



Τράπεζες

**Δύο μεγάλα
αγκάθια για
Eurobank και νόμο**

Σελίδες 8-9



Εθνική Ασφαλιστική

**Αυξημένη η κερδοφορία.
Στα 630,9 εκατ. ευρώ η
παραγωγή ασφαλιστρών**

Σελίδα 2



Mario Greco

**Το 2013 ήταν θεμελιώδες
έτος για την ανάκαμψη
της Generali**

Σελίδα 2

Διαβάστε:

Interamerican

**Αναπτύσσει το
δίκτυο υγείας**

Σελίδα 6

Ασφάλειαι Μινέττα

**Φροντίδα Μινέττα
για την υγεία**

σελίδα 2

International Life

**Ενισχύεται η
διοικητική ομάδα**

Σελίδα 10

ΑΧΑ Ασφαλιστική

**Στηρίζει την
πανελλαδική
εβδομάδα οδικής
ασφάλειας**

Σελίδα 14

ΕΑΕΕ-ΓΔΑ

**Τροχαία ατυχήματα
και διεθνείς
ρυθμίσεις**

Σελίδα 14

Όμιλος ΙΑΣΩ

**Συνεργασία
με την ING**

σελίδα 10

Όμιλος ARAG

Gender Diversity

Σελίδα 6

Ασφαλιστική αγορά

Καλούν την Εποπτεία να παρέμβει



► **Αποφάσεις για
τις εταιρείες
Ελεύθερης
Παροχής
Υπηρεσιών
(ΕΠΥ) αναμένει
η ασφαλιστική
αγορά**

Του Λάμπρου Καραγεώργου

Τις πρωτοβουλίες της Διεύθυνσης Εποπτείας Ιδιωτικής Ασφάλισης της Τράπεζας της Ελλάδος αναμένει η ασφαλιστική αγορά σχετικά με τις εταιρείες που δραστηριοποιούνται στη χώρα μας με καθεστώς Ελεύθερης Παροχής Υπηρεσιών (ΕΠΥ). Μετά την απάντηση που έδωσε ο πρόεδρος της Ευρωπαϊκής Εποπτικής Αρχής Ασφαλίσεων (ΕΙΟΡΑ) κ. Gabriel Bernardino, σε επιστολή που του απέστειλε ο πρόεδρος της Ένωσης Ασφαλιστικών

Συνέχεια στη σελίδα 2

Σε μίνι placement ποντάρει η αγορά. Γιατί οι ξένοι ...κυνηγούν τα warrants Σελίδα 7-9

ΕΑΕΕ



Με πτώση 4,9% η
παραγωγή ασφαλιστρών
τον Ιανουάριο

Σελίδα 4

Ελληνο-Ολλανδικός Σύνδεσμος



**Προωθεί
τα κρητικά
προϊόντα**

Σελίδα 6

Generali

**4 νέα προϊόντα για
κατοικία και υγεία**

Health *keeper*
Home *style*
Home *made*

Σελίδα 12

ABI

**Στα 1,1 δισ. οι
αποζημιώσεις από τις
πλημμύρες στη Βρετανία**



Σελίδα 13

Εθνική Ασφαλιστική

Κέρδη προ φόρων 111 εκατ. το 2013

Η Εθνική Ασφαλιστική παρουσίασε το 2013 κέρδη προ φόρων ύψους € 111,5 εκ. σε σχέση με € 90,9 εκ. το 2012, συνεχίζοντας τη σταθερή και αυξανόμενη κερδοφορία προ απομειώσεων του ομίλου, η οποία ξεκίνησε το 2011. Σύμφωνα με την ανακοίνωση ο όμιλος παρουσίασε αντίστοιχα κέρδη προ φόρων ύψους € 111,9 εκ. έναντι € 92,4 εκ. το προηγούμενο έτος. Η παραγωγή (συμπεριλαμβανομένων των ασφαλιστρών από αναληφθείσες αντασφαλίσεις, δικαιωμάτων και επενδυτικών συμβολαίων) διαμορφώθηκε για την εταιρία στα €630,9 εκ. για τη χρήση 2013 έναντι €639,3 εκ. το 2012. Με βάση τα Διεθνή Λογιστικά Πρότυπα, η παραγωγή ανήλθε σε €545,3 εκ. έναντι €617,0 εκ. το 2012. Οι αποζημιώσεις που κατέβαλε το 2013 η εταιρία υπερβαίνουν τα €400 εκατ.

Η εταιρία, έχοντας ενισχύσει τα κεφάλαιά της κατά €500 εκ. με την αύξηση μετοχικού κεφαλαίου που ενέκρινε η Γενική Συνέλευση της 27ης Σεπτεμβρίου 2012 αποκαθιστώντας τις ζημιές που είχε υποστεί από τη συμμετοχή της στο PSI, συνέχισε να ενισχύει περαιτέρω τα κεφάλαιά της με τη σημαντική κερδοφορία της, τόσο κατά το 2012, όσο και κατά το 2013. Συγκεκριμένα, τα Ίδια Κεφάλαια της Εταιρίας κατά το 2013 σημείωσαν σημαντική αύξηση κατά €141,9 εκ., η οποία οφείλεται κατά €116,8 εκ. στα κέρδη μετά φόρων της χρήσης και κατά €25,1 εκ. σε λοιπές μεταβολές που επηρέασαν απευθείας την καθαρή θέση, όπως κα-

θαρές αποτιμήσεις του χαρτοφυλακίου διαθέσιμων προς πώληση επενδύσεων της.

Η θετική πορεία των κερδών και η άνοδος της αξίας του χαρτοφυλακίου της Εταιρίας είχαν ως αποτέλεσμα να παρουσιάσει πλεόνασμα περιθωρίου φερεγγυότητας ύψους €478,3 εκ, υπερκαλύπτοντας τα απαιτούμενα κατά 5,3 φορές. Η σημαντική ενίσχυση των Ίδιων Κεφαλαίων της εταιρίας συμβαδίζει με την ηγετική της θέση στην αγορά των ασφαλίσεων ζωής και ζημιών και καταδεικνύει τη δυνατότητά της να ανταπεξέλθει στις δυσμενείς συνθήκες που δημιούργησαν η επί 6 έτη ύφεση της ελληνικής οικονομίας και η συμμετοχή της στο PSI, προσαρμοζόμενη στη νέα πραγματικότητα και δημιουργώντας αξία για τους ασφαλισμένους της. Στον Κλάδο Ζωής η παραγωγή το 2013 αυξήθηκε σε €375,0 εκ από €336,9 το 2012 (αύξηση 11,3%) με ταυτόχρονη σημαντική αύξηση του μεριδίου αγοράς από 17% σε 22,8%, όταν η παραγωγή ασφαλιστρών της συνολικής αγοράς στους Κλάδους Ζωής σημείωσε μείωση της τάξεως του 15%. Στους Γενικούς Κλάδους η παραγωγή το 2013 μειώθηκε σε €255,9 εκ από €302,7 το 2012 και το μερίδιο αγοράς διαμορφώθηκε περίπου στο 11,6%. Η εξέλιξη της κερδοφορίας είναι κυρίως αποτέλεσμα του ελέγχου του κόστους ζημιών ιδιαίτερα στους Κλάδους Ζωής και Αυτοκινήτου, της αποτελεσματικής διαχείρισης του χαρτοφυλακίου Επενδύσεων, της ανάπτυξης και προώθησης νέων προϊόντων, της ενίσχυσης των δι-

κτύων πωλήσεων και της αποτελεσματικής μείωσης των λειτουργικών εξόδων που για την τελευταία τριετία ανέρχεται στο 31%, μέσω συνεργειών με την Μητρική Εταιρία, την Εθνική Τράπεζα.

Τέλος, αξίζει να σημειωθεί ότι οι αλλαγές των τελευταίων ετών στο σύστημα της κοινωνικής ασφάλισης, όχι μόνο αναδεικνύουν το σημαντικό ρόλο της ιδιωτικής ασφάλισης αλλά και τις προοπτικές της, δημιουργώντας ευκαιρίες εξέλιξης για την εταιρία μέσα από το ρόλο που καλείται να διαδραματίσει, θωρακισμένη κεφαλαιακά από την Μητρική της, με όπλο την αναγνωρισιμότητα του ονόματός της, για την καλύτερη κάλυψη όλων των αναγκών των ασφαλισμένων.

Ο Πρόεδρος της Εθνικής Ασφαλιστικής και γενικός διευθυντής εταιρικής τραπεζικής της Εθνικής και του Ομίλου κ. Δημήτρης Δημόπουλος, δήλωσε σχετικά: «Πέραν ενός ιδιαίτερα θετικού οικονομικού αποτελέσματος, που για δεύτερο έτος πέτυχε η Εθνική Ασφαλιστική, η εταιρία διατήρησε την ηγετική της θέση στην αγορά που δοκιμάστηκε έντονα ως απόρροια της οικονομικής κρίσης. Με αναπροσαρμογή πολιτικών, με ταυτόχρονο εμπλουτισμό και ποιοτική αναβάθμιση προϊόντων και υπηρεσιών, σε τρόπο ώστε να είναι κατά το δυνατόν πληρέστερη η αντιμετώπιση του ιδιαίτερα μεγάλου πελατολογίου μας, και με τη συνεχή στήριξη του Ανθρώπινου Δυναμικού μας, εκ των σημαντικότερων κεφαλαίων της εταιρίας, αντιμετωπίζει το μέλλον με αισιοδοξία και προοπτική.»

Όμιλος Generali

Στα 1.915 δισ. Ευρώ καθαρά τα κέρδη το 2013

Το 2013 ήταν μία εξαιρετική χρονιά για τον Όμιλο Generali παγκοσμίως όπως πιστοποιούν τα αποτελέσματα του που ανακοίνωσε πρόσφατα ο Ιταλικός Όμιλος. Σύμφωνα με αυτά, το αποτέλεσμα εκμετάλλευσης ξεπέρασε τα 4,2 δισ. ευρώ (+5,3%), ενώ τα καθαρά κέρδη έφτασαν στα 1,915 δισ. ευρώ (έναντι 94 ευρώ το 2012) επιτυγχάνοντας το υψηλότερο αποτέλεσμα εδώ και έξι χρόνια. Παράλληλα το μέρισμα ανά μετοχή υπερδιπλασιάστηκε στα 0,45 ευρώ, ενώ ο συντελεστής φερεγγυότητας της Solvency I, έφτασε στο 150% (141% το 2013, μες τόχο 160 το 2015). Στον κλάδο ζωής το αποτέλεσμα εκμετάλλευσης αυξήθηκε κατά +4,3% και στον κλάδο περιουσίας-ατυχημάτων κατά +3,5%, ενώ η παραγωγή ασφαλιστρών έφτασε τα 66 δισ. ευρώ. Αναλυτικότερα, ο κλάδος ζωής είχε αύξηση 4,3% στο αποτέλε-

σμα εκμετάλλευσης, παρά τα χαμηλά επιτόκια. Τριπλασιάστηκαν σχεδόν οι καθαρές εισροές στα 8,7 δισ. ευρώ, η παραγωγή ασφαλιστρών ήταν 45,1 δισ. (+0,2%), ενώ η αξία της νέας παραγωγής ήταν στα 937 εκατ. ευρώ (+14,2%).

Ο κλάδος περιουσίας και ατυχημάτων, είχε αποτέλεσμα εκμετάλλευσης πάνω από 1,6 δισ. ευρώ (+3,5%), παρά την επιβάρυνση 460 εκατ. από φυσικές καταστροφές. Το net combine ratio βελτιώθηκε στο 95,6% (-0,2 ποσοστιαίες μονάδες), αν και οι φυσικές καταστροφές τον επιβάρυναν με +2,3 μονάδες. Η παραγωγή ασφαλιστρών μειώθηκε ελαφρώς (-0,6%) στα 20,9 δισ. ευρώ. Στον χρηματοπιστωτικό κλάδο, τέλος, τα αποτελέσματα του ομίλου εκτινάχθηκαν κατά 18,4%, στα 483 εκατ. ευρώ.

Ο Διευθύνων Σύμβουλος του Ομίλου, Mario Greco δήλωσε

μεταξύ άλλων ότι το 2013 ήταν θεμελιώδες έτος για την ανάκαμψη της Generali με τα αποτελέσματα να επιβεβαιώνουν ότι «είμαστε σε καλό δρόμο και σε ορισμένες περιπτώσεις μπροστά από τους στόχους που είχαμε θέσει». Για πρώτη φορά, μετά από πολλά χρόνια, «τα καθαρά μας αποτελέσματα προέρχονται εξ ολοκλήρου από τις βασικές

επιχειρηματικές μας δραστηριότητες, και όχι από έκτακτα γεγονότα». Κατά τη διάρκεια του 2013 ο όμιλος απλοποίησε τη δομή διακυβέρνησης και δημιούργησε απόδοση για του μετόχους κατά 26%. Για το 2014 «εκτιμούμε ότι θα έχουμε περαιτέρω βελτίωση στο λειτουργικό μας αποτέλεσμα και στα καθαρά μας κέρδη, αλλά και αύξηση στην κερδοφορία των μετόχων μας σύμφωνα με το σχέδιο που έχουμε θέσει».

Ευρωπαϊκή Ένωση Ασφάλεια Μινέττα

Φροντίδα Μινέττα για την υγεία με εξειδικευμένες καλύψεις

Ένα νέο πρόγραμμα με εξειδικευμένες καλύψεις που συμπληρώνουν τις υφιστάμενες καλύψεις των προγραμμάτων υγείας της εταιρείας, προωθεί στην αγορά η Ευρωπαϊκή Ένωση Ασφάλεια Μινέττα σε συνεργασία με τον πολυεθνικό ασφαλιστικό όμιλο Mapfre Asistencia.

Όπως αναφέρει η εταιρία, με την Φροντίδα Μινέττα, ο ασφαλισμένος, καλώντας σε ένα ειδικό τηλεφωνικό αριθμό, έχει τη δυνατότητα να ζητήσει μια δεύτερη ιατρική γνωμάτευση για οποιαδήποτε σοβαρή παθολογική ασθένεια ή πολύπλοκη χειρουργική επέμβαση, διασταυρώνοντας την ορθότητα της αρχικής γνωμάτευσης και της θεραπευτικής προσέγγισης,

ενώ παράλληλα μπορεί να ενημερωθεί για εναλλακτικές θεραπευτικές προσεγγίσεις.

Παράλληλα με το νέο πρόγραμμα, ο ασφαλισμένος έχει στη διάθεσή του μια σειρά από υπηρεσίες, με παγκόσμια ισχύ, για την καλύτερη αντιμετώπιση μιας δύσκολης κατάστασης,

προερχόμενης από ασθένεια ή ατύχημα.

Συγκεκριμένα: Υγειονομική μεταφορά, Υγειονομικός επαναπατριsmός, Επίσκεψη συγγενικού προσώπου, Παράταση διαμονής, Πρόωρη επιστροφή, Διαβίβαση επειγόντων μηνυμάτων, Επιστροφή/ Επαναπατριsmός συνταξιούχο-

νων, Απόλυση διαβατηρίου στο εξωτερικό και Μεταφορά σορού.

Το πρόγραμμα Φροντίδα Μινέττα προσφέρεται με προστιθέμενο κόστος, εναρμονισμένο στην εταιρική φιλοσοφία της Ευρωπαϊκής Ένωσης Ασφάλεια Μινέττα για καινοτόμα και αξιόπιστα προγράμματα που παρέχουν προστιθέμενη αξία στους πελάτες της και ταυτισμένο με τις εταιρικές αρχές της για σοβαρότητα, υπευθυνότητα και φερεγγυότητα στον ασφαλιστικό τομέα.

Για οποιαδήποτε πληροφορία, οι ενδιαφερόμενοι μπορούν να απευθύνονται στους περισσότερους από 1.200 συνεργάτες της εταιρείας.

Καλούν την Εποπτεία να παρέμβει

Συνέχεια από τη σελ 1

Εταιρειών Ελλάδος κ. Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου, οι εγχώριες ασφαλιστικές εταιρείες που έχουν πληγεί σημαντικά από τον ανταγωνισμό των εταιρειών ΕΠΥ, αναμένουν τις πρωτοβουλίες της ελληνικής εποπτικής αρχής. Σύμφωνα με εκτιμήσεις νομικών κύκλων, η εδώ εποπτική αρχή καλείται εκ των πραγμάτων να διαπιστώσει εάν οι εταιρείες ΕΠΥ ασκούν περιοδική ή συνεχή δραστηριότητα στη χώρα μας. Αν ασκούν συνεχή δραστηριότητα τότε με βάση το υφιστάμενο κανονιστικό πλαίσιο που ισχύει σε ευρωπαϊκό επίπεδο για τις ΕΠΥ θα πρέπει να μετεξελιχθούν σε υποκαταστήματα. Σύμφωνα με όσα απαντά ο κ. Bernardino, στην επιστολή του κ. Σαρρηγεωργίου, παραμένει σε ισχύ η Ερμηνευτική Ανακοίνωση της Ευρωπαϊκής Επιτροπής σχετικά με την «Ελεύθερη Παροχή Υπηρεσιών και το γενικό συμφέρον στον ασφαλιστικό τομέα» (2000/C43/03, Ε.Ε.Κ. τ. C43/16.2.2000) με την οποία η έννοια της δραστηριοποίησης μέσω ΕΠΥ διακρίνεται από αυτήν της εγκατάστασης στο βαθμό που η πρώτη έχει προσωρινό χαρακτήρα, ενώ το δικαίωμα εγκατάστασης προϋποθέτει διαρκή εγκατάσταση στη χώρα υποδοχής. Στην επιστολή επισημαίνεται ακόμη ότι συναρμόδιες για τον έλεγχο της ορθής εφαρμογής των διατάξεων για την παροχή ασφαλιστικών υπηρεσιών είτε με το καθεστώς της εγκατάστασης είτε με το καθεστώς της ΕΠΥ είναι οι εποπτικές αρχές της χώρας καταγωγής και της χώρας υποδοχής. Η ΕΙΟΡΑ επιβεβαιώνει ακόμη με την επιστολή της ότι οι δραστηριοποιούμενες με ΕΠΥ ασφαλιστικές επιχειρήσεις οφείλουν να συμμορφώνονται με τους κανόνες δικαίου του κράτους υποδοχής. Για παράδειγμα θα πρέπει να τηρούν τους νόμους που αφορούν την προστασία του καταναλωτή. Οι ίδιοι νομικοί κύκλοι εκτιμούν ότι ιδιαίτερο είναι το πρόβλημα για τις εταιρείες παροχής υπηρεσιών που δραστηριοποιούνται σε μία χώρα ενώ στην χώρα καταγωγής τους δεν έχουν καθόλου δραστηριότητα. Στην περίπτωση αυτή η εν λόγω εταιρεία μπορεί ουσιαστικά να μην ελέγχεται από κανένα επίσημο, τονίζουν οι νομικοί κύκλοι.

Επισημαίνεται ότι τα τελευταία δυο χρόνια μία σειρά ευρωπαϊκών ασφαλιστικών εταιρειών δραστηριοποιούνται στη χώρα μας με καθεστώς Ελεύθερης Παροχής Υπηρεσιών κυρίως στον κλάδο αυτοκινήτου. Εκτιμάται μάλιστα ότι πάνω από 300.000 αυτοκίνητα είναι ασφαλισμένα σε εταιρείες ΕΠΥ και ο αριθμός αυτός αυξάνεται συνεχώς. Η δραστηριοποίηση μέσω ΕΠΥ ενέχει τον κίνδυνο σύμφωνα με κύκλους της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος της πληθμμελούς εποπτείας, ειδικά όταν πρόκειται για εταιρείες που στη χώρα καταγωγής τους δεν έχουν σχεδόν καθόλου δραστηριότητα. Η ΕΑΕΕ αναμένεται να συζητήσει το θέμα των ΕΠΥ με την ΔΕΙΑ στην επόμενη συνάντησή τους.

Άρειος Πάγος

Απόφαση σταθμός για την ασφαλιστική αγορά

Η κάλυψη στα ασφαλιστικά συμβόλαια ζωής, νοσοκομειακής περίθαλψης κ.λπ. ισχύει για όσες παρόχες έχουν ζητηθεί στην έγγραφη αίτηση του ασφαλισμένου για σύναψη συμβολαίου, ανεξάρτητα αν στο ασφαλιστικό συμβόλαιο αναφέρονται λιγότερες καλύψεις από αυτές που ζητήθηκαν, υποστήριξε ενώπιον της Ολομέλειας του Ανωτάτου δικαστηρίου η Εισαγγελέας του Αρείου Πάγου Ευτέρπη Κουτζαμάνη. Ειδικότερα, η κυρία Κουτζαμάνη, ανέφερε ότι οι ασφαλιστικές εταιρίες, οφείλουν να ενημερώσουν εγγράφως τον ασφαλισμένο για την μη κάλυψη κινδύνου που είχε ζητήσει ο πελάτης όταν έκανε την έγγραφη αίτησή του για τη σύναψη του συμβολαίου. Η εισαγγελική λειτουργός δεν δέχεται στον ισχυρισμό της ασφαλιστικής εταιρίας, ότι ο πελάτης ενημερώθηκε προφορικά για το γεγονός της παράληψης από το εκπρόσωπο του πρακτορείου που διαμεσολάβησε για τη σύναψη της σύμβασης.

Ακόμα, αναφέρει η εισαγγελέας του Αρείου Πάγου, ότι «η έκταση των καλυπτόμενων κινδύνων αποδεικνύεται από το περιεχόμενο της έγγραφης αίτησης προς ασφάλιση» και κατά συνέπεια σωστά κρίθηκε από το Εφετείο ότι η σύμβαση ασφάλισης, ανεξαρτήτως του περιεχομένου του ασφαλιστηρίου, καλύπτει όλους τους κινδύνους οι οποίοι είχαν ζητηθεί με την αίτηση που υπέβαλε ο πελάτης. Εξάλλου, σημειώνει ότι «γεννάται υποχρέωση καταβολής του ασφαλιστικού ποσού σε περίπτωση επέλευσης του κινδύνου χωρίς να έχει καταβληθεί ασφάλιστρο για την κάλυψη των επιπλέον αναφερόμενων στην αίτηση κινδύνων». Η κυρία Κουτζαμάνη πρότεινε να απορριφθεί αίτηση ασφαλιστικής εταιρίας που ζήτησε να αναιρεθεί εφετειακή απόφαση που είχε δικαιώσει κληρονόμους ασφαλισμένου σε ιδιωτική ασφαλιστική εταιρία.

Σε περίπτωση που γίνει δεκτή η πρόταση της κυρίας Κουτζαμάνη από την Ολομέλεια του Αρείου Πάγου, τότε θα υποχρεωθεί η ασφαλιστική εταιρία να καταβάλει το ποσό των 145,735 ευρώ.



Μπορούμε να στερηθούμε πολλά, το μέλλον μας όμως όχι!

Στηρίζουμε τις αξίες που μας στηρίζουν

Σε στιγμές δύσκολες, απρόοπτα γεγονότα ή περιόδους κρίσης, η Συνεταιριστική Ασφαλιστική σας υποστηρίζει με πράξεις και δημιουργεί τις βάσεις για ένα ασφαλές μέλλον.

30 MEDIA

Κεντρικά γραφεία: Λεωφ. Συγγρού 367, 175 64 Π. Φάληρο, Αθήνα
 τηλ: 210 9491 280-299 | fax: 210 9403 148 | email: info@syneteristiki.gr
 Υποκατάστημα: Πολυτεχνείου 27-29, 546 26 Θεσσαλονίκη
 τηλ: 2310 554 331, 2310 544 775 | fax: 2310 500 240 | www.syneteristiki.gr

 **συνεταιριστική**
 Α Σ Φ Α Λ Ι Σ Τ Ι Κ Η

Είμαστε Εσύ.



euresa



Unipol

Θέσεις

Πόσο αξίζει μία ασφαλιστική εταιρεία;

Τις τελευταίες ημέρες με αφορμή τις εξελίξεις στις τράπεζες και συνακόλουθα και στις «τραπεζικές» ασφαλιστικές εταιρείες και κυρίως στην ΑΤΕ Ασφαλιστική, το ερώτημα πόσο αξίζει μία ασφαλιστική εταιρεία επανέρχεται στις συζητήσεις των ασφαλιστικών στελεχών.



Του Λάμπρου
Καραγεώργου

Όπως έγινε γνωστό από το nextdeal.gr την προηγούμενη εβδομάδα γερμανοί στελέχη της Munich Re, μητρικής της Ergo, επισκέφθηκαν την χώρα μας και είδαν από κοντά τα οικονομικά στοιχεία της ΑΤΕ Ασφαλιστικής. Η επίσκεψη αυτή πυροδότησε συζητήσεις για την πραγματική αξία των ασφαλιστικών εταιρειών ειδικά όταν αυτές έχουν χρηματοδοτηθεί με δεκάδες εκατομμύρια ευρώ για να ανταπεξέλθουν στις ανάγκες κεφαλαίων που δημιούργησε το hair cut των ομολόγων του ελληνικού δημοσίου. Όπως ανακοινώθηκε η ΑΤΕ Ασφαλιστική ενισχύθηκε με 160 εκατ. ευρώ από το Ταμείο Χρηματοπιστωτικής Σταθερότητας (ΤΧΣ), προκειμένου να μην ανασταθεί η άδεια λειτουργίας.

Το φυσιολογικό ερώτημα που θέτουν ορισμένοι παράγοντες της αγοράς είναι κατά πόσο μπορεί η ΑΤΕ Ασφαλιστική να πουληθεί σε ποσό χαμηλότερο από τα 160 εκατ. ευρώ τουλάχιστον. Μάλιστα συνδέουν το θέμα αυτό με την χρηματοδότηση των δικών ελληνικών (λόγω PSI) των δικών των εταιρειών από τους μετόχους τους και κάνουν λόγο για αθέμιτο ανταγωνισμό. Από την άλλη πλευρά βέβαια εάν δεν χρηματοδοτούνταν η ΑΤΕ η ζημία στους ασφαλισμένους θα ήταν πολύ μεγάλη.

Η απάντηση σε όλα αυτά τα ερωτήματα προσεχώς...

Nextdeal

Η Νο1 δεκαετήμερη έκδοση για την ασφαλιστική αγορά και τον χρηματοοικονομικό χώρο

ΙΔΙΟΚΤΗΤΗΣ:
ΔΙΣΤΡΑΤΟ – ΕΥΑΓΓΕΛΟΣ ΣΠΥΡΟΥ ΕΠΕ
e-mail: info@spiroueditions.gr
ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΣΥΝΤΑΞΗΣ: Λάμπρος Καραγεώργος
Συντάσσεται από συντακτική ομάδα
ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΕΣ, ΦΩΤΟΡΕΠΟΡΤΑΖ VIDEO:
Κωστής Ε. Σπύρου
ΣΚΙΤΣΟ: Ελπίδα Σπύρου
ΛΟΓΙΣΤΗΡΙΟ: Κώστας Παπαντωνόπουλος
ΣΥΝΔΡΟΜΕΣ: Γεωργία Καλτσώνη
ΥΠΕΥΘ. ΔΙΑΦΗΜΙΣΗΣ: Γεωργία Καλτσώνη
ΔΙΟΡΘΩΣΗ: Έυα Καμινάρη
ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΚΟ: Γιάννης Γ. Μπουκουβάλας
ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ: Γιάννης Γ. Μπουκουβάλας
ΕΚΤΥΠΩΣΗ: IRIS AEBE
ΔΙΑΝΟΜΗ: ΑΡΓΟΣ Α.Ε.
ΤΙΜΗ ΦΥΛΛΟΥ: 2,00 ΕΥΡΩ
ΕΤΗΣΙΑ ΑΤΟΜΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 50,00 ΕΥΡΩ
ΕΤΗΣΙΑ ΕΤΑΙΡΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 100,00 ΕΥΡΩ
ΕΠΙΣΤΟΛΕΣ: Φιλελλήνων 3, Σύνταγμα, 105 57 Αθήνα
Τηλ.: 210 3229394, Fax: 210 3257074
Α.Φ.Μ. 095606935, **Α.Ο.Υ. Δ' ΑΘΗΝΩΝ**
e-mail: info@nextdeal.gr
website: www.nextdeal.gr
Τα ενυπόγραφα άρθρα και σχόλια που στέλνονται στην εφημερίδα δεν εκφράζουν απαραίτητα και τις απόψεις του εντύπου.

ΕΑΕΕ

Με πτώση 4,9% η παραγωγή ασφαλιστρων τον Ιανουάριο

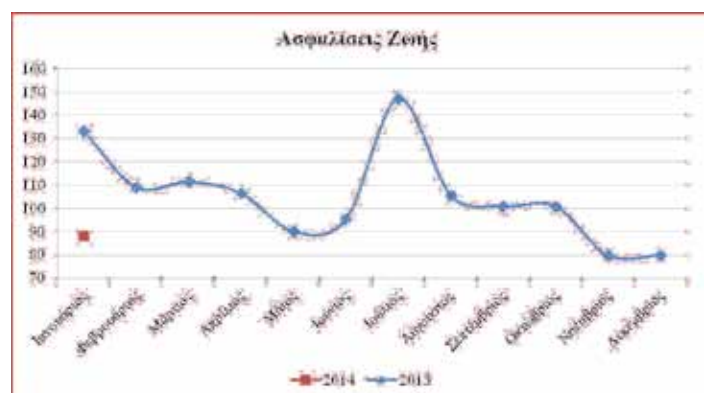
Μείωση 4,9% εμφανίζει η παραγωγή ασφαλιστρων τον Ιανουάριο του 2014 σε σχέση με το 2013, σύμφωνα με την έρευνα της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος.

Σύμφωνα με τα στοιχεία αυτά (κατόπιν προσαρμογής των δεδομένων του προηγούμενου χρονικού διαστήματος με νεότερες απαντήσεις, αθλή και των αντίστοιχων του έτους 2013 ώστε αυτά να καταστούν συγκρίσιμα), από τη σύγκριση των δηλώσεων παραγωγής ασφαλιστρων του μήνα Ιανουαρίου 2014 των ανωτέρω 59 επιχειρήσεων με τις αντίστοιχες του ίδιου μήνα για το 2013 των ίδιων επιχειρήσεων, η μεταβολή έναντι Ιανουαρίου

παραγωγή ασφαλιστρων διαμορφώθηκε στα 363.546.353 ευρώ. Η παραγωγή ασφαλιστρων στον κλάδο Ζωής ανήλθε στα 140.227.865 ευρώ,

εμφανίζοντας πτώση 5,8%, ενώ οι ασφαλίσεις κατά Ζημιών διαμορφώθηκαν στα 223.318.488 ευρώ, μειωμένες κατά 4,9%. Σημειώνεται ότι στην έρευνα ανταποκρίθηκαν συνολικά 59 ασφαλιστικές επιχειρήσεις-μέλη οι οποίες συγκέντρωναν το 91,3% της παραγωγής ασφαλιστρων στις ασφαλίσεις κατά Ζημιών και το 98,7% των ασφαλίσεων Ζωής το 2012. Σημειώνεται ότι η έρευνα περιέλαβε και τα μέγιστα των επιστροφών ασφαλιστρων λόγω ακυρώσεων συμβολαίων. Η μηνιαία εξέλιξη των επιστροφών ασφαλιστρων λόγω ακυρώσεων συμβολαίων παρουσιάζεται δεικτοποιημένη στα δύο παρακάτω γραφήματα. Η δεικτοποίηση έχει γίνει με βάση την τιμή Ιανουαρίου 2011, η οποία ορίστηκε στην τιμή 100, καταγράφεται δε η εξέλιξη της από τον Ιανουάριο του 2013 έως τον Ιανουάριο του 2014.

Παραγωγή ασφαλιστρων (€)	Ιανουάριος 2014	Μεταβολή έναντι Ιανουαρίου 2013
Ασφαλίσεις Ζωής	140.227.865,35	-5,8%
Ασφαλίσεις κατά Ζημιών	223.318.488,03	-4,3%
εκ των οποίων		
Αστική ευθύνη οχημάτων	104.014.407,77	-9,9%
Λοιποί κλάδοι κατά Ζημιών	119.304.080,26	+1,1%
Σύνολο	363.546.353,38	-4,9%



Παραγωγή ασφαλιστρων 2013 - 2014



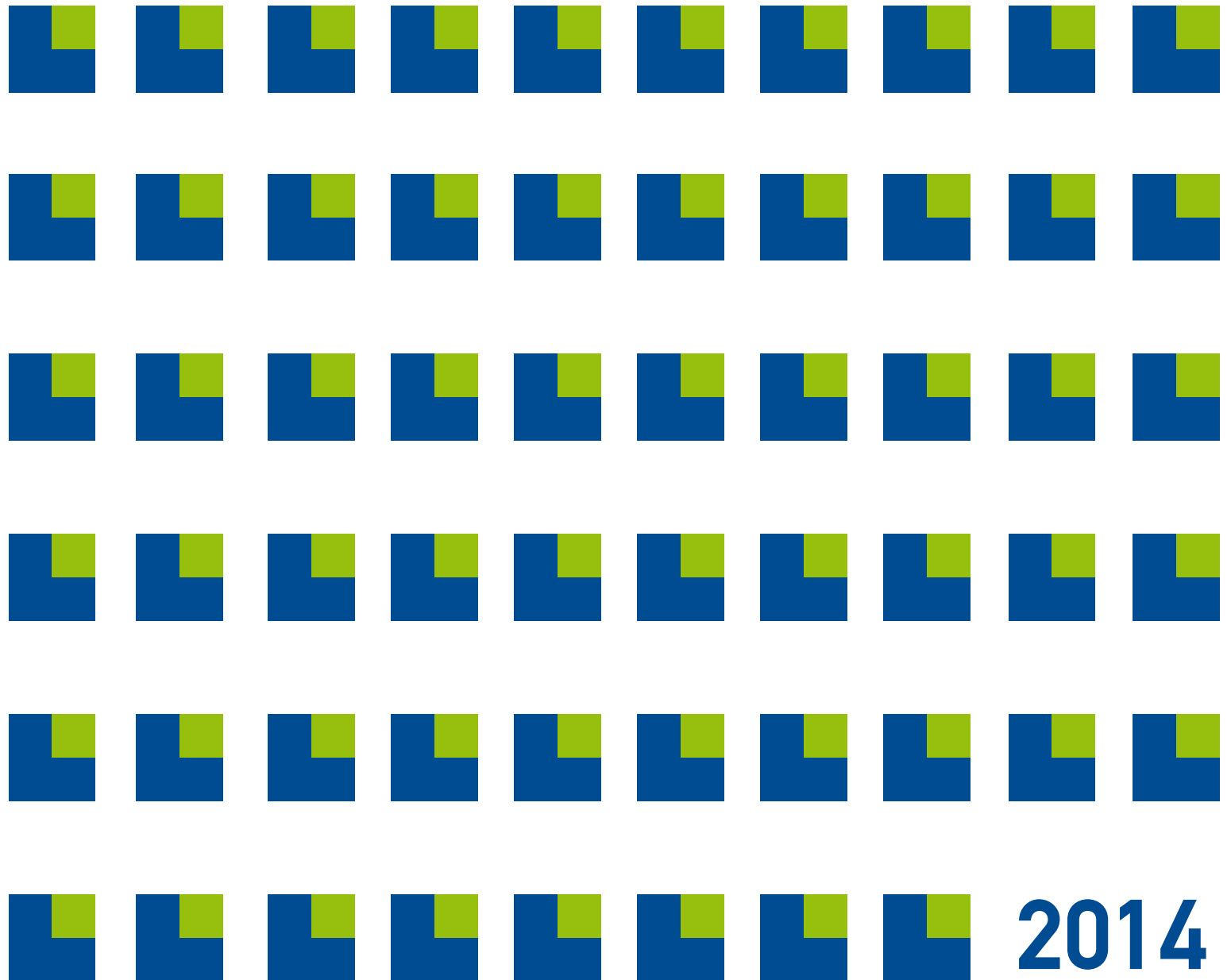
Ασφαλίσεις κατά Ζημιών (€)	Ιανουάριος 2014	Μεταβολή
1. Ατυχήματα	4.022.411,46	-12,2%
2. Ασθένειες	1.813.112,52	+11,2%
3. Χερσαία οχήματα	23.343.331,00	-13,1%
5. Αεροσκάφη	2.056,70	+142,8%
6. Πλοία (θαλάσσια, λιμναία, ποτάμια)	859.806,54	-6,7%
7. Μεταφερόμενα εμπορεύματα	2.836.058,62	-4,7%
8. Πυρκαϊά και στοιχεία της φύσεως	42.077.374,74	+9,6%
9. Λοιπές ζημιές αγαθών	16.536.388,63	+4,0%
10. Αστική ευθύνη χερσαίων οχημάτων	104.014.407,77	-9,9%
11. Αστική ευθύνη από αεροσκάφη	120.112,39	+156,0%
12. Αστική ευθύνη πλοίων	446.538,79	-8,4%
13. Γενική αστική ευθύνη	8.189.252,57	+12,6%
14. Πιστώσεις	2.382.667,41	+0,1%
15. Εγγυήσεις	55.100,49	+200,3%
16. Διάφορες χρηματικές απώλειες	3.876.148,86	+6,4%
17. Νομική προστασία	3.573.273,49	-11,8%
18. Βοήθεια	9.170.446,05	+3,3%
Σύνολο	223.318.488,03	-4,3%

Ασφαλίσεις Ζωής (€)	Ιανουάριος 2014	Μεταβολή
I. Ζωής	106.795.580,15	-5,6%
III. Ζωής συνδεδεμένων με επενδύσεις	14.288.972,21	-1,9%
IV. Υγείας	6.443.559,36	+21,2%
VI. Κεφαλαιοποίησης	3.272,64	-14,9%
VII. Διαχείριση ομαδικών συνταξιοδοτικών κεφαλαίων	12.696.480,99	-19,6%
Σύνολο	140.227.865,35	-5,8%

Task Force

Κινητικότητα και στο ασφαλιστικό

Σεμινάριο που δεν είχε ευρεία δημοσιότητα πραγματοποιήθηκε από την Task Force στη χώρα μας με τη συμμετοχή εμπειρογνομόνων από τις ρυθμιστικές αρχές επτά Κρατών-Μελών (UK, NL, DE, IE, FR, PT, SE) και την Ευρωπαϊκή Αρχή Ασφαλίσεων και Επαγγελματικών Συντάξεων (ΕΙΟΡΑ) και θέμα τα επαγγελματικά συστήματα ασφάλισης. Αυτό αποκαλύπτεται από την έκθεση Μαρτίου της Ομάδας Δράσης για την Ελλάδα (ΟΔΕ) πιο γνωστή ως Task Force, όπου στο κεφάλαιο ασφαλίσεις η έκθεση αναφέρει ότι η Ομάδα Δράσης θα συνεχίσει να παρακολουθεί τις εξελίξεις στον τομέα των ασφαλίσεων σε στενή συνεργασία με την Τράπεζα της Ελλάδος. Ειδικότερα, η Τράπεζα της Ελλάδος έχει αναλάβει το καθήκον να προτείνει επιλογές πολιτικής στα αρμόδια υπουργεία (οικονομικών, κοινωνικών υποθέσεων) για τον εξορθολογισμό της νομοθεσίας που διέπει τα επαγγελματικά συνταξιοδοτικά συστήματα. Εν προκειμένω, η ΟΔΕ οργάνωσε ΤΒ που συστάτο σε διήμερο σεμινάριο τον Δεκέμβριο με τη συμμετοχή εμπειρογνομόνων από τις ρυθμιστικές αρχές επτά Κρατών-Μελών (UK, NL, DE, IE, FR, PT, SE) και την Ευρωπαϊκή Αρχή Ασφαλίσεων και Επαγγελματικών Συντάξεων (ΕΙΟΡΑ). Σκοπός του σεμιναρίου ήταν η ανταλλαγή εμπειριών από τα Κράτη-Μέλη με πιο ώριμες αγορές επαγγελματικών συντάξεων και να αποκτήσει η Τράπεζα της Ελλάδος μια εικόνα των βασικών στοιχείων των συστημάτων τους, συμπεριλαμβανομένων της εποπτείας και ποσοτικών απαιτήσεων. Οι επαγγελματικές συντάξεις στην Ελλάδα χορηγούνται σήμερα τόσο από τα ιδρύματα επαγγελματικών συνταξιοδοτικών παροχών (ΙΕΣΠ) (που αποκαλούνται επαγγελματικά ταμεία) όσο και από τις εταιρείες ασφαλειών ζωής, αν και οι δεύτερες κυριαρχούν με διαφορά. Στην έκθεση αναφέρεται ακόμα ότι συνεχίζονται οι συζητήσεις με την Τράπεζα της Ελλάδος σχετικά με την ικανότητα του τομέα των ασφαλίσεων να εφαρμόσει συστήματα κοινωνικής ασφάλισης / συντάξεων βάσει των ενισχυμένων απαιτήσεων του ενωσιακού νομοθετικού πλαισίου και ότι ανταλλαγή απόψεων μεταξύ των συμμετεχόντων στο σεμινάριο ήταν ιδιαίτερα ικανοποιητική, αντλήθηκαν χρήσιμα συμπεράσματα και δημιουργήθηκαν σχέσεις στις οποίες η Τράπεζα της Ελλάδος μπορεί να στηριχθεί στο μέλλον.



58 ΧΡΟΝΙΑ δίπλα σας,
με Συνέπεια, Όραμα, Καινοτομία



**International
Life** Για καλύτερη ζωή



Λ. Κηφισίας 7 & Νεαπόλεως 2, 151 23 Μαρούσι, Τηλ: 210 8119000 • www.inlife.gr

Interamerican

Αναπτύσσει το δίκτυο υγείας

Πανελλαδικά αναπτύσσει η Interamerican το δίκτυο υγείας συνεργαζομένων ιατρών. Όπως αναφέρει η εταιρία το δίκτυο αριθμεί σήμερα 1.371 ιατρούς ό-λων των ειδικοτήτων, έναντι 1.266 το 2012 (αύξηση συνεργατών κατά 8%), ενώ αντίστοιχη είναι και η ανά-πτυξη των συνεργαζομένων δια-γνωστικών κέντρων που έφθασαν τα 240.

Κατά το 2013 εντάχθηκαν στο δί-κτυο υγείας της εταιρείας 133 ια-τροί κλινικών ειδικοτήτων, 83 χει-ρουργοί-ειδικοί συνεργάτες που ε-νίσχυσαν τον θεσμό του χειρουργο-ειδικού συνεργάτη, ο οποίος αμείβεται απευθείας από την Interamerican, χωρίς εμπλοκή του ασφαλισμένου και 11 νέα διαγνω-στικά κέντρα, που ενισχύουν περαι-τέρω τις υπηρεσίες πρωτοβάθμιας φροντίδας και της επεμβατικής στις



Από την υπογραφή της συμφωνίας συνεργασίας της Interamerican με το «Ολύμπιον Θεραπευτήριο». Από αριστερά, οι Ν. Μπασακάκης, διευθυντής υγείας της εταιρείας, Φ. Παπαβασιλόπουλος, πρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος της κλινικής και οι Χ. Παπαχρήστου, Π. Σκαβάρης, περιφ. διευθυντής ΝΔ Ελλάδος και διευθυντής αποζημιώσεων ζωής και υγείας της Interamerican αντίστοιχα.

οποίες η εταιρεία δίνει προτεραιό-τητα. Στις νοσηλευτικές υπηρεσίες

η Interamerican διεύρυνε πρόσφα-τα τις σημαντικές συνεργασίες που

διαθέτει με την προσθήκη για της γενικής κλινικής στη Πάτρα «Ολύ-μπιον Θεραπευτήριο».

Με αυτή τη συνεργασία η Interamerican καλύπτει γεωγρα-φικά για τη νοσηλεία των ασφαλι-σμένων της -για όλα τα προγράμ-ματα υγείας- τη νοτιοδυτική Εηθή-δα, δεδομένου ότι έχει αναπτύξει ή-δη συνεργασίες σε Αττική, Θεσσα-λονίκη, Θεσσαλία και Κρήτη.

Το «Ολύμπιον» συμπληρώνει στην Πάτρα ένα δίκτυο 34 ιατρών, 12 χειρουργών-ειδικών συνεργα-τών και 2 διαγνωστικών κέντρων.

Σημειώνεται ότι οι εργασίες της εταιρείας στην υγεία κατά το 2013 απέδωσαν 89,5 εκατ. ευρώ σε μει-κτά εγγεγραμμένα ασφάλιστρα, με καθαρά κέρδη 3,9 εκατ. ευρώ. Οι προτάσεις μας χαρακτηρίζονται από την κάθετη και πλήρη διαχείριση των αναγκών των ασφαλισμένων μέσα από ένα ολοκληρωμένο, πρό-τυπο σύστημα υγείας, δεν αποτε-λούν μεμονωμένα ασφαλιστικά προϊόντα μερικής χρήσης και συν-δυάζουν ισορροπημένα το όφελος υπηρεσιών με το προσιτό κόστος .τόνισε μεταξύ άλλων ο κ. Γιώργος Βελιώτης, γενικός διευθυντής ζω-ής και υγείας.

SAS

Ηγέτιδα στα προηγμένα analytics για το 2014

Η ικανότητα υλοποίησης, καθώς και η ολοκλήρωση του οράματος των προηγμένων analytics, τοποθέτησαν τη SAS στο τεταρτημόριο των ηγετών στη κατάταξη «Magic Quadrant for Advanced Analytics Platforms» της Gartner που δημοσιεύτηκε στις 19 Φεβρουαρίου 2014.

«Τα προηγμένα analytics συνιστούν ουσιαστικά τον πυρήνα της τριανταεπτάχρονης πορείας της SAS στον το-μέα εξυπηρέτησης των επιχειρήσεων» δήλωσε ο Senior VP & Chief Marketing Officer της SAS, Jim Davis. «Πρό-κειται για κάτι παραπάνω από μία απλή άντληση δεδομέ-νων και από απλά περιγραφικά - προγνωστικά analytics, αφού παρέχουμε βελτιστοποίηση, πρόβλεψη, ανάλυση κειμένων, προσομοιώσεις και πολλά άλλα. Πιστεύουμε ό-τι η SAS είναι πρωτοπόρα σε όλες τις κατηγορίες των advanced analytics.»

Προσφέροντας την μεγαλύτερη ποικιλία προηγμένων analytics με στόχο την παραγωγή τεκμηριωμένων απα-ντήσεων, η SAS καθιστά ικανές τις επιχειρήσεις να με-τρούν αυτό που έχει περισσότερη αξία. Τα προηγμένα analytics της SAS αποκαλύπτουν τις βέλτιστες και πιο κερδοφόρες ευκαιρίες, αποκαλύπτουν τους κινδύνους, εμβαθύνουν στην κατανόηση του πελάτη και παρέχουν σε βάθος γνώση, προωθώντας την επιτυχία των επιχειρήσε-ων.

«Κάθε μία από τις προτάσεις της SAS ευθυγραμμίζεται με το επίπεδο ωριμότητας των analytics του πελάτη, τα ε-πιχειρησιακά του προβλήματα, τις τεχνικές του ικανότητες και τις προτιμήσεις του σχετικά με την υλοποίηση. Το προ-τέρημα της προσέγγισης της SAS είναι ότι οι πελάτες μπο-ρούν να επιλέξουν τις δυνατότητες που απαιτούνται προ-κειμένου να κάνουν τους οργανισμούς τους, περισσότερο κερδοφόρους και παραγωγικούς και, κατά συνέπεια, πε-ρισσότερο επιτυχημένους.» Το χαρτοφυλάκιο των analytics της SAS περιλαμβάνει επίσης καινοτόμα, in- memory analytics προκειμένου να υποστηρίξει τους πε-λάτες που απαιτούν high-performance λειτουργίες για να είναι σε θέση να διαχειρίζονται μεγάλους όγκους δεδομέ-νων (big data) και πολυσύνθετα περιβάλλοντα. Η SAS συ-νεχώς προωθεί τις νέες και αναδυόμενες τεχνολογίες με τα analytics που διαθέτει, συμπεριλαμβάνοντας τη Hadoop Big Data αρχιτεκτονική, την ανάπτυξη cloud computing, την βελτιωμένη ευχρηστία και την ενσωμά-τωση του ανοικτού κώδικα R. Τα προηγμένα analytics της SAS, σε συνδυασμό με την εξειδίκευση που η εταιρεία κα-τέχει σε κάθε κλάδο, αποτελούν τα θεμέλια για την ανά-πτυξη πολλών οριζόντιων ή κάθετων εφαρμογών analytics. Αυτές περιλαμβάνουν λύσεις για τη διαχείριση κινδύνου, την αντιμετώπιση της απάτης, την πελατειακή ευφυΐα, το λιανικό εμπόριο και πολλές άλλες για διαφο-ρετικούς κλάδους.

Ελληνο-Ολλανδικός Σύνδεσμος

Πρωθεί τα κρητικά προϊόντα

Οι δυνατότητες εξαγωγικής δραστηριό-τητας και ανάπτυξης σχέσεων των επιχει-ρήσεων της Κρήτης με την Ολλανδική αγο-ρά, ήταν στο επίκεντρο της εκδήλωσης που πραγματοποιήθηκε στο συνεδριακό κέντρο της Παγκρήτιας Τράπεζας στο Ηράκλειο, με πρωτοβουλία του Ελληνο-Ολλανδικού Ε-μπορικού και Βιομηχανικού Συνδέσμου (HeDA), υπό την αιγίδα της Ολλανδικής Πρεσβείας και με την υποστήριξη της Πα-γκρήτιας Συνεταιριστικής Τράπεζας. Ο κ. Γιώργος Κώτσαλος, πρόεδρος του Ελλη-νο-Ολλανδικού Συνδέσμου και διευθύνων σύμβουλος της Interamerican, αναφέρθη-κε στην ιδιαιτερότητα και μοναδικότητα πολλών προϊόντων που παράγονται στην Κρήτη και στην προοπτική εξαγωγής τους με τη διαμόρφωση των κατάλληλων προ-ϋποθέσεων και την ανάπτυξη διμερών ε-μπορικών σχέσεων. Ακόμη, ο κ. Κώτσαλος παρουσίασε τον ρόλο που φιλοδοξεί να αναπτύξει ο Σύνδεσμος ως «γέφυρα» μετα-ξύ Ελλάδος και Ολλανδίας για την πρόοδο της επιχειρηματικότητας. Το παρών στην

εκδήλωση έδωσαν μεταξύ άλλων ο Ολ-λανδός Πρέσβης στη χώρα μας κ. Jan Versteeg και ο κ. Νικόλαος Μυρτάκης, ενώ παρακολούθησαν πολλοί επιχειρηματίες που δραστηριοποιούνται στην Κρήτη, στε-λέχη επιχειρήσεων και εκπρόσωποι δια-φόρων επαγγελματικών φορέων.



Την εκδήλωση παρακολούθησαν πολλοί επιχειρηματίες της Κρήτης (επάνω). Ο κ. Γ. Κώτσαλος στο βήμα (κάτω).



Όμιλος ARAG: Gender Diversity

Ένα νέο project που εύκολα μπορεί να χαρακτηριστεί τολμηρό και με το οποίο σί-γουρα θα κερδίσει μια θέση στους καλύτερους εργοδότες της χρονιάς, εισάγει τη νέα χρονιά ο όμιλος ARAG και όπως γνωστοποιεί η λέξη Diversity καθορίζει την ποι-κιλία που υπάρχει στην κοινωνία μας, όπως την αντιλαμβανόμαστε και την αντιμετω-πίζουμε και η λέξη Gender καθορίζει τις σχέσεις των φύλων στην κοινωνία.

Ο όμιλος ARAG ως μοντέρνος εργοδότης αναλογίζεται τις ευθύνες του απέναντι στην κοινωνία και εισάγει την έννοια του Gender Diversity στη στρατηγική διαχείρισης του ανθρώπινου δυναμικού. Στελέχη που εμπλέκονται στην υλοποίηση του project μας εξηγούν ότι Gender Diversity για την ARAG σημαίνει να είναι τόσο πολυποικιλία όσο και οι πελάτες της. Είναι θέμα εντιμότητας και ίσων ευκαιριών.

Ζούμε καθημερινά τη διαφορετικότητα και θέλουμε να την αντιμετωπίσουμε υπο-δειγματικά. Για εμάς Gender Diversity είναι κάτι παραπάνω από προώθηση του γυναι-κείου φύλου σε διευθυντικές θέσεις. Σημειώνουν ακόμη ότι στις 9 επαγγελματικές ε-ξελίξεις, παράγοντες όπως ηλικία, εθνικότητα, προσωπική ζωή ή οικογενειακή κατά-σταση δεν παίζουν κανένα ρόλο. Το εργασιακό τοπίο θα πρέπει να γίνει πιο ευέλικτο. Είμαστε μια ζωντανή επιχείρηση, η οποία θέλει να προσφέρει σε όλες τις εργαζόμενες και εργαζόμενους ίσες ευκαιρίες. Η ARAG θέλει να δημιουργήσει το πλαίσιο και τις δο-μές για να αγκιστρώνει μέσα στην εταιρική κουλτούρα της τη διαφορετικότητα. Η υλο-ποίηση του project, το οποίο συμπεριλαμβάνει διάφορα μέτρα, έχει ξεκινήσει από τον Αύγουστο. Ήδη το μέτρο Managing Part-Time (Fuehren in Teilzeit) εφαρμόζεται. Κά-

θε στέλεχος μπορεί να αποφασίσει τότε θα αποκτήσει οικογένεια. Η ARAG σέβεται την απόφαση του και παρέχει τη δυνατότητα για πιο ευέλικτη διαμόρφωση των ωρών ε-ργασίας, αλλά και του χώρου εργασίας, π.χ. εργασία από το σπίτι. Επιπλέον το project ενισχύεται από τη δημιουργία ενός γραφείου στα κεντρικά γραφεία του ομίλου ειδικά διαμορφωμένου και εξοπλισμένου, ώστε να φιλοξενεί εκτός από τον εργαζόμενο και το παιδί του σε περίπτωση που λ.χ. ο παιδικός σταθμός είναι κλειστός ή δεν υπάρχει διαθέσιμο άτομο να φροντίζει τις πρωινές ώρες το παιδί. Έτσι η εργαζόμενη μητέρα μπορεί να συνδυάσει καριέρα και οικογένεια. Τέλος το τρίτο μέρος του project επικε-ντρώνεται στην προώθηση των ίσων ευκαιριών για τις γυναίκες με στόχο την προσε-κτική επιλογή προσωπικού σε ανώτερες διευθυντικές θέσεις.



Eurobank
Οι λύσεις που εξετάζουν
κυβέρνηση- ΤΧΣ και ο κίνδυνος να
«βραχυκυκλώσουν» το ενδιαφέρον
των επενδυτών

Σελ. 8-9



Alpha Bank
Πήρε 1,2 δις με διαδικασίες εξπρές.
Ξεπέρασαν τα 2,5 δις ευρώ οι
προσφορές. Στα 0,65 ευρώ
κλείδωσε η τιμή διάθεσης

Σελ. 9

Generali Investments



Οι ελληνικές τράπεζες είναι πιο ασφαλείς από ποτέ

Οι ελληνικές τράπεζες είναι πιο ασφαλείς από ποτέ, σύμφωνα με την Generali Investments. Ειδικότερα, ο F. Gobron, συνδιαχειριστής του fund European Recovery Equity της Generali Investments Europe (μαζί με τον Eric Biassette), σε πρόσφατη συνέντευξή του είπε πως, παρότι η Ελλάδα παραμένει βυθισμένη στην ύφεση, υπάρχουν λόγοι αισιοδοξίας. «Η Ελλάδα μπορεί μόνο να τα πάει καλύτερα και οι τράπεζές της είναι πιο ασφαλείς από ποτέ» δήλωσε χαρακτηριστικά και στη συνέχεια επισήμανε τη σημασία των συγχωνεύσεων, που μείωσαν τον αριθμό των τραπεζών της χώρας από πλέον των 20 σε μόλις 4. Ο Gobron έχει επενδύσει τόσο στην Τράπεζα Πειραιώς όσο και στην Alpha Bank, με την πρώτη να αντιπροσωπεύει το 2,9% του χαρτοφυλακίου του (στις 28 Φεβρουαρίου) και τη δεύτερη να είναι από τις πιο πρόσφατες αγορές. «Είναι δύσκολο να πούμε ότι δεν θα δούμε περαιτέρω αυξήσεις κεφαλαίου, αλλά και οι δύο τράπεζες από αυτή την πλευρά είναι ασφαλείς» είπε ο ίδιος. Το εν λόγω fund της Generali Investments ιδρύθηκε τον περασμένο Δεκέμβριο και είναι προσανατολισμένο στις οικονομίες του ευρωπαϊκού Νότου. Οι χρηματοπιστωτικοί οργανισμοί αποτελούν αυτή τη στιγμή το 32,6% του χαρτοφυλακίου του.



Του Χρ. Κίτσιου

Την πρώτη απόδειξη της ισχυρής ζήτησης για τις αυξήσεις κεφαλαίου των Πειραιώς και Alpha προσφέρει το ταμπλό του Χ. Α καθώς ξένα funds σπεύδουν να κτίσουν ή

Συνέχεια στη σελ. 9

ΤΤΕ: Μειώθηκε το έλλειμμα τρεχουσών συναλλαγών

Υποχώρησε το έλλειμμα τρεχουσών συναλλαγών της χώρας τον Ιανουάριο, σύμφωνα με στοιχεία της Τράπεζας της Ελλάδος.

Ειδικότερα, το ισοζύγιο τρεχουσών συναλλαγών παρουσίασε έλλειμμα 295 εκατ. ευρώ, κατά 19 εκατ. ευρώ μικρότερο εκείνου του Ιανουαρίου 2013 και όπως αναφέρει η Τράπεζα της Ελλάδος, η εξέλιξη αυτή οφείλεται αποκλειστικά στη βελτίωση του ισοζυγίου εισοδημάτων, το οποίο εμφάνισε πλεονάσμα έναντι ελλείμματος τον Ιανουάριο του 2013, καθώς το εμπορικό έλλειμμα αυξήθηκε, ενώ παρατηρήθηκε και μικρή μείωση των πλεονά-

σμάτων του ισοζυγίου υπηρεσιών και του ισοζυγίου τρεχουσών μεταβιβάσεων.

Η αύξηση του εμπορικού ελλείμματος κατά 105 εκατ. ευρώ, οφείλεται στην αύξηση των καθαρών πληρωμών για εισαγωγές καυσίμων, ενώ το εμπορικό έλλειμμα χωρίς καύσιμα περιορίστηκε ως αποτέλεσμα της μεγαλύτερης μείωσης των δαπανών για εισαγωγές σε σύγκριση με τη μείωση των εισπράξεων από εξαγωγές.

Η μικρή (κατά 9 εκατ. ευρώ) μείωση του πλεονάσματος του ισοζυγίου υπηρεσιών, είναι αποτέλεσμα της επιδείνωσης του ισοζυγίου των «λοιπών»

υπηρεσιών (οφειλόμενης κυρίως σε ασφαλιστικές υπηρεσίες), η οποία αντισταθμίστηκε στο μεγαλύτερο μέρος της από την άνοδο των καθαρών εισπράξεων από μεταφορές (κυρίως θαλάσσιες) και ταξιδιωτικές υπηρεσίες.

Ειδικότερα, οι ταξιδιωτικές δαπάνες στην Ελλάδα από μη κατοίκους αυξήθηκαν κατά 22,4% σε σύγκριση με το 2013, αντανακλώντας αύξηση του αριθμού αφίξεων των μη κατοίκων ταξιδιωτών κατά 10,6%, σύμφωνα με την Έρευνα Συνόρων της Τράπεζας της Ελλάδος. (Επισημαίνεται ότι οι ταξιδιωτικές δαπάνες μη κατοίκων στην Ελλάδα περι-

λαμβάνουν τα στατιστικά στοιχεία από κρουαζιέρες επιπλέον των στοιχείων της Έρευνας Συνόρων).

Το ισοζύγιο τρεχουσών μεταβιβάσεων παρουσίασε τον Ιανουάριο του 2014 πλεονάσμα 885 εκατ. ευρώ, κατά 16 εκατ. ευρώ μικρότερο εκείνου του Ιανουαρίου του 2013, κυρίως λόγω καταγραφής, κατά τον Ιανουάριο του προηγούμενου έτους, υψηλότερων εισπράξεων από αναδιανομή νομισματικού εισοδήματος της ΕΚΤ, σε σχέση με τον Ι-

Συνέχεια στη σελ. 8

ΤτΕ:

Μειώθηκε το έλλειμμα τρεχουσών συναλλαγών

Συνέχεια από τη σελ. 7

ανουάριο του τρέχοντος έτους.

Ισοζύγιο Χρηματοοικονομικών Συναλλαγών

Τον Ιανουάριο του 2014 οι άμεσες επενδύσεις στην Ελλάδα από μη κατοίκους εμφάνισαν καθαρή εκροή (μείωση) 44,5 εκατ. ευρώ (έναντι καθαρής εισροής 556 εκατ. ευρώ τον αντίστοιχο μήνα του 2013) χωρίς αξιοσημείωτες συναλλαγές. Οι άμεσες επενδύσεις στο εξωτερικό από κατοίκους Ελλάδος εμφάνισαν καθαρή εκροή (αύξηση) 105 εκατ. ευρώ (έναντι καθαρής εκροής 44 εκατ. ευρώ τον Ιανουάριο του 2013). Η σημαντικότερη συναλλαγή αφορά την εκροή 64 εκατ. ευρώ για τη συμμετοχή της Alpha Bank στην αύξηση μετοχικού κεφαλαίου της θυγατρικής της στην Κύπρο.

Στην κατηγορία των επενδύσεων χαρτοφυλακίου καταγράφηκε καθαρή εκροή ύψους 2,2 δισεκ. ευρώ (έναντι καθαρής εισροής 882 εκατ. ευρώ τον Ιανουάριο του 2013). Αυτή οφείλεται κυρίως στην μείωση των τοποθετήσεων μη κατοίκων σε ομόλογα και έντοκα γραμμάτια του Ελληνικού Δημοσίου αλλά και στην αύξηση (εκροή) των τοποθετήσεων κατοίκων σε έντοκα γραμμάτια του εξωτερικού.

Όσον αφορά τις "λοιπές" επενδύσεις, καταγράφηκε καθαρή εισροή ύψους 2,2 δισεκ. ευρώ (έναντι καθαρής εκροής 1,4 δισεκ. ευρώ τον Ιανουάριο του 2013) η οποία οφείλεται κυρίως στην αύξηση (εισροή) των καταθέσεων και γeros των μη κατοίκων στην Ελλάδα κατά 3,2 δισεκ. ευρώ (περιλαμβάνεται ο λογαριασμός TARGET). Οι εξελίξεις αυτές αντισταθμίστηκαν από την αύξηση (εκροή) των τοποθετήσεων των εγχώριων πιστωτικών ιδρυμάτων και θεσμικών επενδυτών σε καταθέσεις και γeros στο εξωτερικό κατά 600 εκατ. ευρώ καθώς και από την καθαρή μείωση (εκροή) κατά 353 εκατ. ευρώ των δανειακών υποχρεώσεων του δημοσίου και ιδιωτικού τομέα προς μη κατοίκους.

Στο τέλος Ιανουαρίου 2014 τα συναλλαγματικά διαθέσιμα της χώρας διαμορφώθηκαν σε 4,6 δισεκ. ευρώ, έναντι 5,4 στο τέλος Ιανουαρίου του 2013.

Αναζητείται αποτελεσματική φόρμουλα, που να περιορίζει τη μελλοντική ζημιά του ΤΧΣ

Δύο μεγάλα αγκάθια για Eurobank και νόμο

Του Χρήστου Κίτσιου

Σε πολιτικοοικονομικό σήριαλ, χωρίς τέλος, κινδυνεύει να εξελιχθεί η υπόθεση ιδιωτικοποίησης της Eurobank καθώς κυβέρνηση και ΤΧΣ αναζητούν αποτελεσματική φόρμουλα, που να περιορίζει τη μελλοντική ζημιά του ΤΧΣ, χωρίς ταυτόχρονα να «βραχυκυκλώνει» το ενδιαφέρον των υποψηφίων βασικών επενδυτών.

Τρόικα και Διεύθυνση Ανταγωνισμού της Ε.Ε. κατέστησαν σαφές στην ελληνική πλευρά ότι αποτελεί μνημονιακή υποχρέωση η ιδιωτικοποίηση της Eurobank. Επομένως η αύξηση κεφαλαίου πρέπει να καλυφθεί πρωτίστως από ιδιώτες με το ΤΧΣ να περιορίζεται σε ρόλο εγγυητή κάλυψης, ώστε να μην περαχτεί το κεφαλαιακό απόθεμα του, εν όψει των ελέγχων από ΕΚΤ και ΕΒΑ.

Ταυτόχρονα, τόσο η «σκληρή» σε ύψος επιστολή Αθηνών, όσο και η Τρόικα υπενθύμισαν στην ελληνική πλευρά ότι πρέπει να μείνουν τέσσερις συστημικές τράπεζες, βάζοντας τέλος στα σενάρια για τιμариοποίηση της Eurobank ή απορρόφησης της από άλλη μεγάλη τράπεζα.

Η ανυποχώρητη στάση Τρόικας και DG Comp αναγκάζει την κυβέρνηση να εξετάσει εναλλακτικές λύσεις που... τετραγωνίζουν τον κύκλο. Το πρόβλημα που καλείται να λύσει μόνο εύκολο δεν είναι.

Αν η αύξηση κεφαλαίου της Eurobank, ύψους 2,9 δισ ευρώ, διενεργηθεί σε τιμές αγοράς και καλυφθεί εξ ολοκλήρου από ιδιώτες, το ποσοστό του Ταμείου θα υποχωρήσει στο 35%.

Έτσι, καθίσταται ιδιαίτερα δύσκολο το ΤΧΣ να ανακτήσει ως τον Ιούλιο του 2018, οπότε και εκπνέει η τελευταία προβλεπόμενη παράταση για τη λειτουργία του, τα 5,8 δισ ευρώ κεφάλαια που έβαλε στην Eurobank (σ.σ δεν υπολογίζονται τα κεφάλαια αθλά και η ρευστότητα που έβαλε σε Τ.Τ και Proton).

Πρόκειται για ένα ακανθώδες ζήτημα, τόσο πολιτικά, όσο και με τεχνοκρατικούς όρους.

Αν το νομοσχέδιο κατατεθεί, με βάση τις επιταγές Τρόικας και DG Comp, η κυβέρνηση δεν θα μπορεί να αντιτάξει σοβαρά επιχειρήματα στην κριτική της Αντιπολίτευσης για τη μελλοντική ζημιά που θα γράψει το Ταμείο και επομένως ο Έλληνας φορολογούμενος. Επιπρόσθετα, θα αντιμετωπίσει περισσότερες αντιδράσεις από βουλευτές της συγκυβέρνησης, καθιστώντας πιθανό το ενδεχόμενο καταψήφισής του νόμου ή συγκεκριμένων κρίσιμων άρθρων.

Ο ΣΥΡΙΖΑ, από την πλευρά του, δείχνει ότι θα κρατήσει ψηλά στην αντιπολιτευτική του ατζέντα το θέμα των τραπεζών και του νέου νόμου. Δεν είναι τυχαίο ότι πρόεδρος του, κ. Α. Τσίπρας υπέβαλε ερώτηση στον πρωθυπουργό, θέτοντας θέμα για την περίπτωση που το ΤΧΣ δεν συμμετάσχει στις αυξήσεις κεφαλαίου των Alpha, Πειραιώς και Eurobank.

Ο κ. Τσίπρας σημειώνει ότι η εφαρμογή μιας τέτοιας επιλογής «συνεπάγεται απώλεια σημαντικών ποσοστών για το ΤΧΣ στις συστημικές τράπεζες» και ζητά να μάθει πότε και με βάση ποιες μελέτες αποφάσισε το Ταμείο ότι δεν είναι συμφέρουσα η συμμετοχή του στην ανακεφαλαιοποίηση των τραπεζών.

Γιατί απειλούν με μαζικές παραιτήσεις τα μέλη του ΤΧΣ

Ταυτόχρονα, μέλη της διοίκησης του ΤΧΣ απειλούν με παραιτήσεις αν δεν υπάρξει ρητή νομοθετι-



- ▶ **Οι πολιτικές αντιπαραθέσεις για τη ψήφιση του νόμου και το πρόβλημα της τιμής διάθεσης**
- ▶ **Οι λύσεις που εξετάζουν κυβέρνηση- ΤΧΣ και ο κίνδυνος να «βραχυκυκλώσουν» το ενδιαφέρον των επενδυτών**
- ▶ **Η ντρίπλα με τη τιμή διάθεσης και το ενδεχόμενο de facto συνεπένδυσης ιδιωτών και ΤΧΣ**
- ▶ **Τεταμένες παραμένουν οι σχέσεις Ταμείου – διοίκησης της Eurobank. Το παρασκήνιο**

κή απαίτησή τους από τυχόν νομικές ευθύνες καθώς η μείωση του ποσοστού του Ταμείου καθιστά απίθανο, σύμφωνα με την άποψή τους, το Ταμείο να ανακτήσει τα κεφάλαια που έβαλε στην Eurobank.

«Θα πρέπει μέσα στα επόμενα τρία- τέσσερα χρόνια η κεφαλαιοποίηση της Eurobank να ξεπεράσει τα 17 δισ ευρώ για να μπορέσει το Ταμείο να πάρει πίσω τα λεφτά του» αναφέρουν στελέχη του ΤΧΣ, υπενθυμίζοντας ότι οι ενδιαφερόμενοι βασικοί επεν-

δυτές δεν δεσμεύονται να κρατήσουν τις μετοχές τους για παραπάνω από 18 μήνες.

Η λύση παροχής ...warrants στο ΤΧΣ

Για να λυθεί το παραπάνω αδιέξοδο, το ΤΧΣ έχει αναλάβει να επεξεργασθεί και να προτείνει λύσεις, οι οποίες θα ενσωματωθούν στο νομοσχέδιο και θα αποσκοπούν στον περιορισμό της μελλοντικής ζημιάς.

Στο τραπέζι έχουν πέσει προτάσεις που παρέχουν

Ποιοι είναι, τι προσφέρουν οι υποψήφιοι επενδυτές

Όπως είναι γνωστό τρία ισχυρά σχήματα και άλλοι μεμονωμένοι ενδιαφερόμενοι υπέβαλαν δεσμευτικές προσφορές για τη θέση των βασικών επενδυτών, αφού είχαν την ευκαιρία να διενεργήσουν due diligence. Και οι τρεις ενδιαφερόμενες κοινοπραξίες είναι πρόθυμες να βάλουν 1 με 1,5 δισ ευρώ στην αύξηση κεφαλαίου το τελικό ύψος, όμως, των κεφαλαιακών αναγκών ανθεώρησε επί τα χείρω, σύμφωνα με πληροφορίες, την τιμολόγησή τους.

Η ομάδα Fairfax στην οποία συμμετέχουν WL Ross & Co, Fidelity, Capital και McKenzie δεσμεύεται να διακρατήσει τις μετοχές της Eurobank για 18 μήνες ενώ συνδυαστικά η προσφορά της είναι αρκετά δυνατή, όπως σχολιάζουν στελέχη που παρακολουθούν εκ του σύνεγγυς τη διαδικασία.

Στην ομάδα της York Capital συμμετέχουν Anchorage, Marathon, Perry Capital και Monarch. Πρόκειται για μερικά από τα μεγαλύτερα Αμερικανικά private equity funds που διατηρούν στενές σχέσεις με την ελληνική εφοπλιστική κοινότητα.

Ο τρίτος ενδιαφερόμενος είναι το private equity Apollo το οποίο ειδικεύεται σε αναδιάρθρωσεις στον χρηματοοικονομικό τομέα. Ενδιαφέρον για τη συμμετοχή τους στην ΑΜΚ της Eurobank έχουν εκφράσει μεμονωμένα και funds όπως οι BlackRock, Paulson and Co μεγάλοι ιδιώτες επενδυτές όπως ο George Soros καθώς και κρατικά επενδυτικά κεφάλαια (Abu Dhabi Investments Authority, Qatar Holding, επενδυτικό ταμείο Νορβηγίας)

στο ΤΧΣ πρόσθετα δικαιώματα επί μελλοντικής «υπεραπόδοσης» της τράπεζας. Παρ' όσον τεχνικές λεπτομέρειες των προτάσεων δεν έχουν διαρρεύσει, η αγορά εκτιμά ότι τα δικαιώματα θα συνδέονται, είτε με την λειτουργική πορεία της τράπεζας είτε με την πορεία της μετοχής και τα επίπεδα, στα οποία θα «κλειδώνουν» τα κέρδη τους οι βασικοί επενδυτές, πουλώντας ποσοστά.

Σύμφωνα με τραπεζικές ανοικτό είναι το ενδεχόμενο να εκδοθούν warrants, τα οποία θα πάρει το Ταμείο Χρηματοπιστωτικής Σταθερότητας και θα μπορεί να τα ασκεί, αποκτώντας νέες μετοχές, εφόσον η πορεία της τράπεζας είναι καλύτερη από την προσυμφωνημένη.

Πρόκειται για μια εξαιρετικά δύσκολη άσκηση καθώς θα πρέπει να βρεθεί φόρμουλα η οποία να είναι αποδεκτή από τους βουλευτές και το ΤΧΣ χωρίς, όμως, την ίδια στιγμή να μειώνει το ενδιαφέρον των υποψήφιων σχημάτων για τη θέση των βασικών επενδυτών (anchor investors) και επομένως τις τιμές που προσφέρουν.

Και η ντρίπλα με την τιμή διάθεσης

Για να ξεπεραστούν οι αντιρρήσεις των μελών του ΤΧΣ και η απειλή μαζικών παραιτήσεων εξετάζεται το ενδεχόμενο το μεν Ταμείο να εισηγηθεί την δίκαιη τιμή διάθεσης αλλιώς η τελική απόφαση να είναι στα χέρια του υπουργού Οικονομικών.

Το ΤΧΣ θα αναθέτει σε δύο ανεξάρτητους οίκους εκθέσεις αποτίμησης και αν αυτές δεν αποκλίνουν περισσότερο από 15% θα εισηγηθεί στον υπουργό Οικονομικών τη δίκαιη τιμή της Eurobank, ο οποίος και θα έχει το τελικό λόγο. Με τον τρόπο αυτό την ευθύνη αναλαμβάνει η κυβέρνηση και όχι τα μέλη της διοίκησης του Ταμείου.

Ο κίνδυνος να βραχυκυκλώσει το ενδιαφέρον των επενδυτών

Το ερώτημα της αγοράς είναι αν παραμείνει το ενδιαφέρον των επενδυτών, εφόσον περάσουν τελικώς διατάξεις που να δίνουν στο ΤΧΣ δικαίωμα συμμετοχής επί μελλοντικής υπερπόδοσης ή να επιτρέπουν το διοικητικό καθορισμό της τιμής διάθεσης.

Alpha και Πειραιώς αντιλούν κεφάλαια από τις αγορές με αποτίμηση ίση ή υψηλότερη της καθαρής ενσώματης αξίας τους (tangible book value), αντίστοιχα πρέπει να κινηθεί και η Eurobank" δηλώνει στέλεχος του οικονομικού επιτελείου.

Παρ' όσον Alpha και Πειραιώς τοποθετούν ψηλά τον πήχη, η περίπτωση της Eurobank δεν είναι ακριβώς ίδια τονίζουν στελέχη από το χώρο των επενδύσεων λόγω των υψηλότερων κεφαλαιακών αναγκών της αλλά και του γεγονότος ότι Alpha και Πειραιώς είχαν ανακεφαλαιοποιηθεί και το 2013 με τη συμμετοχή ιδιωτών επενδυτών.

Ως εκ τούτου, σύμφωνα με τα ίδια στελέχη, η αύξηση κεφαλαίου της Eurobank δικαιολογείται να έχει discount σε σχέση με την καθαρή ενσώματη αξία της τράπεζας.

Και το ενδεχόμενο της de facto συνεπένδυσης

Η επιστολή Αθηνών αφήνει το περιθώριο το ΤΧΣ να συμμετάσχει στην αύξηση της Eurobank στο βαθμό που οι προσφορές των ιδιωτών δεν ανταποκρίνονται στην εύλογη αξία της τράπεζας, εξέλιξη που αφήνει ανοικτό το ενδεχόμενο της συνεπένδυσης.

Η καθαρή ενσώματη αξία της Eurobank αν υπολογιστεί και ο αναβαλλόμενος φόρος ανέρχεται σε 0,54 ευρώ ανά μετοχή. Οι κεφαλαιακές ανάγκες, όμως, ύψους 2,94 δις ευρώ προέκυψαν με τον αναβαλλόμενο να προσμετράται στα εποπτικά κεφάλαια μόλις στο 20%.

Σε αυτή την περίπτωση η καθαρή ενσώματη αξία της Eurobank προσεγγίζεται στα 0,28 με 0,30 ευρώ.

Στα επίπεδα, δηλαδή, που εμφανίζονται πρόθυμα τα τρία ενδιαφερόμενα σχήματα να «μπιτάρουν».

Η αγορά ανησυχεί ότι το νομοσχέδιο θα ψηφιστεί με ανοίγοντας το δρόμο για την αύξηση της Eurobank αλλά θα ακολουθήσει νέο παζάρι με επίκεντρο την τιμή της αύξησης με πιθανό το ενδεχόμενο η εύλογη αξία να ορισθεί σε επίπεδα υψηλότερα των 0,40 ευρώ και ως εκ τούτου το ενδιαφέρον των επενδυτών να περιορισθεί.

Σε αυτή την περίπτωση θα υπάρξουν αδιάθετες μετοχές και το Ταμείο Χρηματοπιστωτικής Σταθερότητας θα τις ασκήσει, ενεργοποιώντας και τις διατάξεις για το bail-in. Θα πρόκειται για λύση de facto συνεπένδυσης με τις ευλογίες της DG Comp.

Η σκληρή κόντρα ΤΧΣ- Eurobank

Αν το νομοσχέδιο δεν ψηφιστεί από τη Βουλή, τότε η Eurobank θα πρέπει να ανακεφαλαιοποιηθεί με τον υπάρχοντα νόμο περί ανωνύμων εταιρειών (ν. 2190) όπως κάνουν Alpha και Πειραιώς.

Πρόκειται για κάτι που επιχειρήσει η διοίκηση της Eurobank προκαλώντας την άμεση και σφοδρή αντίδραση του Ταμείου Χρηματοπιστωτικής Σταθερότητας, που μπλόκαρε την παραπάνω διαδικασία, απειλώντας εμμέσως πλην σαφώς τα μέλη της διοίκησης της τράπεζας με αντικατάστασή τους.

Σύμφωνα με πληροφορίες η επιστολή του ΤΧΣ στη διοίκηση της Eurobank ήταν σε έντονο ύφος κατηγορώντας την για καθυστερήσεις στο μέτωπο της αναδιάρθρωσης του ομίλου και επικέντρωση μόνο στο project της προσέλκυσης επενδυτών.

Η διοίκηση της Eurobank από την πλευρά της θεωρεί ότι η ιδιωτικοποίηση της τράπεζας πρέπει να προχωρήσει και το ΤΧΣ να αξιοποιήσει το πολύ ισχυρό ενδιαφέρον που υπάρχει διεθνώς για ελληνικά assets. Ως εκ τούτου θεωρείται βέβαιο ότι αν ο νόμος δεν ψηφιστεί από τη Βουλή θα επιχειρήσει εκ νέου τη σύγκληση γενικής συνέλευσης με βάση τον 2190 και αν υπάρξει νέο μπλόκο από το ΤΧΣ, το Ταμείο θα αναλάβει την τελική ευθύνη.

Η Eurobank έχει αποστείλει στο ΤΧΣ αναλήψεις των συμβούλων πώλησης με τις οποίες τεκμηριώνεται ότι αν η αύξηση κεφαλαίου καλυφθεί εξ ολοκλήρου από ιδιώτες το Ταμείο μπορεί να ανακτήσει ευκολότερα τα κεφάλαια που έβαλε στην τράπεζα.

Η Eurobank παρουσίασε μάλιστα και επιστολές από ενδιαφερόμενα σχήματα να μπου ως anchor investors που δηλώνουν ότι το ενδιαφέρον τους παραμένει αμείωτο...

Γιατί οι ξένοι..κυνηγούν τα warrants

Συνέχεια από τη σελ. 7

να ενισχύσουν θέσεις στα warrants, ποντάροντας ότι έτσι θα εξασφαλίσουν «παράθυρο» συμμετοχής στις δύο εκδόσεις.

Τόσο η Πειραιώς, όσο και η Alpha Bank ανακοίνωσαν ότι εξετάζουν τρόπους, ώστε να δώσουν στους κατόχους παραστατικών τίτλων (σσ warrants), το «γλυκαντικό» συμμετοχής στις αυξήσεις κεφαλαίου.

Η φόρμουλα συμμετοχής βρίσκεται ακόμη στο στάδιο της επεξεργασίας, έχει, όμως, διαρρεύσει η πρόθεση των δύο τραπεζών να δοθεί bonus σε όλους τους κατόχους warrants, σε συνάρτηση βέβαια με τις θέσεις τους.

Η παραπάνω πρόθεση, σε συνδυασμό με το ιδιαίτερα υψηλό ενδιαφέρον στο εξωτερικό εγχέει, σύμφωνα με χρηματιστές, την άνοδο στις τιμές των warrants, μετά την υψηλή μεταβλητότητα, που προκάλεσαν οι ανακοινώσεις των αυξήσεων κεφαλαίου.

«Ξένα funds που ήταν υποεπενδυμένα στις τράπεζες ή δεν είχαν καν θέσεις, αγοράζουν εδώ και μερικές συνεδριάσεις warrants, ποντάροντας στο bonus συμμετοχής που θα δώσουν Alpha και Πειραιώς» αναφέρει στο Nextdeal υψηλόβαθμο στέλεχος μεγάλης χρηματιστηριακής εταιρείας.

Σύμφωνα με τον ίδιο, η ζήτηση ενδέχεται να αυξηθεί, όταν ανακοινωθούν οι όροι των αυξήσεων κεφαλαίου και οριστικοποιηθεί η συμμετοχή των κατόχων warrants. «Αν το dilution

που προκύπτει για τους κατόχους των warrants είναι αμελητέο ή έστω μικρό και το «γλυκαντικό» της συμμετοχής στην αύξηση κριθεί ικανοποιητικό ενδέχεται τα warrants να αυτονομηθούν από τη βραχυπρόθεσμη πορεία των μετοχών» αναφέρει.

Όπως είναι γνωστό Alpha και Πειραιώς θα προχωρήσουν σε αυξήσεις με βάση το νόμο περί ανωνύμων εταιρειών και όχι με το νέο θεσμικό πλαίσιο για το ΤΧΣ και τις τράπεζες στις οποίες συμμετέχει. Για να ψηφίσει, απρόσκοπτα, το Ταμείο, ως μεγαλομέτοχος, υπέρ των αυξήσεων θα πρέπει οι τιμές έκδοσης να μην είναι χαμηλότερες από αυτές των προηγούμενων αυξήσεων.

Για αυτό η αγορά εκτιμά ότι τα 0,44 ευρώ για την Alpha και τα 1,71 ευρώ για την Πειραιώς αποτελούν τιμές βάσης και οι νέες αυξήσεις θα διενεργηθούν σε υψηλότερα επίπεδα.

Σύμφωνα με στελέχη ξένων επενδυτικών τραπεζών η προσπάθεια που καταβάλλεται είναι οι αυξήσεις να βγουν με όσο το δυνατόν μικρότερο discount σε σχέση με τις τρέχουσες τιμές, κάτι που θα μειώσει ή και θα εξαλείψει το dilution για τους κατόχους warrants.

Οι ίδιοι εκτιμούν ότι οι δύο τράπεζες θα δώσουν τη δυνατότητα ειδικής δημόσιας εγγραφής στους κατόχους warrants λίγο πριν ανοίξει η διαδικασία του βιβλίου προσφορών για το υπόλοιπο της έκδοσης. Αν συμβεί κάτι τέτοιο θα προκληθεί τεχνική

ζήτηση για warrants εφόσον κριθεί ότι το ενδιαφέρον συμμετοχής στις αυξήσεις είναι πολύ υψηλό.

Για παράδειγμα, ενδεχόμενη AMK της Alpha στα 0,55 ευρώ επιφέρει dilution για τους κατόχους warrants της τάξης του 3% σε σχέση με το κλείσιμο της συνεδρίασης πριν την ανακοίνωση της αύξησης. Αν η AMK γίνει στα 0,60 ευρώ το dilution περιορίζεται σε ελαφρώς χαμηλότερα επίπεδα από το 1,5%.

Μέχρι το Πάσχα η ολοκλήρωση των αυξήσεων κεφαλαίου

Πειραιώς και Alpha θα επιδιώξουν να ολοκληρώσουν τις αυξήσεις κεφαλαίου πριν το Πάσχα. Με δεδομένο ότι θα έχουν την απαραίτητη απαρτία στις 28 Μαρτίου και δεν θα υπάρξει περίοδος διαπραγμάτευσης δικαιωμάτων οι προϋποθέσεις για να ολοκληρωθούν οι AMK μέχρι το Πάσχα υπάρχουν.

Η Alpha Bank δείχνει να είναι ένα βήμα πιο μπροστά ως προς το στόχο καθώς η αύξηση της είναι εγγυημένη.

«Εφόσον οι εγγυητές κήλυψης της AMK έχουν στα χέρια τους τις δεσμεύσεις κεφαλαίων, το βιβλίο δεν μπορεί να μείνει ανοικτό για μεγάλο διάστημα» αναφέρουν χαρακτηριστικά στελέχη που παρακολουθούν εκ του σύνεγγυς το εγχείρημα σημειώνοντας ότι στην περίπτωση της Alpha η AMK μπορεί να ολοκληρωθεί ακόμη και τη δεύτερη εβδομάδα του Απριλίου.

Alpha: Πήρε 1,2 δις με διαδικασίες εξπρές

Με συνοπτικές διαδικασίες όπως ξεκίνησε αναμένεται να ολοκληρωθεί η αύξηση κεφαλαίου της Alpha Bank μετά την επιτυχή ιδιωτική τοποθέτηση σε ξένους ειδικούς επενδυτές. Η διοίκηση της Alpha ανακοίνωσε ότι το βιβλίο προσφορών έκλεισε και η τράπεζα αποδέχθηκε προσφορές για κεφάλαια 1,2 δις ευρώ έναντι τιμής 0,65 ευρώ ανά μετοχή. Μετά από την επιτυχή ολοκλήρωση της ιδιωτικής τοποθέτησης η διοίκηση της Alpha θα εισηγηθεί στην έκτακτη γενική συνέλευση της προσεχούς Παρασκευής να εκδοθούν 1.844.153.846 νέες μετοχές προς 0,65 ευρώ εκάστη. Αμέσως μετά θα γνωστοποιήσει την κατανομή των μετοχών στους ξένους ειδικούς επενδυτές που συμμετείχαν στην ιδιωτική τοποθέτηση. Σύμφωνα με πληροφορίες οι προσφορές ξεπέρασαν τα 2,4 δις ευρώ και η ζήτηση ήταν τέτοια ώστε αφενός η τιμή να «κλειδώσει» στο υψηλό (0,65 ευρώ) του προσφερόμενου εύρους, αφετέρου να επιτευχθεί σημαντική διασπορά. Η ανακοίνωση της Alpha αναφέρει ότι η γενική συνέλευση θα εξουσιοδοτήσει το Δ. Σ της τράπεζας, «όπως ολοκληρώσει την αύξηση κεφαλαίου δια ιδιωτικής τοποθέτησης». Αυτό σημαίνει ότι η Alpha Bank δεν προτίθεται να προχωρήσει σε δημόσια εγγραφή για εγχώριους επενδυτές και η αύξηση θα καλυφθεί στο σύνολό της (1,2 δις ευρώ) από όσους επελέγησαν στην ιδιωτική τοποθέτηση.

Υπό το παραπάνω πρίσμα ανοίγει ο δρόμος για ταχεία ολοκλήρωση της αύξησης, εφόσον εγκριθεί γρήγορα από Επιτροπή Κεφαλαιαγοράς και Χρηματιστήριο Αθηνών το ενημερωτικό δελτίο. Στόχος της Alpha Bank είναι η AMK να έχει ολοκληρωθεί ως τις 4 Απριλίου, ώστε τη δεύτερη εβδομάδα του ίδιου μήνα, πριν δηλαδή τις 11 Απριλίου να ξεκινήσει και η διαπραγμάτευση των νέων μετοχών.

Η προτεινόμενη τιμή έκδοσης ύψους 0,65 ευρώ ανά μετοχή, όπως προέκυψε από την ιδιωτική τοποθέτηση επιφέρει αμελητέο dilution για τους μετόχους και κατόχους warrants. Οι νέες μετοχές εκδίδονται στην ενσώματη καθαρή θέση της τράπεζας με βάση τα αποτελέσματα της 31/12/2013 και το TERP διαμορφώνεται σε 0,688 ευρώ, ελάχιστα χαμηλότερα από το κλείσιμο της Δευτέρας (0,70 ευρώ).

Mega Brokers

Στο 27,3% η αύξηση ασφαλίσεων το 2013

Καθάρα εισπραγμένα ασφαλίσειρα αυξημένα κατά 27,3% στα 33,6 εκατομμύρια ευρώ, σημείωσε το 2013 η Mega Brokers σε σχέση με το προηγούμενο έτος, όπως παρουσιάστηκαν στο ετήσιο συνέδριο της εταιρίας.

Στην εκδήλωση που πραγματοποιήθηκε σε μουσική σκηνή βραβεύτηκαν και οι κορυφαίοι συνεργάτες της Mega Brokers για το 2013 για όλους του κλάδους ασφαλίσεων.

Μιλώντας ο πρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος της εταιρία κ. Γιάννης Χατζηθεοδοσίου αναφέρθηκε σε όλα τα ζητήματα που αφορούν

τον ασφαλιστικό κλάδο και υπογράμμισε πως το 2014 θα είναι σημαντική χρονιά για τους διαμεσολαβούντες, καθώς όπως είπε η ανάγκη για νέες καλύψεις και οι εξελίξεις με τις μεταρρυθμίσεις στο δημόσιο τομέα θα βοηθήσουν στην ανάπτυξη των εργασιών τους.

Τόνισε την υποστήριξη του στις Πράξεις 30 & 31 της Τράπεζας της Ελλάδος και για αυτό φροντίζει η εταιρία να εξελίσσεται συνεχώς σε τεχνολογία και οργάνωση, πάντα προς όφελος και διευκόλυνση των συνεργατών και πελατών τους. Τελειώνοντας, πρόσθεσε ότι θα συνεχίσει να επιβραβεύει τους



Ο κ. Γιάννης Χατζηθεοδοσίου

συνεργάτες, παρέχοντας διαρκώς νέα κίνητρα για αύξηση του πελατολογίου τους με tailor made προϊόντα, εταιρικά bonus, χρήση εταιρικών οχημάτων και ταξίδια Πωλήσεων.

Σημειώνεται ότι οι άνθρωποι της Mega Brokers στο πλαίσιο της Εταιρικής Κοινωνικής Ευθύνης, βράβευσαν το Σωματείο, Μη Κερδοσκοπικού Χαρακτήρα, με την επωνυμία

“Σύλληγογος Γονιών παιδιών με νεοπλασματική ασθένεια” – Η ΦΛΟΓΑ.

Τη δωρεά παρέλαβε η Πρόεδρος του Δ.Σ. του Συλλόγου κυρία Μαρία Τρυφωνίδη.

International Life

Ενισχύεται η διοικητική ομάδα

Με τρία νέα διοικητικά στελέχη ενδυναμώνει το στελεχιακό δυναμικό της η International Life, ενισχύοντας τους τομείς του Financial Planning, του Marketing και του Business Development. Ειδικότερα, τη θέση του Financial Planning & Reporting Manager ανέλαβε η κα Ελένη Κυρίτση. Η κα Κυρίτση διαθέτει πολυετή εμπειρία στην οικονομική διαχείριση σε πολυεθνικές και ελληνικές εταιρίες. Έχει εργασθεί μεταξύ άλλων στον Όμιλο Inchcape (TOYOTA HELLAS - Inchcape Insurance, British Providence, Eurolease, Inchcape Credit) σε θέσεις όπως Senior Group Distribution Controlling Manager και Group Treasury & Financial Consolidation Manager. Επίσης, έχει εργασθεί στις εταιρίες Stoy Hayward και Credin Denmark Hellas ως

Senior Auditor και Financial Analyst αντίστοιχα. Τη θέση του Business Development Director ανέλαβε ο κ. Μάκης Καραμπόλης. Ο κ. Καραμπόλης διαθέτει πολυετή εμπειρία στον τομέα του Commercial Management, σε τοπικό και σε περιφερειακό επίπεδο Ευρώπης, Μέσης Ανατολής και Αφρικής. Έχει εργασθεί, μεταξύ άλλων, σε Ελλάδα και Εξωτερικό, σε εταιρίες με ηγετική θέση στις αγορές

που δραστηριοποιούνται, όπως για παράδειγμα, Warner Lambert, Barilla, Carlsberg Group, MetLife Alico. Στη MetLife Alico συγκεκριμένα κατείχε τις θέσεις, του Περιφερειακού Διευθυντή Εναλλακτικών Δικτύων Διανομής & Direct Marketing για την Κεντρική και Ανατολική Ευρώπη, του Διευθυντή Πρακτορειακού για την Ελλάδα, ενώ τα τελευταία δύο χρόνια εργαζόταν στο Bancassurance της MetLife για την Περιφέρεια E-MEA. Τη θέση του Marketing & Affinities Manager ανέλαβε ο κ. Νικόλαος Γεωργόπουλος. Ο κ. Γεωργόπουλος διαθέτει 19 έτη εργασιακής εμπειρίας στο χρηματοοικονομικό τομέα έχοντας εργασθεί σε εταιρίες όπως XIOSBANK, Alpha Trust, Generali Hellas, στους τομείς Marketing, Πωλήσεων και Εναλλακτικών Δικτύων. Είναι μέλος του International Association of Privacy Professionals (IAPP). Διετέλεσε μέλος του Διοικητικού Συμβουλίου της Alpha Trust A.E.Δ.Α.Κ, του Alpha Trust Asset Manager Fund και του Ελληνικού Ινστιτούτου Χρηματοοικονομικών Υπηρεσιών (ΕΙΣΧΥ). Στην International Life επενδύουμε συνεχώς στην ενίσχυση του ανθρώπινου δυναμικού, με αξιόλογα και ικανά στελέχη, τόνισε ο γενικός διευθυντής της International Life κ. Γιάννης Φουρλής καθώς και ο διευθυντής Agency System και Εκπαίδευσης, κ. Κλέαρχος Πεφάνιος και ο Area Manager του Υποκαταστήματος κ. Κωστής Λιαρομμάτης, ενώ παραβρέθηκαν επίσης στελέχη, φίλοι και συνεργάτες του Υποκαταστήματος της Ρόδου. Το Υποκατάστημα της εταιρίας με συνεχή αύξηση της επίδοσής του, υπογράμμισε ο διευθύνων σύμβουλος κ. Γιάννης Μπράβος και συνεχάρη τον κ. Γκαβογιάννη για την έως τώρα ιδιαίτερα επιτυχημένη πορεία το.

Περαιτέρω, ο κ. Γκαβογιάννης ξεκίνησε την πορεία του ως Ασφαλιστικός Σύμβουλος στην International Life το 2003 και όπως σημειώνει η εταιρία παρά το νεαρό της ηλικίας του, κατάφερε στα χρόνια που ακολούθησαν να εξελιχθεί σε Agency Manager και από το 2010 ανέλαβε τη θέση του Διευθυντή καταστήματος στη Ρόδο. Την εκδήλωση των εγκαινίων των νέων

Εγκαινίασε τα νέα γραφεία της στη Ρόδο



Λεζάντα



Περαιτέρω, ο κ. Γκαβογιάννης ξεκίνησε την πορεία του ως Ασφαλιστικός Σύμβουλος στην International Life το 2003 και όπως σημειώνει η εταιρία παρά το νεαρό της ηλικίας του, κατάφερε στα χρόνια που ακολούθησαν να εξελιχθεί σε Agency Manager και από το 2010 ανέλαβε τη θέση του Διευθυντή καταστήματος στη Ρόδο. Την εκδήλωση των εγκαινίων των νέων



γραφείων τμήσαν με την παρουσία τους ο Διευθύνων Σύμβουλος του Ομίλου κ. Γιάννης Μπράβος, ο Γενικός Διευθυντής κ. Γιάννης Φουρλής, καθώς και ο Διευθυντής Agency System και Εκπαίδευσης, κ. Κλέαρχος Πεφάνιος και ο Area Manager του Υποκαταστήματος κ. Κωστής Λιαρομμάτης, ενώ παραβρέθηκαν επίσης στελέχη, φίλοι και συνεργάτες του Υποκαταστήματος της Ρόδου. Το Υποκατάστημα της εταιρίας με συνεχή αύξηση της επίδοσής του, υπογράμμισε ο διευθύνων σύμβουλος κ. Γιάννης Μπράβος και συνεχάρη τον κ. Γκαβογιάννη για την έως τώρα ιδιαίτερα επιτυχημένη πορεία το.

Περαιτέρω, ο κ. Γκαβογιάννης ξεκίνησε την πορεία του ως Ασφαλιστικός Σύμβουλος στην International Life το 2003 και όπως σημειώνει η εταιρία παρά το νεαρό της ηλικίας του, κατάφερε στα χρόνια που ακολούθησαν να εξελιχθεί σε Agency Manager και από το 2010 ανέλαβε τη θέση του Διευθυντή καταστήματος στη Ρόδο. Την εκδήλωση των εγκαινίων των νέων

Όμιλος ΙΑΣΩ

Στρατηγική συνεργασία με την ING

Συνεργασία με την ING ξεκίνησε ο Όμιλος ΙΑΣΩ, την έναρξη της οποίας σηματοδότησε μία επιτυχημένη εκδήλωση στην αίθουσα εκδηλώσεων του Μαιευτηρίου ΙΑΣΩ στο Μαρούσι. Την εκδήλωση, στην οποία παρευρέθησαν τόσο τα στελέχη των κεντρικών γραφείων και του δικτύου πωλήσεων της ING όσο και μέλη του Δ.Σ. του ΙΑΣΩ, προλόγισε ο διευθύνων σύμβουλος του Ομίλου ΙΑΣΩ κ. Εμμανουήλ Δουληγεράκης, ο οποίος μετά από μία σύντομη παρουσίαση της πορείας και των υπηρεσιών του ομίλου υπογράμμισε τη σημασία της νέας αυτής συνεργασίας για το ΙΑΣΩ, καθώς και την προσήλωση του ομίλου στη στρατηγική για συμμαχίες με τις ιδιωτικές ασφαλιστικές εταιρίες. Ο κ. Δουληγεράκης σημείωσε επίσης, πως στόχος των κλινικών του ομίλου είναι να προσφέρουν τις καλύτερες ιατρικές υπηρεσίες στην Ελλάδα, καλύπτοντας και τον πιο απαιτητικό ασθενή.

Ο Όμιλος ΙΑΣΩ ξεκίνησε στρατηγική συνεργασία με την κορυφαία ασφαλιστική εταιρία ING, την έναρξη της οποίας σηματοδότησε μία επιτυχημένη εκδήλωση στην αίθουσα εκδηλώσεων του Μαιευτηρίου ΙΑΣΩ στο Μαρούσι. Την εκδήλωση, στην οποία παρευρέθησαν τόσο τα στελέχη των κεντρικών γραφείων και του Δικτύου Πωλήσεων της ING όσο και μέλη του Δ.Σ. του ΙΑΣΩ, προλόγισε ο Διευθύνων Σύμβουλος του Ομίλου ΙΑΣΩ κ. Δουληγεράκης Εμμανουήλ, ο οποίος μετά από μία σύντομη παρουσίαση της πορείας και των υπηρεσιών του Ομίλου υπογράμμισε τη σημασία της νέας αυτής συνεργασίας για το ΙΑΣΩ, καθώς και την προσήλωση του Ομίλου στη στρατηγική για συμμαχίες με τις ιδιωτικές ασφαλιστικές εταιρίες. Ο κ. Δουληγεράκης σημείωσε επίσης, πως στόχος των κλινικών του Ομίλου είναι να προσφέρουν τις καλύτερες ιατρικές υπηρεσίες στην Ελλάδα, καλύπτοντας και τον πιο απαιτητικό ασθενή. Η συνεργασία της ING με το ΙΑΣΩ αφορά στο σύνολο των κλινικών του Ομίλου: την Μαιευτική Γυναικολογική κλινική ΙΑΣΩ, την Γενική Κλινική ΙΑΣΩ GENERAL, την Παιδιατρική Κλινική ΙΑΣΩ ΠΑΙΔΩΝ, καθώς και την Γενική και Μαιευτική Κλινική ΙΑΣΩ ΘΕΣΣΑΛΙΑΣ και μέσω αυτής οι ασφαλισμένοι της ING Ελλάδος, τόσο με ατομικά όσο και με ομαδικά συμβόλαια, θα απολαμβάνουν πλήρη νοσοκομειακή κάλυψη στις κλινικές του Ομίλου. Αξίζει να σημειωθεί πως η συμφωνία περιλαμβάνει και τοκετούς, ενώ για τους ασφαλισμένους της ING ισχύουν σημαντικά προνόμια πρωτοβάθμιας φροντίδας.

AIG

Στηρίζει το Μουσείο Κυκλαδικής Τέχνης

Το Μουσείο Κυκλαδικής Τέχνης στηρίζει Private Client Group της AIG μέσω από τη χορηγία μιας σειράς διαλέξεων και εκδηλώσεων που πραγματοποιεί το Μουσείο, με κύριο θεματικό άξονα τη σύγχρονη τέχνη.

Στο πλαίσιο αυτό, στα μέσα Μαρτίου πραγματοποιήθηκε η ομιλία του Oliver Barker, αναπληρωτή Προέδρου του Sotheby's στην Ευρώπη, ο οποίος μίλησε για την αγορά της σύγχρονης τέχνης, τους παράγοντες που την επηρεάζουν και τις σημερινές προκλήσεις. Επιπλέον, η AIG χορηγεί τον κύκλο διαλέξεων του Μουσείου Κυκλαδικής Τέχνης με τίτλο «Τι να Κάνουμε», τον οποίο επιμελείται η ιστορικός τέχνης Μαρίνα Βρανοπούλου.

Με πρώτο καλεσμένο τον γαλλικής καταγωγής φιλόσοφο Bruno Latour, ο κύκλος ομιλιών θα ολοκληρωθεί μέσα στο 2014 με καλεσμένους τον κριτικό τέχνης Boris Groys, καθώς και τους καλλιτέχνες Andrea Fraser και Anton Vidokle. Παράλληλα, το Private Client Group της AIG θα είναι υποστηρικτής της δράσης «Τα όρια της γλώσσας μου» του εικαστικού και επιμελητή εκθέσεων Ροκ-Υίο, η οποία θα πραγματοποιηθεί τον Απρίλιο.

Η συνεργασία με το Μουσείο Κυκλαδικής Τέχνης πραγματοποιείται στο πλαίσιο υποστήριξης πρωτοβουλιών για την τέχνη που υλοποιεί το Private Client Group, το ασφαλιστικό πρόγραμμα της AIG για ιδιώτες με περιουσιακά στοιχεία υψηλής αξίας.

Το Private Client Group προσφέρει εξατομικευμένες λύσεις για ασφάλιση ιδιωτικών συλλογών, κατοικιών, σκαφών και αυτοκινήτων σε κατά παντός κινδύνου βάση, με καλύψεις και υπηρεσίες πέραν των συνηθισμένων της αγοράς.

Είναι ιδιαίτερα μεγάλη τιμή για εμάς να συνεργαστούμε με το Μουσείο Κυκλαδικής Τέχνης σε μια ευρεία σειρά διαλέξεων και εκδηλώσεων που πραγματοποιούνται μέσα στο έτος, σχολίασε μεταξύ άλλων ο κ. Θανάσης Πετρόπουλος, Consumer Lines Director της AIG στην Ελλάδα.



Κάποια πράγματα αξίζει να κρατάνε για πάντα.

Ασφάλεια. Για εμάς είναι αξία διαχρονική.

Για εμάς στην **Ασφάλεια Μινέττα** η ασφάλεια αλλά και η αξιοπιστία είναι και παραμένουν αξίες διαχρονικές. Ασφάλεια για όσα έχετε δημιουργήσει, για τα αγαπημένα σας πρόσωπα, για την υγεία σας, αλλά και για όσα θέλετε να δημιουργήσετε στο μέλλον. Γι αυτό 40 χρόνια τώρα σας προσφέρουμε αξιόπιστα ασφαλιστικά προγράμματα και είμαστε δίπλα σας, όταν μας χρειαστείτε, αποζημιώνοντας αμέσως.

40 χρόνια τώρα, ασφαλίζει ότι αξίζει



 www.minetta.gr

Τηλεφωνήστε στο **210 93 09 500**

Generali: 4 νέα προϊόντα για κατοικία και υγεία

Τέσσερα νέα προϊόντα δύο για την κατοικία και δύο για την υγεία προωθεί στην αγορά η Generali ανταποκρινόμενη στις σύγχρονες απαιτήσεις των καταναλωτών. Πρόκειται για τα προγράμματα Home Made και το

Home Style που στοχεύουν στην ολοκληρωτική κάλυψη της περιουσίας του έλληνα καταναλωτή. Στον τομέα της υγείας με τα δύο προϊόντα το Health Keeper και το Medical Safety, όπως σημειώνει η Generali ε-

δραιώνει την θέση της ως ηγέτιδα στην παροχή καινοτόμων, σύγχρονων, ευέλικτων και ολοκληρωμένων ασφαλιστικών λύσεων στην εξωνοσοκομειακή και νοσοκομειακή περίθαλψη στη χώρα μας.

Home *made*

Home Made και Home Style για την κατοικία

Ανταποκρινόμενη στις σύγχρονες απαιτήσεις των καταναλωτών η Generali σχεδίασε και προωθεί στην ελληνική αγορά δυο νέα προϊόντα ασφάλισης της κατοικίας, το Home Made και το Home Style.

Το Home Made ανταποκρίνεται πλήρως στις νέες συνθήκες που έχουν διαμορφωθεί στην ελληνική αγορά, με ένα σύγχρονο τρόπο τιμολόγησης αλλά και πολύ ανταγωνιστικό κόστος. Σε αυτό έχει ενσωματωθεί όλη η μακροχρόνια εμπειρία και τεχνογνωσία της Generali καταστρώνοντας το ως απόλυτο πρόγραμμα ολοκληρωτικής κάλυψης της περιουσίας του έλληνα καταναλωτή.

Το Home Made καλύπτει μόνιμες και εξοχικές κατοικίες από κάθε κίνδυνο όπως πυρκαγιά, κλοπή, ληστεία, φυσικά φαινόμενα, διαρροή, πυρκαγιά από δάσος, κεραυνό, έκρηξη από κάθε αιτία, βραχυκύκλωμα λόγω φωτιάς, κακόβουλες και τρομοκρατικές ενέργειες κ.λπ.

Το Home Made δεν αφήνει κανένα στοιχείο της περιουσίας του ασφαλισμένου ακάλυπτο καθώς ασφαρίζει οικία, εσωτερικό περιεχόμενο, εξωτερικά αντικείμενα και βοηθητικά κτίσματα, λέβητες κεντρικής θέρμανσης και ηλιακούς θερμοσίφωνες, ηλεκτρονικό εξοπλισμό, φωτοβολη-

ταϊκό σύστημα μέχρι και την απώλεια ενοικίων σε περίπτωση ολικής καταστροφής.

Επίσης καλύπτονται η διακοπή παροχής ηλεκτρικής ενέργειας εξαιτίας καλυπτόμενου κινδύνου, η αστική ευθύνη για σωματική βλάβη ή υλική ζημιά σε τρίτους, ακόμη και ζημιά που μπορεί να προκληθεί από το όχημα ιδιοκτησίας του ασφαλισμένου!

Η Generali αποδεικνύει ότι στην καινοτομία δεν υπάρχουν όρια καθώς με το Home Made:

- καλύπτει απώλεια χρημάτων, δαπάνες ψυχολογικής υποστήριξης, δαπάνες διακοσμητή σε περίπτωση αποκατάστασης κατόπιν ζημιάς και προσφέρει αξία αντικατάστασης με καινούργιο ακόμα και στον ρουχισμό!
- καλύπτει υλικές ζημιές στο περιεχόμενο που προκλήθηκαν από τυχαίο, αιφνίδιο και απρόβλεπτο γεγονός (που δεν οφείλονται σε καλυπτόμενο από το ασφαλιστήριο κίνδυνο).
- καλύπτει ζημιές από την φυσιολογική φθορά των σωληνώσεων, κάθε είδους, ενώ έχει ενσωματωθεί η κάλυψη ηλεκτρικών εγκαταστάσεων και συσκευών στις βασικές καλύψεις.

Home *style*

Το δεύτερο πρόγραμμα ασφάλισης κατοικίας της Generali, το Home Style είναι ένα στοχευμένο πρόγραμμα έναντι συγκεκριμένων κινδύνων, προσιτή σε όλους καθώς προσφέρεται με ένα εξαιρετικά ανταγωνιστικό ασφαλιστήριο. Μπορεί να συνοδεύει αποτελεσματικά ένα ενυπόθηκο δάνειο, αφού δίνει τη δυνατότητα προσαρμογής των καλύψεων στις μεταβαλλόμενες απαιτήσεις των χρηματοπιστωτικών ιδρυμάτων.

Το Home Style της Generali περιλαμβάνει όλες τις βασικές καλύψεις (όπως πυρκαγιά, κεραυνό, έκρηξη από κάθε αιτία, κάλυψη της δόσης στεγαστικού δανείου, δαπάνη μελετών και έκδοσης αδειών, αστική ευθύνη από πυρκαγιά, αναπροσαρμογή ασφαλισμένου κεφαλαίου λόγω αύξησης δείκτη τιμών καταναλωτή, προστασία υπασφάλισης), δίνοντας επιπλέον την δυνατότητα στον ασφαλισμένο να εμπλουτίσει περαιτέρω το πρόγραμμά του, προσθέτοντας την κάλυψη του σεισμού ή ακόμα και την κάλυψη από φυσικά φαινόμενα και κακόβουλες, τρομοκρατικές ενέργειες, εάν το επιθυμεί.

Το Home Style είναι ιδιαίτερα ευέλικτο, επιτρέποντας στον ασφαλισμένο να δημιουργήσει ουσιαστικό ένα δικό του ασφαλιστικό πακέτο, προσφέροντας επιλογές ως προς την κάλυψη της οικοδομής και του περιεχομένου, την δυνατότητα κάλυψης της δευτερεύουσας εξοχικής κατοικίας χωρίς άλλες προϋποθέσεις. Τέλος, μία καινοτομία του προγράμματος είναι ότι παρέχεται με επιπλέον έκπτωση όταν χρησιμοποιούνται εναλλακτικές πηγές ενέργειας (ηλιακή, αιολική, γεωθερμική, υδροηλεκτρική).

Επιπλέον, ιδιαίτερα σημαντικό είναι ότι η Generali φροντίζει να επιβραβεύει τους ασφαλισμένους της αν λαμβάνουν για την κατοικία τους επιπλέον μέτρα ασφαλείας, αν διατηρούν στην εταιρεία και άλλα ασφαλιστήρια συμβόλαια, αν έχουν μακροχρόνια συνεργασία μαζί της ή ακόμα αν εξοφλούν έγκαιρα και εφάπαξ το συμβόλαιο τους.

Με τα δυο νέα προϊόντα ασφάλισης κατοικίας, η Generali εξακολουθεί να κινείται με βάση την παράδοση που έχει διαμορφώσει τα 128 χρόνια παρουσίας της στην ελληνική ασφαλιστική αγορά. Να βρίσκεται δίπλα στον έλληνα καταναλωτή με αξιόπιστα, φερέγγυα, ποιοτικά και καινοτόμα ασφαλιστικά προϊόντα, που καλύπτουν όλες τις ανάγκες του ασφαλισμένου.

Health Keeper και Medical Safety για την Υγεία

Δύο νέα καινοτόμα ασφαλιστικά προϊόντα υγείας που ανταποκρίνονται πλήρως στις σύγχρονες ανάγκες και απαιτήσεις των καταναλωτών, σχεδίασε και προωθεί στην ελληνική αγορά η Generali.

Η Generali μελετώντας προσεκτικά και σε βάθος τις εξελίξεις στο δημόσιο και ιδιωτικό σύστημα υγείας, σχεδίασε και προτείνει δύο νέα ασφαλιστικά προγράμματα εξωνοσοκομειακής και νοσοκομειακής περίθαλψης, το Health Keeper και το νέο, ανανεωμένο Medical Safety, για την πλήρη κάλυψη των αναγκών του έλληνα καταναλωτή.

Με το Health Keeper η Generali σχεδίασε τον απόλυτο «Φύλλακα Υγείας» του ασφαλισμένου, προσφέροντας ολοκληρωμένη εξωνοσοκομειακή κάλυψη, σε πανελλαδικό δίκτυο με το ελάχιστο δυνατό κόστος!

Πρόκειται για ένα πρωτοποριακό πρόγραμμα το οποίο προχωρά πέρα από τα προσδοκώμενα αφού εκτός από τις ιατρικές επισκέψεις και διαγνωστικές εξετάσεις καλύπτει ακόμη και θεραπείες. Ειδικότερα, το Health Keeper καλύπτει ιατρικές επισκέψεις, διαγνωστικές εξετάσεις, προληπτικό έλεγχο αλλά και φυσικοθεραπείες μετά από ατύχημα ή ασθένειες, οδοντιατρικές παροχές, επισκέψεις ιατρών κατ' οίκου, μέχρι και ψυχολογική υποστήριξη.

Γενικότερα, με το Health Keeper, ο ασφαλισμένος αποκτά ένα σύμβουλο διαχείρισης όλων των ζητημάτων που άπτονται της υγείας του. Μία ακόμη καινοτομία του Health Keeper είναι ότι διασφαλίζει για τον ασφαλισμένο πρόσβαση σε υπηρεσίες που παρέχονται όχι μόνο σε μονάδες πρωτοβάθμιας φροντίδας υγείας αλλά και με νοσοκομειακά ιδρύματα, τα οποία μπορούν να του παρέχουν υπηρεσίες υγείας 24ωρες το 24ωρο.

Επιπλέον, η Generali προσφέρει στην αγορά και το ανανεωμένο ασφαλιστικό πρόγραμμα δευτεροβάθμιας περίθαλψης Medical Safety, διατηρώντας τα πολλαπλά, προνομιακά σημεία του προϊόντος, και προσθέτοντας νέα, καινοτόμα, χαρακτηριστικά που ανταποκρίνονται στις ανάγκες του σήμερα. Βασικός στόχος του νέου Medical Safety, είναι να διευρύνει το πεδίο των καλύψεων, να μειώσει την ανησυχία του ασφαλισμένου σχετικά με την πλήρη κάλυψη των αναγκών υγείας του, να ενισχύσει την ευελιξία του προγράμματος έτσι ώστε να προσαρμόζεται σε όλες τις απαιτήσεις, και όλα αυτά με το ελάχιστο κάθε φορά δυνατό κόστος.

Με το νέο Medical Safety καλύπτονται και ειδικές, υψηλού κόστους προληπτικές εξετάσεις, που πριν καλύπτονταν μόνο από συμβόλαια πρωτοβάθμιας φροντίδας υγείας. Επίσης, για πρώτη φορά στην ασφαλιστική αγορά, προσφέρονται και καλύψεις τριτοβάθμιας περίθαλψης, όπως η νοσηλεία κατ' οίκου, η κάλυψη εξόδων σε κέντρα αποκατάστασης, και άλλα.

Μία ακόμη καινοτομία του προγράμματος είναι η κάλυψη κατά 100% των περιπτώσεων επείγουσας εισαγωγής στο νοσοκομείο ή για επεμβάσεις χωρίς νοσηλεία, ανεξάρτητα εάν ο ασφαλισμένος έχει επιλέξει το πρόγραμμα Medical Safety με απαλλαγές ορισμένου ύψους, στους συνεργαζόμενους ομίλους παροχής υπηρεσιών Υγείας, Ιασώ General, Ιατρικό Κέντρο και στον Όμιλο Υγεία.

Πρόκειται για ένα απόλυτα ευέλικτο πρόγραμμα που επιτρέπει στον ασφαλισμένο να σχεδιάσει το προσωπικό του πρόγραμμα, προσαρμοσμένο απόλυτα στις δικές του ιδιαίτερες ανάγκες.

Με τα δυο νέα προϊόντα, η Generali εδραιώνει την θέση της ως ηγέτιδα στην παροχή καινοτόμων, σύγχρονων, ευέλικτων και ολοκληρωμένων ασφαλιστικών λύσεων στην εξωνοσοκομειακή και νοσοκομειακή περίθαλψη στη χώρα μας.

Health *keeper*

ABI

Στα 1,1 δισ. οι αποζημιώσεις από τις πλημμύρες στη Βρετανία

Η ασφαλιστική βιομηχανία της Μ. Βρετανίας καταβάλλει 6,7 εκατ. λίρες την ημέρα στους πελάτες της που ήρθαν αντιμέτωποι φέτος με τον πιο υγρό χειμώνα στα χρονικά. Η Ένωση Βρετανών Ασφαλιστών (ABI) υπολογίζει ότι συνολικά 1,1 δισ. θα καταβληθούν σε ιδιοκτήτες ακινήτων (9.000 αξιώσεις), επιχειρήσεις (3.100) και οδηγούς (5.400) που επλήγησαν από πλημμύρες, ενώ στις 421.500 έφτασαν οι αξιώσεις για ζημιές από τις θύελλες. Μόνο το κόστος των πλημμυρών, θα ανέλθει σε 446 εκατ. λίρες. Ήδη τα θύματα των πλημμυρών έχουν λάβει έκτακτες ενισχύσεις 27 εκατ. λιρών, είπε η ABI, και οι ασφαλιστές πλήρωσαν 24 εκατ. για προσωρινά καταλύματα. Ο ίδιος ο Βρετανός πρωθυπουργός τούς κάλεσε να βοηθήσουν τα θύματα της καταστροφής όσο το δυνατόν πιο γρήγορα. Πάντως η ABI επισημαίνει ότι το κόστος για την ασφαλιστική βιομηχανία ήταν μικρότερο από εκείνο του 2007 (3 δισ. λίρες), όταν και πάλι είχαν σημειωθεί πλημμύρες. Ωστόσο, ο γενικός διευθυντής της Otto Thoresen υπενθύμισε ότι μπορεί να πάρει μήνες η αποκατάσταση μιας κατοικίας ύστερα από πλημμύρα, πρόσθεσε δε πως «οι ασφαλιστές δουλεύουν νύχτα μέρα για να εξασφαλίσουν ότι η διαδικασία στεγνώματος θα ολοκληρωθεί με όσο το δυνατόν μεγαλύτερη ταχύτητα και ασφάλεια».

Την ίδια ώρα για πρώτη φορά στα χρονικά, η βρετανική ασφαλιστική βιομηχανία προτείνει να καταργηθούν εντελώς οι αποζημιώσεις για μικρές ζημιές —τις επονομαζόμενες whiplashes στον κλάδο του αυτοκινήτου. Ο James Dalton, συγκεκριμένα, αρμόδιος της ABI για τον κλάδο αυτοκινήτου και αστικής ευθύνης, μιλώντας χτες στο συνέδριο «Modern Claims» στο Λονδίνο, ζήτησε να διεξαχθεί δημόσιος διάλογος και πρόσθεσε ότι θα πιέσουν την κυβέρνηση να αυξήσει το όριο για την καταβολή αποζημιώσεων. Ο ίδιος ανέφερε πως το Υπουργείο Δικαιοσύνης πέρυσι σκεφτόταν να ανεβάσει το εν λόγω όριο στις 5.000 λίρες, εκτίμησε δε πως αργά ή γρήγορα το θέμα θα ξανασυζητηθεί ή και θα λήξει υπέρ των ασφαλιστών, «ανάλογα με το αποτέλεσμα των εκλογών». Πάντως ενώσεις καταναλωτών και δικηγόρων, αντιδρούν έντονα και προειδοποιούν ότι δεν θα καταθέσουν τα όπλα.

MAGNET



Οι ανάγκες σας, ο κόσμος όλος.

Οι δικές σας ανάγκες σημαίνουν τα πάντα για σας. Γι' αυτό και είναι δική μας προτεραιότητα να τις προστατέψουμε! Στην **Υδρογείο Ασφαλιστική** φροντίζουμε εδώ και **40 χρόνια** ό,τι σας είναι πιο πολύτιμο. Πάντα δίπλα σας, υπεύθυνα, ανθρώπινα και με συνέπεια. **2.000 ασφαλιστικοί σύμβουλοι** και **500.000 ευχαριστημένοι πελάτες** σε Ελλάδα και Κύπρο, μας έκαναν μία από τις μεγαλύτερες ασφαλιστικές εταιρίες.

www.ydrogios.gr



Ασφαλής Δύναμη

40 Χρόνια

Νομική Ημερίδα της ΕΑΕΕ και του Γραφείου Διεθνούς Ασφάλισης

Τροχαία ατυχήματα και διεθνείς ρυθμίσεις

Στη σημασία που έχουν για την προστασία των θυμάτων τροχαίων ατυχημάτων οι ευρωπαϊκές ρυθμίσεις του Κανονισμού 44/2001 για τη διεθνή δικαιοδοσία, αναγνώριση και εκτέλεση των δικαστικών αποφάσεων εντός της Ε.Ε καθώς και του Κανονισμού 864/2007, γνωστού και ως Rome II για το εφαρμοστέο δίκαιο, αναφέρθηκε ο πρόεδρος του Γραφείου Διεθνούς Ασφάλισης κ. Γ. Τζανής, κατά την διάρκεια της Νομικής Ημερίδας που συνδιοργάνωσαν η Ένωση Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος και το ΓΔΑ.

Το θέμα της ημερίδας ήταν τα «Διεθνή Τροχαία Ατυχήματα – Θέματα Διεθνούς Δικαιοδοσίας και Εφαρμοστέου Δικαίου» και η την παρακολούθησαν περισσότερα από 140 άτομα, στελέχη και δικηγόροι ασφαλιστικών εταιριών.

Οι ρυθμίσεις αυτές, όπως ανέφερε ο κ. Τζανής έριξαν τα νομικά σύνορα που εμπόδιζαν ή δυσκόλευσαν την προσφυγή στη δικαιοσύνη για τα θύματα τροχαίων ατυχημάτων στην αλληλοδαπή. Συγχρόνως επεδίωξαν ασφάλεια δικαίου μέσω της εναρμόνισης των κανόνων περί εφαρμοστέου δικαίου όταν υπάρχει σύγκρουση περισσοτέρων δικαίων σε διεθνή τροχαία ατυχήματα χωρίς όμως να επιλύσουν όλα τα θέματα.

Τα ζητήματα που γεννώνται όπως π.χ. εάν μια ελληνική ασφαλιστική εταιρία μπορεί να εναχθεί σε αλληλοδαπή δικαστήριο ή πως μπορεί και με ποιο δίκαιο να αποζημιωθεί κάποιος που είχε τροχαίο ατύχημα στην αλληλοδαπή είναι ιδιαίτερου ενδιαφέροντος, απαιτούν μεγάλη εξειδίκευση και συχνά πλέον απασχολούν ασφαλιστές και δικηγόρους.

Η κ. Μ. Αντωνάκη γενική διευθύντρια της ΕΑΕΕ. Η κ. Αντωνάκη αναφέρθηκε στην οικονομική και κοινωνική σημασία του κλάδου ασφάλισης αυτοκινήτων αναφέροντας ότι ο κλάδος αποτελεί το 35% της συνολικής παραγωγής ασφαλιστών, με καταβολές αποζημιώσεων που φθάνουν τα €758 εκατ. (2012). Ακολούθησε το κύριο μέρος της ημερίδας το οποίο άνοιξε με την ομιλία του κ. Α. Τσαβδαρίδη Λέκτορα Νομικής Σχολής Δημοκρίτειου Πανεπιστημίου Θράκης, Δικηγόρο, Εταίρο Rokas Law Firm. Ο κ. Α. Τσαβδαρίδης αναφέρθηκε στις ευρω-



Το πάνελ των ομιλητών. Από αριστερά : η κ. Μ. Αντωνάκη, ο κ. Γ. Τζανής, ο κ. Α. Τσαβδαρίδης, η κ. Α. Κωνσταντίνου και η κ. J. Pappetas.

παϊκές ρυθμίσεις για το συντονισμό των κανόνων διεθνούς δικαιοδοσίας που ξεκίνησαν το 1968 με τη Σύμβαση των Βρυξελλών και κατέληξαν στον Κανονισμό 44/2001 για τη διεθνή δικαιοδοσία, αναγνώριση και εκτέλεση των δικαστικών αποφάσεων εντός της Ε.Ε. ο οποίος αποτελεί άμεσα εφαρμοστέο και δεσμευτικό νομοθέτημα. Έτσι, σήμερα μια ελληνική ασφαλιστική επιχείρηση μπορεί να εναχθεί με ευθεία αγωγή, για τροχαίο ατύχημα με αλληλοδαπούς ζημιωθέντες, στα δικαστήρια οποιουδήποτε κράτους μέλους της Ε.Ε., κατ' επιλογή του ενάγοντα ζημιωθέντος και αναλόγως του τόπου της κατοικίας αυτού. Αυτό προκύπτει από σχετική ρύθμιση Κανονισμού 44/2001 όπως ερμηνεύθηκε από τη νομολογία του Ευρωπαϊκού Δικαστηρίου στην Υπόθεση FBTO/ Odenbreit (C-463/06), οποία δίνει τη δυνατότητα άσκησης της αγωγής στο δικαστήριο του τόπου κατοικίας του ενάγοντος (αντισυμβαλλομένου, ασφαλισμένου ή δικαιούχου αποζημίωσης).

Το θέμα που αφορά ποιο δίκαιο θα εφαρμοστεί το δικαστήριο που θα επιληφθεί της υπόθεσης ανέπτυξε η κ. Jenny Pappetas, Teaching Associate, School of Law, University of Birmingham. Για το θέμα του εφαρμοστέου δικαίου στα διασυνοριακά τροχαία ατυχήματα, σε ευρωπαϊκό επίπεδο, υπάρ-

χουν τρία διαφορετικά νομοθετικά καθεστώτα: Ο Κανονισμός 864/2007, γνωστός και ως Rome II, η Σύμβαση της Χάγης αηλά και η Οδηγία 2009/103 για την υποχρεωτική ασφάλιση της αστικής ευθύνης αυτοκινήτου.

Και τα τρία αυτά νομοθετικά καθεστώτα δεν εναρμονίζονται πάντοτε με αποτέλεσμα ζητήματα σύγκρουσης περισσοτέρων δικαίων να συνεχίζουν να υφίστανται και να παραμένουν σήμερα ανοικτά. Ειδικότερα, ο στόχος του Κανονισμού Rome II που ήταν η δημιουργία ασφάλειας και προβλεψιμότητας ως προς το ποιο είναι το εφαρμοστέο δίκαιο στα διασυνοριακά τροχαία ατυχήματα φαίνεται να μην επιτυγχάνεται. Έτσι, μια ελληνική ασφαλιστική επιχείρηση που θα εναχθεί σε αλληλοδαπή δικαστήριο από αλληλοδαπού ζημιωθέντα, ακόμη και εάν εφαρμοστέο κατ' αρχήν δίκαιο είναι το ελληνικό, γιατί το ατύχημα έχει συμβεί στην Ελλάδα, μπορεί να επιβληθεί με ποσά άγνωστα που προβλέπονται από αλληλοδαπή δίκαιο και συγκεκριμένα το δίκαιο του δικάζοντος δικαστή. Επίσης στην ίδια υπόθεση μπορεί να υπάρξει ακόμη και κατακερματισμός μεταξύ περισσοτέρων δικαίων, όπως, π.χ. άλλο δίκαιο να εφαρμοστεί ως προς την ευθύνη και άλλο ως προς το ύψος της αποζημίωσης.

ΑΧΑ Ασφαλιστική

Στηρίζει την πανελλαδική εβδομάδα οδικής ασφάλειας

Το Ινστιτούτο Οδικής Ασφάλειας (Ι.Ο.ΑΣ.) «Πάνος Μυλωνάς» που διοργανώνει για 7η συνεχή χρονιά την Πανελλαδική Εβδομάδα Οδικής Ασφάλειας, η ΑΧΑ Ασφαλιστική, μέλος της συμμαχίας για την ασφάλεια και τον πολιτισμό στον δρόμο «Δρόμοι στο μέλλον».

Στο πλαίσιο της 7ης Εβδομάδας Οδικής Ασφάλειας, η οποία τελεί υπό την αιγίδα της Ελληνικής Προεδρίας του Συμβουλίου της Ευρωπαϊκής Ένωσης και του Υπουργείου Υποδομών, Μεταφορών και Δικτύων, υλοποιείται πλήθος δραστηριοτήτων σε όλη τη χώρα μέσα από το δίκτυο των 1.800 εθελοντών του Ινστιτούτου και τους συνεργαζόμενους οργανισμούς του. Οι κύριες δράσεις που υλοποιούνται κατά τη διάρκεια της Εβδομάδας Οδικής Ασφάλειας είναι:

Εκπαιδεύσεις σε Γυμνάσια και Λύκεια όλης της χώρας με το πρόγραμμα «ΚΑΝΤΟΣΤΑ» που υλοποιείται με την υποστήριξη της ΑΧΑ Ασφαλιστικής.

Εθελοντική αιμοδοσία σε Αθήνα, Θεσσαλονίκη, Πάτρα προς ενίσχυση της Τράπεζας Αίματος για θύματα τροχαίων που έχει δημιουργήσει το Ι.Ο.ΑΣ. «Πάνος Μυλωνάς».

Ημερίδα του Ευρωπαϊκού Συμβουλίου Ασφάλειας Μεταφορών και του Ι.Ο.ΑΣ. για τους Δείκτες Απόδοσης Μέτρων Οδικής Ασφάλειας.

Βράβευση του «Τροχονόμου της Χρονιάς» και των «Εθελοντών της Χρονιάς» του Ι.Ο.ΑΣ.

Προγράμματα στο Κέντρο Οδικής Ασφάλειας Δυτικής Ελλάδας που φιλοξενείται στο Πανεπιστήμιο Πατρών.

Καμπάνια «Ευρωπαϊκή Ημέρα Ευγένειας στο Δρόμο» με διανομή 200.000 ενημερωτικών εντύπων από όλους τους αυτοκινητοδρόμους της χώρας.

Την ίδια ώρα, η ΑΧΑ και το Ινστιτούτο Οδικής Ασφάλειας «Πάνος Μυλωνάς» συνεχίζουν για 3η χρονιά την εκπαίδευση μαθητών γυμνασίου και λυκείου. Το εκπαιδευτικό πρόγραμμα ονομάζεται «Κάντο-Σωστά», υλοποιείται από εξειδικευμένους εκπαιδευτές του Ινστιτούτου και διαρκεί 2 διδακτικές ώρες. Από τον Σεπτέμβριο του 2013 μέχρι σήμερα, η ΑΧΑ και το Ινστιτούτο Οδικής Ασφάλειας έχουν ήδη εκπαιδεύσει 4.000 μαθητές σε 30 σχολικές μονάδες. Στόχος του συγκεκριμένου προγράμματος είναι μέχρι τον Ιούνιο του 2014 να εκπαιδευσθούν 5.000 μαθητές.



Interamerican

12 «κλειδιά» για την οδική ασφάλεια

Με αφορμή την εβδομάδα Οδικής Ασφάλειας η Interamerican υπενθυμίζει στο πλαίσιο της πολυετούς εκστρατείας της για τον περιορισμό των τροχαίων δυστυχημάτων, τα βασικά που πρέπει να έχουν υπ' όψιν τους όσοι οδηγούν. Όσον αφορά τον έλεγχο του αυτοκινήτου, η εταιρεία επισημαίνει ότι πρέπει να ελέγχεται τακτικά η θέση και στάση οδήγησης, οι καθρέφτες και τα τζάμια, οι τροχοί (φθορά, πίεση ελαστικών), τα φρένα και το σύστημα διεύθυνσης, ενώ θα πρέπει να γίνεται απαρέγκλιτα το περιοδικό σέρβις. Εξίσου σημαντικό θεωρεί η Interamerican το θέμα της συμπεριφοράς του οδηγού, τονίζοντας την ανάγκη της τήρησης των οδικών σημάτων, της ζώνης ασφαλείας, την αποφυγή κατανάλωσης αλκοολούχων ποτών, τον σεβασμό για πεζούς με ιδιαίτερη προσοχή στα παιδιά και τους ηλικιωμένους. Η εταιρεία συνιστά, επίσης, αμυντική οδήγηση και σχεδιασμό πορείας—ταξιδιού πριν το ξεκίνημα. Σημειώνεται ότι η Interamerican συμμετέχοντας ως κύριος χορηγός στην Εβδομάδα Πρόληψης και Αλληλεγγύης από 31 Μαρτίου έως 6 Απριλίου στη Πάτρα, σχεδιάζει ένα διήμερο εκδηλώσεων στην ακαϊκή πρωτεύουσα και για την οδική ασφάλεια.

Υδρόγειος Ασφαλιστική

Χορηγός στο All Star Game ΟΠΑΠ 2014



Για δεύτερη συνεχή χρονιά η Υδρόγειος ήταν χορηγός του All Star Game ΟΠΑΠ, της μεγάλης ετήσιας γιορτής του μπάσκετ, που πραγματοποιήθηκε στα Χανιά της Κρήτης. Με πρωταγωνιστές τα μεγαλύτερα αστέρια της Basket League ΟΠΑΠ, χορηγός της οποίας είναι επίσης η Υδρόγειος τα δύο τελευταία χρόνια, και μέσα από ένα διήμερο πρόγραμμα συναρπαστικών αθλητικών και άλλων εκδηλώσεων, το All Star Game ΟΠΑΠ, χάρισε και φέτος μοναδικές στιγμές συγκίνησης και πλούσιο θέαμα στους φίλους του μπάσκετ. Χιλιάδες κόσμου κατέκλυσαν το Δημοτικό Κλειστό Γυμναστήριο Κλαδισίου του Δήμου Χανίων για να παρακολουθήσουν τη διοργάνωση, η οποία κορυφώθηκε με την αναμέτρηση μεταξύ καλύτερων Ελλήνων και καλύτερων ξένων παικτών του πρωταθλήματος.

Allianz

Αποζημιώνει για το Boeing

Η Allianz ξεκίνησε να καταβάλλει αποζημιώσεις για το εξαφανισμένο αεροσκάφος των Malaysia Airlines, σύμφωνα με ανακοίνωση της εταιρίας. Η Allianz Global Corporate & Specialty και οι άλλοι συνασπιστές του αεροσκάφους και της αστικής ευθύνης της Malaysia Airlines έχουν κάνει αρχικές πληρωμές σχολίασε η γερμανική ασφαλιστική και πρόσθεσε: «Αυτό έχει συμφωνηθεί με τη διαμεσολαβήτρια εταιρεία Willis και ακολουθεί τη συνήθη πρακτική της αγοράς και τις συμβατικές μας υποχρεώσεις όταν ένα αεροσκάφος θεωρείται εξαφανισμένο».

Η Allianz δεν αποκάλυψε προς το παρόν το ύψος κανενός ποσού, όμως η οικονομική εφημερίδα Handelsblatt έγραψε ότι η αποζημιώσεις για την υπόθεση θα μπορούσαν να φτάσουν γύρω στα 100 εκατομμύρια ευρώ, για το σκάφος και για τους επιβαίνοντες. Δεν είναι ωστόσο ξεκάθαρο πόσο από αυτό το βάρος θα πέσει στην Allianz και πόσο στις συνασφαλιστήριες εταιρείες.

Την ίδια ώρα, συνεχίζονται οι έρευνες στον Ινδικό Ωκεανό για το εξαφανισμένο Boeing. Πρώτη προτεραιότητα αποτελούν η ανέλευση των κομματιών που τις τελευταίες μέρες έχουν εντοπισθεί από τους δορυφόρους, από τα οποία και θα επιβεβαιωθεί αν το μοιραίο αεροπλάνο έπεσε στη συγκεκριμένη περιοχή. Βρετανοί ειδικοί που μίλησαν στο BBC εξήγησαν ότι ο πυθμένας του ωκεανού στο συγκεκριμένο σημείο είναι σχεδόν άγνωστος.

Γνωρίζουμε περισσότερα για την επιφάνεια της Σελήνης παρά για τον πυθμένα στο συγκεκριμένο σημείο» τόνισε ο Ντέιβιντ Φερρέρα του πανεπιστημίου του Ρέντινγκ, ενώ νωρίτερα ο υπουργός Μεταφορών της Μαλαισίας, Χισαμουντίν Χουσεΐν είχε αποκαλύψει ότι υπάρχουν ενδείξεις για μια μερική επικοινωνία μεταξύ του αεροσκάφους και ενός επίγειου σταθμού στις 00:19.

Από την πλευρά του ο κινέζος πρόεδρος Σι Τζινπίνγκ ανακοίνωσε ότι θα στείλει ειδικά απεσταλμένο στην Κουάλα Λουμπούρ για διαβουλεύσεις με την μαλαισιανή κυβέρνηση σχετικά με το αγνοούμενο αεροσκάφος, ενώ με ανακοίνωση του ο πρωθυπουργός Λι Κετσιάνγκ ανέφερε ότι η χώρα θα ζητήσει από την Μαλαισία να της δώσει ακριβείς πληροφορίες για το Boeing 777, ενώ παράλληλα εξέφρασε την ελπίδα οι Βρετανοί να δώσουν στο Πεκίνο τα δορυφορικά δεδομένα σχετικά με την πτήση MH370, τα οποία έχει συγκεντρώσει η εταιρεία Inmarsat.



**ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ
ΕΝΩΣΗ**

Baloise
Group
Ελβετία

Basler
Lebensversicherungs-AG
Γερμανία

Τριεθνής Ασφαλιστική Δύναμη

Αν και εσείς θέλετε, όχι ακόμα μία ασφαλιστική εταιρία, άλλα ένα συνεργάτη που συνδέει την πορεία του με τη δική σας επιτυχία, τότε επιλέξτε την αξιοπιστία και τη σοβαρότητα της Ατλαντικής Ένωσης.

Λ. Μεσογείων 71, 115 26 Αθήνα
Τηλ.: 210 7454000, Fax: 210 7794446
www.atlantikienosi.gr

NO

**ΟΧΙ ΣΤΟ
ΑΓΧΟΣ
ΟΧΙ ΣΤΗΝ
ΑΝΗΣΥΧΙΑ
ΟΧΙ ΣΤΗΝ
ΑΝΑΣΦΑΛΕΙΑ**

Μόνο η No 1 ασφαλιστική μπορεί να πει **ΟΧΙ** σε αυτά που προβληματίζουν τον κόσμο μας. Μόνο η Εθνική Ασφαλιστική μπορεί να προχωράει **μπροστά** επειδή έχει το ισχυρότερο δίκτυο πωλήσεων και ταυτόχρονα την 1η θέση στην αγορά και στην καρδιά μας **για πάντα.**

ΕΘΝΙΚΗ
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

...για πάντα