

Συμβουλευτική Πωλήσεων & Coaching σε περιόδους οικονομικής κρίσης

Πωλητών



Στόχος του είναι να βοηθήσει την επιχείρηση και τους πωλητές σας να:

- ▲ Αυξήσουν τα παραγωγικά τους αποτελέσματα που σημαίνει να αυξήσουν τις πωλήσεις τους.
- ▲ Αντιμετωπίζουν με αποτελεσματικότητα τη δυσπιστία, την αναβλητικότητα και τις σκληρές διαπραγματεύσεις από τη μεριά των πελατών.
- ▲ Ενισχύσει μέσα από συμβουλευτικές και ψυχολογικές διεργασίες το κλίμα αισιοδοξίας και θετικότητας στην αντιμετώπιση και διαχείριση του άγχους, των προκλήσεων και των δυσκολιών που αντιμετωπίζουν.

Γιατί και πού διαφέρει από άλλα προγράμματα

- ▲ Συμπεριλαμβάνει **Εποπτεία και Καθοδήγηση** για την επίτευξη των παραγωγικών στόχων ανά τομέα, υποδιεύθυνση ή κατάσταση και σε συνεργασία με τη Γενική Διεύθυνση, τη Διεύθυνση Πωλήσεων & τους Managers.
- ▲ Παρουσιάζει **Δελτίο Μηνιαίας προόδου** σε σχέση με τους παραγωγικούς στόχους.
- ▲ **On line συμβουλευτική υποστήριξη** για όλη τη διάρκεια του προγράμματος.
- ▲ Παρέχει **ψυχολογική στήριξη** και παρακίνηση, τόσο σε προσωπικό όσο και σε ομαδικό επίπεδο. (Ο κ. Αγγελάκης είναι ταυτόχρονα και σύμβουλος σε θέματα ψυχολογικής και παραγωγικής στήριξης).
- ▲ **Πρακτικότητα και χρηστικότητα θεματολογίας.** Χωρίς θεωρίες και δυσκολίες προσαρμογής της διδασχθείσας ύλης στην καθημερινή πρακτική.
- ▲ Εργαστηριακό και πρακτικό **follow up** σε τακτική βάση, κατόπιν συνεννόησης με τη Διεύθυνση και με το συντονισμό από τον κ. Αγγελάκη.
- ▲ Υπόκειται σε **Διαρκή Ανανέωση** του Εκπαιδευτικού υλικού, βάσει παραγωγικών αποτελεσμάτων. Αυτό σημαίνει ότι όλες οι διδαχθείσες τεχνικές και στρατηγικές αναβαθμίζονται και προσαρμόζονται συνέχεια στα νέα δεδομένα της αγοράς, έτσι όπως αυτή διαμορφώνεται.

Υλοποίηση

Το πρόγραμμα υλοποιείται μέσα από συναντήσεις / συνεδρίες διάρκειας 90' που πραγματοποιούνται κάθε 15 ημέρες στο χώρο της επιχείρησής σας. Τα θέματα των συναντήσεων συμπεριλαμβάνουν:

- ▶ Εκπαίδευση πωλήσεων,
- ▶ Συμβουλευτική καθημερινών εργασιών,
- ▶ Αντιμετώπιση προβλημάτων,
- ▶ Καθορισμό παραγωγικών στόχων,
- ▶ Διείσδυση σε νέα πελατολόγια και αγορές,
- ▶ Παρακίνηση και ψυχολογική ενδυνάμωση πωλητών,
- ▶ Ανάπτυξη στρατηγικών και
- ▶ Μετρήσεις αποτελεσμάτων.

5 σημαντικά οφέλη για την εταιρία σας !

- ✓ Τακτικό Follow up για πρακτική εποπτεία και εφαρμογή της διδασχθείσας ύλης, σε συνδυασμό με παρακολούθηση υλοποίησης παραγωγικών στόχων και λεπτομερή αναφορά προόδου ανά εκπαιδευόμενο.
- ✓ Συμβουλευτικές συνεδρίες με Managers & Supervisors.
- ✓ Ιδιαίτερα οικονομικές τιμές.
- ✓ Η προσαρμογή των θεματολογιών θα γίνουν αφού πρώτα ενημερωθούμε για όλα τα προϊόντα και υπηρεσίες σας, ώστε να προσαρμόσουμε τις τεχνικές και μεθοδολογίες μας βάσει των δικών σας προδιαγραφών και επιθυμητών στόχων.
- ✓ Μπορεί να υπαχθεί στο 0,45 ΛΑΕΚ.

Μια επίκαιρη και ιδιαίτερα χρήσιμη υπηρεσία που ανταποκρίνεται στις απαιτήσεις των καιρών.

Ειδικά σχεδιασμένη για επιχειρήσεις κάθε μεγέθους που έχουν πωλητές ή εξωτερικούς συνεργάτες.

Το πρόγραμμα διαμορφώνεται και σχεδιάζεται γύρω από τις ανάγκες, ιδιαιτερότητες και απαιτήσεις της επιχείρησής σας έτσι όπως εσείς μας υποδεικνύετε.

Το πρόγραμμα έχει χρησιμοποιηθεί με μεγάλη επιτυχία από τις εταιρίες:

ING  Rakson

 IONIOS BROKERS

 INTERAMERICAN

 ΙΔΟΝΙΚΟΟΠΙΤΙ

Υποστηρίζεται από εκπαιδευτικό υλικό για κάθε συμμετέχοντα σε μορφή DVD, ακουστικών CD, βιβλίων, αναλυτικών σημειώσεων. Επίσης, κάθε συνεδρία μπορεί να βιντεοσκοπείται και να έχετε από ένα αντίγραφο σε DVD για περαιτέρω ανάλυση και μελέτη.

Πληροφορίες

επικοινωνήστε στο

info@image-a.gr

ή τηλεφωνήστε στα

210-2512988 & 210-2584880