125 είναι ένας καρκινικός δείκτης, καθώς αυξάνεται σε διάφορες μορφές καρκίνου (κατ' εξοχήν των ωοθηκών) αλλά και σε καλοήθεις διαταραχές του γυναικείου γεννητικού συστήματος (λ.χ. σύνδρομο πολυκυστικών ωοθηκών). Οι γιατροί παρακολουθούσαν τις διακυμάνσεις στα επίπεδά του με το πέρασμα του χρόνου και εάν αυξάνονταν, παρέπεμπαν τις γυναίκες για περαιτέρω εξετάσεις (π.χ. υπερηχογράφημα) και τελικά για εγχείρηση. Αρχικά η προσέγγιση αυτή δεν φάνηκε να παρέχει κάποιο όφελος, αλλά όταν αφαιρέθηκαν από την ανάλυση οι γυναίκες που ήδη κατά την πρώτη μέτρηση είχαν αρχίσει να παρουσιάζουν όγκους, βρέθηκε μείωση της θνησιμότητας κατά 20. Αν και η εξέταση αίματος της παρούσας μελέτης δείχνει πολλά υποσχόμενη, οι ερευνητές λένε ότι θα ήταν πρόωρο να γίνει σύσταση για μαζική εφαρμογή της στις γυναίκες.

ΜΗΤΕΡΑ: Υπερσύγχρονη μονάδα Τεχνητού Νεφρού

Υπερσύγχρονη μονάδα Τεχνητού Νεφρού δυναμικότητας 15 κλινών εγκαινιάζει το νοσοκομείο ΜΗΤΕΡΑ για τη θεραπεία ασθενών με χρόνια νεφρική ανεπάρκεια τελικού σταδίου που χρήζουν αιμοκάθαρσης.

Η Μονάδα λειτουργεί σε σύγχρονες εγκαταστάσεις και στο πλαίσιο μεγάλου και οργανωμένου νοσοκομείου, με κάλυψη από ιατρούς όλων των ειδικοτήτων και άμεση δυνατότητα κλήσης σε περίπτωση έκτακτων περιστατικών. Διαθέτει τον πλέον σύγχρονο εξοπλισμό και είναι στελεχωμένη από εξειδικευμένο και έμπειρο ιατρικό και νοσηλευτικό προσωπικό, το οποίο σε συνδυασμό με την τήρηση των Διεθνών Πρωτοκόλλων, εξασφαλίζει υψηλού επιπέδου παροχή υπηρεσιών υγείας στους ασθενείς.

Συγκεκριμένα, η Μονάδα Τεχνητού Νεφρού στελεκώνεται από νεφρολόγους με κύρος και εμπειρία, καρδιολόγο με εμπειρία στα προβλήματα των νεφροπαθών που παρακολουθεί σε μόνιμη βάση τους ασθενείς της Μονάδας, ομάδα αγγειοχειρουργών με σημαντική εμπειρία και επιτυχημένη πρακτική στη δημιουργία αγγειακών προσπελάσεων (μοσχεύματα, fistula, κεντρικοί φλεβικοί καθετήρες), εξειδικευμένους νοσηλευτές με βαθιά γνώση της θεραπείας της αιμοκάθαρσης, αλλά και των πολύπλευρων κλινι-

κών και ψυχολογικών και κοινωνικών αναγκών των χρονίως πασχόντων, διαιτολόγο με εξειδίκευση στις ιδιαίτερες ανάγκες των αιμοκαθαιρούμενων και ψυχολόγο, έμπειρο στην αντιμετώπιση προβλημάτων των χρονίως πασχόντων.

Επιπλέον, η Μονάδα διατηρεί δίκτυο επικοινωνίας με κέντρα αιμοκάθαρσης τόσο στην Ελλάδα όσο και στο εξωτερικό, με σκοπό τη διευκόλυνση μετακίνησης των ασθενών της, όποτε και εάν προκύψουν ενώ διαθέτει και Κίτρινη Μονάδα για τη θεραπεία ασθενών με HBV- Ηπατίτιδα (1 κλίνη). Παράλληλα, διαθέτει πρόσβαση για άτομα με κινητικά προβλήματα, ενώ υπάρχει η δυνατότητα parking, ελεύθερα στον υπόγειο χώρο του ΜΗΤΕΡΑ.

Επιπρόσθετα, υπάρχει η δυνατότητα αιμοκάθαρσης περιστατικών οξείας νεφρικής ανεπάρκειας σε ασθενείς που νοσηλεύονται για άλλες αιτίες (π.χ. ορθοπαιδικά, καρδιολογικά).

Το γεγονός ότι η Μονάδα λειτουργεί μέσα σε μεγάλο και οργανωμένο νοσοκομείο όπως είναι το ΜΗΤΕΡΑ, δημιουργεί αίσημα ασφάλειας στους ασθενείς και το προσωπικό, ακόμα και για έκτακτα περιστατικά που τυχόν προκύψουν, τόνισε με ταξύ άλλων η δευθύντρια της μονάδας, νεφρολόγος κα Νικολέττα Νικολοπούλου.

Προτείνει μετατροπή του Ταμείου σε επαγγελματικό
με εισφορές 6% επί της μισθοδοσίας

Ρεαλιστική λύση για το ΤΕΑ ΕΑΠΑΕ προτείνει η ΕΑΕΕ

Σκληραίνει η στάση των δυο πλευρών στο θέμα του ΤΕΑ ΕΑΠΑΕ, με αποτέλεσμα το μέλλον του Ταμείου να εξακολουθεί να είναι στον αέρα. Οι εργοδότες από την μία πλευρά επιμένουν στην άποψη ότι δεν νοείται Επαγγελματικό Ταμείο χωρίς κεφαλαιοποιητικό χαρακτήρα, ενώ οι εκπρόσωποι της Ομοσπονδίας Ασφαλιστικών Συλλόγων Ελλάδος (ΟΑΣΕ) που διοικούν το Ταμείο θεωρούν ότι ο κοινωνικός χαρακτήρας του ταμείου είναι αδιαπραγμάτευτος.

Μία ασυμφωνία των δυο πλευρών θα οδηγήσει βέβαια το Ταμείο σε μαρasmus και στο «θάνατο» με ότι συνεπάγεται αυτό για τις συντάξεις, ενώ δεν θα πρέπει καμία πλευρά να ξεχνάει και το «κακό λύκο» που καιροφυλακτεί για να αρπάξει τα 500 εκατ. ευρώ που έχει ως αποθεματικό, που δεν είναι άλλος από το κράτος.

Η Ένωση Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος, ο εργοδότης δηλαδή έχουν διαμορφώσει μία «ρεαλιστική πρόταση» που προβλέπει μετατροπή του Ταμείου σε καθαρά επαγγελματικό και συνεπώς λειτουργία με κεφαλαιοποιητικό χαρακτήρα (ατομικούς λογαριασμούς για τον κάθε ασφαλισμένο και πλήρη ανταποδοτικότητα) με εισφορές 6% επί της μισθοδοσίας το οποίο μπορεί να αυξηθεί και λίγο παραπάνω εάν υπάρξει μία συμφωνία στα υπόλοιπα, ενώ θα υπάρχει και μία έννοια κοινωνικής πρόνοιας για ακραίες περιπτώσεις.

Η ρεαλιστικότητα της πρότασης έγκειται σύμφωνα με όσα υποστηρίζει η εργοδοτική πλευρά στα εξής στοιχεία:

- Οι εισφορές σε αντίθεση με ότι συμβαίνει σε όλο το υπόλοιπο σύστημα ασφάλισης θα εξακολουθήσουν να είναι πολύ υψηλές επί της μισθοδοσίας (πάνω από 6%) όταν στα ταμεία που η σύνταξη έχει επικουρικό χαρακτήρα δεν ξεπερνά το 3%.

- Δεν μπορεί οι εισφορές να είναι ποσοστό επί

της παραγωγής όπως συνέβαινε πριν την κατάργηση της πρόβλεψης αυτής από τον ν. 4254/2014 με το σκεπτικό ότι ήταν μη αποδεκτός κοινωνικός πόρος καθώς εκτός της νομοθεσίας έχουν αλλιάξει και τα δεδομένα στην αγορά αφού σήμερα μπορεί μία ασφαλιστική εταιρεία με πολύ λίγους ασφαλισμένους να έχει παραγωγή πολύ μεγαλύτερη από μία άλλη που έχει δεκάδες και εκατοντάδες ασφαλισμένους (π.χ. οι direct εταιρείες, ή οι εταιρείες bancassurance).

- Αν αναχθεί το ποσοστό επί της παραγωγής που κατέβαλαν οι εργοδότες ως εισφορά στο Ταμείο πριν την κατάργηση του φθάνει στο 23% της μισθοδοσίας στο οποίο εάν προστεθεί και το ποσοστό που αφορά στην κύρια ασφάλιση τότε η συνολική εργοδοτική εισφορά φθάνει το 45% περίπου του μισθού, ποσοστό εξωπραγματικό.

- Εάν δεν υπάρξει μία «καθαρή λύση» το ταμείο κινδυνεύει ανά πάσα στιγμή να «περάσει» και πάλη υπό την εποπτεία του Υπουργείου Κοινωνικών Ασφαλίσεων και του ενιαίου Επικουρικού συστήματος με ότι σημαίνει αυτό για τα αποθέματα του.

Σε κάθε περίπτωση η ΕΑΕΕ έχει στείλει το μήνυμα ότι εάν δεν υπάρξει συμφωνία τότε η λύση είναι μία: εισφορές 3% στο ΤΕΑ ΕΑΠΑΕ και δημιουργία άλλου επαγγελματικού ταμείου για τους εργαζόμενους των ασφαλιστικών εταιρειών.

Οι εργαζόμενοι από την πλευρά τους θεωρούν ότι το Ταμείο πρέπει να έχει στοιχεία αναδιανεμητικού χαρακτήρα για να διατηρεί ένα κοινωνικό ρόλο και επίσης οι εισφορές να είναι ποσοστό επί της παραγωγής ενώ φαίνεται ότι μπορεί να βρεθεί συμφωνία στα θέματα της διοίκησης όπου τώρα έχουν την πλειοψηφία και η εργοδοτική πλευρά ζητά ένα αυξημένο ρόλο.

Αναλυτικότερα σύμφωνα με πληροφορίες, η ΕΑΕΕ προτείνει όσον αφορά τη χρηματοδότηση:

- την καταβολή εργοδοτικών εισφορών ειδικά για το 2016 με ποσοστό 6% επί της μισθοδοσίας (άνω των 10 εκατ. ευρώ)

- Από το 2017 και μετά καταβολή εργοδοτικών εισφορών:

- Μέχρι 6% επί της μισθοδοσίας (άνω των 10 εκατ. ευρώ)

- Προστασία των ήδη συνταξιούχων και των ασφαλισμένων με ώριμα συνταξιοδοτικά δικαιώματα με καταβολή επιπλέον εισφοράς μέχρι και 3% επί της μισθοδοσίας για την πρώτη τριετία (2017, 2018 και 2019) με βάση και αναλογιστικές μελέτες.

Κατά τη μετάβαση του Ταμείου σε κεφαλαιοποιητικό σύστημα, η ΕΑΕΕ θεωρεί ότι απαραίτητο στάδιο είναι η δημιουργία ατομικών λογαριασμών και η κατανομή της περιουσίας του Ταμείου στους λογαριασμούς αυτούς. Η διαδικασία θα γίνει με σεβασμό στα θεμελιωμένα δικαιώματα (με βάση το μαθηματικό απόθεμα).

Το σκεπτικό της ΕΑΕΕ

Ο ν. 4254/2014 κατήργησε από 1/1/2015 την εργοδοτική εισφορά υπέρ του Ταμείου, η οποία υπολογιζόταν επί της παραγωγής ασφαλιστρών, με το σκεπτικό ότι ήταν μη αποδεκτός κοινωνικός πόρος. Ειδικά για το 2015 και προκειμένου να μη μείνει στον αέρα η χρηματοδότηση του Ταμείου αποφασίστηκε και δόθηκε το 60% της εισφοράς επί της παραγωγής ασφαλιστρών.

Ωστόσο, η ΕΑΕΕ θεωρεί ότι η βάση υπολογισμού των εισφορών δεν μπορεί να είναι άλλη από τη μισθοδοσία. Με τη συρρίκνωση της ελληνικής οικονομίας τα τελευταία 6 χρόνια να εκτιμάται ότι θα ξεπεράσει το 30% και την κάμψη της παραγωγής ασφαλιστρών να αναμένεται να ξεπεράσει το 31%, σε συνδυασμό με τα πρόσθετα κεφάλαια που

απαιτούνται λόγω Solvency II, οι ασφαλιστικές επιχειρήσεις θεωρούν ότι οι δυνατότητές τους για εργοδοτικές εισφορές είναι περιορισμένες και ότι δεν μπορούν να επιστρέψουν στις υψηλότερες εισφορές του παρελθόντος.

Σήμερα οι εργοδοτικές εισφορές ανέρχονται:

- σε 21,56% επί της μισθοδοσίας προς το ΙΚΑ για σύνταξη και υγεία μαζί (13,33% μόνο για σύνταξη).

- Στο 3% επί της μισθοδοσίας στα υπόλοιπα επικουρικά ταμεία.

Αν ανήγαγε κανείς επί της μισθοδοσίας τις εργοδοτικές εισφορές που κατέβαλαν για το ΤΕΑ ΕΑΠΑΕ έως τα τέλη του 2014 οι ασφαλιστικές επιχειρήσεις επί της παραγωγής τους, θα διαπίστωνε ότι οι εισφορές αυτές αντιστοιχούν σε ποσοστό άνω του 23%, ενίοτε και του 30% επί του μισθού.

Κι αυτό, τη στιγμή που εισφορές εργοδοτών και εργαζομένων μαζί προς τα ταμεία κύριας σύνταξης ανέρχονται στο 20% επί του μισθού και προς τα ταμεία επικουρικής σύνταξης στο 6% επί του μισθού.

Λαμβάνοντας υπόψη τα παραπάνω, το μη μισθολογικό εργοδοτικό κόστος των ασφαλιστικών επιχειρήσεων, εάν διατηρείτο η εργοδοτική εισφορά της τάξης του 23% επί της μισθοδοσίας, θα άγγιζε το 45% επί του μισθού (21,56% + 23%).

Η ΕΑΕΕ πιστεύει ότι κάτι τέτοιο είναι ανέφικτο στη σημερινή πραγματικότητα, καθώς το μη μισθολογικό εργοδοτικό κόστος θα πρέπει να μειωθεί για να αυξηθεί η ανταγωνιστικότητα, να έρθει ανάπτυξη και να αντιμετωπιστεί η μάλιστα της υψηλής ανεργίας. Υψηλό μισθολογικό κόστος συνεπάγεται αύξηση της ανεργίας.

Το Ταμείο των ασφαλιστικών Υπαλλήλων, το ΤΕΑΕΑΠΑΕ, σε ρόλο Τραπεζίτη

Συνέχεια από τη σελ. 11

της άδειας λειτουργίας της από την ΤτΕ.

Οι καταθέτες της τράπεζας είναι πλήρως διασφαλισμένοι, καθώς οι καταθέσεις τους, που ανέρχονται σε 120 εκατ. ευρώ πέρασαν στην Εθνική Τράπεζα, η οποία αναλαμβάνει και τα 14 καταστήματα (6 καταστήματα και 8 θυρίδες) που διατηρούσε η τράπεζα σε πόλεις της Πελοποννήσου. Η διαφορά μεταξύ της αξίας των στοιχείων παθητικού και ενεργητικού που μεταφέρονται στο ανάδοχο πιστωτικό ίδρυμα καλύπτεται από το Ταμείο Εγγύησης Καταθέσεων και Επενδύσεων (ΤΕΚΕ). Η Συνεταιριστική Τράπεζα Πελοποννήσου ΣΥΝ.Π.Ε. τέθηκε σε ειδική εκκαθάριση, από το προϊόν της οποίας θα ικανοποιηθούν οι απαιτήσεις τρίτων με τη σειρά που ορίζει ο νόμος. Εκκαθαριστής ορίστηκε ο κ. Άθως Στυλιανού.

Πράσινο φως από την Κομισιόν

«Η Ευρωπαϊκή Επιτροπή διαπίστωσε ότι η στήριξη για την εξυγίανση της Συνεταιριστικής Τράπεζας Πελοποννήσου δεν εμπεριέχει κρατική ενίσχυση κατά την έννοια των κανόνων της ΕΕ.

Η Τράπεζα της Ελλάδος αποφάσισε να προβεί σε εξυγίανση της μικρής συνεταιριστικής τράπεζας (με μερίδιο αγοράς στην Ελλάδα κάτω από 0,1%) διότι είχε κεφαλαιακό έλλειμμα και δεν μπόρεσε να αντλήσει νέα κεφάλαια από ιδιώτες επενδυτές.

Βάσει του σχεδίου εξυγίανσης, η υφιστάμενη οντότητα θα τεθεί σε εκκαθάριση, συμπεριλαμβανομένων όλων των δραστηριοτήτων της ππην των καταθέσεων.

Όλες οι καταθέσεις της Συνεταιριστικής Τράπεζας Πελοποννήσου θα μεταβιβαστούν στην Εθνική Τράπεζα της Ελλάδος (ΕΤΕ), η οποία απέκτησε στην αγορά αξία τις καταθέσεις στο πλαίσιο διαδικασίας υποβολής προσφορών. Συνεπώς, οι καταθέτες προστατεύονται πλήρως.

Η μεταβίβαση των καταθέσεων θα χρηματοδοτηθεί από το Ελληνικό Ταμείο Εξυγίανσης.

Η Επιτροπή διαπίστωσε ότι η στήριξη που παρασχέθηκε από το Ελληνικό Ταμείο Εξυγίανσης δεν συνιστά ενίσχυση διότι οι καταθέσεις της Συνεταιριστικής Τράπεζας Πελοποννήσου μεταβιβάζονται σε αγορά αξία και τα υπόλοιπα στοιχεία της τράπεζας ρευστοποιούνται χωρίς χορήγηση κρατικής ενίσχυσης.

Η Επιτροπή παρατήρησε επίσης ότι η απόκτηση των καταθέσεων ενισχύει τη θέση ρευστότητας της ΕΤΕ και, κατά συνέπεια, δεν αντίκειται στο τροποποιημένο σχέδιο αναδιάρθρωσης της Εθνικής Τράπεζας της Ελλάδος, το οποίο εγκρίθηκε στις 4 Δεκεμβρίου



2015. Η μη εμπιστευτική έκδοση της απόφασης θα δημοσιευθεί με τον αριθμό υπόθεσης SA.43886 στο Μητρώο Κρατικών Ενισχύσε-

ων στον ιστότοπο της Γενικής Διεύθυνσης Ανταγωνισμού, μόλις διευθετηθούν τυχόν ζητήματα περί απορρήτου».

ΤΤΕ: Πλεόνασμα 2,1 δισ. στο ισοζύγιο τρεχουσών συναλλαγών στο 10μηνο

Βελτιωμένο εμφανίζεται το ισοζύγιο τρεχουσών συναλλαγών τόσο σε επίπεδο δεκαμήνου, όσο και σε επίπεδο Οκτωβρίου, σύμφωνα με τα στοιχεία της Τράπεζας της Ελλάδος. Εδεικότερα, τον Οκτώβριο του 2015, το ισοζύγιο τρεχουσών συναλλαγών παρουσίασε πλεόνασμα 314 εκατ. ευρώ, έναντι ελλείμματος 456 εκατ. ευρώ τον Οκτώβριο του 2014.

Η βελτίωση αυτή οφείλεται κυρίως στη μείωση του ελλείμματος του ισοζυγίου αγαθών, η οποία αντιστάθμισε τον περιορισμό του πλεονάσματος του ισοζυγίου υπηρεσιών, με αποτέλεσμα τη βελτίωση του ισοζυγίου αγαθών και υπηρεσιών. Επίσης, βελτίωση παρουσίασαν τα ισοζύγια πρωτογενών και δευτερογενών εισοδημάτων.

Το έλλειμμα του ισοζυγίου αγαθών συρρικνώθηκε κατά 721 εκατ. ευρώ σε σχέση με εκείνο του Οκτωβρίου του



2014, ως αποτέλεσμα κυρίως του περιορισμού των καθαρών πηρωμάτων για καύσιμα, λόγω της πτώσης των τιμών του πετρελαίου. Επίσης περιορίστηκαν σημαντικά και οι συναλλαγές

που αφορούν αγοραπωλησίες πλοίων. Αυτό οφείλεται στη μη καταγραφή της σχετικής δραστηριότητας, στον βαθμό που οι εν λόγω συναλλαγές πραγματοποιήθηκαν εκτός του εγχωρίου τραπε-

ζικού συστήματος, λόγω των ελέγχων στην κίνηση κεφαλαίων. Συνολικά, παρατηρήθηκε μείωση των εξαγωγών και των εισαγωγών αγαθών, αλλά οι εισαγωγές μειώθηκαν με ρυθμό ταχύτερο από ό,τι οι εξαγωγές.

Το πλεόνασμα του ισοζυγίου υπηρεσιών περιορίστηκε κατά 295 εκατ. ευρώ, κυρίως λόγω της πτώσης των καθαρών εισπράξεων από υπηρεσίες μεταφορών (κατά κύριο λόγο θαλάσσιων). Το πλεόνασμα του ταξιδιωτικού ισοζυγίου περιορίστηκε και αυτό κατά 45 εκατ. ευρώ, ως αποτέλεσμα της μείωσης των εισπράξεων από ταξιδιωτικές υπηρεσίες, ενώ ο αριθμός των αφίξεων μη κατοίκων ταξιδιωτών τον Οκτώβριο δεν παρουσίασε αξιόλογη μεταβολή σε σχέση με τον ίδιο μήνα του 2014. Τέλος, το ισοζύγιο λοιπών υπηρεσιών παρουσίασε βελτίωση.

Ως αποτέλεσμα των ανωτέρω εξελί-

ξεων, οι εισαγωγές αγαθών και υπηρεσιών σημείωσαν πτώση κατά 25,3%, υψηλότερη από εκείνη των αντίστοιχων εξαγωγών (19,6%), και το έλλειμμα του ισοζυγίου αγαθών και υπηρεσιών περιορίστηκε κατά 426 εκατ. ευρώ.

Την περίοδο Ιανουαρίου-Οκτωβρίου 2015, το ισοζύγιο τρεχουσών συναλλαγών παρουσίασε πλεόνασμα 2,1 δισ. ευρώ, έναντι ελλείμματος 403 εκατ. ευρώ την αντίστοιχη περίοδο του 2014. Η εξέλιξη αυτή οφείλεται στη βελτίωση του ισοζυγίου αγαθών και υπηρεσιών, το οποίο σημείωσε πλεόνασμα 1,9 δισ. ευρώ έναντι ελλείμματος 1,4 δισ. ευρώ την ίδια περίοδο του 2014, κυρίως λόγω του περιορισμού της δαπάνης για εισαγωγές. Στο τέλος Οκτωβρίου 2015, τα συναλλαγματικά διαθέσιμα της χώρας διαμορφώθηκαν σε 5,4 δισ. ευρώ, έναντι 4,9 δισ. ευρώ στο τέλος Οκτωβρίου 2014.

Διαδικασία -εξπρές για χρέη άνω των 70.000 ευρώ

Έρχονται κατασχέσεις για τους οφειλέτες του Δημοσίου

Σε διάστημα το πολύ επτά ημερών η Γενική Γραμματεία Δημοσίων Εσόδων θα «τραβάει» από τους τραπεζικούς λογαριασμούς των οφειλετών τα ποσά που χρωστούν στο Δημόσιο, όπως προβλέπει απόφαση της Γενικής Γραμματείας Δημοσίων Εσόδων που δημοσιεύτηκε στην Εφημερίδα της Κυβερνήσεως (ΦΕΚ Β' 2745).

Η δέσμευση των καταθέσεων θα γίνεται εντός 2 ημερών από τις τράπεζες και η κατάσχεση θα ολοκληρώνεται μέσα σε 5 εργάσιμες ημέρες από την αποστολή του ηλεκτρονικού κατασχετηρίου από τη Γενική Γραμματεία Δημοσίων Εσόδων.

Σύμφωνα με την απόφαση του αναπληρωτή γενικού γραμματέα Δημοσίων Εσόδων Ιωάννη Μπάκα, ενεργοποιείται το μέτρο των αυτόματων ηλεκτρονικών κατασχέσεων που προβλέπεται στο τρίτο Μνημόνιο και περιγράφεται η διαδικασία με την οποία το υπουργείο Οικονομικών θα προχωράει στην κατάσχεση των τραπεζικών καταθέσεων των οφειλετών αρχικά με χρέη άνω των 70.000 ευρώ.

Ειδικότερα, η διαδικασία θα ολοκληρώνεται σε τρία στάδια:

1. Η Διεύθυνση Ηλεκτρονικής Διακυβέρνησης της ΓΓΔΕ (ΔΗΛΕΔ) δημιουργεί ηλεκτρονική λίστα στην οποία αποτυπώνονται όσοι έχουν ρηξιπρόθεσμες (εκτός ρύθμισης) οφειλές άνω των 70.000 ευρώ και την αποστέλλει μαζικά σε όλες τις τράπεζες.

Στον κατάλογο δεν περιλαμβάνονται οφειλές οι οποίες έχουν τακτοποιηθεί κατά νόμιμο τρόπο, με αναστολή πληρωμής ή διευκόλυνση ή ρύθμιση τμηματικής καταβολής βάσει νόμου ή δικαστικής απόφασης ή πράξης διοικητικού οργάνου.

2. Κάθε τράπεζα που παραλαμβάνει τη σχετική λίστα εντός 2 ημερών αποστέλλει στη ΔΗΛΕΔ απαντητικό αρχείο μόνο με τους οφειλέτες για τους οποίους έχει γίνει η δέσμευση χρηματικών απαιτήσεων και το ύψος αυτών.

Το μέτρο της δέσμευσης παρέχει το δικαίωμα στη Φορολογική Διοίκηση να ικανοποιεί κατά προτεραιότητα έναντι μεταγενέστερων της δέσμευσης αποκτηθέντων δικαιωμάτων τρίτων, τις απαιτήσεις της από τις δεσμευθείσες χρη-

ματικές απαιτήσεις, με επίσπευση των προβλεπόμενων διαδικασιών αναγκαστικής εκτέλεσης.

Σημειώνεται ότι η δέσμευση των τραπεζικών λογαριασμών δεν εφαρμόζεται:

α) για χρηματικά ποσά που εμπίπτουν στα ακατάσχετα σύμφωνα με τις κείμενες διατάξεις,

β) για ποσά που καταβάλλονται με χρέωση των τηρούμενων, από τον οφειλέτη, λογαριασμών σε αντίστοιχη πίστωση λογαριασμών του Δημοσίου για την εκπλήρωση φορολογικών ή άλλων υποχρεώσεων του προς αυτό,

γ) για ποσά που προορίζονται για την έκδοση τραπεζικών επιταγών σε διαταγή Δημοσίου.

3. Η ΔΗΛΕΔ δημιουργεί ηλεκτρονική κατάσταση την ίδια μέρα, με τα στοιχεία των φορολογουμένων οι οποίοι έχουν ταυτόχρονα μεγάλες οφειλές και καταθέσεις με βάση τις απαντήσεις των τραπεζών, στο ολοκληρωμένο πληροφοριακό σύστημα Taxis στο οποίο έχουν πρόσβαση τα τμήματα δικαστικού κάθε μηχανισμού της ΓΓΔΕ με αρμοδιότητα είσπραξης (ΔΟΥ, ΚΕΦΟΜΕΠ, ΚΕΜΕΕΠ κ.λπ.), ώστε η δέσμευση να μετουσιωθεί σε κατάσχεση.

Ποια είναι τα ακατάσχετα όρια

ΤΟ ΑΚΑΤΑΣΧΕΤΟ ΠΟΣΟ στις καταθέσεις φυσικών προσώπων σε πιστωτικά ιδρύματα για έναν και μοναδικό ατομικό ή κοινό λογαριασμό και σε ένα μόνο πιστωτικό ίδρυμα έχει μειωθεί από τα 1.500 ευρώ σε 1.250 ευρώ μηνιαίως.

Το ακατάσχετο όριο για μισθούς, συντάξεις και ασφαλιστικά βοηθήματα μειώθηκε από τα 1.500 ευρώ στα 1.000 ευρώ και ισχύουν τα εξής:

- Για ποσά άνω των 1.000 ευρώ και έως 1.500 ευρώ επιτρέπεται η κατάσχεση επί του 50% αυτών.
- Για ποσά άνω των 1.500 ευρώ επιτρέπεται η κατάσχεση επί του συνόλου του υπερβάλλοντος των 1.500 ευρώ ποσού.

Στην περίπτωση που ο οφειλέτης του Δημοσίου λαμβάνει σύνταξη, μισθό ή ασφαλιστικό βοήθημα από δύο ή περισσότερους φορείς, για την επιβολή της κατάσχεσης λαμβάνεται υπόψη το συνολικό ποσό αυτών.

Τα φυσικά πρόσωπα που δεν έχουν γνωστοποιήσει τον μοναδικό τραπεζικό λογαριασμό τους στο πληροφοριακό σύστημα της Φορολογικής Διοίκησης θα πρέπει να υποβάλουν ηλεκτρονική δήλωση, με την οποία θα γνωστοποιείται ο μοναδικός ακατάσχετος τραπεζικός λογαριασμός.

Στην περίπτωση που υπάρχει λογαριασμός περιοδικής πίστωσης μισθών, συντάξεων και ασφαλιστικών βοηθημάτων θα πρέπει να γνωστοποιηθεί αποκλειστικά και μόνο ο λογαριασμός αυτός.



Alpha Bank

Διακρίσεις για νέες υπηρεσίες

ΤΕΣΣΕΡΙΣ ΣΗΜΑΝΤΙΚΕΣ διακρίσεις έλαβε η Alpha Bank έλαβε τέσσερις σημαντικές διακρίσεις για τις πλήρως ανανεωμένες υπηρεσίες Alpha e-Banking για Ιδιώτες στα Lighthouse e-volution awards 2016, τα οποία επιβράβευσαν για πέμπτη συνεχή χρονιά τις καλύτερες πρακτικές στο ηλεκτρονικό εμπόριο και επιχειρείν. Σε εκδήλωση που πραγματοποιήθηκε στο Μέγαρο Μουσικής Αθηνών, την 2 Δεκεμβρίου 2015, η Alpha Bank έλαβε τα ακόλουθα βραβεία:

GOLD BPABEIO στην κατηγορία Usability για το Alpha e-Banking για Ιδιώτες
GOLD BPABEIO στην κατηγορία Alpha Mobile Banking για το Alpha Mobile Banking app για Ιδιώτες

GOLD BPABEIO στην κατηγορία Καινοτόμες Υπηρεσίες για το Alpha Web Banking για Ιδιώτες

SILVER BPABEIO στην κατηγορία Design-Aesthetics για το Alpha e-Banking για Ιδιώτες

Οι εν λόγω διακρίσεις επιβεβαιώνουν τον επιτυχή επανασχεδιασμό των υπηρεσιών Alpha e-Banking για Ιδιώτες, οι οποίες είναι διαθέσιμες στο κοινό από τον Ιούνιο 2015 και κερδίζουν καθημερινά την εμπιστοσύνη νέων συνδρομητών.

Οι νέες υπηρεσίες, Alpha Web Banking, Alpha Mobile Banking καθώς και το νέο ενημερωτικό site www.alpha.gr/e-banking, σχεδιάσθηκαν με γνώμονα τις διεθνείς τάσεις στον τομέα της ηλεκτρονικής τραπεζικής και καλύπτουν τις κύριες απαιτήσεις των Πελατών για:

- εύκολη πρόσβαση
- άριστα τεχνικά χαρακτηριστικά on-line εφαρμογών
- ευκολία στη διενέργεια των καθημερινών συναλλαγών
- εύκολη και αποτελεσματική διαχείριση των αιτημάτων τους
- άμεση ενημέρωση για τις υπηρεσίες και τα προϊόντα Alpha e-Banking σύμφωνα με τις σύγχρονες ανάγκες.

Θα είναι μεγαλομέτοχος της Alpha Bank ο γαλλικός τραπεζικός κολοσσός

Επιστρέφει στην Ελλάδα η Credit Agricole

ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ επιστρέφει η Credit Agricole, ο γαλλικός τραπεζικός κολοσσός, ο οποίος, πριν από περίπου τρία χρόνια αποχώρησε πωλώντας την Εμπορική Τράπεζα στην Alpha Bank για να επιστρέψει αυτή τη φορά ως μεγαλομέτοχος της Alpha Bank. Όπως ανακοίνωσε η Alpha Bank, η Credit Agricole, μέσω της θυγατρικής ασφαλιστικής της εταιρείας, κατέχει το 9,75% των μετοχών της Alpha Bank. Αποτελεί έτσι το μεγαλύτερο θεσμικό μέτοχο της τράπεζας και ένα από τους μεγαλύτερους θεσμικούς μετόχους των ελληνικών τραπεζών, μετά την ολοκλήρωση της ανακεφαλαιοποίησής τους. Η συμμετοχή της γαλλικής τράπεζας στο μετοχικό κεφάλαιο της Alpha Bank προέκυψε από τα ομόλογα της δεύτερης που διακρατούσε η Credit Agricole, τα οποία μετατράπηκαν σε μετοχές κατά τη διαδικασία της ανακεφαλαιοποίησης. Όπως έχει ήδη ανακοινωθεί, πριν από την ολοκλήρωση της συναλλαγής, η Credit Agricole S.A. θα αυξήσει την ανακεφαλαιοποίηση της Εμπορικής στα 2,85 δισ. ευρώ, έχοντας ήδη καταβάλει 2,3 δισ. ευρώ, τον Ιούλιο του 2012. Επιπλέον, θα εγγραφεί για ομόλογα αξίας 150 εκατ. ευρώ, εκδόσεως Alpha Bank, μετατρέψιμα, υπό προϋποθέσεις και έπειτα από πρωτοβουλία της Credit Agricole S.A., σε μετοχές της Alpha Bank.



INTERΣΑΛΟΝΙΚΑ

Διπλή βράβευση στα Energy Mastering Awards

Δύο βραβεία παρέλαβε ο όμιλος επιχειρήσεων Ιντερσαλόνικα κατά την τελετή απονομής των Energy Mastering Awards 2015, υπό την αιγίδα του Κέντρου Ανανεώσιμων Πηγών Ενέργειας. Η κριτική επιτροπή αφού ανέλυσε πλήθος εγχειρημάτων που ανέπτυξαν τις βέλτιστες πρακτικές ενεργειακής αποδοτικότητας και εξοικονόμησης, επέλεξε να βραβεύσει τις εταιρίες που έκρινε ότι ξεχώρισαν στις επιλεχθείσες κατηγορίες, μεταξύ των οποίων και ο όμιλος Ιντερσαλόνικα.

Το πρώτο Silver βραβείο στην κατηγορία Έξυπνης και Αποδοτικής Κινητικότητας (Smart and Efficient Mobility) για τις παρακάτω ενέργειες:

- Επένδυση 300.000 ευρώ για την αγορά 14 καινούργιων ηλεκτρικών οχημάτων, που διανύουν ημερησίως 100-120 χιλιόμετρα με κόστος μόλις 0,20 ευρώ.
- Επένδυση 1.500.000 ευρώ για την αγορά 47 φορτηγών Euro 6 για τις ανάγκες της Οδικής Βοήθειας. Με την ταυτόχρονη απόσυρση παλαιότερων οχημάτων, επιτυγχάνεται μείωση στην κατανάλωση καυσίμου κατά 25% και μείωση στο κόστος συντήρησης κατά 23%.

Το δεύτερο Silver βραβείο στην κατηγορία Περιορισμός Κατανάλωσης Ενέργειας (Energy Conservation) για μία σειρά ενεργειών όπως:

- Επένδυση 400.000 ευρώ για την εγκατάσταση 350 kw φωτοβολταϊκών πάνελ σε πέντε κτίρια του Ομίλου όπου, με την πρωτοπία για την Ελλάδα εφαρμογή του ενεργειακού συμψηφισμού (Net Metering), παράγεται από τον ήλιο το 50% της καταναλωμένης ηλεκτρικής ενέργειας.
- Αντικατάσταση 36.000 λαμπτήρων φθορισμού με λαμπτήρες LED στο σύνολο των κτιριακών εγκαταστάσεων του Ομίλου, επιτυγχάνοντας μείωση της κατανάλωσης ενέργειας κατά 60%.



Ο κ. Κώστας Γιαννιώτης, αντιπρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος του ομίλου Ιντερσαλόνικα

- Αντικατάσταση των καυστήρων πετρελαίου στα κεντρικά γραφεία του Ομίλου με αντλίες θερμότητας, επιτυγχάνοντας μείωση της κατανάλωσης ενέργειας κατά 20%.

Όλες οι ανωτέρω επενδύσεις πέρα από την καθαρά οικονομική τους διάσταση, καθώς προβλέπουν απόσβεση κατά μέσο όρο σε διάστημα μίας πενταετίας, αποδεικνύουν την περιβαλλοντολογική ευαισθησία του ομίλου στα πλαίσια της εταιρικής κοινωνικής ευθύνης, καθώς επετεύχθη μόλις σε ένα έτος, μείωση του ενεργειακού αποτυπώματος του ομίλου INTERΣΑΛΟΝΙΚΑ κατά 60% γιατί Νοιαζόμαστε Ενεργά.



Νέος κύκλος σπουδών

Την έναρξη Κύκλου Σπουδών για την απόκτηση Πιστοποιητικού Επιπέδου Α' της Τράπεζας της Ελλάδος, στα γραφεία του στην Αθήνα, ανακοίνωσε ο όμιλος Ιντερσαλόνικα, με αφορμή την ανακοίνωση από την Τράπεζα της Ελλάδος, της ημερομηνίας διεξαγωγής εξετάσεων στις 20/02/2016. Τα μαθήματα θα πραγματοποιηθούν στο κτίριο της Γενικής Διεύθυνσης Αθηνών & Νότιας Ελλάδος του Ομίλου, στη Λεωφόρο Συγγρού 175, και θα διαρκέσουν δύο Σαββατοκύριακα (23/01 ως 24/01 & 30/01 ως 31/01/2016), συνολικά 30 διδακτικές ώρες. Το κόστος των μαθημάτων είναι 100 €, ενώ για επιχειρήσεις με άνω των 3 συμμετοχών, υπάρχει η δυνατότητα διεξαγωγής μαθημάτων στο χώρο της ενδιαφερόμενης επιχείρησης, με πρόγραμμα και ωράριο που θα συμφωνηθεί. Στους εγγεγραμμένους θα διανεμηθούν δωρεάν εκπαιδευτικές σημειώσεις και πρόσθετο υλικό, όπου εμπεριέχονται οι παρουσιάσεις των εκπαιδευτών οι οποίοι θα αναλύσουν διεξοδικά την εξεταστέα ύλη και τεστ προσομοίωσης των εξετάσεων, σύμφωνα με τα νέα δεδομένα. Η υλικοτεχνική υποδομή, τα εποπτικά μέσα και οι έμπειροι εκπαιδευτές σε συνδυασμό με το ενδιαφέρον της Διοίκησης για εμπειριστατωμένη κατάρτιση και διαρκή επιμόρφωση όσων ασχολούνται με την Ιδιωτική Ασφάλιση δημιουργούν άριστες προϋποθέσεις επιτυχίας στις εξετάσεις, που διοργανώνονται από την Τράπεζα της Ελλάδος, εφόσον βέβαια επιδείξουν αντίστοιχη προσπάθεια και οι υποψήφιοι.

Το ΕΝΤΥΠΟσιακό μέλλον του Περιοδικού Τύπου, Περιφερειακού & Κλαδικού

Κρατάει γερά παρά την κρίση ο περιοδικός Τύπος

«Το ΕΝΤΥΠΟσιακό μέλλον του Περιοδικού Τύπου, Περιφερειακού & Κλαδικού», ήταν το θέμα της εκδήλωσης της ΕΔΙΠΤ σε κεντρικό ξενοδοχείο.

Στην εκδήλωση έγινε η επίσημη παρουσίαση των αποτελεσμάτων της μεγάλης Πανελληνίας Ποσοτικής Έρευνας για τον Περιοδικό Τύπο, που πραγματοποιήθηκε από την εταιρεία FOCUS

BARI, για λογαριασμό της ΕΔΙΠΤ τον Ιούλιο του 2015 σε δείγ-

μα 1.500 ατόμων.

Ο πρόεδρος της Ε.Δ.Ι.Π.Τ. κ. Μιχάλης Σαββάκης στην ομιλία του αναφέρθηκε στη μακρόχρονη πορεία της Ένωσης, που φέτος συμπληρώνει 77 χρόνια δημιουργικής πορείας, ενώ παράλληλα σκιαγράφησε τις προοπτικές και τους στόχους της. Η πρώτη αντιπρόεδρος της ΕΔΙΠΤ κα Πέννυ Καλύβα παρουσίασε τα έντυπα της Ένωσης, τα περισσότερα από τα οποία είναι συνδρομητικά, καθώς και τον τρόπο που αυτά κατηγοριοποιήθηκαν για τις ανάγκες της έρευνας: Περιφερειακές – Τοπικές Εφημερίδες, Κλαδικά – Επαγγελματικά Έντυπα και Περιοδικά Ειδικού Ενδιαφέροντος – Χόμπι.

Η Ιδρύτρια της FOCUS BARI κα Ξένια Κούρτογλου παρουσιάζοντας αναλυτικά τα αποτελέσματα της έρευνας, επεσήμανε τον ουσιαστικό ρόλο των περιφερειακών εφημερίδων και του ειδικού περιοδικού τύπου.

Απεκάλυψε δε ότι τα έντυπα της ΕΔΙΠΤ έχουν σημαντική θέση στη ζωή των αναγνωστών τους, οι οποίοι τους αφιερώνουν μεγάλο χρόνο στην ανάγνωση.

Παράλληλα, επεσήμανε τα κυρίαρχα χαρακτηριστικά τους, που εί-

ναι η μεγάλη τους διείσδυση στο ευρύ κοινό, καθώς και η πλησιάζουσα ανταγωνισμότητα τους. Τέλος, ένα ακόμα σημαντικό εύρημα της έρευνας είναι το γεγονός ότι οι αναγνώστες τους τα ξεχωρίζουν για την αξιοπιστία τους, τον επαγγελματισμό και τη σοβαρότητά τους, καθώς και για το αποκλειστικό περιεχόμενό τους. Μάλιστα ένα μεγάλο μέρος του κόσμου διατηρεί αρχείο, κρατά αποκόμματα και συχνά ανατρέχει σε αυτά.

Την εκδήλωση συντόνισε ο σύμβουλος δημοσίων σχέσεων της ΕΔΙΠΤ κ. Κωστής Σπύρου, ενώ χαιρετισμό απηύθυναν εκπρόσωποι όλων των κομμάτων, η πρώτη Πρόεδρος της Βουλής & επίτιμος μέλος της ΕΔΙΠΤ κα Άννα Ψαρούδα- Μπενάκη και ο Πρόεδρος του ΕΒΕΑ κ. Κωνσταντίνος Μίχαλος.

Σύμφωνα με τα χαρακτηριστικά στοιχεία της έρευνας μεταξύ άλλων, οι περιφερειακές και τοπικές εφημερίδες παρουσιάζουν διείσδυση 80% πανελλαδικά και η σχέση με τους αναγνώστες έχει συναισθηματική διάσταση & σεβασμό για τον ενημερωτικό ρόλο τους. Παράλληλα, σχεδόν 8 στους 10 αναγνώστες εκτιμούν αφενός το τοπικό περιεχόμενο που δεν βρίσκουν αλλού, και αφετέρου την προβολή το-



Ο κ. Κωστής Σπύρου

πικών προϊόντων & επιχειρήσεων μέσα από τις εφημερίδες αυτές.

Τα κλαδικά και επαγγελματικά έντυπα διαβάζονται από 62% του πληθυσμού 18-74 ετών.

Οι αναγνώστες είναι σε μεγάλο ποσοστό ηλικίας 25-54 ετών (66%), στην πλειοψηφία τους (56%) με ανώτερη/ ανώτατη μόρφωση.

Η πηγή απόκτησης είναι σε ποσοστό 31% το περίπτερο, ενώ με συνδρομή λαμβάνει τουλάχιστον έναν επαγγελματικό/ κλαδικό τίτλο το 21% των αναγνωστών. Το ποσοστό συνδρομής είναι διπλάσιο μεταξύ ελεύθερων επαγγελματιών, στους οποίους αγγίζει το 42%.

Η εκτίμηση που δείχνουν οι αναγνώ-

στες στα επαγγελματικά / κλαδικά περιοδικά που τους αφορούν αποτυπώνεται στις συνήθειες, αλλά και στην άποψή τους για αυτά: 46% διατηρούν αρχείο τευχών, 28% κρατούν αποκόμματα που τους ενδιαφέρουν στα οποία 31% δηλώνει ότι ανατρέχει συχνά. Κατά μέσο όρο, αφιερώνουν 45' στην ανάγνωση και 41% τα προωθεί σε άλλους μετά την ανάγνωση. Κύριο χαρακτηριστικό τους είναι η αξιοπιστία (68%) και η σοβαρότητα/ επαγγελματισμός (62%) μαζί με το αποκλειστικό περιεχόμενο (61%). Επίσης, τα περιοδικά αυτά αποτελούν εργαλείο δουλειάς για 1 στους 2 αναγνώστες.

Τέλος τα περιοδικά ειδικών ενδιαφερόντων/χόμπι, παρουσιάζουν διείσδυση 72% στον πληθυσμό 18-74 πανελλαδικά και σε ποσοστό 47% διαβάζονται συχνότερα από μια φορά το μήνα.

Έχουν σύγχρονο προφίλ με αναγνώστες σε νεότερες ηλικίες (58%: 18-44 ετών), με υψηλό μορφωτικό επίπεδο (53% με ανώτερες/ ανώτατες / μεταπτυχιακές σπουδές) που κατά 89% είναι χρήστες internet. Το περιεχόμενό τους έχει αξία αφού θεωρείται αξιόπιστο 72%, και μοναδικό 63% (δεν το βρίσκουν αλλού).

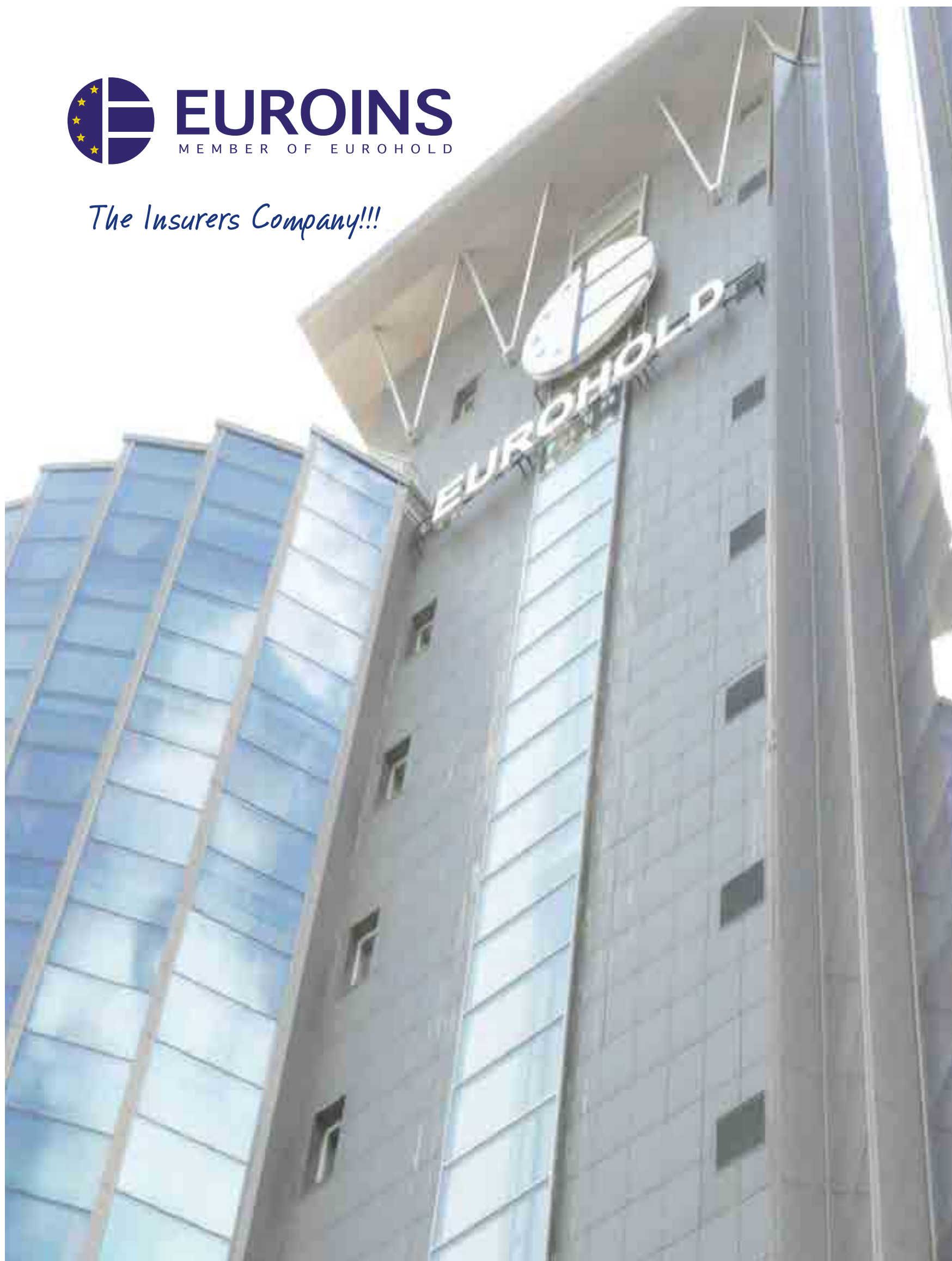


Ο κ. Μιχάλης Σαββάκης



EUROINS
MEMBER OF EUROHOLD

The Insurers Company!!!



Exclusive Representative in Greece: GLOBAL INSURANCE GROUP
Varis-Koropiou Ave. & Ifestou 2, 19400 Koropi, Greece
Tel: 210 9764307, email: info@glig.gr



**GLOBAL
INSURANCE
GROUP**



Ο κ. Τάκης Βασιλόπουλος, Chief Technical Manager της Generali Hellas

Με Ομάδα Καινοτομίας υποδέχεται το μέλλον η Generali

Την πρώτη της συνάντηση πραγματοποίησε πρόσφατα στη Ρώμη η «Ομάδα Καινοτομίας της Generali» (Group Innovation Community). Ωθούμενη από την επιτυχία των πρώτων συνεργασιών που πραγματοποίησε η Generali με start-ups, αλλά και εκτιμώντας τις σημαντικές ευκαιρίες αξιοποίησης νέων τεχνολογιών για τη βελτιστοποίηση των παρεχόμενων ασφαλιστικών υπηρεσιών, η διοικητική της ομάδα προχώρησε στην επιλογή 25 ταλαντούχων εργαζόμενων από τις διάφορες χώρες όπου δραστηριοποιείται ο όμιλος, για τη σύσταση της νέας, δυναμικής ομάδας. Μεταξύ των στελεχών που διακρίθηκαν και επιλέχθηκαν για τη δράση αυτή, ήταν και ο Τάκης Βασιλόπουλος, Chief Technical Manager της Generali Hellas. Η ομάδα της GIC είχε την ευκαιρία να ανταλλάξει ιδέες για την ανάπτυξη καινοτόμων έργων, σύμφωνα με τις ανάγκες το ομίλου, και να συνομιλήσει με εκπροσώπους του επιχειρηματικού κόσμου. Μεταξύ των θεμάτων που συζητήθηκαν ήταν οι νέες εφαρμογές και τεχνολογίες στον χρηματοοικονομικό κλάδο, όπως η προστασία κατά της απάτης μέσω big data, οι εφαρμογές πληρωμών από κινητό τηλέφωνο, τα telematics στην ασφάλεια αυτοκινήτου, αλλά και διασυνδεδεμένες εφαρμογές που μπορούν να διαχειρίζονται όλες τις ασφαλίσσεις του πελάτη (π.χ. Khip).

Η Generali αναγνωρίζοντας ότι η τεχνολογία, η συνδεσιμότητα και –το πιο σημαντικό– οι καταναλωτικές συνήθειες πρόκειται να επηρεάσουν καθοριστικά τον κλάδο ασφάλισης, αναζητά συνεχώς νέους τρόπους για να ανταποκριθεί στις προκλήσεις της νέας εποχής με τον πιο αποτελεσματικό και έξυπνο τρόπο. Ο νέος θεσμός της GIC πρόκειται να αποτελέσει την κινητήριο δύναμη ανάπτυξης και εφαρμογής καινοτόμων ιδεών σε τοπικό επίπεδο, το επόμενο χρονικό διάστημα.

EUROINS: Διεισδύει στην αγορά των TAXI από τη νέα χρονιά

Στην ασφάλιση των TAXI διεισδύει η EUROINS που εκπροσωπείται στην Ελλάδα από την Global Insurance Group, όπως ανακοινώθηκε κατά την διάρκεια της Πανθεσσαλικής εκδήλωσης ενημέρωσης των συνεργατών της στην Λάρισα.

Η αποκάλυψη έγινε διά στόματος του προέδρου της Global Insurance Group και αποκλειστικού εκπροσώπου της EUROINS στην Ελλάδα, κ. Κωνσταντίνου Μάκαρη ο οποίος τόνισε χαρακτηριστικά από το βήμα του ομιλητή πως «επιβραβεύοντας τους συνεργάτες που έδειξαν εμπιστοσύνη στα πρώτα βήματα της εταιρείας, η ασφαλιστική εταιρεία EUROINS αποφάσισε την διεξόδωση της στην κατηγορία των TAXI από τις αρχές του νέου έτους». Στη συνέχεια, ο κ. Μάκαρης αναφέρθηκε στο πλαίσιο του ετήσιου χορηγικού προγράμματος εταιρικής κοινωνικής ευθύνης μέσω της άμεσης στήριξης της εταιρείας προς «Το Χαμόγελο του Παιδιού» διευκρινίζοντας ότι η EUROINS ενισχύει τον εν λόγω Οργανισμό με 0,50€ για κάθε ασφαλιστήριο συμβόλαιο που συνάπτει. Εν συνεχεία, πρόβλεψε εκτενή αναφορά στο ασφαλιστικό κενό που έχουν δημιουργήσει τα εναλλακτικά δίκτυα ασφάλισης σχετικώς με την ασφαλιστική ενημέρωση προς τους καταναλωτές ενώ δεν παρέλειψε να σταθεί στο γεγονός πως η έννοια του Διαμεσοθαβητή στην ασφαλιστική αγορά είναι θεσμός για τον οποίο πρέπει



Ο πρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος της Global Insurance Group, κ. Κων/νος Μάκαρης

όλοι μαζί να εργασθούμε αδιακόπως με απώτερο σκοπό την στήριξη και διαιώνιση τους. Ακολούθως, σημείωσε πως η εταιρεία EUROINS θα δώσει μάχη για να διαφυλάξει τα συμφέροντα και την ύπαρξη των συνεργατών της ενημερώνοντας τους παρευρισκόμενους συνεργάτες πως το ανθρώπινο δυναμικό της εταιρείας και ο ίδιος προσωπικά βρίσκονται ήδη όχι κοντά αλλά δίπλα στον συνεργάτη στοχεύοντας στην ανάπτυξη της εταιρείας μόνο μέσω του δικτύου των Διαμεσοθαβητών της. Η εταιρεία, τόνισε, συνεχίζει να στηρίζεται αποκλειστικά στα παραδοσιακά κανάλια διανομής, δηλαδή τους Διαμεσοθαβητές, όπου σε συνδυασμό με την νέα τεχνολογία, η οποία αποτελεί έναν από τους ακρογωνιαίους λίθους στην ασφαλιστική αγορά, δημιουργούν το πεδίο για μια υγιή αγορά βασισμένη σε μοντέρνα πρότυπα.



Η EUROINS στο πλευρό της ομάδας βόλεϊ της ΑΕΚ

Την ίδια ώρα η EUROINS ανακοίνωσε την συμφωνία συνεργασίας της με την ομάδα βόλεϊ της ΑΕΚ στα πλαίσια του ετήσιου χορηγικού της προγράμματος. Το λογότυπο της εταιρείας θα κοσμήει την φανέλα της ομάδας στο μανίκι και στο στήθος. Η ομάδα βόλεϊ της ΑΕΚ αγωνίζεται στην Α2 με στόχο να επιστρέψει στα σαλόνια της Α1 Εθνικής Κατηγορίας. Στην προσπάθεια, λοιπόν, της επιστροφής της έχει σύμμαχο την EUROINS Ασφαλιστική η οποία στηρίζει τον σύλλογο σε μια κρίσιμη καμπή της ιστορίας του ως χορηγός της φανέλας του.



Glassdrive®

Νέος σταθμός στον Πειραιά

ΕΝΑ ΝΕΟ ΜΕΛΟΣ υποδέχεται στον Πειραιά η Glassdrive, στο πλαίσιο της συνεχούς της ανάπτυξης και της βελτίωσης των παρεχόμενων υπηρεσιών της στην επισκευή και αντικατάσταση κρυστάλλων αυτοκινήτου. Πρόκειται για την εταιρεία ΠΛΑΒΟΥΚΟΣ ΙΩ-ΑΝΝΗΣ & ΣΙΑ Ο.Ε., ενώ ιδιοκτήτες του σταθμού είναι οι Ιωάννης Πλαβούκος, Θεόδωρος Ζαμπάτης και Στέλιος Μαρκουσάς, από τους πιο παλαιούς και έμπειρους επαγγελματίες του χώρου, οι οποίοι διατηρούν ταυτόχρονα και ιδιότητα πρώτιστα κέντρα επισκευής & αντικατάστασης κρυστάλλων αυτοκινήτου στην Αττική. Οι εγκαταστάσεις του σταθμού βρίσκονται σε κεντρικό σημείο του Πειραιά, στην οδό Δ. Μουτσοπούλου 10 και λειτουργεί καθημερινά από τις 08:00 έως τις 18:00 ενώ το Σάββατο το ωράριο λειτουργίας είναι 08:00-13:00.

Στο σταθμό Glassdrive @ του Πειραιά οι πελάτες έχουν τη δυνατότητα πλέον να απολαμβάνουν, όπως τονίζεται τις μοναδικές υπηρεσίες της εταιρείας:

- Επισκευή και αντικατάσταση των κρυστάλλων τους χωρίς γραφειοκρατικές διαδικασίες
- Τοποθέτηση αντιπληκτικών μεμβρανών για κάθε τύπο αυτοκινήτου
- Τοποθέτηση εξωτερικών καθρεπτών αυτοκινήτων
- Επισκευή γυάλινων παραθύρων αυτοκινήτου
- Ξεθάμπωμα φαναριών αυτοκινήτου
- Άμεση εξυπηρέτηση εντός 24 ωρών από την αναγγελία της ζημιάς
- Πιστοποίηση της γνησιότητας των κρυστάλλων
- Εγγύηση εργασίας «εφ' όρου ζωής»

Σημειώνεται ότι το δίκτυο της Glassdrive @ αποτελείται από 48 επίσημους σταθμούς, 15 κινητές μονάδες και περισσότερους από 90 συνεργάτες σε όλη την επικράτεια αποτελώντας το μεγαλύτερο δίκτυο σταθμών επισκευής και αντικατάστασης κρυστάλλων αυτοκινήτου.

Η GLASSDRIVE®, μέλος του πολυεθνικού Ομίλου εταιριών Saint-Gobain, ειδικεύεται στην επισκευή και αντικατάσταση κρυστάλλων αυτοκινήτου παρέχοντας μόνο γνήσια ανταλλακτικά κατασκευασμένα σύμφωνα με τις προδιαγραφές Κατασκευαστών Πρωτότυπου Εξοπλισμού (OEM). Συνεργάζεται με την πλειονότητα των ασφαλιστικών εταιριών στην Ελλάδα και παράλληλα προσφέρει εγγυημένη ποιότητα εργασίας χάρη στην πολυετή εμπειρία του εξειδικευμένου προσωπικού της.



Σιγουριά στις επιχειρηματικές αποφάσεις

Ασφαλιστικές λύσεις Ευθύνης Στελεχών Διοίκησης από την AIG

Σήμερα, περισσότερο από ποτέ, διευθυντικά και διοικητικά στελέχη αντιμετωπίζουν μεγαλύτερους κινδύνους λόγω της αυξημένης πολυπλοκότητας και της διαρκώς αυστηρότερης εφαρμογής του κανονιστικού πλαισίου στο οποίο δραστηριοποιούνται και παίρνουν αποφάσεις. Η επαρκής ασφαλιστική κάλυψη καθίσταται απαραίτητη. Στην AIG προσφέρουμε πρωτοποριακές ασφαλιστικές λύσεις ειδικά προσαρμοσμένες στις προκλήσεις της ευθύνης των στελεχών διοίκησης του σήμερα και συνεχίζουμε να καινοτομούμε για να ανταποκριθούμε στις προκλήσεις του αύριο. Μάθετε περισσότερα στο www.aig.com.gr/BusinessGuard ή επικοινωνήστε με τον ασφαλιστικό σας σύμβουλο.



Bring on tomorrow

Η ασφαλιστική κάλυψη παρέχεται από την ασφαλιστική εταιρία AIG Europe Limited με νόμιμο αντιπρόσωπο στην Ελλάδα την AIG Ελλάς ΑΕ. Η παρούσα καταχώρηση είναι ενημερωτική και δεν παρέχει καμία απολύτως ασφαλιστική κάλυψη.

AXA Ασφαλιστική**Αναβαθμίζει τις υπηρεσίες ασφάλισης κατοικίας**

Σε ολοκληρωμένη αναβάθμιση των υπηρεσιών στα ασφαλιστήρια προγράμματά κατοικίας της Home4all, προχώρησε η AXA Ασφαλιστική με στόχο όπως τονίζει να δημιουργεί όχι απλά τις απαραίτητες αλλά τις καλύτερες δυνατές προϋποθέσεις για να προσθέτει πραγματική αξία στους πελάτες και τους συνεργάτες της σε κάθε σημείο επαφής τους με την εταιρεία.

Αυτόματη ανάληψη κινδύνων και έκδοση συμβολαίων για τη συντριπτική πλειοψηφία των νέων συμβολαίων

Η AXA εισάγει πρώτη στην αγορά την αυτοματοποιημένη διαδικασία ανάληψης κινδύνων και έκδοσης νέων συμβολαίων και επιτρέπει στους συνεργάτες της να τιμολογούν, να καταχωρίζουν, να εκτυπώνουν και να αποστέλλουν ηλεκτρονικά τις προσφορές και τις αιτήσεις. Ακολουθώντας μπορούν να ενημερώνονται σε πραγματικό χρόνο για την πορεία κάθε αιτήματος ασφάλισης και να εκδίδουν αυτόματα τα συμβόλαια των πελατών τους.

Άμεση και ξεκάθαρη υποστήριξη συνεργατών στις εξαιρέσεις που απαιτούν επιπλέον έλεγχο ασφαλισιμότητας

Παράλληλα, η Εταιρεία υιοθετεί έναν πρωτοποριακό

τρόπο επικοινωνίας με τους συνεργάτες της όταν απαιτείται κατ' εξαίρεση επιπλέον έλεγχος ασφαλισιμότητας, ώστε αφενός να είναι απόλυτα ξεκάθαρα προς αυτούς τα βήματα που πρέπει να ακολουθήσουν για την άμεση ολοκλήρωση της ασφάλισης, αφετέρου να ενημερώνονται σε πραγματικό χρόνο για την εξέλιξη του επιπλέον ελέγχου ασφαλισιμότητας.

Ξεκάθαρη επικοινωνία με τον πελάτη

Αναβαθμίζοντας τον τρόπο επικοινωνίας με τους πελάτες της, η AXA εισάγει το νέο ψηφιακό συμβόλαιο ασφάλισης κατοικίας, το οποίο μπορεί να λαμβάνει ο ασφαλισμένος και ηλεκτρονικά μέσω του ασφαλιστικού του συμβούλου. Το περιεχόμενο του ασφαλιστηρίου έχει ακολουθήσει για μία ακόμα φορά την κατεύθυνση της απόλυτα κατανοητής επικοινωνίας προς τον πελάτη, ως προς το τι καλύπτει και τι όχι το πρόγραμμα που έχει επιλέξει.

Όλα τα παραπάνω αποτελούν μέρος της ευρείας στρατηγικής της AXA να βρίσκεται στην κορυφή της προτίμησης των ασφαλισμένων και των ασφαλιστικών συμβούλων τους μέσω έμπρακτων αποδείξεων, σημειώνει η εταιρεία.

**ΕΑΕΕ: Στα 11 εκ.ευρώ οι αποζημιώσεις για τις βροχοπτώσεις**

ΤΑ 11.ΕΚ.ΕΥΡΩ προβλέπεται ότι θα προσεγγίσουν οι συνολικές αποζημιώσεις της ασφαλιστικής αγοράς για τις ζημιές που προέκυψαν από τα ακραία καιρικά φαινόμενα (βροχοπτώσεις, πλημμύρες, ανεμοστρόβιλοι) που έπληξαν την Ελλάδα από 20 έως 23 Οκτωβρίου 2015, σύμφωνα με έρευνα που διεξήγαγε η Ένωση Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος σχετικά με την εκτίμηση των ζημιών που αναγγέθηκαν στις ασφαλιστικές επιχειρήσεις - μέλη, αναφορικά με το συγκεκριμένο περιστατικό.

Αναλυτικά, σε ό,τι αφορά τις Ασφαλίσεις Περιουσίας (κατοικίες, καταστήματα, εμπορεύματα) δηλώθηκαν 595 ζημιές, οι οποίες εκτιμώνται ότι θα αποζημιωθούν με πάνω από € 10 εκ.

Στον Κλάδο Ασφάλισης Οχημάτων, δηλώθηκαν 470 ζημιές σε αυτοκίνητα με προβλεπόμενο ποσό αποζημιώσεων που ξεπερνά τις € 770.000. Τα ακραία καιρικά φαινόμενα που σημειώθηκαν τον Οκτώβριο προκάλεσαν σημαντικές υλικές ζημιές σε κτίρια και οχήματα κυρίως στην Αττική αλλά και σε άλλες περιοχές της χώρας, ανέφερε ο κ. Ν. Βαγιακάκος, πρόεδρος της Επιτροπής Περιουσίας της ΕΑΕΕ.

Είδος ασφαλισμένου κινδύνου	Πλήθος ζημιών	Πρόβλεψη αποζημίωσης	Μέση ζημία
Βιομηχανικός	61	10%	7.300.661 €
Εμπορικός	162	27%	1.291.448 €
Κατοικία	372	63%	1.569.096 €
Σύνολο	595	100%	10.161.205 €

Αττική: Είδος ασφαλισμένου κινδύνου	Πλήθος ζημιών	Πρόβλεψη αποζημίωσης	Μέση ζημία
Βιομηχανικός	56	10%	2.206.440 €
Εμπορικός	140	25%	1.086.739 €
Κατοικία	361	65%	1.525.198 €
Σύνολο	557	100%	4.818.377 €

Η ελληνική ασφαλιστική αγορά εκπληρώνει το ρόλο της, αποζημιώνοντας τους ασφαλισμένους με περίπου € 11 εκ. ώστε να αποκατασταθούν οι ζημιές και οι επιχειρήσεις να επανέλθουν στην καθημερινή λειτουργία τους το συντομότερο δυνατό.

Όμως, παρά την αυξανόμενη συχνότητα των ακραίων καιρικών γεγονότων, η ασφάλιση περιουσίας έχει ακόμα χαμηλή διείσδυση στην Ελλάδα, κάτι που σημαίνει πως η πλειοψηφία των πολιτών και των επιχειρήσεων παραμένουν ακάλυπτοι απέναντι στους κινδύνους, πρόσθεσε ο κ.Βαγιακάκος. Στην έρευνα συμμετείχε το σύνολο σχεδόν των ασφαλιστικών επιχειρήσεων - μελών της ΕΑΕΕ.

**FARANTOURIS Insurance & Financial Advisors****Βάζει ψηλά τον πήχη**

ΜΕ ΜΕΓΑΛΗ ΕΠΙΤΥΧΙΑ ολοκληρώθηκε το πρώτο συνέδριο στελεχών πωλήσεων της FARANTOURIS Insurance & Financial Advisors.. Στη διάρκεια του συνεδρίου μίλησαν 12 επιτυχημένα στελέχη της εταιρίας και οι Agency Managers, οι οποίοι μοιράστηκαν το όραμα τους και τις εμπειρίες τους για την χρονιά που πέρασε (Οκτώβριος 2014 - Οκτώβριος 2015). Ενθουσιασμός, χειροκροτήματα και μεγάλοι στόχοι, γέμισαν την κατάμεστη αίθουσα με 95 στελέχη της εταιρίας.Τον Ιανουάριο η εταιρία, θα πραγματοποιήσει την επίσημη εκδήλωση των Βραβείσεων για τα στελέχη της, με την παρουσία των ασφαλιστικών και επενδυτικών εταιριών που συνεργάζεται.

Ορίζων Ασφαλιστική**Δυναμική προοπτική ανάπτυξης**

ΣΕ ΕΝΑ ΠΑΡΑΤΕΤΑΜΕΝΑ ασταθές οικονομικό και κοινωνικό περιβάλλον η Ορίζων Ασφαλιστική, τηρώντας πιστά τις αρχές και τις αξίες της και με μοναδικό στόχο τη διατήρηση και περαιτέρω ανάπτυξη μιας απόλυτα αξιόπιστης και φερέγγυας εταιρίας, πραγματοποίησε για το 2015 υπολογισμό των δεικτών φερεγγυότητας σύμφωνα με τις παραδοχές που προβλέπονται από την κοινοτική οδηγία Solvency II, που πλέον σε λιγότερο από ένα μήνα θα τεθεί σε εφαρμογή.Σύμφωνα με την εταιρία, στο βασικό σενάριο (Baseline scenario), με βάση όσα ορίζει το νέο κανονιστικό πλαίσιο, ο δείκτης κάλυψης του απαιτούμενου περιθωρίου φερεγγυότητας (Solvency Capital Requirement coverage ratio) διαμορφώθηκε στο 310%.Επιπροσθέτως, ο δείκτης του ελάχιστου απαιτούμενου περιθωρίου φερεγγυότητας (Minimum Capital Requirement coverage ratio) διαμορφώθηκε σε 244.Η κοινοτική οδηγία Solvency II απέχει μόλις λίγες ημέρες από την πλήρη και οριστική εφαρμογή της και η Ορί-

ζων Ασφαλιστική έχει εναρμονιστεί πλήρως σε όλα τα επίπεδα, όντας ισχυροποιημένη μέσα από τις διαδικασίες υλοποίησης του επερχόμενου κανονιστικού πλαισίου, με γνώμονα πάντα το συμφέρον των συνεργατών της και των ασφαλισμένων της,αναφέρει η εταιρίας.

ΠΙΣΤΟΠΟΙΗΜΕΝΟΙ ΔΕΙΚΤΕΣ SOLVENCY II

Ποσοτικά κριτήρια – Δείκτες κεφαλαιακής επάρκειας

SCR Coverage ratio
310%
MCR Coverage ratio
244%

Η ΟΡΙΖΩΝ Α.Ε.Γ.Α., ακόμα και υπό δύσκολες συνθήκες, καταφέρνει να ισχυροποιεί τη θέση της, γεγονός που αντικατοπτρίζεται και στα οικονομικά της μεγέθη και μας δημιουργεί ιδιαίτερη αισιοδοξία για τις προοπτικές και τις ευκαιρίες που θα δημιουργηθούν τα επόμενα χρόνια για την εταιρία μας, καθώς η αγορά σε περιβάλλον Solvency II θα ρυθμιστεί σε όλα τα επίπεδα,τονίζει ο διευθύνων σύμβουλος κ. Θεόδωρος Αχής.

ΠΣΣΑΣ**Επανεξελέγη πρόεδρος ο Δημήτρης Γαβαλάκης**

ΠΡΟΕΔΡΟΣ του Πανελληνίου Συνδέσμου Συντονιστών Ασφαλιστικών Συμβούλων επανεξελέγη οκ. Δημήτρης Γαβαλάκης, κατά την διάρκεια της τακτικής γενικής συνέλευσης του Συνδέσμου.

Στις αρχαιρεσίες ψήφους έλαβαν:

- Γαβαλάκης Δημήτριος: 91 (επανεκλέγεται αυτοδίκαια πάλι Πρόεδρος)
- Κουκουλιάκου Φωτεινή: 70
- Τοζακίδης Ιωάννης: 48
- Δουντουλάκης Στυλιανός: 32
- Κουφογεώργος Σωτήριος: 29
- Ρούσσης Κωνσταντίνος: 26
- Πετρίδης Γεώργιος: 20 (εκλέγεται μετά



από κλήρωση)

- Παπαδοπούλου Μαρία-Χριστίνα: 20
- Προύντζος Αγγελής: 12



Οι ανάγκες σας, ο κόσμος όλος.

Οι δικές σας ανάγκες σημαίνουν τα πάντα για σας. Γι' αυτό και είναι δική μας προτεραιότητα να τις προστατέψουμε! Στην **Υδρόγειο Ασφαλιστική** φροντίζουμε εδώ και **40 χρόνια** ό,τι σας είναι πιο πολύτιμο. Πάντα δίπλα σας, υπεύθυνα, ανθρώπινα και με συνέπεια. **2.000 ασφαλιστικοί σύμβουλοι** και **500.000 ευχαριστημένοι πελάτες** σε Ελλάδα και Κύπρο, μας έκαναν μία από τις μεγαλύτερες ασφαλιστικές εταιρίες.

www.ydrogios.gr



40 *Χρόνια*

D.A.S. Hellas: Δύο νέα προϊόντα Νομικής Προστασίας

ΔΥΟ ΝΕΑ εξειδικευμένα και καινοτόμα ασφαλιστικά προϊόντα Νομικής Προστασίας δημιούργησε η D.A.S. Hellas και ξεκίνησε να τα προωθεί στην αγορά, διευρύνοντας τη γκάμα των προτάσεων που προσφέρει στους Έλληνες καταναλωτές για να δώσει λύσεις στα καθημερινά τους προβλήματα.

Πρόκειται για το TOTAL CARE Gold και το TOTAL CARE Silver τα οποία ενισχύουν την ασφάλεια που προσφέρει η Νομική Προστασία,

καθώς διευρύνουν τις καλύψεις-παροχές προς τους ασφαλισμένους πελάτες της D.A.S. Hellas. Το δύο νέα προϊόντα περιλαμβάνουν προνομιακές παροχές προσφέροντας στους ασφαλισμένους ισχυρή νομική υποστήριξη σε επίπεδο συμβουλευτικό, καθώς οι νομικές υπηρεσίες γίνονται πολύ απλές και προσβάσιμες για όλους. Την πρόθεση της εταιρίας να είναι δίπλα στον κάθε πολίτη και να τον απαλλάξουν από τα καθημερινά προβλήματα που τον απασχολούν επεσήμανε η

διευθύνουσα σύμβουλος της D.A.S. Hellas κ. Νάντια Σταυρογιάννη. Η D.A.S. Hellas παρακολουθώντας διαρκώς τις εξελίξεις, δημιουργεί τη νέα γενιά προϊόντων TOTAL CARE Gold και TOTAL CARE Silver, που ανταποκρίνονται πλήρως στις καθημερινές μας ανάγκες. Οι συνεργάτες μας ασφαλιστικοί διαμεσολαβητές θα αναλάβουν με τη σειρά τους το δύσκολο και σημαντικό έργο της ενημέρωσης των πελατών για τα νέα μας προϊόντα, ανέφερε η κ. Σταυρογιάννη.



Η κα Νάντια Σταυρογιάννη

ΑΤΕ Ασφαλιστική: Ισχυρή κερδοφορία και το 9μηνο

Κέρδη μετά από φόρους ύψους 17,9 εκ. ευρώ, παρουσίασε η ΑΤΕ Ασφαλιστική και το 9μηνο του 2015, έναντι κερδών μετά από φόρους, ύψους 12 εκ. ευρώ κατά την αντίστοιχη περυσινή περίοδο.

Όπως τονίζεται, στις εξαιρετικά δύσκολες συνθήκες που έχουν διαμορφωθεί σε οικονομικό και κοινωνικό περιβάλλον λόγω και των περιορισμών στην κίνηση κεφαλαίων, η ΑΤΕ Ασφαλιστική κατόρθωσε να αυξήσει την κερδοφορία της και να συνεχίσει απρόσκοπτα να παρέχει υψηλού επιπέδου υπηρεσίες στους συνεργάτες και στους πελάτες τους.

Η συνοδική παραγωγή ασφαλιστρών της εταιρείας (καθαρά ασφαλιστρά πλέον δικαιώματα συμβολαίων) για το 9μηνο του 2015, διαμορφώθηκε στο ύψος των 95,4 εκ. ευρώ, έναντι 103,2 εκ. ευρώ της αντίστοιχης περυσινής περιόδου. Η μείωση των ασφαλιστρών προέρχεται κατά κύριο λόγο από τον Κλάδο Ασφάλισης οχημάτων όπου η μείωση ανήλθε σε 19% περίπου και οφείλεται στον πρωτοφανή ανταγωνισμό και την προσπάθεια μέρους της αγοράς για ανακατανομή μεριδίων. Αντίστοιχα, η ασφαλιστική αγορά στον Κλάδο αυτοκινήτων κατά την ίδια περίοδο, εξακολουθεί να κινείται πτωτικά (-15%).

Στους λοιπούς Κλάδους Ζημιών σημειώνεται αύξηση 5% περίπου ενώ στον Κλάδο Ζωής και

Υγείας, που αποτελεί το 30% των συνολικών ασφαλιστρών της Εταιρίας, το ύψος του χαρτοφυλακίου εξακολουθεί να παραμένει αμετάβλητο.

Αντίστοιχα, το σύνολο των αποζημιώσεων για την αναφερόμενη περίοδο ανήλθε σε 56,1 εκ. ευρώ έναντι 66 εκ. ευρώ, της αντίστοιχης περυσινής περιόδου.

Επίσης, κατά την ίδια περίοδο μειώθηκαν οι λειτουργικές δαπάνες κατά 9,1 % σε σχέση με την αντίστοιχη περυσινή, ενώ το τεχνικό αποτέλεσμα σημείωσε αύξηση κατά 10% περίπου.

Η συνέχιση της στρατηγικής λειτουργικής κερδοφορίας και κατά το 9μηνο του 2015, συνέβαλε στην αύξηση της καθαρής θέσης της Εταιρείας η οποία διαμορφώνεται στο ύψος των 107 εκ ευρώ περίπου από 89 εκ ευρώ που ήταν στην αρχή της χρήσης, παρέχοντάς της τη δυνατότητα

να καλύπτει πλήρως τους κανόνες φερεγγυότητας.

Παράλληλα, ολοκληρώνεται πριν το τέλος του έτους η προετοιμασία για την πλήρη και έγκαιρη εναρμόνιση της ΑΤΕ Ασφαλιστικής με τις εποπτικές της υποχρεώσεις, ενόψει της εφαρμογής του νέου κανονιστικού πλαισίου Solvency II, από την 1.1.2016. Σύμφωνα με τη διοίκηση της ΑΤΕ Ασφαλιστικής, βρίσκεται σε πλήρη εξέλιξη η υλοποίηση έργων βελτίωσης του επιπέδου εξυπηρέτησης των Συνεργατών, με έμφαση στην αυτοματοποίηση των εργασιών, καθώς και η εισαγωγή καινοτόμων ανταγωνιστικών προγραμμάτων που καλύπτουν

κάθε σύγχρονη ασφαλιστική ανάγκη και προάγουν τη δημιουργία ποιοτικών χαρτοφυλακίων.



Η ΑΤΕ ενισχύσει το στελεχιακό της δυναμικό



Ο κ. Κωνσταντίνος Παπαϊωάννου

ΕΝΑ ΑΞΙΟΛΟΓΟ στέλεχος της Ελληνικής αγοράς, ο κ. Κωνσταντίνος Παπαϊωάννου, ενισχύει το στελεχιακό δυναμικό της ΑΤΕ Ασφαλιστικής. Ο κ. Παπαϊωάννου, με εξειδίκευση σε θέματα Ασφαλιστικής Εκπαίδευσης, έχει εργαστεί στον Όμιλο της Τράπεζας Πειραιώς, στην ALLIANZ, στην ING και την INTERAMERICAN.

Συνεργάσθηκε σε θέματα εκπαίδευσης με την Ελληνική Ένωση Τραπεζών, το ΕΙΑΣ και άλλους Οργανισμούς ως πιστοποιημένος εισηγητής, ενώ συμμετείχε στις επιτροπές της Ελληνικής Ένωσης Τραπεζών και της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος για την προετοιμασία του ερωτηματολογίου της Τράπεζας της Ελλάδος για τις εξετάσεις πιστοποίησης στην ασφαλιστική διαμεσολάβηση. Η διοίκηση της εταιρίας εκφράζει την ικανοποίησή της για την ένταξή του κ. Κ. Παπαϊωάννου στην ΑΤΕ Ασφαλιστική σημειώνοντας ότι οι γνώσεις και η εμπειρία του, θα συμβάλουν μεταξύ άλλων στην αποτελεσματική αντιμετώπιση των υποχρεώσεων της εταιρείας σε θέματα εκπαίδευσης του Δικτύου Πωλήσεων.



PRIME INSURANCE: Στηρίζεται στο ανθρώπινο δυναμικό της

ΜΕ ΜΕΓΑΛΗ ΕΠΙΤΥΧΙΑ, διοργανώθηκε και φέτος στην Αίγινα Ζαππείου, η 2η ημερίδα στελεχών της Prime Insurance. Η εκδήλωση αφορούσε αποκλειστικά το διοικητικό δυναμικό της εταιρίας και σκοπός της είναι η ανταλλαγή απόψεων, η κατάθεση νέων προτάσεων και ιδεών και γενικότερα η βελτίωση της εταιρικής επικοινωνίας και η παροχή ακόμα καλύτερων υπηρεσιών, προς τους συνεργάτες και τους ασφαλισμένους. Σύμφωνα με την διοίκηση, ήδη η περυσινή πρώτη ημερίδα είχε δώσει το στίγμα της και τα εξαιρετικά αποτελέσματα της, γεγονός που έκανε τους ανθρώπους της εταιρίας να δούλεψαν με περισσότερη όρεξη και μεράκι, παρουσιάζοντας όλοι μαζί την δουλειά τους, τους στόχους και πολλή νέες ιδέες, καινοτόμες και δυναμικές που σκοπό έχουν να πάνε την Εταιρία ένα βήμα μπροστά. Την ημερίδα άνοιξε ο κ. Σ. Αίσιωπος εμπορικός δ/ντής και την προλόγισε ο διευθύνων σύμβουλος της ΔΕΜΚΟ κ. Δ. Φουρνεμάδης, συμ-

μετείχαν ο διευθύνων σύμβουλος της Prime κ. Μιχάλης Μιχαηλίδης και ο εμπορικός δ/ντής της Prime Insurance Κύπρου κ. Παναγιώτης Παναγιώτου. Και οι δύο χαιρέτησαν την εκδήλωση και μίλησαν σε όλο το προσωπικό με θερμά λόγια. Μια πρόσθετη επιδίωξη της φετινής ημερίδας, ήταν να καταδειχθεί η σημασία της ομαδικότητας στην επίτευξη των εταιρικών στόχων, γεγονός που επιτεύχθηκε χάρη σε ένα ξεχωριστό δημιουργικό παιχνίδι, που ενθουσίασε όλο το προσωπικό, με συνέπεια το παιχνίδι αυτό και κυρίως τα συμπεράσματα που έπρεπε να βγουν, να έχει μεγάλη επιτυχία.

Η ημερίδα έκλεισε με σημαντικό μήνυμα του προέδρου του ομίλου κ. Δημήτρη Κοντομηνά, που έδωσε το «παρόν» μέσω βίντεο, καθώς επαγγελματικές υποχρεώσεις δεν του επέτρεψαν τη φυσική του παρουσία στην ημερίδα, στο οποίο για μια ακόμα φορά, τόνισε ότι οι εταιρίες και οι επιτυχημένες πορείες τους στηρίζονται κατά βάση, στο ανθρώπινο δυναμικό τους.



**Κάθε μας σκέψη. Κάθε μας στόχος. Κάθε μας ενέργεια.
Όλα, για να απολαμβάνετε κορυφαίες υπηρεσίες ποιότητας.**

Για περισσότερο από 20 χρόνια στην Ελλάδα, όλοι εμείς στη **MAPFRE ASISTENCIA** συμβάλλουμε στη διαρκή ανάπτυξη και πρόοδο των εταιρικών πελατών μας. Με πάθος και προσήλωση, δημιουργούμε έργα από κοινού, ενισχύοντας την κερδοφορία και το κύρος τους. Αυτός είναι ο στόχος πίσω από κάθε μας δραστηριότητα, που μας έχει αναδείξει ως την εταιρεία με την κορυφαία εξυπηρέτηση. Πάντα με μοναδικές υπηρεσίες που ξεχωρίζουν, τόσο για την ποιοτική τους υπεροχή, όσο και για τις ολοκληρωμένες λύσεις που προσφέρουν. Με σεβασμό προς τον κάθε άνθρωπο, αλλά και την κοινωνία.

ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΟ • ΤΑΞΙΔΙ & ΥΓΕΙΑ • ΚΑΤΟΙΚΙΑ • LIFESTYLE

MAPFRE ASISTENCIA. Διεθνής Εταιρεία Ασφαλειών, Αντασφαλειών και Παροχής Υπηρεσιών Βοήθειας

Υποκατάστημα Ελλάδος: Λ. Μεσογείων 473 • 153 43 • Αγία Παρασκευή • Αθήνα • Τηλ.: +30 210 650 40 20 • Email: info-gr@mapfre.com • www.mapfre-asistencia.gr



MAPFRE
ASISTENCIA

Your life. Our world

ERGO: Στη Βαρκελώνη το ταξίδι επιβράβευσης

“El sol d’ España lo cura todo. Ο ήλιος της Ισπανίας θεραπεύει τα πάντα”. Με αυτή την παλιά ισπανική παροιμία υποδέχτηκε ο Ceo της Ergo κ. Θεόδωρος Κοκκάλης τους επιτυχόντες στο διαγωνισμό πωλήσεων 2014-2015 στην πρωτεύουσα της Καταλονίας. Το εντυπωσιακό κτήριο του ξενοδοχείου W Barcelona κέρδισε από την αρχή του ταξιδιού τις εντυπώσεις. Οι υψηλού επιπέδου υπηρεσίες, το εκπληκτικό ντιζάιν και η φανταστική θέα στη Βαρκελώνη έκλεψαν κυριολεκτικά την παράσταση πριν ακόμη καν ξεκινήσει το επίσημο πρόγραμμα της εκδρομής. Παράλληλα οι διοργανωτές σε συνεργασία με τους ανθρώπους της ERGO είχαν φροντίσει για ένα πληθω-



ρικό πρόγραμμα που σχεδόν περιελάμβανε όλα όσα πρέπει να απολαύσει κάποιος που επισκέπτεται την πόλη. Επίσκεψη στο Camp Nou Stadium για μερικά μαθήματα τακτικής από τους

καλύτερους παίκτες του κόσμου, βόλτα στο Park Guell, ένα από τα πιο όμορφα έργα του αρχιτέκτονα Άντονι Γκαουντί, ατελείωτες διαδρομές στο Gothic Quarter, χαλάρωση και γεύση από κα-

λοκαίρι στα στενά σοκάκια του παραλιακού θέρετρου Sitges, γευσίγνωσία σε ένα από τα μεγαλύτερα και πιο διάσημα οινοποιεία της Ευρώπης, το οινοποιείο του Torres, ξενάγηση στην απaráμιλλη ομορφιά, γεμάτη συμβολισμούς και μυστήρια Sagrada Familia, αλλά και αρκετό ελεύθερο χρόνο για αυτούς που επιθυμούσαν να ζήσουν από κοντά την καθημερινότητα μιας πόλης που είναι παθιασμένη με την αρχιτεκτονική και την υψηλή αισθητική. Την γενέτειρα των Αντόνιο Γκαουντί, Σαθβαντόρ Νταλί και Χουάν Μιρό, φιλόξενη οικοδέσποινα του Πάμπλο Πικάσο. Μιας από τις πιο σπουδαίες ιστορικές πόλεις της Καταλονίας, που συνδυάζει άψογα την παράδοση με τη σύγχρονη λειτουρ-

γία μιας πολιτείας - πρότυπο. Ο ήλιος της Καταλονίας είναι βέβαιο ότι θερμάπνευσε τα πάντα, δίνοντας δύναμη και ενέργεια στους συνεργάτες της ERGO, προκειμένου να συνεχίσουν τον αγώνα τους στον σκληρό στίβο των πωλήσεων. Στο φετινό ταξίδι επιβράβευσης συμμετείχαν από την ERGO: ο κ. Θεόδωρος Κοκκάλης, CEO, ο κ. Δημήτρης Χατζηπαναγιώτου, αναπληρωτής γενικός διευθυντής, ο κ. Στάθης Τσαούσης, διευθυντής Τομέα Εμπορικών Λειτουργιών, ο κ. Στέλιος Βουγιουκίδης, διευθυντής Πωλήσεων Δικτύου, ο κ. Νίκος Σπυράτος διευθυντής Ανάληψης Κινδύνων και οι επιθεωρητές πωλήσεων κ.κ. Γιώργος Λογοθέτης και Γιάννης Χατζόπουλος.

Όμιλος Eurolife ERB: Στο κέντρο της Αθήνας τα νέα γραφεία

Στα νέα της γραφεία, στην οδό Πανεπιστημίου και Κοραή, στο κέντρο της Αθήνας στεγάζονται πλέον οι εταιρείες του ομίλου Eurolife ERB Insurance Group Eurolife ERB A.E.A.Z και Eurolife ERB A.E.Γ.Α. Το κτηριακό συγκρότημα στο οποίο στεγάζονται, αποτελείται από ένα σύγχρονο κτήριο εννέα ορόφων κι από το ιστορικό κτήριο της οικίας Ράλλη, ένα από τα ελάχιστα δείγματα αστικής αρχιτεκτονικής της οθωμανικής περιόδου με πρώιμα νεοκλασικά στοιχεία, που έχει κηρυχθεί διατηρητέο κτήριο. Όπως τονίζει η διοίκηση, οι άνθρωποι της Eurolife ERB θα συνεχίσουν από τα νέα γραφεία στην καρδιά της Αθήνας, να δίνουν καθημερινά τον καλύτερό τους εαυτό ώστε να παρέχουν υψηλού επιπέδου ασφαλιστικές υπηρεσίες και να εργάζονται με όλες τους τις δυνάμεις για την κάλυψη των κινδύνων των ασφαλισμένων πελατών της.



Προσαρμοσμένα στις σύγχρονες ανάγκες τα νέα προγράμματα ασφάλισης κατοικίας

Η Eurolife ERB Ασφαλιστική επανασχεδίασε τις λύσεις που προσφέρει για την ασφάλιση κατοικίας, με βάση τη σταθερή επιδίωξή της να έχει κάθε άνθρωπος τη δυνατότητα να ασφαλίσει την κατοικία του ακόμη και στο νέο οικονομικό περιβάλλον.

Όλα τα νέα προγράμματα κατοικίας προσφέρουν:

- Αποζημίωση σύμφωνα με το κατασκευαστικό κόστος του ακινήτου.
- Αντικατάσταση των κατεστραμμένων αντικειμένων του περιεχομένου της κατοικίας με αντίστοιχα καινούργια αντικείμενα, ίσας αξίας.
- Άμεση εξυπηρέτηση με απλές και σύντομες διαδικασίες
- Νέους, αναμορφωμένους όρους ώστε το Ασφαλιστήριο να αποτελεί πλέον έναν εύχρηστο οδηγό που θα βοηθήσει τον ασφαλισμένο να χρησιμοποιήσει πιο εύκολα όλες τις πληροφορίες που χρειάζεται.

Επιπλέον με τα προγράμματα MultiHome Ολοκληρωμένο, Sweet home smart και Sweet home smart στεγαστικού, παρέχεται η Υπηρεσία Επισκευής Ζημιών Eurolife ERB Repair, η οποία διατίθεται σε επιλεγμένα αστικά κέντρα. Κάνοντας χρήση συνεργείου της συγκεκριμένης υπηρεσίας, ο ασφαλισμένος έχει εξάμηνη εγγύηση καλής εκτέλε-

σης εργασιών και μείωση ενδεχόμενης απαλλογής.

Κοινός παρονομαστής των νέων προγραμμάτων ασφάλισης κατοικίας της Eurolife ERB Ασφαλιστικής, είναι η ευελιξία τους και η δυνατότητα προσαρμογής τους στις συγκεκριμένες ανάγκες κάθε πελάτη σε ιδιαίτερα χαμηλό κόστος. Επιπλέον, μειώθηκαν οι ελάχιστες κατασκευαστικές αξίες, σύμφωνα με τα νέα δεδομένα της αγοράς κατοικίας. Η καταβολή του ασφαλιστρού μπορεί να γίνεται κάθε 3, 6 ή 12 μήνες ενώ προσφέρονται εναλλακτικοί τρόποι πληρωμής των ασφαλιστρών, ώστε να παρέχεται η μέγιστη δυνατή διευκόλυνση στον πελάτη.

Τα νέα προγράμματα κατοικίας συμμετέχουν και αυτά, στο πρόγραμμα επιβράβευσης «Επιστροφή» και συνεπώς όσοι πελάτες επιλέξουν

πάγια εντολή μέσω της πιστωτικής κάρτας Eurobank που συμμετέχει στο πρόγραμμα, θα έχουν «επιστροφή» 3% του ασφαλιστρού για όλη τη διάρκεια ισχύος του συμβολαίου.

MULTIHOMΕ ΕΥΕΛΙΚΤΟ: Προσφέρει προστασία σε περίπτωση ζημιάς από τους πιο σημαντικούς κινδύνους που απειλούν μία κατοικία μέσω της παροχής 10 βασικών καλύψεων που αφορούν σε πυρκαγιά, σεισμό, πτώση δέντρων και πρόσκρουση οχημάτων, κλάση εξόδων κι αμοιβών, κλοπή. Επιπλέον υπάρχει η δυνατότητα προσθήκης δυο πακέτων συμπληρωματικών καλύψεων ώστε να εξασφαλίσει ο ασφαλισμένος ολοκληρωμένη προστασία σε περίπτωση ζημιάς στην κατοικία του.

Το πρόγραμμα ενδείκνυται για την ασφάλιση ενοικιαζόμενων καθώς παρέχει κάλυψη από τους κινδύνους που απαιτεί κάθε τράπεζα.

MULTIHOMΕ ΟΛΟΚΛΗΡΩΜΕΝΟ: Προσφέρει αποτελεσματική προστασία μέσω της παροχής 26 βασικών καλύψεων που αφορούν σε πυρκαγιά, σωληνώσεις, φυσικές καταστροφές, θραύσεις, πολιτικούς κινδύνους, πτώση δέντρων και πρόσκρουση οχημάτων, κλάση εξόδων κι αμοιβών, κλοπή και σχετικές ζημιές, αστική ευθύνη προς τρίτους από πυρκαγιά ή έκρηξη.

Επίσης υπάρχει η δυνατότητα προσθήκης τριών πακέτων συμπλη-

ρωματικών καλύψεων αλλά και μεμονωμένων συμπληρωματικών καλύψεων ώστε να εξασφαλίσει ο ασφαλισμένος ολοκληρωμένη προστασία σύμφωνα με τις ανάγκες του σε περίπτωση ζημιάς στην κατοικία του, σε περίπτωση που προκαλέσει άθελά του ζημιά ή βλάβη σε τρίτους, σε περίπτωση προσωπικού ατυχήματος, σε περίπτωση που χρειαστεί νομική προστασία κ.α.

Τα προγράμματα MultiHome Ευέλικτο και MultiHome Ολοκληρωμένο προσφέρονται από το Δίκτυο Ανεξάρτητων Συνεργατών της Eurolife ERB.

SWEET HOME SMART ΣΤΕΓΑΣΤΙΚΟΥ: Το πρόγραμμα είναι σχεδιασμένο για ενοικιαστές κατοικίες και παρέχει προστασία από τους κινδύνους που απαιτεί το δάνειο κάθε Τράπεζας. Οι 15 βασικές καλύψεις του προγράμματος περιλαμβάνουν καλύψεις που αφορούν σε πυρκαγιά, σεισμό, πολιτικούς κινδύνους, πτώση δέντρων και πρόσκρουση οχημάτων, κλάση εξόδων κι αμοιβών, κλοπή, αστική ευθύνη προς τρίτους από πυρκαγιά ή έκρηξη.

Επίσης υπάρχει η δυνατότητα προσθήκης πέντε πακέτων συμπληρωματικών καλύψεων αλλά και μεμονωμένων συμπληρωματικών καλύψεων ώστε να εξασφαλίσει ο ασφαλισμένος ολοκληρωμένη προστασία σύμφωνα με τις ανάγκες του σε περίπτωση ζημιάς στην κατοικία του, σε περίπτωση που προκαλέσει άθελά του ζημιά ή βλάβη σε τρίτους, σε περίπτωση προσωπικού ατυχήματος, σε περίπτωση που χρειαστεί νομική προστασία κ.α.

SWEET HOME SMART: Το πρόγραμμα είναι σχεδιασμένο για όσους θέλουν να καλύψουν αποτελεσματικά την κατοικία τους μέσω της παροχής 30 καλύψεων που αφορούν σε πυρκαγιά, σωληνώσεις, φυσικές καταστροφές, θραύσεις, πολιτικούς κινδύνους, πτώση δέντρων, πρόσκρουση οχημάτων, κλάση εξόδων κι αμοιβών, αλλοίωση τροφίμων, κλοπή και σχετικές ζημιές, αστική ευθύνη προς τρίτους από πυρκαγιά ή έκρηξη, υπηρεσίες βοήθειας και άμεσες επεμβάσεις.

Παράλληλα υπάρχει η δυνατότητα προσθήκης δυο πακέτων συμπληρωματικών καλύψεων αλλά και μεμονωμένων συμπληρωματικών καλύψεων ώστε να εξασφαλίσει ο ασφαλισμένος ολοκληρωμένη προστασία σύμφωνα με τις ανάγκες του σε περίπτωση ζημιάς στην κατοικία του, σε περίπτωση που προκαλέσει άθελά του ζημιά ή βλάβη σε τρίτους, σε περίπτωση προσωπικού ατυχήματος, σε περίπτωση που χρειαστεί νομική προστασία κ.α.

Τα προγράμματα Sweet home smart στεγαστικού και Sweet home smart προσφέρονται από τα τραπεζικά καταστήματα του δικτύου Eurobank και Νέο Ταχυδρομικό Ταμιευτήριο.



σίγουρα, γρήγορα...απλά!

Η Interasco εξ-ασφάλιση...εγγυάται.



interasco
Ασφαλιστική Εταιρεία

Βασ. Γεωργίου 44 & Κάλβου, 152 33 Χαλάνδρι
Τηλ.: +30 210 6793100, Fax: +30 210 6776035
www.interasco.gr, e-mail: info@interasco.gr

...γιατί είμαστε στον ασφαλιστικό χώρο από το 1890.

...γιατί πάνω από 120 χρόνια εξ-ασφαλίζουμε με συνέπεια, εντιμότητα και σιγουριά χιλιάδες πελάτες μας.

...γιατί σήμερα σαν μέλος του ομίλου Harel που έχει 2 εκ. πελάτες, 1,7€ δις κύκλο εργασιών, 731.000.000€ ίδια κεφάλαια και 21,5€ δις επενδυμένα κεφάλαια είμαστε δυνατοί περισσότερο από ποτέ.

Πάνω από όλα όμως λογαριάζουμε εσάς που μας εμπιστεύεστε την υγεία σας, την περιουσία σας, το μέλλον και την ευτυχία σας.

Αυτή την εμπιστοσύνη μετατρέπουμε σε σίγουρη δύναμη για να δημιουργείτε απερίσπαστοι και να προοδεύετε.

Έτσι, γιατί ασφάλεια σημαίνει **σίγουρα, γρήγορα ... απλά Interasco!**

Παγκόσμια Δύναμη στις Ασφάλειες Ζωής

MetLife®



**Η επιλογή της
Ασφαλιστικής Εταιρείας
που θα εμπιστευθείτε
την Ασφάλεια
της Ζωής σας είναι
μία κρίσιμη απόφαση.**

Η MetLife καλύπτει αποτελεσματικά με ευέλικτα ατομικά και ομαδικά Ασφαλιστικά Προγράμματα τους κλάδους Ζωής, Προσωπικών Ατυχημάτων, Υγείας, παρέχοντας ολοκληρωμένη προστασία σε εκατοντάδες χιλιάδες ανθρώπους σε κάθε γωνιά της Ελλάδας. Επίσης, αναγνωρίζεται διαχρονικά για τη συνέπεια, την αποτελεσματικότητα και τη φερεγγυότητά της προς όφελος των Ασφαλισμένων της.

Η MetLife αποτελεί μια παγκόσμια δύναμη στον κλάδο των Ασφαλειών Ζωής, των Συνταξιοδοτικών Προγραμμάτων και των Ομαδικών Ασφαλίσεων Προσωπικού. Κατέλαβε την πρώτη θέση στις εταιρείες ασφαλίσεων ζωής και υγείας στην ετήσια λίστα του περιοδικού Fortune για τις πιο «Πιο Αξιοθαύμαστες Εταιρείες στον Κόσμο».

MetLife®

Γιατί η ασφάλειά σας μετράει

Λεωφ. Κηφισίας 119, 151 24 Μαρούσι, Αθήνα, Τηλ.: 210 8787.000, Fax: 210 6123.722
e-mail: contact@metlife.gr, www.metlife.gr