



Τράπεζες-ασφαλιστικές

Στο τραπέζι έχει τεθεί και πρόταση για ελαφρύτερο κούρεμα

Σελ. 7-8

Διαβάστε:

ΑΧΑ Ασφαλιστική

Εξ-ασφάλιση αυτοκινήτου

Σελ. 12

MetLife Alico

Με ισχυρό πλεονέκτημα

Σελ. 12

Υδρόγειος Ασφαλιστική

Κινείται σε θετική τροχιά

Σελ. 10

International Life

Εκσυγχρονίζει τις υπηρεσίες της

Σελ. 11

Groupama Φοίνιξ

Στους ηγέτες της ελληνικής αγοράς

Σελ. 13

Συνεταιριστική Ασφαλιστική

Ενισχύει τη συνεργασία

Σελ. 6

MIG

Συμμαχία με Abu Dhabi

Σελ. 7



Πάνος Δημητρίου

Ικανοποίηση για τη διοργάνωση του παγκόσμιου συνεδρίου της GEB στην Αθήνα

Σελ. 10



Ιντερσαλόνικα

Επένδυση 9 εκατ. ευρώ με ίδια κεφάλαια στη Θεσσαλονίκη

Σελ. 10

Interamerican: Κατακόρυφη άνοδος των πωλήσεων Anytime

Σελ. 12

Προσβλέπουν σε επιστροφή στην ομαλότητα οι ασφαλιστικές

Τα ανοικτά μέτωπα της αγοράς

και οι προσδοκίες για Παπαδήμο



Του Χρήστου Κίτσιου

Ελπίζω να αποκτήσουμε γκουβέρνο με τον νέο πρωθυπουργό. Η παραπάνω δήλωση κορυφαίου στελέχους της ασφαλιστικής αγοράς είναι ενδεικτική της ανακούφισης με την οποία υποδέχτηκε τη συγκρότηση κυβέρνησης ευρείας συνεργασίας υπό τον κ. Παπαδήμο, αλλά και των προσδοκιών ότι θα επέλθει επιτέλους μια τάξη όσον αφορά την αντιμετώπιση της ασφαλιστικής αγοράς. Παρότι η απελθούσα κυβέρνηση εφάρμοσε το

θεσμικό πλαίσιο υπαγωγής της ασφαλιστικής αγοράς υπό την εποπτεία της Τράπεζας της Ελλάδος, ικανοποιώντας το πάγιο αίτημα των μεγάλων ασφαλιστικών εταιρειών, προκάλεσε σύγχυση εποπτείας στην αγορά με τη στάση και τις πρωτοβουλίες της.

Το πιο τρανταχτό παράδειγμα αποτέλεσε η μεταφορά της Γενικής Γραμματείας Καταναλωτή στο υπουργείο Εργασίας και η κόντρα του κ.

Συνέχεια στη σελ. 2

ΤΤΕ: Πιστοποίηση για τους ασφαλιστές

Χωρίς εκπαίδευση όσοι κάνουν direct πωλήσεις ασφαλειών

Αυστηρές προϋποθέσεις για την άσκηση του επαγγέλματος των ασφαλιστών και αντασφαλιστών διαμεσολαβητών θέτει η Τράπεζα της Ελλάδος, όπως αποτυπώνεται στο σχέδιο πράξης του διοικητή της Τρά-



Ο κ. Γ. Προτόπουλος

πεζας της Ελλάδος με θέμα «Εκπαίδευση και πιστοποίηση γνώσεων των ασφαλιστικών και αντασφαλιστικών διαμεσολαβητών», με την οποία και καθιερώνεται νέο σύστημα πιστοποίησης της ασφαλιστικής διαμεσολάβησης. Όπως επισημαίνει η Ένωση Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος, η απόφαση αυτή δεν προβλέπει χρόνο διεξαγωγής των πρώτων εξετάσεων κατά τα οριζόμενα σε αυτήν, ενώ η απόφαση δεν εφαρμόζεται στους υπαλλήλους των ασφαλιστικών επιχειρήσεων που συμμετέχουν στις απευθείας πωλήσεις (direct sales). Ειδικότερα, σύμφωνα με το σχέδιο πράξης, η απόφαση αφορά τα φυσικά πρόσω-

Συνέχεια στη σελ. 3

Κάντε ένα test drive στις υπηρεσίες μας!



Επισκευή Παρμπρίζ • Αντικατάσταση Κρυστάλλων
Κινητή Μονάδα • 24ωρη Τηλεφωνική Εξυπηρέτηση

Συνεργασία με την πλειονότητα των ασφαλιστικών εταιριών

CARGLASS
Επισκευή και αντικατάσταση κρυστάλλων αυτοκινήτου

ΠΑΝΕΛΛΑΔΙΚΟ ΔΙΚΤΥΟ ΚΑΤΑΣΤΗΜΑΤΩΝ

από σταθερό τηλέφωνο
801 11 36136

από κινητό τηλέφωνο
210 5311409

www.carglass.gr
info@carglass.gr



Προσβλέπουν σε επιστροφή στην ομαλότητα οι ασφαλιστικές

Τα ανοικτά μέτωπα της ασφαλιστικής αγοράς και οι προσδοκίες για το Λουκά Παπαδήμο

Συνέχεια από τη σελ. 1

Σπυράκου με την Ένωση Ασφαλιστικών Εταιρειών για τα προγράμματα Ζωής και τα νοσοκομειακά παραρτήματα. Κόντρα για την οποία ουδέποτε υπήρξε, πρακτικά, επίσημη τοποθέτηση από πλευράς υπουργείου Οικονομικών ή υπουργείου Εργασίας.

Οι ασφαλιστικές παρέμειναν επί μια διετία χαμένες... στη μετάφραση, επιδιώκοντας να καταλάβουν αν υπήρχε κυβερνητική πολιτική για την ασφαλιστική βιομηχανία και αν αυτή την εξέφραζε το καθ' ύλην αρμόδιο (μετά τις δομικές αλλαγές στα υπουργεία) υπουργείο Οικονομικών ή το υπουργείο Ανταγωνιστικότητας.

Ενδεικτικό της κατάστασης που επικρατούσε ήταν ότι παρά τις επανειλημμένες οχλήσεις, το προεδρείο της Ένωσης δεν έγινε ποτέ δεκτό ούτε από τον κ. Παπακωνσταντίνου, στο διάστημα που διατέλεσε υπουργός Οικονομικών, ούτε από τον κ. Βενιζέλο. Ο κ. Χρυσοχοϊδης δήλωνε αναρμόδιος, ενώ η κ. Λούκα Κατσέλη, ως υπουργός Εργασίας, περιορίστηκε σε ένα δυο πυροτεχνήματα.

Αποτέλεσμα όλων αυτών ήταν, για σημαντικά θέματα όπως η ανάγκη τροποποίησης του θεσμικού πλαισίου για τα επαγγελματικά ταμεία ή για την επιβαλλόμενη από την τριτοκτα μεταρρύθμιση του θεσμικού πλαισίου για τα Επικουρικά Ταμεία, οι απόψεις της ασφαλιστικής αγοράς να «σκοντάφτουν» στην έλλειψη κοινής γραμμής και την απουσία στρατηγικής ως προς το θέμα που εμφάνιζε η απελοθούσα κυβέρνηση.

Η αγορά ευελπιστεί ότι, παρά τον μεταβατικό χαρακτήρα της κυβέρνησης Παπαδήμου, κάποια πράγματα μπορούν να μπουν σε τάξη. Και αυτό γιατί ο νέος πρωθυπουργός, έχοντας μεγάλη πείρα ως κεντρικός τραπεζίτης, προσδοκεί ότι θα δώσει βάρος στις εισηγήσεις της Τράπεζας της Ελλάδος, η οποία έχει και την εποπτεία της αγοράς, απονευρώνοντας τα παράπλευρα κέντρα αποφάσεων που αναπτύχθηκαν στη διάρκεια της προηγούμενης κυβέρνησης.

Ταυτόχρονα, η συγκρότηση κυβέρνησης ευρείας συνεργασίας και η ολική επανεξέταση του φορολογικού νομοσχεδίου προκαλούν ελπίδες ότι θα συνυπολογισθούν και οι θέσεις της ασφαλιστικής αγοράς για τα επαγγελματικά Ταμεία. Ήδη, σύμφωνα με πληροφορίες, κατόπιν απαίτησης της Ν.Δ., το νομοσχέδιο που θα εισαγάγει εθνικό φορολογικό σύστημα μετατίθεται για το α' τρίμηνο του 2012 και θα περιλαμβάνει και φοροαπαλλαγές, πέραν της πιθανής μείωσης φορολογικών συντελεστών, ώστε να προσελκυσθούν επενδύσεις.

Η ασφαλιστική αγορά προσδοκεί ότι οι προτάσεις για τα επαγγελματικά Ταμεία, λόγω της ελάφρυνσης που επιφέρουν στον προϋπολογισμό, θα γίνουν αποδεκτές και για

✓ Συγκέντρωση της εποπτείας υπό την ΤτΕ και το ΥΠΟΙΚ, τροποποιήσεις σε επαγγελματικά Ταμεία και επικουρικές συντάξεις τα πάγια αιτήματα του κλάδου

τον σκοπό αυτό δηλώνει έτοιμη να ξεκινήσει νέο κύκλο επαφών με υπουργούς αλλά και τους τομεάρχες των κομμάτων.

Αναφορικά με τη μεταρρύθμιση του θεσμικού πλαισίου που διέπει την επικουρική ασφάλιση, η Ένωση θα περιμένει την οριστικοποίηση του χρονοδιαγράμματος που θα επιβάλει η τριτοκτα, καθώς η κυβέρνηση Παπαδήμου, λόγω του μεταβατικού της χαρακτήρα, δεσμεύεται να εφαρμόσει μόνο τα ψηφισθέντα μέτρα, ή αυτά που απορρέουν από τη δανειακή σύμβαση της 26ης Οκτωβρίου.

Συνολικά εκτιμάται ότι η επιλογή Παπαδήμου αποκαθιστά άμεσα μέρος της τραγικά πληγείσας αξιοπιστίας της χώρας από τους τελευταίους ατυχείς χειρισμούς, κάτι που α-

ποτελεί ήδη κέρδος για την Ελλάδα, σε μια περίοδο που λόγω και της ιταλικής κρίσης οι αντοχές των εταιρών μας εξαντλούνταν.

Επιστροφή στο... μπλοκάκι

Όσοι γνωρίζουν τον κ. Παπαδήμο εκτιμούν ότι θα επιδιώξει να στελεχώσει το Μαξίμου με ισχυρή ομάδα συμβούλων, που θα του επιτρέψει να έχει άμεση εικόνα και διαρκή παρακολούθηση για τα καυτά μέτωπα τα οποία έχει να αντιμετωπίσει η κυβέρνησή του, και την ίδια στιγμή να συντονίζει όσο το δυνατόν πιο αποτελεσματικά το κυβερνητικό έργο.

«Θα επιστρέψουμε στο τι γράφει το μπλοκάκι του πρωθυπουργού», επισημαίνει στέ-

λεχος που γνωρίζει καλά τη μεθοδικότητα που χαρακτηρίζει τον τρόπο δουλειάς του καθηγητή. Ο ίδιος θεωρεί βέβαιο ότι ο κ. Παπαδήμος θα αναλάβει τον πρώτο ρόλο στις συζητήσεις οριστικοποίησης της δανειακής σύμβασης, καθώς και στη διαπραγμάτευση με το IIF για τη μορφοποίηση του σχεδίου κουρέματος του ελληνικού χρέους που βρίσκεται στα χέρια των ιδιωτών κατά 50%.

«Για πρώτη φορά, ο πρωθυπουργός θα μπορεί να εμπλακεί ο ίδιος στην πορεία της εφαρμογής της απόφασης της 27ης Οκτωβρίου και να μιλήσει τη γλώσσα των ξένων κέντρων αποφάσεων», αναφέρει χαρακτηριστικά κορυφαίος τραπεζίτης.

Αν συμβεί κάτι τέτοιο, τότε ο ρόλος του υπουργού Οικονομικών θα καταστεί επικουρικός και θα πρέπει να δοθεί μεγαλύτερη βαρύτητα στο να ανασκουμπωθεί ο καταρρέων εισπρακτικός μηχανισμός, ώστε να διασωθούν τα παραπαίοντα έσοδα και ταυτόχρονα να περικοπούν όσο το δυνατόν πιο αποτελεσματικά και γρήγορα οι δημόσιες δαπάνες.

Τα καυτά μέτωπα για τη χώρα και τη νέα κυβέρνηση

Οι προκλήσεις των επόμενων 100 ημερών είναι καθοριστικές για την επιβίωση της Ελλάδας εντός της ευρωζώνης και έχουν περιγραφεί με περισσή σαφήνεια από τους πιστωτές μας. Κορωνίδα αποτελεί η παροχή ισχυρών μηνυμάτων προς το εξωτερικό ότι η Ελλάδα διαθέτει αξιόπιστη κυβέρνηση, προσηλωμένη στην υλοποίηση όσων έχουν συμφωνηθεί, και οι ευκαιρίες «αποδείξεων» προς αυτήν την κατεύθυνση αρχίζουν να τρέχουν ήδη από την ορκωμοσία της νέας κυβέρνησης. Στον άμεσο ορίζοντα διαφαίνονται έξι μέτωπα που απαιτούν ξεκάθαρες λύσεις:

1 Η έκτη δόση. Με τα ταμειακά διαθέσιμα της χώρας να εξαντλούνται, και τον Δεκέμβριο να φέρνει υποχρεώσεις αποπληρωμής λήξεων ομολόγων, η εκταμίευση της έκτης δόσης συνιστά την πρώτη άμεση πρόκληση για τη νέα κυβέρνηση, η οποία όμως ενσωματώνει τουλάχιστον ένα ακόμα κρίσιμο στοιχείο: την παροχή γραπτών διαβεβαιώσεων.

Η προϋπόθεση της πολιτικής συναίνεσης που τέθηκε από τους εταίρους μας ικανοποιείται με την ορκωμοσία της νέας κυβέρνησης και απομένει η παροχή γραπτών διαβεβαιώσεων τήρησης των συμφωνηθέντων για να ανοίξει ο δρόμος καταβολής της έκτης δόσης των 8 δισ. ευρώ.

Στις γραπτές διαβεβαιώσεις, δεδομένων των «ενστάσεων» που έχει εγείρει η Νέα Δημοκρατία, θα αποτυπωθεί επί της ουσίας η πρώτη συμφωνία της νέας κυβέρνησης -έπειτα από αυτήν της σύνθεσής της- και υπό αυτήν την έννοια μπορεί να θεωρηθεί το πρώτο μέτωπο το οποίο θα πρέπει να κλείσει ο νέος πρωθυπουργός.

2 Η επάνοδος της τριτοκτας και το νέο πρόγραμμα. Το κλιμάκιο της τριτοκτας αναμένεται να επιστρέψει εντός της ερχόμενης εβδομάδας στην Αθήνα, ώστε να ξεκινήσει η διαπραγμάτευση για την κατάρτιση του νέου μνημονίου το οποίο θα συνοδεύει τη δανειακή σύμβαση των 130 δισ. ευρώ.

3 Ο προϋπολογισμός. Εντός της ερχόμενης εβδομάδας θα πρέπει να κατατεθεί στη Βουλή ο προϋπολογισμός του 2012. Παράλληλα, θα πρέπει να περιφρουρηθεί η όσο το δυνατόν πιο πιστή εκτέλεση του προϋπολογισμού του 2011. Ήδη, πάντως, η Κομισιόν φαίνεται πως αποδέχεται διαφαινόμενη απόκλιση του ελλείμματος από το προσδοκώμενο -μετά την τελευταία αναθεώρηση- έλλειμμα 8,5% στο 8,9% του ΑΕΠ, έχοντας λάβει διαβεβαιώσεις ότι οι αποκλίσεις θα καλυφθούν το επόμενο έτος. Αυτή η δέσμευση θα πρέπει να αποδεικνύεται με τον νέο προϋπολογισμό.

4 Η λειτουργία του κράτους. Η νέα κυβέρνηση θα πρέπει να βρει τρόπο να εξασφαλίσει ότι δεν θα παγώσει η λειτουργία του κράτους εξαιτίας τού ότι είναι κοντά η επόμενη εκλογική αναμέτρηση. Δείγμα γραφής θα δοθεί από το υπουργείο Οικονομικών, το οποίο, για να καταφέρει να κλείσει όσο το δυνατόν καλύτερα τον προϋπολογισμό του 2011, όπως προαναφέρθηκε, θα πρέπει να έχει τους δύο τελευταίους μήνες του έτους έσοδα ύψους 12 δισ. ευρώ. Παράλληλα, θα πρέπει να αντιμετωπίσει μια σειρά ακόμα θέματα, όπως το άνοιγμα των κλειστών επαγγελματιών (ταξί κ.λπ.), με τα οποία αναμετρήθηκε η προηγούμενη κυβέρνηση.

5 Το PSI. Εντός Δεκεμβρίου, η ελληνική πλευρά θα πρέπει να συμφωνήσει με τις τράπεζες το μοντέλο υλοποίησης των πρόσφατων αποφάσεων για κούρεμα ελληνικών ομολόγων ύψους 206 δισ. ευρώ κατά 50%, ώστε οι αποφάσεις να υλοποιηθούν εντός του πρώτου διμήνου του νέου έτους.

6 Οι ιδιωτικοποιήσεις. Έπειτα από διαδοχικές προς τα κάτω αναθεωρήσεις του στόχου εσόδων από αποκρτικοποιήσεις έως το τέλος του έτους, ο τελευταίος στόχος για εισπράξεις 1,7 δισ. ευρώ θα πρέπει να επιτευχθεί ώστε να δοθεί και ένα μήνυμα πως κάτι άλλαξε στην Ελλάδα, αν πραγματικά έχει αλλάξει...

ΤτΕ: Πιστοποίηση για ασφαλιστές

Συνέχεια από τη σελ. 1

πα που προτίθενται να ασκήσουν δραστηριότητα ασφαλιστικού ή αντασφαλιστικού διαμεσολαβητή κατά τις διατάξεις του π.δ. 190/06 και του Ν. 1569/85, και όλους τους υπαλλήλους επιχειρήσεων (αντ)ασφαλιστικής διαμεσολάβησης που συμμετέχουν άμεσα στην προώθηση ασφαλιστικών προϊόντων κάθε είδους, των αγροτικών συνεταιρισμών και των πιστωτικών ιδρυμάτων. Προβλέπεται ακόμη ότι τα χορηγούμενα πιστοποιητικά γνώσεων αποτελούν από την ισχύ της παρούσας πράξης -σύμφωνα με το σχετικό άρθρο- απαραίτητο δικαιολογητικό για την εγγραφή του (αντ)ασφαλιστικού διαμεσολαβητή στο Μητρώο του άρ. 3 π.δ. 190/06, ξεχωριστά για κάθε κατηγορία ασφαλιστικής διαμεσολάβησης. Ακόμη απαγορεύεται η πώληση ασφαλιστικών προϊόντων συνδεδεμένων με επενδύσεις χωρίς την απόκτηση του ειδικού πιστοποιητικού Επιπέδου Δ, σύμφωνα με τις διατάξεις της πράξης.

Από την πλευρά τους οι ασφαλιστικές επιχειρήσεις υποχρεούνται να υιοθετούν κατάλληλη πολιτική και διαδικασίες, σύμφωνα με όσα προβλέπονται στο σχετικό άρθρο, ώστε να διασφαλίζουν ότι όλο το δίκτυο πώλησης ασφαλιστικών προϊόντων είναι επαρκώς καταρτισμένο και διαθέτει σε διαρκή βάση τις αναγκαίες γνώσεις για την αποτελεσματική παροχή των υπηρεσιών προς τους πελάτες. Ελάχιστο περιεχόμενο των πολιτικών και διαδικασιών είναι η δημιουργία και τήρηση αρχείου με αντίγραφα του δικαιολογητικού που αποκτήθηκε είτε βάσει της παρούσας απόφασης είτε με το προϊσχύον καθεστώς. Ακόμη, σύμφωνα με την απόφαση, οι ασφαλιστικοί και αντασφαλιστικοί διαμεσολαβητές τηρούν επικαιροποιημένο αρχείο, κατ' άτομο, των προσώπων του που κατέχουν τα δικαιολογητικά, ενώ σε ό,τι αφορά τις γνώσεις, η Τράπεζα της Ελλάδος χορηγεί τα σχετικά.

Η απόκτηση πιστοποιητικού γνώσεων χορηγείται από την Τράπεζα της Ελλάδος εφόσον το υποψήφιο πρόσωπο έχει επιτύχει στις εξετάσεις, οι οποίες θα διενεργούνται τουλάχιστον δύο φορές τον χρόνο.

Διαβάστε ολόκληρη την πράξη της ΤτΕ στο Nextdeal.gr



1

Μία σκέψη:
δεν σταματάω
στο σήμερα.
Θέλω να κάνω σχέδια
και για το μέλλον.

**Μάθετε περισσότερα.
Απαιτήστε περισσότερα.**

Κανείς δεν μπορεί να προβλέψει το μέλλον. Τα συνταξιοδοτικά και αποταμιευτικά προγράμματα My Pension και My Savings της Allianz, μπορούν να σας εξασφαλίσουν τη σιγουριά και την άνεση που θα χρειαστείτε στο μέλλον για να καλύψετε τις οικονομικές σας ανάγκες. Για να απολαμβάνετε τη ζωή με τους δικούς σας όρους.

www.allianz.gr
Κέντρο επικοινωνίας
Allianz: 210 6999 999

Allianz 

Θέσεις

Μεγάλο αγκάθι
το θέμα των
ομολόγων για τον
ασφαλιστικό κλάδο

Ο ασφαλιστικός κλάδος έχει μία ιδιομορφία σε σύγκριση με τους άλλους ιδιώτες επενδυτές, η οποία συνίσταται στην «υποχρεωτική»



τοποθέτηση των αποθεμάτων τους και των επενδύσεών τους σε ομόλογα, λόγω της υφιστάμενης νομοθεσίας. Όταν λοιπόν η νομοθεσία

ζητά ένα μέρος των επενδύσεων να γίνεται σε ομόλογα, και μάλιστα το μεγαλύτερο μέρος των επενδύσεων, τότε εκ των πραγμάτων και η αντιμετώπιση του προβλήματος πρέπει να είναι διαφορετική. Ως εκ τούτου, τονίζουν ασφαλιστικοί παράγοντες, δεν είναι δυνατόν να τιμωρηθούν για την επιλογή τους αυτή, η οποία απορρέει εκ του νόμου. Η Τράπεζα της Ελλάδος θα πρέπει να σκύψει πάνω στο συγκεκριμένο πρόβλημα και στο πλαίσιο των δυνατοτήτων της να δώσει μια λύση που δεν θα τραυματίσει ανεπανόρθωτα τον θεσμό της ιδιωτικής ασφάλισης.

Λάμπρος Καραγεώργος

Μικρά διαμεσολαβητικά

Οι λαγοί και τα λιοντάρια

Με το φάσμα της ελληνικής χρεοκοπίας και της συνεχούς αύξησης της ανεργίας, που πλέον προσεγγίζει το 20%. Την οικονομική κρίση που απλώνεται όλο και περισσότερο αγγίζοντας βαθιά πλέον το ενεργητικό και τα αποθεματικά των τραπεζών, των ασφαλιστικών εταιρειών και των ασφαλιστικών ταμείων.

Με την πάνδημη αντίληψη ότι δεν επιλύονται αποτελεσματικά τα πραγματικά προβλήματα της κοινωνίας και των Ελλήνων πολιτών. Με την अपαράδεκτη νομοθετική απόφαση που υποχρεώνει τους εκπροσώπους των διαμεσολαβητών και μόνον στο Επιμελητήριο Αθηνών να περιορίσουν την παρουσία τους, στον μέγιστο αριθμό των 8 διοικητικών μελών, ανεξαρτήτως του αριθμού των συναδέλφων τους που θα τους ψηφίσουν. Με το σύνολο τελικά όλων των επαγγελματιών να νιώθουν πια την καυτή ανάσα της δικής τους χρεοκοπίας, λόγω της παντελούς έλλειψης αναπτυξιακής πολιτικής και της μείωσης της αγοραστικής ικανότητας των πολιτών, ανακοινώθηκαν τελικά οι εκλογές των επιμελητηρίων στις αρχές Δεκεμβρίου 2011.

Έτσι, όσοι από εσάς, διαμεσολαβητές μου, έχετε το κουράγιο, έπειτα απ' όλα αυτά, να πάτε στο επιμελητήριο για να δείξετε την προτίμησή σας σε κάποιους συν-

δυασμούς και υποψηφίους, θα πρέπει να λάβετε σοβαρά υπ' όψιν σας αυτά που έως τώρα έγιναν και αυτά που ελπίζετε ότι θα γίνουν για σας, ως επαγγελματίες της διαμεσολάβησης, στα επόμενα 5 χρόνια. Πριν όμως αποφασίσετε να το κάνατε αυτό, επιβάλλεται να θυμηθείτε τι έπραξαν έως τώρα οι υπάρχοντες εκπρόσωποί μας την πενταετία που πέρασε. Κατά τις περασμένες εκλογές εξελέγησαν 61 διοικητικοί σύμβουλοι στο Επιμελητήριο Αθηνών, από τους οποίους 19 διαμεσολαβητές στην ασφάλιση, που στην πλειοψηφία τους εκλέχθηκαν από τον συνδυασμό της Ασφαλιστικής Συνεργασίας, ενώ οι υπόλοιποι διαμεσολαβητές εκλέχθηκαν με τη σημαία κομματικών συνδυασμών. Αποτέλεσμα τότε σπουδαίο γεγονός ότι το 30% περίπου του Δ.Σ. του επιμελητηρίου το εκπροσωπούσαν διαμεσολαβητές στην ασφάλιση, από τους οποίους οι 2 μεσίτες ασφάλιστων, οι 5 ασφαλιστικοί πράκτορες, και οι 12 ασφαλιστικοί σύμβουλοι. Τι έκαναν όμως όλοι αυτοί

ατομικά ή ομαδικά για τους συναδέλφους τους και τον θεσμό με τη δύναμη που συγκέντρωσαν στο διοικητικό συμβούλιο, εκτός από την εκλογή για πρώτη φορά ασφαλιστικού πράκτορα ως αντιπροέδρου στο ΕΕΑ;

Τι έκαναν οι εκπρόσωποί μας για τη βελτίωση της επαγγελματικής θέσης των διαμεσολαβητών, εκτός από τη χρηματοδότηση με αποφάσεις τους των επαγγελματιών τους σωματείων, με αρκετά ομολογουμένως χρήματα, που σπαταλήθηκαν σε δημοσιοσχετικές εκδηλώσεις προβολής των προέδρων τους και με ταξιδάκια των συμβούλων με χρήματα του επιμελητηρίου, που περισσότερο ήταν ταξίδια αναψυχής παρά ουσίας; Τι σύγχρονο έκαναν για να μετριάσουν την ταλαιπωρία των διαμεσολαβητών στα γκισέ κατά την ανανέωση των αδειών τους; Θα μου πείτε, τοποθέτησαν μηχανήμα αριθμών προτεραιότητας και καρέκλες αναμονής, για να μην κάθονται όρθιοι όσοι διαμεσολαβητές δεν πήγαιναν από τις 7 το πρωί και

έτσι έπαιρναν αριθμό προτεραιότητας 250 έως 300, ώστε να μπορούν να εξυπηρετηθούν ύστερα από μέσο όρο αναμονής 4 ωρών!

Τι έκαναν για το ξεκαθάρισμα του μητρώου από όσους δεν δικαιούνταν την άδεια διαμεσολάβησης και τους ανταγωνίζονταν κατά παράβαση του νόμου και των κανόνων δικαίου; Τι έκαναν για τις άδικες διαγραφές των συναδέλφων τους, που αναγκάστηκαν μεμονωμένα να τρέχουν στα διοικητικά δικαστήρια, με προσωπικά έξοδά τους και όχι με την οικονομική συμπαράσταση των φορέων τους που έκαναν την πάπια, εκφράζοντας μόνον βροντερές διαμαρτυρίες, αντί να προσφύγουν μαζί τους και να τους υποστηρίξουν; Βεβαίως, η μόνη νομική προσφυγή στο ΣτΕ που έκαναν συντονισμένα όλοι ανεξαιρέτως οι εκπρόσωποί μας στο επιμελητήριο ήταν για την προσβολή του πρόσφατου νόμου, που περιόριζε την εκπροσώπηση των διαμεσολαβητών στους 8, μπας και προφυλάξουν τις καρεκλίτσες τους που έτσι μειώθηκαν επικίνδυνα.



Όταν πηγαίνετε για τις κάλπες, διαμεσολαβητές μου, μην παρασυρθείτε από τα κούφια μεγάλα λόγια σπουδαιοφανών υποψηφίων

NEXT DEAL

Η Νο 1 δεκαπενθήμερη έκδοση για την ασφαλιστική αγορά και τον χρηματοοικονομικό χώρο

ΙΔΙΟΚΤΗΤΗΣ:

Ε. ΣΠΥΡΟΥ – Γ.-Κ. ΣΠΥΡΟΥ & ΣΙΑ Ο.Ε. ΕΚΔΟΣΕΙΣ
e-mail: info@spiroueditions.gr

ΕΚΔΟΤΗΣ:

Ε. Σπύρου – Κ. Σπύρου

ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΣΥΝΤΑΞΗΣ:

Λάμπρος Καραγεώργος

Συντάσσεται από συντακτική ομάδα

ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΣ, ΦΩΤΟΡΕΠΟΡΤΑΖ ΒΙΔΕΟ: Κωστής Ε. Σπύρου

ΣΚΙΤΣΟ: Ελπίδα Σπύρου

ΛΟΓΙΣΤΗΡΙΟ: Κ. Παπαντωνόπουλος

ΣΥΝΔΡΟΜΕΣ: Γ. Καλτσώνη

ΥΠΕΥΘ. ΔΙΑΦΗΜΙΣΗΣ: Γ. Καλτσώνη

ΔΙΟΡΘΩΣΗ: Αυγή Μ. Πλαστή

ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΚΟ: Αντ. Σπανοπούλου, Ελ. Καραούση

ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ-ΠΑΡΑΓΩΓΗ: ΦΩΤΟΕΚΔΟΤΙΚΗ Α.Ε.

ΕΚΤΥΠΩΣΗ: Χ.Κ. ΤΕΓΟΠΟΥΛΟΣ ΕΚΔΟΣΕΙΣ Α.Ε.

ΔΙΑΝΟΜΗ: ΑΡΓΟΣ Α.Ε.

ΤΙΜΗ ΦΥΛΛΟΥ: 2,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΑΤΟΜΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 50,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΕΤΑΙΡΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 100,00 ΕΥΡΩ

ΕΠΙΣΤΟΛΕΣ: Φιλελλήνων 3, Σύνταγμα - 105 57 Αθήνα

Τηλ.: 210 3229394 - Fax: 210 3257074

A.Φ.Μ. 999368058 - Δ.Ο.Υ. Δ' ΑΘΗΝΩΝ

e-mail: info@nextdeal.gr

website: www.nextdeal.gr

Τιμωρήστε τούς δήθεν

Αλλά εσ δούμε, όμως, τους σημερινούς συσχετισμούς σε ό,τι αφορά τους συνδυασμούς που κατεβαίνουν. Από το σύνολο των συνδυασμών που ανέρχονται σε 14, αυτοί που είναι εφ' όσον φιλικό στην ασφαλιστική διαμεσολάβηση είναι μόνον τρεις, αφού έχουν επικεφαλής διαμεσολαβητές στην ασφάλιση. Συνολικά, κατεβαίνουν 665 υποψήφιοι, από τους οποίους οι 150 περίπου είναι ασφαλιστικοί διαμεσολαβητές, από τους οποίους οι 35 είναι υποψήφιοι στο ψηφοδέλτιο της Ασφαλιστικής Συνεργασίας. Εκτός από την Ασφαλιστική Συνεργασία, που κατεβαίνει επί 14 χρόνια και πάλι αυτόνομα και αποκλειστικά με ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές, με επικεφαλής τον Κώστα Λάμπρου, κατεβαίνουν άλλοι δύο μεικτοί συνδυασμοί, δηλαδή με ευρύτερο επαγγελματικό σκοπό. Από αυτούς, ο ένας υποστηρίζεται από κομματικό χώρο, με επικεφαλής ασφαλιστικό πράκτορα, και ο άλλος διανθίζεται και από ένα σχήμα εκλεγμένων αξιωματούχων ή προέδρων φορέων στη διαμεσολάβηση, που στην πλειοψηφία τους προηγουμένως εξελέγησαν με το ψηφοδέλτιο της Ασφαλιστικής Συνεργασίας και μάλλον έκριναν ότι πρέπει να με-

τεγγραφούν σε άλλο σχήμα, πιο πιασάρικο. Δικαίωμά τους, θα μου πείτε! Όλοι αυτοί όμως ελπίζουν στην ψήφο των διαμεσολαβητών στην ασφάλιση για διάφορους λόγους, αλλά οι περισσότεροι από όλους αυτούς, επί πέντε χρόνια, εκτός από ελάχιστους, δεν έχουν καν πατήσει στο επιμελητήριο, αλλά και όσοι έχουν πατήσει δεν έχουν αποδείξει ότι πράγματι μοχθούν μεθοδευμένα, μαχητικά και έξω από συμφέροντα προσωπικά ή άλλα, να αλλάξουν τα πράγματα προς το καλύτερο για τη διαμεσολάβηση στις ασφάλισεις.

Όταν λοιπόν πηγαίνετε για τις κάλπες, διαμεσολαβητές μου, για να αποφασίσετε, ανακαλέστε στη μνήμη σας αυτά τα γεγονότα και μην παρασυρθείτε από τα κούφια μεγάλα λόγια σπουδαιοφανών υποψηφίων. Φροντίστε να ανταμείψετε ή να τιμωρήσετε όσους υποκριτές και αριβίστες δήθεν ενδιαφέρονται για το καλό σας και να τους στείλετε στα γραφεία τους να δουλέψουν, εάν δουλεύουν καθόλου σ' αυτά. Αναδείξτε με την ψήφο σας τους ολίγους εκείνους λέοντες και όχι τους λαγούς που παίζουν κάθε φορά τα παιγνίδια της εξουσίας σε βάρος σας. Η ιστορία του Αισώπου στη συζήτηση με

τον λαγό που παινευόταν ότι η ράτσα του γεννούσε πολλούς λαγούς, σε σχέση με το λιοντάρι που η ράτσα του γεννούσε μόνο έναν αλλά λέοντα, δίνει ένα μάθημα σε όσους θεωρούν ότι οι πολλοί, αλλά μάλλον άχρηστοι, κάνουν τη διαφορά και όχι οι λίγοι εκλεκτοί.

Εξ όνουχος κρίνετε τον λέοντα, λοιπόν! Γι' αυτό, διαμεσολαβητές μου, διαλέξτε τους ελάχιστους αλλά μαχητικούς εκείνους συναδέλφους σας που μπορούν να προσφέρουν κάτι στους δύσκολους καιρούς που βιώνουμε. Αυτούς που δεν εκπροσωπούν διάφορους πονηρούς και αλλότριους σκοπούς, αλλά υπηρετούν τον θεσμό με πράξεις και αυταπάρηση. Αυτούς που στηρίζουν τους συναδέλφους που αντιμετωπίζουν τεράστια προβλήματα και χρειάζονται δίπλα τους διαμεσολαβητές που αποδεχόμενα και επί χρόνια ήξεραν μόνον να προσφέρουν τις δυνάμεις τους με πράξεις και σεμνότητα, προβάλλοντας μόνον τα προβλήματα και όχι τον εαυτό τους σε τεράστιες ανούσιες παλαιοκομματικής λογικής φωτογραφίες.

* Ο κ. Γ. Νικολάκος είναι μέλος του Δ.Σ. του ΣΕΜΑ και διευθύνων σύμβουλος της Fastmagroup.

Νοσοκομειακό φάρμακο

Μείωση σοκ

Μείωση της τιμής κατά 92% επιτεύχθηκε στην πρώτη ηλεκτρονική δημοπρασία του Νοεμβρίου για τα νοσοκομειακά φάρμακα. Συγκεκριμένα, όπως αναφέρεται σε ανακοίνωση του υπουργείου Υγείας, ολοκληρώθηκε η δημοπρασία για την προμήθεια όλων των νοσοκομείων της χώρας με την ουσία σιπροφλοξανίνη (δραστικό αντιβιοτικό χωρίς εμπορική ονομασία), για την οποία η προϋπολογισθείσα δαπάνη ήταν 5.200.000 ευρώ και μέσω



Ο κ. Ανδρέας Λοβέρδος

της δημοπρασίας αγοράστηκε μόνο με 420.000 ευρώ. Για «εκκωφαντικό» αποτέλεσμα έκανε λόγο ο Ανδρέας Λοβέρδος, ο οποίος άφησε αιχμές για τις προμήθειες προηγούμενων ετών, ενώ απάντησε και σε όσους πίστευαν πως οι ηλεκτρονικές δημοπρασίες θα άφηναν εκτός χώρου τις ελληνικές εταιρείες.

«Ήταν λάθος αυτό και το είχαμε πει και ήρθε αυτή η ημέρα για να αποδείξει πως όσοι το έλεγαν δεν είχαν δίκιο», υπογράμμισε ο υπουργός Υγείας. «Έτυχε στην προκειμένη περίπτωση η δραστική ουσία αυτή να είναι γενόσημο. Δηλαδή επιτυγχάνεται και ο άλλος μας στόχος, που είναι στόχος πανευρωπαϊκός - δεν είναι μόνο ελληνικός- της προώθησης των γενοσήμων. Και τέλος να πω ότι "έτυχε" να είναι ελληνική η εταιρεία», επισήμανε σε δήλωσή του ο κ. Ανδρέας Λοβέρδος, ευχαριστώντας τον υφυπουργό Μιχάλη Τιμοσίδη και τον γενικό γραμματέα του υπουργείου Νίκο Πολύζο για την εξοικονόμηση που πέτυχαν με την ηλεκτρονική δημοπρασία. Σημειώνεται ότι εντός του Νοεμβρίου θα διεξαχθούν ακόμη 20 ηλεκτρονικές δημοπρασίες για 50 δραστικές φαρμακευτικές ουσίες, με το υπουργείο να περιμένει τελική τιμή κατακύρωσης κάτω από τα 100 εκατ. ευρώ έναντι προϋπολογισμού 200 εκατομμυρίων.

Σημειώνεται ότι ο πρωθυπουργός Λουκάς Παπαδήμος, παρουσιάζοντας τη Δευτέρα τις προγραμματικές δηλώσεις της κυβέρνησης στη Βουλή, προανήγγειλε ότι προωθείται νέα μείωση της τιμής των φαρμάκων, περιορισμός του κέρδους των φαρμακοποιών, εξασφάλιση της εφαρμογής του ήδη θεσπισμένου ελεύθερου ωραρίου των φαρμακείων. Επιπλέον στόχος είναι η μείωση του κόστους δαπανών των προμηθειών των νοσοκομείων φαρμάκων και υλικών σε σχέση με το 2010, τόνισε ο κ. Παπαδήμος.



Χθες, σήμερα, αύριο

Βάζοντας τις βάσεις για έναν ασφαλιστικό πολιτισμό με ανθρώπινο πρόσωπο, ολοκληρώνοντας έναν σημαντικό κύκλο εργασιών σε όλους τους ασφαλιστικούς κλάδους και εδραιώνοντας συνεργασία με κορυφαίες Συνεταιριστικές Ασφαλιστικές Οργανώσεις της Ευρώπης, η Συνεταιριστική Ασφαλιστική συνεχίζει την ανοδική της πορεία και μεταφέρει τα χρήματα των πελατών της στο μέλλον με τον πιο ασφαλή τρόπο.

Κεντρικά γραφεία: Λεωφ. Συγγρού 367, 175 64 Π. Φόληρο,

Αθήνα | τηλ: 210 9491 280-299 | fax: 210 9403 148

email: com@syneteristiki.gr

Υποκατάστημα: Πολυτεχνείου 27-29 | 546 26 Θεσσαλονίκη

τηλ: 2310 554 331, 2310 554 355 | fax: 2310 500 240

syneteristiki.gr

Συνεταιριστική
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Είμαστε Εσείς.

ΠΑΣΕΓΕΣ

Ενωση Συνεταιριστικών
Τραπεζών Ελλάδος

euresa

MACIF
Macif Γαλλίας

Unipol
ASSICURAZIONE

P&V
P&V Βελγίου

Εθνική Ασφαλιστική Εξαρθρώθηκε κύκλωμα

Τον εντοπισμό σοβαρών ατασθαλιών στον κλάδο ζημιών αυτοκινήτων εξωτερικού ανακοίνωσε η Εθνική Ασφαλιστική, στο πλαίσιο των ελέγχων που πραγματοποιούνται συστηματικά και σε διαρκή βάση από την εσωτερική επιθεώρηση του ομίλου της Εθνικής Τράπεζας στην Εθνική Ασφαλιστική.

Οι συγκεκριμένες έκνομες ενέργειες, στις οποίες εμπλέκονται και στελέχη της Εθνικής Ασφαλιστικής, ετέθησαν υπόψη της Ελληνικής Αστυνομίας για τις περαιτέρω, κατά τον νόμο, ενέργειές της. Η εταιρεία εκτιμά ότι η ζημία που προκλήθηκε προσεγγίζει περίπου το 1,5 εκατ. ευρώ και θα στραφεί κατά παντός υπευθύνου για την αποκατάστασή της.

Όπως αναφέρεται στη σχετική ανακοίνωση, η διοίκηση της Εθνικής Ασφαλιστικής, με τη διαρκή στήριξη της διοίκησης της Εθνικής Τράπεζας, δεσμεύεται για την αταλάντευτη προσπάθεια εξυγίανσης και εξορθολογισμού της λειτουργίας της εταιρείας, με στόχο την υγιή ανάπτυξη της ασφαλιστικής αγοράς και της εταιρείας προς όφελος των εργαζομένων σε αυτήν, των συνεργατών, των πελατών και των μετόχων της.

Στο συνέδριο της ICMIF η Συνεταιριστική Ασφαλιστική

Ενισχύοντας την αμοιβαία συνεργασία

Ο ευκαιρίες και οι προκλήσεις που αντιμετωπίζουν οι συνεταιριστικές ασφαλιστικές εταιρείες όλου του κόσμου ήταν το θέμα του συνεδρίου «Ήρθε η ώρα μας...», που πραγματοποιήθηκε με επιτυχία στο Μάντσεστερ της Μεγάλης Βρετανίας. Το διεθνές συνέδριο της Διεθνούς Ομοσπονδίας Συνεταιριστικών Ασφαλιστικών Οργανώσεων (International Cooperative and Mutual Insurance Federation-ICMIF) πραγματοποιείται κάθε δύο χρόνια, φέτος συμμετείχαν περισσότεροι από 250 εκπρόσωποι συνεταιριστικών ασφαλιστικών εταιρειών από 86 οργανώσεις-μέλη του συνδέσμου από 38 χώρες. Μάλιστα, η εκδήλωση πραγματοποιήθηκε στο ιστορικό Hotel Palace, τον πλέον κατάλληλο χώρο για τη διεξαγωγή του συνεδρίου, καθώς στο κτίριο στεγαζόταν το πρώην «Καταφύγιο Ασφάλειας» (Refuge Assurance).

Το θέμα του συνεδρίου «Ήρθε η ώρα μας...» σηματοδοτεί και την απόφαση του Οργανισμού Ηνωμένων Εθνών να ανακηρύξει το 2012 ως το «Διεθνές Έτος Συνεταιρισμών», με στόχο να ενισχυθεί η αξία της αμοιβαίας συνεργασίας και να αναδειχθούν οι τεράστιες δυνατότητες του συνεταιριστικού μοντέλου ως υγιούς τρόπου ανάπτυξης στο μέλλον. Η νέα οδηγία Solvency II κυριάρχησε στη θεματική του συνεδρίου. Αίσθηση προκάλεσε η το-



Ο κ. Δημήτρης Ζορμπάς και ο κ. Karel Van Hulle

ποθέτηση του Karel Van Hulle, επικεφαλής της διεύθυνσης ασφάλισης και συνταξιοδοτικών ταμείων της Ευρωπαϊκής Επιτροπής, ο οποίος τόνισε ότι η αρχή της αναλογικότητας ισχύει όχι μόνο σε ευρωπαϊκό επίπεδο αλλά και στην κάθε χώρα ξεχωριστά. Επίσης, αναγνώρισε τον ιδιαίτερο ρόλο των συνεταιριστικών ασφαλιστικών επιχειρήσεων και υπογράμμισε ότι «αυτό που θα χρειαστεί περισσότερο στην κοινωνία του αύριο είναι αλληλεγγύη και συνεργασία».

Αξίζει να επισημανθεί, σύμφωνα με ειδική έκδοση του ICMIF, ότι ο αλληλασφαλιστικός (mutual) συνεταιριστικός ασφαλιστικός τομέας κατέχει μερίδιο αγοράς 5,56% στην παγκόσμια ασφαλιστική αγορά, ενώ η παραγω-

γή ασφαλιστρών προσεγγίζει τα 241,1 δις. δολ., με στοιχεία του 2010.

Στην Ευρώπη, η παραγωγή ασφαλιστρών ανέρχεται στα 119,6 δις. δολ και το μερίδιο αγοράς του συνεταιριστικού τομέα βαίνει αυξανόμενο στο 7,38% το 2010 έναντι 7,27% το 2009.

«Η συνεχής ανάπτυξη του συνεταιριστικού τομέα στην παγκόσμια και ευρωπαϊκή ασφαλιστική αγορά αποδεικνύει ότι η κοινωνική οικονομία, έτσι όπως εκφράζεται μέσω των συνεταιρισμών, αποτελεί αξιόπιστη και φερέγγυα λύση σε μία περίοδο αβεβαιότητας για την πορεία της παγκόσμιας οικονομίας», δήλωσε ο γενικός διευθυντής της Συνεταιριστικής Ασφαλιστικής κ. Δημήτρης Ζορμπάς, ο οποίος εκπροσώπησε την εταιρεία στο συνέδριο της ICMIF μαζί με τον πρόεδρο της εταιρείας, κ. Θωμά Ιωαννίδη, και τη διευθύντρια αντασφαλειών, κ. Βίβιαν Βουρδουμπά.

Η Συνεταιριστική Ασφαλιστική, άξιος εκπρόσωπος της κοινωνικής οικονομίας στη ελληνική ασφαλιστική αγορά, βρίσκεται μέσα στις 20 πρώτες ταχέως αναπτυσσόμενες ασφαλιστικές εταιρείες στην Ευρωπαϊκή Ένωση. «Δεσμευόμαστε», πρόσθεσε ο κ. Ζορμπάς, «ότι θα συνεχίσουμε στον ίδιο δρόμο της υγιούς ανάπτυξης, προσφέροντας ασφάλεια στους πολίτες της χώρας μας».

Χρήστος Δούκας,
Διευθυντής Τεχνικών Ασφαλίσεων
HDI-Gerling Hellas

Τα μεγάλα έργα χρειάζονται
τη μεγάλη ασφάλεια της HDI-Gerling

«Είναι καθήκον μας να φροντίζουμε για κάθε μεγάλο Έργο, «να γίνεται το όραμά σας Πραγματικότητα». Ακόμα και για τα πιο σύνθετα και απαιτητικά τεχνικά εγχειρήματα, η HDI-Gerling έχει την οικονομική ευρωστία, την ειδική τεχνολογία και εμπειρία που εξασφαλίζουν ότι εμείς είμαστε στο πλευρό σας, ότι κι αν πάει στραβά. Έτσι, εσείς που σχεδιάζετε και υλοποιείτε τα έργα που αλλάζουν την Ελλάδα, μπορείτε να συνεχίσετε απρόσκοπτα το Έργο σας.»

Μεγαλύτερη των περιστάσεων

www.hdi-gerling.com

HDI-Gerling Industrie Versicherung AG - Υποκατάστημα Ελλάδα
Ομήρου 11 & Βησσαρίωνος 1, Αθήνα 10672, Τ: 210-7259181, Ε: hellas@hdi-gerling.gr

blast communications

Τράπεζα της Ελλάδος
Άνοδο τον Σεπτέμβριο
για τα επιτόκια των νέων
καταθέσεων και δανείων Σελ. 9



Εθνική Τράπεζα
Εξοικονόμηση κατ' οίκον
με νέα κατεύθυνση
και ευκαιρίες Σελ. 8

Ελληνική Τράπεζα
Κατατάσσεται 8η στη λίστα
με τις 200 κορυφαίες
τράπεζες της Ε.Ε. Σελ. 8

Alpha - Eurobank

Ναι στη συγχώνευση

Εγκρίθηκε η συγχώνευση της Alpha Bank με τη Eurobank από το σώμα των μετόχων της πρώτης, κατά τη διάρκεια της δεύτερης επαναληπτικής γενικής συνέλευσης, η οποία πραγματοποιήθηκε χθες Τρίτη. «Με τη συνένωση



με τη Eurobank κάνουμε μία καινούργια αρχή και ελπίζω τώρα με τη νέα κυβέρνηση ίσως συμμα-

ζευτούν λίγο τα πράγματα», δήλωσε από το βήμα της γενικής συνέλευσης της Alpha Bank ο κ. Γ. Κωστόπουλος (φωτ.), ο οποίος παράλληλα τόνισε ότι η αύξηση του μετοχικού κεφαλαίου της τράπεζας θα ολοκληρωθεί τον Απρίλιο, όπου θα οριστεί και το ακριβές ύψος της. «Δεν θα ξαναδούμε εύκολα να διαμορφώνονται οι τιμές των μετοχών στα επίπεδα των προηγούμενων ετών, το τελευταίο διάστημα εξελίσσεται ένα διεθνές κερδοσκοπικό παιχνίδι, όλοι ποντάρουν ότι οι μετοχές θα πέσουν στην Ελλάδα», πρόσθεσε ο κ. Κωστόπουλος. «Ενώνουμε τις δυνάμεις μας με τη Eurobank και θα γίνουμε μία από τις μεγαλύτερες τράπεζες στα Βαλκάνια και στην Ευρώπη. Αν κάτι πάρει μπρος, θα έχουμε μεγάλη αλλαγή και στις τιμές των μετοχών. Με αυτή την ελπίδα πιστεύω ότι θα καλύψουμε την ΑΜΚ, και σε αυτό θα μας βοηθήσει και το Κατάρ, ώστε σε δύο-τρία χρόνια να έχουμε γυρίσει σελίδα», κατέληξε ο Γιάννης Κωστόπουλος.

Τράπεζες και ασφαλιστικές εταιρείες

Στο τραπέζι ελαφρύτερο κούρεμα

Του Χρήστου Κίτσιου

Ελπίδες για ελαφρύτερο κούρεμα αφήνει σε εγχώριες τράπεζες και ασφαλιστικές η υιοθέτηση από πλευράς ΙΙΦ, του Διεθνούς Χρηματοοικονομικού Ινστιτούτου που θα διαπραγματευθεί με τη νέα κυβέρνηση την οριστικοποίηση του PSI plus, πρότασης που προβλέπει διαφορετικό ύψος απομείωσης για ξένες και ελληνικές τράπεζες και ασφαλιστικές.

Το ΙΙΦ έχει καταρτίσει, σύμφωνα με όσα αποκάλυψε ο κ. Βενιζέλος σε ένα από τα τελευταία υπουργικά συμβούλια της απελθούσας κυβέρνησης, σχέδιο κουρέματος το οποίο πλησιάζει στην πρόταση που είχε υποβάλει η Ένωση Ελληνικών Τραπεζών (ΕΕΤ).



Με δεδομένο ότι ο νέος πρωθυπουργός είχε ταχθεί κατά του μεγαλύτερου κουρέματος του ελληνικού χρέους, οι ελπίδες να περάσει η πρόταση του ΙΙΦ για διαφορετικές ταχύτητες κουρέματος αυξάνονται

«Μπορεί να εφαρμόσουμε ένα PSI για τις ελληνικές τράπεζες λίγο πιο βολικό από πλευράς ονομαστικής α-

ξίας των ομολόγων και ένα διαφορετικό αλλά ίδιο κατ' αποτέλεσμα για τους ξένους», ανέφερε χαρακτηριστι-

κά ο κ. Βενιζέλος, ενημερώνοντας την κυβέρνηση, και τόνισε «είναι κάτι που το πρότειναν, το ήθελαν, το υιοθέτησε και το ΙΙΦ».

Η πρόταση της ΕΕΤ περιλαμβάνει δύο επιλογές. Η πρώτη προβλέπει κούρεμα 57,5%. Παρέχει δε ως αντάλλαγμα, μετρητά που αντιστοιχούν στο 22,5% της ονομαστικής αξίας του παλαιού ομολόγου και νέο 20ετές ομόλογο ελληνικού Δημοσίου, χωρίς καμία εγγύηση, ονομαστικής αξίας ίσης με το 20% της ονομαστικής αξίας του παλαιού ομολόγου. Η δεύτερη επιλογή προβλέπει κούρεμα 30% επί της ονομαστικής αξίας με αντάλλαγμα ομόλογο 20ετούς διάρκειας, ελληνικού Δημοσίου, χωρίς εγγύηση, που να α-

Συνέχεια στη σελ. 8

Στρατηγική συμμαχία MIG με Abu Dhabi

Σε στρατηγική συμμαχία προχώρησαν η MIG με την Abu Dhabi Mar (ADM), με σκοπό την από κοινού αναζήτηση επενδυτικών ευκαιριών σε Ελλάδα, Κύπρο και την ευρύτερη περιοχή.

Συγκεκριμένα, όπως ανακοίνωσε η MIG, «ήλθε σε στρατηγική συνεννόηση με τον όμιλο εταιρειών Abu Dhabi Mar/Prinvest Group (ADM), προκειμένου να αναζητήσουν και να αξιοποιήσουν από κοινού επενδυτικές ευκαιρίες στην Ελλάδα, την Κύπρο και την ευρύτερη περιοχή. Στο πλαίσιο της συνεννόησης προβλέπεται ότι:

1. Η ADM θα καταστεί μέτοχος ή/και επενδυτής μετατρέψιμου ομολογιακού δανείου στη MIG, ύψους που θα καθοριστεί το συντομότερο, πρακτικά, δυνατόν. Ταυτόχρονα, ο κ. Iskandar Safa, πρόεδρος της ADM, θα εκλεγεί αντιπρόεδρος του διο-

ητικού συμβουλίου της MIG.

2. Η MIG θα καταστεί μέτοχος στην εταιρεία Ελληνικά Ναυπηγεία Α.Ε./Σκαραμαγκάς (HSY), ύψους που θα καθοριστεί, αποκτώντας θέση στο διοικητικό συμβούλιο της HSY, και θα βοηθήσει στη διοίκηση της εταιρείας». Σχολιάζοντας την ανακοίνωση, ο κ. Ανδρέας Βγενόπουλος, πρόεδρος της MIG, δήλωσε ότι θεωρούμε τον όμιλο εταιρειών Abu Dhabi Mar/Prinvest Group, υπό την ηγεσία του κ. Iskandar Safa, ως έναν πολύ σημαντικό στρατηγικό επενδυτή για τη MIG. Σε ένα περιβάλλον πολλών προκλήσεων, ο νέος μας επενδυτής με τους υπάρχοντες μετόχους της MIG θα προσθέσουν σημαντική αξία στις προσπάθειες της MIG να α-



Ο κ. Ανδρέας Βγενόπουλος

ναζητήσει επενδυτικές ευκαιρίες σε Ελλάδα και Κύπρο.

Marfin Egnatia Bank

Τη δυνατότητα σε όλους τους κατόχους πιστωτικών και προπληρωμένων καρτών, να εξοφλούν, χωρίς κόστος, τις οφειλές τους προς το ελληνικό Δημόσιο και προς ε-

πιλεγμένες εταιρείες κινητής και σταθερής τηλεφωνίας, μέσω των ταμείων των καταστημάτων της, δίνει, εν τω μεταξύ, η Marfin Egnatia Bank. Ειδικότερα, οι κάτοχοι πιστωτικών καρτών μπορούν να εξοφλούν τις οφειλές τους προς το ελληνικό Δημόσιο με χρήση της κάρτας τους σε 3 άτοκες δόσεις και να επωφελούνται από την έκπτωση από το ελληνικό Δημόσιο για εφάπαξ καταβολές, όπου αυτή προβλέπεται.

Με μια ματιά

✓ Την τοποθέτηση του κ. Νίκου Χριστοδούλου, στη θέση του Chief Information Officer της τράπεζας και του ομίλου (Group CIO) ανακοίνωσε η Εθνική Τράπεζα. Ο κ. Νίκος Χριστοδούλος, διακεκριμένο στέλεχος της αγοράς με μεγάλη πείρα, ήταν μέχρι σήμερα ανώτατο στέλεχος της πολυεθνικής εταιρείας συμβούλων και τεχνολογίας Accenture, ενώ στο παρελθόν υπηρέτησε, μεταξύ άλλων, ως πρόεδρος στο Παρατηρητήριο της Κοινωνίας της Πληροφορίας και στις Ψηφιακές Ενισχύσεις Α.Ε. Επίσης, ο κ. Δημήτρης Βράϊλας, βοηθός γενικός διευθυντής, αναλαμβάνει την εποπτεία της λειτουργίας της θυγατρικής της Εθνικής Τράπεζας ETHNO-DATA Α.Ε., όπου γίνεται η ανάπτυξη και εγκατάσταση software για λογαριασμό της τράπεζας και των θυγατρικών της. Οι παραπάνω θα αναφέρονται στον γενικό διευθυντή οργάνωσης, πληροφορικής και προμηθειών της τράπεζας και του ομίλου, κ. Γεώργιο Πάσχα.

✓ Η Ελληνική Τράπεζα κατατάσσεται 8η στη λίστα με τις 200 κορυφαίες τράπεζες της Ευρωπαϊκής Ένωσης ως προς την ετήσια ανάπτυξη των πρωτοβάθμιων κεφαλαίων (Tier 1 capital), σύμφωνα με το διεθνούς κύρους περιοδικό «The Banker», Σεπτέμβριος του 2011. Όπως σημειώνεται σε ανακοίνωση, η διάκριση επιβεβαιώνει την ικανότητα του ομίλου να αντιμετωπίζει τις προκλήσεις του οικονομικού περιβάλλοντος στο οποίο δραστηριοποιείται, την αποτελεσματικότητα του επιχειρηματικού του μοντέλου και τη συνετή διαχείριση της κεφαλαιακής του βάσης.

Τράπεζες και ασφαλιστικές εταιρείες

Στο τραπέζι ελαφρύτερο κούρεμα

Συνέχεια από τη σελ. 7

ντιστοιχεί στο 70% της ονομαστικής αξίας τού προς ανταλλαγή ομολόγου. Στόχος της πρότασης είναι οι μεν ξένες τράπεζες, που αποτιμούν τα ελληνικά ομόλογα σε τιμές αγοράς, να επιλέξουν την πρώτη επιλογή, και επομένως για χρέος έως 120 δισ. ευρώ να επέλθει κούρεμα 57,5% επί της ονομαστικής τιμής, οι δε εγχώριες τράπεζες και οι ασφαλιστικές, που διακρατούν τα ομόλογα στα χαρτοφυλάκια διακράτησης ως τη λήξη και χρεωστικών τίτλων να επιλέξουν τη δεύτερη επιλογή.

Η πρόταση οδηγεί σε μείωση του χρέους έως και 95 δισ. ευρώ, εφόσον επιτευχθεί συμμετοχή στο 100% για τα ομόλογα ύψους 205 δισ. ευρώ που έχουν στα χέρια τους οι ιδιώτες. Και το Δημόσιο θα έπρεπε να καλύψει μόνο τη ζημία στα Ταμεία ύψους 6,6 δισ. ευρώ, αφού οι τράπεζες θα μπορούσαν να κεφαλαιοποιηθούν από τους μετόχους τους.

Με δεδομένο ότι ο νέος πρωθυπουργός είχε ταχθεί κατά του μεγαλύτερου κουρέματος του ελληνικού χρέους, ζητώντας παραμονή στις αποφάσεις της 21ης Ιουλίου (κούρεμα κατά 21%), οι ελπίδες να περάσει η πρόταση του IIF για διαφορετικές ταχύτητες κουρέματος αυξάνονται.

Τα αγκάθια της ποιότητας χαρτοφυλακίου

Οι ελπίδες των τραπεζιτών αυξά-

νονται από το γεγονός ότι ο κ. Παπαδήμος είναι άριστος γνώστης του θέματος και έχει την κατάλληλη αξιοπιστία και ατζέντα ώστε σε ενδεχόμενη λύση ελαφρύτερου κουρέματος να διασφαλισθεί και η ποιότητα των νέων τίτλων που θα λάβουν στα χέρια τους οι ελληνικές τράπεζες.

Το μεγάλο αγκάθι για μια πρόταση αντίστοιχη αυτής της ΕΕΤ αποτελεί το κατά πόσο τα νέα ομόλογα ελληνικού Δημοσίου, χωρίς εγγύηση

από το EFSF, που θα πάρουν στα χέρια τους οι εγχώριες τράπεζες και ασφαλιστικές θα έχουν αξία και επομένως θα μπορούν να εξασφαλίσουν απρόσκοπτη άντληση ρευστότητας.

Για να συμβεί αυτό θα πρέπει αφενός η ΕΚΤ να δηλώσει ότι θα τα αποδέχεται ως ενέχυρα στο 100% της ονομαστικής αξίας και μετά το κούρεμα οι οικί αξιολόγησης να αναβαθμίσουν την πιστοληπτική ικανό-

τητα της χώρας από το καθεστώς της επιλεκτικής χρεοκοπίας που θα βρεθεί, σε επίπεδα που να επιτρέπουν στην ΕΚΤ να δίνει ρευστότητα στο 100% της αξίας τους.

Αυτό σημαίνει ότι η Ελλάδα πρέπει να πιάνει με ευλάβεια τους στόχους του νέου Μνημονίου, καθώς σε οποιαδήποτε παρέκκλιση θα εκτροχιάζεται η εκτίμηση ότι το χρέος της θα καταστεί βιώσιμο το 2020, υποχωρώντας στο 120% του ΑΕΠ.

Με κοινές μετοχές ή προνομιούχες η ανακεφαλαιοποίηση;

Εφόσον οι ελληνικές τράπεζες δεν αποφύγουν το κούρεμα κατά 50%, ή/και δεν επιτύχουν να συγκεντρώσουν από την αγορά τα απαραίτητα κεφάλαια, τότε η ανακεφαλαιοποίησή τους θα διενεργηθεί από το Ταμείο Χρηματοπιστωτικής Σταθερότητας με κοινές μετοχές. Η απελθούσα κυβέρνηση έχει ψηφίσει νόμο που επιβάλλει, εφόσον η ανακεφαλαιοποίηση διενεργηθεί μέσω του ΤΧΣ, το τελευταίο να λάβει κοινές μετοχές.

Αυτό αποτελεί πάγια θέση του ΠΑΣΟΚ, που παραμένει κοινοβουλευτική πλειοψηφία, και θα αλλάξει μόνο εφόσον η Ευρώπη αποφασίσει ρητά ότι όλες οι ευρωπαϊκές τράπεζες θα ανακεφαλαιοποιηθούν απευθείας από το EFSF με προνομιούχες μετοχές. Στην περίπτωση που το Δημόσιο ενισχύσει τις τράπεζες μέσω κοινών μετοχών, θα χρειαστεί περίπου 30 δισ. ευρώ (συνυπολογιζόμενων και των κεφαλαίων που θα χρειασθούν για πρόσθετες προβλέψεις). Αυτό σημαίνει ότι το όφελος από το κούρεμα κατά 50% θα μειωθεί από τα 103 δισ. ευρώ στα 73 δισ. ευρώ. Η κυβέρνηση θα επιδιώξει να μην εγγράψει το παραπάνω ποσό στο

χρέος, ούτε καν στη μεταβατική περίοδο, όπως επισημάνε ο κ. Βενιζέλος. Πρόκειται σύμφωνα με τον ίδιο για νομικό και στατιστικό ζήτημα, το οποίο θα κριθεί αργότερα.

Σύμφωνα με πληροφορίες, η κυβέρνηση θα επιθυμούσε η ανακεφαλαιοποίηση των τραπεζών, εφόσον δεν βρεθούν τα αναγκαία κεφάλαια από τους ιδιώτες, να διενεργηθεί απευθείας από το EFSF. Αυτό πρακτικά σημαίνει ότι θα πρέπει να συμβεί το εξής...τρικ. Το μεν EFSF να δανείσει με 30 δισ. ευρώ το ΤΧΣ, χωρίς το παραπάνω ποσό να προσμετρηθεί στο χρέος, καθώς θα θεωρηθούν ευρωπαϊκή ενίσχυση και όχι δανεισμός στο Δημόσιο για να ανακεφαλαιοποιηθεί τις τράπεζες.

Με αυτό τον τρόπο το ΤΧΣ μετατρέπεται σε fund πρακτικά του EFSF. Δεν είναι τυχαίο ότι η ανακοίνωση της συνόδου κορυφής αναφέρει πως θα απαιτηθεί ενίσχυση της διακυβέρνησης του Ταμείου Χρηματοπιστωτικής Σταθερότητας, σε συνεργασία με την τρόικα, για την αποδοτικότερη χρήση των σημαντικών δανείων που θα απαιτηθούν για την ανακεφαλαιοποίηση των ελληνικών τραπεζών.

Εθνική Τράπεζα

Εξοικονόμηση κατ' οίκον: νέα κατεύθυνση και ευκαιρίες

Με επιτυχία διοργανώθηκε η εκδήλωση της Εθνικής Τράπεζας στο Μέγαρο «Θ. Καρατζά» με θέμα «Εξοικονόμηση κατ' οίκον: νέα κατεύθυνση και ευκαιρίες». Στόχος της εκδήλωσης ήταν να παρουσιαστούν οι ευκαιρίες αξιοποίησης του προγράμματος από τους ενεργειακούς επιθεωρητές και τα οφέλη του για την αγορά της δόμησης και τους πολίτες που εντάσσονται για να συμμετέχουν. Μετά τις τροποποιήσεις που έγιναν πρόσφατα, το

πρόγραμμα «Εξοικονόμηση κατ' οίκον» δίνει την ευκαιρία για συμμετοχή σε πολύ μεγαλύτερο αριθμό πολιτών, καταργώντας προηγούμενους περιορισμούς. Έτσι, στη σημερινή του μορφή απευθύνεται και στους ιδιοκτήτες διαμερισμάτων πολυκατοικιών χωρίς προϋποθέσεις.

Επίσης, το όριο τιμής ζώνης αυξήθηκε στα 2.100 ευρώ, η επιδότηση φτάνει το 35% και, τέλος, εντάσσονται πολίτες με οικογενειακό εισόδημα που

φτάνει έως τα 80.000 ευρώ.

Προσκεκλημένοι στην εκδήλωση ήταν οι ενεργειακοί επιθεωρητές της Αττικής και των γειτονικών νομών, με σκοπό να κατανοήσουν τις πραγματικές ευκαιρίες που προσφέρει το πρόγραμμα μετά τις βελτιώσεις που έγιναν κατά την τελευταία αναθεώρηση, αλλά και να συζητήσουν με τους εμπλεκόμενους φορείς τα θέματα που τους απασχολούν από την μέχρι τώρα εμπειρία τους.

NP
insurance

ΝΕΟΣ ΠΟΣΕΙΔΩΝ Ανώνυμος Ελληνική Ασφαλιστική Εταιρεία
Σ υ ν ε π ή ς σ ε ό , τ ι π ε ι

ΤΤΕ

Άνοδος στα επιτόκια

Άνοδο παρουσίασαν τον Σεπτέμβριο τα μέσα επιτόκια των νέων καταθέσεων και δανείων, με εξαίρεση αυτό των στεγαστικών δανείων με επιτόκιο κυμαινόμενο ή σταθερό έως 1 έτος, που σημείωσε πτώση, όπως αναφέρει σε ανακοίνωσή της η Τράπεζα της Ελλάδος. Αναλυτικότερα, το μέσο επιτόκιο των καταθέσεων μίας ημέρας από νοικοκυριά παρέμεινε αμετάβλητο στο 0,47%, ενώ και το αντίστοιχο επιτόκιο των καταθέσεων από επιχειρήσεις παρέμεινε σχεδόν αμετάβλητο στο 0,43%. Το μέσο επιτόκιο των καταθέσεων από νοικοκυριά με συμφωνημένη διάρκεια έως 1 έτος αυξήθηκε κατά 6 μονάδες βάσης και διαμορφώθηκε στο 4,37%.

Όσον αφορά τα δάνεια, το μέσο επιτόκιο των καταναλωτικών δανείων χωρίς καθορισμένη διάρκεια παρέμεινε σχεδόν αμετάβλητο, τον Σεπτέμβριο του 2011, στο 15,26%. Το μέσο επιτόκιο των επιχειρηματικών δανείων χωρίς καθορισμένη διάρκεια αυξήθηκε κατά 15 μονάδες βάσης, στο 7,91%, και το αντίστοιχο επιτόκιο των επαγγελματικών δανείων κατά 9 μονάδες βάσης, στο 10,44%. Το μέσο επιτόκιο των επιχειρηματικών δανείων συγκεκριμένης διάρκειας με επιτόκιο κυμαινόμενο ή σταθερό έως 1 έτος αυξήθηκε κατά 9 μονάδες βάσης, στο 7,65%, για δάνεια μέχρι 250.000 ευρώ, κατά 28 μονάδες βάσης, στο 6,79%, για δάνεια από 250.000 μέχρι 1 εκατ. ευρώ και κατά 16 μονάδες βάσης, στο 6,04%, για δάνεια άνω του 1 εκατ. ευρώ. Το μέσο επιτόκιο των στεγαστικών δανείων για δάνεια με επιτόκιο κυμαινόμενο ή σταθερό έως 1 έτος μειώθηκε κατά 5 μονάδες βάσης, στο 4,49%, ενώ το αντίστοιχο επιτόκιο για δάνεια με επιτόκιο σταθερό πάνω από 1 και έως 5 έτη παρέμεινε σχεδόν αμετάβλητο στο 4,26%.

Άνοδο παρουσίασαν και τα μέσα επιτόκια που εφαρμόζονται στα υφιστάμενα υπόλοιπα των καταθέσεων και δανείων.



**ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ
ΕΝΩΣΗ**

Baloise
Group
Ελβετία

Deutscher Ring
Γερμανία

Τριεθνής Ασφαλιστική Δύναμη

Αν και εσείς θέλετε, όχι ακόμα μία ασφαλιστική εταιρία, άλλα ένα συνεργάτη που συνδέει την πορεία του με τη δική σας επιτυχία, τότε επιλέξτε την αξιοπιστία και τη σοβαρότητα της Ατλαντικής Ένωσης.

Λ. Μεσογείων 71, 115 26 Αθήνα
Τηλ.: 210 7454000, Fax: 210 7794446
www.atlantiki.gr

Υδρογείος Ασφαλιστική

Σε θετική τροχιά

Ολοκληρώθηκε η προγραμματισμένη αύξηση μετοχικού κεφαλαίου της Υδρογείος Ασφαλιστικής, ύψους 4.020.000 ευρώ, η οποία είχε αποφασισθεί από την τακτική γενική συνέλευση των μετόχων του Ιουλίου και τα ίδια κεφάλαια της εταιρείας στις 30/9/2011 ανέρχονται στα 33 εκατ.



Ο κ.
Κασκαρέλης

ευρώ. Πρόκειται για μία αύξηση της τάξεως του 50% σε σχέση με την

αντίστοιχη περίοδο του 2010 (22 εκατ. ευρώ), η οποία οφείλεται τόσο στην αύξηση μετοχικού κεφαλαίου όσο και στα κέρδη και στις υπεραξίες της εταιρείας.

Επίσης, στις 30 Σεπτεμβρίου το σύνολο του ενεργητικού της εταιρείας διαμορφώνεται στα 248 εκατ. ευρώ, αυξημένο κατά 20% σε σχέση με τις 30/9/2010 (207 εκατ. ευρώ).

Το σύνολο των αποθεμάτων της εταιρείας ανέρχεται στα 180 εκατ. ευρώ από 155 εκατ. ευρώ, στις 30/9/2010, με

αποτέλεσμα ο δείκτης αποθεματοποίησης ως ποσοστό επί των καθαρών ασφαλιστρών στον κλάδο αστικής ευθύνης οχημάτων να διαμορφωθεί στο 220%, από 206% στις 30/9/2010.

Τα χρεόγραφα και οι προθεσμιακές καταθέσεις ανέρχονται στα 107 εκατ. ευρώ, από 80 εκατ. ευρώ, στις 30/9/2010.

Η παραγωγή της εταιρείας διαμορφώνεται στα 118,5 εκατ. ευρώ, αυξημένη κατά 7,4% σε σχέση με το αντίστοιχο διάστημα της χρήσης του 2010 (110,3 ευρώ).

Στην Ελλάδα το συνέδριο της GEB

Άρρηκτοι οι δεσμοί της Generali με την Ελλάδα

Στην Αθήνα πραγματοποιήθηκε εντός του Οκτωβρίου η ετήσια διεθνής συνάντηση «2011 GEB Marketing Meeting» της Generali Employee Benefits και η επιλογή της χώρας μας για τη διοργάνωση του παγκοσμίου συνεδρίου της GEB συνιστά μία αναγνώριση του ηγετικού ρόλου της Generali Hellas στις ασφαλίσσεις μεγάλων πολυεθνικών, και όχι μόνο, επιχειρήσεων, και ειδικότερα στις ομαδικές ασφαλίσσεις.

Στο πλαίσιο του συνεδρίου, η Generali Hellas οργάνωσε μία συνάντηση ορισμένων κορυφαίων συνεργατών της με τη διοίκηση της GEB όπου αναλύθηκαν οι στόχοι και οι επιδιώξεις του ομίλου στις ομαδικές ασφαλίσσεις.

«Μέσα από ένα έμπειρο δίκτυο, αναζητούμε καινοτόμες λύσεις στις νέες ανάγκες που προκύπτουν, προσφέροντας αξία στους πελάτες μας», τόνισε μιλώντας στους Έλληνες προσκεκλημένους ο κ. Mauro Dugulin, CEO της GEB. Ο κ. Dugulin



Ο κ. Π. Δημητρίου στο βήμα του συνεδρίου και στιγμιότυπο από την εκδήλωση



εκτίμησε ότι τα επόμενα χρόνια το ενδιαφέρον αναμένεται να επικεντρωθεί στους τομείς ασφάλισης υγείας και συντάξεων, λόγω και των σοβαρών δημοσιονομικών προβλημάτων που αντιμετωπίζουν πολλές ανεπτυγμένες χώρες.

Κλείνοντας τη συνάντηση, ο διευθύνων σύμβουλος της Generali Hellas, κ. Πάνος Δημητρίου, τόνισε ότι αποτελεί τιμή για την ελληνική ασφαλιστική αγορά η διοργάνωση του συνεδρίου της GEB στη χώρα μας, ενώ σηματοδοτεί και τους άρρηκτους δεσμούς που έχει η

Generali με την Ελλάδα. Κατέληξε τονίζοντας ότι η Generali δεσμεύεται ακόμη και στους δύσκολους καιρούς που περνά η ελληνική και η ευρωπαϊκή οικονομία να βρίσκεται δίπλα στους μεγάλους εταιρικούς της πελάτες, προσφέροντας την απαραίτητη ασφάλεια που έχουν ανάγκη προκειμένου να παραμένουν ανταγωνιστικοί και να εμφανίζουν υγιή ανάπτυξη.

Σημειώνεται ότι η Generali Employee Benefits είναι μέλος του ομίλου Generali και παρέχει ασφαλιστικές υπηρεσίες μέσω του GEB

Network σε 1.500 πολυεθνικές εταιρείες σε όλο τον κόσμο.

Η GEB δημιουργήθηκε το 1966 και έχει παρουσία σε πολλές πόλεις του κόσμου, όπως: Βρυξέλλες, Λονδίνο, Φρανκφούρτη, Βιέννη, Νιου Τζέρσεϊ, Σαν Φρανσίσκο, Ατλάντα, Χονγκ Κονγκ, Σιγκαπούρη, Σαγκάη, Μουμπάι και Ντουμπάι.

Πάνω από 100 ειδικοί προσφέρουν καινοτόμες λύσεις σε μεγάλους πολυεθνικούς πελάτες, σε συνεργασία με περισσότερες από 120 τοπικές ασφαλιστικές εταιρείες του ομίλου, σε 90 χώρες. Πρόσφατα, η GEB επεκτάθηκε και στην Ασία μέσω της Generali Asia Holding. Στην Κίνα, η Generali είναι ο μεγαλύτερος ξένος επενδυτής στον τομέα των ασφαλίσεων, ενώ δραστηριοποιείται ήδη σε Ινδία, Βιετνάμ, Ταϊλάνδη και άλλες χώρες της ηπείρου. Η GEB έχει το μεγαλύτερο μερίδιο αγοράς (28,5%) στη συγκεκριμένη αγορά παροχής ασφαλιστικών λύσεων σε πολυεθνικούς πελάτες, έναντι άλλων μεγάλων ανταγωνιστών της.

Ιντερσαλονίκα

Επένδυση 9 εκατομμυρίων ευρώ στη δυτική Θεσσαλονίκη



1. Από δεξιά προς τα αριστερά, ο πρόεδρος κ. Μελάς Γιαννιώτης, ο κ. Καραναστάσης ως ο παλαιότερος πελάτης, ο κ. Σαρασίδης ως ο παλαιότερος συνεργάτης και ο αντιπρόεδρος & διευθύνων σύμβουλος κ. Κωνσταντίνος Γιαννιώτης πλαισιωμένοι από τα μέλη των διοικητικών συμβουλίων των εταιρειών του ομίλου Ιντερσαλονίκα. 2. Η στιγμή της κοπής της κορδέλας. 3. Το κτίριο «Αλέξανδρος». 4. Οι κ. Μ. Γιαννιώτης και Ευ. Σπύρου

Ένα πολυδύναμο κέντρο υπηρεσιών δημιουργήσε ο όμιλος Ιντερσαλονίκα στη δυτική Θεσσαλονίκη, με σκοπό να καλύψει τις ανάγκες των πελατών και ασφαλισμένων. Όπως αναφέρει η εταιρεία, πρόκειται για ένα υπερσύγχρονο κέντρο, που προσφέρει υψηλού επιπέδου υπηρεσίες, εξοπλισμένο με τα τελειότερα μηχανήματα, και περιλαμβάνει συνεργεία αποκατάστασης ζημιών σε κάθε είδος οχήματος, με φανοβαφεία και μηχανικούς. Αναπτύσσεται σε 16.000 τετραγωνικά μέτρα και η επένδυσή του, που έγινε με ίδια κεφάλαια, ξεπερνά τα 9 εκατομμύρια ευρώ, δημιουργώντας αρχικά 80 νέες θέσεις εργασίας, που σταδιακά θα ξεπεράσουν τις 100. Τα εγκαίνια και το κόψιμο της κορδέλας έγιναν από εκπροσώπους των πελατών και συνεργατών, παρουσία 1.200 παρευρεθέντων, θέλοντας με τον τρόπο αυτό, όπως σημειώνεται, οι συντελεστές, που στηρίζουν χρόνια τώρα τις αναπτυξιακές προσπάθειες του ομίλου, να μοιραστούν τη χαρά και την ικανοποίηση.

Στην ομιλία του, ο πρόεδρος του ομίλου Ιντερ-

σαλονίκα, κ. Μελάς Γιαννιώτης, αναφέρθηκε στους στόχους και στις προοπτικές ανάπτυξης του ομίλου, τονίζοντας ότι «συνεχίζουμε το επενδυτικό μας έργο με σταθερά βήματα, με γνώμονα το συμφέρον των μετόχων, των εργαζομένων και συνεργατών. Επιλέξαμε να δημιουργήσουμε την επένδυση αυτή σε μία υποβαθμισμένη περιοχή, όπως είναι η δυτική Θεσσαλονίκη, με σκοπό να προσφέρουμε εργασία σε 80 οικογένειες, αναλογιζόμενοι ότι έτσι θα προσφέρουμε στο κοινωνικό σύνολο, ιδιαίτερα σε μία περίοδο μεγάλης οικονομικής κρίσης. Ο όμιλος, εδώ και τέσσερις δεκαετίες, διατηρεί και ενισχύει την κοινωνική του προσφορά, προσφέροντας εργασία σε 5.000 οικογένειες σ' όλη τη χώρα, σημείωσε ο κ. Μελάς Γιαννιώτης. Ο αντιπρόεδρος του ομίλου, κ. Κώστας Γιαννιώτης, αναφέρθηκε στην πορεία του ομίλου, που φέτος ξεπέρασε τους 700.000 πελάτες-ασφαλισμένους, τονίζοντας ότι η επένδυση έχει πολλαπλούς στόχους, κυρίως να προσφέρει υψηλού επιπέδου υπηρεσίες, σε προσιτές τιμές, με άμεση εξυπηρέ-

τηση. Όπως τόνισε, «η σταθερή πορεία του ομίλου επέτρεψε να πραγματοποιήσουμε την επένδυση αυτή, χωρίς καμία απολύτως δανειοδότηση και μάλιστα εν μέσω κρίσης».

Στους χώρους του κέντρου λειτουργούν τμήματα φωτοβολταϊκών για στέγες κατοικιών, καθώς επίσης και τμήματα παραγωγής και επεξεργασίας παραδοσιακών βιολογικών προϊόντων, όπως άλευρα-ζυμαρικά, βότανα και αρωματικά φυτά, που διατίθενται στο εμπόριο. Χαρακτηριστικό είναι ότι για την παραγωγή των αλεύρων λειτουργούν παραδοσιακοί πετρόμυλοι. Στην τελετή των εγκαίνιων παρέστησαν οι δήμαρχοι της περιοχής Ελευθερίου Κορδελιού, Στάθης Λαφαζανίδη, και Αμπελοκήπων, Λάζαρος Κυρίζογλου.

Όπως σημειώνει η Ιντερσαλονίκα, συνεχίζοντας την ιστορική πολιτιστική παράδοση του ομίλου, όπως από ιδρύσεως καθιέρωσε το δεκαεξάκτινο έμβλημα των αρχαίων Μακεδόνων, το νέο συγκρότημα φέρει το όνομα του Μακεδόνα βασιλιά, Αλέξανδρου.

International Life

Solvency II

Πρωτοβουλίες για τον εκσυγχρονισμό των υπηρεσιών και λειτουργιών της απέναντι στους ασφαλισμένους και τους συνεργάτες της και την έγκαιρη προετοιμασία της για το Solvency II αναλαμβάνει η International Life. Σε αυτό το πλαίσιο, συνεργάζεται με την εταιρεία συμβούλων McKinsey & Company, στην οποία ανέθεσε τη διενέργεια μελέτης σχετικά με την εσωτερική ετοιμότητα της εταιρείας για τα νέα δεδομένα. Όπως προκύπτει από τα αποτελέσματα της μελέτης, η International Life είναι μια από τις πλέον παραγωγικές και αποτελεσματικές εταιρείες σε ευρωπαϊκό επίπεδο, υπερéχοντας τόσο σε διάρθρωση όσο και σε απόδοση χαρτοφυλακίου. Σύμφωνα με τη μεθοδολογία του benchmarking, που χρησιμοποίησε η McKinsey & Company για τη συγκεκριμένη μελέτη, η International Life υπερéχει σε βασικούς δείκτες αξιολόγησης σε σχέση με τον μέσο όρο των καλύτερων εταιρειών του κλάδου, συγκρινόμενη με ευρωπαϊκές εταιρείες ανάλογου μεγέθους.

Η μελέτη ανέδειξε επίσης το εργασιακό κλίμα ως ένα ακόμη σημαντικό ανταγωνιστικό πλεονέκτημα της International Life. Σύμφωνα με την ανάλυση, η διαρκής επίτευξη καινοτομιών σε προϊόντα, διαδικασίες και υπηρεσίες οφείλεται στην ύπαρξη εργασιακού κλίματος που ευνοεί τη δημιουργικότητα και εμπνέει τους εργαζομένους για τη διαρκή προώθηση νέων ιδεών που ενισχύουν το επίπεδο των παρεχόμενων προϊόντων.

Η McKinsey ανέδειξε 4 βασικούς άξονες που θα πρέπει να αναπτύξει η International Life έτσι ώστε να αποτελέσει πρότυπο ασφαλιστικής εταιρείας.

Τόσο η συνεργασία της εταιρείας με την McKinsey & Company, όσο και μια σειρά καινοτόμων πρωτοβουλιών που αναλαμβάνει με στόχο τον εκσυγχρονισμό των παρεχόμενων υπηρεσιών της, έχουν ως στόχο την παροχή υπηρεσιών υψηλού επιπέδου στην πελατειακή της βάση. Ταυτόχρονα, όμως, η International Life παρακολουθεί τις απαιτήσεις και ανάγκες της αγοράς στην οποία απευθύνεται και προχωρά έγκαιρα στην απαραίτητη προετοιμασία για το Solvency II, ώστε να είναι σε θέση να ανταποκριθεί στις αυξημένες απαιτήσεις της νέας εποχής για τον ασφαλιστικό κλάδο.





ασφάλειες ζωής & σύνταξης
MINETTA Life



ασφάλειες προσωπικού ατυχήματος



ασφάλειες περιουσίας



ασφάλειες αυτοκινήτων



οδική βοήθεια
MINETTA
INTERPARTNER ASSISTANCE



ασφάλειες πλοίων & σκαφών αναψυχής



ασφάλειες μεταφορών



ασφάλειες αστικής ευθύνης



τεχνικές ασφαλίσσεις

Για περισσότερα από 50 χρόνια, έχετε δίπλα σας έναν σύμμαχο ζωής. Για περισσότερα από 50 χρόνια, η MINETTA βρίσκεται κοντά σας σε κάθε σας ανάγκη. Με ολοκληρωμένα προγράμματα, σας καλύπτει αξιόπιστα και υπεύθυνα, αποζημιώνοντας αμέσως.

MINETTA, η μεγάλη ελληνική ασφαλιστική εταιρεία που είναι πάντα δίπλα σας, ό,τι κι αν τύχει.
Κι αυτό το ζείτε εδώ και 50 χρόνια... Και θα το ζήσουν και τα παιδιά και τα εγγόνια σας. Σίγουρα!

Άμεση Αποζημίωση

Περισσότερα από 1.000 πρακτορεία και υποκαταστήματα σε όλη την Ελλάδα

Κεντρικά Γραφεία: Λ. Συγγρού 193-195 & Χρ. Σμύρνης 2 Ν. Σμύρνη 17121 Τηλ. Κέντρο: 210 9309500-99 Fax: 210 9350807
e-mail: info@minetta.gr www.minetta.gr




Ασφαλίζει ό,τι αξίζει!

MetLife Alico

Στόχος, η περαιτέρω διεύρυνση του μεριδίου αγοράς

Τις εργασίες του εκπαιδευτικού συνεδρίου «Accident & Health Challenge» της MetLife Alico για την Περιφέρεια Κεντρικής και Ανατολικής Ευρώπης της εταιρείας, φιλοξένησε πρόσφατα η Ρώμη.

Το συνέδριο τίμησαν με την παρουσία τους ο κ. Α. Βασιλείου, Executive Vice President, MetLife Group Inc. και Regional President & CEO Central & Eastern Europe και ο κ. Β. Παππάς, Regional Vice President - Sales, Corporate Solutions and A&H, ενώ συμμετείχαν οι κορυφαίοι συνεργάτες του παραγωγικού συστήμα-

τος της MetLife Alico από την Περιφερειακή Διεύθυνση Κεντρικής και Ανατολικής Ευρώπης.

Οι προγραμματισμένες συναντήσεις κατά τη διάρκεια του συνεδρίου αποτέλεσαν ευκαιρία για μια εποικοδομητική ανταλλαγή ιδεών και επαγγελματικών εμπειριών. Στο πλαίσιο αυτό, ιδιαίτερο ενδιαφέρον είχαν οι εισηγήσεις διακεκριμένων συνεργατών από χώρες της Περιφερειακής Διεύθυνσης. Παράλληλα, ο κ. Β. Παππάς έδωσε τις απαραίτητες κατευθύνσεις και προτεραιότητες, έτσι ώστε η εταιρεία να διευρύνει ακόμη περισσότερο το μερίδιο αγοράς

που κατέχει. Ξεχωριστό ενδιαφέρον είχε η ομιλία του κ. Α. Βασιλείου, ο οποίος έκανε μια σύντομη ανασκόπηση της πορείας της εταιρείας τόσο σε παγκόσμιο επίπεδο όσο και στην Περιφέρεια Κεντρικής και Ανατολικής Ευρώπης, τονίζοντας την ξεχωριστή θέση που κατέχει η MetLife Alico στις αγορές στις οποίες δραστηριοποιείται, ενώ έθεσε και τις κατευθυντήριες γραμμές για τα επόμενα χρόνια. Παράλληλα, υπογράμμισε την οικονομική ισχύ και φερεγγυότητα της εταιρείας, γεγονός που της δίνει ένα πρόσθετο ανταγωνιστικό πλεονέκτημα στις ση-



μερινές συνθήκες, τονίζοντας μεταξύ άλλων ότι «αποτελούμε μέρος της MetLife, ενός παγκόσμιου ηγέτη στις ασφάλειες ζωής, και αυτό αποτελεί ένα ισχυρό συγκριτικό πλεονέκτημα για να κατακτήσουμε ακόμη υψηλότερες κορυφές. Το εταιρικό μας όραμα είναι η καθιέρωση μας ως η Νο1 ασφαλιστική εταιρεία σε κάθε αγορά στην οποία λειτουργούμε, είπε ο κ. Βασιλείου.

Interamerican

Κατακόρυφη άνοδος των πωλήσεων Anytime

Σε φάση ουσιαστικής ωρίμανσης και ανάπτυξης εισέρχεται στο πρώτο brand απευθείας πώλησης ασφαλιστικών προγραμμάτων στην αγορά, η Anytime της Interamerican. Η Anytime, που δημιουργήθηκε το 2006, άνοιξε στην Ελλάδα τον διαδικτυακό δρόμο προσέγγισης πελατών και ήδη έχει δώσει δείγματα ενός δυναμικά αναπτυσσόμενου καναλιού διανομής με εντυπωσιακά αποτελέσματα, που παρουσίασε η διοίκηση της εταιρείας σε κεντρικό ξενοδοχείο. Αποτελεί, στο πλαίσιο της πολυκαναλικής στρατηγικής της Interamerican, τον νεότερο από τους τέσσερις άξονες διανομής του ισορροπημένου μοντέλου που λειτουργεί η εταιρεία, συμπληρώνοντας την προωθητική δραστηριότητα του αποκλειστικού δικτύου ασφαλιστικών συμβούλων, του δικτύου συνεργαζόμενων μεσιτών και πρακτόρων και του τραπεζικού δικτύου. Όπως έγινε γνωστό, εκτίναξε φέτος το πελατολόγιό της στους 85.000 πελάτες, καταγράφοντας ημερησίως 2.200 κλήσεις και 4.500 επισκέψεις, και σταθεροποιώντας την παραγωγή της πάνω από τα 400 συμβόλαια την ημέρα. Το κανάλι έχει ιδιαίτερη συμβολή φέτος στην αύξηση κατά 22% του στόλου ασφαλισμένων από την Interamerican οχημάτων, που φτάνει τις 450.000. Η ασφάλιση αυτοκινήτου αποτελεί και τον βασικό τομέα δραστηριότητας



Ο κ. Γ. Μαυρέλης, Γ. Κώτσαλος και Γ. Καντώρος

της Anytime, η οποία παράλληλα προωθεί την ασφάλιση κατοικίας και τις υπηρεσίες βοήθειας.

Ειδικότερα στο αυτοκίνητο, η Anytime παρέχει με τρία προγράμματα -τα economic, value και premium- μια σειρά κλιμακούμενων καλύψεων, που στο πληρέστερο από αυτά (premium) καλύπτει αστική ευθύνη, ζημιές από ανασφάλιστο όχημα, πυρκαγιά, φυσικά φαινόμενα, τρομοκρατικές ενέργειες, την ολική και μερική κλοπή, τη θραύση κρυστάλλων, το προσωπικό ατύχημα οδηγού (15.000 ευρώ) και τις ίδιες ζημιές (με απαλλαγή 1.000 ευρώ), ενώ και στα τρία προγράμματα παρέχεται η οδική

βοήθεια Interamerican. Η απευθείας ασφάλιση μέσω της Anytime ξεκινά από 156 ευρώ το εξάμηνο και εξασφαλίζει χαμηλότερα ασφάλιστρα για τον πελάτη της τάξεως του 10%-20% συγκριτικά με τους παραδοσιακούς τρόπους ασφάλισης, λόγω χαμηλότερου κόστους λειτουργίας και πρόσκτησης πελατών. Η εταιρεία παρέχει και στα ανθρώπινα δίκτυά της τη δυνατότητα πώλησης μέσω της Anytime.

Βασικό χαρακτηριστικό της απευθείας πώλησης είναι η απλότητα και η ταχύτητα της διαδικασίας, που, χάρη στη μηχανογραφική υποστήριξη της εταιρείας, ολοκληρώνεται με εκτύπωση του συμβολαίου από τον πελάτη σε λιγότερα από 5 λεπτά από τη στιγμή της online αίτησης, περιλαμβάνοντας και την εξόφληση των ασφαλιστρών με πιστωτική κάρτα, ενώ και η διαδικασία ασφάλισης μέσω του contact center ολοκληρώνεται με παράδοση του συμβολαίου μέσα σε δύο ημέρες. Πρόκειται για μια ακόμη καινοτόμο πρωτοβουλία της εταιρείας, τόνισε ο ο Γ. Κώτσαλος, διευθύνων σύμβουλος της εταιρείας, ενώ από την πλευρά του ο γενικός διευθυντής πωλήσεων, Γ. Μαυρέλης, συμπλήρωσε ότι «με την Anytime μέσα στην προσεχή πενταετία μπορούμε να αυξήσουμε σε 500.000 τους πελάτες μας και να φτάσουμε στο 10% το μερίδιο αγοράς στην ασφάλιση αυτοκινήτου».

ΑΧΑ Ασφαλιστική

Στο Βέλγιο με τους μεσίτες και πράκτορες

Έναν από τους πιο δημοφιλείς ταξιδιωτικούς προορισμούς, το Βέλγιο, επέλεξε η ΑΧΑ Ασφαλιστική για να ταξιδέψει τους κορυφαίους της μεσίτες και



πράκτορες. Τους ασφαλιστικούς μεσίτες και πράκτορες συνόδευσαν οι κ. Eric Kleijnen, διευθύνων σύμβουλος της ΑΧΑ Ελλάδος, Αδαμάντιος Χατζησιτύλης, διευθυντής Δικτύων Διανομής, Θωμάς

Πουφινάς, Offer Director, Ερρίκος Μοιάτσος, διευθυντής Λειτουργιών, Ναταλία Γιαννιού, διευθύντρια Πρακτόρων και Μεσιτών, Διονύσιος Ακτύπης, Δημήτριος Παπαπασχάλης από τη Διεύθυνση Πρακτόρων και Μεσιτών και Ειρήνη Νικολοπούλου από τη Διεύθυνση Επικοινωνίας.

Εξ-ασφάλιση αυτοκινήτου από την ΑΧΑ

Νέα προγράμματα εξ-ασφάλισης αυτοκινήτου με ουσιαστική κάλυψη, αντί ενός απλού υποχρεωτικού σήματος στο παρμπρίζ του αυτοκινήτου, προωθεί στην αγορά η ΑΧΑ Ασφαλιστική.

Τα νέα προγράμματα προσδίδουν ολοκληρωμένη εξ-ασφάλιση τόσο στον οδηγό και στους επιβάτες όσο και στο ίδιο το αυτοκίνητο, ενώ έχουν προστεθεί νέες, καινοτόμες καλύψεις και επιπλέον προνόμια για την κάλυψη των αναγκών και του πιο απαιτητικού πελάτη. Πιο συγκεκριμένα, περιλαμβάνονται καλύψεις όπως η προστασία της αξίας του οχήματος ως καινούργιο, προστασία παλαιότητας ανταλλακτικών, αυτοκίνητο αντικατάστασης σε περίπτωση ζημιάς για τις ημέρες ε-

πισκευής, σε περίπτωση κλοπής, ολικής καταστροφής και άλλες.

Παράλληλα, η ΑΧΑ Ασφαλιστική σε συνεργασία με την εταιρεία Νομικής Προστασίας DAS, παρέχει τη δυνατότητα προσθήκης στο ασφαλιστήριο της νομικής προστασίας. Η κάλυψη ισχύει για Ελλάδα και Ευρώπη. Η DAS, κατέχοντας μεγάλη πείρα στον κλάδο Νομικής Προστασίας και με παρουσία σε Ελλάδα και εξωτερικό, αναλαμβάνει τη διαχείριση για τους πελάτες της ΑΧΑ.

Επιπρόσθετα, η ΑΧΑ, πάντοτε ευθυγραμμισμένη με το κύριο θέμα της εταιρικής της κοινωνικής ευθύνης, «Εκπαίδευση και έρευνα για τη μείωση των κινδύνων», σπηρίζει τις οικολογικές προτάσεις μετακίνησης, θέ-

λοντας να συμβάλει αισθητά στη μείωση των ρύπων της ατμόσφαιρας, αλλά και στην προστασία των πολιτών. Συνεπώς, η ΑΧΑ Ασφαλιστική επιβραβεύει όσους επιλεγούν να μετακινούνται με υβριδικό αυτοκίνητο, προσφέροντας έκπτωση 10% σε όλα τα προγράμματα ασφάλισης αυτοκινήτου.

Τέλος, η ΑΧΑ προσφέρει ειδική τιμολόγηση σε νέα οχήματα και γυναίκες οδηγούς.

Με τα νέα προγράμματα ασφάλισης αυτοκινήτου, η ΑΧΑ Ασφαλιστική προσφέρει ολοκληρωμένες προτάσεις ασφαλιστικής κάλυψης με πολλά πλεονεκτήματα και παροχές, εναρμονισμένες με τις ανάγκες των ασφαλισμένων της.

Groupama Φοίνιξ Ασφαλιστική

True Leader

Μεταξύ των 50 επιχειρήσεων που αναγνωρίζονται ως ηγέτες στην ελληνική αγορά διακρίθηκε η Groupama Φοίνιξ, στο πλαίσιο ενός νέου θεσμού που εγκαινιάζει φέτος η ICAP Group. Η εταιρεία κατάφερε να ξεχωρίσει ανάμεσα στις 50 υποψήφιες εταιρείες, με δραστηριότητα σε 40 διαφορετικούς κλάδους, που αξιολογήθηκαν από την ICAP Group, στη βάση τεσσάρων μετρήσιμων κριτηρίων: Κερδοφορία, Διατήρηση Προσωπικού, Credit Rating και Θέση στον Κλάδο.

ERGO

Στήριξε τον Μαραθώνιο



Η Ergo ήταν επίσημος υποστηρικτής με αποκλειστικότητα στην κατηγορία των ασφαλιστικών υπηρεσιών του 29ου Κλασικού Μαραθωνίου Αθηνών, ο οποίος πραγματοποιήθηκε την Κυριακή 13 Νοεμβρίου. Στόχος της εταιρείας ήταν με τη χορηγία να αναδείξει την αξία του Μαραθωνίου και να συμβάλει στην περαιτέρω προώθηση και ανάπτυξη του, συνεισφέροντας όχι μόνο με οικονομικούς πόρους, αλλά προσφέροντας τις ασφαλιστικές της υπηρεσίες σε όλους τους συμμετέχοντες.

Glassdrive

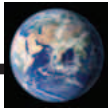
Και στη Ζάκυνθο

Ένας ακόμη σταθμός προστέθηκε στο δίκτυο αντικατάστασης και επισκευής κρυστάλλων αυτοκινήτου της Glassdrive. Ο σταθμός βρίσκεται στη Ζάκυνθο στην περιοχή του αεροδρομίου. Ανήκει στον κ. Γιώργο Κάνδηλα, ο οποίος δραστηριοποιείται στη συγκεκριμένη αγορά από το 1985. Ο συγκεκριμένος σταθμός είναι περίπου 120 τ.μ. και θα εξυπηρετεί όλο το νησί της Ζακύνθου. Παράλληλα με τα επιβατικά υπάρχει η δυνατότητα αντικατάστασης κρυστάλλων σε φορτηγά και λεωφορεία.

Εμείς στην AXA
είμαστε δίπλα σας 24 ώρες το 24ωρο,
7 ημέρες την εβδομάδα και κάνουμε
τη διαδικασία αποζημίωσής σας ασύγκριτα απλή.
Γι' αυτό, 9 στους 10 πελάτες μας
δηλώνουν ικανοποιημένοι.*

801 111 222 333 από σταθερό με αστική χρέωση
210 726 8000 από κινητό & σταθερό
www.axa-insurance.gr

* Source: Nielsen, έρευνα ικανοποίησης πελατών, Μάιος 2011.



MetLife Inc

Πουλάει τις επιχειρήσεις στην Καραϊβική

Να πουλήσει τις επιχειρήσεις της στην περιοχή της Καραϊβικής συμφώνησε η MetLife Inc, η μεγαλύτερη εταιρεία ασφαλειών ζωής των Ηνωμένων Πολιτειών, καθώς βρίσκεται στη διαδικασία απορρόφησης των λειτουργιών που

αφορούν την εξαγορά της American Life Insurance Co, ύψους 16 δισ. δολαρίων τον περασμένο χρόνο. Η MetLife θα πουλήσει τις επιχειρήσεις που διαθέτει στον Παναμά, στην Κόστα Ρίκα και στο Τρινιδάδ και Τομπάγκο, όπως αποκά-

λυψε ο αγοραστής τους, ο όμιλος Pan-American Life Insurance Group. Σύμφωνα με τον Steven Kandarian, διευθυντικό στέλεχος της MetLife, η εταιρεία κατάφερε μέσα στο καλοκαίρι να συγκεντρώσει κεφάλαιο ύψους 1 δισ. δολα-

ρίων με την πώληση τον Ιούλιο των επιχειρήσεών της σε Βενεζουέλα και Ταϊβάν και τμήμα αυτών που διαθέτει σε Ιαπωνία και Ηνωμένο Βασίλειο. Στόχος της εταιρείας με έδρα τη Νέα Υόρκη είναι η εκτίμηση όλων των επιχειρήσεών της ε-



κτός των αμερικανικών εδαφών μετά την επέκταση των δραστηριοτήτων της σε 50 χώρες, ως αποτέλεσμα της συμφωνίας της με την Alico.

Allianz SE

Δύσκολο το τρίτο τρίμηνο

Η Allianz SE δημοσιοποίησε την περασμένη εβδομάδα μια σαφή πτώση των κερδών της στο τρίτο τρίμηνο του έτους, η οποία αποδόθηκε εν μέρει στην ελληνική κρίση χρέους και εν μέρει στα χαμηλά έσοδα λόγω της γενικότερης αναστάτωσης που επικρατεί στις χρηματοπιστωτικές αγορές.

Σύμφωνα πάντως με τους ιθύνοντες του γερμανικού ασφαλιστικού κολοσσού, παρά το τελευταίο αυτό



αποτέλεσμα η συνολική παρουσία της εταιρείας για το έτος 2011 θα αποδειχτεί κερδοφόρα. Όσον αφορά συγκεκριμένα το δύσκολο όπως εξελίχθηκε τρίτο τρίμηνο, το καθαρό εισόδημα που αφορά τους μετόχους είναι 196 εκατ. ευρώ, όταν πέρυσι για το αντίστοιχο χρονικό διάστημα ήταν 1,26 δισ. ευρώ.

Τα έσοδα ανά μετοχή έπεσαν στα 0,34 ευρώ από 2,78 ευρώ που ήταν πριν από έναν χρόνο. Τα συνολικά έσοδα ήταν 24,1 δισ. ευρώ, που μεταφράζονται σε πτώση 1,8%, σε σχέση με τα 24,5 δισ. ευρώ που ήταν τα συνολικά έσοδα της εταιρείας για το ίδιο τρίμηνο του περασμένου χρόνου.

Τα έσοδα ανά μετοχή έπεσαν στα 0,34 ευρώ από 2,78 ευρώ που ήταν πριν από έναν χρόνο. Τα συνολικά έσοδα ήταν 24,1 δισ. ευρώ, που μεταφράζονται σε πτώση 1,8%, σε σχέση με τα 24,5 δισ. ευρώ που ήταν τα συνολικά έσοδα της εταιρείας για το ίδιο τρίμηνο του περασμένου χρόνου.



Αντασφαλιστική Scor

Κερδοφορία και φερεγγυότητα

Η γαλλική αντασφαλιστική εταιρεία Scor αύξησε τα κέρδη της για το τρίτο τρίμηνο του έτους κατά 70%, φτάνοντας τα 188 εκατ. ευρώ, όταν για το αντίστοιχο χρονικό διάστημα του 2010 ήταν 111 εκατ. ευρώ, με αποτέλεσμα να καταφέρει να ισορροπήσει τις απώλειες που είχε εξαιτίας των φυσικών καταστροφών που σημειώθηκαν το προηγούμενο χρονικό διάστημα. Και πάλι όμως αυτό το καλό τρίμηνο δεν ήταν αρκετό για να διαφοροποιήσει το αποτέλεσμα μιας πραγματικά δύσκολης χρονιάς, αφού για τους εννέα μήνες του τρέχοντος έτους το κέρδος της Scor ήταν 228 εκατ. ευρώ, που μεταφράζεται σε πτώση 14,5% σε σχέση με τα κέρδη της για το αντίστοιχο χρονικό διάστημα του περασμένου έτους, τα οποία ανέρχονταν σε 267 εκατ. ευρώ. Όπως σχολίασε σχετικά ο Denis Kessler, διευθυντής της Scor, «για το τρίτο τρίμηνο του έτους η εταιρεία κατάφερε με επιτυχία να συνδυάσει την κερδοφορία, την ανάπτυξη και τη φερεγγυότητα σε ένα ιδιαίτερα ευάλωτο οικονομικό και χρηματοπιστωτικό περιβάλλον».

Zurich Financial

Έγραψε κέρδη και μείωσε την έκθεση στο χρέος

Το καθαρό κέρδος της Zurich Financial για το τρίτο τρίμηνο ξεπέρασε τις προσδοκίες με τη βοήθεια των μεγάλων αντισταθμιστικών κερδών, επιτρέποντας στην ασφαλιστική εταιρεία να διαχειριστεί αποτελεσματικά την έκθεσή της στο ιταλικό κρατικό χρέος. Για την ακρίβεια, το καθαρό κέρδος της εταιρείας αυξήθηκε κατά 64%, φτάνοντας το 1,239 δισ. δολάρια για το τρίτο τρίμηνο, όταν για το αντίστοιχο χρονικό διάστημα του περασμένου έτους ήταν 756 εκατ. δολάρια. Στη διάρκεια του συγκεκριμένου τριμήνου η Zurich μείωσε την έκθεσή της στο ιταλικό χρέος, στα 5,7 δισ. δολάρια από τα 8 δισ. δολάρια που ήταν στο τέλος του δεύτερου τριμήνου. Υπενθυμίζεται ότι το κόστος δανεισμού της Ιταλίας, της τρίτης μεγαλύτερης οικονομίας της ευρωζώνης, ξεπέρασε πριν από μερικές η-

μέρες το κρίσιμο όριο του 7% που οδήγησε την Ελλάδα, την Ιρλανδία και την Πορτογαλία στις ασφυκτικές δανειστικές αγκαλιές της Ευρωπαϊκής Ένωσης και

του Διεθνούς Νομισματικού Ταμείου, εγείροντας μεγάλους φόβους για την άμεση διάσπαση της ευρωζώνης. Παρά τη σημαντική άνοδο που κατέγραψε στο καθαρό κέρδος της η Zurich, οι προσπάθειές της να βελτιώσει τα ασφαλιστικά περιθώριά της βάλτωσαν εξαιτίας της συχνότητας και της σφοδρότητας των φυσικών φαινομένων που σημειώθηκαν τους πρώτους εννέα μήνες του έτους, συμπεριλαμβανόμενου του ισχυρότατου σεισμού στη Νέα Ζηλανδία. Από αυτή την άποψη το 2011 ήταν η χειρότερη καταστροφική χρονιά από το 2005, οπότε ξέσπασε ο τυφώνας Κατρίνα στη Νέα Ορλεάνη.



Λονδίνο

Οι ασφαλιστές ζητούν αποζημιώσεις

Οι ασφαλιστές υπέβαλλαν περίπου 300 αιτήσεις για αποζημιώσεις στην αρχή της Μητροπολιτικής Αστυνομίας (MPA) στη Βρετανία, προκειμένου να πάρουν πίσω



τμήμα των χρημάτων που χρειάστηκε να καταβάλουν εξαιτίας των πρόσφατων

επεισοδίων που σημειώθηκαν στις μεγάλες διαδηλώσεις του Λονδίνου. Ήδη έχει ξεκινήσει ο έλεγχος και η εκτίμηση των αποζημιώσεων αυτών, με την τελική απόφαση της έγκρισής τους να εναπόκειται στην MPA. Σημειώνεται ότι σύμφωνα με τον νόμο Riot Damages Act για τις ζημιές που μπορεί να προκληθούν από μια μαζική λαϊκή διαδήλωση-εξέγερση, οι ασφαλιστικές εταιρείες έχουν το δικαίωμα να διεκδικήσουν από τις αστυνομικές αρχές μέσα σε διάστημα 42 ημερών κάποια από τα χρήματα που χρειάστηκε να καταβάλουν σε σχέση με το συμβάν.

Broker Howden

Επεκτείνεται στις αναπτυσσόμενες αγορές

Η Broker Howden εξαγόρασε τις ασφαλιστικές δραστηριότητες του ομίλου Accette Insurance Group στο Χονγκ Κονγκ, στη Σιγκαπούρη, την Ταϊλάνδη, τη Μαλαισία και στις Φιλιππίνες. Η εξαγορά των δραστηριοτήτων της Accette στην Ινδονησία βρίσκεται στη διαδικασία έγκρισής της από τις αρμόδιες



ρυθμιστικές Αρχές. Σημειώνεται ότι η Howden είναι θυγατρική του ομίλου Hyperion Insurance. Όπως δήλωσε σχετικά ο David Howden, διευθυντής της Hyperion, «η επέκτασή μας στις αναπτυσσόμενες α-

γορές είναι σημαντικό τμήμα της στρατηγικής ανάπτυξής μας, και αυτή η εξαγορά είναι νευραλγικής σημασίας για την εκπλήρωση του στόχου μας, να μετατρέψουμε τον όμιλο Howden Broking Group στον πιο σημαντικό ασφαλιστικό παράγοντα στην περιοχή της Ασίας - Ειρηνικού».

Lloyds Banking Group

Πλήγμα για τους ιδιοκτήτες κατοικίδιων

Οι ιδιοκτήτες κατοικίδιων που είχαν ασφαλιστική κάλυψη με τη Lloyds ή τη Halifax βρίσκονται πλέον σε αναζήτηση νέας ασφαλιστικής εταιρείας, μετά την απόφαση του «πατρικού» ομίλου Lloyds Banking Group να αποτραβηχτεί από τον συγκεκριμένο τομέα ασφάλισης. Για τους περισσότερους πελάτες των προαναφερθεισών εταιρειών η εξέλιξη αυτή προκαλεί απλά μια αναστάτωση, αλλά για όσους είχαν αγορά-



σει τη Halifax Extra Policy, που προσέφερε αποπληρωμή 6.000 στερλινών τον χρόνο για τη ζωή ενός κατοικίδιου, και έχουν αιτηθεί ήδη αποζημίωση για μια τρέχουσα ιατρική κατάσταση, πρόκειται για μεγάλο πλήγμα, καθώς η μεταφορά τους σε άλλη ασφαλιστική εταιρεία είναι βέβαιο ότι δεν θα περιλαμβάνει αυτόν τον όρο, που σημαίνει ότι τα σημερινά έξοδα θα βαρύνουν αποκλειστικά και μόνο τις τσέπες τους.

SAS**Διάκριση**

Μια ακόμα κορυφαία παγκόσμια διάκριση εξασφάλισε η SAS, καθώς κατετάγη στη 2η θέση στην πρώτη ετήσια λίστα με τις «25 πολυεθνικές εταιρείες με το καλύτερο εργασιακό περιβάλλον στον κόσμο - Top 25 World's Best Multinational Workplaces» της εταιρείας ερευνών, συμβουλευτικών υπηρεσιών και εκπαίδευσης Great Place to Work Institute. Εκφράζο-



Ο κ. Jim Goodnight

ντας την ικανοποίησή του, ο CEO της εταιρείας, Jim Goodnight, δήλωσε ότι η διάκριση αποκτά ακόμα μεγαλύτερη σημασία, αφού βασίζεται στις απόψεις των ίδιων των εργαζομένων μας ανά τον κόσμο. Στον συγκεκριμένο τομέα, η SAS έτυχε παγκόσμιας αναγνώρισης από το Great Place to Work, καθώς τόσο τα κεντρικά γραφεία της εταιρείας στις ΗΠΑ, όσο και η SAS Νορβηγίας κατέκτησαν την 1η θέση στις λίστες των χωρών τους για τις εταιρείες με το καλύτερο εργασιακό περιβάλλον, για το 2010 και για το 2011.

Όμιλος Atradius**Διευρύνεται**

Στην αναπτυσσόμενη αγορά της Ασίας επεκτείνει τις δραστηριότητές του ο όμιλος Atradius, διευρύνοντας την πανασιατική συνεργασία του με την Tokio Marine Asia Pte Ltd (TM Asia). Έτσι, παρέχει πλέον τη δυνατότητα έκδοσης ασφαλιστηρίων συμβολαίων πιστώσεων σε τοπικό επίπεδο στην Ινδονησία, τη Μαλαισία, στο Βιετνάμ και στις Φιλιππίνες μέσω της TM Asia και όλων των συνεργαζόμενων με αυτήν ασφαλιστικών εταιρειών.

Η Atradius παρέχει υπηρεσίες ασφάλισης πιστώσεων στην Ασία είτε απευθείας, είτε μέσω εξωτερικών συνεργατών στο Χόνγκ Κονγκ, στη Σιγκαπούρη, την Κίνα, την Ιαπωνία, την Ινδία, την Ταϊλάνδη, την Ταϊβάν, την Ινδονησία, τη Μαλαισία, στο Βιετνάμ και στις Φιλιππίνες.

Από τις αρχές του 2007 η Atradius σημειώνει ανάπτυξη στην περιοχή που υπερβαίνει το 25% κατά έτος. Η νέα συνεργασία με την TM Asia προσδίδει μεγαλύτερη ευελιξία στην παροχή υπηρεσιών ασφάλισης πιστώσεων στις εν λόγω αγορές, οι οποίες τόσο σε εγχώριο όσο και σε εξαγωγικό επίπεδο συνεχίζουν να αναπτύσσονται.

Η δύναμή μας στην υπηρεσία των πελατών σας.

Ιδιαίτερα υψηλή κεφαλαιακή επάρκεια

Ολοκληρωμένες ασφαλιστικές λύσεις

Υψηλού επιπέδου εξυπηρέτηση

Προηγμένη τεχνογνωσία

Μέλος του ομίλου Eurobank EFG

Εξασφαλίστε τη δύναμη της EFG Eurolife Ασφαλιστικής για τους δικούς σας πελάτες. Μαζί μπορούμε να κοιτάμε το μέλλον με σιγουριά.

www.eurolife.gr

ΚΕΝΤΡΟ ΕΞΥΠΗΡΕΤΗΣΗΣ ΠΕΛΑΤΩΝ
210 9555 600

EFG  **Eurolife**

Ασφαλιστική

Η δύναμή μας δική σας.

Οδός
Αποταμίευσης



Σύνταξη

Σύνταξη

ΟΤΑΝ και ΟΠΩΣ τη θέλετε



TopAd

Το πρόγραμμα «Οδός Αποταμίευσης-Σύνταξη» σημαίνει **Εγγυημένη Ισόβια Σύνταξη**, γνωστή από τη στιγμή της ασφάλισής, με το μέγιστο δυνατό βαθμό ελευθερίας και με το μεγαλύτερο τεχνικό επιτόκιο (3,35%).

Εσείς επιλέγετε το ποσό της σύνταξής σας σύμφωνα με την οικονομική σας δυνατότητα και την επιθυμία σας για μελλοντικό εισόδημα, καθώς και την ηλικία συνταξιοδότησής σας και η Γρουπμα Φοίνιξ καλύπτει κάθε ανασφάλειά σας για το μέλλον. **Εγγυημένα!**

 **CALL CENTER**
800 11 93800

Κεντρικά γραφεία: Ομήρου 2, 105 64 Αθήνα
www.groupama-phoenix.com, e-mail: info@groupama-phoenix.com

 **Groupama Φοίνιξ**

Ασφαλιστική

Σίγουρα δίπλα σας