



ΠΑΝΟΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΥ
Η Generali
συνεχίζει την
αναπτυξιακή πορεία

Σελίδα 2



ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ
Νέος πρωτοπόρος
σχεδιασμός στις
πωλήσεις

Σελίδα 2



ERGO
Εύσημα από τον
Dr Torsten Oletzky για
την ΑΤΕ Ασφαλιστική

Σελίδα 2



Σοφία Ρατσιάτου
Στην ING είμαστε
η καλύτερη επιλογή
για τον καταναλωτή

Νέες καινοτομίες για ασφαλιστές και ασφαλισμένους ετοιμάζει η ING Ελλάδος όπως αποκαλύπτει σε αποκλειστική της συνέντευξη στο NextDeal η κα. Σοφία Ρατσιάτου, Γενική Διευθύντρια Πωλήσεων της εταιρείας. Η κα. Ρατσιάτου υπογραμμίζει ότι το 2014 θα είναι μία ακόμη χρονιά επιβράβευσης και επιβεβαίωσης της ξεκάθαρης στρατηγικής της ING, η οποία στο δεκάμηνο του 2014 παρουσιάζει υπερδιπλασιασμό παραγωγής σε σύγκριση με πέρυσι την ίδια περίοδο.

Συνέχεια στη σελ. 6

Η ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΤΟΥ ΚΛΑΔΟΥ ΠΥΡΚΑΓΙΑΣ ΜΕΙΩΘΗΚΕ ΚΑΤΑ 7,8%

Άνοδος 11,8%
στις ασφαλίσεις
ζωής



► Για έβδομο συνεχή μήνα η παραγωγή ασφαλιστρών στον κλάδο Ζωής κινείται με θετικούς αναπτυξιακούς ρυθμούς, ενώ ταυτόχρονα εξακολουθεί να μαινεται ο πόλεμος τιμών στον κλάδο ασφάλισης αυτοκινήτων

Αύξηση 11,8% στις ασφαλίσεις ζωής και μείωση 13,4% στις ασφαλίσεις του κλάδου αστικής ευθύνης οχημάτων καταγράφεται στο 9μηνο του 2014, σε σύγκριση με πέρυσι την ίδια περίοδο, σύμφωνα με τη μελέτη της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος σχετικά με την παραγωγή ασφαλιστρών στο διάστημα Ιανουαρίου-Σεπτεμβρίου 2014

Συνέχεια στη σελ. 14

ΕΑΕΕ: 75.000 ΕΥΡΩ ΣΤΟ «ΟΡΑΜΑ ΕΛΠΙΔΑΣ»

Σελίδα 12

ΑΧΑ

Αναβαθμίζει το
Medioun Extra

Σελίδα 10

Ασφάλειαι
Μινέττα

Κέρδη στο
Εννεάμηνο

Σελίδα 3

Υδρόγειος

Γέφυρα Ζωής

Σελίδα 10

Interamerican

Σελίδα 10

Αύξηση παραγωγής στην Υγεία



Από την Πέμπτη
27 Νοεμβρίου και κάθε
Πέμπτη στις 11.30 το βράδυ
στο Extra Channel

Σελίδα 12

Υπόθεση Ασπίς

Σελίδα 13

Τα παίρνει όλα το Δημόσιο!

Εθνική
Ασφαλιστική



Στο δυναμικό της
ο Μιχάλης Τάτσης

Σελίδα 13

International Life

Συνεργασία
με SAS

Σελίδα 11

Ομιλος ΥΓΕΙΑ

Αύξηση EBITDA

Σελίδα 10



Ο κ. Πάνος Δημητρίου

Generali: Διευρύνεται το μερίδιο αγοράς

Σημαντική αύξηση παραγωγής ασφαλιστρών παρουσίασε κατά την διάρκεια του εννεάμηνου του 2014 σε σύγκριση με το αντίστοιχο περυσινό διάστημα η Generali Hellas, διευρύνοντας περαιτέρω το μερίδιο αγοράς που κατέχει στον κλάδο της ιδιωτικής ασφάλισης.

Η συνολική παραγωγή ασφαλιστρών της εταιρείας ανήλθε στα € 127,9 εκατ. έναντι € 120,5 εκατ. ευρώ το αντίστοιχο περυσινό διάστημα, σημειώνοντας αύξηση 6,1%. Στον κλάδο ζωής η παραγωγή ασφαλιστρών, α-

νήλθε στα € 45,2 εκατ. έναντι € 44,2 εκατ. το πρώτο εννεάμηνο του 2013, σημειώνοντας αύξηση 2,3%. Στον κλάδο των γενικών ασφαλίσεων η παραγωγή της εταιρείας ανήλθε στα € 82,6 εκατ. το πρώτο εννεάμηνο του 2014, έναντι € 76,3 εκατ. το αντίστοιχο διάστημα του 2013 σημειώνοντας αύξηση 8,3%. Να σημειωθεί ότι η αγορά γενικών ασφαλειών στο σύνολο της για το αντίστοιχο διάστημα είχε απώλειες ύψους 10%. Ειδικά στον κλάδο αστικής ευθύνης οχημάτων η εταιρεία παρουσίασε σημαντική αύξηση ύ-

ψους 23,6% φτάνοντας τα € 40 εκατ. από € 32 εκατ. την αντίστοιχη περίοδο του 2013.

Το τεχνικό αποτέλεσμα όλων των κλάδων κινήθηκε θετικά, ενώ αυξημένα αναμένονται, με βάση τα μέχρι τώρα δεδομένα και τα κέρδη της εταιρείας για το σύνολο της χρήσης.

Σχολιάζοντας τα παραγωγικά αποτελέσματα ο διευθύνων σύμβουλος της εταιρείας κ. Πάνος Δημητρίου, τόνισε ότι η Generali συνεχίζει την αναπτυξιακή της πορεία, σε μία εποχή κρίσης και αβεβαιότητας. Η στρατηγι-

κή της ποιοτικής ανάπτυξης της Generali, ανταμείβεται από τους συνεργάτες της που βρίσκουν στην εταιρεία τον κατάλληλο εταίρο για την ενίσχυση των εισοδημάτων τους σε μία δύσκολη περίοδο.

Παράλληλα όλο και περισσότεροι καταναλωτές επιλέγουν την Generali για την κάλυψη των αναγκών τους, αναγνωρίζοντας την ως τη δύναμη εκείνη που μπορεί να τους εγγυηθεί πραγματικά σίγουρη και αξιόπιστη προστασία, υπογράμμισε ο κ. Δημητρίου.



Εθνική Ασφαλιστική: Επανασχεδίασε τον τρόπο λειτουργίας της διεύθυνσης πωλήσεων

Την πελατοκεντρική της δομή ενισχύει η Εθνική Ασφαλιστική, με έναν νέο πρωτοπόρο σχεδιασμό σε ό,τι αφορά τις πωλήσεις της. Ο σχεδιασμός αυτός, που ως στόχο θέτει την παροχή εξελιγμένων ποιοτικά υπηρεσιών από την εταιρεία, θα έχει ως αποτέλεσμα τη μεγιστοποίηση της ικανοποίησης των πελατών και των συνεργατών, αλλά και τη μεγέθυνση των εργασιών της. Ειδικότερα, η Εθνική Ασφαλιστική επανασχεδίασε τον τρόπο λειτουργίας της Γενικής Διεύθυνσης Πωλήσεων η οποία και θα ελέγχει τις εξής επιμέρους διευθύνσεις: τη Διεύθυνση Πωλήσεων Εταιρικού Δικτύου, τη Διεύθυνση Πωλήσεων Μεσσιτών-Πρακτόρων, τη Διεύθυνση Επιχειρηματικών Πελατών, ενώ συστήνεται και μία ακόμη διεύθυνση εκείνης της Υποστήριξης Δικτύων Πωλήσεων. Όπως τονίζεται, το εκπαιδευμένο και υψηλού επιπέδου υπάρχον ανθρώπινο

δυναμικό της Εθνικής Ασφαλιστικής μαζί με νέα, έμπειρα και ικανά στελέχη της αγοράς συνενώνουν τις δυνάμεις τους για την υποστήριξη των εργασιών του δικτύου και των συνεργατών της επιχείρησης. Ο νέος σχεδιασμός της Γενικής Διεύθυνσης Πωλήσεων επιτρέπει τη λήψη και ανάλυση μηνυμάτων από την αγορά, τις συνεχείς βελτιώσεις των προσφερόμενων προϊόντων και υπηρεσιών και την αποτελεσματική και λειτουργική υποστήριξη των αναγκών του δικτύου της Εθνικής Ασφαλιστικής, ώστε να διευκολύνεται το έργο του στο μέγιστο δυνατό βαθμό. Πεποίθηση της διοίκησης της εταιρείας αλλά και του δικτύου της αποτελεί, πως η συγκεκριμένη αναθεώρηση του τρόπου λειτουργίας των πωλήσεων ισοδυναμεί με μια "δια βίου εξέλιξη" του συστήματος αυτού, που σε πολύ σύντομο χρονικό διάστημα θα αναβαθμίσει τις δομές ολόκλη-

ρης της ασφαλιστικής αγοράς.

Σημειώνεται ότι συνάντηση εργασίας με τους κορυφαίους συνεργάτες του πρακτορειακού δικτύου είχε η διοίκηση της Εθνικής Ασφαλιστικής, η οποία είχε την ευκαιρία ενός γόνιμου και ουσιαστικού διαλόγου τόσο για τους σχεδιασμούς που στοχεύουν στην περαιτέρω διεύθυνση των εργασιών, όσο και για τις εξελίξεις στην ασφαλιστική αγορά. Η διοίκηση της εταιρείας εστίασε στους βασικούς άξονες που συνθέτουν τη στρατηγική της και αναφέρονται στην προσφορά νέων ανταγωνιστικών προϊόντων και τιμοολογίων στους κλάδους δραστηριότητάς της, στη νέα πολιτική κινήτρων και στις επενδύσεις που πραγματοποιούνται σε υποδομές και δομές με στόχο την περαιτέρω ενίσχυση της εταιρείας και την καλύτερη εξυπηρέτηση του δικτύου και των πελατών της.

ERGO: Σταθερή εμπιστοσύνη από τον όμιλο σε Ελλάδα και Τουρκία

Τα γραφεία της ERGO σε Ελλάδα και Τουρκία επισκέφθηκε πρόσφατα ο πρόεδρος του ομίλου ERGO Dr Torsten Oletzky, όπου είχε τη δυνατότητα να συναντήσει τα ανώτατα στελέχη της κάθε εταιρείας και να έχει μια εποικοδομητική συζήτηση μαζί τους για τρέχοντα και επίκαιρα θέματα. Καλωσορίζοντας τον Dr Torsten Oletzky στην Αθήνα, ο CEO περιφέρειας Ελλάδας/Τουρκίας κ. Θεόδωρος Κοκκάλης δήλωσε ότι η επίσκεψη είναι τιμή για όλους μας, ιδιαίτερα αυτή την πολύ σημαντική περίοδο για την ERGO Ελλάδος, δεδομένου ότι είμαστε στην αρχή ενός πολύ απαιτητικού και προκλητικού νέου έργου, τη διαδικασία δηλαδή της συγχώνευσής μας με την ATE Ασφαλιστική. Η επιτυχία αυτού του έργου θα καταστήσει την ERGO πρωταγωνιστή στην ελληνική αγορά, προς όφελος των πελατών μας, των συνεργατών μας, των εργαζομένων μας, της κοινωνίας και των μετόχων και η παρουσία σας εδώ μας δίνει ιδιαίτερη ικανοποίηση και ενθάρρυνση, καθώς αισθανόμαστε ότι έχουμε την υποστήριξη του ομίλου κι αυτό αποτελεί για εμάς ένα πρόσθετο κίνητρο, σημείωσε ο κ. Κοκκάλης. Ο πρόεδρος του ομίλου Dr Torsten Oletzky, αφού συνεχάρη τη διοίκηση και τα στελέχη της εταιρείας για την πρόσφατη επιτυχή συμφωνία απόκτησης των μετοχών της ATE Ασφαλιστικής, δήλωσε ότι εξαγορά της ATE ήταν μια σοφή απόφαση καθώς πρόκειται για μια αξιόπιστη εταιρεία που η ταυτότητά της συνάδει με τις αξίες που προεβύει η ERGO, ε-



Ο κ. Θεόδωρος Κοκκάλης και ο Dr Torsten Oletzky

νώ ταυτόχρονα συμπληρώνει τη σύνθεση του χαρτοφυλακίου της και επεκτείνει ακόμα περισσότερο την παρουσία της, κυρίως στην περιφέρεια της χώρας. Το έργο της συγχώνευσης των δύο εταιριών που μόλις ξεκινά είναι ακόμα μια καινούργια πρόκληση για εσάς, που στόχο έχει τη δημιουργία μιας νέας ασφαλιστικής εταιρείας που θα υποστηρίξει την πελατοκεντρική προσέγγιση και φιλοσοφία της ERGO προσφέροντας πάντα υψηλού επιπέδου υπηρεσίες προς τους ασφαλισμένους και τους συνεργάτες μας. Είμαστε βέβαιοι ότι η συγκεκριμένη εταιρεία με τα έμπειρα

και καταξιωμένα στελέχη της, την εποικοδομητική κι άκοπη προσπάθεια, την αφοσίωση στους στόχους και την ομαδικότητα θα τα καταφέρει για άλλη μια φορά, ανέφερε ο Dr Torsten Oletzky. Ο κ. Oletzky ολοκληρώνοντας την ομιλία του προς τα στελέχη της ERGO Ελλάδος δεν παρέλειψε να τους ευχαριστήσει για άλλη μια φορά για την εξαιρετική επίδοση της εταιρείας και τα πολύ καλά οικονομικά αποτελέσματά της ιδιαίτερα μάλιστα σε μια δύσκολη οικονομική περίοδο για τη χώρα. Η ERGO Ελλάδος σύμφωνα με τα αποτελέσματά του εννεαμήνου 2014 είναι μέσα στους στόχους και της παραγωγής και της κερδοφορίας. Σημειωτέον ότι η συνολική παραγωγή αυξήθηκε κατά 2,1% ανερχόμενη στα 106,03 εκατ. ευρώ, σημειώνοντας μάλιστα ιδιαίτερα σημαντική αύξηση στους λοιπούς κλάδους, που αποτελεί και έναν από τους στρατηγικούς στόχους της εταιρείας. Κατά την επίσκεψή του στην Κωνσταντινούπολη ο Πρόεδρος του Ομίλου απευθυνόμενος στη διοικητική ομάδα της εταιρείας επιβεβαίωσε ότι η Τουρκία αποτελεί μια πολύ σημαντική αγορά για τον Όμιλο και οι πρόσφατες αλλαγές στην οργάνωση και στον τρόπο λειτουργίας της εταιρείας είναι πολύ καθοριστικές για την πορεία της όσο και βιώσιμες.

Όπως τονίζεται, στις συναντήσεις αυτές επιβεβαιώθηκε για άλλη μια φορά η σταθερή εμπιστοσύνη και υποστήριξη που παρέχει ο όμιλος ERGO στις εταιρείες της σε Ελλάδα και Τουρκία

Νέα στελέχη στην Ergo



Η Εύχαρις Περπινιά

Πληροφοριακά Συστήματα.

Την διεύθυνση του τομέα Ανθρώπινου Δυναμικού και Εσωτερικής Επικοινωνίας, ανέλαβε η κ. Εύχαρις Περπινιά. Η κ. Περπινιά έχει πτυχίο στη Διοίκηση Επιχειρήσεων με εξειδίκευση στην Οργανωσιακή Συμπεριφορά και στα



Ο Νίκος Σπυράτος

προγράμματος Ασφαλιστικών και Χρηματοοικονομικών σπουδών του ΕΙΑΣ.

Ο κ. Νίκος Σπυράτος, εντάχθηκε στο δυναμικό της ERGO, αναλαμβάνοντας τη θέση του διευθυντή ανάπτυξης κινδύνων. Ο κ. Ν. Σπυράτος είναι πτυχιούχος Κοινωνιολογίας από το Πάντειο Πανεπιστήμιο και απόφοιτος του ετήσιου εκπαιδευτικού

Ασφάλειαι Μινέττα

Κέρδη 4,87 εκ. ευρώ στο εννεάμηνο

ΣΤΑ 4,87 ΕΚ. ΕΥΡΩ ανήλθαν τα κέρδη της Ευρωπαϊκής Ένωσης - Ασφάλειαι Μινέττα για το εννεάμηνο του 2014, συνεχίζοντας όπως τονίζεται, έτσι μια σταθερή θετική πορεία στην ελληνική ασφαλιστική αγορά, παρά την εξαιρετικά δυσμενή οικονομική συγκυρία την οποία βιώνει η Ελλάδα. Αξίζει να σημειωθεί πως σε 16.000 περίπου ασφαλισμένους ή/ και πελάτες καταβλήθηκαν μέσα στο εννεάμηνο αποζημιώσεις οι οποίες ανήλθαν στα 30,1 εκ. ευρώ, αποδεικνύοντας για μια ακόμη φορά πως η αμεσότητα και η ταχύτατη αποζημίωση των ζημιών που αποτελούν αξίες διαχρονικές για τη MINETTA, είναι αποτέλεσμα της ρευστότητας που έχει καθώς και της κεφαλαιακής της επάρκειας. Κατ' αυτό τον τρόπο επιβεβαιώνεται η σταθερότητα και η αξιοπιστία της, μέσα στο δυσμενές και ευμετάβλητο οικονομικό περιβάλλον που λειτουργεί, υπογραμμίζει η εταιρία και δηλώνει παρούσα στην ελληνική ασφαλιστική αγορά.

Creta Farms

Αποζημιώθηκε σε χρόνο ρεκόρ

Ο σωστός συντονισμός όλων των μερών που εμπλέκονται στην αποζημίωση, ήταν ο καθοριστικός παράγοντας στη γρήγορη ανάκαμψη της εταιρείας από την πρόσφατη πυρκαγιά στη Creta Farms στο Ρέθυμνο. Το συντονισμό είχε η εταιρεία ERB Ασφαλιστικές Υπηρεσίες ΑΕΜΑ, η οποία, σε συνεργασία με τους δυο επιχειρηματίες Μάνο και Τάκη Δομαζάκη, αλλά και τις 5 ασφαλιστικές εταιρίες που ασφαλίζουν το εργοστάσιο Groumata, Εθνική, Ευρώπη, Generali και Αγροτική, κατάφεραν η ζημιά να αποζημιωθεί στο χρόνο ρεκόρ των 3 μηνών και στο ποσό των 9.150.000 €. Ο κος Μάνος Δομαζάκης ευχαρίστησε τις ασφαλιστικές εταιρίες για την άμεση ανταπόκρισή τους σημειώνοντας στην περίπτωση μας, επιβεβαιώθηκε ότι τα ασφαλιστρα που πληρώνουμε τόσα χρόνια ήταν επένδυση, που τώρα απέδωσε τα μέγιστα. Από την πλευρά της η κ. Άννη Τρύφων, διευθύνουσα σύμβουλος ERB Ασφαλιστικές Υπηρεσίες ΑΕΜΑ, δήλωσε ότι σε μια σωστή ασφάλιση είναι απολύτως απαραίτητο να υπάρχει συνεχής και εποικοδομητική συνεργασία του πελάτη με το μεσίτη του και στην περίπτωση της Creta Farms, αυτή ήταν εξαιρετική.

Είμαστε στην πρώτη γραμμή...



... για να μετακινείστε με σιγουριά
να είστε καλυμμένοι από κάθε κίνδυνο
να αναπτύσσετε τις επιχειρηματικές σας ιδέες
να είναι το μέλλον σας εξασφαλισμένο
να χαίρεστε μια ζωή όλο υγεία
να νιώθετε... ασφαλείς για να μπορείτε να κάνετε όνειρα.

ΕΘΝΙΚΗ
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

θέσεις

Γιατί «Όρα Ασφάλισης»;

Ο ΑΣΦΑΛΙΣΜΕΝΟΣ Μ.Ν. το 2008 είχε ένα δυστύχημα. Με το αυτοκίνητο του συγκρούστηκε με άλλο αυτοκίνητο. Το αποτέλεσμα ήταν τραγικό καθώς ένας από τους επιβάτες του

άλλου αυτοκινήτου έμεινε παράλυτος. Το δικαστήριο με μια «αμφισβητούμενη» απόφαση έκρινε υπεύθυνο για το ατύχημα τον Μ.Ν. Η αποζημίωση που εκδίκασε, ήταν ιδιαίτερα υψηλή καθώς ξεπέρασε τα τότε

υποχρεωτικά κατώτατα όρια ασφάλισης κατά 10.000 ευρώ. Στο μεταξύ η Εποπτική Αρχή αφαίρεσε την άδεια λειτουργίας της ασφαλιστικής εταιρείας στην οποία ήταν ασφαλισμένος ο θύτης και η υπόθεση «πέρασε» στο Επικουρικό Κεφάλαιο, το οποίο κλήθηκε να αποζημιώσει το θύμα.

Από την όλη υπόθεση, αυτό που βγαίνει σαν συμπέρασμα είναι ότι εκτός από το θύμα, εάν δεν υπήρχε η ασφαλιστική κάλυψη έστω και με τα προβλήματα της (αφερέγγυες εταιρείες, προβλήματα στο Επικουρικό Κεφάλαιο) θα είχε καταστραφεί οικονομικά και ο θύτης. Μαζί και η οικογένειά του. Η παραπάνω περίπτωση είναι μία από τις χιλιάδες που δυστυχώς καταγράφονται κάθε χρόνο. Και το ερώτημα είναι απλό. Αν σε όλες αυτές τις περιπτώσεις απουσίαζε η ασφαλιστική κάλυψη ποιο θα ήταν το αποτέλεσμα; Χιλιάδες κατεστραμμένες οικογένειες.

Η «Όρα Ασφάλισης», που θα προβάλλεται κάθε Πέμπτη στις 11.30 το βράδυ από το τηλεοπτικό κανάλι «Extra» φιλοδοξεί να αναδείξει αυτό ακριβώς! Την ουσία της ασφαλιστικής κάλυψης. Και σε αυτή την προσπάθεια θέλει τον ασφαλιστικό κλάδο δίπλα της...

Nextdeal

Η Νο1 δεκαεπενθήμερη έκδοση για την ασφαλιστική αγορά και τον χρηματοοικονομικό χώρο

ΙΔΙΟΚΤΗΤΗΣ:

ΔΙΕΣΤΡΑΤΟ — ΕΥΑΓΓΕΛΟΣ ΣΠΥΡΟΥ ΕΠΕ

e-mail: info@spiroeditions.gr

ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΣΥΝΤΑΞΗΣ: Λάμπρος Καραγεώργος

Συντάσσεται από συντακτική ομάδα

ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΕΣ, ΦΩΤΟΡΕΠΟΡΤΑΖ VIDEO:

Κωστής Ε. Σπύρου

ΣΚΙΤΣΟ: Ελπίδα Σπύρου

ΛΟΓΙΣΤΗΡΙΟ: Κώστας Παπαντωνόπουλος

ΣΥΝΔΡΟΜΕΣ: Γεωργία Κατσώνη

ΥΠΕΥΘ. ΔΙΑΦΗΜΙΣΗΣ: Γεωργία Κατσώνη

ΔΙΟΡΘΩΣΗ: Εύα Καμινάρη

ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΚΟ: Γιάννης Γ. Μπουκουβάλας

ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ: Γιάννης Γ. Μπουκουβάλας

ΕΚΤΥΠΩΣΗ: IRIS AEBE

ΔΙΑΝΟΜΗ: ΑΡΓΟΣ Α.Ε.

ΤΙΜΗ ΦΥΛΛΟΥ: 2,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΑΤΟΜΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 50,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΕΤΑΙΡΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 100,00 ΕΥΡΩ

ΕΠΙΣΤΟΛΕΣ: Φιλελλήνων 3, Σύνταγμα, 105 57 Αθήνα

Τηλ.: 210 3229394, Fax: 210 3257074

Α.Φ.Μ. 095606935, Δ.Ο.Υ. Δ' ΑΘΗΝΩΝ

e-mail: info@nextdeal.gr

website: www.nextdeal.gr

Τα ενυπόγραφα άρθρα και σχόλια που στέλνονται στην εφημερίδα δεν εκφράζουν απαραίτητα και τις απόψεις του εντύπου.

Προεξοφλώντας...



Δεν ξημέρωσε ακόμη η ημέρα Ιδιωτικής Ασφάλισης στην Ελλάδα, όπου δυστυχώς έχουμε ακόμα «μαύρα μεσάνυχτα» στην πραγματική επικοινωνιακή γιορτή με συμμετοχή της Ελληνικής κοινωνίας στην προβολή του θεσμού. Μικροπολιτικές, αδιανοητικές, προσωπικές προβολές, αλληλοσυγκρουητικές στο μεταξύ μας, με ΑΠΟΝΤΕΣ αυτούς που είναι αποδέκτες της ωφέλειας του θεσμού... Είμαστε στην εποχή που ο «μπαμπάς» δέρνει τα κακά παιδιά στις γιορτές... τους. Αλλά που θα πάει θα έρθει η μέρα που κάποιοι γονείς θα «ντρέπονται» για το «ξύλο που νόμιζαν ότι βγήκε απ' τον παράδεισο»...



Από τις χρήσεις 2003-2004, το ΣΔΟΕ, σε εκθέσεις ελέγχου ασφαλιστικής εταιρείας κοινοποιούσε αρμοδίως τις διαπιστώσεις ελέγχου, όπου μεταξύ άλλων η εταιρεία ΔΕΝ καταχωρούσε χιλιάδες ασφαλιστήρια (σύνολο γύρω στις 30.000, σε 1,5 χρόνο) αξίας πάνω από 10 εκ. ευρώ με απώλειες για το δημόσιο σημαντικές και αναρωτιόμαστε πού και ποιός ήταν ο αποδέκτης αυτών των χρημάτων αλλιώς και των άλλων χρήσεων της 10ετίας και τι ρόλο έπαιζαν οι διευθύνοντες σύμβουλοι, οι ορκωτοί λογιστές αλλιώς και οι υπεύθυνοι αναλογιστές. Πού πήγαν τόσα λεφτά; Ποιοι εμπλέκονται; Μήπως ΣΥΝΕΧΙΖΟΥΝ και σήμερα να είναι «στα πράγματα»; Ας ψάξει λίγο η ΔΕΙΑ τα πρόσωπα των ελεγχών και ακόμα ποιοι και πώς και από ποιους τοποθετούνται σε υπαλληλικές θέσεις εταιριών που κλείνουν και ιδίως ποιοι αναλογιστές ήταν σε θέσεις «κλειδιά»...



Το νέο βιβλίο του καθηγητή Πανεπιστημίου Πειραιώς Μιχτιάδη Νεκταρίου κυκλοφορεί από εκδόσεις ΠΑΠΑΖΗΣΗ.

Τίτλος «ΙΔΙΩΤΙΚΗ Ασφάλιση και Διαχείριση Κινδύνων». Χρήσιμο για κάθε στέλεχος οποιασδήποτε βαθμίδος στα ασφαλιστικά και τραπεζικά δρώμενα που ενδιαφέρεται να μάθει τις επιχειρημονικές εξελίξεις των περασμένων 30 ετών στα περί Ασφάλισης θέματα. Η Διαχείριση κινδύνων αφορά άτομα, επιχειρήσεις, κοινωνίες και από την άποψη αυτή ο έμπειρος περί την Δημόσια και Ιδιωτική ασφάλιση καθηγητής προσφέρει μεγάλη βοήθεια σ' αυτούς που εμπλέκονται στα συναφή ζητήματα. Παράλληλα πλησιάζει την πτωχή Ελληνική βιβλιογραφία της Ιδιωτικής Ασφάλισης που είναι απαραίτητη στο πέ-

ρσμα από τους αυτοσχεδιασμούς στην επιστημονική πρακτική....



Σε έλεγχο της ΔΕΙΑ (μέσα στην 3ετία από σήμερα) αναφέρεται για κάποια εταιρία ότι «παρατηρήθηκε μια ιδιόζουσα κατά την σχετική νομοθεσία και επιστήμη συμπεριφορά του χαρτοφυλακίου ζημιών... στο σύνολο του χαρτοφυλακίου... ανερμήνευτη κατά την στατιστική και αναλογιστική επιστήμη, η οποία δεν είχε εντοπισθεί από τον υπεύθυνο αναλογιστή... κ.λ.π.». Όταν οι άνθρωποι της ΔΕΙΑ τόλησαν επιτόπιο έλεγχο οι υπάλληλοι εμπόδισαν τον έλεγχο με διάφορα προσχήματα... Όλα αυτά ΕΝ ΕΛΛΑΔΙ και δεν μάθαμε ακόμα, δύο χρόνια μετά, τι εξέλιξη είχε το θέμα, εάν οι υπεύθυνοι διοίκησης απολογήθηκαν για τυχόν ποινικές ή διοικητικές κυρώσεις, εάν μετακινήθηκαν σε άλλες θέσεις ή εταιρίες ή σε ίδρυση πρακτορείων ή σε ανάληψη εργασιών δημοσίου... Ποιος θα μας ενημερώσει; Κι ύστερα αναρωτούμαστε μερικοί πώς βγαίνουν κάποιες εταιρίες με 50 ευρώ ασφάλιστρο!



Εκατοντάδες φάκελοι ψευδών ζημιών ανύπαρκτων περιστατικών που βαρύνουν αλλιώς αντ' άλλων οχήματα είναι σε κάποιες ντουλάπες και αποθήκες. Από πού πάνε οι εταιρίες για το SOLVENCY; Ένα 30% τουλάχιστον ζημιών, είναι παράνομο.



Πολλά τα ερωτηματικά και με αυτές τις μεταφορές χαρτοφυλακίων αστικής ευθύνης αυτοκινήτων και των ζημιών τους. Μήπως «αλλοιώνεται» η έννοια της ασφαλιστικής εταιρίας ως επιστήμης με τους κανόνες της; Μήπως νομικά έχει «σκοτεινά» σημεία η μεταφορά «ευθύνης αποζημίωσης» σε τρίτους που δεν γνωρίζει ο συμβαλλόμενος πελάτης; Μήπως οφείλουν οι καταναλωτικές οργανώσεις να «ψάξουν» καλύτερα τις συνέπειες; Θυμάστε τι έγινε με τις τράπεζες και την πώληση υποχρεώσεων; Η καλή πίστη του Αστικού Κώδικα

εφαρμόζεται; Η διαφάνεια; Η άλλη εταιρία είναι «ασφαλιστική» ή «εισπρακτική»;



Σε ρόλους πολύ συμβουλευτικούς και κρίσιμους η παρουσία του Ανδρέα Βασιλείου με μεγάλες προϋπηρεσίες σε ALICO και ΕΘΝΙΚΗ και τώρα σε DARAG και INTERNATIONAL LIFE κλη κλη. Καλές επιτυχίες κ. Ανδρέα.



Σ τ ο υ ς γκρίζους και μαύρους λαβύρινθους των Δημόσιων Ασφαλιστικών Ταμείων επιχειρεί να ρίξει φως ο υπουργός

Εργασίας Γιάννης Βρούτσος που επί 10ετίες ουδέποτε έδιναν λογαριασμό και δεν συνέτασσαν ισολογισμούς. Το διεφθαρμένο κράτος μας θα στείλει στη δικαιοσύνη ήξει το θέμα αλλιώς εμείς ρωτάμε και για τις 60 ασφαλιστικές εταιρίες που έκλεισε τι έκανε; Και κλήσανε και τους... δασκάλους κάνουν αρκετοί. Από την άλλη πλευρά δείτε ΠΟΖΕΣ υποχρεώσεις έχουν οι ιδιωτικές ασφαλιστικές εταιρίες με τη ΔΕΙΑ και πόσες έχουν τα Δημόσια Ταμεία. Στα ίδια νοσοκομεία πάνε οι πελάτες. Τα ίδια συστήματα υπηρετούν. Αλλιώς δυο μέτρα, δύο σταθμά και τους συνδικαλιστές μας (ΕΑΕΕ και σωματεία) στα θρανία δημοσίων σχέσεων να πίνουν ουίσκάκια...



Και με το PSI σε τράπεζες και ασφαλιστικές εταιρίες για το ίδιο πράγμα διαφορετικές αποφάσεις. Πάλη «ριγμένες» οι ασφαλιστικές με τον αναβαλλόμενο φόρο. Ίσως φταίνε τα «αναβαλλόμενα» κλεισίματα κάποιων που συμψηφίζουν αλλιώς «φουσκώματα» και «κουρέματα»...



Τελικά γνωρίζει ο ΣΕΜΑ πόσες μεσιτικές εταιρίες-μέλη του έχουν αρνητικά κεφάλαια;

Interamerican -
ΣΕΜΑ

Συμφωνία για το Πρότυπο Σύμβασης Συνεργασίας

ΣΥΝΕΧΙΖΟΝΤΑΙ θετικά οι διαπραγματεύσεις του ΣΕΜΑ με συνεργαζόμενες ασφαλιστικές εταιρείες για την οριστικοποίηση των συμβάσεων συνεργασίας των μελών του ΣΕΜΑ, βάσει του σχεδίου Πρότυπης Σύμβασης το οποίο κατάρτισε ο Σύνδεσμος Ελλήνων Μεσιτών Ασφαλίσεων.

Όπως ανακοινώθηκε, η Interamerican, μετά από μακρά και σε βάθος διαβούλευση με την Επιτροπή Συμβάσεων του ΣΕΜΑ συμφώνησε σε μια τελική σύμβαση ακολουθώντας σε μεγάλο βαθμό το προτεινόμενο σχέδιο σύμβασης του ΣΕΜΑ, που ως κείμενο είναι απόλυτα προσαρμοσμένο στο νέο θεσμικό πλαίσιο και κυρίως στις απαιτήσεις που προέκυψαν από τις νομοθετικές διατάξεις των Πράξεων 30 & 31 της Εκτελεστικής Επιτροπής της Τραπεζής της Ελλάδος.

Με τη συμφωνία αυτή αναβαθμίζεται το επίπεδο συνεργασίας της Interamerican με τους μεσίτες ασφαλίσεων, εξασφαλίζοντας μεγαλύτερη διαφάνεια στις μεταξύ τους συναλλακτικές σχέσεις, ταχύτερες αποδόσεις ασφαλιστών και καλύτερη εξυπηρέτηση προς τον ασφαλισμένο.

Όπως δηλώνει η Επιτροπή Συμβάσεων του ΣΕΜΑ, το Πρότυπο Σχέδιο Σύμβασης λειτουργεί ως ένα χρηστικό εργαλείο για τις συμβατικές συνεργασίες μεταξύ ασφαλιστικών εταιρειών και των μεσιτών ασφαλίσεων – μελών του ΣΕΜΑ, για το οποίο έχει ληφθεί υπόψη κάθε αλλαγή στην ισχύουσα νομοθεσία, ενώ απαντά σε όλες τις προκλήσεις όπως αυτές διαμορφώνονται από τις τελευταίες εξελίξεις στην ασφαλιστική αγορά.

Είναι σημαντικό να τονιστεί ότι το Πρότυπο Σχέδιο Σύμβασης μπορεί να αποτελέσει μια πολύ καλή βάση διαπραγμάτευσης των δύο μερών, δίκως σε κάθε περίπτωση να τα δεσμεύει ως προς το τελικό αποτέλεσμα, αλλά και το περιεχόμενο της επιδιωκόμενης συμφωνίας, τονίζει ακόμη ο ΣΕΜΑ.

Σημειώνεται ότι ανάλογες διαπραγματεύσεις ολοκληρώνονται και με άλλες ασφαλιστικές εταιρείες, στοχεύοντας σε ανάλογες συμφωνίες, ώστε στον ταχύτερο δυνατό χρόνο να ολοκληρωθεί επιτυχώς ο κύκλος των διαβουλεύσεων για το σύνολο της αγοράς και να αναβαθμιστεί πλήρως το επίπεδο συνεργασιών για τα μέλη του ΣΕΜΑ.



**ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ
ΕΝΩΣΗ**

Baloise
Group
Ελβετία

Basler
Lebensversicherungs-AG
Γερμανία

Τριεθνής Ασφαλιστική Δύναμη

Αν και εσείς θέλετε, όχι ακόμα μία ασφαλιστική εταιρία, άλλα ένα συνεργάτη που συνδέει την πορεία του με τη δική σας επιτυχία, τότε επιλέξτε την αξιοπιστία και τη σοβαρότητα της Ατλαντικής Ένωσης.

Λ. Μεσογείων 71, 115 26 Αθήνα
Τηλ.: 210 7454000, Fax: 210 7794446
www.atlantikienosi.gr

Σοφία Ρατσιάτου

Στην ING είμαστε η καλύτερη επιλογή για τον καταναλωτή

Από ρεκόρ σε ρεκόρ πετάει η παραγωγή ασφαλιστρών της ING Ελλάδος, όπως αποκαλύπτει με αποκλειστική συνέντευξη της στο NextDeal η κα. Σοφία Ρατσιάτου, Γενική Διευθύντρια Πωλήσεων της εταιρείας. Το 2014 τονίζει η κα. Ρατσιάτου θα είναι μια χρονιά επιβράβευσης και επιβεβαίωσης της ξεκάθαρης στρατηγικής της ING. Παράλληλα η διευθύντρια πωλήσεων της εταιρείας προαναγγέλλει νέες καινοτομίες για ασφαλιστές και ασφαλισμένους που ετοιμάζει η ING Ελλάδος.

Η συνέντευξη έχει ως εξής:

• **Κυρία Ρατσιάτου, πώς κινείται η παραγωγή ασφαλιστρών της ING στο δεκάμηνο του 2014 σε σύγκριση με το αντίστοιχο περυσινό διάστημα.**

–Για την ING Ελλάδος, το 2014 είναι μια χρονιά επιβράβευσης και επιβεβαίωσης ότι η ξεκάθαρη στρατηγική, η σκληρή δουλειά και το πάθος για αποτελέσματα φέρνουν μόνο επιτυχίες.

Η επιβεβαίωση έρχεται με νούμερα: μόνο στο πρώτο 10μηνο του 2014 έχουμε ήδη επιτύχει 103% αύξηση παραγωγής συνολικά, σε σύγκριση με το αντίστοιχο διάστημα του 2013 και φανταστείτε ότι ακόμα δεν έχει κλείσει η χρονιά.

Η αύξηση της παραγωγής έρχεται και από τα δύο κανάλια διανομής: για το Tied Agency είχαμε αύξηση ύψους 33% στη νέα παραγωγή, ενώ για το κανάλι Bancassurance με την Τράπεζα Πειραιώς, η αύξηση είναι υπερδιπλάσια της τάξεως του 258%! Σε συνολικό επίπεδο, μαζί με τις ομαδικές ασφάλειες, σημειώσαμε €39.709.000 νέα παραγωγή.

Τα οικονομικά αποτελέσματα έρχονται σε συνέχεια προσηλωσης στους στόχους μας και εστίασης στον πελάτη. Ο πελάτης βρίσκεται στο επίκεντρο της στρατηγικής μας, και φιλοδοξούμε να του παρέχουμε την καλύτερη δυνατή εμπειρία. Αυτή είναι άλλωστε η στρατηγική κατεύθυνση της ING παγκοσμίως και στην ING Ελλάδος αποδεικνύεται ότι κάνουμε πολύ καλή δουλειά.

Και αυτό δεν είναι απλά μια κουβέντα. Είναι ένα γεγονός που επιβεβαιώνεται από σειρά βραβείων που έχουμε λάβει το 2014 μόνο: Global Insurance Award για την «Κορυφαία Ασφαλιστική Εταιρία Ζωής στην Ελλάδα», Leading Brand με το True Leaders Award της ICAP Europe, «Εθνικός Πρωταθλητής» από τα European Business Award των RSM London με «Βραβείο Επικέντρωσης στον Πελάτη», Business IT Excellence Awards για τις ενότητες «Διοίκηση και Στρατηγική της Πληροφορίας» και «Σύνδεση IT με Επιχειρηματική Στρατηγική», Social Media Award, για την καλύτερη στρατηγική social media Ασφαλιστικής Εταιρείας, βραβείο «Corporate Running Team» από το Spetses mini Marathon για την πρώτη επίσημη εμφάνισή μας.

Η λίστα είναι μεγάλη, γεμάτη διακρίσεις και όπως είπα νωρίτερα: φανταστείτε ότι η χρονιά δεν έχει τελειώσει ακόμα.

• **Σε ποιους τομείς δίνετε ιδιαίτερο βάρος για την ανάπτυξη;**

–Ο στόχος μας στην ING, είναι να βοηθάμε τους ανθρώπους να εξασφαλίσουν το οικονομικό τους μέλλον. Σε παγκόσμιο επίπεδο, ο πελάτης ήταν, είναι και θα είναι στην καρδιά της στρατηγικής μας και εργαζόμαστε με πάθος, προσηλωση και ό-

► **Ο πελάτης βρίσκεται στο επίκεντρο της στρατηγικής μας, και φιλοδοξούμε να του παρέχουμε την καλύτερη δυνατή εμπειρία. Αυτή είναι άλλωστε η στρατηγική κατεύθυνση της ING παγκοσμίως, και στην ING Ελλάδος αποδεικνύεται ότι κάνουμε πολύ καλή δουλειά**

ραμα να του παρέχουμε μία εξαιρετική εμπειρία.

Πιστοί στις αξίες μας που ορίζουν ότι νοιαζόμαστε, είμαστε ξεκάθαροι και δεσμευόμαστε, εστιάζουμε σε 3 πυλώνες για την εφαρμογή της στρατηγικής μας:

1. Στη διαφάνεια των προϊόντων και υπηρεσιών μας, ώστε να εξυπηρετούμε τις ανάγκες των πελάτων μας για μια ζωή.
2. Στη διανομή μέσα από διαφορετικά κανάλια, ώστε να είμαστε εκεί που μας θέλουν οι πελάτες μας.
3. Στην αποδοτική και αποτελεσματική λειτουργία μας, ώστε να παρέχουμε άριστη εξυπηρέτηση στους πελάτες μας.

• **Ποια προϊόντα φαίνεται να ελκύουν περισσότερο τους καταναλωτές;**

–Οι καταναλωτές έχουν αυξημένο ενδιαφέρον για δύο σημαντικούς τομείς της ζωής τους: να εξασφαλίσουν μια αξιοπρεπή και σίγουρη ασφάλιση υγείας και να αποκτήσουν ένα σίγουρο, συμπληρωματικό εισόδημα για την περίοδο της συνταξιοδότησής τους.

Η ανάγκη για ασφάλεια, για εξασφάλιση, για σταθερότητα και για ένα στιβαρό στήριγμα τόσο για το σήμερα, όσο και για το μέλλον είναι ιδιαίτερα έντονη. Εμείς στην ING Ελλάδος, με τη μακροχρόνια ιστορία μας, είμαστε η καλύτερη επιλογή για τον καταναλωτή που ζητάει ακριβώς αυτό: την καλύτερη δυνατή εμπειρία με ασφαλιστική εταιρεία.

Και η εμπειρία, έρχεται με αξιόπιστα προϊόντα και με πολύ δυνατά δίκτυα διανομής: με το Δίκτυο Ασφαλιστικών Συμβούλων της ING που αριθμεί περί τους 1.000 επαγγελματίες Συμβούλους με πάθος για το επάγγελμά τους, με άρτια τεχνογνωσία, με επαγγελματισμό, και με διαρκή εκπαίδευση. Χαρακτηριστικά να αναφέρω, ότι το 2014 επενδύοντας στην εκπαίδευση του Δικτύου μας, οι Agency Managers και οι Unit Managers του Δικτύου Πωλήσεων της ING, ολοκλήρωσαν με επιτυχία mini MBA του ALBA Graduate Business School, με τίτλο «ING Diploma in Business Management». Και επίσης, με το Bancassurance κανάλι σε συνεργασία με την Τράπεζα Πειραιώς, τη μεγαλύτερη και ισχυρότερη τράπεζα της Ελλάδος.

• **Ποιο είναι το προϊόν με τη μεγαλύτερη παραγωγή στην εταιρεία σας;**

–Είμαστε ιδιαίτερα υπερήφανοι για την απήχηση που έχει στην ελληνική αγορά η σειρά προϊόντων υγείας «Orange» και συγκεκριμένα τα «Orange Cross» και «Orange Easy», αποτελώντας την καλύτερη δυνατή επιλογή για την ασφάλιση υγείας. Αρχικά το Orange Cross που λανσάραμε το 2013 και έδωσε νέο χρώμα στην υγεία, αποτελώντας την άκρως επιτυχημένη μας λύση προϊόντων ασφάλισης υγείας. Προσφέροντας 4 διαφορετικές επιλογές (Orange Cross 1,2,3 και 4), μπορεί ο ασφαλισμένος να διαλέξει τις υπηρεσίες και τις παροχές που καλύπτουν πραγματικά και ολοκληρωμένα τις ανάγκες του στον τομέα της υγείας.

Ένα χρόνο μετά, το 2014, δημιουργώντας το Orange Easy, προσφέραμε την ευκαιρία σε όλους να απολαμβάνουν υπηρεσίες υγείας με ένα ιδιαίτερα προσιτό ασφάλιστρο, συνδυάζοντας Πρωτοβάθμια και Δευτεροβάθμια Φροντίδα σε ένα σημείο εξυπηρέτησης. Βασικό χαρακτηριστικό των προγραμμάτων αυτών είναι η δυνατότητα επιλογής από τον ασφαλισμένο ενός από τους δύο αξιόπιστους συνεργάτες της ING: το Δίκτυο Μονάδων του Νοσοκομείου Metropolitan ή το Δίκτυο Μονάδων της Βιοϊατρικής.

Τα προϊόντα Orange συμπληρώνονται από τα ασφαλιστικά, αποταμειωτικά και επενδυτικά προγράμματα «Orange Pension», «Orange Studies», «Orange Life» και «Orange Help», δημιουργώντας μία ολοκληρωμένη πρόταση ασφαλιστικών και επενδυτικών υπηρεσιών.

• **Ποιοι είναι οι στόχοι για το τέλος της χρονιάς;**

–Όταν έχεις ήδη ξεπεράσει τους στόχους σου, όταν λαμβάνεις την καλύτερη δυνατή επιβράβευση από τον πελάτη που παραμένει πιστός σε εσένα και γίνεσαι αποδέκτης μιας σειράς διακρίσεων, τότε έχεις μόνο μία επιλογή: να ανεβάσεις ακόμη περισσότερο τον πήχη, να θέσεις ακόμα υψηλότερους στόχους και να διατηρήσεις την πρωτιά σου.

Συνεχίζουμε, εφαρμόζοντας μια σειρά καινοτομιών για τον Ασφαλιστικό Σύμβουλο και για τον πελάτη της ING. Δημιουργούμε το ING Agent Portal για τον Ασφαλιστικό Σύμβουλο, ώστε να έχει την πλήρη εικόνα του πελάτη του, παντού και πάντα. Έχουμε ένα νέο CRM σύστημα, που αποτελεί πη-
νή των κε-

ντρική βάση δεδομένων του πελάτη της ING, προσφέροντάς μας εικόνα πελάτη 360 μοιρών. Έχουμε δυνατή παρουσία στα social media καταφέροντας σε 8 μόλις μήνες να φτάσουμε τους 20.000 fans. Στα επόμενα βήματα, είναι η δημιουργία ενός πρωτοποριακού Client portal, που θα προσφέρει στον πελάτη άμεση πρόσβαση στην εικόνα των ασφαλιστηρίων συμβολαίων που διατηρεί με την ING.





ΟΙΚΟΣ FITCH
Διατηρεί το «B» στην Ελλάδα
με σταθερές προοπτικές. Εύσημα
για τη δημοσιονομική πολιτική

Σελ. 8

CNP ASSURANCES
Αύξηση παραγωγής και
καθαρών κερδών σημείωσε
ο όμιλος το εννεάμηνο

Σελ. 9



Alpha Bank

Χορηγός 2 εκθέσεων για τον Δομήνικο Θεοτοκόπουλο

Η Alpha Bank είναι ο χορηγός των Εκθέσεων "Ο Δομήνικος Θεοτοκόπουλος μεταξύ Βενετίας και Ρώμης" και "Ο φιλικός κύκλος του Γκρέκο στο Τολέδο", που παρουσιάζονται στην Αθήνα (Νοέμβριος 2014 – Μάρτιος 2015), καθώς και του διεθνούς συνεδρίου «El Greco. From Crete to Venice, to Rome, to Toledo» (Νοέμβριος 2014) στο πλαίσιο των παγκοσμίων εκδηλώσεων για τη συμπλήρωση 400 ετών από το θάνατο του Δομήνικου Θεοτοκόπουλου.

Με τη χορηγία των δύο ιδιαίτερα σημαντικών αυτών εκθέσεων και του συνεδρίου, η Alpha Bank συνεχίζει τη μακρόχρονη υποστήριξη της σε πρωτοβουλίες που σχετίζονται με την διοργάνωση εκθέσεων και εκδηλώσεων που συνδέονται με την ελληνική τέχνη από την αρχαιότητα έως τη σύγχρονη εποχή.

Η Έκθεση «Ο φιλικός κύκλος του Γκρέκο στο Τολέδο», παρουσιάζεται από την 13 Νοεμβρίου 2014 έως την 1 Μαρτίου 2015 στο Κεντρικό Κτίριο του Μουσείου Μπενάκη και αναφέρεται στην έρευνα για τον κύκλο του ζωγράφου στο Τολέδο, ενώ η Έκθεση «Ο Δομήνικος Θεοτοκόπουλος μεταξύ Βενετίας και Ρώμης», η οποία παρουσιάζεται από την 21 Νοεμβρίου 2014 έως την 1 Μαρτίου 2015 στο Μουσείο Μπενάκη (Κτίριο Οδού Πειραιώς), αναφέρεται στην περίοδο της μαθητείας του κορυφαίου ζωγράφου στον Χάνδακα (Ηράκλειο) και τη Βενετία.

ΠΟΙΕΣ ΕΤΑΙΡΕΙΕΣ ΒΡΙΣΚΟΝΤΑΙ ΣΕ ΚΙΝΔΥΝΟ - ΟΙ ΠΡΟΫΠΟΘΕΣΕΙΣ ΥΠΑΓΩΓΗ

Σφίγγει ο κλοιός για τις προβληματικές επιχειρήσεις

Του ΧΡΗΣΤΟΥ ΚΙΤΣΙΟΥ

«Τελεσίγραφο» στους επιχειρηματίες να βάλουν το χέρι στην τσέπη, στηρίζοντας τις προβληματικές εταιρείες τους, αλλιώς κινδυνεύουν να απολέσουν εν μία νυκτί τον έλεγχο τους και να υποστούν αναγκαστική εκποίηση, έστειλε η κυβέρνηση, κάνοντας το πρώτο μεγάλο βήμα για την εξυγίανση της αγοράς.

Στην τροπολογία, που ψήφισε η Βουλή για τη ρύθμιση μη εξυπηρετούμενων δανείων μικρομεσαίων επιχειρήσεων, περιλαμβάνονται διατάξεις «φωτιά» για το ξεσκαρτάρισμα της αγοράς από τις μη βιώσιμες επιχειρήσεις και την εξυγίανση του ισολογισμού των τραπεζών.

Ικανοποιώντας ένα πάγιο αίτημα των τραπεζών, η τροπολογία δίνει τη δυνατότητα σε πιστωτές που κατέχουν τουλάχιστον



Συνέχεια στη σελ. 8

ΤτΕ: Πλεόνασμα 1,6 δισ. στο ισοζύγιο τρεχουσών συναλλαγών

Στα 1,6 δισ. ευρώ είναι το πλεόνασμα που παρουσίασε το Σεπτέμβριο του 2014 το ισοζύγιο τρεχουσών συναλλαγών, αυξημένο κατά 652 εκατ. ευρώ σε σχέση με εκείνο του Σεπτεμβρίου του 2013. Σύμφωνα με την Τράπεζα της Ελλάδος, η εξέλιξη αυτή οφείλεται στη βελτίωση του ισοζυγίου αγαθών και υπηρεσιών, η οποία ήταν αποτέλεσμα κυρίως της σημαντικής ανόδου των εισπράξεων από εξαγωγές καυσίμων, από ταξιδιωτικές υπηρεσίες και μεταφορές. Το έλλειμμα του εμπορικού ισοζυγίου περιορίστηκε κατά 223 εκατ. ευρώ σε σχέση με το αντίστοιχο του 2013, λόγω της μείωσης των καθαρών πληρωμών για εισαγωγές καυσίμων και πλοίων. Αντίθετα, το εμπορικό έλλειμμα εκτός καυσίμων και πλοίων αυξήθηκε παρά την άνοδο των εισπράξεων από εξαγωγές (κατά 9,4%), καθώς αυξήθηκε και η αντίστοιχη δαπάνη για εισαγωγές με ταχύτερο ρυθμό (11,6%).

Το πλεόνασμα του ισοζυγίου υπηρεσιών αυξήθηκε κατά 425 εκατ. ευρώ σε σχέση με τον αντίστοιχο μήνα του προηγούμενου έτους, λόγω της βελτίωσης του ταξιδιωτικού ισοζυγίου και του ισοζυγίου μεταφορών

(κυρίως θαλάσσιων). Ειδικότερα, οι εισπράξεις από ταξιδιωτικές υπηρεσίες αυξήθηκαν κατά 10,9%, αντανakλώντας άνοδο κατά 23,0% των αφίξεων μη κατοίκων ταξιδιωτών.

Το εννεάμηνο Ιανουαρίου - Σεπτεμβρίου 2014, το ισοζύγιο τρεχουσών συναλλαγών εμφάνισε πλεόνασμα 3,8 δισεκ. ευρώ, έναντι 2,4 δισεκ. ευρώ το ίδιο διάστημα του 2013. Επίσης, το συνολικό ισοζύγιο αγαθών και υπηρεσιών παρουσίασε πλεόνασμα 3,2 δισεκ. ευρώ, έναντι 1,4 δισεκ. ευρώ το 2013, εξελίξη οφειλόμενη στη βελτίωση του ισοζυγίου υπηρεσιών. Σημειώνεται ότι, κατά τη διάρκεια του εννεάμηνου, οι συνολικές εξαγωγές αγαθών και υπηρεσιών σημείωσαν άνοδο 8,5% (έναντι 2,8% την ίδια περίοδο του προηγούμενου έτους). Ειδικότερα, οι εισπράξεις από εξαγωγές αγαθών αυξήθηκαν κατά 4,2%, ενώ οι εισπράξεις από υπηρεσίες αυξήθηκαν κατά 11,6%.

Το εμπορικό έλλειμμα αυξήθηκε κατά 698 εκατ. ευρώ λόγω των αυξημένων καθαρών πληρωμών για αγορές πλοίων. Οι καθαρές πληρωμές για αγορές καυσίμων περιορίστηκαν, όπως και το έλλειμμα των

λοιπών αγαθών, η μείωση του οποίου οφείλεται στην άνοδο των εισπράξεων από εξαγωγές, δεδομένου ότι η αντίστοιχη δαπάνη για εισαγωγές αυξήθηκε επίσης, αλλά με βραδύτερο ρυθμό. Η άνοδος του πλεονάσματος του ισοζυγίου υπηρεσιών κατά 2,5 δισ. ευρώ οφείλεται στην άνοδο των καθαρών εισπράξεων από ταξιδιωτικές, μεταφορικές, αλλά και λοιπές υπηρεσίες. Ειδικότερα, οι ταξιδιωτικές δαπάνες στην Ελλάδα από μη κατοίκους σημείωσαν άνοδο κατά 11,1% σε σύγκριση με την ίδια περίοδο του 2013, αντανakλώντας άνοδο κατά 22,2% των αφίξεων μη κατοίκων ταξιδιωτών.

Επίσης στο εννεάμηνο, το έλλειμμα του ισοζυγίου εισοδημάτων περιορίστηκε κατά 430 εκατ. ευρώ, κυρίως λόγω της μείωσης των καθαρών πληρωμών για τόκους. Τέλος, το πλεόνασμα του ισοζυγίου τρεχουσών μεταβιβάσεων συρρικνώθηκε κατά 854 εκατ. ευρώ σε σχέση με εκείνο της ίδιας περιόδου του 2013, κυρίως λόγω των μειωμένων μεταβιβάσεων εισπράξεων του τομέα της γενικής κυβέρνησης από την ΕΕ, και διαμορφώθηκε σε 2,8 δισ. ευρώ.

Συνέχεια από τη σελ. 7

χιστον το 40% των συνοδικών υποχρεώσεων νομικού ή φυσικού προσώπου να διορίζουν ειδικό διαχειριστή και να προχωρούν σε ταχεία εκποίηση των περιουσιακών του στοιχείων, χωρίς να είναι αναγκαία η προηγούμενη συγκατάθεση του Διοικητικού Συμβουλίου ή της γενικής συνέλευσης των μετόχων, προκειμένου για νομικά πρόσωπα.

Με τη ψηφισθείσα «έκτακτη διαδικασία ειδικής διαχείρισης», οι τράπεζες και οι υπόλοιποι πιστωτές μιας επιχείρησης αποκτούν τη δυνατότητα κατάθεσης αίτησης στο Μονομελές Πρωτοδικείο της περιοχής, που εδρεύει η εταιρεία και ζητούν το διορισμό ειδικού διαχειριστή.

Ο τελευταίος προτείνεται από τους πιστωτές που υποβάλλουν την αίτηση, πληρώνεται από τους ίδιους και αναλαμβάνει την υποχρέωση, αφού διενεργήσει απογραφή του ενεργητικού της επιχείρησης, να προκηρύξει δημόσιο πλειοδοτικό διαγωνισμό για την εκποίηση του ενεργητικού, είτε συνολικά είτε κατά τμήματα.

Αν από το προϊόν της εκποίησης εξοφλούνται οι πιστωτές, ο έλεγχος της εταιρείας με το εναπομείναν ενεργητικό επιστρέφει στους μετόχους της, διαφορετικά με την ολοκλήρωση της ειδικής διαχείρισης υποβάλλεται αίτηση πτώχευσης. Όλα αυτά θα τρέξουν με διαδικασίες εξηρές καθώς η ειδική διαχείριση πρέπει να ολοκληρώνεται, εκτός εξαιρέσεων, το αργότερο σε 12 μήνες.

Πρόκειται για ρύθμιση που δεν περιορίζεται σε επιχειρήσεις με ετήσιο τζίρο ως 2,5 εκατ. ευρώ, όπως οι υπόλοιπες διατάξεις της τροπολογίας, αλλά αφορά, όπως ρητά αναφέρεται, «κάθε φυσικό ή νομικό πρόσωπο, με πτωχευτική ικανότητα», παραπέμποντας στο άρθρο 2 του Πτωχευτικού Κώδικα.

Σφίγγει ο κλοιός για τις προβληματικές επιχειρήσεις

► Σε ταχεία εκποίηση αν δεν μπει χρήμα από τους μετόχους.

► Πώς χάνουν εν μία νυκτί οι μέτοχοι τον έλεγχο των εταιρειών.

► Με διαδικασίες εξηρές η εκποίηση της περιουσίας

Οι προϋποθέσεις για να τεθεί εταιρεία σε ειδική διαχείριση

Οι προϋποθέσεις για να κινηθεί η έκτακτη διαδικασία ειδικής διαχείρισης για μια επιχείρηση που εδρεύει στην Ελλάδα, από πιστωτές που κατέχουν τουλάχιστον το 40% των συνοδικών της υποχρεώσεων είναι οι εξής δύο:

Να βρίσκεται σε γενική και μόνιμη αδυναμία εκπλήρωσης πληρωτέων χρηματικών υποχρεώσεων

Προκειμένου για ανώνυμες εταιρείες ή εταιρείες περιορισμένης ευθύνης (σ.σ. κεφαλαιουχικές εταιρείες) η προϋπόθεση είναι να εμφανίζουν για δύο συνεχόμενες χρήσεις αρνητικά ίδια κεφάλαια ή ίδια κεφάλαια χαμηλότερα του 1/10 του καταβεβλημένου μετοχικού κεφαλαίου (σ.σ. λόγος λύσης της εταιρείας βάσει του άρθρου 48 του 2190)

Στην τρέχουσα συγκυρία αρκετές επιχειρή-

σεις, μεταξύ των οποίων και εισηγμένες στο ΧΑ, πληρούν μια από τις παραπάνω προϋποθέσεις ή και τις δύο. Οι μέτοχοί τους καθλούνται είτε να βάλουν το χέρι στην τσέπη για να τις ενισχύσουν οικονομικά είτε να βρουν στρατηγικό επενδυτή. Σε διαφορετική περίπτωση οι τράπεζες και οι υπόλοιποι πιστωτές αποκτούν πλέον τη δυνατότητα να θέσουν τις εταιρείες σε καθεστώς αναγκαστικής και ταχείας εκποίησης.

Με διαδικασίες εξηρές ο διορισμός ειδικού διαχειριστή

Η τομή που επιφέρει η τροπολογία είναι η επίσχευση και η απλοποίηση των διαδικασιών σε σχέση με τις αντίστοιχες που προβλέπει το άρθρο 106 του Πτωχευτικού Κώδικα. Με την τροπολογία οι πιστωτές δεν απαιτείται να βρουν πιθανό αγοραστή για να κινήσουν τη διαδικασία ειδικής διαχείρισης ούτε να υποβάλλουν σχετικό πλάνο ενεργειών στο δικαστήριο.

Η αίτηση για διορισμό ειδικού διαχειριστή πρέπει να συζητείται εντός διμήνου από την κατάθεσή της, ενώ η απόφαση δεν υπόκειται σε τακτικά ή έκτακτα ένδικα μέσα, εκτός αν ορίζεται διαφορετικά.

Επιπρόσθετα, το Μονομελές Πρωτοδικείο υποχρεούται να αποδεχθεί την αίτηση των πιστωτών εφόσον συντρέχουν οι προαναφερόμενες προϋποθέσεις, διορίζοντας – τον προτεινόμενο ειδικό διαχειριστή, ενώ υποχρεούται να εκδώσει την απόφασή του εντός ενός μήνα από τη συ-

ζήτηση της αίτησης. Για να επιταχυνθεί η διαδικασία ενδεχόμενες αιτήσεις τριτακοπής ορίζεται ότι θα συζητούνται εντός 30 ημερών από τη δημοσίευση της απόφασης.

Εφόσον κινηθεί η έκτακτη διαδικασία ειδικής διαχείρισης, αναστέλλεται κάθε τυχόν εκκρεμούσα αίτηση για υπαγωγή σε καθεστώς εξυγίανσης με το άρθρο 100 του πτωχευτικού κώδικα. Έτσι περιορίζεται ο χρόνος και εξασφαλίζεται η ταχεία ρευστοποίηση των περιουσιακών στοιχείων.

Αντίστοιχες διατάξεις προβλέπονται και για φυσικά πρόσωπα που έχουν λάβει μετοχοδάνεια ή δάνειο με εγγυήσεις

Τράπεζες: Έκπτωση για ζημιά από «κόκκινα» δάνεια εντός 15ετίας.

Τέλος, η τροπολογία επαναρυθμίζει τη φορολογική έκπτωση που λαμβάνουν οι τράπεζες όταν εμφανίζουν ζημιά πιστωτικού κινδύνου. Ειδικότερα παρέχεται η δυνατότητα στις τράπεζες να εκπνέουν από τα ακαθάριστα έσοδα της επόμενης 15ετίας την οριστική ζημιά από τη διαγραφεί επιχειρηματικών δανείων. Η έκπτωση διενεργείται σε 15 ετήσιες ισόποσες δόσεις.

Η ζημιά που εγγράφουν οι τράπεζες ισούται με το ποσό της διαγραφής δανείων αφού αφαιρεθούν οι μη εγγεγραμμένοι τόκοι και καταχωρείται σε χρέωση των αποτελεσμάτων της χρήσης στην οποία προκύπτει.

Στην περίπτωση που υπάρχει ήδη συσσωρευμένη ειδική πρόβλεψη για το δάνειο που διαγράφεται η πρόβλεψη αντιλογίζεται σε πίστωση των αποτελεσμάτων του φορολογικού έτους στο οποίο πραγματοποιήθηκε η διαγραφή και αποτελεί φορολογητέο κέρδος από επιχειρηματική δραστηριότητα.

Εύσημα για τη δημοσιονομική πολιτική

Fitch: Διατηρεί το «B» στην Ελλάδα με σταθερές προοπτικές

Τη βαθμολογία της Ελλάδας στο B, με σταθερές προοπτικές, διατήρησε ο οίκος αξιολόγησης Fitch, επικαλούμενος την αξιολογική δημοσιονομική προσαρμογή της οικονομίας Σύμφωνα με τον διεθνή οίκο, ο προϋπολογισμός είναι σε τροχιά για να πετύχει το στόχο του 2014, σε μια εντυπωσιακή δημοσιονομική προσαρμογή τα τελευταία χρόνια, εν μέσω σοβαρών κυκλικών κλυδωνισμών. Ο οίκος προβλέπει ότι το πρωτογενές πλεόνασμα για εφέτος θα διαμορφωθεί στο 1,5% του ΑΕΠ (με βάση τον τρόπο υπολογισμού της τριτοβάθμιας). Η πρόβλεψη για το έλλειμμα προϋπολογισμού είναι στο 1,6% του ΑΕΠ και η τροχιά μέχρι στιγμής στο έτος δείχνει ότι είναι πιθανή μια μικρή υπεραπόδοση. Η Fitch περιμένει ότι η τελευταία αξιολόγηση από την τριτοβάθμια θα έχει ολοκληρωθεί έως τα τέλη του 2014, αλλά όπως επισημαίνει, υπάρχει ρίσκο να «τραβήξει» μέχρι τις αρχές του 2015. Η έκδοση ομολόγου 3 δισ. από την Αθήνα τον Απρίλιο έχει αυξήσει το «μαξιλάρι» ρευστότητας, αλλά η πρόσβαση στις αγορές δεν είναι ακόμη αξιόπιστη. Οι εμπειρογνώμονες της Fitch σημειώνουν ότι η μεσοπρόθεσμη χρηματοδότηση παραμένει εξαρτημένη από την ευθυγράμμιση της κυβέρνησης με το πρόγραμμα των επίσημων δανει-



στών. Τονίζεται ακόμη ότι υπάρχει πιθανότητα πρόωρων εκλογών το πρώτο τρίμηνο του 2015 και υπάρχει ρίσκο, η επόμενη κυβέρνηση να στηρίζει λιγότερο τις οικονομικές και δημοσιονομικές μεταρρυθμίσεις. Η πιο επίπονη φάση της ελληνικής αναπροσαρμογής έχει επιτευχθεί και οι ανάγκες χρηματοδότησης της χώρας είναι κα-

λυμμένες έως το β' τρίμηνο του 2015 χωρίς κεφάλαια από την τριτοβάθμια ή τις αγορές. Ωστόσο η επίτευξη και η διατήρηση του μεσοπρόθεσμου στόχου για πρωτογενές πλεόνασμα 4% εξαρτάται από τη συνέχιση της δημοσιονομικής πειθαρχίας και την ανάπτυξη της οικονομίας. Η οικονομία έχει φθάσει στο κατώτατο σημείο, με το πραγματικό ΑΕΠ να ενισχύεται οριακά στο εννιάμηνο του 2014. Η Fitch διατηρεί τις προβλέψεις του φετινού Μαΐου για αύξηση του ΑΕΠ κατά 0,5% το 2014 και 2,5% το 2015 – χαμηλότερα από το στόχο της κυβέρνησης στον προϋπολογισμό για ανάπτυξη 2,9%. Ωστόσο, σημειώνει ότι οι πιθανές εγχώριες πολιτικές εξελίξεις και η επιδείνωση των προοπτικών στην ευρωζώνη, αποτελούν ρίσκα για την πρόβλεψη. Τέλος, σύμφωνα με το διεθνή οίκο, το ελληνικό εξωτερικό δημόσιο χρέος είναι πολύ μεγάλο αλλά η εξυπηρέτησή του δεν είναι ακριβή λόγω της φύσης του. Η Ελλάδα εμφανίζει πλεόνασμα τρεχουσών συναλλαγών 1%, λόγω και των μειωμένων εισαγωγών και των ισχυρών εσόδων από τον τουρισμό. Η Fitch εκτιμά ότι η ανταγωνιστικότητα στο μέτωπο των τιμών έχει αποκατασταθεί, αν και η εξαγωγική βάση παραμένει περιορισμένη.

NP insurance

ΝΕΟΣ ΠΟΣΕΙΔΩΝ Ανώνυμος Ελληνική Ασφαλιστική Εταιρεία
Σ υ ν ε π ή ς σ ε ό , τ ι π ε ι

CNP Assurances

Αύξηση παραγωγής και καθαρών κερδών

Αύξηση παραγωγής και καθαρών κερδών σημείωσε ο όμιλος για τους πρώτους 9 μήνες του 2014, σε σχέση με το αντίστοιχο διάστημα των αποτελεσμάτων του 2013. Ειδικότερα, ο όμιλος σημείωσε αύξηση καθαρών κερδών κατά 3,8%, που ανήλθαν στα €842 εκ από €811 εκ., αύξηση συνολικής παραγωγής ασφαλίσεων κατά 13,2%, που ανήλθε στα €23,2 δισ από €20,5 δισ και αύξηση λειτουργικών εσόδων κατά 1,5% που επίσης ανήλθαν από €2,386 δισ από €2,351 δισ.

Aon Benfield
Safe Brokers

Ενώνουν τις δυνάμεις τους

Την εξαγορά της αντασφαλιστικής εταιρείας Safe Brokers ανακοίνωσε η Aon Benfield Ελλάδος. Η 11μελής ομάδα της Safe Brokers, θα ενταχθεί στο σχήμα της Aon Benfield, με σκοπό να επιτευχθεί ο βέλτιστος συνδυασμός κορυφαίων στελεχών και αποτελεσματικής παροχής τεχνογνωσίας στον πελάτη.

Ο Richard Posgate, co-CEO της Aon Benfield EMEA, δήλωσε ότι η εξαγορά αυτή αποτελεί ένα σημαντικότατο βήμα στα πλαίσια της στρατηγικής επένδυσης του ομίλου στην ελληνική και κυπριακή αγορά. Από την πλευρά του ο Στέλιος Ασαριώτης, πρόεδρος της Safe Brokers ανέφερε ότι ο υψηλός κίνδυνος σεισμού καθώς και οι ιδιαιτερότητες της οικονομίας μας, κάνουν τους Έλληνες και Κύπριους ασφαλιστές να επιθυμούν συνεργασία με ειδήμονες που δραστηριοποιούνται τοπικά και, συνεπώς, κατανοούν τις ιδιαίτερες προκλήσεις αλλά και ευκαιρίες ανάπτυξης που υπάρχουν. Είμαστε εξαιρετικά ευτυχείς που ενώνουμε τις δυνάμεις μας με την ομάδα της Aon Benfield και που θα συνεργαστούμε προκειμένου να παρέχουμε ακόμη καλύτερη εξυπηρέτηση στους πελάτες της, σημείωσε και ο Μανώλης Σιατούνης, διευθύνων σύμβουλος της Safe Brokers.

Επισκευή & Αντικατάσταση ΚΡΥΣΤΑΛΛΩΝ ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΟΥ



Φροντίδα που “αντανακλά” χαμόγελα

Ζημιά στο κρύσταλλο του αυτοκινήτου σας;

Όλα όσα θέλετε

γρήγορα και σίγουρα!

- Γνήσια κρύσταλλα αυτοκινήτων
- Γραπτή πιστοποίηση της γνησιότητας των κρυστάλλων
- Εγγύηση εργασίας εφ'όρου ζωής
- Κινητή μονάδα εξυπηρέτησης
- Το μεγαλύτερο δίκτυο στην Ελλάδα
- Συνεργασία με τις ασφαλιστικές εταιρείες

Με έμφαση στην ασφάλεια, την αξιοπιστία, την ποιότητα και τη φιλική εξυπηρέτηση, πάντα με καινοτόμα προϊόντα και υπηρεσίες

GLASSDRIVE®

Οι δικοί σας ειδικοί στα κρύσταλλα αυτοκινήτων



Είμαστε δίπλα σας κάθε φορά που μας χρειάζεστε!

800 11 777 999

από σταθερό χωρίς χρέωση

210 559 3976

2310 798 770

από κινητό

www.glassdrive.gr



INTERAMERICAN: Ανάπτυξη του δικτύου Υγείας στην Ήπειρο



Ο Γιώργος Βελιώτης

Σε νέες συνεργασίες, που διευρύνουν τη γεωγραφική κάλυψη του εταιρικού δικτύου υγείας στην πρωτοβάθμια περίθαλψη, προχώρησε η Interamerican στην Ήπειρο. Η εταιρεία εξασφάλισε τη συμμετοχή τεσσάρων ιατρών –δύο ειδικών παθολόγων, παιδίατρο και ενδοκρινολόγου- μικροβιολογικού εργαστηρίου και διαγνωστικού κέντρου στην Πρέβεζα, όπου λειτουργεί γραφείο πωλήσεων και υφίσταται σημαντικός αριθμός ασφαλισμένων με προγράμματα Medisystem. Με τις προσθήκες αυτές, το δυναμικό των ιατρών όλων των ειδικοτήτων που διαθέτει πανελλαδικά το δίκτυο υγείας της εταιρείας φθάνει τους 1.394. Επιπλέον, το δίκτυο αριθμεί 515 ειδικούς συνεργάτες-χειρουργούς, που αμείβονται απευθείας από την εταιρεία χωρίς εμπλοκή των ασφαλισμένων για τις επεμβάσεις που πραγματοποιούν, 253 διαγνωστικά κέντρα και 20 νοσηλευτήρια. Η πρωτοβάθμια υγεία αποτελεί τομέα στρατηγικής εστίασης για τον οργανισμό μας, δεδομένου ότι η πρόληψη είναι η κεντρική ιδέα του μοναδικού ολοκληρωμένου στην ασφαλιστική ογορά συστήματος υγείας Medisystem, σχολίασε ο κ. Γιώργος Βελιώτης, γενικός διευθυντής ζωής και υγείας του ομίλου. Ο στόχος της εταιρείας συνδυάζει το χαμηλότερο για όλους κόστος υγείας -το μεγαλύτερο βάρος του οποίου σκλώνουν όλο και περισσότερο η ιδιωτική δαπάνη και ο ιδιωτικός τομέας υγείας- με το υψηλό ποιοτικό επίπεδο υπηρεσιών, πρόσθεσε ο κ. Βελιώτης.

Εντυπωσιακή αύξηση της νέας παραγωγής στην Υγεία

Το Δίκτυο Agency της Interamerican πέτυχε κατά τον Οκτώβριο την υψηλότερη νέα παραγωγή των τελευταίων ετών, ξεπερνώντας το 1,1 εκατ. ευρώ. Το ποσόν αντιστοιχεί σε περισσότερους από 2.100 νέους πελάτες, που εμπιστεύθηκαν την εταιρεία μέσω των συνεργατών του δικτύου.

Η εξαιρετική επίδοση έρχεται σε συνέχεια του πολύ καλού εννεαμήνου που σημείωσαν στην υγεία οι ασφαλιστικοί σύμβουλοι και ανταποκρίνεται στη φιλόδοξη στοχοθεσία της εταιρείας για τον Οκτώβριο, καθώς και στους ειδικούς όρους και ρυθμίσεις που έθεσε σε εφαρμογή. Γενικότερα στον κλάδο Υγείας η Interamerican, λίγο πριν την ολοκλήρωση της χρονιάς, κινείται εντός στόχου σε κέρδη, μεικτά εγγεγραμμένα ασφάλιστρα και combined ratio.

AXA

Αναβαθμίζει το πρόγραμμα υγείας Medisun Extra

ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΟ πυλώνα αποτελεί για την AXA η προστασία της υγείας και στο πλαίσιο αυτό προχωρά σε δύο σημαντικές βελτιώσεις στις καλύψεις που προσφέρει το πρόγραμμα νοσοκομειακής περίθαλψης Medisun Extra. Οι δύο νέες αυτές παροχές θα προσφέρονται σε όλους όσοι είναι ήδη ασφαλισμένοι ή πρόκειται να ασφαλιστούν με το Medisun Extra, χωρίς επιπλέον κόστος. Με τις βελτιώσεις αυτές υφιστάμενοι και νέοι πελάτες της AXA θα έχουν, κάλυψη εξόδων πριν και μετά τη νοσηλεία και δεύτερη ιατρική γνωμάτευση. Πιο συγκεκριμένα, η AXA θα καλύπτει στο εξής έξοδα που θα γίνονται πριν και μετά τη νοσηλεία για διαγνωστικές εξετάσεις, επισκέψεις σε γιατρούς, φάρμακα και φυσιοθεραπείες.

Η δεύτερη κάλυψη δίνει τη δυνατότητα πρόσβασης σε ένα παγκόσμιο δίκτυο εξειδικευμένων γιατρών για παροχή δεύτερης ιατρικής γνωμάτευσης. Με τον τρόπο αυτό οι πελάτες της AXA θα μπορούν να στέλνουν το φάκελό τους ώστε να έχουν μια πιο σφαιρική εικόνα για το θέμα που αντιμετωπίζουν. Η παροχή αυτή θα δοθεί μέσα από το παγκόσμιο δίκτυο συνεργασίας του ομίλου AXA.

Με τις παραπάνω προσθήκες όπως σημειώνει η AXA, επιβεβαιώνεται η πρόθεσή της να βρίσκεται δίπλα στους πελάτες της, να προστατεύει την υγεία τους ολοκληρωμένα και να τους βοηθά να ζουν με ηρεμία.

Υδρογείος Ασφαλιστική

«Γέφυρα Ζωής»

Πολύτιμη προστασία και βοήθεια σε πολίτες οι οποίοι έρχονται αντιμέτωποι με κάποιο αιφνίδιο συμβάν ατυχήματος ή ασθένειας, όπου και αν αυτοί βρίσκονται στην Ελλάδα, προσφέρει η Υδρογείος Ασφαλιστική με το νέο της πρόγραμμα «Γέφυρα Ζωής». Σε ένα μόνο συμβόλαιο, με ιδιαίτερα προσιτό ασφάλιστρο, το νέο πρόγραμμα συνδυάζει τις υπηρεσίες άμεσης βοήθειας και υγειονομικής μεταφοράς με την ευρύτερη διασφάλιση της οικογένειας σε περίπτωση απώλειας μέλους της από ατύχημα. Με τον τρόπο αυτό, η «Γέφυρα Ζωής» αναδεικνύεται σε μια ζωτικού χαρακτήρα ασφαλιστική ασπίδα, ιδιαίτερης μάλιστα αξίας για κατοίκους δυσπρόσιτων ή απομακρυσμένων περιοχών της χώρας μας.

Συγκεκριμένα, το πρόγραμμα περιλαμβάνει:

Επείγουσα Αερομεταφορά, με συνοδεία ιατρού, σε περίπτωση ενός επείγοντος περιστατικού ατυχήματος ή ασθένειας, το οποίο δεν μπορεί να αντιμετωπισθεί σε νοσηλευτικό ίδρυμα της περιοχής όπου βρίσκεται ο ασφαλισμένος. Εξειδικευμένο προσωπικό αναλαμβάνει την οργάνωση και τον συντονισμό της αερομεταφοράς με το κατάλληλο



πτητικό μέσο σε νοσηλευτικό ίδρυμα της ελληνικής επικράτειας που θα παράσχει την απαραίτητη ιατρική φροντίδα.

Μεταφορά με ασθενοφόρο σε περιπτώσεις που δεν καλύπτονται από το ΕΚΑΒ.

Συντονιστικό Κέντρο Βοήθειας, το οποίο βρίσκεται στη διάθεση των ασφαλισμένων 24 ώρες το 24ωρο, 365 ημέρες το χρόνο, για να παράσχει τις πρώτες πληροφορίες και καθοδήγηση για την αντιμετώπιση ενός συμβάντος ασθένειας ή τραυματισμού, πληροφορίες για εφημερεύοντα φαρμακεία, νοσοκομεία και ιατρούς πανελλαδικά και άλλες πολύτιμες υπηρεσίες.

Οικονομική υποστήριξη της οικογένειας του ασφαλισμένου σε περίπτωση απώλειας αυτού από ατύχημα, με την παροχή κεφαλαίου €15.000.

Το ετήσιο ασφάλιστρο του προγράμματος ανέρχεται στα €30, για ατομική ασφάλιση, ή στα €40, για κάλυψη όλης της οικογένειας.

Το πρόγραμμα προσφέρεται επίσης και για ομαδική ασφάλιση Δήμων, Κοινοτήτων, κοινωνικών ομάδων ή εργαζομένων σε ιδιωτικούς ή δημόσιους οργανισμούς, κτλ., με κεφάλαιο υποστήριξης σε περίπτωση απώλειας από ατύχημα €3.000 και ετήσιο ασφάλιστρο €12. Οι υπηρεσίες ιατρικής βοήθειας και αερομεταφοράς παρέχονται σε συνεργασία με την Greek Flying Doctors, εταιρεία - ηγέτη του κλάδου στην Ελλάδα, με πάνω από 20 χρόνια εμπειρίας και έδρα το Διεθνές Αεροδρόμιο Ελευθέριος Βενιζέλος. Το νέο πρόγραμμα διατίθεται από το δίκτυο των ασφαλιστικών διαμεσολαβητών της Υδρογείας σε όλη την Ελλάδα.



Όμιλος ΥΓΕΙΑ: Στα 20,7 εκατ. ευρώ τα ενοποιημένα συγκρίσιμα EBITDA

ΑΥΞΗΣΗ 40,6% εμφάνισαν τα ενοποιημένα συγκρίσιμα, προ claw-back και rebate, αποτελέσματα προ τόκων, φόρων και αποσβέσεων (EBITDA) του ομίλου ΥΓΕΙΑ, παρουσιάζοντας κέρδη ύψους € 20,7 εκ. έναντι κερδών € 14,7 εκ. την αντίστοιχη περίοδο του 2013, σύμφωνα με τις ενδιάμεσες οικονομικές καταστάσεις του 9μήνου που ανακοινώθηκαν. Ειδικότερα, ο ενοποιημένος δημοσιευμένος κύκλος εργασιών του εννιαμήνου του 2014, ανήλθε σε € 163,8 εκ. έναντι € 169,8 εκ. του εννιαμήνου του 2013. Ο συγκρίσιμος ενοποιημένος κύκλος εργασιών εννιαμήνου 2014 (ήτοι χωρίς να λαμβάνονται υπόψη οι επιπτώσεις των αποφάσεων rebate και claw-back) σημείωσε αύξηση 2,8% και ανήλθε σε € 174,5 εκ. έναντι € 169,8 εκ. την

αντίστοιχη περυσινή περίοδο. Τα ενοποιημένα δημοσιευμένα αποτελέσματα προ τόκων, φόρων και αποσβέσεων (EBITDA) του εννιαμήνου του 2014 ανήλθαν σε κέρδη ύψους € 10 εκ. έναντι κερδών € 14,7 εκ. την αντίστοιχη περυσινή περίοδο. Τα συγκρίσιμα ενοποιημένα κέρδη προ τόκων, φόρων και αποσβέσεων (EBITDA) για το εννιάμηνο του 2014 (ήτοι χωρίς να λαμβάνονται υπόψη οι επιπτώσεις των αποφάσεων rebate και claw-back) παρουσίασαν αύξηση 40,6% και ανήλθαν στα € 20,7 εκ. έναντι κερδών € 14,7 εκ. την αντίστοιχη περίοδο του 2013. Τα δημοσιευμένα ενοποιημένα αποτελέσματα μετά από φόρους από συνεχιζόμενες δραστηριότητες παρουσίασαν ζημιές -€ 11,3 εκ. έναντι ζημιών -€ 11,1 εκ. το αντίστοιχο εννιάμηνο

του 2013. Τα συγκρίσιμα ενοποιημένα αποτελέσματα μετά από φόρους από συνεχιζόμενες δραστηριότητες εννιαμήνου 2014 (ήτοι χωρίς να λαμβάνονται υπόψη οι επιπτώσεις των αποφάσεων rebate και claw-back) παρουσίασαν σημαντική βελτίωση και διαμορφώθηκαν σε ζημιές ύψους -€ 2,1 εκ. έναντι ζημιών -€ 11,1 εκ. την αντίστοιχη περίοδο του 2013. Ο όμιλος ΥΓΕΙΑ για το εννιάμηνο του 2014, συνεχίζει τη θετική του πορεία παρουσιάζοντας αντοχή και ανθεκτικότητα στα λειτουργικά του αποτελέσματα, παρά τους αυξανόμενους κινδύνους και την αβεβαιότητα του οικονομικού περιβάλλοντος στη χώρα μας, σχολίασε μεταξύ άλλων η διευθύνουσα σύμβουλος του «Ομίλου ΥΓΕΙΑ» κα Ρίτα Σουβατζόγλου.

International Life

**Συνεργασία
με SAS**

Ο κ. Γιάννης Μπράβος Ο κ. Νίκος Πέππας

ΣΕ ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗ συνεργασία με τη SAS προχώρησε η International Life, στους τομείς του Solvency II και της πρόληψης και καταπολέμησης της απάτης στον κλάδο ασφάλισης αυτοκινήτου. Μέσω αυτής της συνεργασίας, η International Life ό-πως τονίζεται, ενισχύει ακόμη περισσότε-ρο την αξιοπιστία των συναλλαγών της, έ-χοντας ως στόχο την άρτια εξυπηρέτηση των πελατών της και την προστασία των συμφερόντων τους. Συγκεκριμένα, στο πλαίσιο της εναρμόνισης με το Solvency II, η International Life επέλεξε την ολοκληρωμένη end-to-end πλατφόρμα SAS Risk Management for Insurance, προκει-μένου να είναι σε θέση να προσδιορίζει με ακρίβεια τα διαθέσιμα κεφάλαια που απαιτούνται. Παράλληλα, η διαδικασία πα-ραγωγής των εποπτικών αναφορών στο πλαίσιο του Solvency II, θα είναι αυτομα-τοποιημένη, με ενσωματωμένους κανό-νες επικύρωσης. Με στόχο την καταπολέ-μηση της απάτης στον κλάδο ασφάλισης αυτοκινήτου, η International Life επέλεξε την ολοκληρωμένη λύση SAS Fraud Framework for Insurance. Η συγκεκριμέ-νη λύση μέσω πολλαπλών καινοτόμων τεχνικών παρέχει προληπτική ανίχνευση, αντιμετώπιση και αποδοτική διαχείριση α-σφαλιστικής απάτης στον τομέα των α-παιτήσεων για αποζημιώσεις. Με αυτό τον τρόπο, η εταιρεία μειώνει τις ζημιές ενώ παράλληλα αυξάνει την παραγωγικότητα και την αξιοπιστία της, καταπολεμώντας την απάτη στον κλάδο ασφάλισης αυτοκι-νήτου. : Επιλέξαμε τη SAS, που θεωρούμε ότι αποτελεί τον ιδανικό συνεργάτη για να αντιμετωπίσουμε αποτελεσματικά δύο α-πό τις σημαντικότερες προκλήσεις στον κλάδο, τόνισε μεταξύ άλλων ο κ. Γιάννης Μπράβος, διευθύνων σύμβουλος της International Life. Οι λύσεις αυτές είναι α-ποτέλεσμα της μακροχρόνιας εμπειρίας και τεχνογνωσίας της SAS στον ασφαλι-στικό κλάδο με εκατοντάδες εφαρμογές παγκοσμίως και είμαστε σίγουροι ότι θα ενισχύσουν την απόδοση της εταιρεί-ας, σημείωσε από την πλευρά του ο κ. Νί-κος Πέππας, Country Manager της SAS Ελλάδας, Κύπρου και Βουλγαρίας.

#6 λόγος για να λες «καλημέρα»:

Όταν είσαι ελεύθερος να επιλέγεις ακριβώς
αυτό που σου ταιριάζει.



bonjour
CHOICE

Πρόγραμμα Νοσοκομειακής Περίθαλψης

- / 21 επιλογές κάλυψης Θέσης Νοσηλείας – Συμμετοχής εξόδων
- / Όριο Νοσοκομειακής Περίθαλψης έως 1.000.000€
- / Χειρουργικό Επίδομα / “One day Clinic”
- / Προνομιακές καλύψεις σε ανταγωνιστικό κόστος



Για περισσότερες πληροφορίες επικοινωνήστε με την CNP Ζωής στο bonjour@cnpgreece.com ή στο 210 32 79 433



Από την Πέμπτη 27 Νοεμβρίου

Η «Ora Ασφάλισης» η μοναδική εκπομπή της ελληνικής τηλεόρασης που ασχολείται με τα θέματα ασφάλισης δημόσιας και ιδιωτικής, θα εκπέμπει ζωντανά κάθε Πέμπτη βράδυ στις 11.30, από τον τηλεοπτικό σταθμό Extra Channel!

Ο Ευάγγελος Σπύρου, ο Κώστας Μπερτσιάς, και η δημοσιογραφική ομάδα του nextdeal.gr και του "A-

και κάθε Πέμπτη στις 11.30

το βράδυ, στο Extra Channel!

ασφαλιστικού ΝΑΙ" με τον Λάμπρο Καραγεώργο, τον Κωστή Σπύρου και τους υπόλοιπους συνεργάτες, κάθε Πέμπτη βράδυ στις 11.30 από το Extra Channel, παρουσιάζουν επίκαιρα και χρηστικά θέ-

ματα της κοινωνικής και ιδιωτικής ασφάλισης. Συντονιστείτε με το Extra Channel στις 11.30 το βράδυ στην πρώτη εκπομπή «Ora Ασφάλισης» για την φετινή τηλεοπτική σεζόν την Πέμπτη 27 Νοεμβρίου. Στείλτε ερωτήσεις, απορίες, καταγγελίες, προτάσεις, απόψεις, γνώμες στο info@nextdeal.gr και στο oraasfalisis@gmail.com.



Στιγμιότυπο από την εκδήλωση στη Θεσσαλονίκη

Χορηγός επικοινωνίας της εκδήλωσης το Nextdeal Στη Θεσσαλονίκη η ασφαλιστική αγορά

Μεγάλη ανταπόκριση είχε η ημερίδα που διοργάνωσαν από κοινού τα Επαγγελματικά Επιμελητήρια Θεσσαλονίκης, Αθηνών και Πειραιά με τη σύμπραξη της ΕΑΔΕ και χορηγό επικοινωνίας το Nextdeal τη Δευτέρα 10 Νοεμβρίου, παραμονή της Διεθνούς Ημέρας της Ιδιωτικής Ασφάλισης στο Μέγαρο Μουσικής της συμπρωτεύουσας με θέμα "Εξελιξείς, ευκαιρίες και προοπτικές της ασφαλιστικής αγοράς". Πάνω από 600 ασφαλιστικοί διαμεσολαβητές και στελέχη ασφαλιστικών εταιριών είχαν την ευκαιρία να παρακολουθήσουν τις τοποθετήσεις για όλα θέματα που απασχολούν τον ασφαλιστικό κλάδο.

Ο πρόεδρος της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος κ. Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου εμφανίστηκε αισιόδοξος για το μέλλον της ασφαλιστικής αγοράς, σημειώνοντας χαρακτηριστικά ότι στην Ελλάδα που ανατέλλει, ο μέσος Έλληνας πολίτης μοιάζει να αντιλαμβάνεται πλέον, ότι δεν μπορεί να τα περιμένει όλα από το κοινωνικό κράτος και ότι πρέπει συμπληρωματικά να αναζητήσει λύσεις και στην ιδιωτική ασφάλιση. Η συγκυρία είναι μοναδική, την ώρα που στη χώρα μας η ιδιωτική ασφάλιση καλείται να διαδραματίσει το συμπληρωματικό, αλλά αναντικατάστατο ρόλο της, σε ολόκληρη την Ευρώπη η ασφαλιστική βιομηχανία περνά μέσα από το νέο, αυστηρό θεσμικό πλαίσιο «Φερεγγυότητα 2» (Solvency II) σε μια περίοδο που θεσμικά, πλέον, δεν θα επιτρέπεται να αναπτυχθούν παθογένειες, όπως αυτές που καταδίκασαν τα περασμένα χρόνια την ελληνική ιδιωτική ασφάλιση σε έναν αναιμικό ρόλο, υπογράμμισε ο κ. Σαρρηγεωργίου. Τόνισε ακόμη ότι πρόσθετη εγγύηση στην πορεία ωρίμανσης της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς, αποτελεί η εποπτεία η οποία ασκείται από το 2010 εκ μέρους της Τράπεζας της Ελλάδος και ότι δεν θα υπήρχε πιο αξιόπιστος εγγυητής της νέας φάσης στην οποία εισέρχεται η ιδιωτική ασφάλιση, καθώς εναρμονίζεται με το νέο αυστηρό ευρωπαϊκό θεσμικό πλαίσιο.

Τα τελευταία χρόνια η πολιτεία επέλεξε την Τράπεζα της Ελλάδος ως εποπτική αρχή της ασφαλιστικής αγοράς και αυτό σημαίνει ότι από εδώ και στο εξής η αξιοπιστία του κλάδου είναι διασφαλισμένη» υπογράμμισε μεταξύ άλλων ο πρόεδρος του Επαγγελματικού Επιμελητηρίου Θεσσαλονίκης κ. Μιχάλης Ζορπίδης.

Από την πλευρά του ο πρόεδρος του Επαγγελματικού Επιμελητηρίου Αθηνών Γιάννης Χατζηθεοδοσίου εστίασε στα προβλήματα των μικρομεσαίων επιχειρήσεων, όπως τα ψηφιακά δάνεια, η βαριά φορολογία, η έλλειψη ρευστότητας και γνωστοποίησε ότι τόσο τα Επιμελητήρια όσο και η ΕΑΔΕ είναι αποφασισμένοι να καταφύγουν στα δικαστήρια σε περίπτωση που συνεχίσουν να περιλαμβάνονται καταχρηστικοί όροι στις συμβάσεις κάποιων ασφαλιστικών εταιριών.

Εκπροσωπώντας το Επαγγελματικό Επιμελητήριο Πειραιά, ο κ. Κωνσταντίνος Μαρκουλιδάκης αναφέρθηκε μεταξύ άλλων στις σχέσεις ασφαλιστικών εταιριών και διαμεσολαβητών και στους καταχρηστικούς όρους των συμβάσεων. Ο κ. Μαρκουλιδάκης εξέφρασε την πεποίθηση πως η εφαρμογή του Solvency II δε θα ξεκαθαρίσει το τοπίο μόνο για τις ασφαλιστικές εταιρείες, αλλά και για τη διαμεσολάβηση.

ΕΑΕΕ: 75.000 ευρώ στο «ΟΡΑΜΑ ΕΛΠΙΔΑΣ»

Σε μια λαμπερή βραδιά πάνω από 500 προσκεκλημένοι της ασφαλιστικής αγοράς γιόρτασαν την Ημέρα Ασφάλισης με μια ξεχωριστή εκδήλωση κοινωνικής προσφοράς και αλληλεγγύης. Η Ένωση Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος ενώνοντας τις δυνάμεις της με το Σύλλογο Φίλων Παιδιών με Καρκίνο «ΕΛΠΙΔΑ» διοργάνωσε επίσημο δείπνο τα έσοδα του οποίου προσέφερε για την ενίσχυση της Τράπεζας Εθελοντών Δοτών Μυελού των Οστών «ΟΡΑΜΑ ΕΛΠΙΔΑΣ» και του σημαντικού έργου που επιτελείται μέσα από τη λειτουργία της: Τη δυνατότητα εύρεσης συμβατού δότη για τους μικρούς και μεγάλους ασθενείς τόσο στην Ελλάδα όσο και διεθνώς, που χρειάζονται μεταμόσχευση μυελού των οστών προκειμένου να θεραπευτούν.

Οι εκπρόσωποι της ασφαλιστικής αγοράς και οι καλεσμένοι τους έδειξαν έμπρακτα την κοινωνική τους ευαισθησία δωρίζοντας στο «ΟΡΑΜΑ ΕΛΠΙΔΑΣ» ποσό που προσεγγίζει τις 75.000 ευρώ.

Ο πρόεδρος της ΕΑΕΕ κ. Α. Σαρρηγεωργίου χαιρέτισε την εκδήλωση ανέφερε μεταξύ άλλων ότι με τη δουλειά μας, αγγίζουμε καθημερινά τη ζωή χιλιάδων ανθρώπων και τους α-



Ο Α. Σαρρηγεωργίου, η Μ. Αντωνάκη, η Ι. Σελινωτάκη και ο Ι. Μάνος



Ο Α. Σαρρηγεωργίου, ο κος και η κα Σουρνάρα και ο Ν. Μακρόπουλος

νακουφίζουμε στις δύσκολες στιγμές τους, για αυτό ακριβώς το λόγο επιλέξαμε να γιορτάσουμε αυτή την Ημέρα στηρίζοντας έμπρακτα την «ΕΛΠΙΔΑ», ένα σύλλογο που επίσης αγγίζει καθημερινά τη ζωή ανθρώπων σε εξαιρετικά δύσκολες στιγμές. Από την πλευρά του ο κ. Ν. Μακρόπουλος, πρόεδρος της Επι-

τροπής Διεθνών & Δημοσίων Σχέσεων ανέφερε ότι με την εκδήλωση θελήσαμε να συνδυάσουμε αυτήν την γιορτή με μία ουσιαστική κίνηση κοινωνικής προσφοράς προς την «ΕΛΠΙΔΑ», ενώ η Γεν. Γραμματέας του Δ.Σ. της ΕΛΠΙΔΑΣ, κ. Κ. Φιλιππίδου μετέφερε μήνυμα της προέδρου κ. Μ. Βαρδινωγιάννη η οποία ε-

ξήρε το έργο του ασφαλιστικού κλάδου στον τομέα της κοινωνικής προσφοράς. Χορηγοί της εκδήλωσης οι ασφαλιστικές εταιρίες "Αιγαίον", "Αθηντική Ένωση", "Δύναμις", "Εθνική Ασφαλιστική", "Ευρωπαϊκή Πίστη", "Eurolife ERB", "Generali", "International Life" και "Υδρογείος".

Ο «Σουηδός Δήμαρχος» στο Πνευματικό Κέντρο του Δ. Αθηναίων



Από την παρουσίαση του βιβλίου

ΜΕ ΕΠΙΤΥΧΙΑ πραγματοποιήθηκε στο Αμφιθέατρο Α. Τρίτης του Πνευματικού Κέντρου του Δήμου Αθηναίων, η παρουσίαση του βιβλίου του Γιώργου Λογοθέτη "Ο Σουηδός Δήμαρχος", με χορηγό επικοινωνίας το Nextdeal. Κατά τη διάρκεια της εκδήλωσης προβλήθηκε βίντεο για την Τοπική Αυτοδιοίκηση στη Σουηδία και ένα βίντεο-ντοκουμέντο για το Πολυτεχνείο. Είναι ο Ύμνος των φοιτητών που έγραψε ο Μίκης Θεοδωράκης μετά το Πολυτεχνείο και ερμηνεύει ο ίδιος. Στο νέο του βιβλίο ο Γιώργος Λογοθέτης καταγράφει τον τρόπο λειτουργίας της σουηδικής Τοπικής Αυτοδιοίκησης και τις εμπειρίες του ως δήμαρχος Απολλωνίων Λευκάδας (2007-2011). Στο βιβλίο καταγράφεται η ιστορική διαδρομή της Ελληνικής Τοπικής Αυτοδιοίκησης από το 1830 μέχρι τις μέρες μας και κατατίθενται προτάσεις για τον εκσυγχρονισμό της με βάση το σουηδικό πρότυπο. Τα κείμενα συνοδεύονται από πλούσιο φωτογραφικό υλικό. Η παρουσίαση έγινε με την υποστήριξη του Οργανισμού Πολιτισμού, Αθλητισμού και Νεολαίας του Δήμου Αθηναίων.

Στη Εθνική Ασφαλιστική ο Μιχάλης Τάτσης

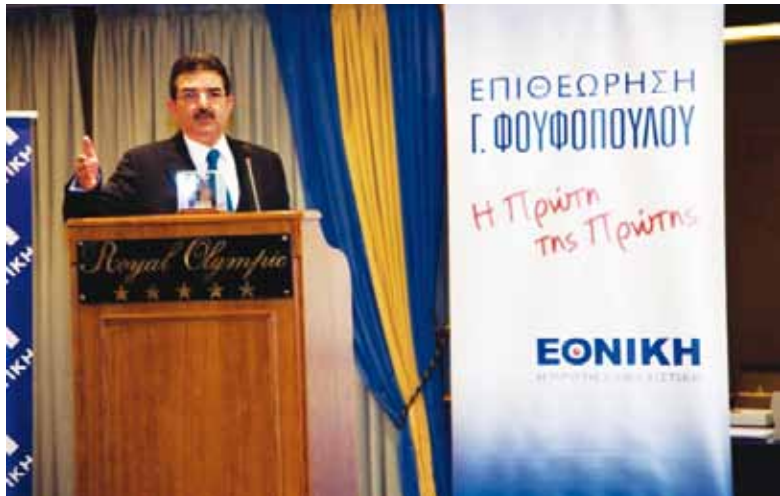


Ο κ. Μιχάλης Τάτσης

Διευθυντής Πωλήσεων Μεσιτών - Πρακτόρων στην Εθνική Ασφαλιστική ανέλαβε ο κ. Μιχάλης Τάτσης, που εντάσσεται πλέον στο δυναμικό της. Η International Life με ανακοίνωση της ευχαριστεί τον κ. Τάτση για την προσφορά του στον όμιλο και του εύχεται καλή επιτυχία στα μελλοντικά του σχέδια.

Επιθεώρηση Γεώργιου Φουφόπουλου

Πρώτη για μια ακόμη χρονιά



ΜΕΧΡΙ ΤΑ ΜΕΣΑ ΝΟΕΜΒΡΙΟΥ του 2014 η Επιθεώρηση Γ. Φουφόπουλου ξεπέρασε σε παραγωγή τα 5 εκατ. € ακόμη ψηλότερα από την παραγωγή του 2013 που ήταν 3.767.883 εκατ. € το αντίστοιχο διάστημα. Όπως τονίζεται, παρ' όλη την κρίση η Επιθεώρηση Γεωργίου Φουφόπουλου είναι για ακόμη μια χρονιά πρώτη. Από τους 150 πρώτους Ασφαλιστές της Εθνικής Ασφαλιστικής, οι 49 ανήκουν στην Επιθεώρηση και από τους 40 κορυφαίους Ασφαλιστές της Εθνικής Ασφαλιστικής οι 18 ανήκουν σε εμάς. «Οι άνθρωποι μας δουλεύουν σκληρά για να απογειωθεί η παραγωγή της Επιθεώρησης και να βρισκόμαστε πάντα στην κορυφή. Μοναδικό μας μέλημα η υποστήριξη των συνεργατών προκειμένου να μεγαλοουργούν», ανέφερε χαρακτηριστικά ο Επιθεωρητής Γεώργιος Φουφόπουλος.

Carpenter Turner: Οι μισοί κάτοικοι της Κεφαλλονιάς αγνοούν τα προγράμματα για τους σεισμούς

ΜΕ ΕΠΙΤΥΧΙΑ στέφθηκε η ημερίδα που διοργάνωσε η Carpenter Turner σε συνεργασία με την εταιρεία Airworldwide για την εξέλιξη των μοντέλων υπολογισμού πιθανής ζημιάς από καταστροφικά γεγονότα (Catastrophe Models). Ενδιαφέρουσες πληροφορίες/αναλύσεις προσέφερε στην παρουσίασή του ο καθηγητής Αντισεισμικής Τεχνολογίας του ΕΜΠ, κ. Παυαναγιώτης Καρύδης, ενώ ιδιαίτερη αίσθηση προκάλεσε το real time voting system, με το οποίο οι συμμετέχοντες είχαν την ευκαιρία να απαντήσουν οι ίδιοι σε ερωτήσεις που έθεταν οι ομιλητές, κατά τη διάρκεια των παρουσιάσεών τους.

Συγκεκριμένα, στην ερώτηση εάν πιστεύουν πως η ασφάλιση έναντι σεισμού θα έπρεπε να είναι υποχρεωτική, το 84,30% των συμμετεχόντων απάντησαν θετικά, ενώ στην ερώτηση εάν οι ίδιοι ασφαλίζουν το σπίτι τους έναντι σεισμού, το 52,40% απάντησαν θετικά. Η ημερίδα έκλεισε με την παρουσίαση των αποτελεσμάτων πρόσφατης έρευνας, η οποία χρηματοδοτήθηκε από την Carpenter Turner και τη Munich Re, αντικείμενο της οποίας ήταν να διερευνηθούν οι αντιλήψεις των ερωτηθέντων όσον αφορά την ασφάλιση και ιδιαίτερα τη διείσδυση της ασφάλισης σεισμού, σε μια κατ'εξοχήν ευαίσθητη περιοχή όπως η Κεφαλλονιά. Η έρευνα πραγματοποιήθηκε σε δείγμα 300 κατοίκων του νησιού ενώ ακόμη 6.000 κάτοικοι προσεγγίστηκαν, οι οποίοι όμως δεν πληρούσαν τις προδιαγραφές που έθεσε η ερευνητική ομάδα. Μεγάλη εντύπωση προκάλεσε στους συνέδρους ότι το 48% των κατοίκων της Κεφαλονιάς αγνοούν την ύπαρξη ασφαλιστικού προϊόντος σεισμού.



Ο διευθύνων σύμβουλος της Carpenter Turner κ. Αλέξανδρος Τέρνερ

Υπόθεση Ασπίς: Τα παίρνει όλα το Δημόσιο!

Του Χρήστου Κίτσιου

Μείζον ηθικό θέμα με βάσιμες μάλιστα υπόνοιες καταστράτηγησης της ασφαλιστικής νομοθεσίας δημιουργούν οι πρακτικές του Δημοσίου απέναντι στην υπό εκκαθάριση Ασπίς Πρόνοια και κατ'επέκταση στους χιλιάδες ασφαλισμένους της που περιμένουν να αποζημιωθούν.

Η πρόσφατη απόφαση του Συμβουλίου της Επικρατείας, η οποία σημειωτέον είναι οριστική και αμετάκλητη, έκρινε ότι οι ασφαλισμένοι της Ασπίς Πρόνοια θα πρέπει να αποζημιωθούν από το Εγγυητικό Κεφάλαιο Ζωής αφού πρώτα ολοκληρωθεί το έργο της εκκαθάρισης της ασφαλιστικής εταιρείας.

Πρόκειται για απόφαση «πιλότο» αφενός γιατί έκρινε τελεσίδικα τον τρόπο αποζημίωσης των ασφαλισμένων, αφετέρου γιατί εμμέσως πλην σαφώς απάληξε το Δημόσιο από την καταβολή πρόσθετων αποζημιώσεων ακόμη και αν αποδειχθεί ότι οι ασφαλισμένοι ζημιώθηκαν εξαιτίας πλημμελούς άσκησης εποπτείας.

«Με την απόφαση του ΣτΕ ο ζημιωθείς από παράνομες πράξεις ή παραλείψεις του Ελληνικού Δημοσίου κατά την άσκηση εποπτείας επί των ασφαλιστικών επιχειρήσεων δεν έχει το δικαίωμα να προσφύγει δικαστικά για την αποκατάσταση της ζημίας του από το Ελληνικό Δημόσιο» επισημαίνει στο Next Deal ο κ. Μιχάλης Μαρκογιάννης, δικηγόρος της πλειοψηφίας των ασφαλισμένων της Ασπίς Πρόνοια, που προσέφυγαν στο ΣτΕ.

Η απόφαση δημιουργεί νομολογία και για διεκδικήσεις αποζημίωσης επενδυτών έναντι του Δημοσίου λόγω πλημμελούς άσκησης εποπτείας από την Επιτροπή Κεφαλαιαγοράς ή την Τράπεζα της Ελλάδος.

Πέραν όμως από το μνημόκο που θέτει η απόφαση στη διεκδίκηση αποζημιώσεων απευθείας από το Δημόσιο, το τελευταίο κάνει ό,τι περνάει από το χέρι του για να καθυστερήσει την εκκαθάριση της Ασπίς Πρόνοια και να κατοχυρώσει υπέρ του τα έσοδα που θα προκύψουν από την εκποίηση περιουσιακών στοιχείων.

Εδώ και πέντε χρόνια η εκκαθάριση της Ασπίς κινείται εξαιρετικά αργά εξαιτίας των νομικών και τεχνικών θεμάτων που έχει εγείρει το Ελληνικό Δημόσιο.

Δέσμευσε το Δημόσιο τα έσοδα από το «φιλέτο» των ακινήτων

Με μια πρωτοφανή κίνηση το Δημόσιο, αγνοώντας παντελώς το πρόνομο των ασφαλισμένων επί της ασφαλιστικής περιουσίας μετά το κλείσιμο της Ασπίδος, επέβαλε κυρωτικά μέτρα, προκειμένου να εξα-

- Πώς αφήνει «ψίχουλα» πάνω στο τραπέζι για τους ασφαλισμένους της εταιρείας
- Τα μέτρα διασφάλισης για ανείσπρακτους φόρους και η καταστρατήγηση της ασφαλιστικής νομοθεσίας
- Η απειλή για το Εγγυητικό Κεφάλαιο Ζωής και όλο τον κλάδο

σφαλίσει ότι η εκκαθάριση θα του καταβάλει ανείσπρακτους φόρους, το ύψος των οποίων ξεπερνά τα 30 εκατομμύρια ευρώ.

Αυτό σημαίνει ότι αντί να αναγελθεί το Ελληνικό Δημόσιο και να καταταχθεί μετά τους ασφαλισμένους, όπως προβλέπει το ν.δ. 400/1970, παίρνει μέτρα διασφάλισης ώστε να πριν την οποιαδήποτε πώληση ακινήτου να γίνεται παρακράτηση του βεβαιωθέντος φόρου υπέρ του.

Με τον τρόπο αυτό «δεσμεύει» για λογαριασμό του το συντριπτικό μέρος αν όχι το σύνολο των εσόδων από την εκποίηση των ακινήτων της Ασπίς Πρόνοια, που αποτελούν και το ισχυρότερο εναπομείναν περιουσιακό στοιχείο στο οποίο επενδύθηκαν τα μαθηματικά αποθέματα της εταιρείας.

Οι πρακτικές του Δημοσίου μπλοκάρουν την εκκαθάριση

Ως αποτέλεσμα της παραπάνω πρακτικής ο εκκαθαριστής της Ασπίς Πρόνοια δεν προχωρά σε πλειστηριασμό πώλησης των ακινήτων, καθώς ελλοχεύει ο κίνδυνος να κατηγορηθεί ότι ικανοποίησε το Ελληνικό Δημόσιο, μη σεβόμενος το νομοθετικά αναγνωρισμένο προνόμιο των ασφαλισμένων. Η πιθανότητα, δε, να ικανοποιηθεί το Ελληνικό Δημόσιο προτού καν συνταχθεί πίνακας εκκαθάρισης κάνει τη θέση της εκκαθάρισης ακόμη πιο δυσχερή.

Οι παράλογες και πιθανώς παράτυπες κινήσεις του Δημοσίου δεν σταματούν όμως εδώ. Ως αποτέλεσμα σύγχυσης και πολυνομίας στην περίπτωση της Ασπίς Πρόνοια συμβάνει το απίστευτο αλλό ελλληνικό να επιβάλλονται φόροι επί ακινήτων ακόμη και μετά την υπαγωγή της εταιρείας υπό ειδική εκκαθάριση!

Επιβάλλονται φόροι και με την εταιρεία σε εκκαθάριση!

Ειδικότερα, επί των ακινήτων της ασφαλιστικής περιουσίας της εταιρείας επιβάλλεται τόσο το «χαράτσι» (πρώην ΕΕΤΗΔΕ νυν ΕΝΦΙΑ) όσο και τέλος ακίνητης περιουσίας καθώς φόρος ακίνητης περιουσίας. Έτσι καλείται η εκκαθάριση να κατα-

βάλει το σύνολο των φόρων, δηλαδή τόσο τα οφειλόμενα κατά τη λειτουργία της εταιρείας, όσο και τους φόρους που επιβλήθηκαν μετά την υπαγωγή της εταιρείας σε καθεστώς ειδικής εκκαθάρισης, με αποτέλεσμα πρακτικά να μην μπορεί να γίνει μεταβίβαση των ακινήτων της ασφαλιστικής περιουσίας.

Σημειώνεται ότι από την 1.1.2014 απαιτείται να είναι εξοφλημένοι οι φόροι ακίνητης περιουσίας του ακινήτου που εκποιείται μέσω πλειστηριασμού. Επομένως η εκκαθάριση της εταιρείας θα πρέπει να καταβάλει πριν κινήσει τη διαδικασία πλειστηριασμού φόρους που δεν είναι σίγουρο ότι έχουν επιβληθεί νομίμως.

Ο κίνδυνος να εισπράξουν «ψίχουλα» οι ασφαλισμένοι

Υπό το πρίσμα όλων των παραπάνω οι χιλιάδες ασφαλισμένοι της Ασπίδας βρίσκονται σε ένα στενωπό παραλογισμού κινδυνεύοντας να εισπράξουν ψίχουλα αποζημίωσης, λόγω αφενός της απόφασης του ΣτΕ που ορίζει ότι οι αποζημιώσεις πρέπει να δοθούν αφού ολοκληρωθεί η εκκαθάριση, και αφετέρου λόγω των πρακτικών του Δημοσίου.

Αν συνυπολογισθεί ότι το Εγγυητικό Κεφάλαιο Ζωής εισπράττει ετησίως περί τα 8,5 εκατ. ευρώ από εισφορές και μετρά μόλις μερικά χρόνια λειτουργίας δεν είναι καθόλου σίγουρο ότι θα μπορέσει να καλύψει το 70% των απαιτήσεων των ασφαλισμένων αν δεν προκύψουν και αξιόλογα έσοδα από την εκκαθάριση.

...και το βάρος για Εγγυητικό Κεφάλαιο και τον κλάδο

Με δεδομένο ότι το έλλειμμα της Ασπίς Πρόνοια ξεπερνά τα 550 εκατ. ευρώ οι αριθμοί και η πραγματικότητα που δημιουργούν είναι αμείλικτοι. Ταυτόχρονα, κινδυνεύει το Εγγυητικό να καταστεί δέσμιό των αποζημιώσεων για την Ασπίδα και πρακτικά να ακυρωθεί ο ρόλος του καθώς δεν θα μπορεί να αποζημιώσει στο μέλλον ασφαλισμένους εταιρειών Ζωής, που οι άδειές τους θα ανακληθούν.

Ισχυρή άνοδος 11,8% στις ασφαλίσεις Ζωής στο εννεάμηνο

ΑΥΞΗΣΗ 11,8% στις ασφαλίσεις ζωής και μείωση 10% στις ασφαλίσεις κατά ζημιών καταγράφεται το 9μηνο του 2014, σε σχέση με το αντίστοιχο περυσινό διάστημα.

Ειδικότερα, σύμφωνα με τα στοιχεία της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος η συνολική παραγωγή ασφαλιστρών για το εννεάμηνο του 2014 έφθασε τα 2,8 δισ. ευρώ, μειωμένη κατά 1%, σε σχέση με το αντίστοιχο διάστημα του 2013.

Στις ασφαλίσεις κατά Ζημιών η παραγωγή τους ανήλθε σε € 1.505,81 μειωμένη κατά 10%.

Από αυτά τα €718,16 αφορούσαν τον κλάδο Αστικής ευθύνης οχημάτων με μειωμένη παραγωγή κατά 13,4% σε σχέση με το αντίστοιχο περυσινό διάστημα και τα €787,65 τους Λοιπούς κλάδους κατά Ζημιών (-6,6%).

Σημειώνεται ότι η παραγωγή προϊόντων Ζωής συνδεδεμένων με ασφαλίσεις κατέγραψε ασφαλιστρά ύψους € 266.751.895,06 (+74,7%), ενώ στον κλάδο Υγείας η παραγωγή διαμορφώθηκε στα € 70.338.038,06 (+28,0%).

Μεθοδολογία

Τα δεδομένα τα οποία χρησιμοποιήθηκαν για την παρούσα μελέτη προήλθαν από ερωτηματολόγιο στο οποίο κλήθηκαν να απαντήσουν οι ασφαλιστικές επιχειρήσεις-μέλη.

Για τον υπολογισμό των συγκεντρωτικών μεγεθών της παρούσας μελέτης, αθροίστηκαν τα επιμέρους στοιχεία τα οποία δήλωσαν οι ασφαλιστικές επιχειρήσεις ενώ για τη διαχρονική μεταβολή χρησιμοποιήθηκαν τα αντίστοιχα στοιχεία των ιδίων επιχειρήσεων που αφορούσαν το 2013. Υπενθυμίζεται ότι στην παρούσα μελέτη:

1) τα δικαιώματα συμβολαίου λογίζονται ως μέρος της παραγωγής ασφαλιστρών από πρωτασφαλίσεις

2) Δεν προσμετρείται η παραγωγή ασφαλιστρών από αντασφαλίσεις (αντασφαλιστικές αναλήψεις)

3) ως επιστροφές ασφαλιστρών λογίζονται τα ποσά που επιστράφηκαν στους ασφαλισμένους λόγω ακυρώσεων συμβολαίων/καλύψεων για το μη δεδουλευμένο τμήμα του συμβολαίου, όχι όμως τα ποσά που αφορούσαν πληρωμές λό-

Παραγωγή ασφαλιστρών (εκατ. €)	Εννεάμηνο 2014	Μεταβολή
Ασφαλίσεις Ζωής	1.315,28	+11,8%
Ασφαλίσεις κατά Ζημιών	1.505,81	-10,0%
Αστική ευθύνη οχημάτων	718,16	-13,4%
Λοιποί κλάδοι ζημιών	787,65	-6,6%
Σύνολο	2.821,09	-1,0%

Παραγωγή σημαντικότερων κλάδων ασφάλισης κατά Ζημιών

€	Εννεάμηνο 2014	Μεταβολή
3. Χερσαία οχήματα	153.359.134,27	-13,4%
7. Μεταφερόμενα εμπορεύματα	16.266.612,97	-3,8%
8. Πυρκαϊά και στοιχεία της φύσεως	269.482.143,78	-7,8%
9. Λοιπές ζημιές αγαθών	86.747.677,75	-10,6%
10. Αστική ευθύνη χερσαίων οχημάτων	718.164.488,80	-13,4%
13. Γενική αστική ευθύνη	60.367.952,19	-2,9%

Παραγωγή σημαντικότερων κλάδων ασφάλισης Ζωής

€	Εννεάμηνο 2014	Μεταβολή
I. Ζωής	874.220.893,61	+1,0%
III. Ζωής συνδεδεμένων με επενδύσεις	266.751.895,06	+74,7%

Αθροιστική μεταβολή παραγωγής ασφαλιστρών 2013-2014

	Ασφαλίσεις Ζωής	Ασφαλίσεις κατά Ζημιών	Σύνολο
1 ^ο τρίμηνο	+2,5%	-5,9%	-2,5%
1 ^ο εξάμηνο	+7,6%	-9,1%	-2,3%
Ιούλιος	+14,3%	-6,1%	+1,6%
Ιανουάριος- Ιούλιος	+8,5%	-8,6%	-1,7%
Αύγουστος	+32,7%	-19,5%	+3,0%
Ιανουάριος- Αύγουστος	+11,1%	-9,7%	-1,2%
Σεπτέμβριος	+17,4%	-12,6%	+1,0%
Εννεάμηνο	+11,8%	-10,0%	-1,0%

γω ή λήξης συμβολαίων ή εξαγοράς ή επέλευσης της ασφαλιστικής περίπτωσης.

Επισημαίνεται ότι το παραπάνω μέγεθος των επιστροφών συμπίπτει με την παραγωγή χρονικά όσον αφορά τη λογιστική εγγραφή τους, όμως δεν ταυτίζεται ούτε ως προς το χρόνο έκδοσης των ασφαλιστηρίων συμβολαίων (αφορά δηλαδή και συμβόλαια τα οποία εκδόθηκαν σε προγενέστερο χρόνο), ούτε ως προς το πλήθος των ασφαλιστικών επιχειρήσεων-μελών που συμμετείχαν στην αντίστοιχη έρευνα της παραγωγής ασφαλιστρών.

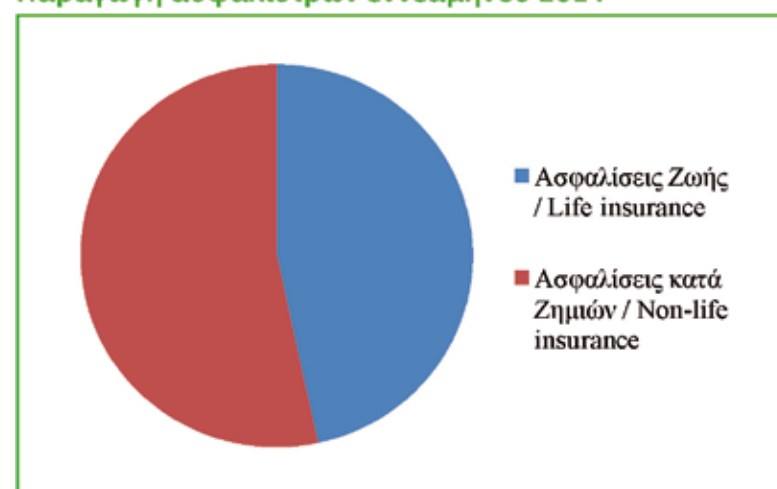
Στην έρευνα συμμετείχαν 59 ασφαλιστικές επιχειρήσεις οι οποίες αντιπροσωπεύουν το 94,4% της συνολικής παραγωγής ασφαλιστρών (με βάση στοιχεία 2013).

Ο κ. Α. Σαρρηγεωργίου, πρό-

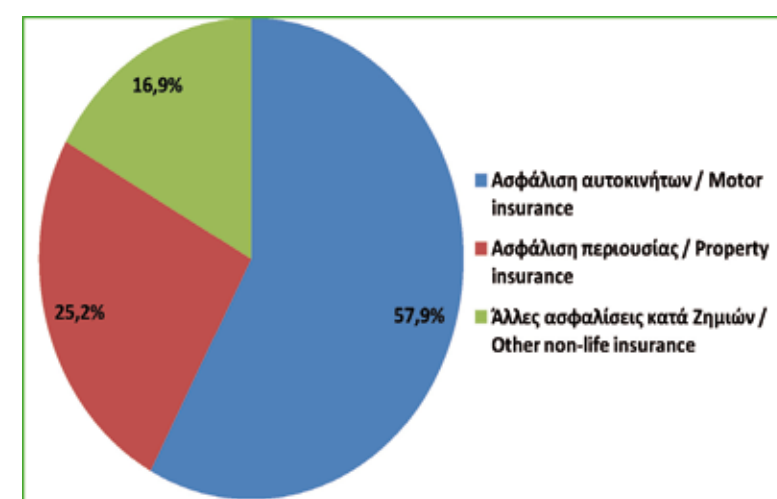
εδρος της ΕΑΕΕ σχολιάζοντας τα αποτελέσματα της μελέτης ανέφερε ότι ο Σεπτέμβριος του 2014 είναι ο 7ος μήνας εντός του εννεαμήνου, που οι Ασφαλίσεις Ζωής παρουσιάζουν θετικό πρόσημο σε μηνιαία βάση. Μάλιστα, η αυξητική τάση στην παραγωγή παρατηρήθηκε σε όλους τους επιμέρους κλάδους της Ζωής (παραδοσιακά προγράμματα, αποταμιευτικά, επενδυτικά κ.ά.).

Η πορεία των Ασφαλίσεων Ζωής αντικατοπτρίζει την ανάγκη των πολιτών να εξασφαλίσουν τα πιο πολύτιμα αγαθά τους (ζωή, υγεία, σύνταξη) μέσω της σιγουριάς που προσφέρει ένα ασφαλιστικό πρόγραμμα και αποτελεί θετικό σημάδι για τη συνολική πορεία της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς, τόνισε ο κ. Σαρρηγεωργίου.

Παραγωγή ασφαλιστρών εννεαμήνου 2014



	€	Συμμετοχή
Ασφαλίσεις Ζωής	1.315.278.186,30	46,6%
Ασφαλίσεις κατά Ζημιών	1.505.810.956,34	53,4%
Σύνολο	2.821.089.142,64	100%



Παραγωγή από πρωτασφαλίσεις κατά Ζημιών εννεαμήνου 2014

	€	Συμμετοχή	Μεταβολή
1. Ατυχήματα	27.080.883,66	1,8%	-9,2%
2. Ασθένειες	19.210.619,96	1,3%	+32,6%
3. Χερσαία οχήματα	153.359.134,27	10,2%	-13,4%
5. Αεροσκάφη	148.530,68	0,01%	+167,5%
6. Πλοία (θαλάσσια, λιμναία, ποτάμια)	9.408.246,59	0,6%	+2,6%
7. Μεταφερόμενα εμπορεύματα	16.266.612,97	1,1%	-3,8%
8. Πυρκαϊά και στοιχεία της φύσεως	269.482.143,78	17,9%	-7,8%
9. Λοιπές ζημιές αγαθών	86.747.677,75	5,8%	-10,6%
10. Αστική ευθύνη χερσαίων οχημάτων	718.164.488,80	47,7%	-13,4%
11. Αστική ευθύνη από αεροσκάφη	442.105,22	0,03%	+23,6%
12. Αστική ευθύνη πλοίων	6.366.020,36	0,4%	+15,1%
13. Γενική αστική ευθύνη	60.367.952,19	4,0%	-2,9%
14. Πιστώσεις	22.302.334,74	1,5%	+7,8%
15. Εγγυήσεις	205.710,27	0,01%	-65,8%
16. Διάφορες χρηματικές απώλειες	23.593.048,10	1,6%	+1,0%
17. Νομική προστασία	27.159.303,59	1,8%	-10,8%
18. Βοήθεια	65.506.143,41	4,4%	+4,2%
Σύνολο	1.505.810.956,34	100%	-10,0%



Εργαζόμενοι και εθελοντές
του «Χαμόγελο του Παιδιού»
με στελέχη της Interamerican

INTERAMERICAN

Ασφαλίζει το «Χαμόγελο του Παιδιού»

ΤΗ ΧΟΡΗΓΙΑ της ασφάλισης του ειδικού οχήματος «Οδυσσέας», που προσέθεσε στον στόλο του το «Χαμόγελο του Παιδιού», ανακοίνωσε η Interamerican. Πρόκειται για τη νέα, κινητή μονάδα ενημέρωσης και εκπαίδευσης σχετικά με την ασφαλή χρήση της τεχνολογίας. Με την ασφάλιση του «Οδυσσέα», τα δωρεάν καλυπτόμενα οχήματα του οργανισμού από την εταιρεία, κάθε τύπου και οι μοτοσυκλέτες, φθάνουν συνολικά τα 71. Ειδικότερα, ο «Οδυσσέας» έχει ως λειτουργικό σκοπό την ενημέρωση παιδιών, εκπαιδευτικών και γονέων για τη σωστή χρήση των ηλεκτρονικών μέσων και την αξιοποίηση των νέων τεχνολογιών, καθώς και την παράδοση σεμιναρίων σε επαγγελματίες -εκπαιδευτικούς, κοινωνικούς λειτουργούς και ψυχολόγους- σχετικά με τους κινδύνους χρήσης που απειλούν τα παιδιά. Ταυτόχρονα, το όχημα θα λειτουργεί ως Κινητό Κέντρο Διαχείρισης Κρίσεων όπου χρειάζεται, αφού διαθέτει τον απαραίτητο εξοπλισμό, ενώ θα χρησιμοποιείται και για την εκπαίδευση επαγγελματιών στην παροχή πρώτων βοηθειών. Παράλληλα, οι συνεχώς αυξανόμενες ανάγκες ασφαλιστικής κάλυψης εκδηλώσεων του «Χαμόγελου» για αστική ευθύνη βρίσκουν τη χορηγική ανταπόκριση της Interamerican. Πρόσφατα, το «Χαμόγελο του Παιδιού» τίμησε την εταιρεία για την πολυετή συνεισφορά της στις λειτουργικές ανάγκες του, κατά τη διάρκεια εκδήλωσης που οργανώθηκε γι' αυτό τον σκοπό στο Σπίτι του Καρέα. Ο Πρόεδρος του οργανισμού και Πρόεδρος του Ευρωπαϊκού Δικτύου κατά του Σχολικού Εκφοβισμού, Κώστας Γιαννόπουλος, αναφερόμενος στη σταθερή υποστήριξη της εταιρείας, τόνισε μεταξύ άλλων ότι η ηθική και υλική υποστήριξη της Interamerican έχει αξία θησαυρού. Από πλευράς Interamerican ο κ. Γιάννης Ρούντος, διευθυντής δημοσίων σχέσεων και κοινωνικής υπογράμμισε την οφειλή κάθε υπεύθυνης επιχείρησης να δημιουργεί συνθήκες ασφάλειας και αξία ζωής για τα παιδιά, συμβάλλοντας στην προστασία και φροντίδα τους, την υγεία και την εκπαίδευσή τους.



Η ΠΡΩΤΗ ΕΤΑΙΡΙΑ ΣΤΙΣ ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΣΚΑΦΩΝ ΑΝΑΨΥΧΗΣ ΠΡΟΣΦΕΡΕΙ ΑΣΦΑ-ΛΥΣΕΙΣ ΣΤΑ ΔΙΚΑ ΣΑΣ ΜΕΤΡΑ!

Η **“AIGAION ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ”** παρέχει ολοκληρωμένα και ευέλικτα ασφαλιστικά προγράμματα για ιδιωτικά ή επαγγελματικά σκάφη αναψυχής και Mega Yachts, με έγκαιρη έκδοση προσφορών και ασφαλιστηρίων συμβολαίων, ταχύτατη αποπληρωμή ζημιών και ανταγωνιστικά ασφάλιστρα.

Τα προγράμματα της **“AIGAION ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ”** περιλαμβάνουν καλύψεις για ίδιες ζημιές σε σκάφος και μηχανή από κάθε κίνδυνο, ασφάλιση πληρώματος και ενυπόθηκου ενδιαφέροντος, αστική ευθύνη έναντι τρίτων και νομική προστασία.

Γνωρίστε τώρα τα πλεονεκτήματα που σας προσφέρει η πρώτη εταιρεία στις ασφαλίσσεις σκαφών αναψυχής!

**ΓΙΑ ΠΕΡΙΣΣΟΤΕΡΕΣ ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΕΣ
ΤΗΛΕΦΩΝΗΣΤΕ ΣΤΟ: 210 91 19 910
Ή ΑΠΕΥΘΥΝΘΕΙΤΕ ΣΤΟΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ ΣΑΣ ΣΥΜΒΟΥΛΟ**

AIGAION
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ Α.Ε.

www.aigaion.gr

info@aigaion.gr

Δίνει Ασφα-λύσεις!



ΟΜΙΛΟΣ ΥΓΕΙΑ



5000 Ιατρικές & Διαγνωστικές Εξετάσεις

στους κατοίκους των Καλαβρύτων
και των γύρω περιοχών

Δωρεάν ιατρικές εξετάσεις στους κατοίκους των Καλαβρύτων και των γύρω περιοχών προσέφερε ο Όμιλος ΥΓΕΙΑ, στην τέταρτη κατά σειρά δράση του προγράμματος «Ταξιδεύουμε για την Υγεία», που εντάσσεται στις ενέργειες Εταιρικής Κοινωνικής Ευθύνης του Ομίλου.

Συγκεκριμένα, κλιμάκιο 84 εθελοντών του Ομίλου ΥΓΕΙΑ, που αποτελούταν από ιατρούς, νοσηλευτικό, τεχνικό και διοικητικό προσωπικό ταξίδεψε στα Καλάβρυτα, όπου εξέτασε 1500 κατοίκους και πραγματοποίησε 5000 δωρεάν ιατρικές και διαγνωστικές εξετάσεις.

Οι εξετάσεις διενεργήθηκαν από ομάδα 31 γιατρών, 14 διαφορετικών ειδικοτήτων που περιλάμβανε 4 παθολόγους, 5 καρδιολόγους, 3 χειρουργούς, 2 οφθαλμίατρους, 2 παιδίατρους, δερματολόγο, αγγειοχειρουργό, 2 γυναικολόγους, 3 ορθοπαιδικούς, 2 ωτορινολαρυγγολόγους, 2 ακτινολόγους, αναισθησιολόγο, 2 ουρολόγους και πνευμονολόγο, στην πρώην Μαθητική Εστία Καλαβρύτων.

Ο χώρος διαμορφώθηκε κατάλληλα με εξοπλισμό που μεταφέρθηκε για το σκοπό αυτό με οχήματα του Ομίλου ΥΓΕΙΑ, ενώ διατέθηκαν από τον Όμιλο, δωρεάν λεωφορεία, για τη διευκόλυνση της μετακίνησης των κατοίκων των γύρω περιοχών.

Οι διαγνωστικές εξετάσεις που διενεργήθηκαν, περιλάμβαναν 600 αιματολογικές εξετάσεις (γενικές και βιοχημικές), 670 υπερηχογραφήματα, 160 pap-test, 450 καρδιογραφήματα, 320 triplex καρδιάς, 90 σπироμετρήσεις και 50 μικροεπεμβάσεις. Επίσης, αντιμετωπίστηκαν 5 έκτακτα περιστατικά και κρίθηκε αναγκαία η διακομιδή 4 ασθενών σε κρατικό Νοσοκομείο της περιοχής με το ασθενοφόρο του ΥΓΕΙΑ, ύστερα από γνωμάτευση της ιατρικής ομάδας του Ομίλου ΥΓΕΙΑ.

