



ΠΟΛΥΝΟΜΟΣΧΕΔΙΟ. ΑΛΛΑΓΕΣ ΣΤΟ ΠΑΡΑ ΠΕΝΤΕ. ΑΠΟΣΥΡΕΤΑΙ Η ΡΥΘΜΙΣΗ ΓΙΑ ΤΗΝ ΕΠΙΠΛΕΟΝ ΕΠΙΒΑΡΥΝΣΗ ΕΙΣΟΔΗΜΑΤΩΝ ΑΠΟ ΕΝΟΙΚΙΑ

Σελίδες 11-12



www.nextdeal.gr



Η Νο 1 ΔΕΚΑΠΕΝΘΗΜΕΡΗ ΕΚΔΟΣΗ ΓΙΑ ΤΗΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΑΓΟΡΑ ΚΑΙ ΤΟΝ ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟ ΧΩΡΟ • Νο 345 • 15 ΟΚΤΩΒΡΙΟΥ 2015 • ΤΙΜΗ ΦΥΛΛΟΥ 2 ΕΥΡΩ - ΚΩΔΙΚΟΣ: 5590

SERGIO BALBINOT



Η Allianz στηρίζει την Ελλάδα

Σελίδα 2

ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ



Πυλώνας ανάπτυξης το παραγωγικό δίκτυο

Σελίδα 4

ΑΧΑ



Έκπτωση στο ασφαλιστρο αυτοκινήτου έως και 20%

Σελίδα 6

ΣΤΗ ΔΗΜΟΣΙΟΤΗΤΑ ΣΗΜΕΡΑ ΤΟ ΠΟΡΙΣΜΑ ΤΗΣ ΕΠΙΤΡΟΠΗΣ ΣΟΦΩΝ ΓΙΑ ΤΙΣ ΣΥΝΤΑΞΕΙΣ

Στην τελική ευθεία το ασφαλιστικό

Του ΛΑΜΠΡΟΥ ΚΑΡΑΓΕΩΡΓΟΥ



Δίδεται σήμερα το μεσημέρι στη δημοσιότητα το πόρισμα της Επιτροπής Σοφών για το ασφαλιστικό, με τον αρμόδιο Υπουργό Εργασίας, Κοινωνικής Ασφάλισης και Κοινωνικής Αλληλεγγύης Γιώργο Κατρούγκαλο μία ημέρα πριν να φροντίζει να κρατά τις αποστάσεις του από τις όποιες προτάσεις δηλώνοντας ότι «η πρόταση της Επιτροπής έχει συμβουλευτικό χαρακτήρα και η κυβέρνηση είναι εκείνη που θα λάβει τις τελικές αποφάσεις».

Το πόρισμα της Επιτροπής των Σοφών αναμένεται ότι θέτει σε νέες βάσεις το σύστημα κοινωνικής ασφάλισης και δημιουργεί προσδοκίες στον κλάδο της ιδιωτικής ασφάλισης ότι θα προβλέπει πιο ενεργό ρόλο του θεσμού στη συνολική εξασφάλιση του πληθυσμού.

Να σημειωθεί ότι σήμερα Πέμπτη 15 Οκτωβρίου αντιπροσωπεία της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος επρόκειτο να συναντηθεί με τον κ. Κατρούγκαλο προκειμένου να καταθέσει τις δικές της απόψεις για το ασφαλιστικό, ωστόσο η συνάντηση αναβλήθηκε για αργότερα για να δοθεί χρόνος στην ΕΑΕΕ να μελετήσει το πόρισμα.

Πληροφορίες της τελευταίας στιγμής του nextdeal.gr αναφέρουν ότι το πιο κρίσιμο θέμα της μεταρρυθμιστικής πρότασης παρέμεινε ανοικτό μέχρι και χθες και αφορά στο ποσοστό αναπλήρωσης του εισοδήματος που θα προβλέπει το νέο σύστημα. Αν δηλαδή θα είναι στα επίπεδα του 50% ή υψηλότερο. Πρόκειται για μία απόφαση που θα ληφθεί προφανώς από την κυβέρνηση στο πλαίσιο της γενικότερης πολιτικής

Ο κ Γιώργος Κατρούγκαλος

Συνέχεια στη σελίδα 2

ΤΡΑΠΕΖΑ ΠΕΙΡΑΙΩΣ



Επενδύει στην αξιοποίηση των Big Data με λύση SAS Text Analytics | Σελίδα 22

INTERAMERICAN

Απόλυτη η ψηφιακή λειτουργία έως το 2020 | Σελίδα 10

Νίκος Φράγκος



Η συνεργασία κράτους-ιδιωτικής ασφάλισης δεν είναι αρνητική | Σελίδα 30

Ενθετο Υγεία



ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΙΑΚΗ ΑΝΤΙΣΤΑΣΗ ΤΩΝ...
ΑΝΔΡΕΑΣ ΞΑΝΘΟΣ: Τι αλλάζει στην Υγεία

INTERNATIONAL LIFE

Ενισχύει τα δίκτυα πωλήσεων | Σελίδα 26

ΑΣΦΑΛΕΙΑ ΜΙΝΕΤΤΑ

Άτοκες δόσεις για ασφαλιστρο οχημάτων στο pay.minetta.gr | Σελίδα 2

ΕΑΕΕ

Μειώθηκε η συνολική παραγωγή ασφαλιστρων το επτάμηνο | Σελίδα 28

GENERALI TROPHY 2015



Στις Σπέτσες οι «θαλασσοπόροι» της Generali | Σελίδα 8

Επίσκεψη του S. Balbinot στην Αθήνα

Allianz SE: Στηρίζει την Allianz Ελλάδος

Τη στήριξη του ομίλου στην Allianz Ελλάδα, αλλά και στη χώρα μας εξέφρασε ο κ. Sergio Balbinot, μέλος του διοικητικού συμβουλίου της Allianz SE και επικεφαλής των δραστηριοτήτων της Allianz Δυτικής και Νοτίου Ευρώπης, Μέσης Ανατολής και Ινδίας, κατά την επίσκεψή του στα γραφεία της Allianz Ελλάδος.

Ο κ. Balbinot ξεκίνησε την ομιλία του στο ανθρώπινο δυναμικό της εταιρείας με τη φράση «As παλέψουμε μαζί», εκφράζοντας την κατανόηση του ομίλου απέναντι στις δυσχερείς οικονομικές συνθήκες που βιώνει η χώρα. «Έχουμε δεσμευθεί ότι θα στηρίξουμε αυτή τη χώρα», δήλωσε, τονίζοντας ότι «η υποστήριξη του ομίλου στην Allianz Ελλάδα είναι δεδομένη, καθώς η τελευταία όχι μόνο διατηρεί σταθερή πορεία παρά το ταραχώδες περιβάλλον, αλλά ταυτόχρονα θέτει υψηλούς και φιλόδοξους στόχους για το μέλλον».

Ο κ. Balbinot αναφέρθηκε στην ανοδική πορεία του ομίλου, παρουσιάζοντας τη δυναμική παρουσία του σε όλο τον κόσμο, τα ισχυρά οικονομικά μεγέθη αλλά και την ηγετική θέση που κατέχει σε όλο το εύρος της δραστηριότητάς του. Παράλληλα, παρουσίασε τις προκλήσεις και τις ευκαιρίες που καλείται να αντιμετωπίσει ο όμιλος αλλά και ο κλάδος γενικότερα:

- Θεμελιώδεις αλλαγές σε τομείς όπως η τεχνολογία και η ψηφιοποίηση, οι δημογραφικές αλλαγές και το πιο αυστηρό εποπτικό πλαίσιο.
- Αλλαγές σχετιζόμενες με την κυκλικότητα



Ο κ. Sergio Balbinot και η κ. Φιλίππα Μιχάλη

των αγορών, όπως η ακολουθούμενη νομισματική πολιτική από τις κεντρικές τράπεζες, τα σχεδόν μηδενικά επιτόκια.

• Πιθανά αναπάντεχα γεγονότα όπως η κατάρρευση των αγορών, πολιτικές αναταραχές και ενδεχόμενα καινούργια ασφαλιστικά ρίσκα σχετιζόμενα με τον ψηφιακό κόσμο.

Ανταποκρινόμενος στις παραπάνω προκλήσεις, ο όμιλος Allianz εστιάζει στρατηγικά σε πέντε τομείς: αυξημένη πελατοκεντρικότητα με απώτερο στόχο τη δημιουργία της καλύτερης εμπειρίας πελάτη, μετάβαση στην ψηφιακή εποχή σε όλα τα επίπεδα των εργασιών, τεχνική υπεροχή μέσα από την καινοτομία και την επένδυση στην ανάπτυξη σχετικών δεξιοτήτων, συστηματική αναζήτηση νέων πηγών με στόχο την κερδοφόρο ανάπτυξη και τέλος δημιουργία μιας εταιρικής κουλτούρας που προάγει την υ-

ψηλή απόδοση και την επιβράβευσή της. Στο τέλος της παρουσίας του κ. Balbinot, δόθηκε η ευκαιρία στο ανθρώπινο δυναμικό της Allianz Ελλάδος να του απευθύνει τα ερωτήματά του. Κλείνοντας τον πλούσιο και ενδιαφέροντα διάλογο με το διοικητικό προσωπικό της εταιρείας, ο κ. Balbinot τόνισε τη σημασία της ελληνικής αγοράς για τον όμιλο και δεσμεύτηκε από πλευράς του να υποστηρίξει την προσπάθεια της ελληνικής θυγατρικής. Η κα Φιλίππα Μιχάλη, εντεταλμένη σύμβουλος και γενική διευθύντρια της Allianz Ελλάδος, δήλωσε ότι «η παρουσία του κ. Sergio Balbinot αποτελεί μεγάλη τιμή. Η αναγνώριση των προσπαθειών μας και της πορείας μας, αλλά κυρίως η στήριξη στην επίτευξη των φιλόδοξων στόχων μας αποτελεί σημαντικό κίνητρο για εμάς και ενισχύει τη δέσμευσή μας στην υλοποίησή τους».



Ευρωπαϊκή Ένωση
Ασφάλεια Μινέττα

Άτοκες δόσεις για ασφαλιστρα οχημάτων στο pay.minetta.gr

ΤΗ ΔΥΝΑΤΟΤΗΤΑ εξόφλησης ασφαλιστρών οχημάτων σε άτοκες μηνιαίες δόσεις προσφέρει η Ευρωπαϊκή Ένωση Ασφάλεια Μινέττα, ανταποκρινόμενη άμεσα στο διαρκώς μεταβαλλόμενο περιβάλλον και με στόχο πάντα την ολοκληρωμένη εξυπηρέτηση των πελατών και των συνεργατών της. Ειδικότερα, μέσω της ιστοσελίδας ηλεκτρονικών πληρωμών της εταιρείας pay.minetta.gr, οι ασφαλισμένοι μπορούν απλά και γρήγορα να εξοφλούν συμβόλαια, εξάμηνα ή και ετήσια, για την ασφάλιση του οχήματός τους σε έως και 12 άτοκες δόσεις με τη χρήση πιστωτικής κάρτας. Όπως διευκρινίζει η εταιρεία, η εξόφληση σε δόσεις ισχύει μόνο για το συγκεκριμένο τρόπο πληρωμής, ενώ ο αριθμός των δόσεων εξαρτάται από τη διάρκεια του συμβολαίου. Υπενθυμίζεται ότι μέσω της ίδιας ιστοσελίδας μπορούν να πραγματοποιούνται εφάπαξ πληρωμές ασφαλιστρών για συμβόλαια οχημάτων με χρήση πιστωτικών, προπληρωμένων, αλλά και χρεωστικών καρτών.

Συνέχεια από τη σελίδα 1

που θέλει αλλά και δύναται να υλοποιήσει.

Πάντως, δεδομένου ότι λίγο ή πολύ όλοι γνωρίζουν ότι απαιτούνται ριζικές λύσεις για την αντιμετώπιση του ασφαλιστικού προβλήματος, το κρίσιμο θέμα είναι εάν η κυβέρνηση θα προωθήσει τις όποιες προτάσεις καταθέσει σήμερα η Επιτροπή των Σοφών ή θα επαναληφθεί το «φαινόμενο Γιαννίτση». Η κυβέρνηση είναι αναμφισβήτητη μπροστά σε μία πολύ μεγάλη πρόκληση, ενώ περιθώρια για νέες αναβολές δεν υπάρχουν.

Αναλυτικότερα ο κ. Κατρούγκαλος δήλωσε χθες: «Η παράδοση του πορίσματος της Επιτροπής για τη μεταρρύθμιση του ασφαλιστικού συστήματος στην πολιτική ηγεσία του υπουργείου Εργασίας και η ταυτόχρονη παράδοσή του στους κοινωνικούς φορείς, τα πολιτικά κόμματα και τα μέσα ενημέρωσης, εγκαινιάζει το δημόσιο διάλογο για το σημαντικότερο αυτό ζήτημα.

Οφείλω να καταστήσω σαφές ότι η πρόταση της Επιτροπής έχει συμβουλευτικό χαρακτήρα και η κυβέρνηση είναι εκείνη που θα λάβει τις τελικές αποφάσεις, λαμβάνοντας υπόψη το πόρισμα, τις προτάσεις που θα διατυπωθούν κατά το δημόσιο διάλογο και τις βασικές πολιτικές της αρχές, όπως είναι η διατήρηση του αναδιανεμητικού χαρακτήρα του συστήματος, η αποφυγή οριζόντιων μειώσεων και η εξασφάλιση αξιοπρεπών συντάξεων με ειδική μέριμνα για τους χαμηλοσυνταξιούχους».

Σε κάθε περίπτωση, σύμφωνα με τον καθηγητή Μιλτιάδη Νεκτάριο που συμμετείχε στην Επιτροπή Σοφών, η δημιουργία ενός νέου συστήματος συντάξεων για τη μεταμνημονακή Ελλάδα αποτελεί αδήριτη ανάγκη και δεν μπορεί πλέον να περιοριστεί στο γνωστό πλαίσιο του παρελθόντος. Η Ελλάδα, τονίζει, έχει την ευκαιρία, εκμεταλλευόμενη



Ο κ. Μιλτιάδης Νεκτάριος

Στην τελική ευθεία το ασφαλιστικό

τη διεθνή εμπειρία των ασφαλιστικών μεταρρυθμίσεων, να προχωρήσει στην πλήρη αναδόμηση του συστήματος συντάξεων και να δημιουργήσει ένα νέο σύστημα συντάξεων, το οποίο θα καθορίζει το νέο ισοζύγιο στη διαχείριση των κινδύνων μεταξύ του δημόσιου και του ιδιωτικού τομέα. Ο στόχος της Πολιτείας θα είναι να προσφέρει στους πολίτες ένα δομημένο πλαίσιο μακροχρόνιας αποταμίευσης, το οποίο θα καταλήγει τελικά να προσφέρει στον μέσο πολίτη ένα συνολικό ποσοστό αναπήρωσης 75%. Σε αντίθεση με το παρελθόν, το κράτος δεν θα αναλάβει το σύνολο της συνταξιοδοτικής προστασίας του πληθυσμού, αλλά θα εξασφαλίζει

ένα ποσοστό αναπήρωσης που θα ανέρχεται στο 50% περίπου, όπως ακριβώς συμβαίνει σε όλες τις αναπτυγμένες οικονομίες. Οι πολίτες θα πρέπει να φροντίζουν μέσω των προαιρετικών προγραμμάτων των Ταμείων Επαγγελματικής Ασφάλισης να συμπληρώνουν το επίπεδο προστασίας που τους προσφέρει το κράτος. Να σημειωθεί ότι διεθνώς το ποσοστό αναπήρωσης 75% θεωρείται ότι εξασφαλίζει επαρκές εισόδημα κατά την τρίτη ηλικία.

Το νέο σύστημα θα στηρίζεται βέβαια σε ένα κύριο ταμείο ασφάλισης, το σημερινό ΙΚΑ, ενώ οι επικουρικές συντάξεις ξεκινούν από το μηδέν, με την έννοια ότι η υπαγωγή στην ασφάλιση θα αφορά όλους τους ασφαλισμένους και η έναρξη της κεφαλαιοποίησης θα ξεκινήσει με τη θέσπιση και τη λειτουργία του επικουρικού ταμείου.

Το νέο σύστημα συντάξεων θα συγκροτείται από τις υποχρεωτικές καλύψεις για κύριες και επικουρικές συντάξεις που θα προσφέρει το Δημόσιο, καθώς και από τα προαιρετικά προγράμματα των Ταμείων

Επαγγελματικής Ασφάλισης που θα οργανωθούν στο πλαίσιο του ιδιωτικού τομέα.

Για την ιδιωτική ασφάλιση ιδιαίτερη σημασία έχουν τα Ταμεία Επαγγελματικής Ασφάλισης τα οποία θα πρέπει να οργανώνονται προαιρετικά και να χρηματοδοτούνται από τους ενδιαφερόμενους εργαζόμενους και εργοδότες, ενώ θα πρέπει να βελτιωθεί η υφιστάμενη νομοθεσία. Επίσης θα πρέπει να θεσμοθετηθούν και να προωθηθεί τη δημιουργία Ανοικτών Επαγγελματικών Ταμείων προκειμένου να καλυφθούν ασφαλισμένοι που απασχολούνται σε μικρές και μεσαίες επιχειρήσεις.

Τέλος ιδιαίτερης αξίας είναι το θέμα των φορολογικών κινήτρων για την ενίσχυση των ατομικών συνταξιοδοτικών προγραμμάτων που θα είναι ο τρίτος πυλώνας ασφάλισης του πληθυσμού.

Για την ιστορία τα μέλη της Επιτροπής Σοφών είναι τα εξής:

1. Άννα Λιγωμένου, αντιπρόεδρος Ελεγκτικού Συνεδρίου, ως πρόεδρος
2. Βασίλης Ανδρουλάκης, δικαστής Συμβουλίου της Επικρατείας
3. Διονύσιος Γράβαρης, καθηγητής Κοινωνικής Πολιτικής
4. Ξενοφών Κονιάδης, καθηγητής Δικαίου Κοινωνικής Ασφάλισης
5. Κωνσταντίνος Κρεμαλής, ομ. καθηγητής Δικαίου Κοινωνικής Ασφάλισης
6. Σταυρούλα Κτιστάκη, δικαστής Συμβουλίου της Επικρατείας
7. Φρόλη Κουσκουνά, πρόεδρος Εθνικής Αναλογιστικής Αρχής
8. Σπύρος Μαρκάκης, δικαστής Συμβουλίου της Επικρατείας
9. Δημήτριος Μπούρλος, δικηγόρος, εξειδικευμένος σε συνταξιοδοτικά θέματα
10. Μιλτιάδης Νεκτάριος, καθηγητής Στατιστικής και Ασφαλιστικής Επιστήμης
11. Αθνή Πιτράγου, δικηγόρος, εξειδικευμένη σε συνταξιοδοτικά θέματα
12. Άγγελος Στεργίου, καθηγητής Δικαίου Κοινωνικής Ασφάλισης

Ας κάνουμε τη ζωή μας ασφαλέστερη και καλύτερη



Σε μια εποχή ανασφάλειας και αβεβαιότητας η **INTERAMERICAN** είναι κοντά σας, με δύναμη και αξιοπιστία, για να σας βοηθήσει να προστατεύσετε όσα έχετε δημιουργήσει, να εξασφαλίσετε τους αγαπημένους σας και να σχεδιάσετε ένα μέλλον γεμάτο σιγουριά, αξιοπρέπεια και ποιότητα ζωής.

- 45 χρόνια εμπειρίας
- 1η σε μέγεθος ιδιωτική ασφαλιστική εταιρία στην Ελλάδα και 2η στο σύνολο της αγοράς
- Ισχυρά οικονομικά μεγέθη και δείκτης φερεγγυότητας που ξεπερνάει το 300%
- Πληρωμές και αποζημιώσεις πάνω από 3 δισ. ευρώ την τελευταία 10ετία
- Πάνω από 1.000.000 πελάτες, ιδιώτες και επιχειρήσεις
- Μοναδικές ιδιότητες υποδομές στους τομείς Υγείας και Βοήθειας
- Πρώτη θέση σε φήμη και αναγνωρισιμότητα ανάμεσα στις ασφαλιστικές εταιρίες (έρευνες Tradelink 2011,2012,2013)
- Μέλος του ισχυρού διεθνούς ασφαλιστικού Ομίλου ACHMEA, που κατέχει την πρώτη θέση στην ασφάλεια υγείας στην Ευρώπη

sprint



[/interamerican](#)
[/interamericangr](#)
[/interamericangr](#)
www.interamerican.gr

 **INTERAMERICAN**
PART OF ACHMEA

Θέσεις

Η συνταξιοδοτική μεταρρύθμιση

ΕΝΟΨΕΙ ΤΗΣ ΑΝΑΓΚΗΣ μίας νέας συνταξιοδοτικής μεταρρύθμισης, πολλοί είναι αυτοί που γυρίζουν χρόνια πίσω στη μεταρρύθμιση Γιαννίτση, αρχές του 2001. Ψάχνοντας βρήκα ένα άρθρο του κ. Τάσου Γιαννίτση στο "Βήμα" το 2007, όπου μεταξύ άλλων αναφέρει:

«Το Ασφαλιστικό όμως του 2001 δεν ήταν «Ασφαλιστικό Γιαννίτση». Βεβαίως για τις προτάσεις εκείνες είχα την προσωπική ευθύνη. Βεβαίως στη συνεδρίαση Εκτελεστικού Γραφείου και Κυβερνητικής Επιτροπής τον Απρίλιο του 2001 διατυπώθηκαν ουσιαστικές απόψεις, αλλά και ορισμένες άλλες πολύ - μα πάρα πολύ - διαφορετικές από αυτές που στη συνέχεια (και μέχρι σήμερα) ορισμένα από τα μέλη του οργάνου προβάλλουν δημόσια ότι δήθεν κατέθεσαν. Υπήρξε όμως κοινή συμφωνία ότι οι προτάσεις εκείνες θα παρουσιάζονταν για διάλογο και ότι πολλά ζητήματα θα κρίνονταν σε αυτόν. Όλοι τότε συμφώνησαν στην ανακοίνωση του πρωθυπουργού. Κατά περίεργο τρόπο αμέσως άρχισε ένας καθολικός (σχεδόν) αρνητισμός, που έδωσε και το πράσινο φως στο (φυσιολογικά αντιτιθέμενο) συνδικαλιστικό χώρο να εκτινάξει στα ύψη τις αντιδράσεις και να ακυρωθεί οποιαδήποτε δυνατότητα διαλόγου.»

Συνεπώς η «πρόταση Γιαννίτση» υπονομεύθηκε από τα μέσα και όχι από τους συνδικαλιστές. Χρήσιμη η επισήμανση ενόψει της νέας μεταρρύθμισης.



Του Λάμπρου
Καραγεώργου

«Το Ασφαλιστικό όμως του 2001 δεν ήταν «Ασφαλιστικό Γιαννίτση». Βεβαίως για τις προτάσεις εκείνες είχα την προσωπική ευθύνη. Βεβαίως στη συνεδρίαση Εκτελεστικού Γραφείου και Κυβερνητικής Επιτροπής τον Απρίλιο του 2001 διατυπώθηκαν ουσιαστικές απόψεις, αλλά και ορισμένες άλλες πολύ - μα πάρα πολύ - διαφορετικές από αυτές που στη συνέχεια (και μέχρι σήμερα) ορισμένα από τα μέλη του οργάνου προβάλλουν δημόσια ότι δήθεν κατέθεσαν. Υπήρξε όμως κοινή συμφωνία ότι οι προτάσεις εκείνες θα παρουσιάζονταν για διάλογο και ότι πολλά ζητήματα θα κρίνονταν σε αυτόν. Όλοι τότε συμφώνησαν στην ανακοίνωση του πρωθυπουργού. Κατά περίεργο τρόπο αμέσως άρχισε ένας καθολικός (σχεδόν) αρνητισμός, που έδωσε και το πράσινο φως στο (φυσιολογικά αντιτιθέμενο) συνδικαλιστικό χώρο να εκτινάξει στα ύψη τις αντιδράσεις και να ακυρωθεί οποιαδήποτε δυνατότητα διαλόγου.»

Συνεπώς η «πρόταση Γιαννίτση» υπονομεύθηκε από τα μέσα και όχι από τους συνδικαλιστές. Χρήσιμη η επισήμανση ενόψει της νέας μεταρρύθμισης.

Εθνική Ασφαλιστική Πυλώνας ανάπτυξης το παραγωγικό δίκτυο

Δράσεις για την ενίσχυση του εταιρικού της παραγωγικού δικτύου σχεδιάζει και υλοποιεί η Εθνική Ασφαλιστική, καθώς -όπως τονίζει- το θεωρεί ως έναν από τους βασικότερους πυλώνες ανάπτυξης των εργασιών της. Άλλωστε, τα αυξημένα παραγωγικά αποτελέσματα του 2014 και του α' εξαμήνου του 2015, στον κλάδο Ζωής, με δεδομένες τις δύσκολες συνθήκες της ασφαλιστικής αγοράς, καταδεικνύουν την ετοιμότητα αθλή και την ικανότητα που διαθέτει το Agency της εταιρείας.

Ήδη μια σειρά από εργαλεία έχουν τεθεί στην υπηρεσία των ασφαλιστικών συμβούλων, ενώ νέες ενέργειες προετοιμάζονται με στόχο την περαιτέρω στήριξη και ανάπτυξη των εργασιών του Agency.

Ιδιαίτερα αποτελεσματικό εργαλείο δουλειάς στο πλαίσιο της παραπάνω φιλοσοφίας αποδείχθηκε το Εθνική Force που επέτρεψε στο δίκτυο την πλήρη και αποτελεσματική διαχείριση του πελατολογίου του. Παράλληλα βρίσκεται σε εξέλιξη το εκπαιδευτικό πρόγραμμα Limra

2015-2016 με τη συμμετοχή 60 νέων managers που συμβάλλει στην περαιτέρω εξέλιξη των τεχνικών γνώσεων του παραγωγικού δικτύου. Η Εθνική Ασφαλιστική προχωράει, επίσης, σε απαραίτητες διαρθρωτικές αλλαγές, βασιζόμενη στον κανονισμό πωλήσεων, που αποτελεί εργαλείο ποιοτικής ανάπτυξης, με στόχο τη διασφάλιση της περαιτέρω κερδοφόρου ανάπτυξης των εργασιών του Agency. Τέλος, η εταιρεία δίνει έμφαση στο σχεδιασμό νέων προϊόντων και καινούργιων ευέλικτων προγραμμάτων.

Τα προϊόντα αυτά, όπως το νέο προϊόν υγείας "Full", δίνουν καινούργια διάσταση στις πωλήσεις, σε μία περίοδο που είναι σαφείς οι διαφοροποιήσεις των αναγκών της πελατειακής βάσης της Εθνικής Ασφαλιστικής.

Πρόκειται για προϊόντα οικονομικά που δεν στερούνται ποιότητας και που επιλύουν ζωτικά προβλήματα των καταναλωτών κατά την τρέχουσα περίοδο.

Διαβάστε αναλυτικά για το προϊόν Υγείας "Full" στη σελίδα 18



Ο κ. Σπύρος Μαυρόγολος, διευθύνων σύμβουλος της Εθνικής Ασφαλιστικής

Χρυσός Χορηγός η NN Hellas

Με ρεκόρ συμμετοχών ο Spetses mini Marathon

Με επιτυχία στέφθηκε η φετινή, επετειακή διοργάνωση Spetses Mini Marathon, που πραγματοποιήθηκε στις Σπέτσες για 5η συνεχής χρονιά με τη χρυσή χορηγία της NN Hellas.

Όπως κάθε χρόνο, έτσι και φέτος οι συμμετέχοντες διαγωνίστηκαν σε αγώνες δρόμου 5, 10 και 25 χιλιομέτρων, στον κολυμβητικό αγώνα του διάπλου Σπετσών-Κόστα 3 και 5 χιλιομέτρων, στον παιδικό κολυμβητικό αγώνα 150 μέτρων, καθώς και στον παιδικό αγώνα δρόμου 500 και 1000 μέτρων. Στα αγωνίσματα της φετινής διοργάνωσης συμμετείχαν πάνω από 7.000 άτομα με ρεκόρ συμμετοχών στο δημοφιλέστερο αγώνισμα των 5χλμ τρεξίματος. Όπως ανακοίνωσε η πρόεδρος και Ιδρύτρια του θεσμού Μαρίνα Κουταρέλλη υπολογίζεται ότι, με αφορμή το γεγονός περισσότεροι από 12.000 άνθρωποι επισκέφτηκαν το νησί και παρακολούθησαν τη διοργάνωση με ενθουσιασμό.

Οι άνθρωποι της NN Hellas έδωσαν το παρών, με την πολυπληθή παρουσία της NN Running team, η οποία αναδείχθηκε ως η κορυφαία ομάδα της διοργάνωσης. Τα μέλη της ομάδας διαγωνίστηκαν σε όλα τα δρομικά και τα κολυμβητικά αγωνίσματα, δίνοντας ένα έντονο «πορτοκαλί» χρώμα στους αγώνες και μεταδίδοντας το μήνυμα του "Live Well" για υγεία, άσκηση και έναν ισορροπημένο τρόπο ζωής. Παράλληλα, και φέτος η NN Hellas, στήριξε και ενίσχυσε τους σκοπούς και το σημαντικό έργο της ένωσης «Μαζί για το Παιδί». Επώνυμοι «Πρεσβευτές» της Ένωσης, μεταξύ των οποίων η δημοσιογράφος Πόπη Τσαπανίδου και η παρουσιάστρια Μαρία Μπακοδήμου παρευρέθησαν ως προ-



Η NN Running Team, η κορυφαία ομάδα της διοργάνωσης στην κατηγορία "Corporate Running Team"

σκληρημένοι της NN και αγωνίστηκαν με τα χρώματα της NN Running Team. Όπως κάθε χρόνο, οι συμμετέχοντες που επισκέφτηκαν το περίπτερο της NN Hellas στην Πλατεία Ποσειδωνίου είχαν την ευκαιρία να λάβουν μέρος σε μεγάλο διαγωνισμό, με έπαθλο ένα ταξίδι 2 ατόμων και δωρεάν συμμετοχή στον Μαραθώνιο του Ρότερνταμ τον Απρίλιο του 2016.

Η NN Hellas με ιδιαίτερη χαρά και υπερηφάνεια στηρίζει το Spetses mini Marathon από το 2011 μέχρι και σήμερα, συμβάλλοντας στην ανάδειξη του θεσμού ως ένα από τα σημαντικότερα



Ο Christian Bohlke, η Σοφία Ρασιάτου, η Μαρία Μπακοδήμου, η Πόπη Τσαπανίδου, και η Έρρικα Οικονόμου



Η Πόπη Τσαπανίδου, η Μαρία Μπακοδήμου, η Έρρικα Οικονόμου και ο Christian Bohlke

αθλητικά γεγονότα της χώρας, τόνισε ο Christian Bohlke, Chief Marketing Officer NN Hellas. Θεσμοί όπως το Spetses Mini Marathon προάγουν τη φιλοσοφία "Live Well" της NN Hellas για τη διατήρηση της καλής φυσικής κατάστασης και ενός υγιεινού τρόπου ζωής, ενώ Εμπρόσθετα, η ευγενής άμιλλα, η συστηματική προετοιμασία για την επίτευξη του στόχου, αρχές που προβάλλονται μέσα από τον αγώνα, αποτελούν θεμελιώδεις αρχές, οι οποίες ευθυγραμμίζονται με τις αξίες της εταιρείας μας, πρόσθεσε ο κ. Christian Bohlke.

Nextdeal

Η Νο1 δεκαεπενθήμερη έκδοση για την ασφαλιστική αγορά και τον χρηματοοικονομικό χώρο

ΙΔΙΟΚΤΗΤΗΣ:

ΔΙΣΤΡΑΤΟ - ΕΥΑΓΓΕΛΟΣ ΣΠΥΡΟΥ ΕΠΕ

e-mail: info@spiroueditions.gr

ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΣΥΝΤΑΞΗΣ: Λάμπρος Καραγεώργος

Συντάσσεται από συντακτική ομάδα

ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΕΣ, ΦΩΤΟΡΕΠΟΡΤΑΖ ΒΙΔΕΟ:

Κωστής Ε. Σπύρου

ΣΚΙΤΣΟ: Ελπίδα Σπύρου

ΛΟΓΙΣΤΗΡΙΟ: Κώστας Παπαντωνόπουλος

ΣΥΝΔΡΟΜΕΣ: Γεωργία Καλαμώνη

ΥΠΕΥΘ. ΔΙΑΦΗΜΙΣΗΣ: Γεωργία Καλαμώνη

ΔΙΟΡΘΩΣΗ: Ορέστης Σκινιάς

ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΚΟ: Γιάννης Γ. Μπουκουβάλας

ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ: Γιάννης Γ. Μπουκουβάλας

ΕΚΤΥΠΩΣΗ: IRIS AEBE

ΔΙΑΝΟΜΗ: ΑΡΓΟΣ Α.Ε.

ΤΙΜΗ ΦΥΛΑΚΟΥ: 2,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΑΤΟΜΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 50,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΕΤΑΙΡΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 100,00 ΕΥΡΩ

ΕΠΙΣΤΟΛΕΣ: Φιλελλήνων 3, Σύνταγμα, 105 57 Αθήνα

Τηλ.: 210 3229394, **Fax:** 210 3257074

A.Φ.Μ. 095606935, **A.Ο.Υ.** Δ' ΑΘΗΝΩΝ

e-mail: info@nextdeal.gr

website: www.nextdeal.gr

Τα ενυπόγραφα άρθρα και σχόλια που στέλνονται στην εφημερίδα δεν εκφράζουν απαραίτητα και τις απόψεις του εντύπου.



Speed 

Νέα εποχή στην ασφάλιση αυτοκινήτου

Ίδια πάθη, διαφορετικές ανάγκες!

Η οδήγηση είναι πάθος, είναι ελευθερία! Η Generali το καταλαβαίνει. Γνωρίζει όμως ότι οι ανάγκες του καθενός διαφέρουν. Γι' αυτό δημιούργησε το **Speed**. Ένα νέο, ολοκληρωμένο πρόγραμμα ασφάλισης αυτοκινήτου που καλύπτει κάθε σας ανάγκη με μοναδική ευελιξία. Για να απολαμβάνετε διαδρομές χωρίς άγχος.

Τώρα η ασφάλειά σας μπορεί να είναι και οικονομική και Generali.



GENERALI

Η ΕΛΕΥΘΕΡΙΑ ΤΟΥ ΝΑ ΕΙΣΑΙ ΑΣΦΑΛΗΣ

www.generaligr

AXA: Πρώτη ασφαλιστική επωνυμία παγκοσμίως

Επιβεβαιώνει η κατάταξη των Best Global Brands την ισχυρή συνεχή φήμη και την αξία της επωνυμίας της AXA: 48η καλύτερη επωνυμία παγκοσμίως, αύξηση 5 θέσεων σε ένα χρόνο, 1η ασφαλιστική επωνυμία, 4η καλύτερη γαλλική επωνυμία σε όλες τις βιομηχανίες και αύξηση της αξίας της επωνυμίας κατά 14% αυτό το έτος, η οποία πλέον αποτιμάται σε 9,254 δισεκατομμύρια δολάρια και είναι μία από τις μεγαλύτερες αυξήσεις στις γαλλικές επωνυμίες, σύμφωνα με ανακοίνωση της AXA.

«Η αποστολή μας είναι να προστατεύουμε τους πελάτες μας, διαθέτοντας οποτεδήποτε και οπουδήποτε την εμπειρία μας στην ασφάλιση και τη

διαχείριση περιουσιακών στοιχείων», ανέφερε η κα Véronique Weill, διευθύντρια Λειτουργιών του ομίλου AXA και μέλος της επιτροπής διοίκησης του ομίλου AXA.

«Η επωνυμία της AXA μεταφέρει αυτή την αποστολή, τις αξίες μας και την εταιρική μας υπευθυνότητα, σε όλο τον κόσμο: σε όλα τα δίκτυα διανομής μας, στα smartphones των πελατών μας και στα πανεπιστήμια, όπου προσλαμβάνουμε τα μελλοντικά μας ταλέντα», πρόσθεσε μεταξύ άλλων η κα Véronique Weill.

Σύμφωνα με την Interbrand, «η επιλογή της AXA να τοποθετήσει στην καρδιά της στρατηγικής της τις επενδύσεις στην επωνυμία της και να επι-

κοινωνήσει την κουλτούρα της σε κάθε της συνεργασία ήταν καθοριστική για τη βιώσιμη ανάπτυξη της. Το 2015 βρίσκει την AXA να διεκδικεί όχι μόνο τη συνεχή κυριαρχία της ως την πιο αναγνωρισμένη ασφαλιστική επωνυμία, αλλά και την εξέχουσα απόδοσή της στις χρηματοπιστωτικές υπηρεσίες, τον μεγαλύτερο τομέα στα Best Global Brands».

«Είμαι πεπεισμένος για τις τεράστιες δυνατότητες της επωνυμίας της AXA, που κατά ένα μεγάλο μέρος καθοδηγείται από τη φιλοδοξία μας να προλαμβάνουμε κινδύνους που αφορούν στους πελάτες μας, να τους προστατεύουμε και να τους φροντίζουμε, παρέχοντάς τους υπηρεσίες που α-

ναποκρίνονται στα νέα πρότυπα κατανάλωσης», υπογράμμισε μεταξύ άλλων ο Frédéric Tardy, διευθυντής Marketing και δικτύων διανομής του ομίλου AXA.

«Σε ένα περιβάλλον γεμάτο προκλήσεις, καταφέραμε και στην Ελλάδα να πετύχουμε εξαιρετικά αποτελέσματα για την εταιρεία μας, προσφέροντας πολύ σημαντικά ψηφιακά εργαλεία, καθώς και καινοτόμα προϊόντα με πρωτοποριακές για την ελληνική αγορά νέες υπηρεσίες που βοηθούν τους συνανθρώπους μας να ζουν πιο προστατευμένα και πιο ήρεμα», σημείωσε και ο κ. Ερρίκος Μοάτσος, διευθύνων σύμβουλος της AXA Ελλάδας.

AXA: Έκπτωση στο ασφάλιστρο αυτοκινήτου έως και 20%

Στην εύρωστη παρουσία της AXA σε παγκόσμιο επίπεδο αναφέρθηκε ο διευθύνων σύμβουλος της εταιρείας κ. Ερρίκος Μοάτσος στην εκδήλωση πρακτόρων και μεσιτών που πραγματοποιήθηκε στον Άηλιο.

Όπως τονίζεται, «το κύριο μήνυμά της μεγαλύτερης ασφαλιστικής επωνυμίας παγκοσμίως προς τους συνεργάτες της ήταν ότι εισέρχονται μαζί στη νέα εποχή, με ξεκάθαρο όραμα, μακροπρόθεσμη στρατηγική και ολιστική προσέγγιση των αναγκών του καταναλωτή και του ασφαλιστικού συμβούλου». Ειδικότερα η συνάντηση ξεκίνησε με την ομιλία του κ. Ερρίκου Μοάτσου, ο οποίος αναφέρθηκε στην εύρωστη παρουσία της AXA σε παγκόσμιο επίπεδο, τονίζοντας ότι «τόσο τα πολύ θετικά και υγιή οικονομικά αποτελέσματα σε διεθνές και τοπικό επίπεδο όσο και η σταθερά υψηλή ικανοποίηση των πελατών της αντικατοπτρίζουν τη μεγάλη δέσμευση των δικτύων διανομής και των ανθρώπων της». «Στην AXA αισθανόμαστε υπερήφανοι που είμαστε μέλη μιας μεγάλης οικογένειας όπου υπηρετούμε μια ευγενή αποστολή: να βοηθάμε όσους μας εμπιστεύονται να ζουν με περισσότερη ασφάλεια και ηρεμία», τόνισε χαρακτηριστικά ο κ. Μοάτσος, σημειώνοντας ότι «όραμά μας είναι να χτίσουμε μακροπρόθεσμες σχέσεις εμπιστοσύνης με τους ασφαλι-



Ο κ. Ερρίκος Μοάτσος



Ο κ. Νικόλαος Σακελλάριου



Ο κ. Λυκούργος Πέτροβας

σμένους, τους συνεργάτες και τους ανθρώπους μας και στρατηγική μας να αναπτύσσουμε κερδοφόρα για να διασφαλίζουμε το συμφέρον τους». Παράλληλα, αναφέρθηκε στο σύνολο των προγραμμάτων που συνεχώς ανακινούνται η εταιρεία για να ανταποκρίνεται στις ανάγκες των πελατών της, καθώς και στην επιτυχημένη είσοδο όλων των συμμετόχων της στη νέα ψηφιακή εποχή, η οποία δίνει ουσιαστικές ευκαιρίες για κοινή μακροπρόθεσμη πορεία. «Για εμάς η προστασία ξεκινάει με την πρόληψη κιν-

δύνων, η οποία αποτελεί καθημερινό μας μέλημα και ξεκάθαρη στρατηγική προτεραιότητα», σημείωσε ο διευθύνων σύμβουλος της AXA.

Οι κ.κ. Νικόλαος Σακελλάριου, διευθυντής δικτύων Διανομής και Λυκούργος Πέτροβας, διευθυντής Λειτουργιών, παρουσίασαν με ένα διαδραστικό διάλογο την ολιστική προσέγγιση της AXA στον κλάδο αυτοκινήτου και δύο νέα πολύ σημαντικά προγράμματα: το Business4all για την ασφάλιση μικρομεσαίων επιχειρήσεων και ελεύθερων επαγγελματιών και το

Το ενδιαφέρον του κοινού προσέλκυσε ιδιαίτερα η εφαρμογή «Οδηγώ λίγο – Πληρώνω λίγο», με τη βοήθεια της οποίας ένας πελάτης αυτοκινήτου της AXA μπορεί μέσα σε 15 μόλις δευτερόλεπτα να κερδίσει έκπτωση στο ασφάλιστρό του έως και 20%.

Ecosphere για την προστασία επιχειρήσεων έναντι περιβαλλοντικών κινδύνων.

Σε ό,τι αφορά στο «νέο κόσμο ασφάλισης αυτοκινήτου της AXA», όπως χαρακτηριστικά είπαν, «υπάρχουν τέσσερις κύριοι στρατηγικοί σταθμοί προσιθέμενης αξίας για τον συνεργάτη και τον πελάτη:

1ος Η αποζημίωση, η πραγματική αφετηρία για το σωστό σχεδιασμό μίας ασφάλισης και η σημαντικότερη στιγμή για τον ασφαλισμένο, όπου η AXA, μαζί με τους συνεργάτες της, διασφαλίζει την παροχή ποιοτικών και ιδιαίτερα γρήγορων υπηρεσιών, με στόχο να αφαιρεί από τον πελάτη την έγνοια

του ατυχήματος και να τον βοηθάει να επανέλθει άμεσα στην καθημερινότητά του.

2ος Η επιβράβευση των πιστών μας πελατών, μέσω σημαντικών και προσθετικών εκπτώσεων που παρέχει η AXA σε κάθε ανανέωση ή σε κάθε νέο επιπλέον συμβόλαιο, καθώς και με τη βοήθεια της καινοτόμου εφαρμογής «Οδηγώ λίγο – Πληρώνω λίγο».

3ος Η αξιοποίηση των ψηφιακών δεδομένων για τη δημιουργία εργαλείων που ουσιαστικά ««λύνουν τα χέρια» των συνεργατών και των πελατών.

4ος – Η ευελιξία στον τρόπο πληρωμής ασφαλιστρών, όπου η AXA έχει δημιουργήσει μια σειρά από νέες υπηρεσίες, συμπεριλαμβανομένων και των μηνιαίων άτοκων δόσεων, για να μπορεί ο ασφαλισμένος αφενός να ανταποκριθεί στη σημερινή εποχή, αφετέρου να πληρώσει γρήγορα, εύκολα και με ασφάλεια».

Το ενδιαφέρον του κοινού προσέληκε ιδιαίτερα η εφαρμογή «Οδηγώ λίγο – Πληρώνω λίγο», με τη βοήθεια της οποίας ένας πελάτης αυτοκινήτου της AXA μπορεί μέσα σε 15 μόλις δευτερόλεπτα να κερδίσει έκπτωση στο ασφάλιστρό του έως και 20%.

Σημαντικό σημείο της βραδιάς ήταν η παρουσίαση των δύο νέων σημαντικών προγραμμάτων Business4all και Ecosphere.

Δείτε σχετικό βίντεο στο Nextdeal.gr

AXA Business4all

ΕΝΑ ΠΡΩΤΟΠΟΡΙΑΚΟ εργαλείο για τις μικρομεσαίες επιχειρήσεις και ελεύθερους επαγγελματίες με περιουσία έως ένα εκατομμύριο ευρώ δημιούργησε η AXA. Πρόκειται για το Business4all με το οποίο οι Έλληνες επιχειρηματίες μπορούν να προστατεύσουν:

- Την περιουσία της επιχείρησής τους, συμπεριλαμβανομένων των εμπορευμάτων και του εξοπλισμού της.
- Την ομαλή συνέχιση της λειτουργίας της με την κάλυψη απώλειες κερδών ή ενουκίων.
- Τις ευθύνες της έναντι τρίτων, αλλά και ως εργοδότη με την ασφάλιση αστικής ευθύνης.
- Το ανθρώπινο δυναμικό της με την κάλυψη προσωπικού ατυχήματος.
- Τα χρήματά της.

Για να δώσει τη δυνατότητα απόλυτης ευελιξίας ασφάλισης, η AXA σχεδίασε ένα πρωτοποριακό εργαλείο τιμολόγησης, με τη βοήθεια του οποίου ο ασφαλιστικός σύμβουλος μπορεί να επιλέξει τις καλύψεις και τα κεφάλαια που επιθυμεί ο πελάτης του και να χτίσει βήμα βήμα το ασφάλιστρό του. Χάρη σε αυτό απλοποιείται στο μέγιστο βαθμό η δημιουργία προσφοράς και αίτησης ασφάλισης.

Σε ό,τι αφορά στις δωρεάν συμβουλευτικές υπηρεσίες για την προστασία της επιχείρησής που παρέχει η AXA, γίνονται βάσει ενός δομημένου πλαισίου προστατευμένης επιχείρησής. Με αφετηρία αυτό το πλαίσιο, οι εξειδικευμένοι εκτιμητές κινδύνων της AXA σχεδιάζουν τα στάδια προστασίας της επιχείρησής και τα συζητούν αναλυτικά με τον ασφαλισμένο

Τέλος, το Business4all επιβραβεύει τις προστατευμένες επιχειρήσεις και παρέχει:

- Έκπτωση έως και 30% στις καλύψεις Πυρός, όταν έχουν ληφθεί επιπλέον μέτρα πυροπροστασίας (π.χ.: ανιχνευτές καπνού, πυροσβεστικές φωλιές, sprinklers).
- Έκπτωση έως και 35% στην κάλυψη κλοπής, όταν η επιχείρηση διαθέτει επιπλέον μέτρα προστασίας κατά της κλοπής (π.χ.: συναγερμό, ρολά ασφάλειας και 24ωρη φύλαξη).

Επιπλέον έκπτωση προσφέρεται ανάλογα με το σχέδιο απαλλαγής, το ύψος των ασφαλισμένων κεφαλαίων και τη γεωγραφική περιοχή.

Το να τρέχεις

για ένα

σκοπό

έχει σημασία

Άρης, 42 ετών
Κωνσταντίνος, 11 ετών

Για περισσότερες πληροφορίες: NNHellas.gr

Τρέχουμε, βαδίζουμε, κάνουμε ποδήλατο... βάζουμε την άσκηση στη ζωή μας, για ένα σκοπό. Για να έχουμε υγεία, ευεξία και καλή φυσική κατάσταση. Γιατί η υιοθέτηση ενός υγιούς τρόπου ζωής μάς βοηθά να νιώθουμε καλά και να βλέπουμε το μέλλον με αισιοδοξία, απαλλαγμένοι από ανησυχίες. Αυτή είναι η φιλοσοφία μας και αυτήν κάνουμε πράξη με τα Live Well Events. Γιατί αυτό που έχει σημασία, είναι να ζεις καλά.

Η ING μετονομάζεται σε NN κι αυτό δεν αλλάζει σε τίποτα τη σχέση μας.

Εδώ και 35 χρόνια, νοιαζόμαστε για εσένα.



Προηγούμενη ονομασία  ING

You matter

Υδρογείος Ασφαλιστική: Ενισχύει την προβολή της στο διαδίκτυο



Με μία νέα εταιρική ιστοσελίδα στην ηλεκτρονική διεύθυνση www.ydrogios.gr και αναβαθμισμένη παρουσία στα μέσα κοινωνικής δικτύωσης, η Υδρογείος Ασφαλιστική ενισχύει την προβολή και επικοινωνία της στο Διαδίκτυο.

Προβάλλοντας τη σύγχρονη οπτική και πελατοκεντρική φιλοσοφία της Υδρογείος, η νέα εταιρική ιστοσελίδα διαθέτει σύγχρονο και καθαίο σχεδιασμό, απλοποιημένη δομή και είναι σχεδιασμένη για να προσαρμόζεται δυναμικά σε οποιαδήποτε οθόνη, προσφέροντας άμεση και εύκολη πλοήγηση τόσο από PCs όσο και από κινητά και tablets. Μέσα από ένα ιδιαίτερα φιλικό και λειτουργικό περιβάλλον, ο χρήστης μπορεί άνετα και γρήγορα να ενημερωθεί, μεταξύ άλλων, για όλο το εύρος των ασφα-

λιστικών προϊόντων της Υδρογείος, τις υπηρεσίες και τα προνόμια που αυτή προσφέρει, το δίκτυο, τις αξίες και τα νέα της.

Παράλληλα, μέσω της ενισχυμένης της παρουσίας σε δημοφιλή μέσα κοινωνικής δικτύωσης όπως το Facebook και το Youtube, η Υδρογείος αναπτύσσει την αμφίδρομη επικοινωνία και παρέχει στους φίλους της τη δυνατότητα να μοιραστούν ενδιαφέρον περιεχόμενο που αφορά στην εταιρεία και τις δράσεις της αλλά και στη σημασία της ασφάλισης και προστασίας στη ζωή μας. «Η ανάπτυξη της νέας ιστοσελίδας και η επικοινωνία μέσω των social media εντάσσονται στο ευρύτερο πλάνο ψηφιακού marketing της Υδρογείος που υλοποιείται σε συνεργασία με τη Netwise», σημειώνει η εταιρεία.

ΟΡΙΖΩΝ
Ασφαλιστική

Συνεργασία με την Glassdrive

ΠΙΣΤΗ στη δέσμευσή της για καθημερινή βελτίωση των υπηρεσιών της και έχοντας πάντα στο επίκεντρο τη φροντίδα του πελάτη και του συνεργάτη της, όπως τονίζει η ΟΡΙΖΩΝ Ασφαλιστική, ανακοίνωσε την έναρξη της συνεργασίας της με την Glassdrive, παρέχοντας αναβαθμισμένες υπηρεσίες για τη θραύση κρυστάλλων.

Η εταιρεία Glassdrive είναι εξειδικευμένη στην επισκευή και αντικατάσταση κρυστάλλων αυτοκινήτων, παρέχοντας πιστοποιημένα γνήσια ανταλλακτικά.

Με τη νέα αυτή συνεργασία, οι πελάτες της ΟΡΙΖΩΝ ΑΕΓΑ θα έχουν τη δυνατότητα να εξυπηρετούνται άμεσα, χωρίς καμία γραφειοκρατική διαδικασία, από το πανελλαδικό δίκτυο της Glassdrive, που διαθέτει το μεγαλύτερο δίκτυο σταθμών αντικατάστασης και επισκευής κρυστάλλων στην Ελλάδα και συγκεκριμένα, 45 σταθμούς Glassdrive, 15 κινητές μονάδες, καθώς και πάνω από 90 συνεργάτες σε όλη τη χώρα, καλύπτοντας το σύνολο της επικράτειας.

Η Glassdrive παρέχει για τους ασφαλισμένους της ΟΡΙΖΩΝ Ασφαλιστικής εξαιρετικές υπηρεσίες, όπως πιστοποιητικό γνησιότητας των κρυστάλλων που τοποθετεί, γραπτή εγγύηση εργασίας «εφ' όρου ζωής» για τα υλικά και τις εργασίες αντικατάστασης των κρυστάλλων κλπ.

«Η παρουσία μας στον ασφαλιστικό χώρο από το 1964 είναι συνυφασμένη με την ποιοτική και ολοκληρωμένη εξυπηρέτηση όλων όσων συναναστρέφονται μαζί μας, γεγονός που μας επιτρέπει να σχεδιάζουμε το μέλλον με όραμα και αισιοδοξία, στηριζόμενοι στην υψηλή κεφαλαιακή επάρκεια, τις ισχυρές ανταγωνιστικές μας συνεργασίες και τις συνεχείς επενδύσεις μας στον άνθρωπο και τις νέες τεχνολογίες», αναφέρει η εταιρεία στην ανακοίνωσή της.

Generali Trophy 2015 Στις Σπέτσες οι «θαλασσοπόροι» της Generali



Ενα τετράημερο με αξέχαστες διαδρομές στις πιο μαγευτικές γωνιές του Αιγαίου πραγματοποιήσαν οι 20 κορυφαίοι συνεργάτες του Αποκλειστικού Δικτύου Agency της Generali, στο πλαίσιο του Generali Trophy 2015, στις αρχές Σεπτεμβρίου.

Ορμητήριο της φετινής θαλάσσιας εξόρμησης ορίστηκε το ιστορικό νησί των

Σπετσών. Ένας ξεχωριστός προορισμός που, πέραν από τις μοναδικές τις ομορφιές, έχει συνδέσει άρρηκτα το όνομά του με την πορεία του ελληνικού κράτους. Η επιλογή είχε βαθιά συμβολικό χαρακτήρα, αφού και η Generali βρίσκεται σε μια κομβική στιγμή της ιστορίας της, καθώς βαδίζει προς στην επέτειο των 130 χρόνων αδιάκοπης και σταθερής παρουσίας στην

Ελλάδα. Στο φετινό κυνήγι της περιπέτειας, οι «θαλασσοπόροι» της Generali χάραξαν αποφασιστικά πορεία, καταγράφοντας μια διαδρομή πολλών μιλίων, για να φτάσουν μέχρι τα μυθικά Κύθηρα και τη φημισμένη Ελαφόνησο. Έκαναν μια σύνομη στάση για να θαυμάσουν σιωπηλά τη μοναδική γοητεία της καστροπολιτείας της Μονεμβασιάς, ενώ είχαν την ευκαιρία

να επισκεφθούν και πολλά από τα γειτονικά στις Σπέτσες νησιά, καθώς και τον πανέμορφο Πόρο.

Απολαμβάνοντας στιγμές αδρεναλίνης αθλή και χαλάρωσης, η φετινή διοργάνωση στάθηκε μια καλή αφορμή για ανταλλαγή απόψεων, τόσο για την πλούσια οικονομική και κοινωνική ελληνική και διεθνή επικαιρότητα όσο και για το μέλλον του επαγγέλματος και της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς.

Συνεργάτες και στελέχη της Generali ένωσαν τις δυνάμεις τους και σφυρηλάτησαν περαιτέρω τους στενούς δεσμούς τους, ανανεώνοντας το στοίχημα για νέες κατακτήσεις... επί εδάφους. Σε μια εποχή πολλών, σημαντικών αλλαγών, η ομάδα της Generali παραμένει προσηλωμένη στους στόχους και τις δεσμεύσεις της. Όπως σημειώνει η εταιρεία, «το Generali Trophy είναι μία μοναδική και πρωτότυπη για την ελληνική ασφαλιστική αγορά εκδήλωση επιβράβευσης συνεργατών. Κάθε χρόνο αποκτά όλο και περισσότερους φανατικούς φίλους και διεκδικεί, πλέον, με αξιώσεις το χαρακτηρισμό του πιο ηλικιακού επίθλου σε διαγωνισμό πωλήσεων ασφαλιστικών συμβούλων».

Generali Global Graduate Program **Νέα ταλέντα για διεθνή καριέρα**

Διεθνές προφίλ, εξαιρετικό βιογραφικό και ικανότητες σε πολλαπλούς τομείς είναι τα χαρακτηριστικά των 20 νεαρών ατόμων που επιλέχθηκαν από την Generali για το πρώτο «Generali Global Graduate Program».

Ένα διακεκριμένο, διεθνές πρόγραμμα που στοχεύει στην πρόσληψη νέων στελεχών, που θα εκπαιδευτούν και θα εξελιχθούν μέσα στον Όμιλο, για μια διεθνή καριέρα. Οι νικητές επιλέχθηκαν ανάμεσα σε 2.550 υποψηφίους, από 79 χώρες του κόσμου. Μετά από μια μακρά διαδικασία αξιολόγησης, οι τελικοί 40 υποψήφιοι γνώρισαν τον κ. Mario Greco, διευθύνοντα σύμβουλο του Ομίλου Generali και τη διοικητική ομάδα του Ομίλου, την τελευταία ημέρα της αξιολόγησής τους. Όλοι οι υποψήφιοι έχουν εξαιρετικό ακαδημαϊκό υπόβαθρο, άριστη γνώση των Αγγλικών και τουλάχιστον άλλης μιας γλώσσας, υψηλό κίνητρο, είναι διαθέσιμοι να εργαστούν σε ένα διεθνές περιβάλλον και μοιράζονται τις αξίες της Generali για την επίτευξη στόχων και την ανάπτυξη των ανθρώπων και την κοινότητα.

Το πρόγραμμα Generali Global Graduate ξεκίνησε στις 21 Σεπτεμβρίου 2015 και ολοκληρώνεται το Μάρτιο του 2017. Μέσα σε αυτό το διάστημα οι νέοι θα

εκπαιδευτούν στα γραφεία του Ομίλου σε διάφορα τμήματα και τομείς, και σε κάποιες από τις 60 χώρες στις οποίες δραστηριοποιείται ο Όμιλος. Το πρόγραμμα περιλαμβάνει επίσης εκπαίδευση η οποία θα οδηγήσει στην απόκτηση του τίτλου «Generali MIB, Master in Insurance management», που δημιουργήθηκε σε συνεργασία με τη Σχολή Διοίκησης της Τεργέστης MIB (MIB School of Management of Trieste). Καθ' όλη τη διάρκεια της εκπαίδευσης οι 20 νικητές θα έχουν σύμβαση με τη Assicurazioni Generali στην Τεργέστη, και στη συνέχεια θα προσληφθούν σε μία από τις εταιρείες του Ομίλου, ανά τον κόσμο. «Οι νέοι άνθρωποι που επιλέχθηκαν είναι ανοιχτόμυαλοι, ευφυείς, διαθέτουν περιέργεια και ενδιαφέρον να εξελιχθούν σε μια παγκόσμια εταιρεία που εξελίσσεται διαρκώς, συμβάλλοντας στην αλλαγή», δήλωσε η κ. Monica Possa, διευθύντρια HR & Organisation του ομίλου. «Η Generali πιστεύει στην εκπαίδευση και την επένδυση στους ανθρώπους. Γι' αυτόν το λόγο τους προσφέρουμε τη δυνατότητα να ενταχθούν σε μια επαγγελματική κοινότητα που αναδεικνύει τα ταλέντα, να εργαστούν σε ένα πολύ ενδιαφέρον, παγκόσμιο περιβάλλον και να κάνουν τη διαφορά από νεαρή ηλικία», πρόσθεσε η κ. Monica Possa.



Ελβετία



Γερμανία

Τριεθνής Ασφαλιστική Δύναμη

Αν και εσείς θέλετε ένα συνεργάτη που συνδέει την πορεία του με τη δική σας επιτυχία και όχι ακόμα μία ασφαλιστική εταιρία, τότε επιλέξτε την αξιοπιστία και τη σοβαρότητα της Ατλαντικής Ένωσης.

Λ. Μεσογείων 71, 115 26 Αθήνα
Τηλ.: 210 7454000, Fax: 210 7794446
www.atlantiki.gr



Από αριστερά: Μπάμπης Παπαδημητρίου Μυρσίνη Ζορμπά, Γιάννης Παπαδόπουλος, Τζίνα Θανοπούλου, Γιάννης Ρούτος, Νίκος Φίλιππας και Μάρκος Φραγκουλόπουλος

ΤΗΝ ΠΡΩΤΟΒΟΥΛΙΑ της εκδοτικής υποστήριξης του βιβλίου του Νίκου Φίλιππα, καθηγητή Τμήματος Οργάνωσης και Διοίκησης Επιχειρήσεων του Πανεπιστημίου Πειραιώς, με τίτλο "Αποταμιεύοντας για το μέλλον μας", το οποίο απευθύνεται σε παιδιά και εφήβους, ανέλαβε η Interamerican.

Υποστηρίζει την οικονομική εκπαίδευση παιδιών και εφήβων

Πρόκειται για μία εμπειριστωμένη, ενημερωτική ανάπτυξη με απλό και κατανοητό τρόπο του θέματος της αποταμίευσης, που στοχεύει στη δημιουργία οικονομικής συνείδησης.

«Σήμερα, είναι απαραίτητο να γνωρίζουμε τι σημαίνουν οι οικονομικοί όροι που ακούμε συνεχώς, να καταλαβαίνουμε πώς λειτουργεί η οικονομία και τι σηματοδοτεί η κάθε απόφαση που καθημερινά παίρνουμε ή δεν παίρνουμε για τα δικά μας οικονομικά και την

οικογένειά μας», επισημαίνει ο συγγραφέας, υπογραμμίζοντας την προσδοκία να συμβάλει με το βιβλίο αυτό στη δημιουργία ενημερωμένων και υπεύθυνων πολιτών.

Το βιβλίο παρουσιάστηκε στο κοινό σε εκδήλωση που οργανώθηκε στο Μουσείο Μπενάκη, με ομιλητές επί του θέματος τη δρ Μυρσίνη Ζορμπά, πρόεδρο του "Δικτύου για τα Δικαιώματα του Παιδιού", τη Τζίνα Θανοπούλου, Ed.M., M.A. Harvard University, συμβουλευτική/εκπαιδευτική ψυχολόγο, τον Μπάμπη Παπαδημητρίου, δημοσιογράφο και τον συγγραφέα Νίκο Φίλιππα.

Σημειώνεται ότι το βιβλίο θα διατεθεί δωρεάν από την Interamerican σε σχολικές βιβλιοθήκες και ιδρύματα της πρωτοβάθμιας και δευτεροβάθμιας εκπαίδευσης, καθώς επίσης σε πελάτες και συνεργάτες της εταιρείας, ενώ πρόκειται να οργανωθούν και ειδικότερες παρουσιάσεις σε εκπαιδευτικούς και μαθητές. Το βιβλίο εκδόθηκε από τις εκδόσεις "Παπαδόπουλος".

Δείτε σχετικό βίντεο στο [Nextdeal.gr](#)



Το όχημα εν κινήσει, στην πόλη των Τρικάλων

Ασφαλίζει τα αυτοκινούμενα οχήματα στα Τρίκαλα

Η ΙΔΕΑ των αυτοκινούμενων οχημάτων αναμένεται να αλλιάξει τα δεδομένα στην ασφάλιση οχημάτων και ήδη η Interamerican και η Anytime συνδέονται με αυτή την καινοτομία ιδέα και την πιλοτική εφαρμογή των αυτοκινούμενων οχημάτων στην Ελλάδα, στο πλαίσιο του πρωτοποριακού έργου "CityMobil2" το οποίο συγχρηματοδοτείται από το 7ο πρόγραμμα της Ευρωπαϊκής Ένωσης και την Περιφέρεια Θεσσαλίας για την έρευνα και την τεχνολογική ανάπτυξη, σε συνεργασία με το Δήμο Τρικκαίων και την Αναπτυξιακή Εταιρεία "e-trikala A.E.". Τα Τρίκαλα είναι μία από τις πέντε ευρωπαϊκές πόλεις που έχουν επιλεγεί για τη φιλοξενία της πιλοτικής κυκλοφορίας των αυτοματοποιημένων οχημάτων-λεωφορείων και η Interamerican παρέχει δωρεάν, στο πλαίσιο της στρατηγικής της για την υποστήριξη της καινοτομίας και την απόλυτη ψηφιοποίηση του επιχειρησιακού μοντέλου που ακολουθεί, την ασφάλιση αστικής ευθύνης των αυτοκινούμενων οχημάτων και την κάλυψη με Οδική Βοήθεια. Επίσης, η εταιρεία προσέφερε και την ασφάλιση των εργασιών εκκαθάρισης για την τοποθέτηση μικροσωληνίσκων οπτικών ινών. Με αυτή τη σύμβαση η Interamerican αποκτά τη δυνατότητα να διερευνήσει τις παραμέτρους κυκλοφορίας και ασφάλειας των αυτοκινούμενων οχημάτων, να κατανοήσει και να αξιολογήσει πρακτικά θέματα λειτουργικής και να σταθμίσει τη συμπεριφορά και τις αντιδράσεις του επιβατικού κοινού.

Interamerican Απόλυτη η ψηφιακή λειτουργία έως το 2020

Σε ψηφιακό ασφαλιστικό οργανισμό μετασχηματίζεται ταχύτατα και εντυπωσιακά κατά την τελευταία πενταετία η Interamerican, με γνώμονα -όπως υπογραμμίζει- την καινοτομία και την αντίληψη ότι ο έλεγχος του κόστους και η βιώσιμη ανάπτυξη στις ασφαλιστικές δραστηριότητες θα καθοριστεί, κυρίως, από τις εφαρμογές της ψηφιακής τεχνολογίας.

Μία σειρά αλληλένδετων ψηφιακών εφαρμογών «απογειώνουν» οργανωτικά και λειτουργικά την Interamerican, προσθέτοντας σημαντική αξία στα παρεχόμενα ασφαλιστικά προγράμματα και τις υπηρεσίες. Κατά την τελευταία πενταετία, οι σχετικές επενδύσεις που έχουν πραγματοποιηθεί, ξεπερνούν τα 20 εκατ. ευρώ.

Τομείς εστίασης της ψηφιακής κατεύθυνσης της εταιρείας αποτελούν:

- οι πελάτες, με κατά προτεραιότητα τεχνολογική υποστήριξη της ασφάλισης και ποιοτικό αποτέλεσμα εξυπηρέτησης σε όλες τις φάσεις και διαδικασίες,
- τα δίκτυα πωλήσεων, για τη βελτίωση των παραγωγικών αποτελεσμάτων με τη χρήση της τεχνολογίας και τη διεύρυνση των δυνατοτήτων διαχείρισης πλήθους πελατών,
- η συνεχής ανάπτυξη και αξιοποίηση των δεδομένων σε συνδυασμό με τη χωρίς όρια διαχείριση big data
- η μείωση του λειτουργικού κόστους, με συνεπαγόμενο το όφελος για τους πελάτες στον έλεγχο των ασφαλίσεων,
- η αναβάθμιση και εγκατάσταση νέων συστημάτων ασφάλειας των



Ο κ. Γιάννης Καντώρος και η κα. Νάντια Σταυρογιάννη

Ξεκίνησε η συνεργασία με DAS Hellas

ΣΕ ΙΣΧΥ ΕΙΝΑΙ ΑΠΟ ΤΗΝ 1Η ΟΚΤΩΒΡΙΟΥ η συνεργασία της Interamerican με την DAS Hellas για την ανάπτυξη της νομικής προστασίας σε ιδιώτες, επαγγελματίες και επιχειρήσεις. Στο πλαίσιο αυτής της συνεργασίας, η DAS Hellas θα διαχειρίζεται όλες τις περιπτώσεις της ασφαλιστικής εταιρείας που αφορούν σε νομική προστασία, συμπεριλαμβανομένων και όσων εκκρεμούν από το παρελθόν. Ήδη η Interamerican προχωρεί σε έντυπη και διαδικτυακή ενημέρωση των πελατών της καθώς και με συμπερίληψη της συνεργασίας σε πρωτασφαλιστήρια και ανανεωτήρια συμβόλαια. Εφεξής, οι πελάτες της εταιρείας θα απευθύνονται για εκκρεμείς ή νέες υποθέσεις ζημιών νομικής προστασίας στην DAS Hellas.

Πρόκειται -όπως- τονίζεται για μία αμοιβαίου οφέλους σύμβαση σε ένα σημαντικό τομέα για την ασφαλιστική αγορά και οι συνεργαζόμενες εταιρείες προσβλέπουν στη βέλτιστη ποιότητα νομικής κάλυψης για διεκδίκηση αξιώσεων αποζημίωσης, διαφορές ασφαλισμένου με την ασφαλιστική εταιρεία, απόκρουση ποινικών κατηγοριών, διεκδικήσεις και αποκρούσεις από ενοχικές συμβάσεις, νομικές συμβουλές και λοιπές υπηρεσίες.

πληροφοριακών συστημάτων.

Στο πλαίσιο αυτό, η INTERAMERICAN έχει πραγματοποιήσει μεγάλα βήματα με γοργούς ρυθμούς, που αφορούν σε δημιουργία και λειτουργική ενσωμάτωση πρωτοποριακών ψηφιακών εφαρμογών, όπως είναι τα συστήματα:

- OnE (Operations 'n' Excellence), η ενιαία πλατφόρμα για τις λειτουργίες έκδοσης συμβολαίων και αποζημίωσης όλων των κλάδων Γενικών Ασφαλίσεων.
- i-Care, για τη βελτιστοποίηση της

ποιότητας των υπηρεσιών και της ταχύτητας διαχείρισης των αιτημάτων αποζημιώσεων Ζωής και Υγείας.

- Genius, για ένα πιο δυναμικό και αντικειμενικό underwriting - εκτίμηση κινδύνου σε Ζωή και Υγεία.
- 360° Customer View, με MDM και CRM πλατφόρμες για έλεγχο διασφάλισης ποιότητας δεδομένων και υπηρεσίες προς τους πελάτες, αντιστοίχως.
- Enterprise Datawarehouse και εργαλεία-τεχνικές για Fraud Detection, που έρχονται να ολοκλη-

ρώσουν φέτος τη μεγάλη επένδυση στον τομέα των data.

Για όλα αυτά, που υπηρετούν άριστα και τις προδιαγραφές οργάνωσης για την ικανοποίηση των απαιτήσεων της οδηγίας Solvency II, η Interamerican έχει επενδύσει σημαντικά και σε συστήματα ασφαλείας τελευταίας τεχνολογίας. Παράλληλα, έχει εξελίξει εντυπωσιακά το «ψηφιακό γραφείο» (με χρήση έξυπνων κινητών τηλεφώνων και τάμπλετ) του συνεργάτη πωλήσεων, παρέχοντας την πρότυπη, πρωτοποριακή στην αγορά πλατφόρμα "askme". Η εταιρεία, εξάλλου, είναι η πρώτη που εισήγαγε και ανέπτυξε την απευθείας ψηφιακή πώληση ασφαλειών με την Anytime (από το 2006). Η νέα πλατφόρμα της Anytime βασίζεται σε ό,τι πιο σύγχρονο τεχνολογικά, με μοναδικές λειτουργικές όπως A/B testing, personalization και με χρήση digital marketing τεχνικών.

«Η Interamerican βασίζεται στην ψηφιακή τεχνολογία καινοτόμες πρωτοβουλίες της στο επίπεδο του σχεδιασμού ασφαλιστικών προϊόντων νέας αντίληψης. Παράδειγμα αποτελεί η ευρύτατη χρήση της τηλεματικής στην Οδική Βοήθεια, ενώ νέες προτάσεις της εταιρείας πρόκειται να ανακοινωθούν σύντομα, μοναδικές στην ελληνική ασφαλιστική αγορά. Στο επίπεδο των συνεργασιών, η εταιρεία τροφοδοτεί μεγάλα πρακτορεία με την ψηφιακή εμπειρία της μέσω της διασύνδεσης (interfaces) με τις ψηφιακές υποδομές της, επιζητώντας τη βέλτιστη συνεργασία», επισημαίνει ο Γιάννης Καντώρος, γενικός διευθυντής εργασιών.

BANCASSURANCE &
Banking



ΥΠΕΡ-ΤΑΜΕΙΟ ΔΙΑΘΕΣΙΜΩΝ ΓΙΑ ΤΟΥΣ ΦΟΡΕΙΣ ΔΗΜΟΣΙΟΥ

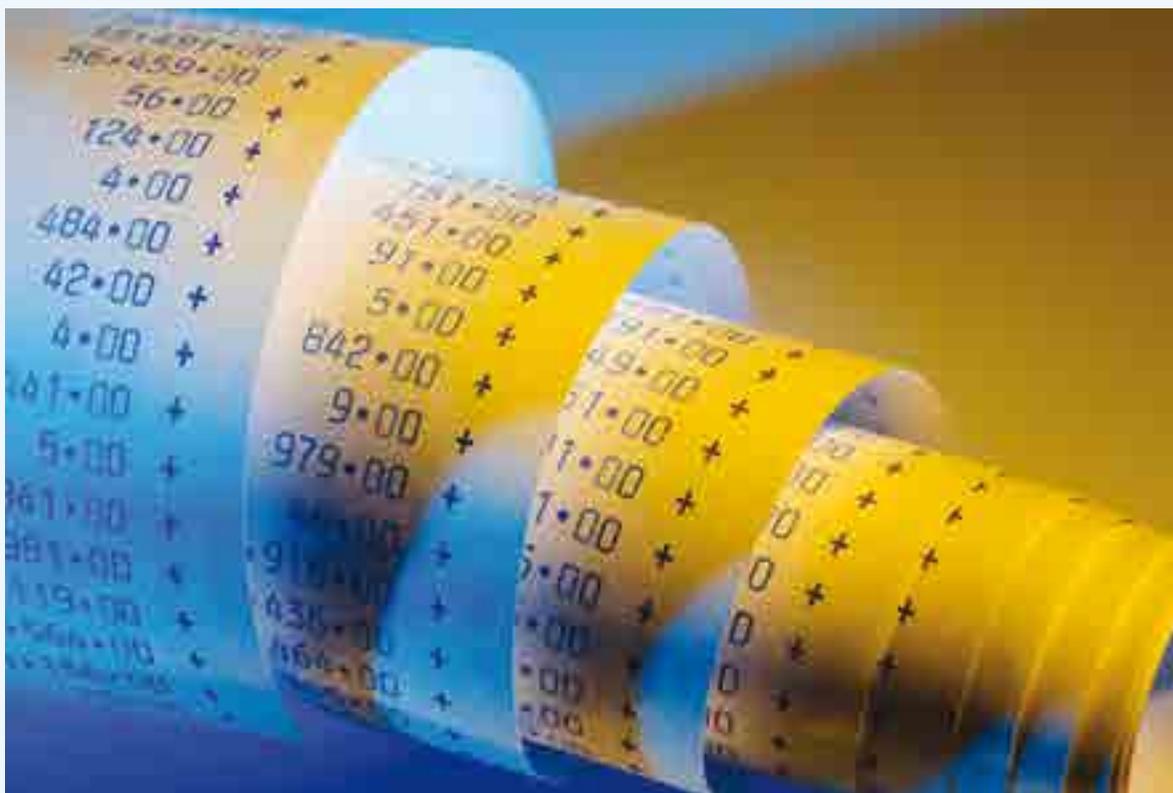
Οι εκπλήξεις του πολυνομοσχεδίου



ΕΚΤ

Αυστηρότερα stress tests για τις τράπεζες

ΑΥΣΤΗΡΟΤΕΡΟΥΣ κανονισμούς για τα stress tests των ελληνικών τραπεζών σχεδιάζει η Ευρωπαϊκή Κεντρική Τράπεζα, σύμφωνα με ελληνική πηγή, την οποία επικαλείται το πρακτορείο Bloomberg. Συγκεκριμένα, η ΕΚΤ εξετάζει το ενδεχόμενο να ορίσει το δείκτη κεφαλαιακής επάρκειας (Tier 1) στο 9,5% όσον αφορά στο βασικό σενάριο, και στο 8% όσον αφορά στο δυσμενές, ενώ πέρυσι το όριο ήταν στο 8% και 5,5% αντίστοιχα. Τα αποτελέσματα των κεφαλαιακών ελέγχων αναμένεται να γίνουν γνωστά στα τέλη του Οκτωβρίου. Οι διαδικασίες της ανακεφαλαίωσης θα καθοριστούν με νομοσχέδιο της κυβέρνησης, το οποίο πρέπει να έχει ψηφιστεί από την ελληνική Βουλή έως τα τέλη του μήνα, προκειμένου να υπάρχει επαρκής χρόνος ώστε η διαδικασία να έχει ολοκληρωθεί έως το τέλος του 2015.



Με δύο αλλαγές σε σχέση με το κείμενο που δόθηκε σε διαβούλευση, κατατέθηκε την Δευτέρα στη Βουλή και αναμένεται να ψηφιστεί την Παρασκευή το πολυνομοσχέδιο της κυβέρνησης με τα προαπαιτούμενα, προκειμένου να «εγκληιδώσει» η εκκαμείωση της πρώτης δόσης ύψους 2 δισ. ευρώ.

Με διάταξη-προσθήκη στο νομοσχέδιο προβλέπεται η δημιουργία ενιαίου λογαριασμού του Δημοσίου στον οποίο θα μεταφερθούν τα ταμειακά διαθέσιμα όλων των φορέων της γενικής κυβέρνησης.

Ο «Ενιαίος Λογαριασμός Θησαυροφυλακίου» θα συσταθεί ως τις 31 Δεκεμβρίου, και μέσω αυτού ο υπουργός Οικονομικών θα παρακολουθεί και θα προγραμματίζει τις ταμειακές ροές από και προς αυτόν, θα προσδιορίζει το ύψος των διαθεσίμων και τις ανάγκες δανεισμού και θα διαχειρίζεται τα διαθέσιμα προς τοποθέτηση πλεονάσματα.

Συνέχεια στη σελ. 12

ΕΛΣΤΑΤ: Στο 0,7% ο ρυθμός ανάπτυξης το 2014

Περιορίστηκε στο 0,7% η ανάκαμψη της ελληνικής οικονομίας την προηγούμενη χρονιά, σύμφωνα με την εκτίμηση της ΕΛΣΤΑΤ, η οποία αναθεωρεί τα στοιχεία των ετών 2010-2013. Όπως τονίζεται, η αναθεώρηση των στοιχείων των Εθνικών Λογαριασμών έγινε στη βάση της αξιοποίησης νέων και επικαιροποιημένων στοιχείων όπως:

- Ενσωμάτωση των αποτελεσμάτων των ερευνών διάρθρωσης των επιχειρήσεων για το έτος 2012.
- Ενσωμάτωση αναλυτικών αποτελεσμάτων από

την απογραφή πληθυσμού του έτους 2011 στον υπολογισμό των υπηρεσιών στέγασης.

- Επικαιροποιημένη εκτίμηση για την τελική καταναλωτική δαπάνη των νοικοκυριών με βάση τα αποτελέσματα της Έρευνας Οικογενειακών Προϋπολογισμών (ΕΟΠ) για τα έτη 2010-2013 και ενσωμάτωση νέων εκτιμήσεων για το έτος 2014.
- Ενσωμάτωση επικαιροποιημένων στοιχείων εξωτερικού εμπορίου.

Επιπλέον η αναθεώρηση των στοιχείων των Ετήσιων Εθνικών Λογαριασμών έγινε στη βάση μεθο-

δολογικών αλλαγών όπως:

- Βελτίωση της μεθόδου καταγραφής για την απόληψη των κερδών/ζημιών κτήσεως στις μεταβολές αποθεμάτων.
- Αναταξινόμηση θεσμικών μονάδων στη Γενική Κυβέρνηση ως αποτέλεσμα της εφαρμογής του συστήματος ESA 2010.
- Επικαιροποίηση στοιχείων για το απόθεμα κεφαλαίου και την ανάληψη παγίου κεφαλαίου για το σύνολο της οικονομίας και για το θεσμικό τομέα της Γενικής Κυβέρνησης.

• Υπολογισμός της παραγωγής των πρωτοτύπων (originals) σε μακροοικονομικό επίπεδο ως το άθροισμα του κόστους παραγωγής και της καθαρής παρούσας αξίας των μελλοντικών εισπράξεων για τα πρωτότυπα.

• Υπολογισμός της παραγωγής των τιμαλφών (valuables) σε μακροοικονομικό επίπεδο βάσει στοιχείων εισαγωγών και εξαγωγών του εξωτερικού εμπορίου για πολύτιμα μέταλλα και λίθους και σε στοιχεία πωλήσεων χρυσού (χρυσές λίρες) από την Τράπεζα της Ελλάδος σε ιδιώτες.

Οι εκπλήξεις του πολυνομοσχεδίου

Συνέχεια από τη σελ. 11

Επίσης, καθίστανται αυστηρότερες οι κυρώσεις για τους φορείς της γενικής κυβέρνησης στις περιπτώσεις που διαπιστώνεται αρνητική απόκλιση άνω του 10% στην εκτέλεση των προϋπολογισμών από τους τριμηνιαίους δημοσιονομικούς στόχους και στις περιπτώσεις που διαπιστώνεται για δύο συνεχόμενα τρίμηνα απόκλιση άνω του 10% από τους δημοσιονομικούς στόχους και δεν έχουν ληφθεί τα προβλεπόμενα στο άρθρο 70 του ίδιου νόμου.

Οι προβλήψεις περί αναστολής αμοιβών του διοικητικού συμβουλίου και περί παύσης των εκτελεστικών μελών αυτού σε περιπτώσεις που διαπιστώνονται αποκλίσεις από τους δημοσιονομικούς στόχους (οι οποίες περιλαμβάνονταν στο άρθρο 175 και αφορούσαν τα ΝΠΙΔ και τις ΔΕΚΟ του Κεφαλαίου Α' του ν. 3429/2005) εφαρμόζονται πλέον ενιαία για όλους τους φορείς της γενικής κυβέρνησης.

Με τις νέες διατάξεις επέρχονται αλλαγές σε

ρυθμίσεις χρεών, φόρους ακινήτων και ποινές της Εφορίας. Συγκεκριμένα, προβλέπονται ευνοϊκές ρυθμίσεις για όσους εξέδωσαν ή έλαβαν πηλαστά και εικονικά τιμολόγια, με μείωση από 20% έως και 90% των προστίμων που τους έχουν επιβληθεί ακόμη και για όσους έχουν εντοπιστεί πριν το 2014, ενώ καταργούνται στο εξής όλα τα αυτοτελή πρόστιμα για πηλαστά και εικονικά φορολογικά στοιχεία.

Επίσης δεν θα δεσμεύονται τα ακίνητα, οι τραπεζικοί λογαριασμοί και οι θυρίδες όσων διαπράττουν φοροδιαφυγή με πηλαστά και εικονικά τιμολόγια αξίας άνω των 300.000 ευρώ. Μιλώντας εν τω μεταξύ στη συζήτηση του νομοσχεδίου στην αρμόδια επιτροπή της Βουλής, ο αναπληρωτής υπουργός Οικονομικών Τρύφων Αλεξιάδης ανακοίνωσε την απόσυρση των διατάξεων του πολυνομοσχεδίου που προέβλεπαν αύξηση των συντελεστών από 11% σε 15% ή από 33% σε 35% για τα εισοδήματα από ακίνητη περιουσία. Ο κ. Αλεξιάδης εμφα-

νίστηκε ανοικτός σε αλλαγές τονίζοντας ότι «Αλλαγές θα κάνουμε στο νομοσχέδιο. Δεν είναι 'take it or leave it'» είπε χαρακτηριστικά, επισημαίνοντας ότι «θα συζητήσουμε με τους βουλευτές».

Σε ό,τι αφορά στη φορολογία ακινήτων, τα ποσά ΕΝΦΙΑ έως και ένα (1) ευρώ, δεν βεβαιώνονται και δεν πληρώνονται, καταργείται η απαλλαγή των ενοικιαζόμενων δωματίων και των ατομικών ξενοδοχειακών εγκαταστάσεων από τον ΕΝΦΙΑ, αυξάνονται οι συντελεστές φόρου στα ενοίκια, από 11% σε 15% και από 33% σε 35%, αναδρομικά από 1ης Ιανουαρίου 2015 και καταργείται από φέτος η απαλλαγή των ιδιοκτητών για τα ανείσπρακτα ενοίκια.

Τέλος χάνουν τη ρύθμιση παλιών χρεών όσοι αφήνουν απλήρωτες για 30 μέρες τις νέες υποχρεώσεις τους και αυξάνεται από τα 50.000 ευρώ στα 100.000 ευρώ το όριο των ηχηπρόθεσμων οφειλών προς το Δημόσιο, πάνω από το οποίο προβλέπεται ποινή φυλάκισης τουλάχιστον ενός έτους,

ενώ αντίστοιχα αυξάνεται από τα 150.000 στα 200.000 ευρώ το ηχηπρόθεσμο (άνω των τεσσάρων μηνών) χρέος προς το Δημόσιο, το οποίο επισύρει ποινή φυλάκισης τουλάχιστον τριών ετών.

Όπως τονίζεται, «αποφάσεις ποινικών δικαστηρίων που εκδόθηκαν για χρέη μικρότερα από εκατό χιλιάδες ευρώ και δεν έχουν εκτελεστεί κατά τη δημοσίευση του νόμου αυτού, δεν εκτελούνται».

Αν άρχισε η εκτέλεσή τους, διακόπτεται. Εκκρεμείς αιτήσεις Προϊσταμένων Δημόσιων Οικονομικών Υπηρεσιών ή Ελεγκτικών Κέντρων ή Τελωνείων για χρέη κατώτερα αυτού του ποσού, δεν εισάγονται για συζήτηση. Η αναστολή της παραγραφής των χρεών, κατώτερων του ποσού των εκατό χιλιάδων ευρώ, για τα οποία υποβλήθηκε αίτηση ποινικής δίωξης, λήγει με τη δημοσίευση του νόμου αυτού.

Η παραγραφή συνεχίζεται και δεν συμπληρώνεται πριν από την πάροδο έτους από τη λήξη της αναστολής».



Αφορούν στη μεταφορά κεφαλαίων από και προς το εξωτερικό

Νέες αλλαγές στα capital controls

Σε δυο ακόμα αλλαγές στο πλαίσιο που διέπει τους περιορισμούς στη διακίνηση κεφαλαίων (capital controls) προχώρησε το υπουργείο Οικονομικών, με στόχο την περαιτέρω διευκόλυνση των καθημερινών συναλλαγών με τις τράπεζες. Και οι δυο αλλαγές αφορούν στη μεταφορά κεφαλαίων από και προς το εξωτερικό.

Συγκεκριμένα αίρεται η απόφαση η οποία έβαζε περιορισμούς την «είσπραξη σε μετρητά, τουλάχιστον ισόποσου ποσού, από πελάτες των τραπεζών, εμβασμάτων προς το εξωτερικό, έως κατ' ανώτατο του ποσού των χιλίων οκτακοσίων (1.800) ευρώ ανά πελάτη το μήνα». Παράλληλα, επιτρέπεται η διακίνηση χρηματικών εμβασμάτων με καταβολή μετρητών στους δικαιούχους, υπό την προϋπόθεση ότι ο πληρωτής έχει καταθέσει το σύνολο του ποσού σε φυσική μορφή.

Στη δεύτερη περίπτωση ορίζεται ότι επιτρέπονται πλέον συναλλαγές νομικών προσώπων ή επιτηδευματιών προς το εξωτερικό στο πλαίσιο των επιχειρηματικών τους δραστηριοτήτων, που δεν υπερβαίνουν τις 5.000 ευρώ η καθεμία,

ανά ημέρα και ανά πελάτη.

Συγκεκριμένα, στην απόφαση αναφέρεται ότι πλέον «συναλλαγές νομικών προσώπων ή επιτηδευματιών προς το εξωτερικό στο πλαίσιο των επιχειρηματικών τους δραστηριοτήτων, που δεν υ-

περβαίνουν τις πέντε χιλιάδες (5.000) ευρώ η καθεμία, κατόπιν προσκόμισης των σχετικών τιμολογίων και λοιπών παραστατικών και δικαιολογητικών, τα οποία θα συνοδεύονται υποχρεωτικά από υπεύθυνη δήλωση με την οποία τα α-

νωτέρω πρόσωπα δηλώνουν ότι τα ως άνω προσκομισθέντα έγγραφα είναι γνήσια και δεν έχουν προσκομισθεί σε άλλο πιστωτικό ίδρυμα. Οι ως άνω συναλλαγές θα διεκπεραιώνονται απευθείας από το δίκτυο των καταστημάτων

των πιστωτικών ιδρυμάτων, με πίστωση λογαριασμού του αντισυμβαλλομένου και θα υπολογίζονται εντός του εβδομαδιαίου ορίου που ορίζεται από την Επιτροπή Έγκρισης Τραπεζικών Συναλλαγών για το κάθε πιστωτικό ίδρυμα.

Μειώνεται το ακατάσχετο όριο για μισθούς και συντάξεις

Στα 1.000 ευρώ το όριο

Διευκρινίσεις σχετικά τα νέα ακατάσχετα όρια μισθών και συντάξεων από οφειλές προς το Δημόσιο παρέχεται σε εγκύκλιο της Γενικής Γραμματείας Δημοσίων Εσόδων.

Το νέο όριο κάτω από το οποίο δεν μπορεί να γίνει κατάσχεση μισθού, σύνταξης, κατάθεσης, ασφαλιστικού βοηθήματος για οφειλές στο Δημόσιο μειώνεται στα 1.000 ευρώ (από 1.500 ευρώ που ίσχυε). Αν και προς το παρόν οι κατασχέσεις έχουν παγώσει λόγω των capital controls, τα νέα όρια είναι τα ακόλουθα όπως περιγράφονται στην εγκύκλιο:

- το όριο του ακατάσχετου ποσού μισθών, συντάξεων και ασφαλιστικών βοηθημάτων των οφειλών του Δημοσίου είναι 1.000 ευρώ, από 1.500

ευρώ που ίσχυε με το προηγούμενο καθεστώς

- για ποσά άνω των 1.000 ευρώ και έως 1.500 ευρώ επιτρέπεται η κατάσχεση επί του 50% αυτών
- για ποσά άνω των 1.500 ευρώ επιτρέπεται η κατάσχεση επί του συνόλου του υπερβάλλοντος των 1.500 ευρώ ποσού

- το ακατάσχετο ποσό στις καταθέσεις φυσικών προσώπων σε πιστωτικά ιδρύματα για έναν και μοναδικό ατομικό ή κοινό λογαριασμό και σε ένα μόνο πιστωτικό ίδρυμα έχει μειωθεί από 1.500 ευρώ σε 1.250 ευρώ μηνιαίως.

- εξαφάνονται της κατάσχεσης εις χείρας τρίτων οι απαιτήσεις από μισθούς, συντάξεις, καθώς και κάθε είδους ασφαλιστικά βοηθήματα που καταβάλλονται περιοδικά, εφόσον το ποσό αυτών μη-

νιαίως, αφαιρουμένων των υποχρεωτικών εισφορών, είναι μικρότερο από 1.000 ευρώ. Στις περιπτώσεις που υπερβαίνει το ποσό αυτό, επιτρέπεται η κατάσχεση για τα χρέη προς το Δημόσιο επί του 50% του υπερβάλλοντος ποσού των 1.000 ευρώ και μέχρι του ποσού των 1.500 ευρώ, ενώ για ποσά άνω των 1.500 ευρώ επιτρέπεται η κατάσχεση επί του συνόλου του υπερβάλλοντος ποσού.

Στην εγκύκλιο διευκρινίζεται ότι, στην περίπτωση που ο οφειλέτης του Δημοσίου λαμβάνει σύνταξη, μισθό ή ασφαλιστικό βοήθημα από δύο ή περισσότερους φορείς, για την επιβολή της κατάσχεσης λαμβάνεται υπόψη το συνολικό ποσό αυτών.

Για τις κατασχέσεις που θα επιβληθούν μετά την έναρξη ισχύος της παραπάνω διάταξης, θα πρέπει στο κατασχετήριο να προσδιορίζεται το ακριβές ποσό που κατάσχετεί (όχι ποσοστό), ώστε να εφαρμόζονται οι περιορισμοί που τίθενται στο νόμο, δηλαδή το συνολικό ποσό που απομένει στον οφειλέτη να μην είναι μικρότερο από τα ανωτέρω ρητά καθορισθέντα όρια.

Υπενθυμίζεται ότι για τα φυσικά πρόσωπα που δεν έχουν γνωστοποιήσει το μοναδικό τραπεζικό λογαριασμό τους στο πληροφοριακό σύστημα της Φορολογικής Διοίκησης, απαιτείται η υποβολή ηλεκτρονικής δήλωσης, με την οποία θα γνωστοποιείται ο μοναδικός ακατάσχετος τραπεζικός λογαριασμός.

Στην περίπτωση που υπάρχει λογαριασμός περιοδικής πίστωσης μισθών, συντάξεων και ασφαλιστικών βοηθημάτων, θα πρέπει να γνωστοποιηθεί αποκλειστικά και μόνο ο λογαριασμός αυτός.



ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ: ΕΝΕΡΓΕΙΑ ΣΤΟ ...FULL

Με έναν πρωτότυπο τρόπο αποφάσισε η Εθνική Ασφαλιστική να «γνωρίσει» στο κοινό το νέο, πρωτοποριακό πρόγραμμα υγείας Full. Όσοι βρέθηκαν στο events που οργάνωσε η εταιρεία πήραν μια ...Full γεύση και είχαν τη δυνατότητα να συμμετάσχουν σε διαγωνισμό με πλούσια δώρα

Σελ. 18

Nextdeal + υγεία



ΟΙ ΕΞΑΓΓΕΛΙΕΣ ΤΟΥ ΥΠΟΥΡΓΟΥ ΥΓΕΙΑΣ ΑΠΟ ΤΟ ΒΗΜΑ ΤΗΣ ΒΟΥΛΗΣ

Ανδρέας Ξανθός: Τι αλλάζει στην Υγεία

ΑΤΕ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Προστασία Υγείας για όλους

Σε αναβάθμιση του προγράμματος «Προστασία Υγείας» προχώρησε η ΑΤΕ Ασφαλιστική, σε συνεργασία με τους ομίλους Βιοϊατρική, Euromedica και Ιατρικό Αθηνών

Σελ. 16-17

INTERAMERICAN

Υποστηρίζει το Άλμα Ζωής

Με τη συμμετοχή και των εργαζομένων της Interamerican πραγματοποιήθηκε ο αγώνας δρόμου Greece Race for the Cure που οργάνωσε ο Πανελλήνιος Σύλλογος Γυναικών με καρκίνο μαστού Άλμα Ζωής

Σελ. 15

Πρόγραμμα διαρθρωτικών αλλαγών και μεταρρυθμίσεων του Συστήματος Υγείας προανήγγειλε από το βήμα της Βουλής- κατά την ανάγνωση των προγραμματικών δηλώσεων της κυβέρνησης- ο υπουργός Υγείας, Ανδρέας Ξανθός. Περιγράφοντας τις άμεσες προτεραιότητες του υπουργείου Υγείας, ο κ. Ξανθός μίλησε για λειτουργική σταθεροποίηση του Συστήματος Υγείας με αύξηση του ορίου δαπανών, επιτάχυνση των διαδικασιών για μια πρώτη αισθητή «ένεση» ανθρώπινου δυναμικού, «ηθικοποίηση» του Συστήματος Υγείας και υγειονομική κάλυψη των

ανασφάλιστων.

Όπως ανέφερε ο υπουργός, στο αμέσως επόμενο διάστημα θα υλοποιηθεί ένα δρομολογημένο σχέδιο για μόνιμες προσλήψεις προσωπικού στα νοσοκομεία, «τις πρώτες μετά από έξι χρόνια», ενώ θα αντιμετωπισθεί το πρόβλημα που έχει δημιουργηθεί με τη σταδιακή αποψίλωση των επαγγελματιών υγείας από ειδικευμένους γιατρούς. Παράλληλα ανακοίνωσε ότι προχωρεί, επίσης, η ανάπτυξη ενός Εθνικού Δικτύου Πρωτοβάθμιας Φροντίδας Υγείας (ΠΦΥ) σε όλη τη χώρα που θα βασίζεται στις αποκεντρωμένες μο-

νάδες Υγείας γειτονιάς, στα Κέντρα Υγείας, στον οικογενειακό γιατρό και στη διεπιστημονική ομάδα Υγείας. Γνωστοποίησε ακόμη ότι ο προϋπολογισμός του 2016 είναι ενισχυμένος κατά 150 εκατ. ευρώ – πρόσθεσε, όμως, ότι οι δαπάνες Υγείας στην Ελλάδα είναι οι μικρότερες στην Ευρώπη. Όπως είπε, με δαπάνες Υγείας 5% ως ποσοστό του ΑΕΠ, όταν ο ευρωπαϊκός μέσος όρος είναι 7%, «δεν μπορούμε να δούμε αισθητή βελτίωση» - και ζήτησε επαναδιαπραγμάτευση με την Κομισιόν, ώστε να υπάρξει σύγκλιση με τον ευρωπαϊκό μέσο όρο.

Συνέχεια στη σελ. 14

Συνέχεια από τη σελίδα 13

ικό μέσο όρο. Σε ό,τι αφορά στα φάρμακα, υπογράμμισε ότι στόχος είναι η αύξηση της διείσδυσης των γενοσήμων και η ταυτόχρονη χρήση νέων εργαλείων ελέγχου της συνταγογράφησης και του κόστους. Στην κατεύθυνση αυτή θα αξιοποιηθούν η Επιτροπή Διαπραγμάτευσης του ΕΟΠΥΥ που πρέπει γρήγορα να συγκροτηθεί, καθώς και η Επιτροπή Ελέγχου της Φαρμακευτικής Δαπάνης υπό τη Γενική Γραμματεία Δημόσιας Υγείας του Υπουργείου, που έχει προχωρήσει ήδη στην ενσωμάτωση περισσότερων θεραπευτικών πρωτοκόλλων, είπε ο κ. Ξανθός. Ειδικότερα σύμφωνα με τις εξαγγελίες του υπουργού το Δημόσιο Σύστημα Υγείας πρέπει να διέπεται από καθολικότητα, ισότητα και αποτελεσματικότητα. Στο πλαίσιο αυτών των αρχών, το υπουργείο Υγείας θα επιδιώξει το επόμενο διάστημα:

1 Λειτουργική σταθεροποίηση του Συστήματος Υγείας και ανάσχεση της αποδιοργάνωσης των δημόσιων δομών, με άμεση αύξηση του ορίου δαπανών κατά 150 εκ. ευρώ και επιτάχυνση των διαδικασιών για μια πρώτη αισθητή «ένεση» ανθρώπινου δυναμικού στο γερασμένο και κουρασμένο Σύστημα Υγείας.

2 «Ηθικοποίηση» του Συστήματος και ανθρωποκεντρική στόχευση, με ασφαλιστικές δικλίδες ποιότητας και αξιόπιστους ελεγκτικούς μηχανισμούς.

3 Αναδιοργάνωση του ΕΣΥ στην κατεύθυνση ενός ολοκληρωμένου δημόσιου Συστήματος Υγείας που θα λειτουργεί με βάση τις αρχές της καθολικότητας στην πρόσβαση, της ισότητας στη φροντίδα και της αποτελεσματικότητας των παρεχόμενων υπηρεσιών. «Η υγειονομική κρίση έχει ταξικές διαστάσεις και η αυξημένη ψυχολογική νοσηρότητα που καταγράφεται πλήττει κυρίως τους οικονομικά και κοινωνικά αδύναμους», τόνισε ο κ. Ξανθός.

Η κυβέρνηση, σύμφωνα με τον υπουργό, έχει εκπονήσει, πέραν της σταδιακής ενίσχυσης των νοσοκομείων και Κέντρων Υγείας με προσωπικό και πόρους, ένα συνεκτικό πρόγραμμα διαρθρωτικών αλλαγών και μεταρρυθμίσεων στο Σύστημα Υγείας, με την τεχνική υποστήριξη του Παγκόσμιου Οργανισμού Υγείας (ΠΟΥ). Το πρόγραμμα αυτό, που αποτελείται από 100 σημεία, κινείται σε τρεις άξονες:

Διασφάλιση καθολικής πρόσβασης σε ποιοτική φροντίδα Υγείας

- Εξάλειψη ή περιορισμός των εμποδίων πρόσβασης. Στο αμέσως επόμενο διάστημα υλοποιείται η δέσμευση για την υγειονομική κάλυψη των ανασφάλιστων, με ειδικό βιβλιόριο και κάρτα Υγείας που θα διασφαλίζει αξιόπιστη ιατρική παρακολούθηση, εργαστηριακές εξετάσεις, φαρμακευτική αγωγή, νοσηλεία και υγειονομικές παροχές. Προστασία του πληθυσμού από τις οικονομικές συνέπειες της πλημμελούς υγειονομικής φροντίδας και της κακής κατάστασης της Υγείας. Μείωση των άμεσων και απευθείας ιδιωτικών πληρωμών κατά την πρόσβαση στις υπηρεσίες Υγείας. Εξασφάλιση των απαραίτητων ισοδύναμων μέτρων για το πεντάευρο, που αποτελεί ένα απαράδεκτο «εισιτήριο πρόσβασης» στο ΕΣΥ.

- Ανάπτυξη ενός Εθνικού Δικτύου Πρωτοβάθμιας Φροντίδας Υγείας (ΠΦΥ) σε όλη

Ανδρέας Ξανθός: Τι αλλάζει στην Υγεία

τη χώρα που θα βασίζεται στις αποκεντρωμένες μονάδες Υγείας γειτονιάς, στα Κέντρα Υγείας αστικού και αγροτικού τύπου, στον οικογενειακό γιατρό, με συγκεκριμένο πληθυσμό ευθύνης, και στη διεπιστημονική ομάδα Υγείας. Η ΠΦΥ είναι το μεγάλο έλλειμμα του ΕΣΥ και το κενό της δεν υπηρετεί ούτε την Υγεία ούτε την Οικονομία. Σε πρώτη φάση το δίκτυο της ΠΦΥ θα αναπτυχθεί σταδιακά σε 3-4 αστικές περιοχές της χώρας, σε συνεργασία με τις κοινωνικές δομές της Τοπικής Αυτοδιοίκησης (δημοτικά ιατρεία, Βοήθεια στο Σπίτι, ΚΑΠΗ, ΚΗΦΗ) και με τη συνδρομή των ευρωπαϊκών διαρθρωτικών ταμείων.

- Αναδιοργάνωση των δημόσιων νοσοκομείων με:

1 Δημιουργία αυτόνομων Τμημάτων Επειγόντων Περιστατικών (ΤΕΠ) - θέσπιση της εξειδίκευσης στην Επείγουσα Ιατρική- διασύνδεση ΤΕΠ-ΕΚΑΒ.

2 Αναβάθμιση του πληροφοριακού συστήματος των ραντεβού και της λειτουργίας των Τακτικών Εξωτερικών Ιατρείων, διαφανής λίστα χειρουργείου και διαχείρισης των κλινών ΜΕΘ με στόχο την ισότιμη, έγκαιρη και χωρίς συναλλαγές εξυπηρέτηση των ασθενών.

3 Διασφάλιση της λειτουργίας όλων των τμημάτων και κλινικών του ΕΣΥ και ειδικά των ΜΕΘ που χρειάζονται άμεση ενίσχυση για την ανάπτυξη κενών κλινών, αξιοποιώντας κάθε δυνατότητα γρήγορης στελέχωσής τους με γιατρούς και νοσηλευτές.

4 Αναμόρφωση του συστήματος προμηθειών και της εφοδιαστικής αλυσίδας των νοσοκομείων.

5 Γραφεία δικαιωμάτων των ασθενών στα νοσοκομεία, ικανά να παίζουν το ρόλο του «Συνήγορου του Ασθενή».

6 Προώθηση μορφών κοινωνικής οικονομίας στον τομέα των υποστηρικτικών υπηρεσιών των νοσοκομείων.

7 Αυστηροποίηση και εκσυγχρονισμός του Πειθαρχικού Συστήματος για την αντιμετώπιση των φαινομένων ανομίας, διαπλοκής και διαφθοράς στην Υγεία και την εδραίωση ενός άλλου εργασιακού και κοινωνικού ήθους στο ΕΣΥ.

- Ολοκλήρωση της ψυχιατρικής με:

ταρρύθμισης στην κατεύθυνση του μετασχηματισμού του ασύλου και της ανάπτυξης τομεοποιημένων, πρωτοβάθμιων και κοινοτικών υπηρεσιών ψυχικής Υγείας, με σεβασμό των δικαιωμάτων των ψυχικά ασθενών. Αναθεώρηση του νόμου για την ακούσια νοσηλεία για τη βελτίωση των συνθηκών νοσηλείας με έμφαση στην προστασία των δικαιωμάτων των ασθενών και αναθεώρηση του νομικού πλαισίου που διέπει τη νοσηλεία ασθενών του «άρθρου 69». Ενίσχυση των Κοινωνικών Συνεταιρισμών (ΚΟΙΣΠΕ) που απαντούν και στη θεραπευτική-αποκαταστασιακή ανάγκη των ασθενών και στην οικονομική-αναπτυξιακή.

Διαφανής διακυβέρνηση του Συστήματος Υγείας μέσω σύγχρονων και αποτελεσματικής δημόσιας διοίκησης

- Διασφάλιση της δημοκρατικής λειτουργίας, της διαφάνειας και της δημόσιας λογοδοσίας των διοικήσεων των νοσοκομείων, με θεσμικούς συμμετοχικούς ελέγχους από τους ασθενείς και τις τοπικές κοινωνίες. Άμεση αξιολόγηση των σημερινών

διοικητών και αντικατάσταση όσων κριθούν ανεπαρκείς.

- Επένδυση στην ηλεκτρονική διακυβέρνηση του Συστήματος Υγείας, ενιαιοποίηση και διαλειτουργικότητα των πληροφοριακών συστημάτων με έμφαση στον ηλεκτρονικό φάκελο του ασθενούς και την κάρτα Υγείας.

- Ολοκλήρωση του Υγειονομικού Χάρτη για το δημοκρατικό προγραμματισμό των υπηρεσιών Υγείας και τη δίκαιη, δηλαδή με βάση τις πραγματικές ανάγκες, κατανομή των ανθρώπινων και υλικών πόρων.

- Προώθηση και διαχείριση της καινοτομίας, των ευφυών συστημάτων και των στρατηγικών πληροφοριών στην Υγεία.

- Δημιουργία αυτόνομου Κέντρου Γνώσης και Αξιολόγησης Τεχνολογίας Υγείας (ΗΤΑ) για το σχεδιασμό, την ανάπτυξη και την αξιολόγηση των φαρμάκων, των υλικών και του ιατροτεχνολογικού εξοπλισμού.

- Αναδιάρθρωση του θεσμικού πλαισίου της ιατρικής εκπαίδευσης, των ιατρικών ειδικοτήτων και των λοιπών υγειονομικών επαγγελματιών, με επαναπροσδιορισμό του ρόλου του ΚΕΣΥ.

- Νέος Οργανισμός του υπουργείου Υγείας με αναδιάρθρωση διευθύνσεων και τμημάτων στη βάση των στρατηγικών στόχων της πολιτικής Υγείας - αξιολόγηση και αναδιοργάνωση όλων των εποπτευόμενων φορέων.

Βιώσιμη χρηματοδότηση του Συστήματος Υγείας

- Αναχρηματοδότηση της δημόσιας περίθαλψης και σταδιακή σύγκλιση των δημόσιων δαπανών Υγείας (ως ποσοστό του Α-ΕΠ) με το μέσο όρο της Ε.Ε.

- Επανεπένδυση στην ΠΦΥ, την πρόληψη και την αγωγή Υγείας, που μακροπρόθεσμα μειώνουν το κόστος περίθαλψης.

- Συγκρότηση της Επιτροπής Διαπραγμάτευσης



σης του ΕΟΠΥΥ, ενίσχυση του ρόλου και των αρμοδιοτήτων της για τη βελτίωση των οικονομικών όρων συνεργασίας με τους παρόχους, τη φαρμακευτική βιομηχανία και άλλους προμηθευτές υπηρεσιών.

- Ανασυγκρότηση του ΕΟΠΥΥ, αναθεώρηση των συμβάσεων με τους ιδιώτες παρόχους σε όλα τα επίπεδα, ώστε να αντιμετωπιστεί καίρια το ζήτημα της προκλητής ζήτησης και της κατασπατάλησης δημόσιων πόρων, καθώς και άνοιγμα των συμβάσεων του ΕΟΠΥΥ στους νέους γιατρούς, συμβάλλοντας στην καταπολέμηση της ανεργίας και της φυγής επιστημόνων στο εξωτερικό. Άμεση αναθεώρηση του κανονισμού παροχών του ΕΟΠΥΥ και του συστήματος των Κλειστών Ενοποιημένων Νοσηλίων (KEN-DRG's) με στόχο την ορθολογική αξιοποίηση πόρων και τη βέλτιστη κάλυψη των ολοένα αυξανόμενων υγειονομικών αναγκών του πληθυσμού.

- Καθορισμός κλειστού προϋπολογισμού για τα πολύ ακριβά καινοτόμα φάρμακα (ΦΥΚ) και διαπραγμάτευση τιμών με βάση το αποδεδειγμένο θεραπευτικό όφελος.

- Ανατιμολόγηση εργαστηριακών εξετάσεων σε συνδυασμό με κλιμακωτές εκπτώσεις (rebate) με βάση τον όγκο, καθώς και με κατευθυντήριες διαγνωστικές οδηγίες και real time έλεγχο των παραπεμπτικών.

- Ενσωμάτωση διαγνωστικών και θεραπευτικών πρωτοκόλλων στο σύστημα ηλεκτρονικής συνταγογράφησης για την αποτελεσματική αντιμετώπιση της προκλητής ζήτησης, της σπατάλης και της διαφθοράς.

- Πολιτική φαρμάκου που στοχεύει στην ισότιμη και καθολική πρόσβαση σε αποτελεσματικά, ποιοτικά και ασφαλή φάρμακα.

- Αύξηση της διείσδυσης των γενοσήμων και ταυτόχρονη χρήση νέων εργαλείων ελέγχου της συνταγογράφησης και του κόστους. Στην κατεύθυνση αυτή θα αξιοποιηθούν η Επιτροπή Διαπραγμάτευση του ΕΟΠΥΥ που πρέπει γρήγορα να συγκροτηθεί, καθώς και η Επιτροπή Ελέγχου της Φαρμακευτικής Δαπάνης υπό τη Γενική Γραμματεία Δημόσιας Υγείας του Υπουργείου, που έχει προχωρήσει ήδη στην ενσωμάτωση περισσότερων θεραπευτικών πρωτοκόλλων.

- Διάφανη και ξεκάθαρη τιμολογιακή πολιτική, δίκαιο σύστημα εκπτώσεων (rebates), μητρώα ασθενειών (registries) με τελικό στόχο τον εξορθολογισμό της φαρμακευτικής δαπάνης και την προστασία της δημόσιας Υγείας.

- Αποτελεσματική πολιτική αποζημίωσης των συνταγογραφούμενων φαρμάκων από τα ασφαλιστικά ταμεία, έτσι ώστε να διασφαλίζεται η πρόσβαση όλων των πολιτών στην απαραίτητη γι' αυτούς φαρμακευτική περίθαλψη, αλλά και να αξιοποιούνται με ορθολογικό τρόπο τα χρήματα του Δημοσίου και των ασφαλιστικών ταμείων.

- Μείωση του ποσοστού συμμετοχής των ασθενών στο κόστος των φαρμάκων με κοινωνικά και νοσολογικά κριτήρια και διασφάλιση της ασφαλούς και επαρκούς διάθεσης φαρμάκων σε όλη τη χώρα μέσα από το δίκτυο των ιδιωτικών φαρμακείων.



«Εθελοντές Ζωής», εργαζόμενοι της Interamerican που συμμετείχαν στη διαδρομή για να αντιμετωπιστεί ο καρκίνος του μαστού.

Interamerican

Ετρεξε με το «Άλμα Ζωής»

Με τη συμμετοχή και των εργαζομένων της Interamerican πραγματοποιήθηκε ο αγώνας δρόμου 5 χιλιομέτρων και περιπάτου 2 χιλιομέτρων "Greece Race for the Cure", που οργάνωσε ο Πανελλήνιος Σύλλογος Γυναικών με καρκίνο μαστού "Άλμα Ζωής" στην Αθήνα.

Συνολικά 60 εργαζόμενοι Εθελοντές Ζωής και φίλοι της εταιρείας βρέθηκαν στην αφετηρία της εκδήλωσης στο Ζάππειο, συμμετέχοντας στην εκπλήρωση του σκοπού, που είναι η ενημέρωση για τις πρακτικές πρόληψης και έγκαιρης διάγνωσης της ασθένειας.

Όπως αναφέρει η interamerican, αναπτύσσει, σε συνάφεια με τις επιχειρησιακές δραστηριότητές της, σειρά κοινωνικών πρωτοβουλιών πρόληψης και ενημέρωσης για τη φροντίδα της υγείας και την αντιμετώπιση κινδύνων.

Ειδικότερα για το μαστό, η εταιρεία οργανώνει σε ετήσια βάση και κλινική εξέταση για το προσωπικό

της, στο πλαίσιο του σχεδίου κοινωνικής υπευθυνότητας "Πράξεις Ζωής". Φέτος η Interamerican υποστήριξε χορηγικά το "Άλμα Ζωής", προτείνοντας ένα αντιστοιχίζοντας σε ποσόν συνδρομής τα νέα ασφαλιστήρια συμβόλαια υγείας του Ιουνίου.

Σύμφωνα με τα στοιχεία του Συλλόγου "Άλμα Ζωής", που ιδρύθηκε και λειτουργεί από το 1988, στη χώρα μας διαγνώονται ετησίως περί τα 4.500 νέα περιστατικά καρκίνου του μαστού.

Το ποσοστό πρώιμης διάγνωσης της ασθένειας στην Ελλάδα είναι ιδιαίτερα χαμηλό, σε αντίθεση με άλλες ευρωπαϊκές χώρες, όπου φθάνει μέχρι το 60%.

Επισημαίνεται ότι ο καρκίνος του μαστού αποτελεί τη συχνότερη μορφή καρκίνου των γυναικών και είναι η δεύτερη κατά σειρά αιτία θανάτου, μετά τον καρκίνο του πνεύμονος, για τις γυναίκες παγκοσμίως, με τους θανάτους να υπερβαίνουν τους 465.000.

Eurolife ERB Ασφαλιστική Έμφαση στα προβλήματα περίθαλψης

Στην ενημέρωση των ασφαλισμένων της για τα προνόμια, τις εκπτώσεις αλλά και τις βελτιώσεις που πραγματοποίησε το τελευταίο διάστημα στον τομέα της υγείας επενδύει η Eurolife ERB Ασφαλιστική, με σκοπό, όπως τονίζει, να αναδείξει τους τρόπους με τους οποίους μπορούν να εξοικονομήσουν χρήματα αλλά και παράλληλα να αισθάνονται ότι έχουν την ασφάλεια και τη σταθερότητα να δημιουργούν.

Ειδικότερα, με κύριο μήνυμα «Σήμερα που όλοι αναζητούν την παραμικρή ευκαιρία να εξοικονομήσουν χρήματα, εσείς θα αφήσετε τα προνόμια σας ανεκμετάλλευτα», η Eurolife ERB Ασφαλιστική στρέφει την προσοχή των πελατών

της στα ακόλουθα:

- Τα προνόμια που προκύπτουν από τη συνεργασία της με τα περισσότερα και μεγαλύτερα νοσηλευτικά ιδρύματα της χώρας και τις ρυθμίσεις των πληρωμών σε αυτά χωρίς την εκταμίευση χρημάτων εκ μέρους του πελάτη της.
- Τους ευνοϊκούς όρους των νοσοκομειακών προγραμμάτων Υγείας που προσφέρει, τα οποία συνεχώς ανανεώνονται, ώστε να παρακολουθούν τις συνεχείς αλλαγές στο οικονομικό περιβάλλον.
- Τις πρόσθετες καλύψεις που συμπεριέλαβε πρόσφατα σε επιλεγμένα προγράμματα, χωρίς άλλη δική τους επιβάρυνση.
- Το προνομιακό τιμολόγιο σε εξαρτώμενα μέλη.

- Και φυσικά, την επιστροφή του 2% από της αξίας του ασφαλιστρού, αν αυτό καταβάλλεται με πάγια εντολή μέσω κάρτας που συμμετέχει στο πρόγραμμα.

«Τα προγράμματα Υγείας της Eurolife ERB Ασφαλιστικής αποτελούν πολύτιμο σύμμαχο των Ελληνίδων και των Ελλήνων που μοχθούν καθημερινά για την υπέρβαση των δυσκολιών, θωρακίζοντας τους από κινδύνους που απειλούν την υγεία τους και συνεπώς την αδιάτακτη εργασιακή τους απόδοση», σημειώνει η εταιρεία, τονίζοντας ότι η ανταπόκριση των πελατών της οδηγεί τη διοίκηση και τα στελέχη της στη διεύρυνση της ενημερωτικής προσπάθειας που έχει ήδη ξεκινήσει.

CNP Ζωής

Βελτιώνει τα προγράμματα Bonjour Health και Bonjour Choice

ΣΥΝΕΧΙΖΕΙ η CNP Ζωής να βελτιώνει τα νοσοκομειακά της προγράμματα Bonjour Health και Bonjour Choice και να διευρύνει τις καλύψεις που προσφέρει στους ασφαλισμένους της. Οι ασφαλισμένοι της εταιρείας, όπως υπογραμμίζεται, απολαμβάνουν ήδη τις σημαντικές βελτιώσεις σε επίπεδο παροχών, που ανακοινώθηκαν μέσα στο 2015, αλλά και τη δυνατότητα προνομιακής τιμολόγησης με παροχή έκπτωσης 10% για όλους όσοι επιλέγουν ετήσιο ή εξαμηνίο τρόπο πληρωμής για τα συμβόλαιά τους. Τώρα η CNP Ζωής προσφέρει στους Ασφαλισμένους της ακόμα περισσότερα και για ακόμη μια φορά, χωρίς καμία απολύτως δική τους επιβάρυνση.

Στο πλαίσιο αυτό, ανακοινώνει ότι χωρίς αύξηση στο κόστος των προϊόντων οι παροχές των Bonjour Health και Bonjour Choice, εμπλουτίζονται με την:

- κάλυψη συγγενών παθήσεων μετά την παρέλευση διατίνας, από την έναρξη της ασφάλισης, για κάθε νέο ασφαλισμένο και από την ετήσια επέτειο ασφάλισης των υφισταμένων, με ανώτατο όριο και για όσα έτη διαρκέσει η ασφάλιση, το ποσό των 20.000 € ανά συγγενή πάθηση ή/και τις επιπλοκές της,
- κάλυψη ασθενοφόρου προς και από το νοσοκομείο, για νοσηλεία η οποία καλύπτεται από το συμβόλαιο, με ανώτατο όριο το ποσό των 400 € ανά ασφαλιστικό έτος,
- καταβολή χειρουργικού επιδόματος, ακόμα και στην περίπτωση της μη προσκόμισης για οποιοδήποτε λόγο των παραστατικών των δαπανών ή της πρωτότυπης βεβαίωσης που έχει χορηγηθεί στον ασφαλισμένο για τη συμμετοχή άλλου φορέα κατά 100% στην κάλυψή τους. Στην περίπτωση αυτή, θα καταβάλλεται ως χειρουργικό επίδομα, το πενήντα τοις εκατό (50%) του ποσού που η εταιρεία θα κατέβαλε ως χειρουργικό επίδομα, εάν ο ασφαλισμένος είχε προσκομίσει τη βεβαίωση αυτή.

«Όλες οι παραπάνω βελτιώσεις, στις δύσκολες οικονομικές συνθήκες που εξακολουθούν να μας περιβάλλουν, προσδίδουν πρόσθετα ανταγωνιστικά πλεονεκτήματα στα προϊόντα της CNP Ζωής, αλλά και επιπλέον λύσεις στους πελάτες της, διατηρώντας ταυτόχρονα υψηλά τα ποσοστά ικανοποίησής τους και επιβεβαιώνοντας με τον καλύτερο τρόπο την πελατοκεντρική της φιλοσοφία», υπογραμμίζει η εταιρεία.

Παχύσαρκα τα μισά Ελληνόπουλα

ΚΑΜΠΑΝΑΚΙ κινδύνου για τον κίνδυνο σημαντικής επιβάρυνσης του Εθνικού Συστήματος Υγείας από νοσήματα που οφείλονται στην παχυσαρκία έκρυσσε η Ελληνική Ιατρική Εταιρεία Παχυσαρκίας, παρουσιάζοντας τα αποτελέσματα της έρευνας COSI που διεξήγαγε ο Παγκόσμιος Οργανισμός Υγείας. Η έρευνα αφορά στην επίδραση του σχολικού περιβάλλοντος στην παιδική παχυσαρκία και διεξήχθη σε 500 επιλεγμένα σχολεία σε όλη τη χώρα. Όπως ανέφερε ο πρόεδρος της ΕΙΕΠ Ευθύμιος Καπάντας, στην Ελλάδα καταγράφονται μερικά από τα υψηλότερα ποσοστά παιδικής παχυσαρκίας πανευρωπαϊκώς, ενώ η χώρα κατατάσσεται τελευταία στην προώθηση του ενεργού και υγιεινού τρόπου ζωής στα σχολεία.

Βάσει των αποτελεσμάτων της έρευνας COSI που ο ΠΟΥ διεξήγαγε σε παιδιά ηλικίας 6-10 ετών από 11 ευρωπαϊκές χώρες, η Ελλάδα υλοποιεί τέτοιου είδους προγράμματα σε μόλις 42% των δημοτικών σχολείων της χώρας, όταν ο ευρωπαϊκός μέσος όρος είναι σχεδόν διπλάσιος (81%). Την ίδια ώρα, οι έρευνες καταδεικνύουν πως τα μισά περίπου Ελληνόπουλα (44%) είναι υπέρβαρα και παχύσαρκα. Η λύση, υπογράμμισαν οι εισηγητές των παρουσιάσεων, βρίσκεται στη σωματική άσκηση που πρέπει να ενταχθεί στην καθημερινότητα των παιδιών μας, στην καλύτερη εκπαίδευση του σχολικού προσωπικού και την καλύτερη εποπτεία γονέων στα παιδιά (λιγότερη τηλεόραση, περισσότερη άσκηση).

Σε αυτό το πλαίσιο, παρουσιάστηκε ένα από τα ελάχιστα προγράμματα παρέμβασης σε σχολεία, το βραβευμένο «Μέτρο, Ποικιλία / Κίνηση, Ευεξία», το οποίο υλοποιείται στην πρωτοβάθμια εκπαίδευση με τη συνεργασία ΜΚΟ, ακαδημαϊκής κοινότητας, κυβέρνησης και ιδιωτικής πρωτοβουλίας.

ΑΤΕ Ασφαλιστική: Προστασία Υγείας για όλους!

Σε αναβάθμιση του υφιστάμενου προγράμματος «Προστασία Υγείας», παρέχοντας, όπως τονίζεται, ό,τι καλύτερο στο χώρο της προληπτικής ιατρικής φροντίδας, προχώρησε η ΑΤΕ Ασφαλιστική σε συνεργασία με τους ομίλους Βιοϊατρική, Euromedica και Ιατρικό Αθηνών.

Το νέο πρόγραμμα «Προστασία Υγείας» είναι επισίως ανανεούμενο, εντάσσεται στον Κλάδο Προσωπικού Ατυχήματος, ενώ συνδυάζει την πληρότητα και ευελιξία καλύψεων με ιδιαίτερα ανταγωνιστικές τιμές.

Με στόχο την καλύτερη εξυπηρέτηση των συνεργατών, το πρόγραμμα «Προστασία Υγείας» υποστηρίζεται από ηλεκτρονική αίτηση και δυνατότητα άμεσης έκδοσης και εκτύπωσης του ασφαλιστηρίου συμβολαίου, μέσω του portal της ΑΤΕ Ασφαλιστικής.

Με το «Προστασία Υγείας» της ΑΤΕ Ασφαλιστικής, ο λήπτης της ασφάλισης αποκτά, για τον ίδιο και την οικογένειά του, διαγνωστικές-ιατρικές εξετάσεις και εξωνοσοκομειακές υπηρεσίες, με ανταγωνιστικές τιμές χωρίς όριο ηλικίας και προ-ασφαλιστικό έλεγχο:

- Ευέλικτο ανώτατο ετήσιο όριο εξετάσεων, που φτάνει μέχρι και τα 1.500 € ανά ασφαλισμένο,
- Δωρεάν ετήσιο προληπτικό έλεγχο (check-up), καθώς και εξειδικευμένους προληπτικούς ελέγχους σε ιδιαίτερα προνομιακές τιμές,
- Δυνατότητα απαλλαγής της συμμετοχής του ασφαλισμένου σε διαγνωστικές εξετάσεις (με παραπεμπτικό ΕΟΠΥΥ),
- Δυνατότητα πανελλαδικής κάλυψης,
- Απεριόριστες ιατρικές επισκέψεις σε συμβεβλημένους ιατρούς, μόλις από 5 € ανά επίσκεψη (ή ακόμα και δωρεάν),
- Αιμοληψίες κατ' οίκον, με 10 € ανά επίσκεψη (Αθήνα, Πειραιάς, Θεσσαλονίκη),
- Νοσηλεία κατ' οίκον, με έκπτωση 10% (για την περιοχή της Αττικής),
- Φυσικοθεραπείες, από 20 € ανά επίσκεψη,
- Οδοντιατρική φροντίδα, με έκπτωση μέχρι και 50%.

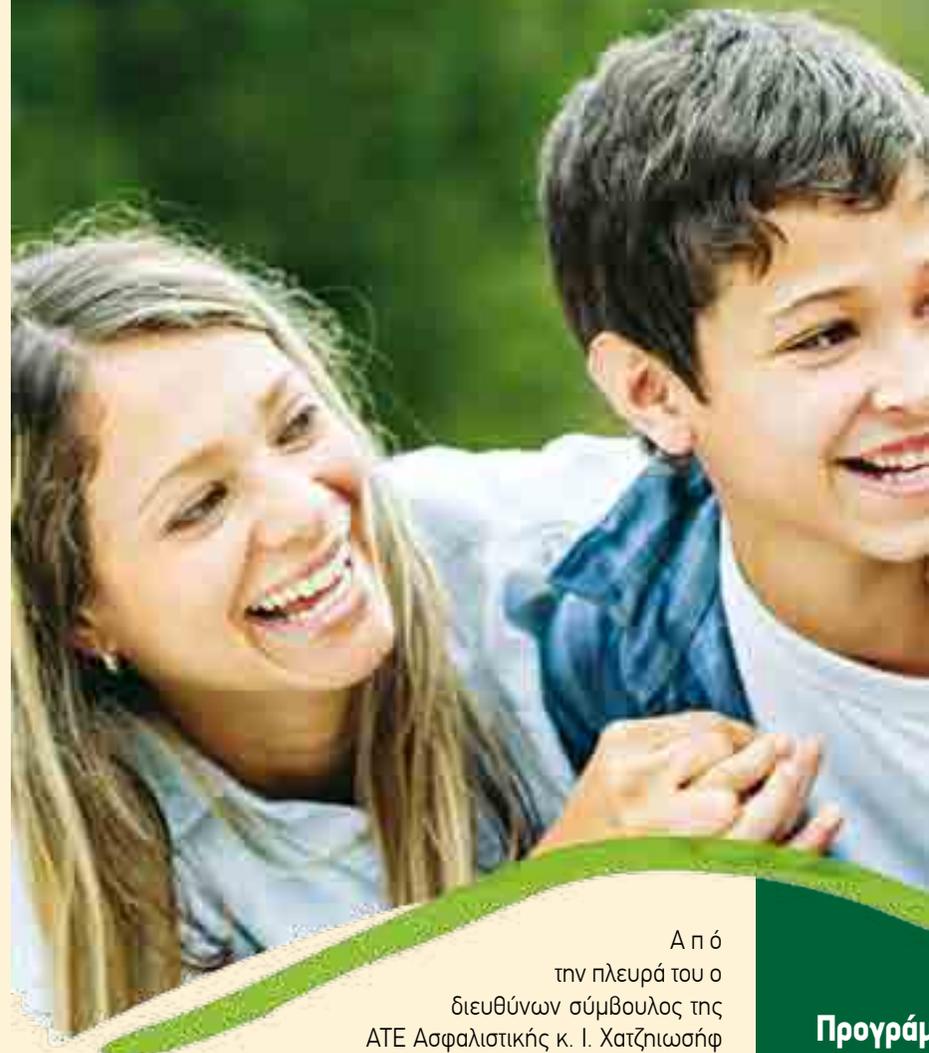
Σύμφωνα με τον διευθυντή Κλάδου Ζωής και Υγείας κ. Δ. Krumbholz, η νέα φιλοσοφία της εταιρείας να παρέχει στους πελάτες της ό,τι καλύτερο στις ασφαλίσσεις Υγείας, εκφράζεται πλήρως μέσα από το Πρόγραμμα «Προστασία Υγείας». Όλοι, χωρίς προασφαλιστικό έλεγχο ή περιορισμό ηλικίας, μπορούν να αποκτήσουν για τους ίδιους και τα αγαπημένα τους πρόσωπα πρόσβαση σε κορυφαίες υπηρεσίες πρόληψης και έγκαιρης διάγνωσης. «Μελετώντας σε βάθος τις σύγχρονες ασφαλιστικές ανάγκες, σχεδιάζουμε συνεχώς νέα προσιτά προγράμματα ασφάλισης Υγείας, τόσο σε ατομικό όσο και σε ομαδικό επίπεδο, που προσαρμόζονται στα ιδιαίτερα χαρακτηριστικά κάθε ασφαλισμένου», πρόσθεσε ο κ. Krumbholz.

Αναφορικά με την υποστήριξη του προγράμματος, ο σύμβουλος διοίκησης και Marketing κ. Μ. Ζόρλας υπογράμμισε ότι μέσα από το Portal της ΑΤΕ Ασφαλιστικής κάθε συνεργάτης έχει τη δυνατότητα με εξαιρετικά απλό, φιλικό και ασφαλή τρόπο, να διαχειριστεί πλήρως το πρόγραμμα «Προστασία Υγείας» ακόμα και με ένα tablet ή smartphone. Επίσης, κάθε εξόφληση μέσω της υπηρεσίας «Άμεση Πληρωμή Ασφαλιστρών», με Κάρτα VISA ή MASTERCARD οποιασδήποτε τράπεζας, θέτει στη διάθεση του συνεργάτη το αντίστοιχο ασφαλιστήριο συμβόλαιο, σε πραγματικό χρόνο. Τέλος, προκειμένου να καταστεί πιο προσιτό το νέο Πρόγραμμα, παρέχονται μέχρι και 6 άτοκες δόσεις για την εξόφλησή του, είπε ο κ. Ζόρλας.

ΑΤΕ Ασφαλιστική



Κοντά σας, ό,τι κι αν τύχει.



Από την πλευρά του ο διευθυντής σύμβουλος της ΑΤΕ Ασφαλιστικής κ. Ι. Χατζηιωσήφ τόνισε ότι το νέο πρόγραμμα «Προστασία Υγείας» «αποτελεί ένα ακόμα σημαντικό αναπτυξιακό εργαλείο για τους συνεργάτες μας, που τους επιτρέπει να προσεγγίσουν αποτελεσματικά μεγάλες ομάδες πελατών. Είμαστε σίγουροι ότι η πληρότητα των ασφαλιστικών του καλύψεων και η ευελιξία του το καθιστούν σημείο συνάντησης με τις πραγματικές ανάγκες Υγείας των πελατών, ενώ ταυτόχρονα, μας επιτρέπει να αναδείξουμε τη αξία της πρόληψης. Άλλωστε όλοι γνωρίζουμε ότι η πρόληψη και η έγκαιρη διάγνωση αποτελούν βασική προϋπόθεση για τη διαφύλαξη του πολυτιμότερου όλων, του αγαθού της υγείας», σημείωσε ο κ. Χατζηιωσήφ.

Τι προσφέρει στην Υγεία σήμερα, η ΑΤΕ Ασφαλιστική

Η ΑΤΕ Ασφαλιστική, με επιχειρηματική φιλοσοφία που είναι εστιασμένη στον άνθρωπο και με όχημα την ανταγωνιστικότητα των προγραμμάτων της, την ευελιξία και την άμεση ανταπόκριση στις τάσεις της αγοράς, συνδυάζει τις σύγχρονες αντιλήψεις με τις πολύτιμες εμπειρίες του παρελθόντος. Ειδικά στον τομέα της Υγείας, μελετώντας συνεχώς και εντατικά τις σύγχρονες ασφαλιστικές ανάγκες, σχεδιάζει νέα προσιτά προγράμματα ασφάλισης, τόσο σε ατομικό όσο και σε ομαδικό επίπεδο, που προσαρμόζονται στα ιδιαίτερα χαρακτηριστικά κάθε ασφαλισμένου. Η πρόσφατα ανανεωμένη στρατηγική της εκφράζεται με το πρόγραμμα «ΑΤΕ Ασφαλιστική: ό,τι καλύτερο για την υγεία σας», που προβλέπει:

- Την περαιτέρω ανάπτυξη στο χώρο των ασφαλίσσεων Υγείας,
- Τη σύναψη στρατηγικών συνεργασιών με τους κορυφαίους παρόχους Υγείας της χώρας, ώστε να συνδυαστεί η παροχή υψηλού επιπέδου υπηρεσιών με τις πλέον ελκυστικές τιμές για τους ασφαλισμένους,
- Το σχεδιασμό/παροχή καινοτόμων ασφαλιστικών προγραμμάτων-υπηρεσιών Υγείας που καλύπτουν κάθε σύγχρονη ασφαλιστική ανάγκη, τόσο για φυσικά όσο και νομικά πρόσωπα,
- Την επιβράβευση των ασφαλισμένων της, με προνόμια και υπηρεσίες που εστιάζουν στην πρόληψη και την έγκαιρη διάγνωση,
- Την παροχή σύγχρονων εργαλείων υποστήριξης και προωθητικού υλι-

Προγράμ
Ασφάλι
ΑΤΕ Μέ
ΑΤΕ Hea

Τα ολοκ
ας και ΑΤ
σοκομεια
υγεία καθ
Κάθε στ
γονός που
Ασφαλισ
και την απ
ψης όσο κ

Προγράμ
Νιώθει

Με τα π
Health Ca
πρωτοβάθ
• καλύτε
νάγκες νο
• αποκτά
σίες υψηλ
• έχει ευε
λο ασφαλι
• απολαμβ
Υγείας που
• αισθάνε
και τη νοσ



Προγράμματα Υγείας Μέριμνα Υγείας και ATE Health Care

Ολοκληρωμένα Προγράμματα ATE Μέριμνα Υγείας και ATE Health Care, νοσοκομειακής και εξωνοσοκομειακής περίθαλψης, βάζουν σε πρώτη θέση την ασφάλισμένου.

Επιπλέον, ό,τι κι αν τύχει, σε κάθε απρόοπτο γεγονός μπορεί να συμβεί σε θέματα υγείας, η ATE Ασφαλιστική παρέχει ό,τι καλύτερο για τη βελτίωση της κατάστασής της, τόσο σε επίπεδο πρόληψης όσο και σε επίπεδο νοσηλείας.

Προγράμματα Υγείας ATE Ασφαλιστικής... Ασφάλεια

Τα Προγράμματα ATE Μέριμνα Υγείας και ATE Health Care ο ασφαλισμένος αποκτά ολοκληρωμένη κάλυψη και δευτεροβάθμια φροντίδα Υγείας και ATE Health Care, πλήρως τις συνεχώς μεταβαλλόμενες απαιτήσεις υγείας. Τα Προγράμματα Υγείας ATE Ασφαλιστικής παρέχουν ασφαλιστικές καλύψεις και υπηρεσίες υψηλής ποιότητας με ανταγωνιστικό κόστος. Επιπλέον, συνδυάζοντας τα Προγράμματα με άλλο ασφαλιστικό δημόσιο ή ιδιωτικό φορέα, ο ασφαλισμένος βάνει ουσιαστικές και σύγχρονες καλύψεις που έχουν πραγματική αξία γι' αυτόν. Η ATE Ασφαλιστική σιγουριά και ασφάλεια για την υγεία του ασφαλισμένου και νοσοκομειακή του περίθαλψη.

Η ATE Ασφαλιστική, με την εμπειρία και τους ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές με στόχο την αποτελεσματική προσέγγιση του υφιστάμενου και δυνητικού πελατολόγιου.

Όπως επιβεβαιώνεται και από πρόσφατες σχετικές έρευνες, οι Έλληνες έχουν χάσει την εμπιστοσύνη τους στο δημόσιο Σύστημα Υγείας, δηλώνοντας απογοήτευση για τις παροχές του. Μάλιστα, αν στο έλλειμμα εμπιστοσύνης προστεθεί και το γεγονός ότι ο οικογενειακός προγραμματισμός του ελληνικού νοικοκυριού έχει ανατραπεί, η αναζήτηση σχετικών λύσεων και απαντήσεων αποδεικνύεται πρόβλημα για δυνατούς λύτες. Αξίζει να τονιστεί ότι κλειδί για την επιλογή του κατάλληλου προγράμματος Υγείας που ανταποκρίνεται στις υφιστάμενες αλλά και τις μελλοντικές ανάγκες του πελάτη, είναι η αναλυτική καταγραφή των αναγκών του ασφαλισμένου.

Έτσι, σε ένα περιβάλλον που η οικονομική κρίση δοκιμάζει τις αξίες και τις αντοχές κάθε ελληνικού νοικοκυριού, η ATE Ασφαλιστική συνεχίζει να οικοδομεί με σχέση εμπιστοσύνης και αμοιβαιότητας με τους πελάτες της, με ανταγωνιστικά πλεονεκτήματα όπως:

- Το ανθρώπινο πρόσωπο και η επαγγελματική διαχείριση που παρέχεται από τους εξειδικευμένους ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές της, τόσο κατά τη σύναψη της ασφαλιστικής σύμβασης όσο και σε όλη τη διάρκεια της ασφάλισης.
- Η πρόσβαση σε κορυφαίες υπηρεσίες Υγείας στην Ελλάδα και το εξωτερικό.
- Η ευελιξία στην επιλογή του εύρους και του είδους των παροχών, καθώς και του ύψους της συμμετοχής του ασφαλισμένου.
- Ο αποτελεσματικός συνδυασμός των καλύψεων Υγείας με άλλο ασφα-

κού

στους α-

σφαλιστικούς διαμεσολαβη-

τές με στόχο την αποτελεσματική προσέγγιση του υφιστάμενου και δυνητικού πελατολόγιου.

Όπως επιβεβαιώνεται και από πρόσφατες σχετικές έρευνες, οι Έλληνες έχουν χάσει την εμπιστοσύνη τους στο δημόσιο Σύστημα Υγείας, δηλώνοντας απογοήτευση για τις παροχές του. Μάλιστα, αν στο έλλειμμα εμπιστοσύνης προστεθεί και το γεγονός ότι ο οικογενειακός προγραμματισμός του ελληνικού νοικοκυριού έχει ανατραπεί, η αναζήτηση σχετικών λύσεων και απαντήσεων αποδεικνύεται πρόβλημα για δυνατούς λύτες. Αξίζει να τονιστεί ότι κλειδί για την επιλογή του κατάλληλου προγράμματος Υγείας που ανταποκρίνεται στις υφιστάμενες αλλά και τις μελλοντικές ανάγκες του πελάτη, είναι η αναλυτική καταγραφή των αναγκών του ασφαλισμένου.

Έτσι, σε ένα περιβάλλον που η οικονομική κρίση δοκιμάζει τις αξίες και τις αντοχές κάθε ελληνικού νοικοκυριού, η ATE Ασφαλιστική συνεχίζει να οικοδομεί με σχέση εμπιστοσύνης και αμοιβαιότητας με τους πελάτες της, με ανταγωνιστικά πλεονεκτήματα όπως:

- Το ανθρώπινο πρόσωπο και η επαγγελματική διαχείριση που παρέχεται από τους εξειδικευμένους ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές της, τόσο κατά τη σύναψη της ασφαλιστικής σύμβασης όσο και σε όλη τη διάρκεια της ασφάλισης.
- Η πρόσβαση σε κορυφαίες υπηρεσίες Υγείας στην Ελλάδα και το εξωτερικό.
- Η ευελιξία στην επιλογή του εύρους και του είδους των παροχών, καθώς και του ύψους της συμμετοχής του ασφαλισμένου.
- Ο αποτελεσματικός συνδυασμός των καλύψεων Υγείας με άλλο ασφα-



Προνομιακές Καλύψεις Υγείας για κάθε ανάγκη...

Ασφαλιστικές Καλύψεις	ATE Μέριμνα Υγείας	ATE Health Care
Πρόσβαση σε αναγνωρισμένα νοσοκομεία στην Ελλάδα και το εξωτερικό	Α' θέση νοσηλείας	Β' θέση νοσηλείας
Ανώτατο όριο κάλυψης	500.000 € ανά ασφαλιστικό έτος	300.000 € ανά περιστατικό νοσηλείας
Πρόσβαση σε δημόσια νοσοκομεία στην Ελλάδα, χωρίς συμμετοχή του ασφαλισμένου	✓	✓
Νοσοκομειακή κάλυψη ακόμα και 100% σε Ελλάδα και Ευρώπη	✓	✓
Διαγνωστικές εξετάσεις πριν από τη νοσηλεία	✓	✓
Χειρουργική ή διαγνωστική επεμβατική εξέταση, χωρίς συμμετοχή του ασφαλισμένου	✓	✓
Επίδομα τοκετού	✓	✓
Νοσοκομειακό επίδομα	-	Προαιρετικά
Επείγουσα μεταφορά	✓	✓
Ετήσιο προληπτικό έλεγχο check-up	✓	✓
Αποκλειστική νοσοκόμα	✓	✓
Ιατροφαρμακευτικά έξοδα παιδιών από ατύχημα και δαπάνες συνοδού σε περίπτωση νοσηλείας	✓	-
Εξωνοσοκομειακή περίθαλψη	Προαιρετικά	Προαιρετικά
Απαλλαγή πληρωμής ασφαλιστρών	Προαιρετικά	-

λιστικό δημόσιο ή ιδιωτικό φορέα.

- Η πληρότητα του δικτύου συμβεβλημένων νοσοκομείων και κλινικών, όπου η εξόφληση των δαπανών γίνεται απευθείας από την εταιρεία.
- Η συνεχής υποστήριξη, 24 ώρες το 24ωρο, μέσω της Ανοικτής Γραμμής Υγείας που ταυτόχρονα αποτελεί και συντονιστικό κέντρο.
- Η άμεση καταβολή των αποζημιώσεων, με ξεκάθαρους όρους και απλές χωρίς ψιλά γράμματα, διαδικασίες και προϋποθέσεις.

Σε κάθε περίπτωση, τα προγράμματα Υγείας της ATE Ασφαλιστικής χαρακτηρίζονται από πληρότητα παροχών με ιδιαίτερα προσιτούς όρους, προϋποθέσεις και τιμές, επιτρέποντας στους ασφαλισμένους της να απολαμβάνουν ουσιαστικές και σύγχρονες καλύψεις Υγείας και, πάνω από όλα, να αισθάνονται σιγουριά και ασφάλεια ό,τι κι αν τύχει.

Η επιλογή της ATE Ασφαλιστικής, ως πρώτη επιλογή και σημείο αναφοράς για τον πελάτη, σχετίζεται με αυτή καθαυτή τη φιλοσοφία της εταιρείας να βρίσκεται δίπλα στον ασφαλισμένο και να παρέχει:

- Άμεση καταβολή αποζημίωσης και ανταπόκριση στις ανάγκες και στην ασφάλεια των ημερών.
- Ισχυρό δίκτυο εξυπηρέτησης, σταθερότητα, σιγουριά.
- Πλήρες ασφαλιστικό χαρτοφυλάκιο προϊόντων (χωρίς ψιλά γράμματα).
- Συνεχή διαθεσιμότητα και δημιουργία αξίας για τους πελάτες της.

«Έχοντας σταθερό προσανατολισμό στον σύγχρονο άνθρωπο και τις ανάγκες του, δημιουργούμε ένα περιβάλλον που ο πελάτης δεν έχει απλά ασφάλιση, έχει ό,τι καλύτερο και νιώθει ασφαλή», σημειώνει χαρακτηριστικά η εταιρεία.

Περισσότερες πληροφορίες: www.ateinsurance.gr



Εθνική Ασφαλιστική: Ενέργεια στο...

Full

ΠΛΗΡΕΣ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ ΥΓΕΙΑΣ



Με έναν πρωτότυπο τρόπο αποφάσισε η Εθνική Ασφαλιστική να «γνωρίσει» στο κοινό το νέο, πρωτοποριακό πρόγραμμα υγείας Full.

Ένα πρόγραμμα που είναι δίπλα στους ασφαλισμένους της, σε όλα τα στάδια της ζωής τους, έχοντας την ευελιξία να προσαρμόζεται στις εκάστοτε ανάγκες και δυνατότητές τους. Και, όπως τονίζει η εταιρεία, ένα τόσο μοναδικό προϊόν δεν μπορούσε παρά να υποστηρίζεται από εξίσου ξεχωριστές προωθητικές ενέργειες, απευθυνόμενες προς όλες τις ηλικίες, προκειμένου να αναδειχθεί η βασική του φιλοσοφία που συνοψίζεται σε δύο λέξεις: ποιότητα ζωής.

Όσοι βρέθηκαν στις εκδηλώσεις πήραν μια ...Full γεύση, απολαμβάνοντας εξαιρετική μουσική, ψυχαγωγία και τη δυνατότητα να συμμετάσχουν σε διαγωνισμό που διοργάνωσε η Εθνική Ασφαλιστική, προσφέροντας στους τυχερούς tablets και μια διήμερη διαμονή σε γνωστό ξενοδοχειακό συγκρότημα.

Σε ειδικά διαμορφωμένο χώρο, δεν είχαν μόνο στη διάθεσή τους ενημερωτικό υλικό για τα χαρακτηριστικά και τις καλύψεις του προγράμματος, αλλά και την ευκαιρία να λάβουν διευκρινίσεις και απαντήσεις, στις όποιες απορίες τους, από ασφαλιστικό σύμβουλο της Εθνικής Ασφαλιστικής.

Η γνωστή παρουσιάστρια κα Νικολέτα Ράλλη με τη ζωντάνια της, έδινε τον τόνο στις πλούσιες δραστηριότητες που διοργανώθηκαν στις τρεις αυτές ημέρες. Με την επιμέλεια των γυμναστηρίων Holmes, οι επισκέπτες είχαν τη δυνατότητα να συμμετάσχουν σε ομαδικά προγράμματα pilates, yoga, airfit, sh'bam. Και μιας και η άθληση είναι σημαντικός παράγοντας για την καλή υγεία και ευεξία, δεν θα μπορούσε να λείπει και ένα πρόγραμμα άσκησης ειδικά διαμορφωμένο για παιδιά.

Οι μικροί φίλοι είχαν, επίσης, τη χαρά με την καθοδήγηση παιδαγωγών να ασχοληθούν με παιχνίδια που προάγουν τη δημιουργικότητα και να ευχαριστηθούν το δημοφιλέστερο σε αυτές τις ηλικίες face painting. Δράση λοιπόν στο...Full και όσοι προσήλθαν στο χώρο της εκδήλωσης, εκτός από ευχάριστες στιγμές, πήραν μαζί τους ένα ιδιαίτερο διαφημιστικό δώρο: shower wash με την επωνυμία (τι άλλο;) «Εθνική Full». Γιατί το Full δεν είναι ένα συνηθισμένο προϊόν...

Τρεις ημέρες λοιπόν γεμάτες ενέργεια, δημιουργία και ευχαρίστηση για να ειπωθεί και με αυτόν τον τρόπο ότι Full και Εθνική Ασφαλιστική είναι δίπλα στους ασφαλισμένους για ζωή όλο υγεία, σημειώνει χαρακτηριστικά η Εθνική Ασφαλιστική.



**Επισκευή & Αντικατάσταση
ΚΡΥΣΤΑΛΛΩΝ ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΟΥ**



**Φροντίδα
που “αντανακλά”
χαμόγελα**

Ζημιά στο κρύσταλλο του αυτοκινήτου σας;

Όλα όσα θέλετε

γρήγορα και σίγουρα!

- Γνήσια κρύσταλλα αυτοκινήτων
- Γραπτή πιστοποίηση της γνησιότητας των κρυστάλλων
- Εγγύηση εργασίας εφ'όρου ζωής
- Κινητή μονάδα εξυπηρέτησης
- Το μεγαλύτερο δίκτυο στην Ελλάδα
- Συνεργασία με τις ασφαλιστικές εταιρείες

Με έμφαση στην ασφάλεια, την αξιοπιστία, την ποιότητα και τη φιλική εξυπηρέτηση, πάντα με καινοτόμα προϊόντα και υπηρεσίες

GLASSDRIVE®

Οι δικοί σας ειδικοί στα κρύσταλλα αυτοκινήτων

Είμαστε δίπλα σας κάθε φορά που μας χρειάζεστε!



800 11 777 999

από σταθερό χωρίς χρέωση

210 559 3976

2310 798 770

από κινητό

www.glassdrive.gr





Επιβεβαιώνει η Εθνική Τράπεζα τις συζητήσεις για Finansbank

Συζητήσεις με πιθανούς επενδυτές, ώστε να εξετάσει εναλλακτικές στρατηγικές για την Finansbank, επιβεβαιώνει με ανακοίνωσή της η Εθνική Τράπεζα. Ειδικότερα, όπως τονίζεται σε σχετική ανακοίνωση, σε συνέχεια της από 29.09.2015 σχετικής ανακοίνωσης, η Εθνική Τράπεζα ενημερώνει ότι πρόκειται να προβεί σε επαφές με πιθανούς επενδυτές στο πλαίσιο της διερεύνησης εναλλακτικών στρατηγικών επιλογών για τη Finansbank.

Για συζητήσεις με πιθανούς επενδυτές κάνει λόγο και το Reuters, επικαλούμενο ανακοίνωση της Finansbank στο χρηματιστήριο της Κωνσταντινούπολης.

ΕΤΕ: Ηπιότερη η ύφεση το 2015

Σημαντικά ηπιότερη θα είναι η ύφεση το 2015 σύμφωνα με τις εκτιμήσεις της Διεύθυνσης Οικονομικής Ανάλυσης της ΕΤΕ βασισμένες στα υποδείγματα πρόβλεψης βραχυπρόθεσμων και μεσοπρόθεσμων τάσεων της οικονομικής δραστηριότητας, που συνδυάζουν πληροφόρηση από δείκτες συγκυρίας και προβλεπτικούς δείκτες καθώς και εκτιμήσεις της επίδρασης της δημοσιονομικής πολιτικής, καταδεικνύουν ότι η ύφεση θα είναι σημαντικά ηπιότερη από τις επίσημες προβλέψεις το 2015. Συγκεκριμένα, το ΑΕΠ αναμένεται να μειωθεί κατά -1,3% ετησίως το 2015 (έναντι πρόβλεψης του προγράμματος για ύφεση -2,3% το 2015) με την ετήσια μεταβολή του ΑΕΠ για το 2016 να διαμορφώνεται στο -1,2%.

Ειδικότερα, σύμφωνα με τη μελέτη η επιβολή ελέγχων στην κίνηση κεφαλαίων και ειδικά οι περιορισμοί στην ανάληψη μετρητών δημιούργησαν εύλογες ανησυχίες για ένα άμεσο και σημαντικό πλήγμα στην οικονομική δραστηριότητα. Ωστόσο, η πληροφόρηση για την πορεία της οικονομικής δραστηριότητας μέσω των στοιχείων που απορρέουν από τους δείκτες συγκυρίας, καταδεικνύουν κάμψη αλλά όχι ραγδαία συρρίκνωση της οικονομικής δραστηριότητας.

Ο ελληνικός ιδιωτικός τομέας σκληραγωγημένος από την πολυετή οικονομική κρίση, είχε αρχίσει να προβαίνει ήδη, από τα τέλη του 2014, σε προληπτικές κινήσεις με σκοπό να περιορίσει τις επιπτώσεις της αβεβαιότητας και των ελέγχων.

Επιχειρήσεις και νοικοκυριά απέσυραν και διακράτησαν σε μορφή μετρητών ή μετέφεραν στο εξωτερικό περίπου €41,3 δισ. τραπεζικών καταθέσεων μεταξύ Νοεμβρίου 2014 και Ιουνίου 2015.

Πολλές επιχειρήσεις επιτάχυναν τις εισαγωγές παραγωγικών πόρων και πρώτων υλών στο 1ο εξάμηνο του 2015 (αύξηση κατά 11,7% κατά μ.ο.), προκειμένου να ελαχιστοποιήσουν τον κίνδυνο από ενδεχόμενες δυσχέρειες στο εξωτερικό εμπόριο.

Υπερδηλωσιάστηκαν οι συναλλαγές χωρίς τη χρήση μετρητών (χρεωτικές/πιστωτικές κάρτες και ηλεκτρονική τραπεζική) από τον Ιούλιο, απορροφώντας σημαντικό τμήμα των επιπτώσεων στη ζήτηση από την τραπεζική αργία και τους περιορισμούς στις αναλήψεις μετρητών.

Επιπροσθέτως, η ελληνική οικονομία μέσα από μία κοινωνικά επώδυνη διαδικασία οικονομικής προσαρμογής έχει γίνει περισσότερο ανθεκτική σε εξωτερικούς κινδύνους, ενώ η ενεργοποίηση του νέου τριετούς προγράμματος παρέχει στήριξη στην Ελλάδα, προκειμένου να αντιμετωπίσει τις χρηματοδοτικές της ανάγκες για την περίοδο 2015-2018, δημιουργώντας συγχρόνως κλίμα εμπιστοσύνης στους επενδυτές.

Σύμφωνα με εκτιμήσεις της Διεύθυνσης Οικ. Ανάλυσης της ΕΤΕ, το ΑΕΠ αναμένεται να μειωθεί κατά -1,3% ετησίως το 2015 (έναντι πρόβλεψης του προγράμματος για ύφεση -2,3% το 2015) με την ετήσια μεταβολή του ΑΕΠ για το 2016 να διαμορφώνεται στο -1,2%. Επιπλέον, η αρνητική επίπτωση στο ΑΕΠ από τα δημοσιονομικά μέτρα εκτιμάται στο -2,5% του ΑΕΠ για το 2ο εξάμηνο 2015 ή -1,4% για το σύνολο του έτους, ενώ για το 2016 εκτιμάται σε -1% του ΑΕΠ.

Αλλάζει ο τρόπος κατάρτισης του ισοζυγίου πληρωμών από την Τράπεζα της Ελλάδος

Ηλεκτρονικά η υποβολή των συναλλαγών με το εξωτερικό

Αλλάζει ο τρόπος υποβολής στοιχείων στις συναλλαγές με το εξωτερικό από φυσικά και νομικά πρόσωπα. Όπως ανακοίνωσε η Τράπεζα της Ελλάδος, μεταβάλλεται από την 1.1.2016 ο τρόπος λήψης στοιχείων για την κατάρτιση του ισοζυγίου πληρωμών και της διεθνούς επενδυτικής θέσης, προκειμένου να εναρμονιστεί με τις βέλτιστες διεθνείς πρακτικές και τις απαιτήσεις του Ευρωπαϊκού Συστήματος Κεντρικών Τραπεζών και της Ευρωπαϊκής Ένωσης.

Η εξέλιξη αυτή, που πραγματοποιείται κατ'εφαρμογή του Κανονισμού (Ε.Ε.) αριθ. 260/14.3.2012 σχετικά με την καθιέρωση τεχνικών απαιτήσεων και επιχειρηματικών κανόνων για τις μεταφορές πίστωσης και τις άμεσες χρεώσεις σε ευρώ, αλλάζει το μέχρι σήμερα κανονιστικό πλαίσιο αναγγελίας των συναλλαγών μέσω των εγχώριων πιστωτικών ιδρυμάτων, με υποχρεωτική μετάβαση στην απευθείας συλλογή στοιχείων (direct reporting) από τα φυσικά και τα νομικά πρόσωπα. Για το σκοπό αυτό, δημιουργείται εφαρμογή υπό το ακρωνύμιο DIREQT (Direct Reporting Questionnaire), που θα είναι προσβάσιμη μέσω του Internet. Με την εφαρμογή αυτή τα φυσικά και νομικά πρόσωπα (κάτοικοι) θα μπορούν να υποβάλλουν ηλεκτρονικά (on-line) τις συναλλαγές τους με μη κατοίκους, τις οποίες υποχρεούνται να αναγγέλλουν, με βάση τους ορισμούς και τις προδιαγραφές του υπό διαμόρφωση εγχειριδίου χρήσης και τεχνικών προδιαγραφών. Η υποβολή των στοιχείων θα γίνεται με τη συμπλήρωση ερωτηματολογίων ή αρχείων με συγκεκριμένο τύπο διάταξης των στοιχείων. Οι συναλλαγές αυτές αφορούν εισπράξεις-πληρωμές μεταξύ κατοίκων και μη κατοίκων, ανεξαρτήτως νομίσματος, σε μηνιαία βάση. Από την υποχρέωση αναγγελίας εξαιρούνται ορισμένοι τύποι συναλλαγών, όπως εισαγωγές-εξαγωγές αγαθών, ταξιδιωτικές υπηρεσίες κ.λπ. Διευκρινίζεται ότι στην υποχρέωση αναγγελίας εμπίπτουν και τα νομικά πρόσωπα-κάτοικοι Ελλάδος που διενεργούν συναλλαγές και χωρίς τη μεσοδιάθεση των εγχώριων πιστωτικών ιδρυμάτων (ΠΔ/ΤΕ 2535/21.1.2004). Βάσει του μέχρι σήμερα ισχύοντος νομοθετικού πλαισίου, το οποίο συμπληρώθηκε από ειδικές εγκυκλίους της Τράπεζας της Ελλάδος, η κατάρτιση του Ισοζυγίου Πληρωμών και της Διεθνούς Επενδυτικής Θέσης στηρίζεται κυρίως στην υποχρέωση των εγχώριων Πιστωτικών Ιδρυμάτων να υποβάλλουν στοιχεία των συναλλαγών με το εξωτερικό, τις οποίες πραγματοποιούν είτε για δικό τους λογαριασμό είτε για λογαριασμό πελατών τους. Επισημαίνεται ότι τα παρεχόμενα στοιχεία είναι εμπιστευτικά και θα δημοσιεύονται σε συγκεντρωτική μορφή, ώστε να αποφεύγεται, έστω και έμμεσα, η αναγνώριση της ταυτότητας των συναλλασσομένων. Τονίζεται επίσης ότι η συλλογή τους από την Τράπεζα της Ελλάδος γίνεται αποκλειστικά και μόνο για στατιστικούς λόγους, όπως προβλέπεται από το άρθρο 55Γ του Καταστατικού της.

Χρήσιμες

1 Ποιοι υποχρεούνται να υποβάλλουν στατιστικά στοιχεία για την κατάρτιση του Ισοζυγίου Πληρωμών;

Κάθε φυσικό ή νομικό πρόσωπο που είναι κάτοικος Ελλάδος και έχει συναλλαγές με μη κατοίκους. [βλ. 3 παρακάτω]

2 Πρέπει να αναγγέλλονται όλες οι συναλλαγές;

Όλες οι συναλλαγές μεταξύ κατοίκων και μη κατοίκων πρέπει να αναγγέλλονται, με εξαίρεση τις συναλλαγές που αφορούν εισαγωγές/εξαγωγές αγαθών και τις συναλλαγές μεταξύ κατοίκων και τουριστών.

3 Πώς ορίζεται ο κάτοικος για τους στατιστικούς σκοπούς του Ισοζυγίου Πληρωμών;

Η έννοια του κατοίκου για τους σκοπούς του Ισοζυγίου Πληρωμών αποτελεί μία καθαρά στατιστική έννοια και δεν συνδέεται με κανένα τρόπο με τη φορολογική ή νομική έδρα ενός φυσικού ή νομικού προσώπου. Ένα φυσικό ή νομικό πρόσωπο καλείται κάτοικος μίας χώρας εάν έχει (ή σκοπεύει στο μέλλον να αναπτύξει) οικονομική δραστηριότητα στη χώρα αυτή για διάστημα μεγαλύτερο του ενός έτους.

4 Τι ακριβώς πρέπει να υποβάλλει στο νέο σύστημα απευθείας συλλογής στοιχείων για το Ισοζύγιο Πληρωμών (DIREQT);

Τα στατιστικά στοιχεία που συλλέγονται αφορούν συναλλαγές μεταξύ κατοίκων και μη κατοίκων, εξαιρουμένων των συναλλαγών που αφορούν εισαγωγές/εξαγωγές αγαθών και ταξιδιωτικές υπηρεσίες. Γενικά, καταγράφονται συναλλαγές όπως: υπηρεσίες επισκευών, μεταφορών, τηλεπικοινωνιών, κατασκευών, ασφαλειών, προμήθειες, διαφημίσεις, μελέτες, εισοδήματα, τόκοι, μεταβιβάσεις, άμεσες επενδύσεις, δάνεια και άλλες κατηγορίες.

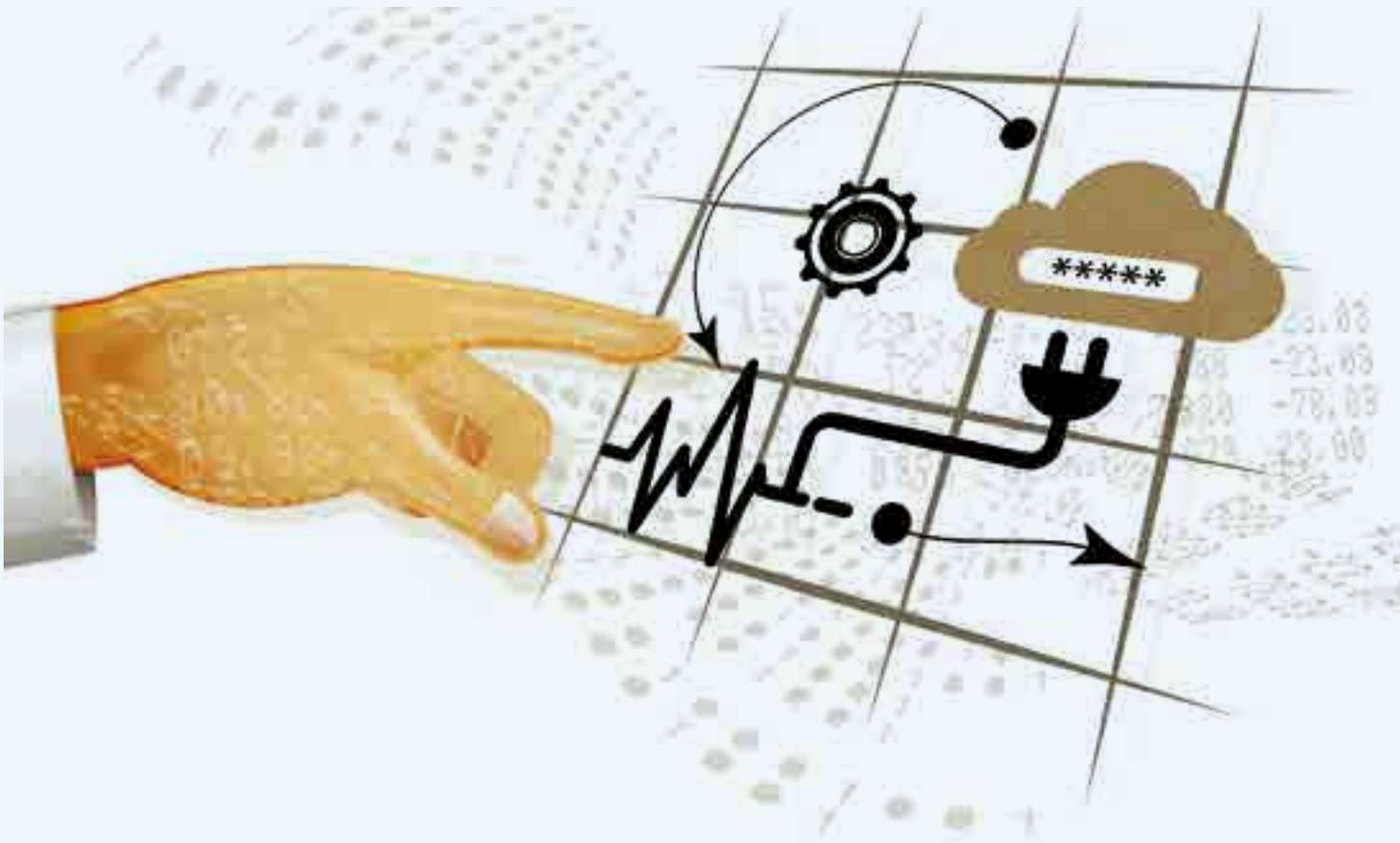
5 Πώς και πού θα υποβάλλω τα στατιστικά στοιχεία;

Η Τράπεζα της Ελλάδος αναπτύσσει ηλεκτρονικό πηλαφόρμα (DIREQT), με αναρτημένα ερωτηματολόγια, στα οποία οι υπόχρεοι θα υποβάλλουν τις απαντήσεις τους. Κατά την πρώτη είσοδο θα γίνεται η ταυτοποίηση των χρηστών μέσω του συστήματος IRIS. Περισσότερα ενημερωτικά στοιχεία, για την πρόσβαση στα πληροφοριακά συστήματα IRIS, DIREQT θα δοθούν με εγχειρίδια οδηγίων, που θα αναρτηθούν σύντομα στο δικτυακό τόπο της Τράπεζας της Ελλάδος: www.bankofgreece.gr.

6 Πόση ώρα θα απαιτείται για τη συμπλήρωση των ερωτηματολογίων;

Έχει γίνει προσπάθεια να απλοποιηθεί η διαδικασία αναγγελίας, από σεβασμό στο φόρτο εργασίας των επιχειρήσεων. Την πρώτη μόνο φορά θα πρέπει να συμπληρωθούν

ερωτήσεις και απαντήσεις για την εφαρμογή DIREQT



κάποια στοιχεία ταυτοποίησης χρηστών. Υπολογίζεται ότι σε μηνιαία βάση θα απαιτούνται περίπου 15 λεπτά.

7 Πάνω από ποιο ποσό είμαι υποχρεωμένος να αναγγέλλω τις συναλλαγές που έχω με μη κατοίκους;

Το κατώφλι αναγγελίας είναι τα 5.000 ευρώ ανά συναλλαγή σε κάθε κωδικό ισοζυγίου, ανά είσπραξη/πληρωμή, ανά χώρα και ανά νόμισμα. Το κατώφλι είναι προαιρετικό, με την έννοια ότι μπορεί να αναγγελθούν και συναλλαγές μικρότερου ποσού.

8 Κάθε πότε πρέπει να υποβάλλω τα στατιστικά στοιχεία για το Ισοζύγιο Πληρωμών;

Η περίοδος υποβολής στατιστικών στοιχείων θα είναι από την 1η ως την 20ή του επόμενου μήνα μετά το τέλος του μήνα αναφοράς. Για παράδειγμα, τα στατιστικά στοιχεία του Ιανουαρίου 2016 θα αναγγελθούν μεταξύ 1 και 20 Φεβρουαρίου 2016. Σε εξαιρετικές περιπτώσεις, και κατόπιν έγκρισης από το αρμόδιο Τμήμα της Τράπεζας της Ελλάδος, η αναγγελία θα γίνεται δεκτή το αργότερο μέχρι τις 26 του μήνα.

9 Γιατί πρέπει να στείλω στατιστικά στοιχεία, αφού η τράπεζα που συναλλάσσομαι έχει όλα τα παραστατικά και ξέρει τι αφορά η συναλλαγή;

Σύμφωνα με την Κοινοτική Οδηγία Ε.Ε. 260/14.3.2012, από 1.1.2016 καταργείται η υποχρέωση των πιστωτικών ιδρυμάτων να αναγγέλλουν στην Τράπεζα της Ελλάδος τα στατιστικά στοιχεία για τους σκοπούς κατάρτισης του Ισοζυγίου Πληρωμών. Έτσι, η συλλογή στατιστικών στοιχείων θα γίνεται απευ-

θείας από τους ίδιους τους συναλλασσόμενους προς την Τράπεζα της Ελλάδος.

10 Αν για κάποιο μήνα δεν έχω καμία συναλλαγή με μη κάτοικο, θα πρέπει να αποστείλω αρχείο στην Τράπεζα της Ελλάδος;

Ναι. Εάν έχετε κάνει εγγραφή στο σύστημα IRIS και έχετε υποβάλει έστω και μία φορά αρχείο συναλλαγών με μη κατοίκους, τότε θα πρέπει να συνεχίσετε να υποβάλλετε σε μηνιαία βάση αρχείο στο DIREQT, έστω και αν το αρχείο είναι κενό.

11 Είμαι κάτοικος και πραγματοποιώ μόνο εισαγωγές/εξαγωγές αγαθών. Οι προμηθευτές/πελάτες εξωτερικού είναι προφανώς μη κάτοικοι. Είμαι υποχρεωμένος να δηλώσω κάτι στο Ισοζύγιο Πληρωμών;

Όχι. Αν και το Εμπορικό Ισοζύγιο είναι μέρος του Ισοζυγίου Πληρωμών, η Τράπεζα της Ελλάδος έχει υιοθετήσει τα στατιστικά στοιχεία της Ελληνικής Στατιστικής Αρχής (ΕΛΣΤΑΤ) για τις εισαγωγές/εξαγωγές αγαθών και επομένως αυτές εξαιρούνται των ερωτηματολογίων.

12 Η επιχείρησή μου είναι ξενοδοχείο σε τουριστικό νησί και προφανώς συναλλάσσομαι με τουρίστες/ταξιδιώτες. Χρειάζεται να δηλώσω κάτι στο Ισοζύγιο Πληρωμών και, εάν ναι, τι;

Όσον αφορά τις υπηρεσίες προς τους ξένους τουρίστες/ταξιδιώτες, η Τράπεζα της Ελλάδος πραγματοποιεί κάθε μήνα στατιστική έρευνα, με στόχο τη στατιστική καταγραφή των εισπράξεων της χώρας από ξένους ταξιδιώτες και την ταξιδιωτική δαπάνη των κατοίκων Ελλάδος στο

εξωτερικό (ταξιδιωτικό ισοζύγιο). Επομένως, τις συναλλαγές αυτές δεν θα τις δηλώνετε στο Ισοζύγιο Πληρωμών στην πλατφόρμα DIREQT (δεν θα βρείτε σχετικούς κωδικούς για το ταξιδιωτικό ισοζύγιο στα ερωτηματολόγια). Εάν, ωστόσο, έχετε άλλες συναλλαγές με μη κατοίκους, πέραν του τουριστικού/ταξιδιωτικού ισοζυγίου (που αφορούν π.χ. νομικές υπηρεσίες, διαφημιστικές υπηρεσίες, προμήθειες αντιπροσώπων, συζητήσεις μετοχικού κεφαλαίου, δάνεια κ.ά.), αυτές θα πρέπει να τις δηλώνετε κανονικά στην πλατφόρμα DIREQT.

13 Χρησιμοποιώ ελάχιστα το ελληνικό τραπεζικό σύστημα και όλες οι συναλλαγές που έχω με μη κατοίκους πάνω από το κατώφλι αναγγελίας γίνονται σε/από ξένες τράπεζες. Είμαι υποχρεωμένος να συμπληρώσω το ερωτηματολόγιο;

Ναι. Το Ισοζύγιο Πληρωμών αφορά συναλλαγές μεταξύ κατοίκων και μη κατοίκων, ανεξαρτήτως του τραπεζικού ιδρύματος και της χώρας στην οποία διενεργείται η συναλλαγή.

14 Είμαι κάτοικος και τηρώ δικό μου λογαριασμό σε τράπεζα του εξωτερικού. Μου παρέιχε μία υπηρεσία άλλος κάτοικος Ελλάδος. Άλλες φορές τον πληρώνω σε τράπεζα στην Ελλάδα και άλλες σε τράπεζα του εξωτερικού. Καταγράφω κάποια από αυτές τις συναλλαγές στα ερωτηματολόγια;

Όχι. Το Ισοζύγιο Πληρωμών αφορά μόνο συναλλαγές μεταξύ κατοίκων και μη κατοίκων. Δεν καταγράφεται καμία συναλλαγή (είτε είσπραξη είτε πληρωμή) για οποιονδήποτε λόγο μεταξύ κατοίκων, είτε γίνεται μέσω ελληνικών τραπεζών είτε μέσω ξένων τραπεζών.

15 Είμαι κάτοικος και έχω συναλλαγή με μη κάτοικο, αλλά η συναλλαγή γίνεται με τη διαμεσολήβηση αποκλειστικά του ελληνικού τραπεζικού συστήματος. Πρέπει να την αναγγέλλω στο Ισοζύγιο Πληρωμών;

Ναι. Το Ισοζύγιο Πληρωμών αφορά μόνο συναλλαγές μεταξύ κατοίκων και μη κατοίκων, ανεξαρτήτως του τραπεζικού ιδρύματος και της χώρας στην οποία διενεργείται η συναλλαγή.

16 Θα βλέπουν οι άλλες επιχειρήσεις τι δηλώνω εγώ;

Όχι, σε καμία περίπτωση. Πρόσβαση τρίτων σε στατιστικά στοιχεία ανά εταιρεία δεν θα είναι δυνατή. Τα στατιστικά στοιχεία θα παρουσιάζονται σε μηνιαία βάση μόνο σε αθροιστικό επίπεδο, αποκλείοντας την ταυτοποίηση μεμονωμένων εταιρειών. Ακόμη και μέσα στην Τράπεζα της Ελλάδος, ελάχιστα θα έχουν πρόσβαση σε εξατομικευμένα στοιχεία, έτσι ώστε να αποφεύγονται διαρροές.

17 Ποιος θα κάνει χρήση των στατιστικών στοιχείων που θα υποβάλλω; Υπάρχει περίπτωση να δοθούν σε κρατικές οικονομικές υπηρεσίες (ΔΟΥ ή αλλού);

Τα στατιστικά στοιχεία που συλλέγονται χρησιμοποιούνται αποκλειστικά και μόνο για την κατάρτιση του Ισοζυγίου Πληρωμών της χώρας, η οποία αποτελεί στατιστική υποχρέωση της Τράπεζας της Ελλάδος βάσει του Καταστατικού της, αλλά είναι και τμήμα των υποχρεώσεων της χώρας προς το Ευρωπαϊκό Σύστημα Κεντρικών Τραπεζών και τους διεθνείς οργανισμούς. Η Τράπεζα της Ελλάδος και οι αρμόδιοι υπάλληλοί της δεσμεύονται από ένα αυστηρό πλαίσιο εμπιστευτικότητας των στατιστικών στοιχείων, με βάση το Καταστατικό της Τράπεζας, το οποίο έχει ισχύ νόμου.

18 Τι ισχύει στις άλλες ευρωπαϊκές χώρες αναφορικά με τη συλλογή των στατιστικών στοιχείων του Ισοζυγίου Πληρωμών;

Οι περισσότερες ευρωπαϊκές χώρες έχουν ήδη μεταβεί στο νέο σύστημα απευθείας συλλογής στατιστικών στοιχείων (Direct Reporting Statistical Data Collection System). Η Ελλάδα και λίγες ακόμη χώρες θα μεταβούν στο νέο σύστημα από 1.1.2016.

19 Πού μπορώ να απευθυνθώ εάν έχω απορίες σχετικά με τη νέα διαδικασία υποβολής στατιστικών στοιχείων;

Για να υποβάλλετε το ερώτημά σας, μπορείτε να απευθυνθείτε κατά προτίμηση στην ηλεκτρονική διεύθυνση sec.ExtDataCollect@bankofgreece.gr ή να καλέσετε στα τηλέφωνα 210 320 3849, -3858, -3848, -3850, -3862, -3865 κατά τις εργάσιμες ημέρες μεταξύ 10.00 και 13.00.

Μεγιστοποιεί η Τράπεζα Πειραιώς την επιχειρηματική αξία που βρίσκεται κρυμμένη στον τεράστιο όγκο των αδόμητων δεδομένων που κατέχει μέσω της συνεργασίας με τη SAS Ελλάδα, Κύπρου και Βουλγαρίας, επενδύοντας στην αξιοποίηση των Big Data Analytics και τη γνώση που αυτά δημιουργούν με την υιοθέτηση της λύσης SAS Text Analytics.

Σύμφωνα με πρόσφατη έρευνα της Forrester, οι επιχειρήσεις αξιοποιούν μόλις το 25% των αδόμητων πληροφοριών για δημιουργία γνώσης, ενίσχυση της ικανότητας αναγνώρισης προβλημάτων και λήψη επιχειρηματικών αποφάσεων.

Το 90% σχεδόν όλων των δεδομένων που συγκεντρώνει μία εταιρεία συνιστούν αδόμητη πληροφορία, η οποία αποτελεί το μεγαλύτερο όγκο των δεδομένων της επιχείρησης. Τα αδόμητα δεδομένα (unstructured data) εξακολουθούν να αυξάνουν ταχύτητα σε όγκο και ποικιλία, δημιουργώντας ακόμα μεγαλύτερη -αλλά κρυμμένη- αξία στους οργανισμούς.

Οι επιχειρήσεις συλλέγουν σε καθημερινή βάση τεράστιο όγκο πληροφορίας, η οποία βασίζεται κυρίως σε κείμενο. Η συλλογή γίνεται με πολλαπλούς τρόπους: ανατροφοδότηση από τον πελάτη (customer feedback), e-mails, ηλεκτρονικά αρχεία κειμένου, blogs, έρευνες (π.χ. έρευνα ικανοποίησης πελάτη), αναφορές και αιτήματα, social media, επικοινωνίες μέσω Call Centers και γραμμές εξυπηρέτησης πελατών, αρχεία μέσα από το web και πολλή άλλα.

Η Τράπεζα Πειραιώς λαμβάνει περίπου 100.000 έρευνες πελατών ετησίως, στις οποίες ο πελάτης απαντάει είτε με προκαθορισμένες επιλογές είτε με ελεύθερο

Τράπεζα Πειραιώς

Επενδύει στην αξιοποίηση των Big Data με λύση SAS Text Analytics



κείμενο. Επιπλέον το Call Center καταγράφει σημαντικού περιεχομένου πληροφορίες εξυπηρέτησης πελατών με τη μορφή πάλη ελεύθερου κειμένου, ενώ μέσα στο Web και τα Social Media οι ίδιοι οι πελάτες καταγράφουν την εμπειρία τους.

Ο Οργανισμός είχε την ανάγκη μίας λύσης, η οποία να υποστηρίζει τόσο την ελληνική γλώσσα όσο και τα Greeklish και να μπορεί να εξαγει insights όπως ο αυτόματος εντοπισμός των σημαντικών topics που χαρακτηρίζουν τα κείμενα (automated topic identification), η ανάλυση συναισθήματος (sentiment analysis) που εκφράζει ο πελάτης, η αυτόματη κατηγοριοποίηση των κειμένων σύμφωνα με το περιεχόμενό τους, ο αυτόματος εντοπισμός αναφορών σε συγκεκριμένες οντότητες, όπως η επωνυμία, τα καταστήματα, τα προϊόντα.

Ο Οργανισμός ήθελε να είναι σε

θέση να συνδυάσει τα insights που προκύπτουν από τα αδόμητα δεδομένα με εσωτερικά δομημένα δεδομένα του Οργανισμού και να μπορεί να τα παρακολουθεί μέσα από προηγμένες τεχνικές data visualization, exploration, performance dashboards και KPIs' και να λαμβάνει αποφάσεις που στηρίζονται στην πραγματική «φωνή του πελάτη» και βελτιστοποιούν την εξυπηρέτησή του.

«Η φιλοσοφία της Τράπεζας Πειραιώς είναι συνυφασμένη με την πρωτοπορία, την καινοτομία και φυσικά την τεχνολογία και ο Οργανισμός επενδύει συνεχώς στην αξιοποίηση της τεχνολογίας και τη δημιουργία πολύτιμης επιχειρηματικής γνώσης από αυτή», αναφέρει ο κ. Θωμάς Ιωσηφίδης, Head of Business Intelligence & CRM της εταιρείας. «Η υιοθέτηση της εξειδικευμένης λύσης SAS Text Analytics πιστεύουμε πως θα βοηθήσει στην αύξηση της ικανό-

τητας του Οργανισμού να εντοπίζει προβλήματα και στη βελτίωση της εξυπηρέτησης του πελάτη, ενώ, παράλληλα, ο Οργανισμός μας αποκτά ένα ισχυρό στρατηγικό εργαλείο λήψης επιχειρηματικών αποφάσεων και συνάμα ένα σημαντικό ανταγωνιστικό πλεονέκτημα», αναφέρει ο κ. Ιωσηφίδης. Από την πλευρά του ο κ. Νίκος Πέππας της SAS Ελλάδας, Κύπρου και Βουλγαρίας δήλωσε μεταξύ άλλων ότι η εμπιστοσύνη που δείχνει η Τράπεζα στα προϊόντα της SAS αυξάνει το αίσθημα ευθύνης των ανθρώπων της εταιρείας για υλοποίηση και παράδοση ακόμα πιο ποιοτικών και πελατοκεντρικών υπηρεσιών.

«Η λύση SAS Text Analytics θα βοηθήσει τον οργανισμό τόσο στην άντληση και δημιουργία επιχειρηματικής γνώσης όσο και στη βελτίωση της ικανότητας αναγνώρισης και εντοπισμού προβλημάτων», προσθέτει ο κ. Πέππας.

Τι προσφέρει η λύση SAS Text Analytics

Η λύση SAS Text Analytics, σε συνδυασμό με τη λύση SAS Visual Analytics στην οποία έχει ήδη επενδύσει η Τράπεζα Πειραιώς, προσφέρει στον Οργανισμό τη δυνατότητα να αποκαλύψει τις κρυμμένες σχέσεις ανάμεσα σε αδόμητα και δομημένα δεδομένα και την αξία που κρύβεται σε αυτά. Σε μεγάλο όγκο text δεδομένων τα μηνύματα-κλειδιά που εμπεριέχουν πολύτιμες πληροφορίες συχνά κρύβονται μέσα στα κείμενα και δεν είναι δυνατή η διάκριση ή η επεξεργασία τους. Οι περισσότεροι οργανισμοί δεν έχουν τη δυνατότητα να συνδυάσουν το περιεχόμενο κειμένου με τις δομημένες πληροφορίες ώστε να ληφθούν οι κατάλληλες επιχειρηματικές αποφάσεις. Η τεχνολογία SAS Text Analytics συμβάλλει στο να υπερκεραστούν τα παραπάνω προβλήματα και να δημιουργηθεί αξία από τα αδόμητα δεδομένα. Η συγκεκριμένη λύση προσφέρει τη δυνατότητα αξιολόγησης των κειμένων όπως ακριβώς θα έκανε το ανθρώπινο μυαλό, αφαιρώντας όμως τις παραμέτρους της ασυνέπειας και της ασάφειας. Προηγμένοι γλωσσικοί κανόνες και αναλυτικά εργαλεία μοντελοποίησης βοηθούν στην αποκάλυψη πολύτιμων πληροφοριών που κρύβονται στα big text data. Αυξάνει, επίσης, την ταχύτητα λήψης των κατάλληλων απαντήσεων, άρα και την ταχύτητα λήψης των σωστών επιχειρηματικών αποφάσεων. Επιπρόσθετα, η λύση SAS Text Analytics δομεί το αδόμητο περιεχόμενο με έναν ευφυή και ορθολογικό τρόπο, διευκολύνοντας ακόμα περισσότερο την αναζήτηση και την άντληση πληροφοριών από τα στελέχη του οργανισμού.

Ακόμα, η λύση ελαχιστοποιεί το χάος που παρατηρείται στη διαχείριση του πλούτου της πληροφορίας, διατηρώντας και διανέμοντας μόνο σχετικό, ακριβές και ενημερωμένο περιεχόμενο. Αναλύει τις πληροφορίες για τον πελάτη από όλες τις δυνατές πηγές που μπορεί να εντοπίσει, προκειμένου να κατανοήσει τη στάση και τις αντιλήψεις του και άρα τις συνέπειες που μπορεί να επιφέρουν στον οργανισμό.

Τέλος, ενισχύει και βελτιστοποιεί, στο μέγιστο δυνατό βαθμό, την ικανότητα του Οργανισμού να αναγνωρίζει και να εντοπίζει προβλήματα που αφορούν σε προϊόντα και υπηρεσίες, προτού αυτά επηρεάσουν τις πωλήσεις και την ικανοποίηση του πελάτη.



Ευρωπαϊκή Τράπεζα Επενδύσεων

Αυξημένες οι νέες χορηγήσεις δανείων προς την Ελλάδα

Την πρόθεση της Ευρωπαϊκής Τράπεζας Επενδύσεων (ETE) να αυξήσει τις νέες χορηγήσεις δανείων στην Ελλάδα στα 3 δισ. ευρώ ετησίως από 2 δισ. ευρώ και να στείλει μία μεγαλύτερη ομάδα στελεχών της στη χώρα, εξέφρασε ο πρόεδρος της Βέρνερ Χόιερ σύμφωνα με το πρακτορείο Bloomberg.

«Είμαστε έτοιμοι να επεκταθούμε σημαντικά, εάν προωθούνται προγράμματα που είναι οικονομικά ευέλικτα και βιώσιμα», σημείωσε ο Χόιερ στο περιθώριο των εργασιών της ετήσιας συνόδου του ΔΝΤ και της Παγκόσμιας Τράπεζας στη Λίμα, προσθέτοντας ότι αυτά μπορεί να αφορούν από τον τομέα της καινοτομίας έως του τουρισμού, αλλά θα πρέπει να είναι ανταποδοτικά. Ο επικεφαλής της ETE

ανέφερε ότι έως το τέλος του έτους θα υλοποιηθεί το 15% του νέου επενδυτικού προγράμματος της Ε.Ε. (γνωστού ως «σχέδιο Γιούνκερ»), παρά το γεγονός ότι αυτό δεν είναι ακόμη πλήρως οργανωμένο. Το «σχέδιο Γιούνκερ» αποσκοπεί στην υλοποίηση ιδιωτικών και δημόσιων επενδύσεων ύψους 315 δισ. ευρώ έως το τέλος του 2017, οι οποίες θα αντιμετώπιζαν δυσκολίες στη χρηματοδότησή τους.

Η Επιτροπή Επενδύσεων του προγράμματος δεν έχει ακόμη συσταθεί και ο διευθύνων σύμβουλός του δεν έχει ακόμη λάβει την έγκριση του Ευρωπαϊκού Κοινοβουλίου, κάτι που είναι πιθανόν να γίνει την επόμενη εβδομάδα, είπε ο Χόιερ.



ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ

ΟΜΙΛΟΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ

Νοιάζεται για σας



ΚΕΝΤΡΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ: 15α Χ.Λ.Μ. ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ - ΠΕΡΑΙΑΣ, Τ.Θ. 22402, Τ.Κ. 55102, ΤΗΛ. ΚΕΝΤΡΟ: 2310 492100, FAX: 2310 465219
ΥΠ/ΜΑ ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ: Ν. ΚΟΥΝΤΟΥΡΙΩΤΟΥ 19, Τ.Κ. 54625, ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ, ΤΗΛ. ΚΕΝΤΡΟ: 2310 554641, 601776, FAX: 2310 541228
ΓΕΝΙΚΗ ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ ΑΘΗΝΩΝ & Ν. ΕΛΛΑΔΟΣ: ΛΕΩΦ. ΣΥΓΓΡΟΥ 175, Τ.Κ. 17121, ΑΘΗΝΑ, ΤΗΛ. ΚΕΝΤΡΟ: 210 9304000, FAX: 210 9304040

24ωρη, χωρίς χρέωση, τηλεφωνική γραμμή 11.555 και 11.556, από όλα τα κινητά τηλέφωνα για παροχή Βοήθειας

www.intersalonica.gr

e-mail: company@intersalonica.gr

Για δεύτερη συνεχόμενη χρονιά η Allianz Ελλάδος στήριξε -ως επίσημος χορηγός- την κορυφαία διοργάνωση Navarino Challenge, στο πλαίσιο του προγράμματος Εταιρικής Κοινωνικής Ευθύνης, διοργάνωση όπου άνθρωποι κάθε ηλικίας τρέχουν χωρίς χρονόμετρα, μεταφέροντας σε όλο τον κόσμο το μήνυμα της ευαισθητοποίησης σχετικά με την παιδική παχυσαρκία και την καταπολέμησή της, μέσω της μεσογειακής διατροφής και της άσκησης.

Η διοργάνωση πραγματοποιήθηκε και πάλι στη Μεσσηνία, ενώ για μία ακόμη χρονιά ο Ελληνοαμερικανός Dean Kamazes, ένας εκ των κορυφαίων υπερμαραθωνοδρόμων στον κόσμο, ήταν πρεσβευτής του «Navarino Challenge». «Οι διοργανώσεις αθλητικού τουρισμού, όπως το Navarino Challenge, αλλά και η Ελλάδα κυρίως, χρειάζονται στο πλεονέκτημα τους εταιρείες σαν την Allianz που μπορούν να στηρίζουν τις πρωτοβουλίες αυτές και να προωθούν παράλληλα και οι ίδιες το μήνυμα της άθλησης για όλους», δήλωσε ο Dean Kamazes.

«Στη φετινή διοργάνωση, πολύ θετική εντύπωση μου έκανε όχι μόνο η πολύ δυνατή και πολύπληθη Running Team της Allianz, αλλά και το γεγονός ότι αγάπησε και άθλησε δραστηριότητες όπως το άθλημα boccia, δείχνοντας πόσο ευαισθητοποι-

Allianz Ελλάδος: Αγκαλιάζει τον αθλητικό τουρισμό



Βράβευση του κ. Περικλή Ιακωβάκη, Ολυμπιονίκη και Παγκόσμιου Πρωταθλητή στα 400 μ. με εμπόδια από την κα Φιλίππα Μιχάλη, εντεταλμένη σύμβουλο και γενική διευθύντρια της Allianz Ελλάδος (Photo credit: Elias Lefas)



Ο υπερμαραθωνοδρόμος Dean (Κωνσταντίνος) Kamazes με την Allianz Running Team (Photo credit: Vladimir Rys)

Ο υπερμαραθωνοδρόμος Dean (Κωνσταντίνος) Kamazes, ο δις αργυρός Ολυμπιονίκης στο taekwondo Αλέξανδρος Νικολαΐδης και ο χρυσός Παραολυμπιονίκης Γρηγόρης Πολυχρονίδης παίζουν boccia (Photo credit: Vladimir Rys)



μένη είναι ως εταιρεία στον παραολυμπιακό αθλητισμό», πρόσθεσε ο Dean Kamazes.

Το πρόγραμμα του Navarino Challenge, ακόμα πιο υγιεινό από πέρσι, περιελάμβανε κολλυμβητική διαδρομή του ενός μιλίου και τρέξιμο στις διαδρομές 5, 10 και 21,1 χλμ. με φόντο το γραφικό λιμάνι της Πύλου και την πανέμορφη Βοΐδοκοιλιά. Επίσης, δεν έλειψαν και οι ειδικές διαδρομές του μισού μιλίου στην κολλύμβηση και 1 χλμ. στο τρέξιμο για τα παιδιά. Στις διαδρομές του Navarino Challenge συμμετείχαν και 44 εκπρόσωποι της Allianz από το ανθρώπινο δυναμικό και το δίκτυο πωλήσεων, στηρίζοντας έμπρακτα τα μηνύματα του Navarino Challenge. Παράλληλα, ένα ακόμα άθλημα, το boccia, παρουσιάστηκε με τη συμβολή της Allianz Ελλάδος και τη συμμετοχή του χρυσού Παραολυμπιονίκη Γρηγόρη Πολυχρονίδη, ενώ δοκίμασαν τις ικανότητές τους σε αυτό ο Κωνσταντίνος (Dean) Καρνάζης και ο δις αργυρός Ολυμπιονίκης στο taekwondo Αλέξανδρος Νικολαΐδης.

Στο πλαίσιο της διοργάνωσης, η κα Φιλίππα Μιχάλη, εντεταλμένη σύμβουλος και γενική διευθύντρια της Allianz Ελλάδος, βράβευσε τον κ. Περικλή Ιακωβάκη, Ολυμπιονίκη και παγκόσμιο πρωταθλητή στα 400μ. με εμπόδια, για τη συνολική του πορεία στον αθλητισμό.

ΔΥΝΑΜΙΣ Ασφαλιστική

Σταθερά ανοδική πορεία

ΜΕ ΘΕΤΙΚΑ οικονομικά αποτελέσματα έκλεισε το πρώτο εξάμηνο της τρέχουσας χρήσης για τη ΔΥΝΑΜΙΣ Ασφαλιστική, με την κερδοφορία της εταιρείας να διατηρείται σε ανοδική πορεία και να διαμορφώνεται στα 840.000 €. Όπως αναφέρει η εταιρεία, «το κερδοφόρο αποτέλεσμα της χρήσης συνέβαλε στην ισχυροποίηση των ιδίων κεφαλαίων, διαμορφώνοντας την απόδοσή τους στο 5,57% σε μια περίοδο υφεσιακή για την οικονομία της χώρας.

Το σύνολο των επενδύσεων διαμορφώθηκε στα 28.870.000 €, ενώ το σύνολο των ασφαλιστικών προβλέψεων κινήθηκε στα 20.643.000€, ποσό που υπερκαλύφθηκε με διάθεση περιουσιακών στοιχείων, συμβάλλοντας σημαντικά στην ενίσχυση του ισολογισμού και τη διασφάλιση των πελατών μας».

Τα ίδια κεφάλαια το πρώτο εξάμηνο του 2015 διαμορφώθηκαν στα 15.093.000 €, ισχυροποιώντας την καθαρή θέση της ΔΥΝΑΜΙΣ Ασφαλιστικής. Η ΔΥΝΑΜΙΣ Ασφαλιστική πέτυχε, όχι μόνο να διατηρήσει την κερδοφορία της, αλλά και να πραγματοποιήσει σημαντική πρόοδο στους στρατηγικούς της στόχους, προσφέροντας υψηλή ποιότητα υπηρεσιών στους ασφαλισμένους της, με τη βοήθεια του ανθρωπίνου δυναμικού και την πραγματοποίηση σημαντικών επενδύσεων σε τεχνολογίες.

Με τη μετάβαση της εταιρείας στη νέα ηλεκτρονική εφαρμογή Dynamis Navins Web που φέρει την υπογραφή της Microsoft, ολοκληρώνεται η εναρμόνισή της με την οδηγία Solvency II, καθώς καλύπτονται πλήρως οι προδιαγραφές που αυτή θέτει. «Διαθέτοντας κεφαλαιακή υπερεπάρκεια, υψηλή ρευστότητα, τεχνολογία και σε συνεργασία με κορυφαίους διεθνείς αντασφαλιστές, συνεχίζουμε με συνέπεια, ήθος και σεβασμό προς τους πελάτες και τους συνεργάτες, τον πολιτισμό στον ασφαλιστικό κλάδο, κατανοώντας απόλυτα την κοινωνική διάσταση του ρόλου μας και την ύψιστη σημασία της προστασίας που προσφέρουμε στις ζωές και τις περιουσίες όσων μας τιμούν με την εμπιστοσύνη τους», σχολίασε ο διοικητικός και οικονομικός διευθυντής της ΔΥΝΑΜΙΣ Ασφαλιστική, κ. Γεώργιος Καληπάκος.



Ο κ. Γεώργιος Καληπάκος

ARAG

Νομικές συμβουλές σε απολυμένους



ΕΝΤΕΛΩΣ ΔΩΡΕΑΝ η Arag για δεύτερη χρονιά προσφέρει νομικές συμβουλές από εξειδικευμένους δικηγόρους προς εργαζομένους του ιδιωτικού τομέα που έχουν απολυθεί ή απειλούνται με απόλυση. Πρόκειται για τη γνωστή βραβευμένη κοινωνική προσφορά της εταιρείας που άρχισε το 2014. Η παραπάνω δράση κοινωνικής εταιρικής ευθύνης έρχεται να προστεθεί σε εκείνη που αφορά στην παροχή δωρεάν νομικών συμβουλών στα θύματα του σχολικού εκφοβισμού, που η ARAG ξεκίνησε από την αρχή του 2015 και συνεχίζεται.

Interasco: Στην Κούβα οι συνεργάτες

Με μεγάλη επιτυχία πραγματοποιήθηκε το προγραμματισμένο 8ήμερο ταξίδι πωλήσεων της Interasco ΑΕΓΑ στην Κούβα, όπου περισσότεροι από πενήντα επιτυγχόντες συνεργάτες είχαν την ευκαιρία να γνωρίσουν από κοντά το νησί των επαναστατών και να περιηγηθούν στα σοκάκια της αποικιακής Αβάνας, απολαμβάνοντας την πιο γνωστή πτυχή της κουλτούρας της, τη μουσική.

Όπως αναφέρει η εταιρεία, η Κούβα μάγεψε, εξέπληξε και εντυπωσίασε τους συνεργάτες, οι οποίοι γνώρισαν από κοντά το ιστορικό κέντρο της Habana Vieja, με τα πανέμορφα κτήρια, τις εκκλησίες και τα μουσεία. Μέσα σε ένα ευχάριστο και εξαιρετικά φιλικό πνεύμα που κυριάρχησε σε όλη τη διάρκεια του ταξιδιού, οι συμμετέχοντες είχαν την ευκαιρία να απολαύσουν την υπέροχη εξωτική παραλία του Βαραδέρο, να περιηγηθούν σε περιοχές μοναδικού φυσικού κάλλους με πλούσια βλάστηση και σπάνιο ζωικό κόσμο, κάνοντας μπάνιο μαζί με τα δεξιά στο Cayo Blanco, κάτι όπου κατά γενική ομολογία τους έμεινε αξέχαστο. Τέλος, επισκέφτη-



Στιγμιότυπο από το ταξίδι στην Κούβα

καν το μαυσωλείο του Che Guevara και τη φημισμένη αποικιακή πόλη του Trinidad, όπου πραγματικά έχει μείνει ανέπαφη στο πέρασμα του χρόνου.

Τους συνεργάτες συνόδευσαν, ο πρόεδρος της Interasco κ. Κωνσταντίνος Κοτσιλίνης, ο διευθύνων σύμβουλος κ. Κάρολος Σαΐας, ο διευθυντής πωλήσεων και Marketing κ. Θεόδωρος Ζαχαρόπουλος, η

αναπληρώτρια διευθύντρια πωλήσεων κα Ναταλία Γιαννιού καθώς και ο διευθυντής Ζημιών κ. Ιωάννης Μαθλιάρος. Η Interasco ευχαρίστησε όλους τους συμμετέχοντες για την παρουσία τους και τους διαβεβαίωσε ότι θα συνεχίσει να επιβραβεύει κάθε επιτυχία τους, ανανεώνοντας για την επόμενη χρονιά το ραντεβού τους στη Νέα Υόρκη



Φροντίδα για τη ζωή!

Η Υγεία, το πολυτιμότερο αγαθό της ζωής για εσάς και την οικογένειά σας!

Για να μπορείτε να χαίρεστε τη ζωή κάθε στιγμή με αυτούς που αγαπάτε, η ΑΤΕ Ασφαλιστική σχεδίασε για εσάς το νέο ολοκληρωμένο Πρόγραμμα Υγείας **ATE Health Care** που ανταποκρίνεται στις δικές σας ανάγκες και τις οικονομικές σας δυνατότητες ό,τι κι αν τύχει! Με το Πρόγραμμα **ATE Health Care** έχετε:

-  Ελεύθερη επιλογή νοσοκομείου σε Ιδιωτικά και Δημόσια Νοσοκομεία
-  Πρόσβαση σε αναγνωρισμένα νοσοκομεία στην Ελλάδα και το εξωτερικό
-  Διαγνωστικές Εξετάσεις πριν από τη Νοσηλεία
-  Παροχή Χειρουργείου Ημέρας
-  Αποκλειστική Νοσοκόμα
-  Ετήσιο προληπτικό έλεγχο check-up
-  Εξωνοσοκομειακή κάλυψη όπως επίσκεψη σε γιατρούς, διαγνωστικές εξετάσεις, καθώς και φαρμακευτική κάλυψη χωρίς νοσηλεία, με την απόκτηση του Εξωνοσοκομειακού Προγράμματος.

Μιλήστε τώρα με τον Ασφαλιστικό σας Σύμβουλο στην ΑΤΕ Ασφαλιστική ή καλέστε στο **210 9379100** και συνεχίστε να απολαμβάνετε ξέγνοιαστα τη ζωή σας!

ΑΤΕ Ασφαλιστική 
Κοντά σας, ό,τι κι αν τύχει.

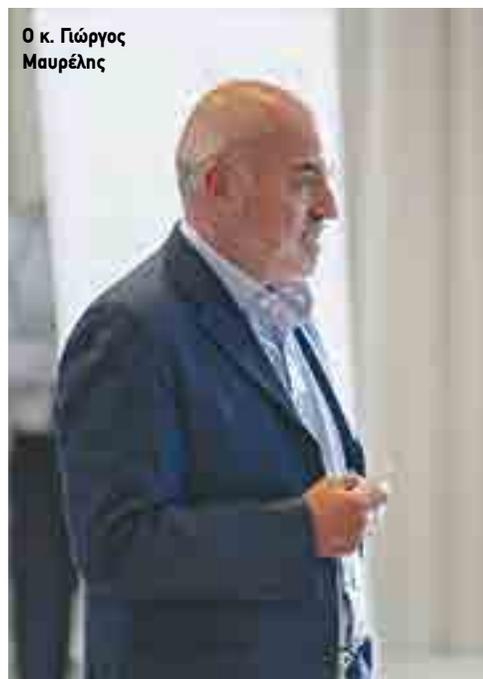
International Life: Ενισχύει τα δίκτυα πωλήσεων

Με ιδιαίτερη επιτυχία ολοκληρώθηκαν οι συναντήσεις πρακτόρων και μεσιτών της International Life σε Ηράκλειο Κρήτης και Θεσσαλονίκη, με βασικό θέμα το νέο πλαίσιο ανάπτυξης με τα δίκτυα. Οι εκδηλώσεις εστίασαν στις εξελίξεις της αγοράς καθώς και στις σύγχρονες υπηρεσίες και λύσεις που προσφέρει η International Life για την ανάπτυξη των συνεργατών της. Στη συνάντηση της Κρήτης παρευρέθηκαν ο Group CEO της International Life κ. Γιάννης Μπράβος, ο Deputy CEO κ. Γιώργος Μαυρέλης, καθώς και οι κ.κ. Κωνσταντίνος Βακίδης, Director General Agents & Brokers και Μανώλης Αγγελιάκης, Regional Manager Κρήτης & Νήσων, ενώ περισσότεροι από 80 πράκτορες και μεσίτες έδωσαν το «παρών».

Ο κ. Μ. Αγγελιάκης καλωσόρισε τους συνεργάτες και τα στελέχη της εταιρείας, και έδωσε τη σκυτάλη στον κ. Γ. Μπράβο ο οποίος, κάνοντας μια ανασκόπηση της πορείας της εταιρείας, αναφέρθηκε στις σύγχρονες υπηρεσίες που παρέχει η International Life στους συνεργάτες της, μέσω νέων διαδικασιών και προϊόντων, της υψηλής τεχνολογίας, της πολιτικής αμοιβών αλλά και του νέου τρόπου διοίκησης της. Στη συνέχεια, το λόγο πήρε ο κ. Γ. Μαυρέλης, ο οποίος παρουσίασε τη στρατηγική της εταιρείας, κάνοντας αναφορά στις νέες καινοτόμες υπηρεσίες προς τους πελάτες «be» (be happy, be smart, be open, be4business), καθώς και στις υψηλής τεχνολογίας υπηρεσίες που προσφέρει πλέον στους συνεργάτες της, για την πλήρη υποστήριξή τους, στοιχεία που την καθιστούν πρωτοπόρο και τη διαφοροποιούν από τον ανταγωνισμό. Ο κ. Μαυρέλης αναφέρθηκε επίσης εκτενώς στις στρατηγικές και στις προοπτικές περαιτέρω ανάπτυξης της εταιρείας αλλά και των δικτύων της το 2016, με διεξοδική αναφορά σε νέα προϊόντα και υπηρεσίες με καινοτομική προσέγγιση. Ο κ. Κ. Βακίδης, κάνοντας αναφορά στις νέες υπηρεσίες στις οποίες προχωρά η εταιρεία, τόνισε ιδιαίτερα αυτές που αφορούν την ασφάλιση αυτοκινήτου, οι οποίες στοχεύουν στην



Ο κ. Γιάννης Μπράβος



Ο κ. Γιώργος Μαυρέλης



Ο κ. Κωνσταντίνος Βακίδης

πλήρη και ολοκληρωμένη κάλυψη του πελάτη. Αναφέρθηκε τέλος στον κανονισμό πωλήσεων και την πολιτική αμοιβών, ανακοινώνοντας παράλληλα στους συνεργάτες το νέο προορισμό του διαγωνισμού πωλήσεων, παρακινώντας τους συμμετέχοντες, με τις επιδόσεις τους, να κερδίσουν μια θέση στο ταξίδι στο Όσλο.

Οι ομιλίες επικεντρώθηκαν στη σημαντική ανά-

πτυξη της εταιρείας στην αγορά της Κρήτης τα τελευταία χρόνια, καθώς και στις ευκαιρίες και στην προοπτική της περαιτέρω εξέλιξής της. Πάνω από 200 πράκτορες και μεσίτες της Β. Ελλάδας παραβρέθηκαν στη συνάντηση της Θεσσαλονίκης, με τους κ.κ. Γ. Μπράβο, Γ. Μαυρέλη και Κ. Βακίδη να σημειώνουν ότι η International Life επενδύει σημαντικά στην ανάπτυξη των ανθρώπων της στην περιοχή.

Eurolife ERB Ασφαλιστική

«As Milisoume» στη φωτεινή πλευρά της ζωής

ΕΝΑ ΧΡΟΝΟ λειτουργίας συμπληρώνει αυτές τις ημέρες η διαδικτυακή πλατφόρμα «As Milisoume» (www.as-milisoume.gr) που δημιούργησε η Eurolife ERB Ασφαλιστική και, όπως τονίζει η εταιρεία, έχει ήδη διαμορφώσει ένα δικό της, ξεχωριστό στυλ προσέγγισης των θεμάτων που απασχολούν λίγο ως πολύ όλους μας. Ενδεικτικός της προσέγγισης που επιχειρεί η πλατφόρμα «As Milisoume» είναι ο διαχωρισμός των εννοιών της, σημειώνει η εταιρεία.

Η πρώτη έχει τίτλο «αναζητάμε την έμπνευση» κι εκεί μπορεί κάποιος να βρει και να συζητήσει πάνω σε θέματα που μας κάνουν καλύτερους μέσα από την καθημερινή μας δράση, όπως για παράδειγμα «τι είναι αυτό που μπορεί να σας διδάξει το παιδί σας», με αφορμή μια συνεργασία του WWF με επιλεγμένα σχολεία, ή μια πραγματικά πρωτοποριακή εφαρμογή στα κινητά, με την οποία μπορούν να βοηθηθούν συνάνθρωποί μας με προβλήματα όρασης, και πολλά άλλα.

Η δεύτερη ενότητα έχει τίτλο «δείτε το από άλλη γωνία», δηλαδή από μια πρωτότυπη, αισιόδοξη, θετική γωνία. Εκεί θα βρείτε θέματα όπως τις «εναλλακτικές χρήσεις καθημερινών αντικειμένων», «η επιτυχία κρίνεται από την προσωπικότητα, όχι από την εξουσία», ή τους δέκα λόγους για τους οποίους το παιδί σας πρέπει να πάει κατασκίνωση. Εάν περιηγηθείτε στην ενότητα, σίγουρα θα ανακαλύψετε κι άλλα ενδιαφέροντα θέματα προς συζήτηση.

Στην τρίτη ενότητα, που τιτλοφορείται «εξυπνότεροι στα καθημερινά» μπορείτε να βρείτε «μερικά τρικ για ευτυχία μακροζωία», μερικές δημοφιλείς new age συμβουλές και γιατί πρέπει να πάψουμε να τις ακούμε, θέματα που αφορούν στην οικογένεια όπως πώς προετοιμάζουμε το παιδί να δεχθεί μεγάλες αλλαγές στη ζωή του, ζητήματα για την οργάνωση της δουλειάς μας και πώς να αντιμετωπίζουμε την κούραση σε αυτήν, και πολλά άλλα παρόμοια.

Τέλος, στην τέταρτη ενότητα, υπό τον τίτλο «όταν δεν ξέρουμε, ρωτάμε» ο αναγνώστης μπορεί να βρει απαντήσεις σε θέματα που του χρησιμεύουν στην καθημερινότητά του, όπως οι απαραίτητες διαγνωστικές εξετάσεις σε κάθε ηλικία, απαντήσεις στο ερώτημα τι γυμναστική να διαλέξω (αερόβια, γιόγκα, πιλάτες κ.λπ.), διατροφικά ζητήματα όπως γιατί όλοι κόβουν τη γλυκιά, και άλλα παρεμφερή θέματα, που μας αφορούν όλες και όλους.



EUROINS

Μπάσκετ... και στον αθλητικό χώρο

ΤΗΝ ΕΚΔΗΛΩΣΗ ενδιαφέροντος για την εξαγορά της ομάδας μπάσκετ του Πανωνίου γνωστοποίησε η EUROINS. Στο πλαίσιο αυτό η εταιρεία έχει ήδη προχωρήσει σε επαφές με στελέχη του ιστορικού συλλόγου, προκειμένου να ξεκινήσει η διαδικασία οικονομικού και νομικού ελέγχου (due diligence), με τα δύο μέρη να διερευνούν τη δυνατότητα της όσο το δυνατόν πιο γρήγορης ολοκλήρωσης αυτών των διαδικασιών. Η Euroins, που ανήκει στον όμιλο Eurohold μετά την εξαγορά της Credit Agricole Life, επιθυμεί να κάνει ένα ακόμη... «μπάσκετ», αυτή τη φορά στον αθλητικό χώρο. Στρέφει έτσι το βλέμμα της σ' έναν ιστορικό σύλλογο στο χώρο της ελληνικής καλαθοσφαίρισης, όπως είναι ο Πανιώνιος, ο οποίος τη νέα αγωνιστική περίοδο θ' αγωνίζεται στο πρωτάθλημα της Β' Εθνικής κατηγορίας του μπάσκετ. Επισημαίνεται ότι ακόμη δεν υπάρχει καμία τελική συμφωνία μεταξύ των δύο πλευρών, αλλά οι όποιες επαφές βρίσκονται σε διερευνητικό επίπεδο.

Α Σ Φ Α - Λ Υ Σ Ε Ι Σ



ΑΙΓΑΙΟΝ
ΠΛΩΙΑ



ΑΙΓΑΙΟΝ
ΣΚΑΦΗ
ΑΝΑΨΥΧΗΣ



ΑΙΓΑΙΟΝ
ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΟ



ΑΙΓΑΙΟΝ
ΚΑΤΟΙΚΙΑ



ΑΙΓΑΙΟΝ
BUSINESS BEST



ΑΠΟ ΤΗΝ ΚΟΡΥΦΑΙΑ ΕΤΑΙΡΙΑ ΣΤΙΣ ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΠΛΟΙΩΝ & ΣΚΑΦΩΝ ΑΝΑΨΥΧΗΣ

Αφού κατέκτησε την Ελληνική Ναυτασφαλιστική Αγορά, η "ΑΙΓΑΙΟΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ" επεκτείνεται δυναμικά και σε άλλους κλάδους ασφαλίσεων, παρέχοντας τα πιο σύγχρονα και αξιόπιστα ασφαλιστικά προγράμματα, προσαρμοσμένα στα δικά σας μέτρα.

Ενημερωθείτε για τα προγράμματα Αυτοκινήτου, Περιουσίας, Αστικής Ευθύνης και Προσωπικού Ατυχήματος, καθώς και για τα επιχειρησιακά προγράμματα BUSINESS BEST της "ΑΙΓΑΙΟΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ" και ανακαλύψτε τις δικές σας ασφα-λύσεις!

ΓΙΑ ΠΕΡΙΣΣΟΤΕΡΕΣ ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΕΣ
ΤΗΛΕΦΩΝΗΣΤΕ ΧΩΡΙΣ ΧΡΕΩΣΗ ΣΤΟ: 800 11 211 21
Ή ΑΠΕΥΘΥΝΘΕΙΤΕ ΣΤΟΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ ΣΑΣ ΣΥΜΒΟΥΛΟ

www.algaion.gr

ΑΙΓΑΙΟΝ
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ Α.Ε.
Δίνει Ασφα-λύσεις!

Παραγωγή ασφαλίσεων (€)	Ιανουάριος - Ιούλιος 2015	Μεταβολή έναντι 2014
Ασφαλίσεις Ζωής	1.120.001.744,63	+10,5%
Ασφαλίσεις κατά Ζημιών	1.129.841.886,85	-9,6%
Εκ των οποίων		
Αστική ευθύνη οχημάτων	496.604.094,95	-17,0%
Λοιποί κλάδοι κατά Ζημιών	633.237.791,90	-2,8%
Σύνολο	2.249.843.631,48	-0,6%

	Ασφαλίσεις Ζωής	Ασφαλίσεις κατά Ζημιών	Σύνολο
Ιανουάριος - Μάιος	+18,2%	-11,0%	+1,7%
Ιούνιος	+2,1%	+2,8%	+2,4%
Ιανουάριος - Ιούνιος	+15,0%	-9,1%	+1,8%
Ιούλιος	-17,0%	-12,7%	-14,5%
Ιανουάριος - Ιούλιος	+10,5%	-9,6%	-0,6%

Ασφαλίσεις κατά Ζημιών (€)	Ιανουάριος - Ιούλιος 2015	Μεταβολή
1. Αετοπήματα	20.523.950,32	-7,1%
2. Λοβένειες	15.135.672,92	-5,1%
3. Χερσαία οχήματα	114.358.934,48	-10,1%
5. Αεροσκάφη	361.213,36	-
6. Πλοία (βολάνια, λιμανιά, ποτάμια)	9.536.111,08	+20,4%
7. Μεταφερόμενα εμπορεύματα	13.982.401,16	+4,8%
8. Πυρκαϊά και στοιχεία της φύσης	217.103.668,03	-1,9%
9. Λοιπές ζημιές εργασιών	69.151.412,41	-7,4%
10. Αστική ευθύνη χερσαίων οχημάτων	496.604.094,95	-17,0%
11. Αστική ευθύνη από αεροσκάφη	407.052,77	+25,5%
12. Αστική ευθύνη πλοίων	5.574.251,54	+1,7%
13. Γενική αστική ευθύνη	54.661.210,42	+6,7%
14. Πιστώσεις	17.262.858,66	-3,4%
15. Εγγυήσεις	80.050,06	-60,7%
16. Διάφορες χρηματικές αποβιώσεις	20.274.846,09	+7,5%
17. Νομική προστασία	21.520.282,72	-2,9%
18. Βοήθεια	53.303.875,88	+0,6%
Σύνολο	1.129.841.886,85	-9,6%

ΕΑΕΕ

Μειώθηκε η συνολική παραγωγή ασφαλίσεων το επτάμηνο

Μείωση 0,6% παρουσίασε η συνολική παραγωγή ασφαλίσεων για το επτάμηνο του 2015 (Ιανουάριος-Ιούλιος) σε σχέση με το αντίστοιχο διάστημα του 2014, σύμφωνα με τη μελέτη της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος. Στην έρευνα συμμετείχαν 57 ασφαλιστικές επιχειρήσεις-μέλη της ΕΑΕΕ οι οποίες αντιπροσωπεύουν το 95,8% της συνολικής παραγωγής ασφαλίσεων (με βάση πλήρη στοιχεία της αγοράς έτους 2014).

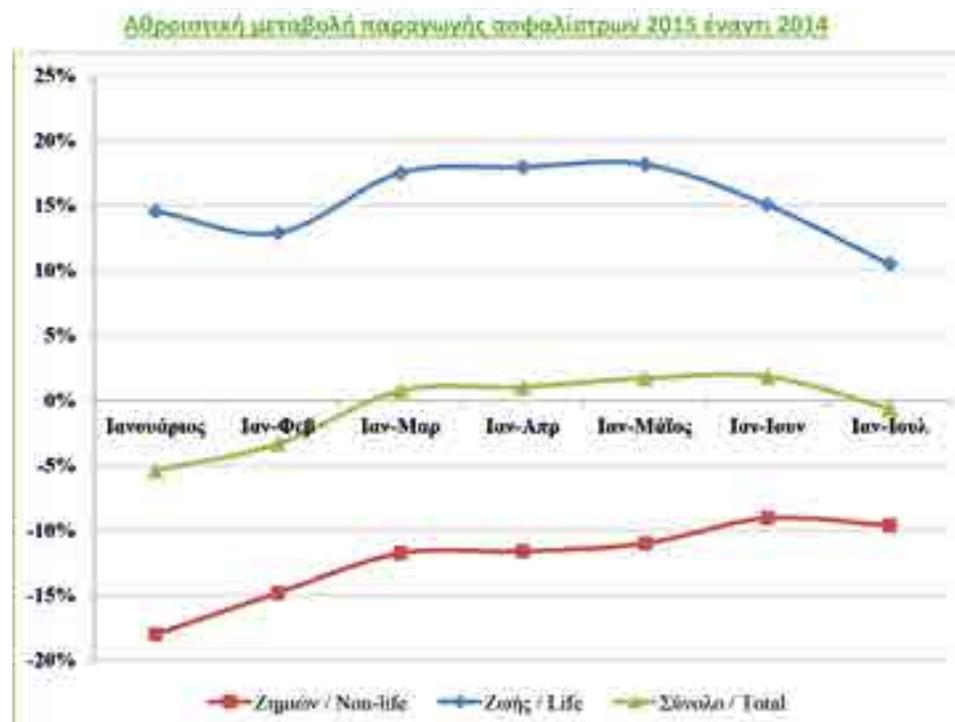
Από τα στοιχεία προκύπτει μείωση 0,6% στη συνολική παραγωγή ασφαλίσεων, η οποία αναλύεται ως εξής: Αύξηση 10,5% στις ασφαλίσεις Ζωής και μείωση 9,6% στις ασφαλίσεις κατά Ζημιών.

Όμως, τον Ιούλιο καταγράφεται αντιστροφή της θετικής πορείας των ασφαλίσεων Ζωής, αφού το συγκεκριμένο μήνα η παραγωγή ασφαλίσεων υπέστη σημαντική μείωση (-17%) ως προς την παραγωγή του Ιουλίου 2014. Επίσης οι ασφαλίσεις κατά Ζημιών αντέστρεψαν τη μηνιαία αύξηση παραγωγής που είχαν καταγράψει τον Ιούλιο (+2,8%), με μεγάλη πτώση -12,7%. Ως αποτέλεσμα, η συνολική παραγωγή ασφαλίσεων επέστρεψε σε αρνητικό έδαφος μετά την άνοδο που είχε καταγράψει στο χρονικό διάστημα Μαρτίου - Ιουνίου 2015.

Σχετικά με τα στοιχεία ασφαλίσεων Ζωής, επισημαίνονται τα εξής:

1) Η επίδραση της πορείας των συμβολαίων συνδεδεμένων με επενδύσεις (unit-linked) είναι σημαντική για την πορεία των ασφαλίσεων Ζωής. Συγκεκριμένα, αν αφαιρεθεί η επίδραση του κλά-

Ασφαλίσεις Ζωής (€)	Ιανουάριος - Ιούλιος 2015	Μεταβολή
I. Ζωής	716.035.954,52	+2,7%
III. Ζωής συνδεδεμένων με επενδύσεις	244.631.012,15	+33,7%
IV. Υγείας	68.256.082,56	+24,5%
VI. Κεφαλαιοποίησης	19.522,85	-20,2%
VII. Διαχείριση ομαδικών συνταξιοδοτικών κεφαλαίων	91.059.172,55	+15,4%
Σύνολο	1.120.001.744,63	+10,5%



δου III Ασφαλίσεις Ζωής συνδεδεμένες με επενδύσεις, η μεταβολή της παραγωγής των ασφαλίσεων Ζωής συνολικά στο επτάμηνο θα ήταν αυξημένη μόνο κατά 5,4% σε σχέση με το αντίστοιχο χρονικό διάστημα του 2014 ενώ, αντιστοίχως, η συνολική παραγωγή ασφαλίσεων (Ζωής και Ζημιών) θα ήταν μειωμένη κατά 3,6% (αντί -0,6%).

2) Μόνο το μήνα Ιούλιο του 2015, η εγγεγραμμένη παραγωγή ασφαλίσεων (συμπεριλαμβανομένων των δικαιωμάτων συμβολαίων) του κλάδου III Ασφαλίσεις Ζωής συνδεδεμένες με επεν-

δύσεις, μειώθηκε κατά 60% σε σύγκριση με τον Ιούλιο του 2014 (από περίπου 20 εκατ. € σε περίπου 8 εκατ. €), λόγω των κεφαλαιακών ελέγχων (capital controls), που μεταξύ άλλων δεν επέτρεψαν την έκδοση νέων συμβολαίων (ενταίων ή περιοδικών ασφαλίσεων).

3) Η ανωτέρω καταγραφή στο μητρώο της παραγωγής ασφαλίσεων του κλάδου III Ασφαλίσεις Ζωής συνδεδεμένες με επενδύσεις (244,6 εκατ. € στο επτάμηνο), ακολουθεί τη συμβατική μέθοδο του Ελληνικού Κλαδικού Λογιστικού Σχε-

δίου, σύμφωνα με την οποία αθροίζονται στον ίδιο λογαριασμό η παραγωγή ασφαλίσεων περιοδικών καταβολών εντός του έτους με το σύνολο της παραγωγής ασφαλίσεων των εφάπαξ καταβολής συμβολαίων. Αποτελεί όμως συνήθη πρακτική διεθνώς¹ η υπόθεση ότι: «η μέση διάρκεια των συμβολαίων εφάπαξ καταβολής είναι δεκαετής», συνεπώς η αντίστοιχη αποτίμηση της ετήσιας παραγωγής ασφαλίσεων των συμβολαίων του κλάδου III Ασφαλίσεις Ζωής συνδεδεμένες με επενδύσεις σύμφωνα με αυτήν την πρακτική θα ήταν το άθροισμα των περιοδικών καταβολών και του 1/10 της παραγωγής ασφαλίσεων εφάπαξ καταβολής. Κάτω από αυτό το πρίσμα, η αντίστοιχη υπολογιζόμενη παραγωγή ασφαλίσεων συμβολαίων εφάπαξ καταβολής του Α εξαμήνου του 2015 (εκτιμάται στο ύψος των 172 εκατ. €) θα προσμετράτο ως 17,2 εκατ. € διαμορφώνοντας την παραγωγή του κλάδου III Ασφαλίσεις Ζωής συνδεδεμένες με επενδύσεις σε 82,2 εκατ. € αντί του ποσού των 237 εκατ. € που έχει καταγραφεί.

Όπως είχαμε προβλέψει, οι δύσκολες οικονομικές συνθήκες και η επιβολή των capital controls επέδρασαν αρνητικά στις εργασίες των ασφαλιστικών εταιρειών αναστρέφοντας τη θετική πορεία των προηγούμενων μηνών, τόνισε ο πρόεδρος της ΕΑΕΕ Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου, σχολιάζοντας τα αποτελέσματα της μελέτης. «Ζητούμενο είναι η νέα κυβέρνηση να εργαστεί εντατικά για την επαναφορά της σταθερότητας και του κλίματος εμπιστοσύνης που είναι απαραίτητες προϋποθέσεις για την επανεκκίνηση της οικονομίας και την ανάπτυξη της ασφαλιστικής αγοράς», υπογράμμισε ο κ. Σαρρηγεωργίου.



Οι ανάγκες σας, ο κόσμος όλος.

Οι δικές σας ανάγκες σημαίνουν τα πάντα για σας. Γι' αυτό και είναι δική μας προτεραιότητα να τις προστατέψουμε! Στην **Υδρόγειο Ασφαλιστική** φροντίζουμε εδώ και **40 χρόνια** ό,τι σας είναι πιο πολύτιμο. Πάντα δίπλα σας, υπεύθυνα, ανθρώπινα και με συνέπεια. **2.000 ασφαλιστικοί σύμβουλοι** και **500.000 ευχαριστημένοι πελάτες** σε Ελλάδα και Κύπρο, μας έκαναν μία από τις μεγαλύτερες ασφαλιστικές εταιρίες.

www.ydrogios.gr



Ασφαλής Δύναμη

40 Χρόνια

17ο Hydra Meeting

Νίκος Φράγκος: Η συνεργασία κράτους-ιδιωτικής ασφάλισης δεν είναι αρνητική

«**Η** συνεργασία του κράτους με τους φορείς της ιδιωτικής ασφάλισης στους τομείς των συντάξεων και της υγείας δεν κρίνεται ως αρνητική ή απαγορευτική, απαραίτητη προϋπόθεση, ωστόσο, αποτελεί η διατήρηση του διακριτού ρόλου της κοινωνικής ασφάλισης», τόνισε στην από το βήμα του 17ου Hydra Meeting, που διοργάνωσε η ΕΑΕΕ, ο γενικός γραμματέας Οικονομικής Πολιτικής του υπουργείου Οικονομικών Νικόλαος Φράγκος.

Από την πλευρά του ο κ. Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου, πρόεδρος της ΕΑΕΕ, ανοίγοντας το συνεδριακό κομμάτι του συνεδρίου αναφέρθηκε στη δύσκολη οικονομική κατάσταση που επικρατεί στην Ελλάδα και την πορεία της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς.

Τόνισε ότι η ασφαλιστική αγορά ανταποκρίνεται αρκετά καλά υπό τις παρούσες συνθήκες και, παρά το γεγονός ότι η παραγωγή ασφαλιστών έχει μειωθεί από 5,4 δισ. € το 2009 σε λιγότερο από 4 δισ. € το 2014, οι αποζημιώσεις που καταβάλλει η αγορά κάθε χρόνο συ-



Το πάνελ



Ο κ. Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου

νεχίζουν να κυμαίνονται περίπου στα 3 δισ. € το χρόνο κατά μέσο όρο. Στη συνέχεια αναφέρθηκε στα βασικά θέματα που απασχολούν την ελληνική ασφαλιστική αγορά: την ενίσχυση του συμπληρωματικού ρόλου της Ιδιωτικής



Ο κ. Νίκος Φράγκος

Ασφάλισης στις συντάξεις προς όφελος όλων των μερών και κυρίως των πολιτών, την ενεργοποίηση της συνεργασίας με το Δημόσιο στην Υγεία, την επίλυση του φαινομένου των ανασφάλιστων οχημάτων, την αντιμετώπιση των

φυσικών καταστροφών και ιδιαίτερα του σεισμού αλλά και το πλαίσιο της δραστηριοποίησης των ασφαλιστικών εταιρειών με ελεύθερη παροχή υπηρεσιών.

Για τις αλλαγές που φέρει η εξέλιξη της τεχνολογίας στην ασφαλιστική δραστηριότητα, στο πλαίσιο του συνεδρίου τοποθετήθηκαν οι κ.κ. Ηρώ Παπαδοπούλου, διευθύνουσα σύμβουλος, TNS ICAP, Παναγιώτης Λελεδάκης, πρόεδρος του Πανελληνίου Συνδέσμου Ασφαλιστικών Συμβούλων, Alexandre Knight, Head of Digital Business @ Multi Access Mediterranean Sea @ Latin America, AXA MedLA και Jean-Francois Gasc, Managing Director, Accenture. Την ενότητα συντόνισε ο κ. Ερρίκος Μοάτσος, πρόεδρος της επιτροπής Διεθνών @ Δημοσίων Σχέσεων της ΕΑΕΕ και CEO της AXA. Σημειώνεται ότι στο συνέδριο της ΕΑΕΕ στην Ύδρα συμμετείχαν φέτος 300 περίπου ασφαλιστές και ανασφαλιστές από την Ελλάδα και μεγάλο αριθμό χωρών του εξωτερικού.

Δείτε το σχετικό βίντεο στο [Nextdeal.gr](#)



ΣΕΣΑΕ

Επιτυχημένη η εκδήλωση

ΟΛΑ ΤΑ ΘΕΜΑΤΑ που απασχολούν την ασφαλιστική αγορά συζητήσαν στο χώρο του Residence στο Island, οι 400 και πλέον επαγγελματίες της αγοράς – ο πρόεδρος και μέλη του Δ.Σ. της ΕΑΕΕ, στελέχη ασφαλιστικών εταιρειών, ασφαλιστικοί διαμεσολαβητές, συνεργάτες, που συμμετείχαν στην καθιερωμένη εκδήλωση του Συνδέσμου Εκπροσώπων @ Στελεχών Ασφαλιστικών Εταιρειών, που πραγματοποιήθηκε στα μέσα Σεπτεμβρίου. Επιπλέον, τη βραδιά αυτή – όπως και σε κάθε δράση του – ο ΣΕΣΑΕ στήριξε ευαίσθητες κοινωνικές ομάδες προσφέροντας τα εδέσματα που απέμειναν στο «Μπορούμε!». Το «Μπορούμε!» είναι μια Αστική μη Κερδοσκοπική Εταιρεία που καταπολεμά τη σπατάλη του φαγητού που περισσεύει σε κάποιους και δρα υπέρ της αξιοποίησής του για κοινωνική σκοπό σε όλη την Ελλάδα.

Δείτε σχετικό βίντεο στο [Nextdeal.gr](#)

FARANTOURIS Insurance @ financial advisors

Συνάντηση με κορυφαία στελέχη της North Star Financial

ΘΕΜΑΤΑ ΠΩΛΗΣΕΩΝ

ανέπτυξαν οι ιδρυτές και στελέχη της North Star Financial, Phil Richards και Ed Deuschlander, σε εκδήλωση στα γραφεία της FARANTOURIS Insurance @ financial advisors, όπου παρακολούθησε το δίκτυο των



Οι κ.κ Phil Richards και Ed Deuschlander

90 Insurance @ Financial Advisors της εταιρείας καθώς και προσκεκλημένοι. Παρουσιάσεις έγιναν επίσης από τους Shaum Mc Duffee (How to help your clients insure their human life value), Todd Bramson (North Star's Greatest hits), Jeff Jarnes (four key work habits for guaranteed success), Gaylen Harms (using LinkedIn and Facebook to Grow your practice), Larry Altman (be the trusted advisor to the families and business owners you most want to be around), Ted Smith (making clients forever in tough economic times). Σύμφωνα με τον κ. Δημήτρη Φαραντούρη, η εκδήλωση θα είναι η αρχή της διεθνούς προσέγγισης της εταιρείας με τους οργανισμούς GAMA International μέσω της GAMA HELLAS και του MDRT.

Δείτε σχετικό βίντεο στο [Nextdeal.gr](#)

Ινστιτούτο Prolepsis

Σε επισιτιστική ανασφάλεια όλο και περισσότερα παιδιά στην Ελλάδα

Σοβαρότατες είναι οι επιπτώσεις της οικονομικής κρίσης στα παιδιά της χώρας μας, καθώς σχεδόν οι μισοί μαθητές που φοιτούν σε σχολεία ιδιαίτερα ευπαθών περιοχών αντιμετωπίζουν επισιτιστική ανασφάλεια.

Ένας στους έξι μαθητές αντιμετωπίζει προβλήματα σωματικής υγείας και ένας στους τέσσερις προβλήματα συναισθηματικής υγείας, ενώ η παρατεταμένη κοινωνικο-οικονομική κρίση διαγκώνει το επισιτιστικό πρόβλημα και ενισχύει πιο ανθυγιεινές διατροφικές επιλογές.

Τα παραπάνω συμπεράσματα παρουσίασε το Ινστιτούτο Prolepsis σε συνέντευξη Τύπου, στο πλαίσιο του διεθνούς εορτασμού της Παγκόσμιας Ημέρας Διατροφής και της Παγκόσμιας Ημέρας για την Εξάλειψη της Φτώχειας. Επισημάζεται ότι το Ινστιτούτο Prolepsis υλοποιεί από το σχολικό έτος

2012-13 το Πρόγραμμα ΔΙΑΤΡΟΦΗ που αφορά στη σίτιση και προώθηση της υγιεινής διατροφής σε σχολεία κοινωνικο-οικονομικά ευάλωτων περιοχών και υλοποιείται για πέμπτη συνεχή χρονιά. Από το 2012 έχει μοιράσει περισσότερα από 11 εκατομμύρια γεύματα, σε 450 περίπου σχολεία και 75.000 μαθητές. Σύμφωνα με επεξεργασία των δεδομένων που συλλέχθηκαν κατά την εφαρμογή του προγράμματος πέρσι, προκύπτει ότι το 53% των παιδιών που συμμετείχαν βίωναν επισιτιστική ανασφάλεια και το 21% πείνα.

Επιπλέον σε ποσοστό 64% των οικογενειών, τουλάχιστον ο ένας γονιός δεν είχε εισόδημα και στο 15% των οικογενειών δεν υπήρχε καμιά πηγή εισοδήματος, το 8,5% των μαθητών ήταν ανασφάλιστοι και το 7% δεν είχαν ηλεκτρικό ρεύμα περισσότερο από μία εβδομάδα.



Η κα Αθηνά Λινού

Το πρόβλημα, πέρα από τα θέματα υγείας, μπορεί να οδηγήσει σε πνευματική υποβάθμιση και συρρίκνωση, η οποία επιβαρύνει επιλεκτικά τις πιο ευάλωτες κοινωνικο-οικονομικά πληθυσμιακές ομάδες, με τεράστιες μακροπρόθεσμες συνέπειες για το μέλλον της χώρας» τόνισε μεταξύ άλλων η κα Αθηνά Λινού, καθηγήτρια και διευθύντρια του Εργαστηρίου Υγιεινής, Επιδημιολογίας και Ιατρικής Στατιστικής, της Ιατρικής Σχολής του Πανεπιστημίου Αθηνών και πρόεδρος του Ινστιτούτου Prolepsis.

Δείτε σχετικό βίντεο στο [Nextdeal.gr](#)

NP
insurance

ΝΕΟΣ ΠΟΣΕΙΔΩΝ Ανώνυμος Ελληνική Ασφαλιστική Εταιρεία

ΣΥΝΕΠΗΣ ΣΕ ΟΤΙ ΠΕΙ



σίγουρα, γρήγορα...απλά!

Η Interasco εξ-ασφάλιση...εγγυάται.



interasco
Ασφαλιστική Εταιρεία

Βασ. Γεωργίου 44 & Κάλβου, 152 33 Χαλάνδρι
Τηλ.: +30 210 6793100, Fax: +30 210 6776035
www.interasco.gr, e-mail: info@interasco.gr

...γιατί είμαστε στον ασφαλιστικό χώρο από το 1890.

...γιατί πάνω από 120 χρόνια εξ-ασφαλίζουμε με συνέπεια, εντιμότητα και σιγουριά χιλιάδες πελάτες μας.

...γιατί σήμερα σαν μέλος του ομίλου Harel που έχει 2 εκ. πελάτες, 1,7€ δις κύκλο εργασιών, 731.000.000€ ίδια κεφάλαια και 21,5€ δις επενδυμένα κεφάλαια είμαστε δυνατοί περισσότερο από ποτέ.

Πάνω από όλα όμως λογαριάζουμε εσάς που μας εμπιστεύεστε την υγεία σας, την περιουσία σας, το μέλλον και την ευτυχία σας.

Αυτή την εμπιστοσύνη μετατρέπουμε σε σίγουρη δύναμη για να δημιουργείτε απερίσπαστοι και να προοδεύετε.

Έτσι, γιατί ασφάλεια σημαίνει **σίγουρα, γρήγορα ... απλά Interasco!**

**Είμαστε στην
πρώτη γραμμή...**



... για να μετακινήστε με σιγουριά
να είστε καλυμμένοι από κάθε κίνδυνο
να αναπτύσσετε τις επιχειρηματικές σας ιδέες
να είναι το μέλλον σας εξασφαλισμένο
να χαίρεστε μια ζωή όλο υγεία
να νιώθετε... ασφαλείς για να μπορείτε να κάνετε όνειρα.