

**Εθνική Τράπεζα**

Στο 1,5% θα περιοριστεί ο δυνητικός ρυθμός ανάπτυξης το 2011

Σελ. 9

Διαβάστε:**Groupama Φοίνιξ**

Κερδίστε... τα ασφάλιστρα

Σελ. 12

ING

Υπολογίστε τη σύνταξη με το ΡΑτ

Σελ. 12

Interamerican

Παγκόσμια διάκριση

Σελ. 2

Υδρόγειος

Ασφαλίζει τα φωτοβολταϊκά

Σελ. 13

Ιντερσαλόνικα

Έμφαση στις ομαδικές

Σελ. 12

Citibank - Chartis

Πρόγραμμα ασφάλισης «Safe Wallet»

Σελ. 9

International Life

Διευκολύνει την είσπραξη ασφαλίσεων

Σελ. 6

**Allianz Ελλάδος**

Σημαντική αύξηση παραγωγής το εννεάμηνο στους κλάδους γενικών ασφαλειών και ζωής

Σελ. 2

**ΑΤΕbank**

Μέτρα εξυγίανσης ζητά η Τρόικα για να δώσει το ΟΚ στη συγχώνευση με το Παρακαταθηκών

Σελ. 7-8

Πολλαπλά οφέλη από την ελάχιστα επεμβατική χειρουργική

Σελ. 12

Συνεχίζονται οι εξαγορές συμβολαίων ζωής – Αποτελέσματα εννεαμήνου

ΟΙ ΚΕΡΔΙΣΜΕΝΟΙ ΚΑΙ ΟΙ ΧΑΜΜΕΝΟΙ

Του Λάμπρου Καραγεώργου

Πτώση στην παραγωγή ασφαλίσεων ζωής η οποία εξισορροπείται από την αύξηση στον κλάδο ζημιών, λόγω αυξημένων ασφαλίσεων στα αυτοκίνητα, παρουσιάζει η συνολική παραγωγή ασφαλίσεων της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς στο εννεάμηνο του 2010, σε σύγκριση με το αντίστοιχο περσινό διάστημα, σύμφωνα με τα στοιχεία που δημοσιο-

Η οικονομική ύφεση επηρεάζει πλέον για τα καλά τον ασφαλιστικό κλάδο, με τη συνολική παραγωγή ασφαλίσεων ζωής να μειώνεται κατά 3,86%.

ποίησε η ΕΠΕΙΑ. Η οικονομική ύφεση επηρεάζει πλέον για τα καλά τον ασφαλιστικό κλάδο.

Ειδικότερα στο εννεάμηνο του 2010 η συνολική παραγωγή ασφαλίσεων ζωής μειώθηκε κατά 68,9 εκατ. ευρώ ή 3,86% στα 1.716,5 εκατ. ευρώ έναντι 1.785,5 εκατ. ευρώ το εννεάμηνο του 2009. Στους κλάδους γενικών ασφαλίσεων (κλάδος ζημιών) η παραγωγή ασφαλίσεων αυξήθηκε κατά 88,49 εκατ. ευρώ ή 3,86% στα 2.382,28

Συνέχεια στη σελ. 10

Γαλλο-γερμανικό colpo grosso για ομόλογα

Οι ευκαιρίες και οι κίνδυνοι για την Ελλάδα και τα ελληνικά ομόλογα



Γερμανοί και Γάλλοι επιδιώκουν να δώσουν ανάσα στις υπερχρεωμένες χώρες της Ευρωζώνης, μέσω του Μόνιμου Μηχανισμού Στήριξης.

Σελ. 6

Εθνική Ασφαλιστική

Νέος διευθύνων σύμβουλος ο Γιάννης Κατσουρίδης. Παραιτήθηκε ο Μ. Μωυσής

Σελ. 3

Η αξιοπιστία και η φερεγγυότητα έχουν όνομα,

CROMAR

Προϊόν Ασφάλισης: **Ενυποθήκων Κατοικιών**

- Ασφαλιζόμενοι κίνδυνοι σύμφωνα με τις απαιτήσεις των Τραπεζών,
- Μορφή ασφαλιζόμενων κινδύνων σε τύπο "Τι καλύπτεται - Τι δεν καλύπτεται"
- Δυνατότητα κάλυψης Ασφαλιζόμενης Αξίας ισόποσης με το στεγαστικό δάνειο
- Άμεση ανταπόκριση με Βεβαίωση Ασφάλισης και Συμβόλαιο αυθημερόν
- Αμοιβές / Προμήθειες που δε θα πιστευτεί!

Δωρεάν παροχή της κάρτας «ΦΡΟΝΤΙΔΑ ΥΓΕΙΑΣ» από την **CROMAR**

INSURANCES ARRANGED AT LLOYD'S
Εξουσιοδοτημένοι Ανταποκριτές των Lloyd's

CROMAR
INSURANCE BROKERS LTD

cromar.gr

Είπαν:



«Ο δημόσιος τομέας είναι υπερτροφικός, μίζερος, δεν εξυπηρετεί τον πολίτη και, το κυριότερο, δεν υπάρχουν πλέον χρήματα να τον συντηρούμε».

Υφυπουργός Οικονομικών Φίλιππος Σαχινίδης, σε συνέντευξή του στο «ΒΗΜΑ της Κυριακής».



«Μια γενικευμένη απόκλιση των επιχειρησιακών συμβάσεων έναντι των κλαδικών θα δημιουργούσε συνθήκες αθέμιτου ανταγωνισμού».

Υπουργός Εργασίας Λούκα Κασέλη, με άρθρο στο «ΒΗΜΑ της Κυριακής».

Allianz Ελλάδος

Πέτυχε υψηλές επιδόσεις το τρίτο τρίμηνο

Σημαντικές επιδόσεις πέτυχε η Allianz Ελλάδος και στο γ' τρίμηνο του 2010, αυξάνοντας έτσι σημαντικά στο εννεάμηνο την παραγωγή της στους κλάδους γενικών ασφαλειών και ασφαλειών Ζωής, καθώς και την κερδοφορία της, δραστηριοποιούμενη υπό εξαιρετικά δυσμενείς συγκυρίες για την οικονομία και πολύ περισσότερο για την ασφαλιστική αγορά.

Ειδικότερα, στο διάστημα 1η Ιανουαρίου - 30η Σεπτεμβρίου 2010 η Allianz Ελλάδος πέτυχε λειτουργικά κέρδη 17,4 εκατ. ευρώ έναντι 11,8 εκατ. ευρώ το αντίστοιχο περυσινό διάστημα αυξημένα κατά 47,5%, κέρδη μετά από φόρους 12,5 εκατ. ευρώ από 8 εκατ. ευρώ αυξημένα κατά 56% και παραγωγή ασφαλιστρών αυξημένη κατά 12,3% στα 173,1 εκατ. ευρώ από 154,2 εκατ. ευρώ στο εννεάμηνο του 2009.

Τη θετική άνοδο των μεγεθών της αποδίδει η Allianz Ελλάδος στις υψηλές επιδόσεις της κατά το τρίτο τρίμηνο του έτους. Η εταιρεία αύξησε το σύνολο των εσόδων από τις εργασίες της κατά 16,6%, σε σχέση με το τρίτο τρίμηνο του 2009, με την παραγωγή της στον κλάδο ασφάλισης αυτοκινήτων να αυξάνεται κατά 27,9% και κατά 24,0% συνολικά στις γενικές ασφάλειες. Αντίστοιχα, στον κλάδο Ζωής, όπου στο σύνολό της η ασφαλιστική αγορά κινήθηκε πτωτικά, πιεζόμενη από τις συνθήκες κρίσης

που επικρατούν στην οικονομία, η Allianz Ελλάδος κινήθηκε ανοδικά κατά 9,2%, σε σύγκριση με το τρίτο τρίμηνο του 2009. Στο εννεάμηνο, αυξημένη κατά 23,8% στα 87,5 εκατ. ευρώ ήταν η παραγωγή ασφαλιστρών συνολικά στις γενικές ασφάλειες, ενώ ανάλογη εξέλιξη παρουσίασαν και τα κέρδη του κλάδου. Η κερδοφορία των γενικών ασφαλειών αποδίδεται στους έντονους ρυθμούς ανάπτυξης, αλλά και στην περαιτέρω βελτίωση του δείκτη Combined Ratio, ο οποίος υποχώρησε στο 87,1% από 89,4% το 2009, ενώ ο δείκτης ζημιών διαμορφώθηκε στο 55,6%.

Η Allianz Ελλάδος, εφαρμόζοντας πιστά τη στρατηγική της, διατήρησε και στο εννεάμηνο σε υψηλά επίπεδα τον δείκτη αποθεματοποίησης του κλάδου αυτοκινήτων, ο οποίος έφθασε στο 170,4%, ως ποσοστό επί των εγγε-

γραμμένων ασφαλιστρών, από 206,3% την αντίστοιχη περυσινή περίοδο, όπως και το δείκτη αποθεματοποίησης αστικής ευθύνης αυτοκινήτου που διαμορφώθηκε στο 249,0% από 316,9%, πέρυσιν. Στις ασφάλειες ζωής, κατά το εννεάμηνο του 2010 η Allianz Ελλάδος βελτίωσε την παραγωγή της κατά 2,6% στα 85,7 εκατ. ευρώ, βασιζόμενη στα νέα προϊόντα της τα οποία διατέθηκαν στην αγορά λόγω της κρίσης προκειμένου να καλύψουν νέες ανάγκες των ασφαλισμένων, όπως όμως και στην υψηλή διατηρησιμότητα του πελατειακού της κοινού.

Σε ό,τι αφορά ειδικότερα την παραγωγή των προϊόντων προστασίας, σύνταξης και αποταμίευσης, αυξήθηκε κατά 9,5%, ενώ αντίστοιχα κατά 2,6% αυξήθηκε η παραγωγή σε προϊόντα υγείας και ατυχημάτων.



Ο διευθύνων σύμβουλος & CEO της Allianz Ελλάδος κ. Πέτρος Παπανικολάου

Σχολιάζοντας την εξέλιξη των οικονομικών μεγεθών του εννεαμήνου που υπολογίστηκαν με βάση τα Διε-

θνή Λογιστικά Πρότυπα, ο διευθύνων σύμβουλος & CEO της Allianz Ελλάδος, κ. Πέτρος Παπανικολάου, επεσήμανε ότι «οι δραστηριότητές μας, τόσο στις γενικές ασφάλειες όσο και στη ζωή, παραμένουν σε τροχιά ανάπτυξης σε πλήθος ασφαλισμένων με αντίστοιχη αύξηση του μεριδίου αγοράς μας. Δίνουμε έμφαση στις συνταξιοδοτικές ανάγκες με έναν διακριτά διαφορετικό τρόπο από την αγορά, εκπαιδεύουμε τους συνεργάτες, αλλά και τους υποψήφιους πελάτες μας» είπε ο κ. Παπανικολάου, υπογραμμίζοντας ότι «δεν μας ενδιαφέρει απλώς να προωθήσουμε τα συνταξιοδοτικά προγράμματα.

»Εστιάζουμε κυρίως στη συνειδητοποίηση της ανάγκης για σύνταξη από το ευρύ κοινό, επιδιώκοντας να είμαστε η πρώτη επιλογή για παροχή διαχρονικά αξιόπιστων λύσεων και στη σύνταξη» πρόσθεσε.

Τέλος, για το τρέχον δωδεκάμηνο ο κ. Παπανικολάου ανακοίνωσε ότι η εταιρεία θα υπερβεί τους αρχικούς στόχους της, αναθεωρώντας προς τα επάνω την πρόβλεψη που έκανε για κύκλο εργασιών κατά 3,4% στα 225,3 εκατ. ευρώ, καθώς και για καθαρά κέρδη μετά από φόρους 11,0 εκατ. ευρώ.

Όμιλος Allianz

Ισχυρά αποτελέσματα για το γ' τρίμηνο ανακοίνωσε και ο όμιλος Allianz, επιβεβαιώνοντας την πρόβλεψή του για τα λειτουργικά κέρδη του 2010. Τα συνολικά έσοδα στο 3ο τρίμηνο αυξήθηκαν κατά 11,4% φθάνοντας τα 24,5 δισ. Α. Στην ίδια περίοδο του 2009, το αντίστοιχο μέγεθος ήταν 22,0 δισ. Α. Η οργανική ανάπτυξη των εσόδων έφθασε το 6,5%. Τα λειτουργικά κέρδη του τριμήνου αυξήθηκαν κατά 2,3% φθάνοντας τα 2,1 δισ. Α, από 2,0 δισ. Α το αντίστοιχο γ' τρίμηνο του 2009. Τα καθαρά κέρδη του 1,3 δισ. Α για το τρίμηνο επηρεάστηκαν από υψηλότερες φορολογικές δαπάνες. Συγκρινόμενα, με το 1,4 δισ. Α στο γ' τρίμηνο του 2009 τα καθαρά κέρδη σημείωσαν μείωση 8,8%.

Interamerican

Παγκόσμια διάκριση

Ο θεσμός των ασφαλιστικών βραβείων του διεθνούς κύρους περιοδικού «World Finance», που αναδεικνύει ετησίως τις πλέον σημαντικές παγκοσμίως εταιρείες του χρηματοοικονομικού τομέα με βάση τα στοιχεία του προηγούμενου έτους, συμπεριέλαβε από την Ελλάδα στη λίστα των κορυφαίων ασφαλιστικών εταιρειών την Interamerican. Σύμφωνα με τα κριτήρια αξιολόγησης (επί των στοιχείων που έδωσαν οι εταιρείες) της ειδικής κριτικής επιτροπής και του αναγνωστικού κοινού του περιοδικού, η Interamerican ήταν η εται-

ρεία που ξεχώρισε από τις τρεις ελληνικές που υπέβαλαν υποψηφιότητα, πληρώντας συνολικά τις προϋποθέσεις βράβευσης. Τα κριτήρια συνδυάζουν την κερδοφορία, την καινοτομία και την πελατοκεντρικότητα με παραμέτρους την πρόσκτηση πελατών, τη διατηρησιμότητα και την ικανοποίηση των ασφαλισμένων στην εταιρεία. Συνολικά, συμμετείχαν ασφαλιστικές εταιρείες ζωής και γενικών ασφαλειών από 56 χώρες και η κριτική επιτροπή συνεκτίμησε, μαζί με την επώνυμη ηλεκτρονική ψηφοφορία των ανα-



Ο διευθύνων σύμβουλος της Interamerican κ. Γιώργος Κώτσαλος

γνωστών του «World Finance», όλα τα ποιοτικά και ποσοτικά στοιχεία που ζήτησε και έλαβε από τις εταιρείες οι οποίες συμμετείχαν στο διαγωνισμό. Σημειώνεται ότι το «World Finance» είναι διμηνιαίο αναγνωρισμένο περιοδικό παγκοσμίου βεληνεκούς, που εκδίδει η World News Media, με έδρα το Λονδίνο. Το περιεχόμενό του αφορά θέματα για τις κεφαλαιαγορές, το risk management, τις ασφάλειες, το εμπόριο, την τεχνολογία και γενικότερα την οικονομία στη σύγχρονη εποχή.

ΝΟΜΙΚΗ ΠΡΟΣΤΑΣΙΑ

Για να βρείτε το δίκιο σας!



Η Νομική Προστασία της D.A.S. είναι η πιο προσιτή λύση για κάθε πολίτη που του επιτρέπει να προασπίσει δυναμικά τα συμφέροντά του, εξώδικα και δικαστικά, χωρίς έξοδα και αμοιβές που πρόσφατα επιβαρύνθηκαν με Φ.Π.Α. 23% και είναι πλέον δύσκολο να καλυφθούν.

Μια πρόταση με πραγματική αξία!



D.A.S. - Hellas A.E.
ΑΣΦΑΛΕΙΣ ΓΕΝΙΚΗΣ ΝΟΜΙΚΗΣ ΠΡΟΣΤΑΣΙΑΣ
Εταιρία του Ασφαλιστικού Ομίλου ERGO

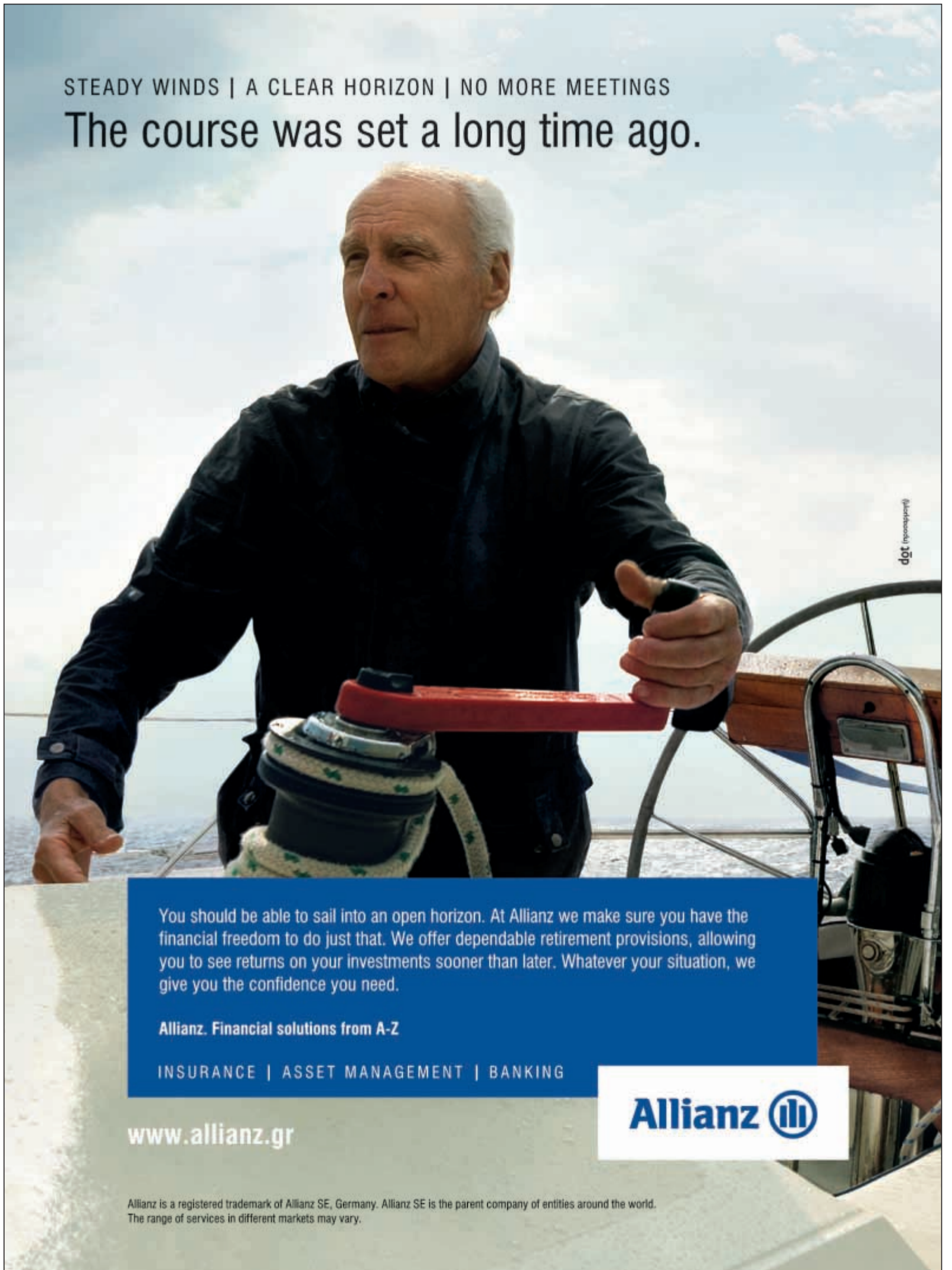
Κεντρικά Γραφεία:
Λ. ΣΥΓΓΡΟΥ 44, 117 42 ΑΘΗΝΑ
ΤΗΛ: 210 9001300 • FAX: 210 9215134
e-mail: dasathen@hol.gr • www.das.gr

No 1
ΣΤΗΝ ΕΥΡΩΠΗ

Εθνική Ασφαλιστική Νέος διευθύνων σύμβουλος

Ο κ. Γιάννης Κατσουρίδης είναι ο νέος διευθύνων σύμβουλος της Εθνικής Ασφαλιστικής με απόφαση του διοικητικού συμβουλίου της εταιρείας, μετά την παραίτηση για προσωπικούς λόγους που υπέβαλε ο κ. Μίνος Μωυσής. Ο κ. Λεωνίδα Θεόκλητος, πρόεδρος της εταιρείας και γενικός διευθυντής της Ε.Τ.Ε., ευχαρίστησε θερμά τον κ. Μωυσή, τόσο για την προσφορά του στην εταιρεία όσο και γι' αυτήν στον όμιλο της Εθνικής Τράπεζας. Ο κ. Γιάννης Κατσουρίδης, γεννημένος το 1967, είναι πτυχιούχος του Οικονομικού Πανεπιστημίου Αθηνών με μεταπτυχιακές σπουδές –κάτοχος MSc in Money Banking and Finance– στο πανεπιστήμιο του Birmingham (Μεγάλη Βρετανία). Ο κ. Κατσουρίδης, με μακρά επαγγελματική εμπειρία, έχει θητεύσει σε επιτελικές θέσεις σε μεγάλες επιχειρήσεις, αλλά και στον όμιλο της ΕΤΕ σε Ελλάδα και εξωτερικό. Είναι πολύ καλός γνώστης της επενδυτικής αγοράς, του χρηματιστηριακού τομέα και των πωλήσεων, αφού έχει με επιτυχία θητεύσει μεταξύ άλλων σε επιτελικές θέσεις της Εθνικής Χρηματιστηριακής από το 1997, ενώ διετέλεσε διευθύνων σύμβουλος της συγκεκριμένης εταιρείας στο διάστημα 2003-2007. Η νέα διοίκηση, όπως δήλωσε ο κ. Θεόκλητος, σε μία εξαιρετικά δύσκολη περίοδο για την οικονομία του τόπου, στόχο έχει να εδραιώσει την ηγετική θέση της εταιρείας στην αγορά. Ο κ. Γιώργος Κώτσαλος ανέλαβε εν τω μεταξύ νέος προσωρινός πρόεδρος της ΕΑΕΕ μετά την παραίτηση του κ. Μωυσή. Αντιπρόεδρος εξελέγη ο κ. Θεόδωρος Κοκκάλας, ενώ εισήλθε στην εκτελεστική επιτροπή του Δ.Σ. ο κ. Νίκος Μακρόπουλος. Τέλος, να σημειωθεί ότι τον προσεχή Φεβρουάριο θα πραγματοποιηθεί η εκλογοαπολογιστική συνέλευση της ΕΑΕΕ.

STEADY WINDS | A CLEAR HORIZON | NO MORE MEETINGS
The course was set a long time ago.




dot (προσαρμογή)

You should be able to sail into an open horizon. At Allianz we make sure you have the financial freedom to do just that. We offer dependable retirement provisions, allowing you to see returns on your investments sooner than later. Whatever your situation, we give you the confidence you need.

Allianz. Financial solutions from A-Z

INSURANCE | ASSET MANAGEMENT | BANKING

www.allianz.gr



Allianz is a registered trademark of Allianz SE, Germany. Allianz SE is the parent company of entities around the world. The range of services in different markets may vary.

Θέσεις

Τα ξερά
και η χατζάρα

Η χώρα μπαίνει στην πιο δύσκολη περίοδο από την έναρξη της εποχής μνημονίου. Η ύφεση απλώς ήδη τη σκιά της πάνω στο σύνολο της οικονομίας και τα μέτρα που επιβάλλει η Τρόικα και αποδέχεται η κυβέρνηση αναμένεται να επιφέρουν ακόμη μεγαλύτερη μείωση της αγοραστικής δύναμης του μέσου καταναλωτή.



Όπως γίνεται σε όλες τις μεγάλες φωτιές, έτσι και στη συγκεκριμένη κρίση, μαζί με τα ξερά υπάρχει κίνδυνος να καούν και τα χλωρά. Για παράδειγμα, ο επαγγελματίας ασφαλιστής που όλα αυτά τα χρόνια με την τσάντα στο χέρι προσπαθούσε να πουλήσει ασφάλειες, και μάλιστα χωρίς ιδιαίτερα κίνητρα από πλευράς Πολιτείας, βρίσκεται και αυτός στη δίνη του κυκλώνα.

Τώρα, όμως, καλείται να πληρώσει κι αυτός το λογαριασμό στην παραγωγή, στα ομόλογα, στις εξαγορές, στη ρευστότητα.

Πώς θα πρέπει να αντιδράσει σ' αυτήν τη λαίλαπα η ελληνική ασφαλιστική αγορά; Η απάντηση δεν μπορεί να είναι άλλη από τη λέξη «ψύχραιμα». Βασικός σκοπός της θα πρέπει να είναι να διασώσει όσο το δυνατόν περισσότερες υγιείς δυνάμεις. Η αλόγιστη χρήση της «χατζάρας» είναι ίδιον μόνο όσων δεν έχουν αποθέματα και αντοχές.

Λάμπρος Καραγεώργος

Μικρά διαμεσολαβητικά

Το λάβανε το μήνυμα;

Του Γ. Νικολάκου*

Δεν ξέρω κατά πόσο προβληματίστηκε πραγματικά ο πολιτικός μας κόσμος, για το «φτύσιμο» που έφαγε από τις πρόσφατες αυτοδιοικητικές εκλογές που το ποσοστό αποχής των πολιτών μαζί με τα άκυρα ξεπέρασε το 70%.

Όμως αυτό το γεγονός πρέπει πραγματικά να προβληματίσει με αφορμή τις εκλογές του επαγγελματικού επιμελητηρίου σε λίγους μήνες, να συζητηθεί επι της ουσίας στο χώρο της διαμεσολάβησης και να απασχολήσει, ειδικά όσους δραστηριοποιούνται στον συνδικαλισμό.

Όσοι επιζητούν ή θεωρούν ότι μπορούν να λύσουν προβλήματα διαμεσολαβούντων, όποια ιδιότητα κι αν έχουν, θα πρέπει να ακολουθήσουν μία διαφορετική λογική προσέγγισης των ψηφοφόρων διαμεσολαβητών που θα απευθυνθούν.

Διότι δεν μπορείς ως υποψήφιος να απευθύνεσαι σε συναδέλφους σου κάθε τρία, τέσσερα ή πέντε χρόνια εκλιπαρώντας μόνον την ψήφο τους και να μην αποδεικνύεις έμπρακτα και καθημερινά ότι την αξίζεις.

Να μην αποδεικνύεις, είτε είσαι εκλεγμένος είτε όχι, ότι είσαι πάντα εκεί όταν χρειαστεί αποδεδειγμένα στα ειδικά προβλήματα, αλλά κυρίως στα κοινά προβλήματα



Όσοι επιζητούν ή θεωρούν ότι μπορούν να λύσουν προβλήματα διαμεσολαβούντων, όποια ιδιότητα κι αν έχουν, θα πρέπει να ακολουθήσουν μία διαφορετική λογική προσέγγισης των ψηφοφόρων διαμεσολαβητών που θα απευθυνθούν.

τα όλων, απέναντι στην πολιτεία και σε όσους υπονομεύουν ή δεν προωθούν το θεσμό της διαμεσολάβησης, ανεξαρτήτως πολιτικού χρώματος ή οικονομικής προσωπικής ή μικροσκοπιμότητας

Χρειάζεται πλέον να αποδείξει κάποιος ότι θέλει, επιζητεί και παλεύει να προωθήσει την ισότιμη συμμετοχή όλων μέσα από δημοκρατικές διαδικασίες, ώστε να υπάρξει η πολυπόθητη μαζικότητα στο σύνολο των επαγγελματιών που δραστηριοποιούνται στο χώρο, για να λυθούν κάποτε επιτέλους τα χρόνια προβλήματα που μας αφορούν και χειροτερεύουν καθημερινά. Εάν όμως αρχίσουν πάλι οι «συνδικαλιστικές προσεγγίσεις» του υποψηφίου με «υπεν-

θυμίσεις» κάποιος «προσωπικής εξυπηρέτησης» που έκανε στον ψηφοφόρο διαμεσολαβητή... Εάν απευθυνθεί στον ψηφοφόρο με το επιχείρημα ότι το κόμμα του έδωσε το «χρίσμα» και ο ψηφοφόρος ως ιδεολογικά προσκείμενος οφείλει να ψηφίσει...

Εάν βασιστεί στο γεγονός ότι ο υποψήφιος θα εκλεγεί γιατί έχει γίνει «γνωστός» και «επώνυμος» επειδή έχει καθίσει σε κάποια πάνελ γνωστών και ανούσιων δήθεν συνεδρίων που γίνονται για να τα κοινομήσουν κάποιοι διοργανωτές και να προβληθεί επαγγελματικά ο «πανελ-ιζόμενος» συνδικαλιστής μέσα από τη χορηγία του συνδέσμου του ή του επιμελητηρίου, που βέβαια δεν έχει πληρώ-

σει ο ίδιος από την τσέπη το, δηλαδή στο τζάμπα...

Εάν ο υποψήφιος θεωρεί ότι εκτός από τα παραπάνω παλαιοκομματικά κόλπα, σε συνδυασμό με τα γνωστά δήθεν σύγχρονα μνηματάκια κινητού, του τύπου «ψήφισέ με, συνάδελφε», αποτελούν έναν καλό τρόπο παρότρυνσης για θετική ψήφο και συμμετοχή...

...Τότε όλοι αυτοί είναι είναι μακριά νυκτωμένοι και θα «εισπράξουν» την «συμμετοχή» που ήδη έχουν εισπράξει στις εκλογές τους οι πολιτικοί των αυτοδιοικητικών εκλογών και οι συνδικαλιστικές ηγεσίες τους.

Διότι είναι ντροπή διαμεσολαβούντες συνδικαλιστές, που εκπροσωπούνται από το 10% των εγγεγραμμένων ή «δηλωμένων» μελών τους, να έχουν το θράσος ως πρόεδροι ή σύμβουλοι να υποδεικνύουν ή να αποφασίζουν «τι πρέπει να γίνει», χωρίς επί της ουσίας να γνωρίζουν οι ίδιοι τίποτε απολύτως.

Για να πούμε την αλήθεια, δηλαδή, κάποιους απ' αυτούς τους αρουραίους του συνδικαλισμού, εκτός της προσωπικής τους ωφέλειας για ευνόητους λόγους, ποτέ δεν τους ενδιέφερε η μαζικότητα και η συμμετοχή των μελών στα προβλήματα, αλλά μόνον η ψήφος τους και τίποτ' άλλο.

* Ο κ. Γ. Νικολάκος είναι μέλος του Δ.Σ. του ΣΕΜΑ και διευθύνων σύμβουλος της Fastmagroup.

ΑΧΑ Ασφαλιστική

Εκπαιδεύοντας... τους συνεργάτες

Η ΑΧΑ Ασφαλιστική, στο πλαίσιο των εκπαιδευτικών δραστηριοτήτων της, πραγματοποίησε με επιτυχία διάλεξη με θέμα «Οικονομικό περιβάλλον και χρηματοοικονομικός σχεδιασμός», στα κεντρικά γραφεία της εταιρείας, με κεντρικό ομιλητή τον κ. Νικόλαο Φίλιππα, αναπληρωτή καθηγητή του τμήματος οργάνωσης και διοίκησης επιχειρήσεων του Πανεπιστημίου Πειραιά. Στη διάλεξη συμμετείχαν 21 κορυφαίοι ασφαλιστικοί συνεργάτες του δικτύου Agency από όλη την Ελλάδα (περιφερειακές διευθύνσεις κ.κ. Σ. Ντακόλια, Α. Παυλίδη, Μ. Μανουάχ και των γραφείων των κ.κ. Α. Αργυράκου, Β. Πικέα, Ε. Σιγάλα, Ι. Λουκανίκα και Κ. Νταή), οι οποίοι δραστηριοποιούνται αποκλειστικά στην παροχή ασφαλιστικών και χρηματοοικονομικών προϊόντων μέσω της διαδικασίας της συμβουλευτικής προσέγγισης προς το πελάτη. Η ΑΧΑ Ασφαλιστική, πιστή στο στόχο της να παραμέ-



κειας 30 ωρών σε εξειδικευμένα εργαστήρια ειδικής θεματολογίας, με αντικείμενο τον χρηματοοικονομικό σχεδιασμό με βάση τις ανάγκες του πελάτη. Στη συνέχεια, με στόχο τη διαρκή βελτίωση των γνώσεων τους και τη διάδοση επιτυχημένων πρακτικών, συμμετέχουν σε μηνιαίες εργασιακές συναντήσεις χρησιμοποιώντας σύγχρονα εργαλεία οικονομικής ανάλυσης. Η συνάντηση διοργανώθηκε από τη διεύθυνση πωλήσεων Agency System της ΑΧΑ Ασφαλιστικής, στην οποία χαιρετισμό απηύθυνε ο κ. Αδαμάντιος Χατζηστύλης, διευθυντής δικτύων διανομής. Στη διάλεξη συμμετείχαν από την πλευρά της εταιρείας οι κ. Κ. Σμπιλής, διευθυντής Agency System, Γ. Φωκάς Assurebanking, από τη διεύθυνση δικτύων διανομής, Κ. Λαγογιάννης και Α. Ζορμπαλάς, από τη διεύθυνση Agency System, και Δ. Μουστακόπουλος, από την εκπαίδευση δικτύων διανομής.

NEXT DEAL

Η Νο 1 δεκαπενθήμερη έκδοση για την ασφαλιστική αγορά και τον χρηματοοικονομικό χώρο

ΙΔΙΟΚΤΗΤΗΣ:

Ε. ΣΠΥΡΟΥ - Γ.-Κ. ΣΠΥΡΟΥ & ΣΙΑ Ο.Ε. ΕΚΔΟΣΕΙΣ
e-mail: info@spiroueditions.gr

ΕΚΔΟΤΗΣ:

Ε. Σπύρου - Κ. Σπύρου

ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΣΥΝΤΑΞΗΣ:

Λάμπρος Καραγεώργος

Συντάσσεται από συντακτική ομάδα

ΣΚΙΤΣΟ: Ελπίδα Σπύρου

ΛΟΓΙΣΤΗΡΙΟ: Κ. Παπαντωνόπουλος

ΣΥΝΔΡΟΜΕΣ: Γ. Κατσώνη

ΥΠΕΥΘ. ΔΙΑΦΗΜΙΣΗΣ: Γ. Κατσώνη

ΔΙΟΡΘΩΣΗ: Αυγή Μ. Πλαστή

ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΚΟ: Αντ. Σπανοπούλου, Ελ. Καραούση

ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ-ΠΑΡΑΓΩΓΗ: ΦΩΤΟΕΚΔΟΤΙΚΗ Α.Ε.

ΕΚΤΥΠΩΣΗ: Χ.Κ. ΤΕΓΟΠΟΥΛΟΣ ΕΚΔΟΣΕΙΣ Α.Ε.

ΔΙΑΝΟΜΗ: ΑΡΓΟΣ Α.Ε.

ΤΙΜΗ ΦΥΛΟΥ: 2,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΑΤΟΜΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 50,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΕΤΑΙΡΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 100,00 ΕΥΡΩ

ΕΠΙΣΤΟΛΕΣ: Φιλελλήνων 3, Σύνταγμα - 105 57 Αθήνα

Τηλ.: 210 3229394 - Fax: 210 3257074

A.Φ.Μ. 999368058 - Δ.Ο.Υ. Δ' ΑΘΗΝΩΝ

e-mail: info@nextdeal.gr

website: www.nextdeal.gr

Υγεία

Δωρεάν
σπιρομέτρηση

Τη δυνατότητα μίας δωρεάν εξέτασης για έλεγχο της πνευμονικής λειτουργίας με σπιρομέτρηση παρέχει το Σάββατο 27 Νοεμβρίου το ιατρείο διακοπής καπνίσματος του Υγεία με αφορμή την Παγκόσμια Ημέρα της Χρόνιας Αποφρακτικής Πνευμονοπάθειας. Παράλληλα, θα υπάρχει η δυνατότητα ενημέρωσης από εξειδικευμένους πνευμονολόγους για τη Χρόνια Αποφρακτική Πνευμονοπάθεια (ΧΑΠ) και τις σύγχρονες μεθόδους διακοπής του καπνίσματος. Η εξέταση θα πραγματοποιείται στο χώρο του Προληπτικού Ελέγχου check-up του ΥΓΕΙΑ στον 4ο όροφο, από τις 10.00 το πρωί μέχρι τις 15.00 το απόγευμα. Η ΧΑΠ εκτιμάται από τους ειδικούς ως η «Σιωπηλή Ασθένεια» του 21ου αιώνα, καθώς έχει πάρει διαστάσεις παγκόσμιας επιδημίας - περίπου μισό δισεκατομμύριο άνθρωποι στο πλανήτη πάσχουν από ΧΑΠ! Ο Παγκόσμιος Οργανισμός Υγείας προβλέπει ότι, θα αποτελέσει την τρίτη πιο σημαντική αιτία θανάτου κατά το 2030. Στην Ελλάδα εκτιμάται πως οι πάσχοντες είναι 500.000 - 700.000. Το κάπνισμα, ενεργητικό και παθητικό, αποτελεί τον κυριότερο παράγοντα κινδύνου για τη ΧΑΠ. Εξίσου, όμως, επικίνδυνη με την ασθένεια είναι και η άγνοια. Η ασθένεια αναπτύσσεται «σιωπηλά και ύπουλα» για 10-20 χρόνια με πολύ ήπια και ανεκτά συμπτώματα, με αποτέλεσμα οι πάσχοντες, να θεωρούν τα συμπτώματα αυτά, σαν μία φυσιολογική συνέπεια του καπνίσματος και της ηλικίας που αυξάνεται.

Symposium Communications

Κάποια πράγματα γεννιούνται μοναδικά.

Medical *guarantee*

Μοναδική φροντίδα για την υγεία σας

Κάποια πράγματα γεννιούνται μοναδικά. Χωρίς όμοιό τους. Το Medical Guarantee είναι ένα απ' αυτά. Ένα νέο πρόγραμμα υγείας χωρίς ταίρι. Ασύγκριτο. Ένα πρόγραμμα υγείας που κάνει τα πάντα. Που καλύπτει κάθε περίπτωση και ισχύει σε κάθε περίπτωση. Χωρίς περιορισμούς. Από την πρώτη στιγμή. Με ευελιξία πρωτοφανή. Με ισόβια διάρκεια. Σε συνεργασία με ένα από τα καλύτερα νοσηλευτικά ιδρύματα της χώρας. Ένα πρόγραμμα υγείας που φτιάχτηκε για να είναι και είναι μοναδικό.

www.generali.gr

 **GENERALI**
Η ΕΛΕΥΘΕΡΙΑ ΤΟΥ ΝΑ ΕΙΣΑΙ ΑΣΦΑΛΗΣ

Οι ευκαιρίες και οι κίνδυνοι για την Ελλάδα και τα ελληνικά ομόλογα

Το colpo grosso Γαλλο-Γερμανών για τα ομόλογα

Του Χρήστου Κίτσιου

Τον ευρωπαϊκό δρόμο για την αντιμετώπιση της κρίσης χρέους φαίνονται διατεθειμένες να χαράξουν Γερμανία και Γαλλία με την κοινή πρότασή τους για τη δημιουργία Μόνιμου Μηχανισμού Στήριξης της Ευρωζώνης, η οποία τaráζει ήδη τα νερά των αγορών, στέλνοντας στα ύψη τα spreads των περιφερειακών ομολόγων.

Βερολίνο και Παρίσι οραματίζονται τη σύσταση ενός Μηχανισμού, δουλειά του οποίου θα είναι να αναχρηματοδοτεί το υφιστάμενο χρέος χωρών μελών της Ευρωζώνης, που αντιμετωπίζουν πρόβλημα να δανειστούν από τις αγορές, με τον εξής όμως νεωτερισμό: τη συμμετοχή της αγοράς (των τραπεζών, δηλαδή, και των υπόλοιπων χαρτοφυλακίων που διακρατούν κρατικά ομόλογα) στο κόστος αναδιάρθρωσης.

Ειδικότερα, το σχέδιο προβλέπει ότι ιδιωτικά κεφάλαια θα μπορούν να συμμετάσχουν στον Μηχανισμό και να χρηματοδοτούν τη χώρα μέλος της Ευρωζώνης που θα προσφεύγει σε αυτόν. Ως αντάλλαγμα προτείνει τα ομόλογα, που θα λαμβάνουν συμμετέχοντας στον Μηχανισμό, να χαιρούν υψηλότερης εξασφάλισης από το υπόλοιπο χρέος, όπως συμβαίνει με τα κεφάλαια διάσωσης του Διεθνούς Νομισματικού Ταμείου. Και αυτό γιατί ο Μηχανισμός θα παρεμβαίνει από κοινού με το ΔΝΤ στις χώρες της Ευρωζώνης που αντιμετωπίζουν κρίση χρέους, διαχειριζόμενος το σκέλος της ευρωπαϊκής συμμετοχής στο πρόγραμμα δημοσιονομικής εξυγίανσης.

Πρόκειται για μια απλή στη σύλληψή της ιδέα, που συνιστά όμως και μια τεράστια πολιτική στροφή, σχολιάζει στέλεχος της αγοράς ομολόγων. «Γερμανοί και Γάλλοι “εκβιάζουν” τις αγορές να συμμετάσχουν στο κόστος αναδιάρθρωσης του χρέους, πουλώντας τους ως αντάλλαγμα τη σιγουριά ενυπόθηκων δανείων». Πρόκειται για ένα τεράστιο στοίχημα με σκληρό αντίτιμο, καθώς εκτινάσσει το risk premium χωρών με υψηλό δημοσιονομικό έλλειμμα, χρέος και ύφεση όπως οι



Γερμανοί και Γάλλοι επιδιώκουν να δώσουν ανάσα στις υπερχρεωμένες χώρες της Ευρωζώνης, μέσω του Μόνιμου Μηχανισμού Στήριξης

Ελλάδα, Ιρλανδία και Πορτογαλία, με αμφίβολο προς το παρόν αποτέλεσμα.

Από το κείμενο της πρότασης αλλά και από τις δηλώσεις και τις διαρροές που συνόδευσαν την πρώτη συζήτηση επί του θέματος στο Συμβούλιο Κορυφής στην Κύπρο, προκύπτει ότι ο Μηχανισμός θα λειτουργεί ως ιμάντας αναδιάρθρωσης του χρέους σε δύο φάσεις. Στην πρώτη θα προωθεί τη χρονική επιμήκυνση της διάρκειας του χρέους και στη δεύτερη το «κούρεμα» των απαιτήσεων των πιστωτών.

Πώς θα το επιτυγχάνει αυτό; Δίνοντας τη δυνατότητα σε τράπεζες και χαρτοφυλάκια ομολόγων να ανανεώνουν ομόλογα κράτους μέλους της Ευρωζώνης που έχει προσφέρει στον Μηχανισμό, με νέα, που θα χαιρούν όμως υψηλότερης εξασφάλισης από το υπόλοιπο χρέος. Επομένως, δεν θα φέρουν τον κίνδυνο χρεοκοπίας της χώρας. Βάσει της γαλλο-γερμανικής πρότασης, μια τράπεζα που κατέχει ελληνικά κρατικά ομόλογα, τα οποία λήγουν σε 2 έτη, αξίας 100 εκατ. ευρώ,

και τρέχουσας αποτίμησης 60 εκατ. ευρώ, θα μπορούσε συμμετέχοντας στον Μηχανισμό να πάρει νέα ελληνικά ομόλογα αξίας 100 εκατ. ευρώ, που όμως θα ήταν πρώτης εξασφάλισης, με αντάλλαγμα πενταετή διάρκεια (χρονική επιμήκυνση χρέους). Αντίστοιχα, η ίδια τράπεζα θα μπορούσε να πάρει διετή ομόλογα, με χαμηλότερο όμως από το τρέχον επιτόκιο και αντάλλαγμα και πάλι την πρώτη εξασφάλιση (de facto «κούρεμα» απαίτησης).

Θεωρητικά ο Μηχανισμός θα μπορούσε να μειώσει σημαντικά τα χρεολύσια των χωρών της Ευρωζώνης που θα προσέφευγαν και, σε συνδυασμό με την αυστηρή πολιτική δημοσιονομικής εξυγίανσης, να παράσχει δυνατότητες ενεργέστερης διαχείρισης του χρέους, ώστε να δημιουργηθούν και περιθώρια χρηματοδότησης της ανάπτυξης.

Στην πράξη, προς το παρόν ο Μηχανισμός κινδυνεύει να λειτουργήσει ως μπούμεραγκ, δημιουργώντας νέους πελάτες πριν καν τη σύστασή του. Και αυτό γιατί ήδη οι αγορές εκτίναξαν τα spreads των ομολόγων Ιρλανδίας και Πορτογαλίας, αποτιμώντας τον κίνδυνο να πληρώσουν το κόστος αναδιάρθρωσης του χρέους, που προκαλεί η γαλλογερμανική πρόταση.

Οι αγορές δεν είναι πλέον διατεθειμένες να αγοράσουν ελληνικά ομόλογα ούτε σε αυτές τις τιμές, εφόσον φοβούνται ότι θα κληθούν να πληρώσουν το σύνολο μιας αναδιάρθρωσης χρέους, η οποία μάλιστα αποκτά χρονικό ορίζοντα, όσο οι Γερμανοί επιμένουν στην άποψή τους οι τράπεζες να αναλάβουν μέρος του κόστους που τους αναλογεί.

Αυτό σημαίνει, σύμφωνα με τραπεζικά στελέχη, ότι –υπό αυτές τις συνθήκες– η Ελλάδα δεν μπορεί να ξαναβγει στις αγορές για δανεισμό εντός του 2011. Το ρίσκο, σύμφωνα με τους ίδιους, για τα ελληνικά ομόλογα καθίσταται ακόμη μεγαλύτερο, καθώς οι αγορές ανησυχούν ότι αν περάσει η γερμανική πρόταση και η Ελλάδα δεν καταφέρει να επιστρέψει στις αγορές ως το 2013, τότε αυτόματα θα υπαχθεί στον Μηχανισμό Στήριξης – με ταυτόχρονη αναδιάρθρωση του χρέους της.

International Life

Συναντήσεις Agency και ομίλου

Δύο διήμερες συναντήσεις του Agency System πραγματοποιήσε ο όμιλος International Life, στους Δελφούς, στο Ξενοδοχείο «Αμαλία» για τους Agency Managers και τους Unit Managers, όπου παραβρέθηκαν η ανώτατη διοίκηση, οι επιθεωρητές πωλήσεων, καθώς και στελέχη του ομίλου. Και στις δύο συναντήσεις, ο πρόεδρος του ομίλου κ. Φωκίων Μπράβος μίλησε για τις επιδόσεις και την πορεία της ασφαλιστικής αγοράς, καθώς και για τις προοπτικές της International Life. Στη συνέχεια, στελέχη του ομίλου παρουσίασαν τον νέο κανονισμό και τα εργαλεία πωλήσεων, τα νέα ευέλικτα προϊόντα της εταιρείας, που είναι σχεδιασμένα για να ανταποκρίνονται στις ανάγκες των καταναλωτών, καθώς και τις ενέργειες για την προετοιμασία της International Life για το Solvency II.



Ο κ. Φωκίων Μπράβος

Ιδιαίτερη έμφαση δόθηκε στις επιδόσεις των συνεργατών, σε θέματα παρακίνησης και στοχοθεσίας, καθώς και σε στρατηγικές και μυστικά στρατολόγησης ως εργαλείο ανάπτυξης ενός manager. Οι συναντήσεις ολοκληρώθηκαν με την ομιλία του προέδρου του ομίλου, κ. Φ. Μπράβου, ο οποίος υπογράμμισε το όραμα του ομίλου, τις στρατηγικές επιλογές στις οποίες προχωρά και το μέλλον της διαμεσολάβησης στην Ελλάδα.

Διευκολύνει την είσπραξη ασφαλιστρών

Την ίδια ώρα τη δυνατότητα πολλαπλών και εναλλακτικών τρόπων είσπραξης ασφαλιστρών δίνει στους πελάτες της η International Life, με στόχο την παροχή ευέλικτης και ολοκληρωμένης εξυπηρέτησης.

Η International Life A.E.A.Z. και η International Life έχουν ενταχθεί στο Διατραπεζικό Σύστημα ΔΙΑΣ και έτσι παρέχουν στους πελάτες τους τη δυνατότητα να εξοφλούν τα ασφαλιστρά τους χρησιμοποιώντας επιπλέον τους εξής τρόπους: εξόφληση με πάγια εντολή, με χρέωση του τραπεζικού τους λογαριασμού, με πληρωμή με μετρητά στο ταμείο των τραπεζών και ακόμη με Web Banking ή Phone Banking.

Ακόμη, δίδεται η δυνατότητα για πληρωμή μέσω πιστωτικής κάρτας με πάγια εντολή, καθώς και μέσω του συστήματος EasyPay της Τράπεζας Πειραιώς. Παράλληλα εξακολουθούν να ισχύουν και οι έως τώρα τρόποι πληρωμής, δηλαδή η πληρωμή στον εισπράκτορα και η ταχυπληρωμή μέσω των ΕΛΤΑ.

Ευρώπη ΑΕΓΑ

Πανέτοιμη για το Solvency II

Με επιτυχία ολοκληρώθηκαν οι διαδικασίες συμπλήρωσης της 5ης Μελέτης Ποσοτικών Επιπτώσεων (QIS5) της Ευρώπη Α.Ε.Γ.Α., συγγενούς εταιρείας της Εθνικής Ασφαλιστικής, στο πλαίσιο της εφαρμογής του Solvency II, όπως ανακοίνωσε ο κ. Ν. Μακρόπουλος, πρόεδρος & δ/νων σύμβουλος της εταιρείας. Από τα αποτελέσματα της ανωτέρω μελέτης προκύπτει ότι από τον υπολογισμό του S.C.R. (Solvency Capital Requirement), τα ίδια κεφάλαια της Ευρώπη Α.Ε.Γ.Α. υπερκαλύπτουν κατά 180% τα απαιτούμενα κεφάλαια φερεγγυότητας.



Ο κ. Ν. Μακρόπουλος

Η συμπλήρωση του QIS5 βασίστηκε σε στοιχεία της χρήσης 2009 και πραγματοποιήθηκε από την εταιρεία παροχής συμβουλευτικών υπηρεσιών Ernst & Young. Τα αποτελέσματα της εν λόγω μελέτης εστάλησαν προς ενημέρωση στην αρμόδια εποπτική αρχή (ΕΠ.Ε.Ι.Α.).

Σύμφωνα με τα ανωτέρω, αποδεικνύεται ότι η Ευρώπη Α.Ε.Γ.Α. είναι μία υγιής, πλήρως αποθεματοποιημένη εταιρεία και έχει τη δυνατότητα να συνεχίσει απρόσκοπτα την αναπτυξιακή και κερδοφόρα πορεία της διασφαλίζοντας πλήρως τα συμφέροντα των πελατών και των συνεργατών της.

EFG Eurobank

Δημιούργησε το στεγαστικό δάνειο της δεκαετίας, κόντρα στην οικονομική κρίση

Σελ. 8



Marfin Popular Bank

Πράσινο φως για ΑΜΚ, μετατρέψιμο και ομολογιακό

Σελ. 8

Citibank - Chartis

Πρόγραμμα ασφάλισης προσωπικών αντικειμένων «Safe Wallet»

Σελ. 9

Τρόικα

Συμφωνία για το Μνημόνιο

Σε καλό δρόμο είναι σε γενικές γραμμές το πρόγραμμα οικονομικής προσαρμογής της Ελλάδος και όλα τα ποσοτικά κριτήρια που είχαν τεθεί για το τέλος Σεπτεμβρίου πληρούνται, ενώ παρά τις προκλήσεις που παραμένουν, σημαντική πρόοδος έχει συντελεστεί, κυρίως όσο αφορά στη δημοσιονομική προσαρμογή. Αυτό αναφέρεται στην κοινή δήλωση της Ε.Ε., της ΕΚΤ και του ΔΝΤ μετά την ολοκλήρωση της αποστολής τους στη χώρα μας, για τη δεύτερη επανεξέταση της πορείας του προγράμματος.

Όπως ανέφεραν σε συνέντευξη Τύπου οι εκπρόσωποι της Τρόικας, όσον αφορά τις προοπτικές της ελληνικής οικονομίας, αναμένεται ότι η κατάσταση θα αρχίσει να αναστρέφεται εντός του 2011. Οι πληθωριστικές πιέσεις, από τιμές και μισθολογικό κόστος, αρχίζουν να μετριάζονται θέτοντας τις βάσεις για βελτίωση της ανταγωνιστικότητας.

Αναφορικά με τον δημοσιονομικό τομέα, όπως ανέφεραν οι εκπρόσωποι της Τρόικας και επισημαίνεται και στο κοινό ανακοινωθέν, η μείωση του ελλείμματος κατά 6 ποσοστιαίες μονάδες είναι μεγαλύτερη από τον αρχικά επιδιωκόμενο στόχο. Ταυτόχρονα, η ασθενέστερη από την προβλεπόμενη είσπραξη εσόδων και η πρόσφατη αναθεώρηση των δημοσιονομικών στοιχείων του 2009 σημαίνουν ότι θα χρειαστεί περαιτέρω προσπάθεια προκειμένου να επιτευχθεί ο στόχος για ένα έλλειμμα 7,5% του ΑΕΠ το 2011, γεγονός το οποίο επιβεβαιώθηκε από την κυβέρνηση.

Τους πρώτους μήνες του 2011 ο διαγωνισμός πώλησης του Τ.Τ.

Κλειδί η ΑΤΕ για τις εξελίξεις στις τράπεζες

Του Χρήστου Κίτσιου

Θέση κλειδί για το πώς θα ξετυλιχθεί το «κουβάρι» των συμμετοχών του Δημοσίου στις τράπεζες και ποια μορφή θα λάβουν τα τραπεζικά deals αποκτά η Αγροτική Τράπεζα, λόγω της απαίτησης της Τρόικας για «σκληρά» μέτρα εξυγίανσης.

Για να ξεπεράσει τον «σκοπέλο» του μνημονίου, που απαγορεύει στο Δημόσιο να βάζει φρέσκο χρήμα στις τράπεζες, η κυβέρνηση προσέφυγε στο «τρικ» να βάλει τα λεφτά στην ΑΜΚ της ΑΤΕ το ΤΠΔ. Η Τρόικα δείχνει να αποδέχεται την ελληνική πρόταση για αύξηση κεφαλαίου της ΑΤΕ στην οποία το Δημόσιο θα βάλει «ζεστό» χρήμα. Θέτει, όμως, δρακόντειους όρους για να εξασφαλίσει την εξυγίανση της τράπεζας.

«Η υπόθεση θυμίζει τις περσινές διαπραγματεύσεις κυβέρνησης - Κομισιόν για τα δημοσιονομικά μέτρα που έπρεπε να λάβει η Ελλάδα» αναφέρει στέλεχος που παρακολουθεί εκ του σύνεγγυς τις εξελίξεις. Η κυβέρνηση ζητά από την



Η Τρόικα δείχνει να αποδέχεται την ελληνική πρόταση για αύξηση κεφαλαίου της ΑΤΕ, στην οποία το Δημόσιο θα βάλει «ζεστό» χρήμα.

Τρόικα να ανάψει πράσινο φως για να βάλει μέσω του Ταμείου Παρακαταθηκών και Δανείων λεφτά στην ΑΤΕ, το σχέδιο εξυγίανσης όμως που παρουσιάζει κρίνεται από την Τρόικα ως... ελαφρύ. Η Τρόικα εκτιμά ότι με αυτό το σχέδιο τα φρέσκα λεφτά δεν αρκούν για την εξυγίανση της Αγροτι-

κής και ζητά μέτρα αντίστοιχα αυτών που θα αποφασίζονταν εφόσον η ΑΤΕ υπαγόταν στο Ταμείο Χρηματοπιστωτικής Σταθερότητας. «Πρόκειται για μίνι μνημόνιο γ'», αναφέρει ο ίδιος, «καθώς προβλέπει οριζόντιες περικοπές μισθών και σειρά μέτρων που να απογαλακτίζουν την ΑΤΕ από το Δημόσιο».

Από το «κοστούμι» λιτότητας, που θα «ράψει» η Τρόικα για την Αγροτική Τράπεζα θα κριθούν πολλά. Από το αν θα επέλθει ένταση στις σχέσεις κυβέρνησης - αγροτικού κόσμου ως το διοικητικό σχήμα με το οποίο θα συνεχίσει η ΑΤΕ.

Κυρίως, όμως, θα ξεκαθαρίσει το σκηνικό για τη στρατηγική του Δημοσίου αναφορικά με τις συμμετοχές του στις τράπεζες. Αν το σχέδιο για είσοδο του ΤΠΔ ως στρατηγικού επενδυτή περάσει τότε σε δεύτερη φάση και αφού προχωρήσει η εξυγίανση της ΑΤΕ, θα αποσχισθούν οι τραπεζικές εργασίες του Παρακαταθηκών και θα εισφερθούν στην ΑΤΕ. Έτσι θα δημιουργηθεί ένας δεύτερος δημόσιος τραπεζικός πυλώνας. Ο πα-

Συνέχεια στη σελ. 8

Πτώση στο έλλειμμα του προϋπολογισμού

Μείωση 30,2% σημείωσε το έλλειμμα του κρατικού προϋπολογισμού το δεκάμηνο Ιανουάριος - Οκτώβριος 2010 έναντι στόχου μείωσης 33,2% που προβλέπεται στο σχέδιο προϋπολογισμού έτους 2011 που κατατέθηκε στη Βουλή. Αυτό προκύπτει από τα στοιχεία εκτέλεσης του κρατικού προϋπολογισμού, σύμφωνα με τα οποία το δεκάμηνο Ιανουαρίου - Οκτωβρίου 2010 το έλλειμμα του κρατικού προϋπολογισμού διαμορφώθηκε στα 17.334 εκατ. ευρώ από 24.833 εκατ. το αντίστοιχο χρονικό διάστημα του 2009.

Η μείωση του ελλείμματος βασίζεται κατά κύριο λόγο σε μεγάλο περιορισμό των δαπανών, αλλά και στην αύξηση των εσόδων σε σύγκριση με το προηγούμενο έτος.

INTERΣΑΛΟΝΙΚΑ
ΟΜΙΛΟΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ

Νοιάζεται για σας

για την ζωή σας και την περιουσία σας!

ΚΕΝΤΡΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ: 15ο ΧΛΜ. ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ - ΠΕΡΑΙΑΣ
ΤΗΛ. ΚΕΝΤΡΟ: 2310 492100, FAX: 2310 465219

24ωρη, χωρίς χρέωση, τηλεφωνική γραμμή 11.555 για Β. Ελλάδα και 11.556 για Ν. Ελλάδα, από όλα τα κινητά τηλέφωνα για παροχή Βοήθειας

ΕΤΕ



Ο κ. Λ. Παπακωνσταντίνου

Την παραίτησή του υπέβαλε ο κ. Λάμπρος Παπακωνσταντίνου, γενικός διευθυντής Επενδυτικής Τραπεζικής του

Ομίλου της Εθνικής Τράπεζας της Ελλάδος. Όπως αναφέρεται σε σχετική ανακοίνωση, η παραίτηση, που έγινε δεκτή από τον διευθύνοντα σύμβουλο του Ομίλου κ. Απόστολο Ταμβακάκη, θα ισχύσει την 31η Δεκεμβρίου 2010. Ο κ. Λάμπρος Παπακωνσταντίνου διετέλεσε γενικός διευθυντής Επενδυτικής Τραπεζικής, πρόεδρος Δ.Σ. της ΕΘΝΙΚΗΣ ΑΧΕΠΕΥ, αντιπρόεδρος Δ.Σ. της Finansinvest και πρόεδρος Δ.Σ. της NBG Securities Romania S.A.

Citi



Ο κ. Λέκκας

Στο δυναμικό της Citi εντάχθηκε ο κ. Παντελής (Λίνος) Λέκκας. Ο κ. Λέκκας αναλαμβάνει επικεφαλής του

τομέα επιχειρηματικής και Επενδυτικής Τραπεζικής για την Ελλάδα και την Κύπρο από τον Ιανουάριο 2011. Ο κ. Λέκκας προέρχεται από την Bank of America Merrill Lynch, όπου ήταν επικεφαλής της Επενδυτικής Τραπεζικής για την Ελλάδα και την Κύπρο για τα τελευταία 6 χρόνια. Πριν από αυτήν τη θέση, εργαζόταν στην Credit Suisse επί 8 χρόνια. Είναι κάτοχος B.Sc. από το Queen Mary & Westfield College, University of London και M.Phil. από το Robinson College, Cambridge University.

Τους πρώτους μήνες του 2011 ο διαγωνισμός πώλησης του Τ.Τ.

Κλειδί η ΑΤΕ για τις εξελίξεις στις τράπεζες

Συνέχεια από τη σελ. 7

ραπάνω σχεδιασμός επιτρέπει την πώληση του Ταχυδρομικού Ταμιευτηρίου. Παρότι ο προϋπολογισμός δεν ξεκαθαρίζει τη θέση της κυβέρνησης, κύκλοι του υπουργεί-

ου Οικονομικών αναφέρουν ότι ο διαγωνισμός για την πώληση του Τ.Τ. θα τρέξει εντός του α' τριμήνου του επόμενου έτους. Μέχρι τότε θα έχει ολοκληρωθεί και ο πρώτος γύρος κεφαλαιακής ενίσχυσης των τραπεζών μέσω αυξήσεων κε-

φαλαίου ή και ΜΟΔ (Εθνική, Κύπρου, Πειραιώς, ΜΡΒ) ή πωλήσεων ποσοτών σε θυγατρικές (Εθνική, Eurobank).

Αν δε η χώρα συνεχίζει να υλοποιεί τους στόχους του Μνημονίου και το κλίμα διεθνώς παραμένει

καλό, εκτιμάται ότι η Τ. τ. Ε θα ανάψει το πράσινο φως για την εξαγορά και από τις υπόλοιπες τράπεζες μετά την ΕΤΕ, των προνομιστών μετοχών. Έτσι θα ανοίξει και τυπικά ο δρόμος για τη διεκδίκηση του Τ.Τ.

Marfin Popular Bank

Πράσινο φως για ΑΜΚ, μετατρέψιμο ομολογιακό

Την έγκριση της έκτακτης γενικής συνέλευσης έλαβε η αύξηση του μετοχικού κεφαλαίου της Marfin Popular Bank, ενώ επί πλέον εγκρίθηκε η έκδοση μετατρέψιμων αξιόγραφων κεφαλαίου και η τροποποίηση του καταστατικού, ώστε να προβλεπεται η δυνατότητα του Διοικητικού Συμβουλίου να αποφασίζει την καταβολή ενδιάμεσων μερισμάτων με τη διανομή μετοχών ή άλλων τίτλων κάθε μορφής. Ειδικότερα:

1. Εγκρίθηκε ομόφωνα η αύξηση του μετοχικού κεφαλαίου της τράπεζας με σκοπό την άντληση 488,6 εκατομμυρίων ευρώ με έκδοση νέων μετοχών υπέρ των παλαιών μετόχων με αναλογία μία νέα μετοχή για κάθε δύο παλαιές με τιμή διάθεσης 1,00 ευρώ ανά μετοχή.

Η προτεινόμενη τιμή έκδοσης αντιστοιχεί σε έκπτωση (discount) της τάξεως του 30% στην τιμή κλεισίματος της Marfin Popular Bank της 1ης

Νοεμβρίου 2010, ημερομηνία κατά την οποία ανακοινώθηκε η σχετική εισήγηση. Ο μέτοχος Dubai Financial Group δήλωσε ότι θα συμμετάσχει στην αύξηση μετοχικού κεφαλαίου.

2. Εγκρίθηκε ομόφωνα η έκδοση μετατρέψιμων αξιόγραφων κεφαλαίου (Convertible Capital Securities) συνολικού ύψους μέχρι του ποσού 660 εκατομμυρίων ευρώ, με ελάχιστη τιμή μετατροπής 1,80 ευρώ ανά μετοχή.

Κατόπιν αιτήματος του Dubai Financial Group και άλλων μετόχων της εταιρείας η έκδοση θα πραγματοποιηθεί με δικαίωμα προτίμησης των παλαιών μετόχων στην έκδοση των μετατρέψιμων αξιόγραφων κεφαλαίου.

3. Εγκρίθηκε επίσης η τροποποίηση του καταστατικού, ώστε να προβλεπεται η δυνατότητα του Διοικητικού Συμβουλίου της τράπεζας να αποφασίζει την καταβολή ενδιάμεσων



Ο διευθύνων σύμβουλος Ευθύμιος Μπουλούτας

μερισμάτων με τη διανομή μετοχών ή άλλων τίτλων κάθε μορφής.

Μετά την ολοκλήρωση της τροποποίησης του καταστατικού και ταυτόχρονα με την έγκριση των οικονομικών αποτελεσμάτων 9μήνου 2010, το Διοικητικό Συμβούλιο θα αποφασίσει τη διανομή ενδιάμεσου μερίσματος ύψους 0,22 ευρώ ανά μετοχή με τη μορφή μετοχών έκδοσης της τράπεζας με τιμή έκδοσης 1,4472 ευρώ, η οποία είναι κατά 10% κατώτερη από τον μέσον όρο της τιμής κλεισίματος της μετοχής στο

Χρηματιστήριο Αξιών Κύπρου και στο Χρηματιστήριο Αθηνών κατά την περίοδο από τις 11 έως τις 15 Οκτωβρίου 2010.

Επενδύει 620 εκατ. ευρώ σε ΑΠΕ

Την ίδια ώρα, έμφαση στην «πράσινη ανάπτυξη» δίνει η Marfin Popular Bank, χρηματοδοτώντας έργα Ανανεώσιμων Πηγών Ενέργειας (ΑΠΕ) που αφορούν αιολικά και φωτοβολταϊκά πάρκα. Ο διευθύνων σύμβουλος της τράπεζας, κ. Ευθύμιος Μπουλούτας, μιλώντας από το βήμα του συνεδρίου που διοργάνωσε η τράπεζα, με θέμα «Αγορές Εμπορευμάτων, Περιβάλλον και Αλλαγή Κλίματος», ανέφερε πως για την επόμενη τριετία η τράπεζα έχει εκδηλώσει ενδιαφέρον και αξιολογεί επενδύσεις σε ΑΠΕ προϋπολογισμού 620 εκατ. ευρώ, συνολικής ισχύος 470 MW.

Eurobank

Το Στεγαστικό της Δεκαετίας κόντρα στην κρίση

Στη δημιουργία ενός νέου στεγαστικού προγράμματος με την ονομασία «Το Στεγαστικό της Δεκαετίας» προχώρησε η Eurobank EFG, αναγνωρίζοντας τον προβληματισμό που υπάρχει στα ελληνικά νοικοκυριά σε σχέση με την απόκτηση κατοικίας και τη λήψη στεγαστικού δανείου. Όπως αναφέρεται σε σχετική ανακοίνωση, το νέο προϊόν έχει σχεδιασθεί λαμβάνοντας υπόψη την τρέχουσα οικονομική συγκυρία, με στόχο να διευκολύνει τα ελληνικά νοικοκυριά,

γιατί συνδυάζει τη μακροχρόνια σταθερότητα του επιτοκίου με την προστασία που απαιτείται σε περιόδους όπως η σημερινή, για την αποτελεσματική αντιμετώπιση πιθανών προσωρινών προβλημάτων στην ομαλή εξυπηρέτηση των υποχρεώσεων του πελάτη.

Ειδικότερα, το νέο στεγαστικό περιλαμβάνει σταθερό επιτόκιο και σταθερή δόση για τα πρώτα 10 χρόνια του δανείου.

Στη συνέχεια το επιτόκιο μετατρέπεται σε κυ-

μαινόμενο και με προστασία πληρωμής έως και 12 δόσεις, σε περίπτωση απώλειας εργασίας ή προσωρινής ολικής ανικανότητας του πελάτη.

«Στόχος της τράπεζας με το Στεγαστικό της Δεκαετίας είναι να προστατεύσει τους πελάτες από ενδεχόμενες μελλοντικές αυξήσεις επιτοκίων και να σταθεί αρωγός στην προσπάθειά τους να αποκτήσουν τη δική τους κατοικία και να αντεπεξέλθουν στις απαιτήσεις της εποχής» καταλήγει η ανακοίνωση της τράπεζας.



σίγουρα, γρήγορα...απλά!



Citibank – Chartis

Ασφάλιση «Safe Wallet»

Τη δυνατότητα ασφαλιστικής κάλυψης για περιπτώσεις απώλειας, κλοπής ακόμα και χρήσης προσωπικών αντικειμένων, όπως πορτοφόλι, κλειδιά, πιστωτικές κάρτες, δίνει το πρόγραμμα ασφάλισης προσωπικών αντικειμένων «Safe Wallet» που σχεδίασαν η Citibank και η Chartis και αναλαμβάνει τόσο την κάλυψη του συνόλου των εξόδων που χρειάζονται για την αντικατάσταση των προσωπικών αντικειμένων, όσο και την αποζημίωση για τυχόν χρηματικές απώλειες, με ιδιαίτερα προσιτό ασφάλιστρο της τάξης των 30 ετησίως ετησίως. Αναλυτικά, το πρόγραμμα Safe Wallet περιλαμβάνει τα εξής:



□ **Προστασία καρτών:** Αποζημίωση ασφαλισμένου σε περίπτωση που οποιαδήποτε κάρτα ανάληψης ή πιστωτική κάρτα της Citibank, η οποία έχει χαθεί ή κλαπεί, χρησιμοποιηθεί παράνομα για αγορές πριν αυτές απενεργοποιηθούν. Ο ασφαλισμένος λαμβάνει αποζημίωση έως και € 4.000 ανάλογα με την κάρτα που διαθέτει, ισχύει για όλες τις κάρτες Citibank και Diners Club.

□ **Προστασία ανάληψης από ATM:** Σε περίπτωση που ο ασφαλισμένος πέσει θύμα πα-

ράνομης αφαίρεσης χρημάτων με χρήση βίας ή εξαναγκαστικής ανάληψης χρημάτων σε ATM, λαμβάνει αποζημίωση έως € 500 ανάλογα με την κάρτα που διαθέτει (ισχύει για όλες τις κάρτες Citibank και Diners Club).

□ **Προστασία εγγράφων:** Σε περίπτωση απώλειας ή κλοπής προσωπικών εγγράφων, υπό την προϋπόθεση της ταυτόχρονης απώλειας ή κλοπής μιας τουλάχιστον κάρτας Citibank, καταβάλλεται αποζημίωση € 200 στον ασφαλισμένο για τις δαπάνες αντικατάστασης των εγγράφων του.

□ **Προστασία κλειδιών:** Η απώλεια ή κλοπή κλειδιών καλύπτεται με συνολική αποζημίωση € 200 για τις δαπάνες αντικατάστασης κλειδιών και κλειδαριών, υπό την προϋπόθεση ότι έχει πραγματοποιηθεί ταυτόχρονη απώλεια ή κλοπή μιας κάρτας Citibank του ασφαλισμένου.

□ **Προστασία κινητού:** Σε περίπτωση απώλειας ή κλοπής κινητού τηλεφώνου, ο ασφαλισμένος αποζημιώνεται για όλα τα τηλεπικοινωνιακά κόστη των συνδιαλέξεων που έλαβαν χώρα πριν από την αίτηση απενεργοποίησης της κάρτας SIM και εντός 48 ωρών από την κλοπή, μέχρι το ποσό των € 200.

ΕΤΕ: Στο 1,5% ο δυνητικός ρυθμός ανάπτυξης το 2011

Η παρατεταμένη περίοδος συρρίκνωσης της οικονομικής δραστηριότητας θα περιορίσει τον δυνητικό ρυθμό οικονομικής ανάπτυξης βραχυπρόθεσμα, εκτιμά η Διεύθυνση Οικονομικής Ανάλυσης της Εθνικής Τράπεζας. Όπως αναφέρει, η εντεινόμενη κάμψη της οικονομικής δραστηριότητας συνεπάγεται ένα σημαντικό βραχυπρόθεσμο κόστος για την ελληνική οικονομία σε όρους απώλειας παραγωγικού δυναμικού η οποία αντικατοπτρίζεται στην αναμενόμενη σωρευτική μείωση της απασχόλησης (κατά 6-7% την τριετία 2009-2011) και της επένδυσης ως ποσοστού στο ΑΕΠ από (21 σε 14½ το 2011).

Ως συνέπεια της συρρίκνωσης της παραγωγικής βάσης της οικονομίας, η ΕΤΕ εκτιμά ότι ο δυνητικός ρυθμός οικονομικής ανάπτυξης θα περιοριστεί στο 1,5% περίπου το 2011 από 3,0% κατά μέσον όρο την περίοδο 2000-2008 και θα παραμείνει χαμηλός εάν δεν αυξηθεί η αποδοτικότητα της ελληνικής οικονομίας μέσω διαρθρωτικών αλλαγών.

Μεγάλη πρόκληση για την ελληνική οικονομία (και βασική πηγή αμφιβολιών για εκείνους που αντιμετωπίζουν με σκεπτικισμό την ελληνική προσπά-

θεια δημοσιονομικής εξυγίανσης) είναι η επανάκαμψη του δυνητικού ρυθμού ανάπτυξης σε ένα επίπεδο υψηλότερο του 2,5%, το οποίο, όπως τονίζει, αποτελεί αναγκαία συνθήκη για μία βιώσιμη πορεία των δημοσιονομικών μεγεθών και ειδικά του δημοσίου χρέους. Η οικονομική ανάκαμψη θα πρέπει, πάντως, να συντελεστεί σε ένα περιβάλλον πολύ λιγότερο φιλικό συγκριτικά με την προηγούμενη δεκαετία, υπογραμμίζει η ΕΤΕ, και τονίζει ότι βασικές συνιστώσες αύξησης της εγχώριας προστιθέμενης αξίας και της απασχόλησης την τελευταία δεκαετία ήταν κλάδοι οι οποίοι, σύμφωνα με τη διεθνή εμπειρία, έχουν μικρή επίδραση στην οικονομική αποτελεσματικότητα και την ανταγωνιστικότητα μιας οικονομίας.

Σύμφωνα με τη Διεύθυνση Οικονομικής Ανάλυσης της Εθνικής Τράπεζας, οι διαρθρωτικές μεταβολές και η επιχειρηματική πρωτοβουλία θα είναι οι καταλύτες για την οικονομική ανάκαμψη, ενώ βασική προτεραιότητα, κατά την ΕΤΕ, είναι η ανάκτηση της δημοσιονομικής ισορροπίας και η βελτίωση της αποτελεσματικότητας του δημοσίου τομέα.

**Παράταση
ώς τις 31/12 για
επαναπατρισμό
καταθέσεων**



Τελευταία ευκαιρία σε χιλιάδες έλληνες πολίτες που έχουν καταθέσεις στο εξωτερικό δίνει το υπουργείο Οικονομικών. Σύμφωνα με απόφαση του υπουργείου Οικονομικών, παρατείνεται ως τις 31 Δεκεμβρίου 2010 η προθεσμία για τη μεταφορά κεφαλαίων στην Ελλάδα με επιβάρυνση 5%, καθώς και για την απόδοση του φόρου 8% για τα κεφάλαια που παραμένουν κατατεθειμένα σε τράπεζες της αλλοδαπής με βάση τις διατάξεις πρόσφατα ψηφισθέντος φορολογικού νόμου.



**Ακόμη και το αυτοκίνητό σας,
σας εγκαταλείπει...
η Inter Partner Assistance
ΠΟΤΕ.**

Προγράμματα Οδικής Βοήθειας



Συνεχίζονται οι εξαγορές συμβολαίων ζωής – Αποτελέσματα εννεαμήνου

Οι κερδισμένοι και οι χαμένοι

Συνέχεια από τη σελ. 1

εκατ. ευρώ έναντι 2.293,79 εκατ. ευρώ το εννεάμηνο του 2009.

Η συνολική παραγωγή ασφαλιστρών σημείωσε αύξηση κατά 19,49 εκατ. ευρώ ή 0,48% και ανήλθε στα 4.098,8 εκατ. ευρώ έναντι 4.079,3 εκατ. ευρώ το αντίστοιχο διάστημα πέρυσι. Στον κλάδο ζωής ο μόνος κλάδος που σημείωσε αύξηση παραγωγής είναι ο κλάδος διαχείρισης ομαδικών συνταξιοδοτικών κεφαλαίων, η παραγωγή του οποίου ανήλθε στα 263,5 εκατ. ευρώ έναντι 191,7 εκατ. ευρώ το εννεάμηνο του 2009 σημειώνοντας μία άνοδο κατά 37,42%.

Αντιθέτως, η παραγωγή στα κλασικά συμβόλαια ζωής σημείωσε μείωση κατά 6,68% στα 1.226,78 εκατ. ευρώ έναντι 1.314,5 εκατ. ευρώ το 2009. Καθοδικά κινήθηκαν και οι υπόλοιποι κλάδοι ζωής. Ο κλάδος των

Unit linked σημείωσε πτώση κατά -15,41% στα 194,65 εκατ. ευρώ, έναντι 2.060,72 εκατ. ευρώ το 2009.

Τέλος να σημειωθεί ότι οι εξαγορές στον κλάδο ζωής ανήλθαν στα 523.695.853,57 ευρώ έναντι 501.010.646,06 ευρώ το εννεάμηνο του 2009, σημειώνοντας αύξηση 4,5%.

Στους γενικούς κλάδους, αύξηση παραγωγής σημείωσε ο κλάδος αστικής ευθύνης οχημάτων κατά 9,22%. Η παραγωγή ανήλθε στα 1.200,23 εκατ. ευρώ έναντι 1.098,9 εκατ. ευρώ το εννεάμηνο του 2009. Μικρή αύξηση κατά 1,66% σημείωσε και ο κλάδος πυρός, η παραγωγή του οποίου ανήλθε στο εννεάμηνο του 2010 στα 352,89 εκατ. ευρώ έναντι 347,13 εκατ. ευρώ το αντίστοιχο διάστημα πέρυσι.

Εντυπωσιακή αύξηση παραγωγής 8,38% σημείωσε και ο κλάδος νομικής προστασίας. Η παραγωγή ανήλθε στα 45,5 εκατ. ευρώ έναντι 42 εκατ. ευρώ πέρυσι.

Πώς πήγαν οι εταιρείες

Σε επίπεδο εταιρειών παρατηρούμε ότι ορισμένες εξ αυτών έχουν εντυπωσιακή μέχρι και ικανοποιητική αύξηση παραγωγής ενώ άλλες ελεφρά ή και σημαντική μείωση. Στους κερδισμένους του κλάδου ζωής συγκαταλέγονται οι Alico, Εμπορική Ζωής, ΑΤΕ Ασφαλιστική, Generali κ.ά., ενώ μικρή μείωση παραγωγής εμφανίζουν μεταξύ άλλων και οι εταιρείες Εθνική Ασφαλιστική, Interamerican, Efg Eurolife.

Στους γενικούς κλάδους οι περισσότερες εταιρείες εμφανίζουν πολύ ικανοποιητική αύξηση παραγωγής λόγω κυρίως της αναδιάταξης των χαρτοφυλακίων στον κλάδο αυτοκινήτου, καθώς και των αυξήσεων στα ασφάλιστρα στον συγκεκριμένο κλάδο.

ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ ΖΩΗΣ ΕΝΝΕΑΜΗΝΟ

ΕΤΑΙΡΕΙΑ	2010	2009	% ΜΕΤ/ΛΗ
ΕΘΝΙΚΗ ΑΕΕΓΑ	397 485 544.06	401 466 194.39	-0.99%
ALICO	240 818 185.10	211 066 286.33	14.10%
ING ΕΑΑΕΖ	206 352 083.34	210 122 933.10	-1.79%
ΙΝΤΕΡΑΜΕΡΙΚΑΝ ΖΩΗΣ	197 753 934.80	203 717 344.66	-2.93%
ΕΦΓ ΕΥΡΟΛΙΦΕ ΑΕΑΖ	184 675 549.75	191 465 839.58	-3.55%
ΕΜΠ ΟΡΙΚΗ ΖΩΗΣ ΑΑΕ	103 977 891.10	83 571 902.47	24.42%
ALLIANZ ΕΛΛΑΣ Α.Α.Ε.	82 658 144.01	82 857 966.11	-0.24%
ΑΧΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ	63 684 280.86	63 635 366.72	0.08%
ΑΤΕ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ	54 499 001.11	46 947 503.79	16.08%
GENERALI	45 184 421.42	44 059 853.73	2.55%
GROUPAMA ΦΟΙΝΙΞ	44 656 836.99	46 783 607.87	-4.55%
ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΠΙΣΤΗ	25 313 024.50	18 175 269.82	39.27%
International Life Α.Ε.Α.Ζ	28 470 808.66	28 023 176.14	1.60%
MARFIN ΖΩΗΣ	10 328 710.08	14 902 700.88	-30.69%
ALPHALIFE	10 136 781.57	0.00	
ΚΥΠΡΟΥ ΖΩΗΣ	7 757 185.10	7 066 671.75	9.77%
ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΗ	2 641 824.74	2 455 785.07	7.58%
ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΕΝΩΣΗ	2 505 813.07	2 647 829.54	-5.36%
V.D.V. LEBEN	2 189 382.80	4 455 304.73	-50.86%
ΙΝΤΕΡΣΑΛ ΟΝΙΚΑ ΖΩΗΣ	1 899 288.43	2 668 343.70	-28.82%
SOGECAP SA	1 210 443.35	826 126.09	46.52%
ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΕΝΩΣΙΣ	1 195 891.02	550 958.35	117.06%
VICTORIA ΖΩΗΣ	1 008 176.90	971 782.59	3.75%
ΟΡΙΖΩΝ	117 154.06	792 245.98	-85.21%
ΙΜΠΕΡΙΟ ΛΑΪΦ	34 172.28	34 466.60	-0.85%

ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ ΓΕΝΙΚΩΝ ΚΛΑΔΩΝ ΕΝΝΕΑΜΗΝΟΥ

ΕΤΑΙΡΕΙΑ	2010	2009	% ΜΕΤ/ΛΗ
ΕΘΝΙΚΗ ΑΕΕΓΑ	437 337 091.94	353 661 737.92	23.66%
ΙΝΤΕΡΑΜΕΡΙΚΑΝ Ε. Ε. Α.Ζ. Α.Ε.	158 065 932.35	150 834 968.87	4.79%
ΑΤΕ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΑΕ	148 294 308.04	128 527 082.01	15.38%
ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ ΑΕΓΑ	131 101 664.54	132 400 685.37	-0.98%
ΥΔΡΟΓΕΙΟΣ ΑΑΑΕ	110 358 728.93	109 187 879.81	1.07%
VICTORIA Α.Α.Ε.Ζ	106 259 258.32	72 005 736.18	47.57%
GROUPAMA ΦΟΙΝΙΞ Α.Ε.Α.Ε	98 125 669.83	89 655 171.68	9.45%
ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΕΝΩΣΙΣ ΑΕΕΓΑ	95 170 463.90	79 141 833.29	20.25%
ALLIANZ ΕΛΛΑΣ Α.Α.Ε.	90 213 281.29	70 656 095.06	27.68%
NATIONAL UNION FIRE	89 522 501.48	56 654 062.69	58.02%
ΑΧΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ	81 700 357.72	76 968 980.56	6.15%
ΔΙΕΘΝΗΣ ΕΝΩΣΙΣ Α.Α.Ε	79 179 633.90	70 468 687.74	12.36%
GENERALI HELLAS Α.Α.Ε.	72 264 156.47	66 738 608.38	8.28%
ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΠΙΣΤΗ Α.Ε.Γ.Α.	72 037 043.81	64 108 230.41	12.37%
ΑΙΓΑΙΟΝ Α.Α.Ε.	58 209 791.43	39 774 372.79	46.35%
INTERNATIONAL LIFE Α.Ε.Γ.Α	54 629 093.49	40 458 262.02	35.03%
ΕΦΓ ΕΥΡΟΛΙΦΕ ΑΕΓΑ	52 767 365.39	22 970 586.76	129.72%
ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΕΝΩΣΗ ΑΕΓΑ	51 138 472.21	43 355 831.23	17.95%
INTERLIFE ΑΑΕΓΑ	40 195 958.64	36 540 245.94	10.00%
ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΗ ΑΕΕΓΑ	33 094 735.36	29 209 923.14	13.30%
ΝΕΟΣ ΠΟΣΕΙΔΩΝ Α.Ε.Α.Ε.	29 639 839.21	24 985 994.96	18.63%
ΕΥΡΩΠΑΪΚΗ ΠΡΟΝΟΙΑ	29 081 998.60	32 754 286.94	-11.21%
EUROSTAR Ε.Α.Ε.Α.Ζ	27 297 756.85	24 150 711.11	13.03%
ΙΝΤΕΡΑΜΕΡΙΚΑΝ ΒΟΗΘΕΙΑΣ	21 458 759.06	22 565 237.35	-4.90%
HDI - GERLING	19 134 269.22	16 792 673.49	13.94%
ΠΡΩΤΗ Α.Α.Ε.	17 929 574.81	41 700 317.71	-57.00%
ΠΕΡΣΟΝΑΛ ΙΝΣΟΥΡΑΝΣ ΑΕΓΑ	15 459 010.89	15 343 423.60	0.75%
ΔΥΝΑΜΙΣ Α.Ε.Γ.Α.	13 551 541.76	11 559 615.03	17.23%
MONDIAL ASSISTANCE EUROPE N.V.	13 522 086.90	8 539 407.23	58.35%
DEMCO INSURANCE LTD	11 382 559.25	4 604 751.45	147.19%
ΓΕΝΙΚΕΣ ΑΣΦΑΛΕΙΕΣ ΚΥΠΡΟΥ	10 069 848.64	8 612 708.41	16.92%
ΑΣΦΑΛ. Γ.ΣΙΔΕΡΗΣ Α.Ε	10 032 014.49	10 518 864.21	-4.63%
INTERASCO Α.Ε.Γ.Α.	9 959 793.01	7 790 584.37	27.84%
MAPFRE ASISTENCIA ΑΕ	8 785 118.09	8 259 900.92	6.36%
Euler Hermes Emporiki Α.Α.Ε.Π.	8 702 082.61	9 228 563.80	-5.70%
ING ΕΑΕΓΑ	7 591 824.97	10 030 179.20	-24.31%
INTER PARTNER ASSISTANCE	7 085 743.59	8 553 722.69	-17.16%
D.A.S. - HELLAS ΑΕ	6 954 614.84	6 064 933.06	14.67%
ΑΤΡΑΔΙΟΥΣ CREDIT INSURANCE NV	6 909 111.83	6 269 530.56	10.20%
Financial Insurance Company Ltd	5 854 009.63	8 277 961.13	-29.28%
ΟΡΙΖΩΝ Α.Ε.Γ.Α.	5 449 607.92	9 021 468.88	-39.59%
ΕΥΡΩΠΗ Α.Ε.Γ.Α.	5 383 786.27	6 018 344.15	-10.54%
Γενική Πανελλαδική Συν.Π.Ε.	4 227 694.50		
ΙΝΤΕΡΑΜΕΡΙΚΑΝ ΥΓΕΙΑΣ Α.Ε.Γ.Α.			
ΥΓΕΙΑΣ ΚΑΙ ΒΟΗΘΕΙΑΣ	3 967 576.02	3 932 591.24	0.89%
ΕΜΠΟΡΙΚΗ ΑΣΦΑΛΕΙΕΣ ΑΕ ΑΕ ΓΑ	3 464 517.80		
LA VIE Α.Ε.Α.Ε.Υ.	3 350 963.11	4 115 984.93	-18.59%
EUROP ASSISTANCE	3 157 942.00	3 020 036.17	4.57%
ARAG	3 000 509.54	3 199 730.87	-6.23%
INCHCAPE ΑΣΦΑΛΕΙΕΣ Α.Ε.Α.Ζ	2 752 899.79	2 570 090.53	7.11%
ΛΑΪΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ	2 740 295.28	1 407 352.87	94.71%
Π.Α.Σ.Ι.Α ΣΥΝ.ΠΕ	2 200 085.38	1 420 872.35	54.84%
ΔΕΥΤΕΡΟΣ ΑΛΜΗΛ/ΚΟΣΑΥΤ. Δ.Χ.			
Β. ΕΛΛΑΔΟΣ & ΘΕΣΣΑΛΙΑΣ ΣΥΝ.Π.Ε	1 304 963.62	2 069 982.25	-36.96%
Π.Α.Σ.Ι.Α.Α. ΣΥΝ.ΠΕ	377 141.93	307 491.03	22.65%
ROYAL AND SUN ALLIANCE INS.PLC	348 502.60	514 850.29	-32.31%
ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΜΟΣ ΘΑΛΑΣΣΙΑΣ ΑΛΜΗΛΑΣΦΑΛΙΣΗΣ	269 322.82		
MALAYAN INSURANCE Co INC	114 378.33	168 332.69	-32.05%
DIREKTA ΑΑΕΓΑ	68 801.01	48 937.02	40.59%
ΓΕΝΙΚΗ ΕΝΩΣΗ ΑΤΥΧΗΜΑΤΩΝ & ΥΓΕΙΑΣ ΑΑΕΖ	34 256.81	103 949.76	-67.04%
TOKIO MARINE EUROPE INS. LIMITED	8 668.72	12 593.44	-31.16%
ΣΥΝΟΛΟ	2 382 288 980.74	2 057 854 957.54	

Interamerican**Αποζημιώσεις**

Στιγμιότυπο από την επίδοση επιταγής σε πελάτη.

Εκτεταμένες ζημιές σε περιουσιακά στοιχεία στη Χίο άφησαν πίσω τους τα έντονα καιρικά φαινόμενα που έπληξαν το νησί τον Οκτώβριο.

Η Interamerican, με το αίσθημα κοινωνικής υπευθυνότητας και της συνέπειας που χαρακτηρίζει την εταιρεία έναντι των ασφαλισμένων της, με ταχύτατες διαδικασίες πραγματογνωμοσύνης και εκτίμησης των ζημιών που προκλήθηκαν, προχώρησε σε άμεση αποζημίωση των πληγέντων από τη θεομηνία. Έτσι, από το σύνολο των 44 ζημιών που αναγγέλθηκαν στην Interamerican, 38 περιπτώσεις διακανονίστηκαν έως τις 10 Νοεμβρίου (δηλαδή, το 86% των περιπτώσεων), με το ποσόν των αποζημιώσεων να φθάνει συνολικά τα 213.903 ευρώ και τις επιμέρους αποζημιώσεις να κυμαίνονται από 500 μέχρι 100.000 ευρώ.

Σημειώνεται ότι η εταιρεία έχει καταβάλει σε αποζημιώσεις ασφαλισμένων περισσότερα από 1,9 δισ. ευρώ από το 2005 έως σήμερα.

Για την επίδοση των επιταγών στους ζημιωθέντες ασφαλισμένους της Interamerican βρέθηκαν στη Χίο ο Γιώργος Μαυρέλης, γενικός διευθυντής πωλήσεων και Marketing, και ο Γιώργος Σπαντιδάκης, διευθυντής Underwriting και αποζημιώσεων γενικών κλάδων της εταιρείας.

Οι αποζημιώσεις δόθηκαν κατά τη διάρκεια εκδήλωσης που οργανώθηκε στο τοπικό γραφείο πωλήσεων Interamerican, παρόντων του συντονιστή του γραφείου Μαρίνου Μπαχά και ασφαλιστικών συμβούλων της εταιρείας. Όπως τόνισε ο κ. Μαυρέλης, η Interamerican, με την άμεση ανταπόκρισή της, τήρησε στο ακέραιο την αποστολή της να εξυπηρετεί έγκαιρα και αποτελεσματικά τους πελάτες της, επιβεβαιώνοντας για μία ακόμη φορά το κύρος, τη φερεγγυότητα και την αξιοπιστία της.



ασφάλειες ζωής & σύνταξης
MINETTA Life



ασφάλειες προσωπικού ατυχήματος



ασφάλειες περιουσίας



ασφάλειες αυτοκινήτων



οδική βοήθεια
MINETTA
INTERPARTNER ASSISTANCE



ασφάλειες πλοίων & σκαφών αναψυχής



ασφάλειες μεταφορών



ασφάλειες αστικής ευθύνης



τεχνικές ασφαλίσσεις

Για περισσότερα από 50 χρόνια, έχετε δίπλα σας έναν σύμμαχο ζωής. Για περισσότερα από 50 χρόνια, η MINETTA βρίσκεται κοντά σας σε κάθε σας ανάγκη. Με ολοκληρωμένα προγράμματα, σας καλύπτει αξιόπιστα και υπεύθυνα, αποζημιώνοντας αμέσως.

MINETTA, η μεγάλη ελληνική ασφαλιστική εταιρεία που είναι πάντα δίπλα σας, ό,τι κι αντύχει. Κι αυτό το ζείτε εδώ και 50 χρόνια... Και θα το ζήσουν και τα παιδιά και τα εγγόνια σας. Σίγουρα!

Άμεση Αποζημίωση

Περισσότερα από 1.000 πρακτορεία και υποκαταστήματα σε όλη την Ελλάδα

Κεντρικά Γραφεία: Λ. Συγγρού 193-195 & Χρ. Σμύρνης 2 Ν. Σμύρνη 17121 Τηλ. Κέντρο: 210 9309500-99 Fax: 210 9350807
e-mail: info@minetta.gr www.minetta.gr



ΑΣΦΑΛΕΙΑ MINETTA
Ασφαλίσει ό,τι αξίζει!

Ελληνική Χειρουργική Εταιρεία**Οφέλη από την ελάχιστα επεμβατική χειρουργική**

«Πολλαπλά οφέλη για τους ασθενείς, τους γιατρούς και τα ασφαλιστικά ταμεία προσφέρει αποδεδειγμένα πλέον η ελάχιστα επεμβατική χειρουργική (λαπαροσκοπική, ρομποτική). Πράγματι, σήμερα, με εμπειρία 20 χρόνων, είμαστε σε θέση να δηλώσουμε ότι αποδεδειγμένα μέσα από επιστημονικές μελέτες η ελάχιστα επεμβατική χειρουργική προσφέρει πολλαπλά οφέλη στους ασθενείς, τους γιατρούς και τα ασφαλιστικά ταμεία» τόνισε χαρακτηριστικά σε συνέντευξη Τύπου, με αφορμή την πραγματοποίηση του 27ου Πανελληνίου Συνεδρίου Χειρουργικής, ο αναπληρωτής καθηγητής Χειρουργικής του Πανεπιστημίου Αθηνών κ. Γιώργος Αντσακλής. Όσον αφο-



Ο κ. Γιώργος Αντσακλής

ρά τη σύγκρισή της με την ανοιχτή χειρουργική, συμπλήρωσε από τον πλευρά του ο ομότιμος καθηγητής Χειρουργικής κ. Ιωάννης Μπράμης, η πλάστιγγα μέρα με τη μέρα γέρνει προς την ελάχιστα επεμβατική χειρουργική. Σημειώνεται ότι τα ο-



Ο κ. Ιωάννης Μπράμης

φέλη για τα ασφαλιστικά ταμεία, με τη μείωση των επιπλοκών, της παραμονής του ασθενούς στο νοσοκομείο και την ταχεία επάνοδο στη εργασία του είναι πολύ μεγάλα που αριθμούν δεκάδες εκατομμύρια ευρώ.

Οφέλη για τους ασθενείς:

- Μικρότερη διάρκεια αναισθησίας.
- Μεγάλη ελάττωση του μετεγχειρητικού πόνου.
- Ταχύτερη ανάρρωση και έξοδος από το νοσοκομείο.
- Μικρότερο κόστος νοσηλείας.
- Ταχεία επάνοδος στην εργασία.
- Εξάλειψη των μετεγχειρητικών επιπλοκών, που να έχουν σχέση με το τραύμα.
- Λιγότερες αναπνευστικές και καρδιαγγειακές επιπλοκές.
- Καλύτερο αισθητικό αποτέλεσμα.

Πλεονεκτήματα για τους γιατρούς:

- Ο χειρουργός:
- Έχει τρισδιάστατη έγχρωμη εικόνα των οργάνων του ασθενούς.
 - Αίσθηση ότι τα μάτια και τα χέρια του βρίσκονται μέσα στο σώμα του ασθενούς.
 - Βλέπει άριστα σε σημεία που μέχρι σήμερα δεν υπήρχε καμιά οπτική πρόσβαση.
 - Χειρουργεί σε απρόσιτα μέχρι σήμερα σημεία με απόλυτη ασφάλεια και ακρίβεια.
 - Στη ρομποτική χειρουργική το ρομπότ δρα ως συνεργάτης υπό τον πλήρη έλεγχό του.

Groupama Φοίνιξ Ασφαλιστική**Κερδίστε... τα ασφάλιστρα**

Μεγάλο διαγωνισμό, στον οποίο 5 τυχεροί θα κερδίσουν τα ασφάλιστρα για τον πρώτο χρόνο του συμβολαίου σύνταξής τους, ύψους 1.000 ευρώ ο καθένας, διοργανώνει η Groupama Φοίνιξ Ασφαλιστική γνωρίζοντας την ολοένα μεγαλύτερη σημασία ενός ιδιωτικού συνταξιοδοτικού προγράμματος. Κατόπιν συνάντησης με εξειδικευμένο σύμβουλο της Groupama Φοίνιξ προκειμένου να ενημερωθούν για τη δυνατότητα ισόβιας εγγυημένης σύνταξης με το ευέλικτο πρόγραμμα «Οδός Αποταμίευσης – Σύνταξη», οι ενδιαφερόμενοι θα έχουν τη δυνατότητα να συμμετάσχουν στην κλήρωση. Η ημερομηνία λήξης υποβολής των συμμετοχών είναι η 3η Δεκεμβρίου 2010 και η κλήρωση για την ανάδειξη των νικητών θα διεξαχθεί στις 10 Φεβρουαρίου του 2011 στα γραφεία της Groupama Φοίνιξ.

Ιντερσαλόνικα Ζωής**Έμφαση στις ομαδικές**

Η Ιντερσαλόνικα Ζωής συνεχίζοντας την παράδοση που έχει δημιουργήσει τα τελευταία χρόνια, πέτυχε μία ακόμη μεγάλη ομαδική ασφάλιση, κερδίζοντας αυτή την φορά τον δημόσιο διεθνή διαγωνισμό που προκήρυξε το Κέντρο Θεραπείας Εξαρτημένων Ατόμων (ΚΕ.Θ.Ε.Α.). Συγκεκριμένα, για τα επόμενα 2 χρόνια ανέλαβε την ασφαλιστική κάλυψη ζωής και υγείας των 1.200 εργαζομένων στο ΚΕ.Θ.Ε.Α. και των οικογενειών τους. Όπως σημειώνει η εταιρεία, πρόκειται για άλλη μία επιτυχία του ομίλου Ιντερσαλόνικα, ο οποίος ακολουθεί μία σταθερά ανοδική πορεία, ανεπηρέαστος από το δυσμενές οικονομικό περιβάλλον.

ING**Υπολογίστε τη σύνταξη με το PAi**

Η ING, με γνώμονα τη δέσμευσή της να παρέχει την αρτιότερη επαγγελματική συμβουλή για ασφαλιστικά θέματα στην Ελλάδα, δημιούργησε το Pension Advise Tool ή εν συντομία PAi. Πρόκειται για ένα υπερσύγχρονο σύστημα υπολογισμού σύνταξης των κρατικών ταμείων κοινωνικής ασφάλισης της χώρας μας, το οποίο διαθέτει αποκλειστικά η ING. Το PAi αποτελεί ένα εργαλείο, το οποίο έχει το σημαντικό πλεονέκτημα να υπολογίζει τη μελλοντική σύνταξη, ενσωματώνοντας την τελευταία ισχύουσα νομοθεσία της Ελλάδας. Μέσω του PAi, ο εξειδικευμένος Ασφαλιστικός Σύμβουλος της ING έχει τη δυνατότητα να πληροφορήσει τον ενδιαφερόμενο για τη σύνταξη που θα λάβει τη στιγμή της συνταξιοδότησής του, εντελώς δωρεάν και χωρίς καμιά δέσμευση, προσφέροντάς του επαγγελματική συμβουλή, ώστε να τον βοηθήσει να διαχειριστεί το οικονομικό του μέλλον, προγραμματίζοντας από σήμερα την κάλυψη των μελλοντικών του αναγκών. Το PAi εντάσσεται στη στρατηγική marketing της ING για παροχή εξειδικευμένης επαγγελματικής συμβουλής σε κάθε ενδιαφερόμενο που προνοεί και θέλει να διαχειριστεί το χρηματοοικονομικό του μέλλον, σχολίασε ο κ. Μάνος Χειράκης, γενικός διευθυντής Marketing και Bancassurance της ING Ελλάδος.

CROMAR**Δωρεάν ευεργετικά προνόμια σε φορείς υγείας**

Η CROMAR, η οποία –όπως σημειώνει– έχει επιβεβαιωθεί στην αγορά ως μία εταιρεία που αέναα προσπαθεί για να προσφέρει τις καλύτερες δυνατές υπηρεσίες σε όσους συνεργάζονται μαζί της, ολοκλήρωσε τις συνεργασίες της με τους πλέον αξιόπιστους φορείς υγείας και προσφέρει εντελώς ΔΩΡΕΑΝ τα προνόμια που προέκυψαν από αυτές, σε ευρύτατη γκάμα δικαιούχων συνεργατών και

ασφαλιζομένων της, καθώς και στους συγγενείς αυτών.

Οι συνεργαζόμενοι φορείς υγείας είναι:

1. **ΔΙΑΓΝΩΣΗ** (πρότυπες υπηρεσίες Α'βάθμιας εξωνοσοκομειακής περίθαλψης) συνεργασία που ήδη γράφει επιτυχώς 2 χρόνια, με προνόμια όπως:
 - Κλινικοεργαστηριακές εξετάσεις με τιμές κρατικού τιμολογίου, καθώς και ιατρικές επισκέψεις & ειδικά πακέτα check

up, σε χαμηλότερες προσυμφωνημένες τιμές.

Νέες συνεργασίες

1. **ATHENS VISION** (Ιατρικό Ινστιτούτο Οφθαλμολογίας) με προνόμια όπως:

- Εκπτώσεις που ξεκινούν από 10% για επεμβατικές πράξεις και φθάνουν μέχρι 40% για Screening Test & πλήρη οφθαλμολογικό έλεγχο.

2. **ΟΜΙΛΟΣ ΕΥΡΩΚΛΙΝΙΚΗΣ** (Γενική Κλινική & Παιδών), με προνόμια όπως:

- Δωρεάν ιατρικές επισκέψεις και ασθενοφόρα και εκπνώσεις που ξεκινούν από 10% για ιατρικές & χειρουργικές πράξεις και φθάνουν στο 20% για έξοδα νοσηλείας εσωτερικών ασθενών. Όλα τα προνόμια λειτουργούν με απλουστευμένες διαδικασίες για τους δικαιούχους.

Υδρόγειος**Ασφαλίζει τα φωτοβολταϊκά**

Ενα νέο ασφαλιστικό πρόγραμμα ασφάλισης φωτοβολταϊκών συστημάτων για την παραγωγή ενέργειας προωθεί στην αγορά η Υδρόγειος με καλύψεις στη συναρμολόγηση και εγκατάσταση των φωτοβολταϊκών συστημάτων και τη λειτουργία φωτοβολταϊκής μονάδος.

Συγκεκριμένα σε ό,τι αφορά τη συναρμολόγηση και εγκατάσταση φωτοβολταϊκών συστημάτων καλύπτει την ασφάλιση κατά παντός κινδύνου συναρμολόγησης και εγκατάστασης, την αστική ευθύνη έναντι τρίτων και την εργοδοτική αστική ευθύνη.

Για τη λειτουργία φωτοβολταϊκής μονάδος προσφέρει καλύψεις κατά πυρός και συμπληρωματικών κινδύνων, καθώς και απώλειας κερδών (προαιρετικά). Σε ό,τι αφορά τη συναρμολόγηση και εγκατάσταση φωτοβολταϊκών συστημάτων παρέχει ασφάλιση κατά παντός κινδύνου για οποιαδήποτε απρόοπτη και ξαφνική φυσική/υλική απώλεια ή ζημιά προκληθεί στο έργο και θα οφείλεται ενδεικτικά σε αιτίες, όπως:

- Κεραυνό, πλημμύρα, καταιγίδα, θύελλα, χιόνι, χαλάζι, παγετό, σεισμό, κατολίσθηση, καθίζηση.
- Φωτιά, έκρηξη, βραχυκύκλωμα, οποιαδήποτε ηλεκτρική αιτία.
- Κλοπή
- Απεργίες, οχλαγωγίες, πολιτικές ταραχές, τρομοκρατικές ενέργειες.
- Αστική Ευθύνη του ασφαλισμένου έναντι τρίτων και εργοδοτική αστική ευθύνη για ζημιές άμεσα συνδεδεμένες με τις εργασίες.
- Σωματική βλάβη, θάνατο από ατύχημα σε τρίτους.
- Ζημιά ή απώλεια περιουσίας που ανήκει σε τρίτους από ατύχημα.

Στη λειτουργία της φωτοβολταϊκής μονάδος παρέχει ασφάλιση Πυρός και συμπληρωματικών κινδύνων κατά τη διάρκεια της λειτουργίας, για τις κτηριακές εγκαταστάσεις, το μηχανολογικό και λοιπό εξοπλισμό, από:

- Πυρκαγιά, κεραυνό, ζημιές από καπνό, ευρεία έκρηξη, πτώση αεροσκαφών.
- Πλημμύρα, καταιγίδα, θύελλα, χιόνι, χαλάζι, σεισμό.
- Τρομοκρατικές ενέργειες, κακόβουλες ενέργειες, στάσεις, απεργίες, οχλαγωγίες, πολιτικές ταραχές.
- Κλοπή.
- Αστική ευθύνη από πυρκαγιά και έκρηξη έναντι γειτονικών περιουσιών μέχρι το 20% του ασφαλιζόμενου κεφαλαίου περιουσίας ανά γεγονός και συνολικά για όλη τη διάρκεια ασφάλισης.
- Αποκομιδή ερειπίων μέχρι 5% του συνολικού ασφαλιζόμενου κεφαλαίου περιουσίας ανά γεγονός και συνολικά για όλη τη διάρκεια ασφάλισης.



**με ασφάλεια
37 χρόνια**

σας στηρίζουμε

Εδώ και 37 χρόνια εφαρμόζουμε την ιδανική συνταγή της επιτυχημένης εταιρείας παροχής ασφαλιστικών υπηρεσιών: Χρηστή Διαχείριση, Έμπειρο Προσωπικό, Ευέλικτη Διοικητική Οργάνωση, Επιλεγμένοι Συνεργάτες, Άμεση Αποζημίωση Ζημιών, Σύγχρονα Ασφαλιστικά Προϊόντα. Στην ΥΔΡΟΓΕΙΟ αγαπάμε τις προκλήσεις! Έχουμε διανύσει μεγάλο δρόμο και ανταποκριθήκαμε επάξια στις ευκαιρίες, όπως και στις δυσκολίες. Έτσι πορευόμαστε και προς το μέλλον και προσβλέπουμε σε ακόμα ευρύτερη ανάπτυξη και στην επίτευξη ακόμα υψηλότερων στόχων.

**Ασφαλής Δύναμη!****ΑΝΩΝΥΜΟΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ & ΑΝΤΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ****Κεντρικά Γραφεία:** Λ. Συγγρού 254, 176 72 Καλλιθέα-Αθήνα
T: 210 9477200 • F: 210 9590078**Υποκατάστημα:** 7^ο χλμ. Θεσ/νίκης - Ν. Μουδωνίων
541 10 Πυλαία-Θεσ/νίκη, T: 2310 497900 • F: 2310 487110**www.ydrogios.gr**



Η Allianz σε Κεντρική και Ανατολική Ευρώπη

Αύξηση στην παραγωγή ασφαλιστρών

Κατά 3% αυξήθηκε το εννεάμηνο του 2010 η συνολική παραγωγή ασφαλιστρών της Allianz σε Κεντρική και Ανατολική Ευρώπη, η οποία έφθασε τα 2,8 δισ. ευρώ έναντι 2,7 δισ. ευρώ το αντίστοιχο περσινό διάστημα. Το λειτουργικό κέρδος της γερμανικής ασφαλιστικής εταιρείας για το εννεάμηνο ανήλθαν στα 66 εκατ. ευρώ, ποσό που αποκαλύπτει μείωση της τάξεως του 70% σε σχέση με τα αντίστοιχα αποτελέσματα των

πρώτων εννέα μηνών του 2009. «Μπορέσαμε να χτίσουμε πάνω στην ανάπτυξη του πρώτου μισού του έτους και να συνεχίσουμε σε αυτό το μονοπάτι. Συνολικά βρισκόμαστε στο σωστό δρόμο. Τους πρώτους εννέα μήνες οι συνέπειες από τα ακραία καιρικά φαινόμενα που σημειώθηκαν στην περιοχή μας οδήγησαν να χρησιμοποιήσουμε 60 εκατ. ευρώ για την αποπληρωμή των αποζημιώσεων των πελατών μας. Για μια ακόμα φορά αποδειχτή-

καμε αξιόπιστοι συνεργάτες ιστάμενοι στο πλευρό των πελατών μας την ώρα της ανάγκης», σχολίασε σχετικά ο Werner Zedelius, μέλος του διευθυντικού συμβουλίου της Allianz SE, υπεύθυνος για την ανάπτυξη των αγορών. Αξίζει να σημειωθεί ότι όσον αφορά τον ασφαλιστικό τομέα ιδιοκτησίας και ζημιών τα εγγεγραμμένα μεικτά ασφαλιστρα για τους πρώτους εννέα μήνες



Ο κ. Werner Zedelius

του 2010 ξεπέρασαν για μια ακόμα φορά τα 2 δισ. ευρώ, παραμένοντας στα επίπεδα του περασμένου χρόνου, ενώ στον τομέα ασφαλειών ζωής και υγείας τα ασφαλιστρα για τα τρία πρώτα τρίμηνα του τρέχοντος έτους άγγιξαν επίπεδα ρεκόρ, αφού αυξήθηκαν κατά 13% και έφτασαν τα 831 εκατ. ευρώ σε σχέση με τα 735 εκατ. ευρώ που ήταν για το αντίστοιχο χρονικό διάστημα πέρυσι.



AIG

Προς πώληση η μονάδα rail-car

Η αμερικανική ασφαλιστική εταιρεία AIG έβγαλε τη μονάδα rail-car που διαθέτει προς πώληση αν και διάφοροι πιθανοί αγοραστές της εξέφρασαν ήδη παράπονα ότι έχουν αποκλειστεί από τη σχετική δημοπρασία, σύμφωνα με σχετικό άρθρο της εφημερίδας Wall Street Journal. Το ίδιο δημοσίευμα αναφέρει ότι η αξία



της AIG Rail Services ανέρχεται σε 660 εκατ. δολάρια, ωστόσο δεν έχει γίνει γνωστό ακόμα πόσα λεφτά ζητά ο αλλοτινός ασφαλιστικός γίγαντας γι' αυτήν τη πώληση, που γίνεται στο πλαίσιο των προσπάθειών του να ξεπληρώσει την αμερικανική κυβέρνηση για το πακέτο στήριξης που του παρείχε προκειμένου να γλιτώσει τη χρεοκοπία και στην οποία χρωστά ακόμα 100 δισ. δολάρια. Η AIG Rail ξεκίνησε το 2005, αποτελούμενη από βυτιοφόρα αυτοκίνητα και φορτηγά τρένα. Η Bank of America έχει αναλάβει τη διεύθυνση της σχετικής πώλησης από πλευράς της AIG.

AM Best

Σε ανάπτυξη οι ασφάλειες στην Ασία



Τα ασφαλιστρα από τον τομέα μεικτών ασφαλειών στην Ινδία στον οποίο δραστηριοποιούνται 17 εταιρείες αυξήθηκαν κατά 13,4% φτάνοντας τα 347,6 δισ. ινδικές ρουπίες μέχρι τον Μάρτιο του 2010, σύμφωνα με πρόσφατη αναφορά της AM Best με τίτλο «Asia/Pacific Insurers Enjoy Rebound, Face Market and Regulatory Strains». Ανάλογη αύξηση είχε και η αγορά μεικτών ασφαλειών της Νότιας Κορέας, η οποία έφτασε το 15,5% και τα 36,6 δισ. δολάρια για το ίδιο χρονικό διάστημα, ενώ ο ίδιος τομέας μεικτών ασφαλειών της Κίνας κατέγραψε αύξηση της τάξεως του 17,6% μέσα στο 2009, φτάνοντας μοιραία τα 43 δισ. δολάρια. Όσον αφορά, τέλος, την Ιαπωνία ο τομέας μεικτών ασφαλειών παρουσίασε μέχρι τον Μάρτιο του 2010 κάμψη 2,5%, ποσοστό που μεταφράζεται σε 94 εκατ. δολάρια.

QBE Insurance Group

Εξαγοράζει την αμερικανική Renaissance



Ο όμιλος QBE Insurance Group που αποτελεί τον μεγαλύτερο ασφαλιστή στην Αυστραλία όσον αφορά την αξία του στην αγορά συμφώνησε να εξαγοράσει την αμερικανική ασφαλιστική εταιρεία RenaissanceRe έναντι του ποσού των 275 εκατ. δολαρίων. Η εξαγορά που περιλαμβάνει μια αμερικανική εταιρεία ασφάλισης σοδειάς από χαλάζι θα αυξήσει τα έσοδα ανά μετοχή από τον πρώτο χρόνο και θα χρηματοδοτηθεί από υπάρχουσες πηγές, σύμφωνα με τη σχετική ανακοίνωση της QBE που περιμένει εγγεγραμμένα μεικτά ασφαλιστρα ύψους 350 εκατ. δολαρίων για το 2011. Πρόκειται για την τέταρτη τέτοιου είδους εξαγορά στην οποία προβαίνει η QBE, η οποία μόλις τον Απρίλιο απέκτησε τη NAU Country Insurance και τις θυγατρικές της έναντι του ποσού των 565 εκατ. δολαρίων.

Zurich Financial Services

Πουλά ασφάλειες ζωής στις ΗΠΑ

Η ελβετική ασφαλιστική εταιρεία Zurich Financial Services AG που δραστηριοποιείται σε 170 χώρες άρχισε να πουλά ασφάλειες ζωής στις Ηνωμένες Πολιτείες, τη μεγαλύτερη αγορά ασφαλειών ζωής σε παγκόσμιο επίπεδο, υπό την ελβετική ναυαρχίδα της φίρμας για πρώτη φορά εδώ και περίπου δέκα χρόνια. Η εταιρεία, που για χρόνια δραστηριοποιούνταν στις Ηνωμένες Πολιτείες μόνο στον τομέα της εμπορικής ασφάλισης υπό την ελβετική φίρμα, επικεντρώνεται σήμερα στην πώληση ασφαλιστικών πακέτων σε ιδιώτες



και εταιρείες από την άλλη πλευρά του Ατλαντικού μέσω της μονάδας της Zurich Global Life που λειτουργεί στην Ευρώπη, την Ασία, τη Λατινική Αμερική και τη Μέση Ανατολή. Σε μια άλλη εξέλιξη από την ίδια εταιρεία η Zurich Financial Services AG συμφώνησε να πουλήσει το 50% του μεριδίου της στις ισπανικές αντασφαλιστικές εταιρείες ζωής και μεικτών ασφαλειών στον έτερο ιδιοκτήτη τους, την εταιρεία Unnim έναντι του ποσού των 338 εκατ. δολαρίων. Η ελβετική εταιρεία αναμένει την ολοκλήρωση της συγκεκριμένης πώλησης μέσα στο πρώτο τρίμηνο του 2011.

Mapfre

Ηγετική θέση στη Λατινική Αμερική



Η ασφαλιστική αγορά της Λατινικής Αμερικής είχε για το έτος 2009 συνολικά έσοδα από ασφαλιστρα 75,77 δισ. ευρώ, ένα ποσό που μεταφράζεται σε αύξηση της τάξεως του 10,7% από τα αντίστοιχα έσοδα του 2008. Σύμφωνα με νέα αναφορά της ισπανικής ασφαλιστικής εταιρείας Mapfre, η οποία ουσιαστικά αναλύει την πορεία των 25 μεγαλύτερων ασφαλιστικών εταιρειών της περιοχής, κατέληξε στο συμπέρασμα ότι τη μερίδα του λέοντος αυτής της σημαντικής λατινοαμερικανικής ανάπτυξης, τόσο για τον τομέα ζωής όσο και για τις μεικτές ασφάλειες, φέρουν δύο βραζιλιάνικες εταιρείες, η Bradesco και η Ita/Unibanco Holdings αντίστοιχα. Η Mapfre κατατάσσεται τρίτη όσον αφορά τα έσοδα από τα ασφαλιστρα, γεγονός που σημαίνει ότι η ισπανική ασφαλιστική εταιρεία συνεχίζει να κρατά την ηγέτιδα θέση της μεταξύ των διαφόρων πολυεθνικών εταιρειών πετυχαίνοντας αύξηση των συνολικών εσόδων από τα ασφαλιστρα 6%.

Stollznow Research

Δεν κάνουν έρευνα αγοράς για τις ασφάλειες



Οι Αυστραλοί χάνουν σε ετήσια βάση 750 εκατ. δολάρια επειδή δεν κάνουν έρευνα αγοράς πριν δεσμευτούν σε κάποιο ασφαλιστικό συμβόλαιο, όπως αποκαλύπτει έρευνα που δημοσίευσε η ιστοσελίδα συγκρίσεων iSelect και διεξήγαγε η ερευνητική υπηρεσία Stollznow Research. Σύμφωνα μάλιστα με τα αποτελέσματα αυτής η Αυστραλία είναι πολύ πίσω ακόμα και από το Ηνωμένο Βασίλειο όσον αφορά την ανεύρεση ασφαλιστικής κάλυψης στην καλύτερη δυνατή αναλογία τιμής και υπηρεσιών, γεγονός που έχει αποτέλεσμα κάθε νοικοκυριό της χώρας με ασφάλεια ζωής, σπιτιού ή αυτοκινήτου να πετά κατά μέσον όρο 551 δολάρια το χρόνο κυριολεκτικά έξω από το παράθυρο. Περίπου οι μισοί Αυστραλοί με ασφάλεια αυτοκινήτου (49%) δεν έχουν ιδέα για τους όρους του ασφαλιστικού συμβολαίου που έχουν υπογράψει, ενώ οι κάτοχοι ασφαλειών υγείας και ζωής επιδεικνύουν την ίδια απάθεια σε ποσοστό 43% και 48% αντίστοιχα.

AIDA**Ασφαλίσεις και αντασφαλίσεις**

Η προληπτική εποπτεία, ο ανταγωνισμός, η ασφαλιστική σύμβαση, καθώς και η περιβαλλοντική ευθύνη τέθηκαν επί τάπητος στο κοινό Πορτογαλοισπανικό Συνέδριο ασφαλιστικής



Ο κ. Ιωάννης Ρόκκας

επιστήμης που πραγματοποιήθηκε αρχές Νοεμβρίου στη Λισαβόνα.

Το συνέδριο είχε ευρεία συμμετοχή από χώρες της Λατινικής Αμερικής, της Ευρώπης,

αλλά και άλλων ηπείρων δεδομένου ότι συνέπεσε και με τη συνεδρίαση του Δ.Σ. της παγκόσμιας Ένωσης Ασφαλιστικής Επιστήμης (AIDA).

Στο πλαίσιο του συνεδρίου συνεδρίασαν έξι διεθνείς ομάδες εργασίας της παγκόσμιας Ένωσης Ασφαλιστικής Επιστήμης, και συγκεκριμένα οι Ομάδες Εργασίας για τις «Αντασφαλίσεις» υπό την προεδρία του κ. Colin Croly, για τις «Ασφαλίσεις Πιστώσεων» υπό την προεδρία του κ. Osvaldo Contreras - Strauch, για την «Ασφάλιση Αυτοκινήτων» υπό την προεδρία του κ. Armando Zimolo, για τις «Νέες τεχνολογίες, Αποφυγή και Ασφάλιση» υπό την προεδρία του κ. Joaquim Alarcon και η «Διανομή Ασφαλιστικών Προϊόντων», υπό την προεδρία του καθηγητή κ. Ιωάννη Ρόκα, ο οποίος και ανέπτυξε ειδικά θέματα της διανομής επενδυτικών ασφαλίσεων ζωής. Επισημαίνεται ότι τον Μάιο 2011 θα πραγματοποιηθεί στο Άμστερνταμ το 5ο Πανερωπαϊκό Συνέδριο του Ευρωπαϊκού Τμήματος της Διεθνούς Ένωσης Ασφαλιστικής Επιστήμης (AIDA Europe) που συνέρχεται ετησίως.

ΥΓΕΙΑ Α.Ε.**Αποτελέσματα**

Αύριο Πέμπτη 25 Νοεμβρίου μετά το κλείσιμο του Χ.Α. το «Διαγνωστικό και Θεραπευτικό Κέντρο Αθηνών ΥΓΕΙΑ Α.Ε.» θα ανακοινώσει τις οικονομικές καταστάσεις του εννεαμήνου σύμφωνα με τα Διεθνή Πρότυπα Χρηματοοικονομικής Αναφοράς (Δ.Π.Χ.Α.).



**40 χρόνια
συνδέουμε την πορεία μας
με την επιτυχία σας**

Από το 1970 δίπλα στους συνεργάτες μας.

Η Ατλαντική Ένωση ιδρύθηκε το 1970 από μία ομάδα κορυφαίων οικονομικών παραγόντων και γρήγορα ξεχώρισε στον ασφαλιστικό χώρο για τη φερεγγυότητά της, τη σταθερή διοίκηση, τις σταθερές αρχές και τη σταθερή φιλοσοφία που διατηρεί έως τις μέρες μας. Καλύπτοντας όλο το φάσμα των ασφαλιστικών προϊόντων των κλάδων Γενικών Ασφαλίσεων και Ζωής (Υγεία - Σύνταξη), η Ατλαντική Ένωση αποτελεί το πρότυπο στον τομέα του διακανονισμού ζημιών. Γι' αυτό άλλωστε επιλέχθηκε ως σύμμαχος από ασφαλιστικές εταιρίες διεθνούς καταξίωσης, κύρους και αξιοπιστίας.

Αν λοιπόν και εσείς θέλετε, όχι ακόμα μία ασφαλιστική εταιρία, αλλά ένα συνεργάτη που συνδέει την πορεία του με τη δική σας επιτυχία, τότε επιλέξτε την αξιοπιστία και τη σοβαρότητα της Ατλαντικής Ένωσης.

Λ. Μεσογείων 71, 115 26 Αθήνα
Τηλ.: 210 7454000, Fax: 210 7794446
www.atlantiki.gr

ΕΤΑΙΡΙΑ ΜΕΛΟΣ ΤΟΥ GROUP

Deutscher Ring
La Baloise



Όταν ο κόσμος παγώνει η Εθνική Ασφαλιστική προχωράει μπροστά

Στην σημερινή εποχή χρειαζόμαστε κάποιον να στηριχθούμε, κάποιον που μπορεί να μας εξασφαλίσει το παρόν και το μέλλον μας. Γι αυτό εμπιστευόμαστε την Εθνική Ασφαλιστική. Την εταιρεία με το ισχυρότερο δίκτυο πωλήσεων και την 1η θέση στην ασφαλιστική αγορά. Τον κορυφαίο ασφαλιστικό οργανισμό της χώρας που καλύπτει κάθε μας ανάγκη και προχωράει μπροστά και σταθερά.

ΕΘΝΙΚΗ
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

...για πάντα