



Τράπεζες:

Την πώληση χαρτοφυλακίου επιχειρηματικών δανείων συζητά η Eurobank. Παρά πόδα και η Εθνική

Σελίδες 7-8

Διαβάστε:

Generali



«Εξερεύνησε» το Περού

Σελίδα 4

ΕΑΕΕ

Βάση δεδομένων για την αντικειμενικοποίηση

σελίδα 5

Creta Farms

Αποζημίωση μαμούθ από πέντε ασφαλιστικές

σελίδα 6

Prime Insurance - ΙΑΣΩ General

Στρατηγική συνεργασία

Σελίδα 10

Νομική Προστασία

Μειωμένη η παραγωγή του κλάδου

σελίδα 11



Όμιλος AXA

Στα 3 δισ. ευρώ τα καθαρά κέρδη το πρώτο εξάμηνο του 2014

Σελίδα 6



Εθνική Ασφαλιστική

Ασφαλιστικές παροχές με προσιτό κόστος

Σελίδα 6

ΕΞΑΓΟΡΑ ΑΤΕ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ ΑΠΟ ΤΟΝ ΟΜΙΛΟ ERGO



Στο επίκεντρο η διαμεσολάβηση και οι εργαζόμενοι

Του ΛΑΜΠΡΟΥ ΚΑΡΑΓΕΩΡΓΟΥ

Στους διαμεσοθαβούντες και τους εργαζόμενους των δυο εταιρειών θα ρίξει το βάρος της το επόμενο διάστημα η διοίκηση της Ergo προκειμένου να υλοποιηθεί ομαλά και αποδοτικά για όλους η εξαγορά της ΑΤΕ Ασφαλιστικής από τον όμιλο της Ergo.

Οι διαμεσοθαβούντες και οι εργαζόμενοι των δυο εταιρειών βρίσκονται στο επίκεντρο της νέας προσπάθειας. Η διαμεσολάβηση είναι το πιο σημαντικό asset το οποίο για να διατηρηθεί και να μεγιστοποιήσει την απόδοση του χρειάζεται και την κατάλληλη υποστήριξη από ένα ικανό και αποτελεσματικό προσωπικό, τονίζει με αποκλειστική δήλωσή του στο NextDeal ο CEO της Ergo

Αποκλειστική δήλωση

του CEO της Ergo Hellas

κ. Θεόδωρου Κοκκάλα στο NextDeal

Hellas κ. Θεόδωρος Κοκκάλας, υπογραμμίζοντας με τον τρόπο αυτό το ενδιαφέρον της διοίκησης για το ανθρώπινο δυναμικό των δυο εταιρειών.

Η εξαγορά της ΑΤΕ Ασφαλιστικής από τον όμιλο Ergo αναμένεται να ολοκληρωθεί μέχρι τέλος του έτους. Στη συνέχεια προβλέπεται και η απορρόφηση της ΑΤΕ Ασφαλιστικής από την Ergo.

Η πρώτη μετά την οικονομική κρίση, σημαντική επι-



Συνέχεια στις σελίδες 2-3

Τράπεζες: Έρχονται νέες εγγυήσεις από Δημόσιο

Σελίδα 9

Interamerican Βοήθειες



Στα 13,7 εκατ. ο κύκλος εργασιών, αυξημένος κατά 3%

Σελίδα 12

Eurolife ERB

Σημαντικές αποδόσεις επενδύσεων

Σελίδα 12

Allianz
Ελλάδος

Στηρίζει τη νεανική επιχειρηματικότητα

Σελίδα 12

ARAG

Κερδοφόρα ανάπτυξη και ευρωπαϊκή εταιρική δομή

Σελίδα 14

Οι πρώτες ευρωπαϊκές πιστοποιήσεις σε Έλληνες Financial Planners



Σελίδα 14

Στο επίκεντρο η διαμεσολάβηση και οι εργαζόμενοι

Συνέχεια από τη σελίδα 1

χειρηματική εξέλιξη στην ελληνική ασφαλιστική αγορά είναι ERGO γερμανικό, ανέφερε το nextdeal.gr, λίγες ημέρες μετά την ανακοίνωση εξαγοράς της ΑΤΕ Ασφαλιστικής από τον όμιλο της Ergo.

Η εξαγορά της ΑΤΕ Ασφαλιστικής παραμονή του Δεκαπενταύγουστου, από τον Όμιλο Ergo δημιουργεί νέα δεδομένα στον ασφαλιστικό κλάδο καθώς αναδιανέμει την πίτα των μεριδίων αγοράς και βέβαια δημιουργεί νέες προκλήσεις για τους άλλους μεγάλους του κλάδου ενόψει και της εφαρμογής του Solvency II.

Με την εξαγορά ο γερμανικός ασφαλιστικός όμιλος ERGO ενισχύει σημαντικά την παρουσία του στην Ελλάδα και κατακτά έτσι την πρώτη θέση στην ελληνική αγορά ασφαλίσεων Ζημιών, όπως επισημαίνει σε σχετική ανακοίνωση και η ERGO Hellas.

Η συνολική παραγωγή ασφαλίσεων ζημιών των δυο εταιρειών φθάνει (με βάση τα στοιχεία του 2013) τα 265 εκατ. ευρώ.

Πολλοί από τον ασφαλιστικό χώρο υποστηρίζουν ότι στον κλάδο το 1+1 δεν κάνει πάντα δύο αλλά μερικές φορές, μάλλον τις περισσότερες, κάνει 1,5 ή ακόμη λιγότερο. Όμως αυτή ακριβώς είναι και η πρόκληση για την διοίκηση της ERGO Ελλάδος και τον CEO της ERGO Ελλάδος κ. Θεόδωρο Κοκκάλη: Να κάνει το 1+1=3. Αυτό που φοβούνται ορισμένοι από τους ανταγωνιστές του, είναι ότι θα τα καταφέρει, προσέθετε το nextdeal.gr

Τα αποτελέσματα της «θνητείας» του στην ελληνική ασφαλιστική αγορά αλλά και στην τουρκική αγορά πιστοποιούν ότι ο κ. Κοκκάλης θα συνεχίσει την επιτυχημένη πορεία και εκ των πραγμάτων πλέον ως ένας από τους πιο ισχυρούς παίκτες στην ελληνική ασφαλιστική αγορά έχει αυξημένο ρόλο στα θεσμικά θέματα και... όργανα του κλάδου!

Η εξαγορά της ΑΤΕ Ασφαλιστικής, άνοιξε εκ των πραγμάτων ένα νέο κύκλο επιχειρηματικών εξελίξεων στην ελληνική ασφαλιστική αγορά, ο οποίος θα κορυφωθεί ενόψει και του 2016 έτους εφαρμογής του Solvency II αλλά και των περαιτέρω αλλαγών στον τραπεζοασφαλιστικό κλάδο.

Η ανακοίνωση της ERGO Ελλάδος

Η ERGO, ο μεγαλύτερος Ασφαλιστικός Όμιλος Ζημιών στην Ελλάδα μετά την εξαγορά της ΑΤΕ Ασφαλιστικής από την Τράπεζα Πειραιώς, αναφέρει χαρακτηριστικά η ανακοίνωση της Ergo Ελλάδος και στη συνέχεια προσθέτει:

Ο Ασφαλιστικός Όμιλος ERGO ενισχύει σημαντικά την παρουσία του στην

Ελλάδα με την εξαγορά του 100% των μετοχών της ΑΤΕ Ασφαλιστικής και κατακτά έτσι την πρώτη θέση στην ελληνική αγορά ασφαλίσεων Ζημιών. Το τίμημα της εξαγοράς ανέρχεται στα 90,1 εκατομμύρια ευρώ, το οποίο υπόκειται στις συνήθεις προσαρμογές για τη μεταβολή της καθαρής θέσης μέχρι την ολοκλήρωση της συναλλαγής, η οποία τελεί υπό την έγκριση των αρμόδιων εποπτικών αρχών.

Ο Όμιλος ERGO πιστεύει ακράδαντα στην ανάκαμψη της ελληνικής οικονομίας και στις αναπτυξιακές δυνατότητες της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς, παρά τη δύσκολη οικονομική κατάσταση της χώρας τα τελευταία χρόνια και οι δραστηριότητές του στην Ελλάδα αποτελούν αναπόσπαστο και στρατηγικά σημαντικό τμήμα των διεθνών δραστηριοτήτων του. Στο πλαίσιο αυτό, ο Δρ. Jochen Messemer, μέλος του Διοικητικού Συμβουλίου του Ομίλου ERGO δήλωσε: «Η Ελλάδα σε σύγκριση με τις υπόλοιπες Ευρωπαϊκές χώρες έχει χαμηλή ασφαλιστική διείσδυση και βλάνουμε ευκαιρίες ανάπτυξης, κυρίως στις ασφαλίσεις Ζημιών».

Η ERGO Ελλάδας κατέγραψε το 2013 έσοδα από ασφάλιστρα 135 εκατ. ευρώ, τα οποία αφορούν σχεδόν αποκλειστικά τις ασφαλίσεις Ζημιών και κατέλαβε την 4η θέση στην κατάταξη εγγεγραμμένων ασφαλιστρών εταιριών ασφαλίσεων Ζημιών. Παράλληλα, επί σειρά ετών διατηρεί υψηλή κερδοφορία και αυξάνει σταθερά το μερίδιό της στην αγορά.

Η ΑΤΕ Ασφαλιστική ιδρύθηκε το 1980 και εστιάζει στις ασφαλίσεις Ζημιών, ενώ προσφέρει ταυτόχρονα και προγράμματα ασφαλίσεων Ζωής. Η εταιρία το 2013 κατέγραψε έσοδα από ασφάλιστρα 170 εκατ. ευρώ από τα οποία τα 130 εκατ. προήλθαν από τις ασφαλίσεις Ζημιών. Η ΑΤΕ Ασφαλιστική κατέχει την 5η θέση σε παραγωγή ασφαλίστρων στην κατάταξη

των εταιριών ασφαλίσεων Ζημιών και την 11η στις ασφαλίσεις Ζωής.

Η ΑΤΕ Ασφαλιστική πωλήθηκε στην ERGO από την Τράπεζα Πειραιώς, στρατηγικό εταίρο της ERGO Ελλάδας από το 2005. Ο κ. Άνθιμος Θωμόπουλος, CEO της Τράπεζας Πειραιώς, δήλωσε τα ακόλουθα: «Σήμερα, η Τράπεζα Πειραιώς κάνει ένα σημαντικό βήμα προς την υλοποίηση της στρατηγικής της για σταδιακή αποχώρηση από μη τραπεζικές δραστηριότητες, ανακαταθέτοντας πόρους και εστιάζοντας στον πυρήνα των τραπεζικών εργασιών της. Η ισχυρή φήμη και παρουσία της ERGO, στην Ελλάδα και στο εξωτερικό, σε συνδυασμό με την υφιστάμενη μακροχρόνια συνεργασία μεταξύ των δύο ιδρυμάτων στον τομέα του bancassurance διασφαλίζει τις καλύτερες προοπτικές για την ΑΤΕ Ασφαλιστική, τους εργαζομένους και τους πελάτες της.»

Ο Δρ. Jochen Messemer, μέλος του Συμβουλίου Διοίκησης της ERGO Insurance Group δήλωσε τα ακόλουθα: «Η συ-

ναλλαγή πρόκειται να αποτελέσει τη βάση για τη συνέχιση της μακροχρόνιας σχέσης μας με την Τράπεζα Πειραιώς. Ο τομέας bancassurance είναι σήμερα ένα από τα πιο σημαντικά κανάλια πωλήσεων της ERGO Ελλάδας, συνεισφέροντας πάνω από το ένα τρίτο της συνολικής παραγωγής ασφαλίσεων της.»

Μετά την ολοκλήρωση της εξαγοράς και σύμφωνα με τα παραγωγικά στοιχεία του έτους 2013, η ERGO θα είναι ο μεγαλύτερος ασφαλιστικός όμιλος Ζημιών στη χώρα μας και προς την κατεύθυνση αυτή ο κ. Θεόδωρος Κοκκάλης, CEO της ERGO Ελλάδας, ανέφερε: «Η στρατηγική μας είναι να διατηρήσουμε και να ενισχύσουμε περαιτέρω την ηγετική θέση μας στην αγορά, την κερδοφορία μας και τα υψηλά πρότυπα ποιότητας των υπηρεσιών μας προς τους ασφαλισμένους και τους συνεργάτες μας. Η στρατηγική μας αυτή και η πελάτοκεντρική φιλοσοφία που μας χαρακτηρίζει, αποτελούν τα καλύτερα εχέγγυα ότι η

ERGO θα είναι ένας πολύτιμος εταίρος των ασφαλισμένων και των συνεργατών της ΑΤΕ Ασφαλιστικής και της ERGO Ελλάδας και ένας αξιόπιστος εργοδότης για το προσωπικό τους».

Και το 2013 μια πολύ καλή χρονιά για την ERGO

Τα οικονομικά αποτελέσματα που παρουσίασε η ERGO για το 2013 πιστοποιούν τον υψηλό δείκτη φερεγγυότητας της και επιβεβαιώνουν την αποτελεσματική στρατηγική που ακολουθεί τα τελευταία χρόνια. Για ακόμη μια χρονιά τα βασικά οικονομικά μεγέθη της Εταιρίας κινήθηκαν σε απολύτως ικανοποιητικά επίπεδα, σε σχέση τόσο με τους εταιρικούς στόχους, όσο και με την ελληνική ασφαλιστική αγορά στο σύνολό της. Ειδικότερα, ο κύκλος εργασιών, που ανήλθε σε 133,3 εκ. ευρώ, παρέμεινε σε υψηλό επίπεδο καταγράφοντας μικρή μείωση, πολύ χαμηλότερη της αντίστοιχης μέσης μείωσης της αγοράς. Έτσι, η εταιρία αύξησε το μερίδιό της καταλαμβάνοντας την 4η θέση σε παραγωγή εγγεγραμμένων ασφαλίσεων στην κατάταξη των εταιριών ασφαλίσεων Ζημιών. Ο δείκτης συνολικών εξόδων «Net Combined Ratio» περιορίστηκε σημαντικά (84,8%), παράλληλα δε το αποτέλεσμα χρήσης σημείωσε αύξηση ενισχύοντας έτσι την εταιρική κερδοφορία, καθώς τα κέρδη μετά φόρων ανήλθαν στα 13,3 εκ., έναντι 10,99 εκ. ευρώ. Στον κλάδο αυτοκινήτων ειδικότερα, ο δείκτης αποθεματοποίησης (σύνολο τεχνικών αποθεμάτων προς ακαθάριστα εγγεγραμμένα ασφάλιστρα), που αποτελεί σημαντικό δείκτη φερεγγυότητας μιας ασφαλιστικής εταιρίας, παρουσίασε αξιοσημείωτη αύξηση και ανήλθε στο 217,33% (196,62% το 2012). Τα 16ια Κεφάλαια διαμορφώθηκαν στα 66,47 εκ., ενώ το σύνολο των ασφαλιστικών προβλέψεων ανήλθε στο ποσό των 289,86 εκ. από 267,87 εκ. ευρώ το 2012.

Τέλος, η εταιρία διέυρνε περαιτέρω την πελατειακή της βάση, καθώς πλέον περισσότεροι από 370.000 ασφαλισμένοι δείχνουν την εμπιστοσύνη τους στην εξειδίκευση και την ασφάλεια που προσφέρει η ERGO. Ο CEO της ERGO Ελλάδος κ. Θεόδωρος Κοκκάλης, σχολιάζοντας τα οικονομικά αποτελέσματα της εταιρίας δήλωσε: «Το 2013 όπως πολύ καλά γνωρίζετε ήταν ιδιαίτερα δύσκολο για την ελληνική οικονομία και την ασφαλιστική αγορά. Για την εταιρία μας ωστόσο, αν και οι δυσκολίες ήταν υπαρκτές και διαρκείς, ήταν μία ακόμη πετυχημένη περίοδος κατά την οποία η προγραμματισμένη κερδοφορία επιτεύχθηκε, αλλά το κυριότερο και ιδιαίτερα σημαντικό για μας είναι ότι ολοκληρώσαμε ένδεκα συναπτά χρόνια συνεχούς κερδοφορίας, εκπληρώνοντας με τον τρόπο αυτό απολύτως τους σχετικούς στόχους και δικαιώνοντας τη στρατηγική της κερδοφόρου ανάπτυξης, που ακολουθούμε πιστά όλα τα τελευταία χρόνια. Παράλληλα, μας εμπιστεύτη-



καν πολλοί περισσότεροι καταναλωτές επιλέγοντας τα προϊόντα και τις υπηρεσίες της ERGO για την ασφάλισή τους, ενώ έρευνες που διεξάγουμε σε τακτά χρονικά διαστήματα πιστοποιούν το πολύ ικανοποιητικό επίπεδο λύσεων και υπηρεσιών που τους προσφέρουμε και τον υψηλό βαθμό ικανοποίησής τους.

Η ERGO Τουρκίας μπαίνει σε τροχιά προόδου και ανάπτυξης

Σε θετική τροχιά έχει μπει πια η ERGO Τουρκίας σύμφωνα με τα οικονομικά αποτελέσματα που παρουσίασε το προηγούμενο έτος, αλλά και το πρώτο τρίμηνο του 2014.

Μετά από μεγάλο χρονικό διάστημα η εταιρία παρουσίασε θετικά αποτελέσματα, ξεπερνώντας τα προβλήματα και τις δυσκολίες που την ταλαιπώρησαν στο παρελθόν και έτσι για πρώτη φορά το 2014 μετά από πολλά χρόνια προβλέπεται να επιστρέψει στην κερδοφορία.

Η θετική εξέλιξη ήταν αποτέλεσμα εκτεταμένων και σκληρών μέτρων αναδιοργάνωσης, τα οποία έφεραν πολύ γρήγορα τα πρώτα τους αποτελέσματα καθώς ήδη από το τέλος του 2012 ο δείκτης Net Combined Ratio βελτιώθηκε σημαντικά, ενώ το 2013 ενισχύθηκαν τόσο το αποτέλεσμα χρήσης, όσο και τα τεχνικά αποθέματα.

Ο κ. Θεόδωρος Κοκκάλης, CEO της ERGO Τουρκίας και Ελλάδος, σχολιάζοντας την επιτυχημένη πορεία της εταιρίας, δήλωσε: "Τα δύο τελευταία χρόνια ήταν ιδιαίτερα δημιουργικά και παραγωγικά για την ERGO Τουρκίας οπότε και πραγματοποιήθηκαν πολλά και κρίσιμα βήματα τα οποία θα σηματοδοτήσουν και την αναπτυξιακή της πορεία στο μέλλον. Πετύχαμε να θέσουμε γερές βάσεις για την αειφόρο ανάπτυξή της, καθώς υλοποιήσαμε και θα συνεχίσουμε να εφαρμόζουμε πολλές και σημαντικές αλλαγές στην οργάνωση και στον τρόπο λειτουργίας της εταιρίας, αλλαγές πολύ καθοριστικές για το μέλλον της.

Με συντονισμένες τις ενέργειες των πωλήσεων και του marketing για τη χρονιά που ήδη διανύουμε, έχουμε θέσει ως κύρια προτεραιότητά μας την ενίσχυση της πελατοκεντρικής φιλοσοφίας και την παροχή υψηλού επιπέδου υπηρεσιών τόσο στους ασφαλισμένους μας όσο και στο δίκτυο των πωλήσεών μας. Απώτερος στόχος μας η κερδοφόρα ανάπτυξή μας και η εδραίωσή μας ως μια από τις κορυφαίες εταιρίες στην ασφαλιστική αγορά της Τουρκίας."

Η ERGO Τουρκίας, σύμφωνα με όσα παρουσιάστηκαν και ειπώθηκαν στο ετήσιο συνέδριο εκπροσώπων του Ομίλου για το 2014, αποτελεί ένα αντιπροσωπευτικό παράδειγμα επιτυχούς αναδιοργάνωσης, για το οποίο η διοίκηση του Ομίλου είναι απόλυτα ικανοποιημένη και υπερήφανη.



Ό,τι έχει τη δύναμη να σε στηρίξει, σου δίνει τη δύναμη να ζήσεις τη ζωή σου με ασφάλεια και αισιοδοξία.

Έλα στην INTERAMERICAN. Θα βρεις ένα Σύμμαχο Ζωής.

Η INTERAMERICAN είναι δίπλα σου κάθε στιγμή με δύναμη και αξιοπιστία.

- Με υψηλή φερεγγυότητα και ισχυρά οικονομικά μεγέθη.
- Με αποζημιώσεις που ξεπερνούν το 1 εκατομμύριο ευρώ την ημέρα.
- Με μεγάλη εμπειρία από τη 42χρονη παρουσία της στην ελληνική ασφαλιστική αγορά.
- Με μοναδική ιδιότητα υποδομή στην Υγεία και στις Υπηρεσίες Βοήθειας, προσφέροντας εξαιρετικές υπηρεσίες σε 250.000 περιπτώσεις το χρόνο.
- Με την ευρωστία και την τεχνογνωσία του ισχυρού ευρωπαϊκού ασφαλιστικού Ομίλου EUREKO/ACHMEA, στον οποίο ανήκει.
- Με υψηλού επαγγελματισμού εργαζομένους και συνεργάτες.
- Με κοινωνική ευαισθησία και υπευθυνότητα.

Έλα κι εσύ στην INTERAMERICAN. Για να εξασφαλίσεις την οικογένειά σου, την υγεία σου, τη σύνταξή σου, το μέλλον των παιδιών σου. Για να προστατεύσεις την περιουσία σου και όσα πολύτιμα έχεις δημιουργήσει. Για να έχεις τη βοήθεια που χρειάζεσαι κάθε στιγμή.

Έλα στον κόσμο της ασφάλειας και της αισιοδοξίας!

☎ : 210 9462000 www.interamerican.gr

INTERAMERICAN
Μεγάλη και Σίγουρη

Θέσεις

Φυγή κεφαλαίων

Ενώ γίνονται σημαντικές προσπάθειες να επιστρέψουν οι καταθέσεις των ιδιωτών στις ελληνικές τράπεζες, την ίδια στιγμή κινδυνεύουν να φύγουν όλη οι καταθέσεις των ασφαλιστικών εταιρειών λόγω Solvency II.

Περίπου 2,5 δις. ευρώ που είναι

τα διαθέσιμα των ελληνικών ασφαλιστικών εταιρειών, που βρίσκονται ακόμη στη χώρα μας, κατατεθειμένα σε ελληνικές τράπεζες θεωρούνται

από τα κριτήρια «Solvency II» ως κεφάλαια «δεύτερης κατηγορίας» καθώς οι διεθνείς οίκοι αξιολόγησης βαθμολογούν με μικρή βαθμολογία τις ελληνικές τράπεζες, λόγω των γνωστών προβλημάτων της ελληνικής οικονομίας. Συνεπώς οι ασφαλιστικές εταιρείες όσο έχουν καταθέσεις σε ελληνική τράπεζα θα πρέπει να ενισχύσουν αναλογικά τα εποπτικά τους κεφάλαια. Αντιθέτως εάν μεταφέρουν τις καταθέσεις τους στο εξωτερικό σε κάποια ευρωπαϊκή τράπεζα δεν έχουν ανάγκη πρόσθετων κεφαλαίων.

Το «γρίφο» αυτό καλείται να λύσει ο νέος Υπουργός Οικονομικών κ. Γκίκας Χαρδούβελης.

Πάντως παράγοντες της αγοράς θεωρούν ότι υπάρχει ρύση αρκεί να παραδειγματιστούμε από την γειτονική Ιταλία, οι ασφαλιστικές εταιρείες της οποίας αντιμετωπίζουν ανάλογο πρόβλημα με τα ιταλικά κρατικά ομόλογα!

Nextdeal

Η Νο1 δεκαεπενθήμερη έκδοση για την ασφαλιστική αγορά και τον χρηματοοικονομικό χώρο
ΙΔΙΟΚΤΗΤΗΣ:
 ΔΙΣΤΡΑΤΟ — ΕΥΑΓΓΕΛΟΣ ΣΠΥΡΟΥ ΕΠΕ
 e-mail: info@spiroueditions.gr
ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΣΥΝΤΑΞΗΣ: Λάμπρος Καραγεώργος
 Συντάσσεται από συντακτική ομάδα
ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΕΣ, ΦΩΤΟΡΕΠΟΡΤΑΖ VIDEO:
 Κωστής Ε. Σπύρου
ΣΚΙΤΣΟ: Ελπίδα Σπύρου
ΛΟΓΙΣΤΗΡΙΟ: Κώστας Παπαντωνόπουλος
ΣΥΝΔΡΟΜΕΣ: Γεωργία Κατσώνη
ΥΠΕΥΘ. ΔΙΑΦΗΜΙΣΗΣ: Γεωργία Κατσώνη
ΔΙΟΡΘΩΣΗ: Εύα Καμινάρη
ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΚΟ: Γιάννης Γ. Μπουκουβάλας
ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ: Γιάννης Γ. Μπουκουβάλας
ΕΚΤΥΠΩΣΗ: IRIS AEBE
ΔΙΑΝΟΜΗ: ΑΡΓΟΣ Α.Ε.
ΤΙΜΗ ΦΥΛΛΟΥ: 2,00 ΕΥΡΩ
ΕΤΗΣΙΑ ΑΤΟΜΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 50,00 ΕΥΡΩ
ΕΤΗΣΙΑ ΕΤΑΙΡΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 100,00 ΕΥΡΩ
ΕΠΙΣΤΟΛΕΣ: Φιλελλήνων 3, Σύνταγμα, 105 57 Αθήνα
 Τηλ.: 210 3229394, Fax: 210 3257074
Α.Φ.Μ. 095606935, **Α.Ο.Υ.** Δ' ΑΘΗΝΩΝ
e-mail: info@nextdeal.gr
website: www.nextdeal.gr
 Τα ενυπόγραφα άρθρα και σχόλια που στέλνονται στην εφημερίδα δεν εκφράζουν απαραίτητα και τις απόψεις του εντύπου.

Η επιβράβευση για τα θετικά αποτελέσματα των κορυφαίων συνεργατών

Η Generali «εξερεύνησε» το Περού

Το μαγευτικό και μυστηριώδες Περού ήταν η επιβράβευση για τα θετικά αποτελέσματα μιας πολύ επιτυχημένης αν και δύσκολης χρονιάς, των κορυφαίων συνεργατών της Generali. Όπως αναφέρει η εταιρία, ασφαλιστικοί σύμβουλοι του αποκλειστικού δικτύου πωλήσεων της εταιρίας και ανεξάρτητοι πράκτορες και μεσίτες ασφαλείων συνεργάτες της εταιρίας, ως μία ενιαία και δεμένη ομάδα, έζησαν συγκλονιστικές εμπειρίες σε μία χώρα έντονων αντιθέσεων. Έναν ακόμη προορισμό ζωής, σημείωσε μεταξύ των πωλητών «κατακτήσεων» του η παρέα της Generali. Άνδεις, Λίμα, Μάτσου Πίτσου, Ίνκας, Κούσκο, ρέξεις φορτισμένες με μυθολογικά στοιχεία που έλκουν εκατομμύρια ταξιδιώτες από όλο τον κόσμο. Για οκτώ ημέρες οι συνεργάτες της Generali άφησαν πίσω έγνοιες και σκοτούρες, για να απολαύσουν ένα ταξίδι γεμάτο εικόνες και μοναδικές εμπειρίες. Στις συναρπαστικές διαδρομές τους, δεν ξέχασαν στιγμή και κάποιες από τις βασικές αρχές που ακολουθούν όλο το χρόνο και στις οποίες οφείλονται οι επιτυχίες τους. Ο απόλυτος προγραμματισμός, ο τέλει συντονισμός, η πειθαρχία, η θετική διάθεση και η μέγιστη αποφασιστικότητα που επέδειξαν οι κορυφαίοι της Generali συνέβαλαν αποφασιστικά στο να ανταποκριθούν πλήρως, στις υψηλές απαιτήσεις ενός «δύσκολου» ταξιδιωτικού μαραθωνίου που περιελάμβανε πολυημερές, συνεχόμενες διαδρομές, κάθε είδους: υπερατλαντικές αεροπορικές πτήσεις, ατμοσφαιρικές διαδρομές με τρένο, αλλιά και βόλτες με ποδήλατο στις φτωχές γειτονίες μιας χώρας που μοιράζεται απλόχερα την φιλοξενία της, χωρίς να φοβάται να αποκαλύψει και το ταλαιπωρημένο ανθρώπινο πρόσωπό της.

Με ενθουσιασμό και αστείρευτο κέφι, παρά τις «δοκιμασίες» ενός απαιτητικού προγράμματος, οι πρωταγωνιστές της Generali συλλογικά και με επαγγελματισμό υλοποίησαν με επιτυχία και τα πιο τομημένα σχέδια των υπευθύνων της εταιρείας και αυτοχαρακτηρίστηκαν με περισσό χιούμορ ως μέλη «ειδικών δυνάμεων». Μια εξερεύνηση του Περού δεν θα μπορούσε παρά να ξεκινήσει από τη Λίμα, την λατινοαμερικανική μεγαλούπολη με την ιδιαίτερη προσωπικότητα, που οφείλεται κυρίως στα έξοχα μνημεία του αποικιακού της παρελθόντος. Από την πολύβου Περουβιανή πόλη ξεκίνησαν λοιπόν οι κορυφαίοι συνεργάτες της Generali



το γεμάτο εκπλήξεις πρόγραμμα τους. Ένα πρόγραμμα αντάξιο των σημαντικών αποτελεσμάτων που παρουσιάζει, χάρη στη δική τους συμμετοχή, η συνεχής αναπτυξιακή πο-

ρεία της Generali. Μετά την Λίμα, σειρά είχε η παραλιακή πόλη Παράκας από όπου η ομάδα Generali είχε την ευκαιρία, να πραγματοποιήσει συναρπαστικές πτήσεις με μικρό αε-

Οι συμμετέχοντες στο ταξίδι

Κεντρικά Γραφεία Generali

Δημητρίου Παναγιώτης
 Σωτηράκος Μιχάλης
 Βασιλόπουλος Παναγιώτης
 Λαμπροπούλου Μαρία
 Σαράμης Βασίλης
Συνεργάτες Δικτύου Agency της Generali
Γραφείο Θεσσαλονίκης
 Παπαδόπουλος Σταύρος
 Καμπουράκη Μελίτη
 Τσακνίδης Σάκης
 Κατσιρίδης Μάριος
 Μπαξεβάνης Γιώργος & Γιοβάνοβιτς Αλεξάνδρα
 Αλεξανδρίδης Δημήτρης & Νάνου Ναταλία
 Δασκαλάκης Χριστόφορος
 Καντιζίδης Σταύρος
Γραφείο Ηρακλείου
 Γαλανός Ανδρέας
 Στεφανάκης Στέλιος
 Τσαμπουράκη Χαρούλα
Γραφείο Χανίων
 Καστρινάκης Κώστας
 Δασκαλάκη Θεοδοσία
 Αρσόγλου Χριστίνα
Γραφείο Κατερίνης
 Βασιλειάδης Γιάννης
Γραφείο Καλλιθέας
 Μουστάκα Περιστέρα
 Αργυρόπουλος Ιωάννης
 Κυριακόπουλος Άγγελος
Γραφείο Κατεχάκη
 Παπαζογλου Χρήστος
 Τσώνας Νίκος
 Χατζοπούλου Διονυσία
Γραφείο Χίου
 Γιαννάς Γιώργος
 Καρνούπακης Γιάννης
 Ψυλλάς Σταμάτης
Γραφείο Κω
 Γιαννούρης Γιάννης

Συνεργάτες Πρακτορειακού Δικτύου ALPHA POINT

Αλεκοζίδης Γιάννης
 Αλεκοζίδης Γιώργος
ANAE A.E.
 Ζηκούλης Απόστολος & Μακρή Αρετή
BROKINS ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΕΣ ΕΡΓΑΣΙΕΣ
 Ιατρόπουλος Μάνος & Μπάρλα Κατερίνα
COVER INSURANCE
 Αγάθου Ελένη
DELTA BROKERS
 Γιαννουδάκης Δημήτρης
EXCLUSIVE INSURANCE LTD
 Παπαδόπουλος Δημήτρης & Λαζάρου Ιωάννα
 Σούλας Νίκος
GRAS SAVOYE WILLIS
 Πουλάκη Μαρία
 Πουλή Κατερίνα
INFOTRUST
 Πολύζος Χάρης & Γουδεντζίκ Σοφία
I.SO EPE
 Παπαγγελής Λεωνίδα & Σταθάκη Αντωνία
ΚΑΡΟΥΑΝΟ ΜΕΣΙΤΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ
 Ερωτοκρίτου Χριστίνα
 Παναγή Μαρία
ΚΑΤΣΙΜΠΕΡΗΣ ΝΙΚΟΛΑΟΣ & ΣΙΑ
 Κατσιμπέρης Όλγα
 Προυκάκη Μαρέκα
ΚΥΡΙΑΚΗΣ Γ. Α.Ε.
 Κυριάκης Γιώργος & Κυριάκη Μαρία
ΛΥΡΑΣ Β. & ΣΙΑ
 Βασιλός Λύρας
MAXIMA INSURANCE

Αργυρόπουλος Γιάννης
 Τούντας Γρηγόρης
MEGA INSURANCE BROKERS
 Χατζηθεοδοσίου Δημήτρης
 Χατζηθεοδοσίου Αλεξάνδρα
ΜΕΡΚΙΟΥΡΙ Α.Ε.
 Κασιώτης Γιώργος
N. ΓΑΒΡΙΛΗΣ & ΣΙΑ ΜΕΣΙΤΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ
 Γαβρίλης Νίκος & Γιαννέλου Ιφγένεια
NEW LIFE INSURANCE
 Φραγκουλάκης Γιώργος
OPEN MIND
 Τσούμας Νίκος
 Χαρέα Φωτεινή
 Χαρέα Χαριτωμένη
OSMOSIS ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟΙ ΣΥΜΒΟΥΛΟΙ
 Παντελής Καθβιάδας
ΠΑΝΤΕΛΙΑΣ ΧΑΡΑΛΑΜΠΟΣ
 Παντελής Χαράλαμπος
ΠΕΙΡΑΙΩΣ ΜΕΣΙΤΕΣ
 Γκολιά Κλεονίκη
SAFE PLUS ΠΡΑΚΤΟΡΕΣ
 Παγώνης Τάσος & Βαμβακά Ελπίδα
STAR ΜΕΣΙΤΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ
 Σακελλαρίου Λήδα & Γούσιος Λάμπρος
FORTIS A.E.
 Ροντογιάννης Μάρκος
ΩΜΕΤΑ ΜΕΣΙΤΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ
 Σιάχος Κώστας
3P INSURANCE BROKERS I.K.E.
 Λούβαρης Γιώργος & Δημητσάνου Δέσποινα
 Το ταξίδι συνόδευε επίσης ο φωτογράφος:
κ. Διζικιρίκης Ιάκωβος

ροπλάνο, πάνω από τις «μυστηριώδους» γραμμές Nazca. Εκτιμάται ότι οι περίφημες γραμμές Nazca δημιουργήθηκαν από την ομώνυμη φυλή το 200 π.Χ. έως το 700 μ.Χ., εκατοντάδες μοναδικοί σχηματισμοί, σε μια έκταση που ξεπερνάει τα 450 τετραγωνικά χιλιόμετρα. Ένα κολλοσσικό και πολύπλοκο πόνημα που αποτελεί ένα από τα πιο γνωστά και μυστηριώδη «μνημεία» των αρχαίων πολιτισμών της Νότιας Αμερικής.

Επόμενη στάση των εξερευνητών της Generali, η μοναδικής ομορφιάς, ιστορική πόλη Κούσκο, η οποία αποτέλεσε βάση εξόρμησης στην ευρύτερη περιοχή αλλιά και πιο συγκεκριμένα του σημαντικότερου μνημείου της χώρας, το Μάτσου Πίτσου. Το υψόμετρο των 3.000 μέτρων της πόλης του Κούσκο και η όποια κόπωση προκαλεί, δεν στάθηκε ικανό εμπόδιο στο να μετριάσει τον ενθουσιασμό και την ενέργεια της μεγάλης παρέας. Οι συνεργάτες της Generali, βρέθηκαν στις κορυφές του Μάτσου Πίτσου για να θαυμάσουν το πιο αντιπροσωπευτικό δείγμα του πολιτισμού των Ίνκας, κυρίαρχο και αγέρωχο στο μοναδικό του περιβάλλον. Όμως οι εμπειρίες του ταξιδιού δεν σταμάτησαν εδώ. Για την παρέα των ταξιδιωτών είχε προβλεφθεί κάτι για όλα τα γούστα αλλιά και για όλες τις αντοχές. Παραδοσιακοί χοροί από τοπικούς καλλιτέχνες πάνω σε άλλο-γα της ιδιαίτερης ράτσας, Peruvian Paso, δραστηριότητες όπως πεζοπορία και ανάβαση Via Ferata στην Ιερή Κοιλάδα, ράφτινγκ στον ποταμό Urumbamba, επίσκεψη στην τοπική αγορά του Pisac, και ξενάγηση στην περιοχή Parador del Moray, και στο παραδοσιακό περουβιανό χωριό Chinchero. Η αρχή του τέλους για το μυθικό ταξίδι είχε φθάσει. Το βραδινό επίσημο γκαλά στο Κούσκο, αποτέλεσε την αφορμή, όπως παραδοσιακά πλέον σε κάθε ταξίδι της Generali συμβαίνει, για μία «επανάληψη» των πλέον εντυπωσιακών στιγμών μέσα από τον φωτογραφικό, ηθούσιο σε χιούμορ, φακό του Ιάκωβου Διζικιρίκη. Το μακρύ δρομολόγιο της επιστροφής από την χώρα των Άνδεων ήταν ευκαιρία για απολογισμό ενός ακόμη μνημειώδους ταξιδιού επιβράβευσης σε χρώματα, γεύσεις, ακούσματα μυρωδιές και εμπειρίες που έθεσε νέα όρια για την διοίκηση της Generali. Όρια που θα ξεπεραστούν, όπως κάθε φορά συμβαίνει, με το επόμενο προορισμό επιβράβευσης που θα γίνει γνωστός πολύ σύντομα.

ΕΑΕΕ

Βάση δεδομένων για την αντικειμενικοποίηση

ΤΗΝ ΑΝΤΙΚΕΙΜΕΝΙΚΟΠΟΙΗΣΗ των μη οικονομικής φύσεως ζημιών επιζητεί η ασφαλιστική αγορά και προς την κατεύθυνση αυτή προετοιμάζεται λαμβάνοντας τα κατάλληλα μέτρα. Αντικειμενικοποίηση των μη οικονομικής φύσεως ζημιών σημαίνει, την κατάρτιση αντικειμενικών κριτηρίων με βάση τα οποία θα καθορίζεται το ύψος των αποζημιώσεων λόγω ψυχικής οδύνης και ηθικής βλάβης. Τα κριτήρια θα καθοριστούν με την συνεργασία της πολιτείας και της δικαιοσύνης. Με τον τρόπο αυτό θα εξαλειφθεί το φαινόμενο της εκδίκας αποζημιώσεων διαφορετικών από δικαστήριο σε δικαστήριο παρά το γεγονός ότι μπορεί οι περιπτώσεις να μην διαφέρουν. Ένα τέτοιο σύστημα αποζημιώσεων ισχύει ήδη σε αρκετές ευρωπαϊκές χώρες. Προκειμένου να προετοιμάσουν τη βάση δεδομένων πάνω στην οποία θα στηριχθεί ένα «αντικειμενικό σύστημα» αποζημιώσεων για ψυχική οδύνη και ηθική βλάβη η υποεπιτροπή Ζημιών της Επιτροπής Αυτοκινήτων της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος επεξεργάστηκε με επικεφαλής τον κ. Αθανάσιο Ξένο εκπρόσωπο στην Επιτροπή της EuroLife, ένα σύστημα εμπλουτισμού του Αρχείου καταβολών Αποζημιώσεων της ΥΣΑΕ, έτσι ώστε να περιλαμβάνει σε ξεχωριστό κωδικό και τις αποζημιώσεις λόγω ψυχικής οδύνης, ενώ σε επόμενο στάδιο θα περιλαμβάνονται και οι αποζημιώσεις λόγω ηθικής βλάβης. Με τον τρόπο αυτό θα γίνει δυνατή η καταγραφή και αυτών των αποζημιώσεων έτσι ώστε η Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος να έχει μια ακριβή εικόνα για το ύψος αυτών των αποζημιώσεων.

KPMG

Έρχονται εξαγορές

ΕΝΤΕΙΝΕΤΑΙ το ενδιαφέρον για εξαγορές στον ασφαλιστικό κλάδο. Σύμφωνα με διεθνή έρευνα της KPMG LLP που δημοσιεύθηκε με τίτλο «2014 Insurance Industry Outlook Survey» το 54% των ερωτηθέντων στελεχών των ασφαλιστικών επιχειρήσεων από τις 95 που συμμετείχαν στην έρευνα δήλωσαν ότι αναμένουν να συμμετέχουν ως αγοραστές σε μια συγχώνευση ή εξαγορά στο επόμενο έτος. Το 45% από τα στελέχη που προτίθεται να συμμετάσχουν σε κάποια εξαγορά ως λόγο για μια τέτοια κίνηση προβάλλει την ανάγκη επέκτασης σε νέες αγορές και νέες γεωγραφικές περιοχές και ακολουθούν οι «ρυθμιστικές αλλαγές και πιέσεις».



Εκεί που τελειώνουν τα "Ακαταλαβίστικα"... αρχίζεις και αισθάνεσαι τη σιγουριά μιας αξιόπιστης ασφαλιστικής εταιρίας.

Στη Συνεταιριστική Ασφαλιστική σας μιλάμε απλά, για να έχετε την ασφάλεια που χρειάζεστε και σας αποζημιώνουμε άμεσα τη στιγμή που το χρειάζεστε!

Κεντρικά γραφεία: Λεωφ. Συγγρού 367, 175 64, Π. Φάληρο, Αθήνα
τηλ: 210 949 1280-299 | fax: 210 940 3148 | email: info@syneteristiki.gr
Υποκατάστημα: Πολυτεχνείου 27-29, 546 26, Θεσσαλονίκη
τηλ: 2310 554 331, 2310 544 775 | fax: 2310 500 240 | www.syneteristiki.gr
f Syneteristiki Ins. Co

συνεταιριστική
Α Σ Φ Α Λ Ι Σ Τ Ι Κ Η
Περιουσία | Υγεία | Σύνταξη | Επιχείρηση
Είμαστε εσύ.



euresa

UnipolSai
ASSICURAZIONI

Όμιλος AXA: Στα 3 δισ. ευρώ τα καθαρά κέρδη το εξάμηνο



Ο κ. Henri de Castries

Ισχυρά αποτελέσματα ευθυγραμμισμένα με την φιλοδοξία AXA παρουσίασε ο όμιλος το πρώτο εξάμηνο του 2014. Κατέγραψε αύξηση συνολικών εσόδων κατά 2%, φτάνοντας τα 50 δισ. ευρώ και αύξηση προσαρμοσμένων κερδών κατά 8%, (3,1 δισ. ευρώ).

Τα καθαρά κέρδη διαμορφώθηκαν σε 3 δισ. ευρώ, 25% υψηλότερα από το αντίστοιχο περσινό διάστημα. Σχολιάζοντας τα αποτελέσματα ο πρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος του ομίλου AXA, κ. Henri de Castries, δήλωσε ότι αυτό το εξάμηνο αποτελεί ένα ακόμα σημαντικό βήμα να επιτύχουμε τη Φιλοδοξία AXA.

Η αποτελεσματική υλοποίηση της στρατηγικής μας έχει φέρει σημαντική αύξηση στα έσοδα και καθιστά το εξάμηνο αυτό ως το πιο υψηλό σε καθαρά κέρδη στην ιστορία της AXA, υπογράμμισε ο κ. Henri de Castries σημειώνοντας ότι οι ασφαλίσεις Ζωής και Υγείας θα έχουν ανάπτυξη στο έτος ενώ τα περιθώρια κέρδους έχουν αυξηθεί μέσα από τη στρατηγική της επιλεκτικότητας που ακολουθούμε. Στις Γενικές Ασφαλίσεις αυξάνουμε το portfolio μας και διατηρούμε σταθερή πολιτική στο underwriting. Η Διαχείριση Κεφαλαίων έχει καταγράψει ισχυρότερα καθαρά έσοδα 14 εκατομμυρίων ευρώ στο πρώτο μισό του έτους.

Επιπλέον συνεχίζουμε να εφαρμόζουμε τη στρατηγική μας για βελτίωση της αποδοτικότητας στον Όμιλο και έχουμε αυξήσει το στόχο μας για μείωση εξόδων από 0,2 δισ ευρώ σε 1,9 δισ ευρώ μέχρι το 2015. Καθώς επεκτείνουμε το γεωγραφικό μας αποτύπωμα και ισχυροποιούμε τη θέση μας στις υπάρχουσες αγορές, συνεχίζουμε να αφομοιώνουμε την εταιρική υπευθυνότητα σε όλες τις δραστηριότητές μας και να ερχόμαστε όλο και πιο κοντά σε έναν αυξανόμενο δικτυωμένο κόσμο. Τη χρονιά αυτή γίναμε η πρώτη ασφαλιστική Εταιρεία παγκοσμίως που συνεργάζεται με το LinkedIn και το Facebook. Επιπλέον, είμαστε συμμετοχοί στη "Συμμαχία για τους Νέους", με στόχο να βοηθήσουμε στην αντιμετώπιση της ανεργίας νέων στην Ευρώπη. Κοιτάζοντας μπροστά, η Φιλοδοξία AXA παραμένει πρώτη μας προτεραιότητα. Είμαι ευγνώμων στους ασφαλισμένους μας για την εμπιστοσύνη τους και στις ομάδες μας για τη δέσμευσή τους, η οποία μας δίνει τη δυνατότητα να συνεχίσουμε να δημιουργούμε αξία προς τους πελάτες μας, τους μετόχους μας και την κοινωνία, σημείωσε ο πρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος του ομίλου AXA.

Εθνική Ασφαλιστική

Ασφαλιστικές παροχές με προσιτό κόστος

Με δύο νέα προγράμματα η Εθνική Ασφαλιστική έρχεται να καλύψει τις σύγχρονες ανάγκες των πελατών της, επιτυγχάνοντας γι' αυτούς τον καλύτερο δυνατό συνδυασμό ασφαλιστικών καλύψεων και κόστους. Ειδικότερα, η Εθνική Ασφαλιστική με το πρόγραμμα «Εθνική Σύνταξη», διαμορφώνει ένα ισχυρό πλαίσιο διασφαλίσεων, συμπληρωματικό των κοινωνικών παροχών, απαντώντας σε μία πολύ ουσιαστική αγωνία των εργαζομένων για το μέλλον τους. Όπως αναφέρει η εταιρεία, η «Εθνική Σύνταξη», αποτελεί εργαλείο σχεδιασμού προσαρμοσμένο στις τρέχουσες οικονομικές δυνατότητες και στις μελλοντικές ανάγκες των ασφαλισμένων.

Το νέο πρόγραμμα «Εθνική & Παιδί», προσφέρει στους γονείς τη δυνατότητα να εξασφαλίσουν από σήμερα για τα παιδιά τους ένα εφάπαξ ποσό ή το μηνιαίο εισόδημα που θα τους είναι απαραίτητο για την εκπλήρωση μελλοντικών σχεδιασμών (σπουδές, επαγγελματική αποκατάσταση κ.λπ.). Ακόμη και με μικρά ποσά ασφαλίσεων, μπορεί να δημιουργηθεί ένα εγγυημένο μηνιαίο εισόδημα ή ένα εγγυημένο εφάπαξ ποσό.

Σε μια περίοδο που οι προτεραιότητες μετα-



βάλλονται, η Εθνική Ασφαλιστική χτίζει σχέση εμπιστοσύνης με τους ασφαλισμένους της με προσιτό κόστος ασφάλισης και παροχές που διασφαλίζονται από την αξιοπιστία της μεγαλύτερης ασφαλιστικής εταιρείας της χώρας.

ΕΘΝΙΚΗ auto4all

Παράλληλα η Εθνική Ασφαλιστική, με μια προωθητική ενέργεια, το Εθνική auto4all, προσφέρει χαμηλότερες τιμές στα προγράμματα

ασφάλισης οχημάτων, χωρίς εκπτώσεις στην ποιότητα των υπηρεσιών. Για χρονική περίοδο τεσσάρων μηνών, προωθούνται 2 πακέτα ασφάλισης αυτοκινήτου σε εξαιρετικά οικονομικές τιμές.

Τα πακέτα αυτά είναι το ΕΘΝΙΚΗ auto4all και το ΕΘΝΙΚΗ auto4all plus.

Η προσφορά της εταιρείας ισχύει για όλα τα νέα συμβόλαια που θα εκδοθούν έως την 30η Νοεμβρίου 2014.

Ευρώπη Ασφαλιστική: Αυξημένη κερδοφορία το εξάμηνο

Με αύξηση κερδοφορίας κατά 82,13% και ενίσχυση της παραγωγής κατά 34,46% έκλεισε για την Ευρώπη Ασφαλιστική το α' εξάμηνο του 2014 έναντι του αντίστοιχου περυσινού διαστήματος. Ειδικότερα, όπως αναφέρει η εταιρεία από την 1η Ιανουαρίου έως 30 Ιουνίου 2014 η Ευρώπη Ασφαλιστική βελτίωσε την κερδοφορία της στα 2,205 εκατ. ευρώ από 1,211 εκατ. ευρώ που ήταν το α' εξάμηνο του 2013. Το τεχνικό αποτέλεσμα του α' εξαμήνου 2014 ενισχύθηκε κατά 62,70% στα 2,586 εκατ. ευρώ από 1,589 εκατ. ευρώ σε σύγκριση με το αντίστοιχο διάστημα του 2013. Σημειώνεται ότι, η Ευρώπη Ασφαλιστική, φέτος, στο α' εξάμηνο κατέβαλε σε αποζημιώσεις το ποσό των 4,318 εκατ. ευρώ, από 1,770 εκατ. ευρώ το α' εξάμηνο του 2013 συμμετέχο-

ντας, μεταξύ άλλων, στη μεγάλη ζημία της Creta Farm, αλλά και στις ζημιές που υπέστησαν οι ασφαλισμένοι της από τις τελευταίες πλημμύρες στη Ρόδο.

Η παραγωγή της Ευρώπη Ασφαλιστική κινήθηκε στο α' εξάμηνο του 2014 ανοδικά κατά 34,46% στα 10,804 εκατ. ευρώ από 8,035 εκατ. ευρώ το αντίστοιχο περυσινό διάστημα ενώ η απόδοση κερδών επί της παραγωγής επίσης αυξήθηκε κατά 35,45% στο 20,41%. Τα τεχνικά αποθέματα αυξήθηκαν κατά 56,14% στα 10,274 εκατ. ευρώ, ενώ το σύνολο των επενδύσεων και των ταμειακών διαθεσίμων της Εταιρείας αυξήθηκε κατά 44,52% και διαμορφώθηκε στα 15,695 εκατ. ευρώ. Ο δείκτης Περιθωρίου Φερεγγυότητας της εταιρείας βελτιώθηκε σημαντικά (25,37%) στο 168% από 134% περυσί-

σι το αντίστοιχο διάστημα. Τέλος, το ενεργητικό της Ευρώπη Ασφαλιστική διαμορφώθηκε στο α' εξάμηνο του 2014 στα 21,775 εκατ. ευρώ καταγράφοντας αύξηση 28,15%, ενώ το σύνολο των ιδίων κεφαλαίων ενισχύθηκε κατά 21,81% στα 9,469 εκατ. ευρώ.

Θα πρέπει να σημειωθεί ότι η ελεύθερη περιουσία της εταιρείας αυξήθηκε κατά 40,01% στα 9,129 εκατ. ευρώ. Στη θετική πορεία της εταιρείας συνέβαλλαν καθοριστικά η απόφαση της ενισχύσει τη θέση της στη λιανική, η μεθοδική διεύρυνση των δικτύων πωλήσεων με νέους συνεργάτες, αλλά και η επιμονή της στη χρηστή διαχείριση των οικονομικών της» τόνισε μεταξύ άλλων ο πρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος της εταιρείας κ. Νικόλαος Μακρόπουλος.

Creta Farms

Αποζημίωση μαμούθ από πέντε ασφαλιστικές

ΑΠΟΖΗΜΙΩΣΗ εννέα εκατομμυρίων ευρώ θα λάβει η εταιρεία Creta Farms για τις ζημιές που υπέστησαν οι αποθηκευτικοί της χώροι στο Ρέθυμνο από την πυρκαγιά της 14ης Μαρτίου 2014. Ειδικότερα όπως αναφέρεται σε σχετική ανακοίνωση, έπειτα από την ολοκλήρωση της διαδικασίας διακανονισμού της ασφαλιστικής αποζημίωσης, το συνολικό ποσό αποζημίωσης ανήλθε στα 9,15 εκατ. ευρώ και αφορά σε αναπλήρωση κατεστραμμένων αποθεμάτων, αποκατάσταση αποθηκευτικών χώρων και σε αποζημίωση της απώλειας μικτών κερδών, που υπέστη η εταιρεία, λόγω της πυρκαγιάς. Η αποζημίωση καταβλήθηκε από το συνασφαλιστικό σχήμα, απαρτιζόμενο από τις εταιρείες «Groupama – Φοίνις Α.Ε.Α.Ε.», «Εθνική Α.Ε.Ε.Γ.Α.», «Ευρώπη Α.Ε.Γ.Α.», «Generali Hellas Α.Α.Ε.» και «Αγροτική Ασφαλιστική Α.Ε.» κατά την αναλογία συμμετοχής εκάστης συνασφαλιστικής εταιρείας.

Mapfre Assistencia

Κορυφαία διάκριση στα BITE



Η ομάδα της Mapfre Assistencia με το βραβείο

ΣΗΜΑΝΤΙΚΗ διάκριση έλαβε η Mapfre Assistencia SA στο πλαίσιο του ετήσιου πανελλήνιου διαγωνισμού Business IT Excellence Awards (BITE), όπου η εταιρεία βραβεύθηκε για τις άριστες επιδόσεις της στον τρόπο με τον οποίο αξιοποιεί τις δυνατότητες της σύγχρονης τεχνολογίας στο πλαίσιο της επιχειρηματικής της στρατηγικής. Ειδικότερα βραβεύθηκε στην ειδική ενότητα «Σύνδεση IT με Επιχειρηματική Στρατηγική» και συγκεκριμένα στην κατηγορία «Καινοτομία/ Δημιουργικότητα/ Ευρηματικότητα», για την υψηλή τεχνολογία εφαρμογή που δημιούργησε, μέσω της οποίας επιτυγχάνεται καλύτερη, αποτελεσματικότερη και αμεσότερη εξυπηρέτηση και φροντίδα των ασφαλισμένων που έχουν υποστεί ατύχημα, με τη χρήση εξελιγμένων Tablets PC και τεχνολογιών mobile internet. Η συγκεκριμένη εφαρμογή συμβάλλει καθοριστικά στην αναβαθμισμένη εξυπηρέτηση των πελατών, καθώς μειώνεται εντυπωσιακά ο χρόνος που απαιτείται για τη διαχείριση του ατυχήματος, ελαττώνονται σημαντικά τα διαχειριστικά έξοδα για τις ασφαλιστικές εταιρείες, ενώ ταυτόχρονα εξασφαλίζεται γρήγορη αποζημίωση των πελατών.



BANCASSURANCE & Banking



Τράπεζες
Έρχονται νέες εγγυήσεις από
Δημόσιο, ώστε να ενισχύσουν
την κεφαλαιακή τους επάρκεια

Σελ. 9



Υπουργείο Οικονομικών
Στα 2,3 δισ. ευρώ
το πρωτογενές
πλεόνασμα

Σελ. 9

Alpha Bank

**Από 1,5% - 2%
η ανάπτυξη
το β' εξάμηνο**

ΕΚΤΙΜΗΣΕΙΣ για τον ρυθμό ανάπτυξης της ελληνικής οικονομίας διατυπώνουν οικονομικοί αναλυτές της Alpha Bank, στο εβδομαδιαίο δελτίο της τράπεζας. Ειδικότερα ο ρυθμός ανάπτυξης στο δεύτερο εξάμηνο του 2014 εκτιμάται ότι θα κυμανθεί μεταξύ 1,5% και 2%, από -0,6% στο πρώτο εξάμηνο του έτους. Η ανάκαμψη της οικονομίας ενισχύεται από ισχυρούς παράγοντες όπως είναι η εντυπωσιακή αύξηση του εξωτερικού τουρισμού το 2014 για δεύτερο συνεχόμενο έτος, η θετική πορεία των εισπράξεων από τη ναυτιλία το 2014, η αξιοσημείωτη βελτίωση του οικονομικού και του επενδυτικού κλίματος στη και για τη χώρα και η σταθεροποίηση της ιδιωτικής κατανάλωσης - με επαυξημένη επανεξέταση και των ιδιωτικών καταθέσεων στις ελληνικές τράπεζες, η εντυπωσιακή πορεία της δημοσιονομικής προσαρμογής και η εκ βάθρων αναδιάρθρωση και πλήρης κάλυψη των αναγκών των τραπεζών σε ίδια κεφάλαια που ενισχύουν περαιτέρω το οικονομικό και το επενδυτικό κλίμα, κ.α.», αναφέρουν στην ανάλυσή τους οι αναλυτές. Η σημαντική αύξηση του ΑΕΠ σε ετήσια βάση στο τρίτο και στο τέταρτο τρίμηνο του 2014, θα στηραχθεί. Στη σημαντική αύξηση των εξαγωγών αγαθών και υπηρεσιών λόγω της αναμενόμενης σταθεροποίησης των εξαγωγών αγαθών μετά την πτώση τους (με βάση τα στοιχεία της ΕΛΣΤΑΤ) στο πρώτο εξάμηνο του 2014 και της μεγάλης αύξησης των εισπράξεων από τον τουρισμό, την ναυτιλία και τις εξαγωγές λοιπών υπηρεσιών. Στην αναμενόμενη μικρότερη πτώση σε ετήσια βάση των επενδύσεων σε κατοικίες που θα επιφέρει την επιτάχυνση της αυξητικής πορείας των συνολικών επενδύσεων από το τρίτο τρίμηνο του 2014 με σημαντική αύξηση των επενδύσεων σε λοιπές κατασκευές και σε εξοπλισμό, καθώς και στην αύξηση της ιδιωτικής κατανάλωσης στο τρίτο τρίμηνο 2014.

ΜΠΑΙΝΟΥΝ ΠΩΛΗΤΗΡΙΑ ΚΑΙ ΣΕ «ΚΑΛΑΘΙΑ» ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΩΝ ΔΑΝΕΙΩΝ

Τράπεζες: Μετά τις θυγατρικές στο σφυρί και δάνεια

- ✓ Την πώληση χαρτοφυλακίου επιχειρηματικών δανείων 470 εκατ. ευρώ συζητά η Eurobank. Παρά πόδα και η Εθνική
- ✓ Έρχεται γενναίο μαχαίρι σε δίκτυο και προσωπικό στα Βαλκάνια.
- ✓ Τι προβλέπουν τα πλάνα αναδιάρθρωσης Eurobank, Εθνικής, Alpha και Πειραιώς.

Του ΧΡΗΣΤΟΥ ΚΙΤΣΙΟΥ

Ρυθμό αρχίζει να αποκτά πλέον η διαδικασία απομόχλευσης του ισοθροισμού των εγχώριων συστημικών τραπεζών καθώς μετά τις πωλήσεις θυγατρικών και συμμετοχών, μπαίνουν πωλητήρια και σε «καλάθια» επιχειρηματικών δανείων.

Eurobank Properties, Παναγία ΑΕΕΑΠ και ΑΤΕ Ασφαλιστική βρί-

Συνέχεια στη σελ. 8

ΤτΕ: Οδικός χάρτης για τα «κόκκινα δάνεια»

Ενέκρινε η Τράπεζα της Ελλάδος τον Κώδικα Δεοντολογίας για τη διαχείριση των μη εξυπηρετούμενων δανείων, ο οποίος διαμορφώθηκε μετά από διαβούλευση στην οποία είχε υποβάλει η ΤτΕ Σχέδιο του με την Ελληνική Ένωση Τραπεζών και με ενώσεις καταναλωτών. Με τον Κώδικα Δεοντολογίας θεσπίζονται οι γενικές αρχές συμπεριφοράς τόσο για τις δανειστικές τράπεζες όσο και για τους δανειολήπτες, με στόχο την εξεύρεση εναλλακτικών τρόπων εξυπηρέτησης ή οριστικού διακανονισμού οφειλών σε καθυστέρηση, λαμβάνοντας υπόψη τις ιδιαιτερότητες κάθε δανειολήπτη.

Επίσης, προβλέπονται τα βήματα, οι προθεσμίες και το ελάχιστο περιεχόμενο ενημέρωσης που οφεί-

Συνέχεια στη σελ. 8



Συνέχεια από τη σελ. 7

σκονται ήδη στα χέρια των ιδιωτών ενώ σε εξέλιξη βρίσκεται ο διαγωνισμός για την πώληση της NBGI Private Equity, η ολοκλήρωση της συμφωνίας για την Αστήρ Παλάς καθώς και οι συζητήσεις για τη μεταβίβαση του Athens Hilton.

Παράλληλα Eurobank και Alpha πούλησαν τις θυγατρικές τους στην Ουκρανία και ετοιμάζονται όπως και οι Εθνική και Πειραιώς να τρέξουν προγράμματα επιθετικής μείωσης στα λειτουργικά κόστη των θυγατρικών τους στα Βαλκάνια, πηλη Finansbank, ώστε να δημιουργήσουν προϋποθέσεις ομαλής αποεπένδυσης.

Τα πλάνα αναδιάρθρωσης των Πειραιώς, Εθνική, Alpha και Eurobank, που ενέκρινε πρόσφατα η Γενική Διεύθυνση Ανταγωνισμού (DG Comp), προβλέπουν ότι τα επόμενα πέντε χρόνια θα πρέπει να προχωρήσουν σε δραστηριότητα αναδιάρθρωσης της διεθνούς παρουσίας τους, μειώνοντας ως και 80% την παρουσία τους σε κάποιες αγορές.

Οι τράπεζες καλούνται να μειώσουν το ενεργητικό τους σε χώρες εκτός Ελλάδας, και ειδικότερα στα Βαλκάνια μέσω πωλήσεων θυγατρικών ή επιμέρους στοιχείων ενεργητικού και παθητικού. Εξαίρεση αποτελούν η αγορά της Κύπρου και η Finansbank για την οποία η DG Comp έκανε αποδεκτό το αίτημα της Εθνικής να πωληθεί μέσα στην επόμενη τριετία ποσοστό χαμηλότερο του 40%.

Στόχος της DG Comp είναι αφενός να εξοφληθεί η κρατική βοήθεια, αφετέρου να αποκατασταθούν οι όροι υγιούς ανταγωνισμού και να ενισχυθεί η προσπάθεια τόνωσης της ρευστότητας στην εγχώρια αγορά.

Πώληση επιχειρηματικών δανείων ύψους 470 εκατ. από Eurobank

Πέραν όμως της μείωσης της έκθεσης στα Βαλκάνια οι τράπεζες δρομοδογούν και μείωση ενεργητικού στην Ελλάδα. Η Eurobank έχει ήδη ξεκινήσει τη διαδικασία πώλησης χαρτοφυλακίου επιχειρηματικών δανείων ύψους 470 εκατ. ευρώ. Πρόκειται για τυπικώς ενήμερα δάνεια μεγάλων επιχειρήσεων στις οποίες η Eurobank έχει υψηλή δανειακή έκθεση.

Η διαδικασία έχει ήδη ξεκινήσει με αρκετά private equity funds να δηλώνουν παρών στην αφετηρία. Οι μη δεσμευτικές προσφορές έχει προγραμματισθεί να κατατεθούν στις 15 Σεπτεμβρίου. Αμέσως μετά θα ανοίξει το data room και θα ακολουθήσει η κατάθεση δεσμευτικών προσφορών.

Όπως προκύπτει από τα χρονοδιαγράμματα ο διαγωνισμός θα ολοκληρωθεί μετά την ανακοίνωση των ευρημάτων του stress test, κάτι που δίνει στην Eurobank την ευχέρεια να αποφασίσει για το αν θα ολοκληρώσει ή όχι τη διαδικασία σε συνάρτηση με τα ευρήματα της άσκησης προσομοίωσης ακραίων καταστάσεων.

Αντίστοιχη διαδικασία επιχείρησε να κινήσει πριν από ένα περίπου χρόνο η Εθνική. Η τράπεζα επιδίωξε να πουλήσει χαρτοφυλάκιο επιχειρηματικών δανείων, ύψους 700 με 750 εκατ. ευρώ, το οποίο αποτελούνταν από 30 δανειακές συμβάσεις, ύψους 25 εκατ. ευρώ έκαστη. Η διαδικασία πώλησης δεν προχώρησε καθώς στη φάση των δεσμευτικών προσφορών κρίθηκε ότι οι συνθήκες της οικονομίας και η τότε άσκηση προσομοίωσης της Τράπεζας της Ελλάδος δεν διευκόλυναν την πώληση.

Η Εθνική πάντως παραμένει με το όπλο παρά πόδα για την πώληση χαρτοφυλακίου επιχειρηματικών δανείων. Σημειώνεται ότι εντός του 2013 ο ό-

Τράπεζες: Μετά τις θυγατρικές στο σφυρί και δάνεια



μιλος Εθνικής πώλησε στην Merrill Lynch χαρτοφυλάκιο δανείων σε τουρκικές επιχειρήσεις συνολικού ύψους 213 εκατ. ευρώ.

Η Eurobank σέρνει το χορό και στα Βαλκάνια

Οι τράπεζες καλούνται μέσα στους επόμενους μήνες να εφαρμόσουν γενναία προγράμματα αναδιάρθρωσης των θυγατρικών τους, ώστε στα τέλη του 2015 ή στις αρχές του 2016 να υπάρχουν ώριμες συνθήκες πώλησης.

Ήδη, στην Eurobank εξετάζουν το ενδεχόμενο να περιορίσουν κατά 50% με 55% τον αριθμό του δικτύου που διατηρεί θυγατρική του ομίλου σε χώρες των Βαλκανίων, μειώνοντας επιθετικά και το απασχολούμενο προσωπικό.

Από τα 180 σήμερα καταστήματα εξετάζεται να μείνουν τα μισά ή και λιγότερα και το προσωπικό να μειωθεί ανάλογα, μέσω προγράμματος εθελουσίας εξόδου. Με τον τρόπο αυτό θα μειωθούν σημαντικά τα λειτουργικά κόστη και θα βελτιωθεί η αποδοτικότητα της τράπεζας που αποτελεί ένα από τα ενδιαμέσως ζητούμενα του πλάνου αναδιάρθρωσης.

Το ενημερωτικό δελτίο της πρόσφατης αύξησης κεφαλαίου της Eurobank περιέγραφε μεταξύ άλλων και τις βασικές δεσμεύσεις που αναλαμβάνει η τράπεζα με το υπό έγκριση τότε, εγκριθέν σήμερα, πλάνο αναδιάρθρωσης.

Ειδικότερα για τη δραστηριότητα εξωτερικού η Eurobank δεσμεύεται να προχωρήσει σε μείωση των στοιχείων ενεργητικού ως 4,23 δις ευρώ μέχρι τις 30 Ιουνίου 2018. Στο τέλος του 2013 το συνολικό ενεργητικό των διεθνών δραστηριοτήτων της τράπεζας ανερχόταν σε 13 δις ευρώ αντιστοιχώντας στο 16,7% του συνόλου και θα πρέπει, κατ'ανώτατο όριο, να υποχωρήσει στα 8,77 δις ευρώ.

Υπάρχει, δε, και ρήτρα ότι αν η τράπεζα λάβει πρόσθετη κρατική ενίσχυση άνω του 1 δις ευρώ, τότε το ενεργητικό του εξωτερικού θα πρέπει να πέσει κάτω από τα 3,5 δις!

Το σχέδιο αναδιάρθρωσης θέτει επίσης συγκεκριμένα όρια στην δυνατότητα της Eurobank να ενισχύει κεφαλαιακά τις θυγατρικές της στο εξωτερικό (μέσω ΑΜΚ ή κεφαλαίων μειωμένης εξασφάλισης). Το όριο υπολογίζεται ως ποσοστό επί του σταθμισμένου ενεργητικού της κάθε θυγατρικής.

Alpha Επικέντρωση στις αγορές Ρουμανίας και Κύπρου

Στις αγορές της Κύπρου και της Ρουμανίας αναμένεται να επικεντρώσει την παρουσία στο εξωτερικό η Alpha Bank, η οποία έχοντας λάβει τη χαμη-

λότερη κρατική βοήθεια από τις υπόλοιπες συστημικές τράπεζες υποχρεούται να προχωρήσει και στη μικρότερη μείωση ενεργητικού στο εξωτερικό.

Οι αγορές Κύπρου και Ρουμανίας αντιπροσωπεύουν το 49,1% και το 28,2% αντιστοίχως, του διεθνούς χαρτοφυλακίου χορηγήσεων και το 39,5% και το

25,1% αντιστοίχως των διεθνών καταθέσεων του ομίλου Alpha Bank κατά την

31η Δεκεμβρίου 2013. Η Alpha διαθέτει επίσης μικρή παρουσία σε Βουλγαρία, Σερβία, Αλβανία και FYROM ενώ έχει αποσπενδυθεί επιτυχώς από την Ουκρανία πριν την επιδείνωση της κρίσης.

Βάσει του τελευταίου ενημερωτικού δελτίου η Alpha Bank προτίθεται να κλείσει περίπου 20 καταστήματα στην ΝΑ Ευρώπη φέτος, περιορίζοντας περαιτέρω τον αριθμό του προσωπικού της. Πέρσι η τράπεζα έκλεισε στο εξωτερικό 33 καταστήματα και μείωσε το προσωπικό της κατά 650 άτομα.

Από την περαιτέρω βελτιστοποίηση δραστηριοτήτων στην Ν. Α Ευρώπη προβλέπεται εξοικονόμηση κόστους της τάξης των 50 εκατ. ευρώ ως το 2016.

Εθνική: Κρατά τον έλεγχο της Finansbank

Στον έλεγχο της Εθνικής, εκτός και αν η διοίκησή της αποφασίσει διαφορετικά, θα μείνει η Finansbank καθώς η DG Comp αποδέχθηκε τα επιχειρήματα της Εθνικής. Έτσι η εγχώρια τράπεζα θα πρέπει με βάση το εγκριθέν πλάνο αναδιάρθρωσης να διαθέσει εντός των επόμενων ετών ποσοστό χαμηλότερο του 40% της Finansbank. Την ίδια στιγμή βέβαια η Εθνική καλείται να περιορίσει σημαντικά την παρουσία της στις υπόλοιπες αγορές του εξωτερικού και κυρίως στην Ν. Α Ευρώπη. Το πλάνο αναδιάρθρωσης προβλέπει μείωση της παρουσίας στα Βαλκάνια (Βουλγαρία, Ρουμανία, Σερβία, FYROM) καθώς σε άλλες αγορές που η Εθνική διατηρεί μικρή παρουσία (πχ Ν. Αφρική).

Πειραιώς: Μένει στην Κύπρο μειώνει θέσεις σε Βαλκάνια

Τη διατήρηση της παρουσίας που διαθέτει στην αγορά της Κύπρου και της μείωση της έκθεσης στα Βαλκάνια προβλέπει το πλάνο αναδιάρθρωσης της Πειραιώς. Η τράπεζα διαθέτει τη μικρότερη δραστηριότητα εξωτερικού από τις υπόλοιπες συστημικές και ως εκ τούτου η προβλεπόμενη αναδιάρθρωση δραστηριοτήτων μικρή συνεισφορά στην κεφαλαιακή της ενίσχυση.

Το στοίχημα για την Πειραιώς ήταν και παραμένει η επιτυχής αναδιάρθρωση των εγχώριων τραπεζικών δραστηριοτήτων.

ΤτΕ: Οδικός χάρτης για τα «κόκκινα δάνεια»

Συνέχεια από τη σελ. 7

λουν να παρέχουν οι τράπεζες στους δανειολήπτες και αντιστρόφως. Οι διαδικασίες αυτές είναι μάλιστα πιο απαιτητικές για τις περιπτώσεις δανειοληπτών, των οποίων ο αποχαρακτηρισμός ως συνεργάσιμων μπορεί να έχει ως συνέπεια τον εκπλειστηριασμό της κατοικίας που οι ίδιοι διαμένουν.

Ακόμη, καθιερώνονται υποχρεώσεις κατάλληλης εκπαίδευσης του προσωπικού των τραπεζών και οργανωτικές απαιτήσεις, ώστε κάθε πιστωτικό ίδρυμα να μπορεί να διαχειριστεί ξεχωριστά κάθε δανειολήπτη με προβλήματα καθυστέρησης. Στον Κώδικα αξιοποιούνται οι έννοιες του «συνεργάσιμου» δανειολήπτη και των «εύλογων δαπανών διαβίωσης» για δανειολήπτες που είναι φυσικά πρόσωπα, όπως αυτές καθορίστηκαν με την απόφαση του Κυβερνητικού Συμβουλίου του παραπάνω νόμου.

Σημειώνεται ότι η Κεντρική Τράπεζα είχε δημοσιοποιήσει προσχέδιο του Κώδικα Δεοντολογίας στα τέλη Μαρτίου το οποίο και επικαιροποίησε μετά από διαβουλεύσεις που είχε με τις τράπεζες και τις ενώσεις καταναλωτών. Το πλαίσιο αυτό προβλέπει τις εξής βασικές υποχρεώσεις:

(α) Την καθιέρωση ανεξάρτητης, οργανωτικά, λειτουργίας διαχείρισης των σε καθυστέρηση και μη εξυπηρετούμενων ανοιγμάτων,

(β) Τη θέσπιση χωριστής καταγεγραμμένης στρατηγικής διαχείρισης των ως άνω ανοιγμάτων, η υλοποίηση της οποίας θα υποστηρίζεται από τα κατάλληλα μηχανογραφικά συστήματα και διαδικασίες,

(γ) Την καθιέρωση περιοδικής υποβολής αναφορών προς τη Διοίκηση του πιστωτικού ιδρύματος και την Τράπεζα της Ελλάδος.

Παράλληλα με το Νόμο 4218 που ψηφίστηκε στις 8 Αυγούστου έχουν θεσμοθετηθεί τρεις βασικές αρχές του Κώδικα και συγκεκριμένα:

(α) οι οφειλέτες δεν επιβαρύνονται από τους δανειστές με οποιαδήποτε χρέωση σε σχέση με την εφαρμογή του Κώδικα,

(β) ο Κώδικας Δεοντολογίας θα εφαρμόζεται και από τα υποκαταστήματα αλλοδαπών πιστωτικών ιδρυμάτων και από τα χρηματοδοτικά ιδρύματα

(γ) η Τράπεζα της Ελλάδος δεν θα επιλαμβάνεται μεν της επίλυσης των διαφορών που προκύπτουν μεταξύ δανειστών και οφειλετών από την εφαρμογή του Κώδικα Δεοντολογίας, θα παρακολουθεί όμως και θα ελέγχει τον τρόπο εφαρμογής του, απαιτώντας διορθωτικά μέτρα ή επιβάλλοντας κυρώσεις σε περίπτωση διαπίστωσης αδυναμιών στα συστήματα των τραπεζών και σε περίπτωση συστηματικής μη εφαρμογής του.

Τράπεζες: Έρχονται νέες εγγυήσεις από Δημόσιο

Του Χρήστου Κίτσιου

Νέες εγγυήσεις ετοιμάζεται να παράσχει η κυβέρνηση στις τράπεζες ώστε να ενισχύσουν την κεφαλαϊκή τους επάρκεια πριν την ολοκλήρωση της κρίσιμης άσκησης προσομοίωσης ακραίων καταστάσεων που διενεργούν Ευρωπαϊκή Κεντρική Τράπεζα και Ευρωπαϊκή Τραπεζική Αρχή (European Banking Authority).

Μέσα στις επόμενες ημέρες πρόκειται να κατατεθεί στη Βουλή νομοθετική ρύθμιση, η οποία θα επιτρέπει στις τράπεζες να μετατρέπουν τον αναβαλλόμενο φόρο σε φορολογική απαίτηση (tax credit) και την ίδια στιγμή να φοροεκπίπτουν μέρος της ζημιάς από την αναδιάρθρωση επιχειρηματικών δανείων.

Με τη ρύθμιση το Δημόσιο εγγυάται ότι στην ακραία περίπτωση που οι τράπεζες δεν συμψηφίσουν εντός της επόμενης 30ετίας με κέρδη τον αναβαλλόμενο φόρο, θα εκδίδει κρατικά ομόλογα τα οποία θα αποδώσει στις τράπεζες και θα καλύπτουν το υπόλοιπο του φόρου που δεν συμψηφίστηκε εντός 30ετίας.

Με τον τρόπο αυτό οι τράπεζες αποκτούν οριστική απαίτηση έναντι του Δημοσίου για αναγνωρισμένο λογιστικά αναβαλλόμενο φόρο, ύψους περίπου 11 δις ευρώ ο οποίος έχει προέλθει από τις ζημιές του PSI.

Πέραν, όμως, της μετατροπής του λογιστικά αναγνωρισμένου σήμερα αναβαλλόμενου φόρου σε απαίτηση, η νομοθετική ρύθμιση θα προβλέπει και πρόσθετα φορολογικά κίνητρα για τις τράπεζες. Ειδικότερα θα δοθεί η δυνατότητα σχηματισμού φορολογικής απαίτησης για τις ζημιές που θα εγγράφουν από εδώ και εμπρός όταν αναδι-αρθρώνουν ή ρυθμίζουν επιχειρηματικά δάνεια.

Η ρύθμιση είναι άρρηκτα συνδεδεμένη με το νέο μηχανισμό αναδιάρ-



Η μετατροπή του αναβαλλόμενου φόρου σε απαίτηση έχει μεγάλη σημασία καθώς οι τέσσερις συστημικές τράπεζες, λόγω των τεράστιων ζημιών από το PSI+, έχουν αναγνωρίσει λογιστικά αναβαλλόμενο φόρο, αθροιστικού ύψους 11 δις ευρώ.

Με βάση τις λογιστικές καταστάσεις του α' τριμήνου η Eurobank έχει αναγνωρίσει αναβαλλόμενο φόρο ύψους 3 δις, η Alpha και η Πειραιώς από 2,8 δις έκαστη και η Εθνική 2,4 δις. Η τελευταία έχει τη δυνατότητα να αναγνωρίσει λογιστικά επιπλέον 1,8 δις και από τη μέχρι τώρα τακτική της έχει φανεί ότι θα το κάνει σταδιακά στο μέλλον.

Αν η κυβέρνηση ακολουθήσει το πορτογαλικό μοντέλο

Τα οφέλη για τις τράπεζες

οι τράπεζες δεν θα χρειασθεί να (από)μειώσουν κατά 10% ετησίως τον αναβαλλόμενο φόρο από το 2015 ως το 2023. Αυτό σημαίνει ότι τα 11 δις ευρώ θα αναγνωριστούν από τώρα ως εποπτικά κεφάλαια και ο δείκτης Core Tier I θα είναι ισοδύναμος με αυτόν που θα ισχύει με την πλήρη εφαρμογή της Βασιλείας III.

Με τα υφιστάμενα δεδομένα η ΕΚΤ αναγνωρίζει ως εποπτικά κεφάλαια στο stress test τα 8,8 δις από τα 11 δις του αναβαλλόμενου λόγω της μείωσης του ποσού κατά 10% ετησίως την διετία 2015-16. Αν ο αναβαλλόμενος φόρος μετατραπεί σε απαίτηση θα προσμετρήσει στα εποπτικά κεφάλαια και τα 11 δις ευρώ.

θρωσης μη εξυπηρετούμενων δανείων που προωθεί το υπουργείο Ανάπτυξης και ο οποίος θα αφορά, όπως όλα δείχνουν, μόνο τα μη εξυπηρετούμενα

επιχειρηματικά δάνεια.

Δηλαδή, το φορολογικό bonus θα δίνεται μόνο για τις περιπτώσεις αναδιάρθρωσης μη εξυπηρετούμενων ε-

πιχειρηματικών δανείων οι οποίες εντάσσονται στο πλαίσιο της ρύθμισης που σχεδιάζει το Υπουργείο Ανάπτυξης σε συνεργασία με το υπουργείο Δικαι-

Πώς το κράτος

θα εγγυηθεί

με έκδοση ομολόγων

τον αναβαλλόμενο

φόρο μετατρέποντας

τον σε πίστωση.

Ως τις αρχές

Σεπτεμβρίου η

νομοθετική ρύθμιση.

Γιατί προκρίνεται το

ισπανικό μοντέλο.

σούνης (σ.σ. απλοποίηση του πτωχευτικού δικαίου και της προπρωχευτικής διαδικασίας), την Τράπεζα της Ελλάδος και τις διοικήσεις των τραπεζών.

Αν μια τράπεζα εγγράψει ζημιά της τάξης των 200 εκατ. ευρώ από την ρύθμιση μη εξυπηρετούμενων δανείων επιχείρησης που θα ενταχθεί στις διατάξεις του υπό κατάρτιση νέου πλαισίου θα έχει τη δυνατότητα να συμψηφίσει 52 εκατ. ευρώ (σ.σ. με φορολογικό συντελεστή 26%) με κέρδη της επόμενης 30ετίας. Αν δεν εμφανίσει κέρδη που να συμψηφίζουν το σύνολο της ζημιάς το Δημόσιο θα εκδίδει στο τέλος της 30ετίας κρατικά ομόλογα και θα τα αποδίδει στην τράπεζα.

Σημειώνεται ότι ανάλογη ρύθμιση έχει περάσει ήδη η Ιταλία ενώ στην Ελλάδα η σχετική πρόταση έχει πέσει στο τραπέζι εδώ και μήνες από την PriceWaterhouseCoopers.

Υπουργείο Οικονομικών: Στα 2,3 δις. ευρώ το πρωτογενές πλεόνασμα

Στα 2,279 δις. ευρώ διαμορφώθηκε το πρωτογενές πλεόνασμα, σύμφωνα με τα οριστικά στοιχεία εκτέλεσης του κρατικού προϋπολογισμού, σε τροποποιημένη ταμειακή βάση, για το 7μηνο Ιανουαρίου – Ιουλίου 2014. Ειδικότερα, παρουσιάζεται έλλειμμα στο ισοζύγιο του κρατικού προϋπολογισμού ύψους 1.736 εκατ. ευρώ έναντι ελλείμματος 1.929 εκατ. ευρώ το αντίστοιχο διάστημα του 2013 και επικαιροποιημένου στόχου για έλλειμμα 3.360 εκατ. ευρώ.

Το πρωτογενές αποτέλεσμα διαμορφώθηκε σε πλεόνασμα ύψους 2.279 εκατ. ευρώ, έναντι πρωτογενούς πλεονάσματος 2.555 εκατ. ευρώ για την ίδια περίοδο το 2013 και στόχου για πρωτογενές πλεόνασμα 800 εκατ. ευρώ.

Το ύψος των καθαρών εσόδων του κρατικού προϋπολογισμού ανήλθε σε 29.530 εκατ. ευρώ παρουσιάζοντας αύξηση κατά 651 εκατ. ευρώ ή 2,3 % έναντι του επικαιροποιημένου στόχου ΜΠΔΣ 2015-2018.

Τα καθαρά έσοδα του τακτικού προϋπολογισμού ανήλθαν σε 26.240 εκατ. ευρώ, αυξημένα κατά 451 εκατ. ευρώ ή 1,7% υψηλότερα έναντι του επικαιροποιημένου στόχου.

Το σύνολο των φορολογικών εσόδων διαμορφώθηκε σε 24.485 εκατ. ευρώ, αυξημένα κατά 342 εκατ. ευρώ ή κατά 1,4% έναντι του επικαιροποιημένου στόχου.

Πιο συγκεκριμένα, κατηγορίες εσόδων που υπερέβησαν τον επικαιροποιημένο στόχο του επταμήνου Ιανουαρίου – Ιουλίου 2014 είναι οι εξής:

- Ο φόρος εισοδήματος φυσικών προσώπων κατά 555 εκατ. ευρώ ή 14,5%.
- Οι λοιποί άμεσοι φόροι κατά 212 εκατ. ευρώ ή 14,7%.
- Οι λοιποί φόροι συναλλαγών κατά 81 εκατ. ή 28,0%.
- Τα λοιπά μη φορολογικά έσοδα κατά 320 εκατ. ευρώ ή 15,8%.

Αντίθετα, υστέρησαν έναντι του επικαιροποιημένου στόχου:

- Ο φόρος εισοδήματος ειδί-

κών κατηγοριών κατά 178 εκατ. ευρώ ή 15,3%.

- Οι φόροι στην περιουσία κατά 246 εκατ. ευρώ ή 15,0%.

- Οι έμμεσοι φόροι Παρελθόντων Οικονομικών Ετών (Π.Ο.Ε.) κατά 40 εκατ. ευρώ ή 10,5%.

Οι επιστροφές εσόδων ανήλθαν σε 2.002 εκατ. ευρώ, σημειώνοντας αύξηση κατά 262 εκατ. ευρώ έναντι του στόχου (1.740 εκατ. ευρώ).

Τα έσοδα του ΠΔΕ ανήλθαν σε 3.290 εκατ. ευρώ, αυξημένα κατά 200 εκατ. ευρώ έναντι του στόχου.

Οι δαπάνες του κρατικού προϋπολογισμού ανήλθαν στα 31.266 εκατ. ευρώ και παρουσιάζονται μειωμένες κατά 973 εκατ. ευρώ έναντι του επικαιροποιημένου στόχου (32.240 εκατ. ευρώ).

Ειδικότερα, οι δαπάνες του τακτικού προϋπολογισμού α-

νήλθαν σε 28.302 εκατ. ευρώ και είναι μειωμένες έναντι του επικαιροποιημένου στόχου κατά 1.220 εκατ. ευρώ, κυρίως λόγω της μείωσης των πρωτογενών δαπανών κατά 880 εκατ. ευρώ έναντι του επικαιροποιημένου στόχου (24.528 εκατ. ευρώ).

Οι δαπάνες του τακτικού προϋπολογισμού παρουσιάζονται μειωμένες σε σχέση με την αντίστοιχη περίοδο του 2013 κατά 2.295 εκατ. ευρώ ή σε ποσοστό 7,5%. Η μείωση αυτή οφείλεται κυρίως στη μείωση του συνόλου των πρωτογενών δαπανών κατά 1.468 εκατ. ευρώ ή ποσοστό 5,8% σε σχέση με την αντίστοιχη περίοδο του 2013, παρά το γεγονός ότι πραγματοποιήθηκαν αυξημένες δαπάνες ύψους 483 εκατ. Ευρώ για τη διάθεση κοινωνικού μερίσματος, 36 εκατ. Ευρώ για τη χορήγηση επιδόματος θέρμανσης, 66 εκατ. Ευρώ για τη χορήγηση πολυτεχνικών επιδομάτων, και 64 εκατ. Ευρώ για δαπάνες διενέργειας εκλογών.

Οι δαπάνες του Προϋπολογισμού Δημοσίων Επενδύσεων (ΠΔΕ) διαμορφώθηκαν σε 2.965 εκατ. ευρώ, αυξημένες κατά 247 εκατ. ευρώ έναντι του στόχου (2.718 εκατ. ευρώ) και κατά 845 εκατ. ευρώ σε σχέση με την αντίστοιχη περσινή περίοδο.



Generali

Health Alert

ΜΙΑ ΠΡΩΤΟΠΟΡΙΑΚΗ ηλεκτρονική εφαρμογή έχει στη διάθεση του πλῆον ο κάτοχος ασφαλιστηρίου συμβολαίου υγείας «Health Keeper» της Generali. Η εταιρεία μαζί με τις πρωτοποριακές καλύψεις, πρωτοβάθμιας και δευτεροβάθμιας περίθαλψης του «Health Keeper» προσφέρει και την προηγμένη εφαρμογή «Generali Health Alert», για κινητά τηλέφωνα τύπου smart phones. Η εφαρμογή παρέχει την δυνατότητα στον ασφαλισμένο να πληροφορείται άμεσα, 24 ώρες το 24ωρο, τις υπηρεσίες υγείας (ιατρούς, νοσοκομεία, ιατρικά κέντρα) με τις οποίες είναι συμβεβηγμένη η Generali και βρίσκονται κοντά στην περιοχή του. Επιπλέον, μέσω της ίδιας εφαρμογής, ο κάτοχος του ασφαλιστηρίου συμβολαίου έχει την δυνατότητα να αποστείλει κλήση για άμεση βοήθεια και να λάβει την απαιτούμενη ιατρική υποστήριξη, όπου και αν βρίσκεται ακόμη και στο εξωτερικό.

Όπως τονίζεται το «Generali Health Alert» στοχεύει στην βελτίωση των συνθηκών πρόσβασης των πολιτών στις μονάδες υγείας. Πρόκειται για μία ακόμη πρωτοβουλία της Generali που βελτιστοποιεί την ποιότητα των προσφερόμενων υπηρεσιών προς τους ασφαλισμένους της.



Prime Insurance-ΙΑΣΩ General

**Συνεργασία
στρατηγικής σημασίας**

Αριστερά ο κ.Βασίλης Νιάρχος και δεξιά ο κ.Αντώνης Χονδρονίκος.

ΜΙΑ ΑΚΟΜΗ σημαντική συνεργασία συνήψε η Prime Insurance. Αυτή τη φορά με τον όμιλο ΙΑΣΩ και αφορά τη γενική κλινική ΙΑΣΩ General. Μέσω αυτής της συνεργασίας οι ασφαλισμένοι της Prime Insurance, τόσο με ατομικά όσο και με ομαδικά συμβόλαια, απολαμβάνουν πλήρη νοσοκομειακή κάλυψη στην παραπάνω κλινική του ομίλου. Όπως επεσήμανε ο κ. Βασίλης Νιάρχος υπεύθυνος υγείας της Prime Insurance, στόχος μας είναι να προσφέρουμε ακόμη περισσότερες επιλογές στους πελάτες μας και ειδικά με έναν από τους πλέον κορυφαίους ομίλους που παρέχει ολοκληρωμένες ιατρικές υπηρεσίες όπως το ΙΑΣΩ». Τη νέα αυτή συνεργασία, χαιρέτισε ο σύμβουλος διοίκησης της γενικής κλινικής ΙΑΣΩ General κ. Αντώνης Χονδρονίκος, ο οποίος χαρακτηριστικά ανέφερε ότι η συνεργασία μας με την ασφαλιστική εταιρεία Prime Insurance, η οποία είναι μία αμιγώς ελληνική εταιρεία, θα διευρύνει τον αριθμό των ανθρώπων που καλύπτονται ασφαλιστικά για τις υπηρεσίες του ΙΑΣΩ. Προσδοκούμε, μέσω της συνεργασίας αυτής να καλύψουμε σε ακόμη μεγαλύτερο βαθμό τις ανάγκες των ασθενών μας, πρόσθεσε ο κ. Χονδρονίκος.

Σειρά παροχών και προνομίων στις υπηρεσίες υγείας στους δημότες και τους οικείους τους εξασφάλισε ο Δήμος Βάρης-Βούλας-Βουλιαγμένης, μετά από συμφωνία συνεργασίας που συνήψε με την Αθηναϊκή Mediclinic, που ανήκει στον όμιλο Interamerican. Η συμφωνία προβλέπει ειδικές τιμές και παροχές, στο πλαίσιο των συγχρόνων δυνατοτήτων για ιατρικές υπηρεσίες και φροντίδα της υγείας που διαθέτει η Interamerican μέσω της κλινικής.

Όπως τονίζεται η Αθηναϊκή Mediclinic, αναβαθμισμένη κατά τη στρατηγική του ολοκληρωμένου συστήματος υγείας της μητρικής εταιρείας με την προσθήκη νέων τμημάτων όπως το γυναικολογικό και το παιδιατρικό, αποτελεί πρότυπο στην αντιμετώπιση περιστατικών πρωτοβάθμιας φροντίδας καθώς και χειρουργείων με νοσηλεία μιας ημέρας (one day clinic), λειτουργώντας συνολικά 14 τμήματα, ενώ συνεργάζεται ευρύτερα με ασφαλιστικές εταιρείες και δημόσια ταμεία. Για τον Δήμο, αποτελεί προτεραιότητα η εξασφάλιση συνεργασιών που θα αποφέρουν σημαντικά οφέλη στους δημότες με χρήση της Κάρτας Δημότη, με έμφαση στη διασφάλιση της δυνατότητας προνομιακής πρόσβασης σε υπηρεσίες υγείας που βελτιώνουν την ποιότητα ζωής στην τοπική κοινωνία" δηλώνει σχετικά ο Σπύρος Πανάς, δήμαρχος Βάρης-Βούλας-Βουλιαγμένης.

**Interamerican:
Υπηρεσίες υγείας για
την τοπική κοινωνία**

Ο Ε. Θωρόπουλος, διευθύνων σύμβουλος της Αθηναϊκής Mediclinic και ο Σ. Πανάς, δήμαρχος Βάρης-Βούλας-Βουλιαγμένης, με την ασφαλιστική σύμβουλο Β. Βιτάλη-Τσελαλίδου, που διαμεσολάβησε για τη συνεργασία.

**Άμεση Ιατρική Βοήθεια
και για τους κατοίκους
της Καρύστου**

Την ίδια ώρα μια ακόμα σημαντική σύμπραξη με την τοπική αυτοδιοίκηση, στο πλαίσιο του σχεδίου ανάπτυξης της παροχής υπηρεσιών άμεσης ιατρικής βοήθειας στη νησιωτική Ελλάδα και τις δυσπρόσιτες περιοχές της χώρας, ανακοίνωσε η Interamerican. Πρόκειται για την ομαδική κάλυψη των 15.000 περίπου κατοίκων του Δήμου Καρύστου. Η συνεργασία ξεκίνησε στις 28 Ιουλίου, με την υπογραφή της σχετικής σύμβασης μεταξύ των δύο μερών, επίσης διάρκειας.

Συγκεκριμένα, η σύμβαση προ-

βλέπει την υπηρεσία μεταφοράς σε επείγοντα περιστατικά που χρήζουν περίθαλψης ή χειρουργικής αντιμετώπισης κατά την ιατρική γνωμάτευση και συμπληρωματικά προς τις υπηρεσίες του ΕΚΑΒ. Για τη μεταφορά, που συντονίζεται από τη Γραμμή Υγείας 1010, διατίθενται τα ασθενοφόρα του στόλου της Interamerican και εναέρια μέσα αν χρειαστεί - ελικόπτερο και υγειονομικό αεροπλάνο. Επίσης, προβλέπεται απεριόριστη χρήση της Γραμμής Υγείας 1010 για πληροφορίες και ιατρικές συμβουλές από ιατρούς και εξειδικευμένο προσωπικό της εταιρείας.

Αναφερόμενος στη συμφωνία, ο δήμαρχος Καρύστου κ. Νικόλαος

Μανώλης, ο οποίος ανέλαβε και την πρωτοβουλία για τη σύμπραξη, δήλωσε μεταξύ άλλων ότι εξασφαλίζουμε την απαιτούμενη προμήθεια για την ευημερία της τοπικής κοινωνίας, μέσω μιας αξιόπιστης από κάθε άποψη επιχείρησης η οποία διακρίνεται για την άμεση ανταπόκριση και αποτελεσματικότητα της στον τομέα των υπηρεσιών ιατρικής βοήθειας εδώ και πολλά χρόνια. Από την πλευρά του ο Γιώργος Μαυρέλης, γενικός διευθυντής εργασιών της Interamerican επισήμανε ότι η συνεργασία με τον Δήμο Καρύστου βασίζεται στην εταιρική πολιτική των υπηρεσιών αξίας στην περιφέρεια με ελαχιστοποιημένο ασφάλιστρο, ώστε να μπορεί η τοπική αυτοδιοίκηση να υποστηρίξει την υγεία και ποιότητα ζωής των δημοτών».

Για την Interamerican η Κάρστος έρχεται να προστεθεί στους Δήμους Τήνου, Σίφνου, Σερφίου, Ύδρας και Ιστιαιάς-Αιδηψού, που ήδη συνεργάζονται με την εταιρεία. Σημειώνεται τέλος ότι η Interamerican, στο πλαίσιο του ευρύτατου σχεδίου εταιρικής κοινωνικής υπευθυνότητας υποστηρίζει τη μεγάλη εκδήλωση της ετήσιας λαμπαδηδρομίας που οργανώνουν οι Εθελοντές Αιμοδότες Ελλάδος. Πρόκειται για τη 12η Πανελλήνια Λαμπαδηδρομία, που ξεκίνησε με την τελετή αφής στην πλατεία Συντάγματος την Παρασκευή 22 Αυγούστου και θα ολοκληρωθεί, αφού διατρέξει όλη την Ελλάδα, στις 3 Οκτωβρίου καταλήγοντας στην Πτολεμαΐδα.

ΙΑΣΩ Παιδών: Πρότυπο Κέντρο Αγγειακών Ανωμαλιών

Η παιδιατρική κλινική ΙΑΣΩ Παιδών εμπλουτίζει τις εξειδικευμένες ιατρικές υπηρεσίες της δημιουργώντας ένα Πρότυπο Κέντρο Αγγειακών Ανωμαλιών και όπως τονίζεται είναι το μοναδικό στην Ελλάδα για τη διάγνωση και θεραπεία των αγγειακών ανωμαλιών.

Το Κέντρο Αγγειακών Ανωμαλιών διαθέτει πρωτοποριακό υλικοτεχνικό εξοπλισμό τελευταίας τεχνολογίας (ψηφιακό αγγειογράφο κατάλληλο για αγγειογραφίες εγκεφάλου και άκρων με δυνατότητα roadmap & 3D απεικόνισης) καθώς επίσης και υποστήριξη από το κορυφαίο κέντρο αγγειακών ανωμαλιών παγκοσμίως «Boston Children's Hospital». Υπεύθυνοι του Κέντρου είναι ο Χ.Γκόγκας, Επεμβατικός Ακτινολόγος/Νευροακτινολόγος και ο Κ. Παπακωνσταντίνου, Πλαστικός Χειρουργός. Επίσης, είναι στελεχωμένο από ομάδα καταξιωμένων ιατρών πολυετή ειδικοτήτων εξειδικευμένων στις αγγειακές ανωμαλίες σε κορυφαία κέντρα της Αμερικής (multidisciplinary clinics) και με πολυετή εμπειρία στην εφαρμογή σύγχρονων τεχνικών και μεθόδων για την αντιμετώπιση τέτοιων περιστατικών.

Οι αγγειακές ανωμαλίες είναι συγγενείς ανωμαλίες που εμφανίζονται περίπου στο 2-3% των γεννήσεων και αφορούν τα αγγεία σε όλο το σώμα. Οι βλάβες αυτές γίνονται αντιληπτές είτε κατά τη γέννηση είτε στους πρώτους μήνες της ζωής ενώ μπορεί να εμφανιστούν ως μονήρεις βλάβες ή στα πλαίσια κάποιου συνδρόμου. Σημειώνεται ακόμη ότι η παιδιατρική κλινική ΙΑΣΩ Παιδών εξελίσσεται συνεχώς εμπλουτίζοντας τις υπηρεσίες της προς τα παιδιά με εξει-



κειμένες υπηρεσίες και Κέντρα όπως το Κέντρο Αγγειακών Ανωμαλιών, το Κρανιογναθοπροσωπικό Κέντρο, το Αναπτυξιολογικό Κέντρο και το Κέντρο Ψυχικής Υγείας Παιδιών, Εφήβων και Οικογένειας, ενώ έμφαση δίνεται στη Χειρουργική Μίας Ημέρας (One Day Surgery) με σκοπό την ελαχιστοποίηση του χρόνου παραμονής των παιδιών σε νοσοκομειακό περιβάλλον. Στεγάζεται σε ένα υπερσύγχρονο κτήριο ακριβώς δίπλα στην Μαιευτική Κλινική ΙΑΣΩ, λειτουργεί 24 ώρες το 24ωρο, ενώ συνεργάζεται ως συμβεβηγμένη κλινική με το σύνολο σχεδόν των ιδιωτικών ασφαλιστικών εταιριών καθώς και με τον ΕΟΠΥΥ.

ΕΑΕΕ

Μειωμένη η παραγωγή του κλάδου Νομικής Προστασίας

ΣΤΑ € 42 ΕΚΑΤ. εκτιμάται ότι ανήλθε το 2013 η παραγωγή του κλάδου ασφάλισης Νομικής Προστασίας σύμφωνα με μελέτη που πραγματοποίησε η Ένωση Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος. Σε σχέση με το 2012 η παραγωγή εμφανίστηκε μειωμένη κατά 5,3%, όσο περίπου εκτιμάται ότι μειώθηκε και η παραγωγή των ασφαλίσεων κατά ζημιών, με αποτέλεσμα η συμμετοχή του κλάδου επί των Ασφαλίσεων κατά Ζημιών να μείνει σταθερή στο 1,8%.

Το 2013 οι πληρωθείσες αποζημιώσεις του κλάδου εκτιμάται ότι ανήλθαν στα € 4,6 εκ. ενώ η εκτίμηση του αποθέματος εκκρεμών ζημιών στο τέλος του έτους πλησιάζει τα € 15 εκ. Όπως τονίζεται, θετικό σημείο που προκύπτει από τη μελέτη αποτελεί το γεγονός ότι ο κλάδος Νομικής Προστασίας παρουσιάζει πολύ καλό επίπεδο αποθεματοποίησης. Επίσης αξίζει να αναφερθεί το υψηλό ποσοστό (45,3% αναλογία επί του συνόλου) που αντιστοιχεί στο πλήθος δηλωθεισών ζημιών των επιχειρήσεων που είχαν κάλυψη νομικής προστασίας, γεγονός που αποδεικνύει ότι η ασφάλιση Νομικής Προστασίας είναι απαραίτητη στις επιχειρήσεις. Η Νομική Προστασία είναι μία εξαιρετικά χρήσιμη ασφάλιση για τον πολίτη και τις επιχειρήσεις καθώς διευκολύνει την πρόσβαση στη δικαιοσύνη τόνισε η κ. Ν. Σταυρογιάννη, πρόεδρος της Επιτροπής Ασφάλισης Νομικής Προστασίας της ΕΑΕΕ. Στην ουσία αυτό που προσφέρει η Νομική Προστασία είναι η αποζημίωση των αναγκαίων δικαστικών δαπανών, δηλαδή δικηγορικών αμοιβών και εξόδων που δημιουργούνται κατά τη δικαστική επίλυση μιας διαφοράς. Ειδικά στη δύσκολη οικονομική περίοδο που διανύουμε, όπου τα οικονομικά αποθέματα των πολιτών και των επιχειρήσεων είναι περιορισμένα, η κάλυψη Νομικής Προστασίας είναι απαραίτητη σε κάθε σπίτι καθώς απαλλάσσει από το οικονομικό και ψυχολογικό βάρος μιας δικαστικής επίλυσης διαφορών. Στο εξωτερικό ο κλάδος Ασφάλισης Νομικής Προστασίας είναι εξαιρετικά διαδεδομένος, στην Ελλάδα, όμως, έχει ακόμα σημαντικά περιθώρια ανάπτυξη, υπογράμμισε η κ. Ν. Σταυρογιάννη.



Κάποια πράγματα αξίζει
να κρατάνε για πάντα.

Ασφάλεια. Για εμάς είναι αξία διαχρονική.

Για εμάς στην **Ασφάλεια Μινέττα** η ασφάλεια αλλά και η αξιοπιστία είναι και παραμένουν αξίες διαχρονικές. Ασφάλεια για όσα έχετε δημιουργήσει, για τα αγαπημένα σας πρόσωπα, για την υγεία σας, αλλά και για όσα θέλετε να δημιουργήσετε στο μέλλον. Γι αυτό 40 χρόνια τώρα σας προσφέρουμε αξιόπιστα ασφαλιστικά προγράμματα και είμαστε δίπλα σας, όταν μας χρειαστείτε, αποζημιώνοντας αμέσως.

40 χρόνια τώρα, ασφαλίζει ότι αξίζει

**ΑΣΦΑΛΕΙΑΙ
MINETTA**

 www.minetta.gr

Τηλεφωνήστε στο **210 93 09 500**

INTERAMERICAN ΒΟΗΘΕΙΑΣ

Υποστήριξε 154 χιλιάδες περιστατικά

Αύξηση κατά 5,1% έναντι του αντίστοιχου χρονικού διαστήματος της περυσινής χρονιάς παρουσίασε φέτος κατά το πρώτο εξάμηνο η ζήτηση υπηρεσιών βοήθειας της Interamerican – οδικής και άμεσης ιατρικής. Όπως γνωστοποιεί η εταιρεία υποστήριξε συνολικά 153.951 περιστατικά έναντι 146.545 κατά το πρώτο εξάμηνο του 2013, ανταποκρινόμενη σε 137.292 περιπτώσεις με οδική βοήθεια και σε 16.659 κλήσεις για άμεση ιατρική βοήθεια. Η παραγωγή ασφαλιστρών εξαμήνου έφθασε τα 13,7 εκατ. ευρώ, αυξημένη κατά 3% (13,3 εκατ. κατά το διάστημα Ιανουαρίου – Ιουνίου πέρυσι). Σημειώνεται ακόμη ότι η Interamerican, στο σύνολο των υπηρεσιών βοήθειας της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς και σύμφωνα με τα στοιχεία της ΕΑΕΕ, παραμένει κυρίαρχος με μερίδιο 31,1% έχοντας αναπτύξει και συνεργείες παροχής υπηρεσιών με άλλες εταιρείες.

Ειδικότερα, στην οδική βοήθεια η εταιρεία παρέσχε υπηρεσίες επιτόπου εξυπηρέτησης οχημάτων σε 50.154 περιπτώσεις, ρυμούλκησης σε 41.571 και φροντίδας ατυχήματος με την υπηρεσία Autohelp σε 41.955 περιστατικά, ενώ μετέφερε στην έδρα τους 3.612 οχήματα, με μέσο χρόνο ανταπόκρισης τη μισή ώρα σύμφωνα με τα στοιχεία έρευνας στην πελατειακή βάση. Κίνηση εξυπηρέτησης περιστατικών παρουσιάζουν και οι συνεργασίες με τον Αυτοκινητόδρομο Αιγαίου και τη Γέφυρα Α.Ε.

Η εταιρεία στον τομέα της άμεσης ιατρικής βοήθειας ανταποκρίθηκε σε 2.582 κλήσεις για μεταφορά με ασθενοφόρο και σε 61 κλήσεις για επείγουσα αεροδιακομιδή. Στις από αέρος υγειονομικές μεταφορές παρατηρείται αύξηση της τάξεως του 20% σε σύγκριση με πέρυσι, που οφείλεται κυρίως στις σημαντικές συμφωνίες υποστήριξης που η εταιρεία έχει



Ο κ. Γιώργος Μαυρέλης και ο κ. Γιώργος Βαλαής

συνάψει με δήμους της νησιωτικής Ελλάδος, όπου παρουσιάζονται τα περισσότερα περιστατικά με από όφελος για τους κατοίκους των νησιών.

Ο κ.Γ. Μαυρέλης, γενικός διευθυντής εργασιών, υπογράμμισε την ουσιαστική συνεργασία με την HELLENIC SEAWAYS, στη βάση της οποίας υποστηρίζονται και φέτος χιλιάδες ταξιδιώτες της ακτοπλοϊκής εταιρείας, ενώ ο γενικός διευθυντής της Interamerican Βοήθειας Γ. Βαλαής επισημαίνει ότι η εταιρεία έχει προχωρή-

σει σε βελτιώσεις των προγραμμάτων οδικής βοήθειας που παρέχονται ανεξάρτητα από την ασφάλιση οχήματος και καλύπτουν οχήματα μ.β. μέχρι 3,5 τόνων, με ενιαία πανελλαδική κάλυψη και ασφάλιστρο, ενώ απλοποίηση και βελτιώσεις έχουν επέλθει και στους νέους όρους ασφάλισης για οδική και άμεση ιατρική βοήθεια, καθώς και για την ταξιδιωτική ασφάλιση.

Να σημειωθεί ότι η Interamerican έθεσε σε εφαρμογή ένα πρωτοποριακό

σύστημα παρακολούθησης και βελτίωσης των παρεχομένων υπηρεσιών και της εξυπηρέτησης πελατών. Πρόκειται για το NPS Tracking, το οποίο χρησιμοποιείται από τη μητρική ACHMEA στην Ολλανδία με εξαιρετική αποτελεσματικότητα. Το σύστημα παρέχει συνεχή πληροφόρηση στον Οργανισμό για τον βαθμό ικανοποίησης και πιστότητας των πελατών που λαμβάνουν υπηρεσίες μέσω των κυρίων διαδικασιών εξυπηρέτησης.

Το TEA Interamerican πρότυπο συμπληρωματικής σύνταξης των εργαζομένων

Τα 9,16 εκατ. ευρώ έφτασαν τα υπό διαχείριση κεφάλαια του TEA στο κλείσιμο της προηγούμενης χρονιάς, σύμφωνα με τα στοιχεία ισολογισμού χρήσης 2013 παρουσίασε το Ταμείο Επαγγελματικής Ασφάλισης Interamerican, που συμπληρώνει τέσσερα χρόνια λειτουργίας και αριθμεί 1.154 ασφαλισμένα μέλη. Στο ταμείο μπορούν να ενταχθούν, καταβάλλοντας προσωπικές εισφορές, οι εργαζόμενοι στην εταιρεία με σύμβαση αορίστου χρόνου και πλήρους απασχόλησης. Όπως σημειώνει η εταιρεία, συμπλήρωσε, ήδη, ένα χρόνο λειτουργίας το Αμοιβαίο Κεφάλαιο «TEA INTERAMERICAN Global Balanced Fund of Funds», που δημιουργήθηκε τον Αύγουστο του 2013 ειδικά για το ταμείο από την Alpha Trust.

Η απόδοση του Αμοιβαίου Κεφαλαίου έως σήμερα υπήρξε θετική και ανήλθε στο ποσοστό 7,64%. Για τα μέλη του TEA, η μέση απόδοση του αποταμιευμένου κεφαλαίου τους κατά το 2013 ήταν 2,94%. Το TEA INTERAMERICAN, στο οποίο η εταιρεία συνεισέφερε πέρυσι 1,33 εκατ. ευρώ ως παροχή κοινωνικού κεφαλαίου με τις εισφορές των ασφαλισμένων να ξεπερνούν τις 580 χιλιάδες, έχει ήδη καταβάλει σημαντικό αριθμό εφάπαξ παροχών.



Μέρος του ιδιόκτητου στόλου Βοήθειας της INTERAMERICAN.

Eurolife ERB
Ασφαλιστική

Σημαντικές αποδόσεις επενδύσεων για τους πελάτες

Σημαντικές αποδόσεις επενδύσεων για τους πελάτες της πέτυχε για το 2013 η Eurolife ERB Ασφαλιστική και όπως τονίζεται σε σχετική ανακοίνωση στη Eurolife ERB Ασφαλιστική αποδεικνύουμε έμπρακτα και με συνέπεια στους πελάτες και τους συνεργάτες μας, πως είμαστε ο μακροχρόνιος ασφαλιστής που αξίζει να εμπιστευτούν. Αυτό αποδεικνύεται από την επιτευχθείσα για το 2013 απόδοση των επενδύσεων των αποθεμάτων των προγραμμάτων μας τα οποία έχουν συμμετοχή στο Προϊόν Υπεραπόδοσης Μαθηματικών Αποθεμάτων, της τάξης του 4,28%. Πρωταρχικός μας στόχος είναι να προσφέρουμε προϊόντα και υπηρεσίες υψηλής αξίας. Έτσι, βασιζόμενοι στην ισχυρή κεφαλαιακή μας βάση, προχωράμε σε επενδυτικές επιλογές που ακόμα και μέσα στο δύσκολο οικονομικό περιβάλλον έχουν ως αποτέλεσμα υψηλές αποδόσεις επιπλέον των εγγυημένων προστίθεται στην ανακοίνωση. Προβλέπουμε σε ακόμη καλύτερα αποτελέσματα ώστε οι ασφαλισμένοι και οι συνεργάτες μας να επιβεβαιώνονται για την επιλογή τους, τόνισε μεταξύ άλλων ο πρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος της Eurolife ERB Ασφαλιστικής, Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου.

Με ματιά

• Σε στρατηγική συνεργασία με στόχο την ανάπτυξη των εργασιών τους, προχώρησαν η εταιρεία "BROKERS UNION A.E." και οι Μεσίτες Ασφαλίσεων κ. Γ. Λούβαρης και Γ. Κούτσιος. Το πλαίσιο της συμφωνίας προβλέπει κοινή εγκατάσταση στα ιδιόκτητα γραφεία της BROKERS UNION έκτασης 3.000 τμ, ενιαίο back office και άλλες κοινές υποδομές.

Τη διοίκηση του νέου σχήματος θα αναλάβει ο κ. Γιώργος Λούβαρης.

• Το Ταμείο Ερευνών της AXA, η παγκόσμια επιστημονική πρωτοβουλία του ομίλου, στηρίζει την έρευνα που πραγματοποιεί ο Δρ. Νικόλαος Μπάκας από το Εθνικό Καποδιστριακό Πανεπιστήμιο Αθηνών, με θέμα: «Η απότομη αναδιοργάνωση του αεροχειμάρρου και οι επιδράσεις της στο κλίμα», προσφέροντας στον ερευνητή 120.000 ευρώ για 2 χρόνια.

Allianz Ελλάδος: Στηρίζει τη νεανική επιχειρηματικότητα



Η κ. Φιλίππα Μιχάλη με τη 2η νικητήρια ομάδα του διαγωνισμού

Για ακόμα μια χρονιά, η Allianz επέλεξε να στηρίζει ενεργά τη νέα γενιά και τη νεανική επιχειρηματικότητα μέσα από τη χορηγία της στο πρόγραμμα «Εικονική Επιχείρηση», ένα παγκόσμιο εκπαιδευτικό πρόγραμμα που υλοποιείται στη χώρα μας τα τελευταία 8 χρόνια από το Σωματείο Επιχειρηματικότητας Νέων / Junior Achievement Greece. Τελευταία και πιο σημαντικό στάδιο του συγκεκριμένου εκπαιδευτικού προγράμματος αποτελεί ο Πανελλαδικός Διαγωνισμός «Καλύτερη Εικονική Επιχείρηση 2014» που έχει στόχο να αναδείξει την καλύτερη μαθητική «επιχείρηση» της χρονιάς. Οι συμμετέχοντες στο διαγωνισμό είναι ομάδες μαθητών δευτεροβάθμιας εκπαίδευσης δημόσιων και ιδιωτικών σχολείων, οι οποίες αναπτύσσουν μια επιχειρηματική ιδέα, και αξιολογούνται για την πρωτοτυπία αλλά και την πληρότητα του επιχειρηματικού πλάνου. Η Allianz, σε παγκόσμιο επίπεδο, δίνει ιδιαίτερη βαρύτητα στη βελτίωση της χρηματοοικονομικής παιδείας της κοινωνίας και την ανάπτυξη της επιχειρηματικής σκέψης των νέων ανθρώπων, μέσα από ένα ευρύ φάσμα δράσεων. Η Allianz Ελλάς στήριξε για μία ακόμη χρονιά την πρωτοβουλία του ΣΕΝ/ΙΑ και τη δημιουργικό ταλέντο των μαθητών που διαγωνίστηκαν στον τελικό, και οι οποίοι εστίαστηκαν στη δημιουργία τεχνολογικών εφαρμογών για την ασφάλεια, την υγεία και τον πολιτισμό, στην κοινωνική προσφορά σε ευπαθείς κοινωνικές ομάδες, στην ευαισθητοποίηση σε φλέγοντα κοινωνικά θέματα καθώς και στην προώθηση οικολογικών και αγροτικών προϊόντων. Αξίζει να σημειωθεί ότι στο πρόγραμμα «Εικονική Επιχείρηση» έλαβαν μέρος 54 ομάδες και συνολικά 1.300 μαθητές. Υποστηρίζουμε έμπρακτα τη νεανική επιχειρηματικότητα, βοηθώντας τη νέα γενιά να προετοιμαστεί σωστά για να ανταπεξέλθει στις δυσκολίες της εποχής με δημιουργικότητα, ομαδικότητα αλλά και με τις κατάλληλες δεξιότητες και γνώσεις, σχολίασε η κ. Φιλίππα Μιχάλη, Διευθύντρια Market Management & Επικοινωνίας της εταιρείας.

ΑΙΓΑΙΟΝ Ασφαλιστική

Ασφάλισε τη Διώρυγα Κορίνθου

ΤΗΝ ΑΣΦΑΛΙΣΗ αστικής ευθύνης της Διώρυγας της Κορίνθου ανέλαβε η Aigaion Ασφαλιστική, μετά από σχετικό διαγωνισμό που πραγματοποιήσε η Ανώνυμη Εταιρία Διώρυγας Κορίνθου, ενώ παράλληλα ανέλαβε και την ασφάλιση αστικής ευθύνης των πλωτών μέσων που χρησιμοποιούνται στη Διώρυγα της Κορίνθου. Όπως τονίζεται, η Aigaion Ασφαλιστική παραμένει πρωτοπόρος στις ναυτασφαλίσεις αποδεικνύοντας έμπρακτα την άριστη τεχνογνωσία της και παρέχοντας ολοκληρωμένες ασφαλιστικές λύσεις για απλές αλλά και εξειδικευμένες καλύψεις. Σημειώνεται ότι, κατά το πρώτο εξάμηνο 2014 η Aigaion κατέγραψε αύξηση 25% στην παραγωγή ασφαλιστρών σκαφών και πλοίων, γεγονός που καταδεικνύει ότι απολαμβάνει την εμπιστοσύνη των καταναλωτών, οι οποίοι επιλέγουν να ασφαλίσουν το σκάφος τους σε μία εταιρία που δίνει έμφαση στην ποιότητα των καλύψεων και την ανταγωνιστικότητα των τιμών.

D.A.S. Hellas

Σεμινάρια ΕΚΕ

ΣΕΜΙΝΑΡΙΑ για την Εταιρική Κοινωνική Ευθύνη παρακολούθησαν τα στελέχη της D.A.S. Hellas στο πλαίσιο της υλοποίησης του σχετικού προγράμματος που η εταιρεία εφαρμόζει. Στα σεμινάρια τα οποία είχαν τίτλο «ΕΚΕ: ΓΥΡΙΖΟΥΜΕ ΣΕΛΙΔΑ», συμμετείχε όλο το προσωπικό και η διοίκηση της εταιρείας και αναπτύχθηκαν οι παρακάτω άξονες: Γνωριμία με την ουσιαστική, αποτελεσματική και σύγχρονη ΕΚΕ, η προσαρμογή της ΕΚΕ στις ιδιαιτερότητες και ανάγκες της εταιρείας και η αξιοποίηση της ΕΚΕ ως στρατηγικό εργαλείο για την ενίσχυση της εταιρικής κουλτούρας και της κοινωνικής ευαισθησίας. Τα σεμινάρια έγιναν στα γραφεία της εταιρείας μέσω workshops, παρουσιάσεων και ενημερώσεων και υποστηρίχθηκαν από το επιστημονικό προσωπικό της εταιρείας APSON, η οποία έχει εκπονήσει το πρόγραμμα ΕΚΕ για τη D.A.S. Hellas. Τα στελέχη της D.A.S. Hellas, είχαν την ευκαιρία να συζητήσουν το πώς οι ιδέες τους μπορούν να εφαρμοστούν στην πράξη, και μοιράστηκαν τις εμπειρίες τους με τους εκπαιδευτές των σεμιναρίων.



**ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ
ΕΝΩΣΗ**

Baloise
Group
Ελβετία

Basler
Lebensversicherungs-AG
Γερμανία

Τριεθνής Ασφαλιστική Δύναμη

Αν και εσείς θέλετε, όχι ακόμα μία ασφαλιστική εταιρία, αλλά ένα συνεργάτη που συνδέει την πορεία του με τη δική σας επιτυχία, τότε επιλέξτε την αξιοπιστία και τη σοβαρότητα της Ατλαντικής Ένωσης.

Λ. Μεσογείων 71, 115 26 Αθήνα
Τηλ.: 210 7454000, Fax: 210 7794446
www.atlantikienosi.gr

Σε μία λιτή, με υψηλή αισθητική ατμόσφαιρα και ευχάριστη εκδήλωση διεξήχθη πρόσφατα η τελετή απονομής των ευρωπαϊκών πιστοποιήσεων EFICERT στους πρώτους 30 Έλληνες Financial Planners HFPA.

Στην εκδήλωση παρευρέθηκαν μέλη και φίλοι της Ένωσης Financial Planners Ελλάδος καθώς και υψηλόβαθμα στελέχη της ασφαλιστικής αγοράς, εκπρόσωποι θεσμικών φορέων και δημοσιογράφοι. Σημειώνεται ότι την εκδήλωση απονομής τίμησε με την παρουσία του ο Υφυπουργός Ανάπτυξης κ. Νότης Μηταράκης χαιρετίζοντας την προσπάθεια των επαγγελματιών για ανέλιξη ιδιαίτερα στους δύσκολους καιρούς που διανύει η χώρα.

Η εκδήλωση τελέστηκε υπό την αιγίδα του Επαγγελματικού Επιμελητηρίου με χορηγούς την KPMG, τον Όμιλο Ιατρικού Κέντρου και τη Mediterra ενώ χορηγοί επικοινωνίας ήταν οι εκδόσεις ΣΠΥΡΟΥ με το Nextdeal και Ασφαλιστικό ΝΑΙ, η εφημερίδα ΚΑΘΗΜΕΡΙΝΗ και η τηλεόραση του Alpha. Η εκδήλωση αυτή θεωρείται σημαντική γιατί σηματοδοτεί ένα νέο ξεκίνημα στην συμβουλευτική διαμεσολάβηση της χρηματοασφαλιστικής αγοράς στην χώρα μας με πιστοποιημένους επαγγελματίες από έναν μεγάλο ευρωπαϊκό οργανισμό.

Ένας Financial Planner μπορεί να αποτελέσει ουσιαστικό συνεργάτη για τον Έλληνα πολίτη αφού μπορεί να τον βοηθήσει ουσιαστικά στην κάλυψη των χρηματο-ασφαλιστικών του αναγκών, μέσω εγκεκριμένης διαδικασίας και μεθοδολογίας, συμβάλλοντας στην επίτευξη των ατομικών και οικογενειακών του στόχων.

Μέλη της Ένωσης Financial Planners Ελλάδος (Hellenic Financial Planners

Οι πρώτες ευρωπαϊκές πιστοποιήσεις σε Έλληνες Financial Planners



Ο κ.Κώστας Τριανταφύλλου και η κ.Ρίτα Χριστοδουλάτου



Η κ. Ελπίνη Καράμπαλη

Από αριστερά οι κ.κ Ευάγγελος Σπύρου, Πάννης Χατζηθεοδοσίου, Νότης Μηταράκης, Κώστας Τριανταφύλλου, Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου, και η κυρία Ρίτα Χριστοδουλάτου



Οι κκ. Γιώργος Ραουνάς, Ιωάννης Νίνος, Ευάγγελος Σπύρου, Κωνσταντίνος Παπαϊωάννου και Κώστας Τριανταφύλλου

Association – HFPA) μπορούν να γίνουν όσοι επαγγελματίες ανήκουν στον ασφαλιστικό, επενδυτικό ή και τραπεζικό χώρο και ενδιαφέρονται για την επαγγελματική τους ανέλιξη.

Ο επόμενος κύκλος πιστοποίησης EFICERT μέσω της KPMG, αποκλειστικά για τα μέλη της HFPA, έχει προγραμματισθεί για τέλος Σεπτεμβρίου 2014, ενώ η τελευταία ημερομηνία υποβολής

αίτησης συμμετοχής είναι η 12η Σεπτεμβρίου 2014. Περισσότερες πληροφορίες υπάρχουν στην ιστοσελίδα της ένωσης (www.hfpa.gr). Σημειώνεται ότι η πιστοποίηση EFICERT ολοκληρώνε-

ται μετά από εξάμηνη εκπαίδευση και απαιτητικές εξετάσεις (στην Ελληνική και Αγγλική γλώσσα) μέσω του στρατηγικού συνεργάτη της Ένωσης Financial Planners Ελλάδος, την KPMG.

ARAG: Κερδοφόρα ανάπτυξη και ευρωπαϊκή εταιρική δομή

Αύξησε ο διεθνής Όμιλος ARAG SE το 2013 τις ασφαλιστικές εργασίες κατά 1,4% παρά την ύφεση στην Νότια Ευρώπη. Τα έσοδα από ασφάλιστρα των διεθνών υποκαταστημάτων αυξήθηκαν κατά 5,4% και στην Γερμανία η Νομική Προστασία για πρώτη φορά τα τελευταία 15 χρόνια σημειώνει αύξηση. Όλοι οι κλάδοι του Ομίλου δείχνουν θετικά αποτελέσματα. Το ετήσιο πλεόνασμα βελτιώθηκε εμφανώς κατά 25%. Η πρόγνωση για το 2014 αναφέρει αισθητή κινητικότητα στις νέες εργασίες.

Όπως δηλώνει χαρακτηριστικά ο κύριος μέτοχος και πρόεδρος του Δ.Σ., Dr. Paul- Otto Fassbender: "Οι εργασίες μας αναπτύχθηκαν καλύτερα απ' ό,τι προβλέψαμε στα τέλη του προηγούμενου έτους." Η οικογενειακή επιχείρηση ARAG πέτυχε κατά το εταιρικό έτος 2013 έσοδα από ασφάλιστρα ύψους 1,53 δισεκατομμύρια Ευρώ. Παρά το απαιτητικό, οικονομικό περιβάλλον, αυξήθηκαν οι εισπράξεις ασφαλιστρών από το εσωτερικό και το εξωτερικό, κατά 1,4%. Συμπεριλαμβανομένων των εταιριών παροχής υπηρεσιών, η συνολική απόδοση του Ομίλου αυξήθηκε από 1,55 δισεκατομμύρια Ευρώ τον προ-

ηγούμενο χρόνο σε 1,58 δισεκατομμύρια Ευρώ το 2013. Το αποτέλεσμα της κύριας δραστηριότητας της ARAG μετά το περσινό ρεκόρ των 92 εκατομμυρίων Ευρώ, παραμένει σε εξαιρετικά, υψηλό επίπεδο των 76,1 εκατομμυρίων Ευρώ.

Ο συνδυασμός της αύξησης ασφαλιστρών και της μείωσης του δείκτη κόστους από 33,8% σε 32% απορρόφησε τις αυξήσεις στο κόστος των ζημιών. Το combined ratio της ARAG, αυξήθηκε μόνο ελαφρώς από 93,4% σε 93,7%, παρά το γεγονός ότι στην Γερμανία επήλθαν μεγάλες αυξήσεις στις δικηγορικές αμοιβές και τα δικαστικά έξοδα. Αυτός ήταν ένας βασικός λόγος της αύξησης των εξόδων ζημιών του Ομίλου σε 935,7 εκατομμύρια Ευρώ το 2013 έναντι 892,9 εκατομμύρια Ευρώ το 2012. Ο δείκτης ζημιών αυξήθηκε αντιστοίχως από 59,7% σε 61,7%. Ο Όμιλος αύξησε τα ίδια κεφάλαιά του κατά σχεδόν 10%, ήτοι από 361,4 εκατομμύρια Ευρώ σε 394,1 εκατομμύρια Ευρώ. Για τους ιδιοκτήτες της ARAG ο Όμιλος συνεχίζει να αποτελεί μία εξαιρετική επένδυση. "Η ARAG αναπτύσσεται και είναι κερδοφόρα διαθέτοντας απολύτως εξειδικευμένα προϊόντα", το-

νίζει ο Dr. Paul- Otto Fassbender.

Ο κλάδος της Νομικής Προστασίας αποτελεί τον μεγαλύτερο κλάδο του Ομίλου και διανύει μία ακόμη επιτυχημένη χρονιά. Η απόκτηση του πλειοψηφικού πακέτου της "HELP Forsikring AS" στην Σκανδιναβία, απορρόφησε με το παραπάνω την ασθενέστερη ανάπτυξη στην Ισπανία και την Ιταλία. Τα έσοδα από ασφάλιστρα στο σύνολο του κλάδου της Νομικής Προστασίας ανέβηκαν κατά 3,7% σε σχέση με το προηγούμενο έτος, ήτοι από 720,4 εκατομμύρια Ευρώ σε 746,9 εκατομμύρια Ευρώ. Οι εργασίες της Νομικής Προστασίας διεθνώς –εκτός Γερμανίας– σημείωσαν αύξηση μετά από ένα πιο αδύναμο προηγούμενο έτος. Τα έσοδα από ασφάλιστρα αυξήθηκαν πάλι εμφανώς κατά 5,4% και ανήλθαν σε 446,3 εκατομμύρια Ευρώ, έναντι 423,5 εκατομμύρια Ευρώ το προηγούμενο έτος. Κατ' αυτόν τον τρόπο, αυξάνεται περαιτέρω το ποσοστό του κλάδου της Νομικής Προστασίας σε διεθνές επίπεδο και προσεγγίζει το 60%. Στην γερμανική ασφαλιστική αγορά, για πρώτη φορά μετά από 15 χρόνια, η ARAG στον κλάδο της Νομικής Προστασίας σημείωσε μικρή

αύξηση, ήτοι από 296,9 εκατομμύρια Ευρώ σε 300,6 εκατομμύρια Ευρώ.

Οι γενικές ασφάλειες παρουσίασαν αύξηση στη γερμανική αγορά στα έσοδα κατά 1,4%. Διεθνώς, παρά τη μείωση των ασφαλίσεων του κλάδου βοήθειας σε Ισπανία και Ιταλία, τα έσοδα του κλάδου μειώθηκαν ελαφρώς από 227,6 εκατομμύρια Ευρώ σε 226,5 εκατομμύρια Ευρώ. Ο δείκτης ζημιών ανέβηκε ελαφρώς από 45,6% σε 46,1% και συνεχίζει να είναι σε εξαιρετικό επίπεδο.

Στον κλάδο των ασφαλίσεων υγείας ο Όμιλος μετά από 15 χρόνια ανάπτυξης πάνω από τον μέσο όρο, σταθεροποιήθηκε με ασφάλιστρα 332 εκατομμύρια Ευρώ έναντι 331 εκατομμύρια Ευρώ και παραμένει αμετάβλητα το μεγαλύτερο κομμάτι της ARAG στην γερμανική αγορά.

Στις ασφαλίσεις ζωής μετά από δύο χρόνια έντονης ανάπτυξης, υπήρξε μικρή ύφεση στα έσοδα από ασφάλιστρα από 229,6 εκατομμύρια Ευρώ σε 225 εκατομμύρια Ευρώ. Σε ότι αφορά στις προοπτικές του 2014, η νέα παραγωγή της ARAG, έδειξε κατά τους πρώτους μήνες του έτους εμφανείς προοπτικές ανάπτυξης

GDV

Επενδύοντας στις ασφάλειες Ζωής

ΟΙ ΓΕΡΜΑΝΟΙ ασφαλιστές ζωής συγκεντρώνουν όλο και περισσότερα κεφάλαια για τους πελάτες τους, σύμφωνα με την ασφαλιστική ένωση της χώρας τους, την GDV. Συνολικά, τα χρήματα που επενδύθηκαν από τους ασφαλιστές ζωής ξεπέρασαν το 2013 τα 900 δισ. ευρώ. Το επενδυτικό χαρτοφυλάκιο που διαχειρίστηκαν άμεσα ασφαλιστικές εταιρείες του κλάδου ζωής και ταμεία συντάξεων (Pensionskassen) αυξήθηκαν το 2013 κατά 32 δισ. ευρώ, στα 824 δισ. ευρώ (792 δισ. ευρώ το 2012), ενώ έγιναν περίπου 78 δισ. ευρώ επενδύσεις (66 δισ. ευρώ το 2012) για fund-linked συμβόλαια.

Τα εν λόγω στοιχεία δημοσιεύονται στην πρόσφατη νέα έκδοση της GDV με τίτλο «German life insurance by the numbers in 2014», που περιέχει δεδομένα-κλειδί για τη δομή της βιομηχανίας. Αυτές οι επενδύσεις, σημειώνεται, και το εισόδημα που προκύπτει σχηματίζουν τη βάση για τη χρηματοδότηση των μελλοντικών παροχών προς τους ασφαλισμένους, όταν αυτοί θα διανύουν την τρίτη ηλικία. Σημειώνεται ότι οι Γερμανοί ασφαλιστές ζωής ήδη έχουν αναλάβει σημαντικό μερίδιο ευθύνης για την ασφάλιση του εισοδήματος κατά την τρίτη ηλικία. Το 2013 τα επιδόματα που καταβλήθηκαν σε πελάτες από τις εταιρείες αυξήθηκαν κατά 4,9% και ως τα 80,2 δισ. ευρώ (76,5 δισ. ευρώ το 2012). Αυτό σημαίνει ότι οι ασφαλιστές ζωής καταβάλλουν πάνω από 200 εκατ. ευρώ κάθε μέρα.

Εν τω μεταξύ, το ποσοστό των επιδομάτων που καταβάλλονται νωρίς (repurchase values) μειώθηκε από το 19% στο 18,5%. Αυτή η μείωση μπορεί να αποδοθεί και στο ποσοστό ακυρώσεων, το οποίο μειώθηκε κι άλλο το 2013 (3,32%, έναντι 3,48% το 2012) και βρίσκεται για ακόμα μια χρονιά στο χαμηλότερο επίπεδο από το 1993. Στην παρούσα, δύσκολη συγκυρία αυτό μπορεί να θεωρηθεί απόδειξη της εμπιστοσύνης των πελατών προς τις ασφάλειες ζωής.

Εν τω μεταξύ, η πρόσφατη τάση στο διοικητικό κόστος συνεχίστηκε και το ποσοστό διοικητικού κόστους, το οποίο μετρά τα έξοδα σε σχέση με τα μεικτά εγγεγραμμένα ασφαλιστρα, μειώθηκε στο 2,3% από 2,4% το 2012. Η μείωση αυτή γίνεται ακόμη πιο εμφανής όταν συγκριθεί, όπως συνήθιζεται στη βιομηχανία των investment funds, με το κεφάλαιο που διαχειρίζονται οι ασφαλιστές ζωής. Με όρους επενδυτικού χαρτοφυλακίου, το διοικητικό κόστος για τους ασφαλιστές ζωής έφτασε μόλις στο 0,24% το 2013. Το 1985 το ίδιο ποσοστό ήταν 4 φορές υψηλότερο.



σίγουρα, γρήγορα...απλά!



Η Interasco εξ-ασφάλιση...εγγυάται.

...γιατί είμαστε στον ασφαλιστικό χώρο από το 1890.

...γιατί πάνω από 120 χρόνια συνεργαζόμαστε με συνέπεια, έντιμα και αρμονικά με όλους τους συνεργάτες μας.

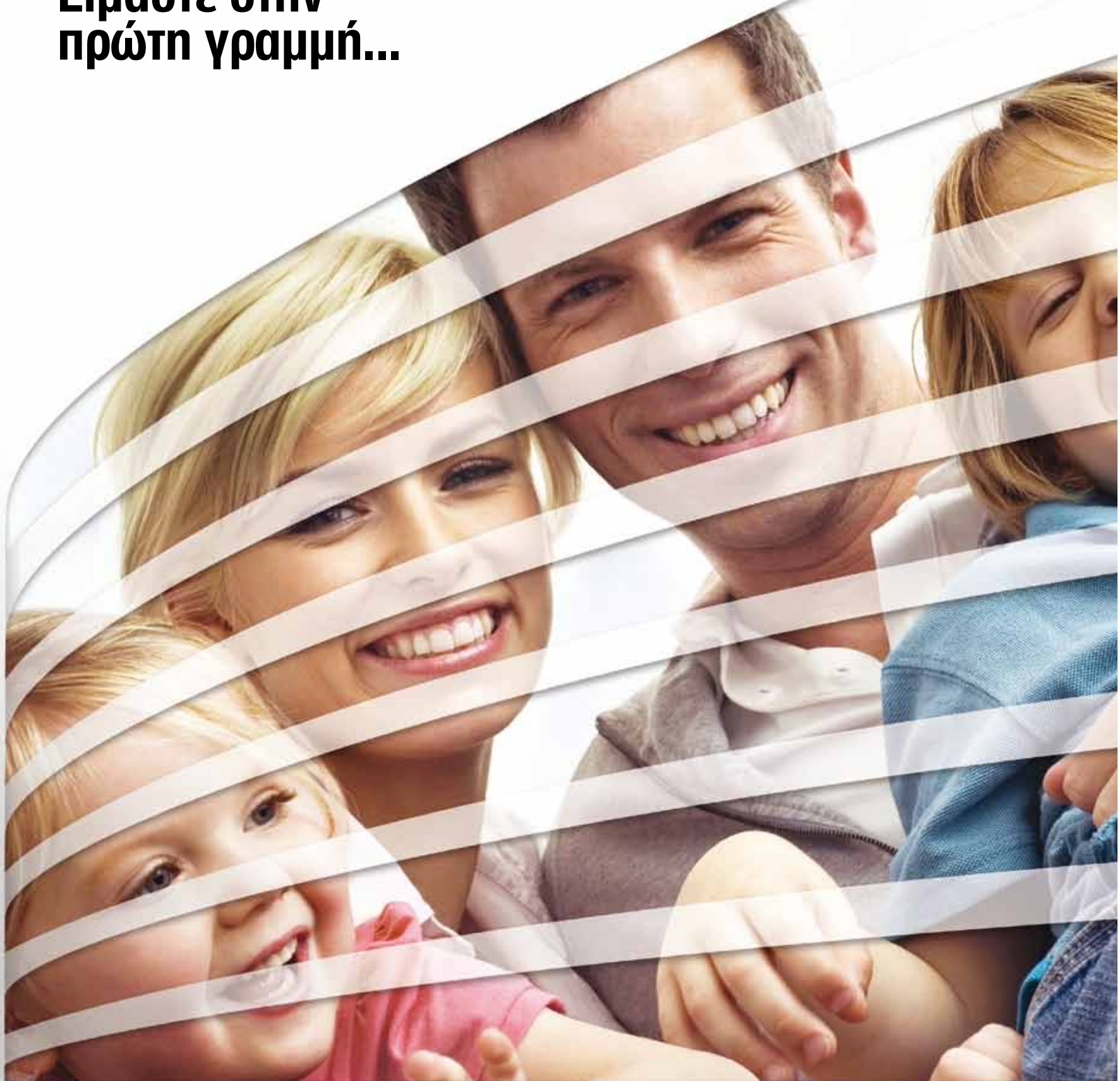
...γιατί σήμερα σαν μέλος του ομίλου Harel που έχει 2 εκ. πελάτες, 1,5€ δις κύκλο εργασιών, 620.000.000€ ίδια κεφάλαια και 18,5€ δις επενδυμένα κεφάλαια είμαστε δυνατόι περισσότερο από ποτέ.

Πάνω από όλα όμως λογαριάζουμε και σεβόμαστε εσάς που μας εμπιστεύεστε το χαρτοφυλάκιό σας, τους κόπους σας, τις προσδοκίες σας για σιγουριά και δικαίωση των πελατών σας.

Αυτή την εμπιστοσύνη μετατρέπουμε σε σίγουρη δύναμη για να δημιουργείτε απερίσπαστοι, να προοδεύετε και να χτίζετε ένα σίγουρο μέλλον.

Έτσι, γιατί ασφάλεια σημαίνει **σίγουρα, γρήγορα ... απλά Interasco!**

**Είμαστε στην
πρώτη γραμμή...**



... για να μετακινήστε με σιγουριά
να είστε καλυμμένοι από κάθε κίνδυνο
να αναπτύσσετε τις επιχειρηματικές σας ιδέες
να είναι το μέλλον σας εξασφαλισμένο
να χαίρεστε μια ζωή όλο υγεία
να νιώθετε... ασφαλείς για να μπορείτε να κάνετε όνειρα.

ΕΟΝΙΚΗ
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ