



Εθνική τράπεζα

Pressing για αύξηση κεφαλαίου. Σταδιακή πώληση για Finansbank και Εθνική Ασφαλιστική

Σελίδες 8-9

Διαβάστε:

Generali

Υψηλές εγγυήσεις στα ομαδικά

Σελίδα 2

Εθνική Ασφαλιστική

Νέο ασφαλιστικό πρόγραμμα για ναυτικούς

Σελίδα 4

Ασφάλειαι Μινέττα

Στα 44,6 εκ. ευρώ οι αποζημιώσεις

Σελίδα 12

Ιντερσαθόνικα

Προτεραιότητα ο άνθρωπος

Σελίδα 14

NP Insurance

Κέρδη και κεφαλαιακή επάρκεια

σελίδα 11

ΟΡΙΖΩΝ Ασφαλιστική

Μειώνει τα ασφάλιστρα

σελίδα 13



Interamerican

Συμπράξεις με την τοπική αυτοδιοίκηση στον τομέα της υγείας

Σελίδα 6



ΑΧΑ Ασφαλιστική

Νέος διευθ. σύμβουλος ο Ερρίκος Μοάτσος. Αποχωρεί ο Eric Kleijnen

Σελίδα 2

Με θετικό πρόσημο ο κλάδος Ζωής για πρώτη φορά τα τελευταία χρόνια

Φρένο στην πτώση της παραγωγής

Του Λάμπρου Καραγεώργου

Κάτι φαίνεται πως αρχίζει να αηθάζει στην παραγωγή ασφαλιστρων στο τρέχον έτος όπως προκύπτει από

τα πρώτα αποτελέσματα που αφορούν το δίμηνο Ιανουαρίου-Φεβρουαρίου 2014. Η καταγραφή των στοιχείων από την Ένωση Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος (ΕΑΕΕ) δείχνει ότι μπαί-

νει ένα «φρένο» στην πτώση της παραγωγής ενώ παράλληλα στον κλάδο ζωής το πρώτο δίμηνο είναι θετικό για πρώτη φορά τα τελευταία χρόνια. Η παραγωγή ασφαλιστρων το δί-

μηνο Ιανουαρίου-Φεβρουαρίου του τρέχοντος έτους έφθασε τα 672.393.427,16 ευρώ και είναι μειωμένη κατά 1,7% σε σύγκριση με το αντίστοιχο περυσινό διάστημα. Η παρα-

Συνέχεια στη σελίδα 12

Επιτυχής έξοδος στις αγορές με επιτόκιο 4,95%. Στα 3 δισ. ευρώ η άντληση κεφαλαίων Σελίδα 9

MetLife



Η Λυδία Μαγκλάρια
Head of HR Ανατολικής και Νότιας Ευρώπης
Σελίδα 12



Ερευνα Allianz

Τα πιο βιώσιμα συνταξιοδοτικά συστήματα στον κόσμο

Σελίδα 4

Lloyd's



Κέρδη για το 2013

Σελίδα 15

Generali: Υψηλές εγγυήσεις στα ομαδικά προγράμματα

Με αυξημένη συμμετοχή των ασφαλιστικών διαμεσοδημοσφαιριστών, γεγονός που επιβεβαίωσε την ενδυνάμωση της παρουσίας της Generali στη Βόρειο Ελλάδα, πραγματοποιήθηκε στην Θεσσαλονίκη, η κοπή πίτας του πρακτορειακού δικτύου. Καλωσορίζοντας τους συνεργάτες ο κ. Στέλιος Στυλιανίδης, διευθυντής Β. Ελλάδος της Generali Hellas υπογράμμισε μεταξύ άλλων την αποφασιστικότητα της Generali να αναπτυχθεί στην περιφέρεια της Βορείου Ελλάδος με πολύ υψηλούς ρυθμούς. «Αυτό είναι αναπόφευκτο να συμβεί γιατί η Generali έχει τους ικανούς εκείνους συνεργάτες που μπορούν να αξιοποιήσουν τα εξαιρετικά προϊόντα που διαθέτει η εταιρία αθλή και την επαγγελματική επάρκεια που χρειάζεται για να φέρουν σε πέρας αυτό το έργο», τόνισε ο κ. Στυλιανίδης και εξέφρασε την αισιοδοξία του για την επίτευξη των υψηλών στόχων της περιφέρειας για το 2014. Ο κ. Τάκης Βασιλόπουλος, Chief Technical Manager της Generali και αναφέρθηκε στις πρωτοβουλίες της διοίκησης που στόχο έχουν να βοηθήσουν το έργο των συνεργατών της. Στάθηκε στην πολιτική της εταιρείας να ενισχύσει την παρουσία της στο χώρο των ατομικών ασφαλίσεων σε όλους τους κλάδους, έδωσε έμφαση στον κλάδο ασφάλισης αυτοκινήτου και στο ανταγωνιστικό τιμολόγιο που εφαρμόζει και αναφέρθηκε και στα νέα προϊόντα που επιβεβαιώνουν το πρωταγωνιστικό ρόλο της Generali στην ελληνική αγορά.

Στην εποχή των έντονων εξελίξεων στην ασφαλιστική αγορά η Generali δηλώνει παρόν και διεκδικεί την αύξηση του μεριδίου αγοράς της μέσα από την υποστήριξη και βοήθεια του ανθρωποκεντρικού δικτύου, τόνισε από την πλευρά του μιλώντας στους συνεργάτες και ο διευθυντής πωλήσεων της εταιρείας κ. Μιχάλης Σωτηράκος. Η Generali θέλει τον ασφαλιστή συνεχώς δίπλα στον καταναλωτή, ιδιαίτερα



Οι κ.κ. Σ. Στυλιανίδης, κ. Π. Δημητρίου, κ. Π. Βασιλόπουλος, κ. Μ. Σωτηράκος

στη σημερινή δύσκολη εποχή, σημειώσε μεταξύ άλλων ο κ. Σωτηράκος.

Τα εξαιρετικά αποτελέσματα που πέτυχε η Generali το 2013 εγγυώνται ότι και το 2014 θα είναι μία ακόμη επιτυχημένη χρονιά για την εταιρεία», υπογράμμισε κλείνοντας την εκδήλωση

ο διευθύνων σύμβουλος της εταιρείας κ. Πάνος Δημητρίου. Θα κάνουμε όσα χρειάζονται για να είμαστε δίπλα στους συνεργάτες μας και να τους βοηθήσουμε να επιτύχουν τους κοινούς μας στόχους» συμπλήρωσε ο κ. Δημητρίου.

Ο κ. Δημητρίου εκτίμησε τέλος, ότι σταδιακά η ελληνική ασφαλιστική αγορά θα αρχίσει να εισέρχεται σε ένα νέο ανοδικό κύκλο στο οποίο η Generali θα κάνει αισθητό τον ηγετικό της ρόλο, μαζί με τους επαγγελματίες ασφαλιστικούς διαμεσοδημοσφαιριστές.

Ομαδικά προγράμματα ασφάλισης

Ταχύτερες αποζημιώσεις αλλά και συντάξεις με το υψηλότερο εγγυημένο επιτόκιο της αγοράς, για το μεγαλύτερο διάστημα εγγύησης, παρέχουν τα ομαδικά ασφαλιστήρια συμβόλαια της Generali.

Πρωτοπόρος στην διάθεση ευέλικτων και ανταγωνιστικών ομαδικών συνταξιοδοτικών προγραμμάτων που καλύπτουν κάθε σύγχρονη ανάγκη των ασφαλισμένων, η Generali όπως αναφέρει, προσφέρει απεριόριστες επιλογές στο τμήμα ανθρώπινου δυναμικού της κάθε επιχείρησης, για την ασφάλιση του προσωπικού της, συνεπικουρούμενη από υψηλής ποιότητας υπηρεσίες. Με τις καινοτόμες καλύψεις που παρέχει η Generali μέσω των ομαδικών προγραμμάτων της, δίνει τη δυνατότητα σε επιχειρήσεις να σχεδιάσουν το δικό τους, αποκλειστικό πρόγραμμα ομαδικής ασφάλισης προσωπικού, ιδιαίτερα σε μία περίοδο που τα συστήματα υγείας και συνταξιοδότησης της κοινωνικής ασφάλισης υποχωρούν. Ενδεικτικά η Generali προσφέρει ομαδικά συνταξιοδοτικά προγράμματα καθορισμένων εισφορών, η καθορισμένων παροχών. Τα προγράμματα αυτά μπορεί να είναι εγγυημένου επιτοκίου, η συνδεδεμένα με επενδυτικά προϊόντα. Στα προϊόντα εγγυημένου επιτοκίου η Generali εγγυάται τα υψηλότερα επιτόκια της αγοράς, ενώ ο χρόνος ισχύος των εγγυημένων επιτοκίων είναι από 10 μέχρι και 15 έτη. Στα προγράμματα που συνδέονται με επενδυ-

τικά προϊόντα, ο ασφαλισμένος δημιουργεί το προσωπικό του χαρτοφυλάκιο επενδύσεων, από μία πολύ πλούσια γκάμα επενδυτικών προτάσεων της Generali. Στα ομαδικά συμβόλαια ασφάλισης ζωής και υγείας, η Generali προσφέρει ολοκληρωμένες παροχές νοσοκομειακής και εξωνοσοκομειακής περίθαλψης για την ολοκληρωμένη και αποτελεσματική κάλυψη του ασφαλισμένου και της οικογένειάς του, ενώ ο μέσος χρόνος αναμονής για την καταβολή της αποζημίωσης όταν επέλθει η ασφαλιστική περίπτωση είναι μόλις τρεις ημέρες. Με την εμπειρία 128 χρόνων παρουσίας στην ελληνική ασφαλιστική αγορά και με την τεχνογνωσία του μητρικού ομίλου, ο οποίος μέσω του Generali Employee Benefits Network (GEB), διαχειρίζεται διεθνή ομαδικά συμβόλαια αξίας 1,6 δις. ευρώ παγκοσμίως, η Generali γνωρίζει καλύτερα από τον κάθε ένα ότι ένα ομαδικό ασφαλιστήριο σύνταξης ή υγείας είναι ισχυρό κίνητρο παραγωγικότητας, σταθερότητας και επίτευξης των στόχων για μια σύγχρονη επιχείρηση. Τέλος σημειώνεται ότι με τα ομαδικά της προγράμματα, η Generali στέκεται δίπλα στον εργοδότη προσφέροντας ένα μοναδικό εργαλείο που βελτιώνει το εργασιακό κλίμα, τονώνει το αίσθημα ασφάλειας και σιγουριάς του εργαζόμενου και βελτιώνει την ανταγωνιστική θέση της επιχείρησης στην αναπτυξιακή πορεία που έχει χαράξει.

MetLife

Η κα Λυδία Μαγκλάρα νέα Head of HR Ανατολικής και Νότιας Ευρώπης



Η κ. Λυδία Μαγκλάρα

Καθίκοντα Head of HR για την Περιφέρεια Ανατολικής και Νότιας Ευρώπης της MetLife, ανέλαβε η κ. Λυδία Μαγκλάρα. Η κ. Μαγκλάρα διαθέτει επαγγελματική εμπειρία άνω των 15 ετών σε ολόκληρο το φάσμα δραστηριοτήτων στον τομέα της διαχείρισης ανθρώπινου δυναμικού, καθώς και μια επιτυχημένη πορεία στην Ελλάδα και σε διεθνείς ηγετικές θέσεις σε μεγάλες εταιρείες και σε διαφορετικές αγορές, όπως η Βουλγαρία, η Κύπρος και η Ρουμανία. Η κα Μαγκλάρα καλείται να συνεχίσει επίσης στην MetLife το σημαντικό έργο του κ. Γιάννη Χρυσάφη, επί σειρά ετών Head of HR στην Περιφέρεια Κεντρικής και Ανατολικής και κατόπιν στην Περιφέρεια Νότιας και Ανατολικής Ευρώπης, ο οποίος συνταξιοδοτείται έχοντας συμπληρώσει 31 χρόνια με την εταιρεία. Κατά τη διάρκεια αυτής της περιόδου, ο κ. Γ. Χρυσάφης συνέβαλε καθοριστικά στην ανάπτυξη της MetLife Alico στην Ελλάδα και στις παραπάνω Περιφέρειες, μέσω της υλοποίησης των στρατηγικών πρωτοβουλιών της Εταιρείας στους τομείς του Ανθρώπινου Δυναμικού και της Παραγωγικότητας.

AXA Ασφαλιστική

Νέος διευθύνων σύμβουλος ο κ. Ερρίκος Μοάτσος. Αποχωρεί ο κ. Eric Kleijnen



Ο κ. Ερρίκος Μοάτσος και ο κ. Eric Kleijnen.



Να μην ανανεώσει περαιτέρω τη θητεία του, λαμβάνοντας υπόψη του τις ανάγκες του στενού οικογενειακού του περιβάλλοντος, αποφάσισε ο κ. Eric Kleijnen, μετά από επτά χρόνια στο «τιμόνι» της AXA Ασφαλιστικής.

Σε σχετική ανακοίνωση τονίζεται μεταξύ άλλων ότι ο κ. Eric Kleijnen αναδιοργάνωσε τις δραστηριότητες της εταιρείας και τα δίκτυα πωλήσεων και πρόσφατα ηγήθηκε του επανασχεδιασμού του μοντέλου λειτουργίας της, λαμβάνοντας υπόψη τα νέα δεδομένα της αγοράς και τις σύγχρονες τάσεις της ψηφιακής εποχής. Τον κ. Eric Kleijnen θα διαδεχθεί ο κ. Ερρίκος Μοάτσος από την 1η Ιουνίου 2014, ως διευθύνων σύμβουλος της AXA Ασφαλιστικής.

Ο κ. Ερρίκος Μοάτσος διαθέτει πολυετή εμπειρία και είναι καταξιωμένο στέλεχος της Ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς. Με την τοποθέτηση αυτή, ο όμιλος AXA αποδεικνύει την εμπιστοσύνη του στην τοπική διοίκηση και προάγει τη στρατηγική της διαφορετικότητας μέσω στελεχών διαφορετικών εθνικοτήτων στις θυγατρικές Εταιρείες του ανά τον κόσμο. Σε ένα ανθρώπινο μήνυμα του σε συνεργάτες και φίλους ο κ. Eric Kleijnen, σημειώνει την αγάπη και την υποστήριξη που έλαβε στην Ελλάδα και επικαλείται οικογενειακούς λόγους για την αποχώρησή του. «Η καρδιά μου είναι πραγματικά ραγισμένη, γιατί μαζί σας είχα μερικά από τα πιο ευτυχισμένα επαγγελματικά χρόνια μου, στα 28 συνολικά στην AXA, στη χώρα σας, που έμαθα

να αγαπώ. Όλοι σας και κάποιοι ιδιαίτερα, μου δώσατε, πολύ περισσότερα από σεβασμό λόγω θέσης ή επαγγελματικής συμπεριφοράς: με υποστηρίζατε και, το πιο ουσιαστικό για μένα, μου προσφέρατε αγάπη και ειλικρινές ενδιαφέρον.

Ποτέ δεν είχα βιώσει το ίδιο στη χώρα μου. Η ικανότητά σας να εκφράζετε και να μοιράζεστε τα συναισθήματά σας, είναι που σας κάνει ξεχωριστούς και αγαπητούς» τονίζει χαρακτηριστικά ο κ. Eric Kleijnen.

Εκθειάζει τον κ. Ερρίκο Μοάτσο σημειώνοντας χαρακτηριστικά ότι είμαστε χαρούμενοι και περήφανοι να παραδώσουμε τα κλειδιά της Αχα Ελλάδος σε έναν Έλληνα, γεγονός που πρέπει να σας γεμίζει υπερηφάνεια γιατί είναι κοινή επιτυχία.

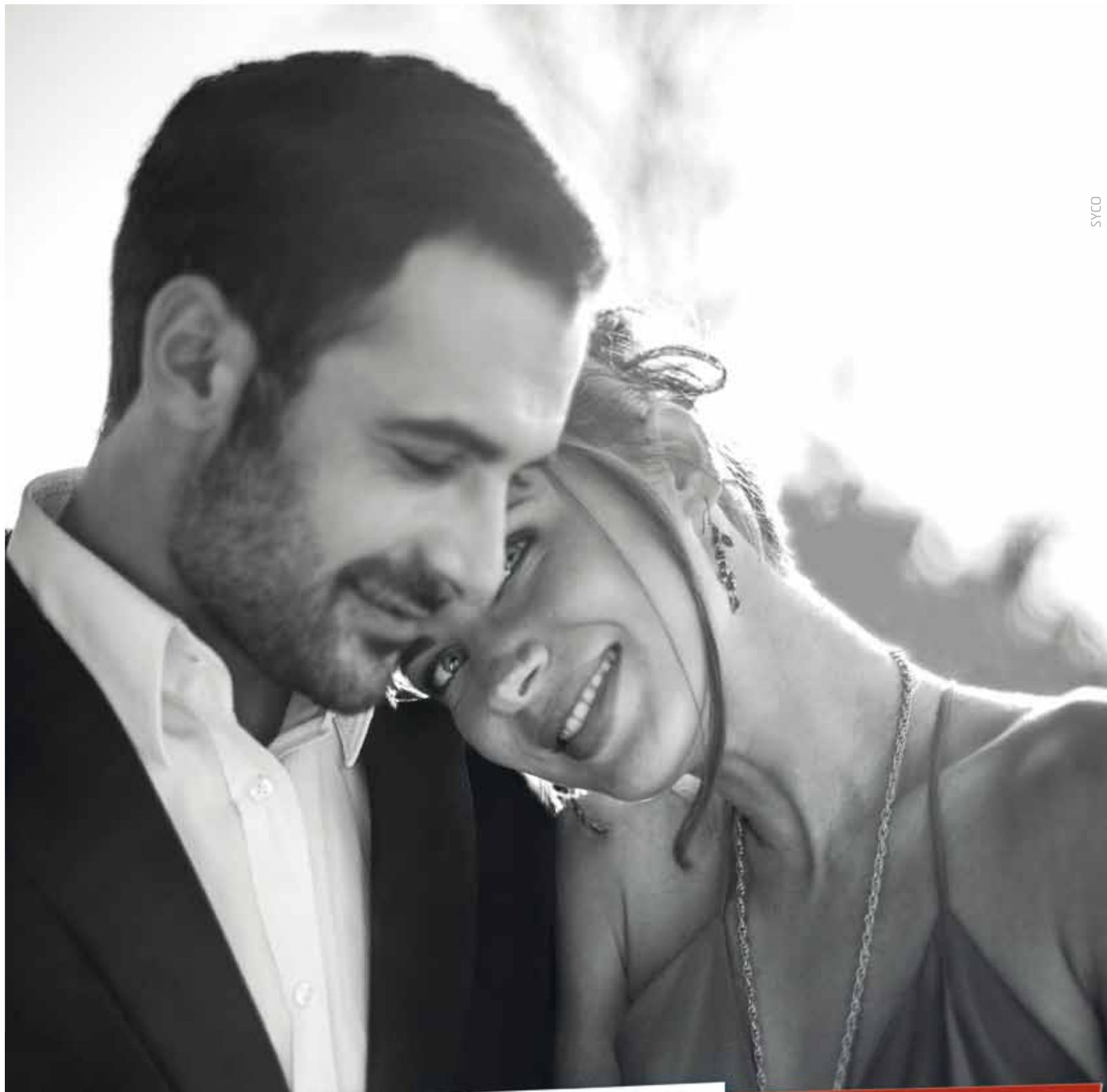


Insurance Europe

Τα συνταξιοδοτικά δεν είναι επενδυτικά προϊόντα

Σε συμφωνία για τον κανονισμό που αφορά τα PRIIPs (packaged retail and insurance-based investment products) κατέληξαν την 1η Απριλίου το Ευρωπαϊκό Κοινοβούλιο, το Συμβούλιο και η Κομισιόν, όπως αναφέρει σε ανακοίνωσή της η Insurance Europe και χαιρετίζει την εξαίρεση των συνταξιοδοτικών προϊόντων από τον εν λόγω κανονισμό. Όπως εξηγεί η Insurance Europe, τα συνταξιοδοτικά προϊόντα δεν είναι επενδυτικά προϊόντα ούτε μπορούν να συγκριθούν με αυτά, διότι αγοράζονται με σκοπό να προσφέρουν συνταξιοδοτικό εισόδημα. Συνεπώς, οι καταναλωτές χρειάζονται εξατομικευμένη ενημέρωση προκειμένου να προμηθευτούν το κατάλληλο προϊόν. Η Insurance Europe υποστηρίζει το υψηλό επίπεδο προστασίας του καταναλωτή και πιστεύει ότι η βελτίωση της πληροφόρησης που του παρέχεται είναι πολύ σημαντική. Μένει να φανεί αν το τελικός κανονισμός για τα RIIPs, όπως διαμορφώνεται με την τριμερή συμφωνία, θα εκπληρώσει τον σκοπό του.

Το τυποποιημένο «έγγραφο βασικών πληροφοριών» («key information document») που προτείνει ο κανονισμός θα έπρεπε να είναι χρήσιμο στους καταναλωτές ως εκπαιδευτικό και συγκριτικό εργαλείο, λέει η Insurance Europe, επισημαίνει όμως ότι υπάρχει ζήτημα καλύτερης πληροφόρησης και όχι περισσότερης. Για αυτό και η ίδια εξακολουθεί να ανησυχεί για την επανάληψη των ίδιων πληροφοριών στην οδηγία Solvency II και στον κανονισμό για τα RIIPs, και την επιβάρυνση των καταναλωτών με μεγάλο όγκο πληροφοριών. Αυτή η επανάληψη, καταλήγει η ασφαλιστική ένωση, μάλλον θα προκαλέσει σύγχυση στους καταναλωτές παρά θα απλοποιήσει τις αγοραστικές αποφάσεις.



SYCO

Medical *prime*

Ολοκληρωμένη προστασία της υγείας σας

Την ασφάλεια δεν τη βλέπεις, τη νιώθεις...

Η υγεία είναι προτεραιότητα. Αδιαπραγμάτευτη αξία. Η Generali το καταλαβαίνει. Γι' αυτό δημιούργησε το **Medical Prime**. Το μοναδικό πρόγραμμα υγείας που καλύπτει... τα πάντα! Χωρίς περιορισμούς. Σε συνεργασία με τον Όμιλο Υγεία, η Generali διασφαλίζει για εσάς και την οικογένειά σας το δικαίωμα στην ποιοτική ασφάλεια.

Μαζί χτίζουμε ένα κόσμο καλύτερο. Ένα κόσμο όπου ασφάλεια σημαίνει ελευθερία.



GENERALI

Η ΕΛΕΥΘΕΡΙΑ ΤΟΥ ΝΑ ΕΙΣΑΙ ΑΣΦΑΛΗΣ

www.generali.gr

Θέσεις

Direct κτυπήματα στους ασφαλιστές

Με μία σκληρή ανακοίνωση αντέδρασε η Ένωση Ασφαλιστικών Διαμεσολαβητών Ελλάδος (ΕΑΔΕ) στο περιεχόμενο μίας τηλεοπτικής διαφήμισης, ασφαλιστικής εταιρείας direct ασφαλίσεων η οποία διατείνεται ότι πουλά ασφάλειες χωρίς «μεσάζοντες». Η ΕΑΔΕ στην ανακοίνωση της χαρακτηρίζει την τηλεοπτική διαφήμιση «άκρως δυσφημιστική και απαξιοτική» και καταγγέλλει «την

πρόθεση της Εταιρείας που επιχειρεί να υποβαθμίσει τον θεσμικό ρόλο της Διαμεσολάβησης» και καλεί «την Ένωση Ασφαλιστικών Εταιρειών να προβεί σε όλες τις απαιτούμενες ενέργειες, καταδικάζοντας και απομονώνοντας Εταιρείες, ανθρώπους και πρακτικές, που αποδεικνύουν ότι με την άγνοιά τους για την έννοια της ασφάλισης και τον ρόλο των Ασφαλιστών γίνονται επικίνδυνοι και υβριστές».

«Στον κλάδο μας συνεχίζει η ΕΑΔΕ, την διαφορά την κάνουν οι άνθρωποι! Και οι Ασφαλιστικοί Διαμεσολαβητές όλων των βαθμίδων, είναι αυτοί που ανύψωσαν, με την υπεραξία που προσθέτουν, τον θεσμό της ασφάλισης. Αποτελούν την κυρίαρχη πηγή εσόδων για την Ασφαλιστική Αγορά και η ύπαρξη και παρουσία τους δεν μπορεί και δεν πρέπει να απειλείται από κανένα μηχανήμα πώλησης».

Η ΕΑΔΕ, καταλήγει η ανακοίνωση, επιφυλάσσεται όπως «προβεί σε κάθε αναγκαία ενέργεια για την προστασία των νομίμων δικαιωμάτων και των συμφερόντων των Μελών της».

Προφανώς, οι ασφαλιστικές εταιρείες έχουν δικαίωμα να πουλάνε ασφάλειες μέσω όποιου νόμιμου «καναλιού» θέλουν. Παράλληλα, απαιτείται να είμαστε λίγο προσεκτικοί καθώς έννοιες φορτισμένες αρνητικά όπως η έννοια « μεσάζοντες », είτε χρησιμοποιείται για να προκαλέσει είτε από άγνοια των σωστών ελληνικών, δεν συμβάλει στη βελτίωση της ασφαλιστικής συνείδησης που πρέπει κατά τη γνώμη μας να είναι το πρώτο ζητούμενο για όλους τους απασχολούμενους στον ασφαλιστικό κλάδο.

Nextdeal

Η Νο1 δεκαετήμερη έκδοση για την ασφαλιστική αγορά και τον χρηματοοικονομικό χώρο

ΙΔΙΟΚΤΗΤΗΣ:
ΔΙΣΤΡΑΤΟ – ΕΥΑΓΓΕΛΟΣ ΣΠΥΡΟΥ ΕΠΕ
e-mail: info@spiroueditions.gr
ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΣΥΝΤΑΞΗΣ: Λάμπρος Καραγεώργος
Συντάσσεται από συντακτική ομάδα

ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΕΣ, ΦΩΤΟΡΕΠΟΡΤΑΖ VIDEO:
Κωστής Ε. Σπύρου
ΣΚΙΤΣΟ: Ελπίδα Σπύρου
ΛΟΓΙΣΤΗΡΙΟ: Κώστας Παπαντωνόπουλος
ΣΥΝΔΡΟΜΕΣ: Γεωργία Καλτσώνη
ΥΠΕΥΘ. ΔΙΑΦΗΜΙΣΗΣ: Γεωργία Καλτσώνη
ΔΙΟΡΘΩΣΗ: Έυα Καμινάρη
ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΚΟ: Γιάννης Γ. Μπουκουβάλας
ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ: Γιάννης Γ. Μπουκουβάλας
ΕΚΤΥΠΩΣΗ: IRIS AEBE
ΔΙΑΝΟΜΗ: ΑΡΓΟΣ Α.Ε.
ΤΙΜΗ ΦΥΛΟΥ: 2,00 ΕΥΡΩ
ΕΤΗΣΙΑ ΑΤΟΜΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 50,00 ΕΥΡΩ
ΕΤΗΣΙΑ ΕΤΑΙΡΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 100,00 ΕΥΡΩ
ΕΠΙΣΤΟΛΕΣ: Φιλελλήνων 3, Σύνταγμα, 105 57 Αθήνα
Τηλ.: 210 3229394, Fax: 210 3257074
A.Φ.Μ. 095606935, **A.O.Y.** Δ' ΑΘΗΝΩΝ
e-mail: info@nextdeal.gr
website: www.nextdeal.gr
Τα ενυπόγραφα άρθρα και σχόλια που στέλνονται στην εφημερίδα δεν εκφράζουν απαραίτητα και τις απόψεις του εντύπου.

Στην κορυφή η Αυστραλία, τελευταία η Ταϊλάνδη σύμφωνα με την έρευνα της Allianz

Ποια συνταξιοδοτικά συστήματα είναι βιώσιμα

Δραστικές αλλαγές στο παγκόσμιο τοπίο συνταξιοδότησης, έχουν επιφέρει οι συνταξιοδοτικές μεταρρυθμίσεις του πρώτου πυλώνα που έγιναν κατά τη διάρκεια των δύο τελευταίων δεκαετιών λόγω των δυσμενών δημογραφικών εξελίξεων αλλιά και των μη βιώσιμων, ξεπερασμένων ή κατακερματισμένων συστημάτων, σύμφωνα με έρευνα της Allianz.

Ο Δείκτης Βιωσιμότητας Συνταξιοδοτικού Συστήματος (PSI) της Allianz αναλύει χώρες, με βάση μια σειρά από παραμέτρους προκειμένου να καταλήξει σε μια κατάταξη των χωρών που αντανακλά τη μακροπρόθεσμη βιωσιμότητα του συνταξιοδοτικού συστήματος στις γηρασμένες κοινωνίες. Στην παρούσα μελέτη, τα συνταξιοδοτικά συστήματα της Ταϊλάνδης, της Βραζιλίας και της Ιαπωνίας βρέθηκαν να είναι τα λιγότερο βιώσιμα ενώ η Αυστραλία, η Σουηδία και η Νέα Ζηλανδία βρίσκονται στο άλλο άκρο της κατάταξης ακολουθούμενες στενά από τη Νορβηγία, την Ολλανδία και τη Δανία.

Η Ταϊλάνδη για παράδειγμα, έχει πολύ χαμηλή ηλικία συνταξιοδότησης, sporadικές καλύψεις και γηράσκει με γρήγορους ρυθμούς ενώ η Βραζιλία γεννά γρήγορα επίσης και το συνταξιοδοτικό της σύστημα έχει ένα υψηλό ποσοστό αναπήρωσης κάτι που σε συνδυασμό με τις δυνατότητες πρόωρης συνταξιοδότησης, θα το καταστήσουν μη βιώσιμο μακροπρόθεσμα. Η Ιαπωνία βρίσκεται πολύ χαμηλά στην κατάταξη, λόγω του πολύ

γηρασμένου πληθυσμού της αλλιά και λόγω του πολύ υψηλού επιπέδου δημοσίου χρέους. Λαμβάνοντας υπόψη τους παραπάνω παράγοντες, το συνταξιοδοτικό της σύστημα παραμένει πολύ ακριβό, καθιστώντας την ανάγκη για μεταρρυθμίσεις ένα διαρκές πρόβλημα.

Η Αυστραλία βρίσκεται στο άλλο άκρο της κατάταξης. Το ποσό της επιβάρυνσης των δημοσιονομικών από τις συνταξιοδοτικές δαπάνες μιας χώρας, αποτελεί βασικό υπο-δείκτη στη μελέτη αυτή. Ως εκ τούτου, το σύστημα της Αυστραλίας που συνδυάζει ένα ήπιτο κρατικό πυλώνα με ένα ιδιαίτερα αναπτυγμένο κεφαλαιοποιητικό σύστημα, είναι αυτό που έχει τη χαμηλότερη ανάγκη για μεταρρυθμίσεις. Την επιτυχημένη πορεία της Αυστραλίας ακολουθούν η Σουηδία, η Νέα Ζηλανδία, η Νορβηγία και η Ολλανδία. Οι χώρες της Δυτικής Ευρώπης επωφεληθούν από τα ολοκληρωμένα συνταξιοδοτικά τους συστήματα στηριζόμενες στον ισχυρό κεφαλαιοποιητικό τους πυλώνα. Η Σουηδία και η Νορβηγία επω-

φελήθηκαν από τη σταθερότητα των δημοσιονομικών τους μεγεθών. Η Νορβηγία μάλιστα κατάφερε να ξεπεράσει ακόμη και την Ολλανδία λόγω της καλύτερης δημοσιονομικής της θέσης. Η υψηλή νόμιμη ηλικία συνταξιοδότησης και η ήπια γήρανση του πληθυσμού της Νορβηγίας, τη βοήθησαν επίσης στο να ανέβει σε υψηλότερη κατάταξη.

Οι συντάξεις αναμένεται να επιβαρύνουν περισσότερο τα δημόσια οικονομικά στην Ευρώπη

Πολλές από τις μεταρρυθμίσεις που ξεκίνησαν τα τελευταία δύο χρόνια, έχουν σχεδιαστεί για χαμηλότερα ποσοστά αναπήρωσης. Μετά από προσεκτικότερη εξέταση, όμως, δύο πολύ διαφορετικές προσεγγίσεις αρχίζουν να αναδύονται. Χώρες όπως οι ΗΠΑ, η Αυστραλία, το Ηνωμένο Βασίλειο και η Ιρλανδία έχουν αναπτύξει ένα είδος συνταξιοδοτικού συστήματος που προσφέρει «ελάχιστη κάλυψη». Εδώ, ο κρατικός πυλώνας καλύπτει μόνο τις βασικές εισοδη-

ματικές απαιτήσεις προκειμένου να αποφευχθεί η φτώχεια των ηλικιωμένων. Τυχόν πρόσθετο εισόδημα που απαιτείται για να διατηρήσουν ένα υψηλότερο βιοτικό επίπεδο πρέπει να δημιουργείται μέσω του κεφαλαιοποιητικού πυλώνα. Από την άλλη πλευρά, ο κρατικός πυλώνας στην ηπειρωτική Ευρώπη - κυρίως στην Ιταλία, την Ισπανία, τη Γαλλία και την Ελλάδα - προσεγγίζει πιο «γενναϊόδωρα» το θέμα. Η εικόνα των δημοσίων οικονομικών αποτελεί έναν ακόμη υποδείκτη που το PSI χρησιμοποιεί στην κατάταξη των χωρών. Το 2010, η επιβάρυνση των κρατικών συνταξιοδοτικών συστημάτων της Ευρώπης στα δημόσια οικονομικά ήταν ήδη 11,3% του ΑΕΠ. Στη Δυτική Ευρώπη, το βάρος των εν λόγω δαπανών αναμένεται να ανέλθει στο 12,8% του ΑΕΠ έως το 2050. Πολλές χώρες έχουν ήδη εφαρμόσει μεταρρυθμίσεις για τη μείωση του επιπέδου των συντάξεων, μειώνοντας έτσι την επιβάρυνση των δημοσιονομικών, με χαρακτηριστική την περίπτωση της Ελλάδας.

Ελλάδα: Τελευταία το 2011, σημαντική πρόοδος και άνοδος το 2014

Ένα αποτέλεσμα που μπορεί και να εκπλήξει: Η Ελλάδα, η οποία κατατάχθηκε τελευταία στο PSI του 2011, κατάφερε να βελτιωθεί χάρη στις δραστικές μεταρρυθμίσεις του προγράμματος δημοσιονομικής προσαρμογής. Κατόρθωσε να περικόψει συνταξιοδοτικές δαπάνες, ωστόσο το υψηλό επίπεδο χρέους και ο άνω του ευρωπαϊκού μέσου όρου δείκτης εξάρτησης (Old-age dependency ratio), παραμένουν προβλήματα-πρόκληση για το ελληνικό σύστημα. "Η Ελλάδα θα πρέπει να πα-

ρακολουθεί πολύ στενά το επίπεδο δαπανών του συνταξιοδοτικού της συστήματος.

Η υπέρβαση των δαπανών θα προκαλέσει ανάγκη για νέες μεταρρυθμίσεις", αναφέρει η Dr. Renate Finke, συντάκτης της νέας μελέτης της Allianz. Πάντως παρά την βελτίωση η Ελλάδα καταλαμβάνει μία από τις χαμηλότερες θέσεις στη σχετική κατάταξη, καθώς βρίσκεται στην 43η θέση μεταξύ 50 χωρών.

Εθνική Ασφαλιστική: Νέο ασφαλιστικό πρόγραμμα για τους ναυτικούς

Ειδικό ασφαλιστικό πρόγραμμα προσαρμοσμένο πλήρως στις ανάγκες των ναυτιλιακών εταιρειών για τους ναυτικούς τους, με παγκόσμια κάλυψη, προβλέπει η συνεργασία της

Ένωσης Εφορητιστών Ναυτιλίας Μικρών Αποστάσεων με την Εθνική Ασφαλιστική, που ολοκληρώθηκε και υπογράφηκε συμφωνία στα γραφεία της Ένωσης στον Πειραιά.

Το ειδικά επεξεργασμένο ασφαλιστήριο που καλύπτει τους ναυτικούς των μελών της Ένωσης, ουσιαστικά με ατομικά συμβόλαια, σε ετήσια βάση, με το κόστος για τον πλοιοκτήτη να είναι λιγότερο από την πληρωμή μιας και μόνο απαλλαγής για ένα μεμονωμένο συμβάν, σχεδιάστηκε μετά από πρωτοβουλία του Επιθεωρητή Πωλήσεων της Εθνικής Ασφαλιστικής Γιώργου Φουφόπουλου. Το πρόγραμμα προσαρμόστηκε έτσι ώστε με κόστος ενδεικτικά για κάθε ναυτικό ηλικίας 40 ετών, το ποσό των 350,00 ευρώ, το οποίο επιβαρύνει τον πλοιοκτήτη, ο ναυτικός να αποκτήσει ατομικό ασφαλιστικό συμβό-



Στιγμιότυπο από την εκδήλωση υπογραφής της συμφωνίας της Εθνικής Ασφαλιστικής με την Ένωση Εφορητιστών Ναυτιλίας Μικρών Αποστάσεων

λαιο το οποίο όσο είναι ναυτολογημένος σε πλοίο καλύπτει μέχρι 10.000,00 ευρώ ανά περίπτωση, δηλαδή την απαλλαγή του πλοιοκτήτη (δεδομένου ότι πέραν αυτού του ποσού είναι ασφαλισμένος έτσι και αλλιώς από το P+I Club), ενώ μετά την αποναυτολόγησή του να είναι καλυμμένος κατευθείαν για ολόκληρο το ποσό μέχρι 300.000,00 ευρώ. Έτσι έχει την δυνατότητα να διατηρήσει το συμβόλαιο για όλο το υπόλοιπο έως ένα έτος μετά την αποναυτολόγησή του από το πλοίο, έχει επίσης την δυ-

νατότητα να το ανανεώσει πέραν του έτους πληρώνοντας ο ίδιος το κόστος των ενδεικτικά 350,00 ευρώ ή εάν ναυτολογηθεί εκ νέου να το πληρώσει η νέα του εταιρεία. Παράλληλα, και από την πρώτη στιγμή, έχει την δυνατότητα να εγγράψει με έκπτωση τα μέλη της οικογένειάς του με τις ίδιες παροχές, κάλυψη δηλαδή μέχρι 300.000,00 ευρώ, από την πρώτη στιγμή για την οικογένεια. Εξυπακούεται ότι όσο ο ναυτικός είναι ναυτολογημένος επί του πλοίου συμβαλλόμενα μέρη είναι η πλοιοκτήτρια εταιρεία

και η Εθνική Ασφαλιστική ενώ μετά την αποναυτολόγηση ο ναυτικός. Τη συμφωνία επικύρωσε ο Όμιλος του Ιατρικού Αθηνών, γεγονός που καταδεικνύει την ποιότητα των προσφερόμενων υπηρεσιών προς την ναυτική οικογένεια, ενώ η συμφωνία περιλαμβάνει και δωρεάν μεταφορά από οπουδήποτε στον κόσμο στην Ελλάδα σε νοσοκομείο του Ιατρικού Αθηνών με δικά του έξοδα εφόσον ζητηθεί.

Είναι πολύ σημαντικό παράγοντας, τόσο για την Ένωση όσο και για την Εθνική, οι οικογένειες των ναυτικών που μένουν πίσω να τυγχάνουν τέτοιας ευρείας ασφάλισης σε ποιοτικά νοσηλευτήρια. Το συγκεκριμένο προϊόν καλύπτει τα Ελληνικά πληρώματα μόνο, και πληρώνει από το πρώτο ευρώ, ακόμα και αν ο ναυτικός είναι ναυτολογημένος (ασχέτως του NAT), ενώ παράλληλα υπάρχει αντίστοιχο προϊόν για την κάλυψη της απαλλαγής για τα πλοία που έχουν ναυτολογημένους αλλοδαπούς ναυτικούς, με σειρά πλεονεκτημάτων όπως ειδική τιμολογιακή πολιτική, για τα μέλη της Ένωσης.

Συνέδριο Eurofi

Παρούσα η ασφαλιστική αγορά

Στη ρύθμιση και εποπτεία του χρηματοοικονομικού τομέα ήταν αφιερωμένο το συνέδριο του "Eurofi", του ευρωπαϊκού think tank, που πραγματοποιήθηκε στην Αθήνα σε συνεργασία με την Ελληνική Προεδρία της Ε.Ε. Στο συνέδριο που αποτελεί αναγνωρισμένη πλατφόρμα ανταλλαγής απόψεων μεταξύ των χρηματοοικονομικών αγορών και των ευρωπαϊκών και διεθνών αρχών, μεταξύ των ομιλητών ήταν ο υπουργός Οικονομικών κ.

Στουρνάρας, ο διοικητής της ΤτΕ, κ. Προβόπουλος, ο Επίτροπος Barnier, ο πρόεδρος της ΕΙΟΡΑ κ. Bernardino με τον οποίο ο πρόεδρος της ΕΑΕΕ, κ. Α. Σαρρηγεωργίου και ο πρόεδρος της Επιτροπής Διεθνών & Δημοσίων Σχέσεων κ. Ν. Μακρόπουλος είχαν την ευκαιρία να συζητήσουν για επίκαιρα θέματα που απασχολούν την ελληνική ασφαλιστική αγορά, καθώς και εκπρόσωποι της ΕΑΕΕ. Την ελληνική ασφαλιστική αγορά εκπροσώπησε ως ομιλητής ο κ. Α. Σαρρηγεωργίου, πρόεδρος της ΕΑΕΕ ο οποίος εξέθεσε τις απόψεις του στην ενότητα με θέμα :

«Implementing Solvency II». Στην τοποθέτησή του ο πρόεδρος της ΕΑΕΕ τόνισε την ανάγκη να διασφαλιστεί ότι το νέο καθεστώς δε θα λειτουργήσει αποτρεπτικά στην παροχή μακροχρόνιων προγραμμάτων ζωής και συντάξεων, ειδικά τώρα που η υποχώρηση του κοινωνικών συνταξιοδοτικών παροχών καθιστά αναγκαία την μεγαλύτερη δραστηριοποίηση των ασφαλιστικών επιχειρήσεων στον τομέα αυτό. Σε ό,τι αφορά στην προσαρμογή στο Solvency II ο κ. Σαρρηγεωργίου ανέφερε πως η ελληνική ασφαλιστική αγορά βρίσκεται σε πολύ καλό στάδιο αν και δεν πρέπει να παραβλέπεται το γεγονός ότι οι απαιτήσεις είναι πολύ μεγάλες, ιδιαίτερα για μία μικρή αγορά όπως είναι η ελληνική. Στο ερώτημα αν θα πρέπει να υπάρχει μία ευρωπαϊκή εποπτική αρχή ή εθνικές με το συντονισμό του ευρωπαϊκού οργάνου ο πρόεδρος της ΕΑΕΕ υποστήριξε πως το σημαντικό σημείο είναι να υπάρχει σύγκλιση και όμοια αντιμετώπιση όλων των εταιριών που δραστηριοποιούνται στον ευρωπαϊκό χώρο ανεξάρτητα από το πώς θα δομηθεί η εποπτεία.

Αν χρειαστεί να νοσηλευτείτε, χίλιες σκέψεις περνάνε από το μυαλό σας.

Πόσο θα μου στοιχίσει; θα μου φτάσουν τα λεφτά;



Εμείς στην AXA
σχεδιάσαμε ολοκληρωμένα προγράμματα Υγείας που ανταποκρίνονται στις δικές σας ανάγκες και οικονομικές δυνατότητες.

**Μιλήστε σήμερα κιόλας,
με τον ασφαλιστικό σας σύμβουλο.**



Ασφαλιστικός
Σύμβουλος



www.axa.gr



801 111 222 333



Μάθετε περισσότερα για την ασφάλισή σας
κάνοντας scan στο QR code.



AXA **ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ**

αλλάζουμε / τα δεδομένα

Διάκριση του Απολογισμού ΕΚΕ στο BRAVO 2014



Ο Γιάννης Ρούντος, διευθυντής δημοσίων & ΕΚΕ Ομίλου INTERAMERICAN, με τη Χρυσούλα Εξάρκου, αντιπρόεδρο του Quality Net Foundation και τον Ευθύμιο Βιδάλη, αντιπρόεδρο Δ.Σ. του ΣΕΒ και πρόεδρο του συμβουλίου ΣΕΒ για τη Βιώσιμη Ανάπτυξη

Ο απολογισμός Κοινωνικής Υπευθυνότητας της Interamerican (έτος αναφοράς 2012) πέτυχε μία ακόμη σημαντική διάκριση, στο πλαίσιο της αξιολόγησης των εκδοθέντων κατά το 2013 Απολογισμών ΕΚΕ από τους αξιολογητές - εκπροσώπους κοινωνικών εταιρών, οι οποίοι συμμετέχουν στις διαδικασίες του ετήσιου θεσμού «BRAVO – Διάλογος για τη Βιώσιμη Ανάπτυξη», που οργάνωσε για τέταρτη συνεχόμενη χρονιά το QualityNet Foundation, υπό την αιγίδα του Υπουργείου Περιβάλλοντος, Ενέργειας & Κλιματικής Αλλαγής και του Υπουργείου Ανάπτυξης & Ανταγωνιστικότητας. Ο απολογισμός της εταιρείας βραβεύθηκε μεταξύ των καλύτερων σε 4 από τις 6 κατηγορίες αξιολόγησης, για την καλύτερη προσέγγιση στα θέματα: Διοίκησης και Διακυβέρνησης Βιωσιμότητας (Governance), Εμπλοκής Συμμετόχων και Ουσιαστικότητας (Materiality), Καταναλωτών και Αγοράς (Consumers and Market) και Κοινωνίας (Society). Συγκεκριμένα, με βάση τη συνολική υψηλή βαθμολογήσή του, ο απολογισμός κοινωνικής υπευθυνότητας της Interamerican βραβεύθηκε ως καλύτερος απολογισμός, μαζί με τους Απολογισμούς των επιχειρήσεων ΣΩΛΗΝΟΥΡΓΕΙΑ ΚΟΡΙΝΘΟΥ, COCA COLA 3E, WIND, ΑΓΕΤ ΗΡΑΚΛΗΣ/LAFARGE, ΕΘΝΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ. Φέτος, αξιολογήθηκαν 31 Απολογισμοί ΕΚΕ. Πρόκειται για μια ακόμη διάκριση της Interamerican στον τομέα της λογοδοσίας για την κοινωνική υπευθυνότητα που, όπως επισημαίνει ο Γιάννης Ρούντος, διευθυντής δημοσίων σχέσεων και ΕΚΕ του Ομίλου, αναγνωρίζει την αφομοίωση της ιδέας, την ενσωμάτωσή της στην εταιρική στρατηγική και τη μετουσίωσή της σε συμπεριφορές και πρωτοβουλίες ευρείας κοινωνικής συνεισφοράς, οι οποίες αποτυπώνονται στον απολογισμό πειστικά και με επαλήθευση από ανεξάρτητο φορέα.

Interamerican: Συμπράξεις με την τοπική αυτοδιοίκηση για την υγεία

Το πρωτοποριακό πρόγραμμα υποστήριξης τοπικών κοινοτήτων με παροχή υπηρεσιών Άμεσης Ιατρικής Βοήθειας, μέσω συμπράξεων με την Τοπική Αυτοδιοίκηση, αναπτύσσει δυναμικά η Interamerican, δημιουργώντας ένα υποδειγματικό πρότυπο αποτελεσματικής συνεργασίας του ιδιωτικού με τον ευρύτερο δημόσιο τομέα στον χώρο της υγείας.

Τα απολογιστικά στοιχεία της εφαρμογής του ειδικά διαμορφωμένου προγράμματος για τους κατοίκους της Τήνου, της Σίφνου και της Ιστιαίας και Αιδηψού με τη συνεργασία των Δημοτικών Αρχών, παρουσίασε σε συνέντευξη τύπου η εταιρεία, ανακοινώνοντας ταυτόχρονα την έναρξη συνεργασίας και με τον Δήμο Υδραίων. Όπως ανακοινώθηκε οι καλύψεις του προγράμματος της Interamerican παρέχονται στους μόνιμους κατοίκους των εν λόγω περιοχών με κόστος ιδιαίτερα προσιτό, το οποίο αναλαμβάνει ο Δήμος και προβλέπει σημαντική έκπτωση επί του αρχικού ασφαλιστικού καθώς και επιστροφή ασφαλιστικού που ποσοστιαία συνδέεται με την έκταση χρήσης των υπηρεσιών.

Πρόκειται για συνεργασία που δίνει διέξοδο, συμπληρωματικά ως προς το δημόσιο σύστημα, στη διαπιστωμένη ανάγκη άμεσης βοήθειας όσον αφορά, κυρίως, στην επείγουσα διακομιδή ασθενούς ή τραυματία σε νοσηλευτικό κέντρο. Για τη διακομιδή, η εταιρεία διαθέτει υγειονομικό ελικόπτερο ή αεροπλάνο, καθώς και ασθενοφόρο αν απαιτηθεί - π.χ. σε περίπτωση παραλαβής ατόμου από λιμάνι ή μεταφοράς στην ηπειρωτική χώρα.

Οι καλύψεις συμπληρώνονται από συμβουλευτικές και λοιπές υπηρεσίες που παρέχονται από εξειδικευμένο προσωπικό και από την πλήρη οργανωτική μέριμνα του συντονιστικού κέντρου της εταιρείας για κάθε μεταφορά της οποίας ο μέσος χρόνος εκτιμάται, από την κλήση μέχρι την παράδοση του μεταφερομένου ατόμου σε κλινική, σε 3 ώρες. Η βοήθεια σε πρώτο χρόνο αναδεικνύεται σε κρίσιμη υπηρεσία και αποτελεί βασική ανάγκη των κατοίκων δυσπρόσιτων περιοχών της νησιωτικής και ορεινής Ελλάδος, επεσήμανε κατά την παρουσίαση των συνεργασιών ο Γιώργος Κώτσαλος, διευ-



Ο κ. Γιώργος Κώτσαλος και ο κ. Γιώργος Μαυρέλης

θύνων σύμβουλος της Interamerican, τονίζοντας ότι αυτή η πρωτοβουλία ανοίγει δρόμο για ουσιαστικές ΣΔΙΤ που θα βελτιώσουν την ποιότητα των παρεχομένων υπηρεσιών στην υγεία, με σημαντικά οφέλη για τους κατοίκους των συμβαλλομένων δήμων.

Με την άποψη του κ. Κώτσαλου συντάσσονται, με βάση την εμπειρία της εφαρμογής στους Δήμους τους και οι δήμαρχοι Παναγιώτης Κροντηράς (Τήνου), Ανδρέας Μπαμπούνης (Σίφνου) και Ζάχος Χριστοφής (Ιστιαίας - Αιδηψού), δεδομένου ότι η συνεργασία με την εταιρεία έλυσε ένα χρόνιο πρόβλημα των δημοτών τους. Ο Γιώργος Μαυρέλης, γενικός διευθυντής εργασιών της Interamerican, παρουσιάζοντας τα απολογιστικά στοιχεία της υπηρεσίας, παρατήρησε πως κατά το διάστημα των 22 ετών λειτουργίας της Άμεσης Ιατρικής Βοήθειας, έχουν πραγματοποιηθεί περισσότερες από 3.500 αεροδιακομιδές, πολλές από τις οποίες

ήταν σωτήριες για τη ζωή των μεταφερθέντων ατόμων. Χαρακτηριστικά, κατά το 2013, η εταιρεία ανταποκρίθηκε συνολικά σε 32.900 κλήσεις έχοντας πραγματοποιήσει 4.884 μεταφορές με ασθενοφόρο και 147 αεροδιακομιδές, με 8 στις 10 εξ αυτών από νησιά της χώρας.

Ειδικότερα, όσον αφορά στις περιοχές των συμβεβημένων Δήμων, παρασέθηκαν στην Τήνο: 379 ιατρικές συμβουλές, 10 αεροδιακομιδές, στη Σίφνο: 161 ιατρικές συμβουλές, 6 αεροδιακομιδές, σε Ιστιαία-Αιδηψό: 291 ιατρικές συμβουλές, 1 αεροδιακομιδή και 3 μεταφορές με ασθενοφόρο.

Ο Γιώργος Βαλαής, γενικός διευθυντής Βοήθειας, αναφερόμενος στην ανάπτυξη των συμπράξεων με την Τοπική Αυτοδιοίκηση ανακοίνωσε τη συμφωνία με τον δήμαρχο της Ύδρας Άγγελο Κοτρώνη για συνεργασία ενός έτους, ενώ αποκάλυψε ότι επίκειται η συμφωνία και με άλλους νησιωτικούς Δήμους.

Ευρώπη ΑΕΓΑ: Ανάπτυξη 44,6% στο πρώτο τρίμηνο

Υψηλότετους ρυθμούς ανάπτυξης για δεύτερη συνεχόμενη χρονιά, υπό δυσμενείς οικονομικές συγκυρίες, πετυχαίνει η Ευρώπη Ασφαλιστική, μετά το άνοιγμα που επικείμενο στο retail, στοχεύοντας φέτος η παραγωγή να πλησιάσει τα 30 εκατ. ευρώ.

Ειδικότερα, όπως τονίζεται η Ευρώπη ΑΕΓΑ, στο μετοχικό κεφάλαιο της οποίας μετέχει η Εθνική Ασφαλιστική, έκλεισε το πρώτο τρίμηνο του 2014 με αύξηση ασφαλιστικής παραγωγής κατά 44,60% στα 5,830 εκατ. ευρώ έναντι 4,032 εκατ. ευρώ το 2013, χρονιά κατά την οποία η παραγωγή είχε καταγράψει άνοδο της τάξης του 63,77% ανερχόμενη στο

ποσό των 18,022 εκατ. ευρώ. Ο κλάδος αυτοκινήτων, παρά τη δυναμική ανάπτυξη του, διατήρησε τη συμμετοχή του σε επίπεδα χαμηλότερα του 50% επί του συνόλου του χαρτοφυλακίου της εταιρείας, δεδομένου ότι ο κλάδος Πυρός, όπου η Ευρώπη ΑΕΓΑ ειδικεύεται για περισσότερα από 45 χρόνια με ισχυρή παρουσία στους μεγάλους Εμπορικούς και Βιομηχανικούς κινδύνους, διατήρησε την αναπτυξιακή του πορεία. Το σύνολο των κλάδων όπου αναπτύσσεται η Ευρώπη Α.Ε.Γ.Α. κινήθηκε ανοδικά. Οι ασφαλίσεις Εγγυήσεων κατέγραψαν άνοδο 115%, οι ασφαλίσεις Σκαφών είχαν άνοδο 176,85%, οι Λοιπές Α-

σφαλίσεις αυξήθηκαν 36,15%, η Αστική Ευθύνη ενισχύθηκε κατά 3,92% και οι ασφαλίσεις Μεταφορών παρά την γενικότερη πτώση της παραγωγής του κλάδου αυξήθηκαν κατά 2,99%. Η εταιρεία, με τη στρατηγική της απόφαση να επεκταθεί στο retail, κατάφερε όχι απλά να αντισταθεί στην ύφεση, αλλά και να επιτύχει υψηλότερους ρυθμούς κερδοφορίας ανάπτυξης, τόνισε μεταξύ άλλων ο πρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος της Ευρώπη ΑΕΓΑ, κ. Νικόλαος Μακρόπουλος, προσθέτοντας ότι το 2014 θα κλείσει με υπερέκταση κεφαλαίων και τα κέρδη θα κυμανθούν μεταξύ 8 έως 10 εκατ. ευρώ.

Ενεργό είναι το νέο, καινοτόμο website της AXA Ασφαλιστικής, το οποίο έχει σχεδιαστεί να προσαρμόζεται ιδανικά σε κάθε τύπο

συσκευής πλοήγησης: υπολογιστή, tablet και κινητό τηλέφωνο. Στόχος της ψηφιακής ανανέωσης της εταιρείας είναι ο σχεδιασμός ενός πιο φρέσκου και φιλικού προς το χρήστη δικτυακού τόπου, η προσθήκη νέων λειτουργιών που ενισχύουν την εμπειρία των επισκεπτών και η υιοθέτηση μίας μοντέρνας εικαστικής εικόνας. Παράλληλα, ένας από τους κύριους στόχους του νέου ιστοτόπου της AXA είναι η ενίσχυση της διαδραστικής επικοινωνίας με τους πελάτες της.

AXA Ασφαλιστική
Νέο, καινοτόμο
εταιρικό website

Μεταξύ άλλων το νέο εταιρικό website της AXA, www.axa.gr, εστιάζει στην προώθηση της στρατηγικών προ-
ϊοντικών γραμμών της εται-

ρείας: Αυτοκίνητο, Υγεία, Επιχείρηση και Κατοικία μέσω υπολογιστών ασφαλιστών. Επίσης στην αναβάθμιση της παρουσίασης των υπολογιστών ασφαλιστών, με στόχο τη δημιουργία ενδιαφέροντος για τα προϊόντα της και στη μείωση του αριθμού των χρονοβόρων τηλεφωνικών κλήσεων μέσω 4 διαδραστικών μορφών επικοινωνίας με τον πελάτη: φόρμα ενδιαφέροντος, φόρμα επικοινωνίας, click to call και φόρμα υποβολής παραπόνων.

BANCASSURANCE & Banking



**Τράπεζα Πειραιώς
Άντλησε 175 εκατ. ευρώ από την
εγχώρια αγορά. Οι προσφορές
έφτασαν τα 300 εκατ.**

Σελ. 8



**Υπουργείο Οικονομικών
Στα 3 δισ. ευρώ η άντληση
κεφαλαίων, με ισχυρή
ζήτηση και επιτόκιο 4,95%**

Σελ. 9

HSBC

Χαμηλή ανάπτυξη για την Ελλάδα το 2014

Η οικονομική δραστηριότητα στην Ελλάδα επιδεικνύει περαιτέρω σημάδια σταθεροποίησης, εκτιμά η HSBC στην έκθεσή της, υπό τον τίτλο «European Economics – Creeping danger» και στην αναφορά της για την χώρα μας. Όπως τονίζεται αν και το ΑΕΠ συρρικνώθηκε το 2013 κατά -3,9%, ο ρυθμός ύφεσης της οικονομίας καταγράφει μία σταδιακή επιβράδυνση. Η βιομηχανική παραγωγή επίσης, εμφάνισε σημαντική βελτίωση τον Ιανουάριο, ενώ η ανεργία σταθεροποιήθηκε. Επιπλέον, προμηνύεται μία ισχυρή τουριστική περίοδος και μία σαφή βελτίωση του επενδυτικού αισθήματος. Ωστόσο, οι κίνδυνοι για την ανάπτυξη παραμένουν, με τον παράγοντα της πολιτικής να βρίσκεται υψηλά στην ιεράρχηση. Ο κίνδυνος πρόωρων εκλογών είναι προ των πυλών ανάλογα το αποτέλεσμα των τοπικών και ευρωπαϊκών εκλογών το Μάιο. Επίσης, προβληματισμό δημιουργούν οι λιανικές πωλήσεις που παραμένουν σε χαμηλά επίπεδα και ο μεταποικτικός δείκτης που υποχώρησε σε αρνητικό επίπεδο. Καταλήγοντας, η HSBC εκτιμά πως η ανάπτυξη της οικονομίας το 2014 θα κυμανθεί μόλις στο +0,2% και το 2015 στο +2,2% έναντι των εκτιμήσεων της τράπεζας περί ανάπτυξης +0,6% και +2,9% αντίστοιχα.



Του ΧΡ. ΚΙΤΣΙΟΥ

Την πρώτη έμπρακτη ψήφο εμπιστοσύνης στο σχέδιο ανάκαμψης που έχει εκπονήσει και υλοποιεί η Alpha Bank αποτέλεσε η άντληση 1,2 δισ ευρώ αποκλειστικά από ξένους επενδυτές με την οποία ολοκληρώθηκε σε χρόνο ρεκόρ η αύ-

ξηση κεφαλαίου.

Σε αντίθεση με την προηγούμενη ανακεφαλοποίηση των τραπεζών ένα χρόνο πριν, η οποία στηριζόταν σε προσδοκίες, η Alpha είχε αυτή τη φορά σύμμαχό της τις επιδόσεις, τόσο της ελληνικής οικονομίας, όσο και της ίδιας.

Η αλληγή σελίδας για την Ελλάδα μετά την επί-

► Η πολιτική ρυθμίσεων δανείων και τα πρώτα απτά αποτελέσματα

► Πως θα ενισχυθούν τα προ προβλέψεων κέρδη φέτος.

► Τι προβλέπει η τράπεζα για πιστωτική επέκταση, προβλέψεις και έσοδα από τόκους και προμήθειες.

► Ο στόχος για συνέργειες 220 εκατ. ως το 2016 και ποιες ενέργειες θα υλοποιηθούν φέτος.

τευξη πρωτογενούς πλεονάσματος και τη χαμηλότερη της αναμενομένης ύφεση αξιοποιήθηκε σε ικανοποιητικό βαθμό από την τράπεζα. Η Alpha Bank πέτυχε το 2013 να μειώσει ταχύτερα από τον ανταγωνισμό το κόστος χρηματοδότησης, παρά το γεγονός ότι έχει τη δυσμενέστερη σχέση δανείων προς καταθέσεις, εξέλιξη που βελτίωσε σημαντι-

Συνέχεια στη σελ. 8

Οι τράπεζες καταπολεμούν το οικονομικό έγκλημα με SAS® Financial Crimes Suite

Ο χειρισμός του οικονομικού εγκλήματος γίνεται ολοένα δυσκολότερος και η πρόσφατη λύση, Financial Crimes Suite, όπως τονίζεται, επιτρέπει στους τραπεζικούς οργανισμούς να εντορίζουν πιθανές ύποπτες δραστηριότητες, αποτελεσματικότερα από ποτέ. Μία νέα λύση γενικότερης επιμέλειας του πελάτη που συμπεριλαμβάνεται στη σουίτα της SAS, εντοπίζει ακριβέστερα τις αλλαγές στο προφίλ κινδύνου του κάθε πελάτη. Οι βελτιωμένες ικανότητες του συστήματος κατά του «ξεπλημάτος» παράνομου χρήματος καθώς και οι δυνατότητες διαχείρισης υποθέσεων συντελούν στην απόκτηση ολοκληρωμένης εικόνας των απειλών από όλη την ερευνητική ομάδα οικονομικών εγκλημάτων ενός οργανισμού. Το σημερινό, ασυμπτωτικό, περιβάλλον απαιτεί από τις Τράπεζες γρήγορες κινήσεις με σιγουριά και αυτοπεποίθηση. Η λύση SAS Financial Crimes

Suite, χρησιμοποιεί έναν οπτικό σχεδιασμένο σενάριων με στόχο την παραγωγή μοντέλων βέλτιστου εντοπισμού. Ο σχεδιαστές αξιολογεί άμεσα τον αντίκτυπο των αλλαγών σε πιθανά σενάρια και αξιολογήσεις κινδύνων. Η in-memory αρχιτεκτονική, αυξάνει την ταχύτητα αναλύσεων σε πραγματικό χρόνο, μειώνοντας έτσι τις εικασίες, μέσω της βελτιωμένης αποτελεσματικότητας των μοντέλων.

Η SAS εστιάζει στις σχέσεις υψηλού κινδύνου

Για την ταυτοποίηση πιθανών υποψηφίων για «ξέπλημα μαύρου χρήματος» και απόρων που διοχετεύουν χρήματα σε τρομοκράτες, οι οργανισμοί πρέπει συνεχώς να αξιολογούν την δραστηριότητα του πελάτη. Η νέα λύση HYPERLINK "http://www.sas.com/en_us/software/fraud-security-intelligence/"

customer-due-diligence.html" SAS Customer Due Diligence πραγματοποιεί τα παραπάνω, «ζυγίζοντας» όλα τα δεδομένα του πελάτη προκειμένου να θέσει βασικές γραμμές προσδοκιών. Τα χαρακτηριστικά της διαχείρισης δεδομένων ενσωματώνουν ιδιότητες-κλειδιά του πελάτη από εξωτερικές πηγές και εντοπίζουν ενοχοποιητικές σχέσεις. Το κανονιστικό περιβάλλον αναφορών ελέγχει τόσο τη ροή εργασίας όσο και τις έρευνες.

Τα analytics από την πλευρά τους «υποκλέπουν», ανακαλύπτουν και αξιολογούν γεγονότα για πιθανούς κινδύνους. Το τελικό αποτέλεσμα της αξιολόγησης του πελάτη μπορεί αυτόματα να επικαιροποιηθεί, με ένα νέο κίνδυνο βασισμένο στις αλλαγές συμπεριφοράς.

Η λύση εκσυγχρονίζει την διαδικασία επανεξέτασης ως εξής:

Καθιστώντας τους χρηματοοικονομικούς οργανισμούς γνώστες των αλλαγών της συμπεριφοράς του πελάτη, πιο γρήγορα από ποτέ.

Παρέχοντας ένα χαρακτηριστικό γνώρισμα αξιολόγησης κινδύνου, για να διαβεβαιώσει την συμμόρφωση με καθιερωμένες πολιτικές, διαδικασίες και ελέγχους μέσω ευέλικτων ροών εργασίας.

Προσφέροντας ολοκληρωμένη διαχείριση υποθέσεων, που εντοπίζει αυτόματα όλες τις πτυχές των ερευνών για να εξασφαλίσει συνεπείς διαδικασίες έρευνας και διασφάλισης της ποιότητας.

Η SAS ενισχύει τον εντοπισμό για αποτελεσματικότερες έρευνες, διαχείριση υποθέσεων

Η λύση High-Performance Anti-Money Laundering επιταχύνει τη μεταφορά της πληροφορίας στους ερευνητές μέσα σε λίγα λεπτά, και όχι σε ώρες



Ο κ. Μιχάλης Σάλλας

Τράπεζα Πειραιώς

Αντλησε 175 εκατ. ευρώ

Την πλήρη κάλυψη της αύξησης του μετοχικού της κεφαλαίου, ανακοίνωσε η Τράπεζα Πειραιώς. Από την Ελλάδα άντλησε 175 εκατ. ευρώ αλλά οι προσφορές έφτασαν τα 300 εκατ. ενώ η τιμή της δημόσιας προσφοράς ήταν 1,7 ευρώ δηλαδή η τιμή της αύξησης κεφαλαίου. Ειδικότερα, στη Δημόσια Προσφορά συγκεντρώθηκαν 174.999.999,20 ευρώ και στη Διεθνή Προσφορά 1.574.999.999,60 ευρώ. Κατόπιν της ολοκλήρωσης της διεθνούς προσφοράς και της δημόσιας προσφοράς καλύφθηκε το σύνολο των προσφερόμενων νέων μετοχών στο πλαίσιο της AMK, ήτοι 1.029.411.764 νέες μετοχές. Ως αποτέλεσμα των ανωτέρω, μετά την πιστοποίηση καταβολής του ποσού της παρούσας αύξησης από το Δ.Σ της τράπεζας, το μετοχικό της κεφάλαιο θα ανέρχεται σε 2.580.593.913,48 ευρώ και θα διαιρείται σε 6.101.979.715 κοινές ονομαστικές μετοχές, ονομαστικής αξίας 0,30 ευρώ η κάθε μια και α) 77.568.134 προνομιούχες, ονομαστικές άνευ δικαιώματος ψήφου μετοχές, ονομαστικής αξίας 4,77 ευρώ η κάθε μια και β) 1.266.666.666 προνομιούχες άνευ δικαιώματος ψήφου μετοχές ονομαστικής αξίας 0,30 ευρώ η κάθε μια. Όπως επισημαίνεται στη σχετική ανακοίνωση η από 28.03.2014, έκτακτη Γενική Συνέλευση των κοινών μετόχων της Τράπεζας Πειραιώς, αποφάσισε την αύξηση του μετοχικού κεφαλαίου της Τράπεζας για άντληση κεφαλαίων ύψους έως 1,75 δισ. ευρώ με καταβολή μετρητών, με έκδοση νέων κοινών ονομαστικών μετοχών και κατάργηση του δικαιώματος προτίμησης των παλαιών μετόχων. Ειδικότερα, αποφασίσθηκε η αύξηση του μετοχικού κεφαλαίου της Τράπεζας κατά το ποσό των 308.823.529,20 ευρώ με κατάργηση του δικαιώματος προτίμησης των παλαιών μετόχων, με την έκδοση 1.029.411.764 νέων κοινών ονομαστικών μετά ψήφου μετοχών.

Alpha Bank: Γιατί ποντάρει σε ανάκαμψη

Συνέχεια από τη σελ. 7

κά το καθαρό επιτοκιακό περιθώριο και τα καθαρά έσοδα από τόκους.

Στο track record της εγγράφεται και το γεγονός ότι πέτυχε μέσα στο 2013 το ένα τρίτο των συνεργειών που προέβλεπε το πλάνο, με αποτέλεσμα να γίνει η τράπεζα με το πιο ορατό story ως προς την μείωση του λειτουργικού κόστους.

Την ίδια στιγμή χάρη στην ενεργητική πολιτική ρυθμίσεων κατάφερε να εμφανίσει στο τέλος του 2013 μείωση των μη εξυπηρετούμενων δανείων, στέλνοντας το μήνυμα στην αγορά ότι η κορύφωση των NPLs είναι ίσως πιο κοντά από τα τέλη του έτους ή τις αρχές του 2015 που την τοποθετούν οι συγκλίνουσες εκτιμήσεις.

Μετά και την αύξηση κεφαλαίου κατά 1,2 δισ ευρώ η Alpha δείχνει το πιο safe story μεταξύ των ελληνικών τραπεζών.

Ακόμη και αν τα μη εξυπηρετούμενα δάνεια κορυφώσουν στις αρχές του 2015 και επομένως οι προβλέψεις παραμείνουν υψηλές για την τρέχουσα διετία, η τράπεζα διαθέτει αφενός κεφαλαιακή υπερεπάρκεια για το αντίξοι, αφετέρου προ προβλέψεων κέρδη που με βάση τις επιδόσεις του 2013 και τις αναμενόμενες συνέργειες εκτιμάται ότι θα ανέλθουν φέτος σε τουλάχιστο 1,45 δισ ευρώ.

Υπό το παραπάνω πρίσμα δύσκολα θα χρειασθεί νέα κεφάλαια την επόμενη τριετία. Άλλωστε η άσκηση προσομοίωσης ήταν εξαιρετικά συντηρητική για την Alpha.

Γιατί δεν θα χρειασθεί νέα κεφάλαια στην τριετία

Οι αναμενόμενες ζημιές πιστωτικού κινδύνου με το βασικό σενάριο για ολόκληρη τη διάρκεια της ζωής του χαρτοφυλακίου υπολογίστηκαν από την BlackRock σε 11,57 δισ και υπό το δυσμενές σενάριο σε 14,84 δισ ευρώ. Με βάση τις παραπάνω αναμενόμενες ζημιές πιστωτικού κινδύνου η Alpha δεν χρειαζόταν πρόσθετη κεφαλαιακή ενίσχυση.

Τα φίλτρα, όμως προληπτικής εποπτείας που εφάρμοσε η ΤτΕ για το 2014 έφεραν επιπρόσθετες αναμενόμενες ζημιές πιστωτικού κινδύνου με το βασικό σενάριο, ύψους 3,15 δισ ευρώ και οδήγησαν στις κεφαλαιακές ανάγκες ύψους 262 εκατ. ευρώ.

Επιπρόσθετα, για πρώτη φορά σε ευρωπαϊκό stress test η BlackRock δεν εκτίμησε μόνο τις αναμενόμενες ζημιές από το χαρτοφυλάκιο δανείων των τραπεζών, αλλά προχώρησε και σε προσαρμογή τυπικά ενήμερων δανείων, τα οποία έχουν, όμως, ρυθμισθεί τουλάχιστον μια φορά.

Για την συγκεκριμένη υποκατηγορία η BlackRock υπολόγισε πιθανότητα



πτώχευσης της τάξης του 30%, αυξάνοντας έτσι το ύψος των NPLs και τις αναμενόμενες ζημιές για τις τράπεζες.

Χαρακτηριστικό είναι ότι την 31.12.2013, τα δάνεια σε καθυστέρηση και μη απομειωμένα της Alpha μειώθηκαν στα 2,9 δισ. από 5,1 δισ ευρώ ένα χρόνο πριν ως αποτέλεσμα της πολιτικής των αυξημένων προβλέψεων.

Συνέργειες της τάξης των 220 εκατ. ως και το 2016

Συνέργειες της τάξης των 220 εκατ. ευρώ αναμένει η Alpha Bank ως το τέλος του 2016 από την περαιτέρω μείωση των λειτουργικών εξόδων, ενώ για φέτος προβλέπει αύξηση των προ προβλέψεων κερδών και οριακή βελτίωση στο ρυθμό πιστωτικής επέκτασης.

Σύμφωνα με το ενημερωτικό δελτίο της αύξησης κεφαλαίου η Alpha πέτυχε το 2013 συνέργειες από τη μείωση του κόστους της τάξης των 97 εκατ. ευρώ, το ένα τρίτο δηλαδή του στόχου που έχει τεθεί για μείωση κόστους της τάξης των 320 εκατ. ευρώ ως το τέλος του 2016.

Η μείωση των λειτουργικών εξόδων του ομίλου αναμένεται να συνεχιστεί το 2014, τόσο μέσω της επίτευξης συνεργειών κόστους από την ενοποίηση της Εμπορικής όσο και λόγω των λοιπών πρωτοβουλιών εξορθολογισμού του κόστους.

Στο πλαίσιο των παραπάνω πρωτοβουλιών, αναμένεται μείωση του δικτύου καταστημάτων κατά 35 περίπου καταστήματα στην Ελλάδα και 20 περίπου καταστήματα στην ΝΑ Ευρώπη για το 2014. Πέρσι η Alpha έκλεισε 93 καταστήματα στην Ελλάδα και μείωσε το προσωπικό της κατά 295 άτομα.

Σε επίπεδο Ομίλου το προσωπικό της μειώθηκε κατά 946 άτομα ή 5,3%, (σ.σ 16.934 άτομα την 31.12.2013 από 17.880 άτομα την 31.12.2012), ενώ το δίκτυο των τραπεζικών καταστημάτων κατά 123 ή 10,2%. Η ενσωμάτωση της Εμπορικής απέφερε το 2013 συνέργειες ύψους 26 εκατ. σε έξοδα προσω-

πικού ύψους και 24 εκατ. σε γενικά και διοικητικά έξοδα.

Ο στόχος περαιτέρω μείωσης του κόστους κατά περίπου 220 εκατ. ευρώ μέχρι το 2016 θα επιτευχθεί σύμφωνα με το ενημερωτικό δελτίο κατά 54% από τη συνταξιοδότηση προσωπικού στην Ελλάδα, κατά 23% από τη μείωση άλλων δαπανών εκτός μισθοδοσίας στην Ελλάδα (κόστος μηχανοργάνωσης, κόστος μίσθωσης καταστημάτων και κτηρίων) και κατά το υπόλοιπο 23% από τη βελτιστοποίηση δραστηριοτήτων στην Ν. Α Ευρώπη.

Οριακή βελτίωση πιστωτικής επέκτασης

Η Alpha αναμένει οριακή βελτίωση, φέτος, στον ρυθμό πιστωτικής επέκτασης στην Ελλάδα ως αποτέλεσμα της επανεργοποίησης των μεγάλων έργων υποδομής και της χρηματοδότησης εταιριών, που δραστηριοποιούνται σε κλάδους οι οποίοι θα συμβάλουν στην επανεκκίνηση της οικονομίας.

Στις χώρες της Νοτιοανατολικής Ευρώπης όπου η Alpha έχει παρουσία, εξαιρουμένης της Κύπρου, τα δάνεια αναμένονται ελαφρώς αυξημένα συνεπεία της αναμενόμενης ανάπτυξης. Στην Κύπρο τα δάνεια του Ομίλου αναμένεται να σημειώσουν περιορισμένη μείωση.

Με ταυτόχρονη μείωση προβλέψεων

Από τις ενέργειες στο πλαίσιο διαχείρισης κινδύνων, η τράπεζα προσδοκά στη βελτίωση της εξέλιξης των μη εξυπηρετούμενων δανείων και στη μείωση των νέων προβλέψεων για το 2014.

Το προηγούμενο έτος ο όμιλος προέβη σε ουσιαστικές ενέργειες ρύθμισης των δανείων για την κάλυψη αυτών με υψηλής ποιότητας εξασφαλίσεις που είχε σαν αποτέλεσμα τη μείωση των μη εξυπηρετούμενων δανείων στο τέλος του 2013.

Την 31.12.2013 η λογιστική αξία των ρυθμισμένων δανείων του ομίλου

ανέρχεται σε 6,1 δισ., έναντι 5,2 δισ. την 31.12.2012. Η συνολική αξία εξασφαλίσεων για τα παραπάνω δάνεια ανέρχεται σε 4,9 δισ. από 3,5 δισ. την 31.12.2012.

Η Alpha πέτυχε, δηλαδή, μέσω των ρυθμίσεων να αυξήσει την αξία των εξασφαλίσεων της.

Οι ρυθμίσεις συνεχίζονται και εφέτος. Πρόσφατα δημιουργήθηκε μια νέα κεντροποιημένη υπηρεσία μη εξυπηρετούμενων δανείων, ενώ αυτή τη χρονική περίοδο η τράπεζα βρίσκεται σε στάδιο ενίσχυσης της διαδικασίας σύνταξης αναφορών και συστήματος παρακολούθησης.

Τέλος, βοηθά και η τροποποίηση της νομοθεσίας περί κατασχέσεων, στις αρχές του 2014, καθώς υπό ορισμένες προϋποθέσεις δίνει τη δυνατότητα κατασχέσεων, για απαιτήσεις κάτω των 200.000, στις χορηγήσεις στεγαστικών δανείων.

Αύξηση στα καθαρά έσοδα από τόκους και προμήθειες

Το καθαρό έσοδο τόκων για το 2014 αναμένεται να σημειώσει αύξηση, κυρίως λόγω της περαιτέρω μείωσης του κόστους καταθέσεων και του κόστους χρηματοδοτήσεως από το ευρωσύστημα.

Αύξηση αναμένεται να σημειώσουν και τα καθαρά έσοδα από προμήθειες λόγω της αύξησης των χορηγήσεων και της μερικής αναθερμάνσεως των εργασιών αμοιβαίων κεφαλαίων και διαχείρισης χαρτοφυλακίου και της ανάπτυξης τραπεζοασφαλιστικών εργασιών. Τα χρηματοοικονομικά αποτελέσματα για το 2014 αναμένονται να είναι ελαφρώς μειωμένα, εξαιτίας μη επαναληψιμότητας κερδών που συνέβησαν το 2013.

Ως αποτέλεσμα όλων των παραπάνω ενεργειών αναμένεται βελτίωση του αποτελέσματος προ προβλέψεων της Alpha κατά τη διάρκεια του 2014 σε σχέση με το 2013.

Σύμφωνα με τις εκτιμήσεις του ΔΝΤ το μακροοικονομικό περιβάλλον στην Κύπρο και τη Ρουμανία θα βελτιωθεί μέσα τα επόμενα χρόνια, συνεπώς θα ενισχυθούν και τα έσοδα προ προβλέψεων σε αυτές τις περιοχές. Στην Κύπρο η απομόχλευση αναμένεται να επιβραδυνθεί και οι καταθέσεις να βελτιωθούν.

Στη Ρουμανία, η βελτίωση του μακροοικονομικού περιβάλλοντος οδήγησε σε αυξημένη κερδοφορία του Ομίλου κατά το δεύτερο εξάμηνο του 2013, η καταθετική βάση της Τραπέζης αυξήθηκε κατά 14,7% την 31 Δεκεμβρίου του 2013 (€ 1.424 εκατ.) σε σχέση με την 31 Δεκεμβρίου του 2012, ενώ έχει λάβει χώρα και μερική απομόχλευση του δανειακού χαρτοφυλακίου.

Εθνική: Pressing για αύξηση κεφαλαίου

Αυξημένο pressing από Τρόικα και DG Comp και ισχυρή παρότρυνση από ξένες επενδυτικές τράπεζες να ακολουθήσει το δρόμο των τριών άλλων συστημικών τραπεζών και να βγει στις αγορές διενεργώντας αύξηση κεφαλαίου, δέχεται η Εθνική Τράπεζα.

Μερικές ημέρες πριν την κατάθεση του πλάνου κεφαλαιακής ενίσχυσης στην Τράπεζα της Ελλάδος, η Εθνική δείχνει να μην έχει αποφασίσει αν παραμείνει στην γραμμή ότι δεν θα προχωρήσει σε ΑΜΚ ή αν πρέπει να αξιοποιήσει το παράθυρο ευκαιρίας της υψηλής ζήτησης για ελληνικά assets και να πάρει τα λεφτά εδώ και τώρα, δημιουργώντας «μαξιλάρι» ασφαλείας.

Τρόικα και DG Comp πιέζουν την Εθνική να προχωρήσει στην καθαρή λύση της αύξησης κεφαλαίου διατηρώντας τη χρονική άνεση που προβλέπει το πλάνο αναδιάρθρωσης για την πώληση θυγατρικών και περιουσιακών στοιχείων. Δεν είναι τυχαίο ότι ο επίτροπος για θέματα ανταγωνισμού Χ. Αθμόνιου στη συνέντευξη τύπου μετά τη συνάντηση με τον υπουργό Οικονομικών έκανε λόγο για αύξηση κεφαλαίου της Εθνικής.

Η αξιοποίηση του καλού κλίματος για άμεση άντληση κεφαλαίων θα διευκόλυνε και το Δημόσιο καθώς σε περίπτωση που Εθνική και Eurobank καλύψουν μέσω ιδιωτών επενδυτών τις κεφαλαιακές τους ανάγκες, αυξάνονται σημαντικά οι πιθανότητες να μείνει αλώβητο το capital buffer των 11 δις ευρώ του ΤΧΣ και να μειώσει ισόποσα το χρέος μετά και την ανακοίνωση του stress test της ΕΒΑ (Ιούλιος -Αύγουστος 2015).

Υπό το παραπάνω πρίσμα η Εθνική εφόσον λάβει τις σχετικές αποφάσεις θα έχει το πράσινο φως ή τις ευλογίες κυβέρνησης και αρχών.

Το παζλ των πιέσεων συμπληρώνει το έντονο φλερτ από ξένες επενδυτικές τράπεζες.

Τις τελευταίες ημέρες στελέχη τριών επενδυτικών τραπεζών επισκέφθηκαν την Αθήνα και είχαν συναντήσεις με τη διοίκηση της Εθνικής. Βασικό θέμα των συζητήσεων αποτέλεσε το πλάνο κεφαλαιακής ενίσχυσης της τράπεζας.

Οι ξένοι τραπεζίτες επισήμαναν στη διοίκηση της Εθνικής ότι δεν πρέπει να χάσει το παράθυρο ευκαιρίας, που δημιουργεί η ισχυρή ζήτηση για ελληνικά assets, και να εξασφαλίσει τώρα ένα ποσό της τάξης των 1 με 2 δις ευρώ μέσω ΑΜΚ. Έτσι θα δημιουργήσει «μαξιλάρι» ασφαλείας μια και καλύπτει τις κεφαλαιακές της ανάγκες με βάση το υπό κατάρτιση capital plan.

Σύμφωνα με τους ξένους τραπεζίτες, η επιτυχής επάνοδος της χώρας στις αγορές

όχι μόνο δεν «στομώνει» τη ζήτηση για την Ελλάδα, αλλά διαφημίζει με το καλύτερο τρόπο την



► Το φλερτ από ξένες

επενδυτικές τράπεζες, η

πίεση από Τρόικα και οι

ευλογίες από ΤτΕ και

κυβέρνηση

► Επανεξετάζει τη στάση της

η Εθνική υπό τον κίνδυνο να

χαθεί το παράθυρο ευκαιρίας

αλλαγή σελίδας της χώρας, ενισχύοντας το επενδυτικό ενδιαφέρον για ελληνικές εκδόσεις και ανατροφοδοτώντας το momentum.

Τα λεφτά που είναι πρόθυμα να ποντάρουν στο Grecovery είναι, σύμφωνα με τους ίδιους, πολλαπλάσια αυτών, που έχουν, ήδη, επενδυθεί σε Alpha, Πειραιώς και ετοιμάζονται να τοποθετηθούν στην Eurobank.

Ενδεικτικό της ισχυρής ζήτησης που υπάρχει είναι ότι κάποιες από τις ξένες τράπεζες έβαλαν στο τραπέζι και το δέλεαρ εγγύησης κάλυψης της αύξησης κεφαλαίου καθώς άτυπα έχουν διενεργήσει premarketing, διαπιστώνοντας υψηλό ενδιαφέρον για ενδεχόμενη ΑΜΚ της Εθνικής. Η αύξηση θα μπορούσε ως εκ τούτου να διενεργηθεί ακόμη και πριν τις Ευρωεκλογές, τρέχοντας παράλληλα με αυτή της Eurobank. «Η Εθνική διαθέτει τις καλύτερες επιδόσεις σε προ προβλέψεων κέρδη καθώς και «λίπος» περιουσιακών στοιχείων που μπορούν να πωληθούν ή να αξιοποιηθούν» σημειώνει στέλεχος ξένης τράπεζας, σημειώνοντας ότι ως εκ τούτου η τράπεζα διαθέτει story για να βγει υπό καλούς όρους στις αγορές.

Σταδιακή πώληση για Finansbank και ΕΕΓΑ

Παρ ότι τυπικά το πλάνο κεφαλαιακής ενίσχυσης θα κατατεθεί στις 15 Απριλίου η αγορά εικάζει ότι δεν θα περιλαμβάνει τελικώς ασφυστικά χρονοδιαγράμματα αναφορικά με βασικά περιουσιακά στοιχεία του ομίλου Εθνικής όπως η Finansbank και η Εθνική Ασφαλιστική.

Τόσο η πώληση της Finansbank όσο και της Εθνικής Ασφαλιστικής θα διενεργηθεί τμηματικά ως και το 2015 όπως προβλέπει το πλάνο αναδιάρθρωσης που έχει συμφωνηθεί κατ'αρχήν από πέρισι το φθινόπωρο και θα εγκριθεί τυπικά μετά και την κατάθεση του capital plan.

Η διοίκηση της Εθνικής ζήτησε από τον αναπληρωτή διευθυντή της DG Comp, Γκερτ Κούμπμαν να μην βρεθεί με το πιστόλι στον κρόταφο από πλευράς χρονικού περιθωρίου κάλυψης των κεφαλαιακών αναγκών καθώς κάτι τέτοιο ενδέχεται να εξελιχθεί σε μπουμεραγκ για την τράπεζα και τα συμφέροντα του Δημοσίου.

Η Εθνική έχει στη «φαρέτρα» της τη δυνατότητα πώλησης μέρους ή του συνόλου του μετοχικού κεφαλαίου 14 θυγατρικών ή ημετέρους assets (Αστήρ, πώληση χαρτοφυλακίου εκκρεμών ζημιών Αυτοκινήτου ΕΕΓΑ, Finansbank, NBGI Private Equity, NBG Asset Management, ΕΕΓΑ, Γενικές Αποθήκες, Γερακίνα Beach Hotel, θυγατρική στην Ν. Αφρική, ημετέρους δραστηριότητες στο εξωτερικό κ.ά).

Γιατί επανεξετάζει τη στάση της η Εθνική

Υπό το δέλεαρ της εγγύησης κάλυψης της αύξησης κεφαλαίου και τον κίνδυνο να χαθεί το παράθυρο ευκαιρίας η Εθνική φέρεται να εξετάζει τις προτάσεις των ξένων επενδυτικών τραπεζών να προχωρήσει άμεσα σε αύξηση κεφαλαίου.

Παρ'ότι η Εθνική έχει καταρτίσει σε συνεργασία με την Τράπεζα της Ελλάδος ένα αξιόπιστο πλάνο κεφαλαιακής ενίσχυσης, το οποίο προβλέπει εναλλακτικά σενάρια εξασφάλισης των 2,18 δις ευρώ μέσω της πώλησης 14 περιουσιακών στοιχείων, η διενέργεια αύξησης κεφαλαίου θα λειτούργουσε... ως ρεζέρβα.

Αν η Εθνική προχωρήσει σε μια αύξηση κεφαλαίου της τάξης του 1 δις με 2 δις ευρώ αποκτά «μαξιλάρι», αφενός για την περίπτωση που αντιμετωπίσει δυσκολίες η υλοποίηση του capital plan, αφετέρου συγκεντρώνει κεφάλαια για να εξοφλήσει τις προνομιούχες μετοχές, ύψους 1,35 δις, ώστε να βρεθεί στην ίδια θέση με τις Alpha και Πειραιώς.

Επιπρόσθετα αποκτά την ευχέρεια να υλοποιή-

σει με άλλο μείγμα και χωρίς την πίεση του χρόνου και των υποψήφιων αγοραστών το πλάνο πωλήσεων θυγατρικών και περιουσιακών στοιχείων.

ΑΜΚ με δικαίωμα προτίμησης στους μετόχους

Προς το παρόν οι αποφάσεις δεν έχουν κλειδώσει καθώς η Εθνική εξετάζει ως οφείλει όλες τις παραμέτρους. Στην περίπτωση πάντως που αποφασισθεί η ΑΜΚ η εισήγηση είναι να διενεργηθεί με βάση τον 2190 και να προβλέπει παροχή δικαιωμάτων προτίμησης στους υφιστάμενους ιδιώτες μετόχους και κατάργηση του δικαιώματος προτίμησης για το ΤΧΣ. Σε διαφορετική περίπτωση το ΤΧΣ θα μπορούσε να δηλώσει ότι δεν συμμετέχει στην ΑΜΚ.

Αν η Εθνική ανάψει το πράσινο φως η απόφαση σύγκλησης έκτακτης γενικής συνέλευσης θα ληφθεί άμεσα ακόμη και αν αποφασισθεί τελικώς ότι η αύξηση θα ολοκληρωθεί μετά τις Ευρωεκλογές λόγω του ασφυστικού χρονοδιαγράμματος.

Υπουργείο Οικονομικών: Στα 3 δις. ευρώ η άντληση κεφαλαίων, με ισχυρή ζήτηση



Ικανοποίηση στο οικονομικό επιτελείο για την επάνοδο της Ελλάδας με την έκδοση πενταετούς ομολόγου από το Ελληνικό Δημόσιο. Είναι χαρακτηριστικό ότι η ζήτηση για τα ελληνικά ομόλογα ήταν πολύ ισχυρή, καθώς το βιβλίο προσφορών έκλεισε σε λιγότερο από μια ώρα μετά, ενώ, σύμφωνα με πληροφορίες, οι προσφορές ανήλθαν σε περίπου 20 δις. ευρώ. Έτσι, αντλή-

θηκαν 3 δις. ευρώ, ενώ ο αρχικός στόχος ήταν για ποσό 2,5 δις. ευρώ. Το ετήσιο κουπόνι των ομολόγων ανήλθε σε 4,75%, ενώ η απόδοση, που θα οριστικοποιηθεί μετά την εκκαθάριση, ανέρχεται, σύμφωνα με πληροφορίες, σε 4,95%, ήτοι χαμηλότερα των αρχικών εκτιμήσεων για απόδοση 5%- 5,23%. Όπως ανακοίνωσε το υπουργείο Οικονομικών, η συναλλαγή αναμένεται να δια-

κανοιστεί την επόμενη εβδομάδα, ενώ η συμμετοχή των ξένων θεσμικών επενδυτών αναμένεται να πλησιάσει το 90%. Οι επενδυτές αυτοί χαρακτηρίζονται από το υπουργείο ως υψηλής ποιότητας και με μακροπρόθεσμο επενδυτικό ορίζοντα. Σύμφωνα με πληροφορίες, πρόκειται για μακροπρόθεσμα επενδυτικά funds (ξένα συνταξιοδοτικά ταμεία, κ.λπ.).

Όμιλος Υγεία

Στα 21,6 εκατ. τα κέρδη προ τόκων φόρων και αποσβέσεων

Τις ενοποιημένες οικονομικές καταστάσεις της χρήσης 2013 ανακοίνωσε το ΥΓΕΙΑ Α.Ε., σύμφωνα με τα Διεθνή Πρότυπα Χρηματοοικονομικής Αναφοράς και όπως τονίζεται δεν είναι ευθέως συγκρίσιμα με τα αποτελέσματα της χρήσης του 2012, κυρίως λόγω της εφαρμογής των κυβερνητικών αποφάσεων για το μηχανισμό επιστροφής rebate και clawback. Ειδικότερα, ο συγκρίσιμος προσαρμοσμένος ενοποιημένος κύκλος εργασιών του 2013, ανήλθε σε €231,7 εκ. σημειώνοντας οριακή μείωση 2,6% έναντι €237,9 εκ. το 2012. Ο ενοποιημένος δημοσιευμένος κύκλος εργασιών του 2013, ανήλθε σε €203,7 εκ. σημειώνοντας μείωση 14,4% έναντι €237,9 εκ. το 2012. Τα συγκρίσιμα προσαρμοσμένα ενοποιημένα κέρδη προ τόκων, φόρων και αποσβέσεων (EBITDA) παρουσίασαν σημαντική αύξηση κατά 43,5% και ανήλθαν στα €21,6 εκ. έναντι κερδών €15,1 εκ. το 2012. Τα ενοποιημένα δημοσιευμένα αποτελέσματα προ τόκων, φόρων και αποσβέσεων (EBITDA)



ανήλθαν σε ζημιές ύψους -€6,4 εκ. έναντι κερδών €13,3 εκ. το 2012.

Τα συγκρίσιμα προσαρμοσμένα ενο-

ποιημένα αποτελέσματα μετά από φόρους από συνεχιζόμενες δραστηριότητες διαμορφώθηκαν στα -€11,5 εκ. το 2013

έναντι ζημιών -€4 εκ. το 2012. Τα δημοσιευμένα ενοποιημένα αποτελέσματα μετά από φόρους από συνεχιζόμενες δραστηριότητες παρουσίασαν ζημιές -€38,1 εκ έναντι ζημιών -€110,5 εκ. το 2012..

*Στα συγκρίσιμα προσαρμοσμένα αποτελέσματα δε συμπεριλαμβάνονται οι μηχανισμοί επιστροφής rebate και clawback του άρθρου 100 του Ν. 4172/2013(ΦΕΚ Α' 167), η πώληση των θυγατρικών εταιρειών Μαιευτική Γυναικολογική Κλινική "Ευαγγελισμός" ΛΤΔ και Stem Health καθώς επίσης και λοιπά έκτακτα έξοδα που συνδέονται με την αύξηση των φορολογικών συντελεστών από 1/1/2013. Στα συγκρίσιμα για το 2012 προσαρμοσμένα αποτελέσματα δε συμπεριλαμβάνονται οι απομειώσεις υπεραξίας και λοιπών στοιχείων του ενεργητικού θυγατρικών, τα αποτελέσματα από την λειτουργία και την πρόβλεψη πώλησης του Κυπριακού Ομίλου Vallone και η πρόβλεψη έκπτωσης των ληξιπρόθεσμων μέχρι 31.12.2011 οφειλών των Δημοσίων ασφαλιστικών ταμείων.

ΑΧΑ

Νέα διαφημιστική καμπάνια για την Υγεία

Στον αέρα βρίσκεται η νέα διαφημιστική καμπάνια της ΑΧΑ, η οποία είναι αφιερωμένη στην Υγεία. Όπως τονίζεται, η ΑΧΑ επέλεξε την προβολή του κλάδου Υγείας για δύο κύριους λόγους. Γιατί η εξασφάλιση της Υγείας αποτελεί για τους Έλληνες τη βάση της πυραμίδας των ασφαλιστικών τους αναγκών και για να προβάλλει τα νέα ευέλικτα προγράμματα Υγείας Medisun που διαθέτει, τα οποία απευθύνονται σε όλους όσους επιθυμούν να καλύψουν τις δαπάνες της υγείας τους, προσαρμόζονται σε κάθε ξεχωριστή ανάγκη, παρέχουν την καλύτερη δυνατή προστασία, συνοδεύονται από υψηλή ποιότητα υπηρεσιών και προσφέρονται σε πολύ ελκυστική τιμή. Στο πλαίσιο αυτής της καμπάνιας η ΑΧΑ προσφέρει, σε όλους τους νέους πελάτες της που θα αγοράσουν ασφαλιστήριο Υγείας, 20% έκπτωση στα ασφαλιστρα του αυτοκινήτου τους.

Επεκτείνει η Eurolife ERB Ασφαλιστική τη συνεργασία της με την κλινική "ΑΓΙΟΣ ΛΟΥΚΑΣ" στη Θεσσαλονίκη και τη γενική κλινική - θεραπευτικό και διαγνωστικό κέντρο "ΑΣΚΛΗΠΙΕΙΟΝ" στο Ηράκλειο της Κρήτης, με παροχές πρωτοβάθμιας περίθαλψης, στην προσπάθειά της να ενισχύσει τα οφέλη των προγραμμάτων της και για τους ασφαλισμένους της εκτός Αττικής, σε συνέχεια του προγράμματος Premium Νοσοκομειακό «Περιφέρειας».

Έτσι τα νοσοκομειακά προγράμματα

Eurolife ERB Ασφαλιστική
Ενισχύει τα νοσοκομειακά προγράμματα Premium

Premium της Eurolife ERB Ασφαλιστικής παρέχουν τη δυνατότητα

στοιχείων ασφαλισμένων της, που είναι κάτοικοι Θεσσαλονίκης και Κρήτης, να επωφεληθούν από σειρά σημαντικών παροχών και προνομίων, όπως δωρεάν ιατρικές επισκέψεις στα επείγοντα περιστατικά 24 ώρες το 24ωρο, 7 ημέρες την εβδομάδα σε συγκεκριμένες ειδικότητες, επισκέψεις στα εξωτερικά ιατρεία σε προνομιακές τιμές, διαγνωστικές και εργαστηριακές εξετάσεις και μεταφορά με ασθενοφόρο σε ειδικά προνομιακά τιμολόγια.

ΙΑΣΩ: Στα 16,98 εκατ. ευρώ τα EBITDA το 2013

Τις ενοποιημένες και τις ατομικές οικονομικές καταστάσεις του 2013, ανακοίνωσε η εταιρεία «ΙΑΣΩ» που συνέταξε σύμφωνα με τα Διεθνή Πρότυπα Χρηματοοικονομικής Αναφοράς. Ειδικότερα, προ της εφαρμογής των μηχανισμών επιστροφής Rebate & Clawback*, ο ενοποιημένος κύκλος εργασιών παρουσίασε αύξηση της τάξης του 1,6% και ανήλθε σε € 126,1 εκ. και σε επίπεδο μητρικής παρουσίασε ελαφρά μείωση κατά 1,1% και ανήλθε σε € 66,8 εκατ. Μετά την εφαρμογή των μηχανισμών επιστροφής Rebate & Clawback*, ο κύκλος εργασιών του ομίλου παρουσιάζει μείωση της τάξης του 13,8% και ανέρχεται σε € 107,1 εκατ. και ο αντίστοιχος της μητρικής παρουσιάζει μείωση κατά 16,4% και ανέρχεται σε € 56,4 εκατ.

Προ της εφαρμογής των μηχανισμών επιστροφής Rebate & Clawback*, τα μικτά κέρδη του ομίλου παρουσίασαν αύξηση της τάξης του 37,8% και ανήλθαν σε € 28,97 εκ. και της μητρικής παρουσίασαν σημαντική αύξηση κατά 25,1% και ανήλθαν σε € 19,13 εκατ. Μετά την εφαρμογή των μηχανισμών επιστροφής Rebate & Clawback*, τα μικτά κέρδη του ομίλου παρουσίασαν μείωση της τάξης του 52,7% και ανήλθαν σε € 9,94 εκατ. και τα αντίστοιχα της μητρικής παρουσί-

ασαν μείωση κατά 42,5% και ανήλθαν σε € 8,79 εκατ.

Προ της εφαρμογής των μηχανισμών επιστροφής Rebate & Clawback*, τα κέρδη / (ζημιές) προ φόρων, χρηματοδοτικών, επενδυτικών αποτελεσμάτων και συνολικών αποσβέσεων (EBITDA) του ομίλου παρουσίασαν αξιοσημείωτη αύξηση της τάξης του 49,5% και ανήλθαν σε € 36,00 εκ. και αύξηση κατά 11,9% στο επίπεδο της μητρικής και ανήλθαν σε € 20,29 εκατ. Μετά την εφαρμογή των μηχανισμών επιστροφής Rebate & Clawback*, τα κέρδη / (ζημιές) προ φόρων, χρηματοδοτικών, επενδυτικών αποτελεσμάτων και συνολικών αποσβέσεων (EBITDA) παρουσίασαν μείωση της τάξης του 29,5% και ανήλθαν σε € 16,98 εκατ. και τα αντίστοιχα της μητρικής παρουσίασαν μείωση κατά 45,1% και ανήλθαν σε € 9,96 εκατ.

Προ της εφαρμογής των μηχανισμών επιστροφής Rebate & Clawback*, τα κέρδη / (ζημιές) προ φόρων, χρηματοδοτικών, επενδυτικών αποτελεσμάτων (EBIT) του ομίλου παρουσίασαν αξιοσημείωτη αύξηση της τάξης του 97,3% και ανήλθαν σε € 24,80 εκ. και της μητρικής παρουσίασαν αύξηση κατά 22,7% και ανήλθαν σε € 15,46 εκατ. Μετά την εφαρμογή των μηχανισμών επιστροφής

Rebate & Clawback*, τα κέρδη / (ζημιές) προ φόρων, χρηματοδοτικών, επενδυτικών αποτελεσμάτων (EBIT) παρουσίασαν μείωση της τάξης του 54,1% και ανήλθαν σε € 5,78 εκατ. και τα αντίστοιχα της μητρικής παρουσίασαν μείωση κατά 59,3% και ανήλθαν σε € 5,13 εκατ.

Προ της εφαρμογής των μηχανισμών επιστροφής Rebate & Clawback*, τα κέρδη προ φόρων του ομίλου ανήλθαν σε € 17,98 εκ. έναντι κερδών € 5,02 εκατ. το 2012 και κέρδη € 7,75 εκατ. στο επίπεδο της μητρικής έναντι ζημιών € 3,39 εκατ. το 2012. Μετά την εφαρμογή των μηχανισμών επιστροφής Rebate & Clawback*, οι ζημιές προ φόρων του ομίλου διαμορφώθηκαν σε € 1,05 εκατ. και οι αντίστοιχες ζημιές της μητρικής σε € 2,58 εκατ. Προ της εφαρμογής των μηχανισμών επιστροφής Rebate & Clawback*, τα κέρδη μετά φόρων του ομίλου ανήλθαν σε € 11,27 εκ. έναντι κερδών € 2,16 εκατ. το 2012 και κέρδη € 3,50 εκατ. στο επίπεδο της μητρικής έναντι ζημιών € 3,97 εκατ. το 2012. Μετά την εφαρμογή των μηχανισμών επιστροφής Rebate & Clawback*, οι ζημιές προ φόρων του ομίλου διαμορφώθηκαν σε € 2,81 εκατ. και οι αντίστοιχες ζημιές της μητρικής σε € -4,14 εκατ.

ΜΗΤΕΡΑ

Βραβεύεται για το εργασιακό περιβάλλον

Για το εργασιακό του περιβάλλον βραβεύεται το νοσοκομείο ΜΗΤΕΡΑ - το μοναδικό νοσοκομείο στην Ελλάδα για το 2014 που βραβεύεται - καθώς περιλαμβάνεται στις πρώτες θέσεις των εταιρειών στην κατάταξη Best Workplaces 2014. Η έρευνα που διεξάγεται στην Ελλάδα, από το Great Place to Work Institute Hellas σε συνεργασία με το ALBA Graduate Business School, ανέδειξε το ΜΗΤΕΡΑ στην όγδοη θέση της κατάταξης 22 εταιρειών με πάνω από 250 εργαζόμενους, με το καλύτερο εργασιακό περιβάλλον. Διακρίθηκε μεταξύ των εταιρειών αυτών φέτος, μετά από έρευνα στην οποία συμμετείχαν συνολικά 54 εταιρείες, οι οποίες απασχολούν 29.620 μισθωτούς. Σημειώνεται ότι η βράβευση των εταιρειών στηρίζεται κυρίως στις απαντήσεις που δίνουν οι ίδιοι οι εργαζόμενοι. Από τους εργαζόμενους του ΜΗΤΕΡΑ που συμμετείχαν στην έρευνα, απάντησε το 85,2% των ερωτηθέντων.

NP Insurance

Κέρδη και κεφαλαιακή επάρκεια

Ιδιαίτερα ισχυροποιημένη σε επίπεδο κεφαλαιακής επάρκειας και οικονομικών μεγεθών έκλεισε το 2013 η NP Insurance. Όπως υπογραμμίζεται, η ελληνική ασφαλιστική εταιρία κατέγραψε σημαντική αύξηση 47% σε σχέση με το 2012 των Ιδίων Κεφαλαίων της τα οποία διαμορφώθηκαν στα 28 εκατ. ευρώ, ενώ τα αποθέματα διαμορφώθηκαν στα 42 εκατ. ευρώ ανεβάζοντας τον δείκτη αποθεματοποίησης στην τάξη του 125%. Η παραγωγή για τη χρήση 2013 διαμορφώθηκε στα 34 εκατ. ευρώ και οι πληρωθείσες ζημιές για την χρήση 2013 ανήλθαν σε 14 εκατ. ευρώ.

Ο δείκτης φερεγγυότητας της NP Insurance διαμορφώθηκε στο 400%, δείκτης που είναι από τους μεγαλύτερους μέσα στην ασφαλιστική αγορά. Η κερδοφορία της NP Insurance κατά τη χρήση 2013 αυξήθηκε στα 12 εκατ. ευρώ συνεχίζοντας το σερί της κερδοφόρου πορείας και των αναπτυξιακών μεγεθών. Το ενεργητικό της εταιρίας διαμορφώθηκε στα 78 εκατ. ευρώ εκ των οποίων τα 72 εκατ. ευρώ είναι επενδυμένα σε άμεσα ρευστοποιήσιμα οικονομικά στοιχεία όπως σε προθεσμιακές καταθέσεις και ομόλογα. Σημειώνεται ότι το δίκτυο πωλήσεων της εταιρίας αποτελείται από 600 ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές και πράκτορες, με την πλειονότητα τους να είναι εταιρικοί συνεργάτες της εταιρίας. Το πελατολόγιο ανέρχεται σε 130.000 ασφαλισμένους σε όλους τους κλάδους ασφάλισης που δραστηριοποιείται η εταιρία. Οι στόχοι που η NP έχει θέσει για το 2014 εστιάζονται εκτός από την ανάπτυξη των εργασιών στον κλάδο αυτοκινήτου, και στην αύξηση των ασφαλίσεων των ενυπόθηκων ακινήτων, του κλάδου περιουσίας, του κλάδου σκαφών και τομέων ευρύτερης αστικής ευθύνης.



INTERΣΑΛΟΝΙΚΑ

ΟΜΙΛΟΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ

Νοιάζεται για σας









ΚΕΝΤΡΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ: 15ο Χ.Λ.Μ. ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ - ΠΕΡΑΙΑΣ, Τ.Θ. 22402, Τ.Κ. 55102, ΤΗΛ. ΚΕΝΤΡΟ: 2310 492100, FAX: 2310 465219
ΥΠ/ΜΑ ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ: Ν. ΚΟΥΝΤΟΥΡΙΩΤΟΥ 19, Τ.Κ. 54625, ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ, ΤΗΛ. ΚΕΝΤΡΟ: 2310 554641, 501776, FAX: 2310 541228
ΓΕΝΙΚΗ ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ ΑΘΗΝΩΝ & Ν. ΕΛΛΑΔΟΣ: ΛΕΩΦ. ΣΥΓΓΡΟΥ 175, Τ.Κ. 17121, ΑΘΗΝΑ, ΤΗΛ. ΚΕΝΤΡΟ: 210 9304000, FAX: 210 9304040

24ωρη, χωρίς χρέωση, τηλεφωνική γραμμή 11.555 και 11.556, από όλα τα κινητά τηλέφωνα για παροχή Βοήθειας

www.intersalonica.gre-mail: company@intersalonica.gr

Φρένο στην πτώση της παραγωγής

Συνέχεια από τη σελ. 1

γωγής στις ασφαλίσεις ζωής αυξήθηκε ωστόσο κατά 3,9% και ανήλθε στα 278.676.904,27 ευρώ ενώ αντίθετως η παραγωγή στις ασφαλίσεις κατά ζημιών μειώθηκε 5,2% και ανήλθε στα 393.716.522,89 ευρώ. Αξίζει ωστόσο να σημειωθεί ότι πολύ μεγαλύτερη μείωση εμφανίζει ο κλάδος αστικής ευθύνης οχημάτων η παραγωγή του οποίου μειώθηκε κατά 7,5% στα 178.139.720,99 ευρώ σε σύγκριση με τους αντίστοιχους μήνες του 2013 ενώ η παραγωγή ασφαλιστρών λοιπών κλάδων ζημιών μειώθηκε κατά 3,3% στα 215.576.801,90 ευρώ.

Σύμφωνα με παράγοντες της ασφαλιστικής αγοράς μία τάση που καταγράφεται κυρίως στον κλάδο ζωής είναι η αύξηση των αιτήσεων για συμβόλαια με παράλληλη μείωση του μέσου ασφαλίστρου.

Επίσης στον κλάδο αυτοκινήτων η πτώση του μέσου ασφαλίστρου λόγω του ανταγωνισμού οφείλεται κυρίως για την μείωση της συνολικής παραγωγής.

Παράλληλα υπάρχουν μία σειρά θετικά στοιχεία κυρίως στον κλάδο ζωής όπου τον μήνα Φεβρουάριο για τέταρτη φορά από τον προηγούμενο Αύγουστο καταγράφεται θετική μεταβολή. Ειδικότερα τον Φεβρουάριο του τρέχοντος έτους σημειώθηκε αύξηση της παραγωγής ασφαλιστρών στον κλάδο ζωής κατά 15,5% με αποτέλεσμα στο δίμηνο Ιανουαρίου-Φεβρουαρίου η αύξηση παραγωγής να είναι 3,9%. Αντιθέτως στους γενικούς κλάδους τον Φεβρουάριο σημειώθηκε μείωση παραγωγής κατά 6,4%.

Η μείωση τον Φεβρουάριο ήταν μεγαλύτερη από τον Ιανουάριο που κυμάνθηκε στο -4,3%.

Στις ασφαλίσεις ζωής η αύξηση της παραγωγής στο πρώτο δίμηνο του έτους προέρχεται κυρίως από τα κλασικά ασφαλιστήρια ζωής (κατά 1,2%) από τα συμβόλαια ζωής συνδεδεμένα με επενδύσεις (+27,2%) και από τις ασφαλί-

σεις υγείας (+19,9%). Αντιθέτως οι ομαδικές ασφαλίσεις εξακολουθούν να έχουν πτωτική πορεία (-5,69%). Θα πρέπει βέβαια να σημειωθεί ότι σε απόλυτα μεγέθη οι πωλήσεις επενδυτικών προϊόντων (ζωής συνδεδεμένων με επενδύσεις) είναι μόλις 34,1 εκατ. ευρώ (μόλις το 12,2%) της συνολικής παραγωγής του κλάδου ζωής και η παραγωγή της υγείας ακόμη μικρότερο ποσοστό καθώς ανέρχεται στα 13,1 εκατ. Ευρώ. Συνεπώς να μην είναι θετικό το γεγονός ότι η παραγωγή τους το δίμηνο αυξήθηκε ωστόσο η συνολική αύξηση της παραγωγής οφείλεται κυρίως στα κλασικά ασφαλιστήρια συμβόλαια ζωής τα οποία με παραγωγή 207,4 εκατ. ευρώ αποτελούν το 74,4% της συνολικής παραγωγής του κλάδου ζωής στο δίμηνο Ιανουαρίου-Φεβρουαρίου 2014.

Επισημαίνεται ιδιαίτερως πάντως, ότι αν αφαιρεθεί η επίδραση του κλάδου ΙΙΙ. Ασφαλίσεις Ζωής συνδεδεμένες με επενδύσεις, η παραγωγή των ασφαλίσεων Ζωής συνολικά είναι αυξημένη κατά 1,3% σε σχέση με τον αντίστοιχο χρονικό διάστημα του 2013 ενώ, αντίστοιχως, η συνολική παραγωγή ασφαλιστρών (Ζωής και Ζημιών) είναι μειωμένη κατά 2,8%.

Στους γενικούς κλάδους ο κλάδος αυτοκινήτου εμφανίζει μείωση παραγωγής μεγαλύτερη από τον μέσο όρο (-7,5% στην αστική ευθύνη και -10,5% στον κλάδο χερσαίων οχημάτων) ενδεικτικό του σκληρού ανταγωνισμού που ρίχνει συνεχώς τις τιμές.

Μείωση κατά 4,5% παρουσιάζει και ο κλάδος πυρκαγιάς και στοιχείων της φύσεως ενώ θετική εξέλιξη εμφανίζουν κλάδοι όπως της γενικής αστικής ευθύνης (+6,4%) των πιστώσεων (+19,7%) της Βοηθείας (+7%). Σε απόλυτα μεγέθη όμως η παραγωγή ασφαλιστρών του εν λόγω κλάδου είναι σχετικά χαμηλή και συνεπώς δεν μπορούν να αντιστρέψουν την συνολική εικόνα.

Τέλος, η έρευνα περιέλαβε και τα μεγέθη των επιστροφών ασφαλιστρών λόγω ακυρώσεων συμβολαίων. Τέλος οι επιστροφές ασφαλιστρών λόγω ακυρώσεων συμβολαίων εμφανίζει το δίμηνο Ιανουαρίου-Φεβρουαρίου νέα μείωση σε σύγκριση με το αντίστοιχο δί-

Ασφαλίσεις Ζωής (€)	Ιανουάριος-Φεβρουάριος 2014	Μεταβολή
I. Ζωής	207.415.421,96	+1,2%
III. Ζωής συνδεδεμένων με επενδύσεις	34.160.503,95	+27,2%
IV. Υγείας	13.139.648,75	+19,9%
VI. Κεφαλαιοποίησης	5.371,39	-31,5%
VII. Διαχείριση ομαδικών συνταξιοδοτικών κεφαλαίων	23.955.958,22	-5,6%
Σύνολο	278.676.904,27	+3,9%

Ασφαλίσεις κατά Ζημιών (€)	Ιανουάριος-Φεβρουάριος 2014	Μεταβολή
1. Ατυχήματα	6.748.993,11	-8,9%
2. Ασθένειες	3.717.661,32	+17,5%
3. Χερσαία οχήματα	39.416.727,16	-10,5%
5. Αεροσκάφη	2.206,70	+135,5%
6. Πλοία (θαλάσσια, λιμναία, ποτάμια)	1.516.725,93	-7,6%
7. Μεταφερόμενα εμπορεύματα	4.536.154,98	-5,7%
8. Πυρκαγιά και στοιχεία της φύσεως	70.041.124,11	-4,5%
9. Λοιπές ζημιές αγαθών	36.976.037,61	-4,1%
10. Αστική ευθύνη χερσαίων οχημάτων	178.139.720,99	-7,5%
11. Αστική ευθύνη από αεροσκάφη	133.227,39	+191,8%
12. Αστική ευθύνη πλοίων	950.887,20	+17,0%
13. Γενική αστική ευθύνη	17.280.795,62	+6,4%
14. Πιστώσεις	5.180.463,57	+19,7%
15. Εγγυήσεις	120.141,76	-3,8%
16. Διάφορες χρηματικές απώλειες	6.630.643,31	+3,9%
17. Νομική προστασία	6.537.761,87	-9,2%
18. Βοήθεια	15.787.250,27	+7,0%
Σύνολο	393.716.522,89	-5,2%

μηνο πέρυσι. Στην έρευνα της ΕΑΕΕ συνολικά ανταποκρίθηκαν 59 ασφαλιστικές επιχειρήσεις-μέλη οι οποίες συγκέντρωναν το 91,3% της παραγωγής ασφαλιστρών στις ασφαλίσεις κατά Ζημιών

και το 98,7% των ασφαλίσεων Ζωής το 2012. Από τις ανωτέρω επιχειρήσεις, οι 21 δραστηριοποιήθηκαν στις ασφαλίσεις Ζωής και 49 στις ασφαλίσεις κατά Ζημιών.

Ασφάλεια Μινέττα: 44,6 εκ. ευρώ οι αποζημιώσεις το 2013

Στα 44,6 εκατομμύρια ευρώ ήταν οι αποζημιώσεις που κατέβαλλε το έτος 2013 η Ευρωπαϊκή Ένωση-Ασφάλεια Μινέττα, για 26,7 χιλιάδες περιπτώσεις ζημιών, εκ των οποίων το 94%, το οποίο αντιστοιχεί σε 41,7 εκατομμύρια ευρώ, αφορούσε ζημιές αυτοκινήτων. Όπως τονίζεται τα ποσά εκταμιεύθηκαν σε σύντομο χρονικό διάστημα σε όλη τη διάρκεια της χρονιάς, καθώς η Ευρωπαϊκή Ένωση-Ασφάλεια Μινέττα προχωρά σε άμεσες αποζημιώσεις, όπως τις επιβάλλουν οι εταιρικές της αξίες δηλαδή η αξιοπιστία, η πελατοκεντρική φιλοσοφία και η ταχύτητα εξυπηρέτησης των πελατών της, οι οποίες συνδυάζονται με τη φιλική προσέγγιση και την εμπάθεια στις εξατομικευμένες ανάγκες των πελα-

τών της από το άρτια καταρτισμένο και εκπαιδευμένο προσωπικό της.

Η συγκεκριμένη αντιμετώπιση των πελατών της αποτυπώνεται και στην πρόσφατη έρευνα που πραγματοποίησε η εταιρεία, στην επίσημη ιστοσελίδα της, με τίτλο «Η Γνώμη σας είναι Πολύτιμη», στην οποία καταγράφηκε ότι η πλειοψηφία των πελατών/συναλλησασόμενων της ήταν πολύ ικανοποιημένοι από την ταχύτητα ανταπόκρισης και την εξυπηρέτηση που έλαβαν. Την ίδια ώρα οι Ασφάλεια Μινέττα συνεργάζονται με διεθνούς εμπέλειας αντασφαλιστικούς οίκους.

Έχοντας την απαραίτητη ισχυρή κεφαλαιακή βάση καθώς και την ισχυρή στήριξη, μέσω των αντασφαλιστικών συμβάσεων που έχουν συνάψει,

με διεθνούς εμπέλειας πρώτης τάξης οίκους του εξωτερικού, μπορεί όχι μόνο να εγγυηθούν τη μέγιστη δυνατή ασφάλεια στα προγράμματα και υπηρεσίες που διαθέτουν αλλά και να έχει εκπληρώσουν τις απαιτήσεις του Solvency II, πριν ακόμα αυτό εφαρμοστεί.

Δεν είναι τυχαίο άλλωστε το γεγονός ότι εξακολουθεί να προσφέρει ισόβια προγράμματα ζωής και υγείας.



Ο κ. Κώστας Μπερτσιάς Αναπλ. Δ/νων Σύμβουλος και Γενικός Δ/ντής της εταιρίας

Οι συνεργαζόμενες εταιρίες που συμμετάσχουν στις ως άνω συμβάσεις είτε είναι αναλογικού τύπου, για τον ορθολογικότερο επιμερισμό του αναλαμβανόμενου κινδύνου, είτε υπερβαλλούσης ζημίας, για την αποτελεσματικότερη προστασία του χαρτοφυλακίου, είναι οι κάτωθι: GIC, SCOR, Mapfre, Korean, Amlin, AMF, Sava Re, DEVK,

HANNOVER, QBE, AXIS, ARCH RE, CCR, Trust Re.

ΟΡΙΖΩΝ

Ασφαλιστική

Μειώνει τα ασφάλιστρα

Σε μεσοσταθμική μείωση 5% των ασφαλίστρων του βασικού της πακέτου κλάδου αυτοκινήτων προχώρησε η ΟΡΙΖΩΝ Ασφαλιστική, λαμβάνοντας υπόψη την γενικότερη οικονομική κατάσταση και τις συνεχώς μεταβαλλόμενες συνθήκες της αγοράς, ενώ παραμένουν ανταγωνιστικά τα ασφάλιστρα των προαιρετικών καλύψεων αυτοκινήτου.

Ταυτόχρονα η εταιρία προχώρησε σε μεσοσταθμική μείωση 7% των ασφαλίσεων της αστικής ευθύνης σκαφών αναψυχής, ενώ παράλληλα προσφέρει την κάλυψη και σε επαγγελματικά, μη περιγητικά σκάφη, με ένα άκρως ανταγωνιστικό τιμολόγιο. Όπως γνωστοποιεί η εταιρία τα νέα μειωμένα τιμολόγια θα ισχύουν από την 1η Μαΐου. Εν τω μεταξύ, από τον Ιανουάριο, η ΟΡΙΖΩΝ Ασφαλιστική, διευρύνοντας την συνεργασία της με αντασφαλιστικούς οίκους, αύξησε σημαντικά το όριο αναλήψεως του κλ. πυρός για εμπορικούς και βιομηχανικούς κινδύνους, προσδοκώντας αύξηση της παραγωγής της, με στοχευμένες κινήσεις. Και όπως εξηγεί ο εμπορικός Διευθυντής κ. Χρήστος Κατσάκος πρόθεση της εταιρίας, είναι ο σχεδιασμός και η διάθεση ολοκληρωμένων retail ασφαλιστικών προγραμμάτων, με ανταγωνιστικά ασφάλιστρα για όλους τους κλάδους ασφαλίσεων και η πλήρης εκμετάλλευση ηλεκτρονικών και μηχανογραφικών εφαρμογών.

PK Data Software

Νέο εργαλείο τιμολόγησης

Ένα νέο εργαλείο ανάπτυξης για την δημιουργία και την αποστολή προσφορών με email για όλους τους κλάδους ασφάλισης, αποκλειστικά για το δίκτυο της Εθνικής Ασφαλιστικής για tablet προωθεί στην αγορά η PKData Software. Στόχος της αναβαθμισμένης εφαρμογής είναι να δώσει την ευκαιρία στον συνεργάτη ασφαλιστικό σύμβουλο να γίνει πιο αποτελεσματικός και να ενισχύσει το επαγγελματικό του προφίλ μέσα από τεχνολογία αιχμής. Η εφαρμογή περιέχει επιπλέον και όλες τις δυνατότητες της μέχρι σήμερα εφαρμογής τιμολόγησης και περιλαμβάνει μεταξύ άλλων τεχνολογία φιλική προς τον χρήστη, γρήγορη και εύκολη επιλογή πακέτων ,Underwriting, Status προφορών, εκτύπωση προσφοράς και αποστολή με email.



**ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ
ΕΝΩΣΗ**

Baloise
Group
Ελβετία

Basler
Lebensversicherungs-AG
Γερμανία

Τριεθνής Ασφαλιστική Δύναμη

Αν και εσείς θέλετε, όχι ακόμα μία ασφαλιστική εταιρία, άλλα ένα συνεργάτη που συνδέει την πορεία του με τη δική σας επιτυχία, τότε επιλέξτε την αξιοπιστία και τη σοβαρότητα της Ατλαντικής Ένωσης.

Λ. Μεσογείων 71, 115 26 Αθήνα
Τηλ.: 210 7454000, Fax: 210 7794446
www.atlantikienosi.gr

Όμιλος INTERΣΑΛΟΝΙΚΑ

Προτεραιότητα η φροντίδα του ανθρώπου

Ως πρώτη προτεραιότητα έχεις ο όμιλος «INTERΣΑΛΟΝΙΚΑ» την φροντίδα του ανθρώπου ανεξάρτητα εάν πρόκειται για πελάτη, ασφαλισμένο ή όχι και αποδεικνύει έμπρακτα πόσο κοντά βρίσκεται στους κατοίκους, απομακρυσμένων περιοχών και σε χωριά, φροντίζοντας εκείνους που δεν έχουν τη δυνατότητα να επισκεφτούν κέντρα υγείας ή μικροβιολογικά εργαστήρια για προληπτικό έλεγχο. Στο πλαίσιο της εταιρικής κοινωνικής ευθύνης, για ακόμη μία φορά ευαισθητοποιήθηκε και βρέθηκε στο χωριό Άγιος Αθανάσιος της Δράμας, δίνοντας την ευκαιρία στους κατοίκους να κάνουν προληπτικό έλεγχο και να ενημερωθούν σχετικά με την υγεία τους. Σε συνέχεια της προσπάθειας αυτής ο όμιλος έλαβε την ευχαριστήρια επιστολή



του Δήμου Δοξάτου ως απόδειξη της παρουσίας της με ειδικευμένο ιατρικό προσωπικό και ασθενοφόρο του Ομίλου «INTERΣΑΛΟΝΙΚΑ».



Πολιτισμός, δηλαδή Ελλάδα

Η συνέντευξη του ποιητή Κυριάκου Χαρηλαμπίδη στον Δημήτρη Κοσμόπουλο θέτει μια κρίσιμη παράμετρο της ευρωπαϊκής ενοποίησης, αυτήν του πολιτισμού. Η ερώτηση και η απάντηση έχουν ως εξής: «Ποια μπορεί να είναι η θέση της Ελληνικής Ποίησης στο Ευρωπαϊκό γίγνεσθαι;

Μία και μόνη: να είναι ελληνική, για να παραμένει ευρωπαϊκή. Εξάλλου κάποια στιγμή, όταν η Ευρώπη κατορθώσει να βρει τον εαυτό της, θα διαπιστώσει πως πρέπει να ντυθεί κατάσαρκα την Ελλάδα. Η Ελλάδα, ως έννοια πνευματική, θα προσδώσει στην Ευρώπη την αληθινή της φύση. Αυτό δεν είναι ουτοπία. Όλοι οι λαοί της Ευρώπης έχουν κάτι να δώσουν και κάτι να πάρουν. Εκείνο που θα πάρουν από εμάς είναι η Ποίηση—όχι ακριβώς με τη μορφή που κληροδότησαν οι μεγάλοι ποιητές μας. Μιλώ για την Ποίηση ως Ζωή, ως θεία ενέργεια πάνω στους ανθρώπους, καθώς ιθαρώνει το θηρίο μέσα τους κι ευγενίζει κάθε τους σκέψη και πράξη. Αυτής της ποίησης θεματοφύλακας είναι η ελληνικότητα—όποιας μορφής ή οποιας φυλής— η ελληνικότητα ως ιδέα, πέρα ακόμη κι από την ίδια την Ελλάδα.»

Η κρίση αξιών που ζούμε απαιτεί απαντήσεις ουσίας. Με αφορμή την κινητοποίηση των Ισπανών φιλελλήνων υπέρ της Ελλάδας είχα την ευχαρίστηση να παρουσιάσω σε μιά έκδοση (1) αρκετές πτυχές αυτής της κρίσιμης πολιτιστικής παραμέτρου. Οι απόψεις Ελλήνων διανοητών όπως του Χρήστου Γιανναρά σε συνδυασμό με αυτές Γερμανών διανοουμένων όπως του Ούλριχ Μπεκ οδηγούν σε νέα μονοπάτια σκέψης.(2)

Ενδιαφέρει όμως τώρα η διατύπωση και η πρόταση πολιτικών λύσεων για να αρθούν τα αδιέξοδα τόσο σε ευρωπαϊκό όσο και σε εθνικό επίπεδο. Η πολιτική δεν είχε εξάλλου αυτό τον ευγενή στόχο, της επίλυσης δηλαδή των προβλημάτων της κοινωνίας; Και η δημοκρατία δεν ταυτίζεται στην απαρχή της, με τη λειτουργία αυτής της «βουληφόρου αγοράς» των πολιτών που είχε περιγράψει ήδη ο Ομηρος εδώ κι 28 περίπου αιώνες;

Μπορούμε με τον πολιτισμό; Πιστεύω πως ναι, μπορούμε. Έχουμε τα ιστορικά εφόδια για αυτό. Εφόδια προσφοράς, εφόδια εμπειρίας, γνώσης, γραμματείας, οικουμενικού πολιτισμού. Το ζητούμενο σήμερα είναι το νέο κι αυτό πρέπει να εκφράσει μια άλλη σχέση του πολίτη με την πολιτική, μια άλλη αντίληψη του δημοσίου πράγματος, μια νέα ισορροπία ανάμεσα στην αγορά, την επιχείρηση, την κοινωνία, τον δημόσιο χώρο, το γενικό

συμφέρον. Για να προκύψει έτσι μια Δημοκρατία ανθρωπιός, μια Πολιτεία αξιοπρέπειας, μια Ελλάδα αξιοπρεπής σε μια Ευρώπη πολιτισμένη. Γιατί αυτή η υπόθεση είναι κοινή, η λύση έχει οπωσδήποτε προσωπικά χαρακτηριστικά, αλλά δεν θα είναι μόνο ατομική, ούτε στενά εθνική. Η κρίση είναι πρώτα πολιτική και μετά οικονομική και κοινωνική. Χρειαζόμαστε ένα νέο ευρωπαϊκό υπόδειγμα, ένα νέο ευρωπαϊκό μοντέλο, γι αυτό το θέμα του πολιτισμού αποκτά ειδικό ενδιαφέρον. Από τον «συνταγματικό πατριωτισμό» του Habermas, στον οραματισμό του Delors, στον ανθρωπισμό του Morin, να πάρουμε τα θετικά και να φτάσουμε σε μια «ευρωπαϊκή δημοκρατία ανθρωπιός» που προτείνω, όλα ανάγονται πλέον σε θέματα αρχών, αξιών και πολιτισμού.

Μπορούμε, να προτείνουμε, να προσφέρουμε.

Η Ευρώπη ζει μια βαθιά κρίση που είναι ταυτόχρονα και κρίση του μεταπολεμικού μοντέλου. Η εξέλιξη της παγκοσμιοποιημένης οικονομίας προς ένα σύστημα που ελέγχεται αποκλειστικά από τις απρόσωπες αγορές, υπερκέρασε τις κυβερνήσεις και τις στέρη από βασικά εργαλεία παρέμβασης. Η παγκοσμιοποίηση ακύρωσε την πολιτική, ενώ η οικονομία δεν υπηρετεί πλέον την κοινωνία. Σήμερα δεν τηρούνται και τα προσήματα, οι καιροσκόποι επενδυτές επιβάλλουν παντού τη θέλησή τους χωρίς αντίσταση.

Το ευρωπαϊκό οικοδόμημα ξεπεράστηκε από τις εξελίξεις, όχι επειδή δεν είχε την απαραίτητη τεχνολογία, αλλά επειδή δεν υπάρχει η πολιτική βούληση για ανατροπή της πορείας. Κι όμως η κρίση που ζούμε είναι συστημική και θέτει τεράστια ζητήματα. Ζητήματα σχέσεων πολιτικής και οικονομίας, δημοκρατίας και αγοράς, ΕΕ και κράτους-εθνών. Η κρίση πρέπει να γίνει ευκαιρία για ουσιαστικές αλλαγές στην ΕΕ υπό τον όρο ότι συζητούνται ανοιχτά τα πάντα: αρχές, τρόπος λειτουργίας, δημόσιες πολιτικές, συμμετοχή των κρατών-μελών και των πολιτών στο ευρωπαϊκό γίγνεσθαι.

Παραθέτω εδώ κάποιες σκέψεις που αφορούν τον πολιτισμό, από το νέο μου βιβλίο: «...Η Ελλάδα έχει όμως έναν δικό της, μοναδικό τρόπο ζωής, έχει το αντίδοτο στην κρίση. Στην ερώτηση «ποια είναι η πιο ανεξίτηλη μνήμη που κρατάτε από την Ελλάδα» ο ελληνισοαμερικανός Κρις Γιαννάκος απάντα: «Έχω γυρίσει όλη



Του Αθανάσιου Θεοδωράκη, πολιτικού επιστήμονα

την Ελλάδα και αυτό που αποθησαυρίζω περισσότερο είναι οι άνθρωποι της, η έννοια της παρέας, η γενναϊοδωρία και η χαρά της ζωής». Τρόπος ζωής, Ελπίδα και Ελευθερία. Θα κλείσω το κεφάλαιο και το βιβλίο αυτό με δύο συγκλονιστικές αναφορές στις δύο αυτές έννοιες, με τις οποίες ταυτιστήκαμε ως έθνος.

Ελευθερία. Ο Γάλλος συγγραφέας Michel Déon, στο βιβλίο του «Pages grecques», κάνει αναφορά στον μέγιστο Νίκο Καζαντζάκη και στην πεποίθησή του ότι η αποστολή των ελλήνων ήταν να μετατρέψουν την αναρχία και τη δουλεία σε ελευθερία. Γράφει λοιπόν γι αυτό: «Δια μέσου όλων των γεγονότων κι όπως φαίνεται αντιφατικών, της ελληνικής ιστορίας, ανακαλύπτουμε μια εσωτερική αρμονία, ένα στοιχείο σταθερό κι αμετακίνητο που αποτέλεσε την ουσία αυτής της φυλής: είναι ο αγώνας για την ελευθερία. Αυτός ο αγώνας ήταν το πραγματικό ελληνικό θαύμα.....»

Ελπίδα. Ο Κ. Προύσπς στο άρθρο του «Ο ποιητής Γιώργος Σεφέρης» γράφει: «...Γιατί, αν και η ιστορία έχει περάσει με βαρύ και ολέθριο χέρι πάνω από την ελληνική γη και τον λαό της, η Ελλάδα δεν είναι έρημη χώρα (Waste Land). Ακόμα και οι βράχοι της, γυμνοί και απότομοι όπως είναι, ζουν με τη μακρά τους ιστορία, πάλλουν και λάμπουν κάτω από τον ελληνικό ήλιο. Η ζωή στην πλήρη της έννοια δεν είναι εύκολο πράγμα, αλλά η Ελλάδα κι ο λαός της την έχουν αντιμετωπίσει γενναία και επίμονα, με σταθερότητα και συνέπεια. Ο πραγματικός Έλληνας δεν απελπίζεται. Αυτό, νομίζω, είναι εκείνο που μας διδάσκει η εύρωστη ποίηση του Σεφέρη ([Από το «Μνήμη, Α»]

(...) θα γίνει η ανάσταση μίαν αυγή, πως λάμπουν την άνοιξη τα δέντρα θα ροδαμίσει του όρθρου η μαρμαρυγή,

θα ξαναγίνει το πέλαγο και πάλη το κύμα θα τινάξει την Αφροδίτη.....» (βλ. Αθ. Θεοδωράκης, «Σ' ευχαριστούμε Αριστείδη», από τις «Μεταμεσονύκτιες εκδόσεις».

Η Ευρώπη πρέπει να στηριχθεί στα κράτη-έθνη και στους πολίτες που συμμετέχουν

Η κρίση απέδειξε ότι η σημερινή αρχιτεκτονική της ΕΕ δεν είναι λειτουργική. Τα «κοινά κριτήρια» του Μά-

στριχτ δεν μπορούν να εφαρμοστούν κατά ενιαίο τρόπο, επειδή οδηγούν στην πράξη στη διεύρυνση των εσωτερικών ανισοτήτων.

Αυτό που έχει λοιπόν σημασία είναι ένα νέο μοντέλο ευρωπαϊκής ενοποίησης. Μιας ενοποίησης που είτε θα είναι πολιτική, είτε δεν θα υπάρξει. Γι αυτό θεωρώ ότι χρειάζεται μια νέα ισορροπία ανάμεσα στο ευρωπαϊκό οικοδόμημα και τα κράτη-έθνη. Αν το νέο ζητούμενο είναι η πολιτική εμπάθωση και ενοποίηση της ΕΕ κι όχι η ατέρμονη διεύρυνση, αυτό μας οδηγεί σε μια «νέου τύπου ομοσπονδία των κρατών-εθνών» (Ζακ Ντελιόρ). Μια νέα σχέση, ένα νέο μοντέλο πρέπει σιγουρά να προκύψει ώστε το κοινοτικό οικοδόμημα να στηρίζεται στα κυρίαρχα κράτη-έθνη που το απαρτίζουν και όχι να επιζητεί την υπέρβασή τους. Η Ευρώπη εξάλλου δεν θα γίνει ποτέ ένα υπερκράτος που θα αφομοιώσει και θα εξαφανίσει τα περήφανα ιστορικά της έθνη. Αντίθετα πρέπει να στηριχθεί στα κράτη-έθνη και στους πολίτες που συμμετέχουν για να ενδυναμωθεί τόσο προς τα έξω (κοινή άμυνα, κοινή εξωτερική πολιτική), όσο και προς τα μέσα (στροφή στον άνθρωπο, στήριξη της πραγματικής οικονομίας).

Χρειάζεται μια νέα λογική, μια νέα σύνθεση, μια νέα σχέση όπου η ΕΕ και τα κράτη-μέλη θα συνεργάζονται και θα αλληλοσυμπληρώνονται. Το νέο σχήμα θα εκφράζει έναν ενεργό «εθνο-ευρωπαϊσμό» και όχι τον «εθνο-μηδενισμό» στον οποίο μας οδήγησε η απήληση του χρηματοπιστωτικού καπιταλισμού. Η πολιτική πρέπει να επιστρέψει στο προσκήνιο και να αναλάβει τις ευθύνες της. Το πραγματικό δίλημμα της ΕΕ είναι μια ουσιαστική μεταμόρφωση, με μια νέα Συνθήκη υπέρ της «Ευρωπαϊκής Ομοσπονδίας κρατών-εθνών», με αρχικό πυρήνα την ευρωζώνη.

Σε αυτή τη βάση, δηλαδή σε μια Ομοσπονδία ισότιμων εταίρων, η Ελλάδα έχει και ρόλο και θέση. Η ιστορική μας εμπειρία και η πολιτισμική μας κληρονομιά μας δίνουν τα εχέγγυα μιας ενεργούς και επωφελέους παρουσίας, μια φιλόδοξη πορείας. Αυτό ήταν η Ελλάδα κι αυτό θα είναι: πρόταση ζωής, πρόταση πολιτισμού.

Σ' ευχαριστούμε Αριστείδη.....

1. Αθανάσιος Θεοδωράκης, «Σ' ευχαριστούμε Αριστείδη», Μεταμεσονύκτιες εκδόσεις, 2013

2. Τάκης Αναστόπουλος, «Ένα ευρωπαϊκό πολιτικό μανιφέστο», ΝΕΑ ΕΣΤΙΑ, τ. 1859, Οκτ. 2013



Lloyd's

Κέρδη για το 2013

Κέρδη 3,2 δισ. λιρών ανακοίνωσαν για το 2013 οι Lloyd's του Λονδίνου, έναντι 2,8 δισ. το 2012, ενώ τα έσοδα από τα μεικτά εγγεγραμμένα ασφαλιστρα αυξήθηκαν στα 26,1 δισ. λίρες. Παράλληλα, η κεφαλαιακή τους θέση ενισχύθηκε περαιτέρω με καθαρούς πόρους 21,1 δισ. λιρών. Στην ίδια ανακοίνωση σημειώνεται ότι το 2013 ήταν «ευνοϊκή χρονιά για ασφαλισμένες καταστροφές», με τις μεγάλες αξιώσεις έναντι των Lloyd's να φτάνουν τα 873 εκατ. λίρες. Παρόσο, οι καθαρές αποζημιώσεις ήταν 9,6 δισ. λίρες το 2013, πιο χαμηλά από τα 10,1 δισ. του 2012. Οι Lloyd's αναφέρουν ότι οι αξιώσεις για ζημιές από πλημμύρες το 2013 δεν αναμένεται να προκαλέσουν σημαντική έκθεση. Ο πρόεδρος John Nelson σχολίασε ότι, ενώ υπήρξαν λίγες αξιώσεις για ζημιές από καταστροφές το 2013, η διατήρηση των χαμηλών επιτοκίων είχε ως αποτέλεσμα μειωμένα έσοδα από επενδύσεις και υψηλά επίπεδα στην εισροή κεφαλαίων, πράγμα που άσκησε πίεση στις τιμές.

Αυτές οι συνθήκες φαίνεται ότι θα επιμείνουν είτε ο J. Nelson και για αυτό περιμένω οι αυξημένες ανταγωνιστικές πιέσεις στην αγορά να παραμείνουν και το 2014. Αυτό υπογραμμίζει την ανάγκη για συνεχή ασφαλιστική πειθαρχία, καθώς προσπαθούμε να διατηρήσουμε και να ενισχύσουμε τη θέση μας ως παγκόσμιου κέντρου εξειδικευμένης ασφάλισης και αντασφάλισης, πρόσθεσε ο J. Nelson.

Τους Lloyd's του Λονδίνου επισκέφθηκε εν τω μεταξύ η βασίλισσα Ελισάβετ του Ηνωμένου Βασιλείου και ο σύζυγός της, ο δούκας του Εδιμβούργου, επ' ευκαιρία της περυσινής συμπλήρωσης 325 χρόνων από την ίδρυσή τους. Ασφαλιστές και μπρόκερ κρεμάστηκαν στα μπαλκόνια για να τους υποδεχτούν, το περίφημο καμπανάκι Lutine Bell χτύπησε δύο φορές—ως ειβισται για εξαιρετικά χαρμόσυνες αναγγελίες—, ενώ ο πρίγκιπας Φίλιππος βρήκε την ευκαιρία να κάνει μια έρευνα αγοράς για την ασφάλιση της βασιλικής συλλογής έργων τέχνης, η οποία περιλαμβάνει από Βερμέερ και Ρέμπραντ μέχρι Τρέισι Έμιν και Λούσιαν Φρόιντ.

σίγουρα, γρήγορα...απλά!

Η Interasco εξ-ασφάλιση...εγγυάται.

...γιατί είμαστε στον ασφαλιστικό χώρο από το 1890.

...γιατί πάνω από 120 χρόνια συνεργαζόμαστε με συνέπεια, έντιμα και αρμονικά με όλους τους συνεργάτες μας.

...γιατί σήμερα σαν μέλος του ομίλου Hagel που έχει 2 εκ. πελάτες, 1,5€ δις κύκλο εργασιών, 620.000.000€ ίδια κεφάλαια και 18,5€ δις επενδυμένα κεφάλαια είμαστε δυνατοί περισσότερο από ποτέ.

Πάνω από όλα όμως λογαριάζουμε και σεβόμαστε εσάς που μας εμπιστεύεστε το χαρτοφυλάκιό σας, τους κόπους σας, τις προσδοκίες σας για σιγουριά και δικαίωση των πελατών σας.

Αυτή την εμπιστοσύνη μετατρέπουμε σε σίγουρη δύναμη για να δημιουργείτε απερίσπαστοι, να προοδεύετε και να χτίζετε ένα σίγουρο μέλλον.

Έτσι, γιατί ασφάλεια σημαίνει **σίγουρα, γρήγορα ... απλά Interasco!**



1 κλικ

μπορεί
να σώσει
τη ζωή σας.

© Allianz SE
Lewis Hamilton,
MERCEDES AMG PETRONAS Formula One™ Team

Φοράτε πάντα
τη ζώνη σας

**Ασφάλιση Αυτοκινήτου
Allianz**

www.allianz.gr

Allianz 

**MERCEDES AMG
PETRONAS** FORMULA 1 & GRAND PRIX



DECADE OF ACTION FOR
ROAD SAFETY 2011-2020
Supported by **Allianz** 

The F1 FORMULA 1 logo, F1, FORMULA 1, FIA FORMULA ONE WORLD CHAMPIONSHIP, GRAND PRIX and related marks are trade marks of Formula One Licensing BV, a Formula One group company. All rights reserved.