



## Τράπεζες

Τι σχεδιάζουν  
τα επιτελεία  
Εθνικής, Alpha,  
Πειραιώς  
και Eurobank

Σελ. 7-8

## Διαβάστε:

### ΑΤΕ Ασφαλιστική

Σημαντική  
αύξηση παραγωγής  
από το Δίκτυο

Σελίδα 10

### Επικουρικό Κεφάλαιο

Σαφάρι για τα  
ανασφάλιστα

Σελίδα 6

### ING Ελλάδα

Κορυφαία  
εταιρεία στα  
BITE Awards 2013

Σελίδα 12

### Όμιλος AXA

Εταιρική  
υπευθυνότητα

Σελίδα 14

### MetLife Alico

Υποστηρικτής των  
αγώνων Xterra

Σελίδα 12

### International Life

Πάνω 4%  
η παραγωγή  
στην υγεία

Σελίδα 14

### Υδρόγειος Ασφαλιστική

Με νέα εταιρική  
ταυτότητα

Σελίδα 14



## Generali

Ευκαιρίες για  
αγορές στη Νότιο  
Ευρώπη διαβλέπει  
ο Nikhil Srinivasan

Σελ. 3



## Interamerican Bonθείας

Υποστήριξε  
με άμεση βοήθεια  
146.545 περιστατικά  
το πρώτο εξάμηνο

Σελ. 5

Πωλήσεις εταιρειών και πιέσεις από την εποπτική αρχή διαμορφώνουν νέο τοπίο

# Φθινοπωρινές αλλαγές στην ασφαλιστική αγορά

Του Λάμπρου Καραγεώργου

Σε σημαντικές αλλαγές οδηγείται η ελληνική ασφαλιστική αγορά μέσα από διαδικασίες σκληρές, που περιλαμβάνουν ανακλήσεις αδειών λειτουργίας, αλλαγές και πωλήσεις εταιρειών.

Τα ανοικτά μέτρα που θα καθορίσουν το νέο τοπίο στον ασφαλιστικό κλάδο, με διαδικασίες που θα ξεκινήσουν από το προσεχές Φθινόπωρο, είναι το μέτρο των ανακλήσεων αδειών ασφαλιστικών εταιρειών, όπου η Τράπεζα της Ελλάδος παρά τα αντιθέτως θρυλούμενα φαίνεται να το κρατά ανοικτό και να επιμένει στη γραμμή της εξυγίανσης, με ό,τι αυτό συνεπάγεται (ανακλήσεις αδειών) και το δεύτερο οι πωλήσεις τραπεζικών ασφαλιστικών εταιρειών.

Σε ότι αφορά τις πωλήσεις ασφαλιστικών εταιρειών, πρώτη στη λίστα είναι εκ των πραγμάτων η Αγροτική Ασφαλιστική για την οποία η Τράπεζα



Συνέχεια στη σελ. 2

## Όμιλος Ιατρικού Αθηνών

Ο νέος σύμμαχος του  
ΣΕΓΑΣ, σε συνεργασία  
με τη Ninos & Associates  
Insurance Brokers

Νέα δεδομένα στην οικογένεια του στίβου δημιουργεί η χορηγική συνεργασία του ΣΕΓΑΣ με τον Όμιλο Ιατρικού Αθηνών, ενώ στο σχεδιασμό και την υλοποίηση της χορηγικής πρότασης συμμετείχε ο Νίνος και Συνεργάτες

Σελ. 9



Ο κ. Παναγόπουλος Πρόεδρος του ΣΕΓΑΣ, Νικόλ Κυριακοπούλου, Δρ. Αποστολόπουλος, κα. Ζησοπούλου, κ. Νίνος, κα Πανούση Διευθ. Επικοινωνίας του Ιατρικού, και κ. Μαρκόπουλος γεν. Διευθυντής του Ομίλου Ιατρικού

## ΕΑΕΕ

### Παραγωγή

Μειωμένη κατά 11,6% ήταν η παραγωγή ασφαλιστών το 2012 συγκρινόμενη με το 2011 για το σύνολο των 71 ασφαλιστικών επιχειρήσεων που λειτουργούσαν στην Ελλάδα, σύμφωνα με έρευνα που δημοσιοποίησε η Ένωση Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος. Στα 76,5 εκατ. € το 2012 ανήλθε εν τω μεταξύ η παραγωγή ασφαλιστών του κλάδου της Γενικής αστικής ευθύνης. Ο δείκτης ζημιών έφτασε το 17,4%, αρκετά μειωμένος από το 25,6% κατά το 2011.

Σελ. 6

## ΕΪΠΑΝ:



Αναγνωρίζουμε τις δύσκολες αποφάσεις που έλαβε η Ελλάδα αυτά τα χρόνια

Ο υπουργός Οικονομικών των ΗΠΑ Τζακ Λιού μετά τη συνάντηση με τον Αντ.Σαμαρά στην Αθήνα



Δεν μπορούμε να δώσουμε νέα δάνεια αν δεν ξέρουμε ότι θα επιστραφούν

Ο Γερμανός υπουργός Οικονομικών Βόλφγκανγκ Σόιμπλε σε συνέντευξη του στο «Βήμα της Κυριακής»

Πωλήσεις εταιρειών και πιέσεις από την εποπτική αρχή διαμορφώνουν νέο τοπίο

# Φθινοπωρινές αλλαγές στην ασφαλιστική αγορά

Συνέχεια από τη σελ. 1

Πειραιώς έχει προαναγγείλει την πώλησή της.

Η ΑΤΕ Ασφαλιστική έχει ως προίκα, όπως ανέφερε και σε πρόσφατη εκδήλωση της εταιρείας ο εκπρόσωπος τους μετόχου κ. Τριαντάφυλλος Λυσιμάχου, το δίκτυο πωλήσεων της το οποίο είναι ένα από τα σημαντικότερα στην ελληνική ασφαλιστική αγορά.

Επισημαίνεται ότι η ΑΤΕ Ασφαλιστική δεν έχει σημαντική δραστηριότητα στο bancassurance. Οι αναφορές στο δίκτυο παραπέμπουν σε μία ορκική απόφαση, ότι η πώληση της ΑΤΕ Ασφαλιστικής, δεν θα συνοδεύεται και με συμφωνία bancassurance με τον όμιλο της Πειραιώς, η οποία έχει ήδη δύο συμφωνίες στο τομέα αυτό, μία με την ING στη ζωή και μία με την ergo, στις γενικές ασφάλειες. Βέβαια θεωρητικά δεν μπορεί να αποκλειστεί μία άλλη συμφωνία καθώς όλα εξαρτώνται από το τίμημα.

Για τις άλλες δυο ασφαλιστικές και συγκεκριμένα την Εθνική Ασφαλιστική και την Eurolife, οι αποφάσεις θα ληφθούν σε μεταγενέστερο χρόνο, αλλά σε κάθε περίπτωση, από το φθινόπωρο μετρά αντίστροφα. Επίσης ανοικτό παραμένει το τι θα γίνει με τις κυπριακές τραπεζικές ασφαλιστικές στην Ελλάδα, αλλά και τις ασφαλιστικές της Credit Agricole που συνεργάζονται με τον όμιλο της Alpha Bank, δεδομένου ότι και εκεί υπάρχει η συμφωνία με την AXA.

Σε ότι αφορά το δεύτερο μέτωπο το παράδειγμα της Διεθνούς Ένωσης, είναι ενδεικτικό του πως θα κινηθεί το επόμενο διάστημα η εποπτική αρχή.

Ενώ η αίσθηση που επικρατούσε στην αγορά ήταν ότι στην παρούσα περίοδο ενδεχομένως η Τράπεζα της Ελλάδος να απέφυγε αποφάσεις για ανακλήσεις αδειών, εν τούτοις η αίσθηση αυτή δεν επιβεβαιώθηκε εκ του αποτελέσματος. Θα πρέπει πάντως να σημειωθεί ότι οι πιέσεις που

ασκούνται προς την Τράπεζα από μερίδα ξένων εταιρειών της αγοράς εντείνονται προκειμένου το παράδειγμα της «Διεθνούς Ένωσης» να εφαρμοσθεί και σε άλλες περιπτώσεις, που κατά την εκτίμηση των κύκλων αυτών «χρονίζουν» στην αγορά.

Άλλωστε σύμφωνα με τους ίδιους κύκλους δεν μπορεί η ασφαλιστική αγορά να διεκδικήσει με αξιώσεις μερίδιο στις μελλοντικές συντάξεις και καλύψει υγείας από τον δημόσιο τομέα, εάν δεν ξεκαθαρίσει πλήρως η αγορά.

Στο πλαίσιο αυτών των πιέσεων, θα πρέπει ίσως να εξετασθεί και η περίπτωση της Διεθνούς Ένωσης.

Στις 28 Ιουνίου όπως αποκάλυψε το **nextdeal.gr**, η Τράπεζα της Ελλάδος αποφάσισε Διοικητικά μέτρα κατά της ασφαλιστικής εταιρείας "Διεθνής Ένωση". Η Τράπεζα της Ελλάδος έδινε διορία μέχρι την 15η Ιουλίου στην εταιρεία να καταθέσει ποσό ύψους τουλάχιστον 6,42 εκατ. ευρώ για να

καλύψει την απαιτούμενη αύξηση του μετοχικού κεφαλαίου, συνολικού ύψους 8 εκατ. ευρώ, που εκκρεμούσε (είχαν καταβληθεί 1,57 εκατ. ευρώ) την αναγκαία αύξηση κεφαλαίου. Μέχρι την συγκεκριμένη ημερομηνία δέσμευε τα κεφάλαια της εταιρείας και της απαγόρευε να κάνει νέες εργασίες.

Στη συνέχεια, μετά την παρέλευση της προθεσμίας, αποφάσισε την ανάκληση της άδειας λειτουργίας της Διεθνούς Ένωσης στην συνεδρίαση της Επιτροπής Πιστωτικών και Ασφαλιστικών Θεμάτων (ΕΠΑΘ), της Τράπεζας της Ελλάδος της Τρίτης 16 Ιουλίου.

Αποτέλεσμα της απόφασης αυτής είναι 220 υπάλληλοι της εταιρείας να μείνουν άνεργοι και 210.000 ασφαλισμένοι κυρίως του κλάδου αυτοκινήτου να αναζητήσουν αλλού ασφαλιστική κάλυψη.

Στην απόφαση της Τράπεζας της Ελλάδος, απάντησε δυο ημέρες μετά ο πρόεδρος της εταιρείας κ. Ανδρέας Βαθυράκης, με σχετική ανακοίνωση του, στην οποία μεταξύ άλλων κατήγγειλε «ως μεθοδευμένους, άστοχους και ατυχείς», τους χειρισμούς των αρμοδίων.

Δεν είναι δυνατόν να ματαιώνεται τόνισε, με τόσο απροσχημάτιστο τρόπο και έτσι αβασάνιστα, μια υπερδιπλάσια από τη ζητούμενη επένδυση από το εξωτερικό, που σε μία τόσο κρίσιμη για τη χώρα δυσμενή οικονομική συγκυρία, θα διατηρούσε θέσεις εργασίας και θα δημιουργούσε την προοπτική και για άλλες.

## Η ανακοίνωση της Διεθνούς Ένωσης

Ειδικότερα σε ανακοίνωση του ο πρόεδρος της εταιρείας κ. **Ανδρέας Βαθυράκης** αναφέρει μεταξύ άλλων:

- Η Διεθνής Ένωση το 2011, κατέγραψε αρνητικά αποτελέσματα, που προέρχονταν από ζημιές επενδύσεων (Μετοχές) και από πρόσθετα αποθεματικά που σχημάτισε. Αυτό διαμόρφωσε αρνητικό περιθώριο φερεγγυότητας, ύψους 14,5 εκατ. ευρώ.

Για να αντιμετωπισθεί η κατάσταση, καταρτίστηκε πρόγραμμα ανασυγκρότησης το οποίο εγκρίθηκε στο σύνολό του από την Δ.Ε.Ι.Α. (Τράπεζα Ελλάδος).

- Στη χρήση του 2012, αποκαταστήσαμε πλήρως το περιθώριο φερεγγυότητας της εταιρείας. Το έλλειμμα των 14,5 εκατ. ευρώ καλύφθηκε στο σύνολό του και μάλιστα με πλεόνασμα 1,2 εκατ. ευρώ. Η παράλληλη προσπάθεια αύξησης του μετοχικού κεφαλαίου της εταιρείας μέσα στο 2012, δεν ολοκληρώθηκε λόγω της δυσμενούς οικονομικής συγκυρίας και γι' αυτό αποφασίστηκε νέα αύξηση στις αρχές του 2013.

- Τον Μάρτιο του 2013, η εποπτική αρχή (ΔΕΙΑ), όπως αιφνιδιαστικά και χωρίς καμία εξήγηση έκρινε ότι το πρόγραμμα ανασυγκρότησης δεν ήταν υλοποιήσιμο και ζήτησε από την εταιρεία άλλο σχέδιο και κυρίως άμεση αύξηση του μετοχικού κεφαλαίου κατά 8 εκατ. ευρώ, ενώ γνώριζε ότι ήδη έτρεχε αυτή η διαδικασία.

- Οι βασικοί μέτοχοι της εταιρείας (68,9%), ανταποκρίθηκαν άμεσα και βεβαίωσαν την ΔΕΙΑ γραπτά και προφορικά ότι η αύξηση

θα καλύπτονταν από αυτούς (μετρητά και εισφορά σε είδος) αλλά και με εξασφάλιση στρατηγικών συνεργασιών.

Στις 30/4 και 31/5/2013 οι βασικοί μέτοχοι κατέθεσαν στους ειδικούς λογαριασμούς το ποσό του 1.500.000 ευρώ και παράλληλα απέστειλαν στην ΔΕΙΑ προς έγκριση πλήρη φάκελο ακινήτου, για συμμετοχή στην αύξηση, με το ποσό των 3,5 εκατ. ευρώ.

Παράλληλα, οι βασικοί μέτοχοι, προσφέροντας εγγυήσεις ακινήτων πολύ μεγάλης αξίας, είχαν εξασφαλίσει τραπεζικό δανεισμό, ο οποίος όμως μετατίθετο για λίγες ημέρες, λόγω της ανακεφαλαιοποίησης των τραπεζών.

Για το λόγο αυτό το Δ.Σ., αποφάσισε τη νομικά προβλεπόμενη παράταση ενός (1) μηνός για την αύξηση, δηλαδή μέχρι 15/7/2013.

Πριν περάσουν δύο (2) εβδομάδες και ενώ απέμεναν άλλες δύο (2) για την αύξηση, η ΤτΕ(ΔΕΙΑ) αποφάσισε την αναστολή των εργασιών μας και όρισε μέχρι 15/7/2013 να καταβάλουμε μετρητά 6,4 εκατ. ευρώ για την ολοκλήρωση της αύξησης.

Με την ενέργειά της αυτή, η ΔΕΙΑ ήθελε να αποθαρρύνει τους υποψήφιους επενδυτές αλλά και να κλείσει τους δίαυλους προς τις τράπεζες για δανεισμό των μετόχων. Και αυτό γιατί γνώριζε και τα τραπεζικά δάνεια, αλλά και το ότι ο υποψήφιος επενδυτής είχε δεσμεύσει 15.000.000 ευρώ σε γνωστή τράπεζα του Λονδίνου.

Στις 12/7/2013 επισκέφτηκε την ΔΕΙΑ εκπρόσωπος των επεν-

δυτών, για να επιβεβαιώσει το ενδιαφέρον τους και να επιδείξει και έγγραφα δέσμευσης των 15 εκατ. ευρώ, τα οποία όμως αρνήθηκαν να παραλάβουν.

Επίσης στις 16/7/2013, γνωστοποιήσαμε στην ΤτΕ ότι δρομολογήθηκε από το εξωτερικό και η μεταφορά σε δεσμευμένο λογαριασμό στην Ελλάδα, ειδικά για τη συγκεκριμένη αύξηση Μ.Κ.

Επιπρόσθετα γνωστοποιήσαμε την ταυτότητα του επενδυτή και τη συμφωνία μας μαζί του, ενώ δηλώσαμε ότι θα καταθέσουμε και αναθεωρημένο business plan σε δύο (2) ημέρες.

Το ίδιο βράδυ μάλιστα, η βρετανική τράπεζα επιβεβαίωσε και εγγράφως ότι κατατέθηκαν δεκαπέντε (15) εκατ. ευρώ για την αύξηση.

Στείλαμε αμέσως στην ΤτΕ το έγγραφο αυτό, που είχε και θεωρηση από αρμόδια βρετανική Αρχή για το ξέπλυμα βρώμικου χρήματος, ώστε δεν υπήρχε αμφιβολία για την αξιοπιστία της συναλλαγής.

Τότε, αντί η ΔΕΙΑ να επιτρέψει τη συνέχιση των εργασιών της εταιρείας, καθώς βεβαιωμένα πληρούνταν και με το παραπάνω οι όροι που έθεσε για την επαναλειτουργία της, στις 17/7/2013 μας κοινοποίησαν την απόφαση ανάκλησης της άδειας!! Ήδη ζητήσαμε από το Συμβούλιο της Επικρατείας την ακύρωση αλλά παράλληλα και την αναστολή εκτέλεσης της αυθαίρετης αυτής απόφασης.





## Generali

### Έτοιμη να αγοράσει Ελλάδα

Ευκαιρίες στη Νότιο Ευρώπη, διαβλέπει ο ισχυρός άνδρας επενδύσεων της Generali, της τρίτης μεγαλύτερης ασφαλιστικής εταιρείας της Ευρώπης. Σε δηλώσεις, στους Financial Times, ο Nikhil Srinivasan, ο οποίος επιβλέπει ένα επενδυτικό χαρτοφυλάκιο ύψους 500 δις. Ευρώ, τονίζει ότι η Βόρειος Ευρώπη και το γερμανικό χρηματιστήριο έχει πιάσει κορυφή και ήρθε η ώρα για αγορές στη Νότιο Ευρώπη.

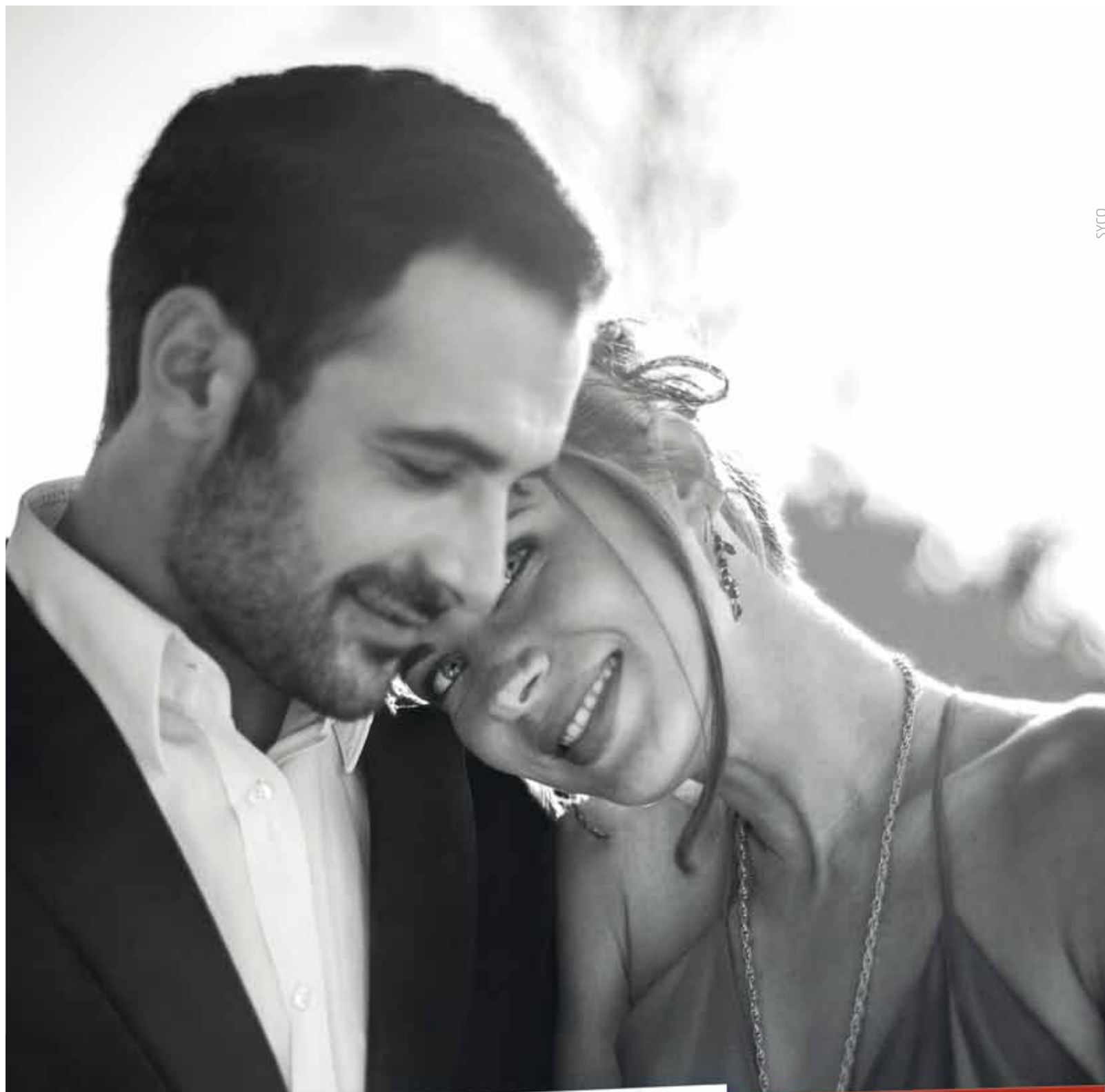
Ο 45χρονος manager της Generali εκτιμά ότι στα επόμενα τρία με τέσσερα χρόνια, ένα σημαντικό ποσό επενδύσεων θα κατευθυνθεί προς τη Νότιο Ευρώπη. Οι χρηματιστηριακές αγορές στην Ιταλία, την Ισπανία, την Ελλάδα και την Πορτογαλία είναι κάτω από 60% μέχρι 95% από τα υψηλά τους, λέει ο κ. Srinivasan και προσθέτει ότι μπορεί να διπλασιάσουν και τριπλασιάσουν την απόδοσή τους τα επόμενα χρόνια. Είναι προφανές ότι οι δηλώσεις αυτές ενός πολύ έμπειρου επενδυτή, ακούγονται σαν χαρούμενη μελωδία στα αυτιά των ταλαιπωρημένων αγορών της Νοτίου Ευρώπης και κυρίως της πιο ταλαιπωρημένης από όλες, της Ελλάδας. Η Generali που έχει επικεφαλής έναν «έλληνα», τον κ. Mario Greco, εξακολουθεί να δηλώνει παρούσα στις εξελίξεις και στην ελληνική αγορά, στην οποία σε τρία χρόνια θα συμπληρώσει 130 έτη δραστηριότητας.

### Οι 9 μεγαλύτερες ασφαλιστικές

Τις εννέα ασφαλιστικές που θεωρούνται ως μερικές από τις σημαντικότερες εταιρείες παγκοσμίως, ανακοίνωσε το Συμβούλιο Χρηματοπιστωτικής Σταθερότητας κάτι που θα οδηγήσει σε υψηλότερες κεφαλαιακές απαιτήσεις, αναφέρει το πρακτορείο Ρόιτερς.

Οι εννέα εταιρείες είναι οι εξής:

- \* Allianz SE
- \* American International Group Inc.
- \* Assicurazioni Generali S.p.A.
- \* Aviva plc.
- \* Axa S.A.
- \* MetLife Inc.
- \* Ping An Insurance (Group) Company of China Ltd.
- \* Prudential Financial Inc.
- \* Prudential plc.



## Medical *prime*

Ολοκληρωμένη προστασία της υγείας σας

### Την ασφάλεια δεν τη βλέπεις, τη νιώθεις...

Η υγεία είναι προτεραιότητα. Αδιαπραγμάτευτη αξία. Η Generali το καταλαβαίνει. Γι' αυτό δημιούργησε το **Medical Prime**. Το μοναδικό πρόγραμμα υγείας που καλύπτει... τα πάντα! Χωρίς περιορισμούς. Σε συνεργασία με τον Όμιλο Υγεία, η Generali διασφαλίζει για εσάς και την οικογένειά σας το δικαίωμα στην ποιοτική ασφάλεια.

Μαζί χτίζουμε ένα κόσμο καλύτερο. Ένα κόσμο όπου ασφάλεια σημαίνει ελευθερία.



**GENERALI**

Η ΕΛΕΥΘΕΡΙΑ ΤΟΥ ΝΑ ΕΙΣΑΙ ΑΣΦΑΛΗΣ

[www.generali.gr](http://www.generali.gr)

## θέσεις

## 25 χρόνια ΣΕΜΑ

Συμπλήρωσε τα 25 χρόνια λειτουργίας ο Σύνδεσμος Ελλήνων Μεσιτών Ασφαλίσεων και τα γιορτάζει κάτω από την Ακρόπολη τον προσεχή Σεπτέμβριο. Δεν είναι λίγα τα 25 χρόνια. Αντιθέτως είναι πάρα πολλά και προσφέρονται για σοβαρές εκτιμήσεις σε ότι αφορά την δραστηριότητα και κυρίως την αποτελεσματικότητα ενός συνδέσμου που

φιλοδοξεί όπως αναφέρει και στους σκοπούς του να λειτουργεί «πάντα ως εκπρόσωπος και προασπιστής των καλώς εννοούμενων συμφερόντων του ασφαλισμένου».

Στα 25 αυτά χρόνια ο ΣΕΜΑ, όπως διαβάζουμε από το ιστορικό στην ιστοσελίδα του, οργάνωσε τέσσερα συνέδρια, τα τρία με διεθνή χαρακτήρα, καθιέρωσε τον Κώδικα Επαγγελματικής Δεοντολογίας, διαμόρφωσε τα απαραίτητα έντυπα επικοινωνίας (Broking Slip, Cover Note, κλπ.), και συνέταξε πρότυπη «Σύμβαση Συνεργασίας» η οποία έγινε αποδεκτή από το σύνολο των Ασφαλιστών. Δεδομένου ότι «ο θεσμός του Μεσίτη Ασφαλίσεων είναι διεθνώς αναγνωρισμένος και καταξιωμένος στις περισσότερες ανεπτυγμένες χώρες, όντας συνυφασμένος με τη μακραίωνη ιστορία της ιδιωτικής ασφάλισης», είναι προφανές ότι ο ΣΕΜΑ πρέπει να κάνει ακόμη πολλά προκειμένου ο μεσίτης ασφαλιών να παίξει τον ρόλο που του αναλογεί στην διαδικασία της ασφάλισης. Ένα ρόλος που είναι στενά δεμένος με τους ασφαλισμένους-καταναλωτές και τις ενώσεις τους—ένα θέμα που πρέπει να εξετάσει ο ΣΕΜΑ—και όχι με τις ασφαλιστικές εταιρείες...



## Μικρά διαμεσολαβητικά

## Ιδανικοί αυτόχειρες με κρατική αισιοδοξία

**Εξόχως αποκαλυπτικές λοιπόν στην κάμερα οι «αισιόδοξες» θέσεις ορισμένων στελεχών που κλήθηκαν να τοποθετηθούν. Κοινή «αισιόδοξη» άποψη στελεχών που μου έκανε εντύπωση, ήταν η αναμονή ψήφισης νόμου για την ανάπτυξη προγραμμάτων σύνταξης του δεύτερου και τρίτου πυλώνα, σε πλήρη συγχρονισμό με την πρόσφατη έκθεση Προβόπουλου.**



Πράγματι ήταν όλοι εκεί, όπως έμαθα, στην πάντα επιτυχημένη κοσμοπολίτικη εκδήλωση του ΣΕΣΑΕ. Θύματα και θύτες, πρόβατα και λύκοι, νικητές και ηττημένοι, ασφαλιστές και διαμεσολαβούντες, πιστωτές και χρεώστες, πλήρεις αισιοδοξίας και ελπίδας για το αύριο, αγκαλιαζόντουσαν και χαιρετιούνταν όπως πάντα περιχαρείς, σαν να μην συμβαίνει τίποτα μεταξύ τους.

Πολλοί συνάδελφοι με πήραν τηλέφωνο για να βρεθούμε μαζί στην εκδήλωση, που από την μία πλευρά δυστυχώς που δεν πήγα, γιατί θα βρισκόμουν με αρκετούς καλούς φίλους, αλλιά ευτυχώς από την άλλη, γιατί δεν θα επιθυμούσα να συναντήσω και κάποιους λίγους εχθρούς, όχι δικούς μου, αλλιά ιδανικούς αυτόχειρες της αγοράς για να τους τα πω ένα χεράκι, αφού την έχουν καταντήσει να πατά σε πήλινα πόδια και επαίτη της πολιτείας και των κάθε λογής τραπέζιτων.

Παρακολούθησα με ενδιαφέρον το βίντεο με τις δηλώσεις των παρισταμένων και προσπάθησα να αντήσω την πηγή της αισιοδοξίας τους, αλλιά κυρίως των προσδοκίων, που είχαν στο πίσω μέρος του μυαλού τους και πίσω από τις «αισιόδοξες» λέξεις τους. Θα προσπαθή-

σω να παραμείνω και εγώ οπτιμιστής, για να μην χαλάσω τη διάθεσή σας και επιβεβαιωθούν κάποιοι που λένε ότι μονίμως γκρινιάζω για τα πάντα. Είναι γεγονός ότι τα τελευταία χρόνια η μόνη αισιόδοξη πρόβλεψη, σε ανάλογη εκδήλωση της ΣΕΣΑΕ που βγήκε αληθινή αν και απίθανη, ήταν η κατάκτηση του EURO 2004 που πήρε η Εθνική μας ομάδα ποδοσφαίρου.

Τότε όλοι μαζί παρακολουθήσαμε από την γιγαντοοθόνη του Golf της Γλυφάδας την νίκη μας κατά της Γαλλίας και αρχίσαμε να πιστεύουμε στο ανέφικτο. Εκτοτε και δυστυχώς για τους αισιόδοξους, καμία άλλη πρόβλεψη παραγόντων της αγοράς δεν βγήκε αληθινή και έτσι συνεχίσαμε τον κατήφορο, βαδίζοντας από το κακό στο χειρότερο.

Αιτία μεταξύ άλλων είναι το γεγονός ότι ελάχιστοι είναι αυτοί που αποσκοπούν, ως εκπρόσωποι θεσμικών οργάνων, στο ευρύτερο καλό μιας ιδανικής αγοράς, όπου θα κερδίζουν όλοι όσοι εμπλέκονται, έχοντας κοινούς στόχους την ανάπτυξη της ασφαλιστικής πιάτας, ώστε να αυξηθούν οι δείκτες ασφαλισιμότητας σε σχέση με το εθνικό μας εισόδημα.

Στο μόνο που όλοι συμπαρατάσσονται είναι, ότι μονίμως περιμένουν από την πολιτεία έτοιμες λύσεις ανά-

πτυξης, σαν το μάννα εξ ουρανού.

Εν τω μεταξύ τρώνε ο ένας την σάρκα του άλλου, αρπάζοντας πελάτες και παραγωγές, ρίχνουν τα ασφάλιστρα και τα εναπομείναντα δίκτυα τους, με πηλίκους τρόπους ή μέσω «εποπτικών ξεκαθαρισμάτων», ακόμη και αυτούς τους ίδιους συναδέλφους τους, που συζητούν θεσμικά στο ίδιο τραπέζι. Όλοι αυτοί χρησιμοποιούν την ίδια γνωστή και περισιπούδαστη ρήση ότι «η αγορά απλά θα ξεκαθαρίσει και θα μείνει στους επαγγελματίες», ένα άλλο αισιόδοξο μήνυμα που αναφέρθηκε on camera και δεν αφορά αυτούς που το είπαν, αλλιά αυτούς που θα φαγωθούν.

Γι αυτούς οι μη επαγγελματίες είναι οι πιο αδύναμοι που πρέπει να φύγουν για να επιβιώσουν αυτοί. Γι αυτούς η μαλαγασιά, οι προσβάσεις στα πράγματα και τις καταστάσεις, στα κάθε είδους «κονέ» και στα επαγγελματικά γεύματα που τα πληρώνουν άλλοι, είναι οι επαγγελματίες που χρειάζεται η αγορά. Κι έτσι τουλάχιστον στο στελεχειακό δυναμικό, η αγορά γέμισε με μετριότητες, επειδή η τεχνική εμπειρία, οι ασφαλιστικές γνώσεις, η ακαδημαϊκή μόρφωση, η σκληρή δουλειά και η ικανότητα είναι κίνδυνος για την θεσούλη αυτών των κάποιων.

Εξόχως αποκαλυπτικές λοιπόν στην κάμερα οι «αισιόδοξες» θέσεις ορισμένων στελεχών που κλήθηκαν να τοποθετηθούν. Κοινή «αισιόδοξη» άποψη στελεχών που μου έκανε εντύπωση, ήταν η αναμονή ψήφισης νόμου για την ανάπτυξη προγραμμάτων σύνταξης του δεύτερου και τρίτου πυλώνα, σε πλήρη συγχρονισμό με την πρόσφατη έκθεση Προβόπουλου.

Άρθρο που ανέπτυξα στο προηγούμενο Nextdeal και επισήμανα πολλαπλά θετικά και αρνητικά σημεία, με κυριότερο αρνητικό σημείο την επισήμανση ότι ελάχιστες εταιρείες θα μπουν σε αυτό το παιγνίδι εις βάρος των ελληνικών εταιριών. Μία αναπτυξιακή ευκαιρία που θα αφορά κυρίως 5-6 διεθνείς ασφαλιστικούς παίκτες με μεγάλα κεφάλαια, ειπώθηκε ως αισιόδοξο μήνυμα, αντί ως προβληματισμός για το μέλλον της αγοράς και την συρρίκνωση της, λόγω της συγκέντρωσης των δικτύων προς τις εταιρίες αυτές. Μία άλλη επίσης «αισιόδοξη» πρόβλεψη ήταν η επέκταση της υποχρεωτικότητας της ασφάλισης και στον κλάδο πυρός καθώς και η ψήφιση νόμου ή διοικητικής πράξης της ΤτΕ, για την περίφημη υποχρεωτικότητα της είσπραξης μέσω ταχυπηρωμών από τον Σεπτέμβριο.

## Nextdeal

Η Νο1 δεκαεπενθήμερη έκδοση για την ασφαλιστική αγορά και τον χρηματοοικονομικό χώρο

ΙΔΙΟΚΤΗΤΗΣ:  
Ε. ΣΠΥΡΟΥ-Γ.Κ. ΣΠΥΡΟΥ & ΣΙΑ Ο.Ε. ΕΚΔΟΣΕΙΣ  
e-mail: info@spiroueditions.gr

ΕΚΔΟΤΗΣ

Ε. Σπύρου-Κ. Σπύρου

ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΣΥΝΤΑΞΗΣ: Λάμπρος Καραγεωργίου

Συντάσσεται από συντακτική ομάδα

ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΕΣ, ΦΩΤΟΡΕΠΟΡΤΑΖ ΒΙΔΕΟ:

Κωστής Ε. Σπύρου

ΣΚΙΤΣΟ: Ελπίδα Σπύρου

ΛΟΓΙΣΤΗΡΙΟ: Κώστας Παπαντωνόπουλος

ΣΥΝΔΡΟΜΕΣ: Γεωργία Καλαϊτώνη

ΥΠΕΥΘ. ΔΙΑΦΗΜΙΣΗΣ: Γεωργία Καλαϊτώνη

ΔΙΟΡΘΩΣΗ: Έσα Καμινάρη

ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΚΟ: Γιάννης Γ. Μπουκουβάλας

ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ: Γιάννης Γ. Μπουκουβάλας

ΕΚΤΥΠΩΣΗ: IRIS AEBE

ΔΙΑΝΟΜΗ: ΑΡΓΟΣ Α.Ε.

ΤΙΜΗ ΦΥΛΛΟΥ: 2,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΑΤΟΜΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 50,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΕΤΑΙΡΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 100,00 ΕΥΡΩ

ΕΠΙΣΤΟΛΕΣ: Φιλελλήνων 3, Σύνταγμα, 105 57 Αθήνα

Τηλ.: 210 3229394, Fax: 210 3257074

A.Φ.Μ. 999368058, Δ.Ο.Υ. Δ' ΑΘΗΝΩΝ

e-mail: info@nextdeal.gr

website: www.nextdeal.gr

Τα ενυπόγραφα άρθρα και σχόλια που στέλνονται στην εφημερίδα δεν εκφράζουν απαραίτητα και τις απόψεις του εντύπου.

## Παρακαλώ κάποιους «αισιόδοξους ιδανικούς αυτόχειρες» να μην αναβάλλουν την αυτοκτονία τους !!!

Τόσοι άνθρωποι εκεί, τόσα στελέχη και κανείς δεν μίλησε για νέες επενδύσεις και ανάπτυξη ανθρώπινου δυναμικού, μέσα από καινούργια δίκτυα πωλήσεων που θα επανεκπαιδευτούν στα νέα δεδομένα, ανεξαρτήτως των πρωτοβουλιών της πολιτείας. Ούτε ένας, γιατί προφανώς δεν ξέρουν ή ξέχασαν τη δουλειά τους!!! Όλοι περιμένουν από την πολιτεία να τους ανοίξει την αγορά, για να αναπτύξουν την δραστηριότητά τους και να αυξήσουν μαγικά τις πωλήσεις τους. Μασημένη τροφή άνθρωποι και θεσμοί εξαρτώμενοι από τις αποφάσεις του κ. Υπουργού και του κ. Επόπτη, όπως εξάλλου οι περισσότερες

εταιρίες του δημόσιου τομέα που, εκτός ελαχίστων περιπτώσεων, χρησίμευσαν μόνον για να βολέψουν τους ψηφοφόρους του πελατειακού μας κράτους. Ποιος όμως έξυπνος αλήθεια θα ξεκινήσει χωρίς την βοήθεια της πολιτείας, κόντρα στο άρρωστο αυτό ρεύμα για να προετοιμάσει το έδαφος, επενδύοντας σε ανθρώπινο δυναμικό κόντρα στην λογική της ασφαλιστικής ραστώνης; Θα μείνω στα μόνα αισιόδοξα λόγια που είπαν ο επί χρόνια πρόεδρος της ΣΕΣΑΕ θάνας Μελακοπίδης και ο νυν πρόεδρος, επίσης άξιος πράγματι Ερρίκος Μοιάτσος, ότι αισιόδοξο μήνυμα είναι ότι η ΣΕΣΑΕ έχει πετύχει να συγκεντρώνει όλη την αγορά και να συζητά φιλικά για τα πάντα, κάτι που ό-

ντως ισχύει γιατί ο σύνδεσμος είναι ο μοναδικός που έχει και ποιότητα εκδηλώσεων και ποσότητα συμμετοχής. Παρακαλώ πάντως κάποιους «αισιόδοξους ιδανικούς αυτόχειρες» και επειδή κατά τον Κ. Καρωτάκη, οι ιδανικοί αυτόχειρες είναι πάντα βέβαιοι κατά βάθος πως θ' αναβάλλουν (την αυτοκτονία τους), να μην την αναβάλλουν!! Ας αυτοκτονήσουν επαγγελματικά, γιατί έτσι ή αλλιώς δεν προσφέρουν τίποτα με την παρουσία τους. Ίσως με αυτήν την θυσία τους (μερική αθαρσία κατά τον ασφαλιστικό όρο), περισωθούν οι υπόλοιποι, λιγοστοί πράγματι αλλά ικανοί ασφαλιστές και διαμεσολαβούντες, που ελπίζουν και αισιοδοξούν, στηριζόμενοι αποκλειστικά στις δικές τους ικανότητες μπας και περισωθεί η θλιβερή αγορά μας.

Ο Γιώργος Νικολάκος είναι διευθύνων σύμβουλος της Fastmagroup.



## Interamerican

**Άμεση Βοήθεια  
για 150.000  
περιστατικά**

Εντυπωσιακό είναι το μέγεθος των υπηρεσιών βοήθειας που παρέχει η Interamerican, κυριαρχώντας στον κλάδο Βοήθειας ταυτόχρονα και σε παραγωγή ασφαλιστριών, σύμφωνα με τα στοιχεία που δημοσιοποίησε η Ένωση Ασφαλιστικών Εταιρειών. Όπως σημειώνει η εταιρεία, παρουσίασε ιδιαίτερα έντονη δραστηριότητα κατά το πρώτο εξάμηνο του έτους, υποστηρίζοντας στους τομείς της οδικής και άμεσης ιατρικής βοήθειας, συνολικά 146.545 περιστατικά. Η παραγωγή ασφαλιστριών εξαμηνίου έφθασε συνολικά στα 13,3 εκατ. ευρώ – αναλυτικά, στην οδική βοήθεια στα 11,4 εκατ. και στην προσωπική στα 1,9 εκατ. ευρώ. Ειδικότερα, στην οδική βοήθεια, η Interamerican ανταποκρίθηκε σε 129.595 περιπτώσεις. Η εταιρεία παρέσχε υπηρεσίες επιτόπου εξημέρησης σε 49.686 περιστατικά, ρυμούλκησης σε 38.554, επαναπαρισμού οχήματος σε 3.488, ενώ επιλήφθηκε της φροντίδας με την υπηρεσία Autohelp, σε 37.867 ατυχήματα. Ο μέσος χρόνος προσέγγισης των περιστατικών, με βάση τα στοιχεία έρευνας στην πελατειακή βάση, ήταν 35 λεπτά της ώρας.

Στον τομέα της άμεσης ιατρικής βοήθειας η εταιρεία εξημέρησε συνολικά 16.545 κλήσεις, πραγματοποιώντας 51 αεροδιακομιδές ασθενών και τραυματιών σε περιστατικά επείγουσας ανάγκης, 2.404 μεταφορές με ασθενοφόρο, ενώ παρέσχε υπηρεσίες σε 90 περιπτώσεις ασφαλισμένων εκτός Ελλάδας και ανταποκρίθηκε συμβουλευτικά, με ιατρικές οδηγίες, μέσω του Συντονιστικού Κέντρου της σε 14.000 τηλεφωνικές κλήσεις. Η εταιρεία αναπτύσσει δυναμικά τον τομέα της προσωπικής βοήθειας, επιτυγχάνοντας συμφωνίες συνεργασίας και με δήμους, που επιλέγουν να παρέχουν ανάλογες υπηρεσίες στους δημότες τους (Πίνος, Σίφνος), αλλά και με συνεταιριστικούς φορείς (Νάξος). Οι υπηρεσίες οδικής και προσωπικής βοήθειας της εταιρείας, είναι οργανωμένες στη λογική της καθετοποίησης της διαχείρισης των περιστατικών, από την υποστήριξη μέχρι την αποζημίωση και συνεπώς αποτελούν μέρος ενός ολοκληρωμένου συστήματος ασφαλιστικής κάλυψης τόνισε μεταξύ άλλων ο κ. Γιώργος Μαυρέλης, γενικός διευθυντής ασφαλιστικών εργασιών του ομίλου. Οι ιδιόκτητες υποδομές του πανελλαδικού δικτύου βοήθειας συνεργάζονται με συμβεβλημένα και ιδιόκτητα συνεργεία-κέντρα εξημέρησης και αυτό σημαίνει ταχύτερη, πληρέστερη και απώλυτα υπεύθυνη παροχή υπηρεσιών βοήθειας, σφαιρικό έλεγχο και ολοκληρωμένη αντιμετώπιση των συμβάντων και φυσικά, ισχυρό ανταγωνιστικό πλεονέκτημα, υπογράμμισε ο Γιώργος Βαλαΐς, γενικός διευθυντής της Interamerican Βοήθειας.



Ό,τι έχει τη δύναμη να σε στηρίξει, σου δίνει τη δύναμη να ζήσεις τη ζωή σου με ασφάλεια και αισιοδοξία.

**Έλα στην INTERAMERICAN.  
Θα βρεις ένα Σύμμαχο Ζωής.**

**Η INTERAMERICAN είναι δίπλα σου κάθε στιγμή με δύναμη και αξιοπιστία.**

- Με υψηλή φερεγγυότητα και ισχυρά οικονομικά μεγέθη.
- Με αποζημιώσεις που ξεπερνούν το 1 εκατομμύριο ευρώ την ημέρα.
- Με μεγάλη εμπειρία από τη 42χρονη παρουσία της στην ελληνική ασφαλιστική αγορά.
- Με μοναδική ιδιόκτητη υποδομή στην Υγεία και στις Υπηρεσίες Βοήθειας, προσφέροντας εξαιρετικές υπηρεσίες σε 250.000 περιπτώσεις το χρόνο.
- Με την ευρωστία και την τεχνογνωσία του ισχυρού ευρωπαϊκού ασφαλιστικού Ομίλου EUREKO/ACHMEA, στον οποίο ανήκει.
- Με υψηλού επαγγελματισμού εργαζομένους και συνεργάτες.
- Με κοινωνική ευαισθησία και υπευθυνότητα.

Έλα κι εσύ στην INTERAMERICAN. Για να εξασφαλίσεις την οικογένειά σου, την υγεία σου, τη σύνταξή σου, το μέλλον των παιδιών σου. Για να προστατεύσεις την περιουσία σου και όσα πολύτιμα έχεις δημιουργήσει. Για να έχεις τη βοήθεια που χρειάζεσαι κάθε στιγμή.

Έλα στον κόσμο της ασφάλειας και της αισιοδοξίας!

☎ : 210 9462000 [www.interamerican.gr](http://www.interamerican.gr)

**INTERAMERICAN**  
Μεγάλη και Σίγουρη



Ένωση Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος.

## Μειωμένη 11,6% η παραγωγή ασφαλιστρών το 2012

Μειωμένη κατά 11,6% ήταν η παραγωγή ασφαλιστρών το 2012, συγκρινόμενη με το 2011, για το σύνολο των 71 ασφαλιστικών επιχειρήσεων που λειτουργούσαν στην Ελλάδα, σύμφωνα με έρευνα που δημοσιοποίησε η Ένωση Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος. Από το σύνολο της παραγωγής το 56% προέρχεται από τον κλάδο κατά ζημιών και 44% από τον κλάδο ζωής. Ενώ σε σύγκριση με το 2011, το 2012 η μείωση στον κλάδο κατά ζημιών ήταν 12,3% και στον κλάδο ζωής -10,6%.

### Αυξημένη η παραγωγή ασφαλιστρών Γενικής αστικής ευθύνης

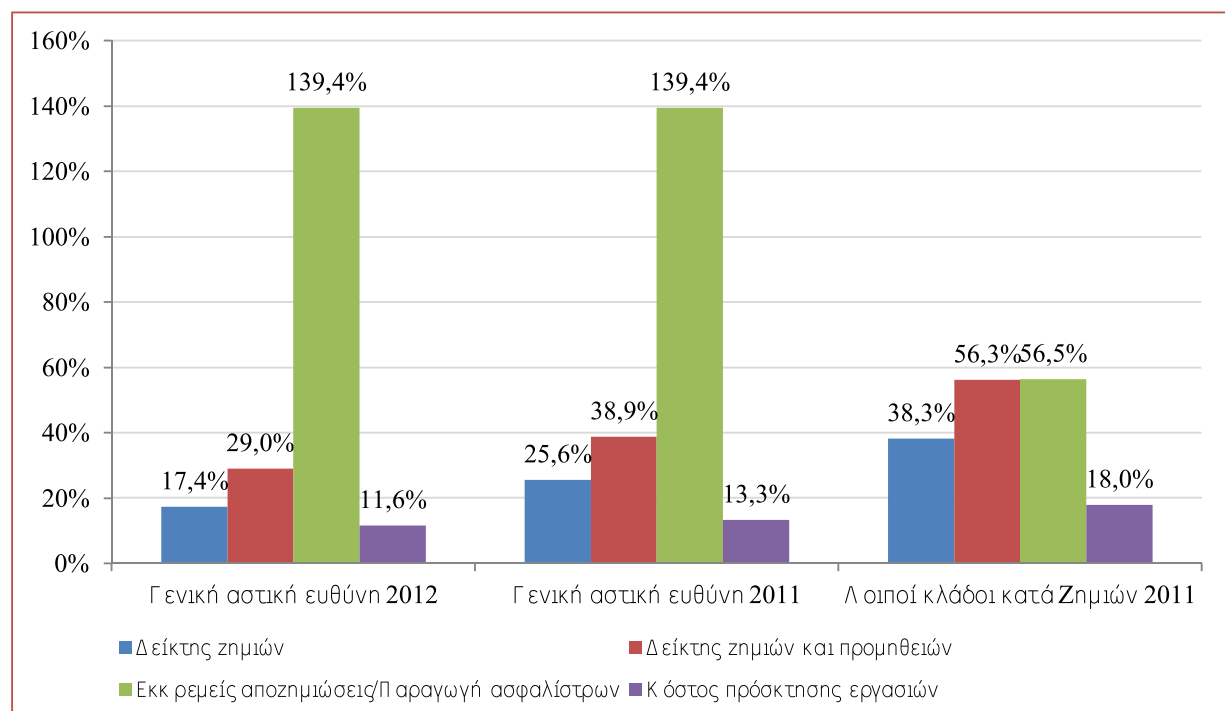
Στα 76,5 εκατ. € το 2012 ανήλθε εν τω μεταξύ η παραγωγή ασφαλιστρών του κλάδου της Γενικής αστικής ευθύνης. Από τη μελέτη των στοιχείων για το οικονομικό έτος 2012, προκύπτει ότι ο δείκτης ζημιών έφτασε το 17,4%, αρκετά μειωμένος από το 25,6% κατά το 2011, και παραμένει το γεγονός ότι ο κλάδος έχει καλύτερη επίδοση σε σχέση με τους λοιπούς κλάδους ασφάλισης κατά Ζημιών (δηλαδή εκτός της Αστικής ευθύνης κερσαίων οχημάτων) οι οποίοι ήταν στο 38,3% το 2011. Επίσης, διαπιστώνεται ότι το μέσο ποσοστό κόστους πρόσκτησης εργασιών του κλάδου μειώθηκε στο 11,6%, από το 13,3% και είναι μικρότερο σε σχέση με αυτό των λοιπών ασφαλίσεων κατά Ζημιών (18,0%), με αποτέλεσμα ο δείκτης ζημιών και προμηθειών να βρίσκεται στο 29,0% για τη Γενική αστική ευθύνη, έναντι 38,9% του 2011 και 56,3% για τις λοιπές ασφαλίσεις κατά Ζημιών. Τέλος, οι εκκρεμείς αποζημιώσεις επί της παραγωγής ασφαλιστρών παρέμειναν σταθερές στο 139,4%, όπως και το 2011, και είναι μεγαλύτερες από αυτές των λοιπών ασφαλίσεων κατά Ζημιών (56,5%).

	Α ασφαλίσεις (€)	Δικαιώματα συμβολαίου (€)	Σύνολο (€)	%
Α ασφαλίσεις κατά Ζημιών	2.035.600.717,28	435.472.254,60	2.471.072.971,87	56,0%
Α ασφαλίσεις Ζωής	1.920.699.967,89	18.223.171,97	1.938.923.139,86	44,0%
Σύνολο	<b>3.956.300.685,16</b>	<b>453.695.426,57</b>	<b>4.409.996.111,73</b>	<b>100,0%</b>

	2012 (€)	2011 (€)	Μεταβολή
Ασφαλίσεις κατά Ζημιών	2.471.072.971,87	2.818.129.231,02	-12,3%
Ασφαλίσεις Ζωής	1.938.923.139,86	2.169.142.177,44	-10,6%
Σύνολο	<b>4.409.996.111,73</b>	<b>4.987.271.408,46</b>	<b>-11,6%</b>

	2012 (€)	2011 (€)	Μεταβολή
Ασφαλίσεις κατά Ζημιών	84.934.830,12	89.273.440,79	-4,9%
Ασφαλίσεις Ζωής	4.386.189,96	5.208.005,09	-15,8%
Σύνολο	<b>89.321.020,08</b>	<b>94.481.445,88</b>	<b>-5,5%</b>

	2012 (€)	2011 (€)	Μεταβολή
Ασφαλίσεις κατά Ζημιών	84.934.830,12	89.273.440,79	-4,9%
Ασφαλίσεις Ζωής	4.386.189,96	5.208.005,09	-15,8%
Σύνολο	<b>89.321.020,08</b>	<b>94.481.445,88</b>	<b>-5,5%</b>



### Επικουρικό Κεφάλαιο

#### Σαφάρι για τα ανασφάλιστα

Με αμείωτη ένταση και αποτελεσματικότητα προχωρά ο έλεγχος των ανασφαλιστων οχημάτων από την Τροχαία. Σύμφωνα με τα στοιχεία που καταγράφει το Κέντρο Πληροφοριών του Επικουρικού Κεφαλαίου Αυτοκινήτων, από τις αρχές του Ιουλίου έχουν ήδη πραγματοποιηθεί σχεδόν 100.000 επιτόπιοι έλεγχοι ασφάλισης οχήματος από την Τροχαία, σε όλη την Ελλάδα. Μέσω διασύνδεσης του Κέντρου Πληροφοριών με την Ελληνική Αστυνομία, σε κάθε έλεγχο διαπιστώνεται άμεσα αν το όχημα ήταν ασφαλισμένο ή όχι. Στους παραβάτες που εντοπίζονται να κυκλοφορούν με ανασφάλιστο όχημα επιβάλλονται τα πρόστιμα που προβλέπει ο νόμος: € 1.000 για τα λεωφορεία και τα φορτηγά δημόσιας χρήσης, € 500 για τα επιβατηγά και άλλα οχήματα και € 250 για τα δίκυκλα. Επιπλέον, αφαιρείται το δίπλωμα, η άδεια και οι πινακίδες για 10 ημέρες. Ειδικά στην περίπτωση όπου το όχημα εμπλακεί σε ατύχημα, οι πινακίδες και η άδεια κυκλοφορίας αφαιρούνται για 2 χρόνια και επί υποτροπής για 3 χρόνια. Σε ανακοίνωση του το Επικουρικό Κεφάλαιο υπενθυμίζει ότι η ασφάλιση αστικής ευθύνης από την κυκλοφορία οχημάτων αποτελεί υποχρέωση εκ του νόμου και στην Ελλάδα ισχύει ήδη από το 1976. Η υποχρεωτικότητα της ασφάλισης αστικής ευθύνης από την κυκλοφορία οχημάτων έχει βαθιά κοινωνική διάσταση που βασίζεται στο σεβασμό για τον συμπολίτη. Το να κυκλοφορεί κάποιος ανασφάλιστος σημαίνει ότι θα αφήσει ακάλυπτο το συνάνθρωπό του, που ενδεχομένως αύριο να είναι θύμα του, εάν εμπλακεί σε τροχαίο ατύχημα. Επιπλέον, οι ανασφάλιστοι οδηγού επιβαρύνουν οικονομικά τους συνεείς, ασφαλισμένους οδηγούς. Εκτός των παραπάνω, ο ιδιοκτήτης ανασφαλιστου οχήματος υποβάλλει τον ίδιο του τον εαυτό σε κίνδυνο, καθώς ακόμα και λίγα λεπτά που θα κυκλοφορήσει χωρίς ασφάλιση, θα επηρεάσουν όλη του τη ζωή, αν εμπλακεί σε τροχαίο ατύχημα και πρέπει να αντιμετωπίσει τόσο το ηθικό βάρος από τον τραυματισμό ενός συνανθρώπου του, που στην ουσία αφήνει χωρίς τη διασφάλιση που προβλέπει ο νόμος, όσο και τις συχνά υπέρογκες οικονομικές επιπτώσεις για τον ίδιο αλλά και τις ποινικές κυρώσεις, προστίθεται στην ανακοίνωση.



# BANCASSURANCE & Banking



**AIG**  
Πρόγραμμα ασφάλισης ποδηλάτων AIG ΠΟΔΗΛΑΤΩ με προνομιακή τιμή

Σελ. 8



**AIGAION-ΕΙΑΣ**  
Σεμινάριο προετοιμασίας χωρίς κόστος για τις εξετάσεις της Τράπεζας της Ελλάδος

Σελ. 9

## Αμοιβαία Κεφάλαια

### Με θετικό πρόσημο

Με θετικές αποδόσεις στις περισσότερες υποκατηγορίες των αμοιβαίων κεφαλαίων και αύξηση στο τρίμηνο κατά 5% στο συνολικό ύψος του ενεργητικού του κλάδου σε €6.177 εκ., κλείνει το πρώτο εξάμηνο του 2013, σύμφωνα με την Ένωση Θεσμικών Επενδυτών.

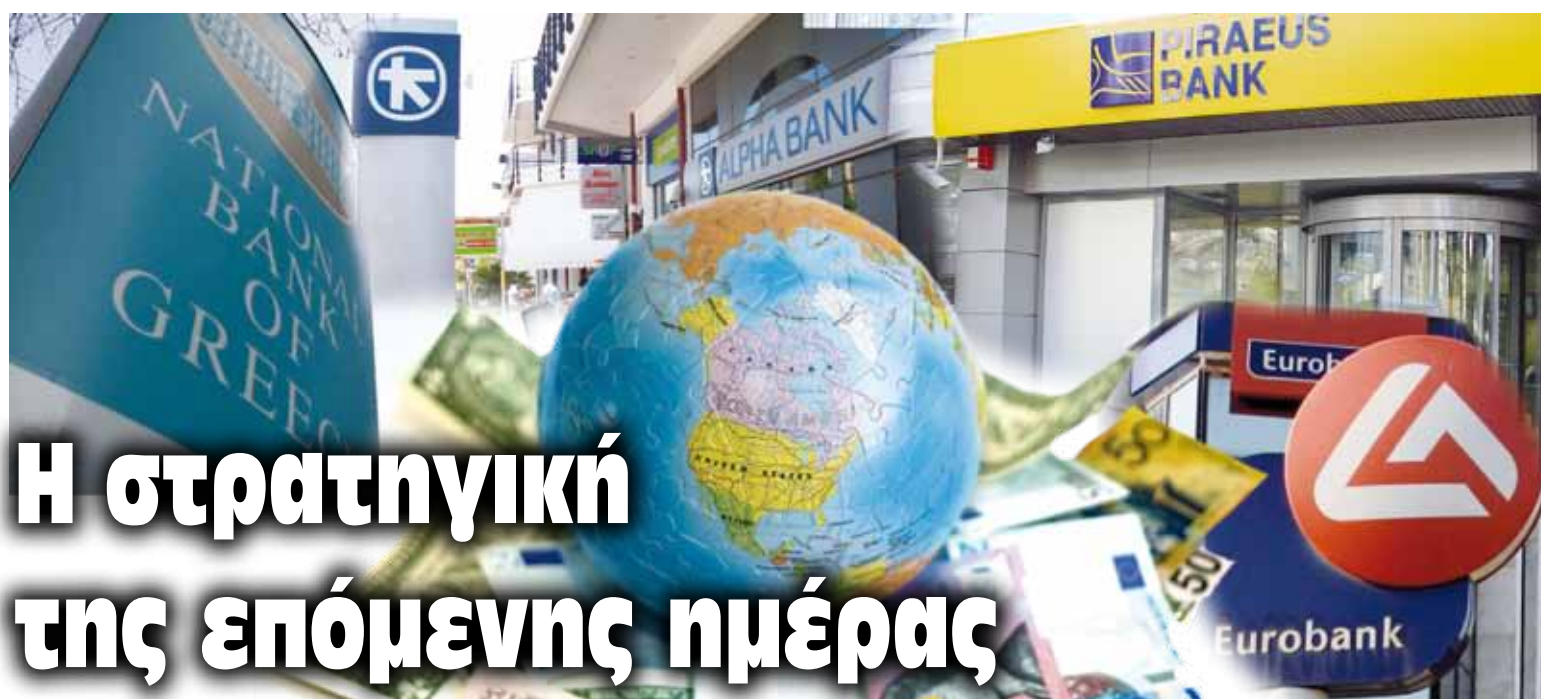
Το συνολικό ύψος των υπό διαχείριση κεφαλαίων της θεσμικής διαχείρισης διαμορφώθηκε στο τέλος Ιουνίου στα € 9.77 δισ., έναντι €9.49 της 29/03/2013, παρουσιάζοντας αύξηση 3%. Αναλυτικότερα, στην αγορά των αμοιβαίων κεφαλαίων, το συνολικό ύψος των υπό διαχείριση κεφαλαίων, στο τέλος του πρώτου εξαμήνου, παρουσίασε τριμηνιαία αύξηση 5%, ενώ από την αρχή του έτους αύξηση 3,4%.

Το δεύτερο τρίμηνο του έτους κατέγραψε εισροές κεφαλαίων στην αγορά των αμοιβαίων κεφαλαίων, ύψους €45,8 εκ., το οποίο οφείλεται στις υψηλές εισροές στην κατηγορία των Σύνθετων Αμοιβαίων Κεφαλαίων.

Στο μέτωπο των αποδόσεων, αυτές διαμορφώθηκαν θετικά στις περισσότερες επιμέρους κατηγορίες. Τις υψηλότερες αποδόσεις κατέγραψαν τα Μετοχικά ΑΚ Αμερικής με 12,24% και τα Ομολογιακά ΑΚ Ελλάδας με 11,6%.

Η αγορά των Αμοιβαίων Κεφαλαίων εμφανίζεται ισομερώς κατανομημένη, με σημαντικότερες, από πλευράς ενεργητικών, τις κατηγορίες των Μετοχικών ΑΚ (23% επί του συνόλου) και των Ομολογιακών ΑΚ (21% επί του συνόλου). Οι δύο Εταιρίες Επενδύσεων Χαρτοφυλακίου έκλεισαν το δεύτερο τρίμηνο του 2013 με υψηλό μεσοσταθμικό Discount -31,36%, συνολικό ενεργητικό €28,4 εκ. και μέση σταθμισμένη απόδοση από την αρχή του έτους -0,65%, έναντι αποδόσεων -8,47%, που παρουσίασε κατά το ίδιο διάστημα ο FTSE/X.A. Large Cap και -6,65% ο Γενικός Δείκτης Τιμών του Χ.Α.

## Το εγχώριο τραπεζικό σύστημα αλλάζει σελίδα



# Η στρατηγική της επόμενης ημέρας

Του Χρήστου Κίτσιου

**Η** ανακεφαλαίωση ολοκληρώθηκε, από το παζλ της συγκέντρωσης λείπουν μόνο μικρά ψηφία (π.χ. Probank) και η Ευρωπαϊκή Επιτροπή Ανταγωνισμού ζητά την κατάθεση και εφαρμογή «γενναίων» πλάνων αναδιάρθρωσης, που περιλαμβάνουν πωλήσεις ως και σημαντικών θυγατρικών.

Το εγχώριο τραπεζικό σύστημα αλλάζει σελίδα. Και κυρίαρχο στοιχείο της επόμενης ημέρας θα είναι τα deals, είτε αφορούν πωλήσεις στοι-

χείων ενεργητικού των τραπεζών, είτε εξεύρεση στρατηγικών επενδυτών.

Όσες έχουν ήδη ανακεφαλαίωθει, είτε εξοχολήθου από ιδιώτες (Αττικής), είτε μερικώς (Πειραιώς, Alpha, Εθνική), καθλούνται να προχωρήσουν σε εφαρμογή των πλάνων αναδιάρθρωσης, που περιλαμβάνουν, μεταξύ άλλων, και μείωση των στοιχείων ενεργητικού τους.

Η Eurobank μετά και την κατ' αρχήν συμφωνία για την απόκτηση του T.T. και της Proton Bank, θα πρέπει να αναζητήσει ιδιώτες επενδυτές για το 25% με 30% του μετοχικού της κεφα-

- ▶ **Τι σχεδιάζουν τα επιτελεία Εθνικής, Alpha, Πειραιώς και Eurobank**
- ▶ **Ποια funds έχουν προσεγγίσει την Eurobank και ποια συζητούν την είσοδο στη Γενική**
- ▶ **Τι θα γίνει με την Finansbank και τι σχεδιάζει η Alpha**

Συνέχεια στη σελ. 8

## Generali Hellas: Επέλεξε το SAS Visual Analytics

**Τ**η λύση SAS Visual Analytics, η οποία αποτελεί το νεότερο μέλος της οικογένειας SAS High-Performance Analytics και συνδυάζει νέες δυνατότητες ανάλυσης με πλούσιες επιλογές γραφικής απεικόνισης των δεδομένων, επέλεξε η Generali Hellas, στο πλαίσιο της γενικότερης στρατηγικής συνεργασίας με τη SAS. Όπως σημειώνεται, με τον τρόπο αυτό, η Generali επιτρέπει στα επιχειρησιακά στελέχη της να εξερευνούν, να αναλύουν και να απεικονίζουν με γραφικό και εύχρηστο τρόπο και με μεγάλη ταχύτητα τους τεράστιους όγκους δεδομένων της και να λαμβάνουν έγκαιρες και έγκυρες αποφάσεις οποτεδήποτε και οπουδήποτε βρίσκονται, παρέχοντας εν τέλει τις υπηρεσίες που αναμένουν οι πελάτες της τώρα και στο μέλλον.

Αναλυτικότερα, η in-memory λύση της SAS, επιτρέπει στα

στελέχη της Generali να αξιοποιούν όλα τα δεδομένα, ανεξαρτήτως μεγέθους και από οποιοδήποτε πηγή, να εκτελούν αναλυτικούς υπολογισμούς σε δισεκατομμύρια γραμμές δεδομένων σε ελάχιστα λεπτά ή και δευτερόλεπτα και να παρουσιάζουν τα αποτελέσματα με εντυπωσιακούς τρόπους απεικόνισης, μέσα από ένα εύχρηστο και ελκυστικό περιβάλλον εργασίας, στο Web, σε iPad, ή Android tablets.

Το SAS Visual Analytics, αποτελεί μια νέα λύση που μας δίνει τη δυνατότητα να αναλύσουμε σημαντικούς όγκους δεδομένων, κάτι που μέχρι τώρα δεν μπορούσε να γίνει εύκολα με άλλα εργαλεία, σε ελάχιστο χρόνο, δήλωσε ο κ. Διονύσης Μοσχονάς, υποδιευθυντής μηχανογράφησης της Generali. Δίνει την δυνατότητα στα στελέχη της εταιρίας να έχουν άμεση πρόσβαση σε

πλήθος στοιχείων, τα οποία μπορούν στη συνέχεια να τα επεξεργαστούν, χωρίς τη συμβολή του τμήματος IT. Πέραν της εντυπωσιακής ταχύτητας, η SAS έχει κάνει εξαιρετική δουλειά και στο γραφικό περιβάλλον της λύσης, με αποτέλεσμα ο τελικός χρήστης να έχει στη διάθεσή του ένα interactive εργαλείο, τόσο σε περιβάλλον Web όσο και στο iPad. Η λύση SAS Visual Analytics μας δίνει τη δυνατότητα να δώσουμε στα στελέχη μας τα δεδομένα που χρειάζονται, ώστε να εκτελέσουν όποιες αναλύσεις επιθυμούν, να δημιουργούν tailor-made reports που αποτελούν ουσιαστικό εργαλείο στην δουλειά τους, επιτρέποντας τους να έχουν πλήρη εικόνα και να προχωρούν στις αποφάσεις που απαιτούνται, τόνισε ο κ. Μοσχονάς. Όσον αφορά στους λόγους που οδήγησαν τη Generali να επιλέξει τη λύση SAS Visual

Analytics, ο κ. Μοσχονάς τόνισε: "Η Generali παραδοσιακά επιλέγει στρατηγικές συνεργασίες με τις καλύτερες εταιρείες στην αγορά. Το SAS Visual Analytics είναι το προϊόν που ξεχωρίζει αυτή τη στιγμή στην αγορά, όσον αφορά τα in-memory analytics και τα big data και η SAS είναι market leader στο χώρο των analytics και της διαχείρισης των δεδομένων".

Από την πλευρά του ο κ. Νίκος Πέππας, γενικός διευθυντής της SAS Ελλάδος, Κύπρου & Βουλγαρίας, τόνισε την ικανοποίησή του που η στρατηγική συνεργασία μας, με μία από τις μεγαλύτερες ασφαλιστικές επιχειρήσεις παγκοσμίως, όπως ο όμιλος Generali, επεκτείνεται και στη λύση SAS Visual Analytics, που ανοίγει νέους δρόμους στη στρατηγική αξιοποίηση των επιχειρησιακών δεδομένων.



## Η στρατηγική της επόμενης ημέρας

Συνέχεια από τη σελ. 7

ηλίου, υλοποιώντας ταυτόχρονα το δικό της πλάνο αναδιάρθρωσης.

Και στις δύο περιπτώσεις, οι τράπεζες καλούνται να αναζητήσουν ξένους αγοραστές. Μοναδικό τους πλεονέκτημα στη δύσκολη συγκυρία είναι το αξιοσημείωτο ενδιαφέρον, που εκδηλώνεται κυρίως από την Αμερική για εξαγορά εγχώριων περιουσιακών στοιχείων, σε χαμηλές αποτιμήσεις (distressed deals).

Η ένταση και η έκτασή του παρακινεί ήδη και αμερικανικές επενδυτικές τράπεζες να εξετάσουν το ενδεχόμενο να προχωρήσουν σε επενδυτικές κινήσεις στην εγχώρια τραπεζική αγορά. Προς το παρόν, τίποτε δεν είναι οριστικό οι συζητήσεις όμως έχουν ξεκινήσει και πολλοί θεωρούν ότι η επίσκεψη Σαμαρά στην Ουάσινγκτον και η συνάντηση με Ομπάμα ίσως αποβούν καθοριστικές και για το μέλλον των τραπεζών.

Μέχρι στιγμής οι ξένοι που ενδιαφέρονται να επενδύσουν στις ελληνικές τράπεζες ή να αγοράσουν περιουσιακά στοιχεία επιδιώκουν να εισέλθουν στην αγορά στο χαμηλότερο σημείο του κύκλου της οικονομίας προσφέροντας αντίστοιχα τιμήματα και αυτό είναι ένα μεγάλο αγκάθι, ιδιαίτερα για το ΤΧΣ, που αποτελεί το μεγαλομέτοχο των τραπεζών και επιδιώκει να πάρει πίσω, μέρος τουλάχιστον των κεφαλαίων που επένδυσε.

### Ποιοί ενδιαφέρονται για την Eurobank

Με βάση το Μνημόνιο η χώρα δεσμεύεται να προχωρήσει στη διάθεση του 25% με 30% του μετοχικού κεφαλαίου της Eurobank, είτε μέσω αύξησης κεφαλαίου, είτε με διάθεση παλαιών μετοχών, ως το τέλος Οκτωβρίου. Η απόκτηση του Τ.Τ. και δευτερευόντως της Proton, παρέχει στην Eurobank ένα νέο story, το οποίο πρέπει σύμφωνα με στελέχη της να αξιοποιηθεί γρήγορα.

Σύμφωνα με πληροφορίες, η διοίκηση της Eurobank έχει στα χέρια της δύο εκδηλώσεις ενδιαφέροντος, αλλά δεν βιάζεται να προχωρήσει. Θεωρεί ότι ο χρόνος θα αποτελέσει σύμμαχο, ενώ διατυπώνεται και η άποψη ότι ενδέχεται να απαιτηθεί παράταση στο χρονοδιάγραμμα μερικής ιδιωτικοποίησης και αυτή να διενεργηθεί τελικώς μετά την ολοκλήρωση των stress tests. Δηλαδή κατά τους πρώτους μήνες του 2014.

Η απουσία βιασύνης ενδέχεται βέβαια να οφείλεται τόσο στην ποιότητα των ξένων που έχουν εκδηλώσει ενδιαφέρον, όσο και στα τιμήματα που

προσφέρουν. Για παράδειγμα η Fairfax Holdings η οποία παρακολουθεί στενά τις εξελίξεις στις εγχώριες τράπεζες, αποτίμησε πρόσφατα, σύμφωνα με έγκυρες πληροφορίες, το σχήμα Eurobank – Τ.Τ. στα 2,5 δις ευρώ, δηλαδή περίπου 0,6 φορές την τρέχουσα καθαρή ενσώματη θέση της νέας τράπεζας.

Πρόκειται για αποτίμηση που δύσκολα θα αποδεχθεί το Ταμείο Χρηματοπιστωτικής Σταθερότητας, ιδιαίτερα αν πρέπει να πωλήσει υφιστάμενες μετοχές και όχι η συμμετοχή να προέλθει μέσω αύξησης κεφαλαίου.

Το αγκάθι των χαμηλών αποτιμήσεων δύσκολα θα ξεπεραστεί για το Ταμείο που αποτελεί το μεγαλομέτοχο της Eurobank, όσο η τράπεζα χρειάζεται νέα κεφάλαια της τάξης των 1 με 1,5 δις ευρώ για να θεωρηθεί επαρκώς κεφαλαιοποιημένη ως το τέλος του 2014.

Τα παραπάνω κεφάλαια είτε θα εξοικονομηθούν από το restructuring του ομίλου, με πωλήσεις σημαντικών περιουσιακών στοιχείων, ταυτόχρονα με μια γενναία μείωση στις δαπάνες, είτε θα πρέπει να τα βάλουν οι μέτοχοι, παλαιοί και νέοι. Εδώ βρίσκεται και το κλειδί των εξελίξεων για την Eurobank το οποίο θα κρίνει το πότε θα διενεργηθεί η μερική ιδιωτικοποίηση, με τι όρους και σε ποια αποτίμηση.

Παρ' ότι κύκλοι της τράπεζας αναφέρουν, ως άριστο μείγμα επενδύσεων που θα καλύψουν το placement ή το IPO, μια ομάδα ξένων funds και Ελλήνων επιχειρηματιών, η καλύτερη δυνατή λύση θα ήταν σύμφωνα με παράγοντες της αγοράς στο σχήμα να συμμετάσχει και ξένη επενδυτική τράπεζα η οποία να παράσχει τεχνονομία και για το restructuring του ομίλου.

Κατ' αρχήν ενδιαφέρον ακούγεται ότι έχει εκδηλωθεί από την Rothschild, το οποίο όμως προς το παρόν δεν επιβεβαιώνεται.

### Με ποια funds συζητά η Πειραιώς για Γενική

Ταυτόχρονα, όμως, ενδιαφέρον υπάρχει από ξένους και για την αγορά αδειών τραπεζικών εργασιών, ώστε να δημιουργηθούν μικρές και ευέλικτες επενδυτικές τράπεζες, με βασικό αντικείμενο τις αναδιρθρώσεις επιχειρήσεων, μέσω, μεταξύ άλλων, και της πώλησης δανείων.

Πρόσφατα, κατά τη διάρκεια της γενικής συνέλευσης της Πειραιώς, ο πρόεδρος της, Μιχ. Σάλλης, εξήγγειλε την πρόθεση να μετατραπεί η Γενική σε επενδυτική τράπεζα με ειδίκευση τις αναδιρθρώσεις δανείων και επιχειρήσεων.

Με βάση την εξαγγελία, η Γενική θα προχωρήσει σε αύξηση κεφαλαίου την οποία θα καλύψουν εξ ολοκλήρου ιδιώτες επενδυτές. Μάλιστα θα δοθεί δικαίωμα προτίμησης σε όσους επενδυτές συμμετείχαν στην ΑΜΚ της Πειραιώς. Στόχος της Πειραιώς είναι, μέσω της ΑΜΚ, οι ιδιώτες να αποκτήσουν άνω του 68% της Γενικής και η ίδια να μείνει με μειωθητικό ποσοστό. Το ύψος της αύξησης θα κυμαίνεται στα 500 εκατ. ευρώ και θα ανεβάσει την καθαρή θέση της Γενικής στο 1 δις ευρώ.

Αυτό πρακτικά σημαίνει ότι hedge funds όπως το Third Point και επενδυτές όπως ο Τσέχος Smejz και άλλα hedge funds, που μπήκαν στην ΑΜΚ της Πειραιώς, θα έχουν προβάδισμα να αποκτήσουν μια επενδυτική τράπεζα μέσω της οποίας θα κάνουν τις δουλιές τους στην Ελλάδα.

Ενδιαφέρον για συμμετοχή στην ΑΜΚ της Γενικής έχει εκδηλωθεί σύμφωνα με έγκυρες πληροφορίες και από άλλα hedge funds όπως η Fairfax και ο W. Ross, το αν όμως προχωρήσει θα εξαρτηθεί από το κατά πόσο θα αφήσει περιθώρια συμμετοχής τρίτων η ομάδα των ξένων, που απαρτίζεται από Third Point, Baupost και Smejz. Αν τελικώς διευρυνθεί το σχήμα και συμμετάσχει στην ΑΜΚ και η ομάδα Fairfax – W. Ross τότε στη διοικητική πυραμίδα της Γενικής θα συμμετάσχουν και ηχηρά ονόματα του εγχώριου τραπεζικού τομέα.

### Πώληση της Παναγία και μετά αξιολόγηση της Finansbank από ΕΤΕ

Η Εθνική όπως και η Eurobank θα πρέπει να προχωρήσει σε συμπληρωματικές κινήσεις κεφαλαιακής ενίσχυσης προκειμένου να δημιουργήσει κεφαλαιακό απόθεμα, ικανό να διατηρήσει τον δείκτη EBA Core Tier I πάνω από το 9% ως το τέλος του 2014.

Σύμφωνα με τη διοίκηση της Εθνικής, στην προσπάθεια αυτή θα προηγηθεί η πώληση non core business assets, εφόσον βέβαια για αυτά εκδηλώνεται αγοραστικό ενδιαφέρον, ενώ η αξιολόγηση της Finansbank έπεται σε συνάρτηση πάντα με το επενδυτικό περιβάλλον και τις συνθήκες που επικρατούν στην Τουρκία.

Στα άμεσα σχέδια της Εθνικής, περιλαμβάνεται η συμφωνία εισόδου στρατηγικού επενδυτή στην Παναγία, με ταυτόχρονη είσοδο της εταιρείας στο Χ.Α. Σύμφωνα με πληροφορίες η Εθνική βρίσκεται σε προχωρημένες συζητήσεις με ξένο fund που προτίθεται να αποκτήσει το 49% της ΑΕΑΑΠ

της μέσω της αύξησης κεφαλαίου που θα διενεργηθεί προκειμένου να εισέλθει στο Χ.Α.

Το deal θα μειώσει εμμέσως τις κεφαλαιακές ανάγκες της Εθνικής λόγω των αφαιρούμενων δικαιωμάτων μειοψηφίας, ενώ η είσοδος στο Χ.Α., θα λύσει μια σημαντική εκκρεμότητα για τη μεγαλύτερη σήμερα σε υπό διαχείριση ενεργητικό ΑΕΑΑΠ της εγχώριας αγοράς.

Σε εξέλιξη βρίσκεται και ο διαγωνισμός για την πώληση του Αστήρ Παλλάς ο οποίος όμως αναμένεται να ολοκληρωθεί στο τέλος του έτους λόγω χωροταξικών προβλημάτων.

Ο μεγάλος άσος στην φαρέτρα της Εθνικής ήταν και παραμένει η Finansbank. Η επιτυχής ανακεφαλαιοποίηση της τράπεζας με τη συμμετοχή των ιδιωτών κατά 1,1 δις ευρώ, καθιστά ευκολότερες τις αποφάσεις για το μέλλον της τουρκικής θυγατρικής, που αποτελεί και την χρυσότοκο όρνιθα του ομίλου, λόγω της ισχυρής της κερδοφορίας.

Ειδικότερα, μετά και το ναυάγιο του deal με την Eurobank η Εθνική μπορεί να προχωρήσει στην διάθεση του 25% της Finansbank, είτε σε αύξηση κεφαλαίου με ιδιωτική τοποθέτηση και να καλύψει τις κεφαλαιακές της ανάγκες. Όλα αυτά βέβαια στην περίπτωση που βρεθούν επενδυτές διατεθειμένοι να αποτιμήσουν την Finansbank στα 6 δις ευρώ, όταν η καθαρή της θέση κυμαίνεται στα 3,7 με 3,8 δις ευρώ.

Ο σχεδιασμός για την Finansbank είναι έτοιμος και θα ξεδιπλωθεί σύμφωνα με πληροφορίες, όποτε η διοίκηση της Εθνικής κρίνει ότι οι συνθήκες είναι πρόσφορες. Ενδιαφέρον υπήρξε και υπάρχει από το Qatar, που προτιμά όμως να αποκτήσει πλειοψηφικό πακέτο μετοχών της Finansbank.

### Αναζήτά ευκαιρίες η Alpha Bank

Από την πλευρά της η Alpha Bank θα προχωρήσει στην υλοποίηση του σχεδίου αναδιάρθρωσης προτάσσοντας την πώληση non core business assets όπως τα ξενοδοχεία, οι χρηματοοικονομικές θυγατρικές και αναζητώντας ευκαιρίες κεφαλαιακής τόνωσης και συνεργειών σε νέες απορροφήσεις στοιχείων ενεργητικού.

Πληροφορίες αναφέρουν ότι αν η Probank δεν καταφέρει να ανακεφαλαιοποιηθεί πλήρως από τους ιδιώτες, θα σπάσει σε good- bad bank και για το καλό κομμάτι θα ενδιαφερθεί η Alpha, επιδιώκοντας να ενισχύσει περαιτέρω τις συνέργειες του ισολογισμού της.

## Πρόγραμμα ασφάλισης ποδηλάτων ΑΙΓ ΠΟΔΗΛΑΤΩ



Τον ποδηλάτη, αλλά και το ίδιο το ποδήλατο, καλύπτει από καθημερινούς κινδύνους που αντιμετωπίζουν, το πρόγραμμα ασφάλισης από την ΑΙΓ παρουσιάζει το ΑΙΓ ΠΟΔΗΛΑΤΩ. Όπως γνωστοποιεί η εταιρεία το νέο πρόγραμμα παρέχει μία σειρά καλύψεων, που πρώτη η ΑΙΓ προσφέρει στην ελληνική αγορά, ενώ διατίθεται σε προνομιακή τιμή που ξεκινά από €50 ανά έτος\*.

Μεταξύ άλλων παρέχεται κάλυψη\*\* για:

Κλοπή του ποδηλάτου: Αποζημιώνεται η κλοπή του ποδηλάτου από το σπίτι, το αυτοκίνητο, το γκαράζ ή την αποθήκη, εφόσον υπάρχουν ίχνη διάρρηξης και έχει γίνει αναφορά του συμβάντος στην Αστυνομία.

Ζημιές του ίδιου του ποδηλάτου: Καλύπτεται κάθε

ζημία που θα υποστεί το ποδήλατο, κατά τη χρήση ή τη μεταφορά του και επηρεάζει τη λειτουργία του.

Οδική βοήθεια από ατύχημα ή βλάβη: Πανελλαδική & 24ωρη κάλυψη, σε συνεργασία με την Inter Partner Assistance, σε περίπτωση βλάβης ή ατυχήματος, η οποία εξασφαλίζει κατ' επιλογήνη τη μεταφορά του ποδηλάτου, είτε σε συνεργείο επιλογής του ασφαλισμένου, είτε στο σημείο εκκίνησης.

Προσωπικό Ατύχημα: Καλύπτονται ιατροφαρμακευτικές δαπάνες, η επισκευή ή αντικατάσταση γυαλιών οράσεως και φακών επαφής, η αποκατάσταση οδοντιατρικής βλάβης, καθώς επίσης μόνιμη ολική ανικανότητα και απώλεια ζωής.

Αστική Ευθύνη: Καλύπτονται οι σωματικές βλάβες

ή υλικές ζημιές τρίτων, που προκαλούνται κατά τη διάρκεια της ποδηλασίας. Πρόκειται για το πρώτο πρόγραμμα στην ελληνική αγορά που προσφέρει κάλυψη κλοπής, ζημιών του ποδηλάτου, καθώς και οδική βοήθεια πλέον της κάλυψης προσωπικού ατυχήματος και αστικής ευθύνης, σε μία εξαιρετικά συμφέρουσα τιμή, σχολίασε μεταξύ άλλων ο κ. Θανάσης Πετρόπουλος, διευθυντής προσωπικών ασφαλίσεων της ΑΙΓ.

\*Ισχύει για ποδήλατα αξίας από €150 έως €400

\*\*Οι ενδιαφερόμενοι μπορούν να ενημερωθούν πιο αναλυτικά για τις καλύψεις, όρια και βασικές εξαιρέσεις μέσω του [www.aig.com.gr](http://www.aig.com.gr) ή τηλεφωνώντας στην εταιρεία.



## Όμιλος Ιατρικού Αθηνών Ο νέος σύμμαχος του ΣΕΓΑΣ

Σε συνεργασία με τη Ninos & Associates Insurance Brokers



**Ν**έα δεδομένα στην οικογένεια του στίβου δημιουργεί η χορηγική συνεργασία του ΣΕΓΑΣ με τον Όμιλο Ιατρικού Αθηνών, ενώ στο σχεδιασμό και την υλοποίηση της χορηγικής πρότασης συμμετείχε ο Ninos και Συνεργάτες.

Είμαστε υπερήφανοι στη Ninos και Συνεργάτες που ο Δρ. Αποστολόπουλος, πρόεδρος του ομίλου Ιατρικού Αθηνών και ο κ. Παναγόπουλος, πρόεδρος του ΣΕΓΑΣ, μας εμπιστεύθηκαν να συμμετάσχουμε στο σχεδιασμό και την υλοποίηση της χορηγικής πρότασης, τονίζεται σε σχετική ανακοίνωση της Ninos & Associates Insurance Brokers.

Ο Όμιλος Ιατρικού Αθηνών και ο ΣΕΓΑΣ είναι πρωτοπόροι στην κοινωνική προσφορά ο καθένας στον τομέα του, αν κάτι που έχει ανάπτυξη στον Ελληνικό αθλητισμό τα τελευταία χρόνια είναι το Δρομικό Κίνημα, μέσα από την δουλειά που έχει κάνει ο ΣΕΓΑΣ δίνει τη δυνατότητα, αλλά και τα κίνητρα, για άθληση χωρίς κόστος σε όλη την Ελλάδα, προστίθεται στην ανακοίνωση.

Σημειώνεται ακόμη ότι είναι καιρός να δημιουργηθούν νέα ασφαλιστικά προϊόντα, τόσο για τους επαγγελματίες αθλητές που μας κάνουν υπερήφανους, όσο και για ερασιτέχνες αθλητές προκειμένου και εκείνοι να ασκούν το χόμπι



τους με ασφάλεια.

Τα βλήματα μας αστραφούν προς αυτή την κατεύθυνση, σχεδιάζουμε αυτά τα προϊόντα, σημειώνεται στην ανακοίνωση της Ninos & Associates Insurance Brokers.

Από την πλευρά του ο πρόεδρος του Ομίλου Ιατρικού Αθηνών, Δρ Γιώργος Αποστολόπουλος, δήλωσε ότι «με μεγάλη χαρά ανταποκριθήκαμε στο αίτημα της Ελληνικής Ομοσπονδίας Κλασικού Αθλητισμού (ΣΕΓΑΣ) και του Προέδρου της, κ. Κώστα Παναγόπουλου για την υποστήριξη της Ομοσπονδίας.

Συμμεριζόμενοι το όραμα, τους στόχους αλλά και το μέχρι σήμερα αξιόλογο έργο του ΣΕΓΑΣ, επιδιώκουμε να

στηρίξουμε την επιτυχή προσπάθειά του για προαγωγή του Ελληνικού στίβου και του κλασικού αθλητισμού. Στο πνεύμα αυτό, αποφασίσαμε να προσφέρουμε ιατρική κάλυψη τόσο στους πρωταθλητές όσο και στα μέλη της Ομοσπονδίας και τις οικογένειές τους» είπε ο κ. Αποστολόπουλος.

Ο αθλητισμός αποτελεί έναν από τους σημαντικότερους παράγοντες για θωράκιση της υγείας και ανάπτυξης της φυσικής ικανότητας, ενώ παράλληλα αποτελεί το εναρκτήριο λάκτισμα για τη δημιουργία δυναμικών προσωπικοτήτων με δημιουργική σκέψη που οικοδομούν ένα καλύτερο μέλλον.

Ο Όμιλος Ιατρικού Αθηνών, με τις



Πάνω, Νικόλ Κυριακοπούλου πρωταθλήτρια στίβου (επι κοντό) και Νίνος Ιωάννης, Πάνω αριστερά, ο κ. Παναγόπουλος Πρόεδρος του Σέγας, Νικόλ Κυριακοπούλου, Δρ. Αποστολόπουλος, κα. Ζησοπούλου, κ. Νίνος, κα Πανούση Διευθ. Επικοινωνίας του Ιατρικού, και κ. Μαρκόπουλος γεν. Διευθυντής του Ομίλου Ιατρικού Αριστερά, κ. Σπύρου, Δρ. Αποστολόπουλος, κα Ζησοπούλου, κ. Ι. Νίνος

υψηλού επιπέδου υπηρεσίες που προσφέρει, την ενθάρρυνση επιστημονικών επιτευγμάτων και το κοινωνικό του έργο, έχει αποδείξει, όλα αυτά τα χρόνια, ότι στηρίζει τον άνθρωπο σε όλα τα επίπεδα, πρόσθεσε ο κ. Αποστολόπουλος.

Μια χορηγία με κοινωνική προέκταση, καθώς δεν αφορά μονάχα στην πρώτη γραμμή των αθλητών της ομοσπονδίας, αλλά στο σύνολο της οικογένειας του στίβου σε ένα φάσμα 10.000 ανθρώπων, οι οποίοι και θα μπορούν να χρησιμοποιήσουν παροχές του Ομίλου.

Η επίσημη ανακοίνωση της συνεργασίας έγινε σήμερα στις εγκαταστά-

σεις του Ομίλου Ιατρικού Αθηνών με συνέντευξη Τύπου, στην οποία παραβρέθηκαν, ο Πρόεδρος του ΣΕΓΑΣ Κώστας Παναγόπουλος, ο Πρόεδρος του Ομίλου Γιώργος Αποστολόπουλος, ο Γενικός Οικονομικός Διευθυντής του Ομίλου Μανώλης Μαρκόπουλος και η πρωταθλήτρια του επί κοντώ Νικόλ Κυριακοπούλου.

«Πρέπει να είμαστε κοντά στους αθλητές και στην προσπάθειά τους.

Οι αθλητές είναι παιδιά που λήμπουν για τα δικά τους πιστεύω και τις δικές τους αξίες. Παρακολουθώ στίβο πολλά χρόνια, χαίρομαι να βλέπω τις προσπάθειες των Ελλήνων αθλητών. Εμείς θα κάνουμε ό,τι μπορούμε για να στηρίξουμε την προσπάθειά τους.

Ο πρόεδρος του ΣΕΓΑΣ Κώστας Παναγόπουλος είναι βασικός συντελεστής αυτής της προσπάθειας και τελικά της υλοποίησής της», είπε ο πρόεδρος του Ιατρικού Αθηνών, εμφανώς ικανοποιημένος από την επίτευξη της συνεργασίας.

Από την πλευρά του, ο Πρόεδρος του ΣΕΓΑΣ αφού ευχαρίστησε τους ανθρώπους του Ιατρικού Αθηνών για την απόφασή τους να αγκαλιάσουν την οικογένεια του στίβου, δήλωσε: «Η παρουσία του Ομίλου είναι τεράστιο πλεονέκτημα για εμάς. Η χορηγική συνεργασία δεν αφορά μονάχα στους πρωταθλητές μας, αλλά σε όλη την οικογένεια του στίβου.

Υπηρεσίες που καλύπτουν πλήρως τις πρωταθλήτριες και τους πρωταθλητές του σχεδιασμού του ΣΕΓΑΣ, ενώ παράλληλα δημιουργούν μια ομπρέλα προστασίας για 10.000 μέλη της οικογένειας του στίβου (αθλητές, προπονητές, εργαζόμενους, στελέχη κλη), εξασφαλίζοντας για όλους – σε μια πολύ δύσκολη κοινωνικά και οικονομικά περίοδο-ιδιαιτέρως σημαντικές προνομιακές δυνατότητες». Η Νικόλ Κυριακοπούλου εκπροσωπώντας τους αθλητές, τόνισε: «Είμαι χαρούμενη που βρίσκομαι εδώ.

Αυτή την εποχή η ιδιωτική πρωτοβουλία είναι μεγάλη βοήθεια για εμάς τους αθλητές. Ευχαριστούμε εκ των προτέρων τον Όμιλο Ιατρικού Αθηνών για τη στήριξη κι εμείς οι αθλητές θα προσπαθήσουμε για το καλύτερο δυνατό».

## AIGAION Ασφαλιστική-ΕΙΑΣ

### Σεμινάριο προετοιμασίας χωρίς κόστος

**Η** AIGAION Ασφαλιστική, σε συνεργασία με το Ελληνικό Ινστιτούτο Ασφαλιστικών Σπουδών, διοργανώνει σεμινάριο προετοιμασίας χωρίς κόστος, για τις επικείμενες εξετάσεις της Τράπεζας της Ελλάδος, για την απόκτηση του Πιστοποιητικού Α' Ασφαλιστικής Διαμεσοθάβησης, το οποίο απευθύνεται σε νέους που επιθυμούν να ασκήσουν το επάγγελμα του ασφαλιστικού διαμεσοθαβητή. Επιπλέον, εφόσον το επιθυμούν, οι επιτυχόντες θα έχουν τη δυνατότητα να συνάψουν συμβάσεις συνεργασίας με την AIGAION Ασφαλιστική.

Με το πρόγραμμά μας απευθυνόμαστε κυρίως σε νέους ανθρώ-

πους με δυναμισμό και επιχειρηματική διάθεση, που αποφασίζουν να πάρουν το μέλλον τους στα δικά τους χέρια και στην προσπάθειά τους αυτή θα βρουν την AIGAION Ασφαλιστική σταθερό αρωγό, σχολίασε μεταξύ άλλων ο κ. Νικόλαος Βελλιάδης, πρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος της εταιρίας. Στο πλαίσιο του σεμιναρίου, οι συμμετέχοντες θα προετοιμαστούν εντατικά στην προκαθορισμένη εξεταστέα ύλη από καταξιωμένους εκπαιδευτές του ΕΙΑΣ, με στόχο την επιτυχία στις εξετάσεις. Παράλληλα, μέσα από παρουσιάσεις έμπειρων στελεχών της AIGAION Ασφαλιστική σε θέματα σύγχρονων ασφαλιστικών και ναυτασφαλιστικών προϊόντων, βασικών

τεχνικών πωλήσεων καθώς και συνεργασίας ασφαλιστικών εταιριών και διαμεσοθαβούντων, οι συμμετέχοντες θα αποκτήσουν μια άμεση, πολύπλευρη και πρακτική ενημέρωση για το ασφαλιστικό επάγγελμα.

Το σεμινάριο θα πραγματοποιηθεί από τις 10 έως τις 19 Σεπτεμβρίου 2013, ενώ οι εξετάσεις της Τράπεζας της Ελλάδος έχουν προγραμματισθεί για τις 21 Σεπτεμβρίου 2013.

Οι ενδιαφερόμενοι, Α καλούνται να εκδηλώσουν το ενδιαφέρον τους έως και τις 3 Σεπτεμβρίου και θα ενημερωθούν άμεσα για τη δυνατότητα συμμετοχής τους.



ΑΤΕ Ασφαλιστική

## Σημαντική αύξηση παραγωγής από το Δίκτυο

Σειρά ενημερωτικών συναντήσεων πωλήσεων του Δικτύου Ανεξάρτητων Συνεργατών, πραγματοποιήσε η ΑΤΕ Ασφαλιστική με σκοπό την παρουσίαση των νέων προϊόντων των Κλάδων Πυρός και Γενικής Αστικής Ευθύνης καθώς και την ανακοίνωση του διαγωνισμού πωλήσεων «Summer Sales Rally», θεσμός που παρέχει ισχυρά κίνητρα για την τοποθέτηση νέας παραγωγής στους λοιπούς κλάδων ζημιών. Οι ημερίδες πραγματοποιήθηκαν τον Μάιο και Ιούνιο στην Αθήνα, τη Θεσσαλονίκη τη Λάρισα την Καβάλα και το Ηράκλειο Κρήτης. Πανελλαδικά, πάνω από 600 συνεργάτες παρακολούθησαν τις συναντήσεις των Πωλήσεων.

Ο διευθυντής πωλήσεων του δικτύου ανεξάρτητων συνεργατών @ Bancassurance κ. Αναστάσιος Παπαδό-

πουλος ο οποίος είχε και την ευθύνη του συντονισμού της διοργάνωσης, ενημέρωσε του συνεργάτες για την εξαιρετική πορεία των πωλήσεων του δικτύου ανεξάρτητων συνεργατών όπου το πρώτο τετράμηνο του 2013 παρουσιάζουν αύξηση παραγωγής ασφαλιστρών 20,6% σε σχέση με το αντίστοιχο διάστημα του 2012, θέτοντας παράλληλα νέους στόχους έως το τέλος του έτους. Οι νέες συνεργασίες που πραγματοποιήθηκαν το πρώτο τετράμηνο του έτους 2013, ξεπερνούν τις 50 και στοχεύουν στην ενίσχυση της παραγωγικής δραστηριότητας με έμφαση στη γεωγραφική διασπορά. Τέλος, παρουσίασε το Νέο Θεσμό «Summer Sales Rally» και τα κίνητρα που προσφέρει η ΑΤΕ Ασφαλιστική στην Εμπορική Πολιτική και στους Διαγωνισμούς Πωλήσεων που φέτος έχουν ως προορισμούς, τη Μύκονο και τις πόλεις

Βιέννη, Βουδαπέστη και Μπρατισλάβα. Ο διευθυντής Marketing & Εκπαίδευσης κ. Ιωάννης Σηφάκης, παρουσίασε την υφιστάμενη κατάσταση της ασφαλιστικής αγοράς, ο διευθυντής του κλάδου πυρός κ. Νικόλαος Σπυράτος το Νέο Πρόγραμμα «Ασφαλής Επιχείρηση», ο διευθυντής του κλάδου τεχνικών ασφαλίσεων μεταφορών και σκαφών κ. Ιωάννης Παπαδουλάκης, τα νέα σύγχρονα ανταγωνιστικά προγράμματα Γενικής Αστικής Ευθύνης ενώ ο διευθυντής του κλάδου αυτοκινήτων και νομικής προστασίας κ. Αλέξανδρος Γιαννακόπουλος παρουσίασε τις παρεμβάσεις που έχουν στα προγράμματα ασφάλισης αυτοκινήτου το τελευταίο διάστημα. Να σημειωθεί ότι την έναρξη της συνεργασίας τους στο κομμάτι της κάλυψης θραύσης κρυστάλλων ανακοίνωσαν η Carglass και η ΑΤΕ Ασφαλιστική.



Οι κκ.Γαβρίλης, Χατζηιωσήφ,Καραμπέτσος και Παπαδόπουλος

### MetLife Alico

## Κορυφαίος ασφαλιστικός σύμβουλος ο κ. Ζ. Σούσης

Ο κ. Ζακ Σούσης, ασφαλιστικός σύμβουλος της MetLife Alico, από το γραφείο του κ. Α. Μόρντο, ανακηρύχθηκε ως ο κορυφαίος ασφαλιστικός σύμβουλος της χώρας, στον κλάδο αμοιβαίων κεφαλαίων για το 2012, από τον Πανελλήνιο Συνδεσμο Ασφαλιστικών Συμβούλων, σε ειδική εκδήλωση που



Ο κ. Ζ. Σούσης παραλαμβάνει το βραβείο από την κ. Ε. Γρυπάρη, Πρόεδρο του ΠΣΑΣ.

πραγματοποιήθηκε στο Ζάππειο Μέγαρο. Ο κ. Ζ. Σούσης συνεργάζεται με την MetLife Alico από το 1987, είναι μέλος του Κύκλου Επιτυχημένων Ασφα-



Ο κ. Μάρκογλου κατά τη διάρκεια της βράβεισής του ως ο πρώτος Έλληνας, μέλος του M.D.R.T.

λιστών της εταιρίας και έχει πάρει μέρος σε πολυάριθμα παγκόσμια και Πανευρωπαϊκά συνέδρια, καθώς επίσης και σε συνέδρια της MetLife Alico

στην Ελλάδα. Επί 18 χρόνια αποτελεί μέλος του «Συμβουλίου του Προέδρου» ("Chairman's Council"), στο οποίο ανήκουν μόνοι οι κορυφαίοι ασφαλιστικοί σύμβουλοι της Εταιρίας από όλο τον κόσμο. Έχει βραβευθεί με το Βραβείο «Γ. Σκαθίγκου», μια ιδιαίτερα τιμητική διάκριση που έχει να κάνει με το ήθος ενός ασφαλιστικού συμβούλου. Επίσης, επί 10 συνεχή έτη ανακηρύσσεται ως Ασφαλιστικός Σύμβουλος της Χρονιάς στην Ευρώπη, ενώ επί σειρά ετών βρισκόταν στην 1η θέση ως Ασφαλιστικός Σύμβουλος σε παραγωγή ασφαλιστρών Ζωής. Το 1995 ανακηρύχθηκε ως ο Κορυφαίος Ασφαλιστικός Σύμ-

ΕΤΟΣ	ΟΝΟΜΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟΥ ΣΥΜΒΟΥΛΟΥ	ΔΙΑΚΡΙΣΗ
2012	Ζακ Σούσης	1η θέση ΑΚ
2011	Ιωάννης Αλεξανδρίδης	1η θέση Κλάδος Ζωής
2009	Μαρία Τριβιλιζή	1η θέση Κλάδος Ζωής
2008	Διονύσιος Τσικαλάκης-Σταθόπουλος	1η θέση Κλάδος Ζωής
2007	Παναγιώτης Σταθόπουλος	1η θέση Κλάδος Ζωής
2003	Στέφανος Φυρογιάννης	1η θέση Κλάδος Ζωής
2001	Νικόλαος Κατρανιώτης	1η θέση Κλάδος Ζωής
1998	Μιχάλης Νικολής	2η θέση ΑΚ
1998	Δημήτρης Καστριώτης	1η θέση Κλάδος Ζωής
1997	Απόστολος Καραβώσης	2η θέση ΑΚ
1997	Επίδηρ Τσακαλιώτης	2η θέση Κλάδος Ζωής
1994	Ζακ Σούσης	1η θέση Κλάδος Ζωής
1993	Χρυσόστομος Παπαδημητρίου	1η θέση Κλάδος Ζωής
1989	Αλέξης Παλιός	1η θέση Κλάδος Ζωής
1988	Νικόλαος Βουγιούκας	1η θέση Κλάδος Ζωής
1987	Ιωάννης Τζαλιώτης	1η θέση Κλάδος Ζωής
1986	Ευάγγελος Αλεξίου	1η θέση Κλάδος Ζωής

βουλος της Χώρας στον Κλάδο Ζωής από τον Πανελλήνιο Συνδεσμο Ασφαλιστικών Συμβούλων.

Στην ίδια εκδήλωση αξίζει να σημειωθεί ότι ειδική τιμητική βράβευση υπήρξε και για τον κύριο Εμμ. Μάρκογλου, τον πρώτο Έλληνα μέλος του MDRT

από το 1958. Εκτός από τον κ. Ζ. Σούση, ένας σημαντικός ακόμη αριθμός ασφαλιστικών συμβούλων της MetLife Alico έχουν τιμηθεί με την κορυφαία διάκριση ως Ασφαλιστικοί Σύμβουλοι της χρονιάς, στα 27 χρόνια που λειτουργεί ο θεσμός.

### Όμιλος Ιντερσαλόνικα

## Κοντά στους πολίτες της Σκοπιάς Φαρσάλων

Δωρεάν κλινική εξέταση και προληπτικές και διαγνωστικές εξετάσεις, προσέφερε στους κατοίκους της Σκοπιάς Φαρσάλων, ο όμιλος Ιντερσαλόνικα, στο πλαίσιο της Εταιρικής Κοινωνικής Ευθύνης που υλοποιεί, με συνεργείο του Υποκαταστήματος Φαρσάλων να επισκέπτεται το ορεινό απομακρυσμένο χωριό. Η προσέλευση των κατοίκων ξεπέρασε κάθε προσδοκία και προκειμένου να εξυπηρετηθεί το σύνολο των κατοίκων, το πρόγραμμα των προσφερόμενων εξετάσεων παρατάθηκε μέχρι αργά το απόγευμα.

Για μία ακόμη φορά ο Όμιλος ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ αποδεικνύει στην πράξη πως «Νοιάζεται για εσάς».



### ΥΓΕΙΑ

## Πρόγραμμα Ταξιδεύουμε για την Υγεία 2013

Δωρεάν υπηρεσίες υγείας και φαρμακευτικό υλικό στους κατοίκους των νησιών Αγαθονήσι, Λειψοί, Φούρνοι προσέφερε το νοσοκομείο ΥΓΕΙΑ, στο πλαίσιο της προγράμματος «Ταξιδεύουμε για την Υγεία» που εντάσσεται στις ενέργειες Εταιρικής Κοινωνικής Ευθύνης του Ομίλου ΥΓΕΙΑ. Συγκεκριμένα εντός του Ιουλίου κλιμάκιο 38 εθελοντών του ομίλου ΥΓΕΙΑ, που αποτελούνταν από 15 ιατρούς 12 διαφορετικών ειδικοτήτων, νοσηλευτικό, τεχνικό και διοικητικό προσωπικό ταξίδεψε στο Αγαθονήσι και τους Λειψούς και πραγματοποίησε δωρεάν ιατρικές εξετάσεις, αιματολογικούς ελέγχους, pap test υπερήχους, καρδιογραφήματα, γυναικολογικούς ελέγχους και μικροεπεμβάσεις στους κατοίκους των νησιών. Όλοι οι εθελοντές ταξίδεψαν (από και προς τη Σάμο) με την ευγενική χορηγία της Olympic Air. Οι εξετάσεις πραγματοποιήθηκαν στο πολυδύναμο περιφερειακό ιατρείο και το αγροτικό ιατρείο στο Αγαθονήσι και στο πολυδύναμο περιφερειακό ιατρείο στους Λειψούς, με εξοπλισμό που μεταφέρθηκε για το σκοπό αυτό, με αχί-



ματα του ΥΓΕΙΑ. Παράλληλα, κλιμάκιο των εθελοντών προσέφερε δωρεάν υγειονομικό και φαρμακευτικό υλικό στους δήμους των νησιών, συμπεριλαμβανομένου του δήμου των Φούρνων, όπου εκπρόσωποι του Ομίλου μετέβησαν ειδικά για την παράδοση του υλικού. Στο δήμο των Φούρνων επιπρόσθετα, ο Όμιλος ΥΓΕΙΑ θα παρέχει δωρεάν κι έναν απινιδωτή. Επιπλέον, ο Όμιλος ΥΓΕΙΑ σε συνεργασία με τους δήμους του Αγαθονησίου και των Λειψών και με την τεχνική υποστήριξη της θυγατρικής της MIG, SingularLogic, προσέφερε δωρεάν δύο Συστήματα Τηλεϊατρικής, τα οποία εγκαταστάθηκαν στα περιφερειακά ιατρεία των δύο νησιών.





Ο κ. Ε. Μοάτσος

## ΣΕΣΑΕ

Και στη  
Θεσσαλονίκη

Στις εμπλουτισμένες δραστηριότητες του Συνδέσμου Εκπροσώπων και Στελεχών Ασφαλιστικών Εταιριών αναφέρθηκε ο πρόεδρος του Συνδέσμου κ. Ερρίκος Μοάτσος στην εσπερίδα που πραγματοποιήθηκε στη Θεσσαλονίκη.

Η κα Μ. Αντωνάκη, γενική διευθύντρια της Ε.Α.Ε.Ε. αναφέρθηκε στην πορεία της ασφαλιστικής αγοράς και ανέλυσε τις τάσεις, τις εξελίξεις και τις προκλήσεις που αντιμετωπίζει ο κλάδος της Ιδιωτικής Ασφάλισης τόσο σε ευρωπαϊκό όσο και εθνικό επίπεδο. Επιπλέον, τόνισε την ανάγκη εγκαθίδρυσης ενός πλαισίου διαλόγου και συνεργασίας μεταξύ της Πολιτείας και της ασφαλιστικής αγοράς.

Η κα Μ. Χαμπάκη, υπεύθυνη οικονομικών θεμάτων και κλάδου ζωής της Ε.Α.Ε.Ε. αναφέρθηκε στη διαφάνεια κατά τη δημοσιοποίηση στοιχείων, δίνοντας ιδιαίτερη έμφαση στις σχετικές απαιτήσεις που εισάγει η Οδηγία Solvency II. Ο κ. Γ. Λινός, εντεταλμένος σύμβουλος της "ERGO Α.Α.Ε.Ζ.", εστίασε στα σημεία που χρήζουν ιδιαίτερης προσοχής στο ζήτημα της διαφάνειας: στην προσυμβατική πληροφόρηση, τους όρους των ασφαλιστηρίων, την εκτίμηση και ανάληψη του κινδύνου, τη διαδικασία αποζημιώσεων και τη διαχείριση παρπόνων και τόνισε την ανάγκη τήρησης της διαφάνειας τόσο από τις ασφαλιστικές επιχειρήσεις όσο και από τους ασφαλισμένους. Ο κος Γ. Βασιλάτος, περιφερειακός αντιπρόεδρος Ανατολικής και Νοτίου Ευρώπης MetLife Alico, έκανε μια αποτίμηση του επιπέδου διαφάνειας στις σχέσεις πελάτη, διαμεσολαβητή και ασφαλιστικής εταιρίας, μέσω της συγκριτικής ανάλυσης αφενός με ασφαλιστικές αγορές άλλων χωρών και άλλες οικονομικές δραστηριότητες αφετέρου. Συμπεράνε πως έχουν γίνει πάρα πολλά βήματα, αλλά σίγουρα υπάρχει περιθώριο βελτίωσης. Προς την κατεύθυνση ενίσχυσης της διαφάνειας, μια πρόταση που ενδοχομένως αξίζει να διερευνηθεί η αγορά είναι η θέσπιση κανόνων δεοντολογίας σε μια προσπάθεια αυτορρύθμισης, τόνισε ο κ. Βασιλάτος.



## Δίνουμε σημασία στην ουσία: Στηριζόμαστε στις ίδιες αξίες σταθερά μέσα στο χρόνο.

Ξεκινήσαμε σε μια εποχή που οι Έλληνες με τα λίγα έφτιαχναν πολλά και κοιτούσαν μπροστά. Αυτή η αξία μας οδηγεί σταθερά μέσα στο χρόνο: δίνουμε σημασία στην ουσία. Και τώρα, που ξανά τα ουσιαστικά είναι τα πιο σημαντικά, είμαστε πραγματικά δίπλα σε κάθε Έλληνα. Με ολοκληρωμένα, αξιόπιστα προγράμματα, και πάντα αποζημιώνοντας αμέσως. Για να νιώθει ασφάλεια και να συνεχίσει να κοιτάζει μπροστά.



**ΑΣΦΑΛΕΙΑΙ  
MINETTA**

*Ασφαλίζει ό,τι αξίζει*

ΑΝΩΝΥΜΗ ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ ΓΕΝΙΚΩΝ ΑΣΦΑΛΕΙΩΝ

ΚΕΝΤΡΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ

Λ. ΣΥΓΓΡΟΥ 193-195 & ΧΡ. ΣΜΥΡΝΗΣ 2, 171 21 Ν. ΣΜΥΡΝΗ Τ: 210 9309400, 210 9309500

ΚΕΝΤΡΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ - ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ

ΑΡΙΣΤΟΤΕΛΟΥΣ 5, 546 23 ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ Τ: 2310 265112 / 2310 287902 F: 2310 224675 / 2310 243748

[www.minetta.gr](http://www.minetta.gr)

ΠΕΡΙΣΣΟΤΕΡΑ ΑΠΟ 1.000 ΣΥΝΕΡΓΑΖΟΜΕΝΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ ΣΕ ΟΛΗ ΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ ΓΙΑ ΤΗΝ ΑΜΕΣΗ ΕΞΥΠΗΡΕΤΗΣΗ ΣΑΣ





## ΜΕ ΜΙΑ ΜΑΤΙΑ

• Η AXA Ασφαλιστική, στοχεύοντας στην παροχή αναβαθμισμένων υπηρεσιών και στη διασφάλιση υψηλού επιπέδου εξυπηρέτησης των ασφαλισμένων της, προχώρησε σε συμφωνία συνεργασίας με την κλινική ΑΓΙΟΣ ΛΟΥΚΑΣ στη Θεσσαλονίκη.

• Ημερίδα ενημέρωσης των δημοτών για την υγεία και με θέμα τους λόγους που καθιστούν την ασφάλιση υγείας πρώτη ασφαλιστική προτεραιότητα, οργάνωσε η Interamerican. Το θέμα ανέπτυξαν οι Ε. Θωμόπουλος, διευθυντής της Αθηνναϊκής Mediclinic, Ν. Μπασκάκης, διευθυντής υπηρεσιών υγείας της εταιρείας και ομάδα ιατρών της κλινικής.

• Η σύνθεση του νέου διοικητικού συμβουλίου Φαίανσιαλ Πλάνινερς Ελλάδος, μετά την συγκρότησή του σε σώμα, έχει ως εξής: Πρόεδρος Ρίτα Χριστοδουλάτου, Αντιπρόεδρος Κώστας Τριανταφύλλου, Γραμματέας Δημήτρης Κωλέττης, Ταμίας Δημήτρης Εμμανουήλ, Μέλος Γιάννης Νίνος

• Στο πλαίσιο της συνεργασίας της Ευρωκλινικής, Interamerican και του Ασφαλιστικού πρακτορείου Megoulas Insurances, πραγματοποιήθηκε στην Τήνο ημερίδα με θέμα «Καρκίνος μαστού, από την πρόληψη στη θεραπεία». Παράλληλα πραγματοποιήθηκαν εξετάσεις στους κατοίκους της Τήνου από την κ. Ελένη Φαλιάκου, Διευθύντρια Α΄ Χειρουργικής Κλινικής Μαστού Ευρωκλινικής Αθηνών και τον κ. Νικόλαο Φινοκαλιώτη, Διευθυντή Γενικό Χειρουργό, Ευρωκλινικής Αθηνών.

• Το Γραφείο Πωλήσεων της AXA Ασφαλιστική Ρόδου, με επικεφαλής τον κύριο Σπύρο Ντακόλια, συμμετείχε στο διήμερο Έκθεσης Ξενογλωσσου Βιβλίου που πραγματοποιήθηκε στη Ρόδο στις 8 και 9 Ιουνίου 2013 στον εκθεσιακό χώρο Apollo Blue.

• Η Interasco Α.Ε.Γ.Α. ανανεώνει το ραντεβού με τους συνεργάτες της, προκηρύσσοντας την έναρξη του νέου Διαγωνισμού Πωλήσεων που έχει ως έπαθλο ένα μαγευτικό 7-ήμερο ταξίδι στην Αφρικανική Εδέμ, TANZANIA – ZANZIBARH.

• Με αφορμή την Παγκόσμια Ημέρα κατά της Ηπατίτιδας, η Ευρωκλινική Αθηνών παρέχει τη δυνατότητα διενέργειας ελέγχου ηπατίτιδας στην προνομιακή τιμή των 20 ευρώ.

Η προσφορά ισχύει για όσους τηλεφωνήσουν τη Δευτέρα 29 Ιουλίου από τις 09:00 έως τις 15:00 και κλείσουν ραντεβού στο Τμήμα Check up της Ευρωκλινικής Αθηνών.

## MetLife Alico

# Υποστηρικτής των αγώνων Xterra

Η MetLife Alico ήταν υποστηρικτής του 1ου πανελληνίου πρωταθλήματος Xterra, μιας από τις μεγαλύτερες αθλητικές διοργανώσεις διεθνώς, που πραγματοποιήθηκε στην περιοχή της Λίμνης Πλαστήρα τον Ιούνιο. Η MetLife Alico κάλυψε ασφαλιστικά 320 άτομα, αθλητές και εθελοντές, την ημέρα της διεξαγωγής των αγώνων. Το Xterra αποτελεί την κορυφαία διοργάνωση αγώνων off road τριάθλου, trail running και ποδηλασίας εκτός δρόμου, δίνοντας τη δυνατότητα σε ερασιτέχνες αθλητές να συμμετάσχουν και να συναγωνιστούν μαζί με κορυφαίους επαγγελματίες αθλητές και αθλήτριες από όλο τον κόσμο. Ο αγώνας περιελάμβανε 1500 μέτρα κοιλύμβησης, 30 χιλιόμετρα ποδηλασίας με mountain bike και 10 χιλιόμετρα τρέξιμο σε μονοπάτια και δασικούς δρόμους. Στους αγώνες που πραγματοποιήθηκαν στην Ελλάδα συμμετείχαν περισσότεροι από 280 αθλητές από 17 χώρες, εκ των οποίων 210 Έλληνες. Σημειώνεται ότι περισσότε-

τεροι από 150 αγώνες του

Xterra World Tour, πραγματοποιούνται κάθε χρόνο σε περισσότερες από 20 χώρες. Όλες οι διοργανώσεις οδηγούν στον μεγάλο τελικό που διεξάγεται κάθε Οκτώβριο στη Χαβάη των Η.Π.Α.

## Και χορηγός του ετήσιου Forum "Women in Business"

Εν τω μεταξύ, η MetLife Alico ήταν ένας από τους χορηγούς του ετήσιου Forum "Women in Business", που διοργάνωσε για 4η συνεχή χρονιά η επιτροπή Women in Business του Ελληνο-Αμερικανικού Εμπορικού Επιμελητηρίου τον Ιούνιο στην Αθήνα.

Εισηγήτρια του σεμιναρίου ήταν η κ. Mary Spillane, διεθνής αυθεντία σε θέματα επικοινωνίας και Personal Branding.

Από την MetLife Alico, συμμετείχαν στο συνέδριο η κ. Π. Αναγνωστοπούλου, Employee Benefit Director,



ο κ. Γ. Κώτσαθλος, Corporate Sales Manager, η κ. Α. Πρίντζιπα, Senior Account Executive Corporate Sales, καθώς επίσης και οι Account Executives Corporate Sales κ. Μ. Μαυρομάτη, κ. Σ. Ναζλής και κ. Μ. Σαραντοπούλου. Βασικό θέμα συζήτησης ήταν η αξία του επαγγελματικού και προσωπικού networking, ώστε να δώσει στους συμμετέχοντες την δυνατότητα να μάθουν νέους τρόπους διαχείρισης της κοινωνικής και επαγγελματικής τους δικτύωσης, τόσο για την προσωπική τους ανάπτυξη, όσο και για την αποτελεσματική προβολή και ανάπτυξη της επιχείρησής τους.



## ING Ελλάδος

### Κορυφαία εταιρεία στο διαγωνισμό BITE Awards 2013

Η ING Ελλάδος βραβεύτηκε ως η κορυφαία εταιρεία στο διαγωνισμό Business IT Excellence (BITE) Awards 2013, στον τομέα του Information Security, με το έργο «Forecast To Yellow». Η ING κατάφερε να κατακτήσει την πρώτη θέση στο διαγωνισμό, με ένα έργο που είχε στόχο τη μείωση του κινδύνου της διαχείρισης της πληροφορίας στα πληροφοριακά συστήματα και τις εφαρμογές της εταιρείας. Όπως υπογραμμίζει η εταιρεία, η διάκριση αυτή έχει ιδιαίτερη αξία, καθώς στον τομέα του Information Security, αντίστοιχα βραβεία δίνονται συνήθως σε εταιρείες τεχνολογίας και τηλεπικοινωνιών και όχι σε εταιρείες του ασφαλιστικού κλάδου. Τα βραβεία διοργανώθηκαν από το Εργαστήριο Ηλεκτρονικού Επιχειρείν ELTRUN του Οικονομικού Πανεπιστημίου Αθηνών και το περιοδικό netweek της Boussias Communications. Στόχος των βραβείων ήταν να αναδείξουν και να επιβραβεύσουν τις πιο επιτυχημένες καινοτόμες πρακτικές και στρατηγικές αξιοποίησης των τεχνολογιών πληροφορικής & επικοινωνιών.

## Cromar Insurance Brokers Ltd Lloyd's Coverholder

### Με τη σφραγίδα των LLOYD'S το νέο ασφαλιστικό πολυπρόγραμμα

Αναποκρινόμενη στις ανάγκες των καιρών για ακόμη ανταγωνιστικότερα κόστη σε συνδυασμό με την αξιοπιστία και το κύρος των LLOYD'S, η Cromar προχώρησε στην αναμόρφωση του ισχύοντος πολυπρογράμματος Secure Hotel, έτσι ώστε σήμερα να υπάρχουν δύο πολυπρογράμματα για την ασφάλιση ξενοδοχειακών μονάδων και καταλυμάτων:

Το "SECURE HOTEL ΑΠΛΟ" (Βασική κάλυψη)

Το "SECURE HOTEL PLUS" (πληρέστερο)

#### Καλύπτουν:

Περιουσιακά Στοιχεία για ένα πλήθος κινδύνων (με ίδιες καλύψεις και στα δύο πολυπρογράμματα)

Γενική Αστική Ευθύνη έναντι Τρίτων (με υψηλότερα όρια και επεκτάσεις στο SECURE HOTEL PLUS)

Εργοδοτική Αστική Ευθύνη έναντι του προσωπικού (με υψηλότερα όρια στο SECURE HOTEL PLUS)

Χρήματα εντός Χρηματοκιβωτίου &

εντός Ταμείου (παρέχεται μόνο στο SECURE HOTEL PLUS)

#### Πού απευθύνεται:

Σε Ξενοφώνες, Πανσιόν, Ενοικιαζόμενα Δωμάτια & Μικρές Ξενοδοχειακές Μονάδες σε όλη την Ελλάδα, με ασφαλιζόμενα κεφάλαια μέχρι € 2.000.000, εξαιρετικής ή πρώτης τάξης κατασκευής. Για όσα καταλύματα βρίσκονται σε περιοχές υψηλής σεισμικής επικινδυνότητας (π.χ. Νήσοι Ιονίου), θα πρέπει να προηγείται συνεννόηση με την Εταιρεία.

#### Σημεία υπεροχής:

Ευρύτατη κάλυψη με εξειδικευμένες επεκτάσεις.

Απλουστευμένη διαχείριση (πολλαπλή κάλυψη με 1 ασφαλιστήριο συμβόλαιο).

Αξιοπιστία & Φερεγγυότητα των LLOYD'S (A+).

Ανταγωνιστικό κόστος.

Υψηλή προμήθεια σύμφωνα με τη νέα εμπορική πολιτική της Εταιρείας.



## ERGO

### Η ασφαλιστική αγορά προσφέρει ευκαιρίες καριέρας

Η Ergo διατηρεί στο επίκεντρο των δράσεών της και τη διοργάνωση εκδηλώσεων για νέους, με στόχο την ενημέρωσή τους για τις προοπτικές επαγγελματικής σταδιοδρομίας στον κλάδο και την ανάδειξη και προώθηση του θεσμού της ιδιωτικής ασφάλισης. Στο πλαίσιο αυτό, υποδέχθηκε στα κεντρικά γραφεία της στην Αθήνα, κλιμάκιο φοιτητών του Τμήματος Χρηματοοικονομικής και Ελεγκτικής των ΤΕΙ Ηπείρου, που εδρεύουν στην πόλη της Πρέβεζας. Τους φοιτητές υποδέχθηκαν ο αναπληρωτής γενικός διευθυντής Δημήτρης Χατζηπαναγιώτου και ο διευθυντής τομέα εμπορικών λειτουργιών Στάθης Τσαούσης, οι οποίοι μοιράστηκαν μαζί τους την προσωπική τους εμπειρία από την πολυετή

σταδιοδρομία τους στον ασφαλιστικό χώρο και εξέφρασαν την ικανοποίηση που αντλούν εργαζόμενοι σ' αυτόν, προσφέροντας στους συνανθρώπους τους τη δυνατότητα να αισθάνονται αληθιά και να είναι πραγματικά ασφαλείς. Ο διευθυντής στρατηγικής και οργάνωσης Δημήτρης Σταικόπουλος, στην ομιλία του με θέμα "Ασφαλιστική Αγορά - Ενδιαφέρων Κλάδος καριέρας", ανέφερε ότι η ασφαλιστική αγορά μπορεί να προσφέρει σημαντικές ευκαιρίες καριέρας σε άτομα με ειδικές γνώσεις και διάθεση για περαιτέρω συνεχή εξειδίκευση και επιμόρφωση. Από την πλευρά του, ο εντατατημένος σύμβουλος Γιάννης Λινός, τόνισε ότι στα επόμενα χρόνια η ιδιωτική ασφάλιση θα αποτελεί έναν εξαιρετικά ενδιαφέροντα χώρο επαγγελματικής εξέλιξης και διάκρισης για νέους ανθρώπους, με ισχυρό γνωστικό υπόβαθρο, σύγχρονες εργασιακές δεξιότητες και δημιουργικό πνεύμα.



Glasdrive

## Στο Άργος ο νέος σταθμός

Η πόλη του Άργους απέκτησε το δικό της σταθμό Glasdrive και το νέο μέλος του δικτύου είναι ο κ. Νίκος Σιαχάμης, ο οποίος εμπιστεύτηκε τη Glasdrive για την εξυπηρέτηση των πελατών του στην ευρύτερη περιοχή. Όπως αναφέρεται, ο κ. Νίκος Σιαχάμης, ο οποίος δραστηριοποιείται από το 1993 στο χώρο του αυτοκινήτου, διατηρεί πρότυπο φανοποιείο και κέντρο επισκευής και αντικατάστασης κρυστάλλων αυτοκινήτου σε κεντρικό σημείο του Άργους και έτσι οι πελάτες της ευρύτερης περιοχής έχουν τη δυνατότητα πλέον να απολαμβάνουν τις μοναδικές υπηρεσίες της Glasdrive όπως: Επισκευή και αντικατάσταση των κρυστάλλων τους χωρίς γραφειοκρατικές διαδικασίες, άμεση εξυπηρέτηση εντός 24 ωρών από την αναγγελία της ζημιάς, πιστοποίηση της γνησιότητας των κρυστάλλων και εγγύηση εργασίας «εφ' όρου ζωής». Να σημειωθεί ότι η Glasdrive αποτελείται από 34 σταθμούς, 15 κινητές μονάδες και 80 συνεργάτες σε όλη την επικράτεια, αποτελώντας το μεγαλύτερο δίκτυο σταθμών επισκευής και αντικατάστασης κρυστάλλων αυτοκινήτου στην Ελλάδα. Την ίδια ώρα, η Glasdrive διευρύνει την παρουσία της στο διαδίκτυο, με την δημιουργία ενός σύγχρονου Blog, για να πλασιώσει την έως τώρα επιτυχημένη παρουσία στα Social Media και τις νέες τεχνολογίες. Με την δημιουργία του ενημερωτικού Blog, η Glasdrive στοχεύει στην καλύτερη δυνατή ενημέρωση του κοινού σχετικά με θέματα αυτοκινήτου, ασφαλιστικά νέα, αλλά και συμβουλές – άρθρα για τον κλάδο του αυτοκινήτου. Μπορείτε να το δείτε εδώ: <http://blog.glasdrive.gr/>, καθώς και να συνδεθείτε στα Social Media που διαθέτει, όπως Facebook, Twitter και Youtube και όπως σημειώνει η εταιρία, συνεχίζει να καινοτομεί, δημιουργώντας νέα επικοινωνιακά κανάλια μέσα από τα οποία οι πελάτες της ενημερώνονται για τα γνήσια προϊόντα και τις άψογες υπηρεσίες που παρέχει.



# Μπορούμε να στερηθούμε πολλά, το μέλλον μας όμως όχι!

## Στηρίζουμε τις αξίες που μας στηρίζουν

Σε στιγμές δύσκολες, απρόοπτα γεγονότα ή περιόδους κρίσης, η Συνεταιριστική Ασφαλιστική σας υποστηρίζει με πρόξεις και δημιουργεί τις βάσεις για ένα ασφαλές μέλλον.

30 MEDIA

Κεντρικά γραφεία: Λεωφ. Συγγρού 367, 175 64 Π. Φάληρο, Αθήνα  
τηλ: 210 9491 280-299 | fax: 210 9403 148 | email: info@syneteristiki.gr  
Υποκατάστημα: Πολυτεχνείου 27-29, 546 26 Θεσσαλονίκη  
τηλ: 2310 554 331, 2310 544 775 | fax: 2310 500 240 | [www.syneteristiki.gr](http://www.syneteristiki.gr)

**Συνεταιριστική**  
Α Σ Φ Α Λ Ι Σ Τ Ι Κ Η

Είμαστε Εσύ.



euresa



Interamerican

## Στην Αθήνα η διοίκηση της Achmea

**Ψ**ήφο εμπιστοσύνης και επιβράβευση της πορείας και της ηγετικής θέσης της Interamerican στην ελληνική ασφαλιστική αγορά αποτελεί η επιλογή της Achmea, να οργανώσει την συνάντηση σύσκεψης του Executive Board και του Supervisory Board στην Αθήνα, στα γραφεία της ελληνικής θυγατρικής εταιρείας.

Επικεφαλής της αποστολής ήταν ο κ. Erik van de Merwe, Πρόεδρος του



Στο στιγμιότυπο, τα μέλη του Supervisory Board και Executive Board της Achmea με στελέχη της Interamerican

Supervisory Board και ο κ. Willem van Duin, Πρόεδρος του Executive Board της Achmea. Τα μέλη των δύο συμβουλίων κατά την τριήμερη παραμονή τους στην Αθήνα είχαν την ευκαιρία να γνωρίσουν από κοντά τις οργανωτικές και

λειτουργικές δομές της Interamerican το διοικητικό δυναμικό της και να πληροφορηθούν το σχέδιο αειφόρου ανάπτυξης της εταιρείας, που εστιάζει στη δημιουργία και απόδοση αξίας στους πελάτες και στηρίζεται στην οικονομι-

κή ευρωστία και φερεγγυότητα, τους ανθρώπινους πόρους, την καινοτομία, την αξιοποίηση της πιο σύγχρονης τεχνολογίας και την πολυκαναλική διανομή.

Η Interamerican με το πιο ευρύ φά-

σμα δικτύων – τρόπων προώθησης υπηρεσιών και προϊόντων στην αγορά, θεωρείται στον χώρο των θυγατρικών της Achmea εταιρεία πρότυπο όσον αφορά στα δίκτυα συνεργατών και τις απευθείας πωλήσεις.

### Ομιλος AXA

## Δέσμευση στην εταιρική υπευθυνότητα

Από τις 8 έως 16 Ιουνίου η Εβδομάδα Εταιρικής Υπευθυνότητας της AXA ήταν μία ευκαιρία για τις εταιρείες του Ομίλου AXA και τους εργαζόμενους σε όλο τον κόσμο να εκφράσουν τη δέσμευσή τους προς την Εταιρική Υπευθυνότητα και να δείξουν πώς οι πρωτοβουλίες σε αυτή την κατεύθυνση ενσωματώνονται στις βασικές επιχειρηματικές δραστηριότητες της AXA, από τα ασφαλιστικά προγράμματα έως τις ενέργειες για τη διαφορετικότητα και την ενσωμάτωση, τις υπηρεσίες πρόληψης κινδύνων και τις υπεύθυνες επενδύσεις. Στο πλαίσιο αυτής της εβδομάδας, οι εργαζόμενοι της AXA σε όλο τον κόσμο

συμμετείχαν στην τρίτη 'Πρόκληση' για την έρευνα και την εκπαίδευση για τη μείωση των κινδύνων και εθελοντικά προσέφεραν τον χρόνο τους και διένυσαν όσο το δυνατόν περισσότερα χιλιόμετρα. Αυτά τα χιλιόμετρα στη συνέχεια θα μετατραπούν σε ευρώ και θα δοθούν για προγράμματα εκπαίδευσης για τη μείωση κινδύνων. Η Εβδομάδα για την Εταιρική Υπευθυνότητα είναι μια επιπλέον ευκαιρία για τους εργαζόμενους να συμμετέχουν σε τέτοιου είδους πρωτοβουλίες και είμαστε πολύ ευχαριστημένοι που και αυτή τη χρονιά έχουμε τόσους πολλούς εργαζόμενους που δεσμεύτηκαν να δώσουν τον χρόνο, την ενέργεια και τον ενθουσιασμό τους για να βοηθήσουν την κοινωνία στην καλύτερη αντιμετώπιση των κινδύνων μέσα από την παγκόσμια 'Πρόκληση», δήλωσε μεταξύ άλλων η Alice Steenland, αντιπρόεδρος του ομίλου στην Εταιρική Υπευθυνότητα. Στην AXA Ελλάδα, τα χρήματα που συγκεντρώθηκαν μέσω του εθελοντισμού των εργαζόμενων, οι οποίοι διένυσαν τα διπλάσια χιλιόμετρα σε σχέση με το 2012 κάνοντας ποδήλατο, θα δοθούν στην Κάρτα Διαβήτη με την οποία η Εταιρεία έχει αναπτύξει 3ετή συνεργασία.



### Εργασιακό διήμερο των γραφείων πωλήσεων της AXA Ασφαλιστικής

Το καθιερωμένο ετήσιο διήμερο που πραγματοποιήθηκε στο Βραχάτι Κορινθίας διοργάνωσαν τα γραφεία πωλήσεων της AXA Ασφαλιστικής με επικεφαλής τον Περικλή Φαραό, 1ο συντονιστή του αποκλειστικού δικτύου πωλήσεων της AXA Ασφαλιστικής το 2012. Όπως σημειώνεται ο απολογισμός του Α' εξαμήνου ανέδειξε την πλήρη επίτευξη των στόχων των συνεργατών του Περικλή Φαραό. Στο εργασιακό διήμερο συμμετείχαν οι συνεργάτες από τα γραφεία πωλήσεων στο Περιστέρι, τη Σαλαμίνα, την Αίγινα και των Ιωαννίνων καθώς και οι εκπρόσωποι από την Χαλκίδα και την Τήνο.

Σε αυτά που ενώνουν τις εταιρείες και τους διαμεσολαβούντες, στην αξία του επαγγελματία ασφαλιστή, στο ρόλο που καλείται να διαδραματίσει η ιδιωτική ασφάλιση και ο διαμεσολαβητής την επόμενη μέρα και στην προετοιμασία που αυτό απαιτεί, εστίασε ο κ. Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου, πρόεδρος της ΕΑΕΕ, στην ομιλία του στην εκδήλωση του ΕΕΑ και της ΕΑΔΕ για τη διαμεσολάβηση. Ο κ. Σαρρηγεωργίου αναφέρθηκε στην ανάγκη για αναστροφή του ελλείμματος της αξιοπιστίας της ασφαλιστικής αγοράς και τόνισε πως

### ΕΕΑ-ΕΑΔΕ

## Η ασφαλιστική διαμεσολάβηση στο κρίσιμο σταυροδρόμι

«αυτό θα προέλθει μέσω της πιστής εφαρμογής του θεσμικού πλαισίου, την τήρηση των επιταγών του επόπτη, αλλά και την αυτορρύθμιση, τη διαφάνεια και πάνω απ' όλα την εξωστρέφεια». Τέλος, ο πρόεδρος της Ένωσης υπογράμμισε τη σημασία του επαγγελματία

ασφαλιστή που προσθέτει αξία στη σχέση του με τον πελάτη και για αυτό είναι αναγκαίος, και κάλεσε όλους τους φορείς, από την αρχή, να συμφωνήσουν και να αναζητήσουν άμεσα έναν ελάχιστο κοινό παρονομαστή φερεγγυότητας και επαγγελματικής αξιοπιστίας

στο χώρο της διαμεσολάβησης και να δεσμευτούν για την άμεση πρακτική εφαρμογή αυτής της ιδέας. Σημειώνεται ότι στην ημερίδα που διοργάνωσε το Επαγγελματικό Επιμελητήριο Αθηνών σε συνεργασία με την Ένωση Ασφαλιστικών Διαμεσολαβητών Ελλάδος, συζητήθηκε το σύνολο των προβλημάτων των κλάδων της ασφαλιστικής διαμεσολάβησης, όπως η ευρωπαϊκή νομοθεσία καθώς και η πορεία υιοθέτησης των Οδηγών της Ε.Ε. με προσαρμογή τους στα δεδομένα και τις ιδιομορφίες της χώρας μας.

### International Life

## Πάνω 4% η παραγωγή ασφαλιστρών στην υγεία

Την επιτυχημένη στρατηγική ανάπτυξης της International Life στον Κλάδο Υγείας, μέσω της δημιουργίας προϊόντων που ανταποκρίνονται στις σύγχρονες ανάγκες των ασφαλισμένων, αποδεικνύει η αύξηση κατά 4% στην παραγωγή ασφαλιστρών στον συγκεκριμένο κλάδο, το Α' τρίμηνο του 2013, σε σύγκριση με το Α' τρίμηνο του 2012, όπως τονίζει η εταιρεία.

Συγκεκριμένα το σύνολο των εγγεγραμμένων ασφαλιστρών και του ποσού που αντιστοιχεί στο δικαίωμα συμβολαίου από τον Ιανουάριο έως και τον Μάρτιο του 2013, ανέρχονται στα 4.397.956 € από 4.212.234€ που ήταν το αντίστοιχο περσινό διάστημα.

Εξαιρετικής ανταπόκρισης από τους ασφαλισμένους έτυχε το νέο ασφαλιστικό προϊόν στον κλάδο Υγείας "Εν Υγεία For All". Η εμπιστοσύνη του κοινού στα νέα ασφαλιστικά προϊόντα επιβεβαιώνει την πολιτική της εταιρείας για φερέγγυα και ολοκληρωμένη ασφάλιση, με χαμηλά ασφάλιστρα, τα οποία ξεκινούν από €200 ετήσια μικτά ασφάλιστρα. Υπενθυμίζεται ότι το πρόγραμμα περιλαμβάνει ολοκληρωμένες καλύψεις όπως απώλεια ζωής από οποιαδήποτε αιτία και επιπλέον απώλεια ζωής από ατύχημα, έξοδα πρωτοβάθμιας εξωνοσοκομειακής περίθαλψης (επισκέψεις στα εξωτερικά Ιατρεία, έξοδα διαγνωστικών εξετάσεων, μικρές χειρουργικές επεμβάσεις) και έξοδα δευτεροβάθμιας νοσοκομειακής περίθαλψης έως €15.000 ετησίως. Για όσους επιθυμούν, προσφέρεται η δυνατότητα διπλάσιων ή τριπλάσιων ποσών κάλυψης με τα ανάλογα ασφάλιστρα. Εξαιρετικά μεγάλη συμμετοχή και εντυπωσιακό ποσοστό επιτυχίας σημείωσε εν τω μεταξύ η International Life στις εξετάσεις απόκτησης Πιστοποιητικού Α' της Τράπεζας της Ελλάδος, που πραγματοποιήθηκαν στη Θεσσαλονίκη στις 15 Ιουνίου 2013. Συγκεκριμένα, η εταιρεία πέτυχε μια από τις μεγαλύτερες συμμετοχές, καθώς 70 συνεργάτες της εκπαιδεύτηκαν και συμμετείχαν στις εξετάσεις σημειώνοντας ένα από τα υψηλότερα ποσοστά επιτυχίας των τελευταίων ετών το οποίο άγγιξε σχεδόν το 100%.

## Με νέα εταιρική ταυτότητα η Υδρόγειος Ασφαλιστική



Μία νέα εταιρική ταυτότητα έχει υιοθετήσει η Υδρόγειος Ασφαλιστική. Η νέα ταυτότητα περιλαμβάνει την ανανέωση του λογοτύπου της εταιρείας καθώς και το σχεδιασμό μίας νέας σειράς εντύπων και άλλων υλικών επικοινωνίας, με νέο, σύγχρονο προσανατολισμό.

Το ζητούμενο για μας ήταν να ανανεώσουμε και να ενισχύσουμε την εικόνα μας μέσα από μια πιο σύγχρονη προσέγγιση που συνεχίζει ωστόσο να εκφράζει τη βασική μας φιλοσοφία και τις διαχρονικές αξίες μας: αξιοπιστία, κύρος, δύναμη αλλά και

φροντίδα, σιγουριά, ανθρώπινο πρόσωπο» δηλώνει σχετικά ο κ. Πάυλος Κασκαρέλης, αντιπρόεδρος και διευθύνων Σύμβουλος της Υδρόγειου. Με τη λογική αυτή, η ανανεωμένη εταιρική ταυτότητα της Υδρόγειου διατηρεί αναλλοίωτα κάποια βασικά στοιχεία, π.χ. στο λογότυπο της εταιρείας – την υδρόγειο-, εισάγει, ωστόσο, μία πιο φρέσκια οπτική στα χρώματα και το σχεδιασμό καθώς και μία σειρά από νέα γραφικά στοιχεία (στα έντυπα, τη σήμανση και άλλες εφαρμογές) που εκφράζουν το δυναμισμό και το σύγχρονο πρόσωπο της εταιρείας.



## Prime Insurance

**E-Health Monitor**

Η Prime Insurance, διαθέτει την τεχνογνωσία της στο σχεδιασμό και την ανάπτυξη της πλατφόρμας ηλεκτρονικής υγείας E-Health Monitor, η οποία αναπτύσσεται στο πλαίσιο του ομώνυμου ευρωπαϊκού ερευνητικού έργου. Όπως αναφέρεται, η ηλεκτρονική πλατφόρμα E-Health Monitor, είναι το καινοτόμο αποτέλεσμα μιας συλλογικής πρωτοβουλίας ελληνικών και ευρωπαϊκών ερευνητικών ιδρυμάτων και εταιρειών, με σκοπό να παρέχει στους πάσχοντες και μη πάσχοντες από χρόνιες ασθένειες, εξατομικευμένες ιατρικές συμβουλές πρόληψης και αντιμετώπισης της ασθένειας, 24 ώρες το 24ωρο, 7 ημέρες την εβδομάδα, στο κινητό τηλέφωνο ή στο e-mail τους. Το Ινστιτούτο Πληροφορικής του Ιδρύματος Τεχνολογίας και Έρευνας, έχει αναλάβει το σχεδιασμό και την υλοποίηση του συστήματος ολοκλήρωσης πληροφοριών, για τις ανάγκες της ηλεκτρονικής πλατφόρμας. Όπως επισήμανθηκε από τον Δρ. Δημήτριο Παπαπαύλου, ο οποίος συμμετείχε στη συνάντηση εργασιών του E-Health Monitor που πραγματοποιήθηκε στη Θεσσαλονίκη και τον κ. Ανδρέα Ρούβα, γενικό διευθυντή της Prime Insurance, οι βασικοί στόχοι του e-Health Monitor είναι η μείωση των δαπανών υγείας, αφού μέσω της σωστής πρόληψης, υπάρχει η δυνατότητα για μείωση των νοσηλείων, των διαγνωστικών εξετάσεων και της ανάγκης παροχής φαρμάκων. Επίσης, η εύκολη και γρήγορη εξυπηρέτησή του ασφαλισμένου, μέσα από τη δυνατότητα πρόσβασης από τον ηλεκτρονικό υπολογιστή ή το κινητό τηλέφωνό του, σε χρήσιμες πληροφορίες και συμβουλές υγείας και βελτίωση της ποιότητας ζωής των ασθενών και μη. Σύμφωνα με τον καθηγητή Δημήτριο Πλεξουσάκη, στο τεχνικό επίπεδο, η βασική πρόκληση είναι η παροχή ηλεκτρονικών υπηρεσιών με τρόπο προσαρμόσιμο στις ανάγκες τόσο των επαγγελματιών της υγείας, όσο και των ασθενών που πάσχουν από χρόνια νοσήματα και χωρίς να απαιτείται τεχνική γνώση στην πληροφορική και τις επικοινωνίες, ενώ ο τεχνικός συντονιστής Vedran Hrgovcic, από την αυστριακή εταιρεία BOC Asset Management, πρόσθεσε ότι η πλατφόρμα παρέχει έναν ευέλικτο τρόπο πρόσβασης, στην κατάλληλη πληροφορία στο διαδίκτυο και τις σχετικές πηγές.



**ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ  
ΕΝΩΣΗ**

**Baloise**  
Group  
Ελβετία

**Basler**  
Lebensversicherungs-AG  
Γερμανία

**Τριεθνής Ασφαλιστική Δύναμη**

**Αν και εσείς θέλετε, όχι ακόμα μία ασφαλιστική εταιρία, άλλα ένα συνεργάτη που συνδέει την πορεία του με τη δική σας επιτυχία, τότε επιλέξτε την αξιοπιστία και τη σοβαρότητα της Ατλαντικής Ένωσης.**

Λ. Μεσογείων 71, 115 26 Αθήνα  
Τηλ.: 210 7454000, Fax: 210 7794446  
[www.atlantikienosi.gr](http://www.atlantikienosi.gr)



## Όταν ο κόσμος παγώνει η Εθνική Ασφαλιστική προχωράει μπροστά

Στην σημερινή εποχή χρειαζόμαστε κάποιον να στηριχθούμε, κάποιον που μπορεί να μας εξασφαλίσει το παρόν και το μέλλον μας. Γι αυτό εμπιστευόμαστε την Εθνική Ασφαλιστική. Την εταιρεία με το ισχυρότερο δίκτυο πωλήσεων και την 1η θέση στην ασφαλιστική αγορά. Τον κορυφαίο ασφαλιστικό οργανισμό της χώρας που καλύπτει κάθε μας ανάγκη και προχωράει μπροστά και σταθερά.

**ΕΘΝΙΚΗ**  
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

*...για πάντα*