

Τράπεζες

Λογαριασμός με bonus για πρόσθετες προβλέψεις

Σελ. 7-8

Διαβάστε:

Allianz Ελλάδος

Καινοτόμες υπηρεσίες



Διαβάστε το θέμα στη σελ. 12

ή φωτογραφίστε με ένα QR Code Reader και μεταβείτε κατευθείαν στη σελίδα του θέματος στο Nextdeal.gr



Eureka

Μετονομάστηκε σε Achmea

Σελ 13

Ευρωπαϊκή Επιτροπή

Ισότητα στην ασφάλιση



Σελ. 3

Ασφάλεια Μινέττα

Ηλικιακή έκπτωση στους οδηγούς

Σελ. 14

Προθεσμιακές καταθέσεις

Κλειδώστε τις οικονομίες σας

Σελ. 8-9



Φωκίων Μπράβος

Η International Life ακολουθεί στοχευμένη αντασφαλιστική πολιτική

Σελ. 12



Θεόδωρος Κοκκάλης

Τα εξαιρετικά αποτελέσματα της ERGO είναι απόρροια της στρατηγικής μας

Σελ. 14

Ποιες είναι οι μεγαλύτερες ασφαλιστικές εταιρείες

Σελ. 10

Τα μεικτά εγγεγραμμένα ασφαλιστρα αυξήθηκαν κατά 2,5%

Άντεξαν στην κρίση οι Ευρωπαίοι ασφαλιστές

- ✓ Το bancassurance κυριαρχεί στην παραγωγή ασφαλιστρών ζωής σε πολλές ευρωπαϊκές αγορές
- ✓ Ασφαλιστικοί σύμβουλοι, πράκτορες και μεσίτες κρατούν τα ηνία στην παραγωγή γενικών ασφαλίσεων



Επιμέλεια: Σόφη Λούκα

Τα προσωρινά στοιχεία για το 2010 δείχνουν ότι οι Ευρωπαίοι ασφαλιστές ανταπεξήλθαν καλά στη συνεχιζόμενη οικονομική αναταραχή, καθώς τα συνολικά μεικτά εγγεγραμμένα ασφαλιστρα αυξήθηκαν κατά 2,5% σε σταθερές συναλλαγματικές ισοτιμίες, φτάνοντας το 1.104 δισ. ευρώ.

Παράλληλα τα στοιχεία δείχνουν ότι στις ασφαλίσεις ζωής σε πολλές ευρωπαϊκές αγορές, το κύριο κανάλι διανομής είναι το bancassurance, ενώ αντιθέτως στις γενικές ασφαλίσεις κυριαρχούν τα κλασικά δίκτυα διανομής (ασφαλιστές, πράκτορες και μεσίτες).

Η αύξηση αυτή είναι ελαφρώς μικρότερη από την αντίστοιχη του 2009, η οποία ήταν συγκεκριμένα 3,0% σε σταθερές συναλλαγματικές ισοτιμίες, αλλά αποτελεί σημαντική βελτίωση από το 2008, οπότε τα συνολικά ασφαλιστρα έπεσαν σχεδόν κατά 6% (σε σταθερές συναλλαγματικές ισοτιμίες).

Συνέχεια στις σελ. 6, 11

ΕΑΕΕ

Πτωτικά η παραγωγή ασφαλιστρών

Η συνολική παραγωγή ασφαλιστρών το εννεάμηνο του 2011 ανήλθε σε 3,62 δισ. ευρώ, καταγράφοντας μείωση 6,2% σε σχέση με το αντίστοιχο διάστημα του 2010, όπως προκύπτει από την έρευνα της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδας. Στην έρευνα ανταποκρίθηκαν 59 ασφαλιστικές εταιρείες.

Σελ. 11



MetLife Alico

Ισχυρή στο πλευρό των ασφαλισμένων της

"Αποδεικνύεται η θέληση αλλά και η δυνατότητα της MetLife Alico να βρίσκεται όπως πάντα ισχυρή στο πλευρό των ασφαλισμένων και των συνεργατών της, ενώ τα ασφαλιστήρια συμβόλαια της εταιρείας παραμένουν το πιο ασφαλές καταφύγιο ανεξαρτήτως οικονομικών συνθηκών", τόνισε ο Δημήτρης Μαζαράκης, αναπληρωτής γενικός διευθυντής της MetLife Alico στην Ελλάδα, σε εκδήλωση της εταιρείας.

Σελ. 2

ΕΪΠΑΝ:



«Χωρίς τη συμφωνία με την τρόικα και την παρεπόμενη χρηματοδότηση, η Ελλάδα τον Μάρτιο αντιμετωπίζει άμεσο κίνδυνο άτακτης χρεοκοπίας»

Ο πρωθυπουργός κ. Λ. Παπαδήμος, στις συναντήσεις με τους κοινωνικούς εταίρους στο Μαξίμου



«Αντί να... κοπεί ο μισθός και η σύνταξη, καλύτερα να ενοικιάσει η πολιτεία την Ακρόπολη και όχι μόνο. Να ενοικιάσει όλους τους αρχαιολογικούς χώρους»

Ο Βουλευτής της Ν.Δ. Γεράσιμος Γιακουμάτος, μιλώντας στο «Βήμα 99,5»

Επαγγελματικό
ΕπιμελητήριοΑσφαλιστές στο νέο
διοικητικό
συμβούλιο

Συγκροτήθηκε σε σώμα το νέο διοικητικό συμβούλιο του Επαγγελματικού Επιμελητηρίου Αθήνας. Νέος πρόεδρος εξελέγη κατά την πρώτη συνεδρίαση του Δ.Σ. ο Ι. Ρεκλιέτης, ενώ τα λοιπά μέλη της Διοικητικής Επιτροπής είναι: α' αντιπρόεδρος ο Ν. Λεβητσοβίτης, β' αντιπρόεδρος ο Γ. Ζηκόπουλος, γενικός γραμματέας ο Ι. Χατζηθεοδοσίου και οικονομικός επόπτης ο Ν. Γρέντζελος.



Ν. Λεβητσοβίτης



Ι. Χατζηθεοδοσίου

Μετά την ολοκλήρωση της εκλογής Διοικητικής Επιτροπής, ο κ. Ρεκλιέτης δήλωσε μεταξύ άλλων ότι «για την έξοδο από την κρίση, η χώρα χρειάζεται στροφή στην ανάπτυξη και θα συμβάλουμε στο μέτρο των δυνάμεών μας προς αυτή την κατεύθυνση. Στις προτεραιότητες της νέας Διοικητικής Επιτροπής είναι το δύσκολο έργο του εκσυγχρονισμού του επιμελητηρίου και η ταυτόχρονη αντιμετώπιση των συνεπειών της κρίσης, τα προβλήματα είναι κοινά και μόνο από κοινού αντιμετωπίζονται», σημείωσε ο νέος πρόεδρος.

Σε ανακοίνωσή της εντωμεταξύ η ΕΕΑΕ συχαίρει τους κ. Ιωάννη Χατζηθεοδοσίου και Νικόλαο Λεβητσοβίτη για την εκλογή τους στη Διοικητική Επιτροπή του ΕΕΑ, καθώς και για τη στάση που κράτησαν κατά τη διάρκεια των διεργασιών για την τελική εκλογή. Εκφράζει ακόμη την ελπίδα να αναδειχθεί το ΕΕΑ σε πραγματικό μοχλό ανάπτυξης των διαμεσοελλαβιτών, που απέδειξε στις τελευταίες εκλογές -όπως αναφέρεται στην ανακοίνωση- ότι αποτελεί την ισχυρότερη δύναμη σε αυτό.

MetLife Alico Ισχυρή στο πλευρό των ασφαλισμένων της

Με επιτυχία πραγματοποιήθηκε πρόσφατα στη «Στέγη Γραμμάτων και Τεχνών» η εκδήλωση της MetLife Alico με θέμα «Ομαδική Ασφάλιση Προσωπικού - Επιλογή εξασφάλισης και προοπτικής».

Στην εκδήλωση συμμετείχαν τα κορυφαία στελέχη των εταιρειών που έχουν εμπιστευθεί τη MetLife Alico για την ομαδική ασφάλιση του προσωπικού τους και τους εκλεκτούς προσκεκλημένους καλωσόρισαν ο κ. Δημήτρης Μαζαράκης, αναπληρωτής γενικός διευθυντής της MetLife Alico στην Ελλάδα, ο κ. Γιώργος Βλασσόπουλος, Director Corporate Solutions της MetLife Alico στην Ελλάδα, και ο κ. Γιώργος Δημητρίου, Regional Vice President - Product & Operational Management. Στην ομιλία του ο κ. Δ. Μαζαράκης αναφέρθηκε μεταξύ άλλων στις συνθήκες που επικρατούν στην αγορά, αλλά και στην εξαιρετικά ισχυρή θέση της MetLife Alico, τονίζοντας ότι «στη MetLife Alico αποτελεί απόφασή μας να διατηρούμε επαρκή κεφάλαια, με βάση το σχετικό κανονιστικό πλαίσιο, έτσι ώστε η εταιρεία να ανταποκρίνεται αποτελεσματικά σε όλες τις υποχρεώσεις προς τους ασφαλισμένους της, υπερβαίνοντας πάντοτε τις απαιτήσεις φερεγγυότητας που ορίζονται από τη σχετική νομοθεσία». Είναι χαρακτηριστικό ότι σύμφωνα με τα πλέον πρόσφατα υποβληθέντα στοιχεία προς την αρμόδια Εποπτική Αρχή, με ημερομηνία 31/8/11, ο δείκτης φερεγγυότητας της MetLife Alico υπερβαίνει το 300%.

Η εταιρεία έχει ήδη αντιμετωπίσει αποτελεσματικά την αναμενόμενη απομείωση της αξίας των ομολόγων ελληνικού Δημοσίου στο χαρτοφυλάκιο της, με την υποστήριξη της μητρικής εταιρείας, καθώς και μέσα από το πλεόνασμα των Ιδίων Κεφαλαίων της. Παράλληλα, αξιοποιώντας την παγκόσμια τεχνογνωσία της MetLife στον τομέα των επενδύσεων, η εταιρεία έχει προχωρήσει σε αναδιάρθρωση του επενδυτικού της χαρτοφυλακίου, μειώνοντας την έκθεσή της σε ομόλογα ελληνικού Δημοσίου και επενδύοντας σε ομόλογα υψηλής αξιολόγησης του Ευρωπαϊ-



Δημήτρης Μαζαράκης

κού Οικονομικού Χώρου, ενώ ταυτόχρονα διατηρεί υψηλή ρευστότητα.

«Όλα τα παραπάνω αποδεικνύουν έμπρακτα και με τον πλέον εμφανικό τρόπο τη θέληση αλλά και τη δυνατότητα της MetLife Alico να βρίσκεται όπως πάντα ισχυρή στο πλευρό των ασφαλισμένων και των συνεργατών της, ενώ τα ασφαλιστήρια συμβόλαια της εταιρείας παραμένουν το πιο ασφαλές καταφύγιο ανεξαρτήτως οικονομικών συνθηκών», τόνισε ο κ. Μαζαράκης. Γνωστοποίησε ακόμη πως στο πλαίσιο της εφαρμογής σχετικής απόφασης των φορολογικών αρχών των ΗΠΑ κατά την εξαγορά της Alico από τη MetLife το 2010, καθώς επίσης και με στόχο την αποτελεσματικότερη προσαρμογή



Γιώργος Δημητρίου

στο νέο κανονιστικό πλαίσιο για τη Φερεγγυότητα II, η εταιρεία στην Ελλάδα πρόκειται να μετασχηματισθεί από υποκατάστημα σε ανώνυμη εταιρεία, θυγατρική του ομίλου εταιρειών της MetLife. Η μετατροπή αναμένεται να ολοκληρωθεί την άνοιξη του 2012, ενώ το σύνολο της εταιρείας, των υποχρεώσεων, των δραστηριοτήτων και των περιουσιακών στοιχείων της παραμένουν ως έχουν.

Στην ομιλία του ο κ. Γιώργος Βλασσόπουλος αναφέρθηκε στις σύγχρονες εξελίξεις και τάσεις στον τομέα των ομαδικών ασφαλιστικών παροχών, τονίζοντας ότι πρόκειται για μια αναγκαία παροχή υψηλής ανταποδοτικής αξίας, ενώ έκανε ιδιαίτερη αναφορά στα Ομαδικά Συντα-



Γιώργος Βλασσόπουλος

ξιοδοτικά Προγράμματα, τα οποία αποτελούν έναν ισχυρό εταιρικό ανταξιοδοτικό πυλώνα, που αποκτά ακόμη μεγαλύτερη σημασία στο σημερινό περιβάλλον.

Τέλος, ο κ. Γ. Δημητρίου τόνισε ότι το Alico Benefit Club (ABC) αποτελεί ένα ολοκληρωμένο σύστημα παροχών στον χώρο της Υγείας, που συνδυάζει κορυφαίου επιπέδου παροχές με ταυτόχρονη συγκράτηση του κόστους για την ασφαλιζόμενη εταιρεία. Το γεγονός αυτό αποκτά ακόμη μεγαλύτερη σημασία στις μέρες μας, καθώς όλοι γινόμαστε ενεργοί καταναλωτές, επιζητώντας υπηρεσίες υψηλής αξίας και ανταποδοτικότητας. Αυτό ακριβώς επιτυγχάνει το Alico Benefit Club για τους ασφαλισμένους της MetLife Alico, οι οποίοι κερδίζουν σε χρόνο, ενέργεια και χρήματα. «Η MetLife Alico, ανταποκρινόμενη στην υψηλή αποδοχή του Alico Benefit Club από τις ασφαλισμένες εταιρείες, οι οποίες ξεπερνούν τις 1.400, συνεχίζει να το εμπλουτίζει συστηματικά και στοχευμένα, υλοποιώντας τις δεσμεύσεις που έχει αναλάβει απέναντι στους εταιρικούς της πελάτες και τους ασφαλισμένους της», υπογράμμισε ο κ. Δημητρίου.



Α. ΒΑΣΙΛΕΙΟΥ

Στην Αθήνα πραγματοποιήθηκαν οι εργασίες της εξαμηνιαίας σύσκεψης της περιφέρειας Κεντρικής και Ανατολικής Ευρώπης της MetLife Alico.

Τις εργασίες της σύσκεψης τίμησε με την παρουσία του ο κ. Α. Βασιλείου, Executive Vice President της MetLife Group Inc., President & CEO, Central & Eastern Europe, ενώ συμμετείχαν στελέχη από τα κεντρικά γραφεία της εταιρείας στη Νέα Υόρκη και στελέχη της περιφερειακής διεύθυνσης, καθώς επίσης και οι γενικοί διευθυντές από την Ελλάδα, την Κύπρο, την Ουγγαρία, την Πολωνία, την Τσεχία, τη Σλοβακία, τη Ρωσία, την Ουκρανία, τη Βουλγαρία, τη Ρουμανία, τη Σερβία, τη Λιθουανία και τη Λετονία.

Κατά τη διάρκεια των εργασιών της σύσκεψης έγινε απολογισμός της δραστηριότητας και των επιδόσεων που πέτυχε η εταιρεία κατά το 2011 σε κάθε χώρα της περιφερειακής διεύθυνσης. Ακόμη, εξετάστηκαν θέματα που σχετίζονται με την περαιτέρω ενδυνάμωση των δικτύων διανομής, τη συνεχή ανάπτυξη του ανθρώπινου δυναμικού της εταιρείας, αλλά και με την επίτευξη ενός ακόμη υψηλότερου επιπέδου εξυπηρέτησης των ασφαλισμένων.

Όπως τόνισε στην ομιλία του ο κ. Α. Βασιλείου, το 2011 η περιφέρεια Κεντρικής και Ανατολικής Ευρώπης σημείωσε εξαιρετικά αποτελέσματα. «Παράλληλα, η εταιρεία θα πρέπει να συνεχίσει την πορεία της με την ίδια αποφασιστικότητα, ακολουθώντας την πλέον αποδοτική στρατηγική που θα εγγυάται μια συνεχή, υγιή αναπτυξιακή πορεία, προς όφελος τόσο των συνεργατών όσο και των ασφαλισμένων της MetLife Alico», πρόσθεσε ο κ. Βασιλείου.

Ε.Ε.

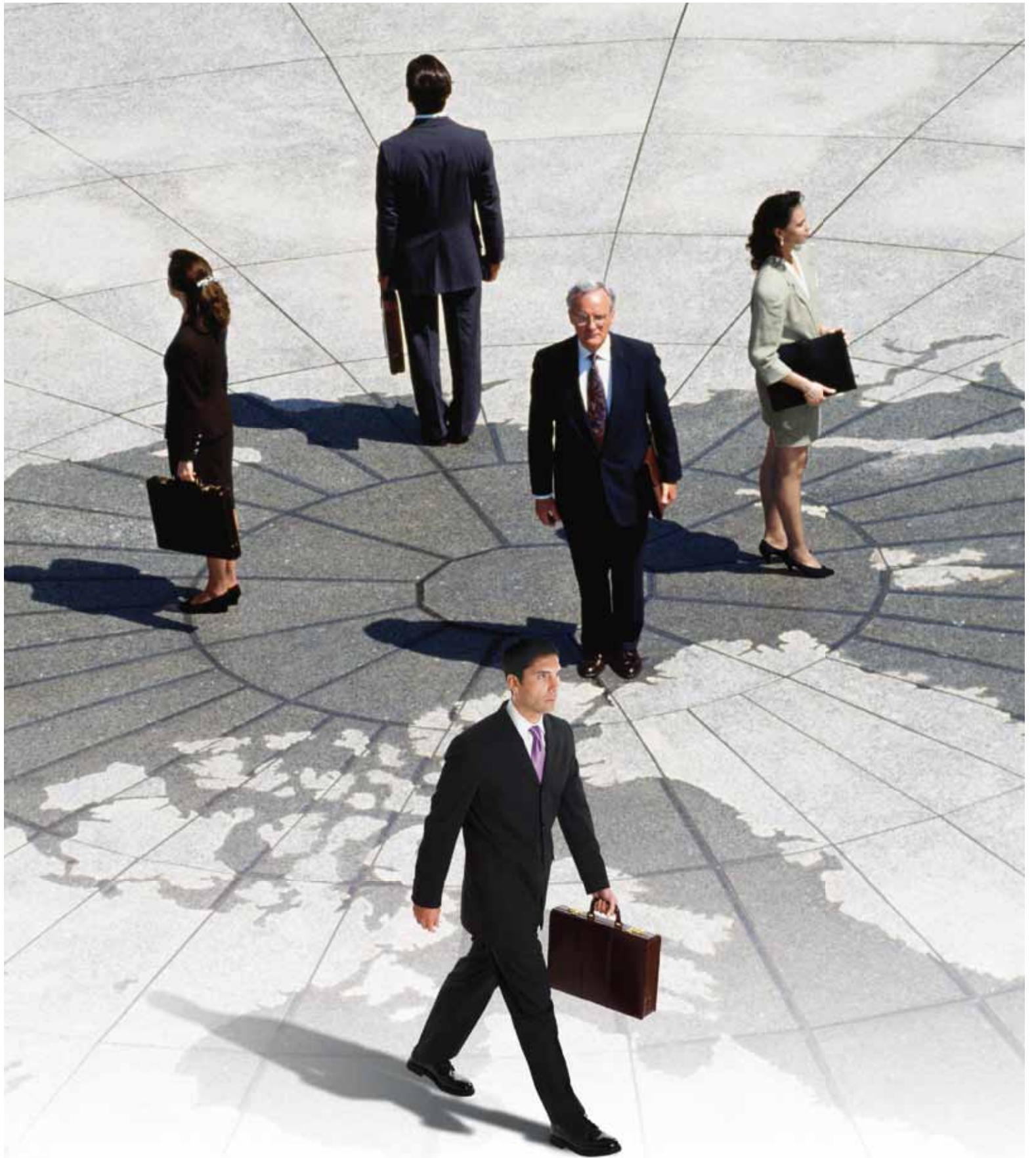
Ισότητα στην ασφάλιση



BIBIANA PENTTINGK

Ασύμβατα προς το δίκαιο της Ε.Ε. θεωρεί η Ευρωπαϊκή Επιτροπή τα διαφορετικά ασφάλιστρα λόγω φύλου, μετά και τη σχετική απόφαση του Δικαστηρίου της, σύμφωνα με την οποία τα διαφορετικά ασφάλιστρα για άνδρες και γυναίκες συνιστούν διάκριση λόγω φύλου. Βάσει της απόφασης, οι ασφαλιστές, το αργότερο μέχρι την 21η Δεκεμβρίου 2012, θα πρέπει να αντιμετωπίζουν με ισότιμο τρόπο τους πελάτες τους, είτε είναι άνδρες είτε γυναίκες, σε ζητήματα ασφαλιστρών και ασφαλιστικών παροχών. Στο πλαίσιο αυτό η Ε.Ε. εξέδωσε τις κατευθυντήριες γραμμές με σκοπό να βοηθήσει τους καταναλωτές και τον ασφαλιστικό κλάδο να εφαρμόσει τιμολόγηση χωρίς διακρίσεις λόγω φύλου. Έτσι, καλύπτονται θέματα που εντοπίστηκαν στο πλαίσιο των διεξοδικών διαβουλεύσεων με τα κράτη-μέλη και τα ενδιαφερόμενα μέρη. Παραδείγματος χάριν, διευκρινίζουν ότι η απόφαση ισχύει μόνο σε νέα συμβόλαια, και συγκεκριμένα εκείνα που συνάπτονται από την 21η Δεκεμβρίου, ενώ παρέχονται συγκεκριμένα παραδείγματα του τι θεωρείται «νέο συμβόλαιο», για να εξασφαλιστεί μια συνολική εφαρμογή του ενιαίου κανόνα χωρίς διακρίσεις φύλου σε επίπεδο Ε.Ε. από την ίδια ημερομηνία. Επιπλέον, οι κατευθυντήριες γραμμές παρέχουν παραδείγματα ασφαλιστικών πρακτικών που συνδέονται με το φύλο, οι οποίες είναι συμβατές με την αρχή των ενιαίων ασφαλιστρών και παροχών χωρίς διακρίσεις φύλου, και που συνεπώς δεν θα αλλιάξουν λόγω της απόφασης Test-Achats.

Με την έκδοση των κατευθυντήριων γραμμών τηρήσαμε τη δέσμευσή μας και εναπόκειται τώρα στον ασφαλιστικό κλάδο να εξασφαλίσει την ομαλή μετάβαση σε απολύτως ίση μεταχείριση ανδρών και γυναικών σε θέματα ασφαλίσεων, τόνισε η Βίβιαν Ρέντινγκ, επίτροπος της Ε.Ε. για θέματα Δικαιοσύνης.



Όταν ο κόσμος παγώνει η Εθνική Ασφαλιστική προχωράει μπροστά

Στην σημερινή εποχή χρειαζόμαστε κάποιον να στηριχθούμε, κάποιον που μπορεί να μας εξασφαλίσει το παρόν και το μέλλον μας. Γι αυτό εμπιστευόμαστε την Εθνική Ασφαλιστική. Την εταιρεία με το ισχυρότερο δίκτυο πωλήσεων και την 1η θέση στην ασφαλιστική αγορά. Τον κορυφαίο ασφαλιστικό οργανισμό της χώρας που καλύπτει κάθε μας ανάγκη και προχωράει μπροστά και σταθερά.

ΕΘΝΙΚΗ
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

...για πάντα

Θέσεις

Το μεγαλύτερο λάθος

Στην ασφαλιστική αγορά έχουν γίνει έως τώρα πολλά λάθη, αστοχίες, παραλείψεις αλλιά και ηθελημένες παραβιάσεις της νομοθεσίας, από εταιρείες, θεσμικά όργανα, ηγετικά στελέχη μετόχους, τα οποία ταλαιπωρούν την ασφαλιστική αγορά.

Ο λόγος είναι επειδή λειτούργουν σωρευτικά, όπως επιδρά η ραδιενέργεια στον άνθρωπο.

Δύσκολα ένας ασφαλισμένος θα ξεχάσει ότι εκλήθη να καταβάλει υπέρμετρη αύξηση στο νοσοκομειακό του συμβόλαιο, ή ότι εκτέθηκε επενδύοντας όλα τα χρήματά του στην Ασπίδα, ή τελικά δεν έλαβε αποζημίωση γιατί δεν είχε προσέξει μία μικρή λεπτομέρεια στο συμβόλαιό του.

Λόγω της κρίσης και ενόψει του haircut, στα ομόλογα η ελληνική ασφαλιστική αγορά, ή τουλάχιστον ένα τμήμα της, είναι έτοιμη να κάνει μία σκόνη λάθος επιλογή. Ζητά με σχετικό υπόμνημα της Ένωψης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος να ανατραπούν τα ισχύοντα ασφαλιστήρια συμβόλαια στα συνταξιοδοτικά προϊόντα ζωής που προβλέπουν «εγγυημένο» (το αναφέρουμε όπως το «πουλιάνε» οι εταιρείες) επιτόκιο 5% ή και 3,35%.

As ελπίζουμε ότι η Τράπεζα της Ελλάδος ως εποπτική αρχή δεν θα αφήσει την ασφαλιστική αγορά να κάνει ένα ακόμη λάθος, το οποίο θα είναι το μεγαλύτερο από όλα!

Μικρά Μεσολαβητικά

Νοσοκομειακά της πιτζάμας ή πρόστιμα και αναξιοπιστία

Θυμάμαι στη δεκαετία του '90, τις ολοσέλιδες καταχωρήσεις, όπου ο Έλληνας μπορούσε ως γνήσιος Ευρωπαίος να νοσηλευτεί σε ιδιωτικό νοσοκομείο, με μόνη περιουσία την πιτζάμα του, χωρίς να βάλει δραχμή από την τσέπη του



Αληθινές εντυπώσεις προκάλεσαν στην αγορά, διαμεσολαβητές μου, τα πρόστιμα που επιβλήθηκαν πριν από λίγες ημέρες από τον υφυπουργό Εργασίας.

Όμως αν μου επιτραπεί να παρατηρήσω ότι η ενέργεια αυτή ήταν αναμενόμενη και δεν αιφνιδίασε κάποιους παροικούντες την Ιερουσαλήμ. Είναι γνωστό εδώ και χρόνια ότι πολλά νοσοκομειακά προγράμματα, που «στήθηκαν» κυρίως την προηγούμενη εικοσαετία από τις ασφαλιστικές εταιρείες, δεν έλαβαν και πολύ σοβαρά υπόψη τους κάποια μετρήσιμα τεχνικά και μακροοικονομικά κριτήρια, που θα μπορούσαν να τιθασεύσουν ως έναν βαθμό το κόστος νοσηλείας. Συνακόλουθα, οι όροι των συμβολαίων των νοσοκομειακών προγραμμάτων καταρτίστηκαν από νομικούς χωρίς να συνηπολογιστούν αυτά τα κριτήρια για να συμπεριληφθούν και στους όρους, ώστε δικαιολογημένα να αντιμετωπίσουν το συνεχώς αυξανόμε-

νο νοσηλευτικό κόστος, που σήμερα αποτελεί καρκίνωμα για τις περισσότερες ασφαλιστικές εταιρείες. Επίσης, σοβαροί παράγοντες όπως το μονοπώλιο και οι εναρμονισμένες πρακτικές στη συνεχόμενη αύξηση του κόστους νοσηλείας, ουσιαστικά δύο τριών νοσοκομείων και διαγνωστικών κέντρων,

Οι «εναρμονισμένες» επίσης πρακτικές των περισσότερων γιατρών, σε συνδυασμό με τις αντίστοιχες των φαρμακευτικών εταιρειών και των προμηθευτών ιατρικού υλικού μας οδήγησαν αναπόφευκτα εδώ που μας οδήγησαν.

Θυμάμαι χαρακτηριστικά τη δεκαετία του '90, τις ολοσέλιδες καταχωρήσεις συγκεκριμένων ασφαλιστικών εταιρειών στην κυριακάτικη «Καθημερινή», όπου ο Έλληνας πλέον ασφαλισμένος δεν αποτελούσε πολίτη της πάλης ποτέ «ψωροκώσταινας», αλλιά μπορούσε ως γνήσιος Ευρωπαίος να νοσηλευτεί σε ιδιωτικό νοσοκομείο, με μόνη περιου-

σία την πιτζάμα του, χωρίς να βάλει δραχμή από την τσέπη του. Πώς φτάσαμε λοιπόν στους ακάηλυτους νοσοκομειακά και έκθετους ασφαλισμένους της Ασπίδας και τους διαμαρτυρούμενους ασφαλισμένους καταναλωτές, που κατήγγειλαν αυτές τις υπερβολικές αυξήσεις στη Γραμματεία Καταναλωτή, ώστε να επιβληθεί τέτοια πρόστιμα; Γιατί τα πράγματα έφτασαν εδώ που έφτασαν;

As τα πάρουμε λοιπόν όλα από την αρχή. Πάντα οι Έλληνες χαρακτηρίζονται από την υπερβολή και τη «δηθενιά» χωρίς ουσιαστική βάση. Δεν είναι τυχαίο ότι το κράτος μας βρίσκεται στα όρια της πτώχευσης, γιατί ποτέ δεν είχε σοβαρή παιδεία, σύγχρονη δημόσια διοίκηση, επενδυτές και managers με όραμα και μακροπρόθεσμους στόχους, αλλιά κυρίως σοβαρή πολιτική ηγεσία για να αποκτήσει η Ελλάδα τα εργαλεία που θα αποτελούσαν τους ακρογωνιαίους λίθους ανάπτυξης της. Επομένως, αφού μέρος της

κοινωνίας είμαστε και όλοι εμείς που ζούμε σε αυτή τη χώρα, πώς θα ήταν δυνατόν να αποτελούμε εξαίρεση εμείς ασφαλιστές και διαμεσολαβητές, συμπεριλαμβανομένων κάποιων πονηρών ασφαλισμένων που έχουν κι αυτοί την ευθύνη τους;

Ξεκαθαρίζω για να μην παρεξηγηθώ, ότι δεν είμαστε όλοι ίδιοι και δεν είναι όλη η Ελλάδα σάπια μέχρι το μεδούλι, όπως κάποιοι δήθεν Έλληνες και ξένοι ισχυρίζονται. Είναι όμως γεγονός ότι αφεθήκαμε σε αυτόν τον κατήφορο έστω κι αν δεν συμμετείχαμε όλοι ενεργά, εφόσον ακόμα και ως «παρατηρητές» θα μπορούσαμε κάποια πράγματα να διορθώσουμε.

Σε ό,τι αφορά την αγορά μας, δεν είναι τυχαίο ότι βρισκόμαστε όλοι μας στο σημείο μηδέν από πλευράς καταναλωτικής εμπιστοσύνης, με αρνητικούς δείκτες ανάπτυξης και ένα Επικουρικό Κεφάλαιο που πνέει τα λείψατα.

Πολιτεία και ΕΑΕΕ να βάλουν τάξη

Σε ό,τι αφορά όμως τα περιβόητα «νοσοκομειακά προγράμματα της πιτζάμας», τα πράγματα έχουν ως εξής. Τα πρώτα νοσοκομειακά που καθιέρωσαν τον δείκτη τιμών καταναλωτή με βάση τον οποίο αυξάνονταν ανάλογα τα ασφάλιστρα ήταν αυτά της πάλης ποτέ Ελληνοβρετανικής, που σημειωτέον καθιέρωσε και πρώτη τη συμμετοχή (απαλλογή) μαζί με την Alico. Ακολούθησε αυτό της Εθνικής, που βασιζόταν στον δείκτη ισοτιμίας ECU, που αποτελούσε ένα «καλάθι» ευρωπαϊκών νομισμάτων εν όψει του επερχόμενου ευρώ. Κάποια αλλιά νοσοκομειακά προγράμματα βασίστηκαν σε κάποιους άλλους αλλιά μάλλον αόριστους δείκτες αναπροσαρμογής

Άλλια προγράμματα κλείδωναν τις αυξήσεις ανά επταετία ή δεκαετία στο ποσοστό του 7%-10%, αλλιά η πλειονότητά τους παρέιχε 100% κάλυψη εσω-εξωνοσομειακών εξόδων, συμπεριλαμβανομένου του τοκετού! Μία ή δύο εταιρείες, με προεξάρχουσα την Alico, επέμειναν και προς τιμήν τους δεν μπήκαν στην παγίδα της κάρτας νοσηλείας, λόγω της καταστροφικής αυ-

ξησης των νοσοκομειακών εξόδων, που οδήγησε όλα ανεξαιρέτως τα προγράμματα που αναφέρθηκαν προηγουμένως σε αρνητικό αποτέλεσμα. Το ερώτημα είναι το εξής: Είναι δυνατόν στις μέρες μας με την υπερσύγχρονη τεχνολογία που υπάρχει, να μην μπορούμε να βρούμε κάποια λύση περιορισμού και εξορθολογισμού του κόστους των νοσοκομειακών εξόδων, χωρίς να πέφτει η ποιότητα των καλύψεων; Είμαι σε θέση να γνωρίζω αντίστοιχα προγράμματα του εξωτερικού, που εξ' αρχής και ξεκάθαρα στους όρους τους αυξάνουν σε λογικά ποσοστά δύο φορές τον χρόνο 2%-3% τα ασφάλιστρα των πελατών τους ανά ηλικία, παρέχοντας παράλληλα κάλυψη 100%, συμπεριλαμβανόμενα και τον τοκετό σε κάποια από αυτά, αλλιά με αυστηρότατο έλεγχο των απαιτήσεων. Δεν είναι τυχαίο ότι αυτές οι ξένες εταιρείες αποκλείουν συμβάσεις με νοσοκομεία στην Ελλάδα για την απ' ευθείας ανεξέλεγκτη πληρωμή των εξόδων μέσω της κάρτας νοσηλείας που παρέχουν, ενώ αντίθετα καλύπτουν τους ασφαλισμένους τους παγκόσμια σε πλήθος συμβεβημένων νοσοκο-

μείων. Η εξαίρεση της Ελλάδας από αυτές τις εταιρείες που διαχειρίζονται παγκόσμια νοσοκομειακά προγράμματα δεν προβληματίζει τα μέλη της ΕΑΕΕ, που εξακολουθούν να συμβάλλονται με τα ελληνικά νοσοκομεία, χωρίς προϋποθέσεις και όρους με τους γιατρούς που τα διοικούν και τα ελέγχουν; Οι πρόσφατες καταγγελίες της πολιτείας για τα ιατρικά νοσοκομειακά κυκλώματα που οδήγησαν στην κατάρρευση των κοινωνικών ταμείων δεν προβληματίζει κανέναν; Η πολιτεία οφείλει να προστατεύει τον καταναλωτή που αποτελεί το αδύναμο μέρος, αφού υπογράφει με βάση τη νομική ορολογία συμβάσεις προσχώρησης. Μήπως ήλθε η ώρα να κάτσουν πολιτεία και ΕΑΕΕ σε συνεργασία με την Ελληνική Στατιστική Αρχή να βγάλουν κάποιους συγκεκριμένους δείκτες για να βάλουν κάποια τάξη; Ως τότε θα πληρώνουμε όλοι μας τα παράλογα έξοδα των νοσοκομείων και τις ιατρικές αμοιβές που ξεπερνούν τις μέσες τιμές της Ευρώπης;

*Ο κ. Γ. Νικολάκος είναι μέλος του Δ.Σ. του ΣΕΜΑ και διευθύνων σύμβουλος της Fastmagroup.

Nextdeal

Η Νο1 δεκαεπενθήμερη έκδοση για την ασφαλιστική αγορά και τον χρηματοοικονομικό χώρο

ΙΔΙΟΚΤΗΤΗΣ:
Ε. ΣΠΥΡΟΥ-Γ.Κ. ΣΠΥΡΟΥ & ΣΙΑ Ο.Ε. ΕΚΔΟΣΕΙΣ
e-mail: info@spiroueditions.gr

ΕΚΔΟΤΗΣ

Ε. Σπύρου-Κ. Σπύρου
ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΣΥΝΤΑΞΗΣ: Λάμπρος Καραγεωργός
Συντάσσεται από συντακτική ομάδα

ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΕΣ, ΦΩΤΟΡΕΠΟΡΤΑΖ ΒΙΔΕΟ:
Κωστής Ε. Σπύρου

ΣΚΙΤΣΟ: Ελπίδα Σπύρου

ΛΟΓΙΣΤΗΡΙΟ: Κώστας Παπαντωνόπουλος

ΣΥΝΔΡΟΜΕΣ: Γεωργία Καλαϊτάκη

ΥΠΕΥΘ. ΔΙΑΦΗΜΙΣΗΣ: Γεωργία Καλαϊτάκη

ΔΙΟΡΘΩΣΗ: Νατάσσα Καβελάρη

ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΚΟ: Γιάννης Γ. Μπουκουβάλας

ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ: Γιάννης Γ. Μπουκουβάλας

ΕΚΤΥΠΩΣΗ: IRIS AEBE

ΔΙΑΝΟΜΗ: ΑΡΓΟΣ Α.Ε.

ΤΙΜΗ ΦΥΛΛΟΥ: 2,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΑΤΟΜΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 50,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΕΤΑΙΡΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 100,00 ΕΥΡΩ

ΕΠΙΣΤΟΛΕΣ: Φιλελλήνων 3, Σύνταγμα, 105 57 Αθήνα

Τηλ.: 210 3229934, Fax: 210 3257074

A.Φ.Μ. 999368058, Δ.Ο.Υ. Δ' ΑΘΗΝΩΝ

e-mail: info@nextdeal.gr

website: www.nextdeal.gr

Τα ενυπόγραφα άρθρα και σχόλια που στέλνονται στην εφημερίδα δεν εκφράζουν απαραίτητα και τις απόψεις του εντύπου.

Συντάξεις

Αλλαγές

Από έξι μήνες έως και τρία χρόνια αυξήθηκε το όριο ηλικίας συνταξιοδότησης από την 1η Ιανουαρίου, σύμφωνα με όσα προβλέπει ο ασφαλιστικός νόμος (3863/2010). Συγκεκριμένα, στο Δημόσιο η αναπροσαρμογή του ορίου συνταξιοδότησης θα ολοκληρωθεί το 2013 και στον ιδιωτικό τομέα το 2015, ώστε όλοι οι εργαζόμενοι να συνταξιοδοτούνται ύστερα από 40 χρόνια εργασίας και στο 65ο έτος της ηλικίας τους. Παράλληλα, δίνεται η δυνατότητα αναγνώρισης έως 5 (από 4) ηλιασματικών ετών ασφάλισης (1.500 ημέρες).

Στον δημόσιο τομέα, για τις γυναίκες, το 2012, αυξάνεται κατά 2 χρόνια το απαιτούμενο όριο ηλικίας συνταξιοδότησης για σύνταξη με 15ετία και απαιτείται πλέον η συμπλήρωση του 63ου έτους.

Για πλήρη σύνταξη, άνδρες και γυναίκες στο Δημόσιο θα πρέπει να έχουν συμπληρώσει 37 έτη ασφάλισης και την ηλικία των 59 ετών, ενώ για τους γονείς με ανήλικο τέκνο το όριο ηλικίας αυξάνεται από 52 στα 55 έτη.

Για πρόωρη συνταξιοδότηση με 25ετία στο Δημόσιο απαιτείται η συμπλήρωση του 58ου έτους.

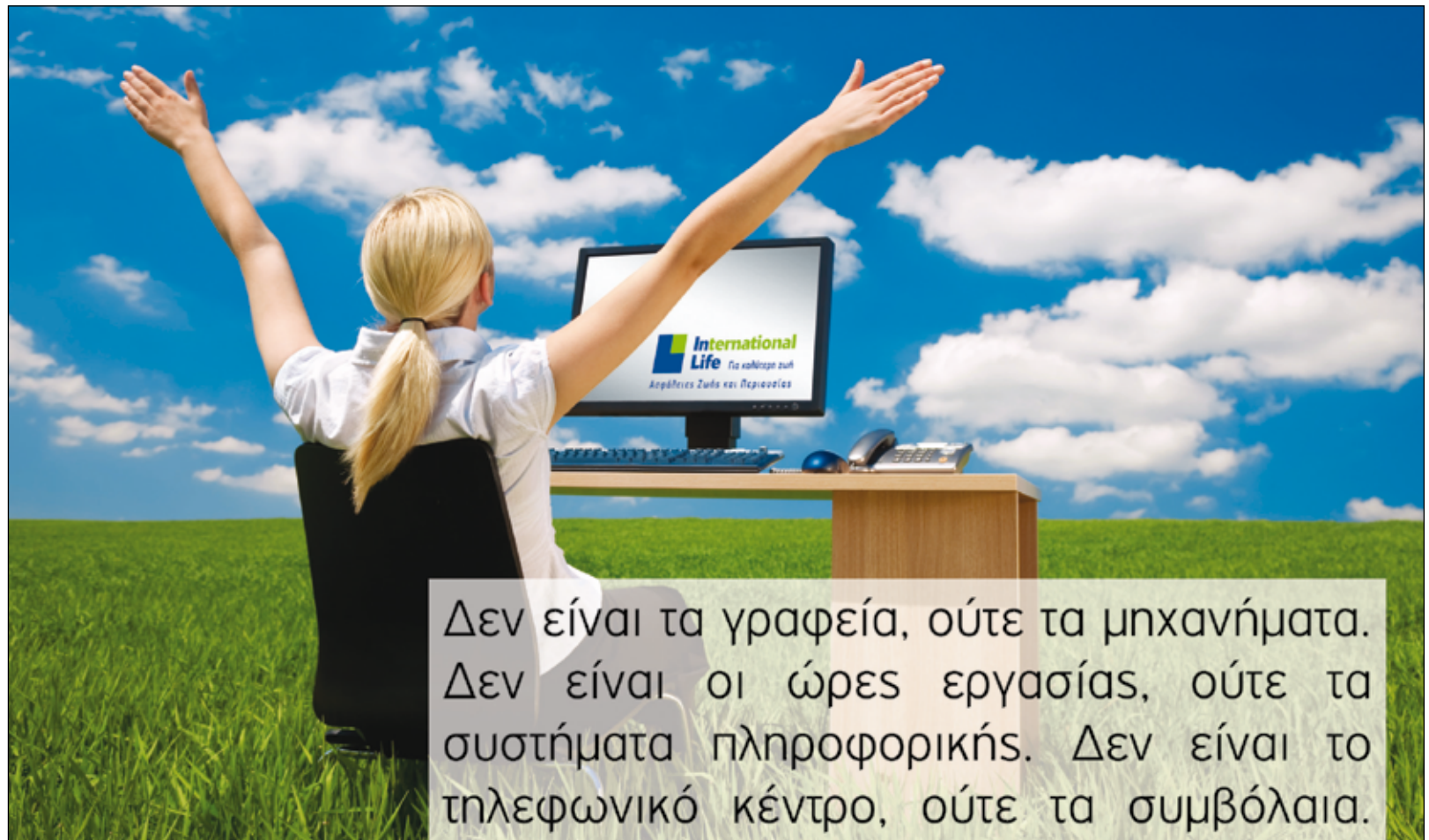
Αυξήσεις στα απαιτούμενα έτη ασφάλισης αλλά και στο όριο ηλικίας συνταξιοδότησης προβλέπονται για άνδρες και γυναίκες ασφαλισμένους και στο ΙΚΑ.

Για πλήρη σύνταξη θα απαιτείται η συμπλήρωση 37 ετών ασφάλισης, από 36 που ισχύει, και η συμπλήρωση των 59 ετών.

Για σύνταξη με καθεστώς βαρέων και ανθυγιεινών, παράλληλα με τη συμπλήρωση 10.500 ημερών εργασίας θα απαιτείται η συμπλήρωση των 56 ετών και 6 μηνών και στην περίπτωση μειωμένης σύνταξης η συμπλήρωση των 54 ετών και 6 μηνών.

Για τα Βαρέα με 4.500 ημέρες ασφάλισης απαιτείται η συμπλήρωση των 57 ετών, ενώ μητέρες ανηλίκων με 5.500 ημέρες εργασίας πρέπει να έχουν συμπληρώσει το 60ό έτος.

Αυξήσεις προβλέπονται και για τους ελεύθερους επαγγελματίες που ασφαλιζονται στον ΟΑΕΕ. Πλέον θα απαιτείται η συμπλήρωση 37 ετών ασφάλισης, καθώς και του 60ού έτους. Αντίστοιχες αλλαγές ισχύουν και για τους επιστήμονες ασφαλισμένους στο Ταμείο Ανεξαρτήτως Απασχολούμενων μηχανικούς, εργολήπτες, νομικούς, συμβολαιογράφους, γιατρούς και φαρμακοποιούς.



Δεν είναι τα γραφεία, ούτε τα μηχανήματα.
Δεν είναι οι ώρες εργασίας, ούτε τα συστήματα πληροφορικής. Δεν είναι το τηλεφωνικό κέντρο, ούτε τα συμβόλαια.

Είναι οι άνθρωποι.

Εδώ η λέξη **ομάδα** βρίσκει το νόημά της και οδηγεί στην **4η διάκριση σαν Great Place to Work.**

ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ ΜΑΡΚΕΤΙΝΓΚ

© Karamefita



Αισθανόμαστε περήφανοι για τη δουλειά και την εταιρεία μας.

Γιατί με τις πράξεις μας προσφέρουμε στον Άνθρωπο, στην Οικογένεια, στην Επιχείρηση.

Όσοι μας εμπιστεύονται γνωρίζουν τις αξίες της Φιλικότητας, της Ευελιξίας, της Ταχύτητας και της Πρωτοπορίας με τις οποίες εργαζόμαστε.

Η Πιστοποίηση Διασφάλισης Ποιότητας κατά ISO9001:2008, για το σύνολο των υπηρεσιών μας αναγνωρίζει την οργάνωση και το έργο της Ομάδας μας.

Εδώ δημιουργούμε!

International Life Για καλύτερη ζωή
Ασφάλειες Ζωής και Περιουσίας

Κηφισίας 7 και Νεαπόλεως 2, Μαρούσι,
Τ. 210 8119000, e-mail: inlife@inlife.gr, www.inlife.gr



Τα μεικτά εγγεγραμμένα ασφαλιστρα αυξήθηκαν κατά 2,5%

Αντεξαν στην κρίση οι

Σύμφωνα με την έρευνα της CEA (Ευρωπαϊκή Ένωση Ασφαλιστικών Εταιρειών), τα ασφαλιστρα αυξήθηκαν παντού στον κόσμο το 2010, με τη μεγαλύτερη αύξησή τους να παρατηρείται στην Ασία (+14.5% από +8.5% το 2009) και τη μικρότερη στην Ευρώπη (+0.4% έναντι -5.2% τον προηγούμενο χρόνο). Με 37% μερίδιο στην παγκόσμια αγορά, η ευρωπαϊκή ασφαλιστική βιομηχανία παραμένει η μεγαλύτερη στον κόσμο, ακολουθούμενη από τη Βόρεια Αμερική (30%) και την Ασία (27%).

Τα ευρωπαϊκά ασφαλιστρα ζωής, που αντιπροσωπεύουν το 60% των ασφαλιστρων από όλους τους κλάδους ασφαλίσης, ανήλθαν το 2010 σε 676 δισ. ευρώ, σύμφωνα με τα προσωρινά στοιχεία. Το ποσό αυτό δείχνει αύξηση 2,5% σε σταθερές συναλλαγματικές ισοτιμίες σε σχέση με το 2009, οπότε η αύξηση χρόνο με τον χρόνο ήταν 4,6%. Οι μεγαλύτερες αγορές εξακολουθούν να είναι το Ηνωμένο Βασίλειο, η Γαλλία, η Γερμανία και η Ιταλία, οι οποίες από κοινού αντιπροσωπεύουν το 70% των συνολικών ευρωπαϊκών ασφαλιστρων ζωής. Οι τελευταίες τρεις χώρες παρουσίασαν αυξήσεις, αλλά στο Ηνωμένο Βασίλειο σημειώθηκε πτώση των ασφαλιστρων.

Οι αυξήσεις αυτές, που μετουσιώθηκαν σε αύξηση των νέων επιχειρήσεων, θεωρήθηκαν η συνέπεια της επιθυμίας των πελατών για ασφάλεια σε εποχές οικονομικής αναταραχής, ενώ η πτώση στο Ηνωμένο Βασίλειο είναι το αποτέλεσμα της μείωσης των ομαδικών συνταξιοδοτικών προγραμμάτων.

Μείωση των ασφαλιστρων ζωής παρουσίασαν εκτός από το Ηνωμένο Βασίλειο τέσσερις ακόμα αγορές, η Ολλανδία (-12%), η Ισπανία (-6%), η Ελλάδα (-8%) και η Κροατία (-2%). Για το 2010 οι μεγαλύτερες αυξήσεις σημειώθηκαν στη Ρουμανία (+69%) και στην Εσθονία (+37%), δύο χώρες με μερίδιο στην συνολική ευρωπαϊκή αγορά ζωής κάτω του 1%, ενώ από τις χώρες της δυτικής Ευρώπης σημαντικές αυξήσεις καταγράφηκαν στη Φινλανδία και την Πορτογαλία, με 17% και 18% αντίστοιχα.

Έπειτα από δύο συνεχόμενα χρόνια σχετικά σταθερού εισοδήματος ασφαλιστρων φαίνεται πως σημειώθηκε ανάκαμψη στον τομέα μεικτών ασφαλιών το 2010, καθώς τα προσωρινά στοιχεία ανεβάζουν την απόδοσή του στα 428 δισ. ευρώ, αποκαλύπτοντας αύξηση 2,7% σε σταθερές συναλλαγματικές ισοτιμίες. Αυτή η συνολική αύξηση είναι το αποτέλεσμα κυρίως των βελτιώσεων στην οικονομία, καθώς τα νοικοκυριά και οι εταιρείες δείχνουν ένα ανανεωμένο ενδιαφέρον στα ασφαλιστικά προϊόντα. Η σημαντικότερη βελτίωση σημειώθηκε στο Ηνωμένο Βασίλειο, όπου ο δείκτης ανάπτυξης από το -0.9% το 2009 εκτοξεύτηκε στο +7.8% το 2010. Για το 2010 κυρίαρχες αγορές μεικτών ασφαλιών παρέμειναν η Γερμανία, το Ηνωμένο Βασίλειο, η Γαλλία και η Ολλανδία, που αντιπροσώπευσαν στο σύνολο της ευρωπαϊκής βιομηχανίας μεικτών ασφαλιών όσον αφορά τα α-

σφαλιστρα, ποσοστό 21%, 15%, 14% και 13% αντίστοιχα.

Η μεγαλύτερη αύξηση καταγράφηκε στην Τουρκία (+14%), η οποία αντιπροσωπεύει το 1,4% της συνολικής ευρωπαϊκής αγοράς μεικτών ασφαλιών. Αξιοσημείωτο είναι ότι οι τρεις μεγαλύτεροι κλάδοι του τομέα μεικτών ασφαλιών – αυτοκινήτων, υγείας και ιδιοκτησίας – είδαν τα ασφαλιστρα τους να αυξάνονται κατά 1,3%, 5,9% και 2,6% αντίστοιχα σε σταθερές συναλλαγματικές ισοτιμίες, φτάνοντας τα 125 δισ. ευρώ, 108 δισ. ευρώ και 84 δισ. ευρώ το 2010.

Ασφαλιστική πυκνότητα και διείσδυση

Σε κατά κεφαλή βάση ξοδεύονταν στην ασφάλιση το 2010, στις 32 χώρες πλήρη μέλη που αντιπροσωπεύονται από τη CEA, κατά μέσο όρο 1.879 ευρώ. Από αυτό το ποσό τα 1.150 ευρώ ξοδεύονταν στην ασφάλεια ζωής και τα υπόλοιπα 729 σε μεικτές ασφάλειες, εκ των οποίων 184 ευρώ διεισθύνονται στον νευραλγικής σημασίας τομέα της υγείας. Συνολικά πρόκειται για 38 ευρώ παραπάνω από τα αντίστοιχα ποσά του 2009 σε σταθερές συναλλαγματικές ισοτιμίες.

Με την ονομαστική αύξηση του ΑΕΠ στο +3.6% στην Ευρώπη και τη συνολική ανάπτυξη ασφαλιστρων στο 2,5% (σε σταθερές συναλλαγματικές ισοτιμίες), το 2010 η μέση ασφαλιστική διείσδυση παρέμεινε σταθερή στο 8,2%. Η διείσ-

δυση στον ασφαλιστικό τομέα ζωής (5,0%) και στον τομέα μεικτών ασφαλιών (3,2%) παρέμεινε επίσης σταθερή.

Επενδυτικό χαρτοφυλάκιο των ασφαλιστρων

Μετά την ανάκαμψη των κεφαλαιαγορών η οποία ξεκίνησε το 2009 και παρά τα σημαντικά επίπεδα μεταβλητότητας που σημειώθηκαν το 2010, το σύνολο του επενδυτικού χαρτοφυλακίου των Ευρωπαίων ασφαλιστρων συνέχισε να ανακάμπτει φτάνοντας τα 7.400 δισ. ευρώ το 2010, σύμφωνα με τα προσωρινά στοιχεία. Το ποσό αυτό αντιπροσωπεύει αύξηση σχεδόν 5% σε σταθερές συναλλαγματικές ισορροπίες.

Οι αλλαγές στο συνολικό επενδυτικό χαρτοφυλάκιο καθοδηγήθηκαν κυρίως από τις επιχειρήσεις ζωής, καθώς οι επενδυτικές συμμετοχές της ασφαλιστικής βιομηχανίας ζωής αντιπροσωπεύουν περισσότερο από το 80% του συνόλου. Στην Ευρώπη οι ασφαλιστές επενδύουν το μεγαλύτερο τμήμα του χαρτοφυλακίου τους σε χρεωστικούς τίτλους και άλλα σταθερού εισοδήματος στοιχεία και σε μετοχές και άλλα τίτλους μεταβλητής απόδοσης. Μαζί αυτοί οι δύο τύποι στοιχείων αντιπροσωπεύουν περίπου το 70% του συνόλου.

Το 2009 οι ανατολίτες των χρεωστικών τίτλων και των μετοχών παρέμειναν στο γενικότερο πλαίσιο σταθερές, ενώ υπήρξε ακόμα και πο-

Παραγωγή ασφαλιστρων ζωής (εκατ. ευρώ)			
	2009	2010	Μεταβολή
Αυστρία	7.416	7.552	1.8%
Βέλγιο	18.371	19.103	4.0%
Βουλγαρία	103	110	6.4%
Ελβετία	19.483	21.828	2.4%
Κύπρος	353	376	6.5%
Τσέχικη Δημοκρατία	2.044	2.600	21.7%
Γερμανία	85.248	90.365	6.0%
Δανία	14.354	14.938	4.1%
Εσθονία	133	182	36.7%
Ισπανία	29.131	27.337	-6.2%
Φινλανδία	12.853	15.222	18.4%
Γαλλία	137.923	143.216	3.8%
Ελλάδα	2.500	2.307	-7.7%
Κροατία	339	336	-1.7%
Ουγγαρία	1.466	1.606	7.6%
Ιρλανδία	9.346	9.671	3.5%
Ισλανδία	15	18	7.3%
Ιταλία	81.116	90.102	11.1%
Λιχτενστάιν	5.596	6.419	4.9%
Λουξεμβούργο	1.125	1.288	14.5%
Λετονία	51	61	19.4%
Μάλτα	193	224	16.3%
Ολλανδία	24.401	21.586	-11.5%
Νορβηγία	7.140	8.382	7.7%
Πολωνία	6.997	7.866	3.8%
Πορτογαλία	10.384	12.173	17.2%
Ρουμανία	229	388	68.6%
Σουηδία	18.209	22.203	9.5%
Σλοβενία	630	656	4.1%
Σλοβακία	1.062	1.126	6.0%
Τουρκία	835	1.092	20.7%
Ηνωμένο Βασίλειο	149.206	145.178	-6.0%
CEA	648.254	676.052	2.5%

Μερίδιο ανά κανάλι διανομής στις ασφαλίσεις ζημιών (2009)

	Απευθείας Πώληση	Πράκτορες	Μεσίτες	Bancassurance	Άλλο
Αυστρία	35.0%	12.8%	39.4%	5.5%	7.3%
Βέλγιο	20.0%	10.5%	61.8%	6.8%	0.8%
Βουλγαρία	20.0%	34.2%	45.7%	0.0%	0.0%
Γερμανία	3.9%	63.1%	24.5%	5.8%	2.7%
Ισπανία	22.2%	36.3%	26.7%	8.8%	6.0%
Γαλλία	35.0%	35.0%	18.0%	10.0%	2.0%
Κροατία	72.4%	21.3%	2.2%	1.6%	2.5%
Ιρλανδία	41.8%	0.0%	58.2%	0.0%	0.0%
Ιταλία	6.0%	83.0%	7.9%	3.1%	0.0%
Μάλτα	37.3%	41.3%	21.4%	0.0%	0.0%
Ολλανδία	49.0%	41.0%	9.0%	1.0%	
Πολωνία	19.9%	58.5%	16.5%	3.5%	1.6%
Πορτογαλία	10.1%	54.9%	19.6%	13.6%	1.8%
Ρουμανία	25.8%	34.6%	33.1%	2.6%	3.9%
Σλοβενία	27.9%	65.4%	4.6%	0.5%	1.6%
Σλοβακία	21.0%	62.3%	16.7%	0.0%	0.0%
Τουρκία	8.1%	68.4%	11.3%	12.1%	0.1%
Ηνωμένο Βασίλειο	23.9%	5.3%	56.9%	7.9%	6.0%

Ευρωπαίοι ασφαλιστές

λύ μικρή αύξησή τους. Τα δάνεια εξακολουθούν να αποτελούν τον τρίτο μεγαλύτερο τύπο επένδυσής (12% το 2009).

Εταιρείες και υπάλληλοι

Ο αριθμός των εταιρειών που καταπιάνονται με τις ασφαλιστικές δραστηριότητες μειωνόταν σταθερά για μια δεκαετία, μετά το κύμα συγχωσεων και εξαγορών που χαρακτήρισε τα τέλη της δεκαετίας του 1990, στον απόηχο της απελευθέρωσης και της απορρύθμισης της αγοράς στην Ευρωπαϊκή Ένωση.

Το 2010 ωστόσο η τάση αυτή αντιστράφηκε, με τον αριθμό των εταιρειών στις 32 χώρες πλήρη μέλη της CEA να φτάνει τις 5.350 εταιρείες, όταν το 2009 ο αντίστοιχος αριθμός ήταν 4.900. Πρόκειται για αύξηση 8% σε σχέση με τη μείωση 3% που σημειώθηκε το 2009.

Έπειτα από δύο χρόνια μικρής ανάπτυξης, η τάση αντιστράφηκε το 2009 καθώς ο αριθμός των υπαλλήλων στην ευρωπαϊκή ασφαλιστική βιομηχανία μειώθηκε κατά 6%, σε κάτω από 960.000 άμεσους υπαλλήλους. Η εξέλιξη αυτή εξηγείται από τη μείωση των υπαλλήλων κατά 60.000 άτομα στο Ηνωμένο Βασίλειο. Τα υπάρχοντα στοιχεία από το 2009 δείχνουν ότι περισσότερο από το 86% των Ευρωπαίων υπαλλήλων εργάζονται πλήρες ωράριο, αν και η σχετική αναλογία έχει αρχίσει να μειώνεται σταδιακά τα τελευταία δέκα χρόνια (από 89% το 2000).

Κανάλια διανομής

Η τραπεζοασφάλιση είναι το κύριο κανάλι διανομής των ασφαλιστικών προϊόντων ζωής στις περισσότερες ευρωπαϊκές χώρες, με μερίδιο αγοράς που κυμαίνεται από 42% στο Βέλγιο σε 87% στη Πορτογαλία το 2009, την τελευταία χρόνια για την οποία υπάρχουν σχετικά στοιχεία. Η τραπεζοασφάλιση κυριαρχεί στις χώρες της νότιας Ευρώπης αλλά και στην Αυστρία. Στις περισσότερες από αυτές τις αγορές σημειώθηκαν σημαντικές αυξήσεις του μεριδίου της τραπεζοασφάλισης το 2009. Οι ασφαλιστικοί πράκτορες υπερτερούν αριθμητικά των μεσιτών ασφαλίσεων στη διανομή ασφαλιστικών προϊόντων ζωής στις περισσότερες χώρες. Οι ασφαλιστικοί πράκτορες είναι ιδιαίτερα διαδεδομένοι στη Βουλγαρία, τη Σλοβενία, τη Γερμανία και την Κροατία. Από αυτές τις χώρες μόνο η Γερμανία ανέφερε μείωση στο μερίδιο της αγοράς που έχουν οι ασφαλιστικοί πράκτορες μεταξύ του 2008 και του 2009. Οι μεσίτες ασφαλίσεων κυριαρχούν στη διανομή ασφαλιστικών προϊόντων ζωής στο Ηνωμένο Βασίλειο και στην Ιρλανδία ενώ είναι δημοφιλείς και στο Βέλγιο. Όπως και να 'χει, στην Κροατία το 40% των ασφαλίσεων ζωής διανέμεται μέσω των απευθείας πωλήσεων παρά την κυριαρχία των ασφαλιστικών πρακτόρων. Οι απευθείας πωλήσεις είναι επίσης κοινή πρακτική στην Ιρλανδία, τη Σλοβακία, την Πολωνία και την Ολλανδία.

Συνολική παραγωγή ασφαλίσεων (εκατ. ευρώ)

	2009	2010	Μεταβολή
Αυστρία	16.415	16.748	2.0%
Βέλγιο	28.439	29.414	3.4%
Βουλγαρία	850	813	-4.4%
Ελβετία	35.508	39.897	2.7%
Κύπρος	815	855	5.0%
Τσέχικη Δημοκρατία	5.130	5.824	8.6%
Γερμανία	171.416	178.854	4.3%
Δανία	20.322	20.917	2.9%
Εσθονία	367	425	16.0%
Ισπανία	61.194	57.230	-6.5%
Φινλανδία	16.181	18.656	15.3%
Γαλλία	199.640	206.579	3.5%
Ελλάδα	5.374	5.236	-2.6%
Κροατία	1.282	1.268	-1.8%
Ουγγαρία	2.963	3.063	1.6%
Ιρλανδία	12.470	12.713	1.9%
Ισλανδία	236	263	4.2%
Ιταλία	117.802	125.954	6.9%
Λιχτενστάιν	5.948	6.826	4.9%
Λουξεμβούργο	1.808	2.033	12.5%
Λετονία	373	323	-12.9%
Μάλτα	288	321	11.3%
Ολλανδία	77.683	77.878	0.3%
Νορβηγία	11.846	13.784	6.7%
Πολωνία	11.863	13.559	5.5%
Πορτογαλία	10.384	12.173	17.2%
Ρουμανία	14.516	16.342	12.6%
Σουηδία	1.804	1.988	9.4%
Σλοβενία	23.488	28.314	8.3%
Σλοβακία	2.070	2.094	1.2%
Τουρκία	2.027	2.067	2.0%
Ηνωμένο Βασίλειο	5.677	7.077	15.1%
CEA	1.059.674	1.104.221	2.5%

Μερίδιο ανά κανάλι διανομής στις ασφαλίσεις ζωής (2009)

	Απευθείας Πώληση	Πράκτορες	Μεσίτες	Bancassurance	Άλλο
Αυστρία	14.3%	2.7%	13.4%	64.8%	4.8%
Βέλγιο	19.0%	5.2%	33.0%	42.4%	0.4%
Βουλγαρία	15.4%	62.0%	22.6%	0.0%	0.0%
Γερμανία	2.5%	53.5%	20.9%	20.6%	2.5%
Ισπανία	10.4%	12.7%	8.1%	66.2%	2.6%
Γαλλία	16.0%	7.0%	14.0%	60.0%	3.0%
Κροατία	40.2%	41.6%	1.5%	16.1%	0.6%
Ιρλανδία	38.7%	10.5%	50.7%	0.0%	0.1%
Ιταλία	8.7%	15.9%	1.0%	74.4%	0.0%
Μάλτα	2.5%	3.0%	3.0%	80.3%	11.2%
Ολλανδία	28.6%	57.8%		11.6%	2.0%
Πολωνία	32.5%	28.8%	4.7%	32.6%	1.4%
Πορτογαλία	2.6%	9.6%	1.0%	86.7%	0.1%
Ρουμανία	10.6%	42.5%	16.6%	29.9%	0.4%
Σλοβενία	2.3%	60.3%	9.6%	5.4%	22.4%
Σλοβακία	36.0%	64.0%		0.0%	0.0%
Τουρκία	18.9%	23.8%	0.9%	56.4%	0.0%
Ηνωμένο Βασίλειο	5.3%	23.2%	71.6%	0.0%	0.0%



ΕΑΕΕ

Πτωτικά η παραγωγή ασφαλίσεων

Μείωση κατέγραψε η παραγωγή ασφαλίσεων το εννεάμηνο του 2011 σε σχέση με το αντίστοιχο περσινό διάστημα, όπως προκύπτει από την έρευνα της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδας. Στην έρευνα ανταποκρίθηκαν 59 ασφαλιστικές εταιρείες, οι οποίες αντιπροσωπεύουν μερίδιο αγοράς 96% κατά μέσο όρο επί της παραγωγής ασφαλίσεων της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς. Έτσι, με βάση την έρευνα, η συνολική παραγωγή ασφαλίσεων το εννεάμηνο του 2011 ανήλθε σε 3,62 δισ. ευρώ, καταγράφοντας μείωση της τάξης του 6,2% σε σχέση με το αντίστοιχο διάστημα του 2010. Αναλυτικά, στις ασφαλίσεις ζωής η παραγωγή ασφαλίσεων ανήλθε σε 1,56 δισ. ευρώ, καταγράφοντας μείωση 8,5%. Στις ασφαλίσεις κατά ζημιών η παραγωγή ασφαλίσεων ανήλθε σε 2,06 δισ. ευρώ, παρουσιάζοντας μείωση 4,4%.

Ειδικότερα, οι ασφαλίσεις Αυτοκινήτου κατέγραψαν μείωση 3,9% και οι ασφαλίσεις Περιουσίας μειώθηκαν κατά 7,4%. Όπως γίνεται φανερό από τα παραπάνω στοιχεία, παρότι οι ρυθμοί μεταβολής παραμένουν αρνητικοί, υπάρχει μικρή βελτίωση των στοιχείων του εννεαμήνου του 2011 έναντι του πρώτου εξαμήνου, σε σχέση με τις αντίστοιχες περιόδους του 2010, σημειώνει η ΕΑΕΕ.

Διαβάστε τη μελέτη της ΕΑΕΕ στο nextdeal.gr, ή φωτογραφίστε με ένα QR Code Reader και μεταβείτε κατευθείαν στη σελίδα του θέματος.





BANCASSURANCE & Banking



ΑΤΕbank
Ο λογαριασμός «ΑΤΕ
Διπλασιάζω» απευθύνεται
σε όσους αναζητούν
υψηλότερες αποδόσεις

Σελ. 8



Εθνική Τράπεζα
Το «Δώρο Εθνικής»
είναι λογαριασμός 18μηνης
διάρκειας, με εγγύηση
του κεφαλαίου

Σελ. 8

Ταχυδρομικό Ταμιευτήριο
«Ανεβαίνω EXTRA»
με εξασφαλισμένο
επιτόκιο φτάνει έως
και 7,50%

Σελ. 8

ΕΒΕΑ

Απαισιοδοξία

Απαισιόδοξο για την πορεία της Αελληνικής οικονομίας δηλώνει το 88% των επιχειρηματιών –σχεδόν 9 στους 10–, σε έρευνα με τίτλο «Οικονομικό Βαρόμετρο», η οποία πραγματοποιείται κατ' εντολή του ΕΒΕΑ από την εταιρεία ALCO. Στη συντριπτική τους πλειονότητα, οι ερωτηθέντες δήλωσαν απαισιοδοξοί και σε ό,τι αφορά τα προσωπικά τους οικονομικά σε ποσοστό 90%, γεγονός το οποίο υποδηλώνει την απουσία σημαντικών ποσοστών αισιοδοξίας από τα ευρήματα της έρευνας. Το ΕΒΕΑ, αποσκοπώντας στην αποτύπωση της εκτίμησης των πολιτών σε επίκαιρα θέματα που απασχολούν το σύνολο της χώρας, έθεσε ορισμένα βασικά ερωτήματα.

Το πρώτο αφορά την παραμονή της χώρας στην ευρωζώνη και τη διατήρηση του ευρώ ως εθνικό νόμισμα και το 71% των ερωτηθέντων απάντησε θετικά, δηλώνοντας ότι επιθυμεί να παραμείνει η χώρα στο ευρώ. Το επόμενο ερώτημα αφορά την εκτίμηση των συμμετεχόντων για την οικονομική πολιτική της κυβέρνησης Παπαδήμου, όπου οι απόψεις διχάζονται. Το 40% των συμμετεχόντων έκρινε θετικά την οικονομική πολιτική που εφαρμόζεται από την παρούσα κυβέρνηση, ενώ το 37% αρνητικά. Αξιοσημείωτο είναι το γεγονός ότι το ποσοστό εκείνων όσων δεν ήταν σε θέση να εκφέρουν άποψη στο εν λόγω ερώτημα ήταν αρκετά υψηλό, αγγίζοντας το 25% του συνόλου.

Οι συνοδικές προβλέψεις θα κινηθούν κάτω των 12 δισ. ευρώ

Λογαριασμός με bonus για πρόσθετες προβλέψεις

Του Χρ. Κίτσιου

Βonus τριετίας θα περιλαμβάνει ο «λογαριασμός» διενέργειας πρόσθετων προβλέψεων που θα παραλάβουν εντός του Φεβρουαρίου από την Τράπεζα της Ελλάδος οι εμπορικές τράπεζες.

Σύμφωνα με πληροφορίες, η κεντρική τράπεζα αποφάσισε να δοθεί τριετής περίοδος προσαρμογής στις τράπεζες, κατά τη διάρκεια της οποίας θα πρέπει να σχηματίσουν τις απαραίτητες πρόσθετες προβλέψεις για μη εξυπηρετούμενα δάνεια. Με δεδομένο ότι η προβολή των πρόσθετων προβλέψεων που θα απαιτηθούν θα διενεργηθεί σε ορίζοντα τριετίας η παροχή αντίστοιχου διαστήματος προσαρμογής θεωρείται απαραίτητη.

Πρόκειται για σημαντική διευκόλυνση καθώς ο σχηματισμός πρόσθετων

προβλέψεων συμπίπτει με ενδεχόμενη συμφωνία για το «κούρεμα» του χρέους, εκτοξεύοντας τις κεφαλαιακές ανάγκες των τραπεζών.

Η διαγνωστική μελέτη της Black Rock Solutions, η οποία θα αποτελέσει και τη βάση των αποφάσεων για την ΤτΕ, αναμένεται να παραδοθεί μέχρι τις 21 Ιανουαρίου. Παρότι στην αγορά κυκλοφορούν εκτιμήσεις για το ύψος των πρόσθετων προβλέψεων ανά τράπεζα ή με αναγωγές στο σύνολο, κανείς δεν μπορεί να προβλέψει με σιγουριά το τελικό αποτέλεσμα. «Η κάθε τράπεζα μπορεί να εκτιμήσει για την ίδια με αρκετή ακρίβεια το ύψος των πρόσθετων προβλέψεων, κανείς όμως δεν μπορεί να το πράξει για ανταγωνιστή του», διευκρινίζουν στελέχη ελεγκτικών εταιρειών.

Οι ίδιοι, γνωρίζοντας τις παραδοχές

✓ **Τριετή περίοδο προσαρμογής προτίθεται να δώσει η Τράπεζα της Ελλάδος**

✓ **Κατατίθεται η διαγνωστική μελέτη της Black Rock - Ακολουθεί επεξεργασία από ΤτΕ**

βάσει των οποίων έχει καταρτισθεί η διαγνωστική μελέτη της Black Rock, εκτιμούν ότι οι συνοδικές προβλέψεις θα κινηθούν κάτω των 12 δισ. ευρώ. Αν οι εκτιμήσεις τους επιβεβαιωθούν, με δεδομένη την τριετή περίοδο προσαρμογής, τότε ο σχηματισμός πρόσθετων προβλέψεων καθίσταται χειρίστιμος ακόμη και για τράπεζες όπως η Εθνική ή το σχήμα Alpha-Eurobank, που θα επιδιώξουν να μην κρατικοποιηθούν, ή στο χειρότερο σενάριο να προσφύγουν στο Ταμείο Χρηματοπι-

στωτικής Σταθερότητας για μικρό μέρος μόνο των κεφαλαιακών τους αναγκών. Τράπεζες όπως η ΕΤΕ μπορούν να καλύψουν από την οργανική κερδοφορία τους αύξηση των προβλέψεων έως και 50% ετησίως χωρίς να χρειαστούν νέα κεφάλαια.

Βάσει των επίσημων στοιχείων της ΤτΕ, το ύψος των μη εξυπηρετούμενων δανείων στο τέλος του 2010 ανερχόταν σε 10,4%, τον Μάρτιο του 2011 ανήλθε στο 11,5% και στο τέλος

Συνέχεια στη σελ. 8

Στη Βουλή το πολυνομοσχέδιο

Σε 60 δόσεις τα ληξιπρόθεσμα χρέη προς το Δημόσιο

Τα ληξιπρόθεσμα χρέη προς το Δημόσιο καλούνται να εξοφλήσουν οι οφειλότες με νέα ευνοϊκή ρύθμιση που προωθεί το υπουργείο Οικονομικών. Η ρύθμιση που υπάγεται στο πολυνομοσχέδιο πήρε τον δρόμο, χθες Τρίτη, για ψήφιση στη Βουλή με τη μορφή επειγόντος. Σύμφωνα με το προσχέδιο νόμου, το οποίο έλαβε το «πράσινο φως» κατά την τελευταία συνεδρίαση του υπουργικού συμβουλίου, όσοι έχουν ληξιπρόθεσμες οφειλές θα λάβουν διορία μέχρι τις 31 Ιανουαρίου 2012 προκειμένου να υποβάλουν αίτηση εξόφλησής τους στις εφορίες ή στα τηλωνεία, ακόμη και σε 60 δόσεις ή εφάπαξ, με απαλλαγή 100% από τις προσαυξήσεις εκπρόθεσμης καταβολής, ενώ όσοι υπαχθούν θα μπορούν να λάβουν αποδεικτικό φορολογικής ενημερότητας μηνιαίας διάρκειας.



Σύμφωνα με τη διάταξη του πολυνομοσχεδίου, υπάρχει δυνατότητα καταβολής των οφειλών ως εξής:

- Εφάπαξ, με απαλλαγή από το 100% των προσαυξήσεων εκπρόθεσμης καταβολής.
- Σε 2 έως 12 μηνιαίες δόσεις, με απαλλαγή από το 90%

των προσαυξήσεων.

- Σε 13 έως 24 μηνιαίες δόσεις, με απαλλαγή από το 75% των προσαυξήσεων.
- Σε 25 έως 36 μηνιαίες δόσεις, με απαλλαγή από το 60% των προσαυξήσεων.
- Σε 37 έως 48 μηνιαίες δόσεις, με απαλλαγή από το 45% των προσαυξήσεων.
- Σε 49 έως 60 μηνιαίες δόσεις, με απαλλαγή από το 25% των προσαυξήσεων.

Στόχος του οικονομικού επιτελείου, μέσω της παραπάνω ρύθμισης, είναι να δώσει ισχυρό κίνητρο στους οφειλότες, προκειμένου να εισπράξει όσο το δυνατόν περισσότερα από τα περίπου 42 δισ. ευρώ ληξιπρόθεσμων χρεών, από τα οποία η τράπεζα θεωρεί πως τα 8-10 δισ. ευρώ είναι εισπράξιμα.

Συνέχεια από σελίδα 7

Ιουνίου στο 13,3%. Ο δείκτης κάλυψης κινείται στην περιοχή του 45%. Δηλαδή, οι τράπεζες έχουν σχηματίσει προβλέψεις ύψους περίπου 14 δισ. ευρώ, που αντιστοιχούν στο 4,64% του χαρτοφυλάκιου χορηγήσεων.

Παρά το γεγονός ότι η οξεία επιδείνωση των οικονομικών συνθηκών, εξαιτίας της εκτίναξης της ανεργίας, της περικοπής μισθών και συντάξεων, και της κάθαρσης υποχώρησης στην εγχώρια οικονομική δραστηριότητα, αυξάνει τα μη εξυπηρετούμενα δάνεια, το ελληνικό τραπεζικό σύστημα είναι πολύ πιο συντηρητικό από το ιρλανδικό και επομένως με μικρότερο κίνδυνο.

Στον εισαγγελέα ύποπτα ευρήματα από Black Rock

Τον δρόμο της δικαιοσύνης θα πάρουν πιθανές απιστίες στις χορηγήσεις δανείων, οι οποίες ενδέχεται να διαπιστωθούν μετά και τον έλεγχο που διενήργησε η Black Rock στα χαρτοφυλάκια δανείων των ελληνικών τραπεζών.

Οι εποπτικές αρχές διερευνούν ήδη περιπτώσεις με αποχρώσεις ενδείξεις απιστίας, ενώ η Τράπεζα της Ελλάδος έχει ζητήσει από την Black Rock, όπως αποκάλυψε ο υπουργός Οικονομικών, να μην εξαιρεθούν από τον έλεγχο δάνεια που δόθηκαν σε off shore εταιρείες οι οποίες συνδέονται με οποιοδήποτε τραπεζικό ίδρυμα.

«Δεν υπάρχει καμία εξαίρεση και κανένας φραγμός», τόνισε ο κ. Βενιζέλος, επισημαίνοντας ότι πρέπει να είμαστε στο θέμα αυτό απολύτως αυστηροί, χωρίς καμία έκπτωση και χωρίς καμία παρέκκλιση.

Οι παραπάνω αναφορές αποτελούν μήνυμα με πολλαπλούς αποδέκτες καθώς, σύμφωνα με πληροφορίες, από τη διερεύνηση της υπόθεσης Λαυρεντιάδη έχουν προκύψει ενδείξεις για τέλεση απιστίας στις χορηγήσεις δανείων και σε άλλες τράπεζες.

Προθεσμιακές καταθέσεις

Κλειδώστε... τις οικονομίες

Υψηλές αποδόσεις που φτάνουν έως και το 7,5% προσφέρουν οι τράπεζες με τις προθεσμιακές καταθέσεις, αναζητώντας «ζεστό» χρήμα. Τα επιτόκια τους είναι υψηλότερα από αυτά ενός απλού λογαριασμού ταμειευτηρίου ή τρεχούμενου, ενώ μειονέκτημα μπορεί να θεωρηθεί ο περιορισμός της ρευστότητας του καταθέτη για ένα συγκεκριμένο χρονικό διάστημα, καθώς συνήθως υπάρχει ποινή, που αντιστοιχεί σε χαμένους τόκους, αν γίνει ανάληψη πριν από τη λήξη της. Πάντως, ορισμένα πιστωτικά ιδρύματα προσφέρουν το δικαίωμα μερικής ή ολικής ανάληψης κάθε μήνα χωρίς ποινή.

Το «Nextdeal» συγκέντρωσε τα προγράμματα των τραπεζών έτσι ώστε όσοι καταθέτες διαθέτουν ποσό της τάξης των 15.000 ευρώ και πάνω να γνωρίζουν ότι μπορούν να εξασφαλίσουν υψηλές αποδόσεις.

Σε ό,τι αφορά τον χρονικό ορίζοντα, στελέχη της αγοράς συνιστούν στους καταθέτες να επιλέγουν προθεσμιακές καταθέσεις 3 ή 6 μηνών το πολύ, καθώς μέσα σε αυτό το διάστημα δεν αναμένονται θεματικές αλλαγές στην οικονομία, που θα προκαλούσαν μεγάλες αυξομειώσεις στα επιτόκια.

Εθνική Τράπεζα: Δώρο Εθνικής

Το Κεφάλαιο Plus «Δώρο Εθνικής» είναι ένας ειδικού τύπου προθεσμιακός λογαριασμός 18μηνς διάρκειας σε ευρώ, με μηνιαία καταβολή τόκου και 100% εγγύηση του κεφαλαίου στη λήξη. Ο τόκος για τις μηνιαίες περιόδους που λήγουν τον Απρίλιο, τον Αύγουστο και τον Δεκέμβριο υπολογίζεται με επιτόκιο διπλάσιο από αυτό που ισχύει για τους λοιπούς μήνες.

Το δώρο του διπλάσιου τόκου και η εγγύηση κεφαλαίου ισχύουν εφόσον δεν υπάρξει πρόωρη εξόφληση του προθεσμιακού λογαριασμού.

ΑΤΕbank: ΑΤΕ Διπλάσιάζω

Ο νέος προνομιακός καταθετικός λογαριασμός «ΑΤΕ Διπλάσιάζω» προσφέρεται για συγκεκριμένη χρονική διάρκεια 12 μηνών και προκαθορισμένο εισαγωγικό επιτόκιο, το οποίο δύναται να διπλασιαστεί στη λήξη της χρονι-



κής διάρκειας εφόσον τηρηθούν συγκεκριμένες προϋποθέσεις. Απευθύνεται σε όλους όσους διαθέτουν τουλάχιστον 10.000 ευρώ και αναζητούν υψηλότερες αποδόσεις για τις καταθέσεις τους. Το προνομιακό-εισαγωγικό επιτόκιο είναι σήμερα 2,15% και υπάρχει η δυνατότητα διπλασιασμού, στη λήξη της χρονικής διάρκειας του προϊόντος, εφόσον τηρηθούν ορισμένες προϋποθέσεις.

Στα οφέλη συμπεριλαμβάνονται το προνομιακό εισαγωγικό επιτόκιο, η δυνατότητα διπλασιασμού του προνομιακού-εισαγωγικού επιτοκίου, υπό προϋποθέσεις, στη λήξη της προκαθορισμένης διάρκειας, επιτόκια προκαθορισμένα και σταθερά για όλη τη διάρκεια της κατάθεσης, απεριόριστες καταθέσεις, έως 10 αναλήψεις, χωρίς την υποχρέωση καταβολής ρήτρας, και δυνατότητα πρόσβασης στα χρήματα από τα καταστήματα της ΑΤΕbank οποιαδήποτε εργάσιμη ημέρα επιθυμείτε.

Ταχυδρομικό Ταμειυτήριο: Ανεβαίνω EXTRA

Απόλυτη ευελιξία και σίγουρη απόδοση προσφέρει η πλήρης και ολοκληρωμένη γκάμα ευέλικτων προθεσμιακών και ιδιαίτερα ανταγωνιστικών λογαριασμών «Ανεβαίνω EXTRA», 3, 6, 9, 12 και 15 μηνών, από το Ταχυδρομικό Ταμειυτήριο. Με εξασφαλισμένο επιτόκιο που ξεκινάει από 4,00% και φτάνει έως και 7,50%, οι μηνιαίες προθεσμιακές καταθέσεις εγγυώνται υψηλές αποδόσεις, ενώ ο καταθέτης έχει δικαίωμα να διακόψει το πρόγραμμα όποτε επιθυμεί. Πλεονεκτήματα: Ιδιαίτερα ανταγωνιστικά επιτόκια, ευελιξία λόγω ποικιλίας επιλογής διάρκειας, ελάχιστο ποσό αρχικής κατάθεσης 20.000 ευρώ, δυνατότητα πρόωρης ολικής εξόφλησης χωρίς ποινή και δυνατότητα πρόωρης μερικής εξόφλησης χωρίς ποινή, αρκεί

το ποσό που μένει να είναι τουλάχιστον το εκάστοτε ελάχιστο της αρχικής κατάθεσης. Προσφέρει ακόμη μηνιαία κλιμάκωση επιτοκίων και πολύ υψηλά επιτόκια τους τελευταίους μήνες, ενώ ο μηνιαίος τόκος κατατίθεται αυτόματα σε έντοκο λογαριασμό του πελάτη.

Alpha Bank: Alpha Μηνιαία Πρόδος

Οι προθεσμιακές καταθέσεις «Alpha Μηνιαία Πρόδος» προσφέρουν προνομιακό κλιμακούμενο επιτόκιο που ξεκινά από 3,30% και φτάνει έως 4,7%. Προσφέρουν ακόμη μηνιαία καταβολή τόκων, απόδοση του κεφαλαίου κάθε μήνα στην επέτειο του προϊόντος και ελευθερία επιλογών.

Έτσι, ο καταθέτης μπορεί να επιλέξει την Προθεσμιακή Κατάθεση «Alpha Μηνιαία Πρόδος» που του ταιριάζει:

- 12 μηνών, για ποσά άνω των 30.000 ευρώ.
- 18 μηνών, για ποσά άνω των 50.000 ευρώ.
- 24 μηνών, για ποσά άνω των 100.000 ευρώ.
- 36 μηνών, για ποσά άνω των 10.000 ευρώ.
- 18 μηνών - GOLD, για ποσά άνω των 250.000 ευρώ.
- 18 μηνών - PLATINUM, για ποσά άνω των 400.000 ευρώ.

Τράπεζα Πειραιώς: Με το Παραπάνω

Η Τράπεζα Πειραιώς προσφέρει επιτόκιο 4,4% στους λογαριασμούς που ανοίγονται μέσω του winbankdirect, ενώ στη 18μηνη κατάθεση προθεσμίας «Με το Παραπάνω» προσφέρει κλιμακούμενο επιτόκιο με ανοδικές αποδόσεις κάθε μήνα. Η διάρκεια είναι 6, 12, 18 ή 24 μήνες, με ποσό αρχικής κατάθεσης μόνο 5.000 ευρώ. Η απόδοση τόκων είναι κάθε μήνα ή τρίμηνο (η τρίμηνη απόδοση τόκων αφορά μόνο τη διάρκεια των 18 μηνών), ενώ δίνεται η δυνατότητα ο καταθέτης να έχει διαθέσιμα τα χρήματά του την ημερομηνία καταβολής των τόκων, χωρίς καμία επιβάρυνση.

Με την κατάθεση «Με το Παραπάνω» 3ετίας ο καταθέτης εξασφαλίζει επιτόκιο: 3% για τον πρώτο χρόνο, 4% για τον δεύτερο χρόνο, 5% για τον τρίτο χρόνο, με ποσό αρχικής κατάθεσης 30.000 ευρώ και καταβολή των τόκων κάθε τρίμηνο. Τα χρήματα είναι διαθέσιμα κάθε χρόνο, χωρίς καμία επιβάρυνση.



νομίες σας

urobank: Προθεσμιική Κατάθεση x2

Η Eurobank διαθέτει την «Προθεσμιική Κατάθεση x2», στην οποία το επιτόκιο διπλασιάζεται 2 φορές τον χρόνο, με ελάχιστο ποσό κατάθεσης τα 10.000 ευρώ. Τα χρήματα τοποθετούνται για 12 μήνες με εγγυημένη απόδοση, το επιτόκιο διαμορφώνεται ανάλογα με το ποσό κατάθεσης και υπάρχει απόδοση τόκων κάθε μήνα. Εάν ο καταθέτης χρειάζεται χρήματα από την προθεσμιική του κατάθεση πριν από τη λήξη της συμφωνημένης περιόδου, μπορεί να ρευστοποιήσει μέρος ή όλο το κεφάλαιό του, ενώ μπορεί να παρακολουθεί την κατάθεση από τον λογαριασμό που συνδέεται με την προθεσμιική κατάθεση, με έντυπα statements, με ηλεκτρονικά e-statements, μέσω Internet από τον υπολογιστή ή το κινητό τηλέφωνο, χρησιμοποιώντας την υπηρεσία e-Banking, τηλεφωνικά καλώντας το EuroPhone Banking και με την υπηρεσία ειδοποιήσεων.

Marfin Laiki Bank: Step Up 6 x 3M

Προσφέρει ανταγωνιστικό επιτόκιο μέχρι και 15% για ποσά 15.000-50.000 ευρώ και μέχρι 5,45% για ποσά από 50.000 ευρώ και άνω.

Η κατάθεση χωρίζεται σε 6 περιόδους 3 μηνών, δίνοντας την επιλογή ο καταθέτης να διατηρήσει την κατάθεση για όλη τη διάρκεια των 18 μηνών, είτε να ρευστοποιήσει τα χρήματά του στο τέλος οποιασδήποτε περιόδου 3 μηνών - χωρίς καμία επιβάρυνση.

Το επιτόκιο της κατάθεσης αυξάνεται κλιμακωτά στο τέλος κάθε τριμήνου, ενώ οι τόκοι που κερδίζετε μπορούν να κατατεθούν σε άλλο λογαριασμό της Marfin Laiki Bank. Το «Step Up 6 X 3M» προσφέρεται μόνο σε ευρώ, με ελάχιστο ποσό κατάθεσης 15.000 ευρώ. Σημειώνεται ότι δεν επιτρέπεται η κατάθεση οποιουδήποτε επιπλέον ποσού κατά τη διάρκεια της κατάθεσης. Επίσης, δεν επιτρέπεται η απόσυρση μέρους της κατάθεσης, ενώ αν ο λογαριασμός κλείσει σε οποιαδήποτε άλλη στιγμή εκτός από την ημερομηνία τριμηνιαίας ανανέωσης, θα χρεωθεί ανάλογη επιβάρυνση.

Σημειώνεται ότι η Marfin Laiki Bank διατηρεί το δικαίωμα απόσυρσης του σχεδίου οποιουδήποτε στιγμή.

Millennium Bank: Νέα 10μηνη Κατάθεση

Για τα 10 χρόνια λειτουργίας της τράπεζας, η Millennium προσφέρει μια νέα 10μηνη προθεσμιική κατάθεση, με επιτόκιο που φτάνει στο 10% στον 10ο μήνα. Ταυτόχρονα, ο καταθέτης απολαμβάνει ρευστότητα, καθώς ο τόκος πιστώνεται στον καταθετικό λογαριασμό κάθε μήνα, και ευελιξία, αφού δίνεται η δυνατότητα ολικής ή μερικής ρευστοποίησης της προθεσμιικής κατάθεσης χωρίς ποινή στο τέλος του τρίτου, έκτου και ένατου μήνα.

Με τις Προθεσμιικές Καταθέσεις της Millennium Bank δίνεται επίσης η δυνατότητα επιλογής χρονικού διαστήματος επένδυσης από 1 εβδομάδα έως 12 μήνες, χαμηλής

ελάχιστης αρχικής κατάθεσης (15.000 ευρώ για τις καταθέσεις σε ευρώ), ρευστοποίησης μέρους ή του συνόλου της επένδυσής σας χωρίς μείωση του αρχικού κεφαλαίου και αυτόματης ανανέωσης κεφαλαίου μετά τη λήξη της περιόδου με επιλογή επανεπένδυσης των τόκων

ATTICA Bank: Attica Plus

Η Attica Bank προσφέρει επιτόκιο προθεσμίας 4,6% στην κατάθεση «Attica Plus», με ελάχιστο ποσό κατάθεσης τα 20.000 ευρώ. Το επιτόκιο 4,6% ισχύει συνυπολογίζοντας την καταβολή των 4 δωρεάν μηνιαίων τόκων που αποδίδονται στη λήξη της 12μηνιαίας κατάθεσης. Το προϊόν απευθύνεται σε φυσικά και νομικά πρόσωπα και δεν επιτρέπεται πρόωρη μερική ανάληψη των χρημάτων, παρά μόνο πρόωρη ολική εξόφληση. Οι τόκοι υπόκεινται σε φορολογία 10%, σύμφωνα με την ισχύουσα νομοθεσία.

Τράπεζα Κύπρου: TOP Deposits

Οι προθεσμιικοί λογαριασμοί «TOP Deposits» προσφέρουν ιδιαίτερα υψηλά επιτόκια αλλά επιπλέον παρέχουν εγγύηση για το κεφάλαιο και την απόδοσή του. Επενδύοντας σε ευρώ και συνάλλαγμα, ο καταθέτης απολαμβάνει ιδιαίτερα προνόμια, όπως: Διάρκεια κατάθεσης από 7 ημέρες έως και 1 έτος. Σταθερό επιτόκιο για όλη τη χρονική διάρκεια της προθεσμίας, που προφυλάσσει από πιθανές πτωτικές τάσεις των επιτοκίων. Αυτόματη μεταφο-



ρά τόκων σε λογαριασμό ταμειευτηρίου. Δυνατότητα αυτόματης ανανέωσης την ημέρα της λήξης, εφόσον δεν έχει δοθεί διαφορετική οδηγία. Το ελάχιστο ποσό κατάθεσης είναι 5.000 ευρώ (ή ισόποσό του σε συνάλλαγμα). Στα πρόσθετα πλεονεκτήματα συμπεριλαμβάνονται τα ολοκληρωμένα εναλλακτικά δίκτυα για γρήγορη και εύκολη ενημέρωση και πραγματοποίηση των συναλλαγών σας από απόσταση.

FBBank: Mega Profit

Ο «Mega Profit» είναι μία προθεσμιική κατάθεση με διάρκεια 3 διμήνων, ξεκινώντας από πολύ υψηλό επιτόκιο από το πρώτο κιόλας δίμηνο και μέση ετήσια απόδοση 6,5%, με ελάχιστο ποσό κατάθεσης τις 30.000 ευρώ. Στα επιπλέον χαρακτηριστικά του προθεσμιικού λογαριασμού συμπεριλαμβάνονται η

διμηνιαία καταβολή τόκων σε λογαριασμό ταμειευτηρίου συνδεδεμένο με την Debit Card, με την οποία ο καταθέτης μπορεί να κάνει αναλήψεις από ATM στην Ελλάδα και την ευρωζώνη χωρίς χρέωση διατραπεζικού συστήματος ΔΙΑΣ/VISA. Ο καταθέτης μπορεί να κάνει μερική ή ολική ανάληψη στο τέλος κάθε διμήνου, χωρίς καμία επιβάρυνση.

Ταμείο Παρακαταθηκών και Δανείων: 16μηνη κατάθεση

Το Ταμείο Παρακαταθηκών και Δανείων προσφέρει 16μηνη κατάθεση προθεσμίας για ποσά από 15.000 ευρώ, με επιτόκιο που ξεκινά από το 4,2% και φτάνει στο 6,3% (απόδοση 5,21%). Ο καταθέτης έχει το δικαίωμα μερικής ή ολικής ανάληψης κάθε μήνα χωρίς ποινή.

Να γιατί είμαστε περιζήτητοι...

- για τις πρωτοποριακές ασφαλιστικές υπηρεσίες
- για τα χαμηλά ασφάλιστρα, τις υψηλές αμοιβές, την αξιοπιστία
- για τις συνεργασίες μας με τις Enterprise Insurance Company Plc, Generali, Εθνική, Chartis και Αγροτική
- για την προσωπική επαφή



ΕΠΠΑΣΦΑΛΕΙΕΣ

Συνεργαστείτε μαζί μας

Αθήνα: Μεσογείων 395, Αγία Παρασκευή, Τ.Κ. 15343 Τηλ: 210-6898710, fax: 210-6898712
Θεσσαλονίκη: Βασ. Όλγας 230 & Αργαίου, Τ.Κ. 55133 Τηλ: 2310-422307, fax: 2310-422317

sales@elpaasfaleies.gr

Ποιες κυριαρχούν στη φετινή λίστα A.M. Best

Οι μεγαλύτερες ασφαλιστικές εταιρείες

Μία άλλη ανάγνωση της δύναμης των ασφαλιστικών εταιρειών επιχειρεί η A.M. Best, λαμβάνοντας υπόψη το ενεργητικό τους και τα καθαρά εγγεγραμμένα ασφάλιστρα (net premiums written).

Η A.M. Best είναι οίκος αξιολόγησης που ιδρύθηκε το 1899 και παρακολουθεί και τον ασφαλιστικό κλάδο, όπως και οι υπόλοιποι οίκοι αξιολόγησης.

Σύμφωνα με τα στοιχεία, η Γαλλική Axa S.A. είχε 107,900 δισ. δολλάρια εγγεγραμμένα ασφάλιστρα το 2010, καταγράφοντας αύξηση 0,2%, ενώ η Generali ακολουθεί στη δεύτερη θέση με καθαρά ασφάλιστρα 87,166 δισ. δολλάρια, σημει-



ώνοντας αύξηση 2,87% σε σχέση με τον προηγούμενο χρόνο. Στην τρίτη θέση βρίσκεται η United Health Group από τις ΗΠΑ, με ασφάλιστρα 85,4 δισ. δολλάρια και στην τέταρτη θέση βρίσκεται η Allianz με 84,4 δισ. δολλάρια. Με βάση το ενεργητικό, χωρίς να λαμβάνονται υπόψη τα assets που αφορούν τις τραπεζικές δραστηριότητες (non bank assets), στη πρώτη θέση βρίσκεται η ιαπωνική Japan Post Insurance με 1,089 τρις. δολλάρια, ενώ ακολουθεί η γαλλική AXA με 920,5 δισ. δολλάρια και στην τρίτη θέση βρίσκεται η γερμανική Allianz με 807,5 δισ. δολλάρια. Την πεντάδα συμπληρώνουν η MetLife με 730,9 δισ. δολλάρια και το AIG με 683,4 δισ. δολλάρια.

πνευματικές δραστηριότητες (non bank assets), στη πρώτη θέση βρίσκεται η ιαπωνική Japan Post Insurance με 1,089 τρις. δολλάρια, ενώ ακολουθεί η γαλλική AXA με 920,5 δισ. δολλάρια και στην τρίτη θέση βρίσκεται η γερμανική Allianz με 807,5 δισ. δολλάρια. Την πεντάδα συμπληρώνουν η MetLife με 730,9 δισ. δολλάρια και το AIG με 683,4 δισ. δολλάρια.

AMB Company Name	Country of Domicile	2010 Total Non-Banking Assets USD (000)	% Change*
1 Japan Post Insurance Co. Ltd.	Japan	1,089,463,948	-5.26
2 Axa S.A.	France	920,476,513	3.27
3 Allianz SE	Germany	807,486,736	8.23
4 MetLife Inc.	US	730,906,000	35.53
5 American International Group Inc.	US	683,443,000	-19.37
6 Aviva plc	UK	572,208,859	4.45
7 Assicurazioni Generali S.p.A.	Italy	559,858,937	-0.33
8 Prudential Financial Inc.	US	539,854,000	12.42
9 Nippon Life Insurance Co.	Japan	527,095,201	6.20
10 Legal & General Group plc	UK	501,063,918	9.03
11 National Mut Ins Fed of Agricultural Co-ops	Japan	488,175,304	3.30
12 Aegon N.V.	Netherlands	440,401,166	11.27
13 ING Groep N.V.	Netherlands	431,859,607	12.25
14 CNP Assurances	France	423,490,868	5.88
15 Manulife Financial Corp.	Canada	417,770,773	5.07
16 Prudential plc	UK	403,492,963	14.51
17 Zurich Financial Services Ltd.	Switzerland	375,661,000	1.75
	US	372,229,000	25.28
	Japan	346,404,836	5.45
			3.45

Μεγαλύτερες ασφαλιστικές εταιρείες μη λαμβανομένων υπόψη τραπεζικού ενεργητικού (non banking assets)

Όνομα Εταιρείας	Χώρα Προέλευσης	Σύνολο ενεργητικού εκτός τραπεζικής**	% Αλλαγή*
1 Japan Post Insurance Co. Ltd.	Ιαπωνία	1,089,463,948	-5,26
2 Axa S.A.	Γαλλία	920,476,513	3,27
3 Allianz SE	Γερμανία	807,486,736	8,23
4 MetLife Inc.	Ηνωμένες Πολιτείες	730,906,000	35,53
5 American International Group Inc.	Ηνωμένες Πολιτείες	683,443,000	-19,37
6 Aviva plc	Ηνωμένο Βασίλειο	572,208,859	4,45
7 Assicurazioni Generali S.p.A.	Ιταλία	559,858,937	-0,33
8 Prudential Financial Inc	Ηνωμένες Πολιτείες	539,854,000	12,42
9 Nippon Life Insurance Co	Ιαπωνία	527,095,201	6,20
10 Legal&General Group plc	Ηνωμένο Βασίλειο	501,063,918	9,03
11 National Mut Ins Fed of Agricultural co-ops	Ιαπωνία	488,175,304	3,30
12 Aegon N.V.	Ολλανδία	440,401,166	11,27
13 ING Groep N.V.	Ολλανδία	431,859,607	12,25
14 CNP Assurances	Γαλλία	423,490,868	5,88
15 Manulife Financial Corp.	Καναδάς	417,770,773	5,07
16 Prudential plc	Ηνωμένο Βασίλειο	403,492,963	14,51
17 Zurich Financial Services Ltd.	Ελβετία	375,661,000	1,75
18 Berkshire Hathaway Inc.	Ηνωμένες Πολιτείες	372,229,000	25,28
19 Dai-ichi Life Insurance Co. Ltd.	Ιαπωνία	346,404,836	5,45
20 Hartford Financial Services Group Inc.	Ηνωμένες Πολιτείες	318,346,000	3,45
21 Munich Reinsurance Co.	Γερμανία	313,245,257	5,79
22 Predica-Prevoyance Dialogue du Credit	Γαλλία	300,629,986	4,79
23 Meiji Yasuda Life Insurance Co.	Ιαπωνία	270,676,742	4,64
24 China Life Insurance (Group) Co	Κίνα	269,422,274	14,24
25 Life Insurance Corporation of India	Ινδία	253,156,543	32,35

*Η ποσοστιαία αλλαγή βασίζεται επί του τοπικού νομίσματος **Οι τιμές είναι σε χιλιάδες δολλάρια Πηγή: BestLink, Έρευνα A.M. Best

Μεγαλύτερες Ασφαλιστικές βάσει καθαρών εγγεγραμμένων ασφαλιστρών

Όνομα Εταιρείας	Χώρα Προέλευσης	Καθαρά Εγγεγραμμένα Ασφάλιστρα 2010****	% Αλλαγή*
1 Axa S.A.	Γαλλία	107,912,553	0,20
2 Assicurazioni Generali S.p.A.	Ιταλία	87,166,306	2,87
3 UnitedHealth Group Inc**	Ηνωμένες Πολιτείες	85,405,000	7,68
4 Allianz SE	Γερμανία	84,433,538	6,25
5 Japan Post Insurance Co. Ltd.	Ιαπωνία	80,985,521	-4,77
6 National Mut Ins Fed of Agricultural Co-ops	Ιαπωνία	63,643,779	2,08
7 Munich Reinsurance Co.	Γερμανία	57,841,393	9,78
8 WellPoint Inc.	Ηνωμένες Πολιτείες	84,109,700	-2,51
9 Aviva Plc	Ηνωμένο Βασίλειο	53,237,258	7,15
10 China Life Insurance (Group) Co.	Κίνα	52,873,923	15,48
11 Nippon Life Insurance Co.	Ιαπωνία	52,182,307	-4,40
12 State Farm Group***	Ηνωμένες Πολιτείες	55,296,111	2,32
13 American International Group Inc.	Ηνωμένες Πολιτείες	46,227,000	-5,34
14 Kaiser Foundation Group of Health Plans	Ηνωμένες Πολιτείες	45,025,113	-5,59
15 Zurich Financial Services Ltd.	Ελβετία	44,282,000	-7,69
16 CNP Assurances	Γαλλία	41,655,504	-0,46
17 Life Insurance Corporation of India	Ινδία	41,326,070	18,32
18 Dai-ichi Life Insurance Co. Ltd.	Ιαπωνία	39,968,955	12,47
19 Prudential Plc.	Ηνωμένο Βασίλειο	37,456,838	21,20
20 Meiji Nasuda Life Insurance Co.	Ιαπωνία	35,630,231	21,97
21 ING Groep N.V.	Ολλανδία	34,247,077	-9,50
22 Sumitomo Life Insurance Co.	Ιαπωνία	33,369,596	20,30
23 Humana Inc.**	Ηνωμένες Πολιτείες	32,712,323	9,31
24 Berkshire Hathaway Inc.	Ηνωμένες Πολιτείες	30,916,000	10,88
25 Tokio Marine Holdings Inc.	Ιαπωνία	29,755,691	-4,26

*Η ποσοστιαία αλλαγή βασίζεται επί του τοπικού νομίσματος, **Τα ασφάλιστρα που παρουσιάζονται είναι τα κερδοσιμμένα, ***Τα ασφάλιστρα που παρουσιάζονται είναι μόνο για τις αμερικανικές εταιρείες ****Οι τιμές είναι σε χιλιάδες δολλάρια

ARAG Rechtsschutz Μετονομάζεται σε ARAG SE

Δρ Paul-Otto Fassbender



Η ARAG Allgemeine Rechtsschutz-Versicherungs-AG έχει πλέον ολοκληρώσει τη διαδικασία μετατροπής σε μία εταιρεία με τη μορφή της «Societas Europaea» (SE), δηλαδή της ευρωπαϊκής εταιρείας. Η νέα επωνυμία και νομική μορφή έχει ήδη επίσημα ολοκληρωθεί και έτσι οι εταιρείες του ομίλου ARAG θα λειτουργούν με την επωνυμία ARAG SE. Η έδρα της εταιρείας θα παραμείνει στο Ντίσελντορφ της Γερμανίας. Η αλλαγή αυτή, σε μορφή SE, αποτελεί την απάντηση της ARAG στην προοδευτικά διεθνή επέκταση του ομίλου. Σχεδόν ένας στους δύο υπαλλήλους της ARAG τώρα πια εργάζεται εκτός Γερμανίας, με τη Νομική Προστασία να καταλαμβάνει το μεγαλύτερο κομμάτι εργασιών της ARAG εδώ και πολλά χρόνια. Ο όμιλος προς το παρόν εκπροσωπείται, εκτός από τη Γερμανία, ακόμα σε 12 ευρωπαϊκές χώρες αλλιά και στις Ηνωμένες Πολιτείες. «Η ARAG έχει επιτύχει σημαντικές αλλαγές τα τελευταία χρόνια, στόχος μας είναι να δώσουμε έμφαση στη διεθνή επέκτασή μας με μια νομική μορφή που διευκολύνει την πρόσβαση σε νέες αγορές στην Ευρώπη, αυτό είναι που μας δίνει επιλογές για περαιτέρω ανάπτυξη», τονίζει ο Δρ Paul-Otto Fassbender, πρόεδρος του Δ.Σ της ARAG.

Allianz Ελλάδος: Νέες υπηρεσίες

Δύο νέες καινοτόμες υπηρεσίες προσφέρει η Allianz Ελλάδος. Πρόκειται για τις υπηρεσίες Secure Drive, που αφορά την ασφάλιση του αυτοκινήτου μέσω της τηλεματικής και παρέχεται προαιρετικά με όλα τα προγράμματα ασφάλισης αυτοκινήτου All For1, και το Allianz Weather Safe, μια πρωτοποριακή υπηρεσία που φέρνει τους πελάτες ένα βήμα μπροστά από τις καιρικές συνθήκες.

Secure Drive

Η ηλεκτρονική συσκευή τηλεματικής Secure Drive τοποθετείται στο αυτοκίνητο και μέσω δορυφόρου εντοπίζει την ακριβή θέση του αυτοκινήτου, δίνοντας σήμα στο κέντρο επιχειρήσεων της Allianz Assistance σε περίπτωση ατυχήματος, βλάβης ή κλοπής. Επίσης, μέσω της ενσωματωμένης κάρτας SIM επιτρέπει την «ανοικτή» φωνητική επικοινωνία του οδηγού με τα εξειδικευμένα στελέχη της Allianz Assistance.

Κλήση επείγουσας βοήθειας: Σε περίπτωση τροχαίου ατυχήματος, η συσκευή τηλεματικής εκπέμπει επείγουσα κλήση στο συντονιστικό κέντρο της Allianz Assistance, εντοπίζει και ενημερώνει για τη θέση όπου βρίσκεται το αυτοκίνητο και επιτρέπει ανοικτή επικοινωνία με την ομάδα διαχείρισης Επείγουσας Κλήσης Βοήθειας.

Ειδοποίηση βλάβης: Σε περίπτωση που το αυτοκίνητο παρουσιάσει βλάβη, χρησιμοποιώντας το ειδικό πλήκτρο Ειδοποίησης Βλάβης, ο οδηγός επικοινωνεί με το συντονιστικό κέντρο της Allianz Assistance.

Άμεση ειδοποίηση κλοπής: Σε περίπτωση που το αυτοκίνητο κλαπεί τότε η συσκευή τηλεματικής εκπέμπει σήμα



Π. ΠΑΠΑΝΙΚΟΛΑΟΥ

κλοπής στο συντονιστικό κέντρο της Allianz Assistance, εντοπίζει και ενημερώνει για τη θέση όπου βρίσκεται το αυτοκίνητο και η ομάδα διαχείρισης κλοπής αυτοκινήτου αναλαμβάνει την παρακολούθησή του σε συνεργασία με την αστυνομία, με σκοπό την ανεύρεσή του.

Allianz WeatherSafe

Η υπηρεσία Allianz WeatherSafe είναι διαθέσιμη μέσα από την ομώνυμη εφαρμογή για «έξυπνα» κινητά αλλιά και μέσα από την ειδική ιστοσελίδα weathersafe.allianz.com/gr και προσφέρει:

Πρόγνωση καιρού: ακριβείς τριώρες προβλέψεις για διάστημα 7 ημερών, για περισσότερα από 2,3 εκατομμύρια σημεία σε όλο τον κόσμο.

Εξατομικευμένες ειδοποιήσεις: ειδοποιήσεις για ακραία καιρικά φαινόμενα για έως 3 τοποθεσίες της επιλογής του χρήστη στην Ευρώπη

Συμβουλές: χρήσιμες συμβουλές για την προστασία της οικογένειας και

της περιουσίας των πελατών σε περίπτωση ακραίων καιρικών φαινομένων.

Η δωρεάν εφαρμογή για έξυπνα κινητά Allianz WeatherSafe, που προς το παρόν είναι διαθέσιμη στα αγγλικά, προσφέρει σε όλους πρόγνωση καιρού από την έγκυρη εταιρεία μετεωρολογικών προγνώσεων MeteoGroup GmbH. Επιπλέον, οι πελάτες της Allianz, μέσω του προσωπικού τους κωδικού ενεργοποίησης, αποκτούν πρόσβαση στις εξατομικευμένες ειδοποιήσεις και τις συμβουλές.

Με αφορμή την έναρξη διάθεσης των δύο υπηρεσιών, ο διευθύνων σύμβουλος και CEO της Allianz Ελλάδος, κ. Πέτρος Παπανικολάου, δήλωσε ότι η υπηρεσία Secure Drive εξασφαλίζει μεγαλύτερη ασφάλεια στη μετακίνηση των πελατών μας και των αγαπημένων τους ανθρώπων και η υπηρεσία Allianz WeatherSafe κυρίως να δώσει σημαντικές συμβουλές για την προστασία της περιουσίας και της οικογένειας.

Carglass®

Ασφαλίζει μαθητές

Ακόμα μία πράξη κοινωνικής προσφοράς πραγματοποιήθηκε από την Carglass®. Σε συνεργασία με το γραφείο πωλήσεων του κ. Νικολάου της Εθνικής Ασφαλιστικής, ασφάλισε δωρεάν 3.700 μαθητές του Δήμου Δυτικής Αχαΐας για σημαντικούς κινδύνους ατυχημάτων και προβλημάτων υγείας, για μία ολόκληρη σχολική χρονιά.

Η υπογραφή των συμβολαίων πραγματοποιήθηκε στο γραφείο του Δημάρχου Δυτικής Αχαΐας κ. Ανδρέα Παναγιωτόπουλου, ο οποίος υποστήριξε αυτή την ενέργεια.

Β. Βαβυλουσάκης και Συνεργάτες

Iso για τις εργασίες

Το γραφείο Β. Βαβυλουσάκης και Συνεργάτες πιστοποίησε τις εργασίες του στη μετεωρολογία ασφαλίσεων κατά πρότυπο ISO 9001:2008 από τον οργανισμό ONecert. Επίσης, πιστοποίησε τις εργασίες του για τον τομέα διαχείρισης κινδύνων και συμβούλων ασφαλίσεων και αντασφαλίσεων με το ίδιο πρότυπο από τον Οργανισμό ACM/UKAS management systems 245. Όπως αναφέρει ο Κ. Βαβυλουσάκης, «με τις πιστοποιήσεις αυτές βοηθάμε στην επέκταση συνεργασιών με αλλοδαπές εταιρείες προκειμένου να παραμένουμε ανταγωνιστικοί και εξελισσόμενοι. Αυτή η διαπίστωση, η πλήρης εναρμόνισή μας με τις οδηγίες της εποπτεύουσας αρχής και η τήρησή του κώδικα δεοντολογίας συνηγορούν στην υψηλή κατάταξή μας ανάμεσα σε ομοειδή σχήματα», προσθέτει ο κ. Βαβυλουσάκης, σημειώνοντας ότι «το δικτύό μας συνεχώς αναπτυσσόμενο αναγνώρισε ιδιαίτερα αυτή την εξέλιξη».

International Life

Ισχυρές αντασφαλιστικές συμβάσεις

Ισχυρές συνεργασίες, αυστηρή επιλογή των καλύτερων αντασφαλιστών της διεθνούς αγοράς και συστηματική, στρατηγικά στοχευμένη αντασφαλιστική πολιτική περιλαμβάνει η πολιτική της International Life, για τη μέγιστη δυνατή ασφάλεια και υψηλή ποιότητα υπηρεσιών και προϊόντων σε πελάτες και συνεργάτες.

Όπως σημειώνει η εταιρεία, είναι προσπλωμένη στη σύναψη συμβάσεων που διασφαλίζουν τους ευνοϊκότερους όρους για τους πελάτες και τους συνεργάτες της, επιλέγει με αυστηρά κριτήρια τους αντασφαλιστές της. Στο πλαίσιο αυτό η International Life συνεργάζεται με τις κορυφαίες εταιρείες με υψηλό rating της διεθνούς αγοράς και συγκεκριμένα, στον Κλάδο Ζωής με τις Hannover Re, Scor Re, Mapfre και Pacific Re και στον Κλάδο



Φ. Μπράβος

Γενικών Ασφαλίσεων με τις Munich Re, Swiss Re, New Re, Mapfre, Sava Re, Scor Global, Mitsui Sumitomo και Partner Re. Αξίζει να σημειωθεί ότι οι περισσότεροι κλάδοι δραστηριότητας της International Life λειτουργούν με αναλογικές συμβάσεις τύπου quota share και surplus, με τις οποίες η International Life επιμερίζεται το αναλαμβανόμενο ρίσκο με την αντασφαλιστική εταιρεία. «Στόχος της εταιρείας μας, μέσω της αντασφαλιστικής

της πολιτικής που ακολουθούμε, είναι να προσφέρουμε στους πελάτες μας ασφάλεια και ταχύτητα εξυπηρέτησης, ανταποκρινόμενοι άμεσα και με συνέπεια στα αιτήματα αποζημιώσεων, διατηρώντας με αυτό τον τρόπο, υψηλό δείκτη ικανοποίησης», σημειώνει μεταξύ άλλων ο κ. Φωκίων Μπράβος, πρόεδρος του ομίλου International



ΑΧΑ Ασφαλιστική Στην Αράχωβα οι συνεργάτες του Γραφείου Μαγγίνα

Στην Αράχωβα, ταξίδεψαν οι συνεργάτες της ΑΧΑ Ασφαλιστικής του γραφείου πωλήσεων κ. Βασίλη Μαγγίνα, στο πλαίσιο ενός εργασιακού συνε-

δρίου ενόψει της νέας παραγωγικής χρονιάς, κατά τη διάρκεια του οποίου πραγματοποιήθηκε συνάντηση στον συνεδριακό χώρο του ξενοδοχείου, όπου αναπτύχθηκαν ενδιαφέροντα θέματα, όπως ο παραγωγικός απολογισμός του 2011, η διατηρησιμότητα και η στρατηγική των πωλήσεων για το 2012.

Τους συνεργάτες συνόδευσαν ο διευθυντής πωλήσεων του Agency System κ. Κοσμάς Σμιλός, καθώς και ο επιθεωρητής πωλήσεων του Agency System κ. Ευστάθιος Γκίτικας.

Eureko

**Μετονομάστηκε
σε Achmea**

Το διοικητικό κέντρο της ACHMEA στο Zeist, στην Ολλανδία.

Ο ευρωπαϊκός όμιλος Eureko, στον οποίο ανήκει η Interamerican, μετονομάστηκε σε Achmea. Η μετονομασία δεν θα επιφέρει καμία επίδραση στη διεθνή στρατηγική του ομίλου, ενώ αναμένεται να λειτουργήσει ευεργετικά, λόγω της αναγνωρισιμότητας και ισχύος του brand name Achmea για την επίτευξη του σταθερού στόχου να είναι, όπως αναφέρεται σε σχετική ανακοίνωση, ο όμιλος ο πλέον αξιόπιστος ασφαλιστικός Οργανισμός, με ξεκάθαρη πελατοκεντρική πολιτική.

Στην ανακοίνωση προστίθεται επίσης ότι το όνομα Achmea στην Ολλανδία είναι ταυτισμένο με τις έννοιες της ανταγωνιστικότητας, της ειλικρίνειας, της πίστης και της ακεραιότητας, με έμφαση στις συνεργατικές ρίζες και βασική ασφαλιστική αρχή την αλληλεγγύη. Συνεπώς, για την Interamerican συνδέεται ευθέως με τις αξίες επιχειρηματικής και κοινωνικής υπευθυνότητας και αειφορίας πάνω στις οποίες κτίζει η εταιρεία τη δραστηριότητά της στην Ελλάδα και η χρήση του ονόματος Achmea θα συμβάλει, επιπλέον, στην ενίσχυση της συνοχής μεταξύ των εργαζομένων στις εταιρείες του ομίλου. Σημειώνεται ότι, στρατηγικά, η Interamerican παραμένει η μια από τις τρεις θυγατρικές εταιρείες «πρώτης γραμμής» του ομίλου, μαζί με τις Eureko Sigorta στην Τουρκία και την Oranta στη Ρωσία. Επίσης, για τον μπτρικό όμιλο η Interamerican αναγνωρίζεται ως το μοναδικό εκτός Ολλανδίας expertise center στον τομέα διανομής με ανθρώπινα δίκτυα πωλήσεων, λειτουργώντας ως πρότυπο και για τις άλλες εταιρείες του ομίλου.

Σε ό,τι αφορά την Achmea, αποτελεί ασφαλιστικό Οργανισμό με χαρακτηριστικά ηγετικού δυναμικού σε διεθνές επίπεδο, με περισσότερα από 200 χρόνια πείρας στην ασφαλιστική αγορά. Πρόκειται για έναν από τους μεγαλύτερους ασφαλιστικούς ομίλους στον κόσμο και τον μεγαλύτερο στην Ευρώπη.

GR

Λεωφόρος Κηφισίας 119, 151 24 Μαρούσι
Τηλ.: 210 8127 600, Fax: 210 8027 189
Info.Gr@chartisinsurance.com
www.chartisinsurance.gr

Η ασφαλιστική κάλυψη παρέχεται από την ασφαλιστική εταιρεία National Union Fire Insurance Company of Pittsburgh PA, με νόμιμο αντιπρόσωπο στην Ελλάδα την Chartis Ελλάς Α.Ε. Η παρούσα καταχώρηση είναι ενημερωτική και δεν παρέχει καμία απολύτως ασφαλιστική κάλυψη.

90%
των αποζημιωθέντων
του κλάδου αυτοκινήτων
δήλωσαν
ευχαριστημένοι
από το επίπεδο
εξυπηρέτησης που έλαβαν.

Βάσει δείγματος 501 συνεντεύξεων αποζημιωθέντων πελατών ή τρίτων, του κλάδου αυτοκινήτου της Chartis. Η διεξαγωγή της έρευνας έγινε από την Hellenic Research τον Ιούνιο 2011.

CHARTIS[®]
ο κόσμος σας, με ασφάλεια

Ασφάλεια Μινέττα

Ηλικιακή έκπτωση στους οδηγούς

Η Μινέττα Ασφαλιστική, παραμένοντας πιστή στην πελατοκεντρική της προσέγγιση, προχωρεί σταδιακά στην αντικειμενικοποίηση και παραμετροποίηση των τιμολογίων της κάλυψης της Αστικής Ευθύνης Αυτοκινήτων, δημιουργώντας ακόμη πιο ευνοϊκές προϋποθέσεις για την ασφάλιση αυτοκινήτου σε παλαιούς και νέους πελάτες. Ως εκ τούτου, σαν πρώτο βήμα μιας σειράς ενεργειών σχετικά με την αναβάθμιση των παρεχομένων υπηρεσιών και ύστερα από ενδελεχή εξέταση των στατιστικών στοιχείων που διαθέτει και εφαρμογής ενδεδειγμένων στατιστικών μεθόδων, προσφέρει ηλικιακή έκπτωση η οποία υπολογίζεται στην κάλυψη της Αστικής Ευθύνης και παρέχεται στους οδηγούς-ιδιοκτήτες ηλικίας 35 έως 60 ετών και λειτουργεί συμπληρωματικά σε τυχόν υπόλοιπες εκπτώσεις.

Πανελλήνιος Σύνδεσμος Συντονιστών Ασφαλιστικών Συμβούλων

Κατά την Ετήσια Γενική Συνέλευση του Πανελληνίου Συνδέσμου Συντονιστών Ασφαλιστικών Συμβούλων εξελέγησαν τα μέλη Διοικητικού Συμβουλίου για την επόμενη διετία. Τα εκλεγέντα μέλη συγκροτήθηκαν σε σώμα ως ακολούθως:

1. Δημήτριος Γαβαλάκης - Πρόεδρος
2. Γεώργιος Πετρίδης - Αντιπρόεδρος
3. Ευστράτιος Κακάμπουρας - Γεν. Γραμματέας
4. Φωτεινή Κουκουλιάκου - Ταμίας
5. Στυλιανός Φουντουλάκης - Μέλος
6. Βασίλειος Μπόκας - Μέλος
7. Μαρία-Χριστίνα Παπαδοπούλου - Μέλος

Το νέο Διοικητικό Συμβούλιο, σε συνεργασία με όλους τους αρμόδιους φορείς - τις Αρχές και τις εταιρείες, θα εργαστεί για τη βελτίωση των συνθηκών του επαγγέλματος του Συντονιστή αλλά και όλης της Ασφαλιστικής Αγοράς.

Interasco

Η Interasco ΑΕΓΑ, παραμένοντας πιστή στη δέσμευσή της για διαρκή προσφορά στο κοινωνικό σύνολο, αποφάσισε, στο πλαίσιο των φετινών εορταστικών ημερών, αντί για χριστουγεννιάτικες κάρτες και δώρα, να στηρίξει τις δράσεις του Οργανισμού «Το Χαμόγελο του Παιδιού», καταβάλλοντας ως δωρεά το αντίστοιχο χρηματικό ποσό.

ERGO

Κοντά στο δίκτυο πωλήσεων της

Συναντήσεις με το δίκτυο πωλήσεων διοργάνωσε ο αντιπρόεδρος του Δ.Σ. της ERGO και γενικός διευθυντής κ. Θεόδωρος Κοκκάλης, μαζί με τον κ. Δημήτριο Χατζηπαναγιώτου, αναπληρωτή γενικό διευθυντή, τον κ. Ευστάθιο Τσαούση, εμπορικό διευθυντή, και τον κ. Στέλιο Βουγιουκλήδη, διευθυντή πωλήσεων. Ο κ. Κοκκάλης με τα στελέχη της εταιρείας «όργωσαν» κυριολεκτικά την ελληνική περιφέρεια προκειμένου να βρεθούν κοντά στους συ-

νεργάτες της εταιρείας, να συζητήσουν μαζί τους επίκαιρα θέματα της αγοράς, να αφουγκρασθούν τα ζητήματα που τους απασχολούν ιδιαίτερα τη δύσκολη αυτή χρονική περίοδο, αλλά και για να τους ενημερώσουν για τις προγραμματισμένες ενέργειες της εταιρείας, που στόχο έχουν να διασφαλίζουν την ποιότητα των εργασιών τους και τη διατήρηση της σταθερότητας στην επαγγελματική αυτή σχέση.

Ειδικότερα, ο κ. Δ. Χατζηπαναγιώτου ανακοίνωσε και ανέλυσε τους νέους τρόπους εισπραχής που υιοθετεί η εταιρεία, ενώ ο κ. Στ. Τσαούσης αναφέρθηκε στο νέο πλαίσιο λειτουργίας στις αποζημιώσεις, καθώς και στις αλλαγές των εταιρικών διαδικασιών που αποσκοπούν στην καλύτερη και αποδοτικότερη εξυπηρέτηση τόσο του δικτύου πωλήσεων, όσο και των ασφα-



Θεόδωρος Κοκκάλης



Υιοθετεί τον θεσμό του «Πρεσβευτή του Πελάτη»

HERGO, αποδεικνύοντας εντωμεταξύ έμπρακτα τη δέσμευσή της ότι «Ασφαλιζω σημαίνει καταβαθμίζω», υιοθετεί τον θεσμό του Customer Ambassador, «Ο Πρεσβευτής του Πελάτη». Η νέα αυτή υπηρεσία σηματοδοτεί την πρόθεση της εταιρείας να στρέψει με ακόμη μεγαλύτερο ενδιαφέρον την προσοχή της στις ανάγκες και στα προβλήματα των πελατών της.

Αποτελεί κοινή παραδοχή ότι μία εταιρεία, όσο και να επιθυμεί και να επιδιώκει την απόλυτη εξασφάλιση του επιπέδου εξυπηρέτησης και ικανοποίησης των πελατών της, μπορεί αστάθμητοι παράγοντες ή ατυχείς χειρισμοί κάποιες φορές να προκαλέσουν προβλήματα στη σχέση της εταιρείας μαζί τους. Η πρόβλεψη λοιπόν ακόμη και για αυτό το ενδεχόμενο αποτελεί μία επωφελή για τον πελάτη πρακτική και μπορεί να έχει ευεργετικό αποτέλε-

σημα. Έργο της νέας υπηρεσίας της εταιρείας είναι η διαχείριση αυτών των μεμονωμένων περιπτώσεων στα πλαίσια κανόνων της συναλλακτικής ηθικής και μέσα από φιλική προσέγγιση.

Ο κ. Στ. Βουγιουκλήδης επικεντρώθηκε σε θέματα εκπαίδευσης και πιστοποίησης γνώσεων των ασφαλιστικών διαμεσοδημάτων, όπως αυτά αποτυπώνονται στο σχέδιο πράξης του διοικητή της Τράπεζας της Ελλάδος. Τέλος, ο γενικός διευθυντής της ERGO, κ. Θ. Κοκκάλης, αναφέρθηκε στην πολύ καλή πορεία της εταιρείας και στη δυναμική που έχει αναπτυχθεί τα τελευταία χρόνια, τονίζοντας μεταξύ άλλων ότι «πάγια στρατηγική μας πολύ πριν την εμφάνιση της οικονομικής κρίσης ήταν η χαλιβάδωση της φερεγγυότητάς μας. Η μέχρι σήμερα πορεία μας και τα εξαιρετικά μας αποτελέσματα, λοιπόν, δεν είναι συμπτωματικά ούτε θέμα τύχης, αλλά απόρροια της στρατηγικής που έχουμε χαράξει και ακολουθούμε απαρέγκλιτα τα τελευταία χρόνια», ανέφερε ο κ. Κοκκάλης.

ING 170 Silver

Δυναμικό επενδυτικό πρόγραμμα

Με συνολικό όγκο πωλήσεων που ξεπέρασε τα 32 εκατ. ευρώ, το ασφαλιστικό επενδυτικό πρόγραμμα της ING Ελλάδος «ING 170 Silver» αποτέλεσε ένα από τα πλέον δυναμικά ασφαλιστικά επενδυτικά προγράμματα εφάπαξ καταβολής της ING για το 2011.

Έπειτα από προσεκτική ανάλυση του οικονομικού περιβάλλοντος, η ING Ελλάδος σχεδίασε και εισήγαγε στην αγορά ένα προϊόν που ανταποκρίνεται πλήρως στις σημερινές ανάγκες των καταναλωτών. Το επενδυτικό πρόγραμμα «ING 170 Silver» παρουσιάστηκε στις 10 Οκτωβρίου 2011 και ήταν διαθέσιμο στην ελληνική αγορά για περιορισμένο χρονικό διάστημα έξι εβδομάδων.

ING Πειραιώς Σύνταξη και ING Πειραιώς Παιδί & Μέλλον

Σε διαφημιστικές καμπάνιες των προγραμμάτων «ING Πειραιώς Σύνταξη» και «ING Πειραιώς Παιδί και Μέλλον» αποταμιευτικού ING προχώρη-

σε εντωμεταξύ η ING και η Τράπεζα Πειραιώς. Συγκεκριμένα, με το κεντρικό μήνυμα «Από 50 ευρώ τον μήνα μόνο, μπορείς να υπολογίζεις στη σύνταξή σου!», η ING και η Τράπεζα Πειραιώς αναλαμβάνουν μαζί τον υπολογισμό μιας σωστής σύνταξης για τον ενδιαφερόμενο και επιβεβαιώνουν ότι η αποταμίευση για τη μελλοντική σύνταξη δεν αποτελεί πρόνιο αλλά επιλογή. Παράλληλα, το «ING Πειραιώς Παιδί και Μέλλον» τρέχει διαφημιστικά, με κεντρικό μήνυμα «Βοηθήστε τον να ανοίξει τα φτερά του...». Το σημαντικότερο πλεονέκτημα του συγκεκριμένου προγράμματος είναι πως οι γονείς γνωρίζουν από την πρώτη ημέρα πόσα χρήματα θα αποταμιεύσουν σε βάθος χρόνου και πόσο θα είναι το τελικό κεφάλαιο που θα έχει δημιουργηθεί στη λήξη του προγράμματος, ώστε να χρησιμοποιηθεί από τα ενήλικα τότε παιδιά τους ως εφόδιο για ένα επιτυχημένο ξεκίνημα, για την εξασφάλιση των σπουδών τους, για το στήσιμο της προσωπικής τους επιχείρησης ή για το ξεκίνημα της οικογενειακής τους ζωής.

Interamerican

Με σειρά πρωτοβουλιών ενδυνάμωσε η Interamerican τις σχέσεις σταθερής υποστήριξης που έχει αναπτύξει τα τελευταία χρόνια με οργανώσεις για τα παιδιά, όπως η UNICEF, η ActionAid και το Χαμόγελο του Παιδιού.

Η εταιρεία ήταν για τρίτη χρονιά αποκλειστικός χορηγός της γιορτής που οργανώνει σε ετήσια βάση η UNICEF, ενώ αύξησε τη συμμετοχή της στο πρόγραμμα «Αναδοχή Παιδιού» της ActionAid, το οποίο υποστηρίζει από το 2009. Ακόμη, η πολυετής στήριξη που παρέχει η εταιρεία στο Χαμόγελο του Παιδιού, το 2011 ολοκληρώθηκε με την ασφάλιση της συναυλίας που πραγματοποιήθηκε για την ενίσχυση του Χαμόγελου στο κλειστό γήπεδο του ΟΑΚΑ, στις 18 Δεκεμβρίου, με τη συμμετοχή δημοφιλών καλλιτεχνών. Η εταιρεία κάλυψε χορηγικά και το 2011 όλες τις εκδηλώσεις bazaar που οργάνωσε το Χαμόγελο του Παιδιού.

Εθνική Ασφαλιστική

Με μία κίνηση προσφοράς και αγάπης γι' αυτούς που πραγματικά παλεύουν για τη ζωή, η Εθνική Ασφαλιστική υποκατέστησε τα φετινά εταιρικά δώρα των Χριστουγέννων. Στο πλαίσιο αυτό, προσέφερε στο Ογκολογικό Νοσοκομείο «Άγιος Σάββας» εννέα σύγχρονες πολυθρόνες χημειοθεραπείας, τις οποίες προμηθεύτηκε μέσα από διαδικασίες μειοδοτικού διαγωνισμού.

EFG Eurolife Ασφαλιστική

Το έργο της κοινωνικού μη κερδοσκοπικής οργάνωσης «Αποστολή Άνθρωπος» στήριξε η EFG Eurolife Ασφαλιστική, προσφέροντας για δεύτερη συνεχή χρονιά ιατρική ασφάλιση στους εθελοντές που οργάνωσαν για δεύτερη συνεχή χρονιά ιατρική και ανθρωπιστική αποστολή στο Mekelle της Αιθιοπίας.

Aigaion Ασφαλιστική

Η Aigaion Ασφαλιστική, αντί αποστολής ευχετήριων καρτών στους συνεργάτες, φίλους και πελάτες της, επέλεξε να μοιράσει τις ευχές της μέσα από τα παιδικά χαμόγελα, στηρίζοντας οικονομικά το Χαμόγελο του Παιδιού.

MetLife Alico

Η MetLife Alico συνεχίζει τις δράσεις της στο πλαίσιο της κοινωνικής της ευθύνης προχωρώντας στην ενίσχυση των Παιδικών Χωριών SOS και της Κιβωτού του Κόσμου. Όπως ανέφερε χαρακτηριστικά ο κ. Δ. Μαζαράκης, αναπληρωτής γενικός διευθυντής της MetLife Alico στην Ελλάδα, «η ενεργός συμμετοχή όλων μας, ιδιαίτερα στο σημερινό περιβάλλον, είναι επιβεβλημένη και στο πλαίσιο αυτό η MetLife Alico, αντί της αποστολής εταιρικών δώρων, αποφάσισε να διαθέσει ένα σημαντικό ποσό για την ενίσχυση δύο φορέων που προσφέρουν ουσιαστικό έργο και δίνουν ελπίδα για το μέλλον».



**ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ
ΕΝΩΣΗ**

Baloise
Group
Ελβετία

Deutscher Ring
Γερμανία

Τριεθνής Ασφαλιστική Δύναμη

Αν και εσείς θέλετε, όχι ακόμα μία ασφαλιστική εταιρία, άλλα ένα συνεργάτη που συνδέει την πορεία του με τη δική σας επιτυχία, τότε επιλέξτε την αξιοπιστία και τη σοβαρότητα της Ατλαντικής Ένωσης.

Λ. Μεσογείων 71, 115 26 Αθήνα
Τηλ.: 210 7454000, Fax: 210 7794446
www.atlantiki.gr



ασφάλειες ζωής & σύνταξης
MINETTA Life



ασφάλειες προσωπικού ατυχήματος



ασφάλειες περιουσίας



ασφάλειες αυτοκινήτων



οδική βοήθεια
MINETTA
INTERPARTNER ASSISTANCE



ασφάλειες πλοίων & σκαφών αναψυχής



ασφάλειες μεταφορών



ασφάλειες αστικής ευθύνης



τεχνικές ασφαλίσσεις

Για περισσότερα από 50 χρόνια, έχετε δίπλα σας έναν σύμμαχο ζωής. Για περισσότερα από 50 χρόνια, η ΜΙΝΕΤΤΑ βρίσκεται κοντά σας σε κάθε σας ανάγκη. Με ολοκληρωμένα προγράμματα, σας καλύπτει αξιόπιστα και υπεύθυνα, αποζημιώνοντας αμέσως.

ΜΙΝΕΤΤΑ, η μεγάλη ελληνική ασφαλιστική εταιρεία που είναι πάντα δίπλα σας, ό,τι κι αν τύχει.

Κι αυτό το ζείτε εδώ και 50 χρόνια... Και θα το ζήσουν και τα παιδιά και τα εγγόνια σας. Σίγουρα!

Άμεση Αποζημίωση

Περισσότερα από 1.000 πρακτορεία και υποκαταστήματα σε όλη την Ελλάδα

Κεντρικά Γραφεία: Λ. Συγγρού 193-195 & Χρ. Σμύρνης 2 Ν. Σμύρνη 17121 Τηλ. Κέντρο: 210 9309500-99 Fax: 210 9350807
e-mail: info@minetta.gr www.minetta.gr



ΑΣΦΑΛΕΙΑ ΜΙΝΕΤΤΑ

Ασφαλίζει ό,τι αξίζει!