



Τράπεζες

Αντέχουν πρόσθετες προβλέψεις έως 10 δισ. ευρώ

Σελ. 11-12

Διαβάστε:

Επικουρικό Κεφάλαιο

Αλλαγές και έλεγχοι

Σελ. 2

Ασφάλειαι Μινέττα

Κέρδη 2,8 εκατ. το οκτάμηνο

Σελ. 20

Interamerican

Αναβαθμίζει προγράμματα

Σελ. 20

ΕΣΥ - Ασφαλιστικές

Τέθηκαν σε ισχύ οι συμβάσεις

Σελ. 14

ΑΧΑ Ασφαλιστική

Με τους καλύτερους στην Κρήτη

Σελ. 18

Ιντερσαλόνικα - Mega

Συμφωνία συνεργασίας

Σελ. 19

Ευρωκλινική

Νέα θεραπεία για την υπέρταση

Σελ. 14



Allianz Group

Ασφαλιστική λύση πέντε σημείων για την ελληνική κρίση χρέους

Σελ. 2



D.A.S.-Hellas

Με τη Νάντια Σταυρογιάννη στο τιμόνι συνεχίζει τη δυναμική πορεία

Σελ. 2

Εσωτερικός Έλεγχος: Φωτιά στα μπατζάκια μας

Σελ. 10

Πρόταση Ιωάννη Ρόκα για υπηρεσίες Επαγγελματικών Συνταξιοδοτικών Παροχών

Επαγγελματική ασφάλιση

Υπάρχει και τρίτος δρόμος



Η ανάλυση του Ι. Ρόκα (αριστερά) είναι στα χέρια του Γ. Κώτσαλου (δεξιά).

Υπάρχει και άλλος δρόμος για την ανάπτυξη του δεύτερου πυλώνα ασφάλισης με τη συμμετοχή των ασφαλιστικών εταιρειών και τον δρόμο αυτό πρέπει να «ανοίξει» το διοικητικό συμβούλιο της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών.

Το συμπέρασμα αυτό προκύπτει από νομική ανάλυση του καθηγητή Ιωάννη Ρόκα, ο οποίος απέστειλε και σχετική επιστολή στον πρόεδρο της ΕΑΕΕ, κ. Γιώργο Κώτσαλο.

«Διαπιστώνεται... πως ο νόμος 3029/02 που, μεταξύ άλλων, προέβλεψε τη δημιουργία των Ταμείων

Επαγγελματικής Ασφάλισης (ΤΕΑ), δεν αποτελεί πραγματική εναρμόνιση του ελληνικού δικαίου προς την ως άνω Οδηγία, όπως πιστεύεται γενικά, γεγονός που συνεχίζεται μέχρι σήμερα. Είναι συνεπώς ευκαιρία να εφαρμοστεί τώρα, έστω με καθυστέρηση έξι ετών, πραγματικά η Οδηγία και να επιτραπεί ν' ασκούν τη δραστηριότητα ΠΕΣ και οι ασφαλιστικές επιχειρήσεις ζωής» επισημαίνεται στην επιστολή. Ο Έλληνας νομοθέτης πρέπει να εκμεταλλευτεί την

Συνέχεια στις σελ. 6-8

ΕΑΕΕ: Αποτελέσματα ασφαλιστικών

Τεχνικό αποτέλεσμα ασφαλίσεων ζωής	775.054.778,95
Τεχνικό αποτέλεσμα ασφαλ. αστικής ευθύνης οχημάτων	126.860.013,85
Τεχνικό αποτέλεσμα ασφαλ. λοιπών κλάδων ζημιών	504.497.961,20
Συνολικά αποτελέσματα (κέρδη/ζημιές) εκμεταλλεύσεως	1.406.412.754,00
ΜΕΙΟΝ	
Γενικά έξοδα	1.305.264.961,58
Αποτέλεσμα χρήσεως (προ φόρων)	101.147.792,42
ΜΕΙΟΝ	
Φόροι	111.335.099,17
Καθαρό αποτέλεσμα χρήσεως (μετά φόρων)	-10.187.306,75

Κέρδη προ φόρων ύψους 101 εκατ. ευρώ εμφάνισαν το 2010 οι ασφαλιστικές εταιρείες, σύμφωνα με έρευνα της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος. Υπενθυμίζεται ότι το 2009 το αποτέλεσμα προ φόρων ήταν κερδοφόρο κατά 106 εκατ. ευρώ. Επίσης, παρατηρήθηκε αύξηση των γενικών εξόδων (+5,2%). Μετά την καταβολή 111 εκατ. ευρώ σε φόρους, οι ασφαλιστικές επιχειρήσεις υπέστησαν ζημιές 10,2 εκατ. ευρώ για το 2010.

Σελ. 16-17

Κάντε ένα test drive στις υπηρεσίες μας!



Επισκευή Παρμπρίζ • Αντικατάσταση Κρυστάλλων
Κινητή Μονάδα • 24ωρη Τηλεφωνική Εξυπηρέτηση

Συνεργασία με την πλειονότητα των ασφαλιστικών εταιριών

CARGLASS
Επισκευή και αντικατάσταση κρυστάλλων αυτοκινήτου

ΠΑΝΕΛΛΑΔΙΚΟ ΔΙΚΤΥΟ ΚΑΤΑΣΤΗΜΑΤΩΝ

από σταθερό τηλέφωνο
801 11 36136

από κινητό τηλέφωνο
210 5311409

www.carglass.gr
info@carglass.gr

find us follow us

Είπαν:



«Οι απαιτήσεις της τρόικας οδηγούν το βιοτικό επίπεδο των Ελλήνων σε σημείο μη αποδεκτό. Αν είναι να εξασθλιώσουμε τους Έλληνες, αυτό μπορούμε να το κάνουμε και μόνοι μας, χωρίς την ανάγκη των δανειστών μας».

Ο υπουργός Εσωτερικών Χάρης Καστανίδης σε συνέντευξή του στον ΒΗΜΑ fm



«Να αρθεί το τραπεζικό απόρρητο για τα δισεκατομμύρια ευρώ των Ελλήνων, τα οποία έχουν φυγαδευτεί στο εξωτερικό, και να να πατακθεί η φοροδιαφυγή στην Ελλάδα».

Ο επικεφαλής των Πρασίνων στο Ευρωκοινοβούλιο, Ντανιέλ Κον-Μπεντίτ, στην Αυστριακή Ραδιοφωνία.

Αλλαγές και έλεγχοι στο Επικουρικό Κεφάλαιο

Σε διοικητικές αλλαγές προχώρησε η διαχειριστική επιτροπή του Επικουρικού Κεφαλαίου με αφορμή και την αποχώρηση του γενικού διευθυντή κ. Χρήστου Καρακίτσου, ο οποίος επέστρεψε στην Εθνική Ασφαλιστική, από την οποία είχε μετατεθεί στο Επικουρικό για να βοηθήσει στη καλύτερη λειτουργία του.

Όπως ανακοινώθηκε στο προσωπικό του Οργανισμού, διοικητικός διευθυντής αναλαμβάνει προσωρινά ο κ. Γιάννης Βάσης. Επίσης δημιουργούνται δύο επιτροπές: η επιτροπή πληρωμής ζημιών και η επιτροπή επανέσπραξης, προκειμένου να παρακολουθούνται πληρέστερα οι συγκεκριμένες διαδικασίες. Επιπλέον, η διαχειριστική επιτροπή ομόφωνα αποφάσισε, από κοινού με την Τράπεζα της Ελλάδος, να πραγματοποιηθεί έλεγχος όλων των υποθέσεων αποζημιώσεων των τελευταίων πέντε χρόνων, προκειμένου να διαπιστωθεί αν τα χρήματα που εκταμιεύτηκαν έφτασαν στους δικαιούχους.

Τέλος, θα επιδιώξει σε συνεργασία με όλους τους εμπλεκόμενους φορείς να αρχίσει άμεσα η διαβούλευση, όπως είχε υποσχεθεί ο υπουργός Οικονομικών Ευάγγελος Βενιζέλος, για τη νομοθετική ρύθμιση που προωθήθηκε πρόσφατα στη Βουλή και στη συνέχεια απεσύρθη, προκειμένου να τοποθετηθούν και οι δικηγορικοί σύλλογοι.

Allianz Group

Ασφαλιστική λύση στην κρίση χρέους

Η έξοδος της ελληνικής οικονομίας από την ύφεση αποτελεί το πρώτο από μια σειρά πέντε βημάτων, που θα μπορούσαν να λειτουργήσουν ως κλειδιά για την ευρωζώνη, ώστε να σταθεροποιησει το ευρώ και να σβήσει τη φωτιά που πυροδότησε η κρίση χρέους, τόνισε ο Michael Heise, Chief Economist Allianz Group, μιλώντας στο συνέδριο Capital + Vision, που πραγματοποιήθηκε στην Αθήνα.

Ο Michael Heise παρουσιάστηκε αισιόδοξος για την προσπάθεια που καταβάλλει η Ελλάδα προκειμένου να φτάσει στο σημείο καμπίς και να επιστρέψει στην ανάπτυξη, ενώ αναφερόμενος στην ευρωζώνη υπογράμμισε με έμφαση ότι τα κράτη-μέλη δεν πρέπει να αφήσουν το ευρώ να αποτύχει.

Κατά τον Michael Heise, **το πρώτο βήμα**, η σταθεροποίηση δηλαδή της ελληνικής οικονομίας, για την οποία, όπως είπε, έχουν ήδη γίνει αξιοσημείωτες προσπάθειες μέσω γενναίων περικοπών και αυξήσεων στους φόρους, καθώς και μιας ευρείας διαρθρωτικής μεταρρύθμισης, απαιτεί άμεση αντιμετώπιση. «Ωστόσο, η εντύπωση που δίνεται προς τα έξω είναι ότι οι μεταρρυθμίσεις και οι ιδιωτικοποιήσεις καθυστερούν και μια μεγάλη μερίδα του ελληνικού λαού αντιδρά για την ανισότητα των βαρών και τα "παράθυρα" του νόμου στην είσπραξη των φόρων. Τέτοιου είδους αναταραχές θα προκαλέσουν περαιτέρω αντιδράσεις στις επερχόμενες σκληρές περικοπές στις οποίες υποχρεώθηκε η Ελλάδα αυτές τις ημέ-

ρες», ανέφερε ο Michael Heise, για να προσθέσει ότι οι αντιδράσεις προς αυτήν τη δομική αναδιάρθρωση θα γίνουν εντονότερες αν δεν δοθεί μια μακροπρόθεσμη προοπτική. «Πρέπει να αποδεσμευθούν επενδυτικά κεφάλαια και να καθοριστεί ένας μακροπρόθεσμος στρατηγικός στόχος», υπογράμμισε, για να τονίσει αμέσως μετά ότι η «Ελλάδα χρειάζεται ένα νέο Σχέδιο Μάρσαλ, μια ιδέα που ο Michael Diekmann –CEO του ομίλου Allianz παγκοσμίως– ήταν από τους πρώτους που πρότει-



Ο κ. Michael Heise

νε». Η χώρα μπορεί να αποκτήσει τεράστια ανταγωνιστικά πλεονεκτήματα, αν εκμεταλλευθεί τομείς όπως η ναυτιλία, το εμπόριο, οι ανανεώσιμες πηγές ενέργειας, που αποτελούν έναν στρατηγικό τομέα και ένα δυναμει εξαγωγίμο προϊόν, πρόσθεσε.

Το δεύτερο βήμα, κατά τον Michael Heise, για την έξοδο της ευρωζώνης από την κρίση χρέους είναι η υιοθέτηση ενός πιο ευέλικτου EFSF, του οποίου, ωστόσο, οι επικυρώσεις, όπως είπε, καθυστερούν μέσω των ευρωπαϊκών κοινοβουλίων. «Οι νέες εξουσίες του EFSF, που συμφωνήθηκαν στην έκτακτη συνάντηση της ευρωζώνης τον Ιούλιο, περιλαμβάνουν τη δυνατότητα δανεισμού των κυβερνήσεων με στόχο την τραπεζική ανακεφαλαιοποίηση και τον σχηματισμό προληπτικών πιστωτικών ορίων, πριν αποκλειστούν από τις αγορές, μαζί με μια δευτερεύουσα επέμβαση των αγορών για την

προμήθεια κυβερνητικών ομολόγων –επομένως την εκτόνωση της πίεσης στην ΕΚΤ. Τον Ιούλιο αυτές οι κινήσεις είχαν καλή υποδοχή από τις αγορές», όπως όμως επεσήμανε ο Michael Heise «η πολιτική αντίθεση στην "ευρωποίηση" του εθνικού χρέους δυσχέραινε την ικανότητα της ευρωζώνης να δράσει ευέλικτα».

Το τρίτο βήμα στο οποίο αναφέρθηκε στην ομιλία του ο κ. Heise αφορά την πρόληψη ενδεχόμενης εξαπλώσης της κρίσης στην Ιταλία και την Ισπανία, που πρέπει να πείσουν τις αγο-

ρές ότι είναι έτοιμες να «πιάσουν τον ταύρο από τα κέρατα». Ο Michael Heise δεν απέκλεισε το ενδεχόμενο οι χρηματαγορές να μην εκτιμήσουν την πρόοδο της ενοποίησης στην Ιταλία και την Ισπανία και να δοκιμάσουν τα όρια της νέας δυνατότητας του EFSF στην αγορά ομολόγων. Στο σημείο αυτό, ο διευθύνων οικονομικός σύμβουλος της Allianz SE αναφέρθηκε σε μια ιδέα που ανέπτυξε η Allianz, ένα άλλο ακρωνύμιο, το ESIM - European Sovereign Insurance Mechanism (Ευρωπαϊκός Μηχανισμός Κρατικής Ασφάλισης), το οποίο παρέχει τη δυνατότητα σε κράτη που αντιμετωπίζουν κρίσεις χρέους να εξασφαλίσουν σε κάποιο βαθμό τα νέα ομόλογά τους και το νέο χρέος να μπορεί εν μέρει να υποστηρίζεται από εγγυήσεις μέσω του EFSF. Ο Michael Heise έφερε ως παράδειγμα ένα ομόλογο των 100 ευρώ, με τα 40 ευρώ να καλύπτονται από το EFSF,

και οι άλλες πιθανές απώλειες από τους επενδυτές. Οι εκδότες των εγγυημένων ομολόγων θα μπορούσαν να δανείζονται από τις αγορές, σταθεροποιώντας τις τιμές, αλλά και να πληρώνουν ένα ασφάλιστρο για την παρεχόμενη προστασία. Σε αντίθεση με τα ευρωμόλογα, αυτή η ιδέα είναι εύκολο να εφαρμοστεί και δεν απαιτεί δημοσιονομική ένωση, τόνισε ο Michael Heise.

Αυτό μας οδηγεί **στο τέταρτο βήμα**, την ταχεία υλοποίηση των συμφωνημένων μεταρρυθμίσεων, πρόσθεσε ο ίδιος, για να επισημάνει αμέσως μετά ότι τους τελευταίους 18 μήνες στο πλαίσιο της Ε.Ε. υπήρξε πρωτοφανής δραστηριότητα, που είχε όμως πολύ περιορισμένα αποτελέσματα, σε ό,τι αφορά τη θέσπιση εκτεταμένων μεταρρυθμίσεων και μέτρων για ενισχυμένη διακυβέρνηση, και τη δημιουργία μιας νέας αρχιτεκτονικής εποπτείας που θα απέτρεπε μελλοντικές κρίσεις.

Τέλος, κατά τον Michael Heise, **το πέμπτο βήμα** περιλαμβάνει τη θεσμική μεταρρύθμιση της ευρωζώνης, με την προοπτική της μεγαλύτερης ενότητας και ενοποίησης. «Ο δρόμος θα είναι μακρύς και οδυνηρός, και χωρίς τη δημοκρατική νομιμότητα όλο το έργο είναι καταδικασμένο. Δεν είμαστε υπέρ ενός συγκεντρωτικού ευρωπαϊκού κράτους που θα καλύπτει τα πάντα σαν θόλος. Χρειαζόμαστε κανόνες διαχείρισης χρεών, που θα ισχύουν σε όλη την ευρωζώνη, με υπερεθνικούς μηχανισμούς εποπτείας», τόνισε ο Michael Heise ολοκληρώνοντας την ομιλία του.

D.A.S.-Hellas

Στο τιμόνι η Νάντια Σταυρογιάννη

Έχοντας ήδη προσφέρει πολύ σημαντικές υπηρεσίες τα τελευταία 18 χρόνια στην D.A.S.-Hellas, η κ. Σταυρογιάννη αναλαμβάνει να συνεχίσει και να εντείνει τη δυναμική αναπτυξιακή πορεία της εταιρείας και οι προκλήσεις είναι μεγάλες.

«Με τιμή ιδιαίτερα που οι μέτοχοι μου εμπιστεύθηκαν τη γενική διεύθυνση της εταιρείας στην Ελλάδα», επεσήμανε μεταξύ άλλων, μετά την ανάληψη των νέων της καθηκόντων, η κ. Σταυρογιάννη,

υπογραμμίζοντας ότι «το εταιρικό μας όραμα είναι να διατηρήσουμε και να ενδυναμώσουμε την ηγετική θέση της D.A.S.-Hellas στον κλάδο των εξειδικευμένων ασφαλιστικών εταιρειών Νομικής Προστασίας προς όφελος των ασφαλισμένων μας, των εργαζομένων και των μετοχών μας».

«Η ομάδα των στελεχών που έχουν αναλάβει να υλοποιήσουν τους στρατηγικούς μας στόχους εργάζονται μεθοδικά και με υπευθυνότητα για να δια-



Τη γενική διεύθυνση της D.A.S.-Hellas ανέλαβε η κ. Νάντια Σταυρογιάννη, διαδεχόμενη τον κ. Γ. Ξουράφη που συνταξιοδοτήθηκε.

μορφώσουμε τις συνθήκες που θα οδηγήσουν την εταιρεία ακόμη πιο ψηλά», πρόσθεσε η κ. Σταυρογιάννη εκφράζοντας την αισιοδοξία της για το μέλλον της D.A.S. στην Ελλάδα. Η Νάντια Σταυρογιάννη είναι απόφοιτος του Ε.Μ.Π. (Δίπλωμα Ηλεκτρολόγου Μηχανικού και Μηχανικού Υπολογιστών με ειδικότητα την Πληροφορική) και έχει κάνει μεταπτυχιακές σπουδές στη Διοίκηση Επιχειρήσεων. Είναι παντρεμένη και έχει 2 κόρες.

Τρόικα**Βόμβα για
τα εργασιακά**

Θύελλα αντιδράσεων προκαλεί η απαίτηση της τρόικας για μείωση των κατώτατων μισθών στον ιδιωτικό τομέα, θέμα που έθεσε αιφνιδιαστικά στον υπουργό Εργασίας, Γιώργο Κουτρουμάνη, κατά τη συνάντηση που είχαν τη Δευτέρα στο υπουργείο Εργασίας. Ειδικότερα, τα υψηλόβαθμα στελέχη της τρόικας ζήτησαν τη μεσολάβηση του υπουργείου προς τους κοινωνικούς εταίρους για να μειωθεί ο κατώτερος μισθός που προβλέπει η Εθνική Συλλογική Σύμβαση Εργασίας, καλώντας μάλιστα την κυβέρνηση, σε περίπτωση που δεν υπάρξει αποτέλεσμα από τη διαπραγμάτευση και οι κοινωνικοί εταίροι δεν πειστούν, να κινηθεί μονομερώς και να νομοθετήσει. Σημειώνεται ότι σήμερα ο βασικός μισθός είναι περίπου 750 ευρώ μηνιαία. Για μεγάλη ανατροπή μίλησε ο υπουργός Εργασίας, προειδοποιώντας ότι, εάν υπάρξουν και νέες περικοπές, θα προκύψουν «σοβαρές επιπτώσεις σε μειώσεις μισθών, ασφαλιστικών εισφορών και αγοραστικής δύναμης». Την πλήρη αντίθεσή τους στη μείωση του βασικού μισθού εξέφρασαν ΓΣΕΕ και ΓΣΕΒΕΕ, καλώντας την κυβέρνηση να μην υποκύψει στις πιέσεις, ενώ τη διαφωνία του διατύπωσε και ο πρωθυπουργός. «Δεν είμαστε Ινδία, ούτε πρόκειται να γίνουμε», φέρεται να δήλωσε ο Γ. Παπανδρέου σε συνάντηση που είχε με βουλευτές του ΠΑΣΟΚ. «Η κυβέρνηση εξετάζει κάθε παράγοντα που επηρεάζει την ανταγωνιστικότητα των ελληνικών επιχειρήσεων. Σε αυτή την κατεύθυνση ενθαρρύνουμε συνεχώς τον διάλογο μεταξύ των κοινωνικών εταίρων, έτσι ώστε να προωθηθούν οι απαραίτητες αλλαγές στη βάση των πραγματικών προβλημάτων που αντιμετωπίζει η χώρα. Παράλληλα, είμαστε αποφασισμένοι να ενισχύσουμε την ανταγωνιστικότητα μέσα από τη μείωση του μη μισθολογικού κόστους», τόνισε σε ανακοίνωσή του και ο υπουργός Επικρατείας και κυβερνητικός εκπρόσωπος, Ηλίας Μόσιαλος.



1

*Μία σκέψη:
δεν σταματάω
στο σήμερα.
Θέλω να κάνω σχέδια
και για το μέλλον.*

**Μάθετε περισσότερα.
Απαιτήστε περισσότερα.**

Κανείς δεν μπορεί να προβλέψει το μέλλον. Τα συνταξιοδοτικά και αποταμιευτικά προγράμματα My Pension και My Savings της Allianz, μπορούν να σας εξασφαλίσουν τη σιγουριά και την άνεση που θα χρειαστείτε στο μέλλον για να καλύψετε τις οικονομικές σας ανάγκες. Για να απολαμβάνετε τη ζωή με τους δικούς σας όρους.

www.allianz.gr

**Κέντρο επικοινωνίας
Allianz: 210 6999 999**

Allianz 

Θέσεις

Πιο φθηνή ασφάλιση

Η κρίση επιδεινώνεται και πλήττει όπως είναι φυσικό και την ασφαλιστική αγορά. Δεν αναφερόμαστε μόνο στην Ελλάδα, αλλά και στην Ευρώπη και γενικότερα στο δυτικό καπιταλιστικό κόσμο. Η κρίση χρέους είναι φανερό ότι έχει εξαπλωθεί. Ο καπιταλισμός της Δύσης αντιμέτωπος με τον ιδιόμορφο καπιταλισμό της Ανατολής, αλ-



λά και ορισμένων άλλων χωρών φθηνού κόστους, αναζητά νέα πατήματα, θέτοντας ως βασικό στοιχείο της νέας πολιτικής τη μείωση του κόστους, γεγονός που σημαίνει σε πρώτη φάση μείωση της αγοραστικής δύναμης των καταναλωτών. Εν όψει αυτών των εξελίξεων είναι φανερό ότι και ο κλάδος της ιδιωτικής ασφάλισης πρέπει να προσαρμοσθεί, έπειτα από μία περίοδο παχέων αγελάδων, την οποία βέβαια δεν αξιοποίησε πλήρως η ασφαλιστική αγορά λόγω της γενικότερης ιστορικής καθυστέρησης που τη διακρίνει.

Προσαρμογή σημαίνει πρώτα από όλα συγκεκριμένη ανάλυση της συγκεκριμένης κατάστασης. Προφανώς η κρίση που πλήττει τη χώρα υποχρεώνει και τον ασφαλιστικό κλάδο να επανεξετάσει τη θέση του, τους στόχους του, τις προοπτικές του και να ξεκαθαλίσει το καλάμι, να προσγειωθεί στη νέα πραγματικότητα. Η μεσαία τάξη πιέζεται πολύ και τα χρήματα λιγοστεύουν. Πόση νέα παραγωγή μπορεί να αντέξει; Πόση παλιά θα διατηρήσει όταν προσπαθεί να «λουφάρει» και την ασφάλιση αστικής ευθύνης αυτοκινήτου; Μήπως λοιπόν και η ασφάλιση θα πρέπει να γίνει πιο φθηνή, όσο αυτό είναι δυνατόν; Απάντηση σε αυτό το ερώτημα πρέπει να δώσουν όλοι. Αναλογιστές, διευθυντές πωλήσεων, μάρκετινγκ, ασφαλιστές και βέβαια οι διευθύνοντες σύμβουλοι των εταιρειών.

Λάμπρος Καραγεώργος

Μικρά διαμεσολαβητικά

Η αγορά θέλει εμπιστοσύνη

Στα τέλη Σεπτεμβρίου, όπως σταθερά κάθε χρόνο, παραβρέθηκα στην ετήσια συνάντηση του δικτύου, ή στη συνάντηση εργασίας, όπως έγραφε η πρόσκληση της Allianz. Ομολογώ, όπως εξάλλου πιστεύω και οι συνάδελφοι διαμεσολαβητές που βρεθήκαμε σε αυτήν τη συνάντηση, ότι περιμέναμε με ιδιαίτερο ενδιαφέρον την παρουσίαση του Πέτρου Παπανικολάου, επικεφαλής της Allianz στην Ελλάδα, για λόγους που όλοι γνωρίζουμε μέσα σε αυτή την πρωτοφανή οικονομική κρίση. Έτσι, σε ένα πρόγραμμα που διανθίστηκε στην αρχή με τις κλασικές βραβεύσεις παραγωγής, σε συμπεκνωμένη όμως μορφή, ακολούθησε η κεντρική ομιλία επιτυχημένου, μπορώ να ομολογήσω, CEO της Allianz. Βεβαίως, διευκρινίζω ότι η επιτυχία αυτή αποδεικνύεται εμπράκτως από τα κέρδη της εταιρείας και των μετόχων της. Έτσι, η επιτυχία μετουσιώνεται σε εμπιστοσύνη των χιλιάδων ικανοποιημένων πελατών αλλά και των συνεργατών που στηρίζουν τη δουλειά της κεντρικής ηγετικής ομάδας της εταιρείας, καθώς και του προσωπικού, που έχει πλήρως ενσωματώσει τη φιλοσοφία της εταιρείας και κινείται σαν καλοπρογραμματισμένος αυτόματος πιλότος. Για να μην σπεύσετε όμως, πονηροί μου διαμεσολαβητές, να συμπεράνετε ότι όλα αυτά τα «καλά λόγια» τα λέω γιατί συνεργάζομαι με την εταιρεία και θα έχω κάποια «οφέλη», σπεύδω να σας ξεκαθαρίσω

Η επιτυχία μετουσιώνεται σε εμπιστοσύνη των χιλιάδων ικανοποιημένων πελατών αλλά και των συνεργατών που στηρίζουν τη δουλειά της κεντρικής ηγετικής ομάδας της εταιρείας, καθώς και του προσωπικού.



ότι η συνεργασία μου είναι αρκετά μικρή σε σχέση με τις αντίστοιχες που έχω σε άλλες εταιρείες. Αυτό οφείλεται, κατά ένα μέρος, στο γεγονός ότι η Allianz ασκεί προσεκτικά την εμπορική της πολιτική, θέτοντας, από όσα τουλάχιστον γνωρίζω, πολλά «δεν» στη συνεργασία της. Αν μιλήσουμε για παράδειγμα για τον κλάδο αυτοκινήτου, «δεν» κάνει ειδικά τιμολόγια σε «ειδικές κατηγορίες» ασφαλισμένων που δεν έχουν κανένα απολύτως κριτήριο ομαδικότητας, «δεν» ασφαρίζει ανεξέλεγκτα ό,τι λέγεται αυτοκίνητο και οδηγός, «δεν» κυνηγά τεράστια πανελλαδικά ή τοπικά δίκτυα με μεγάλα αλλά μάλλον ζημιογόνα χαρτοφυλάκια, «δεν» δίνει μεγάλες προμήθειες σε σχέση με τους άλλους ασφαλιστές, «δεν» κάνει διακανονισμούς πέραν του κλασικού διμήνου και, το κυριότερο, έχει ικανοποιητικά ασφάλιστρα και «δεν» χρεώνει τεράστιο δικαίωμα συμβολαίου όπως άλλοι. Λέγοντας «άλλους», εννοώ κάποιους ασφαλιστές που μας έχουν κάνει από τη μια μεριά εισπράκτορες των υψηλότερων δικαιωμάτων συμβολαίου

τους και από την άλλη εξουσιοδοτημένους εκδότες των ασφαλιστηρίων τους, που εκδίδουμε εντελώς δωρεάν στα γραφεία μας, αφού έτσι μας έχουν μεταφέρει μέρος του διοικητικού τους κόστους.

Αλλά ας επανέλθουμε και ας δούμε σε γενικές γραμμές σε τι πλαίσιο κινήθηκε η ομιλία. Ο Πέτρος Παπανικολάου χαρτογράφησε την ελληνική αγορά και τη συνέκρινε με το μέγεθος της ευρωπαϊκής και της παγκόσμιας αγοράς, δείχνοντας το μικρό μέγεθος της δικής μας. Μιας αγοράς με χρόνια προβλήματα εποπτείας και υποαποθεματοποίησης, που σήμερα ξεπερνάει το 1 δισ. ευρώ. Μίας αγοράς που, εκτός του τεράστιου ανοίγματος του επικουρικού κεφαλαίου των 800 εκατ., συμπληρώνεται από τις τεράστιες ζημιές από την αποτίμηση των ελληνικών ομολόγων, που φτάνει στο 40%-50%, καθώς και από την αναμενόμενη μακροχρόνια ύφεση λόγω της οικονομικής κρίσης. Κρίση που, θα συμπληρώσω εγώ, αγίζει ήδη τα μεσαία και μικρά εισοδήματα στα οποία στηρίζεται η ασφαλιστική αγορά, σε συνδυα-

σμό με την υψηλότερη ανεργία και την άδικη πλέον φορολογία, κυρίως στα χαμηλά εισοδήματα, συν το έλλειμμα του προϋπολογισμού που θα κινηθεί στο 8%-10% για το 2012. Όπως τεκμηριώθηκε με στοιχεία και αριθμούς, πέρυσι ελάχιστες ασφαλιστικές εταιρείες είχαν κέρδη, μεταξύ των οποίων και η Allianz, η οποία παρ' όλο που ζημιώθηκε σημαντικά από τα ελληνικά ομόλογα, όπως και οι άλλες εταιρείες, εν τούτοις συνεισέφερε στην εθνική μας οικονομία με φόρους πολλών εκατομμυρίων ευρώ επί των κερδών που πραγματοποιήσει, σε σχέση με αυτές που δεν πλήρωσαν ούτε ένα ευρώ λόγω ζημιών, αλλά είχαν πολλά «ναι» στην εμπορική τους πολιτική. Είναι οι ίδιες εταιρείες που επί χρόνια μάς ανακοινώνουν μεγάλες αυξήσεις παραγωγής με τεράστια χαρτοφυλάκια αταξινόμητα, ανεισπρακτα και επισφαλή, με πλήθος άλλα προβλήματα διοικητικά και λειτουργικά, αλλά κυρίως προβλήματα αποτελεσματικού management, στο οποίο οφείλονται εξάλλου τα ζημιογόνα αποτελέσματά τους.

Με τη σιγουριά της Allianz

Ομολογώ, λοιπόν, πως μετά την παρουσίαση αυτή αισθάνθηκα ασφαλής που συστήνω την Allianz στους πελάτες μου, που την επιλέγουν όχι βεβαίως λόγω του ασφαλιστρου της, αλλά για τη σιγουριά που εμπνέει, και έσπευσα να συγχαρώ τον Πέτρο Παπανικολάου για την παρουσίαση και την καλή δουλειά που κάνει στην εταιρεία όπου εργάζεται. Εκείνος, λοιπόν, μεταξύ σοβαρού και αστείου, εξέφρασε την έκπληξή του για το γεγονός αυτό, αποκαλώντας με «ξερόλα», με βάση την αρθρογραφία αυτής της στήλης, την οποία από ό,τι μου είπε διαβάζει ανελλιπώς. Είτε όμως ο χαρακτηρισμός αυτός ειπώθηκε αστεία, είτε σοβαρά, εν τούτοις με προβλημάτισε και σπεύδω, διαμεσολαβητές μου, να το μεταφέρω, καθώς και τη δική μου άποψη για τούτη τη στήλη.

Από την αρχή λοιπόν ξεκαθαρίστηκε στον

εκδότη του Nextdeal ότι θα γράφω πάντα ενυπόγραφα, αδέσμευτα και με διάθεση προσφοράς για άσκηση δημιουργικής σκέψης σε όσους διαμεσολαβητές στην ασφάλιση θέλουν να ακούσουν καθαρές κουβέντες χωρίς επηρεασμό. Οι σκέψεις αυτές είναι ανεπηρέαστες για έναν ακόμη λόγο, ότι ποτέ δεν δέχτηκα αμοιβή και επομένως δεν έχω αφεντικά και εργοδότες. Αν επομένως πάψουν να υπάρχουν στραβομάρες, θα πάψουν να υπάρχουν κι αυτές οι απόψεις και λογικά θα σταματήσει τούτη η στήλη να υπάρχει, γιατί απλούστατα δεν θα έχει λόγο να υφίσταται. Προτιμώ λοιπόν ως πιο δόκιμο τον χαρακτηρισμό του «τρελού του χωριού», που μου «κόλλησε» ο εκδότης Βαγγέλης Σπύρου, που ίσως και να μου ταιριάζει καλύτερα για όσα σας γράφω κατά καιρούς. Τελειώνοντας αυτές τις γραμμές και βγαίνο-

ντας να πάρω τις κυριακάτικες εφημερίδες (πάντα χωρίς CD), διάβασα στο αναρτημένο πρωτοσέλιδο της «Αυριανής» ότι «4 εταιρείες κλείνουν και 12 έχουν προβλήματα».

Έτσι «φορτώθηκα» με ισχυρές δόσεις άγχους τις επόμενες μέρες μου, αλλά και απογοήτευση με την ευκολία που κάποιες εφημερίδες, δημοσιογράφοι ή blogs αφήνονται να γράφουν αόριστα, ατεκμηρίωτα, χωρίς στοιχεία και συγκεκριμένα ονόματα, ατιμώρητα με την ανοχή των εποπτικών αρχών και των θεσμικών φορέων, πανικοβάλλοντας τον κόσμο που έχει επενδύσει την εμπιστοσύνη του στην αγορά μας, που έτσι βουλιάζει απροστάτευτη από το κακό στο χειρότερο.

* Ο Γ. Νικολάκος είναι μέλος του δ.σ. του ΣΕΜΑ και διευθύνων σύμβουλος της Fasmagroup.

NEXT DEAL

Η Νο 1 δεκαετημέρη έκδοση για την ασφαλιστική αγορά και τον χρηματοοικονομικό χώρο

ΙΔΙΟΚΤΗΤΗΣ:

Ε. ΣΠΥΡΟΥ – Γ.-Κ. ΣΠΥΡΟΥ & ΣΙΑ Ο.Ε. ΕΚΔΟΣΕΙΣ
e-mail: info@spiroeditons.gr

ΕΚΔΟΤΗΣ:

Ε. Σπύρου – Κ. Σπύρου
ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΣΥΝΤΑΞΗΣ:

Λάμπρος Καραγεώργος

Συντάσσεται από συντακτική ομάδα

ΣΚΙΤΣΟ: Ελπίδα Σπύρου

ΛΟΓΙΣΤΗΡΙΟ: Κ. Παπαντωνόπουλος

ΣΥΝΔΡΟΜΕΣ: Γ. Κατσώνη

ΥΠΕΥΘ. ΔΙΑΦΗΜΙΣΗΣ: Γ. Κατσώνη

ΔΙΟΡΘΩΣΗ: Αυγή Μ. Πλαστή

ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΚΟ: Αντ. Σπανοπούλου, Ελ. Καραύση

ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ-ΠΑΡΑΓΩΓΗ: ΦΩΤΟΕΚΔΟΤΙΚΗ Α.Ε.

ΕΚΤΥΠΩΣΗ: Χ.Κ. ΤΕΓΟΠΟΥΛΟΣ ΕΚΔΟΣΕΙΣ Α.Ε.

ΔΙΑΝΟΜΗ: ΑΡΓΟΣ Α.Ε.

ΤΙΜΗ ΦΥΛΛΟΥ: 2,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΑΤΟΜΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 50,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΕΤΑΙΡΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 100,00 ΕΥΡΩ

ΕΠΙΣΤΟΛΕΣ: Φιλελλήνων 3, Σύνταγμα - 105 57 Αθήνα

Τηλ.: 210 3229394 - Fax: 210 3257074

Α.Φ.Μ. 999368058 - Δ.Ο.Υ. Δ' ΑΘΗΝΩΝ

e-mail: info@nextdeal.gr

website: www.nextdeal.gr

Εθνική Ασφαλιστική Εξαρθρώθηκε κύκλωμα

Τον δρόμο της δικαιοσύνης πήρε η υπόθεση της «κομπίνας» με τα εικονικά τροχαία ατυχήματα που στήθηκε σε βάρος της Εθνικής Ασφαλιστικής, και σύμφωνα με τη δικογραφία που διαβιβάστηκε στην Εισαγγελία η ζημιά που υπέστη η ασφαλιστική εταιρεία από το κύκλωμα, το οποίο εξαρθρώθηκε από κλιμάκιο της Υπηρεσίας Οικονομικής Αστυνομίας, ξεπερνά το 1.100.000 ευρώ. Όπως προκύπτει από τα μέχρι στιγμής στοιχεία, τα μέλη του κυκλώματος φέρεται είτε να βεβαίωναν ανύπαρκτες ζημιές από εικονικά τροχαία, εισπράττοντας μεγάλα χρηματικά ποσά ως αποζημιώσεις, είτε να «φούσκωναν» τους λογαριασμούς από ζημιές σε τροχαία ατυχήματα, με συνέπεια να ζημιώνεται η ασφαλιστική εταιρεία. Όπως ανακοινώθηκε από την Αστυνομία, στις 182 ενδεικτικές υποθέσεις-φακέλους που εξετάστηκαν, διαπιστώθηκε η παράνομη είσπραξη αποζημιώσεων, συνολικού ύψους 1.172.136 ευρώ, ενώ οι έρευνες συνεχίζονται προκειμένου να προσδιοριστεί το μέγεθος της απάτης. Σύμφωνα με τα στοιχεία που ανακοίνωσε η ΕΛΑΣ, «σε 110 φακέλους έχουν επισυναφθεί 450 πλαστά τιμολόγια, συνολικού ποσού 683.811,10 ευρώ, τα οποία φέρονται ότι εκδόθηκαν από 11 συνεργεία αυτοκινήτων, εκ των οποίων τα 10 είναι ανύπαρκτα. Επίσης σε 50 φακέλους, που αφορούν αποζημιώσεις συνολικού ποσού 288.182 ευρώ, έχουν επισυναφθεί στην αντίστοιχη έκθεση πραγματογνωμοσύνης ίδιες φωτογραφίες οχημάτων που απεικονίζουν την ίδια ζημιά.

Σύμφωνα με ανακοίνωση της Εθνικής Ασφαλιστικής, η υπόθεση αποκαλύφθηκε όταν ξεκίνησε εσωτερικός έλεγχος του ομίλου της Εθνικής Τράπεζας. Οι παραβατικές ενέργειες τόσο των υπαλλήλων της εταιρείας, όσο και τρίτων, με τους οποίους αυτοί φαίνεται να συνεργάστηκαν, τέθηκαν αμέσως υπόψη των αρμόδιων διωκτικών αρχών, οι οποίες συνεργάστηκαν στενά με την εταιρεία για τη διαλεύκανση του παραπάνω οικονομικού εγκλήματος. Η Εθνική Ασφαλιστική γνωστοποίησε ότι θα στραφεί κατά παντός υπευθύνου, διεκδικώντας με ένδικα μέσα την οικονομική και ηθική της αποκατάσταση.



Όταν ο κόσμος παγώνει η Εθνική Ασφαλιστική προχωράει μπροστά

Στην σημερινή εποχή χρειαζόμαστε κάποιον να στηριχθούμε, κάποιον που μπορεί να μας εξασφαλίσει το παρόν και το μέλλον μας. Γι αυτό εμπιστευόμαστε την Εθνική Ασφαλιστική. Την εταιρεία με το ισχυρότερο δίκτυο πωλήσεων και την 1η θέση στην ασφαλιστική αγορά. Τον κορυφαίο ασφαλιστικό οργανισμό της χώρας που καλύπτει κάθε μας ανάγκη και προχωράει μπροστά και σταθερά.

ΕΘΝΙΚΗ
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

...για πάντα

Πρόταση Ιωάννη Ρόκα για υπηρεσίες Επαγγελματικών Συνταξιοδοτικών

Επαγγελματική

Υπάρχει και τρίτος δρόμος

Συνέχεια από τη σελ. 1

ευχέρεια που δίδει στα κράτη-μέλη η Οδηγία 2003/41 «για τις δραστηριότητες και την εποπτεία των Ιδρυμάτων που προσφέρουν υπηρεσίες Επαγγελματικών Συνταξιοδοτικών Παροχών (ΠΕΣ)», ν' ασκούν αυτές τις δραστηριότητες και ασφαλιστικές επιχειρήσεις ζωής.

Ο κ. Ρόκας σημειώνει ότι ο Έλληνας νομοθέτης μπορεί να κάνει χρήση της ευχέρειας αυτής, καθώς ουσιαστικά, όπως υποστηρίζει, στην πράξη ποτέ δεν εναρμονίστηκε το ελληνικό δίκαιο με την Οδηγία. Ο νόμος 3029/02 που, μεταξύ άλλων, προέβλεπε τη δημιουργία των ΤΕΑ, δεν αποτελεί πραγματική εναρμόνιση του ελληνικού δικαίου προς την ως άνω Οδηγία, όπως πιστεύεται γενικά, γεγονός που συνεχίζεται μέχρι σήμερα, σημειώνει ο κ. Ρόκας.

Είναι συνεπώς ευκαιρία να εφαρμοστεί τώρα, έστω με καθυστέρηση έξι ετών, πραγματικά η Οδηγία και να επιτραπεί ν' ασκούν τη δραστηριότητα ΠΕΣ και οι ασφαλιστικές επιχειρήσεις ζωής.

Σε ανάλογη εκτίμηση έχει προχωρήσει και η Ένωση Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος, όταν διατύπωσε τις θέσεις της για την Επαγγελματική Ασφάλιση.

Το nextdeal.gr έχει παρουσιάσει αναλυτικά τις απόψεις του κ. Ρόκα (παράγραφοι 1161 μέχρι 1183 της 11ης έκδοσης 2006, του συγγράμματος του καθηγητή Ι. Ρόκα «Ιδιωτική Ασφάλιση, Δίκαιο της ασφαλιστικής

σύμβασης και της ασφαλιστικής επιχείρησης» και σελίδες 715-718 του συγγράμματος του ίδιου «Η πορεία προς το σύγχρονο ασφαλιστικό δίκαιο» 2007) όπως και άρθρο του στην εφημερίδα «Καθημερινή» της 12.01.2006 για το ίδιο θέμα και με τίτλο «Δεν εναρμονίσαμε την Οδηγία για τον β' πυλώνα επικουρικής ασφάλισης-συνταξιοδότησης».

Η μελέτη των παραπάνω κειμένων μπορεί να βοηθήσει την Ένωση Ασφαλιστικών Εταιρειών προκειμένου να ανοίξει και πάλι τον «φάκελο επαγγελματική ασφάλιση».

Αφορολόγητες ασφαλιστικές εισφορές για επιχειρήσεις

Την ίδια ώρα, την τροποποίηση και επέκταση του θεσμού των Επαγγελματικών Ταμείων επεξεργάζονται από κοινού ΣΕΒ και Ένωση Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος, ασκώντας την πρώτη συντονισμένη παρέμβαση κοινωνικών φορέων στην επικείμενη νέα ασφαλιστική μεταρρύθμιση.

Υπό την πίεση της τρόικας η κυβέρνηση καλείται εντός των προσεχών μηνών να προχωρήσει σε νέο γύρο μεταρρυθμίσεων στο κοινωνικοασφαλιστικό σύστημα. Ειδικότερα, πιέζει, όπως έχει γράψει ήδη το Nextdeal, για προσαρμογή της λειτουργίας των Επικουρικών στο ανταποδοτικό σύστημα, με κατάργηση της εγγύησης των συντάξεων από το κράτος αλλά και την κατάργηση της χορήγησης εφάπαξ, όπου

διαπιστώνονται μεγάλα αναλογιστικά ελλείμματα.

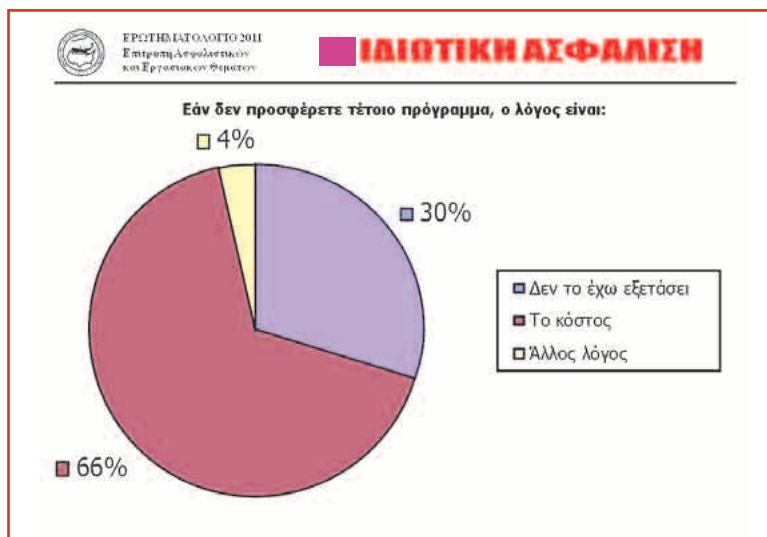
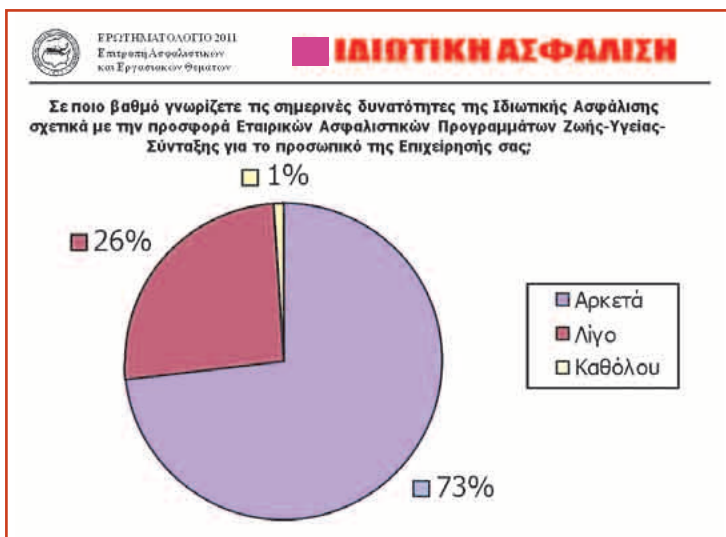
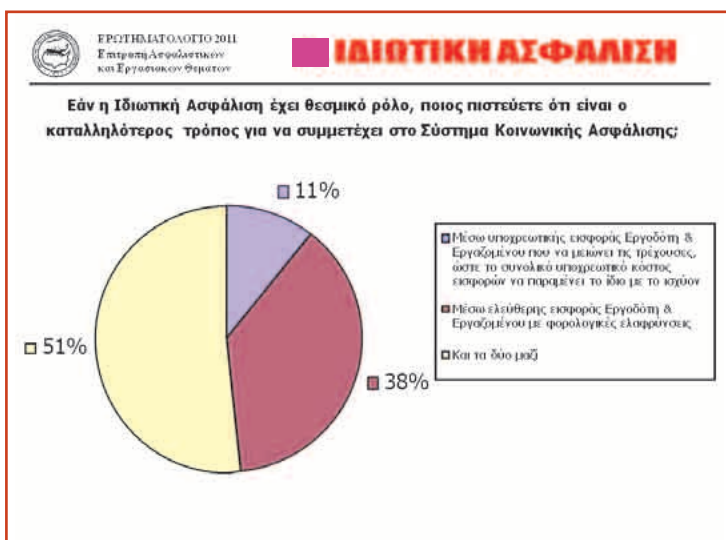
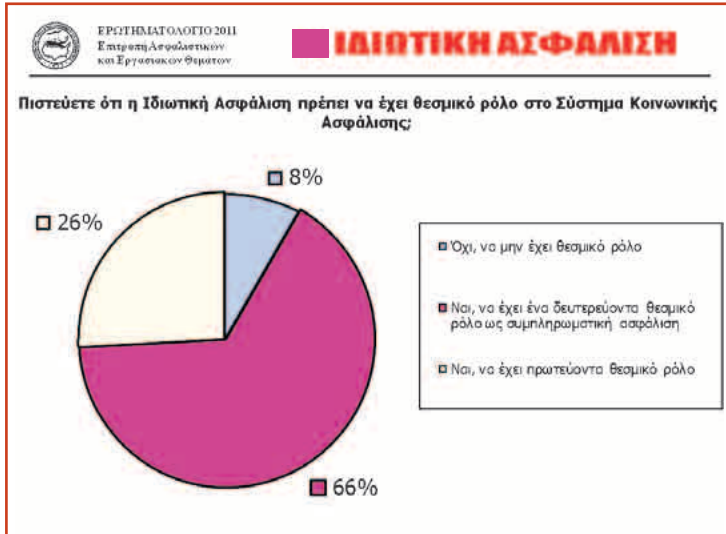
Οι αλλαγές στη λειτουργία των Επικουρικών και η σταδιακή εισαγωγή εξατομικευμένων ασφαλιστικών πολιτικών στην αρχή της ανταποδοτικότητας ανοίγουν εμμέσως πλην σαφώς την αγορά και για τις ασφαλιστικές εταιρείες.

Στην κατεύθυνση αυτή, ΣΕΒ και ΕΑΕΕ επεξεργάζονται ολοκληρωμένη πρόταση για τροποποίηση του θεσμικού πλαισίου το οποίο διέπει τα Επαγγελματικά Ταμεία. Βιομήχανοι και ασφαλιστές προτίθενται να ζητήσουν την εξομοίωση των ομαδικών ασφαλιστηρίων με τα Επαγγελματικά Ταμεία μέσω της χορήγησης στις ασφαλιστικές της δυνατότητας να ιδρύουν και βεβαίως να διαχειρίζονται Ανοικτά Ταμεία Επαγγελματικής και Συνταξιοδοτικής Ασφάλισης.

Η πρόταση αποσκοπεί να καλύψει τις επιχειρήσεις με λιγότερο από 100 εργαζόμενους, που αποτελούν και το μεγαλύτερο μέρος του εγχώριου επιχειρείν, οι οποίες με το υφιστάμενο καθεστώς δεν μπορούν να προχωρήσουν στη σύσταση Επαγγελματικών Ταμείων.

Για να μπορεί ασφαλιστική επιχείρηση να ιδρύει Ανοικτό Ταμείο Επαγγελματικής Συνταξιοδοτικής Ασφάλισης (ΑΤΕΣΑ), θα πρέπει να διαθέτει ειδική διοικητική άδεια, να εξασφαλίζει χωριστή διαχείριση όλων των στοιχείων του ενεργητικού και των υποχρεώσεων που αφορούν τις εργασίες των ΑΤΕΣΑ από τη διαχείριση των υπόλοιπων δραστηριοτήτων της και βέβαια να τα φυλάσσει σε ειδικό θεματοφύλακα.

Επιπρόσθετα, προτείνεται να υπάρχει δυνατότητα μεταφοράς του αποθέματος σε περίπτωση αλλαγής εργοδότη, ενώ οι ασφαλιστικές που ιδρύουν και διαχειρίζονται Ανοικτά Ταμεία θα πρέπει να πληρούν τις προϋποθέσεις που θα τεθούν από την εποπτική αρχή (επίπεδο μηχανοργάνωσης, κανόνες διαφανούς ενημέρωσης των ασφαλισμένων κ.ά.). Η πολιτεία θα έχει τη δυνατότητα να επιβάλλει πρόσθετα κριτήρια επιλογής (όπως π.χ αυξημένο δείκτη φερεγγυότητας) στις επιχειρήσεις που θα διαχειρί-



Παροχών

ασφάλιση



Η θεματολογία του συνεδρίου επικεντρώθηκε κυρίως στις προοπτικές του θεσμού των Ταμείων Επαγγελματικής Ασφάλισης στη χώρα μας και στους παράγοντες που επηρεάζουν την ήδη θεσμοθετημένη ανάπτυξή του.

ζονται ή θα ιδρύουν τα ως άνω Ταμεία. Τα δε εργαλεία επενδύσεων των Ταμείων Επαγγελματικής Ασφάλισης θα κινούνται εντός των πλαισίων των επενδυτικών κανόνων που θεσπίζουν οι κοινοτικές οδηγίες Basel II και Solvency II.

Στις περισσότερες ευρωπαϊκές χώρες ο λεγόμενος δεύτερος πυλώνας της επικουρικής σύνταξης μέσα από την επαγγελματική ασφάλιση βρίσκεται στα σύνορα της κοινωνικής και ιδιωτικής ασφάλισης.

Τα προγράμματα επαγγελματικής ασφάλισης έχουν χαρακτηριστικά κοινωνικής ασφάλισης, ενώ οι φορείς που τα λειτουργούν είναι ιδιωτικοί. Υφίσταται κοινοτική οδηγία που δίνει το πλαίσιο της επαγγελματικής ασφάλισης αλλά και της εποπτείας, ώστε να διασφαλίζονται αυτά τα προγράμματα. Το πλαίσιο αυτό προβλέπει ιδιαίτερα χαρακτηριστικά για τα προγράμματα επαγγελματικής ασφάλισης (για καταγγελία σύμβασης, δικαιούχους, ηλικία συνταξιοδότησης, παροχές, τρόπο εξαγοράς κ.λπ.), αλλά και διαδικασίες και υποχρεώσεις για τον ιδιωτικό φορέα που τα λειτουργεί (φερεγγυότητα, εγγυητικό κεφάλαιο, τεχνικά αποθέματα, επενδυτικοί κανόνες, εσωτερικός έ-

λεγχος, οικονομικές καταστάσεις, χρηστή διοίκηση). Πλαίσιο που έτσι κι αλλιώς μπαίνει, πλέον, για τις ασφαλιστικές εταιρείες μέσα από την οδηγία Solvency II. Στην Ευρώπη, λοιπόν, προβλέπεται η δυνατότητα να ασκούν επαγγελματικές ασφαλίσεις οι ασφαλιστικές εταιρείες. Στις ευρωπαϊκές χώρες, 83 εκατομμύρια πολίτες έχουν ενταχθεί σε φορείς επαγγελματικής ασφάλισης και έχουν επενδύσει περί τα 3,5 τρισεκατομμύρια στον δεύτερο πυλώνα.

Στον αντίποδα, στην Ελλάδα ο νόμος 3029 που θέσπισε την επαγγελματική ασφάλιση δεν λειτουργήσει ποτέ αποτελεσματικά, ως εκ τούτου έχουν συσταθεί μόλις 9 Ταμεία από το 2002 ως σήμερα. Πάγιο αίτημα των ασφαλιστικών όλα αυτά τα χρόνια αποτελεί η αναγνώρισή τους ως ισότιμους φορείς επαγγελματικής ασφάλισης, η απλοποίηση του νομοθετικού καθεστώτος και η διεύρυνση της βάσης του.

Ο πρόεδρος της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος, κ. Γ. Κώτσαλος, δήλωσε πρόσφατα: «πρέπει να ληφθούν τώρα αποφασιστικά μέτρα για έναν λειτουργικό δεύτερο πυλώνα, που θα μπορέσει να συνεισφέρει στην ανακοπή της ε-

λεύθερης πτώσης η οποία έχει ξεκινήσει για τις συντάξεις και για το βιοτικό επίπεδο στις συντάξιμες ηλικίες.»

Επαγγελματική ασφάλιση και προοπτικές

Η επαγγελματική ασφάλιση και οι προοπτικές της στο σύγχρονο εργασιακό περιβάλλον τέθηκαν εν τω μεταξύ επί τάπητος στο 1ο συνέδριο που οργάνωσε το Ελληνο-Αμερικανικό Εμπορικό Επιμελητήριο σε κεντρικό ξενοδοχείο της Αθήνας. Η θεματολογία του συνεδρίου επικεντρώθηκε κυρίως στις προοπτικές του θεσμού των Ταμείων Επαγγελματικής Ασφάλισης στη χώρα μας και στους παράγοντες που επηρεάζουν την ήδη θεσμοθετημένη ανάπτυξή του. Επιπλέον, με αφορμή τις απαντήσεις που δόθηκαν από εταιρείες-μέλη του Επιμελητηρίου σε σχετικό ερωτηματολόγιο που τους απεστάλη, συζητήθηκαν θέματα που αφορούσαν την ιδιωτική ασφάλιση και την εξέλιξη της αγοράς εργασίας στην Ελλάδα και την Ευρώπη (βλέπε πίνακες). Ο πρόεδρος του Ελληνο-Αμερικανικού Εμπορικού Επιμελητηρίου, κ.

Συνέχεια στη σελ. 8

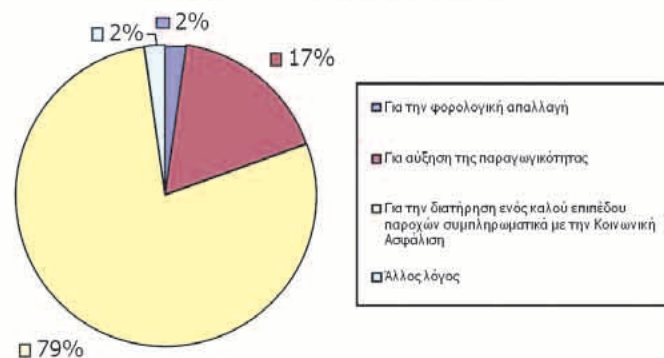
7



ΕΡΩΤΗΜΑΤΟΛΟΓΙΟ 2011
Επιτροπή Ασφαλιστικών
και Εργασιακών Θέματων

ΙΔΙΩΤΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΗ

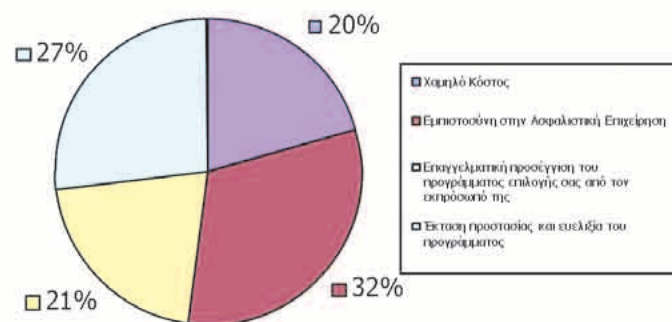
Εάν προσφέρετε τέτοιο πρόγραμμα, ο λόγος είναι:



ΕΡΩΤΗΜΑΤΟΛΟΓΙΟ 2011
Επιτροπή Ασφαλιστικών
και Εργασιακών Θέματων

ΙΔΙΩΤΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΗ

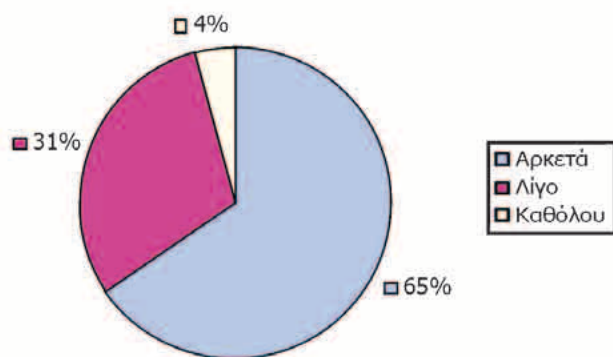
Ποιά είναι τα Κριτήρια Επιλογής Ιδιωτικού Ασφαλιστικού Φορέα κατά βαθμό σημαντικότητας;



ΕΡΩΤΗΜΑΤΟΛΟΓΙΟ 2011
Επιτροπή Ασφαλιστικών
και Εργασιακών Θέματων

ΙΔΙΩΤΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΗ

Πόσο εμπιστεύεστε το θεσμό της Ιδιωτικής Ασφάλισης σήμερα;



ΕΡΩΤΗΜΑΤΟΛΟΓΙΟ 2011
Επιτροπή Ασφαλιστικών
και Εργασιακών Θέματων

ΙΔΙΩΤΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΗ

Εσείς προσφέρετε στους εργαζομένους της Επιχείρησής σας Ασφαλιστικές Καλύψεις μέσω Εταιρικού Ασφαλιστικού Προγράμματος;



Πρόταση Ιωάννη Ρόκα για υπηρεσίες Επαγγελματικών Συνταξιοδοτικών Παροχών

Επαγγελματική ασφάλιση

Υπάρχει και τρίτος δρόμος

Συνέχεια από τη σελ. 7

Γιάννος Γραμματίδης, κατά την εναρκτήρια ομιλία του ανέφερε ότι «Το συνέδριο λαμβάνει χώρα σε μια κρίσιμη περίοδο για τη χώρα. Περίοδο στην οποία αναμένουμε τη συνέχιση των διαρθρωτικών μεταρρυθμίσεων αλλά και την ολοκλήρωση όλων εκείνων που θεωρούμε ότι είναι ημιτελείς» και τόνισε ότι σαφώς αναφέρεται «στην ασφαλιστική και την εργασιακή μεταρρύθμιση, που είναι αναγκαίες για την εμπέδωση ασφάλειας στους εργαζόμενους, για τη βιωσιμότητα του ασφαλιστικού μας συστήματος σε ορίζοντα τουλάχιστον 20ετίας, για την εξασφάλιση της αναγκαίας ανταποδοτικότητας, αλλά και για την ενίσχυση της ανταγωνιστικότητας της ελληνικής οικονομίας. Κάθε τέτοια μεταρρύθμιση, ιδιαίτερα όταν γίνεται σε περιβάλλον έντασης και υπό συνθήκες δημοσιονομικά πιεστικές για τον πληθυσμό, είναι φυσικό να δημιουργεί αντιστάσεις. Πρέπει όμως να κάνουμε την αλλαγή ώστε να αλλάξουμε μια στρεβλή πορεία που καθόριζαν ανεπίτρεπτες διαχρονικές πολιτικές σκοπιμότητες κι αστοχίες».

Κεντρικός ομιλητής του συνεδρίου ήταν ο Γεώργιος Κουτρουμάνης, υπουργός Εργασίας και Κοινωνικής Ασφάλισης, ο οποίος κατά την ομιλία του ανέφερε ότι «Είναι προφανές ότι η συζήτηση γίνεται σε μία περίοδο που υπάρχει ένα αρνητικό δεδομένο και αυτό είναι το μικρό διαθέσιμο εισόδημα των εργαζομένων και των επιχειρήσεων. Η μείωση των εισοδημάτων είναι ένα γεγονός που δεν δημιουργεί ευνοϊκές προϋποθέσεις για κάθε είδους αποταμίευση ή διάθεση εισοδήματος με σκοπό την ενίσχυση της ασφαλιστικής κάλυψης.

Μπορούμε όμως να δούμε ένα νέο θεσμικό πλαίσιο που θα διαμορφωθεί μετά από



Υπάρχει σημαντικό έδαφος συνεργασίας μεταξύ ιδιωτικής και επαγγελματικής ασφάλισης με την ενεργοποίηση και την αξιοποίηση φορέων όπως ασφαλιστικές εταιρείες, τόνισε ο υπουργός Εργασίας Γιώργος Κουτρουμάνης.

διάλογο και θα ωριμάσει σταδιακά για να μπορέσει να εφαρμοστεί τα επόμενα χρόνια, που θέλουμε να πιστεύουμε ότι οι συνθήκες θα είναι ευνοϊκότερες».

Ο κ. Κουτρουμάνης έθεσε τους άξονες του νέου θεσμικού πλαισίου για την επαγγελματική ασφάλιση, το οποίο θα πρέπει να περιλαμβάνει:

▼ Τον σαφή προσδιορισμό, τον ρόλο της επαγγελματικής ασφάλισης και των καλύψεων που μπορεί να προσφέρει, χωρίς να υποκαθιστά τη δημόσια ασφάλιση και τον χαρακτήρα τους.

▼ Τη διαμόρφωση κανόνων για τη λειτουργία της ιδιωτικής ασφάλισης, με αποτε-

λεσματική εποπτεία και ενίσχυση της φερεγγυότητάς τους.

▼ Την ενίσχυση των συλλογικών διαπραγματεύσεων στο συγκεκριμένο επίπεδο, έτσι ώστε να δημιουργούνται συμφωνίες μεταξύ φορέων εργαζομένων και εργοδοτών για συμμετοχή στη χρηματοδότηση των επαγγελματικών ταμείων.

▼ Τη θεσμοθέτηση κανόνων που δεν εμποδίζουν την κινητικότητα στην αγορά εργασίας, με τη μεταφορά δικαιωμάτων με τη μορφή διαδοχικής ασφάλισης.

▼ Την παροχή κινήτρων κυρίως φορολογικών αλλά και άλλων, όπως είναι η δημιουργία ελκυστικών προγραμμάτων για περιόδους α-

νεργίας και βελτίωσης των καλύψεων».

Τέλος, ο κ. Κουτρουμάνης υποστήριξε πως «Η ανάπτυξη της επαγγελματικής ασφάλισης μπορεί να διευκολυνθεί από τη μείωση των σημερινών ασφαλιστικών εισφορών που είναι πράγματι μεγάλες. Σήμερα φαίνεται απαγορευτική μια τέτοια επιλογή, ωστόσο παραμένει στον σχεδιασμό μας».

Σύμφωνα με τον καθηγητή Κωνσταντίνο Κρεμαλή, πρόεδρο της Επιτροπής Ασφαλιστικών και Εργασιακών Θεμάτων του Επιμελητηρίου, τα κυριότερα συμπεράσματα του συνεδρίου είναι:

▼ Ο θεσμός των Ταμείων Επαγγελματικής Ασφάλισης δεν έχει τύχει σημαντικής αξιοποίησης όπως στην υπόλοιπη Ευρώπη και απαιτούνται ορισμένες μεταρρυθμίσεις, κυρίως στις προϋποθέσεις δημιουργίας τους, έτσι ώστε να ανταποκρίνεται στις σημερινές συνθήκες και να μπορεί να εφαρμοστεί σε μεγαλύτερο βαθμό στη χώρα μας

▼ Υπάρχει σημαντικό έδαφος συνεργασίας μεταξύ ιδιωτικής και επαγγελματικής ασφάλισης με την ενεργοποίηση και την αξιοποίηση φορέων όπως ασφαλιστικές εταιρείες, πιστωτικά ιδρύματα, επιχειρήσεις διαχείρισης κεφαλαίων και εταιρείες αναλογιστών μελετών.

▼ Οι ασφαλιστικές μεταρρυθμίσεις απαιτούν να λαμβάνονται υπόψη όλες οι παράμετροι που επηρεάζουν τη μελλοντική βιωσιμότητά τους, όπως είναι η εξέλιξη της αγοράς εργασίας, το δημογραφικό πρόβλημα, η αύξηση του προσδόκιμου ορίου ζωής κ.ά.

Στο συνέδριο επίσης χαίρετησαν οι: κ. Νίκος Νικολόπουλος, βουλευτής, τομεάρχης Εργασίας και Κοινωνικής Ασφάλισης της Νέας Δημοκρατίας, κ. Ιωάννης Σαριβουγιούκας, υποδιοικητής του ΙΚΑ, κ. Γεώργιος Κώτσαλος, πρόεδρος της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος.

Γ. Κώτσαλος: «Να γίνουν οι ασφαλιστικές ισότιμοι φορείς της επαγγελματικής ασφάλισης»

Την αναγνώριση των ασφαλιστικών εταιρειών νομοθετικά ως ισότιμων φορέων στην επαγγελματική ασφάλιση, ζήτησε ο Γιώργος Κώτσαλος, πρόεδρος της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος και διευθύνων σύμβουλος της Interamerican, από το βήμα του συνεδρίου.

Ο κ. Κώτσαλος χαρακτήρισε τον ισχύοντα νόμο 3029 του 2002 γραφειοκρατικό και με αγκυλώσεις, που θέτει κατώτατο όριο στις επιχειρήσεις τα 100 απασχολούμενα άτομα, όταν η συντριπτική πλειονότητα των επιχειρήσεων στη χώρα μας έχουν μικρότερο αριθμό εργαζομένων. Όπως παρατήρησε, ο νόμος ταυτίζει τα ασφαλιστικά προγράμματα με τους φορείς οι οποίοι τα διαχειρίζονται και τα ονομάζει επαγγελματικά τα-

μεία, αποκλείοντας από τη διαχείριση τις ασφαλιστικές εταιρείες. Όσον αφορά τις διαδικασίες σύστασης TEA, ο κ. Κώτσαλος επικαλέστηκε την εμπειρία σύστασης των Επαγγελματικών Ταμείων των εργαζομένων της Interamerican, λέγοντας ότι πρόκειται για μια περιπέτεια δύο ετών που δεν θα συστούσε σε καμία επιχείρηση.

Αναφερόμενος στο τι χρειάζεται για να λειτουργήσει ουσιαστικά η επαγγελματική ασφάλιση στην Ελλάδα, ο κ. Κώτσαλος τόνισε την αναγκαιότητα της απλότητας στον σχεδιασμό και στην εφαρμογή και της ανάληψης διαχειριστικού ρόλου από ασφαλιστικές εταιρείες. «Η σημερινή αξιόπιστη εποπτεία, οι αυστηροί κανόνες φερεγγυότητας για την ασφαλι-

στική αγορά αίρουν κάθε επιφύλαξη για την υπεύθυνη ανταπόκριση των ασφαλιστικών εταιρειών. Πρέπει να ληφθούν τώρα αποφασιστικά μέτρα για έναν λειτουργικό δεύτερο πυλώνα, που θα μπορέσει να συνεισφέρει στην ανακοπή της ελεύθερης πτώσης η οποία έχει ξεκινήσει για τις συντάξεις και για το βιοτικό επίπεδο στις συντάξιμες ηλικίες» υπογράμμισε ο πρόεδρος της ΕΑΕΕ και διευθύνων σύμβουλος της Interamerican, συμπληρώνοντας ότι στις ευρωπαϊκές χώρες όπου ασκούν επαγγελματικές ασφάλισεις οι ασφαλιστικές εταιρείες, 83 εκατομμύρια πολίτες έχουν ενταχθεί σε φορείς επαγγελματικής ασφάλισης και έχουν επενδύσει περί τα 3,5 τρισεκατομμύρια ευρώ στον δεύτερο πυλώνα.

Δημόσιο

Εισροή

«Γέμισαν τα ταμεία» τον Σεπτέμβριο, δίνοντας βαθιά ανάσα στα έσοδα του προϋπολογισμού. Όπως προκύπτει από τα πρώτα στοιχεία που έχει στη διάθεσή του το υπουργείο Οικονομικών, οι πολίτες κατέβαλαν



περισσότερα από 650 εκατ. ευρώ για την εισφορά στο εισόδημά τους, το τέλος επιτηδεύματος, αν πρόκειται για ελεύθερους επαγγελματίες, και για την έκτακτη εισφορά σε αυτοκίνητα, σκάφη αναψυχής κτλ.

Τα προ επιστροφών έσοδα αυξήθηκαν τον Σεπτέμβριο του 2011 σε σύγκριση με τον αντίστοιχο περυσινό μήνα περίπου κατά 10%, ενώ μετά τις επιστροφές η αύξηση κυμαίνεται περί το 4%. Διαβεβαιώσεις ότι δεν υπάρχει κανένα πρόβλημα ρευστότητας έως τα μέσα Νοεμβρίου παρείχε εν τω μεταξύ ο υπουργός Οικονομικών, Ευάγγελος Βενιζέλος, σε συνέντευξή του με αφορμή την αναβολή του Eurogroup για την έγκριση καταβολής της 7ης δόσης. «Η Ελλάδα θα καλύψει όλες τις υποχρεώσεις της που απορρέουν από τη λήξη τίτλων της και όλες τις υποχρεώσεις απέναντι στους πολίτες που εξαρτώνται από τον κρατικό προϋπολογισμό», είπε ο κ. Βενιζέλος και επισήμανε ότι «το ζητούμενο δεν είναι η 7η δόση, είναι η εφαρμογή των αποφάσεων μέχρι το 2014, ώστε να πειστούν οι αγορές ότι έχουμε μία βιώσιμη λύση», ενώ χαρακτήρισε κρίσιμους τους επόμενους μήνες.

Ο κ. Βενιζέλος ξεκαθάρισε άλλη μία φορά ότι δεν υπάρχει καμία συζήτηση για το λεγόμενο default, ενώ σε ό,τι αφορά το θέμα των εμπράγματων ασφαλειών σημείωσε ότι καμία άλλη χώρα πέραν της Φινλανδίας δεν ζήτησε.

Σχετικά με την πορεία του PSI, δεν θέλησε να μιλήσει για το ποσοστό του κουρέματος, αφού είναι σε εξέλιξη οι διαπραγματεύσεις, και αρκέστηκε να σημειώσει ότι αξιολογούνται τώρα οι απαντήσεις στη διερευνητική επιστολή που έστειλε η ελληνική κυβέρνηση για εθελούσια συμμετοχή στην ανταλλαγή ομολόγων.

Όχι δυσνόητοι όροι. Έργο.

Οι σχέσεις εμπιστοσύνης δεν μπορούν να έχουν σκοτεινά σημεία.

Η ERGO το καταλαβαίνει.

Με παρουσία σε πάνω από 30 χώρες και πελάτες που ξεπερνούν τα 40 εκατομμύρια, η ERGO αποτελεί έναν από τους μεγαλύτερους ομίλους στην ασφαλιστική αγορά της Ευρώπης, με πολύχρονη σημαντική εκπροσώπηση και δραστηριοποίηση στην Ελλάδα.

Έργο μας να σας καταλαβαίνουμε.

Βασ. Σοφίας 97,
115 21 Αθήνα
Τηλ. +30 210 3705300
Fax +30 210 3705550
www.ergohellas.gr

ERGO

Ασφαλίζω σημαίνει καταλαβαίνω.

Συστήματα Εσωτερικού Ελέγχου

Φωτιά στα μπατζάκια μας

Το ανακοινωθέν σχέδιο για τα συστήματα Εσωτερικού Ελέγχου που μπήκε σε διαβούλευση στις 18/7/2011, με λήξη ημερομηνίας διαβούλευσης την 31/8/2011, και που τα πρώτα μέτρα εφαρμογής τους ισχύουν από την 1η Ιανουαρίου 2012, με πρώτη ημερομηνία υποβολής οιασδήποτε αναφοράς την 30/3/2012, είναι το πρώτο θέμα του τελευταίου τριμήνου του 2011. Οι ασφαλιστικές εταιρείες οφείλουν να ενημερώσουν την Τράπεζα της Ελλάδος με ειδικές αναφορές στις 30/10/2011 και στις 30/12/2011 σχετικά με την προετοιμασία τους...

«Φωτιά στα μπατζάκια μας» ήταν η πρώτη μου αντίδραση, γνωρίζοντας πρόσωπα και πράγματα...

Στο «Ασφαλιστικό ΝΑΙ» και στην εφημερίδα Next Deal από το 2005 κάναμε σχετικές αναφορές για τον Εσωτερικό Έλεγχο, την υποβάθμιση της επιτροπής Εσωτερικού Ελέγχου στην Ένωση και για τις συνέπειες της κατάρτησής της πρόσφατα για οικονομικούς λόγους...

Μάθαμε ότι το κόστος της ήταν 300 ευρώ... Ζητούσαμε διευκρινίσεις και μέσω του www.nextdeal.gr, αλλά δεν πήραμε από τους αρμόδιους...

Έτσι, φτάσαμε σ' ένα σημείο που, αν προσθέσουμε και τις ΥΠΕΡΒΟΛΕΣ των απαιτήσεων «τύποις και ουσία» της εποπτικής αρχής και την οικονομική συγκυρία, ΤΟΤΕ τα πράγματα είναι «δυσβάσταχτα» για τους ώμους των ασφαλιστικών εταιρειών, κυρίως των ελληνικών. Οι ξένοι έχουν ιδιαίτερότητες και άλλες λύσεις.

Δεν γνωρίζουμε το μέγεθος ευθύνης γύρω από την έλλειψη πρόβλεψης και διορατικότητας των προηγούμενων διοικητικών συμβουλίων της Ένωσης υπό τον κ. Μπράβο, τον κ. Παλαιολόγο και τον κ. Κώτσαλο, και τις εισηγήσεις της

Οι διατάξεις της πράξεως για τα συστήματα Εσωτερικού Ελέγχου απαιτούν οργάνωση, χρήμα, εμπειρία, ειλικρίνεια, προσόντα και ανθρώπους-στελέχη πρόθυμους να υπογράψουν αλήθειες, κάτι που ήδη προξένησε αναταράξεις στις σχετικές προσπάθειες καλύψεως ανάλογων θέσεων.



γενικής διευθύντριας πάνω στο ζήτημα, αλλά σίγουρα το θέμα ήταν και είναι αρκετά σοβαρό για να το αφήσουμε στην τύχη του...

Σίγουρα η ασφαλιστική αγορά ΔΕΝ είναι έτοιμη να περάσει στο νέο καθεστώς και ωφέλιμο είναι να συσταθούν ΑΜΕΣΑ επιτροπές ώστε να εξετάσουν την κατάσταση που εξελίσσεται ΚΥΡΙΩΣ σε βάρος των ελληνικών εταιρειών. Ίσως και η πιθανή «μετάφραση» της σχετικής πράξεως από την Τράπεζα της Ελλάδος, βασισμένη σε άλλες χώρες ή ασφαλιστικές ενώσεις, να μην ΤΑΙΡΙΑΖΕΙ στην ελληνική πραγματικότητα, επειδή κάθε προσαρμογή έχει προβλήματα. Οι κ. Μπράβος, Γιαννιώτης, Κασκαρέλης, Θεοχαράκης, Βελλιάδης, Λαπατάς και άλλοι. Έλληνες μέτοχοι οφείλουν να παρακάμψουν τυχόν προσωπικού τους κύρους ενστάσεις και να βρεθούν πάραυτα και ΑΜΕΛΛΗΤΙ σε κοινό τραπέζι...

Οι διατάξεις της πράξεως για τα συστήματα Εσωτερικού Ελέγχου απαιτούν οργάνωση, χρήμα, εμπειρία, ειλικρίνεια, προσόντα και ανθρώπους-στελέχη πρόθυμους να ΥΠΟΓΡΑΦΟΥΝ αλήθειες, κάτι που ήδη προξένησε ΑΝΑΤΑΡΑΞΕΙΣ στις σχετικές προσπάθειες κα-

λύψεως ανάλογων θέσεων. Το www.nextdeal.gr ΓΝΩΡΙΖΕΙ καλά πόσες εταιρείες διαθέτουν ΕΣΩΤΕΡΙΚΟ ΕΛΕΓΧΟ και ΤΙ ΠΡΟΣΟΝΤΑ έχουν οι άνθρωποί τους, γι' αυτό και επιθυμούμε να τεθούμε ΕΠΙΚΕΦΑΛΗΣ μιας προσπάθειας ΕΠΕΙΓΟΝΤΩΣ να γίνει το θέμα ΠΡΩΤΗ ΠΡΟΤΕΡΑΙΟΤΗΤΑ. Ελπίζουμε οι αντιγραφείς μας συνάδελφοι αλλά και οι καλοί συναγωνιστές συνάδελφοι να προωθήσουν την ιδέα μας με σχετικά δημοσιεύματα...

Περιμένουμε τα σχόλια και τις προτάσεις σας ώστε η Διεύθυνση Εποπτείας Ιδιωτικής Ασφάλισης της Τραπεζής της Ελλάδος να τα λάβει υπόψη πριν προβεί στην Επιβολή Κυρώσεων του άρθρου 32 της πράξεως από 1/1/2012.

Η εβδομάδα που διανύουμε, 3/10/2011 μέχρι 7/10/2011, θα είναι εβδομάδα Εσωτερικού Ελέγχου, με πληθώρα απόψεων και ενημέρωσης. Το θέμα αφορά και τους συλλόγους διαμεσολαβούντων και τους συλλόγους καταναλωτών στις σχέσεις με τις ασφαλιστικές επιχειρήσεις. Μπαίνουν νέοι κανόνες και στα δίκτυα πρόσκτησης εργασιών και όροι στους ρόλους των συνδεδεμένων δικτύων, στα συστήματα

πληροφορικής κ.λπ.

Μπαίνει και πλαίσιο αρχών για την αξιολόγηση της καταλληλότητας των υπεύθυνων προσώπων. Οι ασφαλιστικοί υπάλληλοι έχουν ΑΜΕΣΕΣ ενέργειες να κάνουν.

Το www.nextdeal.gr θα ενημερώνει κάθε μέρα όλη αυτήν την εβδομάδα για τα σχετικά ζητήματα και επειδή πολλές εταιρείες έχουν συστήματα που οι υπάλληλοί τους δεν έχουν ελεύθερη διαδικτυακή πρόσβαση (δυστυχώς), καλό είναι μεταξύ σας να αλληλοενημερώνεστε για τα θέματα του www.nextdeal.gr, που σαν διαδικτυακό μέσο έχει ΚΑΘΗΜΕΡΙΝΑ πληθώρα εκατοντάδων θεμάτων και όχι 3-4 θεματάκια ΔΕΛΤΙΑ ΤΥΠΟΥ προκατασκευασμένα από τις εταιρείες. ΚΑΘΕ ΜΕΡΑ ΟΙ ΑΝΑΓΝΩΣΤΕΣ ΤΟΥ www.nextdeal.gr μελετούν περί τα 700-900 διαφορετικά θέματα! Επιλέξετε μόνοι την ενημέρωσή σας και μην περιμένετε τρίτοι να σας πουν τι να διαβάσετε! Τον περασμένο μήνα 7.067 τίτλοι προβλήθηκαν 148.087 φορές! Την Παρασκευή 30 Σεπτεμβρίου 2011, 885 τίτλοι σελίδας προβλήθηκαν 5.956 φορές! Καταργήστε τις «ιδιότυπες λογοκρισίες» κάποιων σύγχρονων λογοκριτών και ενημερωθείτε πριν ΜΠΕΙΤΕ στην ΕΡΓΑΣΙΑΚΗ ΕΦΕΔΡΕΙΑ! Μην χάνετε χρόνο εδώ και κει, μπειτε στο www.nextdeal.gr και δυναμώστε τα επιχειρήματά σας για το συμφέρον σας. Τέλειωσαν οι εποχές της αθωότητας!

Ιδιαίτερα, όλοι περιμένουμε από τον πρόεδρο της Ενώσεως κ. Γ. Κώτσαλο πρωτοβουλίες προστασίας καταναλωτών, διαμεσολαβούντων και ασφαλιστικών εταιρειών. Είναι ώριμη η στιγμή και για γενναίες αλλαγές στο καταστατικό λειτουργίας της ΕΑΕΕ. Σχετική ψηφοφορία στο www.nextdeal.gr δείχνει ότι επιθυμεί αλλαγές το 95,4%! (βλέπε www.nextdeal.gr-Ψηφοφορία).

Οι ασφαλιστικές εταιρείες δεν είναι μαθητές

Τα ερωτηματολόγια που θα συντάξουν οι ασφαλιστικές εταιρείες δεν είναι εκθέσεις ιδεών και η Τράπεζα της Ελλάδος θα πρέπει να καταλάβει ότι οι ασφαλιστικές εταιρείες ΔΕΝ ΕΙΝΑΙ ΜΑΘΗΤΕΣ ΝΑ ΓΡΑΦΟΥΝ ΔΙΑΓΩΝΙΣΜΑΤΑ ΚΑΘΕ ΜΕΡΑ. Έχουν και δουλειές και υποχρεώσεις ασφαλιστικών εργασιών. Ένα χρόνο τώρα «τρελαθήκανε» όλοι στο να γράφουν και να γράφουν, αφήνοντας «όλα πίσω»...

Έλεος, κ. Βογιατζή μου! Δεν θα λυθούν προβλήματα τριών αιώνων σε τρεις μέρες! Και η σχετική «αφωνία» και μη αντίδραση είναι γιατί λίγο πολύ όλοι έχουν προβλήματα. Μην το «εκμεταλλεύεσθε» και το παρακάνετε... Το επόμενο βήμα είναι να ξεσηκωθούν οι «καταναλωτές» που έχουν... «μειωμένες υπηρεσίες» ένεκεν υπέρμετρων μέτρων...

Άλλωστε δεν φταίει και η σημερινή κυβέρνηση να «φορτωθεί» ακόμα μια δυσάρεσκεια και «πολιτικό κόστος» από βασιλκότερους του βασιλέως...

Για να δείτε ότι δεν καταφέρνουμε να περιγράψουμε όλα όσα πρέπει να γίνουν και για τα οποία (με κάποιες αλλαγές και διορθώσεις) συμφωνούμε, διαβάστε όλο το έγγραφο-σχέδιο

διαβούλευσης που παραθέτουμε.

Για την ιστορία, γράφουμε ότι ΠΡΩΤΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ ασφαλιστική με σύστημα Εσωτερικού Ελέγχου ήταν η ALICO, υπό τον κ. Α. Βασιλείου από το 1981 και υπεύθυνο τον κ. Μανώλη Βαμβακάρη. Ακολούθησε η INTERAMERICAN του Δημήτρη Κοντομηνά. Πρώτη παρουσία δημόσια ως σώμα εσωτερικών ελεγκτών είχαμε το 1985 με το Ινστιτούτο Εσωτερικών Ελέγχων. Ο Μανώλης Βαμβακάρης θεωρείται ως ο υπ' αριθμόν ένα άνθρωπος που μετείχε παντού με ομιλίες, συνεντεύξεις, άρθρα κ.λπ. στον ασφαλιστικό χώρο για την προώθηση της ιδέας του εσωτερικού ελέγχου στην ασφαλιστική αγορά. Κοντά του και ο Πάνος Χατζηπάνος της INTERAMERICAN. Μετείχε και το 1999 στην Επιτροπή Κεφαλαιαγοράς, υπό τον κ. Θωμαδάκη, με τις «Αρχές Εταιρικής Διακυβέρνησης», για να έχουν όλες οι εισηγμένες στο Χρηματιστήριο εσωτερικό έλεγχο. Πρωταγωνιστής και στη δημιουργία Επιτροπής Εσωτερικού Ελέγχου επί προεδρίας Δημ. Κοντομηνά. Επί προεδρίας κ. Μπράβου και Δούκα Παλαιολόγου έγιναν οι μετατροπές σε υποεπιτροπή και κατάρτησή της, παρά τις συνεχείς επιστολές των ανθρώπων

των επιτροπών για τη σημασία αυτών των ενεργειών. Γράψαμε τότε και κάποιοι θεωρούσαν ουτοπικές τις διαμαρτυρίες, όπως έκαναν και στην πρόταση του κ. Βαμβακάρη για έναν «Ασφαλιστικό Τειρεσία» που τώρα προωθεί η εποπτεία, καθώς και όλες τις προτάσεις της τότε Επιτροπής Εσωτερικού Ελέγχου. Άλλωστε, από το 2009 υπάρχει και η σχετική νομοθεσία στην οποία ως σήμερα δεν υπάκουσαν οι μισές ασφαλιστικές εταιρείες.

*Ο Ευάγγελος Γ. Σπύρου είναι πτυχιούχος της Νομικής Σχολής Πανεπιστημίου Αθηνών και του Παντείου Πανεπιστημίου Κοινωνικών και Πολιτικών Επιστημών. Από το 1989 έως σήμερα εκδίδει το περιοδικό «Ασφαλιστικό ΝΑΙ» και από το 2000 έως σήμερα την εφημερίδα NEXTDEAL. Από το 2007 προϊστάται του www.nextdeal.gr. Παράλληλα δραστηριοποιείται στον χώρο του παιδιού ως ιδιοκτήτης του Νηπιακού Κέντρου «ΜΑΝΤΑΡΙΝΙ» και της εφημερίδας «Παιδικός Σταθμός για Γονείς». Σήμερα είναι μέλος του Δ.Σ. της Ένωσης Δημοσιογράφων Ιδιοκτητών Περιοδικού Τύπου-ΕΔΙΠΤ και μέλος του Δ.Σ. του Ενιαίου Ταμείου Ασφάλισης Προσωπικού-Μέσων Μαζικής Ενημέρωσης-ΕΤΑΠ-ΜΜΕ.

Εργόσημο

Ξεκίνησε η διαδικασία έκδοσης και εξαργύρωσης από τις τράπεζες

Σελ. 13



Εμπορική Τράπεζα

Εκτός χρηματιστηρίου έπειτα από 102 χρόνια με απόφαση της γενικής συνέλευσης

Σελ. 12

Εθνική Τράπεζα

Ολοκληρώθηκε η υποβολή προτάσεων για i-bank Καινοτομία και Τεχνολογία

Σελ. 12

Το εγχώριο χρηματοπιστωτικό σύστημα

Αντέχει πρόσθετες προβλέψεις έως 10 δισ. ευρώ

Του Χρ. Κίτσιου

Λογαριασμό από την BlackRock ως και 10 δισ. ευρώ μπορεί να αντέξει, σύμφωνα με εκτιμήσεις τραπεζικών παραγόντων, το εγχώριο χρηματοπιστωτικό σύστημα, καθώς, σύμφωνα με πληροφορίες, η Τράπεζα της Ελλάδος θα παράσχει διετή περίοδο προσαρμογής και ταυτόχρονα θα συνυπολογίζει σειρά ευνοϊκών για τις τράπεζες κριτηρίων.

Ο έλεγχος των χαρτοφυλακίων χορηγήσεων των τραπεζών από το δίδυμο Black Rock Solutions και Ernst & Young Ελλάδας βρίσκεται ήδη σε εξέλιξη και, παρά το γεγονός ότι τα πρώτα δείγματά του δεν είναι ενθαρρυντικά, οι τραπεζίτες ευελπιστούν ότι το τελικό αποτέλεσμα θα είναι διαχειρίσιμο.

Βάσει των επίσημων στοιχείων της ΤτΕ, το ύψος των μη εξυπηρετούμενων δανείων στο τέλος 2010 ανερχόταν σε 10,4%, ενώ τον Μάρτιο του 2011 ανήλθε στο 11,5%. Στο τέλος του 2010, ο δείκτης κάλυψης ανερχόταν στο 44,7% (προβλέψεις που έχουν σχηματισθεί ως προς τα μη εξυπηρετούμενα δάνεια). Δηλαδή οι τράπεζες έχουν σχηματίσει προβλέψεις ύψους περίπου 14 δισ. ευρώ, που αντιστοιχούν στο 4,64% του χαρτοφυλακίου χορηγήσεων.

Παρά το γεγονός ότι η οξεία επιδείνωση των οικονομικών συνθηκών, εξαιτίας της εκτίναξης της ανεργίας, της περικοπής μισθών και συντάξεων και της κάθετης υποχώρησης στην εγχώρια οικονομι-

Συνέχεια στη σελ. 12

- ✓ **Διετή προσαρμογή προτίθεται να παράσχει η ΤτΕ για την αύξηση των προβλέψεων βάσει των ελέγχων της BlackRock**
- ✓ **Ποια ευνοϊκά κριτήρια θα προσμετρηθούν. Γιατί βρίσκονται σε πλεονεκτική θέση Εμπορική, Alpha-Eurobank και ΕΤΕ**
- ✓ **Ορατό το φάσμα υπαγωγής στο ΤΧΣ και για άλλες τράπεζες πλην της ΑΤΕ. Φλερτάρει με Bad Bank μικρή τράπεζα**

Νέες εκδόσεις από την Ελληνική Ένωση Τραπεζών

Δύο νέες εκδόσεις κυκλοφόρησαν από την Ελληνική Ένωση Τραπεζών, η οποία κατά παράδοση εκδίδει τις μεταφράσεις των κανόνων του Διεθνούς Εμπορικού Επιμελητηρίου (ΔΕΕ) που άπτονται των τραπεζικών εργασιών. Ειδικότερα, η πρώτη έκδοση «Ομοιόμορφοι Κανόνες για τις Εγγυητικές Επιστολές σε Πρώτη Ζήτηση - (URDG-758)» περιλαμβάνει κανόνες που ισχύουν σε αυτόνομες εγγυήσεις, αποδεσμευμένες από τη βασική σχέση, της οποίας την εκτέλεση επιδιώκουν να εξασφαλίσουν, εφόσον υπάρχει ρητή πρόβλεψη στις εγγυητικές επιστολές. Οι νέοι αυτοί κανόνες, ως διάδοχοι των URDG-458, στοχεύουν στη διατύπωση ενός σαφέστερου και πιο ολοκληρωμένου κανονιστικού πλαισίου, με ευρύτερο τομέα εφαρμογής και με έννοιες σαφείς,

προσαρμοσμένες στις σύγχρονες πρακτικές, καλύπτοντας κατά το μέγιστο δυνατό και την αντιμετώπιση των αντεγγυητικών επιστολών σε πρώτη ζήτηση.

Σημαντική καινοτομία των URDG-758 αποτελεί η επεξεργασία και η διατύπωση υποδείγματος εγγυητικής και αντεγγυητικής επιστολής, που παρατίθενται στο τέλος των Κανόνων, καθώς και σειράς προαιρετικών ρητρών, οι οποίες, ανάλογα με τα πραγματικά περιστατικά, μπορούν να ενσωματωθούν στο κείμενο της εγγυητικής επιστολής. Οι Κανόνες URDG-758 έχουν εγκριθεί και συστήνονται από την Επιτροπή των Ηνωμένων Εθνών για το Διεθνές Εμπόριο (United Nations Commission on International Trade Law - UNCITRAL), καθώς και στοχεύουν στην εναρμό-

ση των Κανόνων για τις Εγγυητικές Επιστολές σε Πρώτη Ζήτηση σε παγκόσμιο επίπεδο.

Η δεύτερη έκδοση «Διεθνής Τυποποιημένη Τραπεζική Πρακτική για τον Έλεγχο των Εγγράφων βάσει Ενεργών Πιστώσεων (ISBP 681)» συνιστά σημαντικό βοήθημα για τους χρήστες ενεργών πιστώσεων στις τράπεζες, τις επιχειρήσεις, τις εταιρείες που εξειδικεύονται στη διαχείριση και μεταφορά εμπορευμάτων, και τις ασφαλιστικές εταιρείες. Αποτελεί δε συμπλήρωμα της έκδοσης υπ' αριθ. 600 του ΔΕΕ «Uniform Customs and Practice for Documentary Credits», η μετάφραση της οποίας έχει επίσης εκδοθεί από την ΕΕΤ (ελληνική έκδοση «Ομοιόμορφες Συνήθειες και Πρακτική για τις Ενέγγυες Πιστώσεις - ΟΣΠ 600»).

Εθνική Τράπεζα**i-bank
Καινοτομία και
Τεχνολογία**

Με επιτυχία ολοκληρώθηκε η υποβολή προτάσεων στον διαγωνισμό της Εθνικής Τράπεζας της Ελλάδος «i-bank Καινοτομία και Τεχνολογία».

Όπως αναφέρεται σε σχετική ανακοίνωση, συμμετείχαν 467 άτομα, καταθέτοντας 307 ατομικές και ομαδικές προτάσεις. Αναλυτικά, κατατέθηκαν 159 προτάσεις στην κατηγορία Ηλεκτρονική Επιχειρηματικότητα, 97 στην κατηγορία Περιβάλλον και Τεχνολογία και 51 στην κατηγορία Πολιτισμός και Τεχνολογία. Ο διαγωνισμός «i-bank Καινοτομία και Τεχνολογία» εδραιώνεται στον κόσμο της καινοτομίας. Ενδεικτικό είναι ότι το 20% όσων συμμετείχαν πέρασε υπέβαλαν και φέτος προτάσεις.

Ήδη ξεκίνησε η διαδικασία αξιολόγησης των προτάσεων, ώστε να επιλεγούν οι είκοσι που θα διαγωνιστούν στη Β' Φάση του Διαγωνισμού.

Σχετική ανακοίνωση με τα αποτελέσματα της Α' Φάσης θα αναρτηθεί στη σελίδα του διαγωνισμού www.nbg.gr/ibank/innovation στις αρχές Νοεμβρίου, μετά την ολοκλήρωση της διαδικασίας αξιολόγησης από καθηγητές των επτά συνεργαζόμενων Ανώτατων Εκπαιδευτικών Ιδρυμάτων (Πανεπιστήμιο Αθηνών, Εθνικό Μετσόβιο Πολυτεχνείο, Οικονομικό Πανεπιστήμιο Αθηνών, Αριστοτέλειο Πανεπιστήμιο Θεσσαλονίκης, Πανεπιστήμιο Πειραιά, Πανεπιστήμιο Πατρών, Πανεπιστήμιο Κρήτης). Η Εθνική Τράπεζα ευχαριστεί τους φορείς που βοήθησαν στην πρώτη φάση του Διαγωνισμού, καθώς και τους συμμετέχοντες, για το ενδιαφέρον που δείχνουν στην προσπάθειά της να στηρίξει τη δημιουργικότητα, αναδεικνύοντας καινοτόμες ιδέες και συμβάλλοντας στην υλοποίησή τους.

Τράπεζες**Αντέχουν πρόσθετες προβλέψεις έως 10 δισ. ευρώ**

Συνέχεια από τη σελ. 11

κή δραστηριότητα αυξάνει τα μη εξυπηρετούμενα δάνεια, τραπεζίτες αισιοδοξούν ότι οι επιπρόσθετες προβλέψεις που θα απαιτηθούν μετά την ολοκλήρωση του ελέγχου των χαρτοφυλακίων θα κινηθούν στην περιοχή των 10 δισ. ευρώ.

Επίπεδα που είναι, σύμφωνα με τους ίδιους, διαχειρίσιμα για δύο κυρίως λόγους: Πρώτον, διότι, όπως έχει καταστήσει γνωστό η Τράπεζα της Ελλάδος, θα δοθεί στα χρηματοπιστωτικά ιδρύματα διετής περίοδος προσαρμογής, κατά τη διάρκεια της οποίας θα πρέπει, σχηματίζοντας τις αναγκαίες προβλέψεις, να επαναφέρουν το Core Tier 1 στα επίπεδα του 10%. Και δεύτερον, γιατί θα συνεκτιμηθούν ενέργειες που αυξάνουν τα ίδια κεφάλαια.

Για παράδειγμα, στην περίπτωση της συγχώνευσης Alpha-Eurobank θα συνεκτιμηθεί από την ΤτΕ το ύψος των επιδιωκόμενων συνεργειών και η μελλοντική τους επίπτωση στην κεφαλαιακή επάρκεια. Επιπρόσθετα, θα συνυπολογισθεί, για όσες τράπεζες έχουν δρομολογήσει σχετικές κινήσεις, η επίπτωση από πωλήσεις θυγατρικών ή άλλων στοιχείων ενεργητικού. Διοικητικές τραπεζών, όπως της Εθνικής, έχουν δηλώσει σε ανύποπτο χρόνο ότι η οργανική τους κερδοφορία μπορεί να απορροφήσει και αύξηση προβλέψεων έως και 50%.

Ακόμη και έτσι, πάντως, θεωρείται δεδομένο ότι για ένα μεγάλο μέρος του τραπεζικού συστήματος θα απαιτηθούν κεφαλαιακές ενισχύ-

σεις μέσω αυξήσεων ή έκδοσης μετατρέψιμων ομολογιών, μια και η κεφαλαιακή επάρκεια έχει ήδη τρωθεί από τις προβλέψεις απομείωσης λόγω της συμμετοχής στο PSI. Το πιθανότερο σενάριο, σύμφωνα με τραπεζικά στελέχη, είναι οι

υπόλοιπες τράπεζες να ακολουθήσουν τον δρόμο των Alpha-Eurobank, εφόσον βέβαια ολοκληρωθεί το PSI και ο έλεγχος της BlackRock. Θα επιδιώξουν δηλαδή συγχωνεύσεις με ταυτόχρονη είσοδο ξένου στρατηγικού επενδυτή.

**Πρόσθετες προβλέψεις έως και 20 δισ. ευρώ
προβλέπει το κακό σενάριο**

Στον αντίποδα, απαισιόδοξοι για τα αποτελέσματα του ελέγχου από τις Black Rock Solutions και Ernst & Young δηλώνουν στελέχη ελεγκτικών εταιρειών. Ως οι πλέον αρμόδιοι, εκτιμούν ότι οι επιπρόσθετες προβλέψεις, τις οποίες θα υποχρεωθούν να σχηματίσουν οι τράπεζες, θα ξεπεράσουν τα 15 δισ. ευρώ και πιθανώς να φτάσουν και τα 20 δισ. ευρώ! Οι ίδιοι θυμίζουν ότι ήδη τράπεζες όπως η Εμπορική έχουν σχηματίσει προβλέψεις που ξεπερνούν το 20% του χαρτοφυλακίου χορηγήσεων, ενώ σημειώνουν ότι το νέο μαχαίρι σε μισθούς και συντάξεις του δημόσιου τομέα καθιστά επισφαλείς πελάτες και τους μέχρι τώρα πιο σίγουρους, δηλαδή τους δημοσίους υπαλλήλους.

Τα μέχρι τώρα δείγματα από τον έλεγχο δεν είναι καθόλου ενθαρρυντικά, καθώς σε περιπτώσεις όπου υπήρξε προεργασία, για διαφορετικούς λόγους, προέκυψε ότι απαιτούνται πρόσθετες προβλέψεις που αντιστοιχούν έως και στο 25% του συνολικού χαρτοφυλακίου χορηγήσεων.

Αν επιβεβαιωθούν οι παραπάνω εκτιμήσεις, ένα μεγάλο μέρος των εγχώριων τραπεζών θα οδηγηθεί σε κρατικοποίηση μέσω του Ταμείου Χρηματοπιστωτικής Σταθερότητας, ενώ θα υπάρξουν και περιπτώσεις που πιθανώς να χρειαστεί να υπαχθούν στην άρτι θεσπισθείσα Bad Bank

Στελέχη της αγοράς δεν αποκλείουν την πιθανότητα να υπάρξει άμεση ενεργοποίηση της Bad Bank (εφόσον δημοσιευτεί και το σχετικό ΦΕΚ), ενώ είναι βέβαιο ότι η Αγροτική Τράπεζα θα υπαχθεί στο Ταμείο Χρηματοπιστωτικής Σταθερότητας, εφόσον το επιτρέψει η τρόικα και η Ευρωπαϊκή Επιτροπή Ανταγωνισμού.

Εμπορική Τράπεζα**Εκτός Χ.Α. έπειτα από 102 χρόνια**

Τη διαγραφή των μετοχών της Εμπορικής Τράπεζας από το Χρηματιστήριο Αθηνών και την υποβολή σχετικού αιτήματος προς την Επιτροπή Κεφαλαιαγοράς αποφάσισε η αυτόκλητη καθολική έκτακτη γενική συνέλευση της εταιρείας, η οποία είχε εισαχθεί στο ελληνικό χρηματιστήριο στις 8 Απριλίου του 1909.

Σύμφωνα με τη σχετική ανακοίνωση, στη συνέλευση παρέστησαν οι δύο μοναδικοί μέτοχοι:

α) η εταιρεία με την επωνυμία Crédit Agricole S.A., η οποία κατέχει 486.615.790 κοινές ονομαστικές μετοχές, που αντιπροσωπεύουν ποσοστό 94,9997% των δικαιωμάτων ψήφου της εταιρείας, και

β) η εταιρεία με την επωνυμία Sacam International SAS, η οποία κατέχει 25.613.095 κοινές ονομαστικές μετοχές, που αντιπροσωπεύουν ποσοστό 5,0003% των δικαιωμάτων ψήφου της εταιρείας, και οι οποίοι συνολικά εκπροσωπούν ποσοστό 100% του μετοχικού κεφαλαίου, ήτοι 512.228.885 κοινές ονομαστικές μετοχές.

Εμπορική για τα Χριστούγεννα

Ένα νέο προϊόν με το όνομα «Εμπορική για τα Χριστούγεννα» θα διαθέτει εν τω μεταξύ μέχρι τις 27/10/11 η Εμπορική Τράπεζα από τα καταστήματά της.

Το προϊόν είναι μία προθεσμιακή κατάθεση διάρκειας 6 ή 12 μηνών με το ιδιαίτερο χαρακτηριστικό ότι καταβάλλει τους τόκους όλης της περιόδου (δηλαδή των 6 ή των 12 μηνών αντίστοιχα) την Παρασκευή



16 Δεκεμβρίου, λίγες ημέρες πριν από τα Χριστούγεννα. Με τον τρόπο αυτό η κατάθεση εξασφαλίζει ένα επιπλέον εισόδημα για τα αυξημένα έξοδα των γιορτών. Το κεφάλαιο της κατάθεσης αποδίδεται στη λήξη της. Όπως αναφέρει η τράπεζα σε ανακοίνωσή της, με το συγκεκριμένο προϊόν της παραμένει συνεπής στο κεντρικό της μήνυμα: «Πραγματικές λύσεις για πραγματικές ανάγκες», που έχει ως στόχο την προσαρμογή των προϊόντων της έτσι ώστε να υποστηρίζουν τις πραγματικές ανάγκες των πελατών της, όπως αυτές διαμορφώνονται μέσα στις τρέχουσες οικονομικές συνθήκες.

■ Εργόσημο

Στη διαδικασία έκδοσης και εξαργύρωσης Εργοσήμου ΙΚΑ ETAM και ΟΓΑ συμμετέχει η Εθνική Τράπεζα. Όπως αναφέρεται σε σχετική ανακοίνωση, η διαδικασία αφορά το αμειβόμενο προσωπικό το οποίο καλύπτεται από την ασφάλιση των Ταμείων ΙΚΑ-ETAM και ΟΓΑ και απασχολείται στις παρακάτω, ενδεικτικά αναφερόμενες, κατηγορίες: Οικιακές εργασίες, κηπουρικές εργασίες, μικροεπισκευαστικές μη οικοδομικές εργασίες, ιδιαίτερα μαθήματα κατ' οίκον, φύλαξη/μεταφορά παιδιών, φροντίδα προσώπων που χρήζουν βοήθειας, εργαζόμενοι σε Σ.Υ.Δ./ιδρύματα, αισθητική/κομμωτική, περιποίηση / νοσηλευτική φροντίδα, φυσικοθεραπεία/συννοδεία εκτός οικίας, εργάτες γης (αγρότες). Το Εργόσημο είναι ένα κουπόνι, η έκδοση του οποίου αντικαθιστά, κατά τρόπο αποκλειστικό, την αποζημίωση των ως άνω απασχολούμενων με οποιαδήποτε απευθείας δοληψία χρηματικής φύσης, ενώ κατά την εξαργύρωσή του παρακρατείται μέρος της αναγραφόμενης αξίας έναντι ασφαλιστικών εισφορών και αποδίδεται στον ασφαλιστικό φορέα κάλυψης του απασχολούμενου. Οι εργοδότες, προσερχόμενοι στην τράπεζα για την έκδοση του Εργοσήμου, θα πρέπει να προσκομίζουν το δελτίο ταυτότητας, το ΑΦΜ τους και τον ΑΜΚΑ τους, ενώ σε περίπτωση που επιλέξουν εξαργύρωση του Εργοσήμου σε πίστωση λογαριασμού του εργαζομένου θα πρέπει επίσης να προσκομίζουν και τον ΑΜΚΑ του εργαζομένου. Σε περίπτωση εξαργύρωσης με μετρητά, ο ΑΜΚΑ εργαζομένου προσκομίζεται από τον εργαζόμενο, κατά τη στιγμή της εξαργύρωσης.

Η Εθνική Τράπεζα παρέχει τη δυνατότητα έκδοσης και εξαργύρωσης Εργοσήμου, ακόμα και στην περίπτωση που δεν επιβεβαιωθεί μέσω του ηλεκτρονικού συστήματος η ταύτιση ονοματεπωνύμου και ΑΜΚΑ του εργοδότη ή του εργαζομένου, εφόσον ο εργοδότης ή ο εργαζόμενος προσκομίσει στην τράπεζα επίσημο έγγραφο πιστοποίησης του ΑΜΚΑ. Η έκδοση και εξαργύρωση Εργοσήμου εξυπηρετείται στο σύνολο του δικτύου της Εθνικής Τράπεζας.

Τι σημαίνει να είσαι ισχυρός;

Στη MAPFRE ASISTENCIA πιστεύουμε ότι το να είσαι ισχυρός δε σημαίνει μόνο να έχεις παρουσία σε περισσότερες από 40 χώρες και να διαθέτεις 200.000 σημεία εξυπηρέτησης σε όλο τον κόσμο. Πιστεύουμε ότι είναι πολλά παραπάνω. Είναι να βρισκόμαστε εκεί που εσύ μας χρειάζεσαι.

Να είσαι ισχυρός
δεν είναι μόνο θέμα μεγέδους.

Είναι στάση ζωής.



MAPFRE
ASISTENCIA

Με μια ματιά

✓ Σε διάψευση δημοσιεύματος της εφημερίδας «Βήμα», το οποίο αναφέρεται σε πώληση του Υγεία, προχώρησε η MIG, μέσω ανακοίνωσης στην οποία δηλώνει ότι «Το Υγεία δεν θα πουληθεί ποτέ!». Συγκεκριμένα, στην ανακοίνωση της MIG αναφέρεται: «Διαψεύδουμε κατηγορηματικά χθεσινό δημοσίευμα της εφημερίδας «Βήμα της Κυριακής», που ανέφερε δήθεν ότι θα πουλήσουμε το Υγεία. Η επένδυση της MIG στο Υγεία και στον χώρο της υγείας γενικότερα είναι τμήμα της βασικής της στρατηγικής και δεν υπάρχει καμία πρόθεση να πουληθεί ο όμιλος Υγεία ποτέ!».

✓ Μεταξύ των καλύτερων νοσοκομείων του κόσμου, για τις πολύ υψηλού επιπέδου ιατρικές υπηρεσίες που προσφέρει στη Μεταβολική Χειρουργική, συγκαταλέγεται το Πανεπιστημιακό Γενικό Νοσοκομείο Ηρακλείου. Μάλιστα, πρόσφατα η Κλινική Χειρουργικής Ογκολογίας του ΠΑΓΝΗ



—για την πρωτοπορία της και τις επιτυχίες στην αντιμετώπιση της νοσηρότητας—

—για την πρωτοπορία της και τις επιτυχίες στην αντιμετώπιση της νοσηρότητας— βραβεύτηκε από την Παγκόσμια Ομοσπονδία Χειρουργικής της Παχυσαρκίας (International Federation for the Surgery of Obesity - IFSO) με Δίπλωμα Αριστείας.

Η απονομή της τιμητικής διάκρισης έγινε στον Αμβούργο της Γερμανίας κατά τη διάρκεια του 16ου Παγκόσμιου Συνεδρίου της Διεθνούς Ομοσπονδίας Χειρουργικής της Παχυσαρκίας και Μεταβολικών Νοσημάτων.

Το Δίπλωμα Αριστείας για λογαριασμό του ΠΑΓΝΗ και της Κλινικής Χειρουργικής Ογκολογίας παρέλαβε ο διευθυντής της, καθηγητής Χειρουργικής του Πανεπιστημίου Κρήτης κ. Γιάννης Μελισσάς.

✓ Τους σοβαρούς κινδύνους που κρύβει η οικιακή σκόνη για την ανθρώπινη υγεία και ιδιαίτερα για τα μικρά παιδιά θέτει υπόψη της Ευρωπαϊκής Επιτροπής με γραπτή ερώτησή του, ο ευρωβουλευτής του ΠΑΣΟΚ Κρίτων Αρσένης. Ο ευρωβουλευτής, βασιζόμενος στα αποτελέσματα πρόσφατης έκθεσης, ζητεί, μεταξύ άλλων, την απαγόρευση της χρήσης των χημικών ευρείας χρήσης, όπως η δισφαινόλη Α, οι επιβραδυντές φλόγας και οι φθαλικές ενώσεις, που συσσωρεύονται στην οικιακή σκόνη και δρουν ως ορμονικοί διαταράκτες. Παράλληλα, επισημαίνει την ανάγκη τροποποίησης του Κανονισμού REACH για την καλύτερη προστασία από αυτές τις ουσίες και άλλα επικίνδυνα χημικά.

Συμβάσεις ΕΣΥ με ασφαλιστικές εταιρείες

Θετικό βήμα παρά τα προβλήματα

Τέθηκε σε ισχύ από την 1η Οκτωβρίου η σύμβαση συνεργασίας μεταξύ του Εθνικού Συστήματος Υγείας και των 18 μεγαλύτερων ασφαλιστικών εταιρειών και προβλέπει τη διάθεση στους ασφαλισμένους των εταιρειών συνολικά 560 κλινών αναβαθμισμένων θέσεων στα δημόσια νοσοκομεία. Παράλληλα, ισχύει επίσης το κλειστό νοσήλιο, που σημαίνει ότι το κόστος νοσηλείας για κάθε ασθενή θα είναι καθορισμένο πριν ακόμα γίνει η εισαγωγή του, με βάση τα χαρακτηριστικά της ασθένειας για την οποία θα νοσηλευθεί και τη γενικότερη κατάσταση της υγείας του.

Συνολικά έχουν καθοριστεί 700 πακέτα κλειστού νοσηλίου, ενώ το μέτρο στοχεύει στον εξορθολογισμό των δαπανών του ΕΣΥ, ενώ οι συμβάσεις με τις ιδιωτικές επιχειρήσεις στα προσδοκώμενα έσοδα από τη σύναψή τους.

Το νοσοκομείο θα αποζημιώνεται από την ιδιωτική ασφαλιστική εταιρεία με βάση τα κλειστά ενοποιημένα νοσήλια, προσαυξημένα κατά 50% εάν ο ασφαλισμένος «καλύ-

πτεται» και από κρατικό ασφαλιστικό φορέα, και κατά 20% εάν έχει μόνο ιδιωτική ασφάλιση. Σημειώνεται ότι η τιμολόγηση από τα νοσοκομεία με βάση τα κλειστά ενοποιημένα νοσήλια ξεκινάει καθολικά στα νοσοκομεία από την ερχόμενη Δευτέρα και αποτελεί τον νέο τρόπο «χρηματοδότησής» τους. Τα νοσοκομεία αποζημιώνονται από τα ταμεία, με βάση προσυμφωνημένο αντίτιμο ανά διαγνωστική κατηγορία, που περιλαμβάνει όλο το κόστος των πράξεων - εξετάσεων και υλικών που απαιτούνται για την

αντιμετώπιση μιας πάθησης. Παράγοντες της ασφαλιστικής αγοράς σημείωναν στο Nextdeal ότι η υπογραφή της σύμβασης είναι ένα πολύ θετικό γεγονός για τον κλάδο, παρά τα όποια προβλήματα μπορεί να παρουσιάσει στη διαδικασία υλοποίησής της, τα οποία αναμένεται σταδιακά να εξαλειφθούν. Επίσης, παράγοντες της ασφαλιστικής αγοράς είχαν το προηγούμενο διάστημα επαφές και με την τρόικα και την ενημέρωσαν για τις όποιες δυσλειτουργίες της σύμβασης.

Η υπογραφή των συμβάσεων έγινε παρουσία του υπουργού Υγείας, Ανδρέα Λοβέρδου, και στο πλαίσιο ευρείας σύσκεψης με τους διοικητές των νοσοκομείων της χώρας. Απαντώντας στις κατηγορίες για «ιδιωτικοποίηση του ΕΣΥ», ο κ. Λοβέρδος επεσήμανε ότι «κανένα νοσοκομείο που έχει περιορισμό κρεβατιών δεν είναι στο πρόγραμμα», σημειώνοντας ότι θα αξιοποιηθούν προς οικονομικό όφελος του δημόσιου τομέα κλίνες που μένουν «διαρκώς και αδιαλείπτως» κενές.

Οι 18 ασφαλιστικές εταιρείες

ΑΤΕ Ασφαλιστική, Allianz, Ατλαντική Ένωση, AXA, Demco, Εθνική Ασφαλιστική, EFG Eurolife, ERGO, Ευρωπαϊκή Πίστη, Generali, Groupama, ING, Interamerican, International Life, Minetta life, MetLife Alico, Sogecap και Συνεταιριστική Ασφαλιστική.

Ευρωκλινική Αθηνών

Νέα θεραπεία για την υπέρταση

Για πρώτη φορά στην Ελλάδα πραγματοποιείται νέα μέθοδος νεφρικής απονεύρωσης για τη θεραπεία της αρτηριακής υπέρτασης, στην Ευρωκλινική Αθηνών. Η νέα μέθοδος βασίζεται στην επινόηση ενός καθετήρα, ο οποίος επιτυγχάνει τη νεφρική απονεύρωση, με άμεσο αποτέλεσμα τη μείωση της αρτηριακής πίεσας και της ανάγκης χορήγησης μεγάλου αριθμού φαρμάκων, και μειώνει την ανάγκη συνεχούς αντιυπερτασικής φαρμακευτικής αγωγής σε πολλούς ασθενείς, αφού επιφέρει διά μιας σαφή βελτίωση των επιπέδων της αρτηριακής πίεσης.

Η πρωτότυπη αυτή μέθοδος εφαρμόστηκε πρόσφατα με εξαιρετική επιτυχία, για πρώτη φορά στην Ελλάδα, στην Α' Καρδιολο-

γική Κλινική της Ευρωκλινικής Αθηνών, υπό τη διεύθυνση του δρος Δημοσθένη Κατρίτση, καθώς και στην Πανεπιστημιακή Καρδιολογική Κλινική του Ιπποκράτειου Νοσοκομείου.

Η επέμβαση δεν είχε καμία επιπλοκή σε κανέναν ασθενή, έχει ήδη δοκιμαστεί σε μεγάλα κέντρα του εξωτερικού και έχει συνοδευτεί από ανακοινώσεις σε σημαντικά ιατρικά περιοδικά. Η επέμβαση είναι τεχνικά εύκολη και μέχρι τώρα δεν έχει καταγραφεί καμία παρενέργεια ή σοβαρή επιπλοκή.

Το πρόγραμμα προβλέπεται να συνεχιστεί από την Α' Καρδιολογική Κλινική της Ευρωκλινικής Αθηνών με προσεκτική επιλογή των μελλοντικών ασθενών.

Interamerican:

Αλληλεγγύη

Τις υπηρεσίες της στον τομέα προσωπικής βοήθειας θα παρέχει χορηγικά η Interamerican στους κοινωνικούς φορείς που συναποτελούν τους «Πυλώνες Αλληλεγγύης» στη νοτιοδυτική Ελλάδα, σύμφωνα με το μνημόνιο συνεργασίας που υπεγράφη μεταξύ της εταιρείας και της αναδόχου των «Πυλώνων» Γέφυρα Α.Ε. Η παρουσίαση της συνεργασίας, που εγγράφεται στα προγράμματα κοινωνικής υπευθυνότητας της Interamerican και της Γέφυρα Α.Ε. πραγματοποιήθηκε στο πλαίσιο εκδήλωσης στην Πάτρα, με την ευκαιρία της συμπλήρωσης ενός έτους δραστηριοποίησης των «Πυλώνων Αλληλεγγύης», στους οποίους περιλαμβάνεται το δίκτυο φορέων Αιτωλοακαρνανίας — 20 ΑμΕΑ και 3 ανεξάρτητοι — και 20 κοινωνικοί φορείς της Αχαΐας.

Εθνική Ασφαλιστική

Με έπαινο επιχειρηματικής ηθικής

Έπαινο επιχειρηματικής ηθικής για την καθιέρωση του θεσμού του Συνηγόρου του Πελάτη, έλαβε η Εθνική Ασφαλιστική, από το Ελληνικό Ινστιτούτο Επιχειρηματικής Ηθικής.

Ο έπαινος απονεμήθηκε στα πλαίσια ειδικής εκδήλωσης που πραγματοποίησε, στην Αίγλη Ζαπτείου το Ελληνικό Ινστιτούτο Επιχειρηματικής Ηθικής, το οποίο και απένειμε τα βραβεία Business Ethics Excellence Awards EBEN.GR.

Αξίζει να σημειωθεί ότι η Ελλάδα είναι η πρώτη χώρα στην Ευρώπη που εφάρμοσε το μοντέλο Επιχειρηματικής Ηθικής.

Ο θεσμός EBEN.GR βασίζεται στην ανάπτυξη ενός περιβάλλοντος επιχειρηματικής ηθικής που προσβλέπει στη διαφανή εξέλιξη των Οργανισμών

και των εταιρειών που το εφαρμόζουν.

Τον έπαινο από πλευράς της εταιρείας παρέλαβε ο γενικός διευθυντής κ. Αθανάσιος Καλογεράς ενώ στην εκδήλωση παρέστη και ο Συνήγορος του Πελάτη κ. Δημήτρης Παυλάκης.



International Life

Χορηγός
στο MDRT

Στήριξη στην 2η ημερίδα Million Dollar Round Table Day Θεσσαλονίκης, με κεντρικό θέμα «Μάθετε από τους Άριστους», παρείχε ο όμιλος International Life, η οποία πραγματοποιήθηκε από την επιτροπή επικοινωνίας μελών του κορυφαίου Ασφαλιστικού Οργανισμού MDRT Ελλάδας. Η έναρξη των εργασιών της ημερίδας πραγματοποιήθηκε από τον ασφαλιστικό σύμβουλο του γραφείου Χαλκίδας της International Life κ. Δημοσθένη Συκοβάρη, που ανήκει στο Agency του κ. Χρήστου Γαληρόπουλου και στην Επιθεώρηση του κ. Στράτου Ξανθόπουλου, ο οποίος προεδρεύει του M.D.R.T. Ελλάδας.

Οι παρευρισκόμενοι παρακολούθησαν με ιδιαίτερο ενδιαφέρον την ομιλία του προέδρου του ομίλου International Life, κ. Φωκίωνα Μπράβου, ο οποίος επισήμανε την αξία του Agency System στην ασφαλιστική αγορά, αλλά και τις προκλήσεις που αναδύονται για την ιδιωτική ασφάλιση την τρέχουσα οικονομική περίοδο με τη χαρακτηριστική φράση: «Ιδιωτική Ασφάλιση; Κρίση ή ευκαιρία;»

Επίσης, στο πλαίσιο της ημερίδας, ο ασφαλιστικός σύμβουλος από το υποκατάστημα International Life του κ. Κλέαρχου Πεφάνιου, στην Αθήνα, κ. Ηλίας Αποστολόπουλος, συμμετείχε σε ειδικό πάνελ αναφορικά με τη βέλτιστη προσέγγιση και διαχείριση υποψηφίων πελατών, όπου ανέπτυξε τις δικές του ιδέες για τις πωλήσεις, οι οποίες εξελίσσουν το έργο του ασφαλιστικού συμβούλου.

Στις εργασίες της ημερίδας συμμετείχαν περισσότεροι από 450 ασφαλιστικοί σύμβουλοι από το σύνολο της ασφαλιστικής αγοράς, με σημαντική συμμετοχή της International Life. Ειδικότερα, στην εκδήλωση παραβρέθηκαν 100 στελέχη και ασφαλιστικοί σύμβουλοι από τη Βόρεια Ελλάδα, οι οποίοι είχαν την ευκαιρία να ενημερωθούν για τις εξελίξεις στον κλάδο και να παρακολουθήσουν ομιλητές διεθνούς κύρους όπως οι κ.κ. Joe Jordan και Smilijan Mori.

Σημειώνεται ότι ο όμιλος International Life ενθαρρύνει τη συμμετοχή των ανθρώπων της σε συνέδρια και ημερίδες του κορυφαίου διεθνούς ασφαλιστικού οργανισμού MDRT.

ΣΙΓΟΥΡΙΑ

ΟΤΙΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΕΣ ΑΠΟΦΑΣΕΙΣ

Ασφαλιστικές λύσεις Ευθύνης Στελεχών Διοίκησης από την Chartis.

Σήμερα, περισσότερο από ποτέ, διευθυντικά και διοικητικά στελέχη αντιμετωπίζουν μεγαλύτερους κινδύνους λόγω της αυξημένης πολυπλοκότητας και της διαρκώς αυστηρότερης εφαρμογής του κανονιστικού πλαισίου στο οποίο δραστηριοποιούνται και παίρνουν αποφάσεις.

Η επαρκής ασφαλιστική κάλυψη καθίσταται απαραίτητη. Στην Chartis, προσφέρουμε πρωτοποριακές ασφαλιστικές λύσεις ειδικά προσαρμοσμένες στις προκλήσεις της ευθύνης των στελεχών διοίκησης του σήμερα-και συνεχίζουμε να καινοτομούμε για να ανταποκριθούμε στις προκλήσεις του αύριο. Μάθετε περισσότερα στο www.chartisinsurance.gr/BusinessGuard ή επικοινωνήστε με τον ασφαλιστικό σας σύμβουλο.

CHARTIS®
Ο κόσμος σας, με ασφάλεια

Η παρούσα ασφαλιστική κάλυψη παρέχεται από την ασφαλιστική εταιρία National Union Fire Insurance Company of Pittsburgh PA, με νόμιμο αντιπρόσωπο στην Ελλάδα την Chartis ΕΛΛΑΣ Α.Ε. Η διαφημιστική καταχώρηση εξυπηρετεί μόνο ενημερωτικούς σκοπούς και δεν παρέχει καμία απολύτως ασφαλιστική κάλυψη. Η Ασφαλιστική κάλυψη και το σχετικό εύρος αυτής παρέχονται σύμφωνα με τους όρους και τις προϋποθέσεις της εκάστοτε Ασφαλιστικής Σύμβασης.

ΠΙΝΑΚΑΣ 11: Κατάσταση αποτελεσμάτων χρήσης συνόλου ασφαλιστικών επιχειρήσεων

Αποτελέσματα εκμεταλλεύσεως	€	€
Τεχνικό αποτέλεσμα ασφαλίσεων ζωής	775.054.778,95	
Τεχνικό αποτέλεσμα ασφαλ. αστικής ευθύνης οχημάτων	126.860.013,85	
Τεχνικό αποτέλεσμα ασφαλ. λοιπών κλάδων ζημιών	504.497.961,20	
Συνολικά αποτελέσματα (κέρδη/ζημιές) εκμεταλλεύσεως	1.406.412.754,00	
MEION		
Γενικά έξοδα	1.305.264.961,58	
Αποτέλεσμα χρήσεως (προ φόρων)	101.147.792,42	
MEION		
Φόροι	111.335.099,17	
Καθαρό αποτέλεσμα χρήσεως (μετά φόρων)	-10.187.306,75	

ΠΙΝΑΚΑΣ 12: Στοιχεία του ενεργητικού

	€	%
Οφειλόμενο κεφάλαιο	9.156.780,37	0,1
Εξοδα εγκαταστάσεως	103.461.176,48	0,7
Επενδύσεις	9.208.632.226,22	58,5
Επενδύσεις για λογαριασμό ασφ. ζωής	2.067.310.316,08	13,1
Απαιτήσεις	2.089.364.116,23	13,3
Λοιπά στοιχεία Ενεργητικού	1.584.944.287,47	10,1
Μεταβατικοί λογαριασμοί Ενεργητικού	682.182.247,82	4,3
Σύνολο Ενεργητικού	15.745.051.150,67	100,0

ΠΙΝΑΚΑΣ 13: Μεταβολή των στοιχείων του Ενεργητικού

	2010 (€)	2009 (€)	Μεταβολή
Οφειλόμενο Κεφάλαιο	9.156.780,37	10.350.467,37	-11,5%
Εξοδα εγκαταστάσεως	103.461.176,48	47.652.013,76	+117,1%
Επενδύσεις	9.208.632.226,22	10.161.656.627,87	-9,4%
Επενδύσεις για λογαριασμό ασφ. ζωής	2.067.310.316,08	2.377.699.668,95	-13,1%
Απαιτήσεις	2.089.364.116,23	2.458.363.728,66	-15,0%
Λοιπά στοιχεία Ενεργητικού	1.584.944.287,47	452.940.784,75	+249,9%
Μεταβατικοί λογαριασμοί Ενεργητικού	682.182.247,82	728.429.854,04	-6,3%
Σύνολο Ενεργητικού	15.745.051.150,67	16.237.093.145,40	-3,0%

ΠΙΝΑΚΑΣ 14: Διάρθρωση των επενδύσεων

	€	%
Ακίνητα	718.040.885,56	7,8
Συμμετοχές σε συνδεδεμένες επιχειρήσεις	170.339.721,37	1,8
Μετοχές, μερίδια κ.λπ. τίτλοι μεταβλητής απόδοσης	891.250.922,66	9,7
Ομολογίες κ.λπ. τίτλοι σταθερής απόδοσης	6.319.912.575,23	68,6
Λοιπές επενδύσεις	1.109.088.121,40	12,0
Σύνολο Επενδύσεων	9.208.632.226,22	100,0

ΕΑΕΕ: Αποτελέσματα ασφαλιστικών εταιρειών

Ζημιές 10,2 εκατ. ευρώ για

Κέρδη προ φόρων ύψους 101 εκατ. ευρώ εμφάνισαν το 2010 οι ασφαλιστικές εταιρείες σύμφωνα με έρευνα της υπηρεσίας στατιστικής της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος (ΕΑΕΕ). Υπενθυμίζεται ότι το 2009 το αποτέλεσμα προ φόρων ήταν κερδοφόρο κατά 106 εκατ. ευρώ. Επίσης, παρατηρήθηκε αύξηση των γενικών εξόδων (+5,2%). Μετά την καταβολή 111 εκατ. ευρώ σε φόρους, οι ασφαλιστικές επιχειρήσεις υπέστησαν ζημιές 10,2 εκατ. ευρώ για το 2010.

Ειδικότερα, σύμφωνα με την ΕΑΕΕ, το Ενεργητικό διαμορφώθηκε στα 15,7 δισ. ευρώ, με το μεγαλύτερο μέρος του να είναι σε επενδύσεις (58,5%). Άλλα σημαντικά μέρη του είναι οι απαιτήσεις (13,3%), και οι επενδύσεις για λογαριασμό ασφαλισμένων ζωής (13,1%). Επίσης, συμμετέχουν στη διαμόρφωσή του τα λοιπά στοιχεία (10,1%), οι μεταβατικοί λογαριασμοί (4,3%) και τα έξοδα εγκατάστασης (0,7%). Το Ενεργητικό μειώθηκε 3% το 2010 σε σχέση με το 2009. Με εξαίρεση τις αντίθετες ισόποσες μεταβολές στις επενδύσεις και στα λοιπά στοιχεία Ενεργητικού, παρατηρήθηκε υπερδιπλασιασμός των εξόδων εγκαταστάσεως και μεγάλες μειώσεις στις επενδύσεις για λογαριασμό ασφαλισμένων ζωής (-13,1%) και στις απαιτήσεις (-15%). Η συντριπτική τους πλειοψηφία είναι σε ομόλογα και άλλους τίτλους σταθερής απόδοσης (68,6%). Οι υπόλοιπες είναι σε μορφή μετοχών, μεριδίων αμοιβαίων κεφαλαίων και άλλων τίτλων μεταβλητής απόδοσης (9,7%), ακινήτων (7,8%) και σε λοιπές επενδύσεις (12%). Ως μέγεθος, οι επενδύσεις μειώθηκαν 9,4% σε σχέση με το 2009. Τις μεγαλύτερες μειώσεις γνώρισαν τα ακίνητα (-38,7%) και οι λοιπές επενδύσεις (-31,7%). Αντιθέτως, αύξηση γνώρισαν τα ομόλογα (+7,2%). Οι απαιτήσεις, το δεύτερο μεγαλύτερο στοιχείο του Ενεργητικού μετά τις επενδύσεις, μειώθηκαν 15,0%. Μείωση επίσης γνώρισε το στοιχείο του εξοπλισμού κατά 3,8%. Μεγάλη αύξηση παρατηρήθηκε στα χρηματικά διαθέσιμα κατά 280,6%. Οι απαιτήσεις αποτελούνται κυρίως από λοιπές απαιτήσεις (51,0%) και χρεώστες ασφαλιστρών (42,0%). Όλες οι απαιτήσεις μειώθηκαν, οι χρεώστες ασφαλιστρών 11,4%, οι χρεώστες ασφαλιστρών ληξιπρόθεσμων δό-



σεων 13,7% και οι λοιπές απαιτήσεις 17,9%. Το σύνολο του Παθητικού έφτασε τα 15,7 δισ. ευρώ και τα μεγαλύτερα συστατικά του είναι οι ασφαλιστικές προβλέψεις ασφαλίσεων ζωής (42,9%), οι ασφαλιστικές προβλέψεις ασφαλίσεων κατά ζημιών (23,2%) και οι προβλέψεις για τους ασφαλισμένους ζωής που φέρουν τον επενδυτικό κίνδυνο (13,1%). Οι υποχρεώσεις φτάνουν στο 10,3% του Παθητικού και τα ίδια κεφάλαια αποτελούν το 9,5% του συνόλου. Το Παθητικό μειώθηκε κατά 3,0% σε σχέση με το 2009 και σχεδόν όλα τα στοιχεία ακολουθήσαν αυτή την τάση. Τις μεγαλύτερες μειώσεις είχαν τα ίδια κεφάλαια (-14,5%) και οι προβλέψεις για τις ασφαλίσεις ζωής που οι ασφαλισμένοι φέρουν τον επενδυτικό κίνδυνο (-12,7%). Μικρότερες μειώσεις είχαν οι ασφαλιστικές προβλέψεις ασφαλίσεων ζωής (-2,2%) και κατά Ζημιών (-4,4%). Αντιθέτως, αύξηση σημείωσαν οι υποχρεώσεις (+27,7%).

Τα ίδια κεφάλαια διαμορφώθηκαν στο 1,5 δισ. ευρώ. Το μεγαλύτερο μέρος τους αποτελούν το μετοχικό κεφάλαιο 3 και τα αποθεματικά κεφάλαια 4. Αρνητικά ήταν τα αποτελέσματα (ζημιές) εις νέον.

Το τεχνικό αποτέλεσμα του λογαριασμού ασφαλίσεων ζωής ήταν κερδοφόρο για το 2010, όπως και για το 2009. Τα έσοδα διαμορφώθηκαν στα 2,7 δισ. ευρώ, αυξημένα κατά 0,7%, ενώ τα έξοδα αυξήθηκαν κατά 2,9% και έφτασαν το 1,9 δισ. ευρώ. Το απο-

ΠΙΝΑΚΑΣ 15: Μεταβολή των επενδύσεων

	2010 (€)	2009 (€)	Μεταβολή
Ακίνητα	718.040.885,56	1.171.073.626,77	-38,7%
Συμμετοχές σε συνδεδεμένες επιχειρήσεις	170.339.721,37	224.231.395,57	-24,0%
Μετοχές, μερίδια κ.λπ. τίτλοι μεταβλητής απόδοσης	891.250.922,66	1.246.239.180,25	-28,5%
Ομολογίες κ.λπ. τίτλοι σταθερής απόδοσης	6.319.912.575,23	5.896.051.144,11	+7,2%
Λοιπές επενδύσεις	1.109.088.121,40	1.624.061.281,17	-31,7%
Σύνολο επενδύσεων	9.208.632.226,22	10.161.656.627,22	-9,4%

το 2010

τέλεσμα ήταν μειωμένο 4,1%.

Αξίζει να σημειωθεί ότι η μεταβολή των μεγεθών σε σχέση με την προηγούμενη χρονιά δείχνει ότι υπήρξε μικρή μείωση στις προμήθειες παραγωγής (-1,4%). Αντιθέτως, αύξηση είχαν οι ασφαλιστικές αποζημιώσεις κατά 2,9%. Συνολικά, τα έσοδα αυξήθηκαν 2,9%.

Το τεχνικό αποτέλεσμα των ασφαλίσεων αστικής ευθύνης οχημάτων ήταν κερδοφόρο για το 2010 κατά 127 εκατ. ευρώ. Σε σχέση με το προηγούμενο οικονομικό έτος, υπήρξε αύξηση της κερδοφορίας από τα 42 εκατ. ευρώ. Τα έσοδα αυξήθηκαν 11,1% και τα έξοδα αυξήθηκαν 4,8%.

Το τεχνικό αποτέλεσμα των ασφαλίσεων λοιπών κλάδων κατά ζημιών υπήρξε κερδοφόρο κατά το 2010, καθώς πραγματοποιήθηκαν έσοδα 1,1 δισ. ευρώ και έξοδα περί τα 612 εκατ. ευρώ.

Επίσης, τα κέρδη αυξήθηκαν 1,7%, στα 504 εκατ. ευρώ.

Συγκεντρωτικά στοιχεία

Το τεχνικό αποτέλεσμα των εργασιών του συνόλου των κλάδων ασφαλίσεως ήταν κερδοφόρο και έφτασε το 1,4 δισ. ευρώ, αυξημένο 4,4% σε σχέση με το 2009. Τα έσοδα αυξήθηκαν 3,2% στα 5,3 δισ. ευρώ ενώ τα έξοδα αυξήθηκαν 2,8% στα 3,9 δισ. ευρώ.

Συνολικά, τα εγγεγραμμένα ασφάλιστρα μειώθηκαν κατά 3% σε σχέση με το 2009 και διαμορφώθηκαν στα 4,8 δισ. ευρώ. Τα δεδουλευμένα ασφάλιστρα αυξήθηκαν περισσότερο (12,5%) και έφτασαν τα 4 δισ. ευρώ.

Συνολικά, οι πληρωθείσες αποζημιώσεις έφτασαν τα 2,9 δισ. ευρώ, σημειώνοντας μείωση 1,6%. Ταυτόχρονα, η συμμετοχή των αντασφαλιστών μειώθηκε 13,5%, στα 211 εκατ. ευρώ.

Το τεχνικό αποτέλεσμα του συνόλου των κλάδων ασφάλισης είναι αυξημένο (4,4%), γεγονός που οφείλεται στο ότι η ασφάλιση αστικής ευθύνης οχημάτων διπλασίασε τα κέρδη της. Αύξηση των κερδών γνώρισαν επίσης οι λοιποί κλάδοι ασφάλισης κατά Ζημιών (1,7%), ενώ οι ασφαλίσεις Ζωής είχαν μείωση στα κέρδη τους κατά 4,1%.



Χθες, σήμερα, αύριο

Βάζοντας τις βάσεις για έναν ασφαλιστικό πολιτισμό με ανθρώπινο πρόσωπο, ολοκληρώνοντας έναν σημαντικό κύκλο εργασιών σε όλους τους ασφαλιστικούς κλάδους και εδραιώνοντας συνεργασία με κορυφαίες Συνεταιριστικές Ασφαλιστικές Οργανώσεις της Ευρώπης, η Συνεταιριστική Ασφαλιστική συνεχίζει την ανοδική της πορεία και μεταφέρει τα χρήματα των πελατών της στο μέλλον με τον πιο ασφαλή τρόπο.

Κεντρικό γραφείο: Λεωφ. Συγγρού 367, 175 64 Π. Φάληρο, Αθήνα | τηλ: 210 9491 280-299 | fax: 210 9403 148
email: com@syneteristiki.gr
Υποκατάστημα: Πολυτεχνείου 27-29 | 546 26 Θεσσαλονίκη
τηλ: 2310 554 331, 2310 554 355 | fax: 2310 500 240
syneteristiki.gr

ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΗ
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Είμαστε Εσύ.



euresa



Σύμφωνα με την Allianz, ανά λεπτό καταγράφονται 258 γεννήσεις

Αυξάνεται συνεχώς ο πληθυσμός της Γης

Αυξάνεται, σύμφωνα με στοιχεία της Allianz, ο πληθυσμός της Γης, με τις γεννήσεις σε παγκόσμιο επίπεδο να μετρούν 258 ανά λεπτό. Ποτέ άλλοτε η Γη δεν ήταν το σπίτι τόσο πολλών ατόμων, ενώ ταυτόχρονα εγείρονται κάποια ερωτήματα, όπως ποιο είναι το μέλλον των νέων παιδιών που γεννιούνται σήμερα στη Γη. Αν είναι κορίτσι, σε τι είδους συνθήκες θα μεγαλώσει; Θα είναι σε θέση να διατρέφεται με επαρκείς ποσότητες τροφής; Θα μπορεί να πίνει καθαρό πόσιμο νερό; Ποιο θα είναι το όριο θνησιμότητας;

Με τις ερωτήσεις και τα θέματα αυτά ασχολήθηκε για πολλά χρόνια η Allianz, καθώς ο χρηματοπιστωτικός οργανισμός - κολοσός βρίσκεται πάντα δίπλα στις εξελίξεις και δη τώρα στις δημογραφικές αλλαγές που

πρόκειται να γίνουν μέσα στα επόμενα χρόνια. Οι αλλαγές αυτές επηρεάζουν άμεσα την οικονομία και τις χρηματαγορές, ενώ, όπως επισημαίνει η Michaela Grimm, επικεφαλής οικονομολόγος της Allianz Μονάχου, «θέλουμε να μεταφέρουμε τις γνώσεις που έχουμε συγκεντρώσει στους πελάτες μας και στους πολίτες για να κατανοήσουν τι συμβαίνει».

Σύμφωνα με την Allianz, ανά λεπτό καταγράφονται 258 γεννήσεις, ωστόσο το πού γεννιέται το παιδί έχει σήμερα μεγάλη σημασία. Στατιστικά, ένα παιδί που γεννιέται σήμερα θα έχει τη δυνατότητα να ζήσει τουλάχιστον 68 χρόνια. Ειδικά στη Γερμανία, χάρη στο υψηλό βιοτικό επίπεδο και στις ιατρικές μεθόδους τα παιδιά που γεννιούνται σήμερα μπορεί να ζήσουν 80 ακόμα και 90 χρόνια. Ωστόσο, αυτό που πρέπει να σημειωθεί, είναι

ότι στη Γερμανία σήμερα καταγράφεται υψηλό ποσοστό υπογεννητικότητας.

Αντίθετα, στις μέρες μας στην Αφρική, την Ασία και τη Λατινική Αμερική καταγράφονται τα υψηλότερα ποσοστά γεννήσεων και σύμφωνα με δημογραφικές μελέτες στην Ινδία αναμένεται να γεννηθούν τα περισσότερα παιδιά. Μάλιστα, η επικεφαλής οικονομολόγος της Allianz αναφέρει ότι «η Ινδία προβλέπεται να ξεπεράσει τα ποσοστά της Κίνας στα επόμενα 10 χρόνια».

Σύμφωνα πάντα με την Allianz, ο ρυθμός των γεννήσεων συνεχίζει να αυξάνεται, ωστόσο κανείς ακόμα δεν γνωρίζει πότε και πού ακριβώς θα γεννηθούν τα εκατομμύρια των παιδιών. Σύμφωνα με τις τελευταίες εκτιμήσεις που έγιναν από τα Ηνωμένα Έθνη, το γεγονός αυτό θα μπορούσε να συμβεί το έ-



τος 2100. Απαιτούνται νέες προσεγγίσεις, διατείνεται η Allianz, και νέες συνεργασίες σε παγκόσμιο επίπεδο, προκειμένου να διασφαλιστεί ότι τα παιδιά αυτά θα μεγαλώσουν σε έναν κόσμο ίσων ευκαιριών.

Το θέμα αυτό έχει αναρτηθεί με διαδραστική μορφή στο website της Allianz, με σκοπό η ενημέρωση να πάρει όσο το δυνατόν μεγαλύτερες διαστάσεις.

AXA Ασφαλιστική

Με τους καλύτερους στην Κρήτη

Τα Χανιά επέλεξε η AXA Ασφαλιστική για να ταξιδέψει τους διακεκριμένους ασφαλιστικούς της συνεργάτες. Η ξενάγηση των συνεργατών στο νησί περιλάμβανε επίσκεψη στην παλιά πόλη, η οποία είναι χτισμένη γύρω από το βενετσιάνικο λιμάνι και περιβάλλεται από τις ενετικές οχυρώσεις του 1538. Επισκέφτηκαν το παλιό λιμάνι, τη νέα πόλη, εκτός των τειχών, τη Δημοτική Αγορά, τους τάφους των Βενιζέλων και άλλα σημαντικά αξιοθέατα της περιοχής ενώ πραγματοποιήθηκε και ημερήσια εκδρομή στο Ηράκλειο και επίσκεψη στον αρχαιολογικό χώρο της Κνωσού. Παράλληλα δόθηκε η ευκαιρία να συζητηθούν επαγγελματικά θέματα που αφορούν το δίκτυο πωλήσεων Agency System, καθώς επίσης και τις ενέργειες για τους τρεις επόμενους μήνες, που αποτελούν το κλείσιμο του έτους. Τους ασφαλιστικούς συνεργάτες συνόδευσαν οι κ. Αδαμάντιος Χατζηστύλης, διευθυντής δικτύων διανομής, Θωμάς Πουφινάς, Offer Director, Κοσμάς

Σμπιλής, διευθυντής πωλήσεων Agency System, Φωτεινή Βαρελά, διευθύντρια εξυπηρέτησης πελατών και δικτύων διανομής, Ανδρέας Πέτσας, νομικός σύμβουλος της AXA Ελλάδος, Ευστάθιος Γκίτικας, Γιάννης Γεωργίου, Κωνσταντίνος Λαγογιάννης, επιθεωρητές πωλήσεων Agency System, Γεώργιος Φωκάς από τη διεύθυνση πωλήσεων Agency System και Ειρήνη Νικολοπούλου από τη διεύθυνση επικοινωνίας.

Νέα καμπάνια

Ο ικανοποιημένος πελάτης κατά τη διαδικασία αποζημίωσης είναι, εν τω μεταξύ, το κύριο μήνυμα της νέας διαφημιστικής καμπάνιας της AXA Ασφαλιστικής που «τρέχει» από την Κυριακή 25 Σεπτεμβρίου και για 3 εβδομάδες. Η εταιρεία, για να χτίσει τη διαφημιστική της προσέγγιση, που βασίζεται πάντα στον εσωτερικό κόσμο του καταναλωτή



(insight), έλαβε υπόψη τα αποτελέσματα της Έρευνας Ικανοποίησης Πε-

λάτη (Customer Score) - Μάιος 2011, η οποία έδειξε ότι 9 στους 10 πελάτες της AXA Ελλάδος δηλώνουν ικανοποιημένοι από την αποζημίωσή τους στον κλάδο αυτοκινήτου. Επιπρόσθετα, η AXA εκπόνησε και δεύτερη έρευνα σε τελικούς καταναλωτές, όπου τα αποτελέσματα έδειξαν ότι το μήνυμα «9 στους 10 πελάτες» είναι ισχυρό και αυτό που ενδιαφέρει τους καταναλωτές είναι η ορθή και έγκαιρη αποζημίωση, ειδικά μέσα σε ένα τόσο ευμετάβλητο οικονομικό περιβάλλον.

Στόχος της εταιρείας με αυτήν την καμπάνια είναι να ευαισθητοποιήσει την ελληνική αγορά και να παρουσιάσει με αποδείξεις την προσήλωση και την αξιοπιστία της προς τον πελάτη, αναδεικνύοντας το υψηλό επίπεδο της πελατοκεντρικότητάς της.

ING Ελλάδος

Χορηγός του Spetses Mini Marathon

Η ING Ελλάδος, στο πλαίσιο του προγράμματος εταιρικής υπευθυνότητας «Ζήσε Υπεύθυνα» που υλοποιεί στην Ελλάδα, στηρίζει με χρυσή χορηγία τη διοργάνωση «Spetses Mini Marathon», η οποία θα πραγματοποιηθεί στις Σπέτσες την Κυριακή 16 Οκτωβρίου. Σε απόλυτη αρμονία με τον όμιλο ING, ο οποίος στηρίζει σε παγκόσμιο επίπεδο μεγάλες διοργανώσεις μαραθωνίων, η ING Ελλάδος συνεχίζει σε τοπικό επίπεδο την ενεργό υποστήριξη τέτοιου είδους πρωτοβουλιών, συμμετέχοντας ενεργά με χρυσή χορηγία στη διοργάνωση του «Spetses Mini Marathon». Στόχος της πρωτοβουλίας αυτής είναι η ανάδειξη του αθλητικού και ομαδικού πνεύματος και της υγιεινής ζωής. Η διοργάνωση «Spetses Mini Marathon» αποτελεί τον πρώτο αγώνα μαζικού αθλητισμού που θα λάβει χώρα στο νησί των Σπετσών. Πρόκειται για μια διοργάνωση που περιλαμβάνει δύο διαδρομές, μία των 26 χλμ. και μία των 5 χλμ., και έχει σχεδιαστεί με τα πρότυπα μαραθωνίων που διεξάγονται στο εξωτερικό, όπως αυτός των Alpes Maritimes, που συνδέει τη Νίκαια με τις Κάννες, στη γαλλική Ριβιέρα.

Interamerican

Ασφάλισε τα «χρυσά» κορίτσια του πόλο

Τα μέλη της Εθνικής Ομάδας πόλο γυναικών, προπονητές και αθλήτριες τίμησε σε εταιρική εκδήλωση η Interamerican και επιβραβεύθηκαν για τη χρυσή πρωτιά τους στο Παγκόσμιο Πρωτάθλημα στην Κίνα τον περασμένο Ιούλιο, με ένα ασφαλιστήριο συμβόλαιο προσωπικής βοήθειας της εταιρείας. Το συμβόλαιο, που προσφέρει δωρεάν στα «χρυσά» κορίτσια η Interamerican, παρέχει ασφαλιστική κάλυψη μέχρι το επόμενο Παγκόσμιο Κύπελλο, με υπηρεσίες βοήθειας που περιλαμβάνουν συμβουλές από ιατρούς στην τηλεφωνική γραμμή 1010, υγειονομική μεταφορά, κάλυψη εξόδων νοσοκομειακής περίθαλψης στο εξωτερικό, εξόδων μελών της οικογένειας για επαναπατρισμό, εισιτηρίου μέλους της οικογένειας για επίσκεψη στην

παθούσα στο εξωτερικό κ.ά. Η κάλυψη ισχύει όχι μόνον στην Ελλάδα αλλά και στο εξωτερικό, παγκοσμίως. Μαζί με τα «χρυσά» κορίτσια Ε. Κούβδου, Χ. Τσουκαλά, Α. Μεληδώνη, Η. Ψούνη, Κ. Λιόση, Α. Αβραμίδου, Α. Ασημάκη, Α. Ρουμπέση, Α. Γερολύμου, Τ. Μανιωλουδάκη, Σ. Αντωνάκου, Γ. Λάρα και Ε. Γούλα, ήταν στην εκδήλωση και πήραν το ασφαλιστικό δώρο και ο προπονητής τους Γ. Μορφέσης. Στη θέληση και την προσπάθεια των αθλητριών, αλ-

λά και στη συνοχή της ομάδας, που την οδήγησαν στην κορυφαία διάκριση της παγκόσμιας υδατοσφαίρισης, αναγνωρίζουμε χαρακτηριστικά των ανθρώπων της εταιρείας μας, τόνισε μεταξύ άλλων ο γενικός διευθυντής πωλήσεων και Marketing της εταιρείας κ. Γιώργος Μαυρέλης.



Ιντερσαλόνικα- Mega Brokers

Συνεργασία

Συνεργασία με τη Mega Brokers ανακοίνωσε η Ιντερσαλόνικα. Όπως σημειώνει σε σχετική ανακοίνωση, σε αντίθεση προς το γενικότερο κλίμα της απαισιοδοξίας και απογοήτευσης που διακατέχει τους Έλληνες πολίτες και τους εξ



Ο κ. Κ.
Γιαννιώτης



Ο κ. Γ.
Χατζη-
θεοδοσίου

αυτών ιδιώτες επιχειρηματίες και επαγγελματίες, φαίνεται ότι υπάρχει ακόμη ελπίδα και θέληση μεταξύ Ελλήνων να συνεργασθούν και να αντιμετωπίσουν από κοινού τα μεγάλα και σοβαρά προβλήματα της χώρας.

Στο πλαίσιο αυτό και έπειτα από πολλές συζητήσεις σε πνεύμα καλής διάθεσης και αμοιβαίας εμπιστοσύνης, επιτεύχθηκε συμφωνία συνεργασίας της Mega Insurance Brokers, που διευθύνει επάξια ο κ. Γιάννης Χατζηθεοδοσίου με την ασφαλιστική εταιρεία Ιντερσαλόνικα ΑΕΓΑ, που εκπροσωπεί και διοικεί ο διευθύνων σύμβουλος και αντιπρόεδρος της κ. Κωνσταντίνος Γιαννιώτης.

«Το όλως ιδιαίτερο της νέας συνεργασίας είναι το γεγονός της προγραμματισμένης αρνήσεως αποδοχής από την Ιντερσαλόνικα μεγάλων διαμεσολαβητικών σχημάτων και ιδιαίτερα Αθηνών και Θεσσαλονίκης, η εξαίρεση της οποίας οφείλεται στη σοβαρότητα και υπευθυνότητα που διακρίνει πανελληνίως την ασφαλειο-μεσιτική εταιρεία τού εγνωσμένης αξίας και επαγγελματισμού εκπροσώπου της κ. Γ. Χατζηθεοδοσίου. Με παρόμοιες εκλεκτές και διακεκριμένες συνεργασίες μεταξύ Ελλήνων ικανών, είναι δυνατό να μετατραπεί σταδιακά η επιχειρησιακή και επαγγελματική έρημος της χώρας σε ζωγόνο και αναπτυξιακή όαση. Και αν οι κάθε είδους και μορφής αρμόδιοι μπορούσαν να κατανοήσουν την αξία για τη χώρα και τους απογοητευμένους πολίτες της παρομοίων συνεργασιών, ως εδωδίων και όχι αποικιακών, τότε είναι βέβαιο ότι θα έσπευδαν αυθόρμητα να τις στηρίξουν με κάθε τρόπο, για να στηριχθούν οι ίδιοι. Δεν θέλουν όμως, ακριβώς επειδή άλλα και ξένα κέντρα θέλουν έρημη την Ελλάδα και απαξιωμένους τους πολίτες της», τονίζεται χαρακτηριστικά στην ανακοίνωση της Ιντερσαλόνικα.



**ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ
ΕΝΩΣΗ**

Baloise
Group
Ελβετία

Deutscher Ring
Γερμανία

Τριεθνής Ασφαλιστική Δύναμη

Αν και εσείς θέλετε, όχι ακόμα μία ασφαλιστική εταιρία, άλλα ένα συνεργάτη που συνδέει την πορεία του με τη δική σας επιτυχία, τότε επιλέξτε την αξιοπιστία και τη σοβαρότητα της Ατλαντικής Ένωσης.

Λ. Μεσογείων 71, 115 26 Αθήνα
Τηλ.: 210 7454000, Fax: 210 7794446
www.atlantiki.gr

Interamerican

Αναβάθμιση επενδυτικών προγραμμάτων

Την αναβάθμιση των επενδυτικών προγραμμάτων «Capital» και «Capital Pension» με την προσθήκη νέων Αμοιβαίων Κεφαλαίων, που έφτασαν συνολικά τα 34, ανακοίνωσε η Interamerican, η οποία σε δύο συγκεντρώσεις των δικτύων πωλήσεων Agency και συνεργαζομένων Πρακτόρων-Μεσιτών, που πραγματοποιήθηκαν σε Αθήνα και Θεσσαλονίκη, επιβεβαίωσε τη δυναμική ολοκλήρωση κατά το τελευταίο τετράμηνο του έτους μιας ιδιαίτερα αποτελεσματικής δραστηριότητας στις φετινές πωλήσεις. Όπως επισημαίνεται σε σχετική ανακοίνωση, τα δύο αναβαθμισμένα προϊόντα θα προωθηθούν στην αγορά από τις 10 Οκτωβρίου. Τα A/K που προστέθηκαν είναι Διαθεσίμων, «Νέων Συνόρων» (νέες αγορές), Τουρκικής Αγοράς, Νέας Ευρώπης (αγορές Ανατολικής Ευρώπης) και Αναπτυσσόμενων Αγορών. Αφορούν, δηλαδή, αγορές

που παρουσιάζουν ιδιαίτερη ανάπτυξη ή δίνουν, ήδη, σημαντικές αποδόσεις.

Ειδικότερα, το A/K Interamerican LF Money Market Fund - Reserve (Διαθεσίμων) προσφέρει απόλυτη ασφάλεια στα επενδύσιμα κεφάλαια, τοποθετούμενο σε μέσα χρηματογοράς πολύ υψηλής πιστοληπτικής ικανότητας (AA και AAA) κατά 65%, ενώ κατά 35% επενδύει σε γερμανικά, γαλλικά και ολλανδικά ομόλογα.

Σημειώνεται ότι το «Capital Pension» παρέχει τη δυνατότητα σύνταξης για ορισμένη χρονική διάρκεια ή ισοβίως, στηρίζεται σε ελεύθερη επιλογή A/K από την πλατφόρμα A/K του «Capital» ή σε προκαθορισμένο χαρτοφυλάκιο δημιουργίας κεφαλαίου και περιλαμβάνει όλες τις ασφαλιστικές καλύψεις για σύνταξη αναπηρίας, χρεώσεως κ.λπ., συνυπολογίζοντας στην τιμολόγηση τον πληθωρισμό. Είναι ση-

μαντικό ότι παρέχει εναλλακτικές επενδυτικές λύσεις προσιτού κόστους για κάθε οικονομική δυνατότητα. Έως σήμερα, το σύστημα «Capital» έχει συγκεντρώσει επενδύσεις που ξεπερνούν τα 50 εκατ. ευρώ. Στρατηγικά στον τομέα των πωλήσεων, όπως τόνισε ο Γ. Μαυρέλης, γεν. διευθυντής Πωλήσεων και Marketing, η εταιρεία εστιάζει στη διατήρηση και ανάπτυξη των πελατών με προγράμματα ζωής και υγείας, με νέο σχεδιασμό της επικοινωνίας μαζί τους και με εφαρμογή του συστήματος διαχείρισης πελατολογίου «Cosmos» (τμηματοποίηση πελατών - νέες πωλήσεις), ενώ στο δίκτυο Agency στόχος είναι να εξελιχθούν όλοι οι ασφαλιστικοί σύμβουλοι σε financial planners.

Παραγωγικά, το οκτάμηνο Ιανουαρίου - Αυγούστου η εταιρεία έχει επιτύχει κατά 151% τον στόχο σε νέα παραγωγή ζωής-υγείας-ομαδικών



Οι βραβευθέντες συντονιστές για τις επιδόσεις τους στον κλάδο υγείας κατά το 8μηνο: Φ. Θωμοπούλου, Ν. Χαμουζάς, Απ. Δοκούζης και Β. Βασιλόπουλος με τους Γ. Κώτσαλο, διευθύνοντα σύμβουλο, Γ. Μαυρέλη, γεν. διευθυντή Πωλήσεων & Marketing και Μ. Φραγκουλόπουλο, αναπλ. γεν. διευθυντή Πωλήσεων & Marketing.

ασφαλίσεων και κατά 109% σε μεικτά εγγεγραμμένα ασφάλιστρα γενικών ασφαλίσεων.

Στους κλάδους ζωής και υγείας, το δίκτυο Agency έχει φέρει το 65% της νέας παραγωγής και το δίκτυο πρακτόρων-μεσιτών το 11%, ενώ στις γενικές ασφαλίσεις η παραγωγικότητα δίνει προβάδισμα στο πρακτορειακό δίκτυο (45%), με το δί-

κτυο Agency στο 38% του συνόλου των ασφαλίσεων.

Κατά τις εκδηλώσεις στην Αθήνα και τη Θεσσαλονίκη βραβεύθηκαν για τις επιδόσεις τους στον κλάδο υγείας οι κορυφαίοι συνεργαζόμενοι πράκτορες και μεσίτες, καθώς και οι κορυφαίοι συντονιστές, unit managers και ασφαλιστικοί σύμβουλοι του δικτύου Agency.

Ευρωπαϊκή Ένωση - Ασφάλειες Μινέττα

Με κέρδη 2,8 εκατ. ευρώ το οκτάμηνο

Σταθερά θετική είναι η πορεία της ασφαλιστικής εταιρείας «Ευρωπαϊκή Ένωση - Ασφάλειες Μινέττα» κατά το πρώτο οκτάμηνο του 2011 και όπως ανακοίνωσε η διοίκηση της εταιρείας κατά τη διάρκεια πρόσφατης συνάντησης στελεχών, όλα τα μεγέθη εξελίσσονται θετικά με βάση τον ετήσιο προγραμματισμό.

Πιο συγκεκριμένα:

▼ Τα συνολικά έσοδα της εταιρείας (ασφάλιστρα και δικαιώματα) ανήλθαν σε 86,151 εκατομμύρια ευρώ, έναντι 86,653 εκατομμυρίων ευρώ του αντιστοίχου διαστήματος του 2010.

▼ Οι εισπράξεις ανήλθαν σε 95,180 εκατομμύρια ευρώ, έναντι 94,778 του 2010.

▼ Το συνολικό χαρτοφυλάκιο (πλήθος συμβολαίων) διαμορφώθηκε σε 347.000.

▼ Τα συνολικά κέρδη του οκταμήνου διαμορφώθηκαν στα 2,8 εκατομμύρια ευρώ, αποτέλεσμα που χαρακτηρίζεται πολύ θετικό, λαμβάνοντας υπόψη τη σημερινή οικονομική συγκυρία. Τονίζεται ότι οι συνολικές προβλέψεις για αποθέματα κινδύνων

και εκκρεμών ζημιών έχουν υπολογισθεί φέτος σε 127 εκατομμύρια ευρώ έναντι 102 εκατομμυρίων ευρώ του 2010, παρουσιάζοντας σημαντική αύξηση 27%.

Μινέττα Life - Ταξίδι στη Λισαβόνα

Τη Λισαβόνα είχαν την ευκαιρία να απολαύσουν οι επιτυγχόντες συνεργάτες του δεύτερου ετήσιου διαγωνισμού της «Μινέττα Life», όπου απόλαυσαν ένα ταξίδι υψηλού επιπέδου και ποιότητας. Η διαμονή έγινε στο πολυτελές 5* ξενοδοχείο Real Palacio που βρίσκεται στο κέντρο της Λισαβόνας. Γεύθηκαν τις μοναδικές παραδοσιακές γεύσεις στα γνωστά εστιατόρια της πόλης Guarda Real Restaurant, Guarda Real, Tromba Rija, Sao Miguel και στο πιο διάσημο παραδοσιακό εστιατόριο Φάντο Café Luso. Σε όλες τις εκδρομές στους προορισμούς Σίντρα - Κασκάις - Εσκορίλ - Φατίμα - Ναζαρε - Οβίδος και τις ξεναγήσεις στα πιο φημισμένα αξιοθέατα της πόλης όπως το Μουσείο με τις Βασιλικές Άμαξες, το μνημείο των Ανακαλύψεων, τον χα-



ρακτηριστικό Πύργο του Μπελέμ, καθώς και στο Oceanario, ένα από τα μεγαλύτερα ενυδρεία σε όλο τον κόσμο, υπήρχε ελγνόφωτος ξεναγός υψηλού επιπέδου και πολλών γνώσεων.

Όλοι οι συμμετέχοντες έζησαν μια μοναδική εμπειρία, αντάξια της επιτυχημένης προσπάθειάς τους τη χρονιά που πέρασε, με τη δέσμευση για επίτευξη ακόμα υψηλότερων στόχων, αλλά και αυξημένη παρουσία συνεργατών στον επόμενο μοναδικό προορισμό του 3ου ετήσιου διαγωνισμού της Μινέττα Life, Μόντε Κάρλο-Μιλάνο. Σημειώνεται ότι η παράγωγη του κλάδου Ζωής της Μινέττα Ασφαλιστικής είναι σε σταθερά ανοδική τροχιά και το 2011, παρουσιάζοντας αύξηση της παραγωγής 25 % με βάση τα αποτελέσματα του Αυγούστου.

EFG Eurolife

Αναβαθμίζει την υπηρεσία Auto Assist

Στην αναβάθμιση της υπηρεσίας Auto Assist, εντάσσοντας σε αυτήν σημαντικό αριθμό συμβεβλημένων συνεργείων, προχώρησε η EFG Eurolife Ασφαλιστική, στο πλαίσιο της διαρκούς προσπάθειας για την καλύτερη εξυπηρέτηση των πελατών της. Τα συνεργεία αυτά είναι αυστηρά επιλεγμένα και καλύπτουν τόσο την Αθήνα και τη Θεσσαλονίκη, όσο και πολλές πόλεις της υπόλοιπης επικράτειας. Στόχος είναι ο αριθμός αυτός των συνεργείων να διευρύνεται σε μόνη βάση.

Η υπηρεσία αυτή είναι διαθέσιμη σε όλους τους πελάτες με ασφάλιση αυτοκινήτου στην EFG Eurolife Ασφαλιστική.

Τα πλεονεκτήματα της υπηρεσίας συνοπτικά είναι:

- ▶ Δυνατότητα παραλαβής και παράδοσης του αυτοκινήτου από και προς τον χώρο του πελάτη
- ▶ Απαλλαγή του πελάτη από όλες τις γραφειοκρατικές διαδικασίες
- ▶ Δυνατότητα επισκευής του αυτοκινήτου ή της μηχανής χωρίς αυτός να εκταμιεύσει χρήματα
- ▶ Δυνατότητα παροχής αυτοκινήτου εξυπηρέτησης για όσο διαρκέσει η επισκευή
- ▶ Εγγύηση της ποιότητας εργασίας από το συνεργείο και έλεγχο όλων των σταδίων επισκευής του οχήματος
- ▶ Καθαρισμός του οχήματος πριν από την παράδοσή του
- ▶ Επιπλέον πρόνοια κατά περίπτωση.

Executive Insurance Brokers

Σύμμαχος της γυναίκας

Στην «εκστρατεία» ενημέρωσης και πρόληψης των παθήσεων του μαστού συμμετέχει ουσιαστικά η Executive Insurance Brokers Α.Ε. για τον μήνα Οκτώβριο που είναι και ο μήνας πρόληψης. Στο πλαίσιο αυτό, ενημέρωσε 15.000 γυναίκες πελάτισσες και σε συνεργασία με το υπερσύγχρονο διαγνωστικό κέντρο γυναίκας Υγεία τις παρότρυνε να πραγματοποιήσουν μια εξέταση υπερήχων μαστού, με την τελευταία τεχνολογία της ελαστογραφίας, καταβάλλοντας μόνο το μισό κόστος της συγκεκριμένης εξέτασης. Το υπόλοιπο κόστος θα το καταβάλει η Executive Insurance Brokers, με στόχο αφενός να ανταποδώσει έμπρακτα την εμπιστοσύνη των πελατών της και αφετέρου να συμμετάσχει ουσιαστικά στην «εκστρατεία».



Το Επόμενο βήμα της πολιτικής

Το βιβλίο του κ. Αθανάσιου Δ. Θεοδωράκη, γενικού διευθυντή της ΥΔΑΣ στο υπουργείο Εξωτερικών με τίτλο Το «Επόμενο βήμα της πολιτικής». Η Προεδρική Δημοκρατία παρουσιάστηκε την προηγούμενη εβδομάδα στο υπουργείο Εξωτερικών με εισηγητές τους: Θεόδωρο Δασκαρόλη, πρόεδρο της Ένωσης Διπλωματικών Υπαλλήλων, Ξενοφώντα Κοντιάδη, καθηγητή Πανεπιστημίου Πελοποννήσου και πρόεδρο του Κέντρου Ευρωπαϊκού Συνταγματικού Δικαίου και τον Σταύρο Λυγερό, δημοσιογράφο.



Ασπίδα στους μαθητές από τη Mega Brokers

Η εταιρεία Λαρσινός Α.Ε., μέσω της Mega Brokers, ασφάλισε όλα τα παιδιά Δημοτικών, Γυμνασίων και Λυκείων της Περιφέρειας της Πελοποννήσου στην ασφαλιστική εταιρεία Interamerican.

Είναι η μεγαλύτερη ομαδική ασφάλεια που έχει γίνει ποτέ στη χώρα μας από έναν επιχειρηματία και αφορά περίπου 90.000 παιδιά. Η τελετή παράδοσης έγινε στην Έκθεση Επιχειρηματιών Κορίνθου, όπου κατατέθηκε το συμβόλαιο στον περιφερειάρχη Πελοποννήσου, κ. Πέτρο Τατούλη, και στον γενικό γραμματέα Αποκέντρωσης Διοίκησης, κ. Τάσο Αποστολόπουλο. Στην εκδήλωση παρευρέθηκαν και ευχαρίστησαν για το αίσθημα κοινωνικής ευθύνης τον κ. Λαρσινό, πέραν των ανωτέρω: ο υπουργός Άμυνας, κ. Πάνος Μπεγγλίτης, ο βουλευτής της Ν.Δ. κ. Γεώργιος Βλάχος, ο Δήμαρχος Κορίνθου, κ. Αλέξανδρος Πνευματικός και ο πρόεδρος της Mega Brokers, κ. Γιάννης Χατζηθεοδοσίου.

Να σημειωθεί ότι σε όλα τα παιδιά θα δοθούν προσωπικές κάρτες για όλες τις παροχές που έχουν μέσω του συμβολαίου και θα υπάρξει κέντρο για την εξυπηρέτησή τους.



σίγουρα, γρήγορα...απλά!



Η Interasco εξ-ασφάλιση...εγγυάται.

...γιατί είμαστε στον ασφαλιστικό χώρο από το 1890.

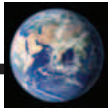
...γιατί πάνω από 120 χρόνια συνεργαζόμαστε με συνέπεια, έντιμα και αρμονικά με όλους τους συνεργάτες μας.

...γιατί σήμερα σαν μέλος του ομίλου Harel που έχει 2 εκ. πελάτες, 1,5€ δις κύκλο εργασιών, 620.000.000€ ίδια κεφάλαια και 18,5€ δις επενδυμένα κεφάλαια είμαστε δυνατοί περισσότερο από ποτέ.

Πάνω από όλα όμως λογαριάζουμε και σεβόμαστε εσάς που μας εμπιστεύεστε το χαρτοφυλάκιο σας, τους κόπους σας, τις προσδοκίες σας για σιγουριά και δικαίωση των πελατών σας.

Αυτή την εμπιστοσύνη μετατρέπουμε σε σίγουρη δύναμη για να δημιουργείτε απερίσπαστοι, να προοδεύετε και να χτίζετε ένα σίγουρο μέλλον.

Έτσι, γιατί ασφάλεια σημαίνει **σίγουρα, γρήγορα ... απλά Interasco!**



Πλήγμα για την κυβέρνηση Μπαράκ Ομπάμα

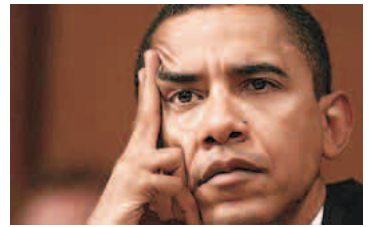
Αυξημένο το υγειονομικό κόστος στις ΗΠΑ

Το κόστος υγειονομικής περίθαλψης στις Ηνωμένες Πολιτείες αυξήθηκε σημαντικά τον φετινό χρόνο, σύμφωνα με πρόσφατη έρευνα, καταφέροντας μεγάλο πλήγμα στην κυβέρνηση του Μπαράκ Ομπάμα, που πέρυσι τέτοιο καιρό διατεινόταν ότι η υγειονομική μεταρρύθμιση της θα οδηγούσε σε μείωση του σχετικού κόστους. Τα ασφαλιστρα για τα οικογενειακά υ-

γειονομικά προγράμματα αυξήθηκαν κατά 9%, φτάνοντας τα 15.073 δολάρια μέσα στο 2011, όπως αποκαλύπτει η έρευνα που διεξήγαγε η ιστοσελίδα Kaiser Family Foundation, όταν για το 2010 η αντίστοιχη αύξηση ήταν μόλις 3%. «Η αύξηση του 9% στα ασφαλιστρα φέτος (σ.σ. η αύξηση στους μισθούς ήταν 2%) είναι εξαιρετικά επίπονη για τους εργαζόμενους αλ-

λά και για τους εργοδότες τους, που προσπαθούν να τα βγάλουν πέρα με μια αναμικτή ανάκαμψη», σχολιάζει σχετικά στην εφημερίδα Financial Times η διευθύντρια της προαναφερθείσας ιστοσελίδας Drew Altman. Σύμφωνα πάντως με τον Matthew Borsch, αναλυτή σε θέματα υγειονομικής περίθαλψης της Goldman Sachs, η τελευταία αύξηση των ασφαλιστρων υγείας ο-

φείλεται στην αύξηση της οικογενειακής κάλυψης, καθώς μια νέα διάταξη της φιλόδοξης μεταρρύθμισης του Μπαράκ Ομπάμα επιτρέπει σε άτομα μέχρι και 26 ετών να προστατεύονται από την ασφάλεια των γονιών τους, μεγαλώνοντας μοιραία το συνολικό ασφαλιστικό κόστος. Κι ενώ γεγονός αδιαμφισβήτητο είναι ότι τα ασφαλιστρα υγείας από την άλλη πλευρά του



Ατλαντικού έχουν διπλασιαστεί μέσα στη τελευταία δεκαετία, η κυβέρνηση των Δημοκρατικών αρνείται τα συμπεράσματα της παραπάνω έρευνας και καλεί τις ασφαλιστικές εταιρείες της χώρας να προχωρήσουν σε άμεσο υπολογισμό και δημοσιοποίηση των κερδών τους.

Πτώση εισοδημάτων, αύξηση χρεών

Η οικονομική κρίση πλήττει την τρίτη ηλικία

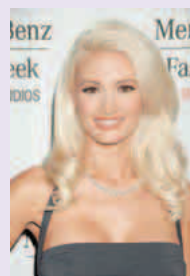
Τα άτομα άνω των 55 ετών πλήττει κατά κύριο λόγο η οικονομική κρίση στο Ηνωμένο Βασίλειο, αφού, σύμφωνα με την τελευταία μελέτη Real Retirement Report της Aviva, αυτοί είναι που βλέπουν ταυτόχρονα το εισόδημά τους να πέφτει, τις αποταμιεύσεις τους να εξανερμίζονται και τα χρέη τους να διογκώνονται, καθώς προσπαθούν να αντεπεξέλθουν στο αυξανόμενο κόστος ζωής σήμερα. Ενδεικτικά αναφέρεται ότι το μηνιαίο εισόδημα του μέσου πολίτη άνω των 55 ετών στο Ηνωμένο Βασίλειο έπεσε στις 1.216 στερλίνες τον περασμένο μήνα, από 1.294 στερλίνες που ήταν μόλις τον Ιούνιο. Το προαναφερθέν ποσό δεν είναι μόνο το χαμηλότερο του περασμένου τριμήνου, αλλά αποτελεί το χαμηλότερο μηνιαίο εισόδημα που έχει καταγραφεί από τη δημοσίευση της πρώτης μελέτης Real Retirement Report τον Φεβρουάριο του



2010, οπότε οι σχετικές μισθολογικές απολαβές ήταν 1.250 στερλίνες. Τα άτομα άνω των 75 ετών έχουν το μικρότερο μηνιαίο εισόδημα, 999 στερλίνες, ενώ για την ηλικιακή ομάδα 65-75 χρόνων το αντίστοιχο ποσό είναι 1.314 στερλίνες και για τους 55-64 ετών κατά μέσο όρο 1.230 στερλίνες. Αξιοσημείωτο είναι επίσης ότι περίπου το 23% των ατόμων άνω των 55 ετών επιβιώνουν σήμερα με λιγότερες από 750 στερλίνες τον μήνα, σύμφωνα με την πρόσφατη μελέτη της Aviva, η οποία καταγράφει ακόμα πτώση 12% το τελευταίο τρίμηνο στις αποζημιώσεις της συγκεκριμένης ηλικιακής ομάδας (10.468 στερλίνες σήμερα, από 11.907 τον Ιούνιο), ενώ όσον αφορά τα χρέη της, παρότι δεν αφορούν το σύνολό της, έχουν αυξηθεί ομοίως στις 20.001 στερλίνες σήμερα, από 17.112 στερλίνες που ήταν τον περασμένο Μάιο.

Τα «χρυσά» πόδια του Μπέκαμ

Ασφαλίζουν το κορμί τους οι σταρ



Η πρώτην συμμετέχουσα στο αμερικανικό «Dancing with the Stars» και ευρύτερα γνωστή ως κουνελάκι του Playboy, Holly Madison, ασφαλίσει το στήθος της έναντι 1 εκατ. δολαρίων στην ασφαλιστική εταιρεία Lloyd's του Λονδίνου. Μερικοί από τους σταρ που έχουν ασφαλίσει τμήματα του σώματός τους είναι η τραγουδίστρια Rihanna, που έχει ασφαλίσει τα πόδια της έναντι 1 εκατ. δολαρίων, το μοντέλο και παρουσιάστρια Heidi Klum, επίσης τα πόδια της για το ίδιο χρηματικό ποσό, η διάσημη Λατίνα Jennifer Lopez, τα οπίσθιά της έναντι άγνωστου ποσού, και ο Ντέιβιντ Μπέκαμ, τα «χρυσά» πόδια του για 70 ολόκληρα εκατομμύρια δολάρια!

Zurich Financial Services Group

Σημαντική εξαγορά

Ο όμιλος Zurich Financial Services Group ανακοίνωσε ότι η θυγατρική του Zurich Insurance Company Ltd συμφώνησε να εξαγοράσει το 100% του μετοχικού κεφαλαίου της Malaysian Assurance Alliance Berhad (MAAB). Ο πωλητής είναι η MAA Holdings Berhad (MAAH), ένας όμιλος της Μαλαισίας, κύρια δραστηριότητα του οποίου είναι η κατασκευή και η πώληση ασφαλιστικών προϊόντων μέσω



της MAAB. Η τιμή της εξαγοράς εκτιμάται στα 115 εκατ. δολάρια. Μετά την ολοκλήρωση της εξαγοράς, η Zurich υπολογίζει ότι θα χρειαστεί να διαθέσει επιπλέον 172 εκατ. δολάρια στην MAAB, προκειμένου να την ισορροπήσει στις τοπικές απαιτήσεις κεφαλαίου. Συνεπώς, το συνολικό χρηματικό ποσό που θα χρειαστεί η πλήρης υλοποίηση αυτής της συμφωνίας θα φτάσει τα 287 εκατ. δολάρια.

Όμιλος XL Group P.L.C.

Άνοιγμα στη Βραζιλία

Ο όμιλος XL Group P.L.C. ανακοίνωσε ότι έλαβε την προκαταρκτική άδεια από τη ρυθμιστική αρχή της Βραζιλίας Superintendencia de Seguros Privados για να ξεκινήσει μια ασφαλιστική επιχείρηση στα εδάφη της. Μόλις καταστεί εφικτή η απόκτηση της τελικής έγκρισης, η Hamilton, με έδρα τη Βερμούδα, σκοπεύει να ανοίξει την XL Seguros Brasil S.A. στο



Σάο Πάολο, προκειμένου να προσφέρει μια σειρά από προϊόντα ασφάλισης, όπως συμβόλαια ιδιοκτησίας, ζημιών, επαγγελματικής προστασίας και πιο εξειδικευμένων υπηρεσιών. Όπως δήλωσε σχετικά ο CEO της XL, Mike McGavick, «η συνεισφορά της Βραζιλίας στη παγκόσμια οικονομία εξακολουθεί να μεγαλώνει, γι' αυτό και είναι εξαιρετικά σημαντική για τους πελάτες μας». Αξίζει να σημειωθεί ότι οι αντασφαλιστικές εταιρείες ανά τον κόσμο αναζητούν διακαώς εισόδο στην αγορά της Βραζιλίας από τον Απρίλιο του 2008, οπότε έληξε το διάκενο 69 ετών μονοπώλιο της Instituto de Resseguros do Brasil S.A.

«Ταρακουνήθηκε» η Ecclesiastical

Σερί απωλειών λόγω σεισμών

Η ασφαλιστική εταιρεία Ecclesiastical αποφάσισε ότι δεν προσφέρει πλέον κάλυψη απέναντι σε σεισμούς στη Νέα Ζηλανδία. Η απόφασή της αυτή υπαγορεύτηκε λόγω των καταστροφικών σεισμικών δονήσεων που έπληξαν τη μεγαλύτερη πόλη της χώρας, το Κράιστσερτς, τον περασμένο χρόνο, προκαλώντας απώλειες ρεκόρ για το ταμείο της. Όπως εξήγησε ο διευθύνων σύμβουλος του ομίλου Michael Tripp «οι σεισμοί στη Νέα Ζηλανδία προκάλεσαν ένα τεράστιο σερί απωλειών για την εταιρεία. Και παρότι είμαστε καλά προστατευόμενοι από τα αντασφαλιστικά προγράμματά μας, κληθήκαμε να αντεπεξέλθουμε σε αποζη-



μιώσεις ύψους 330 στερλινών για τρία διαφορετικά εξίσου μεγάλης ισχύος σεισμικά συμβάντα. Για τον λόγο αυτό αποφασίσαμε να μην αναλάβουμε επιπλέον υποχρεώσεις από τη θυγατρική μας Ansvar στη Νέα Ζηλανδία και σκοπεύουμε να καλύψουμε το κενό προσφέροντας νέα ασφαλιστικά συμβόλαια, ή ανανέωση παλαιότερων για τους πελάτες μας στην περιοχή, μέσω της άλλης θυγατρικής μας με το ίδιο όνομα στην Αυστραλία, η οποία όμως δεν θα περιλαμβάνει κάλυψη απέναντι σε σεισμούς». Σημειώνεται ότι η Ecclesiastical απέκτησε τις επιχειρήσεις Ansvar στη Νέα Ζηλανδία και την Αυστραλία το 1998.

Μεγαλύτερη επιβάρυνση έχουν οι νέοι

Έρευνα για το αυξημένο κόστος

Η μεγάλη αύξηση των ασφαλιστρων στον τομέα ασφάλισης αυτοκινήτων στο Ηνωμένο Βασίλειο το τελευταίο χρονικό διάστημα αναγκάζει σήμερα το γραφείο προστασίας καταναλωτών Office of Fair Trading να ερευνήσει την περίπτωση υπερκρέωσης των οδηγών. Στο μικροσκόπιο θα μπουν επίσης οι ιστοσελίδες σύγκρισης ασφαλιστικών τιμών, ενώ ιδιαίτερη έμφαση θα δοθεί στις αναφορές που κάνουν λόγο για ιδιαίτερα αυξημένα ασφαλιστρα αυτοκινήτων στη Βόρεια Ιρλανδία. Την κινητοποίηση αυτή υπαγόρευσε το γεγονός ότι τα μέσα ασφαλιστρα αυτοκινήτου για πλήρη κάλυψη αυξήθηκαν κατά 40% τους τελευταίους δώδεκα μήνες. Από τους οδηγούς, μεγαλύτερη επιβάρυνση έχουν οι νέοι ηλικίας 17-22 ετών, που σήμερα πληρώνουν κατά μέσο όρο ασφαλιστρα ύψους 2.431 στερλινών, ένα χρηματικό ποσό που συνιστά αύξηση 64% σε σχέση με ό,τι ίσχυε πριν από δώδεκα μήνες.



Εθνική Ασφαλιστική Κύπρου

Θωρακίζεται



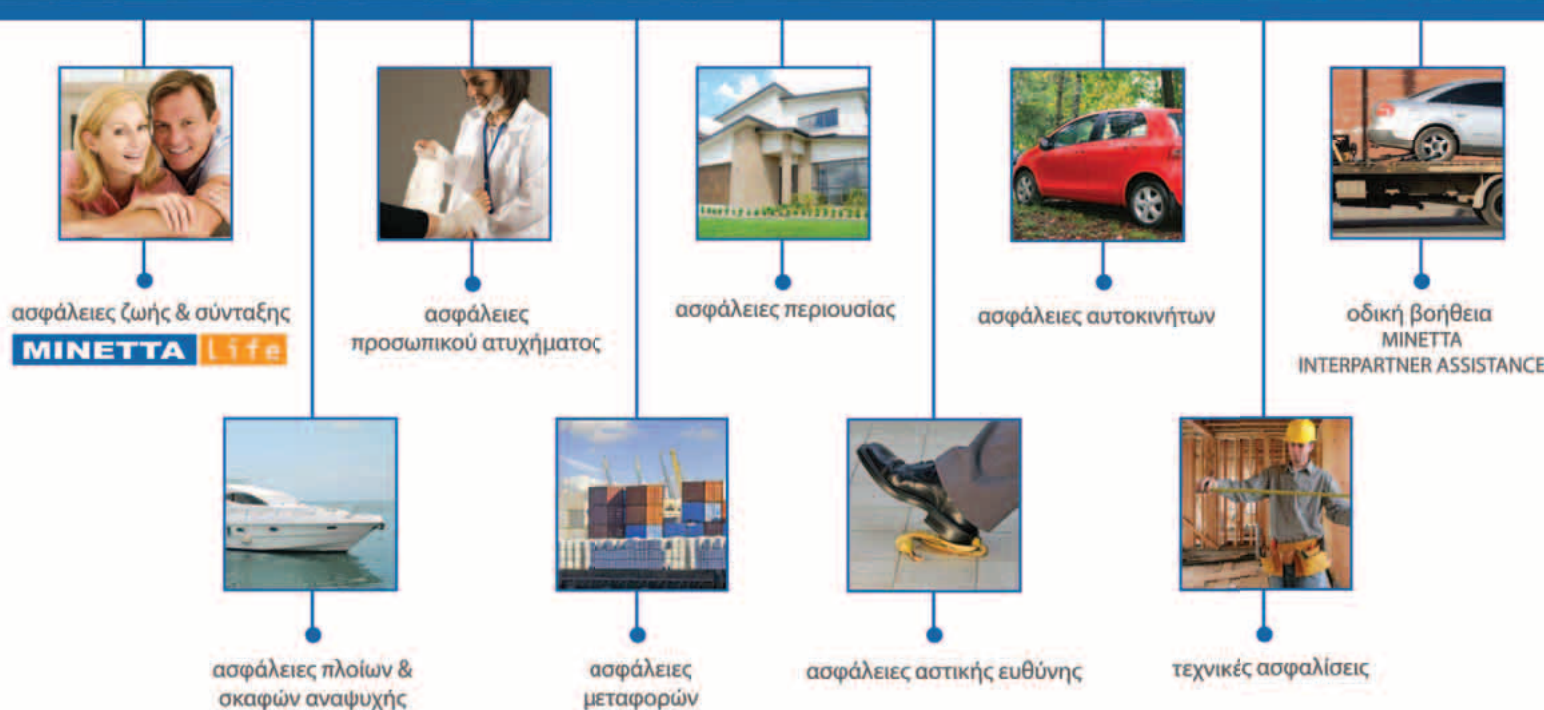
Η στρατηγική ανάπτυξη των εργασιών της Εθνικής Ασφαλιστικής Κύπρου, ενόψει των νέων δεδομένων στην αγορά που έχει επιφέρει η επιδείνωση της οικονομίας του τόπου, βρέθηκε στο επίκεντρο της συνάντησης του δικτύου ασφαλιστικών συμβούλων, που πραγματοποιήθηκε στις αρχές Σεπτεμβρίου. Στη συνάντηση, ο διευθύνων σύμβουλος κ. Γιώργος Φωτίου και ο διευθυντής πωλήσεων κ. Δημοσθένης Τζιάζας ανέλυσαν στους παρευρισκόμενους τα νέα δεδομένα της αγοράς και τη μεθοδολογία που ακολουθεί η εταιρεία, η οποία στοχεύει στην εξοικονόμηση χρημάτων των πελατών μέσα από αναθεώρηση των ασφαλείων τους.

Η συνάντηση ολοκληρώθηκε με την απονομή των διακρίσεων που προβλέπονται στον Οργανισμό πωλήσεων της εταιρείας, για τους ασφαλιστικούς συμβούλους που διακρίθηκαν και εντάχθηκαν στα Club των κορυφαίων, διακεκριμένων, επίλεκτων και ανώτερων ασφαλιστικών συμβούλων της εταιρείας.

Στην Κεφαλονιά



Άλλος ένας καλοκαιρινός διαγωνισμός πραγματοποιήθηκε από την Εθνική Ασφαλιστική Κύπρου και άφησε για άλλη μια φορά τις καλύτερες εντυπώσεις στους συμμετέχοντες. Αυτήν τη φορά ο προορισμός ήταν ένα από τα νησιά του Ιονίου, η πανέμορφη Κεφαλονιά, και έλαβαν μέρος ασφαλιστικοί σύμβουλοι και πράκτορες του Δικτύου Πωλήσεων της Εθνικής που είχαν επιτύχει σε διαγωνισμό που πραγματοποιήθηκε.



Για περισσότερα από 50 χρόνια, έχετε δίπλα σας έναν σύμμαχο ζωής. Για περισσότερα από 50 χρόνια, η MINETTA βρίσκεται κοντά σας σε κάθε σας ανάγκη. Με ολοκληρωμένα προγράμματα, σας καλύπτει αξιόπιστα και υπεύθυνα, αποζημιώνοντας αμέσως.

MINETTA, η μεγάλη ελληνική ασφαλιστική εταιρεία που είναι πάντα δίπλα σας, ό,τι κι αν τύχει.

Κι αυτό το ζείτε εδώ και 50 χρόνια... Και θα το ζήσουν και τα παιδιά και τα εγγόνια σας. Σίγουρα!

Άμεση Αποζημίωση

Περισσότερα από 1.000 πρακτορεία και υποκαταστήματα σε όλη την Ελλάδα

Κεντρικά Γραφεία: Λ. Συγγρού 193-195 & Χρ. Σμύρνης 2 Ν. Σμύρνη 17121 Τηλ. Κέντρο: 210 9309500-99 Fax: 210 9350807
e-mail: info@minetta.gr www.minetta.gr



**ΑΣΦΑΛΕΙΑ
MINETTA**
Ασφαλίζει ό,τι αξίζει!



Εμείς στην ΑΧΑ
είμαστε δίπλα σας 24 ώρες το 24ωρο,
7 ημέρες την εβδομάδα και κάνουμε
τη διαδικασία αποζημίωσής σας ασύγκριτα απλή.
Γι' αυτό, 9 στους 10 πελάτες μας
δηλώνουν ικανοποιημένοι.*

801 111 222 333 από σταθερό με αστική χρέωση

210 726 8000 από κινητό & σταθερό

www.axa-insurance.gr



αλλάζουμε / τα δεδομένα

* Source: Nielsen, έρευνα ικανοποίησης πελατών, Μάιος 2011.