



Τράπεζες

**Τα «κόκκινα»
δάνεια απειλούν
τα φετινά κέρδη**

Σελ. 7-8

Διαβάστε:

Εθνική Ασφαλιστική

**Αλλαγές
στην ηγετική
ομάδα**

Σελ. 3

Interamerican

**Δίνει έμφαση
στις ομαδικές
ασφαλίσεις**

Σελ. 5

Επιβάτες σε απόγνωση

**Ψάχνονται τώρα
για ταξιδιωτική
ασφάλιση**

Σελ. 14

Υδρόγειος Ασφαλιστική

**Προγράμματα
για κάλυψη
αυτοκινήτων**

Σελ. 10

Coba-Europe-Franchise

**Με υπηρεσίες
All in One**

Σελ. 10

Αγροτική Τράπεζα

**Εξετάζεται αύξηση
κεφαλαίου**

Σελ. 6



Alico

**Συνεχίζει στο δρόμο
της κερδοφόρου
ανάπτυξης, παρά την
οικονομική συγκυρία**

Σελ. 12



Ιωάννης Βασιλάτος

**Το 40% των
ασφαλιστικών θα
χρειασθεί κεφάλαια
εν όψει Solvency II**

Σελ. 4

Μέτρα - ανάσα για δανειολήπτες από τις τράπεζες

Σελ. 9

Ελληνική ασφαλιστική αγορά

Χορεύει στο ρυθμό της τρούικας

Του Λάμπρου Καραγεώργου

Στο ρυθμό που δίνει η τρούικα κινείται αναγκαστικά και η ελληνική ασφαλιστική αγορά, η οποία επηρεάζεται από την προσπάθεια δημοσιονομικής προσαρμογής της χώρας μας ποικιλοτρόπως. Από την πλευρά των επενδύσεων, καθώς οι ασφαλιστικές εταιρείες έχουν επενδύσει πάνω από το 50% των αποθεμάτων τους σε ομόλογα, μεγάλο μέρος των οποίων είναι ομόλογα του ελληνικού δημοσίου, ενώ βέβαια επηρεάζεται και από την πλευρά των εσό-

δων, καθώς τα μέτρα δημοσιονομικής προσαρμογής που ανακοινώθηκαν και περιλαμβάνουν μειώσεις μισθών και δημιουργούν νέες αβεβαιότητες στους εργαζομένους του ιδιωτικού τομέα, εκ των πραγμάτων μειώνουν το ποσοστό του πληθυσμού που ανήκει στη «μεσαία τάξη».

Ασφαλιστικοί παράγοντες εκτιμούν ότι το επόμενο διάστημα θα παρουσιαστούν νέες δυσκολίες σε ό,τι αφορά την πορεία της νέας παραγωγής ασφαλιστών, ενώ δεν αποκλείεται και

Συνέχεια στη σελ. 2

Η ελληνική ασφαλιστική αγορά επιβίωσε στο πρώτο τρίμηνο του τρέχοντος έτους χάρη στο «αυτοκίνητο» και τα ομαδικά συνταξιοδοτικά συμβόλαια.

Allianz Ελλάδος



**Στα σκαριά
η ομάδα
συμβούλων
σύνταξης**

Σελ. 12



**Πρόγραμμα
My Savings
- Μηνιαίο
Εισόδημα**

Σελ. 4

ΦΡΑ ΓΙΑ ΕΘΝΙΚΗ

Φροντίζω
Επενδυτικό πρόγραμμα για παιδιά

Στο μέλλον
δεν θα του λείπει τίποτα!

ΕΠΕΝΔΥΣΗ ΚΑΙ ΠΡΟΤΕΑΣΙΑ ΓΙΑ ΠΑΙΔΙΑ

Φροντίζω
Επενδυτικό πρόγραμμα για παιδιά.

PLAN & LIFE

ΕΘΝΙΚΗ

Εθνική Ασφαλιστική**Αλλαγές στην ηγετική ομάδα**

Τη θέση γενικού διευθυντή στην Εθνική Ασφαλιστική ανέλαβε ο κ. Αθανάσιος Καλογεράς, στο πλαίσιο των αλλαγών που δίνουν το στίγμα της εταιρείας, η οποία επενδύει στο ανθρώπινο δυναμικό και στη διοίκηση έργων, με στόχο την αποτελεσματικότερη λειτουργία της, που προϋποθέτει, μεταξύ άλλων, την αναμόρφωση διαδικασιών και αξιοποίηση της τεχνολογίας. Ο κ. Καλογεράς είναι πτυχιούχος Οικονομικών Επιστημών του Πανεπιστημίου Αθηνών και διπλωματούχος του ΕΙΑΣ, με 34ετή απασχόληση σε διάφορες διοικητικές θέσεις της εταιρείας. Αναλαμβάνει τη συντονιστική διεύθυνση ανθρώπινου δυναμικού, Bancassurance, οργάνωσης και διαχείρισης έργων, στην οποία επικεφαλής τοποθετείται ο κ. Γρηγόρης Νικήτας. Επίσης, αναλαμβάνει τη συντονιστική διεύθυνση εξυπηρέτησης ιδιωτών πελατών, με επικεφαλής τον κ. Ιωάννη Πολίτη. Ο κ. Νικήτας είναι πτυχιούχος του Μαθηματικού του Πανεπιστημίου Θεσσαλονίκης, με μεταπτυχιακές σπουδές στην επιχειρησιακή έρευνα και 25ετή υπηρεσία στην εταιρεία. Ο κ. Πολίτης είναι πτυχιούχος της ΑΣΟΕΕ και ανήκει στο δυναμικό της εταιρείας από το 1979. Αποφασίστηκε, επίσης, η δημιουργία νέας συντονιστικής διεύθυνσης γενικών ασφαλίσεων και εξυπηρέτησης μεγάλων πελατών, με επικεφαλής την κ. Παρασκευή Κοντοπάνου, η οποία είναι απόφοιτος του Νομικού τμήματος και του τμήματος Πολιτικών Επιστημών του Πανεπιστημίου Αθηνών, ενώ έχει πραγματοποιήσει ειδικές σπουδές σε θέματα ασφαλείων σε Ελλάδα, Γερμανία και Μ. Βρετανία. Η κ. Κοντοπάνου ανήκει στο δυναμικό της εταιρείας από το 1976. Τη διεύθυνση ομαδικών ασφαλίσεων της εταιρείας ανέλαβε ως προϊστάμενος ο κ. Τάσος Πάτερης, ο οποίος ανήκει στο ανθρώπινο δυναμικό της εταιρείας από το 1981 και έχει μεγάλη εμπειρία στις ομαδικές ασφάλειες, στις αποζημιώσεις, στις αναλήψεις και στον τομέα ανάπτυξης εργασιών. Στο πλαίσιο των αλλαγών, η Εθνική Ασφαλιστική προβλέπει επίσης στην ενιαία γραμμή παραγωγής όλων των προϊόντων της, με στόχο τη διείσδυσή τους μέσω των δικτύων της, αλλά και την ενίσχυση του cross selling προς τους πελάτες της, την αξιοποίηση συνεργιών μεταξύ των διαφόρων κλάδων ασφάλισης και την ετοιμότητά της να υποδεχθεί συμβόλαια συμπληρωματικών συντάξεων.



Όταν ο κόσμος παγώνει η Εθνική Ασφαλιστική προχωράει μπροστά

Στην σημερινή εποχή χρειαζόμαστε κάποιον να στηριχθούμε, κάποιον που μπορεί να μας εξασφαλίσει το παρόν και το μέλλον μας. Γι' αυτό εμπιστευόμαστε την Εθνική Ασφαλιστική. Την εταιρεία με το ισχυρότερο δίκτυο πωλήσεων και την 1η θέση στην ασφαλιστική αγορά. Τον κορυφαίο ασφαλιστικό οργανισμό της χώρας που καλύπτει κάθε μας ανάγκη και προχωράει μπροστά και σταθερά.

ΕΘΝΙΚΗ
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

...για πάντα

θέσεις

Η αστική ευθύνη της Πολιτείας και της ΕΠΕΙΑ

Η ασφαλιστική αγορά περιμένει ακόμη τον υφυπουργό κ. Φίλιππο Σαχινίδη να καταθέσει το σχέδιο νόμου για τη μεταφορά των αρμοδιοτήτων της ΕΠΕΙΑ στην Τράπεζα της Ελλάδος, όπως επίσης και για τη συγκρότηση του εγγυητικού κεφαλαίου ζωής. Εν όψει -λένε οι πληροφορίες- της εκκρεμότητας αυτής, η ΕΠΕΙΑ δεν προχωρά στη λήψη σοβαρών αποφάσεων. Εδώ, όμως, υπάρχει ένα θέμα ουσίας... Αυτό της προστασίας του καταναλωτή. Η μη λήψη αποφάσεων επί σοβαρών θεμάτων ενδέχεται να δημιουργήσει σοβαρά προβλήματα στο μέλλον. Και ίσως κληθεί και πάλι η Πολιτεία να αποδείξει ότι δεν... έχει αστική ευθύνη επί των πεπραγμένων στην ασφαλιστική αγορά...



Λάμπρος Καραγεώργος

Ιωάννης Βασιλάτος, πρόεδρος της Υποεπιτροπής Φερεγγυότητας και Ελέγχου της ΕΑΕΕ

Οι ασφαλιστικές θα χρειασθούν κεφάλαια λόγω Solvency II

Το 40% των ελληνικών ασφαλιστικών εταιρειών θα πρέπει να προχωρήσει σε ενίσχυση των κεφαλαίων τους σύμφωνα με τα αποτελέσματα έρευνας που πραγματοποιήσε πρόσφατα η Υποεπιτροπή Φερεγγυότητας και Ελέγχου της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος. Τα αποτελέσματα της έρευνας δημοσιοποίησε ο πρόεδρος της Υποεπιτροπής κ. Ιωάννης Βασιλάτος σε συνέδριο που οργάνωσε η SAS με θέμα «Your Roadmap to Solvency II»

Στο ερώτημα αν η επιχείρησή σας έχει συμμετάσχει ή έχει συμπληρώσει εσωτερικά το τελευταίο Quantitative Impact Study (QIS4) οι μισές εταιρείες απάντησαν ναι και οι άλλες μισές όχι. Από όσες απάντησαν θετικά στην επόμενη ερώτηση αν «παρατηρήσατε αύξηση στα απαιτούμενα κεφάλαια σύμφωνα με τις απαιτήσεις του Solvency II» το 49% απάντησε ότι δεν έχει υπολογισθεί, το 11% απάντησε πολύ, το 16% αρκετά, το 13% λίγο και το 11% καθόλου.

Τα αποτελέσματα της έρευνας είναι πάντως αποκαλυπτικά για το πώς προετοιμάζεται η ελληνική ασφαλιστική αγορά για την υιοθέτηση των κανόνων solvency II, οι οποίοι θα εφαρμοστούν από το 2012.

Ο κ. Βασιλάτος παρουσίασε αρχικά μία εικόνα της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς. Σύμφωνα με αυτή με βάση το σύνολο των ασφαλιστρών του 2009, είκοσι ασφαλιστικές εταιρείες έχουν παραγωγή από 0-5 εκατ. ευρώ, οκτώ εταιρείες από 5-10 εκατ. ευρώ, 23 εταιρείες από 10-50 εκατ. ευρώ, δέκα εταιρείες από 50-100 εκατ. ευρώ, επτά εταιρείες από 100-200 εκατ. ευρώ και μόλις εννέα εταιρείες από 200-1.060 εκατ. ευρώ.



Τα αποτελέσματα της έρευνας είναι αποκαλυπτικά για το πώς προετοιμάζεται η ελληνική ασφαλιστική αγορά για την υιοθέτηση των κανόνων Solvency II, οι οποίοι θα εφαρμοστούν από το 2012.

Δηλαδή, από τις 77 ασφαλιστικές εταιρείες μόλις 16 έχουν παραγωγή ασφαλιστρών πάνω από 100 εκατ. ευρώ.

Από τον αριθμό των 77 εταιρειών, οι 50 εμπύπτον στο σκοπό του Solvency II. Στην έρευνα συμμετείχαν 38 εταιρείες, εκ των οποίων 12 εταιρείες ζωής, 18 γενικών και 8 μεικτές.

Στο ερώτημα εάν «έχετε αρχίσει την προετοιμασία για το Solvency II», το 84% απάντησε ΝΑΙ, το 11% απάντησε ΝΑΙ σε επίπεδο μητρικής και το 5% ΟΧΙ.

Στο ερώτημα αν «η επιχείρησή σας έχει συμμετάσχει ή έχει συμπληρώσει εσωτερικά το τελευταίο Quantitative Impact Study (QIS4)», το 50% απάντησε ΝΑΙ και το υπόλοιπο 50% ΟΧΙ.

Ακολούθησε η ερώτηση «αν η απάντηση είναι θετική, παρατηρήσατε αύξηση στα απαιτούμενα κεφάλαια σύμφωνα με τις απαιτήσεις του Solvency II;». Το 49% απάντησε ότι δεν έχει υπολογιστεί, το 11% πολύ, το 16% αρκετά, το 13% λίγο και το 11% καθόλου.

Επίσης, το 55% απάντησε ότι δεν έχει προβεί στη διενέργεια Gap Analysis (ανάλυση ανοίγματος) μεταξύ των απαιτήσεων του Solvency I & του Solvency II, ενώ αξίζει να σημειωθεί ότι στην ερώτηση αν «η διοίκηση της επιχείρησής σας είναι επαρκώς ενημερωμένη για τις αλλαγές που θα προκύψουν με το Solvency II», το 58% απάντησε αρκετά, το 16% πολύ, το 21% λίγο και το 5% καθόλου.

Επίσης, το 21% δεν έχει προχωρήσει σε κανέναν σχεδιασμό εφαρμογής της οδηγίας για το Solvency II, το 37% απάντησε ότι έχει σχεδιάσει «λίγο», το 13% «πολύ» και το 29% «αρκετά».

NEXT DEAL

Η Νο 1 δεκαπενθήμερη έκδοση για την ασφαλιστική αγορά και τον χρηματοοικονομικό χώρο

ΙΔΙΟΚΤΗΤΗΣ:

Ε. ΣΠΥΡΟΥ - Γ.Κ. ΣΠΥΡΟΥ & ΣΙΑ Ο.Ε. ΕΚΔΟΣΕΙΣ
e-mail: info@distrateditions.com

ΕΚΔΟΤΗΣ:

Ε. Σπύρου - Κ. Σπύρου

ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΣΥΝΤΑΞΗΣ:

Λάμπρος Καραγεώργος

Συντάσσεται από συντακτική ομάδα

ΣΚΙΤΣΟ: Ελπίδα Σπύρου

ΛΟΓΙΣΤΗΡΙΟ: Κ. Παπαντωνίου

ΣΥΝΔΡΟΜΕΣ: Γ. Καλτσώνη

ΥΠΕΥΘ. ΔΙΑΦΗΜΙΣΗΣ: Γ. Καλτσώνη

ΔΙΟΡΘΩΣΗ: Αυγή Μ. Πλαστή

ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΚΟ: Αντ. Σπανοπούλου, Ελ. Καρούση

ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ-ΠΑΡΑΓΩΓΗ: ΦΩΤΟΕΚΔΟΤΙΚΗ Α.Ε.

ΕΚΤΥΠΩΣΗ: Χ.Κ. ΤΕΓΟΠΟΥΛΟΣ ΕΚΔΟΣΕΙΣ Α.Ε.

ΔΙΑΝΟΜΗ: ΑΡΓΟΣ Α.Ε.

ΤΙΜΗ ΦΥΛΛΟΥ: 2,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΑΤΟΜΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 50,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΕΤΑΙΡΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 100,00 ΕΥΡΩ

ΕΠΙΣΤΟΛΕΣ: Φιλελλήνων 3, Σύνταγμα - 105 57 Αθήνα

Τηλ.: 210 3229394 - Fax: 210 3257074

A.Φ.Μ. 999368058 - Δ.Ο.Υ. Δ' ΑΘΗΝΩΝ

e-mail: info@nextdeal.gr

website: www.nextdeal.gr

Η νέα αποταμιευτική λύση της Allianz Ελλάδος

«My Savings – Μηνιαίο Εισόδημα»

Το «My Savings – Μηνιαίο Εισόδημα» προσθέτει η Allianz Ελλάδος στη νέα γενιά αποταμιευτικών λύσεων που προτείνει στους πελάτες της, συνδυάζοντας μηνιαίο εισόδημα, με ελάχιστη εγγυημένη απόδοση 2,5%, ευκαιρίες υπεραπόδοσης και ευελιξία επιλογών στοχεύοντας σε πελάτες που θέλουν να διασφαλίσουν το μέλλον τους.

Το «My Savings – Μηνιαίο Εισόδημα» είναι ένα πρόγραμμα εφάπαξ ασφαλιστρου και απευθύνεται σε νεότερες ηλικιακά ομάδες, που επιδιώκουν να εξασφαλίσουν την κάλυψη των μελλοντικών τους οικονομικών αναγκών, παρέχοντας ευελιξία επιλογής στην έναρξη, αλλά και τη διάρκεια καταβολής του μηνιαίου εισοδήματος. Ειδικότερα, ο ασφαλισμένος έχει τη δυνατότητα να επιλέξει:

- Την έναρξη καταβολής του μηνιαίου εισοδήματος άμεσα ή μετά την πάροδο συγκεκριμένου χρονικού διαστήματος.

• Τη διάρκεια καταβολής του μηνιαίου εισοδήματος που μπορεί να κυμαίνεται από 5 μέχρι 20 έτη.

Μέσω του προγράμματος «My Savings – Μηνιαίο Εισόδημα» ο ασφαλισμένος έχει τη δυνατότητα να διασφαλίσει το μελλοντικό επίπεδο ζωής του, καλύπτοντας τις σπουδές ή την επαγγελματική αποκατάσταση των παιδιών του, την αποπληρωμή δανειακών υποχρεώσεων ή την άμεση παροχή μηνιαίου εισοδήματος, ενώ ταυτόχρονα, πέρα από τις ελάχιστες εγγυημένες αποδόσεις έχει πρόσβαση στην υπεραπόδοση του συσσωρευμένου κεφαλαίου και φοροα-

παλλαγή των ασφαλιστρών σύμφωνα με την εκάστοτε ισχύουσα φορολογική νομοθεσία.

Το πρόγραμμα «My Savings – Μηνιαίο Εισόδημα» παρέχει επιπλέον προστασία για την περίπτωση που ο ασφαλισμένος αποβιώσει πριν από την έναρξη καταβολής του μηνιαίου εισοδήματος, αλλά και κατά τη διάρκεια καταβολής.

Το νέο αποταμιευτικό πρόγραμμα αποτελεί ένα προϊόν υψηλής αξίας για τους πελάτες της Allianz καθώς επιδρά σημαντικά στον τρόπο ζωής διασφαλίζοντας το μελλοντικό βιοτικό επίπεδο και την οικονομική ανεξαρτησία παρέχοντάς τους σιγουριά για το μέλλον.

Οι πρόσφατες ρυθμίσεις για το ασφαλιστικό σύστημα καθιστούν

την ανάγκη για συνταξιοδοτική και αποταμιευτική πρόβλεψη πιο επίκαιρη από ποτέ. Ο συνειδητοποιημένος πελάτης οφείλει να πάρει τη σύνταξη στα «χέρια του» αναζητώντας άμεσα λύση. Ιδιαίτερα σήμερα, σε μια εποχή που η ανάγκη για εγγυησεις απόδοσης των αποταμιεύσεων διαφαίνεται εντονότερη, η Allianz, ως ο πλέον αξιόπιστος πάροχος συνταξιοδοτικών και αποταμιευτικών λύσεων, ανταποκρίνεται και προσφέρει λύσεις παροχής εγγυημένου εισοδήματος. «Οι αποταμιευτικές μας λύσεις συνεχώς εμπλουτίζονται, έχοντας ως στόχο να υποστηρίξουν τις σημερινές αλλά και μελλοντικές ανάγκες των πελατών μας σε όλες τις φάσεις της ζωής τους» επισημαίνει ο Chief Market Management Officer της Allianz Ελλάδος, κ. Άγγελος Πολίτης, αναφερόμενος στο «My Savings – Μηνιαίο Εισόδημα».



Ο κ. Α. Πολίτης

Interamerican

Έμφαση
στα ομαδικά

Τη νέα έκδοση των προγραμμάτων ομαδικών ασφάλισης «Micro Group Protection» προωθεί η Interamerican, με βασικό χαρακτηριστικό τις σημαντικές βελτιώσεις σε παροχές, σε συνδυασμό με τη μείωση του



Ο κ. Γιώργος Κώτσαλος

κόστους ασφάλισης. Πρόκειται για προγράμματα ομαδικής ασφάλισης Ζωής και νοσοκομειακής περίθαλψης

–βασικό πρόγραμμα– που δομούνται και με συμπληρωματικές παροχές, όπως εξωνοσοκομειακές καλύψεις, check-up, κάλυψη απώλειας εισοδήματος κλπ., ανάλογα με τις ανάγκες και, κυρίως, τις οικονομικές δυνατότητες των σύγχρονων μικρών και μεσαίων επιχειρήσεων στις οποίες και απευθύνονται.

Οι μειώσεις των ασφαλιστρών στα προγράμματα αυτά κυμαίνονται από 8% μέχρι 20%. Ενδεικτικά το κόστος ανά άτομο, σε ασφαλιζόμενη ομάδα 10-50 εργαζομένων, στο Βασικό Πρόγραμμα δεν ξεπερνά τα 6,5 ευρώ μηνιαίως. Παράλληλα, διατίθενται τα προγράμματα «Micro Group Pension», μέσω των οποίων αξιοποιείται η πολυετής τεχνογνωσία της εταιρείας στα ομαδικά συνταξιοδοτικά προγράμματα, όπου έχει επιτύχει ιδιαίτερα υψηλές αποδόσεις για τα ομαδικά συνταξιοδοτικά της προγράμματα, τα οποία κατά την πενταετία 2005 - 2009 έφθασαν στο 5,03%.

Με τα προγράμματα «Micro Group Pension» δημιουργούνται ατομικοί συνταξιοδοτικοί λογαριασμοί που αποτελούνται από τις εισφορές της συμβαλλόμενης εταιρείας, τις εισφορές του εργαζομένου –εφόσον προβλέπονται– και τις αποδόσεις των επενδύσεων, ενώ παρέχεται και η δυνατότητα εκτάκτων εισφορών, που μπορούν να δημιουργήσουν ένα ικανοποιητικό συμπληρωματικό εισόδημα για κάθε εργαζόμενο, κατά τη στιγμή της συνταξιοδότησής του.



ΔΕΝ ΕΙΣΑΙ ΜΟΝΟΣ

Σε έναν κόσμο γεμάτο ανασφάλεια νιώθεις σιγουριά.

Γιατί ξέρεις ότι κάθε στιγμή έχεις στη διάθεσή σου μια μοναδική υποδομή

- Σύγχρονες ιατρικές μονάδες
- 17 ιδιόκτητα ασθενοφόρα
- 3 ελικόπτερα και 1 υγειονομικό αεροπλάνο
- Συνεργάτες ιατρούς όλων των ειδικοτήτων
- Εξειδικευμένο νοσηλευτικό και διοικητικό προσωπικό
- 24ωρη Γραμμή Υγείας 1010
- 280 οχήματα οδικής βοήθειας
- 140 σταθμούς οδικής βοήθειας πανελλαδικά
- 24ωρη Γραμμή Οδικής Εξυπηρέτησης 1158
- Το πιο εκτεταμένο δίκτυο ασφαλιστικών συμβούλων

Γιατί ξέρεις ότι έχεις όλες τις επιλογές για να είσαι πάντα εξασφαλισμένος

- Ασφάλειες Ζωής και Προγράμματα Υγείας
- Ασφάλεια Εισοδήματος και Προγράμματα Σύνταξης
- Προγράμματα γενικής αποταμίευσης και χρηματοδότησης σπουδών για τα παιδιά
- Προγράμματα Επένδυσης και Αμοιβαία Κεφάλαια
- Ασφάλιση Αυτοκινήτου, Κατοικίας, Σκαφών
- Προγράμματα Ιατρικής και Οδικής Βοήθειας
- Ασφάλιση Ανθρώπινου Δυναμικού, Risk Management, ασφάλιση περιουσιακών στοιχείων, αστικής ευθύνης, μεταφορών και οικονομικών απωλειών για τις επιχειρήσεις
- Χρηματοδοτικές λύσεις για κάθε σας ανάγκη

INTERAMERICAN
Μεγάλη και Σίγουρη

☎ : 210 9462 000 🌐 : www.interamerican.gr

INTERAMERICAN • ΜΕΛΟΣ ΤΟΥ ΟΜΙΛΟΥ EUREKO

Αγροτική Τράπεζα

Εξετάζεται αύξηση κεφαλαίου

Του Χρήστου Κίτσιου

Τρόπους περαιτέρω κεφαλαιακής ενίσχυσης αναζητούν για την ΑΤΕ η διοίκηση της και ο βασικός της μέτοχος, δηλαδή το ελληνικό δημόσιο. Η ΑΤΕ είδε τον δείκτη κεφαλαιακής επάρκειας της να υποχωρεί στις 31/12/09 στο 9,2%, μετά τις υψηλές προβλέψεις και διαγραφές που διενεργήθηκαν στο δ' τρίμηνο της χρήσης. Μέσα σε ένα τρίμηνο η ΑΤΕ σχημάτισε επιπρόσθετες προβλέψεις 416 εκατ. ευρώ, ανεβάζοντας τις συνολικές προβλέψεις έτους στα 657 εκατ. ευρώ, ενώ έγραψε και ζημιές 167 εκατ. ευρώ από το χαρτοφυλάκιο trading απευθείας στα αποτελέσματα.

Με δεδομένο ότι τα δάνεια σε καθυστέρηση συνεχίζουν να αυξάνονται φέτος λόγω και των σκληρών μέτρων δημοσιονομικής εξυγίανσης που έλαβε η κυβέρνηση περικόπτοντας μισθούς, συντάξεις και μειώνοντας την ιδιωτική κατανάλωση, η ΑΤΕ όπως και οι υπό-



Σύμφωνα με πληροφορίες, η διοίκηση της Αγροτικής Τράπεζας έχει ήδη ξεκινήσει την προεργασία για κεφαλαιακή ενίσχυσή της.

λοιπες τράπεζες θα χρειασθεί να σχηματίσουν φέτος προβλέψεις αντίστοιχες τουλάχιστον αυτές του 2010.

Ταυτόχρονα, η ελεύθερη πτώση των τιμών των ομολόγων έχει ροκανίσει με λογιστικές ζημιές την καθαρή θέση και της ΑΤΕ, αν και η τράπεζα δεν διατηρούσε μεγάλο χαρτοφυλάκιο κρατικών ομολόγων στο τέλος της χρονιάς. Σύμφωνα με πληροφορίες, η διοίκηση της έχει ήδη ξεκινήσει την προεργασία για κεφαλαιακή ενίσχυση της Αγροτικής Τράπεζας, αναζητώντας με το υπουργείο Οικονομικών, που αποτελεί και το μεγαλομέτοχο της τράπεζας, τη βέλτιστη λύση. Σύμφωνα με πηγές του υπουργείου, το ενδεχόμενο συγχώνευσης της ΑΤΕ με το Ταχυδρομικό Ταμιευτήριο ως έμμεση λύση κεφαλαιακής ενίσχυσης της πρώτης απομακρύνεται. Η κυβέρνηση δείχνει να επιλέγει να διατηρήσει το Τ. Τ. ως ένα εργαλείο είτε για να αυξήσει τα έσοδά της μέσω μετοχοποίησης ή αποκρατικοποίησης, εφόσον το πρόγραμμα μείωσης του ελλείμματος αποδώσει, είτε για να το χρησιμοποιήσει ως μέσο σταθεροποίησης του τραπεζικού συστήματος στην περίπτωση που υπάρξουν νέ-

οι κραδασμοί. Έτσι για την ΑΤΕ θα επιλεγεί η λύση της νέας αύξησης κεφαλαίου. Για να διενεργηθεί η αύξηση με μετρητά θα πρέπει το Δημόσιο να εξασφαλίσει το ποσό που του αναλογεί, το οποίο υπολογίζεται ότι θα αντιστοιχεί στο 80% με 90% του κεφαλαίου της αύξησης. Δεδομένης και της δυσχερούς δημοσιονομικής συγκυρίας, αναζητούνται λύσεις. Ανοικτό παραμένει το ενδεχόμενο η ΑΤΕ να αντλήσει επιπλέον κεφάλαια από το Δημόσιο μέσω έκδοσης προνομίουχων μετοχών αν και με τον τρόπο αυτό θα επιβαρυνθούν περαιτέρω τα κόστη της καθώς το επιτόκιο παραμένει στο 10%

Στο 93,37% ανήλθε εν τω μεταξύ η συμμετοχή της ΑΤΕbank στην ΑΤΕ Ασφαλιστική μετά την αγορά στις 18/5/2010, 23.159 κοινών ονομαστικών μετοχών της εταιρείας συνολικής αξίας 35.433,27 ευρώ. Η προηγούμενη συμμετοχή της ΑΤΕbank στην ΑΤΕ Ασφαλιστική ήταν στο 93,29% με 25.485.143 μετοχές.



Κατεβάστε τις ασφάλειες.
Είναι στο χέρι σας!

Πληρώστε λιγότερα ασφάλιστρα αυτοκινήτου με ένα νέο πρωτοποριακό, ευέλικτο πρόγραμμα από τη VICTORIA με τιμές "κομμένες και ραμμένες" στα μέτρα σας.

Στη Victoria αναγνωρίζουμε ότι είστε μοναδικοί. Γιατί λατρεύετε να πληρώνετε για την ασφάλιση του αυτοκινήτου σας τα ίδια με όλους. Αποκτήστε σήμερα ένα από τα πέντε καινούρια ασφαλιστικά μας προγράμματα αυτοκινήτου, στην ιδανική τιμή για εσάς. Αξιοπιστία, εμπιστευτικότητα και ένα ισχυρό συμβόλαιο ασφάλισης που μετράει την επιλογή σας σε ευκαιρία. «Εξέλιξη» τιμολογήστε για εξαιρετικούς ανθρώπους από τη Victoria, θυγατρική του ισχυρού ομίλου ERGO.

- Ολοκληρωμένα προγράμματα με πρωτοποριακές παροχές.
- Κοιτάξτε σας 24 ώρες, με φροντίδα συζητήστε και φιλικό διακανονισμό.
- Αξιοπιστη οδική βοήθεια από την European Assistance.
- Ολοκληρωμένη νομική προστασία από την D.A.S. - Hellas.
- Εγγύηση για την άμεση αποζημίωσή σας, όπου και αν βρισκόσαστε.

www.victoria.gr

VICTORIA

Εταιρία του ασφαλιστικού ομίλου ERGO.

Η Αξιοπιστη Ασφαλιστική Δύναμη!

Βασ. Σοφίας 97, 115 21 Αθήνα • Τηλ. κέντρο: 210 3705300 • Fax: 210 3705550

Σύνδεσμος Ελλήνων Μεσιτών Ασφαλίσεων

Στο 24% ο ρυθμός ανάπτυξης

Με μέσο ετήσιο ρυθμό ανάπτυξης 24% εξελίσσεται κατά την τελευταία πενταετία ο συνολικός τζίρος από τις προμήθειες των εταιρειών - μελών του Συνδέσμου Ελλήνων Μεσιτών Ασφαλίσεων (ΣΕΜΑ). Από στοιχεία του συνδέσμου προκύπτει ότι τα έσοδα προμηθειών αυξήθηκαν το 2008 κατά 27% στα 100,4 εκατ. ευρώ, το 2007 κατά 29% στα 79,3 εκατ. ευρώ, το 2006 κατά 30% στα 61,7 εκατ. ευρώ και το 2005 κατά 11% στα 47,3 εκατ. ευρώ, ενώ για το 2009 σύμφωνα και με τις τελευταίες εκτιμήσεις η ανάπτυξη του κλάδου υπολογίζεται κοντά στο 20%.

Η θετική εξέλιξη αποδίδεται τόσο στην αύξηση των ασφαλιστικών εργασιών των μεσιτικών γραφείων όσο όμως και στις εγγραφές νέων μελών στο σύνδεσμο. Στο εξεταζόμενο διάστημα, δηλαδή από το 2005 έως το 2009, τα μέλη του ΣΕΜΑ αυξήθηκαν από 53 σε 68.

Οι μεσίτες, με την άριστη τεχνογνωσία και την πολυετή τους εμπειρία στον τομέα της διαμεσολάβησης, συμβάλλουν ενεργά και με μεγάλη αποτελεσματικότητα στην τόνωση της ζήτησης των ασφαλιστικών προϊόντων σε μια περίοδο σκληρής δοκιμασίας για την ελληνική οικονομία, ενισχύοντας ταυτόχρονα την ασφαλιστική συνείδηση του έλληνα καταναλωτή, σχολίασε τα θετικά αποτελέσματα ο πρόεδρος του ΣΕΜΑ κ. Γιώργος Καραβίας. Ο έντονος ρυθμός ανάπτυξης στις εργασίες των μεσιτών ασφαλίσεων αποτυπώνεται θετικά και στον εργασιακό τομέα.

Σήμερα οι επιχειρήσεις - μέλη του ΣΕΜΑ απασχολούν περίπου 950 εργαζόμενους, ενώ οι συνεργάτες των εταιρειών υπολογίζεται ότι πλησιάζουν τους 1.500. Από τα τελευταία μετρήσιμα στοιχεία, που αφορούν τη χρήση του 2008 προκύπτει ότι οι εργαζόμενοι ανήλθαν σε 881 και οι συνεργάτες σε 1.325. Σε ό,τι αφορά το συνολικό όγκο των ασφαλιστικών εργασιών που αντιπροσωπεύουν οι μεσίτες ασφαλίσεων, διαμορφώθηκε (εκφρασμένος μέσα από τα μέλη του ΣΕΜΑ) σε ασφάλιστρα ύψους 592,7 εκατ. ευρώ το 2008 και ήταν αυξημένος κατά 8% σε σχέση με το προηγούμενο 12μηνο.

Στις Γενικές Ασφάλειες τα μέλη του Συνδέσμου το 2008 διαμεσολάβησαν για παραγωγή συνολικού ύψους 435,4 εκατ. ευρώ (αύξηση 10%) και στον κλάδο Ζωής για παραγωγή 157,2 εκατ. ευρώ (αύξηση 3%).

Στις γενικές ασφάλειες η παραγωγή προήλθε κατά 189,4 εκατ. ευρώ από τις Ασφαλίσεις Αυτοκινήτων, κατά 118,4 εκατ. ευρώ από τις Ασφαλίσεις Πυρός, κατά 113,5 εκατ. ευρώ από τις Ασφαλίσεις Λοιπών Κινδύνων και κατά 14,3 εκατ. ευρώ από τις Ασφαλίσεις Μεταφορών.

Σημειώνεται ότι ο όγκος παραγωγής του 2008 σε σύνολο, αλλά και κατά κλάδο, ήταν ο υψηλότερος κάθε προηγούμενης χρονιάς, γεγονός το οποίο σηματοδοτεί τη δυναμική ανάπτυξη των μεσιτών ασφαλίσεων στον τομέα της διαμεσολάβησης, αλλά και την περαιτέρω ισχυροποίηση του ΣΕΜΑ στην ασφαλιστική αγορά.

Eurobank

**Πράσινο δάνειο
κατοικίας -
φωτοβολταϊκά**

Σελ. 8



Τράπεζες

**Πακέτο μέτρων
δίνει ανάσα στους
δανειολήπτες**

Σελ. 9

Ελληνική Τράπεζα

**Κερδοφορία και
μέρισμα στους
μετόχους**

Σελ. 8

**Bank of
America**

Υποβαθμίσεις



Σε μείωση τιμών-στόχων και υποβάθμιση των ελληνικών τραπεζών προχώρησε η Merrill Lynch - Bank of America, λόγω χειροτέρευσης των μακροοικονομικών προοπτικών. Διατηρεί τη σύσταση αγοράς για την Alpha Bank, αλλά μειώνει την τιμή-στόχο στα 7,1 ευρώ από 9,8 ευρώ, υποβαθμίζει τη σύσταση για τη Eurobank από αγορά σε ουδέτερη και μειώνει την τιμή-στόχο στα 6 ευρώ από 10,1 ευρώ, διατηρεί τη σύσταση αγοράς για την Εθνική Τράπεζα αλλά μειώνει την τιμή-στόχο στα 16 ευρώ από 24 ευρώ και υποβαθμίζει τη σύσταση για την Τράπεζα Πειραιώς σε ουδέτερη από αγορά, μειώνοντας την τιμή-στόχο στα 6 ευρώ από 9,4 ευρώ. Μάλιστα, τώρα είναι 50% χαμηλότερα από τις μέσες εκτιμήσεις για το 2011 και 30% για το 2012. Περιμένει για το 2010 τη Eurobank και την Πειραιώς να εμφανίσουν ζημιές, την Alpha να είναι στο μηδέν και την Εθνική να παραμείνει σε κερδοφορία. Αυτό θα οφείλεται στη μείωση του όγκου και στα χαμηλότερα περιθώρια, στις υψηλότερες προβλέψεις και φορολογία και στη μη αποπληρωμή των προνομιούχων μετοχών.

Εξαντλήθηκαν ήδη τα 15 δισ. ευρώ από το πακέτο στήριξης

**Τα «κόκκινα» δάνεια
απειλούν τα τραπεζικά κέρδη**

Του Χρήστου Κίτσιου

Τις επιπτώσεις στα μοντέλα κερδοφορίας τους από το πακέτο σκληρής λιτότητας στρέφουν την προσοχή τους οι τράπεζες καθώς Ευρωπαϊκή Κεντρική Τράπεζα και κυβέρνηση έλυσαν για τους επόμενους μήνες το θέμα της απρόσκοπτης εξασφάλισης ρευστότητας.

Μετά την απόφαση της Ευρωπαϊκής Κεντρικής Τράπεζας να κάνει δεκτά κρατικά ομόλογα ή εταιρικά ομόλογα με εγγύηση ελληνικού Δημοσίου, ανεξαρτήτως αξιολόγησης, το εγχώριο τραπεζικό σύστημα απελευθερώνεται από το άγχος της εξασφάλισης ρευστότητας. Σε συντονισμό με την ΕΚΤ, η κυβέρνηση ετοιμάζεται να επεκτείνει το σκέλος παροχής εγγυήσεων του πακέτου στήριξης, με επί πλέον κονδύλια της τάξης των 5 με 10 δισ. ευρώ. Δηλαδή, το πακέτο στήριξης θα φθάσει στα 32 με 38 δισ. ευρώ εκ των οποίων τα 20 με 25 δισ. ευρώ θα είναι εγγυήσεις του Δημοσίου. Οι τράπεζες θα μπορούν να εκδίδουν ομόλογα με εγγύηση του Δημοσίου, τα οποία εν συνεχεία θα τα δίνουν ως ενέχυρο στην ΕΚΤ αντλώ-

- ✓ **Οι τράπεζες έλυσαν το θέμα της ρευστότητας, φοβούνται όμως τσουνάμι μη εξυπηρετούμενων λόγω της άγριας λιτότητας.**
- ✓ **Στο ναδίρ τα εκτιμώμενα φετινά κέρδη. Τα σενάρια για περαιτέρω κεφαλαιακή ενίσχυση.**

ντας ρευστότητα. Σημειώνεται ότι μόλις την περασμένη εβδομάδα «εξαντλήθηκαν» τα 15 δισ. ευρώ του πακέτου στήριξης, καθώς Εθνική, EFG Eurobank Alpha Bank και Πειραιώς πήραν επιπλέον 10 δισ. ευρώ, τα οποία και «ρέπαραν» στην ΕΚΤ. Ρευστότητα αναγκαία για να καλυφθούν οι ανάγκες, που δημιούργησε η εκροή κεφαλαίων υ-

πό τον πανικό ανυπόστατων φημών και ανησυχίας για το τραπεζικό σύστημα. Η άντληση των παραπάνω κεφαλαίων εξομάλυνε και τις συνθήκες δανεισμού στην ελληνική διατραπεζική αγορά για τις μικρότερες τράπεζες. Η νέα ρευστότητα που θα διαθέσει το ελληνικό δημόσιο μέσω εγγυήσεων θα στοχεύει στην αντιμετώπιση των αναγκών αναχρηματοδοτήσεων δανείων, οι οποίες αναμένεται να ενταθούν με τα νέα σκληρά μέτρα λόγω της απώλειας εισοδημάτων και της εκτιμώμενης πτώσης της κατανάλωσης.

Αν ο «πονοκέφαλος» της άντλησης ρευστότητας αντιμετωπίζεται αποτελεσματικά με την αρωγή ΕΚΤ και κυβέρνησης, η ενδεχόμενη κεφαλαιακή ενίσχυση των τραπεζών παραμένει ακόμη «γρίφος». Και αυτό γιατί, από τη μια, η καθαρή τους θέση αντέχει τις λογιστικές ζημιές από το υψηλό χαρτοφυλάκιο ομολόγων, από την άλλη, όμως, αναμένεται περαιτέρω αύξηση των δανείων σε καθυστέρηση, νέα αύξηση της ανεργίας και περισσότερα λουκέτα σε επιχειρήσεις, εξαιτίας

Συνέχεια στη σελ. 8

Εθνική Τράπεζα

Περί φοροδιαφυγής

Στα 50 δισεκατομμύρια ευρώ εκτιμάται η φοροδιαφυγή στην Ελλάδα, σύμφωνα με την Εθνική Τράπεζα. Σύμφωνα με τη μελέτη, ο φόρος από τα φοροδιαφεύγοντα αυτά εισοδήματα θα πρόσθετε στα δημόσια ταμεία μέχρι και 9 δισεκατομμύρια ευρώ επιπλέον ή, με άλλα λόγια, όπως προβλέπει η συμφωνία Ε.Ε.-ΔΝΤ, περιορισμό του ελλείμματος κατά 10% μέχρι το 2014. Σχετικά με τον εντοπισμό των φοροφυγάδων, η ΕΤΕ προτείνει αυστηρότερες και άμεσες ποινές, δημοσιοποίηση ονομάτων σε αποδεδειγμένης περιπτώσεις φοροδιαφυγής, ελέγχους και άνοιγμα τραπεζικών λογαριασμών στους φορολογικούς ελεγκτές, αλλά και κατά τους τακτικούς ελέγχους.

ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ
ΟΜΙΛΟΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ

Νοιάζεται για σας

για την ζωή σας και την περιουσία σας!

ΚΕΝΤΡΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ: 15ο ΧΛΜ. ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ - ΠΕΡΑΙΑΣ
ΤΗΛ. ΚΕΝΤΡΟ: 2310 492100, FAX: 2310 465219

24ωρη, χωρίς χρέωση, τηλεφωνική γραμμή 11.555 για Β. Ελλάδα και 11.556 για Ν. Ελλάδα, από όλα τα κινητά τηλέφωνα για παροχή Βοήθειας

Eurobank**Πράσινο δάνειο κατοικίας**

Την αγορά και εγκατάσταση φωτοβολταϊκών συστημάτων σε ταράτσες και στέγες χρηματοδοτεί το Πράσινο Δάνειο Κατοικίας - Φωτοβολταϊκά, που προωθεί στην αγορά η Eurobank. Αξιοποιώντας το σχετικό επιδοτούμενο πρόγραμμα του υπουργείου Περιβάλλοντος οι πελάτες της θα παράγουν ενέργεια που θα μεταπωλούν στη ΔΕΗ προς μια ιδιαίτερα συμφέρουσα τιμή, γεγονός που θα τους αποφέρει ετήσιο έσοδο μέχρι και 7.500 ευρώ. Το εν λόγω έσοδο, αφού υπερκαλύψει την ετήσια αποπληρωμή του σχετικού δανείου, θα αποφέρει σε κάθε νοικοκυριό ένα σημαντικό και αφορολόγητο ετήσιο εισόδημα για 25 χρόνια.

Να σημειωθεί ότι το δάνειο χορηγείται είτε με προσημείωση ακινήτου είτε με εκχώρηση της Σύμβασης που υπογράφει ο κάτοχος του Φ/Β Συστήματος με τη ΔΕΗ. Η Eurobank, σε συνεργασία με τις μεγαλύτερες εταιρείες της αγοράς, βοηθάει τον πελάτη να προχωρήσει και να αξιοποιήσει την εν λόγω επένδυση, αφού με την προτεινόμενη υπηρεσία ο πελάτης απαλλάσσεται από όλες τις διαδικασίες που χρειάζονται από το πρώτο στάδιο της μελέτης μέχρι και την τελική υλοποίηση, χωρίς κανένα επιπλέον κόστος.

Εξαντλήθηκαν ήδη τα 15 δισ. ευρώ από το πακέτο στήριξης**Τα «κόκκινα» δάνεια απειλούν τα τραπεζικά κέρδη**

Συνέχεια από τη σελ. 7

της βαθιάς ύφεσης που προκαλούν τα μέτρα. Επιπλέον, η νέα συμφωνία «βασιλείας» επιβάλλει επιπρόσθετη κεφαλαιακή ενίσχυση για όλο το ευρωπαϊκό τραπεζικό σύστημα και φυσικά για τις ελληνικές τράπεζες.

Δραστική καθίζηση στα κέρδη

Το βασικότερο πρόβλημα που καλούνται να αντιμετωπίσουν οι τράπεζες είναι η αλλαγή στο μοντέλο κερδοφορίας για την Ελλάδα δραστηριότητα, λόγω της δημοσιονομικής κρίσης και της ύφεσης. Πέρσι, τα μεγάλα κέρδη των τραπεζών προήλθαν από τις αγοραπωλησίες ομολόγων. Στο τέταρτο τρίμηνο του 2009, όταν οι τιμές των ομολόγων υποχώρησαν, οι τέσσερις μεγάλες ελληνικές τράπεζες (ΕΤΕ, Alpha, Eurobank, Πειραιώς) έγραψαν ζημιές 74 εκατ. ευρώ λόγω των ζημιών trading 130 εκατ. ευρώ (αφορούσαν κυρίως την ΕΤΕ). Χωρίς τις ζημιές των ομολόγων είχαν, δηλαδή, κέρδη 56 εκατ. ευρώ. Και το δ' τρίμηνο έχει παραδοσιακά και αυξημένα κόστη.

Το πρώτο crash test έδειξε ότι οι τράπεζες διατηρούν κερδοφορία και με ζημιές από το χαρτοφυλάκιο ομολόγων. Φέτος θα έχουν επιπρόσθετα μειωμένα περαιτέρω κόστη, ενώ έχουν επιδοθεί σε αγώνα δρόμου για να ανατιμολογήσουν τα περισσότερο δάνεια, ώστε να μη μειωθεί σημαντικά το καθαρό περιθώριο κέρδους τους.

Το φλέγον μέτωπο, όμως, θα είναι τα μη εξυπηρετούμενα και τα «κανόνια», καθώς νέα δάνεια δεν χορηγούν (το πρώτο τρίμηνο δάνεισαν περίπου 600 εκατ. ευρώ λιγότερα σε σχέση με πέρσι). Τα stress tests που διενήργησε το κλιμάκιο ΔΝΤ και ΕΚΤ ήταν ενθαρρυντικά, καθώς έδειξαν ότι οι τράπεζες παραμένουν καλά κεφαλαιοποιημένες και με ικανές προβλέψεις για το ρυθμό με τον οποίο αυξάνονται τα μη εξυπηρετούμενα δάνεια.

Ο φόβος είναι μήπως λόγω των μειώσεων σε μισθούς και συντάξεις, της αύξησης των ορίων απολύσεων και των αυξήσεων σε ειδικούς φόρους και της επακόλουθης μείωσης της κατανάλωσης τα «κανόνια» αυξηθούν. Η ελληνική οικονομία προβλέπεται να εμφανίσει ύφεση της τάξης του

4% φέτος και 2,4% το 2011 και να αρχίσει να επιστρέφει σε θετικούς ρυθμούς ανάπτυξης από τα τέλη της επόμενης χρονιάς. Η ανεργία προβλέπεται να φθάσει στο 11% φέτος και να διευρυνθεί περαιτέρω το 2011, σύμφωνα με τις αναθεωρημένες -μετά το πακέτο μέτρων ΔΝΤ- εκτιμήσεις της Τράπεζας της Ελλάδος. Το βασικότερο, όμως, είναι ότι οι νέες αυξήσεις σε ΦΠΑ, ειδικούς φόρους κατανάλωσης και φόρο πολυτελείας που αποσκοπούν στη μείωση των εισαγωγών και τον περιορισμό του εμπορικού ελλείμματος απειλούν να αποδομήσουν βίαια τον οικονομικό ιστό της χώρας που είχε προσανατολισθεί την τελευταία εικοσαετία στις εισαγωγές προϊόντων και υπηρεσιών.

Τραπεζικά στελέχη φοβούνται ότι κλάδοι όπως οι dealers αυτοκινήτων και οι εισαγωγείς ακριβών καταναλωτικών προϊόντων θα δοκιμασθούν, ενώ τα επαγγελματικά ακίνητα θα δεχθούν νέες πιέσεις προσαρμογής της αξίας τους. Στον αντίποδα, η οικοδομή θα πάρει μεν χρόνια να ανακάμψει, οι τιμές όμως των κατοικιών δεν προβλέπεται να «διορθώσουν» σημαντικά.

Αντέχουν τα κέρδη, λένε οι αναλυτές

Ακόμη και αν οι τράπεζες αναγκασθούν να αυξήσουν τις προβλέψεις και τα συνολικά τους έσοδα μειωθούν κατά 2% με 3% σε σχέση με το 2009, θα βγάλουν κέρδη, σύμφωνα με εγχώριους αναλυτές, ώστε να εξυπηρετήσουν τους τόκους (10% ετησίως) των προνομιούχων μετοχών του ελληνικού δημοσίου.

Θα είναι όμως τα χαμηλότερα της τελευταίας δεκαετίας και πιθανώς ίσα που να ισοσκελίζουν τις ζημιές στην καθαρή θέση από τα ομόλογα. Κλειδί, σύμφωνα με τραπεζικά στελέχη, είναι η πορεία των ελληνικών ομολόγων τους επόμενους 2-4 μήνες. Αν το πρόγραμμα αρχίσει να αποδίδει καρπούς και η

εμπιστοσύνη των αγορών αρχίσει σταδιακά να αποκαθίσταται, τα spreads των δεκαετών θα υποχω-

ρήσουν κάτω από τις 400 μονάδες βάσης.

Θα μειώσουν, επομένως, τις υ-

ποαξίες και το κόστος άντλησης ρευστότητας.

Παράλληλα, θα δημιουργηθούν προϋποθέσεις για διενέργεια αυξήσεων κεφαλαίου υπέρ των παλαιών μετόχων. «Αυτή τη στιγμή τα πάντα εξαρτώνται από την εκτίμηση για το πώς θα πάει η χώρα» αναφέρει τραπεζικό στέλεχος, συμπληρώνοντας ότι εφόσον στα τέλη του 2010 φανεί φως στο βάθος του τούνελ και ότι η χώρα μπορεί να αρχίσει και πάλι να δανείζεται από τις αγορές, θα διαμορφωθούν προϋποθέσεις ώστε οι τραπεζίτες να βάλουν το χέρι στην τσέπη. Σε διαφορετική περίπτωση το θέμα των συγχωνεύσεων θα ανοίξει επιτακτικά.

Πώς θα λειτουργήσει το fund του ΔΝΤ

Για ενίσχυση της κεφαλαιακής επάρκειας των ελληνικών τραπεζών θα κατευθυνθούν εφόσον χρειασθεί τα 10 δισ. ευρώ που θα προβλέπει το fund που θα συστήσουν Διεθνές Νομισματικό Ταμείο και Ευρωπαϊκή Κεντρική Τράπεζα για λογαριασμό της Ευρωζώνης. Οι προϋποθέσεις άντλησης κεφαλαίων από το fund αναμένεται να οριστικοποιηθούν τον Ιούνιο· θεωρείται, όμως, δεδομένο ότι πρόκειται για εποπτικά κεφάλαια, χρήση των οποίων θα γίνεται από τις τράπεζες μόνο εφόσον δηλώνεται αδυναμία κεφαλαιακής ενίσχυσης από τους -βασικούς- μετόχους τους. Με δεδομένο ότι σε αυτήν την περίπτωση χαμένοι θα είναι οι παλαιοί μέτοχοι που θα δουν τα ποσοστά τους να μειώνονται θεωρείται δύσκολο υπό συνθήκες ομαλότητας οι ελληνικές τράπεζες να κάνουν χρήση των κεφαλαίων του ταμείου.

Ελληνική Τράπεζα**Κερδοφορία και μέρισμα στους μετόχους**

Διατήρησε την οικονομική του ευρωστία και διασφάλισε την κερδοφορία του ο όμιλος της Ελληνικής Τράπεζας, παρά τις επιπτώσεις της παγκόσμιας χρηματοοικονομικής κρίσης. Μιλώντας στην ετήσια γενική συνέλευση της Ελληνικής Τράπεζας, τόσο ο πρόεδρος του διοικητικού συμβουλίου δρ Ανδρέας Παναγιώτου όσο και ο ανώτατος εκτελεστικός διευθυντής κ. Μάκης Κεραυνός, αναφέρθηκαν στα θετικά αποτελέσματα του 2009 τονίζοντας ότι, σε μια περίοδο ύφεσης, η Ελληνική Τράπεζα πέτυχε να κλείσει το οι-

κονομικό έτος με ικανοποιητική κερδοφορία, να προσφέρει μέρισμα στους μετόχους της και να βελτιώσει τους ποιοτικούς δείκτες της σε σχέση με το 2008.

Συγκεκριμένα, παρά τα παγκόσμια οικονομικά δεδομένα, ο όμιλος βελτίωσε περαιτέρω το δείκτη κεφαλαιακής επάρκειας, φθάνοντας στο 14% την 31η Δεκεμβρίου 2009, σε σύγκριση με 11% το 2008 και διατήρησε άνετη και υγιή ρευστότητα και κινήθηκε προσεκτικά και ορθολογικά στην περαιτέρω ανάπτυξη του με σταθερούς στόχους την ποιό-

τητα του χαρτοφυλακίου και την κερδοφορία. Στο πλαίσιο αυτό το Δ.Σ. της τράπεζας, αφού έλαβε υπόψη τις συνθήκες της αγοράς, τα αποτελέσματα του έτους και την ευρωστία του ομίλου, αποφάσισε την καταβολή μερίσματος για το έτος 2009 ύψους €0,05 (πέντε λεπτά) ανά μετοχή. Σε ό,τι αφορά τα οικονομικά μεγέθη το 2009 έκλεισε με €99,4 εκατ. κέρδος από συνήθεις εργασίες, σημειώνοντας μια αύξηση της τάξης του 18% σε σύγκριση με το 2008. Η επιδείνωση όμως των συνθηκών στο οικονομικό περιβάλλον συνέ-

βαλε στην αύξηση των προβλέψεων για απομείωση της αξίας των χορηγήσεων, διαμορφώνοντας το κέρδος για το έτος στα €28,3 εκατ. σε σύγκριση με €31,3 εκατ. για το 2008. Το σύνολο των καθαρών εσόδων παρουσίασε αύξηση 11%, φθάνοντας τα €269,6 εκατ. σε σύγκριση με €243,2 εκατ. για το έτος 2008, ενώ παράλληλα το σύνολο των εξόδων αυξήθηκε κατά 7%. Ως επακόλουθο, ο δείκτης εσόδων προς έσοδα παρουσίασε βελτίωση αφού μειώθηκε στο 63,1% σε σχέση με το 65,3% που ήταν το 2008.

Από Εθνική Τράπεζα, Eurobank, Πειραιώς και Millennium

Μέτρα-ανάσα για δανειολήπτες

Νέα πακέτα αναχρηματοδότησης διαθέτουν στην αγορά, οι τράπεζες για τους δανειολήπτες δημοσίου υπαλλήλους, οι οποίοι το τελευταίο διάστημα είδαν το μηνιαίο εισόδημά τους να μειώνεται σημαντικά, γεγονός που έχει άμεση επίπτωση στην πληρωμή των δόσεων για

στεγαστικά, καταναλωτικά δάνεια και πιστωτικές κάρτες, αλλά και κοινωνικές ομάδες που αδυνατούν να αντεπεξέλθουν στις υποχρεώσεις τους. Το δρόμο άνοιξε η Εθνική Τράπεζα με προϊόντα τα οποία εξασφαλίζουν χαμηλότερη δόση μέσω μειωμένων επιτοκίων και



αυξημένης διάρκειας και ακολούθησαν Eurobank, Πειραιώς και Millennium, που έσπευσαν να ανακοινώσουν ευνοϊκές ρυθμίσεις, οι οποίες αφορούν το σύνολο των πελατών τους και όχι μόνο δημοσίου υπαλλήλους και συνταξιούχους.

Eurobank EFG

Ειδικά προγράμματα διευκόλυνσης

Η Eurobank EFG, σταθμίζοντας το σοβαρό πρόβλημα της αδυναμίας ορισμένων πελατών της, ιδιωτών, επαγγελματιών ή μικρομεσαίων επιχειρήσεων να εκπληρώσουν τις οφειλές τους προς την τράπεζα, έχει προχωρήσει προς την υλοποίηση ειδικών προγραμμάτων διευκόλυνσης. Ειδικότερα, οι κάτοχοι στεγαστικών δανείων ή και πιστωτικών δανείων μπορούν να συγκεντρώσουν τις οφειλές τους σε ένα και μόνο νέο δάνειο με κυμαινόμενο επιτόκιο σε ευρώ, με προσημείωση ακινήτου του πελάτη και νέα διάρκεια έως και 25 χρόνια. Το επιτόκιο θα είναι συνδεδεμένο με το euribor τριμήνου με περιθώριο ανάλογο του ποσοστού χρηματοδότησης.

Όσοι πελάτες είναι κάτοχοι καταναλωτικών δανείων (τοκοχρεολυτικών ή ανοικτών) ή και πιστωτικών καρτών με αντικειμενική δυσκολία πληρωμής, θα μπορούν να συγκεντρώνουν τις οφειλές τους σε ένα νέο δάνειο διάρκειας έως και 15 χρόνια και με μειωμένο επιτόκιο, ανάλογα με την περίπτωση, που μπορεί να φτάσει μέχρι και 8% για τα πρώτα δύο χρόνια.

Παράλληλα, με σκοπό τη ρευστότητα των μικρομεσαίων επιχειρήσεων και των επαγγελματιών, η τράπεζα δίνει τη δυνατότητα αναδιάρθρωσης δανείων σε καθυστέρηση με σημαντική μείωση της υπάρχουσας δόσης ή και αναστολή πληρωμής δόσεων έως και 12 μήνες για ορισμένους κλάδους δραστηριότητας που πλήττονται περισσότερο από την κρίση.

Εθνική Τράπεζα

Διευκολύνει δημόσιους υπαλλήλους και συνταξιούχους με στεγαστικά

Επιμήκυνση της διάρκειας αποπληρωμής των στεγαστικών δανείων έως και 12 έτη επιπλέον της εναπομένουσας κανονικής διάρκειάς τους, με μέγιστη συνολική διάρκεια τα 40 έτη, εφόσον το επιτρέπει η ηλικία του δανειολήπτη ή των εγγυητών του δανείου. Με αυτό το μέτρο μειώνεται η μηνιαία δόση αποπληρωμής του δανείου έως και 20%, ανάλογα με τη νέα διάρκεια αποπληρωμής για κάθε πελάτη. Προσφέρει ακόμη δυνατότητα συνολικής συγκέντρωσης των οφειλών από καταναλωτικά δάνεια και πιστωτικές κάρτες της Εθνικής Τράπεζας σε ένα νέο δάνειο, με νέα προσημείωση στο ακίνητο για το οποίο έχει δοθεί το στεγαστικό δάνειο. Το επιτόκιο του νέου δανείου θα είναι ίσο με το euribor προσαυξημένο με το περιθώριο επισκευαστικού δανείου (σήμερα 4%). Έτσι, το νέο επιτόκιο θα είναι σημαντικά μικρότερο από το επιτόκιο πιστωτικών καρτών, που κυμαίνεται



στην περιοχή του 16% και από το επιτόκιο καταναλωτικών δανείων που κυμαίνεται στην περιοχή του 13%. Ο χρόνος αποπληρωμής του νέου δανείου θα έχει σημαντικά μεγαλύτερη διάρκεια, συνολικά έως 25 έτη. Με αυτό το μέτρο, λόγω του μειωμένου επιτοκίου και του αυξημένου χρόνου αποπληρωμής, ο πελάτης της Εθνικής μπορεί να αξιοποιήσει το ακίνητο που του έχει ήδη χρηματοδοτήσει η τράπεζα, ώστε να επιτύχει σημαντική μείωση των μηνιαίων δόσεων αποπληρωμής καταναλωτικών δανείων και πιστωτικών καρτών που έχει λάβει από την Εθνική Τράπεζα

- Για καταναλωτικά δάνεια τακτής

λήξης από την Εθνική δίδεται η δυνατότητα επιμήκυνσης του χρόνου αποπληρωμής τους κατά 50%, με συνολική διάρκεια έως 36 μήνες. Με το μέτρο αυτό, μειώνεται η μηνιαία δόση έως και 40%. Επιπλέον δίδεται η δυνατότητα μείωσης της μηνιαίας επιβάρυνσης των δημοσίων υπαλλήλων και των συνταξιούχων πελατών της Εθνικής Τράπεζας, μέσω της συγκέντρωσης όλων των τρεχουσών οφειλών τους από καταναλωτικά δάνεια και πιστωτικές κάρτες σε ένα δάνειο, με ή χωρίς την παροχή εμπράγματων εξασφαλίσεων. Ειδικότερα:

- Χωρίς την παροχή εμπράγματων εξασφαλίσεων (προσημείωση), δίδεται η ευχέρεια συγκέντρωσης των οφειλών σε ένα νέο δάνειο με μέγιστη διάρκεια αποπληρωμής 120 μήνες και επιτόκιο ίσο με το euribor προσαυξημένο κατά 9 μονάδες. Με το νέο δάνειο οι μηνιαίες δόσεις του πελάτη από τα καταναλωτικά δάνεια

μειώνονται έως 30%, ενώ οι μηνιαίες δόσεις από τις πιστωτικές κάρτες μειώνονται έως 50%. Το τελικό ποσοστό μείωσης εξαρτάται από την τελική διάρκεια αποπληρωμής του δανείου.

- Με την παροχή εμπράγματων εξασφαλίσεων δίδεται η ευχέρεια συγκέντρωσης των οφειλών σε ένα νέο δάνειο με μέγιστη διάρκεια αποπληρωμής 180 μήνες και επιτόκιο ίσο με το euribor προσαυξημένο με περιθώριο 4% σήμερα, ήτοι σημαντικά μικρότερο από το επιτόκιο πιστωτικών καρτών που κυμαίνεται στην περιοχή του 16% και από το επιτόκιο καταναλωτικών δανείων που κυμαίνεται στην περιοχή του 13%. Με το νέο δάνειο, οι μηνιαίες δόσεις των οφειλών από τα καταναλωτικά δάνεια μειώνονται έως 60% και οι μηνιαίες δόσεις από τις πιστωτικές κάρτες μειώνονται έως 70%. Το τελικό ποσοστό μείωσης εξαρτάται από την τελική διάρκεια αποπληρωμής του δανείου.

Τράπεζα Πειραιώς

Μέτρα για τη στήριξη κοινωνικών ομάδων

Μια σειρά μέτρων για τη διευκόλυνση των πελατών στη στεγαστική και την καταναλωτική πίστη έχει θέσει η Τράπεζα Πειραιώς, με στόχο τη στήριξη όλων των κοινωνικών ομάδων. Αναλυτικά, για τους δημόσιους υπαλλήλους – πελάτες της που αντιμετωπίζουν δυσκολία εξόφλησης του δανείου τους, η τράπεζα παρέχει τη δυνατότητα να μειώσουν τη μηνιαία τους δόση επιλέγοντας ένα από τα παρακάτω προγράμματα στη στεγαστική πίστη:

- Μείωση της μηνιαίας δόσης του δανείου τους στο μισό και για διάστημα έως και 3 χρόνια, με αντίστοιχη επιμήκυνση της διάρκειας του δανείου.
- Πληρωμή μόνο τόκων για χρονικό διάστημα μέχρι και 5 χρόνια με αντίστοιχη επιμήκυνση της διάρκειας του δανείου, μέτρο που επιτυγχάνει μείωση μηνιαίας καταβολής μέχρι και 65%.
- Επιμήκυνση της διάρκειας καταναλωτικών δανείων μέχρι και 5 χρόνια.
- Συγκέντρωση όλων των οφειλών από καταναλωτικά δάνεια και πιστωτικές κάρτες της Τράπεζας Πειραιώς σε ένα νέο δάνειο με προσημείωση ακινήτου και διάρκεια έως και 20 χρόνια ή χωρίς εξασφάλιση έως και 15 χρόνια.
- Πληρωμή μόνο τόκων για χρονικό διάστημα μέχρι και 3 χρόνια με αντίστοιχη επιμήκυνση της διάρκειας του δανείου.

Έχοντας, ωστόσο, γνώση ότι πολλοί δανειολήπτες ιδιώτες, επαγγελματίες, έμποροι έχουν υποστεί μειώσεις στα εισοδήματά τους αντιμετωπίζοντας σοβαρά προβλήματα, η Τράπεζα Πειραιώς έχει σχεδιάσει και προσφέρει ειδικά προγράμματα για τη στήριξή τους – και ειδικά για τους πελάτες της τράπεζας που είναι άνεργοι και αντιμετωπίζουν δυσκολία εξόφλησης δανείων. Για τους συγκεκριμένους πελάτες, η τράπεζα παρέχει τη δυνατότητα απαλλαγής τους από την καταβολή δόσεων μέχρι και 6 μήνες. Ενώ οι νεοσύστατες εταιρείες τεχνολογίας υποστηρίζονται από την τράπεζα μέσω του θεσμού Openfund.

Millennium bank

Για δημόσιους υπαλλήλους και συνταξιούχους

Η Millennium bank στηρίζει τους μισθοδοτούμενους και συνταξιούχους πελάτες της του δημόσιου τομέα που αντιμετωπίζουν αντικειμενικές δυσκολίες ανταπόκρισης στην αποπληρωμή των δανειακών τους υποχρεώσεων, σε συνέχεια των πρόσφατων μέτρων δημοσιονομικής προσαρμογής, με τη δημιουργία ειδικού προγράμματος στήριξης.

Στεγαστικά και καταναλωτικά δάνεια:

- επιμήκυνση της διάρκειας του δανείου
- πληρωμή μόνο τόκων για διάστημα έως 3 έτη
- δυνατότητα μη πληρωμής 2 δόσεων ανά έτος και για διάστημα έως 3 έτη
- σταθερή δόση με κυμαινόμενη διάρκεια του δανείου.

Πιστωτικές κάρτες:

- δυνατότητα αποπληρωμής με καταναλωτικό δάνειο, καθώς και μετατροπής της ολικής εξόφλησης σε ελάχιστη καταβολή.

Παράλληλα, η Millennium bank διαθέτει και το λογαριασμό μισθοδοσίας «Millennium Δημοσίου», μέσω του οποίου οι μισθοδοτούμενοι και συνταξιούχοι του δημόσιου τομέα συμμετέχουν αυτόματα σε κληρώσεις, που δίνουν την ευκαιρία σε 10 τυχερούς κάθε μήνα να κερδίσουν 1.000 ευρώ.

Όμιλος «Υγεία»

Πτωτικά κινήθηκαν τα ενοποιημένα κέρδη

Κατά 54,5% στα € 8,1 εκατ. μειώθηκαν τα ενοποιημένα κέρδη προ τόκων, φόρων και αποσβέσεων (EBITDA) του «Υγεία» το πρώτο τρίμηνο του έτους. Ειδικότερα, σύμφωνα με τις ενδιάμεσες οικονομικές καταστάσεις που ανακοίνωσε το «Υγεία», τα έσοδα του ομίλου –παρά τις αντίξοες οικονομικές συνθήκες, τον αυξημένο ανταγωνισμό και τη μείωση του διαθέσιμου εισοδήματος– επέδειξαν αντοχή.

Συγκεκριμένα, σε ενοποιημένο επίπεδο ο κύκλος εργασιών το πρώτο τρίμηνο του 2010 μειώθηκε κατά 0,7% στα € 88,7 εκατ., έναντι € 89,3 εκατ. την αντίστοιχη περίοδο πέρυσι. Ο κύκλος εργασιών του Δ.Θ.Κ.Α. ΥΓΕΙΑ αυξήθηκε κατά 1,2% και ανήλθε σε € 37,2 εκατ. έναντι € 36,7 εκατ. το πρώτο τρίμηνο του 2009.

Τα ενοποιημένα κέρδη προ τόκων, φόρων και αποσβέσεων (EBITDA) μειώθηκαν κατά 54,5% στα € 8,1 εκατ. Τα λειτουργικά κέρδη του ομίλου επηρεάστηκαν κυρίως από τις ζημιολύγες αλλοδαπές θυγατρικές εταιρείες, καθώς και από την πτώση των περιστατικών των μαιευτικών κλινικών του ομίλου, έχοντας ως συνέπεια τη σημαντική μείωση της λειτουργικής κερδοφορίας τους.

Αποτέλεσμα των ανωτέρω ήταν το ενοποιημένο περιθώριο των κερδών προ τόκων, φόρων και αποσβέσεων (EBITDA margin) να διαμορφωθεί στο 9,1%. Σε εταιρικό επίπεδο τα κέρδη προ τόκων, φόρων και αποσβέσεων (EBITDA) μειώθηκαν κατά 28,1% και ανήλθαν σε € 6,1 εκατ., ενώ το περιθώριο λειτουργικών κερδών ως ποσοστό των πωλήσεων διαμορφώθηκε

στο 16,4%.

Τα ενοποιημένα κέρδη προ φόρων του ομίλου μειώθηκαν κατά 89,4% στα € 1,1 εκατ. Τα κέρδη προ φόρων του Δ.Θ.Κ.Α. ΥΓΕΙΑ μειώθηκαν κατά 18,7% στα € 3,3 εκατ. Τα ενοποιημένα κέρδη μετά από φόρους και δικαιώματα μειοψηφίας υποχώρησαν κατά 74,4% στα € 2,0 εκατ.

«Σε εταιρικό επίπεδο τα κέρδη μετά φόρων μειώθηκαν κατά 34,8% στα € 2,5 εκατ. Παρά την επιδείνωση της οικονομικής κρίσης στην Ελλάδα και το δύσκολο περιβάλλον στις περισσότερες χώρες που δραστηριοποιούμαστε, ο Όμιλος «Υγεία» επέδειξε αντοχή, συγκρατώντας τα έσοδα του πρώτου τριμήνου του 2010» σχολίασε τα αποτελέσματα, η διευθύνουσα σύμβουλος του Δ.Θ.Κ.Α. ΥΓΕΙΑ, κ. Ρίτα Σουβατζόγλου.



Νέο γ-Κνίφε, το μοναδικό στην Ελλάδα

Τη θεραπεία όγκων στη βάση του κρανίου, της κεφαλής και του τραχήλου με ποσοστό επιτυχίας 95% και άνω για τις περισσότερες διαγνώσεις, επιτυγχάνει ο νέος ακτινοχειρουργικός εξοπλισμός Leksell Gamma Knife® Perfexion που εγκαταστάθηκε πρόσφατα στο νοσοκομείο ΥΓΕΙΑ. Το Leksell Gamma Knife® Perfexion με τις νέες τεχνικές σταθεροποίησης «Extend» αποτελεί την τελευταία και πιο εξελιγμένη λύση για την αποφυγή χειρουργικής θεραπείας των περισσότερων νοσημάτων κεφαλής και τραχήλου. Η τεχνολογία Leksell Gamma Knife® Perfexion παρουσιάστηκε σε συνέντευξη Τύπου που πραγματοποιήθηκε στο πλαίσιο του 15ου παγκόσμιου συνεδρίου Leksell Gamma Knife, την προεδρία του οποίου έχει το Τμήμα Ακτινοχειρουργικής Εγκεφάλου «γ-Κνίφε» του ΥΓΕΙΑ.

Υδρόγειος Ασφαλιστική

Super Plus και Extra Plus για το αυτοκίνητο

Δύο νέα ασφαλιστικά προγράμματα για ολοκληρωμένη ασφαλιστική κάλυψη των αυτοκινήτων προσφέρει η Υδρόγειος Ασφαλιστική με γνώμονα τις ανάγκες των πελατών της.

Super Plus 2010

Το πακέτο προσφέρεται υπό την απαραίτητη προϋπόθεση ότι το όχημα είναι κάτω των 10 ετών κυκλοφορίας και παρέχει ασφαλιστική κάλυψη:

- Πυρός σε Α' κίνδυνο
 - Τρομοκρατικές ενέργειες σε Α' κίνδυνο
 - Αστική ευθύνη πυρός
 - Ολική + μερική κλοπή
 - Κάλυψη ηχοσυστήματος του καλυπτόμενου οχήματος από κλοπή: 400€
 - Υλικές ζημιές του καλυπτόμενου οχήματος κατά την απόπειρα κλοπής: 600€
 - Φυσικά φαινόμενα
 - Ενοικίαση αυτοκινήτου συνεπεία πυρός – ολικής και μερικής κλοπής
- * Οι καλύψεις προσφέρονται με έκπτωση 45%.

■ Προϋποθέσεις χορήγησης Super Plus 2010

Χορηγείται σε Ι.Χ.

Δεν χορηγούνται άλλες εκπώσεις (π.χ., ομαδική, ιδιότητας).

Στο ως άνω πακέτο δεν μπορεί να αφαιρεθεί καμία κάλυψη.

Αντίστοιχα, στην περίπτωση που ο πελάτης επιθυμεί να προστεθεί επιπλέον

κάλυψη ακολουθεί την έκπτωση του πακέτου (εκτός από τη Θραύση Κρυστάλλων, τις Ίδιες Ζημιές, τις Κακόβουλες Βλάβες και την Οδική Βοήθεια που δεν παίρνουν έκπτωση).

Πακέτο Extra Plus 2010

Το πακέτο προσφέρεται υπό την απαραίτητη προϋπόθεση ότι το όχημα είναι κάτω των 5 ετών κυκλοφορίας και αγοράζεται με ή χωρίς χρηματοδότηση και προσφέρει ασφαλιστική κάλυψη:

- Πυρός σε Α' κίνδυνο
 - Τρομοκρατικές ενέργειες σε Α' κίνδυνο
 - Αστική ευθύνη πυρός
 - Ολική + μερική κλοπή
 - Κάλυψη ηχοσυστήματος του καλυπτόμενου οχήματος από Κλοπή: 400€
 - Υλικές ζημιές του καλυπτόμενου οχήματος κατά την απόπειρα κλοπής: 600€
 - Ενοικίαση αυτοκινήτου συνεπεία πυρός – ολικής και μερικής κλοπής
- * Οι καλύψεις προσφέρονται με έκπτωση 50%.

■ Προϋποθέσεις χορήγησης Extra Plus 2010

Χορηγείται σε Ι.Χ.

• Δεν χορηγούνται άλλες εκπώσεις (π.χ. ομαδική, ιδιότητας).

Στο ως άνω πακέτο δεν μπορεί να αφαιρεθεί καμία κάλυψη.

Η έκπτωση ισχύει μόνο για τις ως άνω καλύψεις.

Coba-Europe-Franchise

Με υπηρεσίες «All in One»

Η φιλοσοφία «All in One» αφορά μία νέα τάση σύγχρονης αντίληψης εξυπηρέτησης του πελάτη σε κρίσιμα, καθημερινά, πλην όμως συχνά δύσκολα ζητήματα, όπως χρηματοοικονομικά, ασφαλιστικά και κτηματομεσιτικά. Σύμφωνα με τον γενικό διευθυντή της Coba-Europe-Franchise, κ. Βασίλη Μπόκα, οι υπηρεσίες «All in One» αποτελούν μία νέα πρωτοποριακή τάση για την Ελλάδα, με την επιτυχημένη διαδρομή τους στην Ευρώπη και στις ΗΠΑ.

Η εταιρεία, με την εμπειρία και γνώση 12 ετών του ομίλου COBA, ξεκίνησε την ανάπτυξη της μέσω franchise, μέσω εξειδικευμένων γραφείων, όπου ο πελάτης θα μπορεί να εξυπηρετηθεί με τον καλύτερο επαγγελματικό τρόπο στην ανάγκη του για ασφάλιση –όπως συμβόλαια, π.χ., με την Εθνική, τη CHARTIS (για υγεία, περιουσιακά), για άμεση λύση σε δανεισμό, συμβόλαια με τράπεζες, όπως EUROBANK, Marfin, ΕΘΝΙΚΗ, (ακίνητα, ταμειακή ρευστότητα, επενδύσεις) ακίνητα με τη CENTURY 21 (πώληση, ενοικίαση)– και, γενικότερα, να έχει την καλύτερη δυνατή πληροφόρηση και παροχή συμβουλών σε θέματα επενδύσεων και επαγγελματικών λύσεων.

Κάθε τοπικό γραφείο coba-Europe-Franchise δραστηριοποιείται σε συγκεκριμένη προστατευόμενη γεωγραφική περιοχή, διαμορφώνεται βάσει σύγχρονων αρχιτεκτονι-

κών σχεδίων με τη δυνατότητα παράδοσης με το «κλειδί στο χέρι» και λαμβάνει πλήρη εκπαίδευση και εγχειρίδια λειτουργίας, καθώς και συνεχή υποστήριξη από τη μητρική εταιρεία, με τη χρήση συγκεκριμένων μηχανο-

νογραφικών πακέτων και με τη συνεργασία στα κτηματομεσιτικά με την CENTURY 21, την υπ' αριθμόν 1 αλυσίδα στον κόσμο ως Shop-In-Shop.

Οι δικαιούχοι της coba-Europe-Franchise επιτυγχάνουν απόσβεση στο πρώτο έτος της λειτουργίας τους και αυξάνουν εκθετικά τα κέρδη τους, με αύξηση 50% - 100% στα κέρδη τους τον δεύτερο έτος και 20% στο τρίτο έτος.

Κυρίως, όμως, απευθύνονται σε καταναλωτές, οι οποίοι –σύμφωνα με διεθνείς έρευνες– έχουν ανάγκη από ένα one stop shop, το οποίο θα προσφέρει υπηρεσίες με ευθύνη και εμπιστοσύνη και κατακτά την τοπική αγορά του.

Ήδη υπάρχουν τα πρώτα υποκαταστήματα στις περιοχές Αθήνας, Θεσσαλονίκης, Αγρινίου, Λαμίας, Χανίων και Πύργου – και στόχος, σύμφωνα με τη διοίκηση της εταιρείας, είναι η δημιουργία εντός της προσεχούς πενταετίας από 50 έως 100 επιπλέον καταστημάτων σε όλη την Ελλάδα. Αφού δε καλυφθεί η ελληνική επικράτεια, το επόμενο αναπτυξιακό βήμα-στόχος θα είναι η Νοτιοανατολική Ευρώπη.



Ο γενικός διευθυντής της Coba-Europe-Franchise κ. Βασίλης Μπόκα

Chartis Greece**Αποζημίωση
ταξιδιωτών**

Αμεσα, χωρίς γραφειοκρατικές διαδικασίες και χρονοτριβές, αποζημιώνονται από τη Chartis Greece οι ασφαλισμένοι της που υπέστησαν οικονομικές επιβαρύνσεις από τις ακυρώσεις των πτήσεων που προκάλεσε η τέφρα του ηφαιστείου της Ισλανδίας. Κατά τη συγκεκριμένη περίοδο, ένας αριθμός ασφαλιζόμενων πελατών της Chartis Greece βρέθηκε σε διάφορες χώρες του εξωτερικού, είτε ως μεμονωμένοι ταξιδιώτες είτε συμμετέχοντας σε οργανωμένες εκδρομές, με αποτέλεσμα τόσο οι ταξιδιώτες όσο και οι διοργανωτές να χρειασθεί να επιβαρυνθούν με έκτακτα έξοδα λόγω των αναγκαστικών αλλαγών στις πτήσεις επιστροφής.

Για τους ασφαλισμένους της Chartis καλύπτονται τα έξοδα διαμονής, διατροφής και χρήσης εναλλακτικών μέσων μεταφοράς που υπολογίζεται ότι μπορεί να ανέλθουν συνολικά στα € 150.000, αποδεικνύοντας έμπρακτα τη χρησιμότητα της ταξιδιωτικής ασφάλισης τόσο για τις τουριστικές επιχειρήσεις όσο και για τους καθημερινούς ταξιδιώτες. Σημειώνεται ότι η Chartis προσφέρει στην ελληνική αγορά μια ολοκληρωμένη σειρά καινοτόμων προγραμμάτων ασφάλισης ταξιδιών αναψυχής για ιδιώτες Value, Silver, Gold και VIP, καθώς και τα προγράμματα corporate travel για επιχειρήσεις και group travel για ταξιδιωτικά γραφεία.

Interlife Κύπρου**Ολοκληρώθηκε
η μεταβίβαση**

Ολοκληρώθηκε η διαδικασία μεταβίβασης του 98,9% των μετοχών της Interlife και του 100% των μετοχών της Interamerican Βοηθείας από τη Eureka B.V. στη Rodardo Limited. Η ολοκλήρωση της μεταβίβασης επισφραγίζει την καταρχήν συμφωνία της 12ης Φεβρουαρίου για εξαγορά της Interlife, αφού η Rodardo Limited εξασφάλισε όλες τις απαραίτητες εγκρίσεις από τις εποπτικές αρχές. Η Rodardo είναι επενδυτική εταιρεία στην οποία συμμετέχει και ο διευθύνων σύμβουλος της Interlife, ο οποίος επίσης διατηρεί τη διοίκηση της εταιρείας.



Symposium Communications

Κάποια πράγματα γεννιούνται μοναδικά.

Medical *guarantee*

Μοναδική φροντίδα για την υγεία σας

Κάποια πράγματα γεννιούνται μοναδικά. Χωρίς όμοιό τους. Το Medical Guarantee είναι ένα απ' αυτά. Ένα νέο πρόγραμμα υγείας χωρίς ταίρι. Ασύγκριτο. Ένα πρόγραμμα υγείας που κάνει τα πάντα. Που καλύπτει κάθε περίπτωση και ισχύει σε κάθε περίπτωση. Χωρίς περιορισμούς. Από την πρώτη στιγμή. Με ευελιξία πρωτοφανή. Με ισόβια διάρκεια. Σε συνεργασία με ένα από τα καλύτερα νοσηλευτικά ιδρύματα της χώρας. Ένα πρόγραμμα υγείας που φτιάχτηκε για να είναι και είναι μοναδικό.

www.generaligr

 **GENERALI**
Η ΕΛΕΥΘΕΡΙΑ ΤΟΥ ΝΑ ΕΙΣΑΙ ΑΣΦΑΛΗΣ

Allianz Ελλάδος

Στα σκαριά η ομάδα συμβούλων σύνταξης

Στην κερδοφόρα πορεία της Allianz Ελλάδος κατά το 2009, την υψηλότερη ως επίδοση έναντι του ανταγωνισμού της, όπως και στη δημιουργία μιας νέας πιστοποιημένης επαγγελματικής ομάδας συμβούλων σύνταξης, εστίασε την προσοχή του ο διευθύνων σύμβουλος και CEO της εταιρείας κ. Πέτρος Παπανικολάου, μιλώντας στο ετήσιο συνέδριο πωλήσεων του δικτύου της, που πραγματοποιήθηκε σε κεντρικό ξενοδοχείο.

Ειδικότερα, ο κ. Παπανικολάου, αναφερόμενος στα περυσινά λειτουργικά κέρδη της Allianz Ελλάδος, ύψους 13,4 εκατ. ευρώ, έκανε λόγο για κορυφαίες επιδόσεις εν μέσω αντίξοων οικονομικών συγκυ-

ριών, τονίζοντας ότι η συμβολή όλων ήταν και είναι σημαντική, ότι τα αποτελέσματα αυτά αποτελούν προϊόν συλλογικής δουλειάς, που διαφοροποιούν την εταιρεία από τον ανταγωνισμό, καθότι εστιάζει απόλυτα την προσοχή της στο έργο και το ρόλο του ασφαλιστή, ιδιαίτερα αυτή την κρίσιμη περίοδο για την ελληνική οικονομία, όπως και την κοινωνία. Όπως υπογράμμισε ο κ. Παπανικολάου, αυτά τα πρότυπα διατήρησαν και το 2009 τον όμιλο Allianz στην πρώτη θέση διεθνώς, με λειτουργικά κέρδη 7,2 δισ. ευρώ και κεφαλαιοποίηση 42 δισ. ευρώ και στην Ελλάδα την Allianz στην κορυφαία θέση σε κερδοφορία, με δείκτη φερεγγυότητας

161%, με κύκλο εργασιών αυξημένο στα 223 εκατ. ευρώ από 199 εκατ. ευρώ το 2008, και με τις δύο βασικές δραστηριότητες της εταιρείας, τις Ασφαλίσεις Ζωής και τις Ασφαλίσεις Ζημιών, να αυξάνονται κατά 8,9% στα 119,10 εκατ. ευρώ και κατά 19,2% στα 98,7 εκατ. ευρώ, αντίστοιχα.

Αναφερόμενος στο 2010 ο κ. Παπανικολάου εκτίμησε ότι η εταιρεία θα ενισχύσει τη δυναμική της περαιτέρω, λόγω και της δημιουργίας μιας νέας πιστοποιημένης επαγγελματικής ομάδας συμβούλων σύνταξης ειδικών προδιαγραφών, με εξειδίκευση στην παροχή συνταξιοδοτικών λύσεων.

«Εστιάζουμε στην εξέλιξη του ε-

παγγελματία συνεργάτη στα νέα πρότυπα δουλειάς, με βάση τις ανάγκες της αγοράς» είπε ο κ. Παπανικολάου, σημειώνοντας ότι η Allianz δημιουργεί μία νέα επαγγελματική ταυτότητα, μία νέα επαγγελματική ομάδα ειδικών προδιαγραφών ανοιχτή σε όλους τους συνεργάτες, δημιουργεί τον σύμβουλο σύνταξης, τον επαγγελματία συνεργάτη που επιθυμεί μέσω της επαγγελματικής πιστοποίησης του να αποκτήσει ένα ισχυρότερο ανταγωνιστικό πλεονέκτημα στην αγορά, κάνοντας σημαντικά βήματα στην καριέρα του.

Διαβάστε στη σελίδα 4 για το My Savings – Μηνιαίο Εισόδημα, τη νέα αποταμειωτική λύση της Allianz.



Ο διευθύνων σύμβουλος και CEO της εταιρείας, κ. Πέτρος Παπανικολάου.

ΑΧΑ Ασφαλιστική

Εξ-ασφάλιση αυτοκινήτου

Ολοκληρωμένη εξασφάλιση τόσο στον οδηγό και τους επιβάτες όσο και στο ίδιο το αυτοκίνητο, προσφέρουν τα νέα προγράμματα εξ-ασφάλισης αυτοκινήτου με ουσιαστική κάλυψη, αντί ενός απλού υποχρεωτικού σήματος στο παρμπρίζ του αυτοκινήτου, που προωθεί στην αγορά η ΑΧΑ Ασφαλιστική. Στα νέα προγράμματα έχουν προστεθεί νέες, καινοτόμες καλύψεις και επιπλέον προνόμια για την κάλυψη των αναγκών και του πιο απαιτητικού πελάτη. Συγκεκριμένα, περιλαμβάνονται καλύψεις όπως η προστασία



της αξίας του οχήματος ως καινούργιου, προστασία παλαιότητας ανταλλακτικών, αυτοκίνητο αντικατάστασης σε περίπτωση ζημιάς για τις ημέρες επισκευής, σε περίπτωση κλοπής, ολικής καταστροφής και άλλες. Παράλληλα, η ΑΧΑ Ασφαλιστική, σε συνεργασία με την Εταιρεία Νομικής Προστασίας DAS, παρέχει τη δυνατότητα προσθήκης στο ασφαλιστήριο της νομικής προστασίας. Η κάλυψη ισχύει για Ελλάδα και Ευρώπη. Η DAS, κατέχοντας μεγάλη εμπειρία στον κλάδο Νομικής Προστασίας και με παρουσία σε Ελλάδα και εξωτερικό, αναλαμβάνει τη διαχείριση για τους πελάτες της ΑΧΑ.

Επιπρόσθετα, η ΑΧΑ πάντοτε ευθυγραμμισμένη με το κύριο θέμα της εταιρικής της κοινωνικής ευθύνης, «Εκπαίδευση και έρευνα για την μείωση των κινδύνων», στηρίζει τις οικολογικές προτάσεις μετακίνησης θέλοντας να συμβάλει αισθητά στη μείωση των ρύπων της ατμοσφαιράς, αλλά και στην προ-

στασία των πολιτών. Συνεπώς, η ΑΧΑ Ασφαλιστική επιβραβεύει όσους επιλέγουν να μετακινούνται με υβριδικό αυτοκίνητο, προσφέροντας έκπτωση 10% σε όλα τα προγράμματα ασφάλισης αυτοκινήτου. Τέλος, η ΑΧΑ προσφέρει ειδική τιμολόγηση σε νέα οχήματα και γυναίκες οδηγούς.

Με τα νέα προγράμματα ασφάλισης αυτοκινήτου, η ΑΧΑ Ασφαλιστική προσφέρει ολοκληρωμένες προτάσεις ασφαλιστικής κάλυψης με πολλά πλεονεκτήματα και παροχές εναρμονισμένες με τις ανάγκες των ασφαλισμένων της.

Η ΑΧΑ στηρίζει και τον πολιτισμό

Σε χορηγία του Μακεδονικού Μουσείου Σύγχρονης Τέχνης, προσφέροντας ένα ασφαλιστήριο συμβόλαιο πυρός, προέβη η ΑΧΑ Ασφαλιστική. Η χορηγία του μουσείου πραγματοποιήθηκε έπειτα από την εισήγηση της κ. Αγγελικής Νταλιάνη, των Ασφαλειών Νταλιάνη. Το Μακεδονικό Μουσείο καλύπτει όλους τους τομείς της σύγχρονης τέχνης, όπως σύγχρονη γλυπτική, ζωγραφική, φωτογραφία, χαρακτική και άλλα πολλά. Η ιδέα για την ίδρυση ενός Μουσείου Σύγχρονης Τέχνης στη Θεσσαλονίκη ενέπνευσε μια ομάδα ανθρώπων και με αφετηρία τη δωρεά 47 έργων τέχνης του συλλέκτη Αλεξάνδρου Ιόλα, έγινε πραγματικότητα το 1978. Πολλοί άνθρωποι εργάστηκαν σκληρά, ώστε σήμερα το Μακεδονικό Μουσείο Σύγχρονης Τέχνης να είναι ένας θεσμός με οντότητα και εύρος και να εξακολουθεί να εμπνέει τα μέλη και τους πολυάριθμους φίλους και υποστηρικτές του.



Alico

Πάνω 9,7% η παραγωγή ασφαλιστρών

Σημαντική αύξηση 9,7% στην παραγωγή ασφαλιστρών σημείωσε η Alico Ελλάδος κατά το πρώτο τρίμηνο του 2010, με τα ασφαλιστρά να ανέρχονται σε 84.666.348€ έναντι 77.187.172 € την αντίστοιχη περυσινή περίοδο. Αντίστοιχα το μερίδιο αγοράς της Alico αυξήθηκε στο 13,52% από 12,28% που ήταν στο τέλος του 2009. Σχολιάζοντας τα θετικά αποτελέσματα στην παραγωγή ασφαλιστρών, ο κ. Δ. Μαζαράκης, Chief Sales & Marketing Officer, τονίζει μεταξύ άλλων ότι μέσα σε ένα πρωτόγνωρο οικονομικό περιβάλλον και σε μία ασφαλιστική αγορά η οποία έχει δεχτεί σημαντικό πλήγμα αξιοπιστίας, μετά την ανάκληση αδειών λειτουργίας ορισμένων ασφαλιστικών εταιρειών, είναι ιδιαίτερα σημαντικό το γεγονός ότι επιτύχαμε αυτόν τον ρυθμό οργανικής ανάπτυξης, ο οποίος δεν περιέχει πρόσκτηση δικτύων και μεταφορά συμβολαίων. Έχοντας ως προτεραιότητα το όφελος των ασφαλισμένων μας, των συνεργατών μας και των μετόχων μας, και με βασικά πλεονεκτήματα την ι-



Ο κ. Δ. Μαζαράκης, Chief Sales & Marketing Officer.

σχυρή οικονομική μας βάση, την υψηλή παραγωγικότητα σε όλους τους τομείς, τη σωστή οργάνωση, τη διεθνή τεχνογνωσία και πάνω από όλα το υψηλό επίπεδο επαγγελματισμού και εμπειρίας των ανθρώπων μας, θα συνεχίσουμε και φέτος στο δρόμο της κερδοφόρου ανάπτυξης που έχουμε χαράξει όλα αυτά τα χρόνια, σημείωσε ο κ. Μαζαράκης.

NP Insurance

Ασφαλιστική κάλυψη στην ΕΑΒ

Στην NP Insurance ανέθεσε, μετά από διεθνή μειοδοτικό διαγωνισμό, η Ελληνική Αεροπορική Βιομηχανία Α.Ε. (ΕΑΒ) την ασφαλιστική κάλυψη της Επαγγελματικής Αστικής Ευθύνης της, για την χρονική περίοδο 1η Απριλίου 2010 έως 1η Απριλίου 2012. Σημειώνεται ότι το ανώτατο όριο ευθύνης για την NP Insurance, στο ασφαλιστήριο συμβόλαιο που υπογράφηκε μεταξύ των δύο ημερών στις 31 Μαρτίου 2010, ανέρχεται σε € 400.000.000 ανά γεγονός και για την κάθε ετήσια περίοδο ασφάλισης. Σημειώνεται ότι η NP Insurance δραστηριοποιείται σε όλους τους κλάδους Ασφάλισης κατά Ζημιών, παρέχοντας στους πελάτες της ολοκληρωμένες ασφαλιστικές καλύψεις με ασφαλιστικά προϊόντα ειδικά σχεδιασμένα να καλύπτουν όλες τις σύγχρονες και πραγματικές τους ανάγκες.

Α. Τσίπρας**«Φούσκα η Ασπίς»**

Φούσκα σαν αυτή του χρηματιστηρίου και των τραπεζών χαρακτήρισε την υπόθεση της Ασπίς ο πρόεδρος της Κ.Ο. του ΣΥΡΙΖΑ Αλέξης Τσίπρας μετά τη συνάντησή του με τους εκπροσώπους των ασφαλισμένων και των εργαζομένων στην Ασπίς Πρόνοια.

Πρόκειται για μια υπόθεση που φωτογραφίζει έναν μαφιόζικο καπιταλισμό και τις βαθιές ευθύνες της ελληνικής πολιτείας και των κυβερνήσεων που για χρόνια έδιναν πιστοποιητικά σε μια εταιρεία ελλειμματική, η οποία



Ο κ. Αλέξης Τσίπρας

όμως έπαιρνε τα χρήματα των πολιτών, τους πουλούσε υποσχέσεις ασφαλιστικής προοπτικής, ενώ την ίδια στιγμή δεν είχε τη δυνατότητα να μπορεί να επιβιώσει, τόνισε χαρακτηριστικά ο κ. Τσίπρας.

Την ώρα που η κυβέρνηση ετοιμάζεται να κατεδαφίσει το ασφαλιστικό σύστημα, ανοίγοντας το δρόμο στην ιδιωτική ασφάλιση, πάνω από ένα εκατομμύριο συμπολίτες μας ψάχνουν να βρουν το δίκιο τους στον περίφημο ιδιωτικό ασφαλιστικό κλάδο, πρόσθεσε ακόμη ο πρόεδρος της Κ.Ο. του ΣΥΡΙΖΑ.

Ορίστηκε εκκαθαριστής

Εκκαθαριστής των εταιρειών Ασπίς Πρόνοια Γενικών Ασφαλίσεων και Ασπίς Πρόνοια Ζημιών ορίστηκε με τις υπ' αριθμόν 3454/2010 και 3455/2010 αποφάσεις του Μονομελούς Πρωτοδικείου Αθηνών, αντίστοιχα, ο Τηλέμαχος Ν. Χαιρέτης, ορκωτός ελεγκτής - λογιστής.

Σύμφωνα με ανακοίνωση της ΕΠ.Ε.Ι.Α., οι ασφαλισμένοι μπορούν να επικοινωνούν με τον εκκαθαριστή κ. Χαιρέτη στα τηλ. 210 6180620, 210 6180691 και 210 6180647 και στη διεύθυνση έδρας των εταιρειών, Κηφισίας αρ. 62, Μαρούσι, Τ.Κ. 151 25.

Συγκέντρωση διαμαρτυρίας πραγματοποιούν εν τω μεταξύ οι πρώην εργαζόμενοι της Ασπίδας αύριο Πέμπτη 27 Μαΐου στις 15:30 έξω από τα γραφεία της ΕΠΕΙΑ.

η διαφορά είναι ορατή...



η επιλογή είναι δική σας

Εδώ και 36 χρόνια εφαρμόζουμε την ιδανική συνταγή της επιτυχημένης εταιρείας παροχής ασφαλιστικών υπηρεσιών: Χρηστή Διαχείριση, Έμπειρο Προσωπικό, Ευέλικτη Διοικητική Οργάνωση, Επιλεγμένοι Συνεργάτες, Άμεση Αποζημίωση Ζημιών, Σύγχρονα Ασφαλιστικά Προϊόντα. Στην ΥΔΡΟΓΕΙΟ αγαπάμε τις προκλήσεις! Έχουμε διανύσει μεγάλο δρόμο και ανταποκριθήκαμε επάξια στις ευκαιρίες, όπως και στις δυσκολίες. Έτσι πορευόμαστε και προς το μέλλον και προσβλέπουμε σε ακόμα ευρύτερη ανάπτυξη και στην επίτευξη ακόμα υψηλότερων στόχων.

Ανώνυμος Ασφαλιστική & Αντασφαλιστική Εταιρεία

Κεντρικά Γραφεία: Λ. Συγγρού 254, 176 72 Καλλιθέα-Αθήνα
Τ: 210 9477200 • F: 210 9590078

Υποκατάστημα: 7^η χλμ. Θεσ/νίκης - Ν. Μουδωνίων, Τ.Θ. 10730, 541 10 Πυλαία-Θεσ/νίκη
Τ: 2310 497900 • F: 2310 487110

www.ydrogios.gr



Ασφαλής Δύναμη!



Ταλαιπωρία για εκατομμύρια ταξιδιώτες λόγω τέφρας

Ψάχνονται τώρα για ταξιδιωτική ασφάλιση

Η μεγάλη ταλαιπωρία που υπέστησαν εκατομμύρια ταξιδιώτες ανά τον κόσμο εξαιτίας της ηφαιστειακής τέφρας και των εκατοντάδων ακυρώσεων πτήσεων έχει αυξήσει κατακόρυφα τη ζήτηση για ταξιδιωτική ασφάλιση.

Σύμφωνα με τελευταία έρευνα που διεξήχθη για λογαριασμό της διαδικτυακής εταιρείας HolidayExtra.com, το 73% των ταξιδιωτών είναι έτοιμοι να ψάξουν ένα συμβόλαιο ταξιδιωτικής ασφάλειας το οποίο θα τους προσφέρει κάλυψη απέναντι σε απρόβλεπτες φυσικές καταστροφές. Το 9% μάλιστα των ίδιων ερωτηθέντων δήλωσε ότι δεν πρόκειται να ταξιδέψει ξανά αν δεν έχει λύσει πρώτα το θέμα της υπογραφής μιας τέτοιας ταξιδιωτικής ασφάλισης.

Η Aniva, η μεγαλύτερη ασφαλιστική εταιρεία του Ηνωμένου Βασιλείου, ανταποκρινόμενη στις απαιτήσεις της εποχής και τις ανάγκες των καταναλωτών, όπως αυτές αποκαλύφθηκαν εξαιρετικά απαιτητικές με τα μυριάδες προβλήματα που πυροδότησε και εξακολουθεί να δημιουργεί σε ορισμένες χώρες το ισλανδικό ηφαίστειο, παρουσίασε μια ενδιαφέρουσα προσθήκη στην ταξιδιωτική της ασφάλιση.

Συγκεκριμένα, από την 1η Ιουνίου οι πελάτες της βρετανικής



ασφαλιστικής εταιρείας είτε έχουν ετήσιο ταξιδιωτικό συμβόλαιο μαζί της είτε προτιμούν τη σύναψη συμβολαίου ανά ταξίδι, θα μπορούν να ζητούν αυτή την επιπλέον προσφορά που θα τους καλύπτει στην περίπτωση που το ταξίδι τους επηρεαστεί από κάποια ακύρωση στο αεροδρόμιο ή το λιμάνι.

Η προσφορά αυτή θα κοστίζει 5 λίρες για όποιον υπογράφει συμβόλαιο ανά ταξίδι με την ασφαλιστική εταιρεία και 10 λίρες γι' αυτόν που έχει ετήσιο συμβόλαιο ταξιδιωτικής ασφάλισης μαζί της. Όσον αφορά τις σχετικές παροχές, η Aniva προβλέπει ότι εάν οι πελάτες της υποχρεωθούν να μην ταξιδέψουν στην ολοκλήρωση ενός 24ώρου από την ώρα αναχώρησής τους, θα είναι σε θέση με την επίδειξη του εισιτηρίου τους να διεκδικούν 5.000 λίρες ανά ασφαλισμένο άτομο για να αποζημιωθούν για τα έξοδα ταξιδιού και διαμονής τους.

Εάν η ατυχία τους βρει στο ταξίδι της επιστροφής η Aniva θα τους αποζημιώσει με 100 λίρες για κάθε 24ωρο που δεν θα είναι σε θέση να επιστρέψουν στο σπίτι τους ή μέχρι και 1.000 λίρες ανά ασφαλιζόμενο άτομο για όλα τα επιπλέον έξοδα στα οποία θα υποχρεωθεί ο πελάτης μετά το πέρας του πρώτου 24ώρου της καθήλωσής του σε κάποιο αεροδρόμιο ή λιμάνι του κόσμου.

Τέλος, στα θετικά αυτής της προσφοράς πρέπει να σημειωθεί ότι συμπεριλαμβάνεται η παροχή έκτακτων ιατρικών προμηθειών προκειμένου να μην υπάρξουν προβλήματα στη θεραπεία μιας προϋπάρχουσας ιατρικής κατάστασης.

Στο στόχαστρο η WellPoint για περικοπές στην ασφάλιση

Η μάχη για την υγεία συνεχίζεται

Σε πρώτη ανάγνωση η μεγάλη μάχη που δόθηκε για τη μεταρρύθμιση του συστήματος υγείας στις Ηνωμένες Πολιτείες έχει λάβει τέλος, αφού το ελεγχόμενο από τους κυβερνώντες Δημοκρατικούς Κογκρέσο κατάφερε να παρακάμψει τις αντιρρήσεις των ασφαλιστικών λόμπι και να προχωρήσει τελικώς τα σχέδιά του στα τέλη Μαρτίου. Κι όμως, στην πραγματικότητα η σύγκρουση συνεχίζεται με την ίδια ένταση, όπως αποδεικνύει η δημοσίευση διαφόρων άρθρων που κατηγορούν τη WellPoint, τη μεγάλη αμερικανική ασφαλιστική εταιρεία υγείας, ότι επιτίθεται στους ασθενείς με καρκίνο στο στήθος, περικόπτοντας την ασφάλειά τους με διάφορες δικαιολογίες, όπως για παράδειγμα τη μη σωστή συμπλήρωση των ασφαλιστικών εγγράφων. Η πρώτη αντίδραση της αμερικανικής κυβέρνησης ήρθε από το υπουργείο Υγείας, ενώ λίγο αργότερα ακολούθησε σύσταση για συμμόρφωση της αμερικανικής εταιρείας από τον ίδιο τον πρόεδρο Barack Obama. Στην απεικόνιση η Angela Braly, διευθύντρια της WellPoint, κατηγορήθηκε την αμερικανική κυβέρνηση για επανάληψη και διάδοση πλαστών πληροφοριών. Τι συμβαίνει, όμως, στην πραγματικότητα; Όπως εκτιμά σχετικό άρθρο του περιοδικού «Economist», υπάρχει δίκιο και άδικο και στις δύο πλευρές. Από τη μία η αμερικανική κυβέρνηση παρουσιάζει ως δαίμονες τις διάφορες ασφαλιστικές εταιρείες, προκειμένου να κερδίσει για τη νέα της μεταρρύθμιση στον νευραλγική αυτής σημασία τομέα τη λαϊκή έγκριση και αποδοχή, ενώ από την άλλη οι ασφαλιστικές εταιρείες με τους παχυλούς μισθούς των επικεφαλής τους προκαλούν το κοινό αίσθημα και βρίσκονται σε ετοιμοπόλεμη διάθεση, καθώς ένα από τα προβλεπόμενα μέτρα, το «medical loss ratio» (MLR), βάζει χέρι στα κέρδη τους απαιτώντας το 85% των εσόδων τους από τα ασφάλιστρα να διοχετεύεται σε πραγματικά ιατρικά κόστη και όχι σε δαπάνες διαχείρισης. Και η μάχη συνεχίζεται...



PartnerRe

Με ζημίες το τρίμηνο

Οι φυσικές καταστροφές είχαν σημαντικό αντίκτυπο στην κερδοφορία της PartnerRe. Σύμφωνα με τα αποτελέσματα του πρώτου τριμήνου για το έτος 2010 η παγκόσμια αυτή εταιρεία στον κόσμο των αντασφαλίσεων παρουσίασε κέρδη 79,7 εκατομμύρια δολάρια, ποσό που αποκάλυψε μείωση της τάξεως του 43,6% σε σύγκριση με το πρώτο τρίμηνο του 2009. Η μείωση των κερδών της οφείλεται κυρίως σε απώλειες λόγω των φυσικών καταστροφών ύψους 344 εκατομμυρίων δολαρίων κατά το πρώτο τρίμηνο του 2010, όπως εξηγείται σε σχετική ανακοίνωση της PartnerRe με έδρα τις Βερμούδες.

PartnerRe



Credit Agricole Assurance

Πουλά στην AXA τη Life Serbija

Η Credit Agricole Assurance, μονάδα του γαλλικού τραπεζικού ομίλου Credit Agricole, ανακοίνωσε ότι παραδίδει την ασφαλιστική Credit Agricole Life Serbija στην AXA Mediterranean Holding, η οποία ανήκει εξ ολοκλήρου στον γαλλικό ασφαλιστικό όμιλο AXA, έναντι αδιευκρίνιστου χρηματικού ποσού. Η συμφωνία αυτή θα επιτρέψει στην Credit Agricole Life Serbija να διανέμει τα ασφαλιστικά της προϊόντα μέσω διαφόρων άλλων τραπεζικών δικτύων, εκτός της Credit Agricole Bank Serbija, που ήταν μέχρι σήμερα ο αποκλειστικός διανομέας της. Η Credit Agricole Bank Serbija, που θα παραμείνει τμήμα του Credit Agricole Group μετά την εφαρμογή των συμφωνηθέντων, θα συνεχίσει να διανέμει τα προϊόντα της Credit Agricole Life Serbija. Η Credit Agricole Life Serbija θα αλλάξει το όνομά της μετά την ολοκλήρωση της μεταβίβασης. Η Credit Agricole Assurance, με εργατικό δυναμικό 2.700 ατόμων, είχε για το 2009 καθαρό εισόδημα της τάξεως των 846 εκατ. ευρώ.



Allianz Global Investors

Επενδυτικές λύσεις στην Ευρώπη

ΗAllianz Global Investors, μία από τις μεγαλύτερες εταιρείες asset management στον κόσμο, δημιουργήσε μια ευρωπαϊκή επενδυτική πλατφόρμα υπό την ονομασία Allianz Global Investors Investments Europe με σκοπό την παροχή επενδυτικών λύσεων σε όλους τους πελάτες της στην Ευρώπη. Η AllianzGI Investments Europe συγκεντρώνει τον πλούτο και την εξιδανίκευση των ομάδων επενδυτικής διαχείρισης του Παρισιού και του Μιλάνου σε μια μοναδική επενδυτική διαδικασία με τη συμμετοχή 95 επαγγελματιών από το χώρο των επενδύσεων που θα διαχειρίζονται 108 δισ. ευρώ από την 31η Μαρτίου 2010 προς όφελος όλων των πελατών της εταιρείας. «Πιστεύουμε ότι η εγγύτητα και η ικανότητα για εύρεση λύσεων προσαρμοσμένων στις ανάγκες του κάθε πελάτη ξεχωριστά θα διαδραματίσει σημαντικότατο ρόλο για τους πελάτες στην Ευρώπη, καθώς η κρίση οδήγησε ορισμένους διεθνείς παίκτες να αποσχωρήσουν στις εθνικές τους αγορές» ήταν το σχόλιο του Chief Executive Officer Giovanni Bagioti.



Τρόικα**Πιέσεις για ασφαλιστικό**

Εφαρμογή του νέου ασφαλιστικού συστήματος από το 2015 αντί για το 2018 και καθιέρωση 40 ετών εργασίας ως υποχρεωτική προϋπόθεση για πλήρη σύνταξη ζητούν (μεταξύ άλλων) οι εμπειρογνώμονες της τρόικας (Ε.Ε. - ΔΝΤ) με επιστολή στα υπουργεία Εργασίας και Οικονομικών. Ζητούν ακόμα να μειωθούν οι συντάξεις στις άγαμες και διαζευγμένες κόρες δημοσίων υπαλλήλων, καθώς και η σύνταξη χηρείας να μην καταβάλλεται σε ηλικία μικρότερη των 50 ετών, ενώ όταν αυτή δίνεται σε χήρες κάτω των 65 ετών, να λαμβάνονται υπόψη εισοδηματικά κριτήρια. Οι ειδικοί διαφωνούν, επίσης, με την εξαιρέση των ταμείων των δημοσιογράφων, μηχανικών, γιατρών και δικηγόρων και ζητούν να υπάρχουν αποκλειστικά τρία ταμεία.

Όμιλος ARAG**«Workshops» για τα στελέχη του**

Σειρά ενημερωτικών «workshops» για τα στελέχη των εταιρειών του έχει προγραμματίσει σε διεθνές επίπεδο ο όμιλος ARAG. Τα «workshops» στοχεύουν στην ενημέρωση των στελεχών για συγκεκριμένους τομείς εργασίας, όπως την αρτιότητα των προσφερόμενων υπηρεσιών, τη δημιουργία νέων καινοτόμων προϊόντων, την προώθηση των προκαθορισμένων αξιών του ομίλου ARAG, αλλά ακόμα και διαδικασίες ελέγχου και εκσυγχρονισμού. Ιδιαίτερη έμφαση δίδεται στη σημερινή δύσκολη παγκόσμια οικονομική συγκυρία και (εκτός από οδηγίες και κατευθύνσεις που παρέχει στον όμιλο η κεντρική διοίκηση της εταιρείας) όλα τα μέλη του ομίλου που συμμετέχουν ανταλλάσσουν απόψεις, συζητούν τυχόν δυσκολίες τοπικών αγορών και γίνονται προτάσεις με ιδέες ανάπτυξης και αντιμετώπισης δυσκολιών. Η πρώτη συνάντηση έγινε στο Bristol της Αγγλίας με θέμα «Διαδικασίες εσωτερικού έλεγχου» και συμμετείχαν από τη ARAG Hellas η κ. Κουκουνάρα Δέσποινα και ο κ. Σωτηρχέλλης Τάκης (υπεύθυνος λογιστηρίου). Η επόμενη συνάντηση θα πραγματοποιηθεί στο Όσλο της Νορβηγίας με θέμα «Δημιουργία νέων προϊόντων» και συμμετέχει από την ARAG Hellas ο κ. Νίκος Αποστολόπουλος, υπεύθυνος Marketing.





ασφάλειες ζωής & σύνταξης
MINETTA Life



ασφάλειες προσωπικού ατυχήματος



ασφάλειες περιουσίας



ασφάλειες αυτοκινήτων



οδική βοήθεια
MINETTA
INTERPARTNER ASSISTANCE



ασφάλειες πλοίων & σκαφών αναψυχής



ασφάλειες μεταφορών



ασφάλειες αστικής ευθύνης



τεχνικές ασφαλίσει

Για περισσότερα από 50 χρόνια, έχετε δίπλα σας έναν σύμμαχο ζωής. Για περισσότερα από 50 χρόνια, η MINETTA βρίσκεται κοντά σας σε κάθε σας ανάγκη. Με ολοκληρωμένα προγράμματα, σας καλύπτει αξιόπιστα και υπεύθυνα, αποζημιώνοντας αμέσως.

MINETTA, η μεγάλη ελληνική ασφαλιστική εταιρεία που είναι πάντα δίπλα σας, ό,τι κι αν τύχει.
Κι αυτό το ζείτε εδώ και 50 χρόνια... Και θα το ζήσουν και τα παιδιά και τα εγγόνια σας. Σίγουρα!

Άμεση Αποζημίωση

Περισσότερα από 1.000 πρακτορεία και υποκαταστήματα σε όλη την Ελλάδα

Κεντρικά Γραφεία: Λ. Συγγρού 193-195 & Χρ. Σμύρνης 2 Ν. Σμύρνη 17121 Τηλ. Κέντρο: 210 9309500-99 Fax: 210 9350807
e-mail: info@minetta.gr www.minetta.gr






40 χρόνια συνδέουμε την πορεία μας με την επιτυχία σας

Από το 1970 δίπλα στους συνεργάτες μας.

Η Ατλαντική Ένωση ιδρύθηκε το 1970 από μία ομάδα κορυφαίων οικονομικών παραγόντων και γρήγορα ξεχώρισε στον ασφαλιστικό χώρο για τη φερεγγυότητά της, τη σταθερή διοίκηση, τις σταθερές αρχές και τη σταθερή φιλοσοφία που διατηρεί έως τις μέρες μας. Καλύπτοντας όλο το φάσμα των ασφαλιστικών προϊόντων των κλάδων Γενικών Ασφαλίσεων και Ζωής (Υγεία – Σύνταξη), η Ατλαντική Ένωση αποτελεί το πρότυπο στον τομέα του διακανονισμού ζημιών. Γι' αυτό άλλωστε επιλέχθηκε ως σύμμαχος από ασφαλιστικές εταιρίες διεθνούς καταξίωσης, κύρους και αξιοπιστίας.

Αν λοιπόν και εσείς θέλετε, όχι ακόμα μία ασφαλιστική εταιρία, αλλά ένα συνεργάτη που συνδέει την πορεία του με τη δική σας επιτυχία, τότε επιλέξτε την αξιοπιστία και τη σοβαρότητα της Ατλαντικής Ένωσης.