GENERALI

Nextdeal

GENERALI

Η Νο 1 ΔΕΚΑΠΕΝΘΗΜΕΡΗ ΕΚΔΟΣΗ ΓΙΑ ΤΗΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΑΓΟΡΑ ΚΑΙ ΤΟΝ ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟ ΧΩΡΟ • Νο 293 • 24 ΑΠΡΙΛΙΟΥ 2013 • ΤΙΜΗ ΦΥΛΛΟΥ 2 ΕΥΡΩ - ΚΩΔΙΚΟΣ: 5590

Τράπεζες

Δεν εξασφαλίζει το 10% η Eurobank. Εθνική πανστρατειά για τα 800 εκατ. ευρώ της Εθνικής

Σελ. 14

Oliver Baete

Επαναβεβαίωσε τη στήριξη της Allianz SE στην Allianz Ελλάδος

Σελ. 12

GENERALI

Η ανοδική πορεία της Generali αποτυπώνεται στην αύξηση του μεριδίου αγοράς

Σελ. 2

ΦΑΚΕΛΟΣ ΚΟΙΝΩΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΗ

Καταρρέει το σύστημα κοινωνικής ασφάλισης

Το NextDeal παρουσιάζει αποκαλυπτικά στοιχεία για τα ασφαλιστικά ταμεία, χρήσιμα για τους ασφαλιστές

Αποκαλυπτικά της κατάστασης που βιώνουν τα ταμεία, κύρια και επικουρικά, της κοινωνικής ασφάλισης είναι τα στοιχεία που δημοσιοποίησε ο Πρόεδρος της Πανελλήνιας Ομοσπονδίας Προσωπικού Οργανισμών Κοινωνικής Πολιτικής κ. Θανάσης Καποτάς κατά τη διάρκεια των εργασιών του 29ου Συνεδρίου της Ομοσπονδίας.

Όπως τόνισε ο κ. Καποτάς το πρώτο 2μηνο του έτους τα έσοδα υποχώρησαν κατά 696 εκατ. Η εκτίμηση του ελλείμματος στα ασφαλιστικά ταμεία αγγίζει τα 2,5 δις και για τον ΕΟΠΥΥ το 1,5 δις χωρίς να αποκλείονται και μεγαλύτερη αύξηση του ελλείμματος από αστοχίες υπολογισμών.

- Πάνω από 2 εκατ. συνταξιούχοι σε ένα σύνολο 2,98 εκατ., δηλαδή ποσοστό άνω του 80%, λαμβάνει σύνταξη μικρότερη των 800 ευρώ.

- Με τις μειώσεις μισθών και θέσεων εργασίας το ΙΚΑ έχει απώλειες άλλα 1,5 δις το 2013 (ποσοστιαία, κάθε μονάδα ανεργίας προκαλεί απώλεια εσόδων 250 εκατ).

- Στον ΟΑΕΕ σε σύνολο 774.000 ασφαλισμένων το 2012 οι 380.000 ενεργοί ασφαλισμένοι δεν πληρώνουν εισφορές, με οφειλές κοντά στα 5,9 δις από 3 δις το 2011. Από τις επιχειρήσεις που διέκοψαν τις εργασίες τους 196.000 ασφαλισμένοι διέκοψαν την ασφάλισή τους στο Ταμείο αφήνοντας οφειλές 1,5 δις.

-Ο ΕΟΠΥΥ με συσσωρευμένο έλλειμμα 4 δις € θα οδηγηθεί σε κατάρρευση η οποία θα συμπαρασύρει και τα νοσοκομεία του ΕΣΥ, εξαιτίας των νοσηλίων που μένουν ανεξόφλητα ήδη από τους ασφαλιστικούς φορείς στον ΕΟΠΥΥ.

Το Nextdeal παρουσιάζει στη συνέχεια σημεία της παρουσίασης του κ. Καποτά με αποκαλυπτικά στοιχεία για την κατάσταση των ταμείων καθώς μέσα σε αυτό το περιβάλλον καλείται να κινηθεί ο ασφαλιστής και να προτείνει την εναλλακτική λύση...

Συνέχεια στη σελ. 15-17

Διαβάστε:

Εθνική Ασφαλιστική

Νέα εποχή στις ασφαλίσεις αυτοκινήτου Σελ. 2

Interamerican

Anytime Health Value Σελ. 26

Ατε Ασφαλιστική

Σημαντική αύξηση κερδών Σελ. 2

International Life

ΑΜΚ 15 εκ. ευρώ Σελ. 12

ERGO

Στην Αργεντινή το ταξίδι πωλήσεων Σελ. 24

Mega Brokers

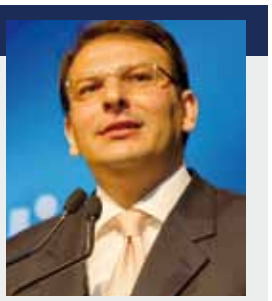
Επενδύσεις για την στήριξη των συνεργατών Σελ. 14

MetLife Alico

Σε τροχιά δυναμικής ανάπτυξης

Μ. Χατζηδημητρίου

Δ. Μαζαράκης



Γ. Ζερβουδάκης

Με κεντρικό μήνυμα «Με αίσθημα ευθύνης προχωράμε με σιγουριά στο δρόμο της ανάπτυξης» πραγματοποιήθηκε η ετήσια εκδήλωση απονομής βραβείων της MetLife Alico,όπου παραβρέθηκαν ο κ. Μ. Χατζηδημητρίου, επικεφαλής της Περιφέρειας Ανατολικής και Νότιας Ευρώπης της MetLife και ο κ. Δ. Μαζαράκης, αντιπρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος της MetLife Alico οι οποίοι μαζί με τον Agency Director κ. Γ. Ζερβουδάκη υποδέχθηκαν στελέχη και συνεργάτες της εταιρείας από ολόκληρη την Ελλάδα

Σελ. 20

ΥΓΕΙΑ

Οι κάρτες τα δίκτυα και οι χαμένες ευκαιρίες

Το τελευταίο διάστημα διαφημίζεται έντονα στην τηλεόραση μια κάρτα (από τις πάρα πολλές που κυκλοφορούν) η οποία έναντι ενός υπολογίσιμου αντιτίμου παρέχει δωρεάν ή με έκπτωση διάφορες υπηρεσίες Υγείας

Σελ. 6

Είπαν:

Ο τουρισμός είναι εθνική υπόθεση και είναι υποχρέωση όλων μας να φροντίσουμε και η ποιότητα των υπηρεσιών μας να είναι όσο το δυνατόν καλύτερη

Η υπουργός Τουρισμού Ό. Κεφαλογιάννη σε συνέντευξή της στη διαδικτυακή τηλεόραση του ΑΠΕ-ΜΠΕ.

Οι πλούσιοι και οι ελεύθεροι επαγγελματίες θα πρέπει να πληρώσουν περισσότερους φόρους

Ο επικεφαλής του κλιμακίου του ΔΝΤστην Ελλάδα Πόουλ Τόμσεν στο περιθώριο συνόδου στην Ουάσιγκτον

ETHNIKI
FIRST IN INSURANCE

Νέα εποχή στις ασφαλίσεις αυτοκινήτου

Νέα εποχή στις ασφαλίσεις αυτοκινήτου δημιουργεί η Εθνική Ασφαλιστική, παρέχοντας ποιοτικές κι ανταγωνιστικές υπηρεσίες, που καλύπτουν τις πραγματικές ανάγκες των πελατών της, όπως αυτές διαμορφώνονται στην τρέχουσα ιδιαίτερη οικονομική συγκυρία. Όπως σημειώνει η εταιρία, με την σφραγίδα της φερεγγυότητας, της συνέπειας και του κύρους που διακρίνει την παρουσία της, προσφέρει ήδη από την 1η Απριλίου τα πιο ολοκληρωμένα και σύγχρονα πακέτα ασφάλισης αυτοκινήτου στην αγορά με :

✔ **Μειωμένες τιμές**
✔ **Αναβαθμισμένες καλύψεις**
✔ **Σημαντικές εκπτώσεις**
✔ **Μοναδικά προνόμια**
✔ **Δωρεάν παροχές υγείας**

Ειδικότερα, η Εθνική Ασφαλιστική υιοθέτησε ένα νέο, ευέλικτο, ρεαλιστικό, ταχέως προσαρμοζόμενο στις εκάστοτε συνθήκες και πελατοκεντρικό μοντέλο τιμολόγησης. Το νέο τιμολόγιο εξασφαλίζει τη δικαιότερη κατανομή των ασφαλίστρων, αφού ο προσδιορισμός του κόστους ασφάλισης στηρίζεται στα ιδιαίτερα χαρακτηριστικά του κάθε οχήματος και πελάτη. Είναι εξαιρετικά ανταγωνιστικό και στις περισσότερες περιπτώσεις οδηγεί σε σημαντικές μειώσεις ασφαλίστρων σε σχέση με το υφιστάμενο. Παράλληλα η εταιρία προχωρά ένα ακόμη βήμα μπροστά, επιβραβεύοντας τους πιστούς της πελάτες και προσεκτικούς οδηγούς. Σε κάθε ετήσια ανανέωση και εφόσον το ασφαλισμένο αυτοκίνητο δεν έχει προκαλέσει ζημιές ανταμείβει τον πελάτη προσφέροντας πρόσθετη σημαντική έκπτωση στο ασφάλιστρο που καταβάλλει. Εκπτώσεις επίσης παρέχονται σε πελάτες που έχουν κι άλλα ασφαλισμένα οχήματα ή διατηρούν κάποιο άλλο συμβόλαιο στην εταιρία. Ιδιαίτερα προνομιακές είναι οι παροχές της προς τους ασφαλισμένους που επιλέγουν να αποτανθούν στα συνεργαζόμενα με την Εταιρία συνεργεία. Παροχές που περιλαμβάνουν, μεταξύ άλλων, απευθείας καταβολή του ποσού της αποζημίωσης στο συνεργείο, παροχή αυτοκινήτου εξυπηρέτησης, γνήσια και καινούργια ανταλλακτικά, δωρεάν τεχνικό έλεγχο 15 σημείων και ειδικό ποσοστό έκπτωσης, τόσο για τη συντήρηση του αυτοκινήτου όσο και για τυχόν μελλοντικές επισκευές, έστω κι δεν εντάσσονται στην ασφαλιστική κάλυψη. Σημειώνεται ακόμη ότι η Εθνική Ασφαλιστική, στο πλαίσιο της νέας φιλοσοφίας που οικοδομεί για τις ασφαλίσεις αυτοκινήτου, προσφέρει και δωρεάν παροχές υγείας για τον κάτοχο του ασφαλιστηρίου και την οικογένειά του, μέσω της μοναδικής συμφωνίας της με τον Όμιλο Ιατρικού Αθηνών. Οι παροχές μεταξύ άλλων περιλαμβάνουν δωρεάν Check-Up για τον κάτοχο συμβολαίου, δωρεάν απεριόριστες επισκέψεις στους εφημερεύοντες ιατρούς των εξωτερικών ιατρείων των Νοσοκομείων του Ομίλου, έκπτωση 40% στις Διαγνωστικές Εξετάσεις στα εξωτερικά ιατρεία των Νοσοκομείων του Ομίλου, δωρεάν χρήση της Υπηρεσίας Ασθενοφόρων σε περίπτωση έκτακτης εισαγωγής, προνομιακές τιμές Check- Up για όλη την οικογένεια κι έκπτωση 12% στα έξοδα νοσηλείας.

Αριστερά, απόψη της αίθουσας, πάνω, Σοφία Χαλκιά, Πάνος Δημητρίου, Θεόδωρος Μπανταβής, Βάσω Πολυζώη, κάτω, Τάκης Βασιλόπουλος, Σπύρος Παπατζανάκης

Ασφαλιστικές λύσεις για τους κατοίκους της Βορείου Ελλάδος

Η ανοδική πορεία της Generali Hellas και στη Βόρειο Ελλάδα ήταν εμφανής στη συνάντηση των συνεργατών της εταιρείας που πραγματοποιήθηκε πρόσφατα στη Θεσσαλονίκη.

Παρόντες παλαιότεροι αλλά και νεότεροι συνεργάτες της εταιρείας, επαναβεβαίωσαν την πρόθεση τους να συνεχίσουν να βρίσκονται σε αυτήν την δύσκολη συγκυρία, δίπλα στους ασφαλισμένους προσφέροντας αξιόπιστες και φερέγγυες λύσεις με την σφραγίδα της Generali.Την εκδήλωση άνοιξε η κ. Βάσω Πολυζώη, διευθύντρια του γραφείου Βορείου Ελλάδος της Generali, η οποία αναφέρθηκε στα επιτεύγματα του ομίλου στη Βόρειο Ελλάδα στη διάρκεια της περυσινής χρονιάς και παράλληλα εξειδίκευσε τους στόχους για το 2013.

Η κ. Πολυζώη τόνισε ότι η Generali, πάντα σε στενή συνεργασία με το δίκτυο πωλήσεων, θα εντείνει τις προσπάθειες της για την παροχή ολοκληρωμένων ασφαλιστικών λύσεων που να ανταποκρίνονται στις σύγχρονες ανάγκες των κατοίκων της Βορείου Ελλάδος.Ο διευθύνων σύμβουλος της Generali Hellas κ. Πάνος Δημητρίου, στην ομιλία του, εστίασε στην ανοδική πορεία της Generali τα τελευταία χρόνια όχι μόνο στην Βόρειο Ελλάδα, αλλά σε όλη την χώρα γεγονός που αποτυπώνεται στην συνεχή αύξηση του μεριδίου αγοράς της εταιρείας, το οποίο στη διάρκεια του 2012 ξεπέρασε το 3% και διπλασιάσθηκε σχεδόν από τις αρχές του 2000.

Η ανοδική πορεία της παραγωγής ασφαλίστρων της Generali οφείλεται αποκλειστικά, στο έργο των συνεργατών της εταιρείας, του ανθρώπινου δικτύου πωλήσεων, του μοναδικού στο οποίο επενδύει η Generali, τόνισε ο κ. Δημητρίου.

Η εκδήλωση στην οποία παραβρέθηκε και ο Chief Technical Manager της εταιρίας, κ. Τάκης Βασιλόπουλος, ολοκληρώθηκε με τους καλεσμένους να χαλαρώνουν από μία κοπιαστική ημέρα, στο κατά πολλούς ομορφότερο κτίριο της συμπρωτεύουσας, στο Aldebaran, πάνω στο Θερμαϊκό κόλπο.

ΑΤΕ Ασφαλιστική
ΕΤΑΙΡΙΑ ΟΜΙΛΟΥ ΑΤΕΒΑΝΚ

Σημαντική αύξηση κερδών

Κέρδη προ φόρων για το 2012, ύψους €31,9 εκ. έναντι ζημιών €265,9 εκ. προ φόρων της χρήσης 2011, παρουσίασε η Αγροτική Ασφαλιστική βελτιώνοντας ακόμα περισσότερο τα αποτελέσματα της, σημειώνοντας ότι η ζημία κατά την χρήση του 2011 οφείλεται στις σημαντικές απομειώσεις συνολικού ύψους €310 εκ. λόγω κυρίως της συμμετοχής της εταιρείας στο πρόγραμμα ανταλλαγής ομολόγων του PSI.

Τα μετά φόρων κέρδη της εταιρείας για το 2012 ανήλθαν στο ύψος των €26,5 εκ. έναντι ζημιών €235 εκ. την περυσινή χρήση,ενώ η συνολική παραγωγή ασφαλίστρων για το 2012 ανήλθε στο ύψος των €150,6 εκ. έναντι €187,7 εκ. του 2011, μειωμένη κατά 19,8 %. Η μείωση της παραγωγής προήλθε κυρίως από τη συγκυρία του μικροοικονομικού περιβάλλοντος, αλλά και από την εξορθολογιστική πολιτική στον κλάδο αυτοκινήτων Το σύνολο των αποζημιώσεων ανήλθε για την αναφερόμενη περίοδο στο ύψος των €122,8 εκ. έναντι €159,5 εκ. κατά το 2011, μείωση κατά 23 %.

Οι συνολικές λειτουργικές δαπάνες μειώθηκαν κατά 27,9% σε σχέση με το 2011 και ανήλθαν στο ύψος των €32,5 εκ. Ειδικότερα, οι δαπάνες προσωπικού κατά το 2012 μειώθηκαν σε ποσοστό 20 %.Τα αποτελέσματα του ομίλου αντίστοιχα διαμορφώθηκαν σε κέρδη προ φόρων ύψους €31,9 εκ. ενώ τα μετά από φόρους σε κέρδη ύψους €26,5 εκ.Όπως υπογραμμίζει η εταιρία, με την πρόσφατη κεφαλαιακή ενίσχυση της και την κερδοφορία που προβλέπεται να συνεχισθεί και κατά το τρέχον έτος, προσυπογράφει τη δυναμική της παρουσία και στη νέα εποχή όπου εισέρχεται η ασφαλιστική αγορά. Εποχή στην οποία, όπως προστίθεται στην ανακοίνωση θα εξακολουθεί να πρωταγωνιστεί με σταθερή συνέπεια, συμβάλλοντας καθοριστικά στην αναβάθμιση του θεσμού της ασφάλισης, παρέχοντας στους συνεργάτες σταθερές και σύγχρονες υπηρεσίες και στους ασφαλισμένους ολοκληρωμένη και αξιόπιστη προστασία.

Μάθετε περισσότερα.
Απαιτήστε περισσότερα.

Κανείς δεν μπορεί να προβλέψει το μέλλον.
Τα συνταξιοδοτικά και αποταμιευτικά προγράμματα My Pension και My Savings της Allianz, μπορούν να σας εξασφαλίσουν τη σιγουριά και την άνεση που θα χρειαστείτε στο μέλλον για να καλύψετε τις οικονομικές σας ανάγκες.
Για να απολαμβάνετε τη ζωή με τους δικούς σας όρους.

www.allianz.gr
Κέντρο επικοινωνίας
Allianz: 210 6999 999

Allianz

Θέσεις

Τώρα όλοι αγαπούν τους ασφαλιστές

Την ίδια στιγμή που όλο και περισσότερες εταιρείες αναπτύσσουν τις direct πωλήσεις τόσο περισσεύει και η αγάπη για τους ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές. Θα έλεγε κανείς ότι το μέγεθος της αγάπης προς τους ασφαλιστές, είναι ανάλογο των κινήσεων που κάνουν οι εταιρείες για να απεξαρτοποιηθούν από το επονομαζόμενο «ανθρώπινο δίκτυο πωλήσεων». Όσο πιο πολύ επενδύουν ορισμένοι σε direct πωλήσεις, τόσο πιο πολύ εκφράζουν την πίστη τους στο ρόλο των ασφαλιστικών διαμεσολαβητών. Προφανώς και δεν μπορεί να αρνηθεί κανείς την πρόοδο, δεν μπορεί να αρνηθεί κανείς τη ανάγκη πώλησης ορισμένων απλών προϊόντων από το διαδίκτυο στο πλαίσιο μείωσης του κόστους, αξιοποιώντας την τεχνολογία. Στον καπιταλισμό η τεχνολογία έχει αποδειχθεί σημαντικός παράγοντας μείωσης του κόστους και συγκράτησης του γενικού μέσου ποσοστού κέρδους. Θα ήταν παράλογο λοιπόν να απαιτήσει κάποιος τη μη επένδυση σε direct δίκτυα. Οι εταιρείες λοιπόν πράττουν αυτό που πρέπει· φροντίζουν να καλύπτουν όλες τις ανάγκες. Άλλες επενδύουν στο direct, άλλες όχι. Οι εταιρείες γνωρίζουν καλά τι κάνουν. Το πρόβλημα είναι αλλού. Οι διαμεσολαβούντες γνωρίζουν τι ακριβώς πράττουν; Γιατί προς το παρόν αυτό δεν είναι απολύτως φανερό...

Λάμπρος Καραγεώργος

Nextdeal

Η No1 δεκαπενθήμερη έκδοση για την ασφαλιστική αγορά και τον χρηματοοικονομικό χώρο

ΙΔΙΟΚΤΗΤΗΣ:
Ε. ΣΠΥΡΟΥ-Γ.Κ. ΣΠΥΡΟΥ & ΣΙΑ Ο.Ε. ΕΚΔΟΣΕΙΣ
e-mail: info@spiroueditions.gr
ΕΚΔΟΤΗΣ
Ε. Σπύρου-Κ. Σπύρου
ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΣΥΝΤΑΞΗΣ: Λάμπρος Καραγεώργος
Συντάσσεται από συντακτική ομάδα
ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΕΣ, ΦΩΤΟΡΕΠΟΡΤΑΖ VIDEO:
Κωστής Ε. Σπύρου
ΣΚΙΤΣΟ: Ελπίδα Σπύρου
ΛΟΓΙΣΤΗΡΙΟ: Κώστας Παπαντωνόπουλος
ΣΥΝΔΡΟΜΕΣ: Γεωργία Καλτσώνη
ΥΠΕΥΘ. ΔΙΑΦΗΜΙΣΗΣ: Γεωργία Καλτσώνη
ΔΙΟΡΘΩΣΗ: Νατάσσα Καβελλάρη
ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΚΟ: Γιάννης Γ. Μπουκουβάλας
ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ: Γιάννης Γ. Μπουκουβάλας
ΕΚΤΥΠΩΣΗ: IRIS AEBE
ΔΙΑΝΟΜΗ: ΑΡΓΟΣ Α.Ε.
ΤΙΜΗ ΦΥΛΛΟΥ: 2,00 ΕΥΡΩ
ΕΤΗΣΙΑ ΑΤΟΜΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 50,00 ΕΥΡΩ
ΕΤΗΣΙΑ ΕΤΑΙΡΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 100,00 ΕΥΡΩ
ΕΠΙΣΤΟΛΕΣ: Φιλελλήνων 3, Σύνταγμα, 105 57 Αθήνα
Τηλ.: 210 3229394, **Fax:** 210 3257074
Α.Φ.Μ. 999368058, **Δ.Ο.Υ.** Δ΄ ΑΘΗΝΩΝ
e-mail: info@nextdeal.gr
website: www.nextdeal.gr
Τα ενυπόγραφα άρθρα και σχόλια που στέλνονται στην εφημερίδα δεν εκφράζουν απαραιτήτως και τις απόψεις του εντύπου.

Του Γιώργου Νικολάκου*

Μικρά διαμεσολαβητικά

Κάρτες υγείας, ετησίως ..... μεταφερόμενες !

-Τα νοσοκομεία και τα διαγνωστικά κέντρα παρακαλούν τώρα στην κυριολεξία για πελάτες, προσφέροντας «δωρεάν παροχές», «ειδικές εκπτώσεις» ή τιμές, σε οποιονδήποτε πολίτη θα επισκεφθεί κάποιο ιδιωτικό νοσοκομείο και θα αφήσει έστω την σκόνη από τα παπούτσια του

Το γνωρίσαμε κι' αυτό διαμεσολαβητές μου! Όταν πριν πολλά χρόνια σαν αποκλειστικοί ασφαλιστικοί σύμβουλοι ζωής, προωθούσαμε με ενθουσιασμό ισόβια προγράμματα υγείας, σαν συμπληρωματικά προϊόντα ζωής, δεν ήταν δυνατόν να διανοηθούμε ότι θα συνέβαινε αυτό που συμβαίνει σήμερα.

Οι τρομακτικές αλλαγές που συντελέστηκαν όλα αυτά τα χρόνια στην διαχείριση και την μεθοδολογία προώθησης και διατήρησης των προγραμμάτων υγείας των ασφαλιστικών εταιριών, οδήγησαν στην αλλαγή νοοτροπίας των ασφαλισμένων και των διαμεσολαβητών για τα συγκεκριμένα προγράμματα. Αρκετοί από εμάς τους διαμεσολαβητές, μαζί με τους ασφαλισμένους που εξακολουθούμε τόσα χρόνια να στηρίζουμε προγράμματα υγείας, δεν πιστεύουμε πλέον σε αυτήν την δήθεν ισοβιότητα, που έτσι ή αλλιώς ως όρος έχει εκλείψει η έχει υποβαθμιστεί, για λόγους που ήδη έχω αναλύσει και θα συνοψίσω και πάλι. Πολλοί διαφορετικοί δρόμοι οδήγησαν στη νέα πραγματικότητα τους διαμεσολαβητές και κυρίως τους ασφαλισμένους που υπέστησαν στο πετσί τους αυτές τις αλλαγές. Η επί χρόνια έλλειψη πραγματικής και ουσιαστικής εποπτείας των ασφαλιστικών εταιριών, το έλλειμμα της πολιτείας να αντιμετωπίσει έγκαιρα με νομοθετικές παρεμβάσεις τις στρεβλώσεις της αγοράς, από την ανεξέλεγκτη αύξηση των ιατρικών , διαγνωστικών και νοσοκομειακών εξόδων, η πρωτοφανής και εγκληματική αντιμετώπιση από την πολιτεία του θέματος της Ασπίδας, που άφησε χιλιάδες ασφαλισμένους με προβλήματα υγείας στο δρόμο. Τέλος η οδηγία Solvency II και η οικονομική κρίση και τα επακόλουθα μνημόνια των δανειστών μας, υποβάθμισαν την αξία όλου του θεσμού της ασφάλισης και κυρίως των προγραμμάτων υγείας και τις περίφημες κάρτες νοσηλείας. Από την άλλη πλευρά, αφού η πολιτεία αδυνατούσε τόσα χρόνια να προστατέψει τους πολίτες της, από πολλές αυθαιρεσίες που έγιναν εις βάρος τους, έδωσε το έναυσμα να αναπτυχθούν ιδιωτικές πρωτοβουλίες και κινήματα προστασίας καταναλωτών, που πήραν την σκυτάλη δρώντας μαζικά με αγωγές και παρεμβάσεις στην πολιτεία κατά των ασφαλιστικών εταιριών. Τέτοιες δράσεις όμως αν και θετικές πολλές φορές, ποτέ δεν αποτέλεσαν ούτε και αποτελούν λύση, αφού δεν προωθούν την ανάπτυξη, αλλά οδηγούν στην εκατέρωθεν δυσπιστία μεταξύ όλων των θεσμικών παραγόντων της αγοράς και στην ισορροπία του τρόμου εις βάρος της βελτίωσης του θεσμού και των καλώς εννοουμένων συμφερόντων των ασφαλισμένων. Θετικό γεγονός κατά την γνώμη μου αποτελεί, ότι η οικονομική κρίση ανέδειξε επίσης πολλά προβλήματα σοβαρού ασφαλιστικού management .Έτσι έστω και αργά έγινε αναγκαία η ορθολογική προσέγγιση σε στόχους, η επιδίωξη του θετικού τεχνικού αποτελέσματος και του κέρδους, αντί του όγκου της παραγωγής για όλους τους κλάδους ασφάλισης, ετήσιων μετρήσιμων μεγεθών. Αυτό συνέβη σε όλα τα προϊόντα ευρείας αποδοχής, όπως και στα προγράμματα νοσηλείας, που άρχισαν να μετατρέπονται σταδιακά σε ετησίως ανανεούμενα, αφού δυστυχώς το καράβι φαινόταν ότι ήδη είχε εξοκείλει από την δεκαετία του 1990. Το πρόβλημα εντάθηκε σαφώς μετά το 2000 εις βάρος όλων των περίφημων «ισόβιων προγραμμάτων υγείας της πυτζάμας» που είχαν σχεδιαστεί την προηγούμενη δεκαετία και μοιραία κατέρρευσαν, από τις ανεξέλεγκτες ή και πλασματικές χρεώσεις των νοσοκομειακών και ιατρικών εξόδων, χωρίς να παραγνωρίζεται και η κακοδιαχείριση των διοικήσεων των περισσοτέρων ασφαλιστών. Δυστυχώς για την ιδιωτική ασφάλιση αλλά έπρεπε να αποπληρωθούν από τον θεσμό οι τεράστιες επενδύσεις εκατομμυρίων που είχαν γίνει, ώστε να κτιστούν και να εξοπλιστούν φαραωνικές νοσοκομειακές μονάδες και διαγνωστικά κέντρα. Μονάδες που δεν κτίστηκαν με ορθολογικό τρόπο βασισμένο σε πληθυσμιακά κριτήρια και επιστημονικές προσεγγίσεις, όπως στις περισσότερες ευρωπαϊκές χώρες, αλλά για την ικανοποίηση της απληστίας κάποιων επενδυτών, προκειμένου να τα οικονομήσουν από την ψευδοευδαιμονία που μας οδήγησαν οι πολιτικές μας ηγεσίες. Δεν είναι τυχαίο άλλωστε ότι δισεκατομμύρια ευρώ δαπανήθηκαν και κατασπαταλήθηκαν, για διαγνωστικά φάρμακα και ψεύτικες νοσηλείες βυθίζοντας στα χρέη το ελληνικό δημόσιο και τα ασφαλιστικά ταμεία χάρις στα κυκλώματα γιατρών, φαρμακευτικών εταιριών και εισαγωγέων ιατρικού υλικού, που χρέωναν ανεξέλεγκτα δύο και τρεις φορές τα πάντα. Μέσα σε αυτόν τον ορυμαγδό, θυμόμαστε όλοι τις προσπάθειες βίαιης αντικατάστασης προγραμμάτων νοσηλείας, είτε μέσω των αποκλειστικών δικτύων των εταιριών, είτε μέσω παράτυπων επιστολών μείωσης των παροχών στους πελάτες, είτε μέσω υπερβολικών αυξήσεων των προνομιακών ισοβίων προγραμμάτων νοσηλείας. Αυτά όμως με την σειρά τους οδήγησαν σε καταδικαστικές αποφάσεις, εις βάρος ασφαλιστικών εταιριών μετά από αγωγές ασφαλισμένων που αντέδρασαν ατομικά ή μαζικά μέσω των καταναλωτικών τους οργανώσεων, αυξάνοντας την δυσπιστία στον θεσμό. Από την επιβολή των μνημονίων και μετά και τον επακόλουθο έλεγχο για την μείωση όλων των ιατρικών εξόδων, σε συνδυασμό με την κάθετη πτώση όλων των εισοδημάτων, μπήκαμε σε μια νέα πραγματικότητα. Τα νοσοκομεία και τα διαγνωστικά κέντρα παρακαλούν τώρα στην κυριολεξία για πελάτες, προσφέροντας «δωρεάν παροχές», «ειδικές εκπτώσεις» ή τιμές, σε οποιονδήποτε πολίτη θα επισκεφθεί κάποιο ιδιωτικό νοσοκομείο και θα αφήσει έστω την σκόνη από τα παπούτσια του. Πριν δύο τρία χρόνια εμφανίστηκαν κάποιες «κάρτες υγείας» που προωθούνταν μέσω τραπεζών και ουσιαστικά αποτελούσαν εκπτωτικές κάρτες διαγνωστικών κέντρων και κλινικών και όχι προγράμματα κάλυψης νοσοκομειακών εξόδων. Το φαινόμενο εξαπλώθηκε και τέτοιες κάρτες άρχισαν να διατίθενται από ανεξάρτητα δίκτυα στον κάθε πικραμένο πολίτη, αφού είναι δεδομένη η αγωνία του να κουμαντάρει τα πενιχρά του εισοδήματα και να αντιμετωπίσει φθηνά τις καθημερινές του ανασφάλειες από την παρεπόμενη κρίση του δημόσιου συστήματος υγείας. Σταδιακά οι εκπτωτικές αυτές κάρτες αυτές εμπλουτίστηκαν με ολόκληρα δίκτυα διαγνωστικών κέντρων ή κλινικών και συμπληρώθηκαν από οδοντιατρικές υπηρεσίες, φυσικοθεραπείες, φαρμακεία ή και προϊοντικές εκπτώσεις τροφίμων σε Super Market ή και μεμονωμένων προϊόντων όπως το λάδι, τα φασόλια κλπ, που τα προωθούσαν ακόμα και άνθρωποι του ασφαλιστικού μας χώρου. Η θολούρα εντάθηκε και στα δίκτυα διάθεσης και έτσι εισήλθαν στο χώρο για να πουλήσουν τέτοια εκπτωτικά προϊόντα, απιστοποίητοι μεσάζοντες ή απατεωνίσκοι κάθε λογής, για να τα διαθέσουν περιστασιακά στον κάθε αφελή, που θεωρεί ότι θα λύσει την ανασφάλεια του και τα έξοδα νοσηλείας του, αγοράζοντας δήθεν «κάρτα υγείας» με 100 ευρώ ετήσιο ασφάλιστρο για όλη του την οικογένεια. Το ανησυχητικό όλων αυτών είναι, ότι εισήλθαν σε αυτές τις λογικές και κάποιες ασφαλιστικές εταιρίες. Ήδη κάνουν προσπάθειες να προωθήσουν τέτοιες κάρτες, είτε ως αμιγείς κάρτες νοσηλείας που συνδυάζονται με εκπτώσεις, είτε συνδυαστικά ως νοσηλευτικές-εκπτωτικές ή και μεμονωμένα εκπτωτικές προϊοντικές, σε συγκεκριμένα νοσοκομεία, δίκτυα διαγνωστικά κέντρα που αυξάνουν την σύγχυση στους ασφαλισμένους.

Στην εποχή της πακεταρισμένης κάρτας νοσηλείας

Σαν να μην έφθανε μόνον αυτό μπήκαμε και στην νέα εποχή προώθησης «πακεταρισμένης κάρτας νοσηλείας» από συγκεκριμένη ασφαλιστική εταιρία μέσω διαδικτύου, χωρίς την διαμεσολάβηση επαγγελματιών του χώρου, που εξάλλου προώθησε πρώτη την ασφάλιση των αυτοκινήτων με τον ίδιο τρόπο.

Δικαίωμα τους και δικαίωμα μας! Ποια πρέπει να είναι η στάση των επαγγελματιών διαμεσολαβητών?. Πρέπει να είμαστε ακόμα πιο κοντά στους πελάτες μας, επεξηγώντας τους πλήρως τους κινδύνους όλων αυτών των υπηρεσιών , τους όρους και τα δικαιώματα τους με κάθε λεπτομέρεια, τονίζοντας τους ότι οι ασφαλιστικές εταιρίες είναι εμπορικές επιχειρήσεις και στοχεύουν στο κέρδος. Πρέπει να είμαστε 100% δίπλα τους όταν θα χρειαστούν τις υπηρεσίες μας και με κάθε κόστος, εφόσον βεβαίως έχουν δίκιο. Παράλληλα να τους γνωστοποιούμε συνεχώς ότι είμαστε μαζί τους και μπορούν ανά πάσα στιγμή να μεταφέρουν τα δικαιώματά τους στην επόμενη ασφαλιστική εταιρία, εάν αδυνατούν κάποια στιγμή να αντιμετωπίσουν τις συνεχείς ετήσιες αυξήσεις της κάρτας τους, με την προϋπόθεση ότι είναι υγιείς. Κίνητρα μας πλέον πρέπει να είναι τα συνδυαστικά οφέλη όλων, με πρώτιστο το καλώς εννοούμενο συμφέρον των πελατών μας, χωρίς να παραβλέπουμε σε καμία περίπτωση το ύψος της ετήσιας επαναλαμβανόμενης προμήθειας μας και το βαθμό εξυπηρέτησης των ασφαλιστηρίων των πελατών μας και του γραφείου μας από τις ασφαλιστικές εταιρίες για να επιβιώσουμε. Ας μην ξεχνούν στο εξής, όσα στελέχη της ασφαλιστικής αγοράς έφεραν τα πράγματα εδώ, ότι οι κάρτες νοσηλείας δεν θα είναι στο εξής ετησίως ανανεούμενες στην δική τους εταιρία , αν συνεχίσουν τα ίδια κόλπα, αλλά ετησίως μεταφερόμενες σε άλλη εταιρία, όπως ακριβώς τα ασφαλιστήρια των αυτοκινήτων.

Ο Γιώργος Νικολάκος είναι διευθύνων σύμβουλος της Fasmagroup.

Έλα στην INTERAMERICAN.
Θα βρεις ένα Σύμμαχο Ζωής.

Bold Agency

✆ : 210 9462000 www.interamerican.gr

Η INTERAMERICAN είναι δίπλα σου κάθε στιγμή με δύναμη και αξιοπιστία.

- Με υψηλή φερεγγυότητα και ισχυρά οικονομικά μεγέθη.
- Με αποζημιώσεις που ξεπερνούν το 1 εκατομμύριο ευρώ την ημέρα.
- Με μεγάλη εμπειρία από τη 42χρονη παρουσία της στην ελληνική ασφαλιστική αγορά.
- Με μοναδική ιδιόκτητη υποδομή στην Υγεία και στις Υπηρεσίες Βοήθειας, προσφέροντας εξαιρετικές υπηρεσίες σε 250.000 περιπτώσεις το χρόνο.
- Με την ευρωστία και την τεχνογνωσία του ισχυρού ευρωπαϊκού ασφαλιστικού Ομίλου EUREKO/ACHMEA, στον οποίο ανήκει.
- Με υψηλού επαγγελματισμού εργαζομένους και συνεργάτες.
- Με κοινωνική ευαισθησία και υπευθυνότητα.

Έλα κι εσύ στην INTERAMERICAN. Για να εξασφαλίσεις την οικογένειά σου, την υγεία σου, τη σύνταξή σου, το μέλλον των παιδιών σου. Για να προστατεύσεις την περιουσία σου και όσα πολύτιμα έχεις δημιουργήσει. Για να έχεις τη βοήθεια που χρειάζεσαι κάθε στιγμή.

Έλα στον κόσμο της ασφάλειας και της αισιοδοξίας!

INTERAMERICAN
Μεγάλη και Σίγουρη

Του **Αντώνη Βουκλαρή**

Οι κάρτες τα δίκτυα και οι χαμένες ευκαιρίες

Το τελευταίο διάστημα διαφημίζεται έντονα στην τηλεόραση μια κάρτα (από τις πάρα πολλές που κυκλοφορούν) η οποία ένναντι ενός υπολογίσιμου αντιτίμου παρέχει δωρεάν ή με έκπτωση διάφορες υπηρεσίες Υγείας.

Τι είναι όλες αυτές (ή οι περισσότερες) κάρτες υγείας;

Ουσιαστικά είναι συρραφή εκπτωτικών προνομίων που οι διάφοροι πάροχοι υγείας δίνουν - συνήθως δωρεάν - σε πελατολόγια για να δημιουργήσουν ροή κυρίως στα εξωτερικά τους ιατρεία. Όποιος, λοιπόν, έχει πρόσβαση σε ένα τηλεφωνικό – συντονιστικό κέντρο και σε ένα δίκτυο πωλήσεων ή διαφήμισης μπορεί να συρράψει προνόμια χωρίς κανέναν ειρμό, χωρίς αρχή και τέλος και να τα παρουσιάσει ως άλλη μια μοναδική Κάρτα Υγείας. Η ποικιλία των παρόχων και των προνομίων είναι πολλές φορές τόσο μεγάλη που ακυρώνει ουσιαστικά προνόμια τοποθετώντας τα σε ένα κοινό «κουβά» με άλλα, μη ουσιώδη ή χρηστικά.

Είναι δε τόσες πολλές πια αυτές οι κάρτες και διαφημίζονται τόσο έντονα μερικές φορές, που έχουν δημιουργήσει σύγχυση στους καταναλωτές, φθείροντας και ισοπεδώνοντας με τον τρόπο αυτό κάθε σοβαρή και ουσιαστική προσπάθεια.

Δυστυχώς άλλη μια ευκαιρία φαίνεται να περνάει ανεκμετάλλευτη. Η ευκαιρία να δημιουργηθούν ασφαλιστικά προγράμματα πρωτοβάθμιας κάλυψης που να καλύπτουν τις σημερινές επιτακτικές ανάγκες.

Ο ΕΟΠΥΥ δίνει πρόσβαση σε διαγνωστικές εξετάσεις με συμμετοχή 15% σε πληθώρα παρόχων. Δεν καλύπτει όμως όλες τις εξετάσεις και η πρόσβαση στον ιατρό (ειδικά σε ορισμένες ειδικότητες) έγινε πολύ δύσκολη. Επίσης, υπάρχουν πάρα πολλοί ανασφάλιστοι συνάνθρωποί μας λόγω αύξησης της ανεργίας.

Άρα χρειαζόμαστε προϊόντα που δίνουν εύκολη πρόσβαση σε Πανελλαδικά Δίκτυα υπηρεσιών Υγείας όλων των κλάδων–ειδικοτήτων, τα οποία λειτουργώντας συμπληρωματικά με τον ΕΟΠΥΥ στις διαγνωστικές εξετάσεις, καλύπτουν μέρος ή όλο το κόστος, με ταυτόχρονη μέριμνα για ανάλογες παροχές σε ανασφάλιστους.

Τα προϊόντα αυτά θα πρέπει να έχουν τα παρακάτω χαρακτηριστικά:

Το κόστος να είναι αντιμετωπίσιμο. Το θέμα σήμερα δεν είναι αν θα αγοράσεις φτηνά κάτι ακριβό, αλλά με τα λίγα χρήματα που διαθέτεις, τι καλύτερο μπορείς να αγοράσεις. Αυτό σημαίνει ότι η λύση των κλειστών ελεγχόμενων δικτύων είναι μονόδρομος για επίτευξη οικονομιών κλίμακας.

Η υπηρεσία να είναι ποιοτική. Καλή ποιότητα υπηρεσιών για διατηρησιμότητα πελατολογίου και κλειστό Δίκτυο μεν, αλλά ελεύθερη επιλογή εντός του Δικτύου. **ΣΗΜΑΝΤΙΚΟ:** Η ελεύθερη επιλογή ιατρού ή Διαγνωστικού, εντός κλειστού δικτύου πρωτοβάθμιων ή δευτεροβάθμιων υπηρεσιών, είναι απαραίτητη προϋπόθεση ποιοτικής λειτουργίας. Ο ασφαλισμένος πρέπει να μπορεί να επιλέξει τον ιατρό που επιθυμεί από τους συνεργάτες του νοσοκομείου ή του κλειστού δικτύου.

Οι υπηρεσίες να είναι επώνυμες. Κάποιος με γνώση και εμπειρία πρέπει να πάρει την ευθύνη της επιλογής των παρόχων, έτσι ώστε να πληρούνται βασικά ποιοτικά χαρακτηριστικά. Το νοσοκομείο επιλέγει τους συνεργάτες του με ποιοτικά κριτήρια, ο ασθενής **- το τονίζω-** έχει ελεύθερη επιλογή θεράποντος ιατρού, (μόνο όμως μέσα από τους συνεργάτες του κλειστού Δικτύου Νοσοκομείων) και το δίκτυο πρωτοβάθμιας επιλέγει ιατρούς και διαγνωστικά σε Πανελλαδική ή όποια άλλη κλίμακα.

Αποτελεσματικά και εκπαιδευμένα δίκτυα πωλήσεων και διαφήμισης για να υπάρξει σωστή ενημέρωση και εκπαίδευση του κοινού και για να επιτευχθούν μεγάλοι όγκοι πωλήσεων που θα βοηθήσουν στην διατηρησιμότητα του κόστους σε ελέγξιμα επίπεδα.

Ποιοι είναι καταλληλότεροι, λοιπόν, για να παίξουν αυτό το ρόλο αν όχι οι ασφαλιστικές εταιρείες και οι Επώνυμοι Πάροχοι;

Αντί λοιπόν να παρακολουθούμε τις εξελίξεις και να αφήνουμε να περνάει χαμένη άλλη μια ευκαιρία, ας κάτσουμε να σχεδιάσουμε πρωτοποριακά, ωφέλιμα, αξιόπιστα και οικονομικά προϊόντα για να δείξουμε στην Ελληνική κοινωνία ότι υπάρχουν αξιόπιστες εναλλακτικές λύσεις που μπορούν όχι μόνο να συμπληρώσουν αλλά και να αντικαταστήσουν τις ανεπαρκείς υπάρχουσες, είτε στο δημόσιο, είτε τον ιδιωτικό τομέα.

***Ο κ. Αντώνης Βουκλαρής, είναι ο Εμπορικός Διευθυντής του Ομίλου ΥΓΕΙΑ**

ΥΓΕΙΑ: Φαρμακευτική υποστήριξη στα σχολεία

Δωρεάν κυτία πρώτων βοηθειών για τα σχολεία του Δήμου Φιλοθέης- Ψυχικού

Είκοσι τρία κυτία πρώτων βοηθειών με υγειονομικό υλικό και φάρμακα βασικά/μη συνταγογραφούμενα για τα σχολεία του Δήμου Φιλοθέης-Ψυχικού προσέφερε το Νοσοκομείο ΥΓΕΙΑ, στο πλαίσιο της Εταιρικής Κοινωνικής του Ευθύνης και ανταποκρινόμενο στο αίτημα του Δήμου για φαρμακευτική υποστήριξη των σχολείων του (νηπιαγωγεία, δημοτικά, γυμνάσια, λύκεια).

Σε ειδική τελετή που πραγματοποιήθηκε στο δημοτικό κτίριο ¨Blue Bell¨, οι εκπρόσωποι του ΥΓΕΙΑ, συνοδεία ασθενοφόρου του νοσοκομείου, παρέδωσαν στον Δήμαρχο κ. Παντελή Ξυριδάκη, τα κυτία πρώτων βοηθειών, παρουσία Αντιδημάρχων και Δημοτικών Συμβούλων, καθώς και εκπαιδευτικών των σχολείων του Δήμου. Οι εκπρόσωποι της τοπικής αυτοδιοίκησης ευχαρίστησαν το ΥΓΕΙΑ για την ευγενική του προσφορά, ενώ σχολιάζοντας την πρωτοβουλία αυτή, η διευθύνουσα σύμβουλος του ομίλου ΥΓΕΙΑ κα Αρετή Σουβατζόγλου, τόνισε ότι δεν θα μπορούσαμε παρά να ανταποκριθούμε με ευαισθησία στο αίτημα του Δήμου για να διασφαλίσουμε και με τη δική μας φροντίδα την καθημερινότητα των παιδιών στα σχολεία τους.

Σε αυτό το δύσκολο «ταξίδι» των μαθητών, το πιο πολύτιμο εφόδιο είναι η υγεία τους, την οποία οφείλουμε να διαφυλάττουμε με κάθε μέσο. Η πρόληψη, άλλωστε, είναι και η πιο αποτελεσματική θεραπεία. Για το λόγο αυτό το νοσοκομείο ΥΓΕΙΑ, θέτει για άλλη μια φορά ψηλά τον πήχη της υγείας, υπογράμμισε η κα Αρετή Σουβατζόγλου.

Και για τα σχολεία του Δήμου Ιλίου

Παράλληλα το ΥΓΕΙΑ προσέφερε σαράντα τέσσερα κυτία με ανάλογο υλικό για τα σχολεία του Δήμου Ιλίου. Σε ειδική τελετή που πραγματοποιήθηκε στην αίθουσα εκδηλώσεων του Δημαρχείου Ιλίου, οι εκπρόσωποι του ΥΓΕΙΑ συνοδεία ασθενοφόρου του νοσοκομείου, παρέδωσαν στο Δήμαρχο κ. Νίκο Ζενέτο, τα κυτία πρώτων βοηθειών, παρουσία Αντιδημάρχων, Δημοτικών Συμβούλων, καθώς και Διευθυντών, εκπροσώπων και εκπαιδευτικών των σχολείων του Δήμου. «Πρόκειται για μια πρωτοβουλία που ελπίζουμε να βρει μιμητές, διότι τα έμπρακτα μηνύματα είναι τα πιο ηχηρά και είναι εκείνα που έχουν μεγαλύτερη ανάγκη οι πολίτες, ειδικά σήμερα, μέσα στο κλίμα παρατεταμένης αστάθειας και ανασφάλειας που βιώνουμε» δήλωσε ο δήμαρχος Ιλίου, ενώ η κ. Σουβατζόγλου, τόνισε ότι: «Το Νοσοκομείο ΥΓΕΙΑ δεν θα μπορούσε παρά να ανταποκριθεί στο αίτημα του Δήμου, για να συμβάλει με τον δικό του τρόπο, στη διαφύλαξη της υγείας των μαθητών του Δήμου Ιλίου».

SYCO
Speed
Νέα εποχή στην ασφάλιση αυτοκινήτου
Ίδια πάθη, διαφορετικές ανάγκες!
Η οδήγηση είναι πάθος, είναι ελευθερία! Η Generali το καταλαβαίνει. Γνωρίζει όμως ότι οι ανάγκες του καθενός διαφέρουν. Γι' αυτό δημιούργησε το Speed. Ένα νέο, ολοκληρωμένο πρόγραμμα ασφάλισης αυτοκινήτου που καλύπτει κάθε σας ανάγκη με μοναδική ευελιξία. Για να απολαμβάνετε διαδρομές χωρίς άγχος.
Τώρα η ασφάλειά σας μπορεί να είναι και οικονομική και Generali.
GENERALI
Η ΕΛΕΥΘΕΡΙΑ ΤΟΥ ΝΑ ΕΙΣΑΙ ΑΣΦΑΛΗΣ
www.generali.gr

Στο δίμηνο Ιανουαρίου-Φεβρουαρίου 2013

Πτώση παραγωγή ασφαλίστρων 13,9%

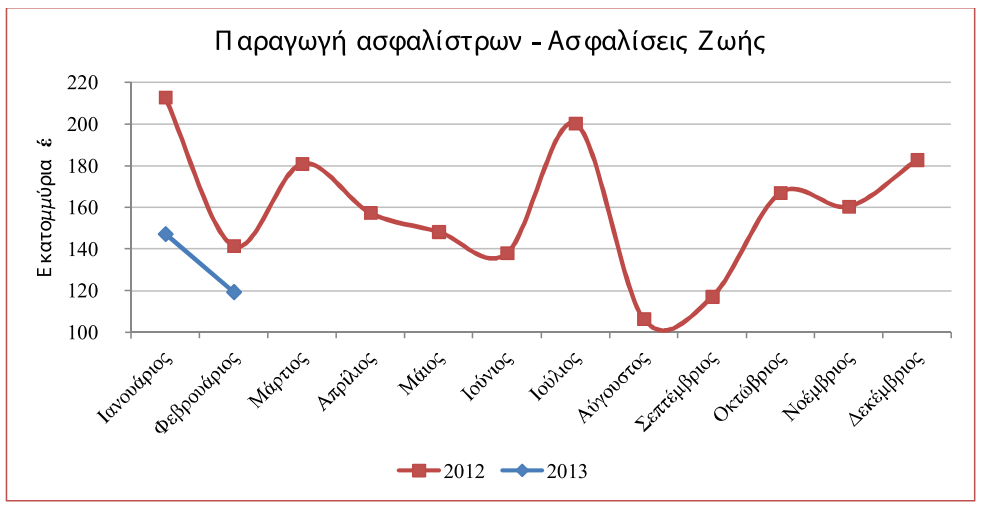
Η ΕΑΕΕ συνεχίζει την έρευνα σχετικά με την παραγωγή ασφαλίστρων (συμπεριλαμβανομένων των δικαιωμάτων συμβολαίων) και την επιστροφή ασφαλίστρων λόγω ακυρώσεων ανά μήνα μεταξύ των ασφαλιστικών επιχειρήσεων-μελών της. Στο πλαίσιο αυτό, ενσωματώθηκαν στην έρευνα τα στοιχεία μηνών Ιανουαρίου και Φεβρουαρίου του 2013.

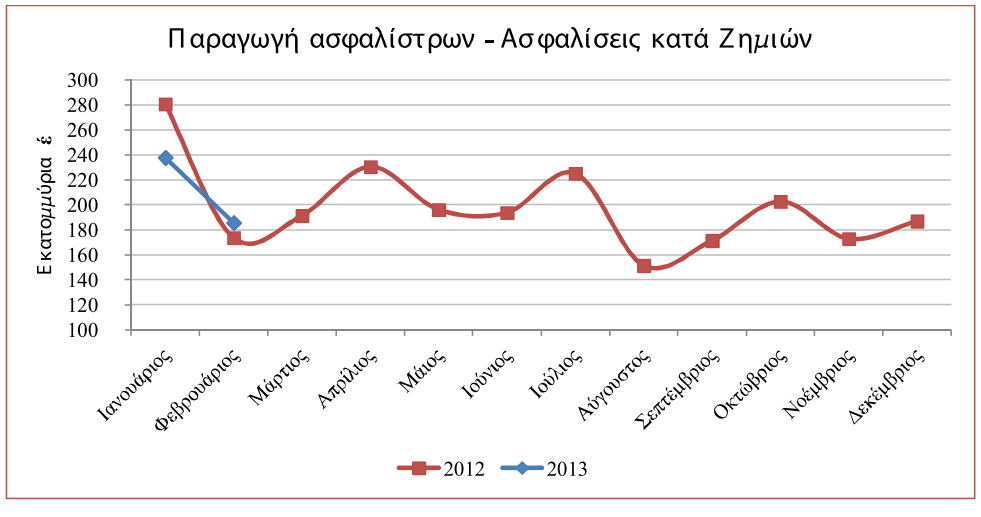
Συνολικά ανταποκρίθηκαν 61 ασφαλιστικές επιχειρήσεις-μέλη οι οποίες συγκέντρωναν το 92,5% της παραγωγής ασφαλίστρων στις ασφαλίσεις κατά Ζημιών και το 99,3% των ασφαλίσεων Ζωής το 2011. Από τις ανωτέρω επιχειρήσεις, οι 22 δραστηριοποιήθηκαν στις ασφαλίσεις Ζωής και 50 στις ασφαλίσεις κατά Ζημιών.

Σύμφωνα με τα στοιχεία αυτά (κατόπιν προσαρμογής των δεδομένων του προηγούμενου χρονικού διαστήματος με νεώτερες απαντήσεις, αλλά και των αντίστοιχων του έτους 2012 ώστε αυτά να καταστούν συγκρίσιμα), από τη σύγκριση των δηλώσεων παραγωγής ασφαλίστρων των μηνών Ιανουαρίου και Φεβρουαρίου 2013 των ανωτέρω 61 επιχειρήσεων με τις αντίστοιχες της ίδιας περιόδου για το 2012 των ιδίων επιχειρήσεων, προκύπτουν τα παρακάτω:

Παραγωγή ασφαλίστρων (€)	Ιανουάριος-Φεβρουάριος 2013	Μεταβολή έναντι 2012
Ασφαλίσεις Ζωής	**266.711.283,60**	**-24,8%**
Ασφαλίσεις κατά Ζημιών	**423.861.242,82**	***-5,4%***
εκ των οποίων		
Αστική ευθύνη οχημάτων	196.199.546,51	*-11,2%*
Λοιποί κλάδοι κατά Ζημιών	227.661.696,31	*+0,4%*
Σύνολο	**690.572.526,42**	**-13,9%**

Επισημαίνεται ότι τα στοιχεία της έρευνας προκύπτουν από τις δηλώσεις των ασφαλιστικών επιχειρήσεων, οι οποίες δεν έχουν ελεγχθεί από ορκωτούς ελεγκτές. Στα δύο γραφήματα που ακολουθούν παρουσιάζεται η εξέλιξη της παραγωγής ασφαλίστρων ανά μήνα, για το χρονικό 2 διάστημα Ιανουαρίου 2012 – Φεβρουαρίου 2013, ξεχωριστά για τις ασφαλίσεις Ζωής και τις ασφαλίσεις κατά Ζημιών.





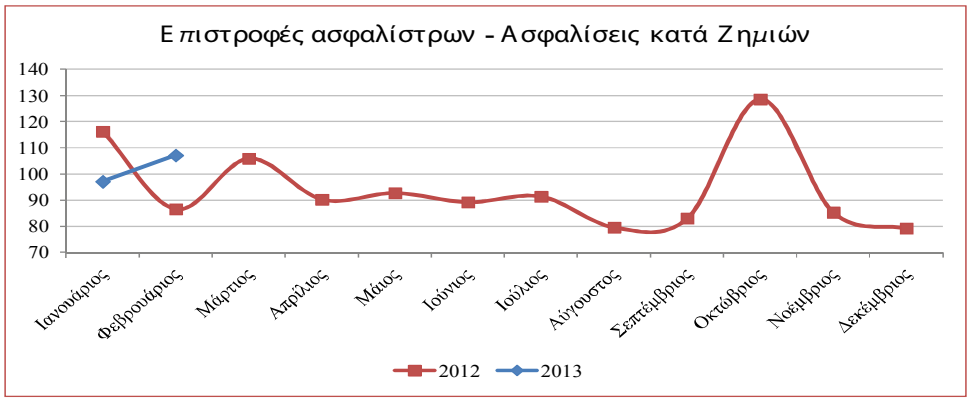
Στους δύο πίνακες που ακολουθούν καταγράφονται αναλυτικά τα αποτελέσματα της έρευνας παραγωγής ανά κλάδο ασφάλισης για το χρονικό διάστημα Ιανουαρίου-Φεβρουαρίου του 2013, καθώς και το ποσοστό μεταβολής έναντι του αντίστοιχου διαστήματος του 2012.

Ασφαλίσεις Ζωής (€)	Ιανουάριος-Φεβρουάριος 2013	Μεταβολή
I. Ζωής	194.004.427,60	-6,8%
III. Ζωής συνδεδεμένων με επενδύσεις	26.863.652,96	-69,5%
IV. Υγείας	10.985.653,74	+13,7%
VI. Κεφαλαιοποίησης	74.100,06	+520,9%
VII. Διαχείριση ομαδικών συνταξιοδοτικών κεφαλαίων	23.974.679,85	-32,0%
VIII. Ομαδικά προγράμματα πρόνοιας	10.808.769,39	-18,0%
Σύνολο	**266.711.283,60**	**-24,8%**

Ασφαλίσεις κατά Ζημιών (€)	Ιανουάριος-Φεβρουάριος 2013	Μεταβολή
1. Ατυχήματα	7.599.611,13	-12,1%
2. Ασθένειες	3.164.672,72	+7,1%
3. Χερσαία οχήματα	45.167.040,83	-13,2%
5. Αεροσκάφη	936,93	+11,0%
6. Πλοία (θαλάσσια, λιμναία, ποτάμια)	1.659.275,56	-12,1%
7. Μεταφερόμενα εμπορεύματα	4.823.656,34	-4,3%
8. Πυρκαϊά και στοιχεία της φύσεως	73.909.269,77	+4,9%
9. Λοιπές ζημίες αγαθών	38.775.972,72	+28,3%
10. Αστική ευθύνη χερσαίων οχημάτων	196.199.546,51	-11,2%
11. Αστική ευθύνη από αεροσκάφη	45.649,30	-21,1%
12. Αστική ευθύνη πλοίων	812.216,47	-19,5%
13. Γενική αστική ευθύνη	16.338.851,38	-1,7%
14. Πιστώσεις	4.394.513,45	-46,4%
15. Εγγυήσεις	124.870,04	+51,3%
16. Διάφορες χρηματικές απώλειες	8.092.614,37	+7,8%
17. Νομική προστασία	7.558.384,90	-2,4%
18. Βοήθεια	15.194.160,40	+5,9%
Σύνολο	**423.861.242,82**	**-5,4%**

Σχετικά με τα παραπάνω, επισημαίνεται ιδιαιτέρως ότι αν αφαιρεθεί η επίδραση του κλάδου III. Ασφαλίσεις Ζωής συνδεδεμένες με επενδύσεις, η παραγωγή των ασφαλίσεων Ζωής 4 συνολικά είναι μειωμένη κατά 9,9% σε σχέση με τον αντίστοιχο χρονικό διάστημα του 2012 ενώ, αντιστοίχως, η συνολική παραγωγή ασφαλίστρων (Ζωής και Ζημιών) είναι μειωμένη κατά 7,1%.

Τέλος, η έρευνα περιέλαβε και τα μεγέθη των επιστροφών ασφαλίστρων λόγω ακυρώσεων συμβολαίων. Η μηνιαία εξέλιξη των επιστροφών ασφαλίστρων λόγω ακυρώσεων συμβολαίων παρουσιάζεται δεικτοποιημένη στα δύο παρακάτω γραφήματα. Η δεικτοποίηση έχει γίνει με βάση την τιμή Ιανουαρίου 2011, η οποία ορίστηκε στην τιμή 100, καταγράφεται δε η εξέλιξή της από τον Ιανουάριο του 2012 έως τον Φεβρουάριο του 2013.



Η ΣΤΑΘΕΡΟΤΗΤΑ ΞΕΚΙΝΑ ΑΠΟ ΤΗ ΒΑΣΗ. ΑΚΕΡΑΙΟΤΗΤΑ. ΔΙΑΦΑΝΕΙΑ. ΣΕΒΑΣΜΟΣ. ΥΠΕΥΘΥΝΟΤΗΤΑ.

Με αυτές τις επιχειρηματικές αρχές ο Όμιλος ING μπορεί να κοιτάει το μέλλον με αισιοδοξία και να συνεχίζει να θέτει τα πρότυπα στη διαχείριση του χρηματοοικονομικού μέλλοντος των πελατών, έτσι ώστε να παρέχει επαγγελματική συμβουλή σε υπηρεσίες ασφαλειών ζωής και σύνταξης στην Ελλάδα.

TBWA\ATHENS

BANKING • INVESTMENTS • LIFE INSURANCE • RETIREMENT SERVICES

ING

www.ing.gr

Υποχρεωτική Ιδιωτική Ασφάλιση στην Ελλάδα

Στην Ελλάδα, εκτός από τις γνωστές περιπτώσεις της ασφάλισης αστικής ευθύνης έναντι τρίτων από όχημα και από χρήση επαγγελματικού σκάφους αναψυχής, η ιδιωτική ασφάλιση είναι υποχρεωτική εκ του νόμου και στις κάτωθι περιπτώσεις:

Α. Ασφάλιση για τη διαχείριση επικίνδυνων αποβλήτων

Στην υπ' αρ. 13588/725/2006 (ΦΕΚ Β' 383/28.03.2006) ΚΥΑ (των Υπουργών Εσωτερικών, Δημόσιας Διοίκησης και Αποκέντρωσης, Οικονομίας και Οικονομικών, Περιβάλλοντος, Χωροταξίας και Δημοσίων Έργων, Υγείας και Κοινωνικής Αλληλεγγύης, Μεταφορών και Επικοινωνιών και Εμπορικής Ναυτιλίας) περιλαμβάνονται μέτρα και προϋποθέσεις για τη διαχείριση των επικίνδυνων αποβλήτων.

Σημειώνεται ότι ως επικίνδυνα απόβλητα θεωρούνται κατ' άρθρο 2 της άνω Απόφασης αυτά που επισημαίνονται με αστερίσκο στα οριζόμενα στην παράγραφο Α του παραρτήματος Ι του άρθρου 19 αυτής, ταξινομούμενα σε διάφορες κατηγορίες, αναλόγως του είδους της δραστηριότητας των φορέων διαχείρισης (ίδετε λεπτομερώς σελίδες 4705-4722 του επισυναπτόμενου υπ' αρ. 383/28.03.2006 ΦΕΚ).

Σύμφωνα με το άρθρο 7 της άνω ΚΥΑ, για τη χορήγηση άδειας αποθήκευσης, επεξεργασίας και άλλων εργασιών αξιοποίησης ή /και διάθεσης επικίνδυνων αποβλήτων, καθώς και για τη χορήγηση άδειας συλλογής και μεταφοράς επικίνδυνων αποβλήτων, απαιτείται ασφαλιστήριο συμβόλαιο, στο οποίο:

• θα προσδιορίζεται ο ασφαλιζόμενος φορέας διαχείρισης

• θα προσδιορίζονται οι εργασίες διαχείρισης που καλύπτονται καθώς και τα χαρακτηριστικά επικινδυνότητας των προς διαχείριση αποβλήτων

• θα αναγράφεται ότι η ασφαλιστική κάλυψη αφορά τρίτους και την επαναφορά του περιβάλλοντος στην πρότερη κατάσταση, σε περίπτωση ζημίας

✔ θα αναγράφεται το ύψος της ασφαλιστικής κάλυψης, το οποίο προσδιορίζεται κατ' ελάχιστο, ως εξής:

✔ Για την άδεια διάθεσης : 1, 5 εκ. ευρώ ετησίως

✔ Για την άδεια αξιοποίησης : 1,5 εκ. ευρώ ετησίως

✔ Για την άδεια αποθήκευσης ή/και διασυνοριακής μεταφοράς : 1 εκ. ευρώ ετησίως

✔ Για την άδεια συλλογής και μεταφοράς: 0,5 εκ. ευρώ ετησίως.

Σε περίπτωση κάλυψης περισσότερων της μιας εργασιών διαχείρισης το ύψος της ασφαλιστικής κάλυψης είναι αθροιστικό.

Για κάθε επιμέρους εργασία διαχείρισης ο φορέας διαχείρισης θα προσκομίζει κατά περίπτωση στην αδειοδοτούσα αρχή βεβαίωση της ασφαλιστικής εταιρείας, στην οποία θα βεβαιώνεται ότι η εν λόγω εργασία καλύπτεται από ασφαλιστήριο συμβόλαιο.

Πλην όμως, η άνω ΚΥΑ προβλέπει ότι σε περίπτωση αδυναμίας ασφαλιστικής κάλυψης των προαναφερόμενων εργασιών, ο εκάστοτε φορέας διαχείρισης θα μπορεί να προσκομίσει στην αδειοδοτούσα αρχή ισόποση κατ' ελάχιστο εγγυητική επιστολή υπέρ του Δημοσίου.

Β. Ασφάλιση για την πρόληψη και αποκατάσταση ζημιών στο περιβάλλον

Με το Προεδρικό Διάταγμα 148/2009 για την περιβαλλοντική ευθύνη για την πρόληψη και την αποκατάσταση των ζημιών στο περιβάλλον, εναρμονίσθηκε η εσωτερική έννομη τάξη με την οδηγία 2004/35/ΕΚ του Ευρωπαϊκού Κοινοβουλίου και του Συμβουλίου της 21ης Απριλίου 2004, όπως ισχύει.

Η άνω Οδηγία δεν προβλέπει υποχρέωση των φορέων εκμετάλλευσης να συστήσουν χρηματοοικονομική εγγύηση για την κάλυψη ενδεχόμενης αφερεγγυότητάς τους, αλλά καταλείπει στη διακριτική ευχέρεια των κρατών-μελών να ενθαρρύνουν τους φορείς εκμετάλλευσης να αξιοποιήσουν τους διαθέσιμους σχετικούς μηχανισμούς κάλυψης, που μπορούν να περιλαμβάνουν, εκτός από ασφάλιση, και τραπεζικές εγγυήσεις, τη σύσταση ταμείων αποζημίωσης, κλπ.

Αντιθέτως, ο Έλληνας νομοθέτης επέλεξε την υποχρεωτική κάλυψη της ευθύνης συγκεκριμένων φορέων εκμετάλλευσης, με χρηματοοικονομικές εγγυήσεις, όπως είναι η ιδιωτική ασφάλιση. Έτσι, όπως ορίζεται στο άρθρο 14 παρ. 2 Π.Δ 148/2009, από την 1η Μαΐου 2010, οι δραστηριότητες που αναφέρονται στο Παράρτημα ΙΙΙ αυτού θα υπάγονται σε υποχρεωτικό σύστημα χρηματοοικονομικής ασφάλειας, δηλαδή σε ιδιωτική ασφάλιση και άλλες μορφές χρηματοοικονομικών εγγυήσεων, που θα καθορισθούν από υπουργική απόφαση συναρμόδιων Υπουργών.

Αξίζει να σημειωθεί ότι αντίστοιχη υποχρέωση κάλυψης υπάρχει ήδη με την ως άνω αναλυόμενη ΥΑ 113588/2006 για τη διαχείριση των επικίνδυνων αποβλήτων.

Το Παράρτημα ΙΙΙ του άνω Π.Δ 148/2009 περιλαμβάνει συγκεκριμένες δραστηριότητες, οι οποίες εκ της φύσεώς τους είναι ή μπορεί να κατατοούν επικίνδυνες για το περιβάλλον, ήτοι:

✔ διαχείριση αποβλήτων (συλλογή, μεταφορά, αποθήκευση, αξιοποίηση και διάθεση των μη επικίνδυνων και των επικίνδυνων αποβλήτων, συμπεριλαμβανομένης της εποπτείας των εργασιών αυτών) με διαδικασίες που απαιτούν άδεια, ή γίνονται με διάθεση σε χώρους υγειονομικής ταφής ή σε μονάδες αποτέφρωσης,

✔ διαχείριση των αποβλήτων της εξορυκτικής βιομηχανίας,

✔ απόρριψη υλικών σε εσωτερικά επιφανειακά ύδατα ή υπόγεια ύδατα σύμφωνα με τις οδηγίες 76/464/ΕΟΚ και 80/68/ΕΟΚ και την αντίστοιχη εσωτερική νομοθεσία,

✔ απόρριψη ή διοχέτευση ρυπαντών σε επιφανειακά ή υπόγεια ύδατα, άντληση και κατακράτηση ύδατος (Ν. 3199/2003 και Π.Δ 51/2007). Στην κατηγορία αυτή περιλαμβάνεται και η αποθήκευση, επεξεργασία και διανομή επιφανειακών ή υπόγειων υδάτων,

✔ παραγωγή, χρήση, αποθήκευση, κατεργασία, ταφή, απελευθέρωση στο περιβάλλον και μεταφορά εντός της περιμέτρου της επιχείρησης επικίνδυνων ουσιών και παρασκευασμάτων, φυτοπροστατευτικών και βιοκτόνων προϊόντων,

✔ μεταφορές επικίνδυνων ή ρυπογόνων εμπορευμάτων,

✔ εκπομπή στον αέρα ρυπογόνων ουσιών της ΚΥΑ 15393/2332/2002 (ίδετε επισυναπτόμενη υπ' αρ. 15393/2332/2002 ΚΥΑ, ΦΕΚ' Β 1022/05.08.2002),

✔ οιαδήποτε περιοριζόμενη χρήση, μεταφορά και διάθεση στην αγορά γενετικώς τροποποιημένων μικροοργανισμών

✔ διασυνοριακή μεταφορά αποβλήτων για την οποία απαιτείται άδεια ή απαγορεύεται κατά την έννοια του Κανονισμού υπ' αρ. 259/1993/ ΕΟΚ,

✔ διαχείριση αποβλήτων της εξορυκτικής βιομηχανίας, σύμφωνα με τις εθνικές διατάξεις συμμόρφωσης με την Οδηγία 2006/21/ΕΚ και

✔ εκμετάλλευση τόπων αποθήκευσης διοξειδίου του άνθρακα σε γεωλογικούς σχηματισμούς.

Θα πρέπει να σημειωθεί ότι, αν και το άνω ΠΔ έχει εκδοθεί ήδη από το 2009, για να ενσωματώσει στην ελληνική έννομη τάξη τις διατάξεις ευρωπαϊκής οδηγίας υπογραφείσας από τα 2005, παρ' ολ' αυτά δεν έχει εκδοθεί ακόμη η αναφερόμενη κοινή υπουργική απόφαση που θα περιέχει τους όρους και τις λοιπές λεπτομέρειες της ασφάλισης, ως και και των λοιπών χρηματοοικονομικών εγγυήσεων που έχουν καταστεί υποχρεωτικές από 01.05.2010 για τους φορείς των εκμεταλλεύσεων του νομοθετήματος αυτού.

Η έκδοση της άνω κοινής υπουργικής απόφασης. για τη σταδιακή υπαγωγή των επιχειρήσεων στην υποχρεωτική περιβαλλοντική ασφαλιστική κάλυψη, καθώς και για το είδος της απαιτούμενης ασφάλισης, με πρωτοβουλία του κατεξοχήν αρμοδίου Υπουργείου Περιβάλλοντος, Ενέργειας και Κλιματικής Αλλαγής αναμένεται (έχει ήδη συσταθεί ειδική ομάδα εργασίας με όλους τους αρμόδιους εμπλεκόμενους φορείς).

Πηγή: δικηγορικό γραφείο Ιάσων Σκουζός + Συνεργάτες, http://www.taxlaw.gr/el/

PUBLICIS ATHENS

Εμείς στην AXA

σχεδιάσαμε ένα ολοκληρωμένο, ευέλικτο πρόγραμμα υγείας που προσαρμόζεται στις δικές σας απαιτήσεις και οικονομικές δυνατότητες. Είμαστε δίπλα σας, όποτε μας χρειαστείτε.

Γραμμή Υγείας
801 111 222 333
από σταθερό με αστική χρέωση
210 726 8000
από κινητό & σταθερό
24 ΩΡΕΣ ΤΟ 24ΩΡΟ
7 ΗΜΕΡΕΣ ΤΗΝ ΕΒΔΟΜΑΔΑ
www.axa.gr

ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ ΥΓΕΙΑΣ
Medi

AXA **ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ**
αλλάζουμε / τα δεδομένα

Στηρίζει το έργο της ΕΛΑΣ

Πιστή στο κοινωνικό της έργο, η Ευρωπαϊκή Ένωσις-Ασφάλειαι Μινέττα προχώρησε πρόσφατα στη χορηγία εξοπλισμού στην ομάδα ΖΗΤΑ της Ελληνικής Αστυνομίας για δεύτερη συνεχή χρονιά. Συγκεκριμένα, αγόρασε και διέθεσε μπότες DAINESE, ειδικές για μοτοσικλετιστές.

Με αυτή τη χορηγία στηρίζεται έμπρακτα το δύσκολο έργο της Ελληνικής Αστυνομίας και ειδικότερα της ομάδας Ζήτα, που αποτελεί σημαντική μονάδα αντιμετώπισης της αυξανόμενης εγκληματικότητας. Όπως αναφέρει η εταιρία,η ενέργεια αυτή έρχεται να προστεθεί σε μια αλυσίδα ενεργειών της Ευρωπαϊκή Ένωσις-Ασφάλειαι Μινέττα, με κυριότερες την εθελοντική αιμοδοσία των εργαζόμενων της, τη χορηγία ασφάλισης των εκθεμάτων του Μουσείου Μαρία Κάλλας και τη χορηγία συναυλιών με έντονο ελληνικό παραδοσιακό ύφος, που σκοπό έχουν να συμβάλλουν στη στήριξη σημαντικών τομέων της ελληνικής κοινωνίας στη συγκεκριμένη δυσμενή οικονομική περίοδο.

Allianz Ικανοποιημένη από τις επιδόσεις η Allianz SE

Την ικανοποίηση του από τις επιδόσεις της Allianz Ελλάδος,εξέφρασε ο κ. Oliver Baete, μέλος του Δ.Σ. της Allianz SE, υπεύθυνος για την ασφαλιστική δραστηριότητα σε Γαλλία, Ολλανδία, Βέλγιο, Λουξεμβούργο, Ιταλία, Τουρκία και Ελλάδα καθώς για τον κλάδο γενικών ασφαλίσεων σε όλο τον όμιλο Allianz,που επισκέφθηκε την ελληνική θυγατρική. Είμαι πολύ ικανοποιημένος με τις επιδόσεις της Allianz Ελλάδος διότι πέρα από την εξαιρετική πορεία των οικονομικών μεγεθών, η εταιρία διαθέτει ικανοποιημένους πελάτες και παρακινημένο ανθρώπινο δυναμικό, τόνισε χαρακτηριστικά ο κ. Oliver Baete.Κατά την επίσκεψη του, που πραγματοποιήθηκε έπειτα από επίσημη πρόσκληση του κ. Πέτρου Παπανικολάου, προέδρου και διευθύνοντος συμβούλου της Allianz Ελλάδος, ο κ. Oliver Baete είχε επαφές με σημαντικούς παράγοντες της ελληνικής οικονομίας και της ασφαλιστικής αγοράς, ενώ πραγματοποίησε και συναντήσεις με το ανθρώπινο δυναμικό της Allianz Ελλάδος αλλά και συνεργάτες του δικτύου Agency.Η καλή εικόνα των οικονομικών μεγεθών δεν είναι αυτοσκοπός και από μόνα τους δε σημαίνουν κάτι. Τα υγιή όμως οικονομικά μεγέθη μας βοηθούν να μπορούμε να πετύχουμε τους υπόλοιπους στόχους μας και να μπορούμε να έχουμε ικανοποιημένους πελάτες, και παρακινημένους εργαζόμενους», τόνισε μεταξύ άλλων ο κ. Baete κατά τη διάρκεια των συναντήσεων με το

Στιγμιότυπο από την επίσκεψη του κ. Oliver Baete σε γραφείο του δικτύου Agency της Allianz Ελλάδος.(από αριστερά προς τα δεξιά: Ι. Κωτσαρίνης, Επικεφαλής γραφείου Allianz, Ο. Baete, Π. Παπανικολάου)Ο κ. Ι. Κωτσαρίνης δώρισε στον κ. Oliver Baete το 1ο βραβείο που απονεμήθηκε στο γραφείο Ι. Κωτσαρίνη για τις επιδόσεις του το 2012.

σύνολο του ανθρώπινου δυναμικού της Allianz Ελλάδος αλλά και κατά την επίσκεψή του σε μονάδα πωλήσεων του Agency. Στις συναντήσεις αυτές είχε την ευκαιρία να μιλήσει για τα οικονομικά αποτελέσματα του Ομίλου Allianz για το 2012, τη στρατηγική του Ομίλου, τις τάσεις που επικρατούν στην παγκόσμια ασφαλιστική αγορά, αλλά και να απαντήσει σε ερωτήσεις που του υποβλήθηκαν.Η ψηφιοποίηση είναι η νέα πραγματικότητα και αποτελεί τα τελευταία χρόνια κεντρικό άξονα της στρατηγικής του Ομίλου Allianz. Η ψηφιοποίηση θα μας επιτρέψει μεταξύ άλλων να μειώσουμε τη γραφειοκρατία και να μπορέσουμε να γίνουμε πιο αποδοτικοί στη λειτουργία μας και στην εξυπηρέτηση του πελάτη», ανέφερε ο κ. Baete δίνοντας το στίγμα των σχεδιασμών σε τοπικό αλλά και παγκόσμιο επίπεδο.Αναφερόμενος στην αναμόρφωση του συνταξιοδοτικού συστήματος στην Ελλάδα, ο κ. Baete ανέφερε «Είναι η πρώτη φορά που η Ελλάδα αντιμετωπίζει το ζήτημα των συντάξεων και την ανάπτυξη του 2ου και του 3ου πυλώνα ασφάλισης τόσο οργανωμένα», για να συμπληρώσει ότι η Allianz, αξιοποιώντας την εμπειρία από τις χώρες στις οποίες δραστηριοποιείται, πρόκειται να παρουσιάσει το Σεπτέμβριο προς τις Αρχές μία ολοκληρωμένη πρόταση για την ανάπτυξη του 2ου και 3ου πυλώνα ασφάλισης.

Μιλώντας ειδικότερα για τις προϊοντικές επιλογές που σήμερα έχει ο Έλληνας καταναλωτής για την κάλυψη των αναγκών σύνταξης και αποταμίευσης, ο κ. Baete ανέφερε «Τα ασφαλιστικά προϊόντα τύπου Unit-linked αποτελούν σήμερα προσιτή επιλογή, εξασφαλίζοντας αξία για τον πελάτη σε μία περίοδο που το κόστος των εγγυήσεων είναι ιδιαίτερα υψηλό».

Ο Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος της Allianz Ελλάδος, κ. Πέτρος Παπανικολάου, δήλωσε ότι η παρουσία του κ. Oliver Baete αποτελεί τιμή αλλά και ευκαιρία για όλο το δυναμικό της Allianz Ελλάδος, εργαζόμενους και συνεργάτες πωλήσεων, στη σημερινή χρονική στιγμή που σίγουρα δε στερείται δυσκολιών και προκλήσεων. Η αναγνώριση των προσπαθειών μας, αλλά κυρίως η στήριξη για τους μελλοντικούς μας στόχους, μας δίνουν ώθηση ώστε να φανούμε αντάξιοι των προσδοκιών των πελατών, του ανθρώπινου δυναμικού και του μετόχου μας», για να συμπληρώσει «Φιλοδοξούμε να πρωταγωνιστήσουμε στη νέα αγορά που διαμορφώνεται στην Ελλάδα και αυτό αποτυπώνεται με τον πιο ξεκάθαρο τρόπο στους στόχους που έχουμε θέσει για τα επόμενα χρόνια. Κριτήριο ανάπτυξής μας δεν μπορεί να είναι άλλο από τη χρησιμότητα στην κοινωνία, στους ανθρώπους εκείνους δηλαδή που εμπιστεύονται την Allianz για την κάλυψη των ασφαλιστικών και χρηματοοικονομικών τους αναγκών. Η στήριξη του μετόχου δεν μπορεί παρά να δημιουργεί σε όλους τους ανθρώπους της Allianz την επαγγελματική υποχρέωση να πετύχουμε σε αυτά που στοχεύουμε με ταχείς ρυθμούς, διαφάνεια, μέγιστη αποτελεσματικότητα και ακεραιότητα στις δράσεις μας,σημείωσε ο κ.Πέτρος Παπανικολάου.

Αύξηση μετοχικού κεφαλαίου 15 εκ. ευρώ

Την αύξηση μετοχικού κεφαλαίου της International Life, ύψους €15 εκ. αποφάσισε η έκτακτη γενική συνέλευση των μετόχων της εταιρείας,που πραγματοποιήθηκε πρόσφατα. Η αύξηση θα πραγματοποιηθεί με την έκδοση νέων μετοχών υπέρ των παλαιών μετόχων της εταιρείας, αλλά και τη συμμετοχή νέων,ενώ θα υλοποιηθεί σε 2 στάδια, το πρώτο αφορά αύξηση €10 εκ. και το δεύτερο, €5 εκ.

Οπως αναφέρει η εταιρία,η αύξηση μετοχικού κεφαλαίου, σε συνδυασμό με τα θετικά αποτελέσματα της εταιρείας για το 2012 και τη δυναμική έναρξη του 2013, υπερκαλύπτουν τις ζημιές που έχει επωμιστεί η εταιρεία από την οικειοθελή συμμετοχή της στο πρόγραμμα ανταλλαγής ομολόγων του Δημοσίου (PSI), η οποία ανέρχεται στα €20,3 εκ.

Οι μέτοχοι της International Life μέσα από

αυτή την εξέλιξη επιβεβαιώνουν με τον πλέον έμπρακτο τρόπο τη δέσμευσή τους στην εταιρεία και τη βούλησή τους να συνεχίσουν να επενδύουν στην ανάπτυξή της και να διασφαλίζουν τα συμφέροντα των ασφαλισμένων τους. Ταυτόχρονα, αναδεικνύουν τη φερεγγυότητα της International Life απέναντι στους συνεργάτες και τους εργαζομένους της.

Όπως σημειώνει ο διευθύνων σύμβουλος της International Life, κ. Γιάννης Μπράβος η αύξηση μετοχικού κεφαλαίου ύψους €15 εκ, που αποφάσισαν οι μέτοχοί μας, αποτελεί την απάντηση της εταιρείας μας στην εμπιστοσύνη που μας έχουν δείξει οι πελάτες μας όλα αυτά τα χρόνια.

Σε μια περίοδο ιστορικά από τις δυσκολότερες του ασφαλιστικού κλάδου, με τις περισσότερες εταιρείες να παλεύουν για την επιβίωσή τους, εμείς καταφέραμε το 2012 να αυξήσουμε την κερδοφορία μας και την πελατειακή μας βάση και να έχουμε ένα εξίσου δυναμικό ξεκίνημα για το 2013. Αναπτυσσόμαστε με άξονα την παροχή υπηρεσιών άριστης ποιότητας στους πελάτες μας και τη διασφάλιση του υψηλού δείκτη φερεγγυότητάς μας, στοιχεία που διαφοροποιούν την International Life από τους ανταγωνιστές της και παρέχουν ασφάλεια στους πελάτες μας σε μια περίοδο αυξημένης ανασφάλειας σε όλους τους τομείς, υπογράμμισε ο κ.Γιάννης Μπράβος.

Η εταιρία επισημαίνει ακόμη ότι έχει διαγράψει μία συνεπή πορεία σε όλη τη διάρκεια της 57ετούς ιστορίας της και ανταπεξέρχεται με επιτυχία στις εκάστοτε προκλήσεις, λαμβάνοντας πάντα υπόψη το συμφέρον των πελατών, των συνεργατών της και της ασφαλιστικής αγοράς.

2012 International Year of Cooperatives

Μπορούμε να στεριθούμε πολλά, **το μέλλον μας όμως όχι!**

Στηρίζουμε τις αξίες που μας στηρίζουν

Σε στιγμές δύσκολες, απρόοπτα γεγονότα ή περιόδους κρίσης, η Συνεταιριστική Ασφαλιστική σας υποστηρίζει με πράξεις και δημιουργεί τις βάσεις για ένα ασφαλές μέλλον.

3DMEDIA

Κεντρικά γραφεία: Λεωφ. Συγγρού 367, 175 64 Π. Φάληρο, Αθήνα
τηλ: 210 9491 280–299 | fax: 210 9403 148 | email: info@syneteristiki.gr
Υποκατάστημα: Πολυτεχνείου 27–29, 546 26 Θεσσαλονίκη
τηλ: 2310 554 331, 2310 544 775 | fax: 2310 500 240 | www.syneteristiki.gr

συνεταιριστική ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Είμαστε Εσύ.

ΠΑΣΕΓΕΣ

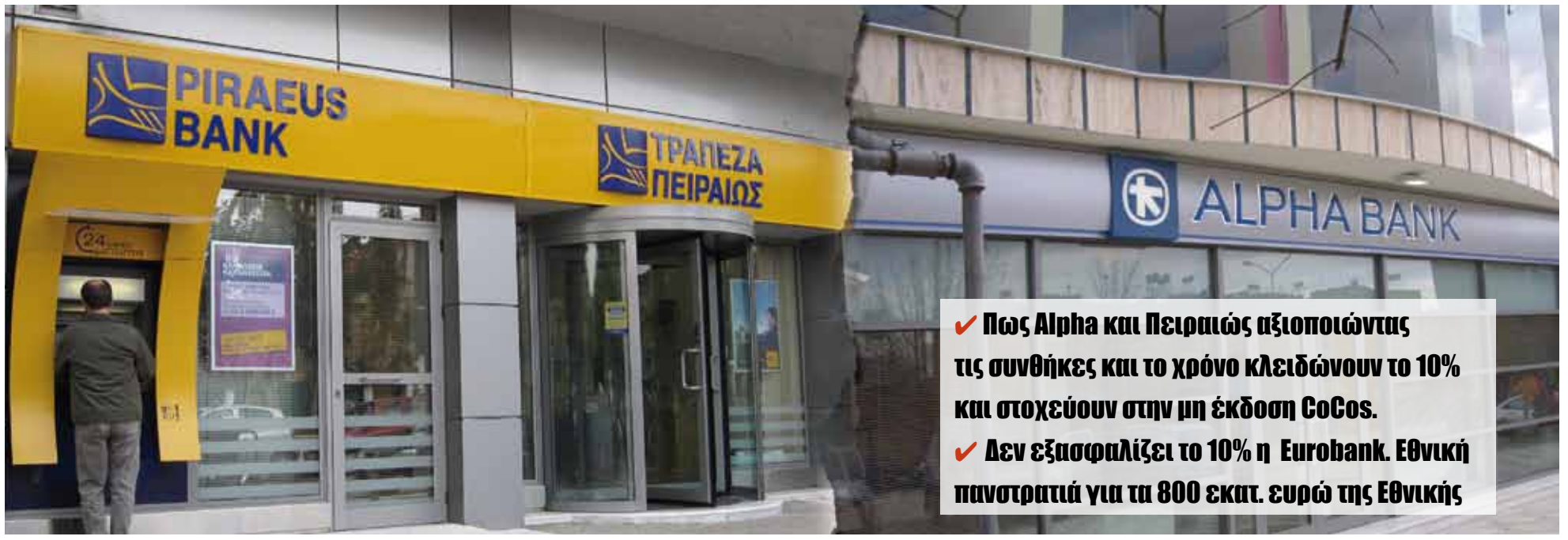
euresa

MACIF

P&V

Unipol

Τράπεζες: Άνιση η μάχη των αυξήσεων



✔ **Πως Alpha και Πειραιώς αξιοποιώντας τις συνθήκες και το χρόνο κλειδώνουν το 10% και στοχεύουν στην μη έκδοση CoCos.**

✔ **Δεν εξασφαλίζει το 10% η Eurobank. Εθνική πανστρατιά για τα 800 εκατ. ευρώ της Εθνικής**

Του Χρ. Κίτσιου

Άνιση αναδεικνύεται η μάχη, που δίνουν οι τέσσερις συστημικές τράπεζες, για την εξασφάλιση ιδιωτικών κεφαλαίων καθώς Πειραιώς και Alpha, αξιοποιώντας το χρόνο, που είχαν στη διάθεση τους, έκλεισαν deals, με τα οποία «κλειδώνουν» και τη συμμετοχή των ιδιωτών επενδυτών, ενώ η Eurobank πετάει πετσέτα και η Εθνική παλεύει για την έκπληξη.

Τράπεζα Πειραιώς και Alpha Bank αποτελούν τους μεγάλους κερδισμένους από τη μέχρι στιγμής διαδικασία της ανακεφαλαιοποίησης.

Και οι δύο προχώρησαν σε εξαγορές, βάσει σχεδίου, που κατάληξή του είναι η εξασφάλιση της συμμετοχής των ιδιωτών στις αυξήσεις κεφαλαίου. Όλα αυτά την ώρα που Εθνική και Eurobank ανάλωσαν τις δυνάμεις τους σε ένα mega-deal, η αναστολή του οποίου τις βάζει σε μειονεκτική θέση.

Όταν ξεκίνησε η διαδικασία της ανακεφαλαιοποίησης, πολλοί στην αγορά αμφέβαλαν για το αν η Πειραιώς μπορεί να συγκεντρώσει τα απαραίτητα κεφάλαια.

Σήμερα, ένα σχεδόν χρόνο μετά, η Πειραιώς «φιγουράρει», ως η μεγαλύτερη τράπεζα της χώρας και η πρώτη, που κλείδωσε και επίσημα τα ελάχιστα κεφάλαια, τα οποία χρειάζεται να μπουν στην ΑΜΚ από ιδιώτες.

Σε αντιδιαστολή με την Alpha, που προχώρησε σε ένα, αλλά «χρυσοφόρο», deal, η Πειραιώς εξαγόρασε δύο τράπεζες (Γενική, Millennium) και απέκτησε στοιχεία ενεργητικού και παθητικού άλλων τεσσάρων (ΑΤΕ, CPB, Κύπρου, Ελληνική).

Και αυτό, χάρη στο γεγονός ότι δεν υπήρχε άλλη ενδιαφερόμενη συστημική τράπεζα καθώς η Alpha είχε κάνει το deal, που χρειαζόταν με την Εμπορική, ενώ η Εθνική και Eurobank είχαν εμπλακεί σε μια χρονοβόρο διαδικασία συνένωσης, που δεν επέτρεπε λόγω μεγέθους την περαιτέρω γιγάντωση.

Το "χρυσοφόρο" deal της Alpha

Η Alpha, εξαγοράζοντας την Εμπορική, εξασφάλισε ενοποιημένη θετική καθαρή θέση 2,3 δις ευρώ και βγήκε στο στίβο της συγκέντρωσης ιδιωτικών κεφαλαίων με τον «αέρα» της μοναδικής τράπεζας, η οποία ζητάει «φρέσκα» κεφάλαια, όχι για να καλύψει παλαιές ζημιές αλλά για να παράγει κέρδη ή έστω να αντέξει και – νέες ζημιές.

Χάρη στις παραπάνω συνθήκες, η Alpha είναι κοντά, σύμφωνα με πληροφορίες, στην εξασφάλιση δεσμεύσεων για την κάλυψη του 10% της ΑΜΚ (457,1 εκατ. ευρώ), ώστε να μην χρειασθεί να προχωρήσει στην έκδοση υπό αίρεση μετατρέψιμων ομολογιών (CoCos).

Η διάθεση άσκησης δικαιωμάτων προτίμησης από υφιστάμενους μετόχους (μέτοχοι που συμμετέχουν στη διοίκηση της τράπεζας, Qatar κά) σε συνδυασμό με το ενδιαφέρον Ελλήνων επιχειρηματιών, αλλά και ξένων θεσμικών χαρτοφυλακίων να καλύψουν την ιδιωτική τοποθέτηση, δημιουργούν τις συνθήκες ώστε η επίτευξη της ελάχιστης συμμετοχής να «κλειδώσει», με τρόπο διαφορετικό, αλλά εξίσου εντυπωσιακό, με αυτόν της Πειραιώς.

Πως η Πειραιώς κάλυψε το «χάντικαπ»

Η Πειραιώς, μέσω των εξαγορών, κάλυψε το «χάντικαπ» της αρνητικής καθαρής θέσης, βελτίωσε τους δείκτες της (χορηγήσεις προς καταθέσεις στο 120%, δείκτης κάλυψης δανείων σε καθυστέρηση από συσσωρευμένες προβλέψεις στο 51%) και απέκτησε μέγεθος, που υπόσχεται ικανοποιητικές συνέργειες.

Ταυτόχρονα, όμως εξασφάλισε μέσω των εξαγορών κεφάλαια από ιδιώτες, ύψους 570 εκατ. ευρώ, και έγινε η πρώτη τράπεζα, που υπερκάλυψε τον στόχο κάλυψης της ελάχιστης συμμετοχής των ιδιωτών (533 εκατ. ευρώ).

Κίνηση ματ από τη διοίκηση της Πειραιώς αναδείχθηκε, η συμφωνία εξαγοράς της Millennium, που εγκρίθηκε την περασμένη Παρασκευή από το ΤΧΣ. Οι Πορτογάλοι της BCP όχι μόνο ανακεφαλαιοποιούν πλήρως την εν Ελλάδι θυγατρική τους βάζοντας 399 εκατ. ευρώ, αλλά δεσμεύονται να βάλουν άλλα 400 εκατ. ευρώ στην αύξηση κεφαλαίου της Πειραιώς.

Αν συνυπολογισθεί και η αντίστοιχη δέσμευση της Societe Generale να βάλει 170 εκατ. ευρώ στην ΑΜΚ, η Πειραιώς έχει «κλειδώσει» ιδιωτικά κεφάλαια ύψους 570 εκατ. ευρώ και κινείται για την εξασφάλιση άλλων 170 εκατ. ευρώ, ώστε να καλύψει το σύνολο των κεφαλαιακών της αναγκών (7,33 δις ευρώ) μέσω ΑΜΚ και να μην προχωρήσει στην έκδοση CoCos.

Οι πληροφορίες αναφέρουν ότι το τσεχικό fund PPF προτίθεται να συμμετάσχει στην ΑΜΚ όπως και άλλες φίλιες επιχειρηματικές δυνάμεις. Ταυτόχρονα, η διοίκηση της τράπεζας επιχειρεί να βρει και ξένα κεφάλαια μέσω των παρουσιάσεων στο εξωτερικό.

Κλειδί για ξένους οι σωρευτικές προβλέψεις Πειραιώς και Alpha

Πειραιώς και Alpha αξιοποίησαν πλήρως το καθεστώς ανακεφαλαιοποίησης που έθεσαν οι όροι της ΤτΕ. Και αυτό γιατί εξαγόρασαν τράπεζες ή στοιχεία ενεργητικού και παθητικού πλήρως ανακεφαλαιοποιημένες και με προβλέψεις, οι οποίες καλύπτουν και τις εκτιμώμενες επισφάλειες ως και το 2014, βάσει του δυσμενούς σεναρίου των BlackRock και Pimco.

Διαθέτουν επομένως το πλεονέκτημα, αν η οικονομία πάει καλύτερα σε σχέση με τα δυσμενή σενάρια των BlackRock και Pimco (για το εν Ελλάδι χαρτοφυλάκιο των υποκαταστημάτων των κυπριακών τραπεζών) να σχηματίσουν, ως το τέλος του 2014, χαμηλότερες προβλέψεις.

Δεν εξασφαλίζει το 10% η Eurobank

Στον αντίποδα η Eurobank δήλωσε ήδη αδυναμία συγκέντρωσης του 10% και θα ανακεφαλαιοποιηθεί κατά 100% από το ΤΧΣ, ενώ υπάρχει εθνική πανστρατιά για να εξασφαλισθούν κεφάλαια τουλάχιστον 800 εκατ. ευρώ για την Εθνική.

Eurobank και Εθνική, δεν συμμετείχαν στο γύρο συγχωνεύσεων, εξαιτίας του εγκλωβισμού τους, σε ένα deal που δεν προχώρησε. Ως εκ τούτου, βρίσκονται σε μειονεκτική θέση καθώς δεν έχουν καλύψει μέσω εξαγορών τις αρνητικές καθαρές θέσεις, ούτε διαθέτουν συνέργειες από εξαγορές.

Πρόκειται για μια άνιση μάχη που στην περίπτωση της Eurobank αποδείχθηκε αδύνατη να κερδηθεί. Και αυτό διότι η Εθνική που κατέχει το 84,3% του μετοχικού της κεφαλαίου δεν θα ασκήσει τα δικαιώματά της. Επομένως η Eurobank θα έπρεπε να βρει 410 εκατ. ευρώ από νέους επενδυτές, με αρνητική καθαρή θέση και χωρίς τον απαραίτητο χρόνο.

Ως εκ τούτου το ΤΧΣ θα μετατρέψει άμεσα τα 5,8 δις ευρώ που έχει προκαταβάλει στην Eurobank με την μορφή ομολόγων του EFSF σε μετοχές με πλήρη δικαιώματα ψήφου και θα αποκτήσει περίπου το 97% του μετοχικού κεφαλαίου της τράπεζας. Το ποσοστό της Εθνικής στην Eurobank θα πέσει αντίστοιχα από 84,3% στα επίπεδα του 3%.

Η Eurobank εφόσον ματαιωθεί οριστικά η συγχώνευση με την Εθνική θα υποβάλει ολοκληρωμένο επιχειρησιακό σχέδιο για τη προσέλκυση ιδιωτών επενδυτών το ταχύτερο δυνατόν. Σχεδιασμός, όμως, που θα πρέπει να εγκριθεί από την Τρόικα πριν δρομολογηθεί και κυρίως υλοποιηθεί. Το σίγουρο είναι ότι ο επόμενος γύρος της «ανάταξης» του εγχώριου τραπεζικού συστήματος θα βρει την Eurobank χωρίς ιδιώτες επενδυτές. Ως εκ τούτου η τράπεζα θα αποτελέσει ένα από πρώτα πεδία εφαρμογής του νέου σχεδιασμού Τρόικας, κυβέρνησης και αρχών.

Και η.... Εθνική πανστρατιά

Η Εθνική ξεκινά από καλύτερη θέση, καθώς σύμφωνα με έγκυρες πληροφορίες η οικογένεια Λάτση θα ασκήσει τα δικαιώματα που αναλογούν στο 11,5% που κατέχει στην τράπεζα, ενώ ανοικτό είναι και το ενδεχόμενο να ασκήσει κάποια από τα δικαιώματά της και η Εκκλησία.

Ταυτόχρονα, η διοίκηση της τράπεζας επιδιώκει να κινητοποιήσεις εγχώριους αλλά και ομογενείς επιχειρηματίες που επιδιώκεται να αποτελέσουν το βασικό «πυρήνα» κάλυψης της ελάχιστης συμμετοχής των ιδιωτών, μαζί βέβαια με την οικογένεια Λάτση. Για αυτό το λόγο διεξάγονται παρουσιάσεις στην Αμερική, ενώ είναι συνεχείς οι επαφές της διοίκησης της Εθνικής με επιχειρηματίες και εφοπλιστές.

Σε πλήρη κινητοποίηση βρίσκεται και το δίκτυο λιανικής, επενδυτικής τραπεζικής και εταιρικών χορηγήσεων της τράπεζας επιδιώκοντας να πείσει μέρος του ευρέος πελατολογίου της να συμμετάσχει στην επικείμενη ΑΜΚ.

ΦΑΚΕΛΟΣ ΚΟΙΝΩΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΗ

Του **Θανάση Καποτά**

Καταρρέει το σύστημα κοινωνικής ασφάλισης

Η εισήγηση του κ. Καποτά εστίασε ιδιαίτερα στην κατάσταση του κάθε ασφαλιστικού ταμείου χωριστά την οποία παρουσιάζει στη συνέχεια το Nextdeal. Πρόκειται για ιδιαίτερη αξίας επισημάνσεις αφού ο κ. Καποτάς είναι γνώστης των προβλημάτων των ταμείων.

► Πάνω από 2 εκατ. συνταξιούχοι σε ένα σύνολο 2,98 εκατ., δηλαδή ποσοστό άνω του 80%, λαμβάνει σύνταξη μικρότερη των 800 ευρώ.

► Με τις μειώσεις μισθών και θέσεων εργασίας το ΙΚΑ έχει απώλειες άλλα 1,5 δις το 2013.

► Στον ΟΑΕΕ σε σύνολο 774.000 ασφαλισμένων το 2012 οι 380.000 ενεργοί ασφαλισμένοι δεν πληρώνουν εισφορές.

► Ο ΕΟΠΥΥ με συσσωρευμένο έλλειμμα 4 δις € θα οδηγηθεί σε κατάρρευση

ΙΚΑ

Σύμφωνα με τον κ. Καποτά, στον μεγαλύτερο Ασφαλιστικό φορέα η κατάσταση είναι δραματική.

Κάθε μήνα ο Οργανισμός κάνει έναν αγώνα δρόμου να εξασφαλίσει τις συντάξεις του μήνα. Το πρώτο 2μηνο του έτους υπήρξε υστέρηση εσόδων κατά 14% σε σχέση με το 2012 και ενώ η εκτίμηση του προϋπολογισμού ήταν της τάξης του 7%.

Οι απώλειες του Ιδρύματος από την ανασφάλιστη εργασία αγγίζουν το 36% με τις απώλειες για το σύστημα να ξεπερνούν τα 6,5 δις.

Με τις μειώσεις μισθών και θέσεων εργασίας, το ΙΚΑ έχει απώλειες άλλα 1,5 δις το 2013 (ποσοστιαία, κάθε μονάδα ανεργίας προκαλεί απώλεια εσόδων 250 εκατ).

Οι ληξιπρόθεσμες οφειλές από ενεργές επιχειρήσεις ανέρχονται σε 8 δις και από ανενεργές επιχειρήσεις στα 4,5 δις.

Το ΙΚΑ για τις συντάξεις κάθε μήνα χρειάζεται περί τα 800 εκατ. με τον αριθμό των συνταξιούχων να αυξάνεται συνεχώς. Κάθε χρόνο υποβάλλονται περίπου 145.000 αιτήσεις για συνταξιοδότηση.

ΟΑΕΕ

Σε σύνολο 774.000 ασφαλισμένους το 2012 οι 380.000 ενεργοί ασφαλισμένοι δεν πληρώνουν εισφορές με οφειλές κοντά στα 5,9 δις από 3 δις το 2011. Από τις επιχειρήσεις που διέκοψαν τις εργασίες τους, 196.000 ασφαλισμένοι διέκοψαν την ασφάλισή τους στο Ταμείο αφήνοντας οφειλές 1,5 δις.

Να σημειώσουμε ότι τον τελευταίο χρόνο διέκοψαν τις εργασίες τους περίπου 35.000 στο Ταμείο. Ένας στους δύο ελεύθερους επαγγελματίες δεν καταβάλει τις εισφορές του στον ΟΑΕΕ με αποτέλεσμα οι

Συνέχεια στη σελ. 8, 9, 10

Καταρρέει το σύστημα κοινωνικής ασφάλισης

Συνέχεια από τη σελ. 7

απλήρωτες εισφορές στο Ταμείο να φτάνουν στα 7,4 δις από 3,5 δις που ήταν το 2009.

Στον ΟΑΕΕ το έλλειμμα αναμένεται να φτάσει τα 830 εκατ. € με δεδομένη τη μείωση των εσόδων από τις εισφορές που έχει υπερβεί το 30%.

Με δεδομένη την οικονομική δυσπραγία των ασφαλισμένων να ανταποκριθούν στις υποχρεώσεις τους, πρόβλημα στον προϋπολογισμό του Ταμείου δημιουργεί και η πρόταση για ακύρωση της εισφοράς επί του τζίρου των επιχειρήσεων, η οποία είχε ενταχθεί στον προϋπολογισμό του 2013, ποσού 150 εκατ. ή 600 συνολικά 2013-2014.

Αφήνοντας ανοιχτό το ενδεχόμενο νέας μείωσης των συντάξεων που χορηγεί ο Οργανισμός σε 350.000 συνταξιούχους.

ΟΓΑ

Με 624.970 ασφαλισμένους και 1.149 ενεργές επιχειρήσεις με 624.934 συνταξιούχους γήρατος Έλληνες και 60 αλλοδαπούς
112.218 συνταξιούχους αναπηρίας Έλληνες και 98 αλλοδαπούς
5.249 ανασφάλιστους Έλληνες και 1.834 αλλοδαπούς
και 16.366 επιδοματούχους (τρίτεκνοι - πολύτεκνοι)

Ασφαλισμένοι χωρίς καθυστερούμενες εισφορές	313.578 (50,17%)	Έναντι 58% το 2012
Ασφαλισμένοι με ρύθμιση	18.638 (2,98%)	Έναντι 6% το 2012
Ασφαλισμένοι με καθυστερούμενες εισφορές	288.587 (46,18%)	Έναντι 36% το 2012
Ασφαλισμένοι για ένταξη σε ρύθμιση	4.167 (0,67%)	
ΣΥΝΟΛΟ	624.970	

Με Μέσο Όρο οφειλή τα 2.500,00 €

Οι συνολικές οφειλές 729.242.244 € μέχρι 31/12/2012, οι καθυστερούμενες εισφορές του 2012 ανέρχονται σε 508.572.519 €

Επικουρικά Ταμεία – ΕΤΕΑ

Ένα Ταμείο μεγάλο που καλύπτει Δημόσιο και Ιδιωτικό Τομέα με 2,5 εκατ. ενεργούς ασφαλισμένους και 1.025.000 συνταξιούχους.

Με μηνιαία δαπάνη για συντάξεις 200 εκατ.
Με προϋπολογισμένα έσοδα 4.133 δις
Με προϋπολογισμένα έξοδα 4.296 δις
Έλλειμμα -163 εκ.

Κατανομή συνταξιούχων ανά ενοποιημένο φορέα και μέση σύνταξη ανά φορέα

Εκτός του ΕΤΕΑ παρέμειναν τέσσερα ταμεία και μετασχηματίστηκαν σε Επαγγελματικά Ταμεία ΝΠΙΔ.

ΤΕΑΥΕΤ

ΤΕΑΑΠΑΕ

ΤΕΑΥΦΕ

ΤΕΑΠΕΠ

ΣΥΝΤΑΞΙΟΥΧΟΙ - ΜΕΣΗ ΣΥΝΤΑΞΗ			
	ΕΤΕΑΜ	680.000	212
ΤΕΑΔΥ	ΤΕΑΔΥ	218.220	236
	ΤΑΔΚΥ		300
	ΤΕΑΠΟΚΑ		331
ΤΑΥΤΕΚΩ	ΕΛΤΑ	73.000	182
	ΔΕΗ		439
	ΟΤΕ		330
	ΕΡΤ-ΕΟΤ		479
	ΕΤΒΑ		
ΤΕΑΙΤ	ΤΕΑΙΓΕ	41.500	
	ΤΕΑΠΟΖΟ		242
	ΤΕΑΥΕΚ		287
	ΤΕΑΥΝΤΠ		549
	ΤΕΑΧ		237
	ΕΤΑΤ		641
		1.025.000	

ΕΟΠΥΥ

Με το Ν. 3918/2011 συστάθηκε ο Εθνικός Οργανισμός Παροχών Υπηρεσιών Υγείας (ΕΟΠΥΥ).

Επειδή τα θέματα της υγείας έχουν καθοριστική διάσταση για την ζωή και το μέλλον των εργαζομένων αλλά και των 9,5 εκατ. και πλέον ασφαλισμένων, έγκαιρα είχαμε επισημάνει ότι θα έπρεπε, της έναρξης λειτουργίας του, να έχει προηγηθεί η κατάλληλη προετοιμασία, έτσι ώστε να ελαχιστοποιηθούν τα προβλήματα αλλά και να μην υπονομευτεί η αξιοπιστία και η βιωσιμότητα του ΕΟΠΥΥ, προτείνοντας να δοθεί μεγάλη προσοχή

Στο ανθρώπινο δυναμικό, στην στελέχωση (Διοικητικό-υγειονομικό-ιατρικό) προσωπικού του Οργανισμού

Στις παροχές του Οργανισμού προς τους ασφαλισμένους

Στην μηχανογράφηση (συνταγογράφηση)

Στη φαρμακευτική δαπάνη

Αντ' αυτού, και ενώ ο ιδρυτικός Νόμος 3918/2011 προέβλεπε κρατική επιχορήγηση του ΕΟΠΥΥ στο 0,6 % του ΑΕΠ δηλαδή 1.295.000.000 € μέσα σε λίγους μήνες με το Ν. 4051/2012 το ποσοστό μειώθηκε στο 0,4 του ΑΕΠ δηλ. 795.000.000 € μια μείωση της τάξης των 500.000.000 €.

Μείωση που πέρασε στην φαρμακευτική δαπάνη και από 2.750.000.000 -500.000.000 έγινε 2.250.000.000 €.

Να σημειώσουμε ότι και οι εισφορές ασφαλισμένων και συνταξιούχων βγαίνουν μειωμένες λόγω της αύξησης των ανέργων, της μείωσης μισθών και συντάξεων, το κλείσιμο επιχειρήσεων.

Οι οφειλές των φορέων, που κληρονόμησε έχουν ενταχτεί στον ΕΟΠΥΥ και πρέπει να αποδίδονται σε μηνιαία βάση, αγγίζουν το 1,4 δις (ΙΚΑ-ΟΑΕΕ-ΟΓΑ-ΟΠΑΔ-ΤΥΔΚΥ) .

Ο Οργανισμός αυτό το διάστημα κινείται στη λογική του όσα εισπράττω τόσα πληρώνω.

Όμως με συσσωρευμένο έλλειμμα 4 δις € θα οδηγηθεί σε κατάρρευση η οποία θα συμπαρασύρει και τα νοσοκομεία του ΕΣΥ, εξαιτίας των νοσηλίων που μένουν ανεξόφλητα ήδη από τους ασφαλιστικούς φορείς στον ΕΟΠΥΥ.

Ο ΕΟΠΥΥ κινδυνεύει τους επόμενους μήνες να βρεθεί σε καθολική αδυναμία αποπληρωμής των άμεσων υποχρεώσεών του, αν δεν πάρει έκτακτη επιχορήγηση.

Την ίδια στιγμή η σοβαρή έλλειψη σε υλικά και κυρίως αντιδραστήρια, απαραίτητα για τη λειτουργία των μικροβιολογικών και βιομηχανικών εργαστηρίων του Οργανισμού, έχει δημιουργήσει τεράστια προβλήματα λειτουργίας με τα περισσότερα να υπολειτουργούν, με αποτέλεσμα οι ασφαλισμένοι να κατευθύνονται σε ιδιωτικά εργαστήρια καταβάλλοντας συμμετοχή 15% - 30% στις διενεργούμενες εξετάσεις.

Πρέπει άμεσα:

Να αυξηθεί η κρατική επιχορήγηση του ΕΟΠΥΥ τουλάχιστον στο επίπεδο που προέβλεπε ο ιδρυτικός νόμος στο 0,6 % του ΑΕΠ.

Οι καταβολές των εισφορών του κλάδου υγείας να πηγαίνουν απευθείας στον ΕΟΠΥΥ (και όχι στα επιμέρους ταμεία και μετά να αποδίδονται στον ΕΟΠΥΥ)

Συμψηφισμός οφειλών του ΕΟΠΥΥ ή των κλάδων υγείας των Ταμείων που διαδέχτηκε προς παρόχους υγείας, με τις δικές τους φορολογικές και ασφαλιστικές υποχρεώσεις.

Επιβολή αυστηρών κυρώσεων για παραβάτες με αυστηρά οικονομικά πρόστιμα (γιατρούς – φαρμακοποιούς - ασφαλισμένους).

Πόσο μειώθηκαν οι συντάξεις

Μείωση Συντάξεων από 1/1/2013 (ν. 4093/2012 υποπαράγραφος ΙΑ5 μείωση συντάξεων και εφάπαξ βοηθημάτων)

Από 1.1.2013 η μηνιαία σύνταξη ή το άθροισμα των μηνιαίων συντάξεων άνω των 1.000,00 € από οποιαδήποτε πηγή και για οποιαδήποτε αιτία μειώνονται ως εξής:

α. ποσό σύνταξης ή αθροίσματος άνω των 1.000,01 € και ως 1.500,00 € μειώνεται στο σύνολο του ποσού κατά 5% και σε κάθε περίπτωση το ποσό που εναπομένει δεν μπορεί να υπολείπεται των 1.000,01 €.

β. ποσό σύνταξης ή αθροίσματος από 1.500,01 € και ως 2.000,00 € μειώνεται στο σύνολο ποσού κατά 10% και σε κάθε περίπτωση το ποσό που εναπομένει δεν μπορεί να υπολείπεται των 1.425,01 €.

γ. ποσό σύνταξης ή αθροίσματος από 2.000,01 € και ως 3.000,00 € μειώνεται κατά ποσοστό 15% και σε κάθε περίπτωση το ποσό που εναπομένει δεν μπορεί να υπολείπεται των 1.800,01 €.

δ. ποσό σύνταξης ή συντάξεων από 3.000,01 € και άνω μειώνεται κατά ποσοστό 20% και σε κάθε περίπτωση το ποσό που εναπομένει δεν μπορεί να υπολείπεται των 2.550,01 €.

Στο ως άνω άθροισμα λαμβάνονται υπόψη τα μερίσματα καθώς και κάθε είδους προσαυξήσεις. Επί του αθροίσματος αυτού το ποσό της μείωσης επιμερίζεται αναλογικά σε κάθε φορέα.

Για την κατανόηση των μειώσεων των συντάξεων, κύριων και επικουρικών, παραθέτουμε τον παρακάτω πίνακα που δείχνει το ποσό της, τον αριθμό των συνταξιούχων και το ποσοστό ανά κατηγορία που αντιστοιχεί, καθώς και το ποσό της δαπάνης που αναλογεί.

Στο ως άνω άθροισμα λαμβάνονται υπόψη τα μερίσματα καθώς και κάθε είδους προσαυξήσεις. Επί του αθροίσματος αυτού το ποσό της μείωσης επιμερίζεται αναλογικά σε κάθε φορέα.

Για την κατανόηση των μειώσεων των συντάξεων κύριων και επικουρικών, παραθέτουμε τον παρακάτω πίνακα που δείχνει το ποσό της, τον αριθμό των συνταξιούχων και το ποσοστό ανά κατηγορία που αντιστοιχεί, καθώς και το ποσό της δαπάνης που αναλογεί.

2 εκατ.συνταξιούχοι παίρνουν σύνταξη κάτω από 800 ευρώ!

ΚΑΤΑΝΟΜΗ ΚΥΡΙΩΝ ΣΥΝΤΑΞΕΩΝ		ΕΠΙ ΤΟΥ ΣΥΝΟΛΟΥ ΤΩΝ ΣΥΝΤΑΞΕΩΝ			
ποσό	Αριθμός συντάξεων	**Ποσοστό κατηγορίας**	Άθροισμα κατηγοριών	**Ποσό δαπάνης**	Ποσοστό κατηγορίας
Έως € 500	1.327.316	**46%**	46%	**€ 484.447.393,20**	23%
€ 500,01 - € 600	391.711	**14%**	60%	**€ 209.167.897,39**	11%
€ 600,01 - € 700	207.608	**7%**	67%	**€ 133.612.708,27**	6%
€ 700,01 - € 800	123.006	**5%**	72%	**€ 91.010.007,49**	4%
€ 800,01 - € 900	94.271	**3%**	75%	**€ 79.175.120,45**	4%
€ 900,01 - € 1.000	89.198	**3%**	78%	**€ 84.047.238,62**	4%
€ 1000,01 - € 1.100	81.049	**3%**	81%	**€ 84.708.125,28**	4%
€ 1.100,01 - € 1.200	71.588	**2%**	83%	**€ 82.176.939,29**	4%
€ 1.200,01 - € 1.300	73.878	**3%**	86%	**€ 92.228.977,67**	5%
€ 1.300,01 - € 1.400	65.281	**2%**	88%	**€ 87.998.443,30**	4%
€ 1.400,01 - € 1.500	61.431	**2%**	90%	**€ 88.708.493,74**	4%
€ 1.500,01 - € 1.600	62.018	**2%**	92%	**€ 96.206.725,31**	5%
€ 1.600,01 - € 1.700	43.055	**2%**	94%	**€ 70.959.127,98**	4%
€ 1.700,01 +	217.223	**6%**	100%	**€ 425.005.686,60**	18%
	2.908.633			**€ 2.109.452.884,59**	

Μειώσεις Επικουρικών Συντάξεων

Την πορεία των περικοπών της κύριας σύνταξης ακολούθησε και η επικουρική.

Η πρώτη μείωση επιβλήθηκε με το Ν. 3986/2011 όπου θεσπίστηκε η ειδική εισφορά συνταξιούχων επικουρικής ασφάλισης με απόδοση στο ΑΚΑΓΕ, από 1/9/2011 για όλα τα Ταμεία για επικουρικές συντάξεις άνω των 300 € με κλιμακούμενο ποσοστό παρακράτησης.

στον πίνακα φαίνονται οι απώλειες στις επικουρικές συντάξεις

ΕΠΙΚΟΥΡΙΚΗ ΣΥΝΤΑΞΗ σε €	ΕΠΙΚΟΥΡΙΚΗ ΣΥΝΤΑΞΗ ΜΕΤΑ 1-9-11 σε €	ΕΠΙΚΟΥΡΙΚΗ ΣΥΝΤΑΞΗ 1-11-2011 σε €	ΕΠΙΚΟΥΡΙΚΗ ΣΥΝΤΑΞΗ 1-1-2012 σε €	ΜΕΙΩΣΗ ΣΥΝΤΑΞΗΣ σε €	ΠΟΣΟΣΤΙΑΙΑ ΜΕΙΩΣΗ
200	200	185	185	15	7,5 %
300	300	255	217	83	27,6 %
400	384	314	251	149	37 %
500	470	374	299	201	40 %
600	552	431	345	255	42,5 %

Οι μειώσεις των επικουρικών συντάξεων και για το 2013 συνεχίζονται με το Ν. 4093/2012 διότι όπως αναφέρθηκε και στις κύριες συντάξεις, η όποια μείωση πάει αθροιστικά στα ποσά κύριας-επικουρικής-επιδομάτων-βοηθημάτων κλπ.

Η έλλειψη προσωπικού, οργάνωσης και μηχανογράφησης έχει σαν αποτέλεσμα να παρατηρούνται μεγάλες καθυστερήσεις στην απονομή παροχών.

Ενδεικτικό της κατάστασης που επικρατεί είναι ο πίνακας που ακολουθεί:

Οι βασικές αιτίες του οικονομικού προβλήματος των Ταμείων σύμφωνα με τη μελέτη είναι:

ΤΑΜΕΙΟ	ΕΚΚΡΕΜΕΙΣ ΣΥΝΤΑΞΕΙΣ/ ΕΦΑΠΑΞ		ΧΡΟΝΟΣ ΠΟΥ ΑΠΑΙΤΕΙΤΑΙ	
			ΜΟΝΟ ΑΠΟ ΤΟΝ ΦΟΡΕΑ	ΜΕ ΔΙΑΔΟΧΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΗ
ΙΚΑ	152.000	75.000 κύριες	12 μήνες	18 έως 24 μήνες
		78.000 επικ.		
ΟΑΕΕ	15.000		12 μήνες	18 μήνες
ΟΓΑ	60.000		12 μήνες	24 μήνες
ΤΠΔΥ	36.330		24 μήνες υπό την προϋπόθεση της συνέχισης της επιχορήγησης του ταμείου	
ΔΗΜΟΣΙΟ	30.000		12 μήνες	24 μήνες
ΕΤΕΑ				
ΤΕΑΔΥ	38.000		2 έτη	3 έτη
ΤΕΑΥΕΚ	19.000		3 χρόνια	
ΧΗΜΙΚΩΝ	572		12 μήνες	16 μήνες
ΕΤΕΑΜ	Συνάρτηση με ΙΚΑ		12 μήνες	18-24 μήνες
ΕΤΑΑ				
ΤΣΜΕΔΕ	3.550		14-16 μήνες	
Τ. ΝΟΜΙΚΩΝ	2.275		14-16 μήνες	
ΤΣΑΥ	1.500		16 μήνες	

Η ασυνέπεια του κράτους στις υποχρεώσεις του για την οποία δεν γίνεται καμία αναφορά. Η συνταγματική επιταγή ότι το κράτος εγγυάται τις συντάξεις δεν αρκεί. Πρέπει να δούμε και για ποιο επίπεδο συντάξεων εγγυάται το κράτος.

Η εισφοροδιαφυγή. Πάντα υπήρχε τώρα όμως είναι ανεξέλεγκτη λόγω και της οικονομικής κατάστασης που επικρατεί και δεν φαίνεται να υπάρχει πολιτική βούληση για την πάταξή της.

Η οικονομική αφαίμαξη των Ταμείων όλα τα χρόνια ύπαρξης του ασφαλιστικού συστήματος από τις άτοκες καταθέσεις στο χρηματιστήριο στα δομημένα ομόλογα και στην κορύφωση το PSI.

Ανεργία – ελαστικές μορφές εργασίας – αδήλωτη εργασία

Το δημογραφικό πρόβλημα

Η εισοδηματική πολιτική (μείωση μισθών – κατάργηση ΔΧ-ΔΠ-ΕΑ)

Η ανάληψη πραγματικού κόστους από προγράμματα εθελουσίας εξόδου

Το κλίμα ανασφάλειας στους εργαζομένους που αποχώρησαν ή αποχωρούν από τις εργασίες τους.

Οι προτάσεις για να ξαναμπούν τα Ταμεία σε βιώσιμη οικονομική πορεία

Να υπάρξει άμεσα ένας συνολικός σχεδιασμός και αναδιοργάνωση των υπηρεσιών των Ταμείων, για να μπορέσουν αυτά να ανταποκριθούν και στις αυξημένες ανάγκες αλλά και να βελτιώσουν την καθημερινότητα του πολίτη. Σε διαφορετική περίπτωση όσοι στόχοι και αν τεθούν, είναι βέβαιο ότι δεν θα επιτευχθούν.

Να υπάρξει οργανωμένη παρέμβαση με ενίσχυση των ελεγκτικών μηχανισμών με στόχο τον περιορισμό της εισφοροδιαφυγής και την καταπολέμηση της ανασφάλιστης εργασίας.

Να γίνει ορθολογική αξιοποίηση της ακίνητης περιουσίας των Ταμείων

Να αποκατασταθούν οι απώλειες των Ταμείων από το κούρεμα (PSI)

Να εφαρμοστούν πολιτικές ενίσχυσης και στήριξης της εργασίας με δημιουργία νέων θέσεων εργασίας για να περιοριστεί η εκρηκτική αύξηση της ανεργίας.

Η σημερινή συγκυρία επιβάλει, ίσως περισσότερο από κάθε άλλη φορά, η Κυβέρνηση να αναθεωρήσει συνολικά την πολιτική του μνημονίου και των εφαρμοστικών νόμων, έτσι ώστε μέσα από πολιτικές ενίσχυσης της απασχόλησης και αναδιανομής του πλούτου, να διαμορφώσει το περιβάλλον και τις προϋποθέσεις να ζουν οι πολίτες της χώρας χωρίς αβεβαιότητα, αλλά με στοιχειώδη ασφάλεια και αξιοπρέπεια, υπογράμμισε ο Πρόεδρος της Πανελλήνιας Ομοσπονδίας Προσωπικού Οργανισμών Κοινωνικής Πολιτικής κ. Θανάσης Καποτάς.

Οκτώ αιτίες για την κατάρρευση των ταμείων

«Με εργαζόμενους απαξιωμένους και κοινωνικά περιθωριοποιημένους δύσκολα μπορεί κανείς να ελπίζει και να προσδοκά ότι θα αντιμετωπιστούν με επιτυχία τα οικονομικά και λειτουργικά προβλήματα των Ταμείων και θα επιτευχθούν οι προσδοκώμενοι στόχοι»

Την τραγική οικονομική κατάσταση των ασφαλιστικών ταμείων από την συνεχιζόμενη μείωση των εισροών από εισφορές εξαιτίας της υψηλής ανεργίας, της μείωσης μισθών, των ελαστικών σχέσεων εργασίας και της υψηλής εισφοροδιαφυγής, καθώς και της αύξησης των εκροών από την αύξηση των συνταξιοδοτήσεων, ήρθε να επιδεινώσει το κούρεμα των ελληνικών ομολόγων, η βύθιση του χρηματιστηρίου και η απαξίωση της ακίνητης περιουσίας των Ταμείων.

Τα ασφαλιστικά ταμεία διέθεταν στο Κοινό Κεφάλαιο της ΤτΕ 15,97 δις και Ομόλογα Ελλ. Δημοσίου 6,52 δις. Συνολικά 22,49 δις, τα οποία μετά από την διαδικασία του κουρέματος έχασαν το 53,50%, δηλ 11,92 δις.

Αν λάβουμε υπόψη μας τις τιμές διαπραγμάτευσης των νέων (κουρεμένων ομολόγων) λήξεως 2023-2042 οι πραγματικές απώλειες είναι της τάξεως του 53%-65% της νέας ονομαστικής αξίας.

Δεν πρέπει να παραγνωρίζουμε το γεγονός και των απωλειών σε τόκους που πριν το PSI ανέρχονται σε 700 με 800 εκ € και τώρα δεν ξεπερνούν τα 120 με 160 εκ €.

Σήμερα παρουσιάζεται ένα νέο δίλημμα στα Ασφ. Ταμεία και τις Διοικήσεις τους ως προς την συμμετοχή ή μη των Ταμείων στη διαδικασία αύξησης του μετοχικού κεφαλαίου της Εθνικής Τράπεζας.

Πέρα από τα προβλήματα που αναδείξαμε και πόσο αυτά επηρεάζουν την πορεία και την βιωσιμότητα του ασφαλιστικού συστήματος πρέπει να σταθούμε στο περιβάλλον και τις συνθήκες που υπάρχουν στα Ταμεία σήμερα.

Με δυο λέξεις μπορούμε να χαρακτηρίσουμε την κατάσταση που επικρατεί ΟΡΓΑΝΩΤΙΚΟ ΧΑΟΣ και ΚΑΤΑΡΡΕΥΣΗ.

Σε συνδυασμό με την μεγάλη έλλειψη προσωπικού, η κατάσταση στα Ταμεία είναι ανησυχητική. Τα οργανικά κενά είναι πάνω από 40% και ό,τι λειτουργεί σήμερα, λειτουργεί μόνο βάση του φιλότιμου των εργαζομένων.

Πολλά χρόνια αναζητούνται λύσεις και συζητούνται πρωτοβουλίες για το πώς θα αντιμετωπιστούν τα σοβαρά προβλήματα της Κοινωνικής Ασφάλισης. Απ' αυτή τη συζήτηση κατά την άποψή μας λείπει ο παράγων εργαζόμενος και η συμβολή του στην αντιμετώπιση των προβλημάτων.

Είναι λάθος να πιστεύουν ότι ψηφίζοντας ένα νόμο, αντιμετώπισαν αυτόματα και τα προβλήματα. Τα προβλήματα για να αντιμετωπιστούν χρειάζονται σχέδιο, προγραμματισμό, αναδιοργάνωση.

Οι συνθήκες και το εργασιακό περιβάλλον είναι ιδιαίτερα δύσκολο για να ανταποκριθούν στις υποχρεώσεις του συστήματος και την καθημερινότητα των πολιτών.

Οι εργαζόμενοι βρίσκονται καθημερινά στην πρώτη γραμμή αντιμέτωποι με χρόνια προβλήματα και ανεπάρκειες του συστήματος.

Σε πολλές περιπτώσεις αυτοί χρεώνονται προσωπικά τις δυσλειτουργίες του συστήματος και λειτουργούν ως κυματοθραύστες της δικαιολογημένης οργής και αγανάκτησης των πολιτών.

Το σοβαρό έλλειμμα στην ενημέρωση, στην εκπαίδευση, στην επιμόρφωση, στην εξοικείωση με τις νέες τεχνολογίες, είναι χαρακτηριστικό των υπηρεσιών.

Αντιλαμβάνεστε πλέον όλοι, ότι η κατάσταση στο χώρο μας είναι τραγική και αν θέλουμε να δώσουμε ώθηση πρέπει εμπράκτως ως Πολιτική Ηγεσία να στηρίξετε την εφαρμογή μιας άλλης πολιτικής, που θα συμβάλει αποτελεσματικά στην επίτευξη των κρίσιμων στόχων και των χρονοδιαγραμμάτων.

Πιστεύουμε ότι παρά την κρισιμότητα της κατάστασης, για την οποία πάντως δεν ευθυνόμαστε, με εργαζόμενους απαξιωμένους και κοινωνικά περιθωριοποιημένους, δύσκολα μπορεί κανείς να ελπίζει και να προσδοκά ότι θα αντιμετωπιστούν με επιτυχία τα οικονομικά και λειτουργικά προβλήματα των Ταμείων και θα επιτευχθούν οι προσδοκώμενοι στόχοι .

Η έλλειψη προσωπικού, οργάνωσης και μηχανογράφησης έχει σαν αποτέλεσμα να παρατηρούνται μεγάλες καθυστερήσεις στην απονομή παροχών.

Το βασικό συμπέρασμα που εξάγεται σε σχέση με την λειτουργία, την ταμειακή και οικονομική, γενικότερα, κατάσταση των Ταμείων, είναι ότι διανύουμε την πιο κρίσιμη περίοδο εδώ και 70 χρόνια που λειτουργεί το ασφαλιστικό σύστημα.

Προβλήματα το ασφαλιστικό σύστημα είχε διαχρονικά. Σήμερα όμως βρισκόμαστε στα πρόθυρα της χρεοκοπίας.

Παράλληλα πρέπει να τονίσουμε ότι η όποια αντιμετώπιση του οικονομικού προβλήματος δεν μπορεί πλέον να γίνει μέσα από αύξηση εισφορών, μέσα από αύξηση ορίων ηλικίας συνταξιοδότησης, μέσα από μείωση μισθών και συντάξεων, μέσα από την μείωση παροχών υγείας. Όλα αυτά έχουν εξαντληθεί και έχουν εξαντλήσει εργαζόμενους και ασφαλισμένους.

Οι βασικές αιτίες του οικονομικού προβλήματος των Ταμείων είναι:

- Η ασυνέπεια του κράτους στις υποχρεώσεις του, για την οποία δεν γίνεται καμία αναφορά. Η συνταγματική επιταγή ότι το κράτος εγγυάται τις συντάξεις δεν αρκεί. Πρέπει να δούμε και για ποιο επίπεδο συντάξεων εγγυάται το κράτος.
- Η εισφοροδιαφυγή. Πάντα υπήρχε, τώρα όμως είναι ανεξέλεγκτη λόγω και της οικονομικής κατάστασης που επικρατεί και δεν φαίνεται να υπάρχει πολιτική βούληση για την πάταξή της.
- Η οικονομική αφαίμαξη των Ταμείων όλα τα χρόνια ύπαρξης του ασφαλιστικού συστήματος, από τις άτοκες καταθέσεις στο χρηματιστήριο στα δομημένα ομόλογα και στην κορύφωση του PSI.
- Ανεργία – ελαστικές μορφές εργασίας – αδήλωτη εργασία.
- Το δημογραφικό πρόβλημα.
- Η εισοδηματική πολιτική (μείωση μισθών – κατάργηση ΔΧ-ΔΠ-ΕΑ).
- Η ανάληψη πραγματικού κόστους από προγράμματα εθελουσίας εξόδου.
- Το κλίμα ανασφάλειας στους εργαζομένους που αποχώρησαν ή αποχωρούν από τις εργασίες τους.

Όλα τα μέτρα και οι πολιτικές που εφαρμόζονται, κινούνται έξω από το πρόβλημα και το οξύνουν ακόμη περισσότερο.

Όλες οι πολιτικές που εφαρμόζονται και τα μέτρα που παίρνονται το τελευταίο διάστημα, δείχνουν ότι το τελευταίο που μας απασχολεί σε τούτη τη χώρα είναι η βιωσιμότητα των Ασφαλιστικών Ταμείων και η αξιοπρέπεια των ασφαλισμένων και των συνταξιούχων.

Η κατάσταση την οποία περιγράφουμε είναι πράγματι ανησυχητική δεν είναι όμως μονόδρομος.

Υπάρχουν λύσεις και επιλογές που μπορούν να αντιστρέψουν αυτή την πορεία και να ξαναβάλουν τα Ταμεία σε βιώσιμη οικονομικά πορεία και αποτελεσματική λειτουργία.

Κλείνοντας, πιστεύουμε, ότι με βάση τα νέα δεδομένα που διαμορφώνονται εξαιτίας και των δραματικών επιπτώσεων από την οικονομική κρίση, αλλά και της πολιτικής που εφαρμόζεται, ότι πρέπει να δοθεί προτεραιότητα στους παρακάτω τομείς.

- Να υπάρξει άμεσα ένας συνολικός σχεδιασμός και αναδιοργάνωση των υπηρεσιών των Ταμείων, για να μπορέσουν αυτά να ανταποκριθούν και στις αυξημένες ανάγκες αλλά και να βελτιώσουν την καθημερινότητα του πολίτη. Σε διαφορετική περίπτωση όσοι στόχοι και αν τεθούν, είναι βέβαιο ότι δεν θα επιτευχθούν.
- Να υπάρξει οργανωμένη παρέμβαση με ενίσχυση των ελεγκτικών μηχανισμών με στόχο τον περιορισμό της εισφοροδιαφυγής και την καταπολέμηση της ανασφάλιστης εργασίας.
- Να γίνει ορθολογική αξιοποίηση της ακίνητης περιουσίας των Ταμείων.
- Να αποκατασταθούν οι απώλειες των Ταμείων από το κούρεμα (PSI).
- Να εφαρμοστούν πολιτικές ενίσχυσης και στήριξης της εργασίας με δημιουργία νέων θέσεων εργασίας, για να περιοριστεί η εκρηκτική αύξηση της ανεργίας.

Η σημερινή συγκυρία επιβάλει ίσως περισσότερο από κάθε άλλη φορά η Κυβέρνηση να αναθεωρήσει συνολικά την πολιτική του μνημονίου και των εφαρμοστικών νόμων, έτσι ώστε μέσα από πολιτικές ενίσχυσης της απασχόλησης και αναδιανομής του πλούτου, να διαμορφώσει το περιβάλλον και τις προϋποθέσεις να ζουν οι πολίτες της χώρας χωρίς αβεβαιότητα, αλλά με στοιχειώδη ασφάλεια και αξιοπρέπεια.

ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ

ΟΜΙΛΟΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ

Νοιάζεται για σας

ΚΕΝΤΡΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ: 15ο Χ.Λ.Μ. ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ - ΠΕΡΑΙΑΣ, Τ.Θ. 22402, Τ.Κ. 55102, ΤΗΛ. ΚΕΝΤΡΟ: 2310 492100, FAX: 2310 465219
ΥΠ/ΜΑ ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ: Ν. ΚΟΥΝΤΟΥΡΙΩΤΟΥ 19, Τ.Κ. 54625, ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ, ΤΗΛ. ΚΕΝΤΡΟ: 2310 554641, 501776, FAX: 2310 541228
ΓΕΝΙΚΗ ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ ΑΘΗΝΩΝ & Ν. ΕΛΛΑΔΟΣ: ΛΕΩΦ. ΣΥΓΓΡΟΥ 175, Τ.Κ. 17121, ΑΘΗΝΑ, ΤΗΛ. ΚΕΝΤΡΟ: 210 9304000, FAX: 210 9304040

24ωρη, χωρίς χρέωση, τηλεφωνική γραμμή 11.555 και 11.556, από όλα τα κινητά τηλέφωνα για παροχή Βοήθειας

www.intersalonica.gr — **e-mail: company@intersalonica.gr**

CRÉDIT AGRICOLE

Έμφαση σε συνταξιοδοτικά και αποταμιευτικά

Με επιτυχία ολοκληρώθηκε το ετήσιο ταξίδι πωλήσεων της Crédit Agricole Life για την επιβράβευση των στελεχών του δικτύου πωλήσεων που ξεχώρισαν με την παραγωγή τους το 2012.Στο ταξίδι, το οποίο φέτος πραγματοποιήθηκε στο Ντουμπρόβνικ της Κροατίας, συμμετείχαν διευθυντές και στελέχη από δώδεκα επιτυχημένα και παραγωγικά καταστήματα της Εμπορικής Τράπεζας που πέτυχαν ισχυρά αποτελέσματα το 2012 στις τέσσερις κατηγορίες των τραπεζοασφαλιστικών προϊόντων που διαθέτει η Crédit Agricole Life στην ελληνική αγορά: επένδυση, σύνταξη, αποταμίευση και προστασία. Στελέχη της διοίκησης και της εμπορικής διεύθυνσης της Crédit Agricole Life, καθώς και ανώτερα στελέχη της διεύθυνσης λιανικής τραπεζικής της Εμπορικής Τράπεζας παρευρέθησαν στο ταξίδι, στη διάρκεια του οποίου επισημάνθηκε εκατέρωθεν ότι τόσο τα μεγέθη της παραγωγής, όσο και η άριστη συνεργασία των δύο οργανισμών, είναι το αποτέλεσμα μίας μακρόχρονης σχέσης με αμοιβαία οφέλη. Όπως τονίζει η εταιρία,αξίζει να σημειωθεί ότι συνεχίζοντας και το 2013 την έμφαση στα συνταξιοδοτικά και αποταμιευτικά ασφαλιστικά προγράμματα, σύμφωνα με τα στοιχεία της Crédit Agricole Life, η νέα παραγωγή ασφαλίστρων σε αυτά σχεδόν διπλασιάστηκε κατά το Α' Τρίμηνο του 2013, συγκριτικά με τη νέα παραγωγή του αντίστοιχου διαστήματος το 2012. Επιπλέον, παρά τη μικρή μείωση που σημειώθηκε στη νέα παραγωγή στα προγράμματα προστασίας, η οποία κρίθηκε απολύτως λογική εν μέσω της τρέχουσας οικονομικής συγκυρίας, η συνολική νέα παραγωγή ασφαλίστρων του Α' Τριμήνου 2013 για όλα τα προγράμματα τακτικών καταβολών αυξήθηκε κατά 78% σε σχέση με αυτή του αντίστοιχου τριμήνου του 2012.

MetLife Alico℠ Σε τροχιά δυναμικής ανάπτυξης

Με κεντρικό μήνυμα «Με αίσθημα ευθύνης προχωράμε με σιγουριά στο δρόμο της ανάπτυξης» πραγματοποιήθηκε η ετήσια εκδήλωση απονομής βραβείων της MetLife Alico,όπου παραβρέθηκαν ο κ. Μ. Χατζηδημητρίου, επικεφαλής της Περιφέρειας Ανατολικής και Νότιας Ευρώπης της MetLife και ο κ. Δ. Μαζαράκης, αντιπρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος της MetLife Alico οι οποίοι μαζί με τον Agency Director κ. Γ. Ζερβουδάκη υποδέχθηκαν στελέχη και συνεργάτες της εταιρείας από ολόκληρη την Ελλάδα.

Μ. Χατζηδημητρίου

Δ. Μαζαράκης

Γ. Ζερβουδάκης

Την βραδιά τίμησε με την παρουσία του ο υφυπουργός Ανάπτυξης κ. Α. Σκορδάς, ο οποίος απηύθυνε χαιρετισμό στους παρισταμένους, καθώς και οι εκπρόσωποι του ασφαλιστικού Τύπου, που έδωσαν το παρόν τιμώντας τους βραβευόμενους. Οι οικοδεσπότες στις ομιλίες τους αποτύπωσαν το κλίμα της σύγχρονης ασφαλιστικής αγοράς, εντοπίζοντας στην σταθερή δυναμική ανάπτυξης της εταιρίας, η οποία γεννά ελπίδες για το αύριο. Στα μηνύματά τους υπογράμμισαν τη σημασία της υπευθυνότητας που διέπει διοίκηση και εργαζομένους και τη σιγουριά που αυτό συνεπάγεται τόσο για την MetLife Alico όσο και για τους ασφαλισμένους που την εμπιστεύονται. Η εκδήλωση ξεκίνησε με συναυλία του Μουσικού Σχολείου Βόλου, που με την μελωδική του παρουσία συγκίνησε το ακροατήριο, το οποίο χειροκρότησε θερμά τα παιδιά, ενώ με το τέλος της συναυλίας ο κ. Δ. Μαζαράκης απένειμε τιμητική πλακέτα στην Διευθύντρια του Σχολείου, κα Α. Τζανετοπούλου, τιμώντας στο πρόσωπό της τους μαθητές και τους καθηγητές του Σχολείου για την προσφορά τους. Στην ομιλία του ο κ. Μ. Χατζηδημητρίου ανέφερε μεταξύ άλλων ότι η MetLife είναι αποφασισμένη να γίνει η ασφαλιστική εταιρεία πρώτης επιλογής παγκοσμίως. Τα μέσα για να το επιτύχουμε είναι πολλά, αλλά θα αρκεστώ στο μέγεθος, την παγκοσμιότητα και την κορυφαίου επιπέδου ποιότητα που χαρακτηρίζουν την εταιρεία μας, είπε μεταξύ άλλων ο κ. Χατζηδημητρίου.Απο την πλευρά του ο Δ. Μαζαράκης, σημείωσε ότι η σημερινή συγκυρία βρίσκει την MetLife Alico σε πλεονεκτική θέση,ενώ ο κ Ζερβουδάκης υπογράμμισε ότι είμαστε οι ασφαλιστές Ζωής της MetLife Alico.

AXA ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

αλλάζουμε / τα δεδομένα

Νέα Αμοιβαία Κεφάλαια

Έξι νέα αμοιβαία κεφάλαια της AXA Investment Managers προωθεί στην αγορά η Η AXA Ασφαλιστική, καλύπτοντας κάθε επενδυτικό προφίλ. Όπως αναφέρει,στόχος της είναι να προσφέρει στους πελάτες της τη δυνατότητα υψηλών αποδόσεων σε μακροχρόνιο ορίζοντα με δυνατότητα διασποράς του κινδύνου και διέξοδο από το καθεστώς επενδύσεων με χαμηλές αποδόσεις. Επιπλέον, η εταιρεία επιθυμεί να παρέχει στους πελάτες της ξεκάθαρες και διαφανείς διαδικασίες επένδυσης και συνεχή ενημέρωση.

Τα πλεονεκτήματα των Αμοιβαίων Κεφαλαίων της AXA Investment Managers είναι τα ακόλουθα:

Επενδύουν σε περιβάλλον Ευρώ ή Δολαρίου.

Αποτιμώνται σε Ευρώ.

Δίνουν τη δυνατότητα επένδυσης σε διεθνείς αγορές.

Έχουν έδρα το Λουξεμβούργο.

Νέα Αμοιβαία Κεφάλαια	Αποτίμηση ενεργητικού (31/12/2012)
AXA World Funds Euro 7-10	136 εκ. Ευρώ
AXA World Funds US High Yield Bonds	5,2 δις Δολάρια
AXA World Funds Optimal Income	289 εκ. Ευρώ
AXA World Funds Framlington American Growth	708 εκ. Δολάρια
AXA World Funds Framlington Emerging Markets	437 εκ. Δολάρια
AXA World Funds Framlington Europe	1,2 δις Ευρώ

Υποστηρίζονται από ειδικούς στη διαχείριση Αμοιβαίων Κεφαλαίων.

Έχουν ξεκάθαρες και ευέλικτες διαδικασίες επένδυσης από τις εταιρείες διαχείρισης των Αμοιβαίων Κεφαλαίων.

Έχουν υψηλά ενεργητικά.

Έχουν υψηλή διαφάνεια στην παρακολούθησή τους.

ΟΡΙΖΩΝ Ασφαλιστική Εταιρεία

Σταθερή κερδοφορία και υψηλή κεφαλαιακή επάρκεια

Σταθερή πορεία για την ΟΡΙΖΩΝ Ασφαλιστική το 2012 , σε μια περίοδο που ο ασφαλιστικός κλάδος γνώρισε σημαντική μείωση της παραγωγής κατά 10,5%.

Συγκεκριμένα η εταιρεία σημείωσε σταθεροποίηση των προ φόρων κερδών στο 1 εκ. ευρώ, όπως και πέρυσι. Σταθεροποίηση της παραγωγής ασφαλίστρων στα 7,16 εκ. ευρώ, έναντι 7,2 εκ. ευρώ την προηγούμενη χρήση,καθαρή θέση στα 25,47 εκ.ευρώ, σύνολο ενεργητικού στα 36,03 εκ.ευρώ και μικρή μείωση των ασφαλιστικών προβλέψεων κατά 7,87% στα 7,95 εκ. ευρώ, έναντι 8,63 εκ. ευρώ της προηγούμενης χρήσης. Σημείωσε ακόμη Combined loss ratio των ασφαλίσεων κατά ζημιών 37,67% και του κλάδου αστικής ευθύνης αυτοκινήτων 52,80%,υψηλούς δείκτες ρευστότητας και σημαντικά ελεύθερα αποθεματικά. Ακόμη το χρηματοοικονομικό χαρτοφυλάκιο στο τομέα των επενδύσεων υπερκαλύπτει τις απαιτήσεις του Solvency II, με διάρθρωση που αποτελείται από υπερεθνικά ομόλογα πιστοληπτικής αξιολόγησης ΑΑΑ και διασφαλισμένη προθεσμιακή κατάθεση στην Αγγλία σε ποσοστό 54,17%, ομολογίες πολυεθνικών επιχειρήσεων με έδρες στην Ευρώπη και την Αμερική σε ποσοστό 24,5% με πιστοληπτική αξιολόγηση από Α+ έως ΑΑ+, καθώς και μετοχές εσωτερικού-εξωτερικού σε ποσοστό 20%.Επιπρόσθετα η εταιρεία ανακοινώνει στο κοινό ότι δεν υπάρχουν καταθέσεις ή επενδύσεις στη Κύπρο και ότι για το 2013 στοχεύει σε αύξηση της παραγωγής κατά 35% και επίτευξη προ φόρων κερδών τουλάχιστον στα επίπεδα του 2012.

NP insurance

ΝΕΟΣ ΠΟΣΕΙΔΩΝ Ανώνυμος Ελληνική Ασφαλιστική Εταιρεία

Συνεπής σε ό,τι πει

Δίνουμε σημασία στην ουσία: Στηριζόμαστε στις ίδιες αξίες σταθερά μέσα στο χρόνο.

Ξεκινήσαμε σε μια εποχή που οι Έλληνες με τα λίγα έφτιαχναν πολλά και κοιτούσαν μπροστά.
Αυτή η αξία μάς οδηγεί σταθερά μέσα στο χρόνο: δίνουμε σημασία στην ουσία.
Και τώρα, που ξανά τα ουσιαστικά είναι τα πιο σημαντικά, είμαστε πραγματικά δίπλα σε κάθε Έλληνα. Με ολοκληρωμένα, αξιόπιστα προγράμματα, και πάντα αποζημιώνοντας αμέσως.
Για να νιώθει ασφάλεια και να συνεχίσει να κοιτάζει μπροστά.

ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΕΝΩΣΙΣ

ΑΣΦΑΛΕΙΑΙ MINETTA

Ασφαλίζει ό,τι αξίζει

ΑΝΩΝΥΜΗ ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ ΓΕΝΙΚΩΝ ΑΣΦΑΛΕΙΩΝ
ΚΕΝΤΡΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ
Λ. ΣΥΓΓΡΟΥ 193-195 & ΧΡ. ΣΜΥΡΝΗΣ 2, 171 21 Ν. ΣΜΥΡΝΗ T: 210 9309400, 210 9309500
ΚΕΝΤΡΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ - ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ
ΑΡΙΣΤΟΤΕΛΟΥΣ 5, 546 23 ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ T: 2310 265112 / 2310 287902 F: 2310 224675 / 2310 243748
www.minetta.gr

ΠΕΡΙΣΣΟΤΕΡΑ ΑΠΟ 1.000 ΣΥΝΕΡΓΑΖΟΜΕΝΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ ΣΕ ΟΛΗ ΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ ΓΙΑ ΤΗΝ ΑΜΕΣΗ ΕΞΥΠΗΡΕΤΗΣΗ ΣΑΣ

Επιστολή σοκ 120 πανεπιστημιακών γιατρών

Θα αυξηθούν οι θάνατοι από την κρίση

Το κώδωνα του κινδύνου για τις επιπτώσεις στην υγεία των ασθενών εξαιτίας των μέτρων του μνημονίου κρούουν 120 πανεπιστημιακοί γιατροί και άλλοι επιστήμονες με επιστολή σοκ στην κυβέρνηση. Αφού απαριθμούν τα προβλήματα που δημιούργησε το μνημόνιο στην σημερινή κατάσταση στον τομέα της Δημόσιας

Υγείας στην Ελλάδα με το κλείσιμο νοσοκομείων και τη μείωση του ιατρικού δυναμικού σημειώνουν ότι η αφαίρεση της ασφάλειας υγείας από χιλιάδες ανέργους, κάνει μαθηματικά βέβαιη την αύξηση της θνησιμότητας σε αυτό το τμήμα του πληθυσμού και καλούν την Κυβέρνηση να διατηρήσει και να υπερασπιστεί την αξία της υγείας.Οπως τονίζουν η πολιτική της υποτέλειας που ακολουθεί η Κυβέρνηση έχει οδηγήσει στο κλείσιμο ή υποβιβασμό Νοσοκομειακών Μονάδων, όπως χαρακτηριστικά τού Νοσοκομείου Κύμης – Γεώργιος Παπανικολάου, του Νοσοκομείου Θήβας και πολλών άλλων στις επαρχίες και στα αστικά κέντρα, στην μείωση του ιατρικού δυναμικού, σε απλήρωτο προσωπικό, σε ιατρικό εξοπλισμό υπό κατάρρευση, σε εργαστήρια με αυξανόμενες ελλείψεις αναλωσίμων (σύριγγες, γάζες, αντιδραστήρια κ.α.), στην υποχρέωση των ασφαλισμένων να πληρώνουν –επί πλέον όσων έχουν ήδη καταβάλει στα ταμεία τους– για αναλώσιμα, για ιατρικές εξετάσεις και για εγχειρήσεις.

Ασθενείς που υποφέρουν από χρόνια προβλήματα, όπως είναι η χρόνια αποφρακτική πνευμονοπάθεια, αναγκάζονται να πληρώνουν αντί του 5% του κόστους των φαρμάκων τους όπως ίσχυε μέχρι πρότινος, το 25%. Καρκινοπαθείς και νεφροπαθείς υποφέρουν λόγω της αύξησης του κόστους των θεραπειών, των εξειδικευμένων εξετάσεων και των φαρμάκων τους, καθώς και εξ αιτίας της ταλαιπωρίας και της προσωπικής εξαθλίωσης που υφίστανται καθημερινά στις ατελείωτες ουρές αναμονής των ασφαλιστικών ταμείων και στις εγκαταστάσεις των Νοσοκομείων.

Εξαναγκάζονται να επισκέπτονται ιατρικά κέντρα πολύ μακριά από τον τόπο κατοικίας τους για το δικαίωμα στη Ζωή. Ασθενείς σε μονάδες Ψυχικής Υγείας, όπως χαρακτηριστικά το Δρομοκαΐτειο, αντιμετωπίζουν καθημερινά την αποξένωση και την αδιαφορία ενός Κράτους που αποτυγχάνει να τους στηρίξει. Ενόσω το προσωπικό και οι πόροι των περισσοτέρων Ψυχιατρικών Κλινικών μειώνονται με ταχείς ρυθμούς, οι ασθενείς τους αυξάνονται (λόγω της κρίσης), τα ράντζα επίσης, οι συνθήκες υποστήριξης των ανθρώπων αυτών καταρρέουν (έλλειψη φαρμάκων, περιορισμένο φαγητό, υποβιβασμένες κτιριακές εγκαταστάσεις, απουσία θέρμανσης, έλλειψη προσωπικού).

Τα Ψυχιατρικά Νοσοκομεία αδυνατούν πλέον να ασκήσουν το έργο τους στο επίπεδο που απαιτείται για συνανθρώπους μας με ψυχικά νοσήματα.

Επιπλέον, η θέσπιση «ταρίφας» όσον αφορά στις χειρουργικές επεμβάσεις εξαναγκάζει τους ασφαλισμένους Έλληνες πολίτες να καταβάλλουν προκαταβολικά περίπου το 20% της αξίας των υλικών και παροχών.

Κατά συνέπεια, οι εγχειρήσεις έχουν γίνει απρόσιτες για πολλούς. Χαρακτηριστικά, το κόστος για μια επέμβαση αποκατάστασης ισχίου αγγίζει το λιγότερο τα 1000 ευρώ σε δημόσιο Νοσοκομείο, χωρίς να έχει συνυπολογισθεί η αμοιβή του Ιατρού καί τού λοιπού προσωπικού / αναισθησιολόγου. Στην συγκεκριμένη περίπτωση, ένα πλικιωμένο άτομο με σύνταξη 300-400 ευρώ το μήνα, που καλείται να πληρώσει ενοίκιο, λογαριασμούς, αγορά φαρμάκων και έξοδα διαβίωσης, σε καμμία περίπτωση δεν μπορεί να αντεπεξέλθει στα έξοδα μιας εγχείρησης, αλλά ούτε κάν μπορεί να ζήσει, καθώς μάλιστα πολλές φορές αυτό το ποσό μοιράζεται τουλάχιστον στα δύο όταν υπάρχει οικογένεια.

Πέρα από αυτά τα συγκεκριμένα καταστροφικά μέτρα, ο οποιοσδήποτε μπορεί να κατανοήσει εύκολα τις επιπτώσεις των

αλλεπάλληλων μειώσεων στις συντάξεις, καθώς και των φορολογικών μέτρων δήμευσης, στη δημόσια υγεία. Πολλοί φτωχοί συνταξιούχοι δεν έχουν άλλη επιλογή από το να παραιτηθούν από ζωτικά φάρμακα, που είναι απαραίτητα για την επιβίωσή τους, και από την παρακολούθηση της κατάστασης της υγείας τους, προκειμένου να καλύψουν την απαραίτητη τροφή και θέρμανση (οι καταστροφικές πολιτικές της Κυβέρνησης στο θέμα πετρελαίου θέρμανσης αξίζει να επισημανθούν).

Όχι μόνον οι τιμές βασικών προϊόντων έχουν αυξηθεί (όχι μόνον λόγω πληθωρισμού αλλά και λόγω δραστικών αυξήσεων ΦΠΑ), ενώ τα εισοδήματα έχουν μειωθεί δραστικά, αλλά και η αύξηση στο 500% και πλέον στην συμμετοχή των ασφαλισμένων καθιστά τελείως αδύνατη για την πλειοψηφία τους την εξακολούθηση της θεραπείας τους. Είναι εύκολο να φανταστεί κανείς τις συνέπειες, ειδικά όσον αφορά σε άτομα με σοβαρές και χρόνιες ασθένειες.

Η δραματική εικόνα συμπληρώνεται από το γεγονός ότι περισσότεροι από 4000 αξιόλογοι Έλληνες ιατροί αναγκάστηκαν να μεταναστεύσουν στο εξωτερικό ένεκα τής απογοήτευσής τους από την Ελληνική πραγματικότητα, μετά την υπογραφή των μνημονίων. Επί πλέον, αξίζει να σημειωθεί, ότι το Εθνικό Σύστημα Υγείας (ΕΣΥ) της Χώρας μας αποτελεί ένα σημαντικό επίτευγμα της κοινωνίας μας και λειτουργούσε αποτελεσματικά μέχρι πριν από την κρίση.

Η αποτελεσματική λειτουργία του ήταν συνέπεια του σκληρού μόχθου ιατρών, νοσοκόμων και όλων εκείνων που στελεχώνουν την οργάνωσή του και δουλεύουν νυχθημερόν, διατηρώντας μια ικανοποιητική δομή περίθαλψης του Ελληνικού λαού. Αυτό το Σύστημα, το οποίο είναι ένα συλλογικό Αγαθό, τώρα έχει αφεθεί να πολιορκείται σε κάθε επίπεδο και να λεηλατείται με την συγκατάθεση της Κυβέρνησης, χάνοντας πόρους και προσωπικό. Ο αριθμός των εργαζομένων στο ΕΣΥ που φεύγουν από την Χώρα αυξάνεται συνεχώς.

Τι ζητάνε από την κυβέρνηση οι 120 επιστήμονες

1 Την διατήρηση και τον εκσυγχρονισμό των υπαρχόντων Νοσοκομείων της Χώρας, ιδιαίτερα των Νοσοκομείων της Επαρχίας και των Νησιών μας.

2 Την αποκατάσταση της προσήκουσας ιατρικής κάλυψης ομάδων του πληθυσμού, ειδικότερα εκείνων των οποίων η υγεία απειλείται από την τρέχουσα οικονομική κρίση. Σε τούτες τις ομάδες περιλαμβάνονται οι μακροχρόνια άνεργοι, άτομα που εργάζονται αλλά βρίσκονται κάτω από το όριο της φτώχειας, συνταξιούχοι με χαμηλά εισοδήματα, και άλλοι. Για τούτες τις ομάδες του πληθυσμού θα πρέπει να μηδενιστούν ή να μειωθούν σημαντικά οι πρόσφατες αυξήσεις στο κόστος της υγειονομικής περίθαλψης.

3 Την παροχή κινήτρων για την λειτουργική γεωγραφική κατανομή των Ιατρών, ώστε να μη συνωστίζονται, ακόμη και άνεργοι, στα αστικά κέντρα, αλλά να προσφέρουν τις υπηρεσίες τους στις περιφέρειες, στα χωριά, στις επαρχίες και στα νησιά, που τους έχουν μεγάλη ανάγκη.

4 Την αρμόζουσα αμοιβή των ιατρών, νοσηλευτών, εργαστηριακών επιστημόνων και τεχνικών προκειμένου να αποφευχθεί η περαιτέρω μείωση αυτού του βασικού προσωπικού, εξαιτίας της μετανάστευσης του. Οι δραστικές περικοπές σε μισθούς, ημερομίσθια, και υπερωρίες πρέπει να ανακληθούν. Σε αντίθετη περίπτωση, η έξοδος πλήθους εξειδικευμένου προσωπικού θα μετατραπεί σε άτακτη φυγή, με καταστροφικές συνέπειες για τη δημόσια υγεία.

5 Την εισαγωγή πολιτικών που θα βοηθήσουν στην άμεση διαθεσιμότητα φαρμακευτικών προϊόντων, αναλωσίμων, εργαστηριακών προμηθειών και συσκευών.

Οι καταστροφικές πολιτικές που απειλούν ακόμη και την υγεία του Ελληνικού λαού πρέπει να σταματήσουν. Ως Έλληνες, είμαστε ικανοί να ξεπεράσουμε την κρίση και να ξαναχτίσουμε. Βεβαίως, για να το κάνουμε αυτό, η φυσική μας υγεία είναι βασική προϋπόθεση σημειώνουν μεταξύ άλλων οι 120 επιστήμονες στην επιστολή τους..

Η ικανοποίηση
δεν είναι μόνο συναίσθημα.
Είναι πράξεις.

Για άλλη μια χρονιά διατηρήσαμε σε **υψηλά επίπεδα** τον **δείκτη ικανοποίησης** των πελατών μας

Μέσα στο 2012:

- **Αποζημιώσαμε το 98,8%** των περιστατικών ζωής, ατυχημάτων και ιατρικών περιπτώσεων που υποβλήθηκαν
- **Ικανοποιήσαμε το 93%** των αποζημιώσεων ζωής μέσα σε 10 ημέρες από την υποβολή των δικαιολογητικών
- **Πληρώσαμε €25,8 εκατ.** σε αποζημιώσεις ζωής και υγείας
- **Πληρώσαμε €21,1 εκατ.** σε αποζημιώσεις αυτοκινήτων, πυρός και λοιπών κλάδων
- **Δημιουργήσαμε** καινοτόμα και πρωτοποριακά προϊόντα
- **Εφαρμόσαμε διεθνείς πρακτικές** στην οργάνωση του Ομίλου σε **συνεργασία με κορυφαίους διεθνείς συμβούλους**
- **Επιτελέσαμε σημαντικό έργο** με το πρόγραμμα Εταιρικής Κοινωνικής Ευθύνης «Ανταπόδοση Ζωής» σε συνεργασία με το Μη Κερδοσκοπικό Σωματείο Δεσμός
- **Συνεχίσαμε τη συνεργασία μας** με τους κορυφαίους αντασφαλιστές διεθνούς κύρους
- **Συμπληρώσαμε 57 χρόνια** στην ελληνική ασφαλιστική αγορά

GREAT PLACE TO WORK® Best Workplaces 2012 Greece

BEST workplaces 2005, 2006, 2007, 2010

TÜV AUSTRIA HELLAS TÜV CERT

AWARDED Superbrands GREECE

International Life Για καλύτερη ζωή

Ασφάλειες Ζωής και Περιουσίας

Λ. Κηφισίας 7 & Νεαπόλεως 2, 151 23 Μαρούσι
Τηλ: 210 8119000 • Fax: 210 8119109 • e-mail: inlife@inlife.gr • www.inlife.gr

ΛΙΕΥΕΣΙΣ

Σ.Ε.Σ.Α.Ε.:

Διαφάνεια στη διαμεσολάβηση

Πραγματοποιήθηκε και η τρίτη εκδήλωση του Συνδέσμου Εκπροσώπων & Στελεχών Ασφαλιστικών Εταιριών από τον κύκλο εκδηλώσεων «Διαφάνεια στην Ασφαλιστική Αγορά», με αντικείμενο τη «Διαφάνεια στη διαμεσολάβηση».Τις απόψεις τους στη συγκεκριμένη ενότητα κατέθεσαν ο κ. Φίλης Αθηναίος, Managing Director της εταιρίας Αθηναίος 1911,ο κ. Γιώργος Μαυρέλης, γενικός διευθυντής ασφαλιστικών εργασιών του ομίλου interamerican ,η κ. Ντορίνα Οικονομοπούλου, Managing Director της Εταιρίας "Marsh ΕΠΕ Μεσίτες Ασφαλίσεων και ο κ. Ζακ Σούσης, ασφαλιστικός σύμβουλος, Μέλος του Κύκλου Επιτυχημένων Ασφαλιστών της Metlife Alico.Τη συζήτηση συντόνισε ο κ. Γιάννης Βασιλάτος, γενικός γραμματέας του Συνδέσμου.Στο τραπέζι μεταξύ άλλων τέθηκαν η καταγραφή κώδικα δεοντολογίας για τους διαμεσολαβητές, η ανάδειξη του εύρους των υπηρεσιών που προσφέρει ο διαμεσολαβητής στον πελάτη κατά περίπτωση και προϊόν με διάφορους τρόπους όπως η σύνταξη σχετικής γραπτής συμφωνίας, καθώς και η δημιουργία εγχειριδίου βέλτιστων πρακτικών για τη χρήση κοινής και κατανοητής ορολογίας στους όρους των ασφαλιστηρίων.

Την εκδήλωση υποστήριξαν οι εταιρίες Aon Benfield και Mapfre Asistencia ως χρυσοί χορηγοί και η carglass ως υποστηρικτής.

Ο κ. Μιλτιάδης Νεκτάριος πρόεδρος του ΕΙΑΣ

Η νέα σύνθεση Δ.Σ. του ΕΙΑΣ έχει ως εξής: Πρόεδρος του ΕΙΑΣ ανέλαβε ο κ. Μιλτιάδης Νεκτάριος, Αναπληρωτής Καθηγητής του Τμήματος Στατιστικής και Ασφαλιστικής Επιστήμης του Πανεπιστημίου Πειραιώς και Πρόεδρος Δ.Σ. της International Life ΑΕΑΖ, Αντιπρόεδρος η κα Μαργαρίτα Αντωνάκη, Γενική Διευθύντρια της Ενώσεως Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος, Γενικός Γραμματέας εξελέγει ο κ. Παναγιώτης (Νότης) Βαγιακάκος, Διευθύνων Σύμβουλος της HDI-Gerling Hellas, Ταμίας ο κ. Γιάννης Χατζηθεοδοσίου, Γενικός Γραμματέας του Επαγγελματικού Επιμελητηρίου Αθηνών και Πρόεδρος & Δ/νων Σύμβουλος των Mega Brokers S.A., Αναπληρώτρια Ταμίας η κα Δήμητρα Λύχρου, Πρόεδρος της Ένωσης Επαγγελματιών Ασφαλιστών Ελλάδος.

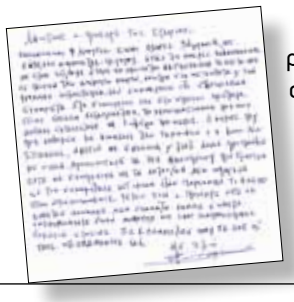
Στην Αργεντινή το ταξίδι πωλήσεων

Η Αργεντινή, μία αντιπροσωπευτική χώρα της Λατινικής Αμερικής, με τα συναρπαστικά τοπία, την πλούσια ιστορία και τους "ζωντανούς" ανθρώπους της, που χαρίζει στους επισκέπτες της ξεχωριστές εμπειρίες και ρομαντικές στιγμές, δικαίωσε τη διεύθυνση πωλήσεων της ERGO, η οποία την επέλεξε ως προορισμό για το ταξίδι των συνεργατών της που διακρίθηκαν για τις παραγωγικές τους επιδόσεις. Πετυχημένοι και δραστήριοι συνεργάτες της ERGO από όλη την Ελλάδα, ορισμένοι από αυτούς γνώριμοι και από άλλους αξέχαστους εταιρικούς προορισμούς, όπως το Περού, το Βιετνάμ και η Αγία Πετρούπολη, μοιράστηκαν αυτή τη φορά εμπειρίες ζωής στη μοναδική Αργεντινή. Το ταξίδι ολοκληρώθηκε με το συνέδριο της ERGO στο οποίο οι συνεργάτες της, παρουσία της διοίκησης της εταιρίας, είχαν την ευκαιρία να εκφράσουν τις απόψεις τους αναφορικά με την ευόδωση των αναπτυξιακών στόχων της ERGO στην Ελλάδα και την εδραίωση των σχέσεων συνεργατών, πελατών και εταιρίας.

ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ

Υψηλότατος ο βαθμός ικανοποίησης των πελατών

Πιστός στις αρχές του να παρέχει σωστά, άμεσα και ολοκληρωμένα τις υπηρεσίες του στους πελάτες του μένει πάντα ο όμιλος επιχειρήσεων Ιντερσαλόνικα.Αυτό όπως τονίζει η εταιρία,επιβεβαιώνεται για μία ακόμη φορά και από την παρακάτω ευχαριστήρια επιστολή.



Αξίζει να σημειωθεί ότι, αρχική προτεραιότητα του ομίλου επιχειρήσεων Ιντερσαλόνικα ήταν και θα είναι πάντα, ανεξαρτήτως των καταστάσεων που επικρατούν, η ικανοποίηση και το ενδιαφέρον προς τον πελάτη, η άμεση εξυπηρέτησή του με τον καλύτερο δυνατό τρόπο και η αντιμετώπισή του ως συνάνθρωπο.

mega BROKERS S.A.

Επενδύσεις για την στήριξη των συνεργατών

Με επιτυχία πραγματοποιήθηκε σε κεντρικό ξενοδοχείο των Αθηνών η συνάντηση συνεργατών της Mega Brokers,όπου ο πρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος κ.Γιάννης Χατζηθεοδοσίου, και τα στελέχη της παρουσίασαν τα αποτελέσματα για το έτος 2012 καθώς και τους παραγωγικούς στόχους για το 2013.Συγκεκριμένα, τα στελέχη της εταιρίας παρουσίασαν τις προγραμματισμένες και υλοποιούμενες ενέργειες, που αφορούν τους συνεργάτες, σχετικά με την υποστήριξη τους σε θέματα πωλήσεων καθώς και νέα προγράμματα ασφάλισης – όπως επίσης και τη νέα εξελιγμένη μηχανογραφικά διαδικτυακή εφαρμογή που ενεργοποιεί σύντομα η εταιρία. Η νέα αυτή εφαρμογή δίνει την ευκαιρία στους συνεργάτες να βλέπουν online τα παραγωγικά τους στοιχεία, τις προμήθειές τους και όλα τα συμβόλαια των πελατών τους ψηφιοποιημένα.Επίσης, οι συνεργάτες θα έχουν τη δυνατότητα της άμεσης έκδοσης σημάτων και συμβολαίων, καθώς και της αποστολής των προτάσεων ασφάλισης προς τις ασφαλιστικές εταιρίες μέσω internet. Ο πρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος της εταιρίας παρουσίασε μία ολοκληρωμένη μελέτη, με σημαντικά στοιχεία της πορείας των ασφαλιστικών εργασιών στην Ευρώπη και την Ελλάδα.

Παράλληλα, αναφέρθηκε στην εικόνα της ευρωπαϊκής αγοράς και τον επηρεασμό που έχει η οικονομική κρίση στην ανάπτυξη των εργασιών τους όπως επίσης, και τις προκλήσεις που έχουν οι ασφαλιστές από τα νέα δεδομένα που δημιουργούνται στην ασφαλιστική αγορά. Κλείνοντας εξέφρασε με βεβαιότητα ότι η εταιρία το 2013 θα πετύχει τους παραγωγικούς της στόχους και θα έχει θετικό τελικό αποτέλεσμα.

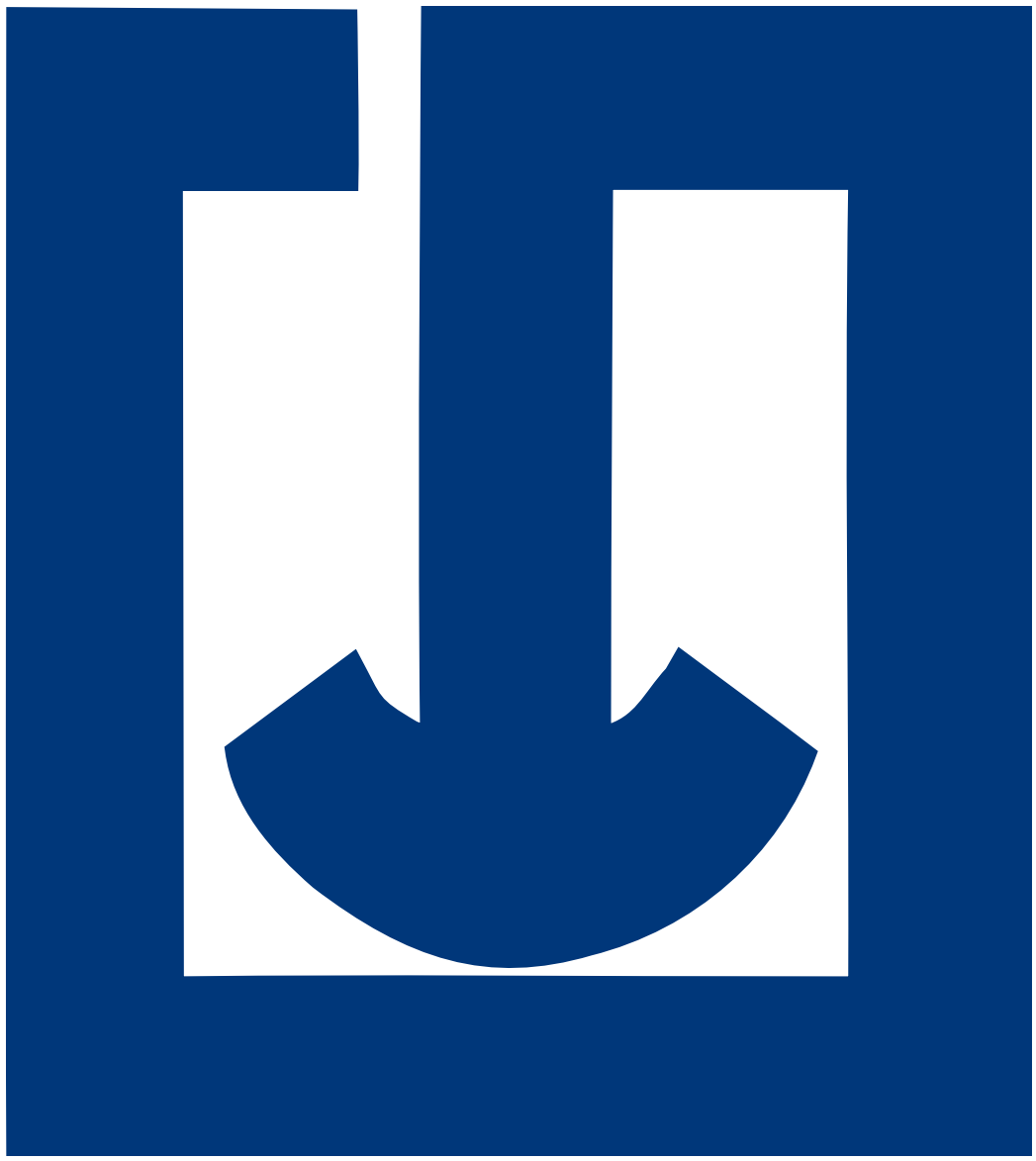
Το δείπνο του Ν. Μακρόπουλου με το Δ.Σ της ΕΑΕΕ

Σε Wine tasting δείπνο στο «Κελάρι» του Ξενοδοχείου Μεγ. Βρετανία προσκάλεσε μέλη του Διοικητικού Συμβουλίου της Ε.Α.Ε.Ε, ο πρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος της ΕΥΡΩΠΗ Α.Ε.Γ.Α κ. Νικόλαος Α. Μακρόπουλος,επ' ευκαιρία της εκλογής του στη θέση του προέδρου της Επιτροπής Διεθνών & Δημοσίων Σχέσεων της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος. Παρευρέθηκαν ο πρόεδρος του Δ.Σ της Ένωσης κ. Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου και τα μέλη του Δ.Σ κ.κ Α.Βασιλείου, Π.Βαγιακάκος, Π.Δημητρίου, I.Gomez, Α.Κασκαρέλης, Θ.Κοκκάλας, E.Kleijnen, Δ.Μαζαράκης, Φ.Μπράβος, Κ.Παπαμιχαλόπουλος, B.Woirhaye, I. Χατζηιωσήφ, G. Zorgno.Κατά τη διάρκεια του δείπνου είχαν την ευκαιρία ν' ανταλλάξουν απόψεις σε ένα φιλικό περιβάλλον και να μοιραστούν ιδέες για το πώς θα τονώσουν την εικόνα του κλάδου στο ευρύ κοινό.

ING

Μεγάλη ανταπόκριση στο «ING Live Well»!

Περισσότεροι από 5.000 άνθρωποι ανταποκρίθηκαν στο κάλεσμα της ING για να γιορτάσουν την Παγκόσμια Ημέρα Υγείας στην ανοιχτή εκδήλωση "ING Live Well" που διοργανώθηκε για πρώτη φορά στο κέντρο της Αθήνας. Στόχος της εκδήλωσης «ING Live Well» ήταν η διάδοση του μηνύματος για υιοθέτηση ενός υγιεινού τρόπου ζωής. Άνθρωποι κάθε ηλικίας, οικογένειες με τα παιδιά τους, αθλητές και μη, συγκεντρώθηκαν στο Ζάππειο για να διανύσουν 4 χιλιόμετρα χωρίς αγωνιστικό ενδιαφέρον, σε μια Αθήνα χωρίς αυτοκίνητα.Έμπνευση για τη διοργάνωση αυτής της γιορτινής διαδρομής αποτέλεσαν τα νέα προγράμματα ασφάλισης υγείας της ING «Orange Cross», τα οποία προωθούν την έννοια της πρόληψης και του υγιεινού τρόπου ζωής. Αισθανόμαστε πολύ μεγάλη χαρά, συγκίνηση και υπερηφάνεια για το γεγονός ότι περισσότεροι από 5.000 συμπολίτες μας ανταποκρίθηκαν στο κάλεσμα της ING σε αυτή τη μεγάλη γιορτή για την Υγεία,τόνισε ο γενικός διευθυντής Marketing της ING κος Μάνος Χειράκης.. Συμμετείχαν άνθρωποι που θέλησαν να μεταδώσουν κι αυτοί το μήνυμα για μια ισορροπημένη ζωή γεμάτη ευεξία και ενέργεια, εφαρμόζοντας το δίπτυχο σωστής πρόληψης και σωματικής άσκησης. Αυτή άλλωστε είναι και η φιλοσοφία των νέων ασφαλιστικών προγραμμάτων υγείας της ING "Orange Cross", που διατίθενται στην ελληνική αγορά από τον Ιανουάριο του 2013,πρόσθεσε ο κ.Χειράκης.



ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΕΝΩΣΗ

Baloise Group
Ελβετία

Basler Lebensversicherungs-AG
Γερμανία

Τριεθνής Ασφαλιστική Δύναμη

Αν και εσείς θέλετε, όχι ακόμα μία ασφαλιστική εταιρία, άλλα ένα συνεργάτη που συνδέει την πορεία του με τη δική σας επιτυχία, τότε επιλέξτε την αξιοπιστία και τη σοβαρότητα της Ατλαντικής Ένωσης.

Λ. Μεσογείων 71, 115 26 Αθήνα
Τηλ.: 210 7454000, Fax: 210 7794446
www.atlantikienosi.gr

INTERAMERICAN
PART OF ACHMEA

Ισχυρή η παρουσία της interamerican στην Κρήτη

Έντονη ήταν η δραστηριότητα του δικτύου Agency της Interameriacn στην Κρήτη κατά το 2012, επιβεβαιώνοντας τη δυναμική ανάπτυξης της εταιρείας στο νησί, κυρίως μέσα από το δικό της δίκτυο. Τα γραφεία πωλήσεων, που με έδρα στο Ηράκλειο, τα Χανιά, το Ρέθυμνο και τον Άγιο Νικόλαο καλύπτουν όλη την Κρήτη, σημείωσαν αύξηση 28% στις ασφαλίσεις Υγείας με νέα παραγωγή 718 χιλιάδες ευρώ, ενώ η νέα παραγωγή ασφαλίστρων στον κλάδο Ζωής έφθασε τα 880 χιλιάδες ευρώ. Στις γενικές ασφάλειες τα μεικτά εγγεγραμμένα ασφάλιστρα ανήλθαν στα 4,1 εκατ. ευρώ.Σε εκδήλωση που οργάνωσε η Interamerican στο Ηράκλειο, με παρόντες από τη διοίκηση τους Γιώργο Βελιώτη, γενικό διευθυντή Ζωής και Υγείας και Κωνσταντίνο Βακίδη, αναπληρωτή γενικό διευθυντή πωλήσεων και μάρκετινγκ της εταιρείας, ο Στάθης Λουραντάκης, περιφερειακός διευθυντής πωλήσεων Κρήτης, βράβευσε τους καλύτερους συνεργάτες του 2012. Οι βραβευθέντες ανά κατηγορία:
Unit Managers: Ι. Πατεράκης – 1ος σε νέα παραγωγή Ζωής και Υγείας και σε σύνολο Γενικών Ασφαλειών και Γ. Γιαχνάκης – 1ος σε στρατολογήσεις νέων συνεργατών.
Ασφαλιστικοί Σύμβουλοι: Κ. Καστανάκης – 1ος σε νέα παραγωγή Ζωής, Π. Γάσπαρης – 1ος σε νέα παραγωγή Ζωής και Υγείας, Σ. Τσακίρης – 1ος σε ασφαλίσεις Πυρός και εισπραχθέντα ασφάλιστρα Γενικών Ασφαλειών, Ι. Πατεράκης - 1ος σε εισπραχθέντα Αυτοκινήτου και σε Ομαδικές Ασφάλειες, Ε. Κουσκουμπεκάκη, Σ. Γαγάνης και Μ. Κεφαλογιάννης – 1οι σε προγράμματα προστασίας. Στον κλάδο Υγείας, βραβεύθηκαν κατά σειρά κατάταξης οι Γ. Καρυωτάκη, Θ. Παρασκάκης, Σ. Ψυχουντάκη, Κ. Καστανάκης και Σ. Γαγάνης, ενώ βραβεύθηκε από την Οδική Βοήθεια και ο Ν. Κοχάκης.

Anytime Health Value

Το νέο πρόγραμμα Anytime Health Value προωθεί στην αγορά η Interamerican διευρύνοντας έτσι το φάσμα των απευθείας πωλήσεων και στην ασφάλιση υγείας. Πρόκειται για πρόγραμμα ετήσιας διάρκειας, σχεδιασμένο στη βάση της απλοποίησης–τυποποίησης και των προσιτών ασφαλίστρων. Με το πρόγραμμα παρέχονται:

Νοσοκομειακές καλύψεις σε επιλεγμένα συνεργαζόμενα ιδιωτικά νοσοκομεία στην Αθήνα και την υπόλοιπη Ελλάδα με ανώτατο ποσόν δαπανών τις 500 χιλιάδες ευρώ ετησίως. Ακόμη, 100% κάλυψη νοσηλείας σε περιπτώσεις καρκίνου, εγκεφαλικού και εμφράγματος μέχρι το ίδιο ποσόν, καθώς επίσης κάλυψη αμοιβής χειρουργών και αναισθησιολόγων, ενώ προβλέπεται και πλήρης κάλυψη εξόδων νοσηλείας σε όλα τα δημόσια νοσοκομεία ή ημερήσιο επίδομα νοσηλείας.

Κάλυψη και στο εξωτερικό.

Πλήρης ετήσιος προληπτικός έλεγχος στα συνεργαζόμενα διαγνωστικά κέντρα και δωρεάν επισκέψεις σε ιατρούς γενικής ιατρικής στις ιδιόκτητες υποδομές –ιατρεία Αθηναϊκής Mediclinic και πολυϊατρείου Medifirst- στην Αθήνα.

Στόχος μας είναι να κάνουμε πράξη το δικαίωμα στην υγεία για κάθε πολίτη τόνισε ο Γιώργος Κώτσαλος

Υπηρεσίες Άμεσης Ιατρικής Βοήθειας με συμβουλές-καθοδήγηση σε 24ωρη βάση από το «Γραμμή Υγείας 1010» και υγειονομική διακομιδή σε περίπτωση ανάγκης, από κάθε σημείο της Ελλάδας και του εξωτερικού.

Επιπλέον, προβλέπονται υψηλές εκπτώσεις για διαγνωστικές εξετάσεις (40%) και για απεριόριστες επισκέψεις σε ιατρούς (30%) στις ιδιόκτητες υποδομές υγείας της εταιρείας. Χαρακτηριστικό του προσιτού κόστους του προγράμματος είναι ότι ξεκινά από τα 29 ευρώ μηνιαίως για άνδρα ή γυναίκα ηλικίας 30 ετών.

Σημειώνεται ότι η Interamerican ενθαρρύνει με κίνητρα την προώθηση του Anytime Health Value τόσο από τους συνεργάτες του δικτύου agency όσο και από τους συνεργαζόμενους πράκτορες-μεσίτες και τις συνεργαζόμενες τράπεζες.Στόχος μας είναι να κάνουμε πράξη το δικαίωμα στην υγεία για κάθε πολίτη κάθε οικονομικής δυνατότητας, χωρίς εκπτώσεις στο περιεχόμενο και την ποιότητα των καλύψεων, τόνισε μεταξύ άλλων ο κ. Γιώργος Κώτσαλος διευθύνων σύμβουλος της interamerican αναφερόμενος στο νέο πρόγραμμα.

EFG Eurolife

Ασφαλιστική

Advanced Program in Management for Insurance Executives

Μετά την περσινή πολύ επιτυχημένη πρωτοβουλία της Eurolife ERB με το πρόγραμμα «Advanced Program in Management for Insurance Executives» και την καθολική αποδοχή και αναγνώριση που εισέπραξε από όλους τους συνεργάτες της, η Εταιρία προχωρά στην υλοποίηση του 2ου κύκλου του προγράμματος. Το εκπαιδευτικό πρόγραμμα «Advanced Program in Management for Insurance Executives», πραγματοποιείται σε συνεργασία με το Τμήμα Οργάνωσης και Διοίκησης Επιχειρήσεων του Πανεπιστημίου Πειραιώς με εισηγητές καθηγητές του Μεταπτυχιακού Προγράμματος του Πανεπιστημίου.

Το πρόγραμμα του 2013 που έχει διευρυνθεί σε σχέση με το αντίστοιχο περσινό, αποτελείται από 5 ενότητες συνολικής διάρκειας 40 ωρών, καλύπτοντας τα εξής γνωστικά αντικείμενα :

Ηγεσία και Οργανωσιακή Συμπεριφορά
Μάρκετινγκ και Συμπεριφορά Καταναλωτή
Ανάλυση Λογιστικών Καταστάσεων και Χρηματοοικονομικοί Δείκτες
Στρατηγικό Management και Πληροφοριακά Συστήματα
Κατάρτιση και αξιολόγηση επιχειρηματικών σχεδίων (Business Plans) .

Στους συμμετέχοντες του προγράμματος θα δοθεί πιστοποιητικό παρακολούθησης από το Πανεπιστήμιο Πειραιώς.

Όσα πρέπει να ξέρετε για τις ζημιές κρυστάλλων

Η Glassdrive προσφέρει όλες τις υπηρεσίες που σχετίζονται με τις ζημιές κρυστάλλων με υψηλό επίπεδο υπηρεσιών. Με στόχο να βοηθήσει τους πελάτες της σταχυολόγησε τις πιο συχνές ερωτήσεις των πελατών και τις απαντήσεις του εξειδικευμένου προσωπικού της ,τις οποίες το Nextdeal τις παραθέτει εκτιμώντας ότι θα βοηθήσει όποιον βρεθεί σε ανάλογη θέση

Ερώτηση

Έχω σπασμένο τζάμι στο αυτοκίνητο μου και έχω θραύση κρυστάλλων στο συμβόλαιο μου. Τι θα πρέπει να κάνω;

Απάντηση

Θα καλέσετε στο 800 11 777 999 και θα κάνετε μια δήλωση δίνοντας κάποια στοιχεία που θα σας ζητηθούν όπως πχ. σφαλιστική εταιρία, ονοματεπώνυμο, μάρκα μοντέλου αυτοκινήτου κλπ. Όλα τα υπόλοιπα τα αναλαμβάνουμε εμείς.

Ερώτηση

Σε πόση ώρα θα με καλέσετε; Θα φτιαχτεί σήμερα το τζάμι μου;

Απάντηση

Θα σας καλέσουμε σήμερα μόλις πάρουμε έγκριση απο την ασφαλιστική εταιρία σας, για να συννενοηθούμε για το ραντεβού. Εφόσον το κρύσταλλο υπάρχει στην αποθήκη μας, θα εξυπηρετηθείτε άμεσα.

Ερώτηση

Θα πληρώσω κάτι εγώ;

Απάντηση

Ανάλογα με το ασφαλιστικό σας συμβόλαιο. Εφόσον έχετε θραύση κρυστάλλων στο συμβόλαιο σας ενδέχεται να μην πληρώσετε τίποτα γιατί καλύπτεστε από την ασφάλεια σας.

Ερώτηση

Το συνεργείο που θα πάω είναι κοντά στην περιοχή μου;

Απάντηση

Υπάρχουν 28 σταθμοί Glassdrive αλλά και 80 ακόμα εξουσιοδοτημένοι συνεργάτες σε όλη την Ελλάδα.

Ερώτηση

Το τζάμι που θα τοποθετήσετε θα είναι το ίδιο με αυτό που έχει το αυτοκίνητό μου; Θα είναι «γνήσιο»;

Απάντηση

Η Glassdrive ανήκει στη Saint-Gobain, τον μεγαλύτερο κατασκευαστή κρυστάλλων αυτοκινήτου στον κόσμο και προμηθευτή όλων των αυτοκινητοβιομηχανιών. Συνεπώς το κρύσταλλο που θα σας τοποθετήσουμε είναι «γνήσιο» και συνοδεύεται απο πιστοποιητικό γνησιότητας.

Ερώτηση

Πώς θα πάω στο συνεργείο με σπασμένο παρμπρίζ κυρίως όταν βρέχει, υπάρχει περίπτωση να μπεί νερό;

Απάντηση

Το παρμπρίζ είναι πολυστρωματικό κρύσταλλο, δηλαδή αποτελείται απο δύο φύλλα γυαλιού με πολυβινυλική μεμβράνη (PVB) στη μέση και ραγίζει μόνο το εξωτερικό φύλλο. Το ράγισμα στο κρύσταλλο μπορεί να προχωρήσει κι άλλο, αλλά δεν πρόκειται να πέσει, αλλά ούτε και να μπεί νερό. Μπορείτε να το κινήσετε άφοβα.

Ερώτηση

Πότε μπορώ να επισκευάσω το παρμπρίζ μου;

Απάντηση

Το παρμπρίζ μπορεί να επισκευαστεί εφόσον το σπάσιμο δεν είναι μεγαλύτερο από ένα νόμισμα 2 ευρώ και δεν βρίσκεται στο οπτικό πεδίο του οδηγού.

Ερώτηση

Γιατί και πότε πρέπει να αντικαταστήσω το παρμπριζ μου;

Απάντηση

Το παρμπρίζ αντικαθιστάται σε περίπτωση που δεν είναι επισκευάσιμο δηλ το σπάσιμο είναι μεγαλύτερο από ένα νόμισμα 2 ευρώ ή βρίσκεται στο οπτικό πεδίο του οδηγού. Παράλληλα μια μελέτη έδειξε ότι μετά τα 150.000 χλμ το παρμπρίζ χάνει τις αρχικές του ιδιότητες μειώνοντας έτσι την ασφάλεια σας.

Ερώτηση

Πόση ώρα χρειάζεται για την επισκευή και την αντικατάσταση του κρυστάλλου;

Απάντηση

Η επισκευή χρειάζεται περίπου 30 λεπτά και η αντικατάσταση περίπου 3 ώρες.

Ερώτηση

Μπορώ να πλύνω το αυτοκίνητο μου αμέσως μόλις αντικαταστήσω το παρμπρίζ;

Απάντηση

Προτείνουμε να περιμένετε 48 ώρες από την τοποθέτηση του παρμπρίζ πριν πάτε το αυτοκίνητο στο πλυντήριο.

MAGNET

Οι ανάγκες σας, ο κόσμος όλος.

Οι δικές σας ανάγκες σημαίνουν τα πάντα για σας. Γι' αυτό και είναι δική μας προτεραιότητα να τις προστατέψουμε! Στην **Υδρόγειο Ασφαλιστική** φροντίζουμε εδώ και **40 χρόνια** ό,τι σας είναι πιο πολύτιμο. Πάντα δίπλα σας, υπεύθυνα, ανθρώπινα και με συνέπεια. **2.000 ασφαλιστικοί σύμβουλοι** και **500.000 ευχαριστημένοι πελάτες** σε Ελλάδα και Κύπρο, μας έκαναν μία από τις μεγαλύτερες ασφαλιστικές εταιρίες.

www.ydrogios.gr

υδρόγειος
Ασφαλής Δύναμη

40 Χρόνια

Πράσινη Βίβλο για την ασφάλιση των φυσικών καταστροφών από την ΕΕ

Η Επίτροπος Connie Hedegaard, αρμόδια σε θέματα δράσης για το κλίμα, ο Επίτροπος Michel Barnier, αρμόδιος σε θέματα εσωτερικής αγοράς και υπηρεσιών, η Επίτροπος Kristalina Georgieva, αρμόδια για τη διεθνή συνεργασία,

Η Ευρωπαϊκή Επιτροπή παρουσίασε στις 16 Απριλίου μια δέσμη μέτρων που αποτελείται από δύο μέρη: τη στρατηγική της ΕΕ για την προσαρμογή στην κλιματική αλλαγή, η οποία καθορίζει ένα πλαίσιο και μηχανισμούς για την αναβάθμιση της ετοιμότητας της ΕΕ όσον αφορά την αντιμετώπιση των σημερινών και των μελλοντικών επιπτώσεων της κλιματικής αλλαγής, και ένα συναφές μέτρο, την Πράσινη Βίβλο σχετικά με την ασφάλιση κατά φυσικών και ανθρωπογενών καταστροφών, την οποία ενέκρινε επίσης η Επιτροπή. Η παρούσα δημόσια διαβούλευση εγκαινιάζει μια ευρεία συζήτηση σχετικά με την καταλληλότητα και τη διαθεσιμότητα των υφιστάμενων ασφαλιστικών επιλογών.

Η Επίτροπος Connie Hedegaard, αρμόδια σε θέματα δράσης για το κλίμα, δήλωσε τα εξής: «Η μείωση των παγκόσμιων εκπομπών αερίων του θερμοκηπίου πρέπει να παραμένει η πρώτη μας προτεραιότητα, προκειμένου να συγκρατηθεί η άνοδος της θερμοκρασίας του πλανήτη σε λιγότερο από 2°C και να αποφευχθεί η επικίνδυνη αλλαγή του κλίματος. Οι αρνητικές επιπτώσεις του μεταβαλλόμενου κλίματος, όμως, είναι όλο και πιο εμφανείς σήμερα στην Ευρώπη. Η προσαρμογή σε αυτές είναι μία από τις πλέον θεμελιώδεις προκλήσεις για την εδαφική ανάπτυξη στην Ευρώπη. Η στρατηγική μας θα βοηθήσει τους φορείς λήψης αποφάσεων στην Ευρώπη να επιλέξουν τις καλύτερες λύσεις προς όφελος των πολιτών των χωρών τους. Αυτό θα τονώσει την οικονομική ανάπτυξη και την απασχόληση και θα συμβάλει στην αποφυγή δυνητικά υψηλού ανθρώπινου, οικονομικού και περιβαλλοντικού κόστους στο μέλλον».

Ο Επίτροπος Michel Barnier, αρμόδιος σε θέματα εσωτερικής αγοράς και υπηρεσιών, δήλωσε τα εξής: «Οι φυσικές και ανθρωπογενείς καταστροφές παρουσιάζουν αύξηση, ενώ δεν αξιοποιείται πλήρως η ικανότητα του ασφαλιστικού τομέα για ασφάλιση έναντι αυτών. Πρέπει να διερευνηθούν λύσεις σε ευρωπαϊκό επίπεδο ώστε να γεφυρωθεί το κενό ασφάλισης, παράλληλα με τα συνήθη μέσα πρόληψης και τους τρόπους ευαισθητοποίησης των πολιτών και των επιχειρήσεων. Η παρούσα Πράσινη Βίβλος εγκαινιάζει μια σημαντική συζήτηση σχετικά με τα προαναφερόμενα ζητήματα και θα μας επιτρέψει επίσης να σχηματίσουμε πληρέστερη εικόνα της κατάστασης στα διάφορα κράτη μέλη».

Η Επίτροπος Kristalina Georgieva, αρμόδια για τη διεθνή συνεργασία, την ανθρωπιστική βοήθεια και την αντιμετώπιση των κρίσεων, δήλωσε τα εξής: «Οι καλά σχεδιασμένες πολιτικές ασφάλισης μπορούν επίσης να λειτουργήσουν ως βασισμένα στην αγορά μέσα για την αποθάρρυνση της επικίνδυνης συμπεριφοράς και την προώθηση της συνειδητοποίησης των κινδύνων, καθώς και για την ενσωμάτωση της θωράκισης έναντι των καταστροφών στις οικονομικές και χρηματοδοτικές αποφάσεις».

Η στρατηγική αυτή εστιάζεται σε τρεις βασικούς στόχους:

• Προώθηση της λήψης μέτρων από τα κράτη μέλη: Η Επιτροπή θα ενθαρρύνει όλα τα κράτη μέλη να θεσπίσουν ολοκληρωμένες στρατηγικές προσαρμογής (εκ των οποίων σήμερα 15 διαθέτουν στρατηγικές) και θα παράσχει χρηματοδότηση ώστε αυτά να αναπτύξουν τις ικανότητες προσαρμογής τους και να λάβουν μέτρα. Θα υποστηρίξει επίσης την προσαρμογή στην κλιματική αλλαγή στις πόλεις, δρομολογώντας μια εθελοντική δέσμευση με βάση την πρωτοβουλία «Σύμφωνο των Δημάρχων».

• «Θωράκιση έναντι του κλίματος» της δράσης σε επίπεδο ΕΕ, με την περαιτέρω προαγωγή της προσαρμογής σε καίριους τρωτούς τομείς, όπως η γεωργική και η αλιευτική πολιτική και η πολιτική συνοχής, την ενίσχυση της ανθεκτικότητας της ευρωπαϊκής υποδομής στην κλιματική αλλαγή και την προώθηση της χρήσης της ασφάλισης κατά φυσικών και ανθρωπογενών καταστροφών.

• Λήψη αποφάσεων με βάση πληρέστερες πληροφορίες, με την κάλυψη των κενών των γνώσεων σχετικά με την προσαρμογή και με την περαιτέρω ανάπτυξη της ευρωπαϊκής πλατφόρμας προσαρμογής στην κλιματική αλλαγή (Climate-ADAPT) ως «ενιαίου κέντρου εξυπηρέτησης» για πληροφορίες όσον αφορά την προσαρμογή στην Ευρώπη.

Δημιουργία θέσεων εργασίας, εξοικονόμηση δαπανών

Η στρατηγική δίνει ιδιαίτερη έμφαση σε επιλογές προσαρμογής οι οποίες έχουν χαμηλό κόστος, είναι ευνοϊκές τόσο για την οικονομία όσο και για το κλίμα και έχουν νόημα για πολλούς λόγους. Θα προωθήσει τη διατηρήσιμη οικονομική ανάπτυξη, θα τονώσει τις ανθεκτικές στην κλιματική αλλαγή επενδύσεις και θα δημιουργήσει νέες θέσεις εργασίας, ιδίως σε τομείς όπως οι κατασκευές, η διαχείριση των υδάτων, η ασφάλιση, οι γεωργικές τεχνολογίες και η διαχείριση των οικοσυστημάτων.

Οι εκτιμήσεις του μελλοντικού κόστους και οφέλους δείχνουν ότι με κάθε ευρώ που δαπανάται για αντιπλημμυρική προστασία θα μπορούσαν να αποφευχθούν ζημίες ύψους έξι ευρώ. Κατά την περίοδο 1980-2011 οι πλημμύρες προκάλεσαν πάνω από 2.500 θανάτους, έπληξαν πάνω από 5,5 εκατομμύρια άτομα και προκάλεσαν άμεσες οικονομικές απώλειες άνω των 90 δισ. ευρώ. Το ελάχιστο κόστος της μη προσαρμογής στην αλλαγή του κλίματος εκτιμάται σε 100 δισ. ευρώ ετησίως το 2020, και σε 250 δισ. ευρώ το 2050, για το σύνολο της ΕΕ.

Πράσινη Βίβλος σχετικά με την ασφάλιση κατά των κινδύνων καταστροφών.

Όπως και πολλές άλλες περιοχές του κόσμου, η Ευρωπαϊκή Ένωση είναι ευάλωτη σε όλα σχεδόν τα είδη φυσικών καταστροφών. Οι καταστροφές προκαλούν όχι μόνον την απώλεια ανθρώπινων ζωών, αλλά και ζημίες ύψους δισεκατομμυρίων ευρώ ετησίως, που επηρεάζουν τη σταθερότητα της οικονομίας και την οικονομική ανάπτυξη. Οι καταστροφές μπορεί να έχουν διασυνοριακές επιπτώσεις και να απειλήσουν, δυνητικά, ολόκληρες περιοχές σε γειτονικές χώρες. Ακόμη και στις περιπτώσεις κατά τις οποίες το κόστος των μεγάλων καταστροφών συγκεντρώνεται σε τοπικό επίπεδο, εάν καλύπτεται ανεπαρκώς από ασφάλιση, η δημοσιονομική επιβάρυνση των επιμέρους κρατών μελών μπορεί να είναι μεγάλη, με αποτέλεσμα εσωτερικές και εξωτερικές ανισορροπίες. Ως εκ τούτου, αυτό είναι ένα σημαντικό ζήτημα για τους πολίτες, τις εταιρείες και τις κυβερνήσεις σε ολόκληρη την Ένωση.

Η Πράσινη Βίβλος θέτει μια σειρά ζητημάτων σχετικά με την επάρκεια και τη διαθεσιμότητα κατάλληλης ασφάλισης κατά του κινδύνου καταστροφών. Στόχος είναι να αυξηθεί η ευαισθητοποίηση και να εκτιμηθεί κατά πόσον η δράση σε επίπεδο ΕΕ μπορεί να είναι κατάλληλη ή να δικαιολογείται ώστε να βελτιωθεί η αγορά των ασφαλίσεων κατά του κινδύνου καταστροφών στην Ευρωπαϊκή Ένωση. Γενικότερα, η εν λόγω διαδικασία θα διευρύνει επίσης τη βάση γνώσεων και θα συμβάλει στην προώθηση της ασφάλισης ως εργαλείου για τη διαχείριση των καταστροφών και, επομένως, στη στροφή προς μια γενική νοοτροπία πρόληψης των κινδύνων καταστροφών και άμβλυνσης των συνεπειών τους.

Επόμενα βήματα.

Η ανακοίνωση στην οποία περιγράφεται η στρατηγική προσαρμογής απευθύνεται στα λοιπά θεσμικά όργανα της ΕΕ για να διατυπώσουν τις απαντήσεις τους. Η Επιτροπή θα διεξαγάγει διάσκεψη των ενδιαφερόμενων φορέων σχετικά με τη στρατηγική στις 29 Απριλίου, στις Βρυξέλλες.

Η δημόσια διαβούλευση για την Πράσινη Βίβλο θα διαρκέσει έως τις 30 Ιουνίου 2013. Αφού η Επιτροπή εξετάσει τις απαντήσεις που θα λάβει, θα αποφασίσει σχετικά με την πιο ενδεδειγμένη συνέχεια, η οποία θα μπορούσε να λάβει διάφορες μορφές, νομοθετικού και μη χαρακτήρα.

Ιστορικό

Η Ευρώπη παρουσιάζει ταχύτερη αύξηση της θερμοκρασίας απ' ό,τι πολλές άλλες περιοχές του πλανήτη, καθώς η θερμοκρασία της χερσαίας έκτασής της κατά την τελευταία δεκαετία ήταν κατά μέσο όρο 1,3°C υψηλότερη από εκείνη της προ της βιομηχανικής εποχής, σε σύγκριση με τον παγκόσμιο μέσο όρο αύξησης κατά 0,8°C. Οι επιπτώσεις ποικίλλουν ανά την ΕΕ, αναλόγως των κλιματικών, γεωγραφικών και κοινωνικοοικονομικών συνθηκών, ωστόσο όλα τα κράτη μέλη είναι εκτεθειμένα στην κλιματική αλλαγή. Ορισμένα ακραία καιρικά φαινόμενα έχουν αυξηθεί, με τις χώρες της νότιας και κεντρικής Ευρώπης να παρουσιάζουν πιο συχνά κύματα καύσωνα, δασικές πυρκαγιές και ξηρασία. Προβλέπονται ισχυρότερα ατμοσφαιρικά κατακρημνίσματα και πλημμύρες στη βόρεια και βορειοανατολική Ευρώπη, με αυξημένο κίνδυνο πλημμυρών και διάβρωσης στις παράκτιες περιοχές. Η αύξηση των φαινομένων αυτών είναι πιθανόν να μεγεθύνει τις καταστροφές, οδηγώντας σε σημαντικές οικονομικές απώλειες, προβλήματα δημόσιας υγείας και θανάτους.

Η λεκάνη της Μεσογείου, οι ορεινές περιοχές, οι πυκνοκατοικημένες κατακλυζόμενες πεδιάδες, οι παράκτιες ζώνες, οι εξόχως απόκεντρες περιοχές και η Αρκτική είναι ιδιαίτερα τρωτές στις επιπτώσεις της κλιματικής αλλαγής. Επιπλέον, τα τρία τέταρτα του πληθυσμού ζουν σε αστικές περιοχές, οι οποίες μπορεί να εκτίθενται σε καύσωνες, πλημμύρες ή στην άνοδο της στάθμης της θάλασσας.

Α Σ Φ Α - Λ Υ Σ Ε Ι Σ

ΑΙGΑΙΟΝ
ΠΛΟΙΑ

ΑΙGΑΙΟΝ
ΣΚΑΦΗ
ΑΝΑΨΥΧΗΣ

ΑΙGΑΙΟΝ
ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΟ

ΑΙGΑΙΟΝ
ΚΑΤΟΙΚΙΑ

ΑΙGΑΙΟΝ
BUSINESS BEST

ΑΠΟ ΤΗΝ ΚΟΡΥΦΑΙΑ ΕΤΑΙΡΙΑ ΣΤΙΣ ΑΣΦΑΛΙΣΕΙΣ ΠΛΟΙΩΝ & ΣΚΑΦΩΝ ΑΝΑΨΥΧΗΣ

Αφού κατέκτησε την Ελληνική Ναυτασφαλιστική Αγορά, η "ΑΙGΑΙΟΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ" επεκτείνεται δυναμικά και σε άλλους κλάδους ασφαλίσεων, παρέχοντας αξιόπιστα ασφαλιστικά προγράμματα, προσαρμοσμένα στα δικά σας μέτρα.

Ενημερωθείτε για τα προγράμματα Αυτοκινήτου, Περιουσίας, Αστικής Ευθύνης και Προσωπικού Ατυχήματος, καθώς και για τα επιχειρησιακά προγράμματα BUSINESS BEST της "ΑΙGΑΙΟΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ" και ανακαλύψτε τις δικές σας ασφα-λύσεις!

ΚΕΝΤΡΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ
Λ. Βουλιαγμένης 90, 166 74 Γλυφάδα
Τηλ.: 210 91 19 900, Fax: 210 96 23 836
E-mail: info@aigaion.gr

ΓΡΑΦΕΙΟ ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ
Λαέρτου 22, 555 35 Πυλαία
Τηλ.: 23130 83400, Fax: 23130 83450
E-mail: thessaloniki@aigaion.gr

ΓΡΑΜΜΗ ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΣ
800 11 211 211

AIGAION
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ Α.Ε.

www.aigaion.gr

Δίνει Ασφα-λύσεις!

Το Κέντρο Τεχνολογίας Allianz

Το Κέντρο Τεχνολογίας της Allianz (Allianz Center for Technology) γιορτάζει 80 χρόνια έρευνας ζημιών και πρόληψης απώλειας, στη βιομηχανία. Από τη βάση του στη Γερμανία, το Κέντρο ανταποκρίνεται όλο και περισσότερο στις διεθνείς αποστολές από το Sao Paulo στην Shanghai. Συνεχής επέκταση και έρευνα στον τομέα των ανανεώσιμων πηγών ενέργειας.

Μια περιστρεφόμενη λεπίδα μέσα σε έναν αεριοστρόβιλο πολλών τόνων έχει σπάσει η μονάδα παραγωγής ενέργειας πρέπει να κλείσει. Εκατομμύρια Ευρώ έχουν χαθεί χωρίς σαφή απάντηση ως προς την αιτία. Ελαττωματικός σχεδιασμός, αποτυχία υλικών ή ανθρώπινο λάθος; Αυτή είναι μια περίπτωση που αφορά τους εμπειρογνώμονες για την εκτίμηση ζημιών του Κέντρου Τεχνολογίας της Allianz (Allianz Zentrum für Technik or AZT). Η διάγνωση είναι η εξής: Σε μια κοινή αντικατάσταση εξαρτημάτων, χρησιμοποιήθηκαν λεπίδες συμπιεστή με μια ελαφρώς διαφορετική σύνθεση υλικών, οι οποίες δε μπορούσαν να απορροφήσουν επαρκώς τους κραδασμούς, με αποτέλεσμα να συμβεί το αναπόφευκτο.

Το κέντρο έχει ερευνήσει πολλές παρόμοιες σοβαρές βιομηχανικές απώλειες κατά τη διάρκεια των 80 χρόνων ύπαρξής της – από την καταστροφή του αερόπλοιου Hindenburg το 1937, το ατύχημα με τον άξονα της τουρμπίνας στη μονάδα παραγωγής ενέργειας στο Irsching το 1987 μέχρι τα προβλήματα υλικού στους σύγχρονους λέβητες παραγωγής ενέργειας. Εκτός από τις εκτιμήσεις απωλειών, το κέντρο, το οποίο είναι πλέον μέρος του φορέα βιομηχανικής ασφάλισης της Allianz, Allianz Global Corporate & Specialty (AGCS), κατέχει επίσης εμπειρία στην πρόληψη της απώλειας. Με σκοπό τη σηματοδότηση της επετείου των 80 χρόνων του Κέντρου Τεχνολογίας της Allianz, έχει δημοσιευτεί μια ολοκληρωμένη έκθεση η οποία παρέχει μια εις βάθος ματιά στον τρόπο με τον οποίο λειτουργεί το κέντρο ενώ αναδεικνύει πολλά από τα εν εξελίξει έργα του στον τομέα της έρευνας.

Ειδικοί στην βιομηχανική τεχνολογία

Το Κέντρο Τεχνολογίας της Allianz ειδικεύεται στη βιομηχανική τεχνολογία όπως είναι η ενέργεια, οι τεχνολογίες παραγωγής ενέργειας και η μηχανική. Οι 15 μηχανικοί του κέντρου - μεταξύ των οποίων υπάρχουν ηλεκτρολόγοι, μηχανολόγοι και χημικοί μηχανικοί καθώς και εμπειρογνώμονες υλικών – διερευνούν τις ζημιές στον πυρήνα του βιομηχανικού εξοπλισμού όπως στους λέβητες, στις τουρμπίνες, στους δίσκους, στις γεννήτριες και στους μετασχηματιστές. «Οι γνώσεις που αποκομίζουμε από τις εκτιμήσεις ωφελούν όχι μόνο εμάς ως βιομηχανικούς ασφαλιστές αλλά και τους πελάτες μας» εξηγεί ο Δρ. Johannes Stoiber, ο οποίος ηγείται από κοινού με τον Stefan Thumm στο Κέντρο Τεχνολογίας της Allianz.

Οι αναφορές των εμπειρογνωμόνων που συγκεντρώθηκαν από τις παραπάνω έρευνες χρησιμοποιούνται όχι μόνο για την ανάλυση των περιστατικών αλλά και για τη βελτίωση της αξιολόγησης του κινδύνου από τους ασφαλιστές της Allianz Global Corporate & Specialty κατά την ασφάλιση των τεχνικών κινδύνων. Το δίδαγμα που προκύπτει κοινοποιείται στις πληγείσες επιχειρήσεις παρέχοντας τα εργαλεία που χρειάζονται ώστε να αναπτύξουν πρακτικές απαντήσεις και να αποτρέψουν μελλοντικές ζημιές. «Με αυτόν τον τρόπο, βοηθάμε ο ένας τον άλλο να μάθει από τις ζημιές» αναφέρει ο Stoiber.

Έρευνα σε μικροσκοπικό επίπεδο

Κάθε μηχανικός του Κέντρου Τεχνολογίας της Allianz διερευνά 20 περίπου υποθέσεις το χρόνο. Σε πολλές περιπτώσεις, οι μηχανικοί του κέντρου εντοπίζουν τις αιτίες σε μικροσκοπικό επίπεδο. Κατά τη διάρκεια των εργαστηριακών αναλύσεων, ανακαλύπτουν τη βαθύτερη αιτία των προβλημάτων που προκύπτουν όπως η υπερβολική μηχανική και θερμική πίεση, η διάβρωση και οι ρωγμές υλικού. «Η διάγνωση είναι πολύ πιο εύκολη σήμερα» εξηγεί ο συν-επικεφαλής Thumm. Ο έλεγχος με υπέρηχους, οι εσωτερικές μετρήσεις πίεσης και τα ηλεκτρονικά μικροσκόπια σάρωσης αποκαλύπτουν ακόμα και την παραμικρή πηγή απώλειας.

Παρόλα αυτά, οι επιτόπιες επιθεωρήσεις εξακολουθούν να είναι αναγκαίες. «Μια επιθεώρηση απώλειας μοιάζει με δουλειά ερευνητή» τονίζει ο Thumm. Στο χώρο της απώλειας οι μηχανικοί του κέντρου θα εξετάσουν εκ του σύνεγγυς το κατεστραμμένο τμήμα, θα τραβήξουν φωτογραφίες τις λεπτομέρειες, θα μιλήσουν στους εμπλεκόμενους υπαλλήλους και θα αναλύσουν τα επιχειρησιακά δεδομένα. Συχνά υπάρχουν πολλές αλληλένδετες αιτίες που μπορούν να αποδοθούν στη ζημιά. «Για αυτό το λόγο πρέπει να διερευνούμε όλες τις πτυχές μιας απώλειας – συμπεριλαμβανομένου του σχεδιασμού, της κατασκευής και των επιχειρήσεων» επισημαίνει ο Thumm.

Επεκτείνοντας την παγκόσμια δραστηριότητα

Το Κέντρο Τεχνολογίας της Allianz έχει τις ρίζες του στη Γερμανία αφού ιδρύθηκε το 1932 στο Βερολίνο. Από την ένταξή του στην παγκοσμίως ενεργή Allianz Global Corporate & Specialty, το κέντρο αναλαμβάνει όλο και περισσότερες διεθνείς αποζημιώσεις – παράδειγμα αποτελούν η καταστροφή μιας μονάδας παραγωγής ενέργειας στη Βραζιλία ή η φωτιά σε ένα τρένο υψηλής ταχύτητας στη Σαγκάη. Οι διεθνείς δραστηριότητες θα επεκταθούν περισσότερο μέσα στα επόμενα χρόνια – ειδικότερα στις αναδυόμενες αγορές της Ασίας και της Νοτίου Αμερικής. «Πρέπει να γνωρίζουμε τα ιδιαίτερα χαρακτηριστικά των αποζημιώσεων που διεκδικεί το κάθε περιβάλλον» εξηγεί ο Stoiber. «Αλλά έχουμε μια καθολική δύναμη - την ανεξάρτητη κρίση μας που αντλείται μέσα από την εις βάθος τεχνική μας κατάρτιση.

Η έρευνα για τις αιτήσεις αποζημιώσεων, όμως, αποτελεί μόνο μία από τις βασικές υποθέσεις του Κέντρου Τεχνολογίας της Allianz. Η άλλη είναι η πρόληψη απώλειας. Το κέντρο συμβουλεύει τις επιχειρήσεις σχετικά με τα μέτρα πρόληψης τεχνικών απωλειών και διεξάγει έρευνες για την Allianz Global Corporate & Specialty και για τους τρίτους οι οποίες παρουσιάζονται σε συνέδρια ή δημοσιεύονται. «Η καλύτερη απώλεια είναι αυτή που δεν συμβαίνει» αναφέρει ο Stoiber.

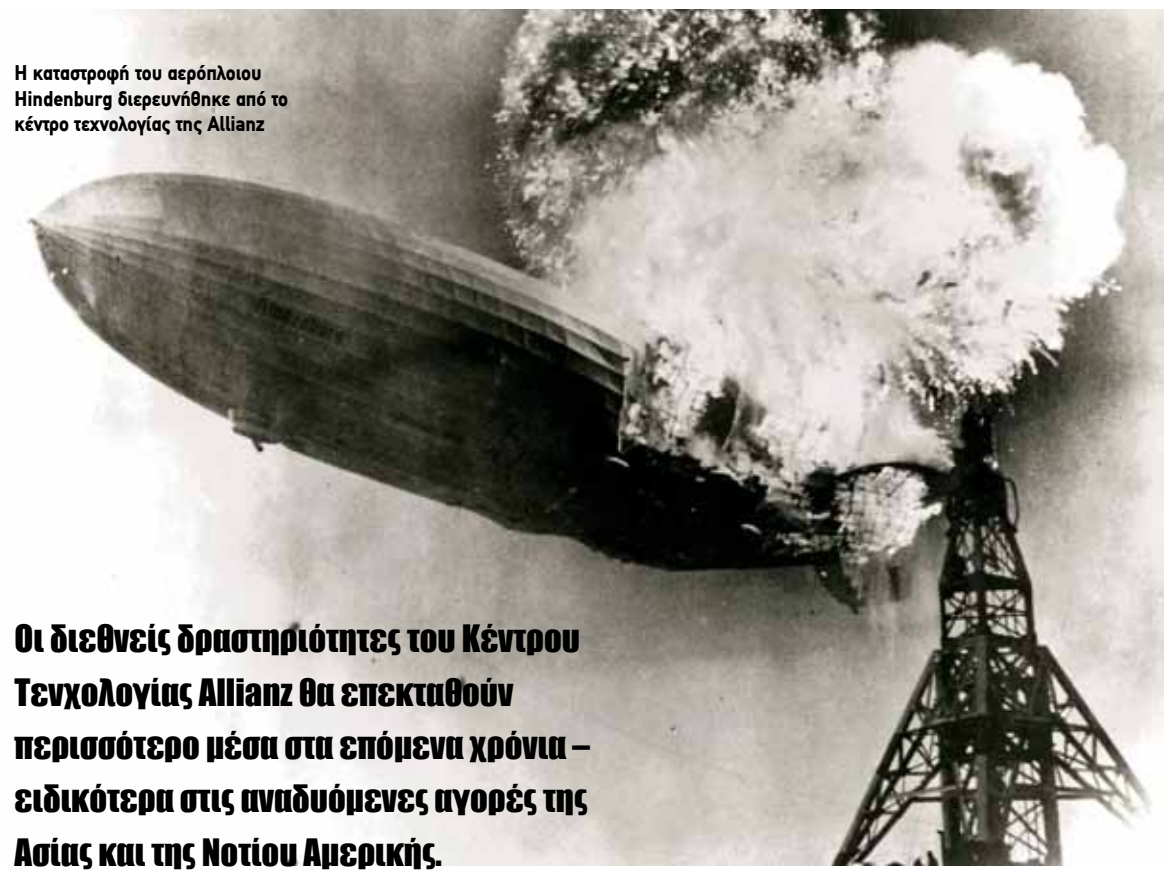
Έρευνα στον τομέα των ανανεώσιμων πηγών ενέργειας

Στον τομέα της πρόληψης η Allianz Global Corporate & Specialty επικεντρώνεται στον ταχέως αναπτυσσόμενο κόσμο των ανανεώσιμων πηγών ενέργειας όπως η γεωθερμική ενέργεια, η αιολική ενέργεια και τα φωτοβολταϊκά. Για παράδειγμα, το Κέντρο Τεχνολογίας της Allianz έχει αναπτύξει πρότυπα για τα αυτόματα συστήματα παρακολούθησης της κατάστασης των ανεμογεννητριών που συνέβαλαν αποφασιστικά στην ευρεία εφαρμογή τους στην βιομηχανία.

Τα συστήματα παρακολούθησης ανιχνεύουν τα αρχικά σημάδια υπερβολικής πίεσης ή καταπόνησης των υλικών στο κιβώτιο των ταχυτήτων ή στο ρουλεμάν των τουρμπίνων της ανεμογεννήτριας.

Σαν αποτέλεσμα, τα μέρη που έχουν επηρεαστεί μπορούν να αντικατασταθούν εγκαίρως ώστε να αποτραπεί μια πραγματική απώλεια.

Το παράδειγμα των αιολικών πάρκων εφαρμόζεται και σε άλλες τεχνολογίες επίσης. «Ερχόμαστε συχνά αντιμέτωποι με πρωτότυπες τεχνολογίες όπου έχουμε έλλειψη ιστορικού» εξηγεί ο Stoiber. «Ακριβώς όπως μια βιομηχανία συνεχίζει να προοδεύει, έτσι κι εμείς».



Η καταστροφή του αερόπλοιου Hindenburg διερευνήθηκε από το κέντρο τεχνολογίας της Allianz

Οι διεθνείς δραστηριότητες του Κέντρου Τενχολογίας Allianz θα επεκταθούν περισσότερο μέσα στα επόμενα χρόνια – ειδικότερα στις αναδυόμενες αγορές της Ασίας και της Νοτίου Αμερικής.

interasco
Ασφαλιστική Εταιρεία

Κηφισίας 188 & Νέστορος 1, 152 31 Χαλάνδρι,
Τηλ.: +30 210 6776111, Fax: +30 210 6776035,
www.interasco.gr, e-mail:info@interasco.gr

Η Interasco εξ-ασφάλιση...εγγυάται.

...γιατί είμαστε στον ασφαλιστικό χώρο από το 1890.

...γιατί πάνω από 120 χρόνια συνεργαζόμαστε με συνέπεια, έντιμα και αρμονικά με όλους τους συνεργάτες μας.

...γιατί σήμερα σαν μέλος του ομίλου Harel που έχει 2 εκ. πελάτες, 1,5€ δις κύκλο εργασιών, 620.000.000€ ίδια κεφάλαια και 18,5€ δις επενδυμένα κεφάλαια είμαστε δυνατοί περισσότερο από ποτέ.

Πάνω από όλα όμως λογαριάζουμε και σεβόμαστε εσάς που μας εμπιστεύεστε το χαρτοφυλάκιό σας, τους κόπους σας, τις προσδοκίες σας για σιγουριά και δικαίωση των πελατών σας.

Αυτή την εμπιστοσύνη μετατρέπουμε σε σίγουρη δύναμη για να δημιουργείτε απερίσπαστοι, να προοδεύετε και να χτίζετε ένα σίγουρο μέλλον.

Έτσι, γιατί ασφάλεια σημαίνει **σίγουρα, γρήγορα ... απλά Interasco!**

Όταν ο κόσμος παγώνει η Εθνική Ασφαλιστική προχωράει μπροστά

Στην σημερινή εποχή χρειαζόμαστε κάποιον να στηριχθούμε, κάποιον που μπορεί να μας εξασφαλίσει το παρόν και το μέλλον μας. Γι αυτό εμπιστευόμαστε την Εθνική Ασφαλιστική. Την εταιρεία με το ισχυρότερο δίκτυο πωλήσεων και την 1η θέση στην ασφαλιστική αγορά. Τον κορυφαίο ασφαλιστικό οργανισμό της χώρας που καλύπτει κάθε μας ανάγκη και προχωράει μπροστά και σταθερά.

ΕΘΝΙΚΗ
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ
...για πάντα