



ΕΠΕΙΑ

Πράσινο φως για αποτίμηση ομολόγων σε κόστος κτήσης

Σελ. 6

Διαβάστε:

Alianz Ελλάδος

Με συνέπεια στην υποστήριξη των ασφαλισμένων

Σελ. 12

Generali Academy

Μια σημαντική εκπαιδευτική πρωτοβουλία

Σελ. 12

Cromar

Επεκτείνεται σε Ζωή και Υγεία

Σελ. 2

ASK

Δημιουργεί ανεξάρτητο Δίκτυο Πωλήσεων

Σελ. 2

Συνέδριο RIAD

Επί τάπητος η ασφάλιση Νομικής Προστασίας

Σελ. 12

Παπανδρέου - Μέρκελ

Συνάντηση την Παρασκευή στο Βερολίνο

Σελ. 9



Συνεταιριστική

Σε θετική τροχιά τα μεγέθη – Πάνω από 20 εκατ. σε αποζημιώσεις

Σελ. 11



Ιντερσαλόνικα

Σε αντεπίθεση με Ζωή και με τον «Φίλιππο των πανελλήνων»

Σελ. 4

ΤΤΕ: Επιβράδυνση δανεισμού για επιχειρήσεις και νοικοκυριά

Σελ. 9

Μετά το λουκέτο και στην Commercial Value

Ακάλυπτοι ασφαλιστές και ασφαλισμένοι

Του Λάμπρου Καραγεώργου

Με το διορισμό νέου εκκαθαριστή την προσεχή Πέμπτη συνεχίζεται το σίριαλ πλέον της αναστολής λειτουργίας της Commercial Value. Η απόφαση ανάκλησης της άδειας λειτουργίας της Commercial Value ελήφθη την προηγούμενη Πέμπτη 25/2, από το διοικητικό συμβούλιο της ΕΠΕΙΑ και κοινοποιήθηκε την Παρασκευή 26/2, το μεσημέρι.

Οι εργαζόμενοι στην εταιρεία είχαν στο μεταξύ

καταθέσει ένα πρόγραμμα βραχυπρόθεσμης ανασυγκρότησης και ενώ είχαν πιέσει και κατάφεραν να τοποθετήσουν δικαστικά νέο διοικητικό συμβούλιο στην εταιρεία.

Ωστόσο, η ΕΠΕΙΑ δεν έκανε δεκτό το πρόγραμμά τους καθώς δεν διαφαίνονταν προοπτικές επίλυσης του προβλήματος.

Δεκάδες χιλιάδες ασφαλισμένοι στον κλάδο ζωής μένουν ακάλυπτοι σε μία ακόμη εταιρεία, ενώ την ίδια στιγμή άγνωστο παραμένει ακόμη το περιεχόμενο του σχεδίου νόμου που προωθεί ο υφυ-

πουργός Φίλιππος Σαχινίδης για το εγγυητικό κεφάλαιο ζωής.

Χωρίς απαντήσεις μένουν και εκατοντάδες συνεργάτες, ασφαλιστικοί σύμβουλοι της Commercial Value, οι οποίοι δεν μπορούν να διεκδικήσουν τις νόμιμες προμήθειές τους από τις εργασίες των προηγούμενων ετών στον κλάδο ζωής. Όπως χαρακτηριστικά τονίζουν, ενώ υπάρχει πρόβλεψη για τη μεταβίβαση χαρτοφυλακίων ζωής στη νομοθεσία, για τους ίδιους και τα νόμιμα δικαιώματά τους

Συνέχεια στη σελ. 3



Interamerican: Καθοριστική η συμβολή του δικτύου στην παραγωγή

Σελ. 10

INTEΡΣΑΛΟΝΙΚΑ ΖΩΗΣ
ΑΝΩΝΥΜΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΕΤΑΙΡΙΑ ΖΩΗΣ

ΚΕΝΤΡΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ: 15ο Χ.Λ.Μ. ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ - ΠΕΡΑΙΑΣ
ΤΗΛ. ΚΕΝΤΡΟ: 2310/492.000, FAX: 2310/486.260-462.290

24ωρη, χωρίς χρέωση, τηλεφωνική γραμμή:
11.555 για Β. Ελλάδα και **11.655** για Ν. Ελλάδα,
από όλα τα κινητά τηλέφωνα για παροχή Βοήθειας

ΟΡΑ ΓΙΑ ΕΘΝΙΚΗ

Φροντίζω
Επενδυτικό πρόγραμμα για παιδιά

Στο μέλλον δεν θα του λείπει τίποτα!

ΕΠΕΝΔΥΣΗ ΚΑΙ ΠΡΟΣΤΑΣΙΑ ΓΙΑ ΠΑΙΔΙΑ

Φροντίζω
Επενδυτικό πρόγραμμα για παιδιά

PLAN & LIFE

ΕΘΝΙΚΗ

Είπαν:



«Καλό κουράγιο, Έλληνες».
(και, μάλιστα, στα ελληνικά!)

Ο αρμόδιος επίτροπος Όλι Ρεν σε συνέντευξή του στην Αθήνα.



«Αιτία πολέμου, η κατάργηση του 14ου μισθού».

Ο πρόεδρος της ΑΔΕΔΥ Σπύρος Παπασπύρος μετά τη συνάντησή του με τον Αντ. Σαμαρά.

Cromar

Επεκτείνεται στους κλάδους ζωής και υγείας

Μία καταξιωμένη πορεία 50 και πλέον ετών σε Αγγλία και Ελλάδα του ονόματος Cramer συνεχίζεται από το 1999 μέσω της Cromar. Με τις ίδιες αξίες και την ίδια φιλοσοφία, στόχος πάντα είναι η προσφορά πρότυπων υπηρεσιών υψηλού επιπέδου.

Στο πλαίσιο της σταθερής ποιοτικής ανάπτυξης η Cromar αποφασίζει από το 2009 να ενεργοποιήσει τη μεσσιτική της ιδιότητα για λογαριασμό των συνεργατών της, επενδύοντας σε υποδομές, συμβάσεις που εγγυώνται τη συνεχή απόλαυση των προμηθειών τους και εξασφαλίζουν στο ακέραιο τα δικαιώματα

και την ελευθερία τους, προσφέροντας και λύσεις στον κλάδο ζωής - υγείας - επένδυσης και ασφάλισης αυτοκινήτων, πάντοτε με τις πληρέστερες εγγυήσεις διαφάνειας και αξιοπιστίας. «Η Cromar ξεκίνησε το 1999 και αρχικά δραστηριοποιήθηκε ως μεσίτης με κατάλληλες προδιαγραφές για συνεργασία με ηγετικά συνδικάτα των LLOYD'S, αφού με αυτή την αγορά έχουμε μεγάλη εξοικείωση και σχέσεις απολύτου εμπιστοσύνης» λέει ο κ. John Croker, ιδρυτής της Cromar Μεσίτες Ασφαλειών.

Αρχές του 2000 εξασφάλισε το πρώτο από τα τρία BINDING AUTHORITIES με ηγετικό συνδικάτο των LLOYD'S το KILN, το οποίο, όπως λέει ο κ. Croker, «μας δίνει τη δυνατότητα να λειτουργούμε ως ασφαλιστές σε όλους τους κλάδους Γενικών Ασφαλειών, αναλαμβάνοντας, εκδίδοντας και αποζημιώνοντας κινδύνους που εμείς επιλέγουμε. Το 2005 ενδυναμώνουμε το έμπιστο δυναμικό της εταιρείας μας με την επανένταξη παλαιών καταξιωμένων στελεχών μας και



«Στόχος είναι η προσφορά πρότυπων υπηρεσιών υψηλού επιπέδου» τονίζει ο ιδρυτής της Cromar Μεσίτες Ασφαλειών, κ. John Croker.

στέλεχος της αγοράς μας και ξεκινάμε δυναμικά πλέον την ανάπτυξη στις καλύψεις Επαγγελματικών Αστικών Ευθυνών, Γενικών Αστικών Ευθυνών, αλλά και Αστικών Ευθυνών Προϊόντων συνεργαζόμενοι και με άλλο ένα εξειδικευμένο ηγετικό συνδικάτο των Lloyd's, το QBE, προσφέροντας σοβαρές προτάσεις σε συνεργάτες και πελάτες που μπορούν να αξιολογήσουν το εξαιρετικό αυτό προϊόν που μπορεί να προσφερθεί και σε βάση tailor made. Το καλοκαίρι της ίδιας χρονιάς επεκτείνουμε τις δραστηριότητες της εταιρείας μας και στα τραπεζικά δάνεια. Συνεργαζόμαστε με όλες τις τράπεζες, έχοντας επιλέξει στελέχη και διαδικασίες που να υποστηρίζουν την ποιότητα του προφίλ μας. Μεσοσύνης της οικονομικής κρίσης, οι LLOYD'S αναδεικνύονται η πλέον φερέγγυα ασφαλιστική αγορά και εμείς συνεχίζουμε χωρίς κλυδωνισμούς το έργο μας με αισιοδοξία για το μέλλον. Και αυτό είναι μόνο η αρχή για όσους συνεργάζονται μαζί μας» τονίζει ο κ. Croker.

διδισούμε πιο δυναμικά στην αγορά μας, δημιουργούμε και διευρύνουμε τα προϊόντα μας, τα οποία και συνεχώς βελτιώνουμε εστιάζοντας στην ουσία. Το 2006 ενεργοποιούμε το BINDING AUTHORITY για τις Επαγγελματικές Αστικές Ευθύνες που ήδη είχαμε εξασφαλίσει με το ηγετικό συνδικάτο BEAZLEY και αναλαμβάνουμε ένα σοβαρό μερίδιο από την κάλυψη της Αστικής Ευθύνης Διαμεσολαβούντων που τότε έγινε υποχρεωτική και στη χώρα μας.

»Την ίδια χρονιά αποφασίζουμε για πρώτη φορά να διαφημιστούμε στο ειδικό περιοδικό του κλάδου μας το «ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ ΝΑΙ». Το 2008 εντάσσουμε στους κόλπους μας και άλλο καταξιωμένο

ASK...

...για να μάθεις!

Με νέα παραγωγή που άγγιξε τα 3.000.000 ευρώ το 2009, σε μια δύσκολη χρονιά για όλη την αγορά, η ASK δείχνει να βαδίζει σταθερά στην ολοκλήρωση του στόχου της, που δεν είναι άλλος από τη δημιουργία ενός πραγματικά ανεξάρτητου δικτύου πωλήσεων, με ασφαλιστές ζωής που κατοχυρώνουν τα χαρτοφυλάκιά τους και έχουν ένα δυνατό αύριο για τους ίδιους και τις οικογένειές τους. Αυτό θα είναι και το μήνυμα του ταξιδιού που θα γίνει στο Dubai τον Μάρτιο για τους πιο παραγωγικούς συνεργάτες της ASK.

Ο Νίκος Κάρκουλας, διευθύνων σύμβουλος και διευθυντής πωλήσεων της ASK, με σταθερά βήματα βελτιώνει συνεχώς την εικόνα της εταιρείας, δημιουργώντας δυνατές σχέσεις με τις ασφαλιστικές εταιρείες, και αυξάνει σταθερά το χαρτοφυλάκιο και τον αριθμό των συνεργατών. Ο Μ. Kelm, δ/νων σύμβουλος και αυτός, φροντίζει για την άσπρη οικονομική διαχείριση της εταιρείας, ούτως ώστε όλα να αποδίδονται σωστά και στην ώρα τους.

Η ASK ξεκίνησε το 2001, από τους Dr. Sautter και Μ. Kelm, με στόχο την παροχή οικονομικών υπηρεσιών. Το διάστημα 2003-2004 διαμορφώνεται το νέο εταιρικό σχήμα με τη συμμετοχή του αείμνηστου Μανόλη Ανδρόνικου και του Νίκου Κάρκουλα. Οι νέοι μέτοχοι αναλαμβάνουν την αναδιάρθρωση και την ανάπτυξη της εταιρείας: Πρόεδρος - Μ. Ανδρόνικος, Γενικός Διευθυντής Πωλήσεων - Ν. Κάρκουλας, Μέτοχοι - Ανδρόνικος, Sautter, Κάρκουλας & Kelm (εξ ου και η επωνυμία της εταιρείας ASK).

Στόχοι της εταιρείας:

- Δημιουργία ανεξάρτητου δικτύου πωλήσεων, βασισμένου σε ασφαλιστές Ζωής.
- Δημιουργία νέων κανονισμών πωλήσεων και συμβάσεων που εξασφαλίζουν τα χαρτοφυλάκια των συνεργατών, καθώς και ισόβιες προμήθειες ακόμα και αν ο ασφαλιστής σταματήσει.

Στο πλαίσιο αυτό δίνονται παροχές ομαδικής ασφάλισης, αστικής ευθύνης, Bonus παραγωγικότητας και ταξίδια, και δίνεται μεγάλη έμφαση στη μηχανογράφηση και την εκπαίδευση.

Δειλά δειλά αρχίζουν να έρχονται οι συνεργάτες σε ένα πρωτόγνωρο για την εποχή σχήμα. Δημιουργείται μια πρώτη μαγιά από 30 ασφαλιστές με πολύ καλές παραγωγές. Το 2005 ξαφνικά ο Μ. Ανδρόνικος φεύγει απ' τη ζωή. Η απώλεια είναι σημαντική, αλλά η εταιρεία διατηρεί το κύρος και το όνομά της. Διευθύνοντες σύμβουλοι αναλαμβάνουν ο Ν. Κάρκουλας με αρμοδιότητα και τις πωλήσεις και ο Μ. Kelm με αρμοδιότητα και τα οικονομικά. Σήμερα η ASK συνεργάζεται με 15 ασφαλιστικές εταιρείες και 5 τράπεζες, με 250 συνεργάτες, με μια πολύ καλή διασπορά χαρτοφυλακίου (40% Ζωή, 30% Γενικές, 30% Αυτοκίνητα).



Ο Νίκος Κάρκουλας, διευθύνων σύμβουλος και διευθυντής πωλήσεων της ASK, με σταθερά βήματα βελτιώνει συνεχώς την εικόνα της εταιρείας.

Επιθεώρηση Φουφόπουλου

Βάζει πολύ υψηλά τον πήχη για το 2010

Χωρητικότητας 350 θέσεων αίθουσα του «Da Vinci» στην Αγία Παρασκευή αποδείχθηκε πολύ μικρή για να χωρέσει τους συνεργάτες και τους φίλους της Επιθεώρησης Φουφόπουλου στην εορταστική της εκδήλωση. Παρούσα όλη η Διοίκηση της Εθνικής Ασφαλιστικής, με επικεφαλής τον πρόεδρο και διευθύνοντα σύμβουλο κ. Δούκα Παλαιο-

λόγο, ο οποίος τόνισε ότι η παραγωγή της Επιθεώρησης Φουφόπουλου είναι μεγαλύτερη από την παραγωγή των περισσότερων ασφαλιστικών εταιρειών. Ενθουσιώδεις ήταν και οι προσφωνήσεις των γενικών διευθυντών κ.κ. Σπύρου Λευθεριώτη και Τάσου Παγώνη, καθώς και του αναπλ. γενικού διευθυντή κ. Γιάννη Βασιλάτου: «Επαναλαβανόμενη επιτυ-

χία δεν είναι ποτέ τυχαία και ο Γιώργος Φουφόπουλος βρίσκεται για 9η συνεχή χρονιά στην κορυφή» τόνισε ο «πυρέσων» εκείνη την ημέρα κ. Παγώνης. Εύσημα απέδωσαν στην Επιθεώρηση Φουφόπουλου ο συντονιστής διευθυντής Πωλήσεων και Marketing κ. Κώστας Ταραβίρας και ο διευθυντής Ατομικών Ζωής



Ο κ. Φουφόπουλος

κ. Κ. Κουγιουμουτζής, ενώ ο ο κ. Γιώργος Φουφόπουλος υποσχέθηκε συνέχιση της θριαμβευτικής πορείας και ακόμα καλύτερα αποτελέσματα, βάζοντας πολύ υψηλά το στόχο για το 2010.

Στο πλαίσιο της εκδήλωσης βραβεύθηκαν οι κορυφαίοι της Επιθεώρησης.

Commercial Value



Συνέχεια από τη σελ. 1

σε προμήθειες δεν υπάρχει καμία πρόβλεψη. Η κατάσταση, βέβαια, σε ό,τι αφορά την Commercial Value ξεπέρασε κάθε όριο, καθώς η εταιρεία χρησιμοποιεί τις ίδιες εγκαταστάσεις με την Πρώτη Ασφαλιστική. Έτσι, ουσιαστικά, η εταιρεία δεν έχει σφραγισθεί πλήρως.

Την προηγούμενη Δευτέρα 1/3 οι εργαζόμενοι της Commercial Value που έφθασαν για τελευταία ημέρα στα γραφεία τους, αντί να βρουν κλειστές τις πόρτες, βρέθηκαν μπροστά σε μαύρες σακούλες σκουπιδιών γεμάτες συμβόλαια, αρχεία φακέλους κ.λπ. Οι εργαζόμενοι είδαν, όπως οι ίδιοι ανέφεραν, εργαζομένους της Πρώτης Ασφαλιστικής να μεταφέρουν φακέλους σε μαύρες σακούλες, κάτι που σύμφωνα με άλλες πληροφορίες έγινε με παρέμβαση του εκκαθαριστή κ. Αθανάσιου Κόρμαλη.

Το γεγονός αυτό τάραξε ακόμα περισσότερο τα ήδη ταραγμένα νερά και οδήγησε μια ομάδα εκπροσώπων της εταιρείας στην εισαγγελία υπηρεσίας, οι οποίοι κατέθεσαν σχετική αναφορά για το θέμα. Σε συνέντευξή του προς το nextdeal.gr ο κ. Χρ. Τούλας, υπεύθυνος Εκπαίδευσης και Marketing και προσωρινό μέλος του Δ.Σ. της Commercial Value, εκφράζοντας την ανησυχία του σε σχέση με το θέμα αυτό, αναφέρει ότι υπήρξε παντελής έλλειψη ουσιαστικής μέριμνας, η δε κίνηση της ομάδας εκπροσώπων προς την Εισαγγελία πραγματοποιήθηκε με σκοπό την προστασία των προσωπικών δεδομένων και την προστασία επίσης συμβολαίων των πελατών, αποφάσεων για αποζημιώσεις και εκθέσεις πραγματογνωμοσύνης.

Ο κ. Τούλας τονίζει στη συνέντευξη του ότι η εκκαθάριση της εταιρείας θα πρέπει να γίνει εν λειτουργία, προτείνοντας έναν κρατικό επίτροπο, ούτως ώστε η εταιρεία να είναι βιώσιμη και ελκυστική προς τους υποψήφιους επενδυτές. Από την πλευρά του, ο επόπτης χαρτοφυλακίου Ζωής της Commercial και της Ασπίς ΑΕΓΑ κ. Ιωάννης Παντελίδης εμφανιζόταν με δηλώσεις του στο «Next Deal» έτοιμος να κινηθεί γρήγορα, προκειμένου να αναδιοργανώσει και να μεταβιβάσει το χαρτοφυλάκιο ζωής· ωστόσο, οι τελευταίες εξελίξεις μάλλον δυσκολεύουν τις κινήσεις του.

STEADY WINDS | A CLEAR HORIZON | NO MORE MEETINGS

The course was set a long time ago.

You should be able to sail into an open horizon. At Allianz we make sure you have the financial freedom to do just that. We offer dependable retirement provisions, allowing you to see returns on your investments sooner than later. Whatever your situation, we give you the confidence you need.

Allianz. Financial solutions from A-Z

INSURANCE | ASSET MANAGEMENT | BANKING

Allianz

www.allianz.gr

Allianz is a registered trademark of Allianz SE, Germany. Allianz SE is the parent company of entities around the world. The range of services in different markets may vary.

Θέσεις

Ζητείται «Ασπίδα»

Οι τελευταίες εξελίξεις στην ελληνική ασφαλιστική αγορά αλλά και στη διεθνή (ας μην ξεχνάμε ότι οι δύο μεγαλύτεροι ασφαλιστικοί όμιλοι του κόσμου AIG και ING έτυχαν κρατικής προστασίας εξαιτίας όχι της οικονομικής κρίσης, αλλά επιλογών των διοικήσεών τους) ανοίγει εκ των πραγμάτων το θέμα ποια η εξασφάλιση του ασφαλισμένου ο οποίος θέλει να συνάψει μακροχρόνια συμβόλαια ζωής και υγείας.



Το ερώτημα «πες μου μία σίγουρη ασφαλιστική εταιρεία για να κάνω ένα

συμβόλαιο ζωής» αποκτά σήμερα νέα διάσταση και η απάντηση είναι δυσκολότερη. Και αν κάποιος περίμεναν ότι κάποια στιγμή ο Όμιλος Ασπίς μπορεί να αντιμετώπιζε προβλήματα, τα οποία φυσικά δεν οφείλονται στην κρίση, αλλά σε επιχειρηματικές και άλλες επιλογές του βασικού μετόχου, πολύ λιγότεροι βέβαια περίμεναν ότι θα κρατικοποιούνταν το AIG και το ING. Όσο και αν δεν «συμφέρει» στο σύνολο της ασφαλιστικής βιομηχανίας να επανέρχεται στα δύο παραδείγματα, εκ των πραγμάτων και εν όψει μεγάλων αλλαγών και στα συστήματα κοινωνικής ασφάλισης, το όλο πλέγμα φερεγγυότητας και αξιοπιστίας της ιδιωτικής ασφάλισης θα πρέπει να επανεξετασθεί σε διεθνές επίπεδο.

Λάμπρος Καραγεώργος

Η ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ

Σε αντεπίθεση με Ζωή και τον «Φίλιππο των πανελλήνων»!

Με πολλούς συμβολισμούς και αποδείξεις το Σάββατο 27/2/2010 η ηγεσία της ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ πέρασε σε αντεπίθεση, πολεμώντας και ξεπερνώντας τον «εαυτό της» και τα κατεστημένα της εποχής, εγκαινιάζοντας τη μοναδικώς πολυτελέστατη νέα αίθουσα εκδηλώσεων της ιδιόκτητης οικοδομής γραφείων της επί της Λ. Συγγρού 175, στην Αθήνα, όπου έγινε και Ενημερωτική Ημερίδα Συνεργατών Αθηνών και Στερεάς Ελλάδος.

Εγκαινιαστής και τιμώμενος ήταν ο Ευάγγελος Σπύρου, εκδότης του «Ασφαλιστικού ΝΑΙ» και της εφημερίδας «NEXT DEAL», όπου –κάνοντας τα αποκαλυπτήρια της πινακίδας με το όνομα της αιθούσας «ΦΙΛΙΠΠΟΣ»– ευχήθηκε αυτό που ο Απόστολος Παύλος στη Β' προς Θεσσαλονικείς επιστολή έγραψε: «Να εργαζέσθε με τας ιδίας σας χείρας ίνα περιπατείτε μετ' ευσημοσύνης προς τους έξω και να μη έχετε χρεϊάν μηδενός».

Οι συνεργάτες της ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ απ' το νέο αντεπιθετικό οπλοστάσιό της προμηθεύτηκαν έξυπνα όπλα για να έχουν μεγαλύτερη ζωή στο επάγγελμα, αλλά και μεγαλύτερες αποδόσεις και καλύτερα αποτελέσματα στον κλάδο Ζωής. Οι παραιτήσεις και ο εμπνευσμένος λόγος του προέδρου του ομίλου επιχειρήσεων ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ ενθουσίασαν όλους.

Ο Κώστας Γιαννιώτης με ηρεμία, σύνεση και σαφήνεια παρέθεσε τα στοιχεία της νέας ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ και απάντησε διεξοδικά σε όλες τις ερωτήσεις και προτάσεις που έκαναν οι συμμετέχοντες σύνεδροι επί 5ωρο! Το κλίμα ήταν δημιουργικό και εποικοδομητικό.

Η εταιρεία, σε φάση ωρίμασης και κερδοφορίας, απεφάσισε οι αναλαμβανόμενοι κίνδυνοι να γίνονται πιο επιλεκτικά, οι πληρωμές ασφαλιστρών να γίνονται από συνεργάτες, πιο σύντομα, μέσα σε ένα-δύο μήνες και όχι με μακρές μεταχρονολογημένες επιταγές και τα σχήματα να λιγοστεύουν, με ταυτόχρονη αύξηση παραγωγής και από άλλους κλάδους. Η εταιρεία κάλυψε τις υποχρεώσεις της με 31.12.2009 και της έμεινε και ελεύθερη περιουσία γύρω στα 12 εκατ. ευρώ. Σύντομα μέχρι τον Απρίλιο θα είναι έτοιμο κτήριο 16.000 τ.μ. στη Θεσσαλονίκη για κέντρο τεχνικών υπηρεσιών, stock ανταλλακτικών και συνεργεία. Το ίδιο και άλλο κτήριο στο Ηράκλειο. Παράλληλα,



Ο εγκαινιαστής και τιμώμενος Ευάγγελος Σπύρου.

η εταιρεία προετοιμάζεται για την εποχή της ΦΕΡΕΓΓΥΟΤΗΤΑΣ με την Ernest & Young. Συνεργάζεται με επτά πιστωτικά ιδρύματα και οδηγείται σε τυποποίηση εργασίας και κανόνων. Στο 2010 προγραμματίζει αυξήσεις σε παραγωγή και συνεργάτες στη Ζωή και στις Ομαδικές, αλλά και προς αξιοποίηση των 600.000 και πλέον πελατών του κλάδου Αυτοκινήτων. Αυτό είναι το «κλειδί» να μπουν παντού.

Ο «ΦΙΛΙΠΠΟΣ» συμβολικά θα ακολουθήσει το παράδειγμα του βασιλιά Φιλίππου του Β', που ίδρυσε το πρώτο ελληνικό κράτος των πανελλήνων και το διοίκησε ως Φίλιππος Β' Βασιλεύς των Μακεδόνων. Το έτος 337 π.Χ. υπογράφηκε «Σύμφωνο του κοινού των Ελλήνων» (Ν. Μάρτη: «Η συνθήκη του Άμστερνταμ») στην Κόρινθο, όπου έδιναν και όρκο: «Ομνύω Δία, Γην, Ήλιον, Ποσειδών, Αθηνά, Άρη θεούς πάντες και πάσας εμμενών... και ου λύσω τας συνθήκας... ουδέ πόλιν ουδέ φρούριον καταλήψομαι... ουδέ την βασιλείαν του Φιλίππου και των εκγόνων καταλύσω». Η εκπαίδευση και οι ασφαλιστικές διδαχές της αί-



Ο Κώστας Γιαννιώτης απάντησε διεξοδικά σε όλες τις ερωτήσεις και προτάσεις που έκαναν οι συμμετέχοντες σύνεδροι επί 5ωρο!



θουσας «ΦΙΛΙΠΠΟΣ» θα συνενώσουν τους ασφαλιστές απ' όλη την Ελλάδα σ' έναν δημιουργικό σκοπό.

Οι έλληνες ασφαλιστές πρέπει να συνενωθούν και να ξανακτίσουν το κύρος τους και ως επαγγελματίες και ως πολίτες. Ο συνεχιστής Κώστας Γιαννιώτης έχει χρέος αυτές τις αλήθειες, μέσω χορηγιών βιβλίων για τη γλώσσα και την Ιστορία, για την οικονομία και την ασφάλιση, να τις διαδώσει ώστε να γίνουν κτήμα όλων των ασφαλιστών. Του προσφέρεται το διαδικτυο – αλλά και μια ιστορική ασφα-

λιστική βιβλιοθήκη θα ήταν ένας φάρος στην εποχή της πνευματικής νύχτας ανθρώπων που εργάζονται «κάτω απ' την Ακρόπολη» στα τυφλά. Ο οραματιστής Μελάς Γιαννιώτης άνοιξε το δρόμο. Ας πυκνώσουν τις τάξεις των ιδεών του, αλλά και την πρώτη γραμμή πωλήσεων της εταιρείας του όσοι θέλουν και την ελληνική παρουσία στις πόλεις της Ελλάδος και όχι μόνο τις ξένες εταιρείες.

Στον πίνακα παραθέτουμε τα σημερινά οικονομικά στοιχεία της ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ.

ΕΞΕΛΙΞΗ ΒΑΣΙΚΩΝ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΩΝ ΣΤΟΙΧΕΙΩΝ ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ ΑΕΓΑ 2006-2009

	2006	2007	2008	2009	ΔΙΑΦΟΡΕΣ % 2006-2009
ΙΔΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ	38 588 662	41 913 216	35 482 690	43 800 000	14%
ΚΑΘΑΡΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΑ & ΔΙΚΑΙΩΜΑΤΑ	138 182 298	145 393 064	143 637 599	159 209 167	15%
ΚΕΡΔΗ ΧΡΗΣΗΣ	1 205 388	2 070 537	-7 083 597	2 700 000	124%
ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ	60 839 039	69 615 533	77 941 903	94 000 000	55%
ΠΛΗΘΟΣ ΑΣΦΑΛΙΖΟΜΕΝΩΝ ΟΧΗΜΑΤΩΝ	606 021	616 058	601 005	619 131	2%
ΑΝΑΛΟΓΙΑ ΕΠΙ ΤΟΥ ΣΥΝΟΛΟΥ ΠΛΗΘΟΥΣ ΟΧΗΜΑΤΩΝ ΣΕ ΠΕΡΙΟΧΕΣ ΕΚΤΟΣ ΑΘΗΝΑΣ & ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ	58%	64%	69%	75%	17%
ΠΛΗΡΩΘΕΙΣΕΣ ΑΠΟΖΗΜΙΩΣΕΙΣ	71 727 236	83 076 409	79 401 303	84 443 743	18%
ΔΗΛΩΣΕΙΣ ΑΤΥΧΗΜΑΤΩΝ ΚΛΑΔΟΥ 19	47 071	49 569	47 288	45 030	-4%
ΣΥΝΟΛΟ ΑΠΟΘΕΜΑΤΩΝ	71 100 358	83 447 288	106 316 424	109 791 703	54%
ΕΚΚΡΕΜΕΙΣ ΑΠΟΖΗΜΙΩΣΕΙΣ	44 116 024	50 269 799	60 589 858	71 938 570	63%

NEXT DEAL

Η Νο 1 δεκαενημέρη έκδοση για την ασφαλιστική αγορά και τον χρηματοοικονομικό χώρο

ΙΔΙΟΚΤΗΤΗΣ:

Ε. ΣΠΥΡΟΥ – Γ.-Κ. ΣΠΥΡΟΥ & ΣΙΑ Ο.Ε. ΕΚΔΟΣΕΙΣ
e-mail: info@distroeditions.com

ΕΚΔΟΤΗΣ:

Ε. Σπύρου – Κ. Σπύρου
ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΣΥΝΤΑΞΗΣ:

Λάμπρος Καραγεώργος

Συντάσσεται από συντακτική ομάδα

ΣΚΙΤΣΟ: Ελιπίδα Σπύρου

ΛΟΓΙΣΤΗΡΙΟ: Κ. Παπαντωνόπουλος

ΣΥΝΔΡΟΜΕΣ: Γ. Καλτσώνη

ΥΠΕΥΘ. ΔΙΑΦΗΜΙΣΗΣ: Γ. Καλτσώνη

ΔΙΟΡΘΩΣΗ: Αυγή Μ. Πλατσιά

ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΚΟ: Αντιγόνη Σπανοπούλου

ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ-ΠΑΡΑΓΩΓΗ: ΦΩΤΟΕΚΔΟΤΙΚΗ Α.Ε.

ΕΚΤΥΠΩΣΗ: Χ.Κ. ΤΕΓΟΠΟΥΛΟΣ ΕΚΔΟΣΕΙΣ Α.Ε.

ΔΙΑΝΟΜΗ: ΑΡΓΟΣ Α.Ε.

ΤΙΜΗ ΦΥΛΛΟΥ: 2,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΑΤΟΜΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 50,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΕΤΑΙΡΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 100,00 ΕΥΡΩ

ΕΠΙΣΤΟΛΕΣ: Φιλελλήνων 3, Σύνταγμα - 105 57 Αθήνα

Τηλ.: 210 3229394 - Fax: 210 3257074

Α.Φ.Μ. 999368058 - Δ.Ο.Υ. Δ' ΑΘΗΝΩΝ

e-mail: info@nextdeal.gr

website: www.nextdeal.gr

ΕΑΒΕ

Περί εποπτείας

Υπέρ της απόφασης της κυβέρνησης να εντάξει την εποπτεία των ασφαλίσεων στην Τράπεζα της Ελλάδος τάσσεται η Ένωση Ασφαλιστών Βορείου Ελλάδος. Σε ανακοίνωσή της χαρακτηρίζει ορθή και επιβεβλημένη την απόφαση της κυβέρνησης να εντάξει την εποπτεία των ασφαλίσεων στην Τράπεζα Ελλάδος, σημειώνοντας ότι και μόνον το εφεύρημα να ιδρυθεί επιτροπή, στη διοίκηση της οποίας συμμετείχαν και εκπρόσωποι των ελεγχόμενων επί τετραετία, δηλαδή ταυτοπροσωπία ελέγχοντος και ελεγχόμενου, επέβαλλε την από ετών κατάργηση του εφευρήματος αυτού και την υπαγωγή στην αξιόπιστη και έγκυρη Τράπεζα της Ελλάδος, που γνωρίζει και ασκεί άριστο εποπτικό έργο στον χρηματοοικονομικό χώρο, με πολύ καλή εμπειρία και γνώση της οικονομικής επιφάνειας κάθε ασφαλιστικής επιχείρησης από πολλών δεκαετιών.

Κατανοητά, βέβαια, και τα θιγόμενα συμφέροντα στον ανταγωνισμό, αλλά κάποτε τα προνόμια και οι εναρμονισμένες πρακτικές καταργούνται προς όφελος των καταναλωτών και των ικανών να σταθούν χωρίς εφευρήματα στην ελεύθερη αγορά, υπογραμμίζει η Ένωση Ασφαλιστών Βορείου Ελλάδος και προσθέτει ότι αν, μάλιστα, καταργηθεί υπέρ των ασφαλιζομένων η μέχρι τώρα και από τους ελεγχόμενους υποχρεωτική εισφορά επί του κύκλου των ασφαλίσεων για τη λειτουργία του ελέγχοντος και αποκεντρωθεί ο έλεγχος ανά κατάσταση της Τραπεζής της Ελλάδος σε όλη τη χώρα, τότε πολλά και αισιόδοξα για την πορεία του θεσμού των ιδιωτικών ασφαλίσεων και την εθνική οικονομία μπορεί να προκύψουν.

ΕΑΑΕ

Θετική προσφορά

Με μεγάλη επιτυχία πραγματοποιήθηκε την Κυριακή 28 Φεβρουαρίου η εθελοντική δένδροφύτευση της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος σε συνεργασία με την περιβαλλοντική μη κερδοσκοπική οργάνωση «Ελλάδα Καθαρή» και με την υποστήριξη του Δήμου Καλυβίων. Πάνω από 250 εθελοντές από τον ασφαλιστικό κλάδο, με κέφι και ενθουσιασμό, έδωσαν δυναμικό «παρών». Συνολικά, σε μία μεγάλη έκταση, στο Πάνειο Όρος, στα Καλύβια Θορικού, φυτεύτηκαν 1.500 δενδρύλλια. Η εθελοντική δένδροφύτευση αποτελεί την έναρξη σειράς ενεργειών της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος που στόχο έχουν την προσφορά στο κοινωνικό σύνολο.



ΑΤΕΑσφαλιστική

Η ασφάλιση σήμερα

Η οικογένεια, η υγεία, η περιουσία, η ζωή μας...

Για όλα όσα θεωρείτε ξεχωριστά και τελικά ορίζουν τη ζωή σας, υπάρχει η ΑΤΕΑσφαλιστική. Για να καλύπτει κάθε ανάγκη σας για ασφάλεια, κάθε στιγμή.

Γιατί όταν έχετε προνοήσει για το αύριο, μπορείτε να χαμογελάτε και να απολαμβάνετε ξέγνοιαστοι τη ζωή και όλα όσα αγαπάτε.

Με σιγουριά και αξιοπιστία, με την εμπιστοσύνη της ΑΤΕbank και 1.600 σημεία εξυπηρέτησης σε όλη την Ελλάδα μπορείτε να ...χαίρεστε την κάθε στιγμή, κάθε μέρα!



©ΑΤΕΑAdvertising

Η ασφάλιση σήμερα

210 93 79 100
www.ateinsurance.gr

ΑΤΕΑσφαλιστική
ΕΤΑΙΡΙΑ ΟΜΙΛΟΥ ΑΤΕΒΑΝΚ



Κοντά σας, ό,τι κι αν τύχει.

Επιτροπή Εποπτείας Ιδιωτικής Ασφάλισης

Πράσινο φως για αποτίμηση ομολόγων σε κόστος κτήσης

Κατ' αρχήν αποδεκτό κάνει, σύμφωνα με πληροφορίες, η Επιτροπή Εποπτείας Ιδιωτικής Ασφάλισης το αίτημα της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών για κατ' εξαίρεση αποτίμηση των ελληνικών κρατικών ομολόγων σε τιμές κτήσης και όχι στις τρέχουσες αποτιμήσεις τους.

Η Ένωση Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος έχει ήδη με επιστολή της στην ΕΠΕΙΑ υποβάλει σχετικό αίτημα, προβάλλοντας το επιχειρήμα ότι δεν μπορεί η δυσμενής δημοσιονομική κατάσταση της χώρας να οδηγήσει σε πνίξιμο υγιών επιχειρήσεων, που τοποθετούνται σε ελληνικά κρατικά ομόλογα.

Για το λόγο αυτόν η Ένωση ζητά να υπάρξει νομοθετική τροποποίηση που θα επιτρέψει στις ασφαλιστικές να αποτιμούν τα ομόλογα ελληνικού δημοσίου, κατ' εξαίρεση, για όσο τα spreads παραμένουν σε δυσθεώρητα επίπεδα, σε τιμές κτήσης.

Η ΕΠΕΙΑ δικάζεται ευνοϊκά απέναντι στο αίτημα, αντιλαμβανόμενη ότι σε διαφορετική περίπτωση αρκετές, μικρές κυρίως, ασφαλιστικές εταιρείες θα βρεθούν στη δυσμενή θέση να πρέπει να καλύψουν με φρέσκα κεφά-



Ο κ. Παπακωνσταντίνου και ο κ. Πέτσας.

λαία το έλλειμμα που θα δημιουργηθεί στα στοιχεία ασφαλιστικής τοποθέτησης και στο περιθώριο φερεγγυότητας.

Σύμφωνα με πληροφορίες, η εποπτική αρχή έχει ήδη προφορικά διαμηνύσει στην πολιτική ηγεσία του υπουργείου Οικονομικών ότι απαιτείται νομοθετική τροποποίηση, ώστε να αντιμετωπισθεί το θέμα, η οποία τελικώς είναι πιθανόν να περάσει ως προσθήκη σε ένα από τα υπό ψήφιση νομοσχέδια.

Κατά τους προηγούμενους μήνες οι ασφαλιστικές μετέφεραν το μεγαλύτερο μέρος των θέσεών τους σε ομόλογα στο χαρτοφυ-

Σύμφωνα με πληροφορίες, η εποπτική αρχή έχει ήδη προφορικά διαμηνύσει στην πολιτική ηγεσία του υπουργείου Οικονομικών ότι απαιτείται νομοθετική τροποποίηση.

λάκιο διαθεσίμων προς πώληση, προκειμένου να έχουν τη δυνατότητα να αναγάγουν απευθείας τις ζημιές από αποτίμηση στην καθαρή τους θέση.

Με τα spreads των δεκαετών ομολόγων να ίπτανται πάνω από τις 300 μονάδες βάσης, οι ζημιές αποτίμησης για τα χαρτοφυλάκια διευρύνονται. Με δεδομένο ότι οι μη εισηγμένες ασφαλιστικές δεν δημοσιεύουν καταστάσεις 9μήνου, αναλυτικά στοιχεία για τη διάρθρωση του χαρτοφυλακίου ομολόγων υπάρχουν μόνο για τις δύο εισηγμένες εταιρείες ΑΤΕ Ασφαλιστική και Ευρωπαϊκή Πίστη.

Η πρώτη στις 30/9 διατηρούσε στο χαρτοφυλάκιο Διαθεσίμων προς Πώληση τεράστια θέση σε κρατικά ελληνικά ομόλογα ύψους 305 εκατ. ευρώ, με την αξία των εταιρικών ομολόγων να φθάνει μόλις στις 205 χιλιάδες ευρώ. Αν η διάρθρωση του χαρτοφυλακίου δεν είχε μεταβληθεί μέχρι και το Νοέμβριο, οι υπεραξίες του χαρτοφυλακίου οι οποίες ενίσχυαν την καθαρή θέση της εταιρείας στις 30/9 θα έχουν «ψαλιδιστεί».

Στο χαρτοφυλάκιο διακρατούμενων ως τη λήξη επενδύσεων η ΑΤΕ Ασφαλιστική διατηρούσε στις 30/9 τα κρατικά ομόλογα αξίας 11,8 εκατ. ευρώ και εταιρικά ομόλογα εσωτερικού και εξωτερικού αξίας 18,3 εκατ. ευρώ.

Στον αντίποδα, η Ευρωπαϊκή Πίστη στο χαρτοφυλάκιο διαθεσίμων προς πώληση, στις 30/9, εμφάνιζε εταιρικά ομόλογα αξίας 10,5 εκατ. ευρώ, μηδενική θέση σε κρατικά ομόλογα και μερίδια Αμοιβαίων αξίας 33,8 εκατ. ευρώ.

Μεταστροφή από κρατικά σε εταιρικά ομόλογα διενήργησε κατά τους τελευταίους μήνες, σύμφωνα με πληροφορίες, η Interamerican - μειώνοντας, έτσι, τις επιπτώσεις από την εκτίναξη του spread των ελληνικών κρατικών τίτλων. Η ασφαλιστική πούλησε κρατικά ομόλογα κατά τη διάρκεια του γ' τριμήνου εγγράφοντας υπεραξίες. Στις 30/6 οι επενδύσεις της σε κρατικά ομόλογα ανέρχονταν σε 566 εκατ. ευρώ και σε εταιρικά μόλις σε 108,9 εκατ. ευρώ. Η EFG Eurolife διατηρεί ένα σχετικά ισορροπημένο χαρτοφυλάκιο, το οποίο της προσπόρισε υψηλά έσοδα trading και υπεραξίες κατά τη διάρκεια του 2009. Η αξία των κρατικών ομολόγων που κατείχε η Eurolife ανέρχονταν στις 30/6 στα 390 εκατ. ευρώ. Κατείχε επί πλέον, εταιρικά ομόλογα αξίας 113,7 εκατ. ευρώ, μετοχές 62 εκατ. ευρώ και μερίδια Αμοιβαίων 30,3 εκατ. ευρώ.

Η Εθνική Ασφαλιστική διατήρησε περίπου τη σύνθεση του χαρτοφυλακίου που είχε στις 30/6, δημιουργώντας capacity για νέες εκδόσεις. Η ασφαλιστική πήρε ένα μέρος των υπεραξιών από τις θέσεις της σε κρατικά ομόλογα κατά τη διάρκεια του καλοκαιριού, ακολουθώντας εν συνεχεία συντηρητική πολιτική τοποθετήσεων.

Τα κεφάλαια που αποδεσμεύτηκαν και το φρέσκο χρήμα προς επενδυτική τοποθέτηση κατευθύνθηκαν σε βραχυπρόθεσμο ορίζοντα επενδύσεις, ώστε το χαρτοφυλάκιο να διαθέτει την ευελιξία αξιοποίησης υψηλών spreads και μειωμένου περιθωρίου volatility τους επόμενους μήνες.

Alico

Μετά τον Σεπτέμβριο οι εξελίξεις



Ο κ. Α. Βασιλείου

Χαμηλό, προς το παρόν, ενδιαφέρον εκδηλώνεται από ασφαλιστικούς και χρηματοοικονομικούς ομίλους για την εξαγορά του κλάδου ζωής της American International Group στην Ευρώπη που περιλαμβάνει και την εν Ελλάδι Alico. Το σύνολο σχεδόν των μεγάλων ομίλων έχει πληγεί από την κρίση και την έκθεσή του σε τοξικά ή σύνθετα προϊόντα και παρά την ανάκαμψη των τελευταίων 10 μηνών δεν έχουν επουλώσει ακόμη τις πληγές τους. Για το λόγο αυτόν προτιμούν να αγοράζουν χαρτοφυλάκια ζημιών παρά Ζωής. Σημειώνεται ότι κατά τη διάρκεια του συνεδρίου πωλήσεων της Alico Life τον περασμένο Σεπτέμβριο, ο κ. Ανδρέας Βασιλείου, πρόεδρος της Alico Κεντρ. και Αν. Ευρώπης, είχε αναφερθεί στο ενδιαφέρον εξαγοράς του ομίλου, διατυπώνοντας την εκτίμηση ότι αν δεν ευοδώνονταν τότε οι συζητήσεις, οι εξελίξεις θα μετατίθεντο για μετά τον Σεπτέμβριο του 2010.

Ζητείται πωλητής

για το Τμήμα Συνδρομών και Διαφήμισης του περιοδικού **Ασφαλιστικό ΝΑΙ** και της εφημερίδας **NEXT DEAL**. Προσφέρονται μισθός και ποσοστά. Απαραίτητη τριετής προϋπηρεσία.

Υπεύθυνη: **Γεωργία Κατσώνη**

e-mail: info@nextdeal.gr, **τηλέφωνο επικοινωνίας: 210 3229394**



Κατεβάστε τις ασφάλειες.
Είναι στο χέρι σας!

Πληρώστε λιγότερα ασφαλιστικά αυτοκινήτου με ένα νέο πρωτοποριακό, ευέλικτο πρόγραμμα από τη VICTORIA με τιμές "κομμένες και ραμμένες" στα μέτρα σας.

Στη Victoria αναγνωρίζουμε ότι είστε μοναδικοί. Γιατί λοιπόν να πληρώνετε για την ασφάλιση του αυτοκινήτου σας το ίδιο με όλους; Αποκτήστε σήμερα ένα από τα πέντε κανονικά ασφαλιστικά μας προγράμματα αυτοκινήτου, στην ιδανική τιμή για εσάς. Αξιοπιστία, εξυπηρέτηση και ένα ισχυρό συμβόλαιο ασφάλισης που μετατρέπει την επιλογή σας σε ευκαιρία. «Εξέλιξη» τιμολόγηση για εξαιρετικούς ανθρώπους από τη Victoria, θυγατρική του ισχυρού ομίλου ERGO.

- Ολοκληρωμένο πρόγραμμα με πρωτοποριακές παροχές.
- Κοντά σας 24 ώρες, με φροντίδα συστήματος και φιλικό διακανονισμό.
- Αξιοπιστη οδική βοήθεια από την Eurosoe Assistance.
- Ολοκληρωμένη νομική προστασία από την D.A.S. - Hellas.
- Εγγύηση για την άμεση αποζημίωσή σας, όπου και αν βρισκόσαστε.

www.victoria.gr

VICTORIA

Εταιρία του ασφαλιστικού ομίλου **ERGO**.

Η Αξιοπιστή Ασφαλιστική Δύναμη!



Κριστίν Λαγκάρντ

Δεν τίθεται θέμα εξόδου της Ελλάδας από τη ζώνη του ευρώ

Σελ. 8



Σχέδιο διάσωσης

Την Παρασκευή η συνάντηση Παπανδρέου - Μέρκελ

Σελ. 9

ΕΤΕ

Καλύτερη τράπεζα στην Ελλάδα στον τομέα του Private Banking



Ως «Best Private Banking in Greece 2010» βραβεύθηκε το Private Banking της Εθνικής Τράπεζας, τόσο μεταξύ των ελληνικών τραπεζών όσο και των ξένων που δραστηριοποιούνται στη χώρα, από το έγκριτο διεθνές οικονομικό περιοδικό «Euromoney». Η διάκριση αυτή είναι αποτέλεσμα της ετήσιας διεθνούς έρευνας, η οποία αξιολογεί την ποιότητα των παρεχομένων υπηρεσιών Private Banking ανά χώρα, με αυστηρά ποσοτικά και ποιοτικά κριτήρια. Το βραβείο αυτό επιβεβαιώνει την επιτυχημένη στρατηγική του Private Banking για παροχή υψηλού επιπέδου προϊόντων και υπηρεσιών. Ταυτόχρονα, αντανάκλα την εμπιστοσύνη με την οποία περιβάλλουν την Εθνική οι πελάτες της, αναγνωρίζοντας το κύρος, την αξιοπιστία και την εμπειρία του μεγαλύτερου χρηματοπιστωτικού οργανισμού της χώρας.

Τα μη εξυπηρετούμενα δάνεια συνεχίζουν να αυξάνονται

Με διπλή «ταρίφα» οι προβλέψεις

Του Χρήστου Κίτσιου

Σημαντικά υψηλότερες προβλέψεις απ' αυτές που εκτιμούσαν μόλις τον περασμένο Σεπτέμβριο θα αναγκαστούν να σχηματίσουν οι ελληνικές τράπεζες, καθώς τα μη εξυπηρετούμενα δάνεια συνεχίζουν να αυξάνονται και ο ρυθμός αύξησής τους αναμένεται να κορυφωθεί στο α' εξάμηνο της φετινής χρονιάς.

Τα πρώτα αποτελέσματα τραπεζών για το 2009 και οι τηλεδιασκέψεις με τους αναλυτές έδειξαν ότι

Υψηλότερες από τις αρχικά εκτιμώμενες οι προβλέψεις του δ' τριμήνου του 2009 και εκτιμήσεις για ακόμη υψηλότερες προβλέψεις φέτος. Οι εκτιμήσεις για τα επισφαλή δάνεια το 2009-2010. Τα πρώτα στοιχεία από Πειραιώς και Κύπρου.

οι τράπεζες έχουν σχηματίσει στο τελευταίο τρίμηνο της περασμένης χρονιάς υψηλότερες προβλέψεις από αυτές που αρχικά υπολόγιζαν, ε-

νώ οι διοικήσεις εκτιμούν τώρα ότι οι προβλέψεις της φετινής χρονιάς θα είναι υψηλότερες του 2009. Σημειώνεται ότι μόλις τον περα-

σμένο Σεπτέμβριο, στις διαδοχικές παρουσιάσεις σε Λονδίνο και άλλα χρηματοοικονομικά κέντρα, οι ελληνικές τράπεζες επικοινωνούσαν μια αισθητά καλύτερη εικόνα με αποτέλεσμα να υπάρξει μπαράζ τότε ανοδικών αναθεωρήσεων κερδοφορίας 2010 από τα τμήματα ανάλυσης ξένων και κάποιων εγχώριων χρηματιστηριακών.

Ο ορατός ήδη από τον Σεπτέμβριο δημοσιονομικός εκτροχιασμός της χώρας οδήγησε τελικά στον

Συνέχεια στη σελ. 8

Γιώργος Προβόπουλος

Τέλος στα κεκτημένα

Πλήρη αναδιάρθρωση της οικονομικής πολιτικής και συναίνεση από κόμματα, κοινωνία και επιχειρηματίες προκειμένου να βγει η χώρα από την κρίση ζήτησε ο διοικητής της Τράπεζας της Ελλάδος κ. Γιώργος Προβόπουλος, μιλώντας στην παρουσίαση του βιβλίου «Ανταγωνιστικότητα και Τεχνολογία στην Ελλάδα» των Τάσου Γιαννίτση, Σταύρου Ζωγραφάκη, Ιωάννας Καστέλλη και Δέσποινας Μαυρή. Ο κ. Προβόπουλος υπογράμμισε την κρισιμότητα της κατάστασης και ζήτησε άμεσα μέτρα με προοπτική και εμπνευση, σημειώνοντας ότι δεν πρέπει να αγκυλωθούμε στα κεκτημένα, καθώς και σε νοοτροπίες γρήγορου και εύκολου κέρδους. Στο πλαίσιο αυτό ζήτησε την εκ βάθρων αλλαγή νοοτροπίας στην ελληνική κοινωνία, υπογραμμίζοντας

ότι η κρίση που περνάμε σήμερα είναι συνολική και αγγίζει όλες τις πτυχές της ελληνικής οικονομίας και κοινωνίας. Συνεπώς, η απάντηση δεν μπορεί να είναι ούτε αποσπασματική ούτε βραχυπρόθεσμη. Απαιτείται ριζικός αναπροσανατολισμός της οικονομικής πολιτικής με δίδυμους μεσοπρόθεσμους στόχους, όπως δίδυμες είναι και οι αιτίες που μας οδήγησαν στην κρίση: αφ' ενός, διατηρήσιμη και συνεχής δημοσιονομική προσαρμογή και, παράλληλα, μια πολιτική διαρθρωτικών αλλαγών που θα βελτιώνουν σταθερά την ανταγωνιστικότητα. Στάθηκε ακόμη στις ιστορικές ευθύνες που, όπως είπε, πρέπει να αναλάβουμε όλοι μπροστά στη μεγάλη πρόκληση. Η πορεία των επόμενων χρόνων θα προσδιοριστεί



Ο κ. Γιώργος Προβόπουλος

σε μεγάλο βαθμό από το στόχο που θα επιλέξουμε. «Θέλουμε μια Ελλάδα εγκλωβισμένη σε μια ισορροπία χαμηλών δυνατοτήτων ή μια Ελλάδα σύγχρονη και δυναμική;» αναρωτήθηκε ο κ. Προ-

βόπουλος, τονίζοντας ότι πλέον δεν μπορούμε να πορευθούμε με τις συνταγές του παρελθόντος, με προκατασκευασμένες απαντήσεις σε προβλήματα που είτε τίθενται με νέο τρόπο είτε είναι εντελώς καινούργια, με ιδεοληπτικές ερμηνείες της πραγματικότητας, με αγώνα για την προάσπιση των κεκτημένων, με επιδίωξη του μέγιστου κέρδους στο βραχύτερο χρονικό διάστημα, με επιλεκτική και κατά το δοκούν εφαρμογή θεσμών και νόμων, με άρνηση κάθε προσπάθειας για οικοδόμηση συναίνεσης.

Με μια ματιά

✓ Η Εθνική Τράπεζα της Ελλάδος θα ανακοινώσει τα ετήσια οικονομικά αποτελέσματα 2009 για την τράπεζα και τον όμιλο την Πέμπτη 18 Μαρτίου 2010 στις 17:30 ώρα Ελλάδος. Θα ακολουθήσει κλήση τηλεδιάσκεψης στις 18:00 ώρα Ελλάδος της ίδιας ημέρας για την παρουσίαση και συζήτηση των αποτελεσμάτων.

✓ Για την οικονομική κρίση στην Ελλάδα συζητήσαν στη διάρκεια τηλεδιάσκεψης που είχαν ο αμερικανός πρόεδρος Μπαράκ Ομπάμα, ο βρετανός πρωθυπουργός Γκόρντον Μπράουν και η γερμανίδα καγκελάρια Ανγκελα Μέρκελ. Όπως δήλωσε ο εκπρόσωπος του Λευκού Οίκου, Ρόμπερτ Γκιμπς, οι ΗΠΑ πιστεύουν ότι η Ε.Ε. μπορεί και θα δράσει κατάλληλα προκειμένου να διασφαλίσει μία αποτελεσματική απόκριση στην κρίση στην Ελλάδα.

✓ Οκτώ στους δέκα Έλληνες θεωρούν πως το φαινόμενο της φοροδιαφυγής οφείλεται στο γεγονός ότι υπάρχει μικρή πιθανότητα οι δράστες να εντοπιστούν από τις Αρχές, σύμφωνα με έρευνα του Οικονομικού Επιμελητηρίου Ελλάδας. Ακόμη, ένας στους οκτώ Έλληνες παραδέχεται ότι έχει κρύψει εισοδήματα από την εφορία στο παρελθόν, ενώ το 50% των ερωτηθέντων θεωρεί τη φοροδιαφυγή «λογική αντίδραση» σε ένα διεφθαρμένο κράτος.

✓ Έως τις 15 Μαρτίου θα μπορούν να καταθέτουν τις φορολογικές δηλώσεις οι ελεύθεροι επαγγελματίες και επιτηδευματίες. Θα ακολουθήσουν οι αγρότες από την 1η ως τις 19 Απριλίου, ενώ μισθωτοί και συνταξιούχοι θα υποβάλουν τη φορολογική τους δήλωση από τις 4 Μαΐου ως τις 2 Ιουνίου.

✓ Ο κ. Husnu Ozyegien υπέβαλε την παραίτησή του από το Διοικητικό Συμβούλιο της Finansbank A.S., θυγατρικής του ομίλου ETE.

✓ Στις 21 πλέον ανέρχεται ο αριθμός των τραπεζών που έχουν κηρύξει πτώχευση από τις αρχές του έτους. Σύμφωνα με τα ξένα ειδησεογραφικά πρακτορεία, η Carson River Community Bank που βρίσκεται στη Νεβάδα των ΗΠΑ διέκοψε τη δραστηριότητά της. Το σύνολο των παγίων της τράπεζας ανέρχεται στα 52 εκατ. δολάρια και οι καταθέσεις της στα 50 εκατ. δολάρια.

Τα μη εξυπηρετούμενα δάνεια συνεχίζουν να αυξάνονται

Με διπλή «ταρίφα» οι προβλέψεις

Συνέχεια από τη σελ. 7

σχηματισμό υψηλότερων προβλέψεων από τις αρχικά εκτιμώμενες κατά τη διάρκεια του δ' τριμήνου του 2009, παρά το γεγονός ότι η εκτίμηση για το ποσοστό των μη εξυπηρετούμενων δανείων παρέμεινε η ίδια!

Τα μη εξυπηρετούμενα δάνεια εκτιμάται ότι διαμορφώθηκαν στο τέλος της περασμένης χρονιάς στο 9% του συνολικού δανειακού χαρτοφυλακίου (περί τα 22,6 δισ. ευρώ), επίπεδα αντίστοιχα με αυτά που εκτιμούσαν οι τραπεζίτες. Την ίδια στιγμή, όμως, οι προβλέψεις των τραπεζών στο δ' τρίμηνο αυξήθηκαν σημαντικά σε σχέση με το γ' τρίμηνο.

Η Τράπεζα Πειραιώς σχημάτισε στη διάρκεια του δ' τριμήνου επί πλέον προβλέψεις 160 εκατ. ευρώ έναντι 124 εκατ. ευρώ στο γ' τρίμηνο. Οι προβλέψεις του δ' τριμήνου αντιστοιχούν στο 1,67%, ενώ οι προβλέψεις συνολικά του 2009 αντιστοιχούν στο 1,26%.

Για τη φετινή χρονιά η διοίκηση της Τράπεζας Πειραιώς εκτίμησε ότι τα μη εξυπηρετούμενα δάνεια θα αυξηθούν με ρυθμό αντίστοιχο του 2009, γεγονός που θα οδηγήσει και σε περαιτέρω αύξη-

ση των προβλέψεων, οι οποίες προβλέπεται να κινηθούν στο 1,25% με 1,30% του χαρτοφυλακίου δανείων.

Η διοίκηση της Τράπεζας Κύπρου εκτίμησε για το δικό της χαρτοφυλάκιο δανείων ότι ο ρυθμός των μη εξυπηρετούμενων δα-

ΑΕΠ θα μειωθεί φέτος τουλάχιστον κατά 1%, ενώ ακόμη πιο δυσσώωνες είναι οι εκτιμήσεις των αναλυτών.

Ήδη η εκτίμηση ότι τα επισφαλή δάνεια θα ανέλθουν κατά τη διάρκεια του πρώτου εξαμήνου στο 12% με 13% των χορηγήσεων

οικονομία και, επομένως, τι ανακτησιμότητα από τα επισφαλή δάνεια θα εμφανίσουν οι τράπεζες.

Ο ρυθμός ανακτησιμότητας στα μη εξυπηρετούμενα δάνεια άνω των 90 ημερών υποχωρεί τους τελευταίους μήνες από τα επίπεδα του 22%, κάνοντας τις τράπεζες να ανησυχούν ιδιαίτερα.

Παρά δε τις γκρίνιες, στην αύξηση των μη εξυπηρετούμενων δανείων δεν έχει προς το παρόν συμβάλει η δυνατότητα ρύθμισης ενήμερων οφειλών που παρέχει στις μικρές και πολύ μικρές επιχειρήσεις το νομοσχέδιο για την τόνωση της ρευστότητας του υπουργείου Οικονομίας. Μόλις 2 αιτήσεις ρύθμισης ενήμερων οφειλών έχουν κατατεθεί μέχρι τώρα και η προθεσμία λήγει στις 15 Απριλίου.

Για να «μαζέψουν» την κατάσταση, οι τράπεζες έχουν δρομολογήσει ακόμη και τυποποιημένα προγράμματα αναχρηματοδότησης δανείων για –μικρομεσαίες, κυρίως– επιχειρήσεις. Ταυτόχρονα, έχουν «παγώσει» τα σχέδια ρύθμισης δανεισμού ελληνικών επιχειρήσεων με υψηλό δανεισμό, απαιτώντας είτε πώληση παγίων στοιχείων για τη μείωση του δανεισμού είτε κεφαλαιακή ένεση.

Για να «μαζέψουν» την κατάσταση, οι τράπεζες έχουν δρομολογήσει ακόμη και τυποποιημένα προγράμματα αναχρηματοδότησης δανείων για –μικρομεσαίες κυρίως– επιχειρήσεις. Ταυτόχρονα, έχουν «παγώσει» τα σχέδια ρύθμισης δανεισμού ελληνικών επιχειρήσεων με υψηλό δανεισμό.

νείων φέτος στην Ελλάδα θα ανέλθει στο 7% με 7,5%, έναντι 5,8% στο τέλος του 2009 και 3,4% στο τέλος του 2008.

Οι επισφάλειες προβλέπεται να κορυφωθούν στο α' ή στο β' τρίμηνο του 2010 ως αποτέλεσμα του αρνητικού ρυθμού ανάπτυξης της οικονομίας, της αύξησης της ανεργίας και των μέτρων δημοσιονομικής προσαρμογής.

Οι τραπεζίτες εκτιμούν ότι το

στην Ελλάδα σημαίνει ότι θα φθάσουν στα επίπεδα των 30 με 33 δισ. ευρώ και, επομένως, οι ελληνικές τράπεζες θα χρειασθούν συσσωρευμένες προβλέψεις ύψους 15 με 16 δισ. ευρώ, για να έχουν έναν συντελεστή κάλυψης πιστωτικού κινδύνου κοντά στο 45% με 50%.

Κλειδί θα αποτελέσει, σύμφωνα με έμπειρα στελέχη της αγοράς, το πόσο γρήγορα θα ανακάμψει η

Marfin Egnatia Bank

Νέα πιστωτική για υψηλές απαιτήσεις

Τη νέα πιστωτική κάρτα Marfin Platinum Visa προωθεί στην αγορά η Marfin Egnatia Bank, που ικανοποιεί όπως αναφέρει ακόμα και τις πιο υψηλές απαιτήσεις και είναι σχεδιασμένη να καλύπτει απόλυτα κάθε ανάγκη. Οι κάτοχοι της νέας κάρτας, μέσω της υπηρεσίας Marfin Platinum Visa, μπορούν να απολαύσουν παροχές υψηλού επιπέδου και ευκολίες, όπως:

- ▼ Εξέυρεση και αγορά εισιτηρίων για πολιτιστικά και αθλητικά γεγονότα στην Ελλάδα, καθώς και δυνατότητα παράδοσης των εισιτηρίων όπου επιθυμεί ο πελάτης.
- ▼ Ενημέρωση, προτάσεις και δυνατότητα κράτησης σε εστιατόρια σε όλη την Ελλάδα.
- ▼ Αποστολή δώρων (κρασιά, γλυκά, βιβλία, μουσικά CD) και λουλουδιών.
- ▼ Κρατήσεις αεροπορικών και ακτοπλοϊκών εισιτηρίων.

▼ Κρατήσεις σε ξενοδοχεία και κέντρα διακοπών στην Ελλάδα και το εξωτερικό.

▼ Κράτηση ιστιοπλοϊκών, ιδιωτικών αεροπλάνων, οργάνωση υπηρεσιών φύλαξης.

Παράλληλα, η MARFIN Platinum Visa προσφέρει μοναδικά οφέλη, όπως:

- ▼ Δωρεάν ταξιδιωτική και ιατρική ασφάλεια.
- ▼ Δωρεάν πρόσβαση σε οικονομικές αναλύσεις μετοχών από την Επενδυτική Τράπεζα Ελλάδος, μέσω της ιστοσελίδας <http://marfinplatinum.ibg.gr>
- ▼ Δυνατότητα επείγουσας αντικατάστασης της κάρτας σε περίπτωση απώλειας ή κλοπής στο εξωτερικό.
- ▼ Άμεση παροχή μετρητών για την κάλυψη έκτακτων αναγκών του κατόχου στο εξωτερικό.
- ▼ Ειδικά προνόμια υγείας σε συνεργασία με τα νοσηλευτικά ιδρύματα ΥΓΕΙΑ – ΜΗΤΕΡΑ – ΛΗΤΩ – ΛΗΤΩ LAB.

HSBC

Παγκόσμια πρωτιά στο Top 500 Banking Brands

Η HSBC βραβεύθηκε για τρίτη συνεχή χρονιά ως το καλύτερο τραπεζικό brand με την υψηλότερη αξία παγκοσμίως, από το έγκυρο περιοδικό «The Banker» και την Brand Finance.

Η αξιολόγηση έγινε στο πλαίσιο ετήσιας έρευνας, στην οποία 500 τραπεζικοί όμιλοι κρίθηκαν τόσο για τη συνολική τους παρουσία όσο και για την αξία του brand τους, με το brand της HSBC «World's local bank» να καταλαμβάνει την πρώτη θέση με αξία \$ 28,5 δισ., 12% υψηλότερη από πέρσι. «Σε μια δύσκολη οικονομική περίοδο, η συγκεκριμένη διάκριση αποτελεί μεγάλη τιμή για την HSBC» σχολίασε ο κ. Δημήτρης Πολίτης, Managing Director & Head of Global Banking HSBC Ελλάδος, προσθέτοντας ότι η τράπεζα λειτουργεί σε ξεκάθαρα και μακροχρόνια θεμέλια, εστιάζοντας στην αδιάλειπτη παρουσία της δίπλα στους πελάτες της.

Και νέο πακέτο μέτρων

Περικοπές αποδοχών στο Δημόσιο, που ισοδυναμούν με την απώλεια ενός μισθού για τους 600.000 υπαλλήλους, πάγωμα όλων των συντάξεων και αύξηση της έμμεσης φορολογίας περιλαμβάνονται, σύμφωνα με πληροφορίες, στο νέο πακέτο μέτρων που αναμένεται να ανακοινώσει σήμερα ο πρωθυπουργός Γιώργος Παπανδρέου, δύο ημέρες πριν από την κρίσιμη συνάντησή του στη Γερμανία με την καγκελάριο Άγκελα Μέρκελ. Στόχος του νέου πακέτου μέτρων που αναγκάζεται να λάβει η κυβέρνηση είναι να ε-



Ο Γιώργος Παπανδρέου



Ο Όλι Ρεν

ξευρεθούν 4,8 δισ. ευρώ (2% του ΑΕΠ) για να μειωθεί το έλλειμμα κατά 4%, στο 8,7% φέτος, από 12,7% το 2009.

Καλό κουράγιο, Έλληνες

Με αυτήν τη φράση, ειπωμένη μάλιστα στα ελληνικά, έκλεισε ο αρμόδιος επίτροπος για οικονομικές και νομισματικές υποθέσεις Όλι Ρεν τη συνέντευξη που παραχώρησε την Δευτέρα 1 Μαρτίου, μετά την ολοκλήρωση των επαφών του με τον πρωθυπουργό Γ. Παπανδρέου και το οικονομικό επιτελείο της κυβέρνησης. Όπως τόνισε ο ευρωπαϊός επίτροπος, «οι αγορές πρέπει να είναι πεπεισμένες ότι η Ελλάδα θα μπορέσει να πετύχει τους στόχους της για τη μείωση του ελλείμματος στην περίπτωση που το σχέδιο της κυβέρνησης και τα επί πλέον μέτρα εγκριθούν από την Ευρωπαϊκή Επιτροπή, το ΔΝΤ και την ΕΚΤ». Πρόσθεσε ακόμη ότι δεν μπορεί να συνεχιστεί η κατάσταση που επικρατεί με το δαμόσο χρέος και δεν υπάρχει κάτι πιο αντικοινωνικό από το να βρίσκονται σε αυτή την κατάσταση τα δημόσια οικονομικά, ενώ για τα πρόσθετα μέτρα τόνισε ότι δεν πρέπει να ληφθούν για να είμαστε αρεστοί στην Επιτροπή ή στην ΕΚΤ ή αλλού, αλλά διότι πρέπει να ληφθούν. Όσον αφορά τον 14ο μισθό, ο κ. Ρεν δεν απάντησε ευθέως, αλλά περιορίστηκε να πει ότι «προτείνουμε να μειωθεί το μισθολογικό κόστος, αλλά επαφίεται στην ελληνική κυβέρνηση ποια θα είναι τα μέτρα που πρέπει να πάρει για την επίτευξη του στόχου». Τέλος, προέτρεψε, τους Έλληνες να ελέγξουν το χρέος τους πριν αυτό τους ελέγξει.

Την Παρασκευή η συνάντηση Παπανδρέου - Μέρκελ

Γαλλογερμανικό σχέδιο διάσωσης

Γαλλογερμανική υπογραφή έχει το σχέδιο διάσωσης της ελληνικής οικονομίας, ύψους έως 30 δισ. ευρώ, το οποίο αναμένεται να επισφραγιστεί την ερχόμενη Παρασκευή στη διάρκεια της συνάντησης του Γιώργου Παπανδρέου με την Άγκελα Μέρκελ, αφού πρώτα ο αρμόδιος για τις οικονομικές και νομισματικές υποθέσεις επίτροπος Όλι Ρεν, που ήρθε στη χώρα μας, και εξασφάλισε ως αντάλλαγμα τη λήψη πρόσθετων οικονομικών μέτρων από την Αθήνα.

Το εν λόγω μεικτό σχέδιο προβλέπει ότι κυρίως κρατικά, αλλά και ιδιωτικά γαλλικά και γερμανικά χρηματοπιστωτικά ιδρύματα θα αγοράσουν το ελληνικό χρέος.

Η ευρω-βοήθεια αυτή εκτιμάται ότι θα φτάσει τα 25 δισ. ευρώ, σύμφωνα σχετικό δημοσίευμα του Bloomberg, που δεν αρνείται ότι το ύψος του τελικά μπορεί να φτάσει και τα 30 δισ. ευρώ, όπως πρώτη έγραψε η εφημερίδα «Wall Street Journal», που επεσήμανε επίσης ότι η αγορά θα αναληφθεί ισομερώς από κρατικά ιδρύματα και ιδιώτες επενδυτές.

Η αγορά των ελληνικών ομολόγων υπάρχει πληροφορία ότι θα επιτευχθεί μέσω της γερμανικής κρατικής αναπτυξιακής τράπεζας KfW, όπως δήλωσαν στο Bloomberg μέλη του γερμανικού κοινοβουλίου που θέλουν να διατηρήσουν την ανωνυμία τους, ενώ δεν αποκλείεται ότι ανάλογο ρόλο θα διαδραματίσει η γαλλική κρατική τράπεζα Caisse des Depots. Σημειώνεται ότι η γερμανική KfW ιδρύθηκε το 1948 με κεφάλαια από το Σχέδιο Μάρσαλ και ανέλαβε πρωταγωνιστικό ρόλο στην ανοικοδόμηση της γερμανικής οικονομίας. Από τη δεκαετία του 1960 η τράπεζα αυτή αποτελεί το όχημα μέσω του οποίου η Γερμανία βοηθά αναπτυσσόμενες χώρες, ενώ μετά το 1990 χρηματοδότησε εκατομμύρια μικρομεσαίες επιχειρήσεις και νοικοκυριά στην ανατολική Γερμανία, βάζοντας τη σφραγίδα της στην επανενοποίηση της χώρας.

Σύμφωνα με τη «Wall Street Journal» το γαλλογερμανικό σχέδιο θα επισφραγιστεί την Παρασκευή



Ο Γ. Παπανδρέου και η Ά. Μέρκελ.

στο Βερολίνο, όπου ο έλληνας πρωθυπουργός θα συναντηθεί με τη γερμανίδα καγκελάριο, λίγες μόλις ημέρες πριν γίνει δεκτός στον Λευκό Οίκο από τον αμερικανό πρόεδρο Μπαράκ Ομπάμα.

Το ίδιο δημοσίευμα, πάντως, επισημαίνει ότι ανώτεροι γερμανοί αξιωματούχοι επιμένουν ότι το σχέδιο διάσωσης δεν θα είναι άμεσο και ότι το Βερολίνο απλώς εξετάζει τις επιλογές του για βοήθεια σε μετέπειτα χρόνο, όταν αυτή κριθεί επιτακτική και

επείγουσα, ενώ η Ελλάδα προσδοκά την επιτάχυνση της όλης διαδικασίας προκειμένου να καθησυχάσει τις ανησυχίες των επενδυτών γύρω από τη φερεγγυότητά της.

Οι ευρωπαϊοί πολιτικοί είναι διστακτικοί, σύμφωνα πάντα με την αμερικανική εφημερίδα, να βοηθήσουν την Ελλάδα να βγει από το οικονομικό αδιέξοδο, επιθυμώντας η Αθήνα να προβεί σε μεγαλύτερες μειώσεις στον προϋπολογισμό της από αυτές τις οποίες έχει ανακοινώσει μέχρι σήμερα· συγκεκριμένα, απαιτούν ως αντάλλαγμα για το σχέδιο φθηνού δανεισμού την περιστολή του ελλείμματος φέτος σε επίπεδα χαμηλότερα του 9% από την Αθήνα.

Η ελληνική κυβέρνηση αναμένεται να κάνει το χατίρι των Ευρωπαίων και να προβεί σήμερα Τετάρτη στη δημοσιοποίηση περισσότερων λεπτομερειών σχετικά με το πρόγραμμα λιτότητας προκειμένου να εξασφαλίσει αυτήν τη γαλλογερμανική βοήθεια. Το ίδιο δημοσίευμα τονίζει, εξάλλου, ότι -ακόμη κι αν οι εταίροι χρηματοδοτήσουν την Ελλάδα με 30 δισ.- η χώρα χρειάζεται να δανειστεί ακόμη περίπου 10 δισ. ευρώ από τις αγορές, προκειμένου να καλύψει τις δανειακές και ταμειακές της ανάγκες για το 2010.

Δεν τίθεται θέμα εξόδου της Ελλάδος από το ευρώ

Σε αντίθεση με το υπαινικτικό κλίμα δυσπιστίας απέναντι στην Ελλάδα, η υπουργός Οικονομικών της Γαλλίας Κριστίν Λαγκάρντ, μιλώντας στον γαλλικό ραδιοσταθμό Europe 1, αφού ξεκαθάρισε ότι «δεν τίθεται θέμα εξόδου της Ελλάδας από τη ζώνη του ευρώ σε καμιά περίπτωση», εκτίμησε ότι η χώρα μας «δεν βρίσκεται σε αδιέξοδο». «Δεν έχω αμφιβολία ότι η Ελλάδα θα καταφέρει να επαναχρηματοδοτηθεί με μέσα που εξετάζουμε σήμερα και για τα οποία έχουμε ορισμένες προτάσεις στους κόλπους της ζώνης ευρώ» είπε χαρακτηριστικά η Κριστίν Λαγκάρντ, αποκαλύπτοντας ότι οι λύσεις αυτές αφορούν «ιδιωτικό ή δημόσιο φορέα, καμιά φορά και τα δύο». Καταλήγοντας, μάλιστα, η γαλλίδα υπουργός δήλωσε «πεπεισμένη» ότι η κρίση στην Ελλάδα θα επιτρέψει στην Ευρώπη να προχωρήσει «πραγματικά προς μια οικονομική διακυβέρνηση στους κόλπους της ζώνης ευρώ» και σε «έναν ευρύτατο συντονισμό με πειθαρχία και με έναν κώδικα καλής διαχείρισης».



Η Κριστίν Λαγκάρντ

Τράπεζα της Ελλάδος

Επιβράδυνση δανεισμού για επιχειρήσεις και νοικοκυριά

Επιβραδύνθηκε ο ετήσιος ρυθμός ανόδου της συνολικής χρηματοδότησης προς το σύνολο των εγχώριων επιχειρήσεων και νοικοκυριών τον Ιανουάριο του 2010 και διαμορφώθηκε σε 3,8% από 4,2% τον Δεκέμβριο του 2009 και 15,9% τον Δεκέμβριο του 2008. Σε σχέση με τον Δεκέμβριο του 2009, επιβράδυνση παρατηρήθηκε στην πιστωτική επέκταση τόσο προς τις εγχώριες επιχειρήσεις όσο και προς τα νοικοκυριά.

Χρηματοδότηση των εγχώριων επιχειρήσεων

Αναλυτικότερα, η χρηματοδότηση προς τις εγχώριες επιχειρήσεις παρουσίασε τον Ιανουάριο του 2010 θετική καθαρή ροή 348 εκατ. ευρώ (Ιανουάριος 2009: 1.131 εκατ. ευρώ) και ο ετήσιος ρυθμός της πιστωτικής επέκτασης επιβραδύνθηκε σε 4,5% από 5,1% τον προηγούμενο μήνα (Δεκέμβριος 2008: 18,7%).

Από την ανάλυση της χρηματοδότησης των επιχειρήσεων κατά κλάδο οικονομικής δραστηριότητας προκύπτει ότι τον επισκοπούμενο μήνα επιβραδύνθηκε ο ετήσιος ρυθμός ανόδου της χρηματοδότησης προς το «Εμπόριο», τη «Ναυτιλία» και τους «Λοιπούς Κλάδους», ενώ επιταχύνθηκε ή παρέμεινε περίπου σταθερός προς όλους τους υπόλοιπους κλάδους.

Ειδικότερα, με αρνητικό ετήσιο ρυθμό μεταβολής κινείται η πιστωτική επέκταση προς τη βιομηχανία για πέμπτο συνεχόμενο μήνα (Ιανουάριος 2010: -2,9%, Δεκέμβριος 2009: -3,5%, Δεκέμβριος 2008: 15,8%), ενώ με θετικό αλλά χαμηλό δωδεκάμηνο ρυθμό κινείται εκείνη προς το εμπόριο (Ιανουάριος 2010: 3,2%, Δεκέμβριος 2009: 4,2%, Δεκέμβριος 2008: 19,5%). Επίσης, χαμηλοί ρυθμοί ανόδου παρατηρούνται στη χρηματοδότηση του κλάδου των κατασκευών (Ιανουάριος 2010: 3,5%, Δεκέμβριος

2009: 2,7%, Δεκέμβριος 2008: 35,2%) και της ναυτιλίας (Ιανουάριος 2010: 1,9%, Δεκέμβριος 2009: 4,0%, Δεκέμβριος 2008: 17,2%). Αντίθετα, με σχετικά υψηλούς ετήσιους ρυθμούς, πολύ πάνω από τον αντίστοιχο ρυθμό του συνόλου των επιχειρήσεων, αυξήθηκε και αυτόν το μήνα η χρηματοδότηση των κλάδων «Τουρισμού» (8,2%), «Ηλεκτρισμού - Φωταερίου - Ύδρευσης» (14,5%), «Επικοινωνιών - Μεταφορών πλην Ναυτιλίας» (25,8%) και «Λοιπών» (8,0%).

Χρηματοδότηση των εγχώριων νοικοκυριών

Η καθαρή ροή χρηματοδότησης προς τα νοικοκυριά τον Ιανουάριο του 2010 ήταν αρνητική 120 εκατ. ευρώ (Ιανουάριος 2009: θετική ροή 100 εκατ. ευρώ) και ο ετήσιος ρυθμός της πιστωτικής επέκτασης υποχώρησε ελαφρώς στο 2,9% έναντι 3,1% τον Δεκέμβριο του 2009 (Δεκέμβριος 2008:

12,8%). Αναλυτικότερα, η καθαρή ροή των στεγαστικών δανείων ανήλθε σε 78 εκατ. ευρώ τον Ιανουάριο του 2010 (Ιανουάριος 2009: 128 εκατ. ευρώ), ενώ ο δωδεκάμηνος ρυθμός ανόδου τους μειώθηκε ελαφρώς σε 3,6% έναντι 3,7% τον Δεκέμβριο του 2009 (Δεκέμβριος 2008: 11,5%). Τα καταναλωτικά δάνεια σημείωσαν καθαρή αρνητική ροή 144 εκατ. ευρώ (Ιανουάριος 2009: θετική ροή 30 εκατ. ευρώ), ενώ ο δωδεκάμηνος ρυθμός ανόδου τους επιβραδύνθηκε σε 1,6%, έναντι 2,0% το Δεκέμβριο του 2009 (Δεκέμβριος 2008: 16,0%).

Τέλος, η καθαρή ροή των «λοιπών» δανείων προς τα νοικοκυριά ήταν αρνητική, 54 εκατ. ευρώ τον Ιανουάριο του 2010 (Ιανουάριος 2009: αρνητική ροή 58 εκατ. ευρώ), ενώ ο δωδεκάμηνος ρυθμός μεταβολής τους διαμορφώθηκε σε -1,0% από -1,1% τον Δεκέμβριο του 2009 (Δεκέμβριος 2008: 9,5%).

Interamerican

Τα αστέρια της επί σκηνής

Οι πρώτοι των πρώτων του 2009 έλαμψαν και φωταγόγησαν με τις επιτυχίες τους την εορταστική βραδιά που οργάνωσε η Interamerican για το δίκτυο Agency στο κινηματοθέατρο «Rex». Ο διευθύνων σύμβουλος Γιώργος Κώτσαλος και ο γενικός διευθυντής πωλήσεων και Marketing Γιώργος Μαυρέλης δήλωσαν υπερήφανοι για ό,τι πέτυχε το δίκτυο Agency κατά το δύσκολο 2009, ενώ ο αναπληρωτής Γεν. Διευθυντής Πωλήσεων Μάρκος Φραγκουλόπουλος, σε ρόλο παρουσιαστή, είχε έναν ιδιαίτερο, επαινετικό λόγο για να χαρακτηρίσει τον καθένα από τους βραβευθέντες.

Τα γραφεία πωλήσεων του δικτύου αποτέλεσαν την "αιχμή του δόρατος" στη διανομή προϊόντων και υπηρεσιών της εταιρείας κατά την περασμένη χρονιά, στο πλαίσιο της σύγχρονης πολυκαναλικής πολιτικής της εταιρείας, η οποία επενδύ-

ει στο tied-agency σύστημα, αναπτύσσοντας ένα σύγχρονο και παραγωγικό μοντέλο λειτουργίας, ευθυγραμμισμένο με τον σταθερό επιχειρησιακό στόχο που είναι η κερδοφορία της.

Η συμβολή των συνεργατών του δικτύου στα πολύ καλά παραγωγικά αποτελέσματα του 2009, που σε νέα παραγωγή σε Ζωή, Υγεία και Ομαδικές ασφαλίσσεις έφθασαν τα 61,03 εκατ. ευρώ και σε εγγεγραμμένα ασφαλίσιτρα Γενικών Ασφαλίσεων έφθασαν τα 217,35 εκατ., ήταν καθοριστική, με πιο χαρακτηριστικό παράδειγμα την προώθηση του καινοτόμου επενδυτικού προϊόντος Capital. Παρά τη «δυσανεξία» της αγοράς στα unit linked προϊόντα, το Capital, χάρη στις προσπάθειες του δικτύου, έφερε 23 εκατ. σε πωλήσεις μέσα σε ένα εξάμηνο, κινούμενο αντίθετα προς την πτωτική πορεία της συγκεκριμένης αγοράς.

Οι καλύτεροι, λοιπόν, του 2009 από το Δίκτυο Πωλήσεων της INTERAMERICAN ήταν ανά κατηγορία βράβευσης οι εξής:

ΣΥΝΤΟΝΙΣΤΕΣ

ΣΤΡΑΤΟΛΟΓΗΣΕΙΣ ΝΕΩΝ ΣΥΝΕΡΓΑΤΩΝ

1. Δ. Φαραντούρης, 2. Κ. Σαριδάκης, 3. Εμμ. Παπαδημητράκης.

ΕΙΣΠΡΑΧΘΕΝΤΑ ΠΥΡΟΣ

1. Απ. Δοκούζης, 2. Δ. Φαραντούρης, 3. Ι. Τοζακίδης.

ΕΙΣΠΡΑΧΘΕΝΤΑ ΓΕΝΙΚΩΝ

1. Δ. Φαραντούρης, 2. Απ. Δοκούζης, 3. Ι. Γραμματικός.

ΝΕΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΖΩΗΣ

1. Δ. Φαραντούρης, 2. Θ. Θωμόπουλος, 3. Απ. Δοκούζης.

ΤΙΜΗΤΙΚΕΣ ΔΙΑΚΡΙΣΕΙΣ

Ν. Χαμουζάς, 1ος σε Παραγωγή Υγείας, Μ. Μπαχάς, 1ος στην Περιφέρεια σε νέα Παραγωγή Ζωής – Υγείας – Ομαδικών.

ΝΕΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΟΜΑΔΙΚΩΝ

Θ. Θωμόπουλος, Απ. Δοκούζης, ΒΡΑΒΕΙΟ ΑΛΕΞ. ΤΑΜΠΟΥΡΑ
Θ. Θωμόπουλος, Κ. Γαβριηλίδου.

UNIT MANAGERS

ΣΤΡΑΤΟΛΟΓΗΣΕΙΣ

1. Ι. Πατερράκης, 2. Δ. Βουτσιλάς, 3. Β. Κωνσταντακοπούλου.

ΕΙΣΠΡΑΧΘΕΝΤΑ ΠΥΡΟΣ

1. Ν. Παπαζωγράφος, 2. Ι. Πατερράκης, 3. Δ. Καζάνας.

ΕΙΣΠΡΑΧΘΕΝΤΑ ΓΕΝΙΚΩΝ

1. Ν. Παπαζωγράφος, 2. Γ. Ταμβάκος, 3. Β. Κωνσταντακοπούλου και Ι. Πατερράκης.

ΝΕΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΖΩΗΣ - ΥΓΕΙΑΣ- ΟΜΑΔΙΚΩΝ

1. Β. Κωνσταντακοπούλου, 2. Μ. Δοκούζη, 3. Α. Καρρά.

ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟΙ ΣΥΜΒΟΥΛΟΙ

ΕΙΣΠΡΑΧΘΕΝΤΑ ΠΥΡΟΣ

1. Α. Ελ Αζάμπ, 2. Ε. Αθανασιάδου, 3. Κ. Μάκαρης, 4. Γρ. Σχιστοχειλής, 5. Π. Τσακίρης.

ΕΙΣΠΡΑΧΘΕΝΤΑ ΓΕΝΙΚΩΝ

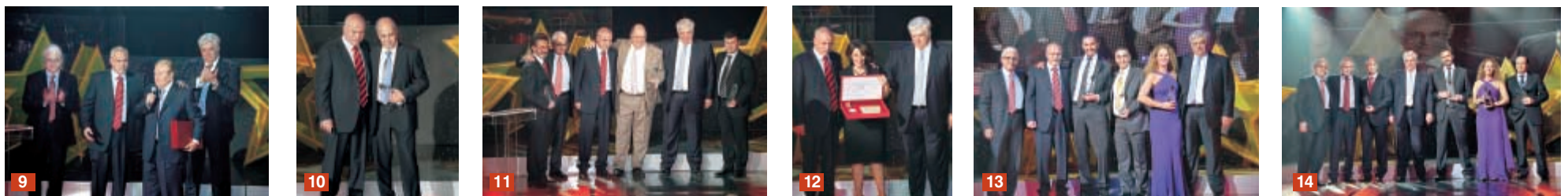
1. Ι. Μωυσιδής, 2. Α. Κατσαβριάς, 3. Γρ. Σχιστοχειλής, 4. Κ. Μάκαρης, 5. Δ. Λιανός, 6. Β. Λυμπερόπουλος, 7. Στ. Κατσιάκας.

ΝΕΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΖΩΗΣ-ΥΓΕΙΑΣ-ΟΜΑΔΙΚΩΝ

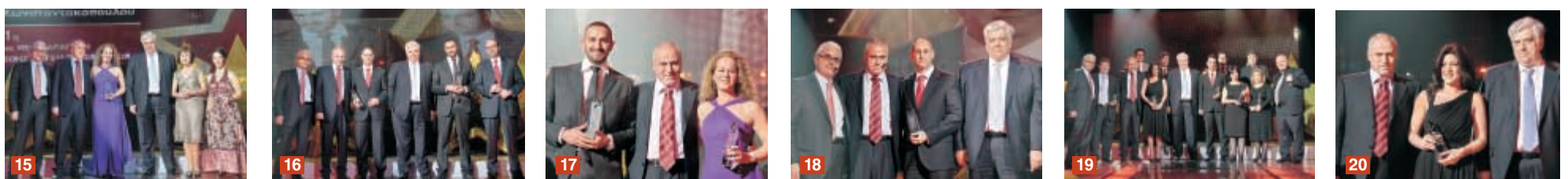
1. Στ. Επιτροπάκη, 2. Χ. Πέτρου, 3. Ε. Αρακά, 4. Γ. Τσιαβίκος, 5. Ι. Χατζάκης, 6. Μ. Μαστρογιάννη, 7. Η. Γούλας, 8. Λ. Αποστολιώτης, 9. Ν. Απερανθίτης, 10. Α. Τερζόπουλος.



1. Γενική άποψη της αίθουσας του «Rex». 2. Γ. Κώτσαλος, διευθ. σύμβουλος Interamerican. 3. Γ. Μαυρέλης, γεν. διευθυντής πωλήσεων και marketing. 4. Μ. Φραγκουλόπουλος, αναπλ. γεν. διευθυντής Πωλήσεων και Marketing. 5. Οι πρώτοι συντονιστές σε νέα παραγωγή Ζωής. 6. Οι πρώτοι συντονιστές σε εισπραχθέντα Πυρός. 7. Οι κορυφίοι σε όλες τις κατηγορίες. Συντονιστές επί σκηνής: Δ. Φαραντούρης, Θ. Θωμόπουλος, Απ. Δοκούζης, Ν. Χαμουζάς και Μ. Μπαχάς, με τους Γ. Κώτσαλο, Γ. Μαυρέλη και Μ. Φραγκουλόπουλο. 8. Ο πολυνίκης Δ. Φαραντούρης. Σάρωσε τα βραβεία!



9. Θ. Θωμόπουλος: Τρεις δεκαετίες! στην κορυφή – όχι μόνο της Interamerican, αλλά και όλης της αγοράς. Βραβεύθηκε με το τιμητικό «βραβείο Αλέξ. Ταμπούρα». 10. Απ. Δοκούζης, στην πρώτη τριάδα των συντονιστών σε όλες τις κατηγορίες βραβείσεων. 11. Δ. Φαραντούρης, Κ. Σαριδάκης και Εμμ. Παπαδημητράκης, οι πιο παραγωγικοί συντονιστές σε «νέο αίμα» για το δίκτυο. 12. Κ. Γαβριηλίδου, άξια για το «βραβείο Αλέξ. Ταμπούρα». 13. Οι πρώτοι Unit Managers σε στρατολογήσεις. 14. Οι πρώτοι Unit Managers σε εισπραχθέντα γενικών.



15. Οι πρώτοι Unit Managers σε νέα παραγωγή Ζωής, Υγείας, Ομαδικών. 16. Οι πρώτοι Unit Managers σε εισπραχθέντα Πυρός. 17. Ι. Πατερράκης και Β. Κωνσταντακοπούλου: Ξεχώρισαν στις περισσότερες κατηγορίες των Unit Managers. 18. Ο Unit Manager Ν. Παπαζωγράφος κυριάρχησε στις Γενικές και στον κλάδο Πυρός. 19. Οι πρώτοι ασφαλιστικοί σύμβουλοι σε νέα παραγωγή Ζωής, Υγείας, Ομαδικών. 20. Η Στ. Επιτροπάκη, πρώτη σε νέα παραγωγή Ζωής, Υγείας, Ομαδικών.



21. Ο Χ. Πέτρου, δεύτερος σε νέα παραγωγή Ζωής, Υγείας, Ομαδικών. 22. Οι καλύτεροι ασφαλιστικοί σύμβουλοι σε εισπραχθέντα Γενικών. 23. Ι. Μωυσιδής, πρώτος Ασφαλιστικός Σύμβουλος σε εισπραχθέντα Γενικών. 24. Οι πρώτοι Ασφαλιστικοί Σύμβουλοι σε εισπραχθέντα Πυρός. 25. Ο Α. Ελ Αζάμπ, πρώτος Ασφαλιστικός Σύμβουλος σε εισπραχθέντα Πυρός.

Συνεταιριστική**Σε αναπτυξιακή τροχιά**

Θετική εξέλιξη σημείωσαν τα μεγέθη της Συνεταιριστικής Ασφαλιστικής στο 2009 σε σχέση με το 2008, καθώς η παραγωγή Ζωής αυξήθηκε κατά 17% και έφθασε τα 3,3 εκ. ευρώ, ενώ η παραγωγή γενικών ασφαλειών

αυξήθηκε κατά 20,14% και έφθασε τα 39 εκατ. ευρώ. Συνολικά η παραγωγή αυξήθηκε κατά 19,9% και έφθασε τα 42,3 εκατ. ευρώ. Αυξήθηκαν τα τεχνικά



Ο Δημήτρης Ζορμπάς

αποθέματα κατά 32% και έφτασαν τα 48 εκατ. ευρώ, καθώς και οι επενδύσεις κατά 9% και έφτασαν τα 52 εκατ. ευρώ. Τέλος, το αποτέλεσμα της χρήσης ήταν 618 χιλ. ευρώ κέρδος από 64 χιλ. ευρώ που ήταν το 2008. Να σημειωθεί ότι η Συνεταιριστική Ασφαλιστική, πάντα πρωτοπόρος στο δείγμα εξυπηρέτησης των πελατών της, κατέβαλε το ποσό των 20,6 εκατ. ως αποζημιώσεις.

Γ. ΚΥΡΛΑΚΗΣ ΑΕΑΠ**Οι πρώτοι στο Ντουμπάι**

Με ιδιαίτερη επιτυχία πραγματοποιήθηκε το ταξίδι στο Ντουμπάι των επιτυχημένων συνεργατών του πρακτορείου Γ. ΚΥΡΛΑΚΗΣ ΑΕΑΠ. Στο ταξίδι συμμετείχαν 18 συνεργάτες και απόλαυσαν 4 ημέρες διαμονής στο κοσμοπολίτικο Ντουμπάι, απολαμβάνοντας και σαφάρι στην έρημο, αφήνοντας πίσω για λίγες ημέρες την καθημερινότητα. Όλοι επέστρεψαν ευχαριστημένοι, με κέφι και διάθεση για μία ακόμη πιο επιτυχημένη πορεία το 2010.



Κανένα κέρδος...

...δεν αυξάνεται, αν δεν επενδύσουμε πρώτα στον άνθρωπο!

Στη Συνεταιριστική Ασφαλιστική, σχεδιάζουμε, εργαζόμαστε και επιχειρούμε, γνωρίζοντας καλά ότι οι εποχές αλλάζουν. Ότι η επιχειρηματικότητα δεν βασίζεται στο «Κέρδος» -με οποιοδήποτε κόστος- αλλά στην κερδοφορία. Η Εμπιστοσύνη, η κοινωνική ευαισθησία, η εντιμότητα και η επικοινωνία, αποτελούν τους βασικούς πυλώνες, στην προσπάθειά μας να δημιουργήσουμε ένα νέο Ασφαλιστικό πολιτισμό. Διαφέρουμε, γιατί τον πιστεύουμε αλλά και γιατί λειτουργούμε μαζί του.

ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΗ
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ



ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΕΣ ΟΡΓΑΝΩΣΕΙΣ

ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΕΣ ΤΡΑΠΕΖΕΣ

ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΕΣ ΕΤΑΙΡΙΕΣ

ΚΕΝΤΡΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ : Λεωφ. Συγγρού 367, 175 64 - Π. Φάληρο, Αθήνα, ΤΗΛ.: 210 9491 280 - 299 TELEFAX : 210 9403 148, e-mail: com@syneteristiki.gr

www.syneteristiki.gr

Καινοτόμα υπολογιστικά εργαλεία της Allianz στις εκδηλώσεις του Ελληνογερμανικού Επιμελητηρίου

Τη νέα υπηρεσία της Allianz, που προσφέρει στους ασφαλισμένους της τη δυνατότητα γρήγορου και εύκολου υπολογισμού των ασφαλιστικών τους αναγκών, είχαν την ευκαιρία να δοκιμάσουν οι προσκεκλημένοι στις φετινές εκδηλώσεις του Ελληνογερμανικού Εμπορικού και Βιομηχανικού Επιμελητηρίου με χορηγό την Allianz Ελλάδος. Πρόκειται για δέκα διαδραστικούς «υπολογιστές», ενσωματωμένους στην εταιρική ιστοσελίδα της Allianz, οι οποίοι με κατάλληλες ερωτήσεις αντλούν τις πληροφορίες που συνθέτουν την πραγματική οικονομική θέση κάθε υποψήφιου προς ασφάλιση, όπως και τις ασφαλιστικές του ανάγκες.



Ο διευθύνων σύμβουλος & CEO Allianz Ελλάδος κ. Πέτρος Παπανικολάου και στελέχη της εταιρείας στο χώρο των εκδηλώσεων.

Allianz Ελλάδος

Πρώτα ο πελάτης και ο συνεργάτης

Την ιδιαίτερα θετική εξέλιξη των μεγεθών της Allianz Ελλάδος και ειδικότερα την αύξηση παραγωγής κατά 13,1% στα 217,3 εκατ. ευρώ, που προήλθε από άνοδο των Γενικών Ασφαλειών κατά 19,2% και των δραστηριοτήτων του κλάδου Ζωής κατά 8,4% επεσήμανε ο διευθύνων σύμβουλος της Allianz Ελλάδος, κ. Πέτρος Παπανικολάου, με την ευκαιρία της ετήσιας εκδήλωσης για το διοικητικό προσωπικό, που πραγματοποιήθηκε στο Μουσείο Νάσιουτζικ. «Ενισχύσαμε για 5η συνεχή χρονιά τα δυνατά μας σημεία, κερδίζοντας μερίδιο αγοράς σε όλους τους κλάδους· πιστεύουμε ότι η πορεία μας σήμερα είναι εξαιρετική και μας επιτρέπει, στις σημερινές συνθήκες, να μπορούμε να ισχυριζόμαστε ότι είμαστε ο πλέον αξιόπιστος οργανισμός» τόνισε ο Παπανικολάου και αναφέρθηκε στα βασικά συμπεράσματα που προέκυψαν από τις ετήσιες έρευνες «Αξιολόγηση παρεχόμενων υπηρεσιών από πελάτες», αλλά και από το «Δίκτυο Πωλήσεων», τονίζοντας ότι «στο μεγαλύτερο εύρος των υπηρεσιών που παρέχουμε η εικόνα μας είναι ιδιαίτερα θετική, γεγονός που καταδεικνύει τη συνέπειά μας στην υποστήριξη των ασφαλισμένων για το 2009».



Ο κ. Θεόδωρος Ζαχαρόπουλος, διευθυντής Χρηματοοικονομικών Υπηρεσιών, παραλαμβάνει το αναμνηστικό δώρο από τον διευθύνοντα σύμβουλο και CEO κ. Πέτρο Παπανικολάου.

Όμιλος Generali

GENERALI ACADEMY

Τον τέταρτο χρόνο λειτουργίας της έκλεισε μία σημαντική εκπαιδευτική πρωτοβουλία που ανέλαβε ο Όμιλος Generali με τη δημιουργία της Generali Academy και ολοκληρώθηκε με την τιμητική απονομή διπλωμάτων σε 18 μεσίτες και πράκτορες, οι οποίοι παρακολούθησαν τα σεμινάρια.

Στην Generali Academy οι συμμετέχοντες παρακολουθούν έναν κύκλο εννέα μαθημάτων που αφορούν την οργάνωση της ασφαλιστικής αγοράς, την ανασφάλιση σε πρακτικό επίπεδο και το πώς επιδρά στους διαμεσολαβούντες, στο underwriting, στις ζημιές, στις πωλήσεις, στο management, στις αρχές της πειθούς, στο management για μεσίτες και στην επικοινωνία. Όπως εξήγησε ο διευθυντής εκπαίδευσης του Ομίλου Generali κ. Κώστας Χομόνδοζλης, στόχος είναι να αποκτούν οι διαμεσολαβούντες μία γενικότερη γνώση για τη λειτουργία της ασφαλιστικής αγοράς και όχι τόσο για τεχνικά θέματα της ασφάλισης, τα οποία άλλωστε τα γνωρίζουν, ενώ ο διευθυντής πωλήσεων κ. Νίκος Σακελλαρίου υπογράμμισε ότι η δημιουργία της Generali Academy εντάσσεται στη γενικότερη στρατηγική της εταιρείας που στοχεύει στην ενίσχυση του ρόλου των διαμεσολαβούντων στην ανάπτυξη της ασφαλιστικής αγοράς. Στο πλαίσιο αυτό ζήτησε από τους συμμετέχοντες στην εκδήλωση να εκθέσουν τις δικές τους απόψεις προκειμένου το έργο της Generali Academy να καταστεί πιο αποτελεσματικό τη νέα περίοδο. Αναποκρινόμενοι στην πρόσκληση του κ. Σακελλαρίου, οι πράκτορες και μεσίτες πήραν



Κ. Χομόνδοζλης, Ν. Σακελλαρίου, Α. Τόγια, Γ. Κατσάνος, Ν. Μπλάνας

το λόγο, διατυπώνοντας συγκεκριμένες απόψεις για τη θετική εμπειρία που είχαν από τη συμμετοχή τους στα σεμινάρια. Παράλληλα εξέφρασαν την αγωνία τους για την πορεία του ασφαλιστικού κλάδου, αναγνωρίζοντας ταυτόχρονα τη συμβολή της Generali στη διαμόρφωση μιας αξιόπιστης και φερέγγυας ασφαλιστικής αγοράς. Κλείνοντας την εκδήλωση, ο διευθύνων σύμβουλος του ομίλου κ. Πάνος Δημητρίου, σχολιάζοντας τις τελευταίες εξελίξεις στην ασφαλιστική αγορά και τις επιπτώσεις αυτών στους διαμεσολαβούντες τόνισε ότι η Generali είναι υπέρ της πλήρους διαφάνειας στη λειτουργία της αγοράς, τόνισε ότι ο όμιλος στηρίζει τόσο το agency όσο και το πρακτορειάκo δίκτυο γιατί πιστεύει στην αποτελεσματικότητα της ανθρώπινης επικοινωνίας και πρόσθεσε με νόημα ότι «στην Generali δεν είμαστε γαλαντόμοι σήμερα για να φύγουμε αύριο». Τέλος, ενημέρωσε τους συμμετέχοντες ότι σύντομα η εταιρεία είναι πολύ κοντά στην ολοκλήρωση νέων πρωτοβουλιών και εργαλείων, που θα βελτιώσουν ακόμη περισσότερο το επίπεδο των προσφερόμενων υπηρεσιών του ομίλου στους συνεργάτες της.

38ο Συνέδριο του RIAD

Επί τάπητος η Νομική Προστασία

Με επιτυχία οργανώθηκε στη Νότια Αφρική το 38ο Συνέδριο του RIAD, της Διεθνούς Ένωσης Ασφαλιών Νομικής Προστασίας, ενώ παράλληλα πραγματοποιήθηκε και η γενική συνέλευση των μελών του RIAD, τα οποία εξέλεξαν το νέο συμβούλιο με πρόεδρο τον κ. Paul Asplin από το DAS Group U.K. Στόχος του συνεδρίου ήταν να διερευνηθούν οι τρόποι και τα μέσα με τα οποία οι εξειδικευμένες ασφαλιστικές εταιρείες Νομικής Προστασίας θα μεγιστοποιήσουν την αποτελεσματικότητα των προσφερόμενων υπηρεσιών και την επι-

χειρηματική τους απόδοση. Μ' αυτό το σκεπτικό οργανώθηκε τους προηγούμενους μήνες και ένα πολύ δυναμικό workshop, στο οποίο –με τη συνδρομή πολύ σημαντικών ομιλητών που έλαβαν μέρος– συζητήθηκαν θέματα όπως το νομικό περιβάλλον, ο κώδικας δεοντολογίας του RIAD, οι προσδοκίες των καταναλωτών και τα διαθέσιμα «εργαλεία» για την ενίσχυση του θεσμού της Νομικής Προστασίας και παρουσιάστηκαν χαρακτηριστικά παραδείγματα σχετικών πρωτοβουλιών σε συλλογικό ή εταιρικό επίπεδο που έχουν υλοποιηθεί με επι-



Ο κ. Ξουράφης

τυχία σε διάφορες χώρες. Σημειώνεται ότι στο Συνέδριο στη Νότια Αφρική εκπροσώπησε την Ελλάδα ο κ. Γρηγόρης Ξουράφης, διευθύνων σύμβουλος της DAS-Hellas, ο οποίος ανήκει στα τακτικά μέλη του Γενικού Συμβουλίου της Διεθνούς Ένωσης, καθώς και η κυρία Νάντια Σταυρογιάννη, υπεύθυνη Πωλήσεων της DAS-Hellas.

Τα βασικά γενικά συμπεράσματα του workshop

- Η Ασφάλιση Νομικής Προστασίας αναγνωρίζεται ως ένα πολύτιμο «εργαλείο» που διευκολύνει σημαντικά την πρόσβαση του Πολίτη στη Δικαιοσύνη για να βρει το δίκιο του.
- Οι Ασφαλιστικές Εταιρείες Νομικής Προστασίας οφείλουν να διασφαλίζουν ότι οι ασφαλισμένοι τους γνωρίζουν καλά όλες τις καλύψεις και τις παροχές που προβλέπουν τα συμβόλαιά τους.
- Οι συνεργάτες, οι διαμεσολαβούντες των εξειδικευμένων Ασφαλιστικών Εταιρειών Νομικής Προστασίας πρέπει να έχουν υψηλή επαγγελματική κατάρτιση και να επιμορφώνονται συνεχώς.
- Η αξιοπιστία και η εμπιστοσύνη είναι από τις θεμελιώδεις αρχές που πρέπει να διέπουν τη σχέση ασφαλισμένου – εξειδικευμένης Ασφαλιστικής Εταιρείας Νομικής Προστασίας.
- Οι αιτιάσεις των καταναλωτών σχετικά με την εύρυθμη λειτουργία του θεσμού της Ασφάλισης Νομικής Προστασίας διεθνώς προκύπτουν από την έλλειψη διαφάνειας και έγκυρης πληροφόρησης.
- Η ενδυνάμωση της ποιότητας της πληροφόρησης, αλλά και του επιπέδου εξυπηρέτησης, είναι το «κλειδί» για την ικανοποίηση των σύγχρονων αναγκών και απαιτήσεων του καταναλωτή.



σίγουρα, γρήγορα...απλά!



Ασφαλιστική Αγορά

Συνεισφέρει στην Εταιρεία Προστασίας Σπαστικών

Τέσσερις ασφαλιστικές εταιρίες (ΑΧΑ, Εθνική, Chartis και Generali Hellas) με υψηλό αίσθημα κοινωνικής ευθύνης καλύπτουν σημαντικές ασφαλιστικές ανάγκες της Εταιρείας Προστασίας Σπαστικών με τη μορφή χορηγίας και μέσω των συνεργαζόμενων μεσιτών «Ασφαλιστική Εγγύηση ΕΠΕ». Ειδικότερα εντός του Δεκεμβρίου πραγματοποιήθηκε επίσκεψη από τους κ.κ. Eric Kleijne, διευθύνοντα σύμβουλο της ΑΧΑ Ασφαλιστικής, Ερρίκο Μοάτσο, διευθυντή λειτουργιών της ΑΧΑ Ασφαλιστικής, Ζέτα Καραϊσκού, υπεύθυνη τομέα διαφήμισης και δημοσίων σχέσεων της Εθνικής Ασφαλιστικής, Πάνο Δημητρίου, διευθύνοντα σύμβουλο της Generali Hellas, Μαρία Καρρά, αναπληρώτρια γενική διευθύντρια της Generali Hellas, Μιχάλη και Κωνσταντίνο Σουρίκα, ασφαλιστική Εγγύηση ΕΠΕ, και υψηλόβαθμων στελεχών της Chartis στις εγκαταστάσεις της Εταιρείας Προστασίας Σπαστικών, με στόχο να γνωρίσουν από κοντά την εταιρεία και τις δράσεις της, καθώς επίσης για περαιτέρω ενδυνάμωση της συνεργασίας και την επέκτασή της σε νέους τομείς. Οι ανωτέρω ασφαλιστικές εταιρείες συμμετέχουν μέσω των συνεργαζόμενων μεσιτών «Ασφαλιστική Εγγύηση ΕΠΕ» του κ. Μιχαήλ Σουρίκα στην ασφαλιστική κάλυψη της Εταιρείας Προστασίας Σπαστικών με Ασφαλιστήρια Πυρός, Αστικής Ευθύνης, Οχημάτων, Μεταφοράς Χρημάτων και Κλοπής Ταμείου. Υπενθυμίζεται ότι η Εταιρεία Προστασίας Σπαστικών ιδρύθηκε το 1972 για να καλύψει ένα κενό και να αντιμετωπίσει μία μεγάλη ανάγκη σε ό,τι αφορά την πρόνοια για τους ανθρώπους που πάσχουν από εγκεφαλική παράλυση στον τόπο μας. Στόχος της ήταν πάντα η ανάπτυξη πολυποικίλων δραστηριοτήτων για την προαγωγή των συμφερόντων των ανθρώπων αυτών, όπως η εκπαίδευση, η παροχή ιατρικών, θεραπευτικών, κοινωνικών και ψυχολογικών υπηρεσιών, η επαγγελματική και κοινωνική αποκατάσταση, η μέριμνα διαβίωσης, η ενημέρωση του κοινού, η εξειδίκευση του προσωπικού, η έρευνα και η πρόληψη.

Απέβλεψε στην άρση των φραγμών που δημιουργούν οι αναπηρίες και επιδίωξε την άνετη τοποθέτηση του ατόμου με αναπηρίες μέσα στη φυσιολογική κοινωνία των συνανθρώπων του.

Πάνω από 3.000 οικογένειες έχουν εξυπηρετηθεί στα χρόνια που πέρασαν και τουλάχιστον 200 άτομα όλων των ηλικιών παρακολουθούν καθημερινά προγράμματα της Εταιρείας.



ασφάλειες ζωής & σύνταξης
MINETTA Life



ασφάλειες προσωπικού ατυχήματος



ασφάλειες περιουσίας



ασφάλειες αυτοκινήτων



οδική βοήθεια
MINETTA
INTERPARTNER ASSISTANCE



ασφάλειες πλοίων & σκαφών αναψυχής



ασφάλειες μεταφορών



ασφάλειες αστικής ευθύνης



τεχνικές ασφαλίσσεις

Για περισσότερα από 50 χρόνια, έχετε δίπλα σας έναν σύμμαχο ζωής. Για περισσότερα από 50 χρόνια, η MINETTA βρίσκεται κοντά σας σε κάθε σας ανάγκη. Με ολοκληρωμένα προγράμματα, σας καλύπτει αξιόπιστα και υπεύθυνα, αποζημιώνοντας αμέσως.

MINETTA, η μεγάλη ελληνική ασφαλιστική εταιρεία που είναι πάντα δίπλα σας, ό,τι κι αν τύχει. Κι αυτό το ζείτε εδώ και 50 χρόνια... Και θα το ζήσουν και τα παιδιά και τα εγγόνια σας. Σίγουρα!

Άμεση Αποζημίωση

Περισσότερα από 1.000 πρακτορεία και υποκαταστήματα σε όλη την Ελλάδα

Κεντρικά Γραφεία: Λ. Συγγρού 193-195 & Χρ. Σμύρνης 2 Ν. Σμύρνη 17121 Τηλ. Κέντρο: 210 9309500-99 Fax: 210 9350807
e-mail: info@minetta.gr www.minetta.gr



ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ
MINETTA
Ασφαλίζει ό,τι αξίζει!



AIG

Πουλάει την AIA στην Prudential

Οι μεγαλύτερες ασφαλιστικές εταιρείες και τράπεζες αγωνίζονται και ανταγωνίζονται να βρουν τον τρόπο να εκμεταλλευτούν την συνεχή αύξηση της ζήτησης για οικονομικές υπηρεσίες από τις μεσαίες τάξεις της Ασίας. Μέχρι την απότομη προσγείωση της το 2008 η αμερικανική AIG προπορευόταν πολύ των ανταγωνιστών της στο συγκεκριμένο παιχνίδι, όπως υπενθυμίζει σχετικό άρθρο του βρετανικού περιοδικού «Economist». Έχοντας ήδη εγκατασταθεί στη Σανγκάη από το 1919, η AIG αναρριχήθηκε μέσα από δεκαετίες πολιτικών και οικονομικών αναταραχών στη μία από τις ελάχιστες οικονομικές εταιρείες που είχαν την τύχη να ε-

πεκτείνονται από τη μία πλευρά της ηπείρου στην άλλη. Ωστόσο, λόγω ακριβώς αυτής της θεαματικής πτώσης και της διάσωσης της μητρικής εταιρείας από τους αμερικανούς φορολογούμενους, η AIA, η μεγάλη και προσοδοφόρα ασιατική θυγατρική ασφαλειών ζωής της AIG, άρχισε να κλυδωνίζεται λόγω του ασταθούς μάντζεμντ και των πολλών αναπάντητων ερωτημάτων γύρω από το μέλλον της. Συνεπώς η εύρεση ενός αξιόπιστου ιδιοκτήτη για την AIA, ιδιαίτερα κάποιου με μεγάλη εμπειρία στην Ασία, είναι η μόνη λογική εναλλακτική και σε αυτό το σκεπτικό εντάσσεται, σύμφωνα με το δημοσίευμα του βρετανικού περιοδικού, η ανακοίνωση της AIG ότι κα-

τέληξε σε οριστική συμφωνία για την πώληση της AIA στη βρετανική Prudential έναντι του ποσού των 35,5 δισ. δολαρίων. Στο πλαίσιο της συμφωνίας αυτής τα 26 δισ. δολάρια θα καταβληθούν σε μετρητά, ενώ το υπόλοιπο ποσό θα καλυφθεί από μετοχές ονομαστικής αξίας 8,5 δισ. δολαρίων και προνομιούχες μετοχές ονομαστικής αξίας 2,0 δισ. δολαρίων της Prudential. Η αμερικανική ασφαλιστική εταιρεία ανακοίνωσε επίσης ότι θα χρησιμοποιήσει τα έσοδα από την πώληση της θυγατρικής της για την αποπληρωμή των κυβερνητικών κεφαλαίων που έλαβε από την ομοσπονδιακή κυβέρνηση κατά τη διάρκεια της διεθνούς οικονομικής κρίσης. Σε δική της α-

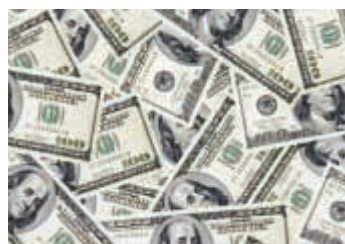
νακοίνωση η Prudential δημοσιοποίησε αφ' ενός ότι θα προχωρήσει στην έκδοση νέων μετοχών για την άντληση 20 δισ. δολαρίων και αφ' ετέρου στην έκδοση ομολόγων ύψους 5 δισ. δολαρίων, ώστε να χρηματοδοτήσει τη συμφωνία. Μετά την ολοκλήρωση της τελευταίας, η μεγαλύτερη ασφαλιστική εταιρεία της Βρετανίας σχεδιάζει να προσχωρήσει σε δημόσια εγγραφή τόσο στη Βρετανία όσο και στο Χονγκ Κονγκ. Η εν λόγω συμφωνία, που εικάζεται ότι θα οριστικοποιηθεί μέσα στις επόμενες ημέρες, θα καταστήσει αυτομάτως την Prudential τη μεγαλύτερη μη κινέζικη ασφαλιστική εταιρεία στον κόσμο, μπροστά από την Allianz και την Axa.

Retirement has more potential with
PRUDENTIAL



Allianz - AXA - Swiss Re

Έγραψαν κέρδη παρά την κρίση



Η Allianz συγκαταλέγεται στις ασφαλιστικές εταιρείες που έκαναν τη διαφορά το τρέχον δύσκολο οικονομικό έτος, αφού για το σύνολο του έτους 2009 ανακοίνωσε καθαρά κέρδη ύψους 4,3 δισ. ευρώ, έναντι ζημιών, ύψους 2,2 δισ. ευρώ το 2008, με έσοδα ύψους 97 δισ. ευρώ, αυξημένα κατά 5%. Όσον αφορά το καθαρό εισόδημα της AXA, που επίσης πέτυχε σημαντικά κέρδη το περασμένο έτος, αυτό διαμορφώθηκε για το σύνολο του 2009 στα 3,468 εκατ. ευρώ (αύξηση 283%), ενώ τα υποκείμενα κέρδη της γαλλικής

ασφαλιστικής εταιρείας έφτασαν τα 3,854 εκατ. ευρώ (πτώση 6%) και τα προσαρμοσμένα κέρδη τα 3,468 εκατ. ευρώ (πτώση 8%). Τα συνολικά έσοδα του γαλλικού ομίλου παρέμειναν ανθεκτικά, καθώς διαμορφώθηκαν στα 90,124 εκατ. ευρώ (πτώση 3%). Τέλος, την επιστροφή της στην κερδοφορία ανακοίνωσε για το τέταρτο τρίμηνο χρήσης και η Swiss Re, τα κέρδη της οποίας διαμορφώθηκαν στα 403 εκατ. ελβετικά φράγκα (373 εκατ. δολάρια), έναντι ζημιών της τάξης των 1,7 δισ. ελβετικών φράγκων για το αντίστοιχο διάστημα του προηγούμενου έτους.

Έρευνα της Aviva

Επιβιώνουν κατά τύχη



Νέα έρευνα της Aviva κατέδειξε ότι ένα μέσο ζευγάρι Βρετανών διαθέτει χρήματα για να καλύψει μόλις 14 ημερών λογαριασμούς στην περίπτωση που ο ένας εκ των δύο αρρωστήσει βαριά ή πεθάνει. Ένας στους τέσσερις Βρετανούς, μάλιστα, (24%) δήλωσε ότι έχει την ευχέρεια να ξοδέψει μόλις 100 αγγλικές λίρες (114 ευρώ) χωρίς να χρειαστεί να δανειστεί! Συγκεκριμένα, το συγκλονιστικό συμπέρασμα της έρευνας που διεξήγαγε η βρετανική ασφαλιστική εταιρεία είναι ότι σε ένα μέσο ζευγάρι πολιτών της χώ-

ρας, στην περίπτωση που συμβεί κάτι εξαιρετικά σοβαρό σε ένα από τα μέλη του, ο άλλος έχει τη δυνατότητα να ξοδέψει μόλις 914 αγγλικές λίρες (1.040 ευρώ) για τα έξοδά του πριν αναγκαστεί να δανειστεί για να αντεπεξέλθει στις υποχρεώσεις του, οι οποίες θα τον βοηθήσουν να περάσει λιγότερες από 14 ημέρες, αφού τα έξοδα μιας μέσης οικογένειας της Βρετανίας υπολογίζονται σε 471 αγγλικές λίρες (536 ευρώ) την εβδομάδα. Και το ποσό αυτό ισούται με λιγότερο του 1% του μέσου ποσού που καταβάλλει η Aviva σε περίπτωση σοβαρής ασθένειας, δηλαδή 78,707 αγγλικές λίρες (89.590 ευρώ).

Allianz

Η καλύτερη ιστοσελίδα εύρεσης εργασίας



Στην εποχή της απόλυτης κυριαρχίας του διαδικτύου η Allianz τιμήθηκε ως η ασφαλιστική εταιρεία με την «καλύτερη εταιρική ιστοσελίδα καριέρας της Ευρώπης για το 2010». Συγκεκριμένα τον τίτλο αυτό απένειμαν στη γερμανική ασφαλιστική εταιρεία 16.000 φοιτητές από 22 χώρες, οι οποίοι ψήφισαν την ιστοσελίδα www.allianz.com/careers ως την ιστοσελίδα που τους παρέχει τις πιο αξιόπιστες πληροφορίες και καλύπτει καλύτερα τις ανάγκες τους στη δύσκολη διαδικασία της εύρεσης εργασίας στο τρέχον ρευστό εργασιακό

περιβάλλον της Ευρώπης, όπως το διαμόρφωσε η παγκόσμια οικονομική κρίση. Όπως σχολίασε σχετικά ο Michael Diekmann CEO της Allianz, το διαδίκτυο έχει αναδειχτεί πλέον σε απαραίτητο κανάλι επιστράτευσης νέων εργαζομένων, καθώς γίνεται ολοένα και δυσκολότερη η εύρεση εξειδικευμένου προσωπικού.

Eurostat

Η ανεργία γονατίζει την ευρωζώνη



Μετά τη χρεοκοπία των τραπεζών, το επίφοβο ενδεχόμενο της χρεοκοπίας κρατών που ακολούθησε δεν δημιούργησε απλώς ένα εξαιρετικά ρευστό οικονομικό περιβάλλον για όλους, αλλά εκτόξευσε ταυτόχρονα την ανεργία σε νέα αρνητικά ύψη. Ενδεικτικό είναι ότι μέσα σε ένα χρόνο χάθηκαν 2,2 εκατ. θέσεις εργασίας μόνο στην ευρωζώνη. Για την ακρίβεια, για το μήνα Ιανουάριο το ποσοστό της ανεργίας παρέμεινε σταθερό στο 9,9%, σύμφωνα με τα στοιχεία της Eurostat. Κατά την ίδια πηγή οι ά-

νεργοι στην ευρωζώνη είναι 15.683 εκατ. άτομα (+38.000 από τον Δεκέμβριο), ενώ στα 27 κράτη μέλη της Ευρωπαϊκής Ένωσης το ανάλογο νούμερο ανέρχεται σε 22.979 εκατ. ανέργους (+136.000 από τον προηγούμενο μήνα). Υπενθυμίζεται ότι το υψηλότερο ποσοστό ανεργίας αναγνωρίζεται στην Ισπανία (18,8%), ενώ τα χαμηλότερα στην Ελλάδα (4,2%) και την Αυστρία (5,3%).

Q.I.S Insurance Brokers

Αυξήθηκε η παραγωγή ασφαλίσεων

Στα 10 εκατ. ευρώ ανήλθε η παραγωγή ασφαλίσεων της Μεσογειακής Εταιρείας Q.I.S Insurance Brokers, σημειώνοντας σημαντική αύξηση κατά περίπου 50% σε σχέση με το 2008 που ήταν 6,6 εκατ. ευρώ. Η αύξηση προήλθε κυρίως από την αλματώδη ανάπτυξη της οργανικής παραγωγής της εταιρείας μέσω του δικτύου των συνεργατών της.

Ιδιαίτερα θετική ήταν η αύξηση 45% στον κλάδο Περιουσίας, ενώ στον κλάδο της Αστικής Ευθύνης 35%. Στους υπόλοιπους Λοιπούς Κλάδους η αύξηση ανήλθε στο 30%. Αύξηση, επίσης, περί το 35% υπήρχε και στον Κλάδο Αυτοκινήτου.

Ειδικότερα στον Κλάδο Ζωής & Υγείας αξίζει να σημειωθεί ότι έγινε μια μεγάλη προσπάθεια που τα πρώτα της δείγματα τα έδειξε με το τέλος του 2009. Εξάλλου η εταιρεία ήδη από τον Σεπτέμβριο του 2009 δημιούργησε τον 1ο, κατά πανελλήνιο επίπεδο, Ενοποιημένο Κανονισμό Πωλήσεων QIS AGENCY LIFE, με τον οποίο κατάφερε να ενσωματώσει στο δυναμικό της αρκετούς εξειδικευμένους ζωικούς συνεργάτες.

Στον απολογισμό του 2009, επίσης, ήταν η αύξηση του δικτύου των συνεργατών οι οποίοι ανέρχονται στους 250, την παρουσία της εταιρείας σε 28 νομούς της χώρας, ένα νέο υποκατάστημα στην πόλη της Δράμας, η συνέχιση του εκπαιδευτικού της πλάνου για 3η συνεχή χρονιά. Για το νέο έτος η διοίκηση της εταιρείας θεωρεί ότι θα είναι αρκετά έντονο, αφού θα συνεχιστεί η εξυγίανση της αγοράς, οι δε ασφαλιστικές εταιρείες θα πρέπει να βελτιώσουν σημαντικά το επίπεδο εξυπηρέτησης, αλλά και των εσωτερικών τους διεργασιών συνεπείας της Φερεγγυότητας II, αλλά και από πλευράς διαμεσολαβούντων θα υπάρχουν ανακατατάξεις λόγω συρρίκνωσης κόστους και ορθολογικότερων συνεργασιών με τις εταιρείες.

Η εταιρεία εκτιμά ότι και το έτος 2010 θα είναι καλό σε αποτελέσματα, αλλά κυρίως θα είναι έτος που θα βελτιώσει τους οικονομικούς δείκτες και τη ρευστότητά της, αφού ήδη λειτουργεί με το νέο εισπρακτικό σύστημα της ταχυπληρωμής· επίσης, θα συνεχίσει την ποιοτική σύνθεση του χαρτοφυλακίου της, αλλά και την ενίσχυση των ποιοτικών κυρίως συνεργατών του δικτύου της, ιδίως με τον νέο κανονισμό πωλήσεων Γενικών Ασφαλίσεων, που πρόσφατα ισχύει και επιβραβεύει αυτήν την ποιότητα.



40 χρόνια συνδέουμε την πορεία μας με την επιτυχία σας

Από το 1970 δίπλα στους συνεργάτες μας.

Η Ατλαντική Ένωση ιδρύθηκε το 1970 από μία ομάδα κορυφαίων οικονομικών παραγόντων και γρήγορα ξεχώρισε στον ασφαλιστικό χώρο για τη φερεγγυότητά της, τη σταθερή διοίκηση, τις σταθερές αρχές και τη σταθερή φιλοσοφία που διατηρεί έως τις μέρες μας. Καλύπτοντας όλο το φάσμα των ασφαλιστικών προϊόντων των κλάδων Γενικών Ασφαλίσεων και Ζωής (Υγεία – Σύνταξη), η Ατλαντική Ένωση αποτελεί το πρότυπο στον τομέα του διακανονισμού ζημιών. Γι' αυτό άλλωστε επιλέχθηκε ως σύμμαχος από ασφαλιστικές εταιρίες διεθνούς καταξίωσης, κύρους και αξιοπιστίας.

Αν λοιπόν και εσείς θέλετε, όχι ακόμα μία ασφαλιστική εταιρία, αλλά ένα συνεργάτη που συνδέει την πορεία του με τη δική σας επιτυχία, τότε επιλέξτε την αξιοπιστία και τη σοβαρότητα της Ατλαντικής Ένωσης.

Λ. Μεσογείων 71, 115 26 Αθήνα
Τηλ.: 210 7454000, Fax: 210 7794446
www.atlantiki.gr

ΕΤΑΙΡΙΑ ΜΕΛΟΣ ΤΟΥ GROUP

Deutscher Ring 
La Baloise 



Προεξοφλώντας

♦ Ζητούμε κατανόηση, αλλά... είναι πληροφορίες σαν ειδήσεις. Διαβάστε λίγο προσεκτικά.

...

♦ Κινητικότητα παρατηρούμε στις επιθυμίες της ERGO για τον κλάδο ζωής στην Ελλάδα μετά τη συμφωνία της VICTORIA με την Τράπεζα Πειραιώς.

...

♦ Χάθηκε μέσα στην ομίχλη και τη νύχτα της ΑΣΠΙΔΟΣ και ένα ευρωπαϊκό αστέρι που προγραμματίζε να έχει ορατότητα στον ουρανό της Ελλάδας. Κάποιοι λένε ότι «κατέγραψαν» κινήσεις του. Πολλά «αστέρια» έχουν «σβήσει» προ πολλού (έτη φωτός) και τώρα φθάνουν εδώ οι παρουσίες τους, οι μετοχικές σχέσεις τους, το «παρελθόν» τους, οι «αυτόφωτες» και «ετερόφωτες» σχέσεις τους με τον Παύλο, οι «μαύρες τρύπες» τους... Έχουμε να μάθουμε πολλά από αυτά που συζητήθηκαν στη «σκοτεινή πλευρά» του φεγγαριού μεταξυ Παύλου, στελεχών του και ΕΠΕΙΑ...

...

♦ Εκτός από τις υποτιμολογήσεις, υπάρχουν και υπερτιμολογήσεις σε δοσοληψίες μεσιτών...

...

♦ Μέλη του ΣΕΜΑ είναι «περιφερόμενοι νεκροθάφτες» χαρτοφυλακίων και εταιρειών, οι ίδιοι και ίδιοι,

βραβεύονται από εταιρεία σε εταιρεία με «ανοιχτές καρτέλες» με μεταχρονολογημένες επιταγές, με εξευτελισμό της «ιδιωτικής συμφωνίας» και με κατάχρηση εμπιστοσύνης πελατών και πλαστογραφίες υπογραφών εν αγνοία των πελατών στις περίφημες «μεταφορές» τους, συνεργούν των πολλών γενικών και προϊσταμένων...

Υπέγραψαν αυτές οι εκατοντάδες χιλιάδων πελατών τα συμβόλαιά τους πριν μεταφερθούν στην ΕΘΝΙΚΗ, στην ΑΙΓΑΙΟΝ, στην INTERNATIONAL, στην INTERAMERICAN κ.λπ.; Μέλη του ΣΕΜΑ διαφημίζουν σε «άσχετα ΜΜΕ» ότι καλύπτουν προϋπάρχουσες ασθένειες και τοκετούς. Μέλη του ΣΕΜΑ συνέπρατταν σε δάνεια και οικόπεδα και επιταγές της ΑΣΠΙΔΟΣ. Μέλη του ΣΕΜΑ παίρνουν προμήθειες αυτοκινήτων 30% για μεταφερόμενα χαρτοφυλάκια.

...

♦ Γιατί έπιασε πανικός αρκετούς διαμεσολαβούντες στο άκουσμα ότι με νέες διατάξεις θα πρέπει να ενημερώνουν τους πελάτες για την προμήθειά τους; Θα μάθει ο κόσμος για την αντιεπαγγελματική συμπεριφορά τους και την ανυπαρξία «προσιθήμενης» αξίας.

...

♦ Κατέβηκαν από το «καλάμι» και κάποιοι του αντασφαλιστικού χώρου. Δύσκολοι καιροί, και ανακάλυψαν τα κλαδικά περιοδικά να βάλουν «διαφήμιση»... Δύσκολο σπορ το περπάτημα και μάλιστα «ξυπόλητοι»...

...

♦ Και για να μην ξεχνιόμαστε: δικαίως ή αδικώς, ο Κοντομηνάς έφαγε αρκετή «πίκρα» και «τιμωρία» για διάφορα πρώην «πεπραγμένα» του εκτός Ελλάδος. Μήπως ήρθε καιρός να μάθουμε και το ρόλο κάποιων στελεχών του στην INTERAMERICAN, στην INTERBANK και στα Αμοιβαία, που τώρα έχουν «αμνησία» και στελεχώνουν θέσεις στην οικονομική ζωή «σφυρίζοντας αδιάφορα»;

...

♦ Μήπως η «γκρίνια» για τη μεταφορά της Εποπτείας από την ΕΠΕΙΑ στην Τράπεζα της Ελλάδος είναι «πανικός» κάποιων που για χρόνια είχαν «βουλευτεί» σε μία παρέα που αλληλοεξυπηρετούσε ημετέρους; Αντε τώρα να καλύψει τα «ακάλυπτα». Ίσως ήταν η ΜΕΓΑΛΥΤΕΡΗ ΠΡΟΣΦΟΡΑ ΣΤΟΝ ΚΛΑΔΟ... Κάποτε έπρεπε να σπάσει η παρέα.

...

♦ Μήπως πολλά ανασφάλιστα αυτοκίνητα είναι από αυτά που δεν «πρόλαβαν» κάποιοι



♦ ALLIANZ, GENERALI, GRUPAMA κ.λπ. μάθαμε ότι ενδιαφέρονταν για τη συνεργασία BANCASSURANCE με τη Γενική Τράπεζα που τελικά «κέρδισε» η ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΕΝΩΣΗ. ...Γερμανοί είναι οι συνεταίροι και της ΑΤΛΑΝΤΙΚΗΣ, που πολλούς «πόντους» κερδίζει χρόνο με το χρόνο σε πολλά γήπεδα.

ασφαλιστές να τα περάσουν στα πραγματοποιηθέντα ασφαλιστρα λόγω φόρτου εργασίας μέχρι να υπολογιστούν αποθεματικά χαρτόσημα κ.λπ.;

...

♦ Από 900.000 ως 2.000.000 πήρε αποζημίωση στέλεχος του ομίλου ΑΣΠΙΣ για τις υπηρεσίες του... Τον βοήθησε και ένα παιδί ιατρού. Αρκετά θα τα επιστρέψει, για να καλύψει πρόστιμα. Ανόμοια, όμως, κρίθηκαν τα υπόλοιπα πρόστιμα... Και εδώ παιχνίδια;

...

♦ Μήπως οι Αλβανοί, Βούλγαροι και Ρουμάνοι έπιασαν κορόιδα τις ελληνικές ασφαλιστικές εταιρείες και πλουτίζουν με αποζημιώσεις κλεμμένων πινακίδων; «Γιατί» ο Μελάς Γιαννιώτης «το 'πιασε» το θέμα και όσο δεν του μιλάνε τόσο χάνουν οι Αθηναίοι. Αναγνωρίστε επί τέλους ότι ο άνθρωπος αξίζει κάτι παραπάνω από αριθμούς. Οφελος θα έχετε!

...

♦ Διαφορές υπάρχουν όχι μόνο

στα κρύσταλλα αυτοκινήτων που τοποθετούν οι εταιρείες, αλλά και στην τιμή τους. Και... πονηρά στο εμπόριο κυκλοφορούν και... κακά αντίγραφα, με λάθος προδιαγραφές. Προσοχή στην ποιότητα, στις επιλογές και στα μονοπάτια.

...

♦ Μήπως κάποιοι ενδιαφέρονται να δείξουν «νέα παραγωγή» μόνο και μόνο για να δικαιολογήσουν αμοιβές από «ελλιπείς» συμβάσεις τους με τις εταιρείες και από εκεί... «τσιμέντο να γίνουν» οι άλλοι;

...

♦ Μήπως η αναφορά του πλήθους οχημάτων στην Αθήνα σε σχέση με επαρχία έχει κάποια σημασία για τις ζημιές και τα ασφαλιστρα;

...

♦ Αφήστε τα «εγγεγραμμένα» και ψάξτε τι μπαίνει στην τσέπη σας!

...

♦ Για ποια σχολεία και ποιους δασκάλους πληρώνουν οι έλληνες φορολογούμενοι; Για ποιους μαθητές; Πόσο ποσοστό είναι ξένο; Για ποια νοσοκομεία γίνεται το ίδιο; Ποιους εξετάζουν οι γιατροί που πληρώνουμε; Ποια φάρμακα δίνουν, πού; Πού είδατε ισότητα εισφοράς για σχολεία και νοσοκομεία σε σχέση με αυτούς που καρπώνονται αυτές τις υπηρεσίες; Ποιοι πληρώνουν τα λάθη των δρόμων, την κακή αστυνομία, την κακή σήμανση, την κακή οδήγηση; Μήπως οι πελάτες των ασφ. εταιρειών;

Ο Βιαστικός
και ΣΙΑ επε*

*εταιρεία περιορισμένης ευθύνης.

Περισσότερα στο www.nextdeal.gr



♦ Όλα τριγύρω αλλάζουν κι όλα τα ίδια μένουν. Ο Φιλίππου και ο Πανταλάκης από πρώην ΕΘΝΙΚΗ στην νυν ΑΓΡΟΤΙΚΗ. Ο κ. Λινός από πρώην Αγροτική, λένε, θα πάει στη νυν ΕΘΝΙΚΗ... Ο Νεκτάριος της Αγίνας και Πειραιά συζητιέται στο ΕΙΑΣ ότι μπορεί να προσφέρει «υπό νέο εκπαιδευτικό φορέα». Ο Βύρων Μπαλής της πρώην INTERAMERICAN και INTERBANK στη EUROLIFE της EUROBANK, στην οποία εργάζεται ο Ι. Λινός της ACTIVA που πουλήθηκε και ίσως στο μέλλον μεταβιβασθεί στην EURECO ή ΕΘΝΙΚΗ ή AXA, που πιθανόν να ενδιαφέρεται για ΕΘΝΙΚΗ. Ο Μίνος Μουσιός της ΕΘΝΙΚΗΣ και πρώην INTERAMERICAN ίσως μπει στο Δ.Σ και της ΕΘΝΙΚΗΣ Ασφαλιστικής για το οποίο ενδιαφέρεται και ο Βαγγέλης ο Τριανταφύλλου, πρώην ΕΘΝΙΚΗΣ. Δούλεψε στα προγράμματα με τα παιδιά στο ΜΗΤΕΡΑ και ΙΑΣΩ και ο Εμμανουήλ πρώην ΕΘΝΙΚΗΣ ΑΣΠΙΔΟΣ κ.λπ. που κάπου ο Δούκας διαφώνησε μαζί του. Ο Παντελίδης ξενυχτά στους γοίφους της ΑΣΠΙΔΟΣ και

ο Αδαμαντιάδης 30 χρόνια αγωνιζόταν να γίνει ένας εκπαιδευτικός φορέας τύπου ΕΙΑΣ, τον παρέλαβε και τον παρέδωσε «ετοιμοθάνατο» να τον αγοράσουν άλλοι... Αυτοί που δεν τον «ανέθρεψαν» και ζωντανό δεν τον ήθελαν, τον θέλουν «πεθαμένο». Είδαμε να ενδιαφέρονται νέοι άνθρωποι, όπως ο Σπύρος Λευθεριώτης και ο Θοδωρής Κοκκάλας, για τη θέση προέδρου Δ.Σ. και διευθύνοντος συμβούλου και αυτό δίνει ελπίδες, αρκεί να συμμετάσχουν όλες οι εταιρείες με εισφορές και μαθητές. Τα Δ.Σ. των δύο Ενώσεων του 1990 ενώθηκαν για να συζητήσουν το 2010 αν πρέπει να... διαλυθούν ή να ξαναενοθούν ή να ξαναχωρίσουν! Οι συντονιστές, αντί να γράψουν νέα μέλη... διαγράφουν τα ιδρυτικά μέλη τους και ο Ανδρέου περιμένει να «κνηνηθούν» και οι υπόλοιποι που έμειναν στο Agency μετά το διωγμό της από τις εταιρείες για να τους... ξαναστρατολογήσει στο επάγγελμα. Διέγραψε τον Αμπατζίδη και τον Παναγιωτόπουλο αντί κάποιων επίορκων του τίτλου τους... και από μακριά πονάει και συμπαρίσεται στους ανθρώπους της Commercial.