

**Τράπεζες****«Μαχαίρου»
σε κόστη - δάνεια
κατ' επιταγήν
της ΕΚΤ**

Σελ. 7-8

Διαβάστε:**Interamerican****Αιχμή του δόρατος
το agency**

Σελ. 6

Ασφαλισμένοι Ασπίς**Ετοιμάζεται πλαφόν
στις αποζημιώσεις**

Σελ. 3

Όμιλος Υγεία**Στα 299 εκατ. ευρώ
ο κύκλος εργασιών**

Σελ. 10

ΑΤΕbank**Προς αύξηση Μ/Κ
1,26 δισ. ευρώ**

Σελ. 9

Γαλλική AXA**Πάνω από 100 εκατ.
ευρώ το κόστος για
την Ιαπωνία**

Σελ. 14

Ευρωπαϊκή Πρόνοια**Κανονικά οι
αποζημιώσεις**

Σελ. 5

Μικρά διαμεσολαβητικά**Μικροί τροϊκανοί**

Σελ. 4

**Εθνική Ασφαλιστική****Οργανική κερδοφορία
και αμετάβλητο μερίδιο
αγοράς, παρά την κρίση**

Σελ. 12

**Chartis Ελλάς****Στα 30,4 εκατ. ευρώ
η παραγωγή ασφαλιστρών
το πρώτο τρίμηνο**

Σελ. 6

Επιτρέπεται ο συμψηφισμός ασφαλιστρών και προμηθειών

Σελ. 2

Το «Next Deal» παρουσιάζει το ολοκληρωμένο σχέδιο - πρόταση**ΑΠΟΚΑΒΙΣΤΙΚΟ**

Byrass από ιδιώτες στα νοσοκομεία

Του Χρ. Κίτσιου

Να προχωρήσει άμεσα ηλεκτρονικό... byrass στα μεγάλα δημόσια νοσοκομεία με εκχώρηση του έργου προμηθειών και ηλεκτρονικής διακυβέρνησης στους ιδιώτες ζητά η αγορά, προκειμένου να εξοικονομηθούν ετησίως δαπάνες και έξοδα προμηθειών της τάξης του 20% αλλά και να μπει τάξη σε μια περιοχή του Δημόσιου τομέα που δρα στρεβλωτικά και στον ιδιωτικό.

Παρά το γεγονός ότι η εγκατάσταση ηλεκτρονικών συστημάτων διενέργειας προμηθειών και ηλεκτρονικής διαχείρισης μεγάλων νοσοκομειακών μονάδων του Δημοσίου αποτελεί προεκλογική δέσμευση της κυβέρνησης, οι σχετικές διαδικασίες άρχισαν να κινούνται με την εγκατάσταση ουσιαστικά του κ. Λοβέρδου στο υπουργείο Υγείας ο οποίος δρομολόγησε τη δημιουρ-

**Ο γενικός διευθυντής του ΙΟΒΕ, Γ. Στουρνάρας, προτείνει στον υπουργό Υγείας Ανδρέα Λοβέρδο ολοκληρωμένο σχέδιο - πρόταση στα νοσοκομεία.**

για μηχανισμού κεντρικών προμηθειών κατά το πρότυπο της Κύπρου.

Η παρέμβαση στα νοσοκομεία κρίνεται επιβεβλημένη από το μεγαλύτερο μέρος της αγοράς και ιδιαίτερα από τις ασφαλιστικές εταιρείες, κα-

θώς η βαθμιαία εξυγίανση του δημόσιου τομέα Υγείας και η άρση στρεβλώσεων σε προμήθειες, παράνομο πλουτισμό ιατρών κά θα ανοίξει το δρόμο για εξυγίανση του συνόλου της αγοράς και επομένως την μείωση των υπερβολικών δαπανών υγείας τις οποίες επωμίζονται οι ασφαλιστικές για λογαριασμό των πελατών τους. Αποτυπώνοντας τις απαιτήσεις και την πίεση της αγοράς, ο ΙΟΒΕ συνέταξε ολοκληρωμένο σχέδιο - πρόταση ηλεκτρονικού byrass στα νοσοκομεία, το οποίο παρουσιάζει σήμερα το Next Deal.

Το σχέδιο αφορά τον εκσυγχρονισμό της λογιστικής και χρηματοοικονομικής διαχείρισης μεγάλων νοσοκομειακών μονάδων, με σκοπό την ουσιαστική εποπτεία του συστήματος, τον έλεγχο-περιορισμό των εξόδων και τη διασύνδεση της δημόσιας δαπάνης με την επίτευξη συγκε-

Συνέχεια στη σελ. 6

Όμιλος Generali**Αναγνωρίζει τις
προσπάθειες του
δικτύου πωλήσεων**

Σελ. 12

VICTORIA**Στο δρόμο μιας
κερδοφόρας
ανάπτυξης**

Σελ. 12

**INTEPΣAΛONIKΑ**
ΟΜΙΛΟΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ*Νοιάζεται για σας**για την ζωή σας και την περιουσία σας!*ΚΕΝΤΡΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ: 15ο ΧΛΜ. ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ - ΠΕΡΑΙΑΣ
ΤΗΛ. ΚΕΝΤΡΟ: 2310 492100, FAX: 2310 465219

24ωρη, χωρίς χρέωση, τηλεφωνική γραμμή 11.555 για Β. Ελλάδα και 11.556 για Ν. Ελλάδα, από όλα τα κινητά τηλέφωνα για παροχή Βοήθειας

Είπαν:



«Η συνένωση δυνάμεων στις τράπεζες είναι όχι μόνο αναγκαία, αλλά και αναπόφευκτη κάτω από τις δεδομένες συνθήκες».

Ο επικεφαλής της ΤτΕ, Γιώργος Προτόπουλος, σε συνέντευξή του στο «Βήμα της Κυριακής»



«Όσον αφορά τις τράπεζες, η Ευρώπη φαίνεται να μην έμαθε από τα διδάγματα της Lehman Brothers».

Ο Κώστας Μποτόπουλος, συνταγματολόγος, πρώην ευρωβουλευτής του ΠΑΣΟΚ, σε άρθρο του στο euro2day.gr

Εγκύκλιος υπουργείου Οικονομικών - ΣΕΜΑ

Επιτρέπεται ο συμψηφισμός ασφαλίσεων και προμηθειών

Επιτρέπεται ο συμψηφισμός ασφαλίσεων και προμηθειών σύμφωνα με απόφαση του υπουργείου Οικονομικών, σύμφωνα με την ΠΟΛ.1058 - 14/3/2011. Συγκεκριμένα, όπως αναφέρεται στο πλαίσιο της συναλλακτικής δραστηριότητας και πρακτικής, οι ασφαλιστικές επιχειρήσεις, μπορούν να αναθέτουν στους ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές και την είσπρα-

ξη των οφειλόμενων ασφαλίσεων από τους ασφαλισμένους. Στις περιπτώσεις αυτές οι ασφαλιστικοί διαμεσολαβητές αφού παρακρατήσουν τα ποσά που αντιστοιχούν στις οφειλόμενες σε αυτούς προμήθειες από τα εισπραχθέντα ασφάλιστρα, αποδίδουν στην ασφαλιστική επιχείρηση το υπολειπόμενο ποσό ασφαλίσεων. Παράλληλα σε εγκύκλιο που απέστειλε ο Σύνδεσμος

Μεσιτών Ασφαλίσεων προς τα μέλη του σημειώνει ότι αίρεται πλέον κάθε αμφιβολία, τόσο για όσες από αυτές τις εταιρείες σας υποχρεώνουν να καταβάλλετε τα μεικτά ασφάλιστρα, χωρίς να αφαιρείτε ταυτόχρονα τις προμήθειές σας, όσο και για αυτές που σας έχουν αφαιρέσει το συμβατικό δικαίωμα που ήδη είχατε, να εισπράττετε τα ασφάλιστρα».

Διαβάστε ολόκληρη την εγκύκλιο ΠΟΛ. 1058 στο nextdeal.gr

Με τις διατάξεις των δεύτερου, τρίτου και τέταρτου εδαφίων της παραγράφου 2 του άρθρου 18 του Κ.Β.Σ. (Π.Δ. 186/1992), όπως τέθηκαν και ισχύουν από 1.6.2010, με τις διατάξεις της παραγράφου 25 του άρθρου 19 του ν. 3842/2010, ορίζεται ότι, ειδικά για την απόδειξη της συναλλαγής από το λήπτη φορολογικού στοιχείου που αφορά αγορά αγαθών ή λήψη υπηρεσιών αξίας τριών χιλιάδων (3.000) ευρώ και άνω απαιτείται η τμηματική ή ολική εξόφληση να γίνεται μέσω τραπεζικού λογαριασμού ή με επιταγή έκδοσης του λήπτη του στοιχείου. Σε περίπτωση εκχώρησης επιταγών τρίτων εκδίδεται άμεσα λογιστική απόδειξη εκχώρησης αξιολογίων στην οποία αναγράφονται τα στοιχεία των εκχωρούμενων επιταγών. Κατ' εξαίρεση των αναφερομένων στο προηγούμενο εδάφιο, επιτρέπεται ο συμψηφισμός αμοιβαίων ανταπαιτήσεων μεταξύ μητρικής εταιρείας και θυγατρικών εταιρειών.

Σχετικά με την εφαρμογή των προαναφερόμενων διατάξεων σε ειδικές περιπτώσεις συναλλαγών και σε συνέχεια των εγκυκλίων μας ΠΟΛ.1155/11.11.2010 και ΠΟΛ.1038/22.2.2011, παρέχουμε τις ακόλουθες οδηγίες και διευκρινίσεις.

A. Τρόπος εξόφλησης εκκαθαρίσεων των ασφαλιστικών επιχειρήσεων προς τους ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές

Με την περίπτωση στ' της παραγράφου 6 της Α. 9934/197/ΠΟΛ.176/23.6.1977 εγκυκλίου διαταγής έχει γίνει δεκτό ότι οι ασφαλιστικές επιχειρήσεις μπορούν να εκδίδουν, το αργότερο εντός του μηνός Φεβρουαρίου, θεωρημένες τριπλοτύπες εκκαθαρίσεις για τις προμήθειες και λοιπά δικαιώματα που παρασχέθηκαν απ' αυτές κατά το προηγούμενο ημερολογιακό έτος στους πράκτορες, παραγωγούς ασφαλείων και ασφαλειομεσίτες στις οποίες θα αναγράφονται τα στοιχεία του δικαιούχου και το ποσόν της προμήθειας. Δηλαδή, με την προαναφερόμενη θέση της Δι-

οίκησης αντί της έκδοσης τιμολογίων παροχής υπηρεσιών από τους ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές προς τις ασφαλιστικές επιχειρήσεις εκδίδονται εκκαθαρίσεις μία φορά το χρόνο από τις ασφαλιστικές επιχειρήσεις προς τους ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές, κατ' εφαρμογή δε των σχετικών διατάξεων πρέπει οι υπόψη εκκαθαρίσεις, εφόσον υπερβαίνουν σε αξία τα 3.000 ευρώ, να εξοφλούνται από τις ασφαλιστικές επιχειρήσεις μέσω τραπεζικού λογαριασμού ή με επιταγή.

Στα πλαίσια της συναλλακτικής δραστηριότητας και πρακτικής, οι ασφαλιστικές επιχειρήσεις, μπορούν να αναθέτουν στους διαμεσολαβητές και την είσπραξη των οφειλόμενων ασφαλίσεων από τους ασφαλισμένους. Στις περιπτώσεις αυτές οι ασφαλιστικοί διαμεσολαβητές αφού παρακρατήσουν τα ποσά που αντιστοιχούν στις οφειλόμενες σε αυτούς προμήθειες από τα εισπραχθέντα ασφάλιστρα, αποδίδουν στην ασφαλιστική επιχείρηση το υπολειπόμενο ποσό ασφαλίσεων.

Ενόψει των ανωτέρω, εφόσον οι διαμεσολαβητές αποδίδουν μέσω τραπεζικών λογαριασμών ή με επιταγές το ποσό που προκύπτει ως διαφορά μεταξύ εισπραχθέντων για λογαριασμό των ασφαλιστικών επιχειρήσεων ασφαλίσεων και δικαιωμάτων προμηθειών τους, ουσιαστικά καλύπτονται οι απορρέουσες από την παράγραφο 2 του άρθρου 18 υποχρεώσεις των ασφαλιστικών επιχειρήσεων, εφόσον οι ασφαλιστικές επιχειρήσεις διαθέτουν τα απαιτούμενα τραπεζικά παραστατικά ή έγγραφα από τα οποία προκύπτουν οι ανωτέρω διενεργηθείσες τραπεζικές συναλλαγές, τα οποία και διαφυλάσσονται στο χρόνο που ορίζεται από τις διατάξεις του άρθρου 21 του Κ.Β.Σ.

B. Τρόπος εξόφλησης τιμολογίων ναυτικών πρακτόρων από τους εκμεταλλευτές επιβατηγών πλοίων

Με την παράγραφο 13.2.4 της 1118148/

936/0015/ΠΟΛ.3/24.11.1992 εγκυκλίου μας έχει διευκρινιστεί ότι, τα εισιτήρια μεταφοράς προσώπων μπορεί να διατίθενται από τρίτους ενώ για την εφαρμογή της παραγράφου 2 του άρθρου 18 του Κ.Β.Σ. πρέπει τα τιμολόγια παροχής υπηρεσιών που εκδίδουν οι ναυτικοί πράκτορες προς τους εκμεταλλευτές επιβατηγών πλοίων, για τις δικαιούμενες προμήθειες λόγω της διαμεσολάβησής τους στην έκδοση εισιτηρίων και εφόσον υπερβαίνουν σε αξία τα 3.000 ευρώ να εξοφλούνται από τους εκμεταλλευτές επιβατηγών πλοίων, μέσω τραπεζικού λογαριασμού ή με επιταγή.

Όμως, είναι κοινή πρακτική στις υπόψη συναλλαγές, οι ναυτικοί πράκτορες αφού παρακρατήσουν τα ποσά που αντιστοιχούν στις οφειλόμενες σε αυτούς προμήθειες λόγω της διάθεσης εισιτηρίων για λογαριασμό των εκμεταλλευτών επιβατηγών πλοίων, να αποδίδουν στους υπόψη εκμεταλλευτές το υπολειπόμενο ποσό.

Ακόμη, οι εκμεταλλευτές πλοίων, που υπάγονται στις διατάξεις του Π.Δ. 120/1997, στους οποίους χορηγείται βεβαίωση από την αρμόδια Δ/ση Πληροφορικής και Νέων Τεχνολογιών του Υπουργείου Εμπορικής Ναυτιλίας για εγκατάσταση και λειτουργία Ηλεκτρονικού Συστήματος Κράτησης Θέσεων και έκδοσης εισιτηρίων επιβατών και αποδείξεων μεταφοράς, απαλλάσσονται από τη θεώρηση για τα εισιτήρια μεταφοράς προσώπων και τις αποδείξεις μεταφοράς.

Κατόπιν των ανωτέρω και δεδομένου ότι τα εκδιδόμενα εισιτήρια παρακολουθούνται ηλεκτρονικά κατά τα ειδικότερα οριζόμενα στις διατάξεις του Π.Δ. 120/1997 και εφόσον οι ναυτικοί πράκτορες αποδίδουν, το υπολειπόμενο ποσό που προκύπτει από τη διάθεση εισιτηρίων για λογαριασμό εκμεταλλευτών πλοίων, που υπάγονται στις διατάξεις του Π.Δ. 120/1997 (ηλεκτρονικό σύστημα κράτησης εισιτηρίων), μετά την παρακράτηση της αναλογούσας προμήθειάς τους, μέσω τρα-

πεζικών λογαριασμών ή με επιταγές, δεδομένου ότι, με την ανωτέρω περιγραφόμενη διαδικασία, καλύπτεται η υποχρέωση της παραγράφου 2 του άρθρου 18 του Κ.Β.Σ., παρέλκει η εξόφληση των εκδιδόμενων τιμολογίων παροχής υπηρεσιών από τους εκμεταλλευτές επιβατηγών πλοίων προς τους ναυτικούς πράκτορες με επιταγή ή μέσω τραπεζικού λογαριασμού, με την προϋπόθεση ότι, οι υπόψη εκμεταλλευτές διαθέτουν τα απαιτούμενα τραπεζικά παραστατικά ή έγγραφα από τα οποία προκύπτουν οι ανωτέρω διενεργηθείσες τραπεζικές συναλλαγές, τα οποία και διαφυλάσσονται στο χρόνο που ορίζεται από τις διατάξεις του άρθρου 21 Κ.Β.Σ.

Γ. Συμψηφισμός αμοιβαίων ανταπαιτήσεων μεταξύ επιτηδευματιών εκ των οποίων ο ένας εκ των αντισυμβαλλομένων έχει κηρυχθεί σε κατάσταση πτώχευσης

Έχει παρατηρηθεί στην πράξη ότι, ενώ έχουν εκδοθεί τιμολόγια μεταξύ επιτηδευματιών, αξίας εκάστου άνω των 3.000 ευρώ, τα οποία κατ' εφαρμογή των διατάξεων της παραγράφου 2 του άρθρου 18 του Κ.Β.Σ. πρέπει να εξοφληθούν μέσω τραπεζικού λογαριασμού ή με επιταγή, στη συνέχεια, ο ένας εκ των αντισυμβαλλομένων και μετά την έκδοση των τιμολογίων, κηρύσσεται σε κατάσταση πτώχευσης. Έτσι, ενώ ο ένας επιτηδευματίας εξοφλεί τα ληφθέντα τιμολόγια μέσω τραπεζικού λογαριασμού ή με επιταγή ο άλλος, μετά την κήρυξή του σε κατάσταση πτώχευσης, αδυνατεί να εξοφλήσει τα ληφθέντα τιμολόγια μέσω τραπεζικού λογαριασμού ή με επιταγή.

Στις περιπτώσεις αυτές, λόγω των ιδιαιτεροτήτων των ανωτέρω συναλλαγών, μπορεί να συμψηφίζονται αμοιβαίες ανταπαιτήσεις μεταξύ επιτηδευματιών των οποίων ο ένας εκ των αντισυμβαλλομένων έχει κηρυχθεί σε κατάσταση πτώχευσης, για τιμολόγια όμως που εκδόθηκαν πριν από την υπαγωγή του στην κατάσταση αυτή (πτώχευση).

Ασπίς

Εξετάζεται
πλαφόν στις
αποζημιώσεις

Νέα νομοθετική ρύθμιση για τους πληγέντες από το σκάνδαλο Ασπίς ζητά τώρα η Τράπεζα της Ελλάδος, καθώς διαπιστώνει ότι το Εγγυητικό Κεφάλαιο Ζωής αδυνατεί να αντεπεξέλθει οικονομικά στις απαιτήσεις που θα προκύψουν. Ωστόσο το υπουργείο Οικονομικών αρνείται να προχωρήσει στη ρύθμιση αυτή, καθώς θεωρεί ότι θα έχει πολιτικό πρόβλημα



Ο κ.
Σαχινίδης



Ο κ.
Παπαδάκης

αφού η ισχύουσα ρύθμιση ψηφίστηκε μόλις ένα χρόνο πριν. Σύμφωνα με πληροφορίες, η Τράπεζα της Ελλάδος διαπιστώνει τώρα ότι με βάση την ρύθμιση που υιοθέτησε το υπουργείο Οικονομικών για τις αποζημιώσεις στα συμβόλαια ζωής των Ασπίς Πρόνοια και Commercial Value το Εγγυητικό Κεφάλαιο δεν θα μπορέσει να ανταποκριθεί καθώς τα ποσά που απαιτούνται είναι πάρα πολλά και προχώρησε στη διατύπωση μία τροποποίησης του υφιστάμενου νόμου η οποία προβλέπει πλαφόν στις αποζημιώσεις στα 30.000 ευρώ, και για τους ασφαλισμένους της Ασπίς και Commercial. Ο υφυπουργός Οικονομικών Φίλιππος Σαχινίδης, ωστόσο, δεν δέχθηκε να περάσει τη ρύθμιση αυτή στο φορολογικό νομοσχέδιο, αφού για μία ακόμη φορά το δημόσιο θα εμφανιζόταν ανακόλουθο στις υποσχέσεις του για αντιμετώπιση του προβλήματος.

Σημειώνεται ότι η ασφαλιστική αγορά είχε από την αρχή αντιταχθεί στην αναδρομική κάλυψη του Εγγυητικού Κεφαλαίου, ενώ έχει διαμαρτυρηθεί και για το υψηλό ποσοστό εισφοράς που ορίζει η νομοθεσία. Όμως τόσο το υπουργείο Οικονομικών όσο και η Τράπεζα της Ελλάδος επέμειναν στις ρυθμίσεις αυτές για τις οποίες τώρα εκτιμούν ότι είναι ανεδαφικές, αφού δεν βγαίνουν τα νούμερα. Στο μεταξύ οι ασφαλισμένοι της Ασπίς και της Commercial Value ακόμη αναμένουν τις οριστικές αποφάσεις.



ΑΤΕΑσφαλιστική

Η ασφάλιση σήμερα

Η οικογένεια, η υγεία, η περιουσία, η ζωή μας...

Για όλα όσα θεωρείτε ξεχωριστά και τελικά ορίζουν τη ζωή σας, υπάρχει η ΑΤΕΑσφαλιστική. Για να καλύπτει κάθε ανάγκη σας για ασφάλεια, κάθε στιγμή.

Γιατί όταν έχετε προνοήσει για το αύριο, μπορείτε να χαμογελάτε και να απολαμβάνετε ξέγνοιαστοι τη ζωή και όλα όσα αγαπάτε.

Με σιγουριά και αξιοπιστία, με την εμπιστοσύνη της ΑΤΕbank και 1.600 σημεία εξυπηρέτησης σε όλη την Ελλάδα μπορείτε να ...χαίρεστε την κάθε στιγμή, κάθε μέρα!



©ATEAdvertising

Η ασφάλιση σήμερα

210 93 79 100
www.ateinsurance.gr

ΑΤΕΑσφαλιστική 
ΕΤΑΙΡΙΑ ΟΜΙΛΟΥ ΑΤΕBANK

Κοντά σας, ό,τι κι αν τύχει.

Θέσεις

Ο ασφαλιστής τραγουδάει ακόμη

Πρόσφατα είχα την τύχη μαζί με φίλους από τα παλιά να βρεθούμε στα Τζουμέρκα, στον ξενώνα «Χενιον» του τραγουδιστή Γιώργου Μεράντζα. Δεν θα βρείτε τον Μεράντζα στα πρωινάδικα και μεσημεριανάδικα της ελληνικής τηλεόρασης, ούτε βέβαια στα νυχτερινά μπουζουκομάγαζα. Ξεκίνησε την ενασχόληση με το τραγούδι λίγο πριν πέσει η χούφτα, συνέχισε μετά στα γήπεδα και τις συγκεντρώσεις διαμαρτυρίας και σταμάτησε να εμφανίζεται (όχι να τραγουδά, γιατί ο Μεράντζας πάντα θα τραγουδά) στα τέλη της δεκαετίας του '80, γιατί, όπως είπε κάποτε ο ίδιος σε μία συνέντευξη, «Προτίμησα, λοιπόν, να φύγω και να μείνω παντοτινός εραστής του τραγουδιού».

Ο Γιώργος Μεράντζας, εκτός από εκπληκτικός τραγουδιστής, είναι όπως πολλοί θα γνωρίζετε και ασφαλιστής. Ξεκίνησε από την ING, ίδρυσε τη frontline και τώρα συνεχίζει μόνος του την ασφαλιστική καριέρα με την ίδια σεμνότητα που τραγουδά.

Από τις συζητήσεις που είχαμε δυο μέρες στα Τζουμέρκα με φόντο τη χιονισμένη Στρογγούλα, μου έμεινε κάτι που είπε: «Έσθ' άνθρωπος, ό,τι κι αν κάνει, θα πρέπει να παραμένει σεμνός». Τον ευχαριστώ για τη φιλοξενία, γιατί στο «Χενιον» όσα και να πληρώσεις θα αισθάνεσαι φιλοξενοούμενος, αλλά κυρίως τον ευχαριστώ γιατί θα τον θυμάμαι πάντα να τραγουδά «Και πήρες του καιρού τ' αλφαβητάρι και της αγάπης λόγια φυλαχτό, για να βρει πάλι ρίζα το χορτάρι, και πήρες την ελπίδα και τη χάρη, ψηλά να πας να χτίσεις κιβωτό με την ελπίδα μόνο και τη χάρη...»

Λάμπρος Καραγεώργος



Μικρά διαμεσολαβητικά

Μικροί τροϊκανοί

Όλοι οι Έλληνες βιώνουμε το πρόβλημα της οικονομικής και δημοσιονομικής κρίσης.

Ασφαλώς πριν υποχρεωθεί η κυβέρνηση να υπογράψει το περίφημο μνημόνιο και να φθάσουμε στην επιβολή οικονομικών και οικονομικών μέτρων, μετά από απαίτηση της περίφημης τροϊκάς, είχαν συμβεί επι χρόνια πολλά και διάφορα που όλοι γνωρίζουμε.

Επί της ουσίας ο κοινωνικός, ο διοικητικός και βεβαίως ο οικονομικός ιστός της ελληνικής κοινωνίας είχε ήδη προ πολλού καταρρεύσει, διότι τον καθένα από μας τον απασχολούσε επί χρόνια το δικό του «ρουσφετάκι», αδιαφορώντας αν είχε δίκιο ή άδικο, χρησιμοποιώντας τον εκάστοτε «κολλητό» του στην διοίκηση ή την εκάστοτε κυβέρνηση.

Εν πολλοίς η νομοθεσία και το δίκαιο δεν αποτελούσαν πλέον καταφύγιο των νομίμων πολιτών, αλλά αυτών που παρανομούσαν για να κερδίσουν χρόνο για τις ανομίες τους, ποντάροντας στην μακροχρόνια απόδοση της δικαιοσύνης, αφού οι αποφάσεις της «τραβούσαν» 7 έως 10 χρόνια μέχρι να τελεσιδικήσουν.

Κι ενώ μας επιβάλλονται σε ταχύτατο χρόνο κάθε λογής διοικη-

τικά και οικονομικά μέτρα, αίφνης έχουν αρχίσει να ξεπετάγονται και κάποιοι μικροί δυνάστες της καθημερινής και της επαγγελματικής μας ζωής, που ζήλεψαν κι αυτοί τη δόξα των τροϊκανών.

Οι δυνάστες - αντιγραφείς αυτής της συμπεριφοράς βρίσκουν πρόσφορο έδαφος επιβολής αποφάσεων, που δεν θα ήταν δυνατόν σε άλλες εποχές να περάσουν απαρατήρητες.

Αξίες, όμως, όπως το Σύνταγμα και οι νόμοι, με βάση τους οποίους συμπεριφερόμαστε ως ανθρώπινα και πολιτισμένα όντα, δεν μπορούν να αλλοιωθούν.

Ας μην ξεχνούμε ότι η ανεκτικότητα που αποφάσισαν να έχουν σιωπηρά οι Έλληνες απέναντι σε διάφορα μέτρα εις βάρος τους, προκειμένου να βελτιωθεί μετά από κάποια χρόνια γι' αυτούς και κυρίως για τα παιδιά τους η πραγματική δύσκολη οικονομική κατάσταση που βιώνει η πατρίδα μας, έχει και αυτή τα όριά της.

Σε ό,τι αφορά τους πολίτες - ε-

λεύθερους επαγγελματίες, όλα μπορούν να γίνουν ανεκτά στα πλαίσια αλλαγής κάποιων εθιμικών κανόνων της αγοράς για το καλό της χώρας και της εξυγίανσης της αγοράς, αλλά μέσα σε νόμιμα και λογικά πλαίσια και με την προϋπόθεση ότι μπορούν να κρατήσουν τις επιχειρήσεις τους και τη ζωή τους.

Αν, λοιπόν, όλοι εμείς οι επαγγελματίες διαμεσολαβητές αφήσουμε να συμβούν ανόητα πράγματα, τότε θα γυρίσουμε την αγορά μας στην ύφεση, με ανυπολόγιστες συνέπειες. Αντί, όπως λέει η παροιμία «όποιος πετάει ακαθαρσίες στον ανεμιστήρα θα τις φάει στη μούρη» να συμβεί σ' αυτόν που το πραγματοποιεί, δυστυχώς όλοι εμείς θα εισπράξουμε επίσης το ευώδες προϊόν αυτών των ανοήτων. Αυτό φοβούμαι ότι συμβαίνει και σήμερα ή πρόκειται να συμβεί στο μέλλον στην ασφαλιστική αγορά, τόσο από αυτούς που το κάνουν όσο και από αυτούς που το ανέχονται, δηλαδή εμάς.

Υπάρχουν αξίες και συμπεριφορές, βέβαια, που δεν μπορεί να τις επιβάλει καμία εποπτεία



Υπάρχουν αξίες και συμπεριφορές, βέβαια, που δεν μπορεί να τις επιβάλει καμία εποπτεία ή αρχή, εάν κατ' αρχάς δεν στηρίζονται στο κοινοτικό και το ελληνικό εμπορικό δίκαιο, με την προϋπόθεση ότι ο καθένας από εμάς διαθέτει τον αυτοσεβασμό και την γνώση προς το σοβαρό έργο που αυτός επιτελεί απέναντι στους καταναλωτές - ασφαλισμένους στους οποίους απευθύνεται.

Οι καταναλωτές ασφαλιστικών προϊόντων θέλουν να επιλύσουν τις ασφαλιστικές τους ανάγκες, με βάση την υλοποίηση μιας υπόσχεσης που θα επιτευχθεί όταν επέλθει η ασφαλιστική περίπτωση. Η ασφαλιστική περίπτωση θα υλοποιηθεί μέσα από μία μακροπρόθεσμη σύμβαση προσχώρησης, που την καταρτίζει η ασφαλιστική εταιρεία σε συνεργασία με μας τους διαμεσολαβητές, οπότε κυρίως οι πελάτες μας θα διαπιστώσουν εάν είχαν δίκιο που πήραν την απόφαση σε όσα εμείς τους είχαμε διαβεβαιώσει.

Το νου σας, διαμεσολαβητές μου

Εδώ θα σταθούμε, λοιπόν, διαμεσολαβητές μου για να δούμε τι ξέραμε μέχρι τώρα, μια και όσα είπαμε κάποτε ή πρόκειται να πούμε στους πελάτες μας στο μέλλον, ίσως αύριο να μην ισχύουν γιατί κάποιοι έχουν βαλθεί να τα διαλύσουν όλα στο όνομα δήθεν του «νοικοκυρέματος».

Η επιβολή, π.χ., των κοινοτικών κανόνων φερεγγυότητας (Solvency II) και η νέα φορολογική νομοθεσία δεν μπορεί να είναι το πρόσημο κάποιων διοικήσεων ασφαλιστικών εταιριών, να υποχρεώνονται οι διαμεσολαβητές σε απώλεια του συμπηφισμού των ασφαλιστρών - προμηθειών τους ή του εισπρακτικού τους δικαιώματος με βάση τις εμπορικές συμβάσεις που έχουν συνάψει και στην μείωση της ρευστότητάς τους. Δεν μπορεί να επιβάλλεται το παράλογο να εγγυώνται οι διαμεσολαβητές την φερεγγυότητα των πελατών τους προσυπογράφοντας οι ίδιοι τις επιταγές τους. Δεν θα ήταν πιο έντιμο να μας ανακοινώσουν τους δικούς τους εμπορικούς κανόνες συνεργασίας που θα προκύψουν μέσα από δικές τους διοικητικές αποφάσεις και

νέα συμβάσεις για να ξέρουμε και μερικοί τι θα κάνουμε αντί να κρύβονται κάποιοι πίσω από τις δήθεν νέες ρυθμίσεις; Είναι δυνατόν να «αδειάζονται» ταχύτατα ολόκληρα γραφεία πωλήσεων (agencies) σε διάφορες πόλεις, επειδή πλέον δεν «προσφέρουν τίποτε» παρά μόλις ζημιές στα αποτελέσματα της εταιρείας; Έχουν υπολογιστεί οι συνεπειές αυτών των αποφάσεων μακροπρόθεσμα τόσο στο good will όσο και στα μακροπρόθεσμα αποτελέσματα αυτών των εταιρειών, που έκτισαν χρόνια την ανάπτυξή τους στα αποκλειστικά δίκτυα; Μπορεί να παραβλέπεται η γνώμη των παραδοσιακών δικτύων, σε αποφάσεις στροφής κάποιων εταιρειών σε εναλλακτικά δίκτυα, ενώ χρόνια βασίστηκαν σε αυτά; Δεν πρέπει να επιζητείται η γνώμη των δικτύων αυτών, μια και τα αποτελέσματα των όποιων λανθασμένων αποφάσεων θα φανούν μακροπρόθεσμα στο χαρτοφυλάκιο τους, αφού πιθανόν να χαθούν σταδιακά οι πελάτες και η εμπιστοσύνη των παραδοσιακών δικτύων; Τι άλλο να πρωτοαναφέρω; Την παράλογη αναδρομικότητα του επικουρικού ζωής εις βάρος παλαι-

ών και νέων ασφαλισμένων και την νέα αλλαγή της Πολιτείας που μάλλον θα γίνει στα εγγυημένα ποσά, γιατί δεν βγαίνουν τα νούμερα που θα πάρουν οι ζημιωθέντες της Ασπίδας / CV ή την μείωση των φορολογικών απαλλαγών στα ασφαλιστήρια ζωής; Τις αδικαιολόγητες πολλές φορές αυξήσεις των νοσοκομειακών προγραμμάτων, επειδή δεν στήθηκαν σωστά όταν πρωτοβγήκαν στην αγορά και την αντικατάστασή τους με αλλαγή ετήσιας διάρκειας; Να αναφέρω τα διοικητικά λάθη ή παραλείψεις του ΕΕΑ που απεφάσισε να «αποκεφαλίσει» περίπου 900 νόμιμους διαμεσολαβητές οικογενειάρχες, επιβεβαιώνοντας την παροιμία «Μάθαν ότιστε, πλακώσανε κι οι γύφτοι!» Το νου σας, διαμεσολαβητές μου, διότι ετοιμάζονται αλλαγές για μας και τους πελάτες μας χωρίς εμάς. Αυτό που δεν γνωρίζουν, όμως, όσοι ετοιμάζουν αυτές τις αλλαγές είναι ότι η αγορά ξέρει να επιβραβεύει, αλλά και να τιμωρεί όσους την προετοιμάζουν λανθασμένα. Ίδωμεν!

* Ο κ. Γ. Νικολάκος είναι μέλος του Δ.Σ. του ΣΕΜΑ και διευθύνων σύμβουλος της Fasmagroup.

NEXT DEAL

Η Νο 1 δεκαετήμερη έκδοση για την ασφαλιστική αγορά και τον χρηματοοικονομικό χώρο

ΙΔΙΟΚΤΗΤΗΣ:
Ε. ΣΠΥΡΟΥ - Γ.-Κ. ΣΠΥΡΟΥ & ΣΙΑ Ο.Ε. ΕΚΔΟΣΕΙΣ
e-mail: info@spiroueditions.gr

ΕΚΔΟΤΗΣ:

Ε. Σπύρου - Κ. Σπύρου
ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΣΥΝΤΑΞΗΣ:
Λάμπρος Καραγεώργος
Συντάσσεται από συντακτική ομάδα
ΣΚΙΤΣΟ: Ελπίδα Σπύρου
ΛΟΓΙΣΤΗΡΙΟ: Κ. Παπαντωνίου
ΣΥΝΔΡΟΜΕΣ: Γ. Καλτσώνη
ΥΠΕΥΘ. ΔΙΑΦΗΜΙΣΗΣ: Γ. Καλτσώνη
ΔΙΟΡΘΩΣΗ: Αυγή Μ. Πλαστή
ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΚΟ: Αντ. Σπανοπούλου, Ελ. Καρούση
ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ-ΠΑΡΑΓΩΓΗ: ΦΩΤΟΕΚΔΟΤΙΚΗ Α.Ε.
ΕΚΤΥΠΩΣΗ: Χ.Κ. ΤΕΓΟΠΟΥΛΟΣ ΕΚΔΟΣΕΙΣ Α.Ε.
ΔΙΑΝΟΜΗ: ΑΡΓΟΣ Α.Ε.
ΤΙΜΗ ΦΥΛΑΚΟΥ: 2,00 ΕΥΡΩ
ΕΤΗΣΙΑ ΑΤΟΜΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 50,00 ΕΥΡΩ
ΕΤΗΣΙΑ ΕΤΑΙΡΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 100,00 ΕΥΡΩ
ΕΠΙΣΤΟΛΕΣ: Φιλελλήνων 3, Σύνταγμα - 105 57 Αθήνα
Τηλ.: 210 3229394 - Fax: 210 3257074
Α.Φ.Μ. 999368058 - Δ.Ο.Υ. Δ' ΑΘΗΝΩΝ
e-mail: info@nextdeal.gr
website: www.nextdeal.gr

Ευρωπαϊκή Πρόνοια

Αποζημιώσεις

Κανονικά θα δοθούν οι αποζημιώσεις της Ευρωπαϊκής Πρόνοιας, που ανακλήθηκε οριστικά η άδεια λειτουργίας της με απόφαση της αρμόδιας επιτροπής της Τράπεζας της Ελλάδος, μετά την αδυναμία της εταιρείας να υλοποιήσει την αύξηση μετοχικού κεφαλαίου που της είχε ζητηθεί. Με στόχο την καλύτερη εξυπηρέτηση των ασφαλισμένων και μετά από Συμφωνία με το Επικουρικό Κεφάλαιο, ο Φιλικός Διακανονισμός θα λειτουργήσει και στην περίπτωση τροχαίων ατυχημάτων με εμπλεκόμενο όχημα ασφαλισμένο στην συγκεκριμένη εταιρία. Συγκεκριμένα, όπως διευκρινίζεται, στην περίπτωση που ο υπαίτιος οδηγός είναι ασφαλισμένος για την αστική ευθύνη του αυτοκινήτου του στην Ευρωπαϊκή Πρόνοια και εφόσον ευθύνεται για ατύχημα που έγινε μέχρι και 30 ημέρες μετά την ημερομηνία ανάκλησης της άδειας λειτουργίας της εταιρίας, τότε για το διακανονισμό αυτής της ζημιάς ο ανυπαίτιος οδηγός μπορεί να απευθύνεται στη δική του ασφαλιστική εταιρεία. Σε ό,τι αφορά την Ευρωπαϊκή Πρόνοια, με δραστηριότητα σε κλάδους Ζημιών στην Ελλάδα από το 1995 και κυρίως στον κλάδο αστικής ευθύνης αυτοκινήτου, λόγω των αποτελεσμάτων των ελέγχων που διενεργήθηκαν από την αρμόδια διεύθυνση της ΤτΕ, από τον Φεβρουάριο του 2011 τελούσε υπό καθεστώς δέσμευσης του συνόλου των περιουσιακών της στοιχείων. Η εταιρεία υποχρεούταν να υποβάλει προς έγκριση στην ΤτΕ σχέδιο οικονομικής ανασυγκρότησης κατά τα οριζόμενα στο άρθρο 17γ ν.δ. 400/1970. Στο χρονικό διάστημα που μεσολάβησε η εταιρεία δεν μπόρεσε να εξασφαλίσει την οικονομική ανασυγκρότησή της, με αποτέλεσμα μετά τη μη έγκριση του παραπάνω σχεδίου, η ΕΠΑΘ να αποφασίσει την κατά τα ανωτέρω ανάκληση της άδειας λειτουργίας της.

Η ανάκληση της άδειας ισχύει από τις 29 Μαρτίου και οι ασφαλισμένοι μπορούν να επικοινωνούν καθημερινά με τον επόπτη ασφαλιστικής εκκαθάρισης κ. Π. Σικιαρίδη καθημερινά στο τηλέφωνο 210 6109287.



Symposium Communications

Κάποια πράγματα γεννιούνται μοναδικά.

Medical *guarantee*
Μοναδική φροντίδα για την υγεία σας

Κάποια πράγματα γεννιούνται μοναδικά. Χωρίς όμοιό τους. Το Medical Guarantee είναι ένα απ' αυτά. Ένα νέο πρόγραμμα υγείας χωρίς ταίρι. Ασύγκριτο. Ένα πρόγραμμα υγείας που κάνει τα πάντα. Που καλύπτει κάθε περίπτωση και ισχύει σε κάθε περίπτωση. Χωρίς περιορισμούς. Από την πρώτη στιγμή. Με ευελιξία πρωτοφανή. Με ισόβια διάρκεια. Σε συνεργασία με ένα από τα καλύτερα νοσηλευτικά ιδρύματα της χώρας. Ένα πρόγραμμα υγείας που φτιάχτηκε για να είναι και είναι μοναδικό.

www.generaligr

 **GENERALI**
Η ΕΛΕΥΘΕΡΙΑ ΤΟΥ ΝΑ ΕΙΣΑΙ ΑΣΦΑΛΗΣ

Τι ζητά η αγορά από την κυβέρνηση

Bypass από ιδιώτες στα νοσοκομεία

Συνέχεια από τη σελ. 1

κριμένων επιχειρησιακών στόχων. Η λύση που προτείνεται να υλοποιηθεί περιλαμβάνει την προμήθεια - εγκατάσταση - λειτουργία των απαραίτητων εργαλείων πληροφορικής, την εξειδικευμένη συμβουλευτική υποστήριξη (auditing, accounting), αλλά και τις αναγκαίες εργασίες για τη συλλογή, επεξεργασία, καταχώριση, ανάλυση και αξιολόγηση των οικονομικών στοιχείων των νοσοκομειακών μονάδων.

Υπολογίζεται ότι η οργανωμένη λογιστική και χρηματοοικονομική διαχείριση μπορεί να μειώσει άμεσα κατά τουλάχιστον 5% τις δαπάνες, χωρίς να έχουν συνυπολογιστεί οι ωφέλειες από τον εντοπισμό φαινομένων διαφθοράς και κακοδιαχείρισης.

Ταυτόχρονα προτείνεται η εφαρμογή συνολικής λύσης για την εκτέλεση των προμηθειών υγείας με ηλεκτρονικά μέσα. Η λύση περιλαμβάνει την καταγραφή των αναγκών, τη συνδρομική της ζήτησης, την εκτέλεση των διαδικασιών προμήθειας, με συνδυασμό εναλλακτικών κατά περίπτωση μεθοδολογιών (τήρηση ηλεκτρονικών μητρώων προμηθευτών, δυναμικά συστήματα αγορών, ηλεκτρονικοί πλειστηριασμοί, συμφωνίες - πλαίσιο, ηλεκτρονικοί κατάλογοι κ.λπ.), τη φυσική και οικονομική διαχείριση των παραγγελιών κ.λπ.

Εκτιμάται ότι η κεντρική/μαζική διαχείριση των προμηθειών, η εφαρμογή μεθοδολογιών που αυξάνουν τη διαφάνεια και τον ανταγωνισμό,

- ✓ **Η πρόταση του IOBE για ηλεκτρονική διακυβέρνηση από ιδιώτες σε μεγάλες νοσοκομειακές μονάδες**
- ✓ **Μείωση δαπανών έως και 20% ετησίως από παρεμβάσεις στη μηχανοργάνωση - λογιστική παρακολούθηση και στις προμήθειες**

σμός, η αξιοποίηση οικονομικών κλίμακας στη διαχείριση / διακίνηση αποθεμάτων και η ύπαρξη ενός ευφυούς συστήματος ελέγχου/επιχειρησιακής της όλης διαδικασίας (risk management / business intelligence), μπορούν να επιφέρουν εξοικονόμηση δαπανών που θα υπερβαίνει το 15-20% σε σχέση με την υφιστάμενη κατάσταση.

Στους ιδιώτες το bypass των νοσοκομείων

Η ουσιαστική αξιοποίηση της ηλεκτρονικής διακυβέρνησης αποτελεί, σύμφωνα με την αγορά, επείγουσα προτεραιότητα και μπορεί να συνδράμει στη βελτίωση των δημοσιονομικών μεγεθών. Για να αποφευχθούν τα συστημικά προβλήματα που σχετίζονται με την εφαρμογή της, ως μόνη άμεση διέξοδος προτείνεται η παράκαμψη (bypass) των υφιστάμενων μηχανισμών, δοκιμάζοντας μία διαφορετική προσέγγιση.

Η πρόταση του IOBE είναι να δημιουργηθεί ειδικό πλαίσιο- μηχανισμός για Ανταποδοτικές

Επενδύσεις Ηλεκτρονικής Διακυβέρνησης, που θα υλοποιούνται από τον ιδιωτικό τομέα σε συνεργασία με το δημόσιο, για τη δημιουργία του οποίου ενδεχομένως να χρειαστεί διακριτή νομοθετική πράξη.

Στόχος του ειδικού αυτού πλαισίου θα είναι να προκριθούν δράσεις και να εφαρμοστούν διαδικασίες που:

- ελαχιστοποιούν το χρονικό διάστημα από τη διατύπωση της ιδέας μέχρι την τελική της εφαρμογή, κυρίως μέσα από την αποφυγή γραφειοκρατικών αγκυλώσεων,
- μπορούν να κινητοποιήσουν τις υγιείς δυνάμεις της ιδιωτικής οικονομίας και να αξιοποιήσουν διαθέσιμους πόρους-τεχνογνωσία, αλλά και φρέσκιες ιδέες,
- ακολουθούν μία ολιστική προσέγγιση (αντιμετωπίζουν ενιαία τα θέματα τεχνολογίας, διαδικασιών, κανονιστικού πλαισίου, ανθρώπινου δυναμικού) και κρίνονται άμεσα από το επιχειρησιακό αποτέλεσμα και τη συμβολή τους στα πραγματικά δημοσιονομικά μεγέθη.

Οι προτεινόμενες

βασικές αρχές λειτουργίας ενός τέτοιου πλαισίου συνοψίζονται στα εξής:

- ▼ Το Δημόσιο μπορεί να θέτει συγκεκριμένους επιχειρησιακούς στόχους ή πεδία βελτίωσης, επί των οποίων ο ιδιωτικός τομέας καλείται να προτείνει συγκεκριμένες και άμεσα υλοποιήσιμες δράσεις.
- ▼ Ο ιδιωτικός τομέας καταθέτει ολοκληρωμένες προτάσεις, αναλαμβάνοντας την ευθύνη του αναλυτικού σχεδιασμού, χρηματοδότησης, υλοποίησης και λειτουργίας της επένδυσης και τη δέσμευση για την επίτευξη συγκεκριμένων επιχειρησιακών αποτελεσμάτων.
- ▼ Οι ακολουθούμενες διαδικασίες ανάθεσης / υλοποίησης των έργων βασίζονται σε διεθνώς αναγνωρισμένα μοντέλα συνεργασίας δημόσιου και ιδιωτικού τομέα (PPPs, concessions).
- ▼ Η πληρωμή των ιδιωτικών σχημάτων που θα επενδύσουν σε τεχνογνωσία, εργασία και χρήμα θα πραγματοποιείται βάσει προκαθορισμένων στόχων (σε ανταποδοτική βάση) κατά την περίοδο λειτουργίας των έργων.

Chartis Ελλάς

Στα 30,4 εκατ. ευρώ η παραγωγή

Στα 30,4 εκατ. ευρώ ανήλθε το πρώτο τρίμηνο του οικονομικού έτους 2011 η συνολική παραγωγή των εταιριών της Chartis Ελλάς (Chartis ΕΛΛΑΣ ΑΕ και National Union Fire Insurance Co of Pittsburgh, PA), σημειώνοντας οργανική αύξηση 26,2%, σε σχέση με την αντίστοιχη περίοδο του 2010, όπως ανακοινώθηκε σήμερα σε συνάντηση της διοίκησης των εταιριών με δημοσιογράφους. Κατά το εξεταζόμενο διάστημα οι αποζημιώσεις προς ιδιώτες και επιχειρήσεις ξεπέρασαν τα 7,7 εκατ. ευρώ.

Ο Δείκτης Ζημιών κινήθηκε χαμηλότερα του 50% των καθαρών δεδουλευμένων ασφαλιστρών. Ως αποτέλεσμα της θετικής εικόνας του Μεικτού Δείκτη (Combined Ratio), η συνολική κερδοφορία των εταιριών της Chartis στην Ελλάδα ανήλθε στα επίπεδα των 2,7 εκατ. ευρώ. Η σύνθεση του ασφαλιστικού χαρτοφυλακίου της εταιρείας διαμορφώθηκε ως εξής: εμπορικές και βιομηχανικές ασφαλίσσεις 35%, προσωπικές ασφαλίσσεις 65%

Στον τομέα των εμπορικών και βιομηχανικών ασφαλίσεων, τα business solutions πέτυχαν αύξηση παραγωγής 25% σε σύγκριση με το αντίστοιχο διάστημα του 2010. Χαρακτηριστικά, ο Κλάδος Χρηματικών Απωλειών (ασφαλίσσεις ευθύνης διευθυντών & στελεχών, επαγγελματικής ευθύνης κ.ά.) σημείωσε αύξηση που ξεπέρασε τα επίπεδα του 65%.



Ο κ. Giuseppe Zorgno

Στον τομέα των προσωπικών ασφαλίσεων, όπως ανέφεραν τα στελέχη του Ομίλου, τα Personal Solutions συνέχισαν την ανοδική δυναμική, με τα ποσοστά αύξησης να ξεπερνούν το 26%. Ο Κλάδος Αυτοκινήτου ξεπέρασε το 30% σε ποσοστιαία αύξηση παραγωγής, ενώ αξιοσημείωτη είναι η θετική εικόνα που παρουσίασε ο Κλάδος Προσωπικού Ατυχήματος.

Αναφερόμενος στα αποτελέσματα, ο κ. Giuseppe Zorgno, διευθύνων σύμβουλος της Chartis Greece, επισήμανε ότι παρά την κρίση στην Ελλάδα ο Όμιλος συνεχίζει κανονικά τις δραστηριότητές του, στοχεύοντας στη διατήρηση της υψηλής ποιότητας επιχειρησιακής λειτουργίας του οργανισμού.

Interamerican

Παραμένει αιχμή του δόρατος το δίκτυο

Την ετήσια εκδήλωση βραβείων του δικτύου των γραφείων πωλήσεων πραγματοποίησε η Interamerican.

Το δίκτυο των γραφείων της εταιρείας συνεισέφερε το 2010 το 75% της νέας παραγωγής στον κλάδο ζωής και υγείας και το 53% του συνόλου των μεικτών εγγεγραμμένων ασφαλιστρών στις γενικές ασφάλειες. Το πρώτο δίμηνο του 2011, το δίκτυο συνεχίζει τη συνεισφορά του κατά 77% σε ζωή και υγεία και κατά 43% στις γενικές, με το σύνολο της νέας παραγωγής ζωής και υγείας της εταιρείας να φθάνει τα 6,1 εκατ. ευρώ και το σύνολο ασφαλιστρών των γενικών τα 39,8 εκατ. ευρώ. Ο διευθύνων σύμβουλος της εταιρείας Γιώργος Κώτσας υπογράμμισε την πολιτική της εταιρείας να θωρακίσει με κάθε τρόπο τη φερεγγυότητά της και είναι χαρακτηριστικό ότι ο ενοποιημένος δείκτης φερεγγυότητας της εταιρείας για το 2010 φθάνει το 189%.

Το δίκτυο tied agency παραμένει η "αιχμή του δόρατος" των πωλήσεων της εταιρείας στο πλαίσιο της στρατηγικής της για πολυκαναλική διανομή, όπως τόνισε ο γενικός διευθυντής Πωλήσεων και Marketing της εταιρείας



Οι πρώτοι συντονιστές σε νέα παραγωγή ζωής-υγείας-ομαδικών ασφαλίσεων Δ. Φαραντούρης, Φ. Θωμοπούλου και Απ. Δοκούζης με τους Γ. Κώτσαλο, και Γ. Μαυρέλη

Γιώργος Μαυρέλης. Ως προς τα παραγωγικά αποτελέσματα του 2010, ξεχώρισε το γραφείο πωλήσεων Δ. Φαραντούρη για τις κορυφαίες επιδόσεις του σε νέα παραγωγή ζωής-υγείας-ομαδικών ασφαλίσεων και σε εισπραχθέντα ασφαλιστρα γενικών ασφαλειών, ενώ κέρδισε και τη διάκριση ηθικής αξίας για την έμπρακτη κοινωνική υπευθυνότητα που επέδειξε το 2010. Στη νέα παραγωγή υγείας την πρώτη θέση κατέλαβε το γραφείο Απ. Δοκούζη και σε ενσωμάτωση νέων συνεργατών το γραφείο Κ. Σαριδάκη.



Εθνική Τράπεζα

**Στα 485 εκατ. ευρώ
τα καθαρά κέρδη
του ομίλου**

Σελ. 9

Ελληνικές τράπεζες

**Και δικαίωμα βέτο
θα έχουν οι επίτροποι
του Δημοσίου**

Σελ. 8



ΑΤΕbank

**Προς αύξηση μετοχικού
κεφαλαίου ύψους
1,26 δισ. ευρώ**

Σελ. 9

Τρόικα

Νέο «τεστ» για την οικονομία



Στην Αθήνα βρίσκεται από την Δευτέρα το τριμελές κλιμάκιο της τρόικας, για τους καθιερωμένους ελέγχους της ελληνικής οικονομίας. Επί τάπητος θα τεθούν τα επιπλέον μέτρα για φέτος όσο και εκείνα για την περίοδο 2012-2015, ύψους άνω των 23 δισ. ευρώ. Παράλληλα, η τρόικα θα πρέπει να δώσει το «πράσινο φως» και στο πρόγραμμα αποκρατικοποιήσεων έως το 2015. Δεν υπάρχει καμία απολύτως πιθανότητα αναδιάρθρωσης του ελληνικού χρέους, δήλωσε εν τω μεταξύ ο υπουργός Οικονομικών Γ. Παπακωνσταντίνου στο πρακτορείο Ρόιτερς, όταν ρωτήθηκε σχετικά με το άρθρο του γερμανικού περιοδικού «Spiegel», το οποίο αναφέρει ότι το Διεθνές Νομισματικό Ταμείο (ΔΝΤ) πιέζει την Ελλάδα να προχωρήσει σύντομα σε αναδιάρθρωση. Το άρθρο του γερμανικού περιοδικού διέψευσε και το Διεθνές Νομισματικό Ταμείο (ΔΝΤ), σημειώνοντας: «Όπως έχουμε πει επανειλημμένα, το ΔΝΤ υποστηρίζει τη θέση της ελληνικής κυβέρνησης όσον αφορά τη μη αναδιάρθρωση χρέους και την αποφασιστικότητα της να εκπληρώσει τις υποχρεώσεις της».

Έως και 5% στοχεύουν να μειώσουν τις δαπάνες τους οι τράπεζες

«Μαχαίρι» σε κόστη - δάνεια

Μαχαίρι σε κόστη και σε δάνεια βάζουν (και) φέτος οι τράπεζες προκειμένου να αντιμετωπίσουν τις επιταγές της Ευρωπαϊκής Κεντρικής Τράπεζας και να αποφύγουν περιπέτειες όπως η αναγκαστική πώληση περιουσιακών τους στοιχείων ή ακόμη και η ένταξή τους στο υπό κυοφορία Μηχανισμό Στήριξης Τραπεζών.

Η απαίτηση της ΕΚΤ να μειώσουν οι ελληνικές τράπεζες τη ρευστότητα που αντλούν από την ίδια κατά 50% εντός της προσεχούς διετίας

(έως τα μέσα του 2013) έχει ως συνέπεια οι τράπεζες να εντείνουν την πολιτική απομόχλευσης, μειώνοντας τις χορηγήσεις ή έστω διατηρώντας τις παγωμένες.

Τα σχέδια χρηματοδότησης μέσω εναλλακτικών της ΕΚΤ πηγών υποβλήθηκαν από τις τράπεζες την περασμένη Δευτέρα 4 Απριλίου και μεταξύ άλλων αναφέρουν ότι οι τράπεζες επιδιώκουν περαιτέρω εξορθολογισμό της σχέσης χορηγήσεων προς καταθέσεις και τη μείωση στα κόστη λειτουργίας τους.

Μείωση επακόλουθη του περιβάλλοντος απομόχλευσης στο οποίο έχουν εισέλθει.

«Για να μειωθεί η ρευστότητα που χρειάζονται οι τράπεζες πρέπει οι αποπληρωμές δανείων να παραμείνουν τουλάχιστον υψηλότερες των νέων χορηγήσεων και η μείωση των δανείων να μην υπολείπεται σημαντικά της μείωσης των καταθέσεων όπως συνέβη πέρυσι» σημειώνει στέλεχος χορηγήσεων μεγάλου εγχώριου τραπεζικού ομίλου. Στην πράξη, οι τραπεζικοί όμιλοι μειώ-

νουν τις χορηγήσεις τους την τελευταία διετία, με εξαίρεση κάποιες αγορές όπως της Τουρκίας και της Πολωνίας, ενώ εντείνουν, λόγω απομόχλευσης, τα προγράμματα περικοπής κόστους.

Η διοίκηση της Πειραιώς ανακοίνωσε στους αναλυτές ότι στόχο για φέτος αποτελεί η περικοπή κατά 5% στα κόστη του ομίλου έναντι μείωσης 4,4% που επιτεύχθηκε το 2010. Στην περικοπή του κόστους

Συνέχεια στη σελ. 8

Τράπεζα της Ελλάδος

Αυξήθηκε το κόστος δανεισμού

Αύξηση του κόστους δανεισμού καταγράφουν για τον Φεβρουάριο τα στοιχεία που δημοσιοποίησε η Τράπεζα της Ελλάδος. Σε όλες τις κατηγορίες χορηγήσεων, με εξαίρεση τα στεγαστικά δάνεια, οι τράπεζες προχώρησαν σε αύξηση των επιτοκίων. Ειδικά στα καταναλωτικά δάνεια το επιτόκιο διαμορφώθηκε το Φεβρουάριο στο 14,64% από 14,40% που ήταν στο τέλος του 2010. Στα επιχειρηματικά δάνεια το μέσο επιτόκιο της κατηγορίας αυξήθηκε στο 6,90% από 6,79% αντιστοίχως. Στα επαγγελματικά δάνεια το επιτόκιο διαμορφώθηκε στο 9,72% από 9,57%, στα επιχειρηματικά δάνεια μέχρι 1 εκατομμύριο ευρώ το επιτόκιο διαμορφώθηκε στο 6,23% από 6,14% που ήταν τον Ιανουάριο, ενώ για μεγαλύτερα ποσά το επιτόκιο διαμορφώθηκε στο 5,37% από 4,89%. Στα στεγαστικά το κυμαινόμενο επιτόκιο υποχώρησε ελαφρώς στο 3,91% από 3,93% τον προηγούμενο μήνα. Ωστόσο, εμφανίζεται αυξημένο σε σύγκριση με το Δεκέμβριο του 2010 (3,65%). Το σταθερό για μία πενταετία επιτόκιο της ίδιας κατηγορίας μειώθηκε στο 3,57% από 3,64% τον Ιανουάριο και 3,95% το Δεκέμβριο.

Στο σκέλος των καταθέσεων το επιτόκιο για διάρκεια ενός έτους εμφανίζεται αμετάβλητο στο 3,7% το Φεβρουάριο (από 3,74% τον Ιανουάριο), καταγράφει όμως αύξηση σε σύγκριση με τα επίπεδα του περασμένου Δεκεμβρίου (3,68%).



Η «Ωρα Ασφάλισης» μεταδίδεται ζωντανά από το Channel 9 κάθε Πέμπτη στις 9 το βράδυ, καθώς και στο www.nextdeal.gr την ίδια ώρα. Μπορείτε να δείτε όλες τις προηγούμενες εκπομπές από το Web TV του nextdeal.gr

Τράπεζες:**Και δικαίωμα βέτο θα έχουν οι επίτροποι**

Δικαίωμα βέτο στις τράπεζες, ακόμη και για τις πλέον μείζονες αποφάσεις, όπως αυτές που αφορούν συγχωνεύσεις ή εξαγορές, θα έχουν οι επίτροποι του Δημοσίου, οι οποίοι θα τοποθετηθούν στα πιστωτικά ιδρύματα που θα ενταχθούν στο πρόγραμμα των πρόσθετων εγγυήσεων ύψους 30 δισ. ευρώ. Ουσιαστικά, οι επίτροποι του Δημοσίου θα έχουν το δικαίωμα της αρνησικυρίας για όλες τις αποφάσεις της τράπεζας που αφορούν την νομική ή χρηματοοικονομική κατάστασή της. Ενώ θα μπορούν να έχουν πρόσβαση, εκτός από τα βιβλία και στοιχεία, και στις εκθέσεις αναδιάρθρωσης και βιωσιμότητας και στα σχέδια για μεσοπρόθεσμες ανάγκες χρηματοδότησης της κάθε τράπεζας, καθώς και στην παρεχόμενη χρηματοδότηση της πραγματικής οικονομίας.

Παράλληλα, οι τράπεζες που συμμετέχουν στο πλαίσιο ενίσχυσης με τη μορφή προνομιούχων μετοχών υποχρεούνται στη διανομή αποκλειστικά μετοχών (και όχι μετρητών) ως μέρος για τη χρήση 2010. Η συγκεκριμένη διάταξη προστέθηκε στο νομοσχέδιο «Αναμόρφωση πλαισίου λειτουργίας Ταμείου Παρακαταθηκών και Δανείων, Οργανισμού Διαχείρισης Δημοσίου Χρέους, Δημοσίων Επιχειρήσεων και Οργανισμών, Σύσταση Γενικής Γραμματείας Δημόσιας Περιουσίας και άλλες διατάξεις» που κατατέθηκε στη Βουλή από το υπουργείο Οικονομικών.

HSBC:**Στεγαστικό με το χαμηλότερο κυμαινόμενο**

Ενα νέο στεγαστικό δάνειο με το χαμηλότερο κυμαινόμενο επιτόκιο της αγοράς όχι μόνο για νέα δάνεια, αλλά και για μεταφορά δανείου από άλλη τράπεζα, προσφέρει η HSBC.

Συγκεκριμένα, για τη μεταφορά του στεγαστικού δανείου από άλλη τράπεζα, η HSBC προσφέρει επιτόκιο Euribor 3μήνου ή E.K.T. πλέον περιθωρίου 1,60%*, ανεξαρτήτως ποσοστού χρηματοδότησης. Επιπλέον, για μεγαλύτερη διευκόλυνση προσφέρεται η δυνατότητα χρηματοδότησης μέσω καταναλωτικού δανείου για την κάλυψη των τρεχουσών αναγκών.

Ενδεικτικό παράδειγμα: Για μεταφορά δανείου 100.000 ευρώ, διάρκειας 30 ετών με τελικό επιτόκιο 4% ο κάτοχος πληρώνει δόση περίπου 484 ευρώ, ενώ αν το μεταφέρει στην HSBC η δόση μειώνεται στα 415 ευρώ. Αυτό σημαίνει ότι κερδίζει σε όλη τη διάρκεια του δανείου 28.000 ευρώ.

Η πρόταση της HSBC προσφέρει επίσης το χαμηλότερο κυμαινόμενο επιτόκιο της αγοράς Euribor 3μήνου ή E.K.T. πλέον περιθωρίου από 1,90%*.

Τα πλεονεκτήματα του στεγαστικού δανείου από την HSBC δεν περιορίζονται όμως μόνο στο επιτόκιο. Επιπλέον, παρέχεται άμεση προέγκριση με επίσκεψη στο κατάστημα, περίοδος χάριτος αποπληρωμής δόσεων 6 ή 12 μηνών για αγορά ή ανέγερση κατοικίας. Δυνατότητα σταδιακής εκταμίευσης** όπου το ύψος της δόσης διαμορφώνεται βάσει του ποσού που εκταμιεύεται και όχι βάσει του συνολικού ποσού δανεισμού, ενώ η διάρκεια του δανείου είναι από 5 έως 30 χρόνια.

* Πλέον εισφοράς του Ν. 128/75: 0,12%.

** Στις περιπτώσεις αγοράς κατοικίας υπό ανέγερση, αποπεράτωσης ή βελτίωσης.

Έως και 5% στοχεύουν να μειώσουν τις δαπάνες τους οι τράπεζες**«Μαχαίρι» σε κόστη - δάνεια**

Συνέχεια από τη σελ. 7

πέρυσι και φέτος ρόλο παίζει το πρόγραμμα προσωρινής αργίας sabbatical που «έτρεξε» στο τέλος του 2010 η Πειραιώς σε συμφωνία με το Σύλλογο Εργαζομένων. Ο Όμιλος Πειραιώς ακολουθεί πολιτική μη αναπλήρωσης, με νέες προσλήψεις εργαζομένων, που συνταξιοδοτούνται ή αποχωρούν και κάλυψης κενών θέσεων με εσωτερικές μεταθέσεις. Τέλος, προχωρά σε αναθεώρηση και βελτίωση των διαδικασιών αναθέσεων και προμηθειών, και συγχωνεύσεις τμημάτων και δραστηριοτήτων απλοποιώντας τη δομή του.

Η Τράπεζα Πειραιώς μείωσε το 2010 το προσωπικό της κατά 199 άτομα, ενώ οι θυγατρικές της αύξησαν τα απασχολούμενα άτομα.

Κατά 3% επιδιώκει να μειώσει τα έξοδά της φέτος η Alpha Bank συνεχίζοντας το πρόγραμμα μείωσης του λειτουργικού κόστους που εφαρμόζει την τελευταία διετία.

Η τράπεζα αναμένει ελάφρυνση του ασφαλιστικού κόστους από την έναρξη λειτουργίας από 1/1/2011 του ομαδικού ασφαλιστηρίου που δημιούργησε με την AXA και στο οποίο εντάχθηκαν περίπου 1700 εργαζόμενοι. Στο ομαδικό μπορούν να ενταχθούν όσοι εκ των εργαζομένων της τράπεζας έχουν προσληφθεί από 1/1/1993 ως 31/12/2004 και ήταν ασφαλισμένοι για Πρόνοια στο ΤΑΠ, καθώς και όσοι προσελήφθησαν

από 1/1/2005 έως σήμερα και υπάγονται στο ΙΚΑ-ΕΤΑΜ. Προϋπόθεση για την ένταξη στο ομαδικό αποτελεί η διαγραφή από την ασφάλιση Πρόνοιας στο ΤΑΠ και στο ΙΚΑ-ΕΤΑΜ.

Μέσω του ομαδικού η Alpha θα μειώσει τις εργοδοτικές εισφορές της, χάρη και στις ισχύουσες φοροαπαλλαγές για τα ομαδικά ασφαλιστήρια. Κατά τη διάρκεια του 2010 το προσωπικό του ομίλου μειώθηκε κατά 267 άτομα (14.896 υπάλληλοι στις 31/12/2010) και της τράπεζας κατά 242 άτομα.

Η Eurobank μείωσε για δεύτερη συνεχόμενη χρονιά τα κόστη της το 2010 κατά 3% και ο δείκτης κό-

στους προς έσοδα διαμορφώθηκε στο 48,8%. Το απασχολούμενο προσωπικό στον όμιλο μειώθηκε στη διάρκεια του 2010 κατά 861 άτομα (από 23.578 σε 22.717) και στην τράπεζα κατά 240 άτομα (από 10.080 σε 9.840).

Παρότι η Εθνική δεν δημοσιοποίησε στόχο μείωσης κόστους, οι πληροφορίες αναφέρουν ότι εσωτερικά έχει τεθεί ως προτεραιότητα η μείωση των εξόδων κατά τουλάχιστον 3% φέτος. Η τράπεζα μείωσε το προσωπικό της κατά 291 άτομα στη διάρκεια του 2010, ενώ στον όμιλο οι απασχολούμενοι αυξήθηκαν και ανήλθαν σε 36.866 άτομα από 36.314 άτομα στις 31/12/2009.

Πρωτοπόρος στη μείωση κόστους η Εμπορική

Η τράπεζα μείωσε το 2010 τα λειτουργικά της κόστη κατά 6,7% σε σχέση με το 2009 με τον δείκτη εξόδων προς έσοδα να διαμορφώνεται στο 71,5%, βελτιωμένος μεν σε σχέση με το 2009 κατά 9%, αλλά με σημαντικά περιθώρια περαιτέρω βελτίωσης.

Η δαπάνη μισθοδοσίας υποχώρησε στα 263,3 εκατ. ευρώ από 282,8 εκατ. ευρώ και το κόστος κοινωνικής ασφάλισης στα 67 εκατ. ευρώ από 89 εκατ. ευρώ λόγω και της μείωσης του απασχολούμενου προσωπικού στα 5.784 άτομα στις 31/12/2010 έναντι 6.430 ένα χρόνο πριν. Στην μητρική Εμπορική Τράπεζα ο αριθμός των απασχολούμενων μειώθηκε κατά 557 άτομα (από 5.220 σε 4.663).

Οι συνολικές δαπάνες προσωπικού μειώθηκαν στα 419,3 εκατ. ευρώ από 444,1 εκατ. ευρώ, ενώ η Εμπορική μείωσε και τα λοιπά λειτουργικά έξοδα στα 157,7 εκατ. ευρώ από 176,7 εκατ. ευρώ.

Τι ομόλογα διακρατούν οι τράπεζες

Ομίλος ΕΤΕ διακρατεί ελληνικά κρατικά ομόλογα αξίας 19,4 δισ. ευρώ εκ των οποίων τα 5,7 δισ. ευρώ αφορούν στο swap μέσω της εταιρείας Titlos με την CSFB. Η Alpha διατηρεί στο χαρτοφυλάκιό της ελληνικά κρατικά ομόλογα αξίας 4,6 δισ. ευρώ, στα οποία συμπεριλαμβάνεται και το ομόλογο που εισέπραξε έναντι των προνομιούχων μετοχών. Η Eurobank κατέχει ελληνικά

κρατικά ομόλογα 8 δισ. ευρώ, εκ των οποίων τα 2,5 δισ. ευρώ λήγουν εντός της επόμενης διετίας. Η Πειραιώς διαθέτει στο χαρτοφυλάκιό της κρατικά ελληνικά ομόλογα αξίας 8,7 δισ. ευρώ. Η Κύπρου διαθέτει χαρτοφυλάκιο ελληνικών κρατικών ομολόγων ύψους 2 δισ. ευρώ. Εξ αυτών περίπου το 1 δισ. λήγει ως το 2015. Τα υπόλοιπα έχουν διάρκεια 10ετίας.

■ ATEbank

Τα επιτόκια των πιστωτικών της καρτών κατά 0,25% με ισχύ από τις 16 Απριλίου αύξησε η ATEbank.

Συγκεκριμένα, σύμφωνα με τη σχετική ανακοίνωση, τα νέα επιτόκια αγορών κυμαίνονται από 15,60% έως 15,90% ανάλογα με τον τύπο της



κάρτας, ενώ το νέο επιτόκιο αναλήψεων διαμορφώνεται σε 16,85%. Τα αντίστοιχα επιτόκια της ATEClub Visa για μισθοδοτούμενους διαμορ-

φώνονται σε 13,90% και 14,90%. Παρά την αύξηση, τα επιτόκια εξακολουθούν να παραμένουν από τα χαμηλότερα στην αγορά. Σημειώνεται πως όλα τα ανωτέρω επιτόκια επιβαρύνονται με 0,60% που αντιστοιχεί στην εισφορά Ν. 128/75.

ATEbank

Προς αύξηση
M/K

Στην επόμενη Τακτική Γενική Συνέλευση των μετόχων θα τεθεί προς έγκριση η αύξηση του μετοχικού κεφαλαίου ύψους 1,26 δισ. ευρώ που ανακοίνωσε η ATEbank. Η διοίκηση της τράπεζας, έχοντας διατυπώσει με σαφήνεια τα στοιχεία του ισολογισμού, θα προτείνει



Ο κ. Θεόδωρος Πανταλάκης

στη γενική συνέλευση των μετόχων την αύξηση του μετοχικού κεφαλαίου της κατά 1,26 δισ. ευρώ, δήλωσε σχετικά ο διοικητής της ATEbank, Θεόδωρος Πανταλάκης. Με τα 675 εκατ. ευρώ θα αποπληρωθούν οι προνομιούχες μετοχές που κατέχει το Δημόσιο, ενώ τα υπόλοιπα 585 εκατ. ευρώ θα αποτελέσουν καθαρή εισροή νέων κεφαλαίων. Μετά αύξηση ο δείκτης κεφαλαιακής επάρκειας θα διαμορφωθεί στο 12,5%.

Οικονομικά μεγέθη

Σύμφωνα με ανακοίνωση της τράπεζας, εν τω μεταξύ, το ύψος των προβλέψεων (604 εκατ. ευρώ) σε συνδυασμό με το αρνητικό αποτέλεσμα από χρηματοοικονομικές πράξεις, λόγω της συγκυρίας, οδήγησε σε ζημιές μετά από φόρους και δικαιώματα μειοψηφίας 438,1 εκατ. ευρώ έναντι ζημιών ύψους 451,7 εκατ. ευρώ το 2009.

Τα καθαρά έσοδα από τόκους έφθασαν στα 823,7 εκατ. ευρώ από 750,3 εκατ. ευρώ το 2009, σημειώνοντας αύξηση 9,8%. Σε αντίθεση, τα έσοδα από χρηματοοικονομικές πράξεις ήταν αρνητικά στα 193,3 εκατ. ευρώ έναντι θετικών ύψους 52,1 εκατ. ευρώ στη χρήση του 2009.

Οι καταθέσεις διαμορφώθηκαν στα 19,7 δισ. ευρώ από 22,6 δισ. ευρώ, σημειώνοντας πτώση 12,9%, ενώ οι χορηγήσεις σημείωσαν μικρότερη πτώση της τάξης του 3,4% στα 21,2 δισ. ευρώ από 21,9 δισ. ευρώ το 2009.

Σχολιάζοντας τα αποτελέσματα ο διοικητής της ATEbank, Θεόδωρος Πανταλάκης, επεσήμανε ότι σε αυτό το δυσμενές οικονομικό περιβάλλον, η ATEbank συνέχισε την εξυγίανση των προβληματικών στοιχείων του ενεργητικού της.

Όμιλος Εθνικής Τράπεζας

Στα 485 εκατ. ευρώ τα καθαρά κέρδη

Τα καθαρά κέρδη του Ομίλου της Εθνικής Τράπεζας το 2010 διαμορφώθηκαν σε 485 εκατ. ευρώ προ των εκτάκτων φόρων, ενώ συνηπολογίζοντας τους έκτακτους φόρους, διαμορφώθηκαν σε 406 εκατ. ευρώ (-56% έναντι του 2009). Το επιτοκιακό αποτέλεσμα του ομίλου αυξήθηκε κατά 5% στα 4.148 εκατ. ευρώ και το καθαρό επιτοκιακό περιθώριο διαμορφώθηκε σταθερά κοντά στα επίπεδα του 4%. Οι προβλέψεις που αυξήθηκαν κατά 31% ανήλθαν σε 1.365 εκατ. ευρώ, αλλά έχουν ως αποτέλεσμα η κάλυψη των δανείων σε καθυστέρηση να ενισχυθεί εξ αυτού στο 55%. Στην Ελλάδα, ειδικότερα, τα οργανικά αποτελέσματα ανήλθαν σε 1.337 εκατ. ευρώ αυξημένα κατά 10% σε σχέση με το 2009 και τα τραπεζικά έσοδα άντεξαν στην κρίση, οριακά αυξημένα κατά 1% στα 2.875 εκατ. ευρώ. Παράλληλα, μειώθηκε το λειτουργικό κόστος κατά 7% σε ετήσια βάση στα 1.541 εκατ. ευρώ και οι ζημιές από ομόλογα και μετοχές έφθασαν τα 302 εκατ. ευρώ έναντι κερδών 59 εκατ. ευρώ το 2009. Οι προβλέψεις αυξήθηκαν κατά 68% στα 1.011 εκατ. ευρώ. Οι καθαρές ζημιές της Τράπεζας στην Ελλάδα ήταν ύψους 57 εκατ. ευρώ προ φόρων (συμπεριλαμβανομένης της έκτακτης φορολογίας οι καθαρές ζημιές του 2010 ανήλθαν σε 136 εκατ. ευρώ έναντι κερδών 398 εκατ. ευρώ το 2009).

Στην Τουρκία, η θυγατρική Finansbank πα-

ρουσίασε καθαρά κέρδη ύψους 462 εκατ. ευρώ με τις καταθέσεις και τις χορηγήσεις να αυξάνονται με ρυθμό 26% σε ετήσια βάση, σε 8,3 δισ. ευρώ. Στη ΝΑ. Ευρώπη τα καθαρά κέρδη ανήλθαν σε 75 εκατ. ευρώ, μειωμένα κατά 19% σε σχέση με το 2009 και σε 275 εκατ. ευρώ, σε προ προβλέψεων βάση. Επίσης, μειώθηκε το λειτουργικό κόστος κατά 4% σε σχέση με το 2009. Σχολιάζοντας τα αποτελέσματα ο πρόεδρος του Δ.Σ. της Εθνικής, Βασίλειος Θ. Ράπανος, τόνισε ότι «η Ελλάδα εφαρμόζει με επιτυχία ένα φιλόδοξο πρόγραμμα προσαρμογής, που έχει ήδη μειώσει εντυπωσιακά το δημοσιονομικό έλλειμμα κατά 6 ποσοστιαίες μονάδες του ΑΕΠ το 2010 και έχει εφαρμόσει σε μικρό χρονικό διάστημα εκτεταμένες διαρθρωτικές αλλαγές σε κρίσιμους τομείς, όπως στο ασφαλιστικό, την αγορά εργασίας, τη δημόσια διοίκηση και το σύστημα υγείας, μεταξύ άλλων. Το 2011 θα είναι χρονιά ορόσημο, με στόχο περαιτέρω βαθιές τομές στην οικονομία, παρότι η χώρα θα βιώνει τρίτη συνεχή χρονιά ύφεσης. Εν τούτοις, πιστεύω ότι είμαστε στον σωστό δρόμο για ανάκαμψη και για να εισέλθει η οικονομία σε τροχιά διατηρήσιμης ανάπτυξης. Το τραπεζικό σύστημα οφείλει να λάβει τις κατάλληλες πρωτοβουλίες, που θα του επιτρέψουν να παίξει πρωταγωνιστικό ρόλο στην προσπάθεια ανάκαμψης και αναδιάρθρωσης της οικονομίας».



Ο κ. Βασίλειος Θ. Ράπανος

Η Εθνική Τράπεζα, στο πλαίσιο της προσπάθειας της για την τόνωση της ανταγωνιστικότητας των ελληνικών μικρομεσαίων επιχειρήσεων, εξασφάλισε τη συμμετοχή της στο πρώτο προϊόν της κοινοτικής πρωτοβουλίας JEREMIE, που υλοποιείται σε συνεργασία με το Ευρωπαϊκό Ταμείο Επενδύσεων και αφορά σε Συγχρηματοδοτούμενα Δάνεια.

Η συμμετοχή στην πρωτοβουλία JEREMIE είναι στο πλαίσιο των ενεργειών της Εθνικής Τράπεζας για στήριξη της ελληνικής οικονομίας. Σημειώνεται ότι κατά την διάρκεια του 2010 η Εθνική Τράπεζα ε-

Ενισχύει
τις μικρές
και μεσαίες
επιχειρήσεις

νέκρινε νέες χρηματοδοτήσεις ύψους 2,5 δισ. ευρώ στους τομείς της στεγαστικής, καταναλωτικής πίστης και μικρών επιχειρήσεων. Ειδικά για τις μικρές και μεσαίες επιχειρήσεις η Εθνική Τράπεζα ενέκρινε νέες πιστοδοτήσεις ύψους 500 εκατ. ευρώ ενώ προσέλκυσε και 3.000 νέους πελάτες. Το JEREMIE είναι μια πρωτοβουλία στο πλαίσιο του Επιχειρησιακού Προγράμματος «Ανταγωνιστικότητα» μέσω του οποίου θα διατεθούν από την Εθνική Τράπεζα στην ελληνική αγορά συνολικά κεφάλαια ποσού 60,0 εκατ. ευρώ, παρεχόμενα κατά 50% από το ΕΣΠΑ 2007 - 2013 /ΕΤΠΑ και κατά 50% από ίδια διαθέσιμα της τράπεζας. Τα δάνεια αυτά απευθύνονται σε νέες και νεοϊδρυόμενες μικρές και πολύ μικρές επιχειρήσεις με διάρκεια λειτουργίας έως 36 μήνες και απασχολούμενο προσωπικό μέχρι 50 άτομα.

Ακόμη και το αυτοκίνητό σας,
σας εγκαταλείπει...
η Inter Partner Assistance
ΠΟΤΕ.

Προγράμματα Οδικής Βοήθειας

Όμιλος Ιασώ**Δυναμική ανάπτυξη**

Ολοκληρώθηκαν οι διαδικασίες για τον πλήρη έλεγχο της εταιρίας ΦΙΛΟΚΤΗΤΗΣ από τον όμιλο ΙΑΣΩ, όπως γνωστοποίησε ο γενικός διευθυντής του ΙΑΣΩ General Πασχάλης Μπουχώρης μιλώντας στην τηλεοπτική εκπομπή του Channel 9 «Ωρα Ασφάλισης». Σύμφωνα με πληροφορίες το ΙΑΣΩ θα υλοποιήσει και νέες αναπτυξιακές κινήσεις στον χώρο της Υγείας. Με τις κινήσεις αυτές ο όμιλος θα διευρύνει περαιτέρω την παρουσία του στον τομέα παροχών ιατρικής περίθαλψης. Υπενθυμίζεται ότι το ΙΑΣΩ εντός του Μαρτίου είχε ανακοινώσει ότι προς εκτέλεση του ιδιωτικού συμφωνητικού που είχε συνάψει με την πλειοψηφία των μετόχων της ΦΙΛΟΚΤΗΤΗΣ - ΚΕΝΤΡΟ ΑΠΟΚΑΤΑΣΤΑΣΗΣ, ΕΠΑΝΕΝΤΑΞΗΣ ΚΑΙ ΠΕΡΙΘΑΛΨΗΣ ΗΛΙΚΙΩΜΕΝΩΝ, ΑΝΑΠΗΡΩΝ ΚΑΙ ΠΑΣΧΟΝΤΩΝ ΑΤΟΜΩΝ και τον ΦΙΛΟΚΤΗΤΗ, προχώρησε σε κατάρτιση συμβολαιογραφικής πράξης σύστασης νέας εταιρείας συμμετοχών. Η εταιρεία φέρει την επωνυμία ΗΟCΟ ΣΥΜΜΕΤΟΧΩΝ και θα έχει μετοχικό κεφάλαιο 7.423.797,92 ευρώ.

Ευρωκλινική Παιδών**Ημερίδα**

Υπό την αιγίδα του υπουργείου Παιδείας, διά Βίου Μάθησης και Θρησκευμάτων και του Δήμου Αθηναίων διοργανώνεται το Σάββατο 16 Απριλίου η 9η επιστημονική ημερίδα της Ευρωκλινικής Παιδών στο ξενοδοχείο King George Palace, με θέμα «Σύγχρονα Παιδιατρικά Θέματα». Η ημερίδα θα ξεκινήσει στις 09:00 και θα λήξει στις 14:30.

Όμιλος Υγεία**Στα 299 εκατ. ευρώ ο κύκλος εργασιών**

Στα 299 εκατ. ευρώ διαμορφώθηκε ο ενοποιημένος κύκλος εργασιών του ομίλου ΥΓΕΙΑ για το 2010, μειωμένος κατά 11,2%, ενώ τα συγκρίσιμα αποτελέσματα μετά από φόρους και δικαιώματα μειοψηφίας ανέρχονται σε ζημίες 23 εκατ. ευρώ έναντι κερδών το 2009.

Όπως σημειώνεται σε σχετική ανακοίνωση, τα ενοποιημένα αποτελέσματα της χρήσης του 2010 δεν είναι ευθέως συγκρίσιμα με τα αποτελέσματα της χρήσης του 2009, κυρίως λόγω της απομείωσης της υπεραξίας των θυγατρικών εταιρειών του Ομίλου.

Ειδικότερα: Σε ενοποιημένο επίπεδο ο κύκλος εργασιών το 2010 ανήλθε στα € 299 εκατ. παρουσιάζοντας μείωση της τάξεως του 11,2% έναντι των € 336,7 εκατ. για την χρήση του 2009, ενώ ο κύκλος εργασιών μειώθηκε κατά 1,2% κυρίως λόγω της απόφασης του ομίλου για απορρόφηση του ΦΠΑ και ανήλθε στα € 139,7 εκατ. έναντι € 141,4 εκατ. για την χρήση του 2009. Η επίπτωση στον κύκλο εργασιών του ΥΓΕΙΑ από την εν λόγω απορρόφηση ανέρχεται στα € 6,6 εκατ. περίπου.

Τα ενοποιημένα δημοσιευμένα αποτελέσματα προ τόκων, φόρων

και αποσβέσεων διαμορφώθηκαν σε ζημίες € 2,5 εκατ., έναντι κερδών € 50,8 εκατ. την αντίστοιχη περσινή περίοδο. Οι κυριότεροι λόγοι των λειτουργικών ζημιών του ομίλου, ήταν: η τουρκική και κυπριακές θυγατρικές εταιρείες οι οποίες παρουσίασαν συνολικές λειτουργικές ζημίες € 9,6 εκατ., τα μειωμένα περιστατικά του μαιευτικού κλάδου του Ομίλου λόγω του αθέμιτου ανταγωνισμού και της οικονομικής κρίσης, καθώς και η απορρόφηση του ΦΠΑ στην παροχή υπηρεσιών υγείας.

Τα συγκρίσιμα ενοποιημένα αποτελέσματα προ τόκων, φόρων και αποσβέσεων διαμορφώθηκαν σε κέρδη € 4,2 εκατ. έναντι κερδών € 53,8 εκατ. την αντίστοιχη περίοδο πέρσι. Τα αποτελέσματα προ τόκων, φόρων και αποσβέσε-

ων του ΥΓΕΙΑ ανέρχονται σε κέρδη € 18 εκατ., έναντι € 24,9 εκατ. το 2009.

Για την οικονομική χρήση 2010 ο όμιλος παρουσίασε ζημίες προ φόρων ύψους € 81,5 εκατ., έναντι κερδών € 20,5 εκατ. το 2009. Η παρούσα μείωση οφείλεται κατά κύριο λόγο στην απομείωση μέρους της υπεραξίας των θυγατρικών εταιρειών του ομίλου, που ανέρχεται στο ποσό των € 44,3 εκατ. Τα συγκρίσιμα αποτελέσματα προ φόρων ανέρχονται το 2010 σε ζημίες € 25,7 εκατ. έναντι κερδών € 25,1 εκατ. το 2009.

Το ΥΓΕΙΑ παρουσίασε ζημίες προ φόρων ύψους € 62,2 εκατ. έναντι κερδών € 18,3 εκατ. την αντίστοιχη περσινή περίοδο. Η αντίστοιχη απομείωση μέρους της αξίας των συμμετοχών του ΥΓΕΙΑ α-

νέρχεται στο ποσό των € 62,9 εκατ. Τα συγκρίσιμα αποτελέσματα προ φόρων διαμορφώνονται σε κέρδη € 2,9 εκατ. το 2010 έναντι € 8,9 εκατ. το 2009.

Τέλος, ο όμιλος το 2010 παρουσίασε ζημίες μετά από φόρους και δικαιώματα μειοψηφίας € 77,6 εκατ. συμπεριλαμβανομένης έκτακτης εισφοράς ύψους € 3,9 εκατ., έναντι κερδών € 10,7 εκατ. το 2009. Τα συγκρίσιμα αποτελέσματα μετά από φόρους και δικαιώματα μειοψηφίας ανέρχονται σε ζημίες € 23 εκατ. έναντι κερδών € 14,6 εκατ. το 2009. Σε εταιρικό επίπεδο το ΥΓΕΙΑ παρουσιάζει ζημίες μετά από φόρους της τάξεως των € 64,4 εκατ., συμπεριλαμβανομένης της έκτακτης εισφοράς ύψους € 1,7 εκατ. έναντι κερδών € 13,6 εκατ. το 2009. Τα προσαρμοσμένα αποτελέσματα μετά από φόρους ανέρχονται το 2010 σε κέρδη € 2,4 εκατ. έναντι κερδών € 4,7 εκατ. το 2009.

• Στα συγκρίσιμα αποτελέσματα δεν συμπεριλαμβάνονται απομειώσεις υπεραξίας και συμμετοχών, τα αποτελέσματα της τουρκικής θυγατρικής εταιρείας, μερίσματα από θυγατρικές εταιρείες, έκτακτες φορολογικές εισφορές και τυχόν έκτακτες ζημίες.

✓ «**Το δυσμενές οικονομικό περιβάλλον, σε συνδυασμό με τον εντεινόμενο ανταγωνισμό στον μαιευτικό κλάδο στη χώρα μας, αλλά και την υστέρηση στην απόδοση της θυγατρικής εταιρείας του ομίλου μας στην Τουρκία οδήγησαν στη μείωση των λειτουργικών αποτελεσμάτων του ΥΓΕΙΑ, ενώ σε αντίθεση η μητρική εταιρεία διατήρησε τα υψηλά επίπεδα λειτουργικής κερδοφορίας επιβεβαιώνοντας την ηγετική της θέση στον κλάδο Υγείας» τόνισε μεταξύ άλλων η διευθύνουσα σύμβουλος του ομίλου, κ. Ρίτα Σουβατζόγλου, σχολιάζοντας τα αποτελέσματα.**

Interamerican**Αναπτύσσεται το δίκτυο υγείας**

Το νέο δίκτυο χειρουργών – ειδικών συνεργατών έχει εισάγει η Interamerican στο σύστημα Medisystem και, όπως επισημαίνει ο γενικός διευθυντής Ζωής και Υγείας Γιώργος Βελιώτης, η καινοτόμος εφαρμογή της απευθείας πληρωμής των συνεργαζομένων με το δίκτυο χειρουργών από την εταιρεία έχει δημιουργήσει ένα καθεστώς απόλυτης διαφάνειας και αμοιβαίου οφέλους στη σύνθετη σχέση εταιρείας – ασφαλισμένου – χειρουργού – κλινικής.

Μετά από ένα έτος λειτουργίας του δικτύου χειρουργών, που ξεκίνησε πέρσι τον Φεβρουάριο σε Αττική και Θεσσαλονίκη, έχουν πραγματοποιηθεί περισσότερες από 1.000 χειρουργικές επεμβάσεις σε ασφαλισμένους με

Medisystem και έχει καταβληθεί από την εταιρεία περί το 1 εκατ. ευρώ για την αμοιβή των χειρουργών. Μέσω αυτής της διαδικασίας, ο ασφαλισμένος

που επιλέγει χειρουργό του εταιρικού δικτύου υγείας δεν εμπλέκεται πλέον σε συναλλαγή μαζί του και έτσι αποτρέπεται το ενδεχόμενο μη αναγνωρίσιμων απαιτήσεων σε βάρος του, ενώ ο χειρουργός αμείβεται σε πρώτο χρόνο (άμεσα) από την εταιρεία με κατάθεση του ποσού στον λογαριασμό

του, αποφεύγοντας τη διαμεσολάβηση του νοσοκομείου και τη συνεπαγόμενη μεγάλη καθυστέρηση της πληρωμής του.

Παράλληλα, η εταιρεία ελέγχει απόλυτα και περιορίζει το κόστος της ιατρικής πράξης.



Ο κ. Γιώργος Βελιώτης

Διαβαλκανικό Θεσσαλονίκης**Σύστημα Da Vinci**

Ολο το φάσμα των λαπαροσκοπικών εγχειρήσεων πραγματοποιεί στο Ιατρικό Διαβαλκανικό Θεσσαλονίκης το σύστημα ρομποτικής χειρουργικής da Vinci, που είναι και το πρώτο στη Β. Ελλάδα.

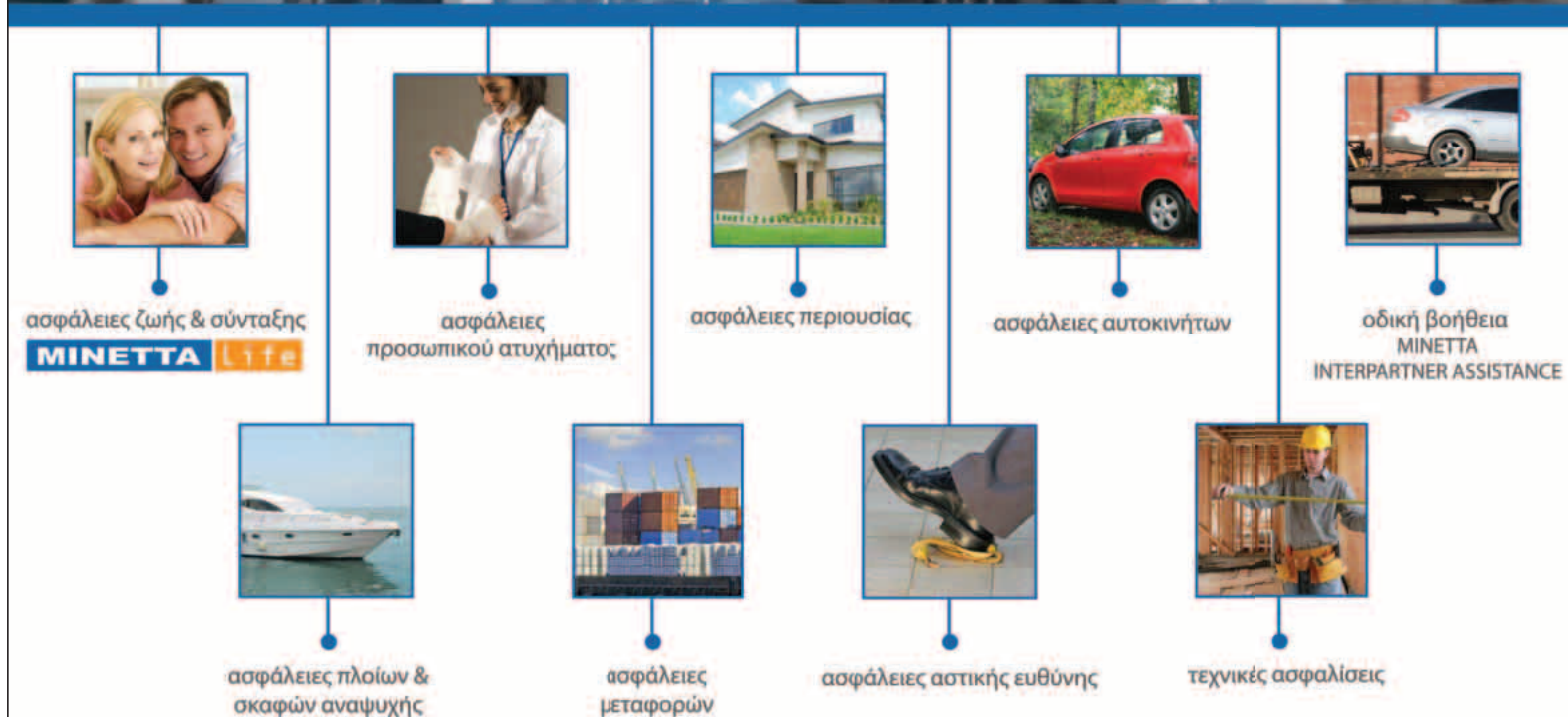
Επίσης, σε ένα μεγάλο ποσοστό των έως σήμερα παραδοσιακά επεμβατικών εγχειρήσεων, όπως είναι οι ουρολογικές, γίνεται χρήση, με άριστα αποτελέσματα, της σύγχρονης αυτής τεχνολογίας. Το πρωτοποριακό σύστημα ρομποτικής χειρουργικής da Vinci προσφέρει απόλυτη ακρίβεια και ταχύτητα στους χειρουργικούς χειρισμούς χάρη στη μεγάλη ευελιξία που προσφέρουν τα χειρουργικά εργαλεία που διαθέτει, τρισδιάστατη οπτική εικόνα, ελάχιστη δυνατή παρέμβαση στο σώμα του ασθενούς μέσα από τομές χιλιοστών.

Η προμήθεια του νέου συστήματος εντάσσεται στο πρόγραμμα στρατηγικών επενδύσεων σε ιατροτεχνολογικό εξοπλισμό τελευταίας τεχνολογίας, ύψους άνω των 10 εκατ. ευρώ, για περίθαλψη υψηλών προδιαγραφών στους ασθενείς της ευρύτερης περιοχής τόνισε ο διευθύνων σύμβουλος του Ομίλου Ιατρικού Αθηνών, δρ. Βασίλης Αποστολόπουλος.

International Life

Πράσινη
επένδυση

Στη δημιουργία έργου Ανανεώσιμης Πηγής Ενέργειας συμμετέχουν η International Life A.E.A.Z. Εταιρεία Ασφαλίσεων Ζωής και η International Life A.E.G.A., στο πλαίσιο του προγράμματος εταιρικής κοινωνικής υπευθυνότητας που εφαρμόζει ο όμιλος. Η συγκεκριμένη «πράσινη» επένδυση που υλοποιείται από την εταιρεία «Υ.Η.Σ. ΣΤΡΥΜΟΝΑ» αφορά στην εγκατάσταση υδροηλεκτρικού σταθμού πηγής ηλεκτρικού ρεύματος ισχύος 2,3 MW (περίπου 400 φορές το ρεύμα που καταναλώνει ο όμιλος International Life συνολικά) στη θέση μεταξύ της παλαιάς και της νέας γέφυρας του ποταμού Στρυμόνα επί της εθνικής οδού Σερρών – Θεσσαλονίκης, μια ιδιαίτερα ευνοϊκή τοποθεσία για παραγωγή ηλεκτρικού ρεύματος. Οι απαραίτητες άδειες έχουν ήδη ληφθεί και η κατασκευή του έργου αναμένεται να ολοκληρωθεί εντός του 2011. Η πρωτοβουλία των εταιρειών International Life A.E.A.Z. και International Life A.E.G.A. να συμμετέχουν στη συγκεκριμένη επένδυση εντάσσεται στη φιλοσοφία του Ομίλου για καινοτόμες επενδύσεις, φιλικές προς το περιβάλλον. Η εξοικονόμηση ενέργειας που θα επιτευχθεί με τη λειτουργία του νέου έργου θα είναι ιδιαίτερα σημαντική, καθώς το έργο υποκαθιστά 1.067 τόνους ισοδύναμου πετρελαίου, παρουσιάζοντας το σημαντικό πρόσθετο πλεονέκτημα αποφυγής εκπομπής 3.416 τόνων CO₂. Αξίζει να σημειωθεί ότι ο υδροηλεκτρικός σταθμός έχει μεγαλύτερο βαθμό αποδοτικότητας σε σχέση με άλλες μορφές Ανανεώσιμων Πηγών Ενέργειας (ΑΠΕ), καθώς παράγει πενταπλάσια ποσότητα ρεύματος ετησίως, σε σύγκριση με τα φωτοβολταϊκά συστήματα αντίστοιχης ισχύος. Επίσης, τα θετικά χαρακτηριστικά της υποδομής συμπληρώνουν η προσφορά σταθερής, συνεχούς και αξιόπιστης παραγωγής ενέργειας και η 24ωρη λειτουργία της. «Στον όμιλο International Life έχουμε θέσει ψηλά τον πήχη για την περιβαλλοντική πολιτική και σχεδιάζουμε και εφαρμόζουμε επενδύσεις στη λεγομένη πράσινη ενέργεια. Η νέα επένδυση για τη δημιουργία έργου Ανανεώσιμης Πηγής Ενέργειας αποδεικνύει τον σαφή προσανατολισμό μας για ανάληψη πρωτοβουλιών εταιρικής κοινωνικής ευθύνης» τόνισε ο γενικός διευθυντής κ. Γιάννος Μπράβος.



Για περισσότερα από 50 χρόνια, έχετε δίπλα σας έναν σύμμαχο ζωής. Για περισσότερα από 50 χρόνια, η MINETTA βρίσκεται κοντά σας σε κάθε σας ανάγκη. Με ολοκληρωμένα προγράμματα, σας καλύπτει αξιόπιστα και υπεύθυνα, αποζημιώνοντας αμέσως.

MINETTA, η μεγάλη ελληνική ασφαλιστική εταιρεία που είναι πάντα δίπλα σας, ό,τι κι αν τύχει.
Κι αυτό το ζείτε εδώ και 50 χρόνια... Και θα το ζήσουν και τα παιδιά και τα εγγόνια σας. Σίγουρα!

Άμεση Αποζημίωση

Περισσότερα από 1.000 πρακτορεία και υποκαταστήματα σε όλη την Ελλάδα

Κεντρικά Γραφεία: Λ. Συγγρού 193-195 & Χρ. Σμύρνης 2 Ν. Σμύρνη 17121 Τηλ. Κέντρο: 210 9309500-99 Fax: 210 9350807
e-mail: info@minetta.gr www.minetta.gr



ΑΣΦΑΛΕΙΑ
MINETTA
Ασφαλίζει ό,τι αξίζει!

VICTORIA - D.A.S.-Hellas

Βράβευσαν
τους συνεργάτες

Τους κορυφαίους συνεργάτες τους τίμησαν σε δύο εκδηλώσεις που πραγματοποιήθηκαν σε Αθήνα και Θεσσαλονίκη η Victoria και η D.A.S.-Hellas. Ο κ. Jürgen Schmitz, μέλος του Δ.Σ. της ERGO, υπεύθυνος



Ο κ. Jürgen Schmitz



Ο κ. Θεδώρος Κοκκάλας

για τις χώρες της κεντρικής και ανατολικής Ευρώπης και πρόεδρος του Δ.Σ. της Victoria, θέλοντας να τιμήσει την καταγωγή της εταιρείας, όπως ο ίδιος τόνισε και στην ομιλία του, παρά το ιδιαίτερα φορτωμένο του πρόγραμμα, ζήτησε να παραστεί στη γιορτή της συμπρωτεύουσας. Ο κ. Jürgen Schmitz συνεχάρη δημόσια τους ανθρώπους της Victoria για τα εξαιρετικά αποτελέσματα του 2010, σημείωσε ότι ο όμιλος ERGO προσβλέπει με αισιοδοξία και αυτοπεποίθηση στο μέλλον και διαβεβαίωσε ότι η Ελλάδα θα συμμετέχει στη θετική αυτή προοπτική από την πρώτη γραμμή και από θέση ισχύος. Από την πλευρά του ο αντιπρόεδρος του Δ.Σ. και γενικός διευθυντής της Victoria κ. Θεδώρος Κοκκάλας, ξεκίνησε την ομιλία του αναφερόμενος στα πιο σημαντικά γεγονότα του 2010, όπως τη μεγάλη αύξηση των εργασιών σε όλους τους κλάδους, τη συνεργασία με την Τράπεζα Πειραιώς στο χώρο του Bancassurance, την αύξηση της κερδοφορίας, την σημαντική αύξηση του μεριδίου αγοράς και την κατάκτηση της 5ης θέσης στον πίνακα με την κατάταξη των ασφαλιστικών εταιριών γενικών ασφαλειών στην Ελλάδα. Αναφερόμενος στις προοπτικές του 2011 ο κ. Κοκκάλας σχολίασε ότι για τη Victoria θα είναι μια χρονιά ορόσημο, με φιλόδοξους στόχους, με περισσότερες επιτυχίες και ένα σχεδιασμό που θα της επιτρέψει να έρθει ακόμη πιο κοντά στο όραμα της. Επόμενος κεντρικός ομιλητής της εκδήλωσης ήταν ο αντιπρόεδρος του Δ.Σ. και διευθύνων σύμβουλος της D.A.S.-Hellas κ. Γρηγόριος Ξουράφης, ο οποίος έκανε ένα νυσήτα απολογισμό της πολύ επιτυχημένης χρονιάς για την D.A.S.-Hellas, ανακοίνωσε την επικείμενη αποχώρησή του τον Αύγουστο του 2011 από την ενεργό δράση λόγω συνταξιοδότησής του και την παράδοση της σκυτάλης στην κ. Νάντια Σταυρογιάννη. Σημειώνεται ότι στην εκδήλωση παρέστη και η κ. Μαργαρίτα Αντωνάκη, γενική διευθύντρια της E.A.E.E.

Εθνική Ασφαλιστική

Αμετάβλητο το μερίδιο αγοράς

Οργανική κερδοφορία και αμετάβλητο μερίδιο αγοράς διατήρησε το 2010 ο όμιλος της Εθνικής Ασφαλιστικής, παρά τις εξαιρετικά δυσμενείς συνθήκες που επικράτησαν. Τα κέρδη προ φόρων και απομείωσης χρηματοοικονομικών περιουσιακών στοιχείων του ομίλου παρουσίασαν κάμψη στα 4,7 εκ. ευρώ το 2010 από 12,5 εκ. ευρώ το 2009. Αξίζει ωστόσο να επισημανθεί ότι τα παραπάνω αποτελέσματα επιβαρύνθηκαν κατά την προηγούμενη χρονιά από την υψηλότερη δημιουργία επάρκειας αποθεμάτων και προβλέψεων σε σχέση με τις αντίστοιχες του 2009 κατά ποσό 60,4 εκ. ευρώ (42,6 εκ. ευρώ και 17,8 εκ. ευρώ αντίστοιχα).

Ωστόσο, η μείωση της αξίας των επενδυτικών στοιχείων του χαρτοφυλακίου του Ομίλου που απεικονίζει τις συνθήκες της χρηματοοικονομικής αγο-

ράς επιβάρυνε το τελικό αποτέλεσμα με τη δημιουργία ζημιάς προ φόρων ύψους 36 εκ. ευρώ. Κατά την προηγούμενη χρονιά αντίστοιχα η τελική ζημιά προ φόρων ανέρχονταν σε 53 εκ. ευρώ.

Αναφορικά με τον κύκλο εργασιών του ομίλου, αυτός ανήλθε σε 1,13 δισ. ευρώ σε σχέ-



Ο κ. Λεωνίδας Θεόκλητος

ση με 1,1 δισ. ευρώ το 2009 και η εταιρεία εξακολουθεί να διατηρεί την ηγετική της θέση στην αγορά με μερίδιο περίπου 23% στον Κλάδο Ζωής και 18,5% στον Κλάδο Γενικών.

Παρά τις δυσμενείς οικονομικές συγκυρίες και τις πιέσεις που ασκούνται στη ροπή προς αποταμίευση, η παρα-

γωγή των Κλάδων Ζωής του Ομίλου ανήλθε στο ιδιαίτερα ικανοποιητικό ύψος των 531 εκ. ευρώ. Η εταιρεία προτίθεται να δώσει ιδιαίτερη έμφαση εντός του 2011 στην προώθηση προϊόντων Ζωής, προσπαθώντας να προσφέρει βιώσιμες λύσεις στα συνταξιοδοτικά προβλήματα της ελληνικής κοινωνίας.

Αντίστοιχα στους Γενικούς Κλάδους η συνολική παραγωγή ανήλθε στο ύψος των 594 εκ. ευρώ. Η σημαντική όμως πτώση των ζημιών και ιδιαίτερα του Κλάδου Πυρός συνέβαλε στη μείωση του συνδυασμένου δείκτη κόστους (combined ratio) στο ιδιαίτερα ικανοποιητικό επίπεδο του 96,5% έναντι 102,1% την προηγούμενη χρονιά.

Τα ίδια κεφάλαια του Ομίλου ανήλθαν στο τέλος του 2010 σε 152,1 εκ. ευρώ έναντι 195,4 εκ. ευρώ το 2009 κυρίως λόγω των αρνητικών αποτιμήσεων του χαρτοφυλακίου επενδύσεων.

Πρόκληση για την εταιρεία στο δυσμενές οικονομικό κλίμα θα είναι ο εξορθολογισμός του χαρτοφυλακίου της, η συγκράτηση του κόστους λειτουργίας, η επικέντρωση στα κερδοφόρα προϊόντα και η εκμετάλλευση της αναμενόμενης στροφής των νοικοκυριών προς την ιδιωτική ασφάλιση λόγω της κρίσης του συστήματος κοινωνικής ασφάλισης μέσω της διάθεσης συνταξιοδοτικών προϊόντων από όλα τα δίκτυα διανομής, τόνισε ο πρόεδρος της Εθνικής Ασφαλιστικής Λεωνίδας Θεόκλητος. Και πρόσθεσε ότι η Εθνική Ασφαλιστική θα εκμεταλλευτεί το συγκριτικό της πλεονέκτημα, που είναι η υψηλή αναγνωρισιμότητα και εμπιστοσύνη που απολαμβάνει και η ισχυρή κεφαλαιακή βάση του ομίλου της ΕΤΕ.

Generali

Επενδύει στους ανθρώπους της

Ετοιμοι να ανταποκριθούν επάξια στις προκλήσεις που θέτει το 2011 δήλωσαν οι επαγγελματίες ασφαλιστικοί σύμβουλοι της Generali στη Βόρειο Ελλάδα. Στην εκδήλωση της Θεσσαλονίκης, η οποία πραγματοποιήθηκε στο Makedonia Palace, με παρόντες τους κορυφαίους συνεργάτες του ομίλου, ο διευθύνων σύμβουλος της Generali κ. Πάνος Δημητρίου αναφέρθηκε στα πολύ ικανοποιητικά αποτελέσματα της εταιρείας για το 2010 και τους στόχους για το τρέχον έτος. Όπως είπε ο κ. Δημητρίου, ο όμιλος Generali επέτυχε όλους τους στόχους του το προηγούμενο έτος χάρη και στις σημαντικές προσπάθειες του δικτύου πωλήσεων.

Για το 2011 ο διευθύνων σύμβουλος του ομίλου αναφέρθηκε στην αναγκαιότητα διατήρησης σε υψηλά επίπεδα του επαγ-

γελματισμού των ασφαλιστικών διαμεσολαβητών ως πρώτη προϋπόθεση για να ανταποκριθούν στις αυξημένες απαιτήσεις

που δημιουργεί και η οικονομική κρίση. «Ο όμιλος Generali συμβάλλει αποφασιστικά σε αυτή την κατεύθυνση με τις καινοτόμες πρωτοβουλίες του» πρόσθεσε ο κ. Δημητρίου, και αναφέρθηκε στις επενδύσεις του ομίλου στο νέο μηχανογραφικό σύστημα τιμολόγησης, ενημέρωσης, επικοινωνίας και παρακολούθησης των ασφαλιστικών προϊόντων, των παραγωγικών αποτελεσμάτων

και των οικονομικών αποτελεσμάτων του κάθε συνεργάτη.

«Οι κινήσεις αυτές είναι μία ακόμη απόδειξη ότι η Generali επενδύει στο δίκτυο πωλήσεων των συνεργατών του Ομίλου» υπογράμμισε ο κ. Δημητρίου.

Εκ μέρους των συνεργατών της Generali

μίλησε η κ. Βάσω Πολυζώη, ως διευθύντρια Βορείου Ελλάδος, η οποία αναφέρθηκε στον δύσκολο αλλά βαθιά ανθρώπινο ρόλο του επαγγελματία ασφαλιστικού συμβούλου σε εποχές κρίσεων. Τυχερός από την κοπή της πατροπαράδοτης πίτας αναδείχθηκε ο κ. Ιωάννης Παπαλαζάρου.

Ο όμιλος Generali έκλεισε το 2010 με συνολική παραγωγή ασφαλιστρών ύψους 155 εκατ. ευρώ, έναντι 147,5 εκατ. ευρώ το 2009, σημειώνοντας αύξηση 6% περίπου. Η παραγωγή ασφαλιστρών στα ατομικά συμβόλαια ζωής αυξήθηκε κατά 17%, ενώ 8% αύξηση σημείωσε η παραγωγή του κλάδου των ομαδικών ασφαλίσεων. Στις γενικές ασφαλίσεις η παραγωγή ασφαλιστρών αυξήθηκε κατά 6% με την παραγωγή του κλάδου αυτοκινήτου, ο οποίος αποτελεί το 20% του συνολικού χαρτοφυλακίου της εταιρείας να αυξάνεται μόλις κατά 2%. Τα κέρδη, διαμορφώθηκαν στο 1,2 εκατ. ευρώ, ενώ το net combined ratio έφθασε το 95,7%.



σίγουρα, γρήγορα...απλά!



Groupama Asset Management

Διπλή διάκριση

Για πέμπτη συνεχόμενη χρονιά η Groupama Asset Management, θυγατρική του Ομίλου Groupama, εξειδικευμένη στη διαχείριση περιουσίας, έλαβε τόσο το βραβείο της καλύτερης γαλλικής εταιρείας διαχείρισης κεφαλαίων στην κατηγορία της για τις επιδόσεις της επί 4 χρόνια, όσο και το βραβείο της καλύτερης ευρωπαϊκής εταιρείας διαχείρισης κεφαλαίων για τις επιδόσεις της επί 7 χρόνια.



Ο κ. Bertrand Woirhaye

«Οι διακρίσεις αυτές αποτυπώνουν την ποιότητα της διαχείρισης κεφαλαίων της Groupama Asset Management σε βάθος χρόνου και ανεξάρτητα από την οικονομική συγκυρία, πετυχαίνοντας πολύ καλά αποτελέσματα στο πλαίσιο ενός δυσμενούς οικονομικού περιβάλλοντος» σχολίασε ο γενικός διευθυντής της Groupama Φοίνιξ Ασφαλιστικής, κ. Bertrand Woirhaye.

Interasco

Σε εξωτικούς προορισμούς



Στο Langkawi και τη Σιγκαπούρη ταξίδεψαν φέτος τη δεύτερη εβδομάδα του Μαρτίου οι επιτυγχόντες στον ετήσιο διαγωνισμό κλάδου υγείας και γενικών ασφαλίσεων της Interasco της χρονιάς που πέρασε. Ένας εξωτικός προορισμός διάρκειας οκτώ ημερών όπου η ευκαιρία για ανάπαυλα και εξερεύνηση ήταν δεδομένη. Στο ταξίδι τους συμμετέχοντες συνόδευσαν ο δ/νων σύμβουλος της Interasco κ. Κάρολος Σαΐας, η οικονομική δ/ντρια κ. Βασιλική Κυρίτση και η δ/ντρια σχεδιασμού, ελέγχου και πληροφόρησης κ. Φιλώ Τζανετή. Το τέλος του οκταήμερου βρήκε όλους τους συμμετέχοντες να ανανεώνουν το ραντεβού τους για την επόμενη χρονιά σε ακόμη πιο μαγευτικούς προορισμούς.



40 χρόνια
συνδέουμε την πορεία μας
με την επιτυχία σας

Από το 1970 δίπλα στους συνεργάτες μας.

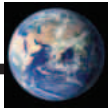
Η Ατλαντική Ένωση ιδρύθηκε το 1970 από μία ομάδα κορυφαίων οικονομικών παραγόντων και γρήγορα ξεχώρισε στον ασφαλιστικό χώρο για τη φερεγγυότητά της, τη σταθερή διοίκηση, τις σταθερές αρχές και τη σταθερή φιλοσοφία που διατηρεί έως τις μέρες μας. Καλύπτοντας όλο το φάσμα των ασφαλιστικών προϊόντων των κλάδων Γενικών Ασφαλίσεων και Ζωής (Υγεία – Σύνταξη), η Ατλαντική Ένωση αποτελεί το πρότυπο στον τομέα του διακανονισμού ζημιών. Γι' αυτό άλλωστε επιλέχθηκε ως σύμμαχος από ασφαλιστικές εταιρίες διεθνούς καταξίωσης, κύρους και αξιοπιστίας.

Αν λοιπόν και εσείς θέλετε, όχι ακόμα μία ασφαλιστική εταιρία, αλλά ένα συνεργάτη που συνδέει την πορεία του με τη δική σας επιτυχία, τότε επιλέξτε την αξιοπιστία και τη σοβαρότητα της Ατλαντικής Ένωσης.

Λ. Μεσογείων 71, 115 26 Αθήνα
Τηλ.: 210 7454000, Fax: 210 7794446
www.atlantiki.gr

ΕΤΑΙΡΙΑ ΜΕΛΟΣ ΤΟΥ GROUP

Deutscher Ring 
La Baloise 



Γαλλική AXA

Πάνω από 100 εκατ. ευρώ το κόστος για την Ιαπωνία

Η γαλλική ασφαλιστική εταιρεία AXA προβλέπει ότι το κόστος της από το σεισμό που αποτέλεσε την αρχή του κακού στη Ιαπωνία στις 11 Μαρτίου θα ανέλθει σε 100 εκατ. ευρώ. Κατά τη διάρκεια συνέντευξής του με

το γαλλικό ραδιοφωνικό σταθμό RTL ο πρόεδρος του ασφαλιστικού ομίλου Henri de Castries ανέφερε ότι οι τρέχουσες εκτιμήσεις για τις οικονομικές συνέπειες του σεισμού που ακολουθήθηκε από το καταστροφικό τσουνάμι και το επί-

φοβο ντόμινο πυρηνικών αποτυχιών στη Φουκουσίμα θα ανέλθουν σε λίγο παραπάνω από εκατό εκατομμύρια ευρώ όσον αφορά τις απώλειες ανθρώπινων ζωών και τους τραυματισμούς και σε μερικά δεκάδες εκατομμύρια ευρώ όσον

αφορά τους βιομηχανικούς κινδύνους. Όπως τόνισε ο ίδιος η AXA παραμένει ενεργά εμπλεκόμενη και δεσμευμένη στις ασφαλιστικές εξελίξεις στη Ιαπωνία όπου απολαμβάνει την εμπιστοσύνη των καταναλωτών.



Ο κ. Henri de Castries

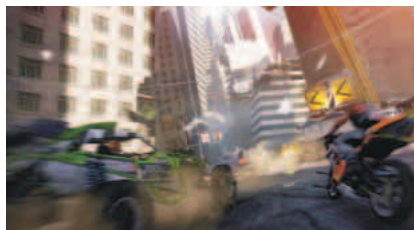
Swiss Re για καταστροφές

43 δισ. δολ. πλήρωσαν οι ασφαλιστές το 2010



Η νέα μελέτη Sigma της Swiss Re αποκαλύπτει ότι οι φυσικές καταστροφές και οι καταστροφές που προκλήθηκαν από τον ανθρώπινο παράγοντα στη διάρκεια του 2010 προκάλεσαν οικονομικές απώλειες της τάξεως των 218 δισ. δολαρίων και στοίχισαν στους ασφαλιστές 43 δισ. δολάρια. Αξίζει να σημειωθεί ότι οι αντίστοιχες απώλειες για το 2009 ήταν 68 δισ. δολάρια, ενώ το ασφαλιστικό κόστος για το περσινό έτος αντιπροσωπεύει αύξηση 60% σε σχέση με το κόστος του προηγούμενου χρόνου. Τα 2010 συνολικά 304.000 έχασαν τη

ζωή τους στη διάρκεια των καταστροφών αυτών και πρόκειται για τον μεγαλύτερο αριθμό που καταγράφεται από το 1976. Το πιο φονικό συμβάν ήταν δίχως αμφιβολία ο σεισμός στην Αϊτή τον Ιανουάριο που προκάλεσε το θάνατο 222.000 ανθρώπων. Οι φυσικές καταστροφές στοίχισαν στην παγκόσμια ασφαλιστική βιομηχανία περίπου 40 δισ. δολάρια για το 2010, ενώ οι καταστροφές που προκλήθηκαν από τον ανθρώπινο παράγοντα και πυροδότησαν την καταβολή περισσότερων αιτήσεων για αποζημιώσεις ξεπέρασαν τα 3 δισ. δολάρια. Σημειώνεται ότι οι συνολικές ασφαλιστικές απώλειες για το 2009 είχαν φτάσει τα 27 δισ. δολάρια.



ζωή τους στη διάρκεια των καταστροφών αυτών και πρόκειται για τον μεγαλύτερο αριθμό που καταγράφεται από το 1976. Το πιο φονικό συμβάν ήταν δίχως αμφιβολία ο σεισμός στην Αϊτή τον Ιανουάριο που προκάλεσε το θάνατο 222.000 ανθρώπων. Οι φυσικές καταστροφές στοίχισαν στην παγκόσμια ασφαλιστική βιομηχανία περίπου 40 δισ. δολάρια για το 2010, ενώ οι καταστροφές που προκλήθηκαν από τον ανθρώπινο παράγοντα και πυροδότησαν την καταβολή περισσότερων αιτήσεων για αποζημιώσεις ξεπέρασαν τα 3 δισ. δολάρια. Σημειώνεται ότι οι συνολικές ασφαλιστικές απώλειες για το 2009 είχαν φτάσει τα 27 δισ. δολάρια.

Chinatrust Financial

Στην ασφαλιστική αγορά της Ταϊβάν



Η Chinatrust Financial συμφώνησε να αγοράσει τους πόρους της MetLife στην Ταϊβάν έναντι 180 εκατ. δολαρίων αποκτώντας κατ' αυτόν τον τρόπο την πολυπόθητη είσοδο στον πλούσιο σε ρευστό ασφαλιστικό τομέα της χώρας. Παρότι η πληροφορία βρίσκεται στη διαδικασία της επιβεβαίωσης και ως εκ τούτου δεν υπάρχουν περαιτέρω στοιχεία για όσα συμφωνήθηκαν ανάμεσα στις δύο εταιρείες, είναι αξιοσημείωτο ότι πρόκειται για τη δεύτερη έξοδο ξένης εταιρείας από την ασφαλιστική αγορά των 52 δισ. δολαρίων της Ταϊβάν μετά την πώληση της μονάδας Nan Shan από τον αμερικανικό όμιλο AIG. Όπως εξηγεί ο Jeff Chung, αναλυτής στη Mega Securities στην Ταϊπέι, η πώληση αποτελεί θετική εξέλιξη για την Chinatrust, της οποίας οι ανασφαλιστικές επιχειρήσεις στην Ταϊβάν κατέχουν τα ηνία της σχετικής αγοράς, οπότε η απόκτηση μιας ασφαλιστικής εταιρείας θα μειώσει τα κόστη και θα αυξήσει την κερδοφορία της.

Η JP Morgan στις διαπραγματεύσεις

Πουλάει τη RAC η AVIVA

Οπως έγινε γνωστό η Aviva διόρισε τραπεζίτες να επιβλέψουν τη πώληση της RAC, του ομίλου οδικής βοήθειας που αγόρασε έναντι 1,1 δισ. στερλίνες το 2005. Σύμφωνα με την JP Morgan που έχει αναλάβει να διαπραγματευτεί τη πώληση η Aviva δεν πρόκειται να αποσβέσει το ποσό της αρχικής της επένδυσης, αφού σήμερα η αξία της επιχείρησης ανέρχεται σε 600-700 εκατ. στερλίνες, από τη στιγμή μάλιστα που η βρετανική ασφαλιστική εταιρεία έχει ήδη πουλή-

σει τμήματα της RAC, όπως η σχολή οδηγών BSM και η Auto Windscreens. Η RAC που έκανε για πρώτη φορά την εμφάνισή της το 1897 διαθέτει σήμερα 2.000 περιπολίες που εξυπηρετούν 2,8 εκατ. αυτοκινητιστικά συμβάντα το χρόνο συμπεριλαμβανομένων αυτών που συμβαίνουν στο εξωτερικό μέσω της ευρωπαϊκής μονάδας της RAC. Επειδή, όμως, η εταιρεία δεν απέφερε νέους πελάτες στην Aviva όπως πιστευόταν το 2005, οπότε και έγινε η



εξαγορά της, σήμερα οδηγείται σε πώληση, καθώς η βρετανική ασφαλιστική εταιρεία θέλει να διατηρήσει την εντυπωσιακή άνοδο του 35% που είχε για το 2010 στα αφορολόγητα κέρδη της, ενώ παραμένει δεσμευμένη στο στόχο της να μειώσει το υβριδικό χρέος των 700 εκατ. στερλινών που τη βαρύνει μέσα στα επόμενα τρία χρόνια, αλλά και να εξαφανίσει το συνταξιοδοτικό της έλλειμμα που στα τέλη του 2009 έφτανε το 1,7 δισ. στερλίνες.

Mapfre - Caja Madrid

Ανταλλάσσουν τα μετοχικά τους μερίδια

Η ισπανική αποταμειωτική τράπεζα Caja Madrid δημοσιοποίησε ότι θα λάβει 188 εκατ. ευρώ από τη διάλυση της μετοχικής συμφωνίας της με την ασφαλιστική εταιρεία Mapfre. Όπως είχε ήδη ανακοινώσει η τελευταία, με έδρα τη Μαδρίτη, από τον περασμένο μήνα οι δύο εταιρείες σκόπευαν να ανταλλάξουν τα μετοχικά μερίδια που κατείχαν η μία στην άλλη, διατηρώντας ωστόσο το δικαίωμα να χρησιμοποιούν αμφότερες τα δίκτυα υποκαταστημάτων τους προς όφελος της τραπεζικής και ασφαλιστικής συμμαχίας τους. Η εξέλιξη αυτή ε-

ντάσσεται στο γενικότερο πλαίσιο των προσπαθειών των ισπανικών αποταμειωτικών τραπεζών να ενισχύσουν τα κεφάλαιά τους προκειμένου να εναρμονιστούν με τους νέους αυστηρούς κανόνες της τράπεζας της Ισπανίας, πουλώντας μεταξύ άλλων τα μερίδιά τους σε άλλες εταιρείες ή κοινοπραξίες. Για την ακρίβεια η Mapfre θα ανταλλάξει το μερίδιό της 49% που διαθέτει στην τραπεζική κοινοπραξία με την Caja Madrid προς μερίδιο της τάξεως του 12,5% που διαθέτει η τελευταία στη διεθνή μονάδα της Mapfre International και 188 εκατ. ευρώ.



Vienna Insurance

Συμφωνία πώλησης

Ο αυστριακός ασφαλιστικός όμιλος Vienna Insurance δημοσιοποίησε ότι συμφώνησε να πουλήσει το μειοψηφικό μετοχικό μερίδιό του στις ρωσικές ασφαλιστικές εταιρείες MSK-Life, SG MSK και SoVita στους επιχειρηματικούς συνεργάτες του. Υπενθυμίζεται ότι το 2005 η Vienna Insurance εισχώρησε στη ρωσική ασφαλιστική αγορά αγοράζοντας το 25%



της ασφαλιστικής εταιρείας ζωής MSK-Life, που εχρηματοδοτείτο εκείνη την εποχή και από την Τράπεζα της Μόσχας. Ο αυστριακός όμιλος κατέχει επίσης μερίδιο της τάξεως του 5% στην SG MSK και επιπλέον μερίδιο 15% στην SoVita.

XL Group

Άνοιγμα στην Κίνα

Η XL Group με έδρα το Δουβλίνο ανακοίνωσε ότι η νέα θυγατρική της με σκοπό την πώληση ασφαλιστικών συμβολαίων Περιουσίας και Ζημιών ξεκίνησε τις εργασίες της από την πρώτη ημέρα του τρέχοντος μήνα στη Σαγκάη της Κίνας. Όπως σχολίασε ο Mike McGavick, ανώτατο διευθυντικό στέλεχος της XL, «πρόκειται για ένα σημαντικό βήμα στην εφαρμογή της γενικότερης στρατηγικής της XL για ενδυνάμωση της παρουσίας της στις αναδυόμενες αγορές». Ο όμιλος XL Group plc προσφέρει προϊόντα ασφάλισης Περιουσίας και Ζημιών σε ασφαλιστικές εταιρείες και άλλες επιχειρήσεις σε παγκόσμια κλίμακα.



της XL, «πρόκειται για ένα σημαντικό βήμα στην εφαρμογή της γενικότερης στρατηγικής της XL για ενδυνάμωση της παρουσίας της στις αναδυόμενες αγορές». Ο όμιλος XL Group plc προσφέρει προϊόντα ασφάλισης Περιουσίας και Ζημιών σε ασφαλιστικές εταιρείες και άλλες επιχειρήσεις σε παγκόσμια κλίμακα.

Eureka**Έγραψε κέρδη**

Ως ικανοποιητικά χαρακτηρίζει τα οικονομικά του αποτελέσματα του 2010 ο όμιλος Eureka, που σημείωσε καθαρά κέρδη 1,2 δισ. ευρώ, ενώ σημείωσε αισθητή πρόοδο σε μία σειρά από ζητήματα, όπως ο διακανονισμός για τα προϊόντα unit linked στις Κάτω Χώρες και η οργανωτική αναδιάρθρωση του ομίλου. Σημειώνεται ότι η Eureka διένειμε μερίσματα σε μετόχους ύψους 1 δισ. ευρώ και παρουσιάζει ενοποιημένο δείκτη φερεγγυότητας 220%, είναι



Ο κ. Willem van Duin

δε η μοναδική ασφαλιστική εταιρεία στην Ολλανδία που δεν έχει υποβαθμιστεί από την αρχή της κρίσης, το 2008, έχοντας αναβαθμιστεί το 2010 από την Standard & Poor's ως ασφαλιστική σε A+. Τα σημαντικά βήματα βελτίωσης προς μια πελατοστρεφή πολιτική με έμφαση στην εμπορική διάθεση και τον επαγγελματισμό σημείωσε ο Willem van Duin, πρόεδρος του Δ.Σ. του ομίλου.

Marsh**Βραβεύσεις**

Για δεύτερη φορά βραβεύθηκε η Marsh, ως ο «Διεθνής Οίκος της Χρονιάς στην Ασφάλιση Υποδομών» στην ετήσια τελετή βραβεύσεων του περιοδικού «Infrastructure Investor». Χιλιάδες ψήφοι δόθηκαν από επαγγελματίες στον χώρο των Υποδομών, από όλο τον κόσμο στα φετινά βραβεία, που τίμησαν ανθρώπους και οργανισμούς που θεωρήθηκαν για το 2010 ηγέτες στην παγκόσμια αγορά.

Η Marsh έλαβε το βραβείο αυτό για δεύτερη συνεχή χρονιά και ο Andy Thomson, συντάκτης του «Infrastructure Investor», σχολιάζοντας τις εταιρείες εκείνες που κέρδισαν τα βραβεία σε διαδοχικές χρονιές είπε πως «αποτελεί απόδειξη ότι υπάρχει μια ελίτ επιχειρήσεων στον κόσμο των επενδύσεων υποδομής που θεωρούνται γενικώς ως οι κυρίαρχοι του παιχνιδιού».

Το 2010, η Marsh προχώρησε στη συνένωση και στην ευθυγράμμιση όλων των πόρων που διέθετε ανά τον κόσμο στον Τομέα Υποδομών, προκειμένου να βοηθήσει τους επενδυτές, αναδόχους και διαχειριστές των έργων αυτών, να διαχειριστούν τους κινδύνους τους από το ξεκίνημα ενός εγχειρήματος.



Κανένα κέρδος...

...δεν αυξάνεται, αν δεν επενδύσουμε πρώτα στον άνθρωπο!

Στη Συνεταιριστική Ασφαλιστική, σχεδιάζουμε, εργαζόμαστε και επιχειρούμε, γνωρίζοντας καλά ότι οι εποχές αλλάζουν. Ότι η **επιχειρηματικότητα δεν βασίζεται στο «Κέρδος»** -με οποιοδήποτε κόστος- **αλλά στην κερδοφορία. Η Εμπιστοσύνη, η κοινωνική ευαισθησία, η εντιμότητα και η επικοινωνία,** αποτελούν τους βασικούς πυλώνες, στην προσπάθειά μας να δημιουργήσουμε ένα **νέο Ασφαλιστικό πολιτισμό.** Διαφέρουμε, γιατί τον πιστεύουμε αλλά και γιατί λειτουργούμε μαζί του.

ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΗ
Α Σ Φ Α Λ Ι Σ Τ Ι Κ Η



ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΕΣ ΟΡΓΑΝΩΣΕΙΣ

ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΕΣ ΤΡΑΠΕΖΕΣ

ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΕΣ ΕΤΑΙΡΙΕΣ

ΚΕΝΤΡΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ : Λεωφ. Συγγρού 367, 175 64 - Π. Φάληρο, Αθήνα, ΤΗΛ.: 210 9491 280 - 299 TELEFAX : 210 9403 148, e-mail: com@syneteristiki.gr

www.syneteristiki.gr



Όταν ο κόσμος παγώνει η Εθνική Ασφαλιστική προχωράει μπροστά

Στην σημερινή εποχή χρειαζόμαστε κάποιον να στηριχθούμε, κάποιον που μπορεί να μας εξασφαλίσει το παρόν και το μέλλον μας. Γι αυτό εμπιστευόμαστε την Εθνική Ασφαλιστική. Την εταιρεία με το ισχυρότερο δίκτυο πωλήσεων και την 1η θέση στην ασφαλιστική αγορά. Τον κορυφαίο ασφαλιστικό οργανισμό της χώρας που καλύπτει κάθε μας ανάγκη και προχωράει μπροστά και σταθερά.

ΕΘΝΙΚΗ
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

...για πάντα