



Η Νο 1 ΔΕΚΑΠΕΝΘΗΜΕΡΗ ΕΚΔΟΣΗ ΓΙΑ ΤΗΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΑΓΟΡΑ ΚΑΙ ΤΟΝ ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟ ΧΩΡΟ • No 241 • 26 ΙΑΝΟΥΑΡΙΟΥ 2011 • ΤΙΜΗ ΦΥΛΛΟΥ 2 ΕΥΡΩ - ΚΩΔΙΚΟΣ: 5590

Ευρωπαϊκή Ένωση

**Συζητά αγορές
κρατικών
ομολόγων από τον
Μηχανισμό Στήριξης**

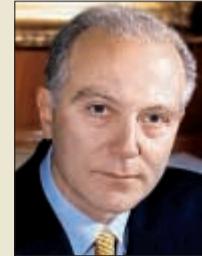
Σελ. 7-8



Μισέλ Μπαρνίς

**Διαβεβαιώνει για ομαλή
εφαρμογή του Solvency II
στην ασφαλιστική αγορά και
προαναγγέλλει διάλογο**

Σελ. 2



Τράπεζα της Ελλάδος

**Εξετάζει να δώσει «bonus»
lock up στον «ανάδοχο»
του χαρτοφυλακίου Ζωής
της VDV Leben**

Σελ. 2

Διαβάστε:

ΑΤΕ Ασφαλιστική

**Ενισχύει την
αξιοπιστία των
υπηρεσιών**

Σελ. 6

Εμπορική Τράπεζα

**Ο Μίνος Μωασής
στο δυναμικό της**

Σελ. 2

Τρόικα

**Στο μικροσκόπιο
τώρα τα Επικουρικά**

Σελ. 3

EFG Eurolife

**Παροχές
με το Premium**

Σελ. 6

BMS Hellas

**Επεκτείνεται με
νέες αγορές**

Σελ. 11

Αμοιβαία κεφάλαια

**Σημαντικές
αποδόσεις το 2010**

Σελ. 9

Αναδυόμενη Ασία

**Σε σταθερή ανάπτυξη
οι ασφάλειες**

Σελ. 14

Ρεπορτάζ στη σελ. 10



**Καλή χρονιά στις
ασφαλιστικές εταιρείες**

Ρεπορτάζ στη σελ. 10

Απαισιόδοξοι οι πολίτες για το συνταξιοδοτικό

ΟΙ ΠΡΟΤΑΣΕΙΣ ΤΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΩΝ ΓΙΑ ΤΙΣ ΣΥΝΤΑΞΕΙΣ

Tον συμπληρωματικό ρόλο της ιδιωτικής ασφαλίσης και τις προτάσεις της ασφαλιστικής αγοράς για την επίλυση του ασφαλιστικού ζητήματος παρουσίασε ο κ. Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου σε εκδήλωση που διοργάνωσε χθες Τρίτη η Ένωση, όπου γνωστοποιήθηκαν και τα συμπεράσματα έρευνας γνώμης που διεξήχθη με πρωτοβουλία της Ε.Α.Ε.Ε. Από την έρευνα προέκυψε ότι οι πολίτες, και ιδιαίτερα οι νεότερες ηλικίες, διακατέχονται από συναισθήματα απαισιοδοξίας και αβεβαιότητας για το οικονομικό τους μέλλον.

Ο υφυπουργός Εργασίας και Κοινωνικής Ασφαλίσης κ. Γιώργος Κουτρουμάνης (στη φωτογραφία δεξιά), προανήγγειλε αλλαγές στα ταμεία επαγγελματικής ασφαλίσης.

Αναλυτικό ρεπορτάζ στη σελ. 10



Θέσεις

Ποιοι θα κλείσουν;

Σε λίγες ημέρες η νέα εποπτική αρχή, η Τράπεζα Ελλάδος, εκτιμάται ότι θα προχωρήσει στη λήψη μέτρων κατά ορισμένων ασφαλιστικών εταιρειών. Δεν γνωρίζουμε εάν θα πρόκειται για ανακλήσεις αδειών.

Πριν, όμως, από τη λήψη οποιασδήποτε απόφασης από την Τράπεζα της Ελλάδος, είναι αναγκαία η λήψη μέτρων για την ενίσχυση του Επικουρικού Κεφαλαίου Αυτοκινήτων. Το Επικουρικό έχει φθάσει στο μη περαιτέρω. Οι συνεχείς ανακλήσεις αδειών έχουν επιφέρει σημαντικό πλήγμα στα οικονομικά του.

Το έλλειμμα έχει εκτοξευθεί

Συνέχεια στη σελ. 4

INTERΣΑΛΟΝΙΚΑ
ΟΜΙΛΟΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ

Noiάζεται για σας
για την ζωή σας και την περιουσία σας!

KENTRIKA GRAFEIA: 15ο ΧΑΜ. ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ - ΠΕΡΑΙΑΣ
THA. KENTRO: 2310 492100, FAX: 2310 465219

24ωρη, χωρίς χρέωση, τηλεφωνική γραμμή 11.555 για Β. Ελλάδα
και 11.556 για Ν. Ελλάδα, από όλα τα κινητά τηλέφωνα για παροχή Βοήθειας

Έπον:



«Μεγαλύτερη είναι η πιθανότητα για επικίνυνση του συνοδικού χρέους της Ελλάδας, παρά το "κούρεμα" των ομολόγων». Ο οικονομολόγος της Eurobank και καθηγητής του Πανεπιστημίου Πειραιώς, Γκίκας Χαρδούβελης, στο Reuters.



«Τα συρω-ομόλογα είναι μακροχρόνια μία επιλογή, υπό τον δρόμο ότι έχουμε σταθεροποιήσει τα θεμέλια». Η γαλλίδα υπουργός Οικονομικών, Κριστίν Λαγκάρντ, σε συνέντευξή της στο CNBC.

Εμπορική Τράπεζα

Ο Μίνος Μωυσής στο δυναμικό της

Kαθήκοντα γενικού διευθυντή στη λιανική τραπεζική, στο δίκτυο καταστημάτων λιανικής, στη μονάδα επιχειρηματικής ανάπτυξης, μάρκετινγκ και εταιρικής επικοινωνίας της Εμπορικής Τράπεζας ανέλαβε ο κ. Μίνος Μωυσής, στέλεχος με μεγάλη εμπειρία σε εταιρείες του χρηματοοικονομικού τομέα. Από το 1988 έως το 2001 εργάστηκε στην Interamerican σε σειρά διοικητικών θέσεων, ενώ από το 2001 έως το 2004 διετέλεσε διευθύνων σύμβουλος του ομίλου της. Από το 2005 έως το 2010 εργάστηκε στον όμιλο της Εθνικής Τράπεζας, αρχικά υπεύθυνος για την ανάπτυξη των εργασιών Bancassurance και στη συνέχεια διετέλεσε γενικός διευθυντής δικτύου, γενικός διευθυντής λιανικής τραπεζικής, μέλος της Εκτελεστικής Επιτροπής της τράπεζας και διευθύνων σύμβουλος της θυγατρικής εταιρείας Εθνική Ασφαλιστική. «Οι γνώσεις και η εμπειρία του κ. Μωυσή στους χρηματοοικονομικούς οργανισμούς θα συμβάλουν ουσιαστικά στην υλοποίηση του στρατηγικού σχεδιασμού της Εμπορικής για την ενίσχυση των μεγεθών της στη Λιανική Τραπεζική, ισχυροποιώντας περαιτέρω τη θέση της τράπεζας στην ελληνική αγορά» σημείωσε ο αντιπρόεδρος του διοικητικού συμβουλίου και διευθύνων σύμβουλος της Εμπορικής Τράπεζας κ. Alain Strub, καλωσορίζοντας τον κ. Μίνο Μωυσή στο δυναμικό της Εμπορικής Τράπεζας.

Πού φθάνει η τρύπα των αποθεμάτων. Τι ζητούν οι ασφαλιστικές

Οδηγός η VDV για Ασπίς Πρόνοια;

Του Χρήστου Κίτσιου

Tην παροχή κινήτρων για την αναδοχή του χαρτοφυλακίου Ζωής της VDV Leben, η άδεια της οποίας ανακλίθηκε οριστικά στις 5 Ιανουαρίου, εξετάζει, σύμφωνα με πληροφορίες, η Επιτροπή Πιστωτικών και Ασφαλιστικών Θεμάτων (ΕΠΑΘ) της Τράπεζας της Ελλάδος.

Σε μια προσπάθεια να μειώσει τα βάρη που αναλαμβάνει ήδη από τη σύστασή του το νεοπαγές Εγγυητικό Κεφάλαιο Ζωής, η ΕΠΑΘ επιδιώκει να υπάρξει όσο το δυνατόν ταχύτερη μεταβίβαση του χαρτοφυλακίου Ζωής της VDV του οποίου οι μελλοντικές υποχρεώσεις εκτιμάται ότι ανέρχονται σε περίπου 40 εκατ. ευρώ. Με δεδομένη τη μεγάλη «τρύπα» στα μαθηματικά αποθέματα τής σε εκκαθάριση εταιρείας η ΕΠΑΘ αναζητά τρόπους ώστε να μειωθεί το βάρος που θα αναλάβει τυχόν ανάδοχος του χαρτοφυλακίου. Στο τραπέζι προς το παρόν έχει πέσει η ιδέα της απαγόρευσης για ένα χρονικό διάστημα –η ΕΠΑΘ προσανατολίζεται στην τριετία– της δυνατότητας εξαγοράς συμβολαίων αφού μεταβιβασθεί το χαρτοφυλάκιο. Δηλαδή, για τρία χρόνια μετά τη μεταβίβαση οι ασφαλισμένοι της VDV να μην μπορούν να εξαγοράσουν τα συμβόλαια τους. Η ιδέα του lock up period εξασφαλίζει για τον «ανάδοχο» του χαρτοφυλακίου τα μειακές ροές τριετίας. Στην περίπτωση του χαρτοφυλακίου της VDV αυτό ισοδυναμεί με είσπραξη ασφαλίστρων της τάξης των 18 με 24 εκατ. ευρώ. Χρήματα, που αποτελούν όμως κεφάλαια των ασφαλισμένων και επομένως πρέπει να επενδυθούν. Ως εκ τούτου δεν καλύπτουν την τρύπα στα αποθέματα, που εκτιμάται ότι ξεπερνά τα 30 εκατ. ευρώ, αλλά μόνο πιστότητα

«Bonus» lock up εξετάζει να δώσει η Τ.τ.Ε. στον «ανάδοχο» του χαρτοφυλακίου Ζωής της VDV

στις εισπράξεις, ώστε με την απόδοση των κεφαλαίων να δημιουργηθούν οι συνθήκες για να κλείσει μέρος της τρύπας. Το γεγονός ότι το μεγαλύτερο μέρος του χαρτοφυλακίου της VDV είναι κλασικά συνταξιοδοτικά συμβόλαια με επιτόκιο 5% δυσκολεύει τα πράγματα, καθώς διατηρεί σταθερά υψηλά το ύψος των μελλοντικών

υποχρεώσεων. Οι ασφαλιστικές θεωρούν ότι η Τ.τ.Ε. και ειδικότερα η ΕΠΑΘ κινούνται προς τη σωστή κατεύθυνση, ζητούν όμως να αυξηθεί η περίοδος απαγόρευσης εξαγορών συμβολαίων προκειμένου τα κίνητρα που θα διοθούν να είναι ισχυρότερα και να προκύψει ενδιαφέρον αναδοχής του χαρτοφυλακίου. «Αν η ΕΠΑΘ απαγορεύσει τις εξαγορές συμβολαίων ώς τη λήξη τους θα υπάρξουν αρκετές προσφορές για αναδοχή του χαρτοφυλακίου και με υψηλά ποσοστά συμμετοχής στις μελλοντικές υποχρεώσεις» εκτιμά διευθύνων σύμβουλος ασφαλιστικής εταιρείας. Ευχάριστη εξέλιξη αποτελεί, σύμφωνα με τον ίδιο, το ότι η Τ.τ.Ε. επιδεικνύει ευελιξία στην αντιμετώπιση του προβλήματος, χωρίς να μένει στο γράμμα του νόμου.

Με δεδομένη τη μεγάλη εμπειρία που υπάρχει διεθνώς στην ασφαλιστική βιομηχανία για την αντιμετώπιση προβληματικών χαρτοφυλακίων, η γκάμα των εργαλείων που μπορούν να χρησιμοποιηθούν είναι μεγάλη, δηλώνει στο **Next Deal** στέλεχος της ΕΠΑΘ, διευκρινίζοντας πάντως ότι δεν έχει οριστικοποιηθεί προς το παρόν τίποτε, μια και η ιδέα της απαγόρευσης εξαγορών για ένα χρονικό διάστημα θα πρέπει να κριθεί ότι νομικά δεν αντίκειται στα βασικά δικαιώματα των ασφαλισμένων. Η οποιαδήποτε λύση δοθεί για την αναδοχή του χαρτοφυλακίου της VDV θα αποτελέσει προπομπό για το τι τελικά θα συμβεί με τα χαρτοφυλάκια Ζωής των Ασπίς Πρόνοια ΑΕΓΑ και Commercial Value, που αποτελούν και το καυτό πρόβλημα για το Εγγυητικό Κεφάλαιο Ζωής και συνολικά για την αγορά. Μια απαγόρευση εξαγοράς συμβολαίων Ζωής για πέντε με επτά χρόνια θα αποτελούσε ένα επιπλέον κίνητρο για όποιον ενδιαφέρεται να αποκτήσει ως ανάδοχος το χαρτοφυλάκιο Ζωής της Ασπίς Πρόνοια, εκτιμά έμπειρος αναλογιστής. Ο ίδιος, πάντως, σημειώνει ότι δύσκολα θα υπάρξουν προσφορές που θα ξεπερνήσουν το 40% όσον αφορά το ποσοστό των μελλοντικών υποχρεώσεων που θα αναλάβει ο ανάδοχος. Το υπόλοιπο θα πρέπει να μοιραστεί ως ζημιά μεταξύ του Εγγυητικού και των κατόχων συμβολαίων. Για το λόγο αυτό, σύμφωνα με τον ίδιο, θα πρέπει να καταστεί σαφές στους κατόχους συμβολαίων εταιρειών που οι άδειές τους ανακλήθηκαν το ύψος των απωλειών ανά προτεινόμενη λύση ώστε να προσμετρηθούν τα συν και τα πλην και να μειωθούν εκ των υστέρων νομικές αμφισβητήσεις.

Ο Μισέλ Μπαρνιέ στο Nextdeal.gr

Ομαλά η εφαρμογή του Solvency II στην ασφαλιστική αγορά

Διαβεβαιώσεις για την ομαλή εφαρμογή του Solvency II στην ασφαλιστική αγορά παρείχε ο ευρωπαϊκός επίτροπος, αρμόδιος για θέματα εσωτερικής αγοράς και ανταγωνισμού της Ε.Ε., κ. Μισέλ Μπαρνιέ, απαντώντας σε ερώτηση της συνεργάτιδος του δικτυακού τόπου της εφημερίδας «*Nextdeal*» Έλενας Ερμείδου, μήπως, σε μια τόσο δύσκολη οικονομική συγκυρία που το κοινωνικό ασφαλιστικό σύστημα φθίνει, θα ήταν χρήσιμο να επανεξεταστεί η Solvency II. Απαντώντας, ο ευρωπαϊκός επίτροπος τόνισε ότι αν και δεν είναι ο ίδιος που σχεδίασε την Οδηγία, γνωστοποίησε πως την άνοιξη του



2011 θα πραγματοποιηθούν μελέτες ποσοτικών επιπτώσεων σε ό,τι αφορά την εφαρμογή της Οδηγίας στις ασφαλιστικές εταιρείες. Παράλληλα, όπως είπε, θα ανοίξει δίσιυλο επικοινωνίας με τις ασφαλιστικές εταιρείες, προκειμένου τα μέτρα να γίνουν αποδοτικά και η μεταβατική περίοδος να γίνει όσο το δυνατόν πιο ομαλά. Για άλλη μία φορά τονίστηκε στη διάρκεια της συνέντευξης Τύπου ότι η ασφαλιστική αγορά δεν ήταν αυτή που δημιούργησε τα προβλήματα στην οικονομία, αλλά θα πρέπει να προβλεφθούν οι συστηματικοί κίνδυνοι.

Τρόικα**Στο μικροσκόπιο
τα Επικουρικά**

Τα οικονομικά των ασφαλιστικών ταμείων, με αιχμή τα Επικουρικά, η νέα λίστα των βαρέων και ανθυγεινών επαγγελμάτων και η εξίσωση των παροχών υγείας για όλα τα ασφαλιστικά ταμεία θα τεθούν στο μικροσκόπιο της τρόικας, κλιμάκιο της οποίας αναμένεται να μεταβεί στο υπουργείο Εργασίας μεθαύριο Παρασκευή.

Σύμφωνα με το επικαιροποιημένο μνημόνιο, αν οι αξιολογήσεις της Εθνικής Αναλογιστικής Αρχής δείξουν ότι η προβλεπόμενη αύξηση των δημοσίων δαπανών για συντάξεις υπερβεί το όριο των 2,5% του ΑΕΠ για την περίοδο 2009-2060, η κυβέρνηση είναι υποχρεωμένη να προχωρήσει σε νέες αλλαγές στο συνταξιοδοτικό σύστημα και να εξετάσει περαιτέρω αύξηση του ορίου ηλικίας συνταξιοδότησης, ακόμη και μείωση των συντάξεων.

Για τα ταμεία κύριας ασφάλισης, οι μελέτες βιωσιμότητας που έχουν ολοκληρωθεί και αναμένεται να δημοσιοποιηθούν εντός των επομένων ημερών αποδεικνύουν, σύμφωνα με ανώτερα στελέχη του υπουργείου Εργασίας, ότι τα μέτρα που έχουν ήδη ληφθεί στο πλαίσιο της πρόσφατης ασφαλιστικής μεταρρύθμισης είναι επαρκή: ωστόσο προβληματικά θεωρούνται τα επικουρικά ταμεία, οι αναλογιστικές μελέτες των οποίων αναμένεται να ολοκληρωθούν ώς την άνοιξη του 2011.

Το υπουργείο Εργασίας και οι εκπρόσωποι της τρόικας συμφωνούν ότι τα δύο μεγάλα επικουρικά ταμεία ETEAM (ΙΚΑ) και ΤΕΑΔΥ με 1.800.000 ασφαλισμένους αντιμετωπίζουν αναλογιστικό (και όχι ταμειακό) πρόβλημα, το οποίο πάντως θα πρέπει να αντιμετωπισθεί. Στο κόκκινο βρίσκονται τα επικουρικά ταμεία των τραπεζών, ο τομέας επικουρικής ασφάλισης προσωπικού ΟΤΕ, των υπαλλήλων της ΕΤΒΑ και των ΕΛ.ΤΑ., της ΕΤΒΑ, ο τομέας πρόνοιας των αστυνομικών, των πυροσβεστών, του Ορθόδοξου Εφημεριακού Κλήρου και του Οργανισμού Λιμένος Θεσσαλονίκης.

Σύμφωνα με πληροφορίες οι ελεγκτές θα ζητήσουν να γίνουν σύντομα περικοπές σε συντάξεις και εφάπαξ των ταμείων που είναι ελλειμματικά, ενώ στο στόχαστρο των ελεγκτών θα βρεθεί η νέα λίστα Βαρέων και Ανθυγεινών και οι δαπάνες υγείας των Ταμείων. Τέλος, πρωθείται κοινός κανονισμός παροχών υγείας για όλους τους ασφαλισμένους, σε συνδυασμό με τον ηλεκτρονικό έλεγχο της συνταγογράφησης για τον περιορισμό των δαπανών.



Όταν ο κόσμος παγώνει η Εθνική Ασφαλιστική προχωράει μπροστά

Στην σημερινή εποχή χρειαζόμαστε κάποιον να στηριχθούμε, κάποιον που μπορεί να μας εξασφαλίσει το παρόν και το μέλλον μας. Γι αυτό εμπιστευόμαστε την Εθνική Ασφαλιστική. Την εταιρεία με το ισχυρότερο δίκτυο πωλήσεων και την 1η θέση στην ασφαλιστική αγορά. Τον κορυφαίο ασφαλιστικό οργανισμό της χώρας που καλύπτει κάθε μας ανάγκη και προχωράει μπροστά και σταθερά.

ΕΘΝΙΚΗ
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

...ρα πάντα

Θέσεις

Ποιοι θα κλείσουν;

Συνέχεια από τη σελ. 1

στα 600 εκατ. ευρώ. Εάν δεν βρεθεί κάποια λύση, προφανώς η μόνη διέξοδος

είναι να κηρύξει και το ίδιο πτώχευση... Μήπως αυτό επιδιώκουν κάποιοι, με το σκεπτικό ότι

τώρα, στον καιρό της τρόικας, όλα μπορούν να γίνουν; Οι προτάσεις για τη βελτίωση της οικονομικής κατάστασης του Επικουρικού έχουν κατατεθεί αρμοδίως. Ας σκύψει η Πολιτεία με προσοχή πάνω σ' αυτές και ας δώσει λύση αμέσως...

Τόσο η Τράπεζα της Ελλάδος ως εποπτική αρχή όσο και το υπουργείο Οικονομικών έχουν τη δυνατότητα να προχωρήσουν στις αναγκαίες νομοθετικές ρυθμίσεις (αντικειμενικοποίηση σωματικών βλαβών, πλαφόν τα 100.000 ευρώ στις αποζημιώσεις), ώστε το Επικουρικό Κεφάλαιο να «αντέξει» τα νέα βάρη.

Λάμπρος Καραγεώργος

NEXT DEAL

Η No 1 δεκαπενθήμερη έκδοση για την ασφαλιστική αγορά και τον χρηματοοικονομικό χώρο

ΙΔΙΟΚΤΗΤΗΣ:

Ε. ΣΠΥΡΟΥ – Γ.-Κ. ΣΠΥΡΟΥ & ΣΙΑ Ο.Ε. ΕΚΔΟΣΙΣ
e-mail: info@spiroeditions.gr

ΕΚΔΟΤΗΣ:

Ε. Σπύρου – Κ. Σπύρου

ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΣΥΝΤΑΞΗΣ:

Διμήτρος Καραγεώργος

Συντάσσεται από συντακτική ομάδα

ΣΚΙΤΣΟ: Ελπίδα Σπύρου

ΛΟΓΙΣΤΗΡΙΟ: Κ. Παπανωνόπουλος

ΣΥΝΑΡΜΟΣΕΣ: Γ. Καλτσώνη

ΥΠΕΥΘ. ΔΙΑΦΗΜΙΣΗΣ: Γ. Καλτσώνη

ΔΙΟΡΘΩΣΗ: Αυγή Μ. Πλατσή

ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΚΟ: Αντ. Σπανοπούλου, Ελ. Καρούση

ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗ: Φωτοειδοτική Α.Ε.

ΕΚΤΥΠΩΣΗ: Χ.Κ. Τεγούπουλος Εκδόσεις Α.Ε.

ΔΙΑΝΟΜΗ: ΑΡΓΟΣ Α.Ε.

ΤΙΜΗ ΦΥΛΑΟΥ: 2,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΑΤΟΜΙΚΗ ΣΥΝΑΡΜΟΣΗ: 50,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΕΤΑΙΡΙΚΗ ΣΥΝΑΡΜΟΣΗ: 100,00 ΕΥΡΩ

ΕΠΙΣΤΟΛΕΣ: Φιλελήνων 3, Σύνταγμα - 105 57 Αθήνα

Τηλ.: 210 3229394 - Fax: 210 3257074

Α.Φ.Μ. 999368058 - Δ.Ο.Υ. Δ' ΑΘΗΝΩΝ

e-mail: info@nextdeal.gr

website: www.nextdeal.gr

Μικρά μεσολαβητικά

Τα απόνερα της Ασπίδας και των παραφυάδων

Πολύς ντόρος γίνεται τελευταία για τη νέα εμπορική πολιτική των ασφαλιστικών εταιρειών σε ό,τι αφορά τις προμήθειες και το πιστωτικά όρια και ιδίως για τη νέα ανάλογη «σφικτή» εμπορική πολιτική της Εθνικής Ασφαλιστικής, που σύρει πρώτη το χορό στην αγορά.

Γ' αυτήν την πολιτική ιδίως της Εθνικής που αυστηροποιήθηκε ιδιαίτερα από τον Σεπτέμβριο του '10, υπήρξαν και υπάρχουν πολλές επικρίσεις από πλευράς διαμεσολαβούντων και γι' αυτό θα προσπαθήσω να αναλύσω την κατάσταση που δημιουργήθηκε, σε συνδυασμό με τα νέα ευρωπαϊκά δεδομένα που επηρεάζουν άμεσα την αγορά μας.

Όπως είναι γνωστό η Εθνική απορρόφησε μαζί με δύο-τρεις άλλες εταιρείες τον κύριο όγκο των ασφαλιστηρίων συμβολαίων της Ασπίδας, της CV και των άλλων εταιρειών μηδενικής αξιοπιστίας μέσω του δικτύου τους.

Οι διαμεσολαβούντες αυτών των δήθεν ασφαλιστικών εταιρειών στην πλειοψηφία τους στοχεύουν πάντα στην προμήθεια και το κέρδος, χωρίς να ενδιαφέρονται επί της ουσίας για τους ασφαλισμένους και την εφαρμογή της νομοθεσίας.

Το δικτύο αυτό, επειδή κουβαλούσε μαζί του μεγάλο όγκο πελατών, «δελέασε» τα πρώην στελέχη των εταιρειών αυτών, που ουσιαστικά πήραν την απόφαση να αναθεωρήσουν την πολιτική των τιμολογίων τους, παίρνοντας «ουρές» είτε με τη μέθοδο των εκπτωτικών πακέτων είτε ανεβάζοντας τις προμήθειες του δικτύου, βάζοντας όμως κλιμακωτές προμήθειες βάσει χαρτοφυλακίου, για τα μάτια του κόσμου δηλαδή, ώστε να γλιτώσουν από τις διαμαρτυρίες του παραδοσιακού δικτύου.

Μέσα σ' αυτόν τον ορυμαγδό κάποιοι τέτοιοι «λεβέντες» μεγαλο-δια-

μέσα σ' αυτόν τον ορυμαγδό κάποιοι τέτοιοι «λεβέντες» μεγαλο-διαμεσολαβητές, προκειμένου να πάσσουν τους στόχους, στρατολόγησαν ακόμα και μικρο-πράκτορες του υπάρχοντος δικτύου των εταιρειών που επρόκειτο να συνεργαστούν, υποσχόμενοι μία-δύο μονάδες παραπάνω προκειμένου να ενταχθούν κι αυτοί στο δικό τους δίκτυο ώστε να πιαστεί ο στόχος.

Έτσι μάζεψαν στον κωδικό τους με πλάγιους τρόπους ασφαλιστήρια ακόμα και των ήδη πελατών των εταιρειών, όπως π.χ. της Εθνικής, μέσω των παραδοσιακών της μικρο-πράκτορων, παίρνοντας τελικά προμήθειες της τάξεως του 28-30%, φορτώνοντας παράλληλα και κακούς κινδύνους (TAXI, πούλμαν, φορτηγά Δ.Χ. κ.ά.). Μ' αυτόν το τρόπο άλλαξαν προς το χειρότερο τόσο το μέσο κόστος (προμήθεια) πρόσκτησης από 18-19% σε 23-25% όσο και το μέσο loss ratio ζημιάς αυτοκινήτου που εκτοξεύθηκε στα ύψη (τυχαίο);

Επίσης, αρκετοί από αυτούς, χρωστώντας ακόμα πολλά ασφάλιστρα κυρίως στην Εθνική, γιατί δήθεν δεν τα εισπράξαν και βεβαίως ούτε θα πληρωθούν, μπήκαν στην πτωχευτική διαδικασία ή άλλαξαν την επωνυμία της εταιρείας τους, κρατώντας

βεβαίως το δίκτυο και τους πελάτες τους, διαπραγματεύμενοι με τις άλλες ασφαλιστικές εταιρείες που δεν συνεργάστηκαν πριν και έτσι έπλυναν την ντροπή με τις ευλογίες των νέων επίσης, αφελών ίσως, ασφαλιστικών εταιρειών που τους υποδέχθηκαν.

Όταν ξεκίνησε η μετα-Ασπιδική εποχή οι περισσότεροι από τους παλαιότερους διαμεσολαβούντες προσέξαμε και εξακολουθήσαμε να λειτουργούμε όπως λειτουργούσαμε, μοιράζοντας τους ασφαλισμένους στην αγορά με βάση τις δικές τους ανάγκες και όχι με βάση τις προμήθειες και τις εκπτώσεις που πρόσκαιρα αυτή μοιράζει.

Ας όψονται, όμως, κάποιοι δήθεν μεγαλομεστές και μεγαλοπράκτορες και κάποια στελέχη που τους «περιέθαλψαν». Τώρα βεβαίως αυτά τα στελέχη αποχώρησαν ως «επιπτυχημένοι», έχοντας στην τσέπη τα bonus που πήραν επειδή στέχευσαν και μόνο στην αύξηση του πελατολογίου και όχι στον εξορθολογισμό του κόστους και στην καλώς εννούμενη ικανοποίηση των μετόχων.

Όλοι αυτοί οι «λεβέντες» διαμεσολαβούντες και στελέχη στο σύνολό τους, τελικά, έκαναν ζημιά σε όλο το δίκτυο, αλλά και σε όλη την αγορά, αφού η νέα διοίκηση της Εθνικής, αναθεωρώντας ως leader προς το πιο αυστηρό την πολιτική της, εί-



χε αποτέλεσμα να συμπαρασύρει και τις υπόλοιπες εταιρείες, που περίμεναν κι αυτές να δουν τι θα κάνει, χωρίς να παραβλέπουμε τα νέα μέτρα εφαρμογής Solvency II και τη νέα αναθεώρηση της ευρωπαϊκής οδηγίας για τους διαμεσολαβούντες.

Μην τα βάζουμε, λοιπόν, με κανέναν, αλλά εμείς πρέπει πρώτα να καταδικάσουμε αυτούς τους γνωστούς και μη εξαιρετέους διαμεσολαβούντες που σπέρνουν ανέμους και θερίζουν θύελλες, διότι βοηθώντας και στηρίζοντάς τους είμαστε όλοι συνυπεύθυνοι για το κατάντημα της αγοράς.

Οι ψωμιάδηδες και οι άλλοι αξιότιμοι κύριοι δεν θα υπήρχαν, βεβαίως, αν δεν υπήρχαν οι κατάλληλοι διαμεσολαβητές που θα τους έκαναν τα χατίρια και, δυστυχώς, τέτοιοι τύποι σαν κι αυτούς βρίθουν στο χώρο μας.

Ελπίζω η νέα εποπτεία της Τ.Ε. να πάρει τη σκούπα και να μας ξεβρούμεσε, αν και δεν το πολυπειριμένω, εάν αυτό δεν γίνει συστηματικά μέσα από την υποχρεωτική εκπαίδευση και την αυτοκάθαρηση των ασφαλιστικών εταιρειών που τους μαζεύουν προκλητικά στους κόλπους τους.

* Ο κ. Γ. Νικολάκος είναι μέλος του Δ.Σ. του ΣΕΜΑ και διευθύνων σύμβουλος της Fasmagroup.

Glassdrive

Σταθερό εγγυημένο μέσο κόστος ζημιών θραύσης κρυστάλλων

Ένα νέο προϊόν, το σταθερό εγγυημένο μέσο κόστος ζημιών θραύσης, προωθεί στην αγορά η Glassdrive, εταιρεία που ειδικεύεται στην αντικατάσταση και επισκευή κρυστάλλων αυτοκινήτου. Το προϊόν αυτό αποτελεί ένα εξαιρετικό εργαλείο για τις ασφαλιστικές εταιρείες, καθώς η Glassdrive, ως συνεργάτης τους, εγγύαται τη σταθερότητα του μέσου κόστους των ζημιών της θραύσης κρυστάλλων καθ' όλη τη διάρκεια του έτους.

Αυτό έχει τα εξής πολύ σημαντικά πλεονεκτήματα για τις ασφαλιστικές εταιρείες:

► Ανταγωνιστικό σταθερό μέσο κόστος ζημιών θραύσης

► Γνώση του μέσου κόστους από την αρχή του έτους

► Συμβολή στη διαμόρφωση της τιμολογιακής πολιτικής

► Συμβολή στην κερδοφορία

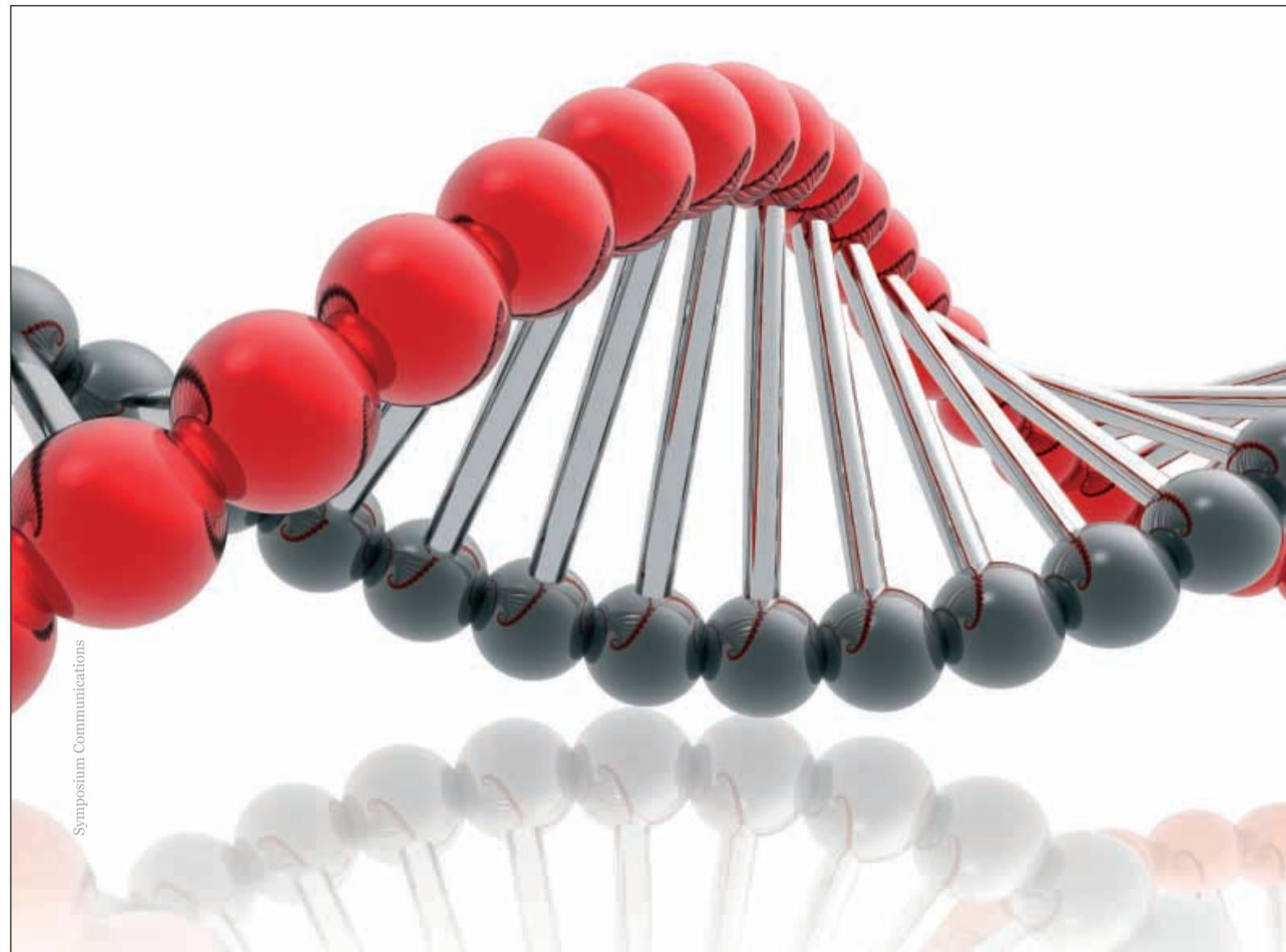
Η

ING

Οικονομική κατάρτηση

Kαλύτεροι στη διαχείριση των οικονομικών τους επιθυμούν να είναι το 90% των συμμετέχοντων, στο πλαίσιο της έρευνας της ING, ενώ αναστατικό παράγοντα επίτευξης αποτελεί το γεγονός ότι είτε δεν γνωρίζουν πώς ή/και πού θα αποκτήσουν πρόσβαση στην πληροφόρηση.

Η έρευνα, που είχε περισσότερους από 5.000 συμμετέχοντες σε 10 χώρες σε Ευρώπη, Βόρεια Αμερική, Λατινική Αμερική και Ασία, μέτρησε την οικονομική κατάρτηση των καταναλωτών και το πώς η οικονομική τους γνώση επηρεάζει τη στάση, τη συμπεριφορά και τη συναισθηματική τους κατάσταση. Ανάλογα με τις απαντήσεις τους, οι συμμετέχοντες κατηγοριοποιήθηκαν σε τέσσερα διαφορετικά επίπεδα οικονομικής γνώσης: άριστη, καλή, βασική, αδύναμη. Η έρευνα της ING κατέδειξε ότι το 63% των συμμετέχοντων καταναλωτών έχουν μια πολύ βασική γνώση των οικονομικών, κατηγοριοποιώντας το στο επίπεδο βασικής οικονομικής γνώσης, αφού αυτό το 63% δυσκολεύεται με βασικά οικονομικά στην πράξη, όπως στην αποταμίευση για τη συνταξιοδότηση ή για την αντιμετώπιση μιας έκτακτης οικονομικής ανάγκης. Συνολικά, λιγότερο από το 60% των συμμετέχοντων στην έρευνα είπαν ότι αποταμεύουν για τη συνταξιοδότησή τους, αποτέλεσμα που παρουσιάζει σημαντικές διαφοροποιησιες στις χώρες που διεξήχθη η έρευνα. Στην Ισπανία μόλις το 44% αποταμεύει για τη συνταξιοδότηση έναντι ενός 79% στην Ινδία, γεγονός που αντανακλά μια μεγάλη πολιτισμική επίδραση. Οι καταναλωτές από τις ασιατικές χώρες είναι μακράν οι πιο οικονομικά καταρτισμένοι και οι πιο πρόθυμοι να διευρύνουν τη γνώση τους. Από τα στοιχεία προσέκυψε επίσης μια συσχέτιση μεταξύ των οικονομικών γνώσεων του ατόμου και της συναισθηματικής του ευεξίας, ενώ τα χρέη συνδέονται άμεσα με αισθήματα φόβου, ενοχής και ντροπής. Οι άνδρες παρουσιάζονται να έχουν υψηλότερη οικονομική γνώση από τις γυναίκες. Επιπρόσθετα, οι ηλικίες 20-49 αποδεικνύουν ότι είναι πιο καταρτισμένοι στη διαχείριση των οικονομικών τους.



Κάποια πράγματα γεννιούνται μοναδικά.

Medical *guarantee*
Μοναδική φροντίδα για την υγεία σας

Κάποια πράγματα γεννιούνται μοναδικά. Χωρίς όμοιό τους. Το Medical Guarantee είναι ένα απ' αυτά. Ένα νέο πρόγραμμα υγείας χωρίς ταίρι. Ασύγκριτο. Ένα πρόγραμμα υγείας που κάνει τα πάντα. Που καλύπτει κάθε περίπτωση και ισχύει σε κάθε περίπτωση. Χωρίς περιορισμούς. Από την πρώτη στιγμή. Με ευελιξία πρωτοφανή. Με ισόβια διάρκεια. Σε συνεργασία με ένα από τα καλύτερα νοσολευτικά ιδρύματα της χώρας. Ένα πρόγραμμα υγείας που φτιάχτηκε για να είναι και είναι μοναδικό.

www.generali.gr

 **GENERALI**
Η ΕΛΕΥΘΕΡΙΑ ΤΟΥ ΝΑ ΕΙΣΑΙ ΑΣΦΑΛΗΣ

Generali**Συνεχής εκπαίδευση**

Ι διαίτερη έμφαση στη συνεχή εκπαίδευση των συνεργαζόμενων με την εταιρεία ασφαλιστικών διαμεσολαβούντων και των ασφαλιστικών συμβούλων δίνει ο όμιλος Generali, με στόχο την παροχή υψηλού επιπέδου υπηρεσιών στους ασφαλισμένους. Η συνεχής αναβάθμιση της επαγγελματικής επάρκειας των συνεργατών της Generali εντάσσεται στη γενικότερη στρατηγική της εταιρείας που στοχεύει στην ενίσχυση του ρόλου των διαμεσολαβούντων στην ανάπτυξη μιας ποιοτικής ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς. Στο πλαίσιο αυτό ο όμιλος Generali αξιοποιεί για την συνεχή εκπαίδευση των συνεργατών της όχι μόνο το θεσμό της Generali Academy, αλλά και την ουσιαστική συνεργασία με το Ινστιτούτο Χρηματοοικονομικών Σπουδών (Ι.Χ.Ο.Σ.). Κάθε χρόνο δεκάδες συνεργάτες του εταιρικού δικτύου πωλήσεων «agency» του ομίλου παρακολουθούν τα εκπαιδευτικά προγράμματα του Ι.Χ.Ο.Σ. τα οποία προάγουν την ασφαλιστική επιστήμη και αναβαθμίζουν το ρόλο των ασφαλιστικών διαμεσολαβητών.

Το μακροπρόθεσμο συμφέρον τόσο των ασφαλιστικών εταιρειών και των δικτύων πωλήσεων, εκτιμά ο Όμιλος Generali είναι η αναβάθμιση του επιπέδου των προσφερόμενων χρηματοοικονομικών υπηρεσιών με στόχο την αύξηση του βαθμού εμπιστοσύνης προς το πρόσωπο του ασφαλιστή, ενώ το Ι.Χ.Ο.Σ. με τα εκπαιδευτικά του προγράμματα εξυπηρετεί πλήρως τα μακροπρόθεσμα συμφέροντα της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς.

ΑΤΕ Ασφαλιστική**Ενισχύει την αξιοπιστία των υπηρεσιών της**

Mε επιτυχία ολοκληρώθηκε η ετήσια επιθεώρηση, από τον ΕΛΟΤ, του συστήματος Διαχείρισης Ποιότητας (Σ.Δ.Π.) κατά ISO 9001:2008 για την ΑΤΕ Ασφαλιστική, η οποία συνεχίζοντας το έργο διαρκούς βελτίωσης της ποιότητας των παρεχομένων προϊόντων και υπηρεσιών της έχει εισαγάγει από πολύ νωρίς στη λειτουργία υπηρεσιακών της μονάδων το συγκεκριμένο πρότυπο, που είναι διεθνώς αναγνωρισμένο σύστημα στον τομέα της διαχείρισης ποιότητας. Στο πλαίσιο αυτό η ΑΤΕ Ασφαλιστική συνεχίζει να εμπλουτίζει το σύστημα διαχείρισης ποιότητάς της με την ένταξη νέων υπηρεσιακών μονάδων. Ήδη από τον Δεκέμβριο του 2009 έχει εντάξει στο σύστημα Διαχείρισης Ποιότητας ISO 9001:2008, ολόκληρο τον κλάδο Ασφαλίσεων Ζωής (ατομικές και ομαδικές ασφαλίσεις) ο οποίος και έχει πιστοποιηθεί με επιτυχία από τον συγκεκριμένο φορέα πιστοποίησης.

Σήμερα το πεδίο εφαρμογής του ΣΔΠ κατά ISO 9001:2008 στην εταιρεία εντοπίζεται στις εργασίες των μονάδων αγροτικών ασφαλίσεων, πληρωμάτων πλοίων, ατομικών ασφαλίσεων ζωής και ατυχημάτων, ομαδικών ασφαλίσεων ζωής και υγείας, καθώς και στην εκπαίδευση διοικητικού προσωπικού και δικτύων πωλήσεων.

Σύμφωνα με τη διοίκηση της εταιρείας η ΑΤΕ Ασφαλιστική είναι ιδιαίτερα συνεπής στην υλοποίηση έργων αυτοματοποίησης των εργασιών της και βελτίωσης των διαδικασιών που εφαρμόζει. Ειδικά σε μία εποχή που η ασφαλιστική αγορά σύντομα θα κληθεί να λειτουργήσει στο απαρτητικό περιβάλλον του Solvency II, η ΑΤΕ Ασφαλιστική, με επίκεντρο τις ασφαλιστικές ανάγκες του σύγχρονου Ελληνα, έχει ήδη ξεκινήσει την υλοποίηση έργων που ενισχύουν ακόμα περισσότερο τη διαφάνεια, την αξιοπιστία και τη φερεγγυότητα των παρεχομένων υπηρεσιών της.

Η ΑΤΕ Ασφαλιστική με τα παιδιά των χωριών SOS

Την ίδια ώρα η εταιρεία, πιστή στη φιλοσοφία της ότι οι επιχειρήσεις πρέπει να έχουν στραμμένο το βλέμμα τους στα κοινωνικά προβλήματα και να συνδράμουν με τον τρόπο τους τις αδύνατες κοινωνικές ομάδες, συνεργάστηκε εφέτος κατά την περίοδο των εορτών με τα παιδικά χωριά SOS. Την παραμονή της Πρωτοχρονίας 15 παιδιά από τα χωριά SOS τραγούδησαν τα κάλαντα στη διοίκηση της εταιρείας, χάρηκαν τα δώρα που τους μοιράστηκαν και αντάλλαξαν ευχές για τον καινούργιο χρόνο.



Επιπλέον, η διοίκηση της εταιρείας παρέδωσε μια επιταγή στον επικεφαλής των παιδιών, ενισχύοντας το πολύτιμο έργο των χωριών SOS. Άλλα και τα παιδιά των εργαζομένων στην ΑΤΕ Ασφαλιστική απόλαυσαν μια όμορφη χριστουγεννιάτικη γιορτή, στις εγκαταστάσεις του «Ελληνικού Κόσμου».

EFG Eurolife Ασφαλιστική - Ευρωκλινική**Παροχές με το Premium**

Sημαντικές παροχές σε συνεργασία με τον όμιλο της Ευρωκλινικής (Ευρωκλινική Αθηνών, Ευρωκλινική Παιδών) παρέχει η EFG Eurolife Ασφαλιστική για το σύνολο των ασφαλισμένων με πρόγραμμα νοσοκομειακής περίθαλψης Premium, τα παρακάτω σημαντικά προνόμια. Ειδικότερα στην Ευρωκλινική Αθηνών παρέχονται 12 δωρεάν ιατρικές επισκέψεις ετησίως στους εφημερεύοντες ιατρούς των εξωτερικών ιατρείων στις ειδικότητες παθολόγου, καρδιολόγου, ορθοπεδικού και γενικού χειρουργού για έκτακτα περιστατικά 24 ώρες το 24ωρο, 365 ημέρες το χρόνο. Ακόμη δωρεάν διαγνωστικές εξετάσεις αξίας 400 ευρώ ετησίως για τα περιστατικά που θα κριθούν έκτακτα και προνομιακές τιμές που απορρέουν από έκπτωση 50% σε περίπτωση που η αξία των διαγνωστικών εξετάσεων υπερβεί τα 400 ευρώ. Στην Ευρωκλινική Παιδών παρέχονται 12 δωρεάν ιατρικές επισκέψεις ετησίως στους εφημερεύοντες ιατρούς των εξωτερικών ιατρείων στις ειδικότητες παιδίατρου και παιδοχειρουργού για έκτακτα περιστατικά 24 ώρες το 24ωρο, 365 ημέρες το χρόνο. Δωρεάν διαγνωστικές εξετάσεις αξίας 200 ευρώ ετησίως, για τα περιστατικά που θα κριθούν έκτακτα και προνομιακές τιμές που απορρέουν από έκπτωση 50% σε περίπτωση που η αξία των διαγνωστικών εξετάσεων υπερβεί τα 200 ευρώ.

Όμιλος Ιντερσαλόνικα**Για τους νέους ασφαλιστές**

Tην έναρξη του 26ου κύκλου σπουδών για την απόκτηση άδειας άσκησης επαγγέλματος ασφαλιστικού συμβούλου, στην έδρα του στη Θεσσαλονίκη και στις εγκαταστάσεις του στην Αθήνα, ανακοίνωσε ο όμιλος Ιντερσαλόνικα, ως πιστοποιημένο κέντρο εκπαίδευσης διαμεσολαβούντων στις ασφαλίσεις προσώπων. Στους εγγεγραμμένους διατίθεται δωρεάν εγχειρίδιο όπου εμπειρίζεται η ύλη, όπως έχει ορισθεί στα περιγράμματα της τεχνικής επιτροπής εκπαίδευσης διαμεσολαβούντων, καθώς και πρόσθετες σημειώσεις σε ηλεκτρονική μορφή με θέματα εξετάσεων και προτεινόμενες απαντήσεις. Όπως σημειώνει η εταιρεία, η υλικοτεχνική υποδομή, τα εποπτικά μέσα και οι έμπειροι εκπαιδευτές σε συνδυασμό με το ενδιαφέρον της διοίκησης για εμπειριστατική κατάρτιση και διαρκή επιμόρφωση όσων ασχολούνται με την ιδιωτική ασφάλιση εγγυώνται την επιτυχία στις εξετάσεις που οργανώνονται από το υπουργείο Ανάπτυξης. Κάθε ενδιαφερόμενος μπορεί να λάβει πληροφορίες σχετικά με την εγγραφή στον επόμενο κύκλο σπουδών από τον υπεύθυνο κ. Ανέστη Κεφαλίδη στα 2310 492100 & 2310 492207 ή στην ηλεκτρονική διεύθυνση edu@intersalonica.gr.

Υδρόγειος Ασφαλιστική**Νέος διευθυντής εκπαίδευσης**

HΥδρόγειος Ασφαλιστική ενδυναμώνει τη διοικητική της ομάδα με την ένταξη ενός νέου έμπειρου στελέχους. Ο κ. Ιωάννης Παυλόπουλος, γνωστό και καταξιωμένο μέλος της ασφαλιστικής αγοράς, έχει ήδη αναλάβει, από τις αρχές του νέου έτους, καθήκοντα διευθυντή εκπαίδευσης και ανάπτυξης λοιπών κλάδων της εταιρείας,

με ευρύ πεδίο ευθύνης που αφορά την περαιτέρω βελτίωση των παρεχόμενων υπηρεσιών και τη μέγιστη αξιοποίηση των δυνατοτήτων του δικτύου πωλήσεων της εταιρείας στον τομέα αυτό.

Ο κ. Παυλόπουλος διαθέτει πολυετή εμπειρία στον κλάδο, έχοντας διατελέσει σε ανάλογες θέσεις σε μεγάλους πολυεθνικούς και ελληνι-

**O. K. Παυλόπουλος**

ταιρειών γενικών ασφαλειών στην Ελλάδα, ενώ τα τελευταία 7 χρόνια έχει αποκτήσει δυναμική παρουσία και στην αγορά της Κύπρου, με την ίδρυση της θυγατρικής «Υδρόγειος Ασφαλιστική Εταιρεία Κύπρου». Το ανθρώπινο δυναμικό του Ομίλου ανέρχεται στα 250 άτομα.

BANCASSURANCE & Banking

Allianz 

Allianz 

Αμοιβαία κεφάλαια

Σημαντικές επιτυχίες
στο μέτωπο των
αποδόσεων το 2010

Σελ. 9



Ευρωκοινοβούλιο

Κερδίζει έδαφος
η ιδέα έκδοσης
ευρω-ομολόγου

Σελ. 8

Τράπεζα Κύπρου

Πρωθεί στην αγορά
το ασφαλιστικό πρόγραμμα
Ζωής «Κύπρου Μεριμνώ»

Σελ. 8

Νέο φορολογικό

Αυστηρότερο

Αυστηρότερες ποινές για φοροδιαφυγή και αλλαγές στη φορολογία των κερδών των επιχειρήσεων φέρνει το νέο φορολογικό νομοσχέδιο, οι βασικές αρχές του οποίου παρουσιάσθηκαν στη χθεσινή συνεδρίαση του υπουργικού Συμβουλίου από τον υπουργό Οικονομικών κ. Γιώργο Παπακωνσταντίνου. Μεταξύ άλλων προβλέπει:

✓ Την επιβολή αυτόφωρου για όποιον συλλαμβάνεται να μην αποδίδει ΦΠΑ.

✓ Τη θέσπιση της φορολογικής διαιτησίας προκειμένου να επιλύονται γρηγορότερα οι φορολογικές διαφορές ανάμεσα στους φορολογούμενους και στο Δημόσιο.

✓ Την τοποθέτηση οικονομικού εισαγγελέα στο υπουργείο Οικονομικών, ο οποίος θα ασχολείται, με τα σοβαρά οικονομικά εγκλήματα προκειμένου οι υποθέσεις να διεκπεραιώνονται ταχύτερα.

✓ Τη θέσπιση αυστηρότερων ποινών για τους φορολογικούς ελεγκτές, οι οποίοι πλέον θα αξιολογούνται με βάση point system για την αποτελεσματικότητά τους.

✓ Τη μείωση από το 24 στο 20% του συντελεστή φορολογίας των αδιανέμητων κερδών των επιχειρήσεων από το 2011, την αλλαγή του ισχύοντος καθεστώτος φορολογίας των αδιανέμητων κερδών των επιχειρήσεων.

✓ Ρύθμιση για το κλείσιμο εκκρεμών υποθέσεων φορολογίας ακινήτων, η οποία θα αφορά και τους 14.000 μεγαλοϊδιοκτήτες ακινήτων που μέχρι το 2007 δεν υπέβαλαν δήλωση ΦΜΑΠ και δεν πλήρωσαν στην εφορία φόρο ακίνητης περιουσίας.

Ανάσα για ελληνικές τράπεζες και ασφαλιστικές

Αγορές κρατικών ομοιλόγων από το EFSF συζητά η Ευρώπη

Του Χρ. Κίτσιου

Xαμόγελα αλλά και ανησυχία προκαλεί στην Ελλάδα η συζήτηση που φέρεται να έχει ανοίξει στην Ευρώπη για το ενδεχόμενο διεύρυνσης του σκοπού και των κεφαλαίων του Μηχανισμού Στήριξης (EFSF), ώστε να μπορεί να αγοράζει κρατικά ομόλογα χωρών με πρόβλημα χρέους στη δευτερογενή αγορά. Κυβέρνηση και τραπεζίτες παρακολουθούν με ιδιαίτερη προσοχή τις διενεργούμενες ζημώσεις και συζητήσεις,

καθώς η πρόταση της «αναβάθμισης» του Μηχανισμού μπορεί να δώσει καίρια «ανάσα» στο πρόβλημα του ελληνικού χρέους, αλλά την ίδια στιγμή να «ζεματίσει» τις τράπεζες.

Τις τελευταίες ώρες τα διεθνή πρακτορεία εμφανίζουν το ενδεχόμενο διεύρυνσης του EFSF ως την επικρατέστερη λύση στο ευρωπαϊκό «παζάρι», ενώ πιο συγκρατημένο είναι και το κλίμα που απορρέει από κύκλους της ελληνικής κυβέρνησης.

Συνέχεια στη σελ. 8



Οι ευρωπαίοι ηγέτες δεν θα πρέπει να αποκλείουν την ιδέα της επαναγοράς κρατικών ομολόγων των υπερχρεωμένων χωρών της ευρωζώνης, τονίζει ο πρόεδρος του Eurogroup Ζαν-Κλοντ Γιούνκερ σε συνέντευξή του στο γερμανικό περιοδικό «Der Spiegel».

ΔΝΤ: Αναθεώρησε προς τα πάνω την πρόβλεψη για την ανάπτυξη

Προς τα πάνω αναθεώρησε το Διεθνές Νομισματικό Ταμείο την πρόβλεψή του για την παγκόσμια ανάπτυξη το 2011 στο 4,4% (έναντι της αρχικής πρόβλεψης στο 4,2%), χάρη στη βελτίωση των οικονομικών προοπτικών για τις Ηνωμένες Πολιτείες (3%) και των αμετάβλητων προβλέψεων για την ευρωζώνη (1,5%). Ωστόσο απαρίθμησε μία σειρά από κινδύνους που αντιμετωπίζει η παγκόσμια οικονομία. Στην αναθεωρημένη έκθεση με τίτλο «Παγκόσμιες Οικονομικές Προοπτικές», που δόθηκε στη δημοσιότητα στο Γιοχάνεσμπουργκ, η πρόβλεψη για την παγκόσμια ανάπτυξη κατά το 2011 αναθεωρείται προς τα πάνω, εξαιτίας της πρόβλεψης για ανάπτυξη 3% της αμερικανικής οικονομίας, έναντι 2,3%, σύμφωνα με την αρχική πρόβλεψη. Το ΔΝΤ αποδίδει την αναθεώρηση αυτή στην απόφαση της Ουάσινγκτον για την παράταση επί δύο χρόνια της ισχύος των φορολογικών μειώσεων που αποφασίσθηκαν το 2001 και το 2003, γεγονός που θα προσθέσει μισή εκατοσταία μονάδα ανάπτυξης κατά το 2011. Η πρόβλεψη ανάπτυξης για την ευρωζώνη παρέμεινε αμετάβλητη, στο 1,5%. Το ΔΝΤ εκτιμά ότι η κρίση δημοσιονομικού χρέους στην ευρωζώνη θα έχει συνέπειες στην ίδια τη ζώνη του ευρώ, αλλά περιορισμένες επιπτώσεις στην ανάπτυξη στον υπόλοιπο κόσμο.



Κάθε Πέμπτη από τις 21.00 έως τις 22.00 στο Chanel 9 η εκπομπή «Ώρα Ασφαλίσης». Προβάλλεται, επίσης, στο next deal.gr. Στείλτε σχόλια, παρατηρήσεις, απορίες, ερωτήσεις για θέματα που σας απασχολούν σε σχέση με την ασφαλιστική σας κάλυψη στο email: oraasfalisis@channel9.gr

Με μα ματιά

Εθνική Τράπεζα

Μνημόνιο για την παροχή χορηγίας από την Εθνική Τράπεζα για το σύστημα της ηλεκτρονικής συνταγογράφησης στα Ασφαλιστικά Ταμεία θα υπογράψουν σήμερα Τετάρτη, 26 Ιανουαρίου, και ώρα 12:00, η υπουργός Εργασίας και Κοινωνικής Ασφάλισης, κ. Λούκα Τ. Κατσέλη, ο πρόεδρος της Εθνικής Τράπεζας, κ. Βασίλης Ράπανος, και ο διευθύνων σύμβουλος, κ. Απόστολος Ταμβακάκης.

Ταχυδρομικό Ταμιευτήριο

Τελικά με δύο θα συνεργάζεται το Ταχυδρομικό Ταμιευτήριο για την πώληση ασφαλιστικών προϊόντων του μέσω του δικτύου του. Συγκεκριμένα το Ταχυδρομικό Ταμιευτήριο θα διαθέτει μέσω των υποκαταστημάτων του ασφαλιστικά προϊόντα ζωής σε συνεργασία με την Εθνική Ασφαλιστική και προϊόντα γενικών ασφαλίσεων σε συνεργασία με την Interamerican. Με τον τρόπο αυτό δόθηκε τέλος σε ένα σίριαλ που κρατούσε από το καλοκαίρι. Σημειώνεται ότι το ΤΤ συνεργάζεται και με τη Marfin CNP στις ασφαλίσεις Ζωής για τους πελάτες που λαμβάνουν καταναλωτικά δάνεια από το Ταχυδρομικό Ταμιευτήριο.

HSBC Παντελάκης Χρηματιστηριακή

Η HSBC Παντελάκης Χρηματιστηριακή Α.Ε.Π.Ε.Υ. και η Πεντεδέκας Χρηματιστηριακή Α.Ε.Π.Ε.Υ. ανακοινώνουν τη συνεργασία τους στο πλαίσιο της οποίας η πρώτη θα προσφέρει στους πελάτες της Πεντεδέκας Χρηματιστηριακή Α.Ε.Π.Ε.Υ. υπηρεσίες εκκαθάρισης, θεματοφυλακής, margin και Τριήμερης Πίστωσης (D3), μέσω της εκτέλεσης συναλαγών στην Ελλάδα, αλλά και σε διεθνή χρηματιστήρια.

Eurobank

Κεφάλαια άνω του 1,4 δισ. ευρώ για τη χρηματοδότηση μικρών και μεσαίων επιχειρήσεων έχουν εξασφαλιστεί μέσω της διευρυνόμενης συνεργασίας της Eurobank EFG με διεθνείς χρηματοδοτικούς οργανισμούς για τη στήριξη της ανάπτυξης των μικρών και μεσαίων επιχειρήσεων στην Ελλάδα και τη Νοτιοανατολική Ευρώπη (Ρουμανία, Βουλγαρία, Σερβία και Τουρκία).

HSBC

Σημαντικές αποδόσεις στα αμοιβαία κεφάλαια που διαχειρίζεται και αντιπροσωπεύει εμφάνισε το 2010 η HSBC (ΕΛΛΑΣ) ΑΕΔΑΚ. Συγκεκριμένα, όπως αναφέρεται σε σχετική ανακοίνωση, η οικογένεια αμοιβαίων κεφαλαίων HSBC HGIF (Global Investment Funds) με έδρα το Λουξεμβούργο, ξεπέρασε τις προσδοκίες και σημείωσε ιδιαίτερα αξιόλογες αποδόσεις το 2010.

Ανάσα για ελληνικές τράπεζες και ασφαλιστικές

Αγορές κρατικών ομολόγων από το EFSF συζητά η Ευρώπη

Συνέχεια από τη σελ. 7

Σύμφωνα με στελέχη του υπουργείου Οικονομικών η πρόταση της διεύρυνσης του σκοπού του Μηχανισμού έχει πέσει στο τραπέζι, διευκρινίζεται, όμως, ότι η συζήτηση βρίσκεται ακόμη εν εξελίξει και οι οριστικές αποφάσεις θα ληφθούν το Μάρτιο.

«Πρόκειται για μια ικανοποιητική αγωγή» (μια και επιδιώκει να αντιμετωπίσει, για πρώτη φορά, το πρόβλημα χρέους χωρών όπως η Ελλάδα και Ιρλανδία) με σημαντικές όμως παρενέργειες που πρέπει να αντιμετωπισθούν» αναφέρει χαρακτηριστικά κυβερνητικό στέλεχος.

Εφόσον υιοθετηθεί η πρόταση, ο Μηχανισμός θα μπορεί να παρεμβαίνει στην δευτερογενή αγορά ομολόγων, αγοράζοντας κρατικά ομόλογα χωρών με μεγάλο χρέος σε τρέχουσες τιμές. Προκειμένου να συμβεί αυτό θα πρέπει βέβαια πέραν της διεύρυνσης του σκοπού να «προικοδοτηθεί» ο Μηχανισμός και με επιπλέον εγγυήσεις ώστε να αυξήσει τη δανειακή του δυνατότητα.

Αυτό σημαίνει ότι ο Μηχανισμός θα μπορεί να αγοράζει ελληνικά κρατικά ομόλογα σε τρέχουσες τιμές, όπως σήμερα η ΕΚΤ, εκτονώντας την πίεση των αγορών.

Πρόκειται για λύση, η οποία θα δώσει, σύμφωνα με κορυφαίο τραπεζίτη, «ανάσα» σε Ελλάδα, Ιρλανδία και Πορτογαλία, δημιουργώντας ασφαλή ζώνη... πυρασφάλειας για την Ισπανία, που δεν έχει ίδιαίτερο πρόβλημα χρέους.

Βάσει των όσων έχουν διαρρεύσει, η πρόταση εισηγείται να μπορεί ο Μηχανισμός να αγοράζει ομόλογα και εν συνεχείᾳ να τα ανταλλάσσει με νέες εκδόσεις της χώρας εκδότη. Αυτό πρακτικά σημαίνει de facto αναδιάρθρωση χρέους καθώς ο Μηχανισμός θα αγοράζει σε τρέχουσες τιμές και θα ανταλλάσσει τα ομόλογα με νέα ίσης αξίας με την τιμή κόστους και όχι με την ονομαστική τους αξία. Αν δηλαδή αγοράζει ελληνικά ομόλογα στο 70% της ονομαστικής τους αξίας θα τα ανταλλάσσει με ίσης αξίας νέα ομόλογα. Επομένως το χρέος της Ελλάδας θα μειωθεί κατά 30%.

Τη ζημιά πρακτικά τη γράφει ο επενδυτής που πουλά ελληνικά κρατικά ομόλογα

στο 70% της ονομαστικής τους αξίας στον Μηχανισμό, ενώ αυτός που συνεχίζει να τα κρατά ως τη λήξη εμφανίζει μεν την λογιστική ζημιά αλλά δεν ζημιώνεται. «Ο διάβολος, όμως, κρύβεται στις λεπτομέρειες» σύμφωνα με έμπειρο στα Διεθνή Λογιστικά Πρότυπα στέλεχος. Αν ο συνδυασμός αγορών ομολόγων σε τρέχουσες τιμές από το Μηχανισμό και ανταλλαγής με νέα ελληνικά κρατικά ομόλογα θεωρηθεί γενικευμένος κανόνας τότε ενδέχεται να δημιουργηθεί κίνδυνος επανακεφαλαιοποίησης των τραπεζών. Και αυτό γιατί ενδέχεται η Ευρωπαϊκή Κεντρική Τράπεζα να επιβάλει στα επόμενα stress tests «κούρεμα» της τάξης του 30% στα ελληνικά κρατικά ομόλογα που διακρατούν οι τραπεζες σε όλα τους ανεξαιρέτως τα χαρτοφυλάκια.

Οι εγχώριοι και κυπριακοί τραπεζικοί όμιλοι κατείχαν στο τέλος Σεπτεμβρίου του 2010 ελληνικά κρατικά ομόλογα ύψους περίπου 55 δισ. ευρώ, ενώ ομόλογα αξίας μερικών δισεκατομμυρίων κατέχουν και οι μη τραπεζικές ασφαλιστικές που δραστηριοποιούνται στην εγχώρια αγορά Ζωής.

Ευρωπαϊκό Κοινοβούλιο

Κερδίζει έδαφος η ιδέα έκδοσης ευρω-ομολόγου

Την ίδια στιγμή κερδίζει έδαφος η ιδέα έκδοσης ευρω-ομολόγου, θέμα που τέθηκε και στο Ευρωκοινοβούλιο από την ευρωβουλευτή του ΠΑΣΟΚ κ. Άννυ Ποδηματά. Η κ. Ποδηματά στην έκθεσή της στο ευρωκοινοβούλιο για «τα καινοτόμα μέσα χρηματοδότησης» τόνισε ότι η σημερινή συγκυρία είναι η πλέον κατάλληλη για να προχωρήσει η αξιολόγηση της σκοπιμότητας έκδοσης ευρω-ομολόγων, δεδομένου ότι οι μέχρι τώρα λύσεις και πολιτικές δεν αποδεικνύονται επαρκείς για την έξodo της Ε.Ε. από την κρίση, επισημαίνοντας ότι το τελευταίο διάστημα έχει καταγραφεί σημαντικός αριθμός πρωτοβουλιών και παρεμβάσεων προς την κατεύθυνση αυτή, με κορυφαία την από κοινού δήλωση Juncker-Tremonti.



Η κ. Άννυ
Ποδηματά

μέρα πριν την έναρξη εργασιών της Συνόδου Κορυφής, ζήτησε από το Ευρωπαϊκό Συμβούλιο να δώσει το αναγκαίο πολιτικό σήμα για να ξεκινήσει άμεσα η Επιτροπή να επεξεργάζεται ιδέες και προτάσεις για τη δημιουργία ενός συστήματος έκδοσης ομολόγων ευρώ.

Ιδιαίτερα ενθαρρυντικό ήταν ότι η ιδέα αυτή δεν υποστηρίχθηκε μόνον από τους Σοσιαλιστές και τους Πράσινους, αλλά και από ευρωβουλευτές του ΕΛΚ και των Φιλελευθέρων. Σημειώνεται ότι την προώθηση του ευρωμολόγου ξεκινά και η «Ομάδα Πρωτοβουλίας» που συνεστήθη από τον πρωθυπουργό και η οποία αποτελείται από τους βουλευτές του ΠΑΣΟΚ κυρία Βάσω Παπανδρέου, κ.κ.

Nt. Βρετό, Π. Ευθυμίου, N. Αλευρά, Π. Οικονόμου, H. Μόσιαλο, την ευρωβουλευτή κυρία Άννυ Ποδηματά και τον πρόεδρο της Οικονομικής και Κοινωνικής Επιτροπής (ΟΚΕ) κ. X. Πολυζωγόπουλο.

Τράπεζα Κύπρου - Κύπρου Ζωής

Κύπρου Μεριμνώ

Ένα νέο ασφαλιστικό πρόγραμμα ζωής, το «Κύπρου Μεριμνώ», με το οποίο εγκαινιάζεται η νέα σειρά ασφαλιστικών προϊόντων «Φάση Ζωής», που απευθύνονται στις ιδιαίτερες ανάγκες ανάλογα και από την περίοδο της ζωής στην οποία βρίσκεται ο ασφαλισμένος, προσφέρει στο κοινό η Τράπεζα Κύπρου σε συνεργασία με την Κύπρου Ζωής. Το νέο πρόγραμμα διατίθεται σε ενδιαφερόμενους 40-55 ετών, χωρίς οποιαδήποτε αξιολόγηση της υγείας. Αφορά άτομα, τα οποία βρίσκονται σε μία ώριμη και παραγωγική φάση της

ζωής τους και έχουν δημιουργήσει περιουσία, αλλά και οικογενειακές υποχρεώσεις. Παρέχει ένα κεφάλαιο κάλυψης της ζωής του ασφαλισμένου, ύψους 50.000 ευρώ, με στόχο τη διασφάλιση των εξαρτώμενων και ανήλικων μελών της οικογένειάς του, την ομαλή μεταβίβαση της περιουσίας του και εν γένει τη διαφύλαξη του επιπέδου ζωής, που ο ασφαλισμένος έχει δημιουργήσει για τον ίδιο και την οικογένειά του. Το «Κύπρου Μεριμνώ» προσφέρει μεταξύ άλλων:

- Έμεση έκδοση, χωρίς προϋπόθεση, ό-

πως είναι η αξιολόγηση της υγείας του ασφαλισμένου

- Σημαντικό κεφάλαιο αποζημίωσης, ύψους 50.000 ευρώ
- Κάλυψη σε περίπτωση απώλειας ζωής από ατύχημα κατά τα δύο πρώτα έτη της ασφάλισης
- Επέκταση της κάλυψης σε περίπτωση απώλειας ζωής από ατύχημα και ασθένεια μετά την πρώτη διετία ισχύος της ασφάλισης
- Ιδιαίτερα χαμηλό ασφάλιστρο, λιγότερο από 1 ευρώ την ημέρ

Αμοιβαία κεφάλαια**Επιτυχίες στο μέτωπο των αποδόσεων**

Mε σημαντικές επιτυχίες στο μέτωπο των αποδόσεων και αναστροφή εκροών σε συγκεκριμένες κατηγορίες προϊόντων και υπηρεσιών και συνολικό ενεργητικό € 12,77 δισ., κλείνει το 2010 για την Ελληνική Ένωση Διαχειριστών Συλλογικών Επενδύσεων και Περιουσίας.

- Εντυπωσιακή ήταν η μέση απόδοση των ΑΕΕΧ στο -3,26% έναντι -35,6% του Γενικού Δείκτη του ΧΑ ενώ αύξηση σημειώθηκε στα υπό διαχείριση κεφάλαια κατά 95 εκατ. συνολικά για τα α/κ Μετοχικά Εξωτερικού και Fund of Funds με το συνολικό ύψος των υπό διαχείριση αμοιβαίων κεφαλαίων να διατηρείται σχεδόν σταθερό κατά την διάρκεια του 2ου μισού του έτους. Παράλληλα διευρύνθηκε η κατηγορία των Εταιρειών Επενδύσεων Ακίνητης Περιουσίας στα € 1,71 δισ. έναντι € 937 εκατ. το 2009.

Στην πλευρά των αποδόσεων πρωταθλητές αναδείχθηκαν οι κατηγορίες Fund of Fund Μετοχικά και Μετοχικά Εξωτερικού με μέση απόδοση +14,42% και +8,95% αντίστοιχα.

Στην περίπτωση των Μετοχικών Εσωτερικού υπογραμμίζεται η υπεραπόδοση σχεδόν του συνόλου των α/κ της κατηγορίας (47 έναντι πλήθους 51 α/κ) έναντι του Γεν. Δείκτη του ΧΑ.

Στην περίπτωση των ομολογιακών πολλές ήταν περιπτώσεις που προσέφεραν θετικές αποδόσεις με συγκέντρωση των επενδύσεων στην διεθνή αγορά.

- Το ενεργητικό των Εταιρειών Επενδύσεων Χαρτοφυλακίου παρουσίασε αύξηση στο τέταρτο τρίμηνο του 2010 και έφθασε τα € 224,06 εκατ. Ο κλάδος των ΕΕΧ έκλεισε στις 31 Δεκεμβρίου με υψηλό μεσοσταθμικό Discount -36,57% και μέση σταθμισμένη απόδοση από την αρχή του έτους -3,26%.

Στην πλευρά των αποδόσεων και οι πέντε Εταιρείες Επενδύσεων Χαρτοφυλακίου πέτυχαν αποδόσεις σημαντικά καλύτερες από το Χ.Α.

- Το σύνολο των υπό διαχείριση κεφαλαίων (Asset Management) των 6 ΑΕΠΕΥ μελών της Ε.Θ.Ε. και των 14 ΑΕΔΑΚ Διευρυμένου Σκοπού, παρουσίασε αύξηση και ανήλθε στα € 2,83 δισ.

- Τέλος οι 4 Εταιρείες Επενδύσεων Ακίνητης Περιουσίας εκτιμούν ότι το τέταρτο τρίμηνο του έτους θα κλείσει με το σύνολο των επενδύσεων τους σε ακίνητα να ξεπερνάει τα € 1,71 δισ. Σημειώνετε ότι στα Μέλη της Ε.Θ.Ε. έχει προστεθεί και η ΕΘΝΙΚΗ ΠΑΝΓΑΙΑ ΑΕΕΑΠ του Ομίλου της Εθνικής Τράπεζας.

ΣΥΝΟΛΙΚΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟ ΑΓΟΡΑΣ Α/Κ ΑΝΑ ΕΤΑΙΡΕΙΑ ΤΗΝ 31/12/2010

A/Α Α.Ε.Δ.Α.Κ.	Συν. Α/Κ	Συνολικό Ενεργητικό σε την 1/1/2010	Συνολικό Ενεργητικό σε την 31/12/2010	Δ% από 1/1/2010	Μερίδιο Αγοράς 1/1/2010	Μερίδιο Αγοράς 31/12/2010	Μεταβ. Μεριδίου Αγοράς
1 EUROBANK EFG Α.Ε.Δ.Α.Κ.	75	2 676 716 644.18	1 931 731 269.98	-27.83%	25.08%	24.10%	-0.98
2 ΕΘΝΙΚΗ ASSET MANAGEMENT Α.Ε.Δ.Α.Κ.	44	1 896 492 364.52	1 384 671 096.81	-26.99%	17.77%	17.27%	-0.5
3 ALPHA ASSET MANAGEMENT Α.Ε.Δ.Α.Κ.	27	1 735 697 041.97	1 326 504 415.00	-23.58%	16.26%	16.55%	0.29
4 Α.Ε.Δ.Α.Κ. ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΟΡΓΑΝΙΣΜΩΝ	2	1 066 416 793.86	819 443 757.04	-23.16%	9.99%	10.22%	0.23
5 HSBC (ΕΛΛΑΣ) Α.Ε.Δ.Α.Κ.	9	515 049 651.14	328 170 622.31	-36.28%	4.83%	4.09%	-0.74
6 ALICO Α.Ε.Δ.Α.Κ.	21	337 432 779.48	287 354 302.22	-14.84%	3.16%	3.58%	0.42
7 T.T. ΕΛΤΑ Α.Ε.Δ.Α.Κ.	7	122 731 191.48	267 741 785.09	118.15%	1.15%	3.34%	2.19
8 PROBANK Α.Ε.Δ.Α.Κ.	4	27 200 333.31	244 631 379.62	799.37%	0.25%	3.05%	2.8
9 MARFIN GLOBAL ASSET MANAGEMENT Α.Ε.Δ.Α.Κ.	11	626 691 535.32	235 171 969.34	-62.47%	5.87%	2.93%	-2.94
10 AMUNDI ΕΛΛΑΣ Α.Ε.Δ.Α.Κ.	4	327 365 982.66	201 953 265.49	-38.31%	3.07%	2.52%	-0.55
11 ATE Α.Ε.Δ.Α.Κ.	11	243 990 323.28	198 511 961.88	-18.64%	2.29%	2.48%	0.19
12 ALPHA TRUST Α.Ε.Δ.Α.Κ.	12	200 289 657.90	150 560 852.55	-24.83%	1.88%	1.88%	0
13 ΠΕΙΡΑΙΩΣ ASSET MANAGEMENT Α.Ε.Δ.Α.Κ.	13	177 585 863.56	103 795 079.06	-41.55%	1.66%	1.29%	-0.37
14 ALLIANZ Α.Ε.Δ.Α.Κ.	7	134 606 607.56	102 392 152.70	-23.93%	1.26%	1.28%	0.02
15 ING Α.Ε.Δ.Α.Κ.	5	130 606 931.30	97 537 951.60	-25.32%	1.22%	1.22%	0
16 MILLENNIUM Α.Ε.Δ.Α.Κ.	9	115 356 755.01	83 437 263.98	-27.67%	1.08%	1.04%	-0.04
17 ATTICA WEALTH MANAGEMENT Α.Ε.Δ.Α.Κ.	8	85 518 144.55	65 845 333.85	-23.00%	0.80%	0.82%	0.02
18 ΚΥΠΡΟΥ ASSET MANAGEMENT Α.Ε.Δ.Α.Κ.	10	87 433 682.80	59 210 203.07	-32.28%	0.82%	0.74%	-0.08
19 ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΠΙΣΤΗ Α.Ε.Δ.Α.Κ.	10	51 550 712.58	44 550 397.16	-13.58%	0.48%	0.56%	0.08
20 T FUNDS Α.Ε.Δ.Α.Κ.	4	53 646 602.45	41 376 891.54	-22.87%	0.50%	0.52%	0.02
21 INTERNATIONAL Α.Ε.Δ.Α.Κ.	6	45 053 228.68	30 991 092.18	-31.21%	0.42%	0.39%	-0.03
22 PROTON Α.Ε.Δ.Α.Κ.	4	14 699 930.38	10 053 276.52	-31.61%	0.14%	0.13%	-0.01
ΣΥΝΟΛΑ	303	10 672 132 757.97	8 015 636 318.99	-24.89%	100.00%	100.00%	

Σχόλια**Ημερομηνία**

3-08-10

Α.Ε.Δ.Α.Κ.

Αλλαγή επωνυμίας από ASPIS INTERNATIONAL ΑΕΔΑΚ

Σημείωση: Από 1/1/2007 στο συνολικό ενεργητικό των Α.Ε.Δ.Α.Κ. καθώς και στις υφιστάμενες κατηγορίες, συμπεριλαμβάνονται τα Α/Κ που έχουν ίδρυθει σε άλλες χώρες) και τα οποία διαχειρίζονται ελληνικές Α.Ε.Δ.Α.Κ. Όσα Α/Κ δεν δύναται να κατηγοριοποιηθούν, παραμένουν στην κατηγορία «Α/Κ Ξένων Κεφαλαιαγορών - Ειδικού Τύπου». Τα ενεργητικά που αναφέρονται αφορούν τη διάθεση στην Ελλάδα. Τα Α/Κ αυτά είναι ΟΣΕΚΑ κατά την έννοια της Οδηγίας 85/611/EOK όπως ισχύει, υπάγονται στο νομικό και φορολογικό καθεστώς της χώρας καταγωγής τους, αδειοδοτούνται και εποπτεύονται από τις αρμόδιες αρχές της χώρας καταγωγής τους και διαθέτουν τα μεριδιά τους στην Ελλάδα με καθεστώς γνωστοποίησης στην Επιτροπή Κεφαλαιαγοράς όπως ορίζει το άρθρο 35 του Ν. 3283/2004. ΤΑ ΑΜΟΙΒΑΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ ΔΕΝ ΕΧΟΥΝ ΕΓΓΥΗΜΕΝΗ ΑΠΟΔΟΣΗ ΚΑΙ ΟΙ ΠΡΟΗΓΟΥΜΕΝΕΣ ΑΠΟΔΟΣΕΙΣ ΔΕΝ ΔΙΑΣΦΑΛΙΖΟΥΝ ΤΙΣ ΜΕΛΟΝΤΙΚΕΣ



**Παπανδρέου -
Προβόπουλος**

Ο ρόλος των τραπεζών στην ανάπτυξη



Η συμβολή του τραπεζικού συστήματος στην αναπτυξιακή προσπάθεια της χώρας βρέθηκε στο επίκεντρο της συνάντησης του πρωθυπουργού με τον διοικητή της Τράπεζας της Ελλάδος. Ο κ. Παπανδρέου, υποδεχόμενος τον κ. Προβόπουλο στη Βουλή, ανέφερε ότι η κυβέρνηση προωθεί μεγάλες αλλαγές, ώστε να διαμορφωθούν οι προϋποθέσεις για μια βιώσιμη ανάπτυξη με νέες θέσεις εργασίας. Ήδη, πρόσθεσε, έχουμε τις πρώτες θετικές ενδείξεις. Ο κ. Προβόπουλος απάντησε ότι αυτό ακριβώς είναι το θέμα· πώς, δηλαδή, θα μπορέσει να συμβάλει το τραπεζικό σύστημα στην προσπάθεια για μια ρεαλιστική και γρήγορη ανάπτυξη με τη ρευστότητά του.

Απαισιόδοξοι οι πολίτες για το συνταξιοδοτικό

Οι προτάσεις των ασφαλιστών για τις συντάξεις

Συνέχεια από τη σελ. 1

Tον συμπληρωματικό ρόλο της ιδιωτικής ασφάλισης και τις προτάσεις της ασφαλιστικής αγοράς για την επίλυση του ασφαλιστικού ζήτηματος παρουσίασε ο κ. Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου πρόεδρος της Επιτροπής Ζωής, Υγείας, Συντάξεων και Τραπεζοασφαλειών της Ε.Α.Ε.Ε. στην ημερίδα που διοργάνωσε χθες Τρίτη η ένωση με πρωτοβουλία της επιτροπής Ζωής για το συνταξιοδοτικό ζήτημα στην Ελλάδα. Συγκεκριμένα, σχετικά με τον 2ο πυλώνα, την επαγγελματική ασφάλιση, προτείνεται ή αμεση προώθηση νομοθετικής ρύθμισης, η οποία θα επιτρέπει στις ασφαλιστικές εταιρίες να διαχειρίζονται Ταμεία Επαγγελματικής Ασφάλισης και να ιδρύουν Ανοικτά Ταμεία Επαγγελματικής Συνταξιοδοτικής Ασφάλισης (ομαδικά συνταξιοδοτικά προγράμματα), με πλήρη απαλλαγή των ασφαλίστρων ως δαπάνη από το φορολογητέο εισόδημα του δικαιούχου. Για τον 3ο πυλώνα, την ατομική ιδιωτική ασφάλιση, η Ε.Α.Ε.Ε. εισιγείται τη δημιουργία μιας κατηγορίας ασφαλιστικών προϊόντων με ειδικά χαρακτηριστικά, για τα οποία θα ισχύσουν συγκεκριμένα φορολογικά κίνητρα, ώστε να είναι δυνατή η αποταμίευση και συσσώρευση προφόρων.



Στόχος της ημερίδας ήταν η παρουσίαση των θέσεων και των προτάσεων της Ε.Α.Ε.Ε. για τη διαμόρφωση ενός ολοκληρωμένου συνταξιοδοτικού συστήματος στη χώρα μας, την ενεργοποίηση του τομέα των επαγγελματικών συντάξεων μέσω της ιδιωτικής ασφάλισης αλλά και την ενθάρρυνση των ιδιωτικών προγραμμάτων ειδικών προδιαγραφών που έχουν ως στόχο τη συνταξιοδοτική αποταμίευση. Κατά τη διάρκεια της ημερίδας παρουσιάστηκαν τα συμπεράσματα Έρευνας Γνώμης που διεξήχθη με πρωτοβουλία της Ε.Α.Ε.Ε. σε συνεργασία με την γνωστή εταιρεία ερευνών OPINION Marketing Research, με στόχο την αποτίμηση των ευρύτερων επιπτώσεων των πρόσφατων αλλαγών στο σύστημα Κοινωνικής Ασφάλισης και της εμπιστοσύνης της κοινής γνώμης στο ρόλο της ιδιωτικής Ασφάλισης ως παρόχου προγραμμάτων συμπληρωματικής σύνταξης. Από την έρευνα προέκυ-

ψε ότι το κοινό και ιδιαίτερα οι νεότερες ηλικίες διακατέχονται από συναισθήματα απαισιόδοξίας και αβεβαιότητας για το οικονομικό τους μέλλον. Μόνο ένας στους τέσσερεις θεωρεί ότι γνωρίζει καλά τις αλλαγές που προβλέπονται για το συνταξιοδοτικό σύστημα, με τη συντριπτική πλειοψηφία να προβλέπει ότι δεν θα εξασφαλίζεται από τη σύνταξη το σημερινό επίπεδο διαβίωσης των πολιτών και να αναμένει ότι το ποσό της σύνταξης θα επηρεαστεί μελλοντικά και μάλιστα προς το «χειρότερο». Με βάση τα παραπάνω, σχεδόν οι μισοί παρουσιάζονται πιο θετικοί απέναντι στην απόκτηση Ατομικού Συνταξιοδοτικού Προγράμματος και «σκέφτονται» να προχωρήσουν.

Την ημερίδα χαιρέτισε ο κ. Γιώργος Κώτσαλος, πρόεδρος της ΕΑΕΕ, ενώ ο κ. Γιώργος Κουτρουμάνης, υφυπουργός Εργασίας και Κοινωνικής Ασφάλισης, αφού υπογράμμισε την αναγκαιότητα ύπαρ-

ξης της Κοινωνικής Ασφάλισης, υποστήριξε ότι η Ιδιωτική Ασφάλιση μπορεί να συμβάλει συμπληρωματικά στην κάλυψη των αναγκών σύνταξης των πολιτών που δεν εξασφαλίζονται από την Κοινωνική. Ωστόσο, η συμμετοχή της ιδιωτικής Ασφάλισης στο χώρο των συντάξεων θα πρέπει να πληροί συγκεκριμένες θεσμικές προϋποθέσεις και απαιτήσεις φερεγγυότητας. Με το δεδομένο, εξάλλου, πως τα Επαγγελματικά Ταμεία γνωρίζουν μηδενική σχεδόν ανάπτυξη στη χώρα μας, ο κ. Κουτρουμάνης θεωρεί ότι η Πολιτεία οφείλει να εξετάσει βελτιώσεις στο υφιστάμενο πλαίσιο του ν. 3029/2000.

Την ημερίδα έκλεισε ο κ. Γιώργος Ρωμανιάς, επιστημονικός συνεργάτης της ΓΣΕΕ, ο οποίος αναγνώρισε τον συμπληρωματικό ρόλο της ιδιωτικής Ασφάλισης, ήδη κατοχυρωμένο διεθνώς από την εποχή που μπήκαν τα θεμέλια της Κοινωνικής Ασφάλισης. Βάσει συγκριτικών στοιχείων που παρουσίασε για άλλες ευρωπαϊκές χώρες, όπου τα Επαγγελματικά Ταμεία και τα Ατομική Προγράμματα Συνταξιοδότησης είναι πολύ ανεπιγένεμα, επισήμανε πως τα περιθώρια ανάπτυξής τους και στην Ελλάδα είναι τεράστια και αναφέρθηκε στις απαραίτητες γι' αυτό προϋποθέσεις. Συντονιστής της ημερίδας ήταν ο κ. Μπάμπης Παπαδημητρίου, δημοσιογράφος.

CEA

Ίδιοι κίνδυνοι - ίδιοι κανόνες στην αγορά για το Solvency II

Tον κώδωνα του κινδύνου για τα προβλήματα και τις ασυνέπειες που ενδέχεται να προκύψουν στις ασφαλιστικές από την εφαρμογή της Οδηγίας Solvency II συνεχίζει να κρούει η CEA. Αυτήν τη φορά πρόκειται για διαφορές που προκύπτουν μεταξύ πελατών των οποίων οι συντάξεις παρέχονται από το σύστημα IORP. Συγκεκριμένα, όπως αναφέρει στο τελευταίο δημοσίευμά της η CEA, από το 2013 και μετά η ασφαλιστική αγορά θα πρέπει να εναρμονιστεί με την οδηγία του Solvency II. Όπως όμως έχουν τα πράγματα, όταν η ασφα-

κής διευθύντριας Michaela Koller από την Ευρωπαϊκή Επιτροπή να διεξαγάγει επείγουσες διαβουλεύσεις για την εφαρμογή του Solvency II και αξιολόγηση των επιπτώσεων με βάση τους κινδύνους που προκύπτουν από το σύστημα IORP. Συγκεκριμένα, όπως αναφέρει στο τελευταίο δημοσίευμά της η CEA, από το 2013 και μετά η ασφαλιστική αγορά θα πρέπει να εναρμονιστεί με την οδηγία του Solvency II. Όπως όμως έχουν τα πράγματα, όταν η ασφα-



H. k. Michaela Koller

λιστική αγορά θα εισέλθει στο νέο καθεστώς του Solvency II, τα θεσμικά όργανα που προσφέρουν συνταξιοδοτικές επαγγελματικές παροχές IORP, που σήμερα υπόκεινται στην ίδια ρύθμιση, όπως αυτή των ασφαλιστών (στο καθεστώς του Solvency I) θα εξακολουθούν να κινούνται πάνω στο παλαιό «ακατέργαστο σύστημα». Το ισχύον ρυθμιστικό σύστημα θα παύσει να υπάρχει, πράγμα που σημαίνει ότι οι πελάτες των οποίων οι συντάξεις παρέχονται από το σύστημα IORP ή από

αμοιβαία κεφάλαια που προσφέρουν εγγυημένες αποδόσεις δεν θα επωφεληθούν από την ενισχυμένη προστασία που παρέχεται από το καθεστώς του Solvency II. Ως εκ τούτου, η CEA καλεί για άλλη μια φορά την Ευρωπαϊκή Επιτροπή να αντιμετωπίσει τις ασυνέπειες που μπορεί να προκύψουν από την εφαρμογή του κανονισμού, εκτιμώντας ότι η αρχή «ίδιοι κίνδυνοι - ίδιοι κανόνες» θα πρέπει να εφαρμοστεί για όλη την ασφαλιστική αγορά που προσφέρει προγράμματα ζωής, IORP και αμοιβαία κεφάλαια εγγυημένης αποδοσης.



σίγουρα, γρήγορα...απλά!



BMS Hellas**Σε νέες αγορές**

Συνεχίζεται η στρατηγική επέκταση των εργασιών της αμιγώς ελληνικών συμφερόντων εταιρείας μεσιτών ασφαλίσεων και αντασφαλίσεων BMS Hellas. Έτσι μετά την Κύπρο και τις χώρες της Ανατολικής Ευρώπης, η εταιρεία διεισδύει στις αγορές της Βόρειας Αφρικής και της Μέσης Ανατολής, μέσω της εξαγοράς του χαρτοφυλακίου της «Heads Ltd – Μεσίτες Ασφαλίσεων και Αντασφαλίσεων», ενώ με την ολοκλήρωση της διαδικασίας οι εκτός Ελλάδος δραστηριότητες της Heads Ltd θα εξυπηρετούνται από την BMS Hellas.

Ο κ. Δ. Τσεσμετζόγλου Στόχος της BMS Hellas εκτός από την γεωγραφική επέκτασή της και τη διεύρυνση των υπό διαχείριση εργασιών της κατά κλάδο, είναι η απρόσκοπτη συνέχιση της παροχής υψηλού επιπέδου υπηρεσιών στους ασφαλιστικούς οργανισμούς, μέσα από το εξειδικευμένο ανθρώπινο δυναμικό της, αλλά και από τα γραφεία της στην Αθήνα, στη Λευκωσία και στο κτήριο των Lloyd's στο Λονδίνο.

Στο πλαίσιο αυτό, η κ. Εύα Χατζηδήμα, γενική διευθύντρια της Heads Ltd, θα ενταχθεί στο στελέχικό δυναμικό της BMS Hellas, ενώ ο κ. Σταύρος Χατζηδήμας, ο οποίος αναλαμβάνει καθήκοντα Regional Manager, με αφορμή την ολοκλήρωση της διαδικασίας υπογράμμισε το αποτέλεσμα αυτής της συνεργασίας θα κάνει ιδιαίτερα αισθητή και επιτυχή την ελληνική παρουσία στην αγορά της Μέσης Ανατολής.

Από την πλευρά του ο κ. Δημήτρης Τσεσμετζόγλου, CEO και διευθύνων σύμβουλος της BMS Hellas, σχολιάζοντας τη συμφωνία συνεργασίας, τόνισε ότι «η επέκταση των εργασιών μας μέσω της εξαγοράς του χαρτοφυλακίου της Heads Ltd είναι απόλυτα συνεπής με τη στρατηγική ανάπτυξης και διεύρυνσης που έχουμε υιοθετήσει και που έχει οδηγήσει σε παραγγή ασφαλίστρων που κατά το 2010 ξεπέρασε τα 50 εκατ. ευρώ. Στην BMS Hellas γνωρίζουμε πολύ καλά ότι με τη νέα αυτή συνεργασία επιχειρούμε να διεισδύσουμε σε μια πολύ μεγάλη και ιδιαιτέρω δύσκολη αγορά και είμαστε βέβαιοι πως με την αρωγή και την εμπειρία της Εύας και του Σταύρου το αποτέλεσμα θα είναι επιτυχές και άκρως παραγωγικό» ανέφερε.

ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΕΝΩΣΗ



**40 χρόνια
συνδέουμε την πορεία μας
με την επιτυχία σας**

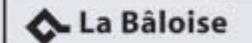
Από το 1970 δίπλα στους συνεργάτες μας.

Η Ατλαντική Ένωση ιδρύθηκε το 1970 από μία ομάδα κορυφαίων οικονομικών παραγόντων και γρήγορα ξεχώρισε στον ασφαλιστικό χώρο για τη φερεγγυότητά της, τη σταθερή διοίκηση, τις σταθερές αρχές και τη σταθερή φιλοσοφία που διατηρεί έως τις μέρες μας. Καλύπτοντας όλο το φάσμα των ασφαλιστικών προϊόντων των κλάδων Γενικών Ασφαλίσεων και Ζωής (Υγεία – Σύνταξη), η Ατλαντική Ένωση αποτελεί το πρότυπο στον τομέα του διακανονισμού ζημιών. Γι' αυτό άλλωστε επιλέχθηκε ως σύμμαχος από ασφαλιστικές εταιρίες διεθνούς καταξιωσης, κύρους και αξιοπιστίας.

Αν λοιπόν και εσείς θέλετε, όχι ακόμα μία ασφαλιστική εταιρία, αλλά ένα συνεργάτη που συνδέει την πορεία του με τη δική σας επιτυχία, τότε επιλέξτε την αξιοπιστία και τη σοβαρότητα της Ατλαντικής Ένωσης.

Λ. Μεσογείων 71, 115 26 Αθήνα
Τηλ.: 210 7454000, Fax: 210 7794446
www.atlantiki.gr

ΕΤΑΙΡΙΑ ΜΕΛΟΣ ΤΟΥ GROUP

Deutscher Ring 
La Bâloise 

Καλή χρονιά στις ασφαλιστικές

Εθνική Ασφαλιστική

Στο συνεδριακό κέντρο της εταιρείας, παρουσία της διοίκησης, πραγματοποιήθηκε η καθιερωμένη κοπή της πίτας του διοικητικού προσωπικού της Εθνικής Ασφαλιστικής, ενώ την εκδήλωση τίμησε με την παρουσία του ο κ. Απόστολος Ταμβακάκης, διευθύνων αύμβουλος της Εθνικής Τράπεζας. Ο κ. Ταμβακάκης αναφέρθηκε στη δύσκολη χρονιά που μόλις έκανήσε και στην εθνική προσπάθεια που καταβάλλεται προκειμένου να ορθοποδίσει η εθνική οικονομία ενώ ζήτησε από όλους τους εργαζόμενους της εταιρείας να δώσουν το καλύτερό τους εαυτό στην εξυπηρέτηση αυτού του στόχου. Ο ίδιος αναφέρθηκε στις ιδιαίτερες συνθήκες που θα χαρακτηρίσουν την τραπεζική και την ασφαλιστική αγορά με την εφαρμογή των νέων δε-



δομένων που ανακύπτουν τόσο από τη Βασιλεία III όσο και από τη Solvency. Ο πρόεδρος της εταιρείας και αναπληρωτής διευθύνων σύμβουλος της Ε.Τ.Ε. κ. Λεωνίδας Θεόκλητος αφού ευχήθηκε στους εργαζόμενους προσωπική και οικογενειακή υγεία και ευτυχία, υπογράμμισε τη σπουδαιότητα του ρόλου των εργαζομένων αυτήν την περίοδο για μία επιχείρηση η οποία αποτελεί τον leader

της αγοράς. Χαιρετισμό και ευχές απήγθηναν στους εργαζόμενους της εταιρείας ο διευθύνων σύμβουλος κ. Ιωάννης Κατσουρίδης, ο γενικοί διευθυντές κ. Αθανάσιος Καλογεράς, Σταύρος Κωνσταντάς και η αναπληρωτρια γενική διευθυντρια κ. Εύη Κοντοπάνου. Για τους στόχους των εργαζομένων τη νέα χρονιά μίλησε και ο Πρόεδρος του Συλλόγου Εργαζομένων κ. Πέτρος Τόγιας.

Στην διάρκεια της εκδήλωσης πραγματοποιήθηκαν οι κληρώσεις για ταξίδια που θα πραγματοποιήσει η εταιρεία για όσους επιτύχουν τους στόχους των πωλήσεων σε Κρήτη και Χαλκιδική. Τυχεροί για το ταξίδι της Κρήτης αναδείχθηκαν οι κ. Ισιδώρα Χατζηδήμα, Χριστίνα Στράτου, ενώ στο ταξίδι της Χαλκιδικής κληρώθηκαν να συμμετάσχουν οι κ. Κατερίνα Τρίαρου, Κων/να Κατσατούρα.

ΑΧΑ Ασφαλιστική

Περιφερειακή Διεύθυνση Παυλίδη



Στη Δράμα πραγματοποιήθηκε η ετήσια εκδήλωση για την κοπή πίτας της Περιφερειακής Διεύθυνσης, της ΑΧΑ Ασφαλιστικής, με υπεύθυνο διευθυντή τον κ. Αναστάσιο Παυλίδη. Στην εκδήλωση παρευρέθηκαν όλοι οι συνεργάτες της Περιφερειακής από τα γραφεία της Δράμας, της Θεσσαλονίκης, της Καβάλας, των Σερρών, της Κατερίνης, της Αλεξανδρούπολης και της Ορεστιάδας. Την εκδήλωση τίμησαν με την παρουσία τους ο διευθυντής δικτύων διανομής της ΑΧΑ Ασφαλιστικής, κ. Διαμαντής Χατζηστύλης, ο διευθυντής πωλήσεων Agency System, κ. Κοσμάς Σμπιλής, ο διευθυντής κλάδου Ζωής κ. Ernesto Di Giorgio, ο διευθυντής του υποκαταστήματος Θεσσαλονίκης κ. Αλέξανδρος Γούναρης και ο επιθεωρητής πωλήσεων του Agency System κ. Ευστάθιος Γκίτικας. Ο κ. Παυλίδης αναφέρθηκε στους στόχους του 2011, επισημαίνοντας την ανάγκη συνεχούς προσπάθειας όλων των συνεργατών και την αύξηση της παραγωγικής δραστηριότητάς τους με στόχο την επίτευξη των υψηλών προσδοκιών της Περιφερειακής. Επίσης, βράβευσε τους κορυφαίους συνεργάτες του για το 2010.

Θεσσαλονίκη



Την ετήσια εκδήλωση της κοπής της πίτας του γραφείου της ΑΧΑ Ασφαλιστικής στην Θεσσαλονίκη με υπεύθυνο διευθυντή τον κ. Ιωάννη Λουκανίκα τίμησαν με την παρουσία τους ο διευθυντής δικτύων διανομής της ΑΧΑ Ασφαλιστικής κ. Χατζηστύλης, ο διευθυντής πωλήσεων Agency System κ. Σμπιλής και ο επιθεωρητής πωλήσεων κ. Ευστάθιος Γκίτικας από την ίδια διεύθυνση. Θέμα συζήτησης αποτέλεσε η επιτυχημένη χρονιά πού πέρασε, στην οποία η παραγωγή του γραφείου Λουκανίκα κυμάνθηκε σε υψηλά επίπεδα τόσο στις ασφαλίσεις του κλάδου Ζωής όσο και στις Γενικές Ασφαλίσεις. Δόθηκε, επίσης, το στίγμα της νέας χρονιάς εστιάζοντας στις ευκαιρίες που παρουσιάζονται στην ασφαλιστική αγορά το 2011. Ο κύριος Λουκανίκας αναφέρθηκε στους στόχους του 2011 υποσχόμενος ότι με συνεχή και επίπονη καθημερινή προσπάθεια από τους συνεργάτες του, όλοι οι στόχοι του γραφείου θα γίνουν πραγματικότητα.

Arag Hellas



Στα γραφεία της εταιρείας πραγματοποιήθηκε το κόψιμο, καθιερωμένης πίτας για το προσωπικό των Αθηνών. Κατά τον χαιρετισμό, ο νόμιμος αντιπρόσωπος κ. Θεόδωρος Αποστολόπουλος και ο γενικός διευθυντής κ. Δημήτριος Τσεκούρας αναφέρθηκαν τόσο σε άλλη μια δύσκολη χρόνια που πέρασε για την ασφαλιστική αγορά, όσο και στην στρατηγική της εταιρείας για την ανάπτυξη στην νέα χρονιά. Η εργασιακή ανασφάλεια, τα δικαιώματα κοινωνικής ασφάλισης, οι επισφαλείς απαιτήσεις των επαγγελματιών είναι καίρια ζητήματα που απασχολούν όλο και περισσότερο τους εργαζομένους, στα οποία η ARAG τους συμπαραστέκεται και παρέχει ουσιαστική βοήθεια με αντίστοιχα προγράμματα ασφάλισης. Τέλος, ιδιαίτερη βαρύτητα δόθηκε στη σημασία που εξακολουθεί να έχει για την ARAG, και ίσως τώρα περισσότερο από κάθε άλλη φορά, η παροχή υψηλής ποιότητας προϊόντων και εξυπηρέτησης σε πελάτες και συνεργάτες.

Και η ΕΔΙΠΤ

Με μεγάλη επιτυχία και με τη συμμετοχή πλέον των 250 μελών και φίλων της Ένωσης πραγματοποιήθηκε η καθιερωμένη εκδήλωση κοπής της πίτας της Ένωσης Δημοσιογράφων Ιδιοκτητών Περιοδικού Τύπου στα Ιδιόκτητα γραφεία της Ένωσης. Ο πρόεδρος της ΕΔΙΠΤ κ. Βάιος Σελλούντος καλωσόρισε τον κόσμο και ευχήθηκε καλή και δημιουργική χρονιά σε όλους, ενώ ευλόγησε την πίτα του Πρωτοπρεσβύτερος π. Ηλίας Δροσινός ως εκπρόσωπος του Αρχιεπισκόπου Αθηνών και Πάσης Ελλάδος κ.κ. Ιερωνύμου. Στη συνέχεια έκοψαν την πίτα διαδοχικά η υφυπουργός Εργασίας και Κοινωνικής Ασφάλισης κ. Άννα Νταλάρα και η Ακαδημαϊκός και τέως Πρόεδρος της Βουλής κ. Άννα Ψαρούδα-Μπενάκη. Τις ευχές τους για το νέο έτος απήγιναν επίσης στους παρευρισκομένους ο βουλευτής Επικρατείας κ. Ευάγγελος Αντώναρος ως εκπρόσωπος της



Νέας Δημοκρατίας, ο βουλευτής Β' Αθήνας κ. Κωνσταντίνος Αίβαλιώτης ως εκπρόσωπος του Λαϊκού Ορθόδοξου Συναγερμού, ο βουλευτής Απτικής κ. Αθανάσιος Λεβέντης ως εκπρόσωπος της Δημοκρατικής Αριστεράς, οι βουλευτές του ΠΑΣΟΚ κ. Κώστας Γείτονας, κ. Παναγιώτης Κουρουμπλής και κ. Μανώλης Στρατάκης και ο κ. Γιάννης Οικονόμου ως εκπρόσωπος της Δημοκρατικής Συμμαχίας. Τέλος, γραπτούς χαιρετισμούς απέστειλαν μεταξύ άλλων ο αναπληρωτής υπουργός Πολιτισμού και Τουρισμού κ. Τηλέμαχος Χυτήρης, ο υφυπουργός Προστασίας του Πολίτη κ. Μανώλης Όθωνας και πολλοί βουλευτές όλων των κομμάτων. Στην εκδήλωση παρευρέθηκαν πολλές προσωπικότητες της πολιτικής, επιχειρηματικής και πνευματικής ζωής του τόπου, διοικητές οργανισμών, πρόεδροι επιστημονικών οργανώσεων κ.ά.

Ευρωκοινοβούλιο**Για τα δικαιώματα των ασθενών**

Σε συμφωνία κατέληξε Ευρωπαϊκό Κοινοβούλιο και Συμβούλιο επί της οδηγίας για τα δικαιώματα των ασθενών που αναζητούν υγειονομική περίθαλψη σε άλλο κράτος μέλος της Ευρωπαϊκής Ένωσης. Η οδηγία δίνει την δυνατότητα σε κάθε ασθενή στην Ευρώπη να επιλέγει ο ίδιος τον τόπο που θα λάβει υγειονομική περίθαλψη, ενώ τα έξοδα αυτής, θα καλύπτονται από το Κράτος Μέλος ασφαλιστης του ασθενούς, έως το πόσο που προβλέπεται στη χώρα προέλευσης για αντίστοιχη θεραπεία.

Ο κ. Κρίτων Αρσένης ξέρει ποσό που θα τους επιστραφεί από το ασφαλιστικό τους ταμείο, βάσει εθνικού τιμολογίου. Κάθε κράτος μέλος καλείται να ορίσει ένα ή περισσότερα εθνικά σημεία επαφής που θα παρέχουν πληροφορίες για τη διασυνοριακή υγειονομική περίθαλψη των πολιτών, τις προϋποθέσεις, τους ισχύοντες κανονισμούς για την κάλυψη των εξόδων κτλ.

Οι πληροφορίες αυτές θα είναι διαθέσιμες τόσο με ηλεκτρονικά μέσα όσο και με μέσα προσβάσιμα σε άτομα με αναπηρία, διευκολύνοντας έτσι περισσότερο την ελευθερία στη μετακίνηση των ασθενών. Η οδηγία δίνει το δικαίωμα χρήσης υπηρεσιών υγείας άλλων χωρών, το οποίο είναι ιδιαίτερα κρίσιμο σε περιπτώσεις σπάνιων παθήσεων και νέων θεραπειών, τόνισε κατά τη συζήτηση του θέματος στην ολομέλεια του Ευρωπαϊκού Κοινοβουλίου ο Κρίτων Αρσένης, σημειώνοντας ότι οι διασυνοριακές υπηρεσίες υγείας χρησιμοποιούνται ήδη σε πολλές περιπτώσεις, όμως η έκθεση ρυθμίζει και εναρμονίζει τους όρους χρήσης τους σε όλη την Ευρώπη. Ο κ. Αρσένης τάχθηκε ακόμη υπέρ της προώθησης της χρήσης ιαματικών θερμών πηγών πανευρωπαϊκά..



Ο κ. Κρίτων Αρσένης προβλέπεται στη χώρα προέλευσης για αντίστοιχη θεραπεία.

ΑΣΦΑΛΕΙΑ MINETTA

ασφάλειες ζωής & σύνταξης
MINETTA | Life

ασφάλειες προσωπικού ατυχήματος

ασφάλειες περιουσίας

ασφάλειες αυτοκινήτων

οδική βοήθεια
MINETTA INTERPARTNER ASSISTANCE

ασφάλειες πλοίων & σκαφών αναψυχής

ασφάλειες μεταφορών

ασφάλειες αστικής ευθύνης

ΤΕΧΝΙΚΕΣ ασφαλίσεις

Για περισσότερα από 50 χρόνια, έχετε δίπλα σας έναν σύμμαχο ζωής. Για περισσότερα από 50 χρόνια, η MINETTA βρίσκεται κοντά σας σε κάθε σας ανάγκη. Με ολοκληρωμένα προγράμματα, σας καλύπτει αξιόπιστα και υπεύθυνα, αποζημιώνοντας αμέσως.

MINETTA, η μεγάλη ελληνική ασφαλιστική εταιρεία που είναι πάντα δίπλα σας, ό,τι κι αντύχει.

Κι αυτό το ζείτε εδώ και 50 χρόνια... Και θα το ζήσουν και τα παιδιά και τα εγγόνια σας. Σίγουρα!

Άμεση Αποζημίωση

Περισσότερα από 1.000 πρακτορεία και υποκαταστήματα σε όλη την Ελλάδα

Κεντρικά Γραφεία: Λ. Συγγρού 193-195 & Χρ. Σμύρνης 2 N. Σμύρνη 17121 Τηλ. Κέντρο: 210 9309500-99 Fax: 210 9350807 e-mail: info@minetta.gr www.minetta.gr

**Αναδυόμενη Ασία****Σε σταθερή ανάπτυξη οι ασφάλειες**

Οι οικονομολόγοι της Swiss Re προβλέπουν σημαντική και σταθερή ανάπτυξη στην ασφαλιστική βιομηχανία της Ασίας για το 2011 καθώς οι αναδυόμενες αγορές θα συνεχίσουν να έχουν το προβάδισμα απέναντι στις ώριμες αγορές. Το 2010 άλλωστε τα ασφάλιστρα από τον τομέα ζωής και των γενικών ασφαλειών στην αναδυόμενη Ασία αυξήθηκαν κατά 16,8% και 17,3% αντίστοιχα, με τη συμβολή της Κίνας να κρίνεται καταλυτική για το αποτέλεσμα, μια δυναμική ανάπτυξη

που αναμένεται να ενισχυθεί μέσα στο τρέχον έτος αν δοθεί η απαιτούμενη σημασία στους κινδύνους που διαφαίνονται στον ορίζοντα. Για την ακρίβεια η παγκόσμια οικονομία αναμένεται να συνεχίσει να αναπτύσσεται με ετήσιο μέσο όρο της τάξεως του 3,5% το 2011, ενώ οι προβλέψεις για την αναδυόμενη Ασία (Κίνα, Ινδία, Ινδονησία, Μαλαισία, Φιλιππίνες, Ταϊλάνδη και Βιετνάμ) κάνουν λόγο για ανάπτυξη της τάξεως του 8% το τρέχον έτος. Η Κίνα και η Ινδία είναι οι κινητήριες δυνάμεις

της οικονομικής ανάπτυξης και προβλέπεται ότι για τα επόμενα δύο χρόνια θα συνεχίσουν να αναπτύσσονται σε ποσοστό 8-9%, ενώ μέχρι το 2020 εκτιμάται ότι θα είναι η δεύτερη και η πέμπτη μεγαλύτερη οικονομία στον κόσμο αντίτοιχα. Ως εκ τούτου ο ασφαλιστικός τομέας θα επωφεληθεί τα μέγιστα από αυτή τη συνεχόμενη οικονομική ανάπτυξη με τις προβλέψεις να κάνουν λόγο για ανάπτυξη της τά-

ξεως του 10,3% στον τομέα ασφαλειών ζωής το 2011 και 12,5% στις γενικές ασφάλειες. Οι κίνδυνοι στους οποίους θα πρέπει να δώσουν ιδιαίτερη σημασία οι αναδυόμενες οικονομίες της Ασίας, ώστε να μην υπονομευθεί το αναπτυξιακό momenutum τους είναι η αύξηση του πληθωρισμού, οι πιθανές φούσκες, ο νομισματικός πόλεμος και ο εμπορικός προστατευτισμός.



Επιμέλεια: Σόφη Λούκα

Γαλλική Groupama**Ενδιαφέρον για Fondiaria - SAI**

Η γαλλική ασφαλιστική εταιρεία Groupama δημοσιοποίησε το ενδιαφέρον της για την εξαγορά μεριδίου της τάξεως του 20% στη δεύτερη μεγαλύτερη ιταλική ασφαλιστική εταιρεία, τη Fondiaria-SAI SpA, καθιστώντας ωστόσο σαφές ότι δεν ενδιαφέρεται για την απόκτηση του ελέγχου ολόκληρης της εταιρείας. Η γαλλική ασφαλιστική εταιρεία ανακοίνωσε ότι η εξαγορά αυτή θα εξαρτηθεί από τις συνθήκες της αγοράς, την έγκριση των ρυθμιστικών αρχών και τη διαβεβαίωση ότι δεν θα χρειαστεί να αναλάβει την εταιρεία στο



σύνολό της, ενώ αξιοσημείωτο είναι ότι η Groupama απέκλεισε το ενδεχόμενο συνεργασίας της με άλλες εταιρείες γι' αυτή την συμφωνία. Εξαιτίας του περίπλοκου δικτύου ταυτόχρονης συμμετοχής σε αρκετές ιταλικές οικονομικές εταιρείες δεν είναι ξεκάθαρο προς το παρόν αν ο ρυθμιστής του ιταλικού χρηματιστηρίου Consob ή κάποια άλλη εσωτερική αρχή ζητήσει από τη Groupama να πουλήσει ή να μείνει το μερίδιο του 4,93% που διαθέτει στην ιταλική επενδυτική τράπεζα Mediobanca SpA με έδρα το Μιλάνο, η οποία και ελέγχει την Assicurazioni Generali SpA την πέμπτη μεγαλύτερη ασφαλιστική εταιρεία στον κόσμο.

Criteria Caixacorp SA**Πουλάει το 50% της Vidacaixa-Adeslas**

Η ισπανική εταιρεία Criteria Caixacorp SA ανακοίνωσε ότι σκοπεύει να πουλήσει το 50% της μονάδας γενικών ασφαλειών Vidacaixa-Adeslas που διαθέτει στη La Mutua Madrileña έναντι του ποσού των 1,08 δισ. ευρώ με σκοπό να μειώσει το χρέος της και να αυξήσει τα αποθέματά της σε μετρητά. Η Mutua Madrileña, μία από τις μεγαλύτερες ασφαλιστικές εταιρείες της Ισπανίας, προτίθεται να καταβάλει 1 δισ. ευρώ σε μετρητά, όπως δημοσιοποίησε η Criteria, αποκαλύπτοντας επίσης ότι η συμφωνία που θα δημιουργή-

σει μια κοινοπραξία γενικών ασφαλειών θα έχει ολοκληρωθεί μέχρι το τρίτο τρίμηνο του έτους. Σχολιάζοντας σχετικά ο Juan Tuesta Vilanova, αναλυτής στην Banesto Bolsa είπε ότι είναι πολύ θετικό για την Criteria το γεγονός ότι καθόρισε την αξία της μονάδας γενικών ασφαλειών που διαθέτει εισβάλλοντας στο παιχνίδι των μεγάλων δυνάμεων της αγοράς με την προαναφερθείσα απόφασή της από τη στιγμή μάλιστα που θα αποκτήσει και πρόσβαση στους 2,4 εκατ. πελάτες της La Mutua.

Ηνωμένο Βασίλειο**Σε αδιέξοδο τα volkokuriά**

Πολλές οικογένειες στο Ηνωμένο Βασίλειο βρίσκονται υπό μεγάλη οικονομική πίεση, με το 39% αυτών να δηλώνουν αδύναμες πλέον να αναλάβουν επιπλέον οικονομικές υποχρεώσεις, όπως αποκαλύπτει η έρευνα Aviva Family Finances Report. Η έρευνα αυτή που διεξήγαγε η βρετανική ασφαλιστική εταιρεία είχε

στόχο να γίνουν κατανοητά τα οικονομικά ζητήματα που αντιμετωπίζει το 84% του πληθυσμού στο Ηνωμένο Βασίλειο που αποτελεί τμήμα μιας οικογένειας. Η συνολική εικόνα που διαμόρφωσαν τα αποτελέσματα αυτής είναι ιδιαίτερα απογοητευτικά, αφού όπως αποδείχτηκε οι μισοί ερωτηθέντες α-

νησυχούν για τις πιέσεις του πληθωρισμού στα καθημερινά τους έξοδα διαβίωσης, το ένα τρίτο αυτών δεν έχει αποταμεύσεις και το 40% δεν μπορεί να βάλει τίποτα στην άκρη κάθε μήνα που περνά, ενώ το 13% τρέμει την αύξηση του επιτοκίου των υποθηκών μέσα στους επόμενους έξι μήνες.

NKSJ Holdings**Εξαγοράζει ασφαλιστικές και αντασφαλιστικές**

Οιαπωνικός ασφαλιστικός όμιλος NKSJ Holdings έκανε γνωστή την πρόθεσή του να δαπανήσει περισσότερα από 200 δισ. γεν σε εξαγορές στο εξωτερικό τόσο ασφαλιστικών όσο και αντασφαλιστικών εταιρειών μέσα σε μια περίοδο τριών ετών που θα λήξει το Μάρτιο του 2013 διοθείσης της κατάλληλης ευκαιρίας.

Η NKSJ Holdings, η τρίτη σε μέγεθος ασφαλιστική εταιρεία ιδιοκτησίας και ζημιών όσον αφορά τα καθαρά ασφάλιστρα στην Ιαπωνία, κατέστησε σαφές ότι επιθυμεί να αυξήσει το μερίδιο των δραστηριοτήτων της στο εξωτερικό, όπως για παράδειγμα αυτό που διαθέτει σήμερα στην Universal Sompo General Insurance στην Ινδία (26% – ανώτατο όριο με τους ισχύοντες κανονισμούς), εάν οι ρυθμιστικές αρχές της τελευταίας χώρας το επιτρέψουν.

Η ιαπωνική ασφαλιστική εταιρεία ανέφερε επίσης ότι είναι υπό σκέψη και η αύξηση του μεριδίου της στην Berjaya Sompo Insurance στη Μαλαισία, το οποίο ανέρχεται σε ποσοστό της τάξεως του 30% όπου δεν υπάρχουν και περιορισμοί για την κατοχή εταιρειών από ξένους παράγοντες. Υπενθυμίζεται ότι η NKSJ που δημιουργήθηκε τον περασμένο Απρίλιο από τη συγχώνευση των Sompo Japan και Nipponkoa Insurance απέκτησε μέσα στο καλοκαίρι την τουρκική εταιρεία γενικών ασφαλειών Fiba Sigorta έναντι του ποσού των 28,1 δισ. γεν και την Tenet Insurance της Σιγκαπούρης καταβάλλοντας το ποσό των 6,4 δισ. γεν.

China Life Insurance Co**Βλέψεις για ασφαλιστική υπερδύναμη**

Η China Life Insurance Co. σκοπεύει να μετεξελιχθεί σε παγκόσμια ασφαλιστική δύναμη μέχρι τα 2015 σε απόλυτη συμφωνία με το κυβερνητικό σχέδιο ανάπτυξης 12th Five-Year Plan (2011-15) ανακοίνωσε ο πρόεδρός της Yang Chao σε πρόσφατη εταιρική συνάντηση στο Πεκίνο. Το στρατηγικό πλαίσιο με την εφαρμογή του οποίου θα επιτευχθεί ο προαναφερόμενος στόχος προβλέπει ανάπτυξη του ομίλου μέσω αποτελεσματικών επιχειρηματικών ρυθμίσεων, της ενδυνάμωση των βασικών τομέων δραστηριοποίησης της εταιρείας συμπεριλαμβανόμενου του τομέα ζωής, της ιδιοκτησίας και ζημιών, των επιχειρηματικών ετήσιων προσόδων και των τιμημάτων asset management, ενώ υπάρχει και η σκέψη ανάπτυξης νέων επιχειρηματικών δραστηριοτήτων που θα αφορούν μεταξύ άλλων και τον τραπεζικό τομέα. Σημειώνεται ότι για το 2010 ο όμιλος China Life Insurance με έδρα το Πεκίνο και οι θυγατρικές του κατέγραψαν σταθερή ανάπτυξη και διατήρησαν θετικά επίπεδα ανάπτυξης καθόλη τη διάρκεια του χρόνου με τα συνδυαστικά ασφάλιστρα τους να φτάνουν τα 351 δισ. γουάν (53,2 δισ. αμερικανικά δολάρια) ποσό που μεταφράζεται σε ετήσια ανάπτυξη της τάξεως του 15,9%.

ΕΙΑΣ**Νέα σεμινάρια**

Σεμινάρια με θέμα «Εισαγωγή στο Solvency II» και «Βασικό Πρόγραμμα Γενικών Ασφαλιστικών Γνώσεων-Βελτίωση Αποδοτικότητας στο χώρο Εργασίας» αντίστοιχα διοργανώνει το Ελληνικό Ινστιτούτο Ασφαλιστικών Σπουδών, ΕΙΑΣ. Ειδικότερα για το Solvency II το σεμινάριο θα είναι διάρκειας 8 εκπαιδευτικών ωρών και θα πραγματοποιηθεί στο εκπαιδευτικό κέντρο του ΕΙΑΣ, Λ. Συγγρού 106, στον 5ο όροφο την Παρασκευή 25 Φεβρουαρίου από τις 09.00 έως τις 15.45 με εισηγήτρια την κυρία Μυρτώ Χαμπάκη-υπεύθυνη οικονομικών θεμάτων και κλάδου Ζωής της Ενώσεως Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος (Ε.Α.Ε.Ε.).

Σκοπός του σεμιναρίου είναι να ενημερώσει για την οδηγία Solvency II και για τις ενδεχόμενες επιπτώσεις της στις εργασίες των ασφαλιστικών εταιρειών, με ιδιαίτερη έμφαση στις βασικές απαιτήσεις της οδηγίας και στις ανάγκες προετοιμασίας για την έγκαιρη προσαρμογή της και απευθύνεται σε στελέχη επιχειρήσεων της ασφαλιστικής αγοράς όλων των βαθμίδων. Οι αιτήσεις θα γίνονται δεκτές μέχρι την Τετάρτη 16 Φεβρουαρίου 2011.

Το δεύτερο σεμινάριο με τίτλο βασικό πρόγραμμα γενικών ασφαλιστικών γνώσεων-βελτίωση αποδοτικότητας στο χώρο Εργασίας, θα είναι διάρκειας 30 εκπαιδευτικών ωρών με εισηγητές τους: Αδαμαντιάδη Νίκο – εντεταλμένο σύμβουλος της CHARTIS ΕΛΛΑΣ, Λευθεριώτη Σπύρο – εντεταλμένο σύμβουλος διοίκησης του ΕΙΑΣ, Λόντου Κων/να – νομικό – επιθεωρητής Α' του υπουργείου Οικονομίας και την κ. Τσικογιαννοπούλου Μελίνα – σύμβουλο εκπαίδευσης. Το σεμινάριο εκτός της θεωρίας θα περιλαμβάνει παραδείγματα και ασκήσεις. Γι' αυτούς που θα παρακολουθήσουν το Σεμινάριο θα υπάρχει εξεταστική διαδικασία για την πιστοποίηση των γνώσεών τους. Ενδιαφέρει: Τις διευθύνσεις προσωπικού των ασφαλιστικών επιχειρήσεων, που κρίνουν αναγκαίο να διευρύνουν τις γνώσεις του προσωπικού τους για το συνολικό πλαίσιο και δομή των δραστηριοτήτων μιας ασφαλιστικής επιχείρησης, καθώς και για το έργο των άλλων υπηρεσιών της εταιρείας και απευθύνεται: σε υπαλλήλους ασφαλιστικών εταιρειών, υποκαταστημάτων, εταιρειών μεστών ασφαλίσεων, ασφαλιστικών πρακτορείων, καθώς και σε νεοπροσλαμβανόμενους ή σε αυτούς που ενδιαφέρονται να σταδιοδρομήσουν σε ασφαλιστικές επιχειρήσεις.

Οι αιτήσεις συμμετοχής θα γίνονται δεκτές μέχρι τη Δευτέρα 14 Φεβρουαρίου.

με ασφάλεια 37 χρόνια

σας στηρίζουμε

Εδώ και 37 χρόνια εφαρμόζουμε την ιδανική συνταγή της επιτυχημένης εταιρείας παροχής ασφαλιστικών υπηρεσιών: Χρηστή Διαχείριση, Έμπειρο Προσωπικό, Ευέλικτη Διοικητική Οργάνωση, Επιλεγμένοι Συνεργάτες, Άμεση Αποζημίωση Ζημιών, Σύγχρονα Ασφαλιστικά Προϊόντα. Στην ΥΔΡΟΓΕΙΟ αγαπάμε τις προκλήσεις! Έχουμε διανύσει μεγάλο δρόμο και ανταποκριθήκαμε επάξια στις ευκαιρίες, όπως και στις δυσκολίες. Έτσι πορευόμαστε και προς το μέλλον και προσβλέπουμε σε ακόμα ευρύτερη ανάπτυξη και στην επίτευξη ακόμα υψηλότερων στόχων.



Ασφαλής Δύναμη!

ΑΝΩΝΥΜΟΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ & ΑΝΤΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ

Κεντρικά Γραφεία: Λ. Συγγρού 254, 176 72 Καλλιθέα-Αθήνα
Τ: 210 9477200 • F: 210 9590078

Υποκατάστημα: 7^ο χλμ. Θεσ/νικης - Ν. Μουδανιών
541 10 Πυλαία-Θεσ/νικη, Τ: 2310 497900 • F: 2310 487110
www.ydrogeios.gr

ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ ΑΝΕΞΑΡΤΗΤΟΣ | ΒΑΡΟΣ ΚΑΝΕΝΟΣ | ΑΝΕΜΕΛΟΣ

Τι θα απογίνω όταν μεγαλώσω;

Ό,τι και αν ονειρεύομαι να κάνω όταν αποσυρθώ από τις επαγγελματικές μου υποχρεώσεις, μπορώ να το πραγματοποιήσω. Με τα συνταξιοδοτικά και αποταμιευτικά προγράμματα My Pension και My Savings της Allianz εξασφαλίζω την οικονομική μου ελευθερία, για να γίνουν τα πιο μεγάλα μου χρόνια, τα πιο ανέμελα. Όπως όταν ήμουν παιδί.

Allianz. Financial solutions from A-Z

INSURANCE | ASSET MANAGEMENT | BANKING

www.allianz.gr

Allianz 