



Τράπεζες

Μεσοπρόθεσμο, χρέος και stress tests εντείνουν τις πιέσεις για συνενώσεις

Σελ. 7-8

Διαβάστε:

Allianz Ελλάδος

Και με τη βούλα οι ασφαλιστές σύνταξης

Σελ. 2

Interamerican

Στην Κρήτη το δίκτυο υγείας

Σελ. 10

Groupama Φοινίξ

Νέα προγράμματα στην αγορά

Σελ. 6

Συνεταιριστική

Σε θετική τροχιά, παρά την κρίση

Σελ. 11

ΕΑΕΕ

Με δύο νέες επιτροπές

Σελ. 3

Mega Brokers

Ανάπτυξη και στη Β. Ελλάδα

Σελ. 13

Όμιλος Υγεία

Καινοτόμες επιλογές

Σελ. 10



MetLife Alico

Με αναπτυξιακή δυναμική και προσηλωμένη σε αρχές και αξίες

Σελ. 12



Chartis Ελλάς

Διατηρεί διψήφιο ρυθμό ανάπτυξης και συνεχίζει τη δυναμική πορεία

Σελ. 12

Πέρασαν τα stress tests οι ασφαλιστικές στην Ευρώπη Σελ. 5

Το ΕΣΥ μπορεί να υποδεχθεί και ασθενείς με ιδιωτικά συμβόλαια

Οι ασφαλιστικές θέλουν, τα δημόσια νοσοκομεία μπορούν;

Ο υπουργός Υγείας κ. Α. Λοβέρδος κατέθεσε την περασμένη εβδομάδα τροπολογία στο υπό συζήτηση νομοσχέδιο για τη δωρεάν μεταμόσχευση οργάνων με την οποία παρέχει τη δυνατότητα στις διοικήσεις των νοσοκομείων να συνάπτουν συμβάσεις συνεργασίας με ιδιωτικές ασφαλιστικές εταιρείες για υπηρεσίες διάγνωσης και νοσηλείας.

Με δεδομένο ότι η πρόσβαση στα δημόσια νοσοκομεία των περίπου ενός εκατομμυρίου κατόχων νοσοκομειακών ασφαλιστικών προγραμμάτων, αποτελεί χρόνιο αίτημα της ασφαλιστικής αγοράς θα μπορούσε κανείς να μιλήσει για τομή στην αγορά.

Το αντεπιχείρημα είναι ότι οι καλές προθέσεις δεν αρκούν. Ο κ. Λοβέρδος σωστά απελευθερώνει την αγορά, οι ασφαλιστικές θέλουν να

συνεργαστούν με τα δημόσια νοσοκομεία και το ερώτημα είναι αν τα τελευταία μπορούν.

Η κυβέρνηση υποχρεούται να απελευθερώσει την αγορά. Και αυτό γιατί το Μεσοπρόθεσμο Δημοσιονομικό Πλαίσιο προβλέπει έσοδα 140 εκατ. ευρώ για τα δημόσια νοσοκομεία την πενταετία 2011-2015 από συνεργασία με ασφαλι-

στικές εταιρείες.

Το Εθνικό Σύστημα Υγείας διαθέτει ικανό αριθμό κλινών ώστε να μπορέσει να υποδεχθεί και ασθενείς με ιδιωτικά ασφαλιστήρια συμβόλαια. Σύμφωνα με πληροφορίες, μελέτη της τρόικας εκτιμά ότι ο βαθμός απασχόλησης των κλινών στα δημόσια νοσοκομεία ανέρχεται μόλις στο 55%. Το πρόβλημα σύμ-

- ✓ Πού χωλαίνει η συνεργασία ασφαλιστικών εταιρειών με δημόσια νοσοκομεία.
- ✓ Απαιτούνται επενδύσεις, στοιχειώδης οργάνωση και δυνατότητα ελέγχου.
- ✓ Το παλιό σχέδιο των 500 κλινών και οι... δύσκολες ημέρες για ασφαλιστικές.



Ο κ. Α. Λοβέρδος

φωνα με τις ασφαλιστικές είναι ότι για να υπάρξει συνεργασία απαιτείται προηγουμένως να οργανωθούν τα μεγάλα δημόσια νοσοκομεία και να προχωρήσουν στις αναγκαίες επενδύσεις.

Το πρώτο ζητούμενο σύμφωνα με διευθύνοντα σύμβουλο μεγάλης

Συνέχεια στη σελ. 2

International Life



Το ανατρεπτικό και ατέρμονο ταξίδι, στο οποίο η International Life χάραξε ένα νέο road map και σηματοδότησε την περαιτέρω πορεία της μέσα από πολύ σημαντικούς σταθμούς, επαναβεβαιώθηκε στο συνέδριο με τίτλο «Route 38: ταξίδι με ασφάλεια και προοπτικές», που πραγματοποιήθηκε στη Μεσσηνία.

Σελ. 6



ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ
ΟΜΙΛΟΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ

Νοιάζεται για σας

για την ζωή σας και την περιουσία σας!

ΚΕΝΤΡΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ: 15ο ΧΛΜ. ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ - ΠΕΡΑΙΑΣ
ΤΗΛ. ΚΕΝΤΡΟ: 2310 492100, FAX: 2310 465219

24ωρη, χωρίς χρέωση, τηλεφωνική γραμμή 11.555 για Β. Ελλάδα και 11.556 για Ν. Ελλάδα, από όλα τα κινητά τηλέφωνα για παροχή Βοήθειας

Είπαν:



«Ήρθε η ώρα της κρίσεως, δεν υπάρχουν περιθώρια για αναποφασιστικότητα και λάθη και αν δεν ληφθούν σωστές συλλογικές και ισχυρές αποφάσεις τώρα, κινδυνεύουμε από νέες και ίσως παγκόσμιες αναταράξεις στις αγορές

Ο πρωθυπουργός Γ. Παπανδρέου με επιστολή στον πρόεδρο του Eurogroup, Ζ.-Κ. Γιουνκέρ



«Δεν αποκλείεται η πιθανότητα επιλεκτικής χρεοκοπίας για την Ελλάδα. Προφανώς η ΕΚΤ εμμένει στη θέση της, αλλά οι 17 υπουργοί δεν την απέκλεισαν πλέον, οπότε έχουμε περισσότερες επιλογές, ένα ευρύτερο πλαίσιο για να εργαστούμε».

Ο υπουργός Οικονομικών της Ολλανδίας Γιαν Κις Ντε Γέγκερ σε δηλώσεις που μετέδωσε το Ρόιτερς

■ Easyray από την Interamerican

Μηχανήματα αυτόματης πληρωμής σε όλες τις μονάδες πωλήσεων του δικτύου tied agency εγκατέστησε η Interamerican, στο πλαίσιο της απλοποίησης των διαδικασιών και τη απόλυτης αξιοποίησης της σύγχρονης τεχνολογίας που επιχειρεί με γνώμονα τη βελτίωση όλων των υπηρεσιών προς τους ασφαλισμένους της.

Έτσι, οι πελάτες θα μπορούν πλέον να εξοφλούν τα ασφάλιστρά τους γρήγορα και με ασφάλεια στα μηχανήματα, περνώντας την ταχυπληρωμή στον οπτικό αναγνώστη του μηχανήματος, από το οποίο εκδίδεται απόδειξη έγκυρη.

Με την εγκατάσταση των APS-easypay η εταιρεία ολοκλήρωσε τη δεύτερη φάση του εκσυγχρονισμού των συναλλαγών, που ξεκίνησε το 2009 με την υλοποίηση εφαρμογών ηλεκτρονικών συναλλαγών και των εντολών πληρωμής μέσω του συστήματος DIAS, ως μέρος ενός ευρύτατου σχεδίου τεχνολογικών εφαρμογών στις εταιρικές λειτουργίες.

Σημειώνεται ότι, εκτός από τα μηχανήματα, οι ασφαλισμένοι έχουν τη δυνατότητα να επιλέξουν και από τους εξής τρόπους πληρωμής: με μετρητά στις τράπεζες ή στα ΕΛ.ΤΑ., με χρέωση τραπεζικού λογαριασμού, μέσω e-banking και phone banking, μέσω του εταιρικού website με πιστωτική κάρτα, μέσω του site πληρωμών www.easypay.gr της τράπεζας Πειραιώς, με πιστωτική κάρτα στα γραφεία πωλήσεων, τα διοικητικά κέντρα και τα διοικητικά γραφεία της εταιρείας, καθώς και με πάγιες εντολές χρέωσης τραπεζικού λογαριασμού ή πιστωτικής κάρτας.

Το ΕΣΥ μπορεί να υποδεχθεί και ασθενείς με ιδιωτικά συμβόλαια

Οι ασφαλιστικές θέλουν, τα δημόσια νοσοκομεία μπορούν;

Συνέχεια από τη σελ. 1

ασφαλιστικής εταιρείας, είναι να οργανωθούν μηχανογραφικά τα δημόσια νοσοκομεία. Σύμφωνα με τον ίδιο τον υπουργό Υγείας η εγκατάσταση διπλογραφικών συστημάτων δεν έχει ακόμη ολοκληρωθεί (έχουν εγκατασταθεί κατά 80% σε μεγάλα νοσοκομεία). Το δεύτερο ζητούμενο είναι να διενεργηθούν οι απαραίτητες επενδύσεις ανακαίνισης κλινικών και ιατροτεχνολογικού εξοπλισμού. Η περίπτωση του «Ευαγγελισμού» είναι χαρακτηριστική. Το μεγαλύτερο νοσοκομείο της Ελλάδας, διαθέτει σουίτες που εδώ και κάποια χρόνια παραμένουν πρακτικά αχρησιμοποίητες. Θα μπορούσαν να φιλοξενήσουν κατόχους ασφαλιστικών προγραμμάτων, αλλά θα πρέπει πρώτα να υπάρξουν εργασίες ανακαίνισης.

Σημαντικότερο για τις ασφαλιστικές ακόμη και από τις επενδύ-



σεις ανακαίνισης είναι η αλλαγή νοοτροπίας στα δημόσια νοσοκομεία. «Εδώ και χρόνια τα δημόσια νοσοκομεία δουλεύουν πρακτικά για τους διευθυντές κλινικών. Κλίνες παραμένουν ρεζερβέ για τους ασθενείς τους, οι οποίοι εξυπηρετούνται κατά προτεραιότητα σε εξετάσεις και επεμβάσεις ενώ κα-

νείς δεν ελέγχει τις απογευματινές επισκέψεις στα επείγοντα που καταλήγουν σε...εισαγωγή.» τονίζει στέλεχος της ασφαλιστικής αγοράς με μεγάλη πείρα στον χώρο της Υγείας.

Για να υπάρξει οποιαδήποτε βάση συνεργασίας θα πρέπει το υπουργείο και οι διοικήσεις των νο-

σοκομείων να προωθήσουν ένα πλέγμα θεσμικών και διοικητικών μέτρων και δημιουργία υποδομών που να οδηγεί σε άρδην αλλαγή νοοτροπίας.

Ο ίδιος απορρίπτει το ενδεχόμενο να βρεθούν ασφαλιστικές που θα προτείνουν σε νοσοκομεία να αναλάβουν τις επενδύσεις σε υλικοτεχνική υποδομή και οργάνωση πτερύγων δημόσιων νοσοκομείων με αντάλλαγμα την ανάληψη της εκμετάλλευσής τους για μερικά έτη. «Όποια ασφαλιστική έχει μπει απευθείας στην Υγεία έχει πικρή πείρα λόγω της αδυναμίας τους να πιθασεύσουν τους ιατρούς» τονίζει.

Ταυτόχρονα, η περίοδος δεν ευνοεί τέτοια σχέδια, καθώς το ζωνάρι έχει σφίξει πολύ και στις ασφαλιστικές, τα προγράμματα υγείας κόβονται, ενώ υπό την πίεση της κρίσης οι ιδιωτικές κλινικές έχουν ρίξει σημαντικά τις χρεώσεις.

Allianz Ελλάδος

Και με τη βούλα οι ασφαλιστές σύνταξης

Την επαγγελματική πιστοποίηση του συμβούλου σύνταξης καθιερώνει η Allianz Ελλάδος, προκειμένου να βελτιώσει περαιτέρω τις παρεχόμενες υπηρεσίες της προς τους ασφαλισμένους, αλλά και να επιβραβεύσει όσους συνεργάτες της «βλέπουν» τον εαυτό τους στην υψηλότερη βαθμίδα πωλήσεων της εταιρείας.

Πρόκειται για μια διαδικασία κορυφαίας επαγγελματικής πιστοποίησης, με την οποία η Allianz Ελλάδος αποδεικνύει εμπράκτως ότι η υπευθυνότητα και ο επαγγελματισμός δεν είναι έννοιες αφηρημένες, αλλά ενισχύονται με τη γνώση και τη διαρκή εκπαίδευση. Εξάλλου, η

πιστοποίηση εστιάζεται στις δραστηριότητες που αποτελούν προτεραιότητα του ομίλου Allianz σε κάθε χώρα, παρέχοντας τη δυνατότητα συμμετοχής στους πιο αξιόλογους και ικανούς συνεργάτες της. Στην Allianz Ελλάδος, η πιστοποίηση ήδη άρχισε να εφαρμόζεται στους ασφαλιστικούς συμβούλους του agency, που αποτελούν τον «πυρήνα» ανάπτυξης των δραστηριοτήτων ζωής και υγείας.

Η πιστοποίηση προϋποθέτει τη θεωρητική και πρακτική εκπαίδευση του συνεργάτη της Allianz, την εξέτασή του στην ύ-

λη που διδάχτηκε, όπως και μια πρακτική δοκιμασία 6 μηνών, περίοδο κατά την οποία ο συνεργάτης καλείται να αποδείξει την

ικανότητά του να εφαρμόσει στην πράξη τη θεωρητική του γνώση. Ένα χρόνο μετά τη δημιουργία του προγράμματος επαγγελματικής πιστοποίησης «Σύμβουλος Σύνταξης» 56 συνεργάτες της Allianz Ελλάδος βρίσκονται στη

διαδικασία της θεωρητικής και πρακτικής εφαρμογής του προγράμματος, με 9 από αυτούς να ολοκληρώνουν σήμερα επιτυχώς το πρόγραμμα. Στόχος είναι



Ο κ. Μιχάλης Σωτηράκος

το σύνολο των συνεργατών μας που ασχολούνται με συνταξιοδοτικές και αποταμιευτικές ανάγκες να αποκτήσει, πέραν της βασικής επαγγελματικής πιστοποίησης που η Ελληνική νομοθεσία προβλέπει, και την Πιστοποίηση του «Συμβούλου Σύνταξης» ώστε να αναδείξει περαιτέρω τις ικανότητές του, όπως και την υπεραξία των προϊόντων που προσφέρει η Allianz Ελλάδος, εξασφαλίζοντας μεγαλύτερα οφέλη στον ασφαλισμένο, και στον ίδιο την ευκαιρία να κερδίσει πρωτίως στον καθημερινό "αγώνα πωλήσεων"» υπογράμμισε ο εκτελεστικός διευθυντής πωλήσεων της Allianz Ελλάδος, κ. Μιχάλης Σωτηράκος.

■ ΕΑΕΕ

Στη σύσταση δύο νέων επιτροπών προχωρά η Ένωση Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος, με στόχο την ανάδειξη και διαχείριση των ζητημάτων που ανακύπτουν σχετικά με το έμπυχο δυναμικό της ασφαλιστικής αγοράς τόσο στον τομέα των πωλήσεων (διαμεσολαβούντες) όσο και στον διοικητικό τομέα (προσωπικό εταιρειών). Συγκεκριμένα, συστήνεται η Επιτροπή Διαμεσολαβούντων, υπό την προεδρία του κ. Παναγιώτη Δημητρίου,



Ο κ. Π. Δημητρίου

διευθύνοντας συμβούλου της Generali Hellas. Όπως σημειώνει η ΕΑΕΕ, λαμβάνοντας υπόψη τη σπουδαιότητα της ασφαλιστικής διαμεσολάβησης στην προώθηση των ασφαλιστικών υπηρεσιών, η επιτροπή αυτή θα έχει ως αντικείμενο την επεξεργασία



Ο κ. Β. Woirhaye

όλων των θεμάτων που άπτονται των σχέσεων των ασφαλιστικών εταιρειών με τους ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές. Και η Επιτροπή Ανθρώπινου Δυναμικού ασφαλιστικών εταιρειών, υπό την προεδρία του κ. Bertrand Woirhaye, γενικού διευθυντή της Grouama Φοίνιξ, με μέλη τους υπευθύνους τμημάτων ανθρώπινου δυναμικού, τους ανθρώπους που ζουν καθημερινά τη λειτουργία της ασφαλιστικής επιχείρησης, έχει ως στόχο την ανταλλαγή εμπειριών σε σχέση με τις πρακτικές που ακολουθούνται σε ασφαλιστικές εταιρείες διαφορετικών χαρακτηριστικών.

■ Ένωση Ασφαλιστών ΝΔ. Ελλάδος

Νέο διοικητικό συμβούλιο απέκτησε η Ένωση Επαγγελματιών Ασφαλιστών ΝΔ. Ελλάδος, που προέκυψε από τις εκλογές της 15ης Ιουνίου. Πρόεδρος είναι ο Νικόλαος Γερονικολός, αντιπρόεδρος ο Χρήστος Λεβιθόπουλος, γραμματέας ο Σωτήριος Παπαθανασόπουλος, ταμίας ο Ανδρέας Ντακόλιας. Μέλη είναι οι Νικόλαος Γκοτσίνος, Ηλίας Κονταξής και Κωνσταντίνος Ντεμίρης.

Όχι δυσνόητοι όροι. Έργο.

Οι σχέσεις εμπιστοσύνης δεν μπορούν να έχουν σκοτεινά σημεία.

Η ERGO το καταλαβαίνει.

Με παρουσία σε πάνω από 30 χώρες και πελάτες που ξεπερνούν τα 40 εκατομμύρια, η ERGO αποτελεί έναν από τους μεγαλύτερους ομίλους στην ασφαλιστική αγορά της Ευρώπης, με πολύχρονη σημαντική εκπροσώπηση και δραστηριοποίηση στην Ελλάδα.

Έργο μας να σας καταλαβαίνουμε.

Βασ. Σοφίας 97,
115 21 Αθήνα
Τηλ. +30 210 3705300
Fax +30 210 3705550
www.ergohellas.gr

ERGO

Ασφαλίζω σημαίνει καταλαβαίνω.

Θέσεις

Μεσοπρόθεσμο, ασφαλιστικές και Επικουρικό

Η «τρίκα» ασχολήθηκε και με τις ασφαλιστικές εταιρείες. Στην τέταρτη αξιολόγηση αναφέρεται ότι «η Τράπεζα της Ελλάδος έχει αναπτύξει μια εποπτική λίστα παρακολούθησης για τις αδύναμες ασφαλιστικές εταιρείες και θα ολοκληρώσει τους ενδεδειγμένους ελέγχους της. Συμμετέχει στην άσκηση αντοχής ακραίων συνθηκών της Ευρωπαϊκής Αρχής Ασφαλίσεων και Επαγγελματικών Συντάξεων για τον ασφαλιστικό τομέα... Η Τράπεζα της Ελλάδος θα χρησιμοποιήσει τις εποπτικές αρμοδιότητές της για τις επιχειρήσεις που δεν θα περάσουν με επιτυχία την άσκηση αντοχής. Αυτό περιλαμβάνει την αύξηση κεφαλαίου ή τη λήψη διαρθρωτικών μέτρων για την αντιμετώπιση της κατάστασης μέσα σε έναν συγκεκριμένο χρονικό ορίζοντα».



Το ερώτημα που δεν απαντά η «τρίκα» είναι τι θα γίνει εάν «οι αδύναμες ασφαλιστικές εταιρείες» δεν θα ανταποκριθούν στις κεφαλαιακές απαιτήσεις που θα καθορίσει η Τράπεζα της Ελλάδος. Τότε το επικουρικό κεφάλαιο θα βρεθεί μπροστά σε ένα νέο δυσθεώρητο έλλειμμα το οποίο, εάν δεν ληφθούν μέτρα, θα οδηγήσει το Επικουρικό στην... πτώχευση.

Λάμπρος Καραγεώργος

Μικρά διαμεσολαβητικά

Κατινισμός, το τελευταίο στάδιο του εποπτικού μηχανισμού

Δυστυχώς, δεν μπορούσα να βρω την κατάλληλη δόκιμη λέξη, διαμεσολαβητές μου, για να περιγράψω την φημολογία των τελευταίων ημερών για τα όσα συμβαίνουν στην αγορά μας, που βεβαίως αντικατοπτρίζει την γενικότερη οικονομική κρίση και την κρίση αρχών και αξιών, αλλά και της περίσσιας βλακειάς που χρόνια τώρα «είχε κτυπήσει» την πόρτα της χώρας μας, με αποτέλεσμα να βρισκόμαστε στο χάλι που βρισκόμαστε.

Το τελευταίο τρίμηνο ζούμε όργιο φημολογίας που διογκώνεται μέσα από τηλεφωνικές συνδιαλέξεις ή συναντήσεις στελεχών της αγοράς και διαμεσολαβητών, τόσο για τα προβλήματα επάρκειας κεφαλαίων διαφόρων ασφαλιστικών εταιρειών, αλλά και άλλα σχετικά θέματα.

Στις συνομιλίες αυτές ακούγονται απίθανα πράγματα, αλλά και συζητήσεις όπως: «Σήμερα έμα-



Το τελευταίο τρίμηνο ζούμε όργιο φημολογίας που διογκώνεται μέσα από τηλεφωνικές συνδιαλέξεις ή συναντήσεις στελεχών της αγοράς και διαμεσολαβητών, τόσο για τα προβλήματα επάρκειας κεφαλαίων διαφόρων ασφαλιστικών εταιρειών, αλλά και για άλλα σχετικά θέματα.

θα από σοβαρή πηγή ότι η τάδε ή η δείνα εταιρεία τη βγάξει δεν τη βγάξει», «Οι τάδε πράκτορες από την περιοχή Χ και Ψ αποσύρουν την παραγωγή τους από την δείνα εταιρεία, γιατί δεν πληρώνει τις ζημιές της», «Η τάδε εταιρεία συ-

γκεντρώνει κεφάλαια μέσω πρακτορείων της επαρχίας, γιατί της χρειάζονται 5 εκατομμύρια για να συμπληρώσει τα αποθεματικά της», «Η τάδε εταιρεία πουλιέται γιατί ο βασικός μέτοχος βαρέθηκε να βάζει κεφάλαια στα αποθε-

ματικά της», «Ο τάδε μεσίτης πήρε ελεύθερη παροχή ασφαλιστικής εταιρείας με το εξωτερικό και του πήραν τη συνεργασία μέσα σε δύο μήνες», και άλλα ευτράπελα, ίσως ψευδή... ίσως αληθινά... αλλά απαράδεκτα και τολμώ να πω «κατινίστικα» για την αγορά μας. Διότι ποια άλλη έκφραση να χρησιμοποιήσω ώστε να εκφράσω την αγανάκτησή μου, παρά αποκαλώντας «Κατίνες» αυτούς ή αυτές που καλλιεργούν αυτές τις φήμες και μας βουλιάζουν ακόμα περισσότερο στην μιζέρια μας, επειδή δεν υπάρχει μία σοβαρή και υπεύθυνη ανακοίνωση από τους επίσημους φορείς μας για την περιρρέουσα κατάσταση;

Είπα, λοιπόν, και εγώ, ο «μη Κατίνος», 'ανοίξω κάποιες αξιόπιστες ηλεκτρονικές σελίδες φορέων και εποπτικών αρχών, ώστε να πληροφορηθώ και να μάθω πραγματικά και έγκριτα τι συμβαίνει στην αγορά.

Εμείς... οι «ανενημέρωτοι διαμεσολαβητές»

Μπήκα λοιπόν στην σελίδα της εποπτικής μας αρχής της ΤτΕ, για να μάθω π.χ. τι συμβαίνει με τις εξετάσεις των διαμεσολαβητών και κυρίως των υπαλλήλων τους, αφού από 1/7/2011 θα πρέπει να κατατεθούν συμπληρωματικά στοιχεία από τα νομικά πρόσωπα των διαμεσολαβητών, για τους προστιθέμενους υπαλλήλους τους, που ασκούν διαμεσολάβηση, εφ' όσον έχουν πιστοποιηθεί μέσω εξετάσεων. Αδίκως όμως προσπάθησα να βρω κάποια ανακοίνωση τόσο για την αναβολή των εξετάσεων του Ιουνίου όσο και για τις εξετάσεις του Σεπτεμβρίου ή του Οκτωβρίου. Έτσι βεβαίως θα έκανε ο κάθε σοβαρός επαγγελματίας σε οποιαδήποτε χώρα της Ε.Ε.

Ανέτρεξα λοιπόν στην σχετική νομοθεσία και πληροφορήθηκα τα εξής: Με βάση το άρθρο 71 (β) του Ν3746 «Τροποποιήσεις του ν. 3229/2004 (ΦΕΚ 38 Α') και λοιπών διατάξεων της ασφαλιστικής νομοθεσίας» η ΔΕΙΑ της ΤτΕ, ως διάδοχος της ΕΠΕΙΑ, ανέλαβε το έργο να «Εποπτεύει την τήρηση της ασφαλιστικής νομοθεσίας κατά τη λειτουργία των ασφαλιστικών εταιρειών έως και την εκκαθάρισή τους, κατά την παροχή υπηρεσιών από αυτές και τους διαμεσολαβητές και κατά την εφαρμογή της περί υποχρεωτικής ασφάλισης και της περί ασφάλισης οχημάτων νομοθεσίας. Ασκεί εν γένει όλες τις διοικητικές, ρυθμιστικές και εποπτικές αρμοδιότητες, του καθορισμού της ύλης των σχετικών εξε-

τάσεων πιστοποίησης συμπεριλαμβανομένων, που ο υπουργός Ανάπτυξης, μόνος του ή από κοινού με άλλους υπουργούς, είχε για τη ρύθμιση και εποπτεία της ασφαλιστικής αγοράς, όπως ενδεικτικά τις διοικητικές αρμοδιότητες που προκύπτουν από τις διατάξεις του ν.1569/1985 (ΦΕΚ 183 Α'), του ν. 2496/1997 (ΦΕΚ 87 Α'), του ν.δ. 400/1970 (ΦΕΚ 10 Α'), του π.δ. 190/2006 (ΦΕΚ 196 Α') και του π.δ. 237/1986 (ΦΕΚ 110 Α'), όπως ισχύουν...» Εδώ είμαστε, λέω, διαμεσολαβητές μου, διότι οι άνθρωποι ξέρουν τι κάνουν Ε, λοιπόν, διαμεσολαβητές μου, μόλις διάβασα τον νόμο ηρέμησα διότι δεν είναι δυνατόν να μην υπάρχει κάποια ανακοίνωση γι' αυτά που πασχίζουμε να πληροφορηθούμε εμείς οι «ανενημέρωτοι διαμεσολαβητές».

Υποθέτω ότι εάν είμαστε στη θέση αυτών των σπουδαίων και πολυάσχολων ανθρώπων, της νέας μας εποπτείας, δεν θα φροντίζαμε από σεβασμό στους έλληνας εργαζόμενους πολίτες και επαγγελματίες αλλά και τις εποπτευόμενες ασφαλιστικές εταιρείες, να εκδώσουμε κάποιο δελτίο τύπου αναφορικά με την αναβολή των εξετάσεων, τον καθορισμό της ύλης αλλά και τον προγραμματισμό των νέων ημερομηνιών των εξετάσεων; Μάλλον σκέφθηκα δεν προλαβαίνουν οι άνθρωποι με τα προβλήματα που έχουν στο κεφάλι τους. Με αυτά θα ασχολούνται τώρα;

Σιγά «μη στάξει η Βενετία βελόνι» για την γνώμη των 30.000 διαμεσολαβητών στην

Ελλάδα και τόσων άλλων υπαλλήλων και εργαζομένων στο χώρο πολιτών της χώρας μας. Εδώ, μωρέ, πνίγονται με τα stress tests των τραπεζών και τα QIS5 του Solvency II και τα ελληνικά ομόλογα και θα ασχοληθούν με ανακοινώσεις έγκριτης πληροφόρησης τόσων χιλιάδων εργαζομένων στον χώρο όπως έχουν διοικητική υποχρέωση; Τι να πρωτοκάνουν οι άνθρωποι; Μόλις που πρόλαβαν να στείλουν «νέα οδηγία» για τα ασφαλιστήρια της επαγγελματικής ευθύνης των διαμεσολαβητών και να τα στείλουν μόνον στην κεντρική ένωση επιμελητηρίων. Το γεγονός ότι ξέχασαν να ενημερώσουν τους άμεσα ενδιαφερόμενους φορείς της αγοράς, πολύ λίγο ενδιαφέρει, αφού αυτοί ξέρουν «να πληροφορηθούν» για την οδηγία με άλλο τρόπο.

Το γεγονός ότι η οδηγία περιπλέκει και πάλι τα πράγματα πολύ λίγο ενδιαφέρει. Το ότι δεν ρώτησαν έμπειρους ασφαλιστές και μεσίτες για τον τρόπο που λειτουργούν τα ασφαλιστήρια αυτά, ώστε να μην έχουμε νέες διαγραφές και προσφυγές στα διοικητικά δικαστήρια, επίσης πολύ λίγο ενδιαφέρει. Το πασαλίκι, μωρέ, να 'ναι καλά και η εξουσία του νόμου και ας μην ξέρουμε ποιοι και πώς αποφασίζουν για εμάς χωρίς εμάς. Οπότε, διαμεσολαβητές μου, μετά απ' όλα αυτά, περήφανα σας λέω: Είμαι και εγώ σαν και σας Κατίνα, και μάλιστα με τη βούλα.

* Ο κ. Γ. Νικολάκος είναι μέλος του Δ.Σ. του ΣΕΜΑ και διευθύνων σύμβουλος της Fasmagroup.

NEXT DEAL

Η Νο 1 δεκαενημέρη έκδοση για την ασφαλιστική αγορά και τον χρηματοοικονομικό χώρο

ΙΔΙΟΚΤΗΤΗΣ:

Ε. ΣΠΥΡΟΥ – Γ.-Κ. ΣΠΥΡΟΥ & ΣΙΑ Ο.Ε. ΕΚΔΟΣΕΙΣ
e-mail: info@spiroueditions.gr

ΕΚΔΟΤΗΣ:

Ε. Σπύρου – Κ. Σπύρου

ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΣΥΝΤΑΞΗΣ:

Λάμπρος Καραγεώργος

Συντάσσεται από συντακτική ομάδα

ΣΚΙΤΣΟ: Ελπίδα Σπύρου

ΛΟΓΙΣΤΗΡΙΟ: Κ. Παπαντωνόπουλος

ΣΥΝΔΡΟΜΕΣ: Γ. Κατσώνη

ΥΠΕΥΘ. ΔΙΑΦΗΜΙΣΗΣ: Γ. Κατσώνη

ΔΙΟΡΘΩΣΗ: Αυγή Μ. Πλαστή

ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΚΟ: Αντ. Σπανοπούλου, Ελ. Καρούση

ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ-ΠΑΡΑΓΩΓΗ: ΦΩΤΟΕΚΔΟΤΙΚΗ Α.Ε.

ΕΚΤΥΠΩΣΗ: Χ.Κ. ΤΕΓΟΠΟΥΛΟΣ ΕΚΔΟΣΕΙΣ Α.Ε.

ΔΙΑΝΟΜΗ: ΑΡΓΟΣ Α.Ε.

ΤΙΜΗ ΦΥΛΑΚΟΥ: 2,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΑΤΟΜΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 50,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΕΤΑΙΡΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 100,00 ΕΥΡΩ

ΕΠΙΣΤΟΛΕΣ: Φιλελλήνων 3, Σύνταγμα - 105 57 Αθήνα

Τηλ.: 210 3229394 - Fax: 210 3257074

Α.Φ.Μ. 999368058 - Δ.Ο.Υ. Δ' ΑΘΗΝΩΝ

e-mail: info@nextdeal.gr

website: www.nextdeal.gr

■ Stress-tests



Εννέα στις δέκα ασφαλιστικές εταιρείες της Ευρώπης πέρασαν τα stress tests, που υποβλήθηκαν από την Ευρωπαϊκή Αρχή Ασφαλειών και Συντάξεων.

Η νεοσυσταθείσα ευρωπαϊκή ρυθμιστική αρχή του κλάδου κατά τον έλεγχο που έκανε στις 221 μεγαλύτερες ασφαλιστικές εταιρείες της Ευρώπης (τις οποίες και δεν κατονόμασε) διαπίστωσε ότι περισσότερες από 90% εξ αυτών μπορούν να επιβιώσουν ακόμη κι αν συμβούν οι χειρότερες φυσικές καταστροφές και επαληθευθούν τα πλέον αρνητικά σενάρια αναφορικά με την ελληνική κρίση. Σύμφωνα με τα στοιχεία της Αρχής, τα ελληνικά ομόλογα που βρίσκονται στο χαρτοφυλάκιο ευρωπαϊκών ασφαλιστικών εταιρειών συχνά ξεπερνούν κατά πολύ τα ομόλογα που κατέχουν τραπεζικοί οργανισμοί, ενώ εκτός από την έκθεσή τους στο ελληνικό χρέος, οι ευρωπαϊκές ασφαλιστικές εταιρείες αντιμετωπίζουν κι άλλους κινδύνους, όπως ο πληθωρισμός και οι φυσικές καταστροφές. Η κυριαρχία έκθεσης των ομολόγων καλύφθηκε ξεχωριστά από συμπληρωματικό τεστ. Τα αποτελέσματα των κυρίαρχων ομολόγων δείχνουν πως περίπου το 5% των συμμετεχόντων ομίλων και εταιρειών δεν συναντούν το MCR. Μάλιστα το συνολικό πλεόνασμα των 425 δισ. δολαρίων μειώνεται στα 392 δισ. δολάρια σε αυτήν την εκδοχή. Σημειώνεται ότι, όπως τονίζει η ΕΙΟΡΑ, είναι σημαντικό να ληφθεί υπόψη πως τα stress test βασίζονται σε ένα μελλοντικό ρυθμιστικό σύστημα και δεν είναι απαραίτητα ενδεικτικό για μελλοντικά προβλήματα φερεγγυότητας. Περισσότερο αντικατοπτρίζει μια έκθεση σε μελλοντική υποθετική κρίση και πρέπει να γίνει κατανοητό πως πραγματοποιήθηκε υπό το πρίσμα της τωρινής κατάστασης του Solvency II κατά τη διάρκεια της Πέμπτης Μελέτης Ποσοτικών Επιπτώσεων. Τους επόμενους μήνες οι εθνικές ρυθμιστικές αρχές θα συζητήσουν τα αποτελέσματα των τεστ αυτών με μεμονωμένους ασφαλιστές.

Τι σημαίνει να είσαι ισχυρός;

Στη ΜΑΡΦΡΕ ΑΣΙΣΤΕΝΚΙΑ πιστεύουμε ότι το να είσαι ισχυρός δε σημαίνει μόνο να έχεις παρουσία σε περισσότερες από 40 χώρες και να διαθέτεις 200.000 σημεία εξυπηρέτησης σε όλο τον κόσμο. Πιστεύουμε ότι είναι πολλά παραπάνω. Είναι να βρισκόμαστε εκεί που εσύ μας χρειάζεσαι.

Να είσαι ισχυρός
δεν είναι μόνο θέμα μεγέθους.

Είναι στάση ζωής.



MAPFRE
ASISTENCIA



www.ydrogios.gr

Νέα ιστοσελίδα για την Υδρογείο Ασφαλιστική

Την παρουσία της στο διαδίκτυο ανανέωσε η Υδρογείο Ασφαλιστική με μία νέα εταιρική ιστοσελίδα που είναι διαθέσιμη στην ηλεκτρονική διεύθυνση www.ydrogios.gr.

Αντανακλώντας τη σύγχρονη προσέγγιση και ανθρωποκεντρική φιλοσοφία της Υδρογείου, μίας από τις μεγαλύτερες εταιρείες του κλάδου των γενικών ασφαλειών στη χώρα μας, η ιστοσελίδα φιλοδοξεί να αποτελέσει ένα νέο, δυναμικό μέσο επικοινωνίας με τους ασφαλισμένους και συνεργάτες της, καθώς και το ευρύτερο κοινό.

Η υψηλή αισθητική, η απλότητα στην παρουσίαση και η φιλικότητα στη χρήση αποτελούν τα βασικά χαρακτηριστικά της νέας ιστοσελίδας www.ydrogios.gr, στην οποία ο επισκέπτης θα βρει πλούσια πληροφόρηση για την ίδια την εταιρεία και, μεταξύ άλλων:

- Μία ολοκληρωμένη και εύχρηστη παρουσίαση όλων των ασφαλιστικών προγραμμάτων της Υδρογείου – μία σειρά σύγχρονων, ευέλικτων και προσιτών λύσεων για την ασφάλιση του αυτοκινήτου, της κατοικίας, της επιχείρησης, του προσωπικού ατυχήματος, αστικών ευθυνών κ.α.
- Πληροφορίες, χάρτες πρόσβασης και στοιχεία επικοινωνίας με το ευρύ δίκτυο υποκαταστημάτων και γραφείων της εταιρείας ανά την Ελλάδα.

Οι συνεργάτες της εταιρείας μπορούν επίσης, μέσω της ιστοσελίδας, να έχουν εύκολη πρόσβαση στην ηλεκτρονική πλατφόρμα διαχείρισης που τους παρέχει η Υδρογείο, με πλούσιες δυνατότητες εκτέλεσης εργασιών όπως online δημιουργία ασφαλιστικής πρότασης, παρακολούθηση χαρτοφυλακίου, έκδοση πράσινων καρτών, άμεση επικοινωνία με επιμέρους τμήματα της εταιρείας κ.ά.

International Life

Ασφαλές ταξίδι με το όχημα της International Life

Το μαγευτικό, ανατρεπτικό και ατέρμονο ταξίδι, στο οποίο η International Life χάραξε ένα νέο road map και σηματοδότησε την περαιτέρω πορεία της, μέσα από πολύ σημαντικούς σταθμούς, επαναβεβαιώθηκε στο συνέδριο με τίτλο «Route 38: ταξίδι με ασφάλεια και προοπτικές», που πραγματοποιήθηκε στο Costa Navarino στη Μεσσηνία. Στο συνέδριο συμμετείχαν περισσότεροι από 250 συνεργάτες και φίλοι του ομίλου, ασφαλιστικοί σύμβουλοι, στελέχη του δικτύου πωλήσεων, διοικητικοί υπάλληλοι, εκπρόσωποι Τύπου και προσκεκλημένοι.

Οι εργασίες του συνεδρίου, όπου πραγματοποιήθηκαν και οι βραβεύσεις, ξεκίνησαν με Welcoming Event και κεντρικό παρουσιαστή τον διευθύνοντα σύμβουλο κ. Περικλή Λίβα, ενώ στο πλαίσιο του Welcoming Event πραγματοποιήθηκαν και σημαντικές ανακοινώσεις αναφορικά με τις προηγμένες υπηρεσίες και τα νέα καινοτόμα προϊόντα ζωής του ομίλου από την διευθύντρια δικτύου πωλήσεων Agency System κ. Ιωάννα Κοτσιφάκη και τον τεχνικό διευθυντή ζωής κ. Μάκη Χαλικιά. Τις εργασίες του συνεδρίου άνοιξε ο πρόεδρος της International Life Α.Ε.Α.Ζ. και καθηγητής Πανεπιστημίου Πειραιώς κ. Μιλτιάδης Νεκτάριος, ο οποίος μίλησε για την παρούσα χρηματοοικονομική συγκυρία, την πορεία της



Αριστερά ο κ. Φ. Μπράβος και δεξιά ο κ. Μ. Νεκτάριος



διεθνούς και ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς καθώς και τις προϋποθέσεις ανάπτυξής τους. Η πρώτη στάση του Route 38 πραγματοποιήθηκε με την ομιλία του κ. Λίβα, ο οποίος μίλησε για το όχημα της International Life και το ταξίδι του που συνεχίζει μέχρι σήμερα με σωστές κατευθύνσεις, σημαντικούς επιβάτες και δυναμική πορεία.

Στην επόμενη στάση του Route 38, τη στάση της ισχυρής θέσης, ο C.F.O. του ομίλου κ. Νίκος Σπανός φωτογράφησε με αριθμούς την ανάπτυξη του Ομίλου, αναλύοντας τις σημαντικές κινήσεις και τα οφέλη από τις συγχωνεύσεις της International Life, τα θετικά οικονομικά μεγέθη του Ομίλου για το 2010 με κέρδη προ φόρων που ξεπέρασαν τα € 9 εκατ., καθώς και την προσφορά του στο κοινωνικό σύνολο.

Στην στάση της στρατηγικής, ο γενικός διευ-

θυντής κ. Γιάννης Μπράβος ανέπτυξε την εμπορική πολιτική και τις σημαντικές κινήσεις της εταιρείας και επισήμανε τις ευκαιρίες ανάπτυξης της, ενώ το Συνέδριο ολοκληρώθηκε με την ομιλία του προέδρου του Ομίλου κ. Φωκίωνα Μπράβου, που κάλεσε τους παρευρισκομένους να προχωρήσουν με αποφασιστικότητα μπροστά.

Επισημαίνεται ότι ο διακεκριμένος καθηγητής Αστροφυσικής του Πανεπιστημίου του Τέξας κ. Δημήτρης Νανόπουλος καθήλωσε τους συνέδρους με μια ομιλία για τη θεωρία του σύμπαντος, ενώ ο κ. Παναγιώτης Κοτρωνάρος, Hellas-Everest 2004 Expedition Leader, μοιράστηκε με τους παρευρισκομένους την προσωπική του διαδρομή προς την κορυφή του κόσμου, το Everest. Στο συνέδριο παρευρέθηκε και ο παρουσιαστής κ. Γρηγόρης Αρναούτογλου.

Groupama Φοίνιξ

Groupama ZEN

Το Groupama ZEN, το οποίο διατίθεται από τον Όμιλο Groupama σε Γαλλία και Ελλάδα αποκλειστικά από την Groupama Φοίνιξ, είναι ένα ασφαλιστικό - επενδυτικό πρόγραμμα διάρκειας 8 + 2 ετών συνδεδεμένο για τα πρώτα 8 έτη με το δείκτη Eurostoxx50®, μέσω ομολόγου της Societe Generale που προσφέρει τις σχετικές εγγυήσεις. Όπως αναφέρει η εταιρεία, ο μηχανισμός του Groupama ZEN είναι απλός και απόλυτα διάφανος. Κάθε χρόνο που η εξέλιξη του δείκτη Euro Stoxx 50® είναι θετική ή σταθερή σε σχέση με την αρχική (19.08.2011), κατοχυρώνουμε καθορισμένο κέρδος για τη λήξη της 8ετίας. Με τη λήξη του ομολόγου, στις 27 Αυγούστου 2019, προστίθενται τα τυχόν υπερβαίνει την ελάχιστη εγγυημένη απόδοση (4,5%) κατοχυρώνεται αυτομάτως και σαν τελικό συνολικό κέρδος. Εάν όμως το άθροισμά τους είναι μικρότερο από την ελάχιστη εγγυημένη απόδοση, το συνολικό τελικό κέρδος ανέρχεται στο ελάχιστο εγγυημένο 4,5% επί του αρχικού κεφαλαίου. Λήξη περιόδου εγγραφών είναι στις 28 Ιουλίου 2011.

Το πρόγραμμα προσφέρει εγγύηση κεφαλαίου, ελάχιστη εγγυημένη απόδοση 4,5% επί του συνολικά καταβαλλόμενου κεφαλαίου, ανεξάρτητα από την εξέλιξη των αγορών μετοχών, δυνατότητα υψηλής απόδοσης έως 37,5% στη λήξη της 8ετίας και πρόσβαση στα επενδεδυμένα χρήματα από το 1ο κίβλας τρίμηνο, τονίζει ο κ. Χρήστος Κάτσιος, εμπορικός διευθυντής της Groupama Φοίνιξ.

Με... δώρα το Motor GP

Εντεκα καλύψεις, 7 δωρεάν υπηρεσίες και 1 πολύτιμο δώρο υγείας προσφέρει σε ασυναγώνιστο κόστος το Motor GP, το νέο πρόγραμμα ασφάλισης αυτοκινήτου της Groupama Φοίνιξ. Πέραν της υποχρεωτικής από το νόμο αστικής ευθύνης, το Motor GP παρέχει αστική ευθύνη για ζημιές εντός φυλασσομένων χώρων, κάλυψη για ζημιές από ανασφάλιστο όχημα, υπηρεσία εξυπηρέτησης οδηγού σε περίπτωση τροχαίου ατυχήματος, προστασία από κινδύνους φωτιάς, κλοπής, τρομοκρατικών ενεργειών, θεομηνιών, θραύσης κρυστάλλων, αλλά και προστασία bonus malus και νομική προστασία. Ένα επιπλέον όφελος για τους ενδιαφερόμενους είναι η πρόσβαση σε online σύστημα τιμολόγησης (μέσω της ιστοσελίδας της εταιρείας www.groupama-rhoenix.com), το οποίο επιτρέπει τον άμεσο και ακριβή υπολογισμό των ασφαλίσεων.

Περαιτέρω προστιθέμενη αξία στο Motor GP προσδίδει το πακέτο 7 δωρεάν υπηρεσιών Anesis Αυτοκίνητο που, σε περίπτωση ζημιάς και εφόσον το επιθυμεί ο πελάτης, προσφέρει προτεραιότητα στο συνεργείο, γραπτή εγγύηση της επισκευής, εσωτερικό και εξωτερικό καθαρισμό του αυτοκινήτου, τεχνικό έλεγχο 20 σημείων, απευθείας πληρωμή του συνεργείου από την εταιρεία, αντικατάσταση του αυτοκινήτου κατά τη διάρκεια της επισκευής, καθώς και παραλαβή - επιστροφή του αυτοκινήτου στο χώρο της επιλογής του πελάτη. Οδική βοήθεια και νοσοκομειακή κάλυψη μετά από ατύχημα προσφέρονται προαιρετικά σε πολύ προνομακική τιμή. Τέλος, όπως κάθε συμβόλαιο της Groupama Φοίνιξ, το Motor GP συνοδεύεται δωρεάν από την εκπαιδευτική κάρτα Υγείας Δώρον, για διενέργεια διαγνωστικών εξετάσεων σε ιδιαίτερα χαμηλές τιμές.



σίγουρα, γρήγορα...απλά!

interasco
Ασφαλιστική Εταιρεία

ING-Τράπεζα Πειραιώς
Εκπαιδευτικές
ημερίδες σε όλη
την Ελλάδα

Σελ. 8



Αποκρατικοποιήσεις
Κουκιάδης και Μητρόπουλος,
στο Ταμείο Αξιοποίησης
Περιουσίας του Δημοσίου

Σελ. 9

Ληξипρόθεσμα
Νέα ρύθμιση για χρέη προς
το Δημόσιο προωθεί το
υπουργείο Οικονομικών

Σελ. 8

■ **Eurogroup**

Σε τρεις βασικές κατευθυντήριες γραμμές, με στόχο την υπέρβαση της κρίσης που ταλανίζει την ευρωζώνη, κατέληξαν τη Δευτέρα 12 Ιουλίου οι υπουργοί Οικονομικών της ζώνης του ευρώ, μετά από μια μαραθώνια συνεδρίαση οκτώ ωρών.



Ο κ. Ευ. Βενιζέλος

Συγκεκριμένα αποφάσισαν ότι:

α) θα πρέπει «το ταχύτερο δυνατό» να μειωθούν τα επιτόκια των δανείων που παρέχουν στην Ελλάδα, στην Ιρλανδία και στην Πορτογαλία,

β) να επιμηνυθούν τα χρονικά περιθώρια απόσβεσης αυτών των δανείων και

γ) να εξετάσουν με ποιον τρόπο θα μπορούσε ο υπάρχων μηχανισμός διευκόλυνσης της νομισματικής σταθερότητας να συμβάλει στις προσπάθειες για μείωση των κρατικών χρεών, ενδεχομένως μέσω της επαναγοράς των κρατικών ομολόγων στις τρέχουσες τιμές τους.

Από ελληνικής πλευράς κύκλοι του υπουργείου Οικονομίας χαρακτήρισαν θετικές τις κατευθύνσεις του Eurogroup, σημειώνοντας ότι είναι αποτέλεσμα της αυξημένης αξιοπιστίας που έχει η Ελλάδα μετά την υπερψήφιση του μεσοπρόθεσμου προγράμματος.

Ο κ. Βενιζέλος ζήτησε, σύμφωνα με πληροφορίες, την ολοκλήρωση όλων των τεχνικών ζητημάτων για το νέο δανειακό πρόγραμμα προς την Ελλάδα στο τέλος Αυγούστου και πριν από την εκταμίευση της 3ης δόσης.

Μεσοπρόθεσμο, χρέος και stress tests εντείνουν την πίεση για συνενώσεις

Οι τράπεζες σε κλοιό συγχωνεύσεων

Του Χρήστου Κίτσιου

Μια κρίσιμη εβδομάδα ξεκίνησε για τις τράπεζες, καθώς κατά την διάρκειά της αναμένεται να ξεκαθαρίσει το θολό σήμερα τοπίο γύρω από το σχέδιο εθελοντικής μετακύλισης χρέους και να γνωστοποιηθούν τα αποτελέσματα των stress tests.

Οι ελληνικές τράπεζες αποτελούν τον σκληρό πυρήνα των εθελοντών για τη μετακύλιση του ελληνικού χρέους, καθώς μέχρι το 2014 λήγουν ελληνικά κρατικά ομόλογα, που έχουν στην κατοχή τους, ύψους 22 δις ευρώ.

Ομόλογα που εφόσον ανανεωθούν κατά τουλάχιστον 70% (15,4

Τα φώτα της σκηνής πέφτουν κυρίως στο φημολογούμενο deal μεταξύ Εθνικής Τράπεζας και EFG Eurobank



Οι κύριοι Ταμβακάκης και Νανόπουλος



δις. ευρώ) θα δυσκολέψουν το εγχείρημα υλοποίησης των funding plans που έχουν καταθέσει στην Ευρωπαϊκή Κεντρική Τράπεζα και υποσχονται την μείωση της εξάρτησής τους στο σκέλος της ρευστότητας κατά 50%.

Αυτό που καίει όμως τις τράπεζες είναι αν το roll over θεωρηθεί ότι συνιστά πιστωτικό γεγονός και προκαλέσει υποβάθμιση της χώρας στη βαθμίδα επιλεκτικής χρεοκοπίας. Οι τραπεζίτες ζητούν να αποφευχθεί πάση θυσία ένα τέτοιο ενδεχόμενο

καθώς θα απειλήσει την ήδη τρομερά τρωθείσα ψυχολογία της αγοράς και των καταθετών.

«Ακόμη και αν η χώρα τεχνητά κηρυχθεί σε επιλεκτική χρεοκοπία για ένα μήνα και εν συνεχεία αναβαθμισθεί, το τίμημα θα είναι βαρύ καθώς θα προκληθεί μεγάλη εκροή καταθέσεων και θα αυξηθεί περαιτέρω η ανάγκη άντλησης ρευστότητας από την ΕΚΤ» σημειώνει στέλεχος της αγοράς υπογραμμίζοντας ότι οι τράπεζες θα βιώσουν εφιαλτικές ημέρες με πιθανό το ενδεχόμενο ατυχήματος

Παρότι, όπως όλα δείχνουν, θα επιδιωχθεί να αποφευχθεί η επιλεκτι-

Συνέχεια στη σελ. 8

Allianz Global Investors

Ελαφρά επιδείνωση στην αναλογία κινδύνου/απόδοσης για τις μετοχές

Την υιοθέτηση μιας πιο συντηρητικής στάσης, με μικρή μείωση των τοποθετήσεων σε μετοχές υπέρ των τίτλων χρηματαγοράς, συστήνουν οι αναλυτές της Allianz, επισημαίνοντας ότι οι αγορές πιέζονται από την κρίση χρέους της Ευρωζώνης και κυρίως της Ελλάδας, αλλά και από την επιβράδυνση στις αναδυόμενες αγορές, οι οποίες συνήθως θεωρούνται η κινητήρια δύναμη τόσο της παγκόσμιας οικονομίας όσο και των αγορών. Στο τελευταίο Capital Markets Monthly, που εκδίδει η Allianz Global Investors, υπογραμμίζεται ότι τα παραπάνω συντείνουν σε ένα περιβάλλον ό-

που η αναλογία κινδύνου/απόδοσης για τις μετοχές παρουσιάζει ελαφρά επιδείνωση.

Ένας νέος παράγοντας κινδύνου, ακόμα κι αν δεν είναι από τους εντονότερους, είναι η επιβράδυνση στις αναδυόμενες αγορές, οι οποίες συνήθως θεωρούνται η κινητήρια δύναμη τόσο της παγκόσμιας οικονομίας όσο και των αγορών. Φαίνεται ότι αρχίζουν να γίνονται εμφανή τα αποτελέσματα των περιοριστικών νομισματικών πολιτικών σε πολλές από αυτές τις χώρες.

Αυτό μπορεί να θεωρηθεί θετική εξέλιξη, καθώς συμβάλλουν στη συγκράτηση του πληθωρι-

σμού. Εντούτοις, οι ελκυστικές αποτιμήσεις των μετοχών συγκριτικά με τα ομόλογα, η αύξηση της παγκόσμιας κερδοσκοπίας για συγχωνεύσεις και εξαγορές, η κυρίαρχη απόγνωση των επενδυτών να βρουν «καταφύγιο» για τα χρήματά τους, καθώς και ο κίνδυνος μεταστροφής των επιτοκίων, εξακολουθούν να συγκλίνουν προς τη σύσταση για διατήρηση ελαφρώς αυξημένων τοποθετήσεων σε μετοχές.

Το «Capital Markets Monthly» είναι διαθέσιμο στον εταιρικό διαδικτυακό τόπο της Allianz Ελλάδος www.allianz.gr.

■ Ληξιπρόθεσμα

Νέα ρύθμιση για τα ληξιπρόθεσμα χρέη προς το Δημόσιο προωθεί σύμφωνα με πληροφορίες το υπουργείο Οικονομικών, καθώς σύμφωνα με τα στοιχεία οι συσσωρευμένες ληξιπρόθεσμες οφειλές (με στοιχεία Ιουνίου 2011)



από άμεσους και έμμεσους φόρους και από μη φορολογικά έσοδα ανέρχονται,

μαζί με πρόστιμα και προσαυξήσεις, στα 41,1 δισ. ευρώ. Η ρύθμιση θα προβλέπει την αποπληρωμή των οφειλών σε πολλές μηνιαίες δόσεις (έως και 45) και οι οφειλέτες θα απαλλάσσονται από τις προσαυξήσεις της εκπρόθεσμης καταβολής σε ποσοστό ανάλογα με τον αριθμό των δόσεων της ρύθμισης που επιλέγεται.

Ρυθμίζοντας το χρέος τους οι οφειλέτες απαλλάσσονται από:

- α) Το σύνολο (100%) των προσαυξήσεων εκπρόθεσμης καταβολής και 10%-40% των πρόσθετων φόρων και τελών που βεβαιώθηκαν μαζί με την κύρια οφειλή, εαν πληρώσουν εφάπαξ,
- β) Το 95% των προσαυξήσεων εκπρόθεσμης καταβολής εαν πληρώσουν σε δύο μέχρι τρεις μηνιαίες δόσεις, με ελάχιστο ποσό δόσης 300 ευρώ.
- γ) Το 90% των προσαυξήσεων εαν πληρώσουν σε 4-12 μηνιαίες δόσεις, με ελάχιστο ποσό δόσης 500 ευρώ.
- δ) Το 80% των προσαυξήσεων εαν πληρώσουν σε 13-24 μηνιαίες δόσεις, με ελάχιστο ποσό δόσης 500 ευρώ.
- ε) Το 70% των προσαυξήσεων εαν πληρώσουν σε 25-36 μηνιαίες δόσεις, με ελάχιστο ποσό δόσης 1.000 ευρώ.

Μεσοπρόθεσμο, χρέος και stress tests εντείνουν την πίεση για συνενώσεις

Οι τράπεζες σε κλοιό συγχωνεύσεων

Συνέχεια από τη σελ. 7

κή χρεοκοπία με λύσεις τύπου δημιουργίας fund που να επαναγοράζει υφιστάμενα κρατικά ομόλογα, κανείς δεν μπορεί να αποκλείσει το ενδεχόμενο.

Η αρμόδια ευρωπαϊκή υπηρεσία ανακοίνωσε ότι τελικά τα αποτελέσματα των stress tests θα δουν το φως της δημοσιότητας στις αρχές Ιουλίου και μάλιστα ει δυνατόν όταν οι αγορές είναι κλειστές!

Οι ελληνικές τράπεζες είναι κι εδώ αντιμετώπιες με ένα ακόμη πρόβλημα: Τα επικαιροποιημένα stress tests περιλαμβάνουν, σύμφωνα με πληροφορίες, στο ακραίο σενάριο, πιθανότητα 33% να χρεοκοπήσει το ελληνικό Δημόσιο.

Οι πληροφορίες αναφέρουν ότι για το νέο αυτό στοιχείο ενημερώθηκαν οι διοικήσεις των ελληνικών τραπεζών από τον διοικητή της Τράπεζας της Ελλάδος Γιώργος Προβόπουλο κατά την πρόσφατη συνάντησή τους. Με το άκουσμα και μόνο υπήρξε έντονη αντίδραση ενός εκ των κορυφαίων τραπεζιτών

καθώς το σενάριο είναι «παράλογο» αλλά εκτιμώμενο ως εφικτό από τις αγορές...

Οι εκτιμήσεις αναφέρουν ότι τα stress tests δεν θα κρύβουν δυσάρεστες εκπλήξεις για τις μεγάλες ελληνικές τράπεζες, ωστόσο οι νέοι αυστηροί κανόνες κεφαλαιακής επάρκειας και, συγκεκριμένα του βασικού δείκτη Tier I στο 10% «τρώνε» μεγαλύτερα κεφάλαια και αναπόφευκτα επιτείνουν την ανάγκη για νέο γύρο αυξήσεων μετοχικού κεφαλαίου.

Οι πιέσεις που δέχονται οι τραπεζίτες τόσο από την ελληνική κυβέρνηση όσο και από την τρόικα και την Τράπεζα της Ελλάδος περιγράφονται ως αφόρητες και στο βάθος υπάρχει πάντοτε η απειλή της προσφυγής στο Ταμείο Χρηματοπιστωτικής Σταθερότητας.

Η κυβέρνηση θα επιθυμούσε ένα μεγάλο deal στον τραπεζικό κλάδο ώστε να αλλάξει την ψυχολογία της αγοράς. Τα φώτα της σκηνής πέφτουν κυρίως στο φημολογούμενο deal μεταξύ Εθνικής Τράπεζας και EFG Eurobank. Παρότι μέτοχοι

και διοικήσεις τηρούν σιγήν ιχθύος, η αγορά έχει σχηματίσει την πεποίθηση ότι οι δύο πλευρές συζητήσαν και ξανασυζητούν το ενδεχόμενο συγχώνευσης.

Αφορμή για εξελίξεις θα αποτελέσει πιθανότατα η πώληση του 34%+10% του Τ.Τ., που έχει προγραμματισθεί για το δ' τρίμηνο του έτους. Το Ταμειυτήριο συνεχίζει να έχει υψηλές καταθέσεις (11,8 δισ. ευρώ στις 30/3), με χορηγήσεις μόλις 8 δισ. ευρώ (λόγος δανείων προς καταθέσεις 0,66), ενώ τα μη εξυπηρετούμενα δάνειά του διαμορφώνονται στο 1,6%.

Σε ένα σχήμα ETE - Eurobank το Τ.Τ. θα συνέβαλλε στη βελτίωση του δείκτη χορηγήσεων προς καταθέσεις και ταυτόχρονα θα μπορούσε να παίξει ρόλο εξισορροπητή στην συμμετοχή της οικογένειας Λάτση στο νέο σχήμα. Για τη μείωση της συμμετοχής Λάτση στο νέο σχήμα υπάρχει η εναλλακτική της απόσχισης και εισφοράς στην ETE μόνο των δραστηριοτήτων της EFG Eurobank στην Ελλάδα.

Ο «πονοκέφαλος» από ενδεχόμε-

νη τριπλή συγχώνευση ETE - EFG - Τ.Τ. θα προέλθει από τη μεγάλη έκθεση σε ελληνικά κρατικά ομόλογα. Η ETE, ακόμη και αν εξαιρεθεί η Titlos έχει περίπου 13 με 15 δισ. ευρώ, η Eurobank 8,8 δισ. (μαζί με τα έντοκα) ενώ το Τ.Τ. στις 31/3 κατείχε ομόλογα Ελληνικού Δημοσίου αξίας 4,08 δισ. ευρώ.

Μια συμφωνία εθελοντικής μετακύλισης του χρέους βάσει της γαλλικής πρότασης θα «κλειδώσει» την αξία του 50% των ομολόγων που θα ανανεωθούν μειώνοντας τον κίνδυνο haircut αλλά θα πιέσει την δυνητική ρευστότητα του νέου σχήματος.

Η επίπτωση στη ρευστότητα μπορεί να αντιμετωπισθεί εν μέρει με την μείωση του cost of funding από την μείωση των επιτοκίων στην οποία θεωρείται βέβαιο ότι θα προχωρήσει η νέα τράπεζα, αλλά θεωρείται δεδομένο ότι θα πρέπει να υπάρξουν και σοβαρές οικονομίες κλίμακας. Οι τραπεζίτες αναμένουν ότι θα υπάρξουν πωλήσεις δικτύου, που θα συνοδευτούν με προγράμματα εθελουσίας εξόδου, προσωρινής αργίας ή και απολύσεις.

ING -Τράπεζα Πειραιώς

Εκπαιδευτικές ημερίδες σε όλη την Ελλάδα

Στην άρτια και ολοκληρωμένη επαγγελματική κατάρτιση των τραπεζοασφαλιστικών στελεχών, ώστε να παρέχουν την καλύτερη δυνατή συμβουλή στους πελάτες τους για τη διαχείριση του χρηματοοικονομικού τους μέλλοντος, επενδύει η ING Ελλάδος, με στόχο να πα-

ρέχει υψηλού επιπέδου υπηρεσίες και στον τομέα του Bancassurance όπου δραστηριοποιείται ενεργά σε συνεργασία με την Τράπεζα Πειραιώς. Στο πλαίσιο αυτό, και σε συνεργασία με την Τράπεζα Πειραιώς, πραγματοποίησε 9 εκπαιδευτικές ημερίδες με τίτλο «Pension Days» σε όλη την Ελλάδα, όπου τα στελέχη της Τράπεζας Πειραιώς ενημερώθηκαν εις βάθος για το συνταξιοδοτικό σύστημα της χώρας μας, τους κανονισμούς και τους περιορισμούς του, ώστε να κατανοήσουν απόλυτα το περιβάλλον της κρατικής ασφάλισης της χώρας μας. Οι εκπαιδευτικές ημερίδες πραγματοποιήθηκαν σε Αθήνα, Θεσσαλονίκη, Πάτρα, Ιωάννινα, Ηράκλειο Κρήτης, Καβάλα και Τρίπολη.

Επιπρόσθετα, η ING μέσω των «Pension Days» εκπαιδύσε τα στελέχη της Τράπεζας Πειραιώς στο Pension Advice Tool – εν συντομία PAI – το εργαλείο που διαθέτει αποκλειστικά η ING, και πλέον και το δίκτυο της Τράπεζας

Πειραιώς, με το σημαντικό πλεονέκτημα να υπολογίζει τη μελλοντική σύνταξη, ενσωματώνοντας την τελευταία ισχύουσα νομοθεσία της Ελλάδας. Μέσω του PAI, τα στελέχη της Τράπεζας Πειραιώς έχουν πλέον τη δυνατότητα να πληροφορηθούν τον ενδιαφερόμενο για τη σύ-



νταξη που θα λάβει τη στιγμή της συνταξιοδότησής του, εντελώς δωρεάν και χωρίς καμία δέσμευση, προσφέροντάς του επαγγελματική συμβουλή, ώστε να τον βοηθήσουν να διαχειριστεί το οικονομικό του μέλλον.

Ένας από τους βασικούς ομιλητές στις ημερίδες «Pension Days» ήταν ο κ. Παναγιώτης Ζαμπέλης, πρόεδρος της Ένωσης Αναλογιστών Ελλάδας και πρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος AON

HEWITT, ο οποίος ανέλυσε τη δομή και το νομοθετικό πλαίσιο του ελληνικού συνταξιοδοτικού συστήματος, απαντώντας σε απορίες που έθεσαν οι συμμετέχοντες σχετικά με τους κανονισμούς του συστήματος. Από την πλευρά του ο κ. Μάνος Χειράκης, γενικός διευθυντής Marketing & Bancassurance ING Ελλάδος, δήλωσε μεταξύ άλλων ότι αυτό που χρειάζεται σήμερα ο καταναλωτής είναι η αξιοπιστία και η οικονομική εξασφάλιση για το μέλλον του, τα οποία και του προσφέρει η ING.

Εμπορική - Crédit Agricole Life

Εμπορική Εισόδημα

Μέχρι την Παρασκευή 15 Ιουλίου θα διατίθεται σε όλα τα καταστήματα της Εμπορικής Τράπεζας η 5η έκδοση της σειράς επενδυτικών - τραπεζοασφαλιστικών προγραμμάτων που διαθέτει στην αγορά η Εμπορική Τράπεζα, σε συνεργασία με την Crédit Agricole Life.

Το ΕμπορικήΕισόδημα+, 5η Έκδοση, το οποίο ανήκει στη σειρά προγραμμάτων εφάπαξ καταβολής τύπου Unit Linked, συνδυάζει 100% εγγύηση του αρχικού κεφαλαίου, υπό την προϋπόθεση διακράτησης της επένδυσης μέχρι τη λήξη, με τη δυνατότητα υψηλού αφορολόγητου ετήσιου εισοδήματος.

Το νέο αυτό προϊόν, συνολικής διάρκειας 10 χρόνων, συνδέεται με Εσωτερικό Μεταβλητό Κεφάλαιο που επενδύει σε ομόλογο, οι αποδόσεις του οποίου σχετίζονται με την πορεία του Δείκτη Euro Stoxx 50.

Έχει σταθερή ετήσια απόδοση 2,50% για τα δύο πρώτα χρόνια της επένδυσης και δυνατότητα ετήσιας απόδοσης έως και 7,15% από τον τρίτο χρόνο και μέχρι τη λήξη της επένδυσης.

Σημαντικό πλεονέκτημα του προγράμματος αποτελεί η δυνατότητα για ετήσια απόδοση ακόμα και σε περίπτωση που η τιμή του δείκτη μειωθεί κατά 20% σε σχέση με την αρχική. Στα πλεονεκτήματα του νέου προϊόντος συγκαταλέγονται οι σημαντικές φορολογικές ελαφρύνσεις, η ασφαλιστική κάλυψη σε περίπτωση απώλειας ζωής και η δυνατότητα ρευστοποίησης από τον τρίτο μήνα.

■ Αποκρατικοποιήσεις

Ο κ. Ιωάννης Κουκιάδης και Κων/νος Μητρόπουλος, αναλαμβάνουν πρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος του Ταμείου Αξιοποίησης Ιδιωτικής Περιουσίας του Δημοσίου, το οποίο θα προωθήσει τις αποκρατικοποιήσεις και την αξιοποίηση της ακίνητης περιουσίας του Δημοσίου.



Ο κ. Ι. Κουκιάδης



Ο κ. Κ. Μητρόπουλος

Στο Δ.Σ. του Ταμείου μετέχουν, επίσης, όπως ανακοίνωσε το υπουργείο Οικονομικών, οι κ. Ανδρέας Ταπραντζής και Αντώνιος Βαρθολομαίος και η κ. Άννα Ζωηρού. Στόχος του υπουργείου Οικονομικών, είναι να καταστεί δυνατή στις αμέσως επόμενες ημέρες η συγκρότηση του διοικητικού συμβουλίου και η άμεση έναρξη λειτουργίας του Ταμείου. Σημειώνεται, ότι στο Ταμείο θα μετέχουν, ως παρατηρητές, και δύο εκπρόσωποι από την ευρωζώνη.

Η σύνθεση του Δ.Σ. του Ταμείου προτείνεται ως εξής:

1. Πρόεδρος: Ιωάννης Κουκιάδης, ομότιμος καθηγητής Αριστοτελείου Πανεπιστημίου Θεσσαλονίκης, πρώην υπουργός, πρώην Ευρωβουλευτής, πρώην Πρόεδρος Οικονομικής και Κοινωνικής Επιτροπής, πρώην Πρόεδρος Οργανισμού Μεσολάβησης και Διαιτησίας.

2. Διευθύνων Σύμβουλος: Κωνσταντίνος Μητρόπουλος: διδάκτωρ του London Business School, στέλεχος επιχειρήσεων του ιδιωτικού τομέα, με ιδιαίτερη εμπειρία στη Διοίκηση έργων (project management) και στη διαχείριση χαρτοφυλακίων, Αντιπρόεδρος του Ελληνο-Αγγλικού Chamber of Commerce.

3. Εντεταλμένος Σύμβουλος (εκτελεστικό μέλος): Ανδρέας Ταπραντζής, διδάκτωρ του Εθνικού Μετσόβιου Πολυτεχνείου, στέλεχος επιχειρήσεων του ιδιωτικού τομέα, πρώην Γενικός Διευθυντής και Διευθύνων Σύμβουλος ΕΛΤΑ, Πρόεδρος του Παγκόσμιου Ταχυδρομικού Συμβουλίου

4. Αντώνιος Βαρθολομαίος, διδάκτωρ του Πανεπιστημίου Fordham της Νέας Υόρκης, στέλεχος επιχειρήσεων, πρώην Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος ΕΥΔΑΠ, με εμπειρία σε θέματα πιστοδοτήσεων, κεφαλαιαγοράς, κτηματαγοράς και ανάπτυξης ακινήτων καθώς και τιτλοποίησης στεγαστικών δανείων.

5. Άννα Ζωηρού, οικονομολόγος, σύμβουλος επιχειρήσεων, επιστημονική σύμβουλος του Ευρωπαϊκού Συμβουλίου.



με ασφάλεια 38 χρόνια

σας στηρίζουμε

Εδώ και 38 χρόνια εφαρμόζουμε την ιδανική συνταγή της επιτυχημένης εταιρείας παροχής ασφαλιστικών υπηρεσιών: Χρηστή Διαχείριση, Έμπειρο Προσωπικό, Ευέλικτη Διοικητική Οργάνωση, Επιλεγμένοι Συνεργάτες, Άμεση Αποζημίωση Ζημιών, Σύγχρονα Ασφαλιστικά Προϊόντα. Στην ΥΔΡΟΓΕΙΟ αγαπάμε τις προκλήσεις! Έχουμε διανύσει μεγάλο δρόμο και ανταποκριθήκαμε επάξια στις ευκαιρίες, όπως και στις δυσκολίες. Έτσι πορευόμαστε και προς το μέλλον και προσβλέπουμε σε ακόμα ευρύτερη ανάπτυξη και στην επίτευξη ακόμα υψηλότερων στόχων.



Ασφαλής Δύναμη!

ΑΝΩΝΥΜΟΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ & ΑΝΤΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ

Κεντρικά Γραφεία: Λ. Συγγρού 254, 176 72 Καλλιθέα-Αθήνα
Τ: 210 9477200 • F: 210 9590078

Υποκατάστημα: 7^ο χλμ. Θεσ/νίκης - Ν. Μουδανιών
541 10 Πυλαία-Θεσ/νίκη, Τ: 2310 497900 • F: 2310 487110

www.ydrogios.gr

Όμιλος Υγεία

Καινοτόμες επιλογές θεραπείας

Τελευταίας γενιάς θεραπευτικά πρωτόκολλα εφαρμόζονται στον όμιλο Υγεία από τη Sellas Clinical Research Center, μετά από την αποκλειστική συνεργασία με τα νοσοκομεία ΥΓΕΙΑ, ΜΗΤΕΡΑ και Hygeia Hospital Tirana με στόχο την εξασφάλιση ολοένα και μεγαλύτερης πρόσβασης ασθενών που πάσχουν από σοβαρές ασθένειες στις πλέον καινοτόμες επιλογές θεραπείας και ιατρικής έρευνας, μέσω ενός ολοκληρωμένου δικτύου ιατρών και κλινικών ερευνητών. Τα κλινικά πρωτόκολλα αποτελούν αναπόσπαστο τμήμα της ιατρικής έρευνας και αφορούν κυρίως τη μέθοδο πιστοποίησης και ελέγχου νέων φαρμάκων και θεραπειών. Η Sellas εξειδικεύεται σε παθήσεις που αφορούν πάνω από 70 διαφορετικούς τομείς της ιατρικής, όπως ογκολογία, καρδιολογία, νευρολογία, ρευματολογία κλπ. και διασφαλίζει ότι οι κλινικές δοκιμές και οι καινοτόμες θεραπείες πραγματοποιούνται με βάση αυστηρές προδιαγραφές και σύμφωνα με τις οδηγίες περί ορθής κλινικής πρακτικής (ICH-GCP, Good Clinical Practice Guidelines). Παράλληλα, οι θεραπείες υποβάλλονται σε διεξοδικό έλεγχο τόσο από το Κλινικό Συμβούλιο της εταιρείας όσο και από τα επιστημονικά συμβούλια των νοσοκομείων του ομίλου, ενώ συμμορφώνονται και με τα υποβαλλόμενα έγγραφα και τις εγκρίσεις του ΕΟΦ.

«Η συνεργασία με τη Sellas και οι διασυνδέσεις της με παγκοσμίου φήμης νοσηλευτικά ιδρύματα, μας επιτρέπουν να παρέχουμε στους ασθενείς που μας εμπιστεύονται την υγεία τους, πρόσβαση στις πλέον καινοτόμες επιλογές θεραπείας και ιατρικής έρευνας» τόνισε ο γενικός διευθυντής του Υγεία κ. Ανδρέας Καρταπάνης. Από την πλευρά του, ο πρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος της Sellas, δρ Άγγελος Μ. Στεργιού τόνισε ότι: «Η συνεργασία με τον όμιλο βελτιώνει σημαντικά την παροχή ιατρικής φροντίδας στους ασθενείς, καθώς προσφέρει τις πιο ποιοτικές θεραπευτικές επιλογές όσον αφορά την ασφάλεια, την αποτελεσματικότητα και την καταλληλότητα, χάρη στο εκπαιδευμένο προσωπικό ιατρών, νοσηλευτών και ερευνητών όλων των ειδικοτήτων».

Όλες οι ιατρικές επισκέψεις πραγματοποιούνται στα νοσοκομεία του Ομίλου ΥΓΕΙΑ, τα οποία διαθέτουν ειδικές διαγνωστικές, εργαστηριακές και θεραπευτικές μονάδες ή στις εγκαταστάσεις της Sellas.

Το οφέλη για τους ασθενείς

- Υποβάλλονται, χωρίς επιπλέον κόστος, σε καινοτόμες θεραπείες, στοχευμένες στο πρόβλημα που τους αφορά.
- Έχουν πρόσβαση σε θεραπευτικά πρωτόκολλα εγκεκριμένα από μεγάλα ιδρύματα και οργανισμούς του εξωτερικού.
- Λαμβάνουν εξατομικευμένη φροντίδα υψηλότερου επιστημονικού επιπέδου σε υπερσύγχρονες και ασφαλείς εγκαταστάσεις.

Interamerican

Αναπτύσσει τις υπηρεσίες υγείας στην Κρήτη

Συνεργασία με τέσσερις κλινικές ανακοίνωσε ο όμιλος Interamerican, στο πλαίσιο της εφαρμογής του σχεδίου ανάπτυξης των υπηρεσιών υγείας στην Κρήτη. Συγκεκριμένα, η εταιρεία συνεργάζεται από τον Ιούνιο για την παροχή νοσηλευτικών υπηρεσιών με τη γενική κλινική Γαβριλάκη «Ιασις» στα Χανιά, τη γενική κλινική «Ασκληπιείον Κρήτης», την κλινική «Μητέρα Κρήτης» της Euromedica και την κλινική «Creta InterClinic», και οι τρεις κλινικές στο Ηράκλειο.

Οι 4 έγκριτες κλινικές προστίθενται στο δίκτυο υγείας της Interamerican, το οποίο στην Κρήτη αριθμεί σήμερα 71 ιατρούς όλων των ειδικοτήτων που αποτελούν το δίκτυο ιατρών, 30 ιατρούς χειρουργικών ειδικοτήτων που απαρτίζουν το δίκτυο χειρουργών ειδικών συνεργατών οι οποίοι αμείβονται απευθείας από την εταιρεία για τις χειρουργικές επεμβάσεις που πραγματοποιούν στους ασφαλισμένους μας καθώς και 11 διαγνωστικά κέντρα, ενώ στο δίκτυο προασφαλιστικού ελέγχου συνεργάζονται 10 ιατροί.

Και σύμμαχος ζωής της ογκολογικής μονάδας Παιδών «Μ. Βαρδινογιάννη – Ελπίδα»

Την ίδια ώρα μια πρωτοβουλία ιδιαίτερης κοινωνικής ευαισθησίας ανέλαβε η μονάδα πωλήσεων της Interamerican που διευθύνει ο Απόστολος Δοκούζης, σε συνεργασία με τη διεύθυνση δημοσίων σχέσεων και κοινωνικής υπευθυνότητας της εταιρείας. Συγκεκριμένα, αντιπροσωπία συνεργατών της μονάδας με επικεφαλής τον συντονιστή τους επισκέφθηκαν την Ογκολο-



Η κ. Κέττυ Φιλίππιδου, γεν. γραμματέας του Συλλόγου «Ελπίδα», η κ. Λόλα Νταϊφά και στελέχη της Ογκολογικής Μονάδας με τον Γιάννη Ρούντο, διευθυντή Δημοσίων Σχέσεων και ΕΚΕ της INTERAMERICAN και τους Απόστολο, Μαργαρίτα και Μαριάννα Δοκούζη, Δημήτρη Καφούρο, Έφη Γουδίνου και Γιώργο Ευθυμιάδη της μονάδας πωλήσεων της εταιρείας.

γική Μονάδα Παιδών «Μαριάννα Β. Βαρδινογιάννη – Ελπίδα» και επέδωσαν επιταγή οικονομικής συνδρομής για την υποστήριξη του έργου του Συλλόγου. Εκ μέρους της διοίκησης της Interamerican επιδόθηκε στην κ. Κέττυ Φιλίππιδου, γεν. γραμματέα της «Ελπίδας», από τον Γιάννη Ρούντο, διευθυντή Δημοσίων Σχέσεων και Εταιρικής Κοινωνικής Ευθύνης, ισόποση επιταγή για τον ίδιο σκοπό. Η ενέργεια εγγράφεται στο πρόγραμμα ΕΚΕ «Πράξεις Ζωής» που η εταιρεία υλοποιεί, διευρύνοντας το και με τη συμμετοχή των Γραφείων Πωλήσεων Tied Agency.

Allianz Ελλάδος

Υποστηρίζει τους Παραολυμπιακούς Αγώνες

Ο αθλητισμός και ειδικότερα οι στρατηγικές που ακολουθούν τα ομαδικά αθλήματα, όπως εξάλλου και οι επιχειρήσεις, απαιτούν αδιάκοπη προσπάθεια, απόλυτο συντονισμό, αμέριστη θέληση, ισχυρή δύναμη και στόχο, στόχο επιτεύξιμο για υψηλές επιδόσεις, ήταν το μήνυμα του κ. Γρηγόρη Πολυχρονίδη*, Παραολυμπιονίκη της Εθνικής Ομάδας από το 2003 στο άθλημα Boccia, κατά τη συμμετοχή του στο τελευταίο συνέδριο πωλήσεων της Allianz Ελλάδος.

Στην ομιλία του ο κ. Πολυχρονίδης, αφού περιέγραψε με τον δικό του ξεχωριστό τρόπο τα κοινά στοιχεία που προσδιορίζουν τις στρατηγικές του αθλητισμού και των επιχειρήσεων, τόνισε ότι ο όμιλος Allianz, είναι χορηγός της Διεθνούς Παραολυμπιακής Επιτροπής από το 2006, ένα γεγονός που τιμάει την εταιρεία και είναι ιδιαίτερα σημαντικό για τον Παραολυμπιακό αθλητισμό, καθώς ένα από τα μεγαλύτερα προβλήματα που αντιμετωπίζει είναι η έλλειψη χορηγιών και η σχεδόν αποκλειστική οικονομική εξάρτηση από το κράτος. Ένα άτομο με αναπηρία, σε αντίθεση με τη συνήθη αντίληψη της κοινωνίας, είναι ένα άτομο που ως μόνη διαφορά με ένα απόλυτα υγιές άτομο, έχει τον περιορισμό που του προκαλεί η αναπηρία του».

Θα πρέπει να σημειωθεί ότι, λίγο πριν



Ο κ. Γρηγόρης Πολυχρονίδης

τους Παραολυμπιακούς Αγώνες του 2012 στο Λονδίνο, ο όμιλος Allianz ενισχύει την υποστήριξη του ανανεώνοντας για ακόμη δύο χρόνια την παγκόσμια συνεργασία του και την εταιρική του σχέση με την Διεθνή Παραολυμπιακή Επιτροπή (IPC), συνάπτοντας παράλληλα συμφωνία για ακόμη 6 εταιρικές συνεργασίες με Εθνικές παραολυμπιακές επιτροπές. Στο πλαίσιο της συνεργασίας της η Allianz προωθεί ενεργά το Κίνημα των Παραολυμπιακών και στοχεύει στο να περιορίσει την κοινωνική ανεπάρκεια απέναντι στον αθλητισμό. Η Allianz υποστηρίζει τους Παραο-

λυμπιακούς Αγώνες από το 2006 και εκτός από την υποστήριξη της προς τις γερμανικές και πορτογαλικές εθνικές παραολυμπιακές επιτροπές, η Allianz γίνεται «Εθνικός Υποστηρικτής» 6 ακόμα Εθνικών Παραολυμπιακών επιτροπών – Αυστραλίας, Βουλγαρίας, Κροατίας, Ιρλανδίας, Ελβετίας και Τουρκίας.

Με το σύνθημα «Μοιράζοντας τη γνώση των παραολυμπιακών» καθίσταται περισσότερο οικείος ο κλάδος του αθλητισμού. Επίσης, η εκστρατεία με τίτλο «πιστέψτε στον εαυτό σας» εμπνύει το κοινό, τα μέλη και το προσωπικό εργασίας στο να ταυτιστούν με την έμπνευση και τις επιτυχίες των αθλητών. Αξιοσημείωτο είναι και το ότι θα πραγματοποιηθούν σεμινάρια από την Allianz με τους αθλητές των Παραολυμπιακών, γεγονός που ενδυναμώνει την επιτυχία της συνεργασίας. «Υπάρχει ένας ισχυρός δεσμός που δίνει την Allianz με τους Παραολυμπιακούς Αγώνες» δήλωσε ο Werner Zedelius, μέλος του Διοικητικού Συμβουλίου της Allianz SE.

*Ο κ. Πολυχρονίδης είναι πτυχιούχος του Οικονομικού Πανεπιστημίου Αθηνών, έχει κατακτήσει μετάλλια σε Παραολυμπιακούς Αγώνες, Παγκόσμια και Πανευρωπαϊκά Πρωταθλήματα και οι νίκες του αυτές τον έχουν φέρει στην πρώτη θέση της Παγκόσμιας Κατάταξης από το 2007.

■ Συνεταιριστική

Τη θετική πορεία της Συνεταιριστικής Ασφαλιστικής σε μία ιδιαίτερα δύσκολη περίοδο για την αγορά επιβεβαίωσε η ετήσια τακτική γενική συνέλευση των μετόχων της εταιρείας. Ανοίγοντας τις εργασίες, ο πρόεδρος του Δ.Σ. της Συνεταιριστικής κ. Θωμάς Ιωαννίδης αναφέρθηκε στα ικανοποιητικά αποτελέσματα της εταιρείας το



Ο κ. Ζορμπάς

2010 παρά την οικονομική κρίση, ενώ αναλυτική παρουσίαση των μεγεθών της εταιρείας και της ακολουθούμενης στρατηγικής έκανε ο γενικός διευθυντής της εταιρείας κ. Δημήτρης Ζορμπάς.

Όπως είπε ο κ. Ζορμπάς, η Συνεταιριστική έκλεισε τη χρήση 2010 με κέρδη ύψους 858.000 € έναντι κερδών ύψους 618.000 € το 2009. Η παραγωγή ασφαλίσεων συνέχισε την ανοδική της πορεία. Το 2010 τα έσοδα από ασφάλιστρα ανήλθαν στα 47.204.000 € έναντι 42.323.000 € το 2009, σημειώνοντας μία άνοδο κατά 11,5%, ενώ οι αποζημιώσεις που κατέβαλε η εταιρεία ανήλθαν στα 32.127.000 ευρώ, έναντι 24.734.000 πέρυσι. Αναφερόμενος στη φετινή χρήση, ο κ. Ζορμπάς σημείωσε ότι η εταιρεία έχει λάβει όλα τα ενδεδειγμένα μέτρα προκειμένου να ανταποκριθεί με επιτυχία στις αυξημένες απαιτήσεις που γεννά η δύσκολη οικονομική συγκυρία, χωρίς να επηρεασθεί κατ' ελάχιστον το υψηλό επίπεδο των προσφερόμενων υπηρεσιών προς τους ασφαλισμένους της.

Ο βουλευτής του ΠΑΣΟΚ κ. Μιχάλης Τζελέπης, που παρευρέθηκε στην εκδήλωση, αναφέρθηκε στην αειφόρο ανάπτυξη της εταιρείας, ενώ ο εκπρόσωπος της ΠΑΣΕΓΕΣ, πρότεινε από κοινού μελλοντικές στρατηγικές που θα ενισχύσουν το συνεταιριστικό κίνημα. Παρόντες στη συνέλευση οι εκπρόσωποι των μετόχων της ελληνικής περιφέρειας και των ευρωπαϊκών συνεταιριστικών εταιρειών, ενώ από τον ασφαλιστικό όμιλο της Macif παρευρέθησαν οι κ.κ. Roger Iseli και Jean-Paul Gréard. Από τον ιταλικό ασφαλιστικό όμιλο της UGF οι κ.κ. Renzo Avesani και Enrico San Pietro. Ο κ. Thierry Jeantet από την Euresa και ο κ. Jacques Forest από την P&V. Οι εκπρόσωποι των μετόχων δήλωσαν τη στήριξή τους στην εταιρεία, τονίζοντας τις ευκαιρίες ανάπτυξης που διανοίγονται για ασφαλιστικές εταιρείες με χρηστή διοίκηση και συγκροτημένη αναπτυξιακή στρατηγική.



Χθες, σήμερα, αύριο

Βάζοντας τις βάσεις για έναν ασφαλιστικό πολιτισμό με ανθρώπινο πρόσωπο, ολοκληρώνοντας έναν σημαντικό κύκλο εργασιών σε όλους τους ασφαλιστικούς κλάδους και εδραιώνοντας συνεργασία με κορυφαίες Συνεταιριστικές Ασφαλιστικές Οργανώσεις της Ευρώπης, η Συνεταιριστική Ασφαλιστική συνεχίζει την ανοδική της πορεία και μεταφέρει τα χρήματα των πελατών της στο μέλλον με τον πιο ασφαλή τρόπο.

Κεντρικό γραφείο: Λεωφ. Συγγρού 367, 175 64 Π. Φάληρο, Αθήνα | τηλ: 210 9491 280-299 | fax: 210 9403 148
email: com@syneteristiki.gr
Υποκατάστημα: Πολυτεχνείου 27-29 | 546 26 Θεσσαλονίκη
τηλ: 2310 554 331, 2310 554 355 | fax: 2310 500 240
syneteristiki.gr

Συνεταιριστική
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Είμαστε Εσύ.

ΠΑΣΕΓΕΣ

Ενωση Συνεταιριστικών
Τραπεζών Ελλάδος

euresa

MACIF
Macif Γαλλίας

UNIPOL
GRUPPO
FINANZIARIO
UGF Ιταλίας

P&V
P&V Βελγίου



ΑΧΑ Ασφαλιστική Με τους καλύτερους στο Άμστερνταμ

Το Άμστερνταμ επέλεξε η ΑΧΑ Ασφαλιστική, για να επιβραβεύσει τους καλύτερους συνεργάτες της. Η περιήγηση στην αρχοντική πόλη περιελάμβανε ξενάγηση στην Dam Square, το Βασιλικό Παλάτι, τη Skinny Bridge και τη μεγαλύτερη απογευματινή αγορά της Ευρώπης, την Albert Cuyp. Στη συνέχεια, πραγματοποιήθηκε επίσκεψη στα διάσημα κανάλια της πόλης, καθώς και σε ένα από τα διάσημα κτήρια κατεργασίας διαμαντιών, όπου οι συμμετέχοντες ενημερώθηκαν για τη μοναδική τέχνη δημιουργίας πολυτελών κοσμημάτων, την κατηγοριοποίησή τους και είχαν την ευκαιρία να δουν και να «δοκιμάσουν» μοναδικά εκθέματα αξίας εκατοντάδων χιλιάδων ευρώ.

Ακολούθησε επίσκεψη στο Μουσείο Rijksmuseum, το μεγαλύτερο μουσείο της Ολλανδίας, για να θαυμάσουν οι συνεργάτες πίνακες των ολλανδών ζωγράφων του 17ου αιώνα, αλλά και καλλιτεχνήματα της ολλανδικής γλυπτικής και βιομηχανικής τέχνης του 13ου αιώνα. Επιπρόσθετα, πραγματοποιήθηκε μια μοναδική ολόημερη εκδρομή στην πανέμορφη εξοχή της Ολλανδίας. Στην περιοχή Zaanse Schans είχαν την ευκαιρία να δουν τον τρόπο ζωής των Ολλανδών πριν από την εκβιομηχάνιση.

Στη συνέχεια, οι συμμετέχοντες επισκέφθηκαν τη μεσαιωνική πόλη του Edam, αλλά και τη Χάγη.

MetLife Alico

Ενισχύει την ηγετική θέση της στην ασφαλιστική αγορά

Διακεκριμένοι συνεργάτες της MetLife Alico από όλη την Ελλάδα, διοικητικά στελέχη αλλά και εκλεκτοί καλεσμένοι από την ασφαλιστική και επιχειρηματική κοινότητα γιόρτασαν τις επιτυχίες της εταιρείας και τα κορυφαία αποτελέσματα που κατέγραψε το 2010.

Να σημειωθεί ότι στην εκδήλωση παρευρέθηκε και σύσσωμη η ηγετική ομάδα της εταιρείας, με επικεφαλής τον κ. Β. Torpeta, πρόεδρο της MetLife International, ενώ τους προσκεκλημένους καλωσόρισαν ο κ. Α. Βασιλείου, Executive Vice President, MetLife Group Inc., President & CEO, Central & Eastern Europe και ο κ. Δ. Μαζαράκης, Chief Sales & Marketing Officer.

Κατά τη διάρκεια της εκδήλωσης έγιναν σημαντικές αναφορές στην αναπτυξιακή δυναμική της εταιρείας σε τοπικό, ευρωπαϊκό και διεθνές επίπεδο. Οι διακεκριμένοι ομι-



Οι κύριοι Β. Torpeta, Δ. Μαζαράκης και Α. Βασιλείου στο βήμα της εκδήλωσης

λητές τόνισαν με μεγάλη ικανοποίηση τις εξαιρετικές προοπτικές που ανοίγονται για την περαιτέρω ανάπτυξη της εταιρείας.

Ακόμη, αναγνώρισαν για ακόμα μια φορά ότι η MetLife Alico στην Ελλάδα ενισχύει σταθερά την κορυφαία θέση της στην ασφαλιστική αγορά, πάντα προσηλωμένη στις αρχές και τις αξίες οι οποίες διέπουν διαχρονικά την εταιρική της φιλοσοφία.

Ειδικότερα, ο κ. Β. Torpeta τόνισε

μεταξύ άλλων ότι «το Agency αποτελεί αναπόσπαστο κομμάτι της στρατηγικής του ομίλου και μία από τις σημαντικότερες προτεραιότητές μας είναι η περαιτέρω ενδυνάμωσή του». Ο κ. Α. Βασιλείου αναφέρθηκε στην πορεία και τις εξαιρετικές προοπτικές της εταιρείας, υπογραμμίζοντας ότι η ξεχωριστή θέση που κατέχει η MetLife Alico οφείλεται στους ανθρώπους της, τόσο του παραγωγικού όσο και στο διοικητικού συστήματος.

Από την πλευρά του, ο κ. Δ. Μαζαράκης, κάνοντας ιδιαίτερη αναφορά στα οικονομικά μεγέθη, υπογράμμισε ότι η MetLife Alico είναι η μόνη ασφαλιστική εταιρεία ζωής μεταξύ των 5 πρώτων εταιρειών της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς που παρουσιάζει συνεχή αύξηση κύκλου εργασιών την τελευταία τριετία. Όπως είπε ο κ. Μαζαράκης είναι η εταιρεία που καταγράφει τη μεγαλύτερη ποσοστιαία αύξηση μεριδίου κατά 24,3% την ίδια περίοδο.

Chartis Ελλάς

Διατηρεί διψήφιο ρυθμό ανάπτυξης

Στα € 59,3 εκ. ανήλθε η συνολική παραγωγή ασφαλιστών των εταιριών της Chartis Ελλάς κατά το πρώτο εξάμηνο του 2011, καταγράφοντας οργανική αύξηση 18,2%, σε σχέση με την αντίστοιχη περίοδο του 2010.

Η Chartis Ελλάς κατέβαλε συνολικά € 24,6 εκ. για αποζημιώσεις προς ιδιώτες και επιχειρήσεις, δίνοντας, παράλληλα, ιδιαίτερη έμφαση στην εκπλήρωση αυστηρών ποσοτικών και ποιοτικών κριτηρίων εξυπηρέτησης, ενώ ο δείκτης ζημιών διαμορφώθηκε στο 51% των καθαρών δεδουλευμένων ασφαλιστών. Όπως σημειώνεται σε σχετική ανακοίνωση η θετική πορεία των επιμέρους τεχνικών δεικτών συνέβαλε στη συνολική κερδοφορία των εταιριών της Chartis στην Ελλάδα, η οποία ανήλθε στα € 5,5 εκ.

Η σύνθεση του ασφαλιστικού χαρτοφυλακίου κινήθηκε στα ίδια επίπεδα με το Α' Εξάμηνο του 2010, με τις Εμπορικές και Βιομηχανικές Ασφαλίσεις (Business Solutions) να αποτελούν το 32% του χαρτοφυλακίου και τις Προσωπικές Ασφαλίσεις (Personal Solutions) το 68%.

Στον τομέα των Business Solutions καταγράφηκε 8,4% αύξηση παραγωγής σε σύγκριση με το αντίστοιχο διάστημα του 2010, με όλους τους επιμέρους κλάδους των εμπορικών και βιομηχανικών λύσεων να καταγράφουν θετικούς ρυθμούς ανάπτυξης, εξαιρουμένων συγκεκριμένων προϊόντων που απευθύνονται σε κλάδους που έχουν επηρεασθεί αρνητικά από την τρέχουσα οικονομική συγκυρία (κατασκευ-

ές και μεταφερόμενα εμπορεύματα).

Σημαντική αύξηση εργασιών κατά 23,3% κατέγραψαν τα Personal Solutions, η οποία οφείλεται κυρίως στη διατήρηση της δυναμικής στους Κλάδους Προσωπικών Ατυχημάτων και Αυτοκινήτου.

Αξιοσημείωτη είναι επίσης η πορεία του Private Client Group (PCG), το οποίο απευθύνεται σε ασφαλιζόμενους με υψηλής αξίας περιουσιακά στοιχεία. Η θετική αποδοχή του PCG αποτυπώνεται τόσο σε αριθμό νέων πελατών όσο και στη ζήτηση των εξειδικευμένων καλύψεων και υπηρεσιών που προσφέρονται, όπως η κάλυψη συλλογών και έργων τέχνης.

Ενισχύοντας πολύπλευρα τις προσπάθειες του πανελλαδικού δικτύου συνεργατών, διοργανώθηκε με μεγάλη επιτυχία ο εξαμηνιαίος κύκλος των «Chartis Seminars & Workshops».

Συγκεκριμένα, πραγματοποιήθηκαν 31 σεμινάρια και εργαστήρια, τα οποία παρακολούθησαν περισσότεροι από 500 διαμεσολαβούντες και στελέχη ασφαλιστικών γραφείων, με το σύνολο των εκπαιδευτικών ανθρωποωρών να ξεπερνά τις 2.100.

Οι υψηλοί ρυθμοί ανάπτυξης που συνεχίζουμε να καταγράφουμε επιβεβαιώνουν την ορθότητα της στρατηγικής και ενδυναμώνουν τις ισχυρές βάσεις που έχουμε δημιουργήσει και που εγγυώνται τη συνέχιση της δυναμικής μας πορείας σχολίασε ο κ. Giuseppe Zorgno, διευθύνων σύμβουλος της Chartis Ελλάς.

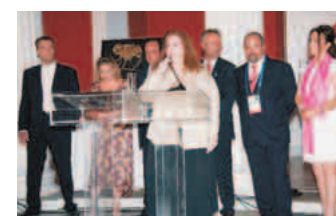


Ο κ. Giuseppe Zorgno

Πανελλήνιος Σύνδεσμος Ασφαλιστικών Συμβούλων

Τα βραβεία στους κορυφαίους

Για άλλη μία χρονιά, ο Πανελλήνιος Σύνδεσμος Ασφαλιστικών Συμβούλων βράβευσε τους κορυφαίους ασφαλιστικούς συμβούλους της Χώρας για το έτος 2010, εκδήλωση που πραγματοποιήθηκε στο Περιστέρι του Ζαππείου Μεγάρου. Όπως κάθε χρόνο, έ-



Στιγμιότυπο από την εκδήλωση στο Ζάππειο

τσι και φέτος βραβεύθηκαν οι Κορυφαίοι Ασφαλιστικοί Σύμβουλοι για το 2010, τίτλος ιδιαίτερα τιμητικός, τόσο για τους ίδιους, όσο και για τις εταιρείες με τις οποίες συνεργάζονται. Ο τίτλος του Κορυφαίου Ασφαλιστικού Συμβούλου είναι ιδιαίτερα σημαντικός, γιατί απονέμεται από το σύνδεσμο και δίνεται μόνο μια φορά σε κάθε Ασφαλιστικό Σύμβουλο. Τους παρευρισκόμενους καλωσόρισε η πρόεδρος, κ. Ελένη Γρυπάρη, η οποία στην ομιλία της αναφέρθηκε μεταξύ άλλων ότι οι ασφάλειες ήταν πάντα μία σχέση ανθρώπου και όχι online αγορά.

Οι Κορυφαίοι για το 2010 είναι:

- Στον κλάδο Ζωής η κ. Αρακά Ελευθερία από την Interamerican.
- Στον κλάδο Γενικών Ασφαλίσεων ο κ. Φραγκιαδάκης Ευάγγελος από την Εθνική Ασφαλιστική και
- Στον κλάδο Αμοιβαίων Κεφαλαίων ο κ. Μωραϊτης Διονύσιος από την Allianz.

Τα βραβεία απένευσε αντίστοιχα ο κ. Δημήτριος Σπυράκος από τη Γενική Γραμματεία Καταναλωτή.

Ακολούθησαν οι Βραβεύσεις ΠΣΑΣ-MDRT από τον Πρόεδρο MDRT Ελλάδος, κ. Γιάννη Χατζάκη.

■ Mega Brokers

Στη Θεσσαλονίκη έγινε η συνάντηση των ήδη ενεργών συνεργατών της Mega Brokers της συμπρωτεύουσας και περιφέρειας και των νέων συνεργατών της AMI ΕΠΕ για τη συνένωση Βορείου Ελλάδος στο νέο υποκατάστημα της εταιρείας.

Στην εκδήλωση μίλησαν ο πρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος της Mega Brokers – κ. Χατζηθεοδοσίου Ιωάννης, ο διαχειριστής της AMI ΕΠΕ – κ. Αμίλλης Νικόλαος,

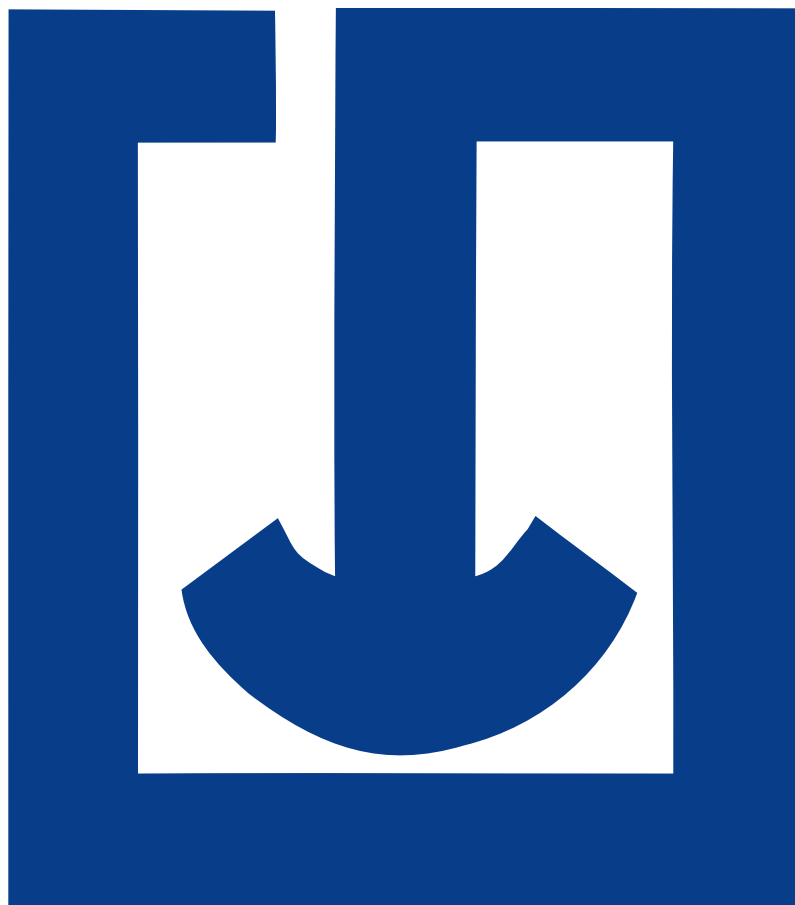


Ο κ. Χατζηθεοδοσίου

ο εμπορικός διευθυντής της Mega Brokers – κ. Κασκαντάμης Μιχάλης και ο διευθυντής του κλάδου Ζωής της Mega Brokers – κ. Παναγιωτάκης Νικόλαος. Κατά την διάρκεια της εκδήλωσης έγινε παρουσίαση από την πλευρά της Mega Brokers στους νέους συνεργάτες της για τους τρόπους λειτουργίας αλλά και συστημάτων που τους παρέχονται, τις προοπτικές ανάπτυξης τόσο στη Β. Ελλάδα όσο και ευρύτερα στην ασφαλιστική αγορά, τις εταιρείες που συνεργάζεται, καθώς και των tailor made που διαθέτει.

Όπως σημειώνει η εταιρεία, στη δύσκολη οικονομική συγκυρία η Mega δεν διστάζει να επενδύσει πιστεύοντας ότι τα περιθώρια ανάπτυξης της αγοράς συνεχίζουν να είναι θετικά και αισιόδοξα, κρίνοντας παράλληλα ότι θέλει να διατηρήσει ηγετική θέση στην αγορά, αλλά και να διευρυνθεί – στο άμεσο μέλλον – και σε άλλες μεγαλουπόλεις της χώρας μας.

Ο κ. Ιωάννης Χατζηθεοδοσίου ευχαρίστησε τους παρευρισκομένους για την εμπιστοσύνη που δείχνουν στη Mega και η συνάντηση ολοκληρώθηκε με ερωτήσεις και τοποθετήσεις από την πλευρά των συνεργατών.



**ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ
ΕΝΩΣΗ**

Baloise
Group
Ελβετία

Deutscher Ring 
Γερμανία

Τριεθνής Ασφαλιστική Δύναμη

Αν και εσείς θέλετε, όχι ακόμα μία ασφαλιστική εταιρία, άλλα ένα συνεργάτη που συνδέει την πορεία του με τη δική σας επιτυχία, τότε επιλέξτε την αξιοπιστία και τη σοβαρότητα της Ατλαντικής Ένωσης.

Λ. Μεσογείων 71, 115 26 Αθήνα
Τηλ.: 210 7454000, Fax: 210 7794446
www.atlantiki.gr



World insurance in 2010

Σε τροχιά ανάπτυξης η ασφαλιστική αγορά

Επιδοφόρα τα νέα για τον παγκόσμιο ασφαλιστικό τομέα σύμφωνα με την τελευταία έκθεση Sigma για λογαριασμό της Swiss Re με τίτλο «World insurance in 2010» η οποία και επιβεβαιώνει ότι το σύνολο των ασφαλιστρών του αυξήθηκε κατά 2,7% σε μια προσαρμοσμένη στον πληθωρισμό βάση. Τα ασφαλιστρα του τομέα ζωής αυξήθηκαν συγκεκριμένα κατά 3,2%, ενώ των μεικτών ασφαλειών κατά 2,1%. Η ανάπτυξη του πρώτου τομέα υπήρξε ιδιαίτερα έντονη στις αναπτυσσόμε-

νες αγορές της Ασίας και δυνατή στη πλειοψηφία των περισσότερων ευρωπαϊκών αγορών, ενώ στις Ηνωμένες Πολιτείες και το Ηνωμένο Βασίλειο παρατηρήθηκε μείωση των ασφαλιστρών του αν και σε μικρότερο μέγεθος από αυτό που είχε καταγραφεί το 2009. Όσον αφορά τον τομέα μεικτών ασφαλειών η αύξηση των ασφαλιστρών ήταν εντυπωσιακή στις αναδυόμενες και νεο-βιομηχανικές ασιατικές χώρες που ακριβώς αυτή η συνεχής οικονομική τους ανάπτυξη αυξάνει κατακόρυφα τη ζήτηση για

περισσότερη ασφαλιστική κάλυψη. Το σύνολο των ασφαλιστρών των μεικτών ασφαλειών αυξήθηκε επίσης στην Ευρώπη αλλά και στις Ηνωμένες Πολιτείες. Η ασφαλιστική βιομηχανία βρίσκεται και πάλι σε τροχιά ανάπτυξης, σύμφωνα πάντα με την έκθεση ετήσιων εκτιμήσεων της Swiss Re, αφού το σύνολο των ασφαλιστρών των παγκόσμιων ασφαλιστικών αγορών για το 2010 παρουσίασε άνοδο στα τρία τέταρτα των 78 αγορών που αναφέρονται στις σελίδες της με την μερίδα του λέοντος να ε-

ντοπίζεται μοιραία στις αναπτυσσόμενες αγορές. Παρά το ρευστό κλίμα της παγκόσμιας οικονομίας, η οικονομική ανάπτυξη πιστεύεται πως θα συνεχιστεί και συνακόλουθα θα προωθήσει περαιτέρω την αύξηση των ασφαλιστρών τόσο στον τομέα ασφαλειών ζωής όσο και στον τομέα μεικτών ασφαλειών για το σύνολο του 2011. Ωστόσο το επενδυτικό εισόδημα και στους δύο τομείς εκτιμάται πως θα παραμείνει χαμηλό με δεδομένο ότι τα επιτόκια θα παρουσιάσουν μικρή άνοδο στη καλύτερη των



περιπτώσεων. Όπως σχολίασε σχετικά ο Daniel Staib, ένας εκ των συγγραφέων της έκθεσης «η κυρίαρχη εικόνα είναι αυτή μιας βιομηχανίας στο μονοπάτι της επιστροφής της στην μακροχρόνια ανάπτυξη».

Talanx International

Επεκτείνεται στη Λατινική Αμερική

Η Talanx International, θυγατρική γερμανικής ασφαλιστικής και επενδυτικής εταιρείας, εξαγόρασε την μεξικάνικη Metropolitana Compañia de Seguros έναντι αδημοσίετου ακόμα χρηματικού ποσού. Η συναλλαγή αναμένεται να έχει ολοκληρωθεί πριν το τέλος του 2011. Όπως ανακοινώθηκε η εταιρεία θα συγχωνευτεί με την HDI Seguros Mexico την οποία η Talanx αγόρασε το 2009. Οι ασφαλίσεις αυτοκινήτων καλύπτουν τα δύο τρίτα των δραστηριοτήτων της Metro-

litana η οποία το 2010 είχε πετύχει σύνολο ασφαλιστρών της τάξεως των 72 εκατ. ευρώ. «Η συναλλαγή αυτή εντάσσεται στη στρατηγική του ομίλου Talanx Group περί επέκτασης του στην ταχύτατα αναπτυσσόμενη αγορά της Λατινικής Αμερικής», δήλωσε σχετικά ο Torsten Leue, CEO της Talanx International. Από τις αρχές του χρόνου, ο όμιλος Talanx Group έχει αγοράσει μια σειρά από εταιρείες έναντι ενός συνόλου ασφαλιστρών περισσότερων από 200 εκατ. ευρώ. Στην



Λατινική Αμερική η Talanx δηλώνει παρούσα στη Βραζιλία, τη Χιλή, την Αργεντινή, την Ουρουγουάη και το Μεξικό.

Sompo Japan Insurance

Συμφέροσα εξαγορά



Η ασφαλιστική εταιρεία Sompo Japan Insurance αγόρασε μερίδιο της τάξεως του 15% στην μεσική ασφαλιστική εταιρεία United Insurance Brokers έναντι του ποσού των 3.5εκατ στερλινών (3.9 εκατ. ευρώ). Το ποσό αυτό θα χρησιμοποιηθεί για τη δρομολόγηση αναπτυξιακών επενδύσεων στις ταχύτατα αναπτυσσόμενες αγορές του κόσμου. Η τιμή με την οποία έγινε η πώληση αντιπροσωπεύει το 6.36% των εσόδων της UIB Holding's πριν τα επιτόκια και τους φόρους, για την ακρίβεια το 8.95% του καθαρού εισοδήματος της και το 2.45% του καθαρού ενεργητικού της.

Dexia

Τουρκικό έρεισμα



Η Dexia δημοσιοποίησε ότι υπέγραψε μια αποκλειστική συμφωνία 15ετούς ισχύος για την διανομή των προϊόντων γενικής ασφάλισης της AXA μέσω του δικτύου υποκαταστημάτων της DenizBank σε ολόκληρη τη Τουρκία έναντι του ποσού των 24εκατ ευρώ. Η συναλλαγή αυτή ακολούθησε την προηγούμενη συμφωνία επιτεύχθηκε στις 27 Ιουνίου και αφορά τις ασφαλιστικές επιχειρήσεις ζωής στη Τουρκία με την οποία διασφαλίστηκε ότι η DenizBank θα συνεχίσει να προσφέρει στους πελάτες της μια πλήρη γκάμα σημαντικών ασφαλιστικών προϊόντων.

Ακόμη και το αυτοκίνητό σας, σας εγκαταλείπει... η Inter Partner Assistance ΠΟΤΕ.

Προγράμματα Οδικής Βοήθειας

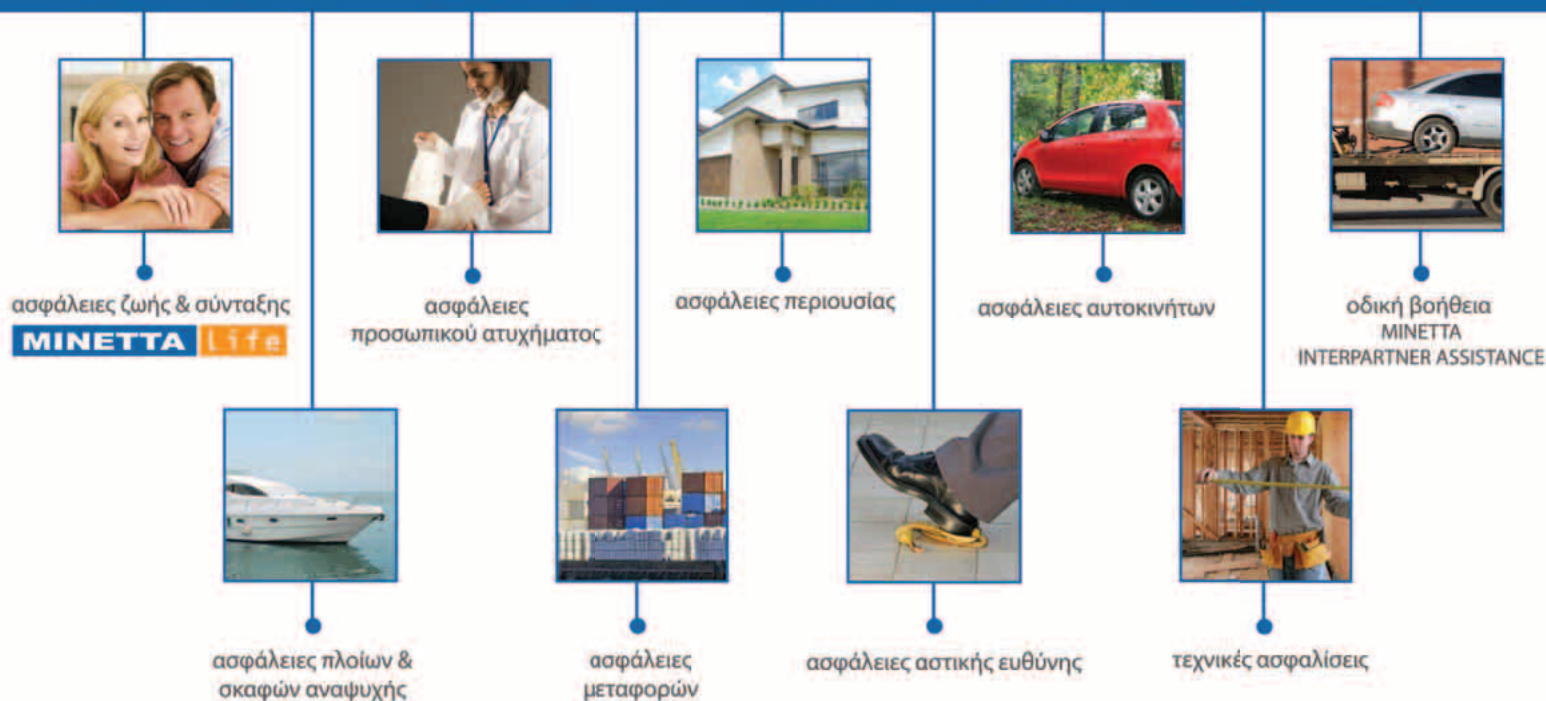


■ Ε.Ι.Α.Σ



Με επιτυχία ολοκληρώθηκε το πρώτο μακροχρόνιας διάρκειας εκπαιδευτικό πρόγραμμα επιμόρφωσης και πιστοποίησης πραγματογνομώνων του Κλάδου Αυτοκινήτων, που πραγματοποίησε το Ελληνικό Ινστιτούτο Ασφαλιστικών Σπουδών σε συνεργασία με το προεδρείο της Πανελληνίας Ένωσης Πραγματογνομώνων και συμμετείχαν 30 εν ενεργεία πραγματογνώμονες. Ηδη από τις 29 Απριλίου ξεκίνησε και η δεύτερη ομάδα με τη συμμετοχή 30 ατόμων. Το πρόγραμμα θα συνεχιστεί τόσο στην Αθήνα όσο και στην περιφέρεια και η εκπαίδευση περιλαμβάνει:

- Ασφαλιστικά Θέματα
- Φιλικός Διακανονισμός
- Διαχείριση – Επικοινωνία
- Η νομοθεσία στην Ασφαλιστική Αγορά
- Λειτουργία του Κλάδου Αυτοκινήτων
- Τεχνικά Θέματα
- Νέα Τεχνολογία – Γενική εξειδίκευση νέων Συστημάτων Αυτοκινήτων
- Αναπαράσταση σύνθετου τροχαίου ατυχήματος
- Ο ρόλος του σύγχρονου πραγματογνώμονα.



Για περισσότερα από 50 χρόνια, έχετε δίπλα σας έναν σύμμαχο ζωής. Για περισσότερα από 50 χρόνια, η MINETTA βρίσκεται κοντά σας σε κάθε σας ανάγκη. Με ολοκληρωμένα προγράμματα, σας καλύπτει αξιόπιστα και υπεύθυνα, αποζημιώνοντας αμέσως.

MINETTA, η μεγάλη ελληνική ασφαλιστική εταιρεία που είναι πάντα δίπλα σας, ό,τι κι αν τύχει.
Κι αυτό το ζείτε εδώ και 50 χρόνια... Και θα το ζήσουν και τα παιδιά και τα εγγόνια σας. Σίγουρα!

Άμεση Αποζημίωση

Περισσότερα από 1.000 πρακτορεία και υποκαταστήματα σε όλη την Ελλάδα

Κεντρικά Γραφεία: Λ. Συγγρού 193-195 & Χρ. Σμύρνης 2 Ν. Σμύρνη 17121 Τηλ. Κέντρο: 210 9309500-99 Fax: 210 9350807
e-mail: info@minetta.gr www.minetta.gr



ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ ΑΝΕΞΑΡΤΗΤΟΣ | ΒΑΡΟΣ ΚΑΝΕΝΟΣ | ΑΝΕΜΕΛΟΣ

Τι θα απογίνω όταν μεγαλώσω;

dot

Ό,τι και αν ονειρεύομαι να κάνω όταν αποσυρθώ από τις επαγγελματικές μου υποχρεώσεις, μπορώ να το πραγματοποιήσω. Με τα συνταξιοδοτικά και αποταμιευτικά προγράμματα My Pension και My Savings της Allianz εξασφαλίζω την οικονομική μου ελευθερία, για να γίνουν τα πιο μεγάλα μου χρόνια, τα πιο ανέμελα. Όπως όταν ήμουν παιδί.

Allianz. Financial solutions from A-Z

INSURANCE | ASSET MANAGEMENT | BANKING

www.allianz.gr

Allianz 