

### Ποιοι συνταξιούχοι θα πάρουν ζεστό χρήμα

Μεγάλη μερίδα συνταξιούχων θα δει ζεστό χρήμα στην τσέπη με το νέο ασφαλιστικό, ωστόσο πολλοί δεν θα δουν αυξήσεις λόγω της προσωπικής διαφοράς. Μάλιστα η προσωπική διαφορά για τους συνταξιούχους του πρώην ΤΕΒΕ φθάνει και τα 400 ευρώ, οι οποίοι θα κερδίσουν τη λογιστική μείωση της διαφοράς κατά 100-120 ευρώ

Σελίδα 10

### Τι αλλάζει στη διαδοχική ασφάλιση

Σημαντικές αλλαγές φέρνει το νέο νομοσχέδιο και στους διαδοχικά ασφαλισμένους. Οι νέες ρυθμίσεις κατά ένα μέρος απλοποιούν και διευκολύνουν τη συνταξιοδότηση αυτών που κατά τη διάρκεια του ασφαλιστικού τους βίου έχουν αλλαγές σε ασφαλιστικούς φορείς. Ιδιαίτερα διευκολύνονται οι ασφαλισμένοι που έχουν συμπληρώσει το 67ο έτος της ηλικίας τους

Σελίδα 10



Η Νο 1 ΔΕΚΑΠΕΝΘΗΜΕΡΗ ΕΚΔΟΣΗ ΓΙΑ ΤΗΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΑΓΟΡΑ ΚΑΙ ΤΟΝ ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟ ΧΩΡΟ • Νο 442 • 31 ΙΑΝΟΥΑΡΙΟΥ 2020 • ΤΙΜΗ ΦΥΛΛΟΥ 2 ΕΥΡΩ - ΚΩΔΙΚΟΣ: 5590

#### ΓΙΩΡΓΟΣ ΒΕΛΙΩΤΗΣ



Η ισχυρή πρωτοβάθμια φροντίδα αποτελεί προϋπόθεση για ένα αποδοτικό σύστημα υγείας

| Σελίδα 2

#### ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Όμιλος-ηγέτης για άλλη μια χρονιά



Αναδείχθηκε «True Leader» και για το 2018, προσθέτοντας μια ακόμη διάκριση στο ενεργητικό της

| Σελίδα 6

### ΠΟΙΑ ΚΑΤΗΓΟΡΙΑ ΕΙΣΦΟΡΩΝ ΣΥΜΦΕΡΕΙ ΝΑ ΕΠΙΛΕΞΟΥΝ ΜΕ ΤΟ ΝΕΟ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ

# Οι νέες εισφορές για τους ασφαλιστές

► Η ελάφρυνση των εισφορών, που καταγράφεται στις υψηλότερες κατηγορίες, μπορεί να αφήσει έδαφος και για μία στροφή προς την ιδιωτική ασφάλιση, εφόσον ο ελεύθερος επαγγελματίας κάνει τον υπολογισμό του σε συνεργασία με τον ασφαλιστή του

Της ΜΑΙΡΗΣ ΛΑΜΠΑΔΙΤΗ

«Ανάσα» αναμένεται να πάρουν οι ελεύθεροι επαγγελματίες ασφαλιστικοί διαμεσοληβητές αλλά και οι μισθωτοί του κλάδου με «μπλοκάκια», καθώς με το νέο ασφαλιστικό μειώνεται η επιβάρυνση, των εισφορών. Το όφελος διπλασιάζεται και λόγω της μείωσης των φορολογικών συντελεστών.

Ειδικότερα, οι ελεύθεροι επαγγελματίες ασφαλιστές που δηλώνουν εισόδημα πάνω από 15.000 ευρώ με το νέο σύστημα εισφορών ελεύθερης επιλογής ανάμεσα στις έξι κατηγορίες που θεσπίστηκαν θα έχουν σημαντι-

κή ελάφρυνση, καθώς αποδεσμεύεται η εισφορά από τα κέρδη τους. Την ίδια ώρα οι ελεύθεροι επαγγελματίες που πλήρωναν μέχρι σήμερα την κατώτατη εισφορά ύψους 185 επιβαρύνονται με 35 ευρώ μηνιαίως, καθώς η κατώτατη υποχρεωτική εισφορά αυξάνεται στα 220 ευρώ. Ωστόσο θεωρούνται και εκείνοι ωφελημένοι από τη μείωση των φορολογικών συντελεστών που υπερκαλύπτει τη μικρή μηνιαία απώλεια λόγω εισφορών. Το κέρδος από τη μείωση της φορολογίας ανέρχεται έως και 1.300 ευρώ το έτος, δηλαδή έως 108,33 ευρώ το μήνα.

| Αναλυτικό ρεπορτάζ στις σελίδες 8-9

### ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ: ΕΝΙΣΧΥΕΙ ΤΟ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ «ΠΟΛΥΠΡΟΣΤΑΣΙΑ» ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΗΣ ΣΤΕΓΗΣ

| Σελίδα 14

#### MATRIX S.A.



Επικεφαλής πωλήσεων ο Γ. Ζαφείρης

| Σελίδα 32

#### EUROLIFE ERB

Επενδύει στην εκπαίδευση των συνεργατών



| Σελίδα 5

#### ALLIANZ

Οι κυβερνο-επιθέσεις, κορυφαίος κίνδυνος για τις επιχειρήσεις

Για πρώτη φορά τα περιστατικά στον κυβερνοχώρο κατατάσσονται ως ο σημαντικότερος επιχειρηματικός κίνδυνος παγκοσμίως στο ένατο Allianz Risk Barometer 2020

| Σελίδες 12-13

#### INTERAMERICAN

Η Interamerican βράβευσε τον Ευάγγελο Σπύρου και τον Αθανάσιο Παπανδρόπουλο



Ο δημοσιογράφος Αθανάσιος Παπανδρόπουλος και ο εκδότης-δημοσιογράφος Ευάγγελος Σπύρου βραβεύθηκαν από την εταιρεία σε ένδειξη τιμής για όσα έχουν προσφέρει στη δημοσιογραφία και τον κλαδικό Τύπο

| Σελίδα 4

#### GENERALI

Στις πιο βιώσιμες επιχειρήσεις παγκοσμίως

| Σελίδα 14

#### NN HELLAS

Βραβεύτηκε για την υποστήριξη στην Ελληνική Ολυμπιακή Ομάδα

| Σελίδα 14

#### METLIFE

Πώς να επενδύσετε «έξυπνα» τα χρήματά σας

| Σελίδα 11



# Η ισχυρή πρωτοβάθμια φροντίδα αποτελεί προϋπόθεση για ένα αποδοτικό σύστημα υγείας

**Τα οφέλη που προκύπτουν από την ανάπτυξη της πρωτοβάθμιας φροντίδας υγείας αναδεικνύει σε συνέντευξή του στο NextDeal και τον Λάμπρο Καραγεώργο ο κ. Γιώργος Βελιώτης, γενικός διευθυντής Ζωής και Υγείας του Ομίλου Interamerican. Η ανάπτυξη ενός ισχυρού συστήματος πρωτοβάθμιας φροντίδας, παράλληλα με έναν αποτελεσματικό μηχανισμό παραπομπής στους ειδικούς ιατρούς μέσω του γενικού ιατρού, αποτελεί τη διεθνή τάση και το μακροπρόθεσμο στόχο για όλα τα επιτυχημένα συστήματα υγείας, τονίζει ο κ. Βελιώτης. Προσθέτει ότι με αυτή τη στρατηγική πορεύεται η Interamerican, με τη δημιουργία πολυιατρείων Medifirst σε κομβικά σημεία στην Αττική και προαναγγέλλει τη δημιουργία ενός νέου Medifirst στο Περιστερί. Αναφέρεται μεταξύ άλλων στις τάσεις συγκέντρωσης στην αγορά των κλινικών με την είσοδο στην αγορά ξένων funds, τα οποία επενδύουν σε εξαγορές ιδιωτικών κλινικών, σημειώνοντας ότι οι ολιγοπωλιακές τάσεις στην αγορά ιδιωτικής υγείας έχουν σημαντικό μερίδιο ευθύνης στη διαρκή αύξηση του κόστους των υπηρεσιών υγείας**

**Πώς διαμορφώνεται σήμερα ο ιατρικός τομέας παροχής υπηρεσιών υγείας στη χώρα μας; Ποια τα βασικά χαρακτηριστικά;**

Η ελληνική αγορά υπηρεσιών υγείας παρουσιάζει αρκετές ιδιαιτερότητες και τα τελευταία χρόνια αντιμετωπίζει αρκετές προκλήσεις.

Αξίζει να σημειωθεί ότι οι ιδιωτικές δαπάνες υγείας αποτελούν περίπου το 40% των συνολικών δαπανών υγείας και ανέρχονται σε περίπου 6 δισ. ευρώ. Το μεγαλύτερο μερίδιο από αυτές -πάνω από 5 δισ.- αφορά out-of-pocket δαπάνες, που είναι από τις υψηλότερες πανευρωπαϊκά. Η διεξόδυση σε αυτή την αγορά, με προσφορά ασφαλιστικών προϊόντων υγείας σε προστό κόστος, αποτελεί πολύ σημαντική πρόκληση για την ασφαλιστική αγορά.

Οι υπόλοιπες ιδιωτικές δαπάνες υγείας, που ανέρχονται περίπου σε 700 εκατ., προέρχονται από την ιδιωτική ασφάλιση. Είναι σημαντικό να αναφέρουμε ότι ενώ οι δημόσιες δαπάνες υγείας μειώνονται κατά τα τελευταία χρόνια, οι δαπάνες υγείας που προέρχονται από την ιδιωτική ασφάλιση αυξάνονται, κάτι που καταδεικνύει την τάση υποκατάστασης των μειωμένων δημοσίων δαπανών από την ιδιωτική ασφάλιση, που όμως ακόμα κατέχει πολύ μικρό μερίδιο στο σύνολο των δαπανών.

Σε αυτό το περιβάλλον έρχονται να προστεθούν οι τάσεις συγκέντρωσης στην αγορά των κλινικών με την είσοδο στην αγορά ξένων funds, τα οποία επενδύουν σε εξαγορές ιδιωτικών κλινικών. Ως συνέπεια, έχει δημιουργηθεί ισχυρή συγκέντρωση κλινικών -ιδιαίτερα στο Νομό Αττικής- με την εξαγορά από τον όμιλο CVC των Metropolitan, Metropolitan General, Υγεία, Μπέρα και Λητώ.

**Πολλή συζήτηση γίνεται για το κόστος των υπηρεσιών υγείας που πλήττει ασφαλιστικές εταιρείες και ασφαλισμένους. Ποια είναι η δική σας εκτίμηση επ' αυτού;**

Οι ολιγοπωλιακές τάσεις στην αγορά ιδιωτικής υγείας, που οφείλονται κατά κύριο λόγο στις στρεβλώσεις του νομοθετικού και ρυθμιστικού πλαισίου της αγοράς υγείας και έχουν ενταθεί από τις εξαγορές και συγχωνεύσεις κλινικών των τελευταίων ετών, έχουν δημιουργήσει έντονο προβληματισμό στην Interamerican. Αυτές οι τάσεις έχουν σημαντικό μερίδιο ευθύνης στη διαρκή αύξηση του κόστους των υπηρεσιών υγείας. Αξίζει να αναφερθεί ότι το κόστος των υπηρεσιών υγείας στην Ελλάδα είναι από τα υψηλότερα στην Ευρώπη, κάτι που καταδεικνύεται και από σχετικές έρευνες. Ακόμη, η συγκέντρωση στην αγορά έχει επιδεινώσει τη διαπραγματευτική ισχύ των ασφαλιστικών εταιρειών απέναντι στις κλινικές και καθιστά δυσκολότερη την επίτευξη αμοιβαία επωφελών συμφωνιών.

Παράλληλα, το αυξημένο κόστος των υπηρεσιών υγείας έχει άμεσο αντίκτυπο στην τιμολόγηση των προγραμμάτων υγείας.

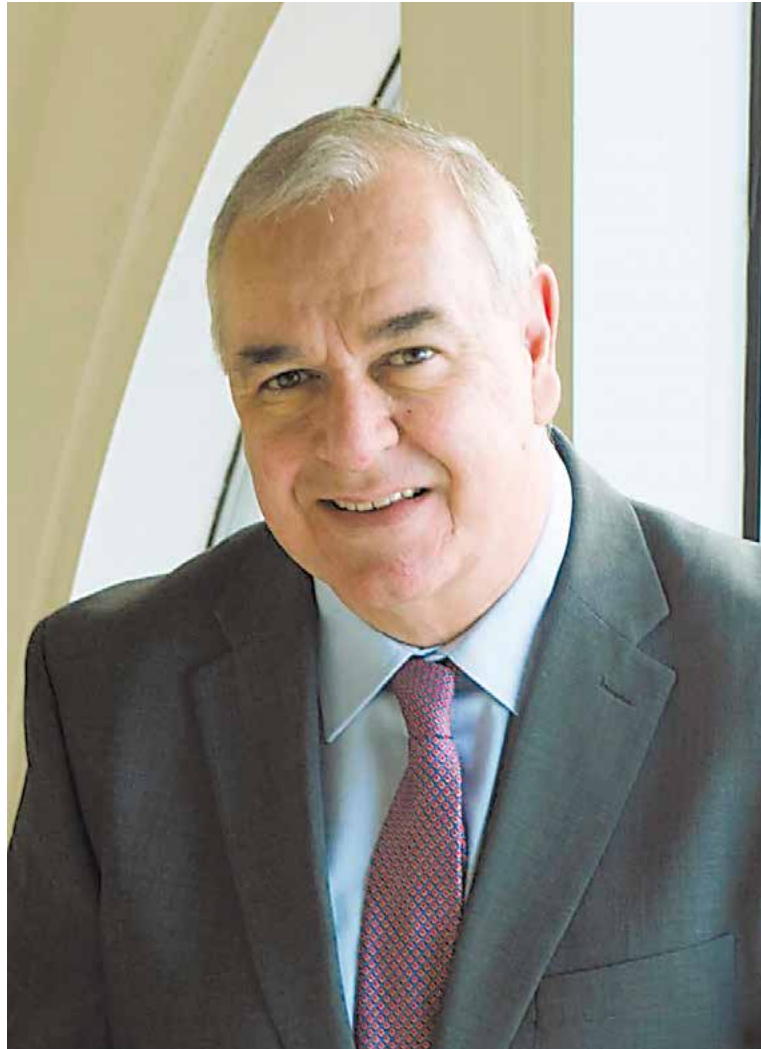
**Έχετε, ως Όμιλος Interamerican, μία πολύ μεγάλη εμπειρία στην ασφάλιση υγείας, καθώς η μητρική εταιρεία, η Achmea, είναι από τους μεγαλύτερους παρόχους στην Ευρώπη. Ποια είναι τα βασικά συμπεράσματα συγκρίνοντας την Ελλάδα, με τις άλλες χώρες που δραστηριοποιείται;**

Η εμπειρία από την Achmea δείχνει ότι το σύστημα υγείας διαφοροποιείται από χώρα σε χώρα και εξαρτάται από τα ιδιαίτερα χαρακτηριστικά τους. Υπάρ-

**ΣΥΝΕΝΤΕΥΞΗ**

## Γιώργος Βελιώτης

γενικός διευθυντής Ζωής και Υγείας Ομίλου INTERAMERICAN



χουν δύο βασικές κατηγορίες μοντέλων: Αυτά που παρέχουν την ασφαλιστική κάλυψη χωρίς να κάνουν πρόβλεψη για τις υπηρεσίες υγείας και αυτά που συνδυάζουν την ασφαλιστική κάλυψη με την παροχή υπηρεσιών υγείας, τα λεγόμενα integrated care μοντέλα (HMO models), τα οποία μπορούν να αποφέρουν εξαιρετικά αποτελέσματα, τόσο για το σύστημα υγείας όσο και για τους ασφαλισμένους. Ένα ανάλογο μοντέλο integrated care εφαρμόζει και η Interamerican.

Επιπλέον, είναι σημαντικό να αναφέρουμε ότι στην Ολλανδία το ποσοστό διεξόδυσης της ιδιωτικής ασφάλισης υγείας πλησιάζει το 100%, αφού είναι ουσιαστικά υποχρεωτική για όλους τους πολίτες και λειτουργεί σε σύμπραξη με το δημόσιο τομέα. Η υιοθέτηση ενός παρόμοιου μοντέλου και στην Ελλάδα θα μπορούσε να έχει ευεργετικές συνέπειες, όμως, δεδομένου του ολιγοπωλίου στην ιδιωτική αγορά υγείας, η εφαρμογή ενός τέτοιου μοντέλου μπορεί να έχει αντίστροφα αποτελέσματα. Παράλληλα, αυτό πρέπει να γίνει με τον απαραίτητο βαθμό προετοιμασίας και ανάλυσης και κυρίως με τη δέσμευση και στήριξη όλων των πολιτικών δυνάμεων, ώστε να είναι επιτυχημένο. Αξίζει να σημειωθεί ότι η προετοιμασία για την αντίστοιχη μεταρρύθμιση στην Ολλανδία διήρκεσε περίπου δεκαπέντε χρόνια.

**Ποια η στρατηγική της Interamerican στον τομέα ασφάλισης και παροχής υπηρεσιών υγείας; Σχεδιάζετε περαιτέρω ανάπτυξη στη δευτεροβάθμια περίθαλψη ή θα επιμένετε στην ανάπτυξη μονάδων πρωτοβάθμιας**

**περίθαλψης υγείας; Ποια είναι η τάση διεθνώς;**

Για τον αποτελεσματικότερο έλεγχο του κόστους, η Interamerican επενδύει συνεχώς και σε ιδιόκτητες υποδομές υγείας (Medifirst και Αθηνάϊκή Mediclinic), που λειτουργούν ως πύλες εισόδου για τον ασφαλισμένο, στο πλαίσιο ολοκληρωμένων συστημάτων υγείας managed care. Με αυτό τον τρόπο, παρέχουμε στους ασφαλισμένους μας ακόμη πιο ολοκληρωμένες υπηρεσίες στο πλαίσιο των οικοσυστημάτων υγείας που φιλοδοξούμε να αναπτύξουμε, προσπαθώντας παράλληλα να ελέγξουμε το κόστος των υπηρεσιών υγείας, προς όφελος των ασφαλισμένων.

Η ισχυρή πρωτοβάθμια φροντίδα αποτελεί προϋπόθεση για ένα αποδοτικό σύστημα υγείας. Η ανάπτυξη ενός ισχυρού συστήματος πρωτοβάθμιας φροντίδας, παράλληλα με έναν αποτελεσματικό μηχανισμό παραπομπής στους ειδικούς ιατρούς μέσω του γενικού ιατρού (gatekeeping), αποτελεί τη διεθνή τάση και τον μακροπρόθεσμο στόχο για όλα τα επιτυχημένα συστήματα υγείας. Με αυτή τη στρατηγική πορεύεται η Interamerican, με τη δημιουργία πολυιατρείων Medifirst σε κομβικά σημεία στην Αττική. Σύντομα θα δημιουργηθεί ένα νέο Medifirst στο Περιστερί, μια περιφέρεια με ύψιστη οικιστική συγκέντρωση. Έτσι, μετά τα νοτιοανατολικά προάστια (Medifirst Αργυρούπολης), το κέντρο της Αθήνας (Αθηνάϊκή Mediclinic) και τα βόρεια προάστια (Medifirst Αμαρουσίου), πλέον και τα δυτικά προάστια θα έχουν επαρκή κάλυψη από το ιδιόκτητο δίκτυο πολυιατρείων-διαγνωστικών κέντρων της Interamerican.

Στόχος είναι μακροπρόθεσμα να αναπτύξουμε αυτό το πρότυπο μοντέλο σε ακόμα περισσότερες περιοχές της ελληνικής επικράτειας.





## Ασφαλιστικές λύσεις Ευθύνης Στελεχών Διοίκησης από την AIG

Σήμερα, περισσότερο από ποτέ, διευθυντικά και διοικητικά στελέχη αντιμετωπίζουν μεγαλύτερους κινδύνους λόγω της αυξημένης πολυπλοκότητας και της διαρκώς αυστηρότερης εφαρμογής του κανονιστικού πλαισίου στο οποίο δραστηριοποιούνται και παίρνουν αποφάσεις. Η επαρκής ασφαλιστική κάλυψη καθίσταται απαραίτητη. Στην AIG προσφέρουμε πρωτοποριακές ασφαλιστικές λύσεις ειδικά προσαρμοσμένες στις προκλήσεις της ευθύνης των στελεχών διοίκησης του σήμερα και συνεχίζουμε να καινοτομούμε για να ανταποκριθούμε στις προκλήσεις του αύριο. Μάθετε περισσότερα στο [www.aig.com.gr/BusinessGuard](http://www.aig.com.gr/BusinessGuard) ή επικοινωνήστε με τον ασφαλιστικό σας σύμβουλο.



Λεωφόρος Κηφισίας 119, 151 24 Μαρούσι  
Τηλ.: 210 8127600, Fax: 210 8027189  
Info.GR@aig.com

**Σημαντική Σημείωση:** Το περιγραφόμενο ασφαλιστικό προϊόν παρέχεται από την ασφαλιστική εταιρία AIG Europe S.A. με νόμιμο αντιπρόσωπο στην Ελλάδα την AIG Ελλάς Α.Ε. Η παρούσα διαφημιστική καταχώρηση διατίθεται αποκλειστικώς και μόνο για ενημερωτικούς σκοπούς και δεν παρέχει καμία απολύτως ασφαλιστική κάλυψη. Η ασφαλιστική κάλυψη παρέχεται σύμφωνα με τους όρους και τις προϋποθέσεις της εκάστοτε ασφαλιστικής σύμβασης.

**θέσεις****Η σημασία της σωστής εκπροσώπησης του ασφαλιστικού κλάδου**

**Ο ΘΕΣΜΟΣ ΤΗΣ ΙΔΙΩΤΙΚΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ** είναι πολύ σοβαρός για να αφήσουμε την υποστήριξη του στους ασφαλιστές, θα μπορούσα-



**Του Λάμπρου  
Καραγεώργου**

με να πούμε, παραφράζοντας το γνωστό ρητό του πνευματώδους Γάλλου πρωθυπουργού Ζορζ Κλεμανσό που είχε πει: «Ο πόλεμος είναι πολύ σοβαρή υπόθεση για να την εμπιστευθούμε στους στρατιωτικούς».

Ενώ λοιπόν η ανάπτυξη της ασφαλιστικής αγοράς στηρίζεται σε ένα κατ' εσχάτην εξωστρεφές επιχειρηματικό σχήμα που περιλαμβάνει μεταξύ άλλων και συνειδητοποιημένους πωλητές, διαθέτει δηλαδή χιλιάδες κήρυκες έτοιμους να ορκιστούν στη χρησιμότητα του θεσμού, εν τούτοις περισεύουν οι εκτιμήσεις παραγόντων της ίδιας της αγοράς ότι ο κλάδος πρέπει να γίνει πιο εξωστρεφής, να πλησιάζει του πολίτες κ.λπ. και να διαδίδει την αξία της ασφάλισης.

Μοιάζουν πλέον βαρετές και ανούσιες οι συζητήσεις που αφορούν το γιατί ο Έλληνας δεν ασφαλιζεται.

Αν όμως ήθελε η Ένωση Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος και το διοικητικό της συμβούλιο, ως κατ' εσχάτην αρμόδιοι εκπρόσωποι του θεσμού, να αντιμετωπίσει ουσιαστικά το επικοινωνιακό πρόβλημα που εμφανίζει ο κλάδος, θα προχωρούσε σε μια ουσιαστική συζήτηση επ' αυτού και θα αναλάμβανε σοβαρές πρωτοβουλίες και δεν θα αγόταν και φερόταν σε σπασμωδικές ενέργειες, χωρίς τελικά κανένα ουσιαστικό όφελος.

Νομίζουμε ότι η ώρα για μια τέτοια σοβαρή συζήτηση έφτασε.

**Nextdeal**

Η Νο1 δεκαπενθήμερη έκδοση για την ασφαλιστική αγορά και τον χρηματοοικονομικό χώρο

**ΙΔΙΟΚΤΗΤΗΣ:**  
ΔΙΣΤΡΑΤΟ - ΕΥΑΓΓΕΛΟΣ ΣΠΥΡΟΥ ΕΠΕ  
e-mail: info@spiroueditions.gr

**ΕΚΔΟΤΕΣ:** Ευάγγελος Σπύρου - Κωστής Σπύρου  
**ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΣΥΝΤΑΞΗΣ:** Λάμπρος Καραγεώργος  
Συντάσσεται από συντακτική ομάδα

**ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΕΣ, ΦΩΤΟΡΕΠΟΡΤΑΖ ΒΙΔΕΟ:**

Κωστής Ε. Σπύρου

**ΑΝΤΑΠΟΚΡΙΤΗΣ ΚΥΠΡΟΥ:** Γιάννης Σαϊτανίδης

**ΣΚΙΤΣΟ:** Ελπίδα Σπύρου

**ΛΟΓΙΣΤΗΡΙΟ:** Κώστας Παπαντωνόπουλος

**ΣΥΝΔΡΟΜΕΣ:** Γεωργία Κατσώνη

**ΥΠΕΥΘ. ΔΙΑΦΗΜΙΣΗΣ:** Γεωργία Κατσώνη

**ΔΙΟΡΘΩΣΗ:** Ορέστης Σκινάς

**ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΚΟ:** Γιάννης Γ. Μπουκουβάλας

**ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ:** Γιάννης Γ. Μπουκουβάλας

**ΕΚΤΥΠΩΣΗ:** IRIS AEBE

**ΔΙΑΝΟΜΗ:** ΑΡΓΟΣ Α.Ε.

**ΤΙΜΗ ΦΥΛΛΟΥ:** 2,00 ΕΥΡΩ

**ΕΤΗΣΙΑ ΑΤΟΜΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ:** 50,00 ΕΥΡΩ

**ΕΤΗΣΙΑ ΕΤΑΙΡΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ:** 100,00 ΕΥΡΩ

**ΕΠΙΣΤΟΛΕΣ:** Φιλελλήνων 3, Σύνταγμα, 105 57 Αθήνα

Τηλ.: 210 3229394, Fax: 210 3257074

**Α.Φ.Μ.** 095606935, **Α.Ο.Υ.** Δ' ΑΘΗΝΩΝ

**e-mail:** info@nextdeal.gr | **website:** www.nextdeal.gr

Τα ενυπόγραφα άρθρα και σχόλια που στέλνονται στην εφημερίδα δεν εκφράζουν απαραίτητα και τις απόψεις του εντύπου.

**Η Interamerican βράβευσε τον Ευάγγελο Σπύρου και τον Αθανάσιο Παπανδρόπουλο**

Το ανθρώπινο πρόσωπο της Interamerican στην ασφάλιση ανέδειξε ο διευθύνων σύμβουλος του ομίλου κ. Γιάννης Καντώρος κατά τη διάρκεια της ετήσιας συνάντησης διοικητικών στελεχών της εταιρείας και εκπροσώπων από τον χώρο των Μέσων Μαζικής Ενημέρωσης στον πολυχώρο Σχεδία Χομε, κατά τη διάρκεια της οποίας τιμήθηκαν ο δημοσιογράφος κ. Αθανάσιος Παπανδρόπουλος και ο εκδότης-δημοσιογράφος κ. Ευάγγελος Σπύρου.

«Αυτό που κάνουμε είναι ευλογία, γιατί παίζουμε ένα σημαντικό ρόλο στις ζωές των ανθρώπων», είπε χαρακτηριστικά ο κ. Καντώρος, σημειώνοντας ότι «η δική μας αποστολή ως Interamerican είναι να βοηθάμε τους ανθρώπους να ζήσουν μια καλύτερη μεγαλύτερη και ασφαλέστερη ζωή». Ο κ. Καντώρος μάλιστα ζήτησε τη βοήθεια όλων για να μεγαλώσει η ασφαλιστική πίτα, ώστε να γνωρίσουν περισσότεροι άνθρωποι τα καλά της ιδιωτικής ασφάλισης. Αναφερόμενος στην πορεία της ασφαλιστικής αγοράς εμφανίστηκε αισιόδοξος για τη νέα δεκαετία που ξεκινά, τονίζοντας ότι η λέξη-κλειδί θα είναι συνεργασία και συνέργεια.

Ο διευθυντής Δημοσίων Σχέσεων και Εταιρικής Υπευθυνότητας της Interamerican κ. Γιάννης Ρούντος προσέφερε τις τιμητικές πλακέτες στον Αθανάσιο Παπανδρόπουλο και τον Ευάγγελο Σπύρου, σε ένδειξη τιμής -όπως είπε- για όσα έχουν προσφέρει στη δημοσιογραφία και τον κλαδικό τύπο.

«Αν ο Θανάσης Παπανδρόπουλος εκφράζει την ποιοτική δημοσιογραφία ευρέου φάσματος, ο Ευάγγελος Σπύρου κινείται μέσα σε ένα πλαίσιο δημοσιογραφικού ήθους και εντιμότητας», τόνισε ο κ. Ρούντος. «Στις συμπεριφορές του, επικρατεί συναισθηματική νόηση και έχει προσφέρει πολλά για την πρόοδο της ασφαλι-



Οι κ.κ Γιάννης Ρούντος, Ευάγγελος Σπύρου, Γιάννης Καντώρος, Αθανάσιος Παπανδρόπουλος

**Ο διευθυντής Δημοσίων Σχέσεων και Εταιρικής Υπευθυνότητας της Interamerican κ. Γιάννης Ρούντος προσέφερε τις τιμητικές πλακέτες στον Αθανάσιο Παπανδρόπουλο και τον Ευάγγελο Σπύρου, σε ένδειξη τιμής -όπως είπε- για όσα έχουν προσφέρει στη δημοσιογραφία και τον κλαδικό τύπο**

στικής αγοράς, ο κ.Σπύρου δεν "ορωδεί προ ουδενός", είπε χαρακτηριστικά ο κ. Ρούντος.

Ο κ. Παπανδρόπουλος, παραλαμβάνοντας την τιμητική πλακέτα, ευχαρίστησε την Interamerican και προσωπικά τους κ.κ. Γιάννη Καντώρο και Γιάννη Ρούντο για την πρωτοβουλία τους, χαρακτηρίζοντας την Interamerican εταιρεία πρωτοποριακή.

Εμφανώς συγκινημένος ο Ευάγγελος Σπύρου, ξεκίνησε την ομιλία του με αναφορές στον Δημήτρη Κοντομνή και στην Interamerican. «Αυτή η εταιρεία», είπε χαρακτηριστικά, «είχε όραμα και φιλοσοφία,

το οποίο υπάρχει μέχρι σήμερα. Την έζησα σε όλα τα σημεία, επίπεδα και χρόνια και δεν απογοητεύτηκα». Ο κ. Σπύρου, που ξεκίνησε ως ασφαλιστής από την Interamerican, τόνισε χαρακτηριστικά ότι «πίστευα και πιστεύω σε αυτό που έκανα. Πέρασα καλά στη ζωή μου μέσα από αυτή τη δουλειά», είπε, στέλνοντας ταυτόχρονα το μήνυμα της ασφάλισης. «Πολλές φορές φίλησαν το χέρι μου άνθρωποι, όταν τους έδινα χρήματα μέσα στα νοσοκομεία», είπε χαρακτηριστικά. Τέλος, ο κ. Ευάγγελος Σπύρου ευχαρίστησε τους συναδέλφους του, εκδότες και δημοσιογρά-

φους, όπως και τους πρώην συναδέλφους του ασφαλιστές.

Σημειώνεται ότι ο πολυχώρος Σχεδία Χομε -το σπίτι του περιοδικού Σχεδία- στεγάζεται σε κτίριο επί της οδού Κολλοκοτρώνη 56 και Νικίου.

Η Interamerican, με ιδιαίτερα αναπτυγμένο τον εθελοντισμό στην εταιρική κοινωνία των εργαζομένων και συνεργατών της, συνδέεται με το περιοδικό δρόμο «Σχεδία» από το 2014, ως χορηγός καθώς και με τακτική διάθεση πόστου πώλησης για κάθε τεύχος στα κεντρικά και περιφερειακά γραφεία της.



Ο κ.Ιωάννης  
Μαρωνίτης και  
ο κ. Ευάγγελος  
Σπύρου

**Βραβείο στον Ευάγγελο Σπύρου και από την UNESCO Πειραιώς και Νήσων για την εθελοντική του προσφορά**

**ΤΙΜΗΤΙΚΟ ΕΠΑΙΝΟ** για τη συνεργασία του με τον Όμιλο για την UNESCO Πειραιώς και Νήσων έλαβε ο εκδότης Ευάγγελος Σπύρου, στο πλαίσιο τιμητικής εκδήλωσης για τους συνεργαζόμενους φορείς, τους χορηγούς και προσωπικότητες που έχουν συμβάλει τα μέγιστα ως εθελοντές στο πολύπλευρο έργο του ομίλου. Ο πρόεδρος της UNESCO Πειραιώς Νήσων κ. Ιωάννης Μαρωνίτης παρέδωσε τον τιμητικό έπαινο στον κ. Ε. Σπύρου για την εθελοντική του προσφορά, ως διευθυντής τύπου του ομίλου.





**σίγουρα, γρήγορα ... απλά!**



**interasco**  
Ασφαλιστική Εταιρεία

Βασ. Γεωργίου 44 & Κάλβου,  
152 23 Χαλάνδρι - Αττικής  
T: +30 210-6793100 F: +30 210-6776035

Επισκεφθείτε:  
[www.interasco.gr](http://www.interasco.gr)

 | 

## Η Interasco εξ-ασφάλιση...εγγυάται.

...γιατί είμαστε στον ασφαλιστικό χώρο από το 1890.

...γιατί πάνω από 128 χρόνια συνεργαζόμαστε με συνέπεια, έντιμα και αρμονικά με όλους τους συνεργάτες μας.

...γιατί σήμερα σαν μέλος του ομίλου Harel που έχει 3 εκ. πελάτες, 5,6€ δις κύκλο εργασιών, 1,4€ δις ίδια κεφάλαια και 54,4€ δις επενδυμένα κεφάλαια είμαστε δυνατοί περισσότερο από ποτέ.

Πάνω από όλα όμως λογαριάζουμε και σεβόμαστε εσάς που μας εμπιστεύεστε το χαρτοφυλάκιό σας, τους κόπους σας, τις προσδοκίες σας για σιγουριά και δικαίωση των πελατών σας.

Αυτή την εμπιστοσύνη μετατρέπουμε σε σίγουρη δύναμη για να δημιουργείτε απερίσπαστοι, να προοδεύετε και να χτίζετε ένα σίγουρο μέλλον.

Έτσι, γιατί ασφάλεια σημαίνει **σίγουρα, γρήγορα ... απλά Interasco!**





Η κα Λουίζα Τσιροπούλου παραλαμβάνει το βραβείο από τον γενικό γραμματέα Φυσικού Περιβάλλοντος και Υδάτων, κ. Κωνσταντίνο Αραβώση

## ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ Όμιλος-ηγέτης για άλλη μια χρονιά

«True Leader» και για το 2018 αναδείχθηκε η Εθνική Ασφαλιστική, προσθέτοντας μια ακόμη διάκριση στο ενεργητικό της. Ειδικότερα, η διάκριση «True Leader» σημαίνει ότι η Εθνική Ασφαλιστική συμπεριλαμβάνεται στις 500 πιο κερδοφόρες εταιρείες για το 2018 και συγκαταλέγεται στις 500 εταιρείες με το μεγαλύτερο αριθμό προσωπικού και έχει αυξήσει το προσωπικό της από το 2017 στο 2018. Επίσης βρίσκεται στις κορυφαίες θέσεις του κλάδου της με βάση τον κύκλο εργασιών και έχει υψηλό ICAP Score (Διαβάθμιση Πιστοληπτικής Ικανότητας). Υπενθυμίζεται ότι το θεσμό «True Leader» διοργανώνει από το 2011 η ICAP, η μοναδική εταιρεία αναγνωρισμένη ως Rating Agency από την Επιτροπή Κεφαλαιαγοράς και την European Securities and Markets Authority (ESMA). Έκτοτε κάθε χρόνο αναδει-

κνύει τις εταιρείες και τους ομίλους-ηγέτες, βασιζόμενη σε τέσσερα μετρήσιμα και αντικειμενικά κριτήρια, σύμφωνα με τα δημοσιευμένα αποτελέσματά τους. Οι βραβεύσεις έγιναν παρουσία του υπουργού οικονομικών κ. Χρήστου Σταϊκούρα, καθώς και εκπροσώπων θεσμικών φορέων και της επιχειρηματικής κοινότητας. Το βραβείο για λογαριασμό της Εθνικής Ασφαλιστικής, παρέλαβε η κα Λουίζα Τσιροπούλου, προϊσταμένη του Τομέα Marketing της εταιρείας, στο πλαίσιο ειδικής εκδήλωσης, όπου συμμετείχαν 350 ανώτατα στελέχη της ελληνικής επιχειρηματικής αγοράς.

## Βραβείο καλύτερης ασφαλιστικής 2020

Ως η καλύτερη ασφαλιστική εταιρεία της ελληνικής αγοράς για το 2020 αναδείχθηκε η Εθνική Ασφαλιστική, στο πλαίσιο του διαγωνισμού Best Car, που διοργανώνει κάθε χρόνο το περιοδικό Auto Τρίτη. Στο διαγωνισμό συμμετείχαν περισσότερα από 40.000 άτομα -αναγνώστες του AutoΤρίτη- ψηφίζοντας για το καλύτερο αυτοκίνητο της χρονιάς αλλά και την καλύτερη ασφαλιστική εταιρεία. Η ψηφοφορία έγινε είτε ηλεκτρονικά μέσω ειδικής εφαρμογής είτε μέσω εντύπου (κουπόνι) που μοιράζεται στους χιλιάδες επισκέπτες της Έκθεσης Αυτοκινήτου που διοργανώνεται στην Αθήνα. Ο κάθε αναγνώστης-χρήστης (άνω των 18 ετών και με έγκυρη άδεια οδήγησης) έχει δικαίωμα μόνο μίας συμμετοχής.

Η Εθνική Ασφαλιστική συγκέντρωσε μακράν το μεγαλύτερο ποσοστό των ψήφων (18,5%), κατακτώντας την πρώτη θέση στις προτιμήσεις των συμμετεχόντων. Μια διάκριση που για την εταιρεία έχει ιδιαίτερη σημασία και βαρύτητα, καθώς η κριτική επιτροπή που την ανέδειξε ως την καλύτερη του χώρου είναι το κοινό, οι ασφαλισμένοι της.

Η ανακοίνωση των αποτελεσμάτων του διαγωνισμού Best Car 2020 έγινε σε ειδική εκδήλωση παρουσία 120 στελεχών της αγοράς του αυτοκινήτου και θεσμικών εκπροσώπων (ΙΟΑΣ, ΟΦΑΕ).

Την τιμητική διάκριση για λογαριασμό της Εθνικής Ασφαλιστικής παρέλαβε ο κ. Νίκος Μισούλης, προϊστάμενος Τομέα Διαφήμισης της εταιρείας, από τον διευθυντή σύνταξης του περιοδικού Auto Τρίτη, κ. Καπογιάννη. Στην ανακοίνωσή της η Εθνική Ασφαλιστική ευχαριστεί όλους τους συμμετέχοντες για την ψήφο εμπιστοσύνης και δεσμεύεται ότι θα εξακολουθήσει να προσφέρει με υπευθυνότητα και φερεγγυότητα ποιοτικά προϊόντα και υπηρεσίες, προσαρμοσμένα στις διαφορετικές ανάγκες των πελατών της.



Ο κ. Νίκος Μισούλης παραλαμβάνει την τιμητική διάκριση από τον κ. Καπογιάννη

## EUROLIFE ERB

# Επενδύει στην εκπαίδευση των συνεργατών της

Με επιτυχία ολοκλήρωσε το εκπαιδευτικό πρόγραμμα "Advanced Program in Management for Insurance Executives" που υλοποιεί εδώ και χρόνια η Eurolife ERB, τον 8ο ακαδημαϊκό κύκλο του στα τέλη του 2019. Πρόκειται, όπως επισημαίνεται, για μια ιδιαίτερα επιτυχημένη πρωτοβουλία της εταιρείας, η οποία έχει λάβει εξαιρετική αποδοχή και αναγνώριση από το δίκτυο συνεργατών της. Το εκπαιδευτικό αυτό πρόγραμμα υλοποιείται σε συνεργασία με το Τμήμα Διοίκησης Επιχειρήσεων του Πανεπιστημίου Πειραιώς και εισηγητές του είναι οι αναγνωρισμένοι κύριοι καθηγητές του Μεταπτυχιακού Προγράμματος του Πανεπιστημίου, με επίλεκτες συμμετοχές καθηγητών άλλων Πανεπιστημίων.

Για το έτος 2019, οι επιλεγμένοι συνεργάτες της Eurolife ERB παρακολούθησαν 5 υποχρεωτικές ενότητες συνολικής διάρκειας 31 ωρών, καλύπτοντας τα εξής γνωστικά αντικείμενα:

- Marketing και συμπεριφορά καταναλωτή
  - Διαπραγματεύσεις και διαχείριση συγκρούσεων
  - Ηγεσία και οργανωσιακή συμπεριφορά
  - Στρατηγική σκέψη και υλοποίηση στρατηγικών αποφάσεων
  - Κατάρτιση και αξιολόγηση επιχειρηματικών σχεδίων (Business Plans)
- Επιπρόσθετα, στο πλαίσιο του προγράμματος, το οποίο έχει από τη φύση του περιορισμένο αριθμό συμμετεχόντων, η Eurolife ERB υλοποίησε και το 2019, κύκλο «Επιμορφωτικών ημερί-



Οι επιτυχόντες του προγράμματος

δων» σε Αθήνα, Θεσσαλονίκη και Λάρισα, διάρκειας 12 ωρών. Τις ημερίδες αυτές παρακολούθησαν περισσότεροι από 230 συνεργάτες, οι οποίοι εκπαιδεύτηκαν στις παρακάτω θεματολογίες:

- Digital Marketing
  - Business Plan ως μοχλός επιτυχίας μιας επιχειρηματικής δράσης
  - Ο ρόλος του στρατηγικού Management στην αποτελεσματική διοίκηση επιχειρήσεων
- Το εκπαιδευτικό πρόγραμμα ξεκίνησε τον Ιούνιο και ολοκληρώθηκε το Δεκέμβριο του 2019, καλύπτοντας 8 συνολικά ενότητες, σε 43 ώρες διδασκαλίας.

Οι 22 συνεργάτες που ολοκλήρωσαν με επιτυχία τα «Τεστ γνώσεων πολλαπλών απαντήσεων» συμμετείχαν στην τελετή αποφοίτησης που πραγματοποιήθηκε στο αμφιθέατρο τελετών του Πανεπιστημίου και παρέλαβαν το σχε-

τικό πιστοποιητικό σπουδών. Από την πλευρά του Πανεπιστημίου, την τελετή παρακολούθησαν ο προπρύτανης του Πανεπιστημίου, ο επιστημονικός υπεύθυνος και οι καθηγητές του προγράμματος, ενώ από τη Eurolife ERB ο πρόεδρος & διευθύνων σύμβουλος, ο γενικός διευθυντής πωλήσεων και εκπαιδευσης, στελέχη πωλήσεων, εκπαίδευσης και marketing, καθώς και μέλη των οικογενειών των συνεργατών που συμμετείχαν στο πρόγραμμα.

Στο σύντομο χαιρετισμό του, ο πρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος της Eurolife ERB κ. Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου τόνισε, μεταξύ άλλων, ότι «η ανάπτυξη του ανθρώπινου παράγοντα μέσω της διά βίου εκπαίδευσης συμβάλλει στην αύξηση της παραγωγικότητας και στην εφαρμογή καινοτόμων λύσεων. Για το λόγο αυτό, η Eurolife ERB δίνει και θα συνεχίσει να δίνει ιδιαίτερη έμφαση στην εκπαίδευση, ως

επένδυση για το μέλλον των συνεργατών της».

Από την πλευρά τους οι συμμετέχοντες, αναφερόμενοι στο εκπαιδευτικό πρόγραμμα, επισήμαναν ενδεικτικά τα εξής:

- «Οι γνώσεις από κάθε συνεδρία ήταν πολύτιμες και χρήσιμες. Γνώσεις που δύσκολα αποκτάς από τα συνηθισμένα κλαδικά σεμινάρια» **Κωνσταντίνου Κωνσταντίνος**
- «Βοήθησε πολύ το υψηλό επίπεδο γνώσεων των καθηγητών του Πανεπιστημίου Πειραιώς» **Χαραλάμπους Αντώνιος**
- «Η θεματολογία ήταν ιδιαίτερα σημαντική για την απόκτηση νέων επαγγελματικών ικανοτήτων» **Σταυρόπουλος Σταύρος**
- «Η θεματολογία ήταν μεθοδευμένα στοχευμένη και βοήθησε στην απόκτηση ολοκληρωμένης γνώσης για το βασικό επίπεδο Management» **Καμαράδου Κωνσταντίνα**

• «Δεν είχα παρακολουθήσει σεμινάριο που να μου "έδωσε" τόσα πολλά και κυρίως ποιοτικά εφόδια» **Χωματάς Δημήτρης**

• «Ήταν πέρα από τις προσδοκίες μου με περιεχόμενο υψηλής αξίας, αλλά και καθηγητές που όλοι ήταν φανταστικοί με μεγάλη μεταδοτικότητα, ένα μεγάλο μπράβο στην Eurolife ERB και στο Πανεπιστήμιο Πειραιώς» **Μορίσιος Θεόδωρος**

• «Σχεδιασμένο πάνω στις ανάγκες μας και το ολιγομελές τμήμα μας, καθώς και ο τρόπος εκπόνησης του μαθήματος επέτρεπε τη συμμετοχή, το διάλογο αλλά και την πρακτική εφαρμογή σε κάποιες ενότητες. Πράγμα που σίγουρα αποτέλεσε σημαντικό εργαλείο στην κατανόηση και ουσιαστική αφομοίωση της ενότητας» **Μουθακάκη Ιωάννα**

• «Εξαιρετικές γνώσεις σε υψηλό επίπεδο από πλέον εξειδικευμένα στελέχη και καθηγητές. Μας δόθηκε η ευκαιρία να συζητήσουμε-αναλύσουμε τρόπους υγιούς ανάπτυξης μιας επιχείρησης μέσω επιστημονικών μεθόδων που δεν είχαμε την ευκαιρία μέχρι πρότινος» **Δαπόλλας Γεώργιος**

• «Το πρόγραμμα ανταποκρίθηκε πλήρως στην ανάπτυξη επαγγελματικών ικανοτήτων. Αναμφίβολα θα το σύστηνα» **Ραφανήδου Ειρήνη Άννα**

• «Ανεπιφύλακτα συνιστώ αυτό το πρόγραμμα. Δεν είναι μόνο πόθος έλξης για την ασφαλιστική, αλλά συνάμα ένα εργαλείο για τους συμμετέχοντες, το οποίο, αν αξιοποιηθεί σωστά, θα έχει πολύ καλά αποτελέσματα για όλους» **Χρηστίδης Δημήτριος**.





# ΙΝΤΕΡΣΑΛΟΝΙΚΑ

Ο Μ Ι Λ Ο Σ Ε Π Ι Χ Ε Ι Ρ Η Σ Ε Ω Ν

## *Νοιάζεται για σας*



ΚΕΝΤΡΙΚΑ ΓΡΑΦΕΙΑ: 15ο Χ.Λ.Μ. ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ - ΠΕΡΑΙΑΣ, Τ.Θ. 22402, Τ.Κ. 55102, ΤΗΛ. ΚΕΝΤΡΟ: 2310 492100, FAX: 2310 465219  
ΥΠ/ΜΑ ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗΣ: Ν. ΚΟΥΝΤΟΥΡΙΩΤΟΥ 19, Τ.Κ. 54625, ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ, ΤΗΛ. ΚΕΝΤΡΟ: 2310 554641, 501776, FAX: 2310 541228  
ΓΕΝΙΚΗ ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ ΑΘΗΝΩΝ & Ν. ΕΛΛΑΔΟΣ: ΛΕΩΦ. ΣΥΓΓΡΟΥ 175, Τ.Κ. 17121, ΑΘΗΝΑ, ΤΗΛ. ΚΕΝΤΡΟ: 210 9304000, FAX: 210 9304040

24ωρη, χωρίς χρέωση, τηλεφωνική γραμμή 11.555 και 11.556, από όλα τα κινητά τηλέφωνα για παροχή Βοήθειας

[www.intersalonica.gr](http://www.intersalonica.gr)

e-mail: [company@intersalonica.gr](mailto:company@intersalonica.gr)



Της ΜΑΙΡΗΣ ΛΑΜΠΑΔΙΤΗ

Εντός δυο μηνών από την ψήφιση του ασφαλιστικού νομοσχεδίου, δηλαδή μέχρι τα μέσα Απριλίου, πρέπει ελεύθεροι επαγγελματίες, αυτοαπασχολούμενοι και αγρότες να επιλέξουν την ασφαλιστική κατηγορία (μία από τις έξι που θεσπίζονται) στην οποία επιθυμούν να υπαχθούν για το 2020. Όσοι δεν επιλέξουν με αίτησή τους την ένταξή τους σε κάποια κατηγορία θα ενταχθούν υποχρεωτικά στην πρώτη και κατώτατη που αντιστοιχεί σε 220 ευρώ.

Το νέο σύστημα «ελαφραίνει» τα υψηλότερα εισοδήματα αλλά επιβαρύνει τη συντριπτική πλειοψηφία των ελεύθερων επαγγελματιών, που δηλώνουν εισόδημα κάτω από 15.000-20.000 ευρώ.

Ωστόσο το υπουργείο Εργασίας επισημαίνει ότι, σε συνδυασμό με τη μείωση της φορολογίας, υπάρχει «καθαρό όφελος» για το σύνολο των μη μισθωτών.

Οι εισφορές υγείας ανέρχονται στα 55 ευρώ για την 1η κατηγορία και στα 66 ευρώ για τη 2η έως 6η κατηγορία. Στα ποσά προστίθεται και η εισφορά των 10 ευρώ υπέρ της ανεργίας.

Επομένως οι ασφαλιστικές κατηγορίες των ελεύθερων επαγγελματιών υπέρ σύνταξης και υγείας διαμορφώνονται ως εξής:

- 1η κατηγορία: 155 + ευρώ + 55 + 10 = 220 ευρώ
- 2η κατηγορία: 186 ευρώ + 66 = 10 = 262
- 3η κατηγορία: 236 ευρώ + 66 = 10 = 312
- 4η κατηγορία: 297 ευρώ + 66 + 10 = 373
- 5η κατηγορία: 369 ευρώ + 66 + 10 = 445
- 6η κατηγορία: 500 ευρώ + 66 + 10 = 576

Οι ελεύθεροι επαγγελματίες που αποκτούν με το νέο ασφαλιστικό το δικαίωμα να επιλέξουν ασφαλιστική κατηγορία, σύμφωνα με τους ειδικούς θα έχουν κέρδος αν ενταχθούν στην τρίτη ασφαλιστική κατηγορία καταβάλλοντας εισφορά 305 ευρώ το μήνα. Μετά από 40 χρόνια μπορούν να προσδοκούν σύνταξη 1.250 ευρώ μίκτα (περίπου 1.130 καθαρά), που θεωρείται αξιοπρεπής σύνταξη.

Υπάρχει βέβαια και μια ειδική -χαμηλότερη- για τους νέους ελεύθερους επαγγελματίες και αυτοτελώς απασχολούμενους για τα πρώτα 5 έτη από την έναρξη άσκησης του επαγγέλματος, στα 126 ευρώ (κύρια ασφάλιση και υγεία). Παράλλη-

## ΕΛΕΥΘΕΡΟΙ ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΕΣ

# Ποια ασφαλιστική κατηγορία εισφορών συμφέρει να επιλέξουν



λα καταργείται η διάταξη του νόμου Κατρούγκαλου που βάφτιζε την έκπτωση στις εισφορές των νέων επαγγελματιών «ασφαλιστική οφειλή» που αναζητούνταν από τον ασφαλισμένο στο μέλλον. Πλέον, η καταβολή μειωμένης εισφοράς έως και μια 5ετία για τους νέους επαγγελματίες δεν συνιστά ασφαλιστική οφειλή και δεν αναζητείται.

Οι ειδικοί συμβουλεύουν το νέο επαγγελματία όταν κληθεί να επιλέξει κατηγορία μετά την έκπτωση που απολαμβάνει τα πέντε πρώτα χρόνια

της σταδιοδρομίας του να είναι συντηρητικός στην επιλογή του καθώς έχει πολλά χρόνια μπροστά του, στη διάρκεια των οποίων μπορεί να αλλιάξει και πάλι το σύστημα εισφορών, επιβάλλοντας δυσμενέστερους όρους, με αποτέλεσμα να βγει τελικά χαμένος.

Αντίθετα, ο ασφαλισμένος που απέχει έως 10 έτη από τη συνταξιοδότηση και έχει οικονομική άνεση θα έχει κέρδος αν ενταχθεί στην υψηλότερη κατηγορία εισφορών. Συνεπώς, οι επαγγελματίες που θα συνταξιοδοτηθούν σε 5, 10 ή 20

χρόνια έχουν πίσω τους τουλάχιστον 18 χρόνια εισφορών με το παλιό σύστημα. Θεωρείται δεδομένο πως το 2002 ο εν λόγω πληθυσμός βρισκόταν ήδη σε μια σχετικά υψηλή κατηγορία και ακολούθησε μέχρι το 2016 την υποχρεωτική μετάταξη που ίσχυε στο πρ. ΤΕΒΕ. Κινήθηκε δηλαδή κατά βάση και κατά κύριο λόγο μεταξύ της 4ης και της 9ης ασφαλιστικής κλάσης. Στο πλαίσιο αυτό και δεδομένου ότι την τριετία 2017-2019 περισσότεροι από το 80% έπεσαν στην ελάχιστη κλίμακα των 117 ευρώ, τεκμαίρεται ότι για τα έτη

## Τα «κλειδιά» των νέων συντάξεων με το νέο

Το ισχυρό κίνητρο που δίνει το νέο ασφαλιστικό στον εργαζόμενο να παρατείνει τον ασφαλιστικό του βίο έως τα 35-40 έτη προκειμένου να λάβει ικανοποιητική σύνταξη είναι το «κλειδί» του νέων συντελεστών αυξημένης ανταποδοτικότητας που προβλέπονται στο σχέδιο νόμου.

Το σχέδιο νόμου προβλέπει αυξήσεις σε κύριες και επικουρικές συντάξεις καθώς και την καταβολή αναδρομικών 6 μηνών (από 1.10.2020) το Πάσχα.

Ποια είναι όμως τα μυστικά του νέου συστήματος που μπορεί να αξιοποιήσει ο ασφαλισμένος για να αποκομίσει μεγαλύτερο κέρδος και ποιες ανησυχίες εκφράζουν οι ειδικοί της ασφάλισης;

Σε γενικές γραμμές τα κέρδη κυμαίνονται από 3 ευρώ (για συντάξιμες αποδοχές 700 ευρώ και 31 έτη ασφάλισης) έως και 468 ευρώ το μήνα (για το ανώτατο όριο ασφαλιστέων αποδοχών -6.500 ευρώ- και 40 έτη ασφάλισης).

Οι εργαζόμενοι πρέπει να προσπαθήσουν να προσεγγίσουν τα 40 έτη ασφάλισης καθώς σ' αυτό το σκαλοπάτι κορυφώνεται η ανταποδοτικότητα των νέων συντελεστών, ιδίως για μισθούς που υπερβαίνουν τα 1.500 ευρώ. Για παράδειγμα, συνταξιούχος του ιδιωτικού τομέα με 40 έτη ασφάλισης και συντάξιμες αποδοχές 2.000 ευρώ λαμβάνει σύνταξη 1.224 ευρώ. Με τη βελτίωση των συντελεστών

θα λάβει 1.384 ευρώ. Αύξηση 160 ευρώ.

### Παραδείγματα συντάξεων με βάση τους νέους συντελεστές

1. Εργαζόμενος σήμερα με τον κατώτατο μισθό 650 ευρώ μετά από 40 χρόνια ασφάλισης θα λάβει σύνταξη 806,83 ευρώ. Έχει ληφθεί υπόψη ότι το εισόδημά του αυξάνεται κάθε έτος κατά 1,30% (εκτίμηση ΑΕΠ). Το σύνολο των εισφορών που έχει καταβάλει στη διάρκεια των 40 ετών ανέρχεται σε 94.696 ευρώ. Αν τα τοποθετούσε σε κάποιο επενδυτικό προϊόν με επιτόκιο 2,90% το ποσό θα έφτανε σε 168.618 ευρώ.
  2. Μετά από 40 χρόνια ασφάλισης εργαζόμενος με μισθό 800 ευρώ μπορεί να προσδοκά σύνταξη 904 ευρώ.
  3. Με μισθό 1.000 ευρώ θα λάβει σύνταξη 1.034 ευρώ.
  4. Με μισθό 1.500 ευρώ θα λάβει σύνταξη 1.359 ευρώ.
  5. Με μισθό 2.000 ευρώ θα λάβει σύνταξη 1.685 ευρώ.
  6. Με μισθό 4.750 ευρώ θα λάβει σύνταξη 3.344 ευρώ.
- Μετά τα 40 χρόνια ασφάλισης, η εξέλιξη της αναπηρώσεως «φρενάρει» σημαντικά καθώς πέφτει



Στον πίνακα συγκρίνεται η κρατική σύνταξη (εθνική + ανταποδοτική), που μπορεί να λάβει ένας ασφαλισμένος, με βάση τις διάφορες παραμέτρους, όπως ύψος μισθού και ετήσια αύξηση μισθού

Μεικτό μηνιαίο εισόδημα	650,00 €	800,00 €	1.000,00 €	1.500,00 €	2.000,00 €	4.750,00 €
Έτη εργασίας (έως τα 67)	40	40	40	40	40	40
Ετήσια Αύξηση Εισοδήματος	1,30%	1,30%	1,30%	1,30%	1,30%	1,30%
Σύνολο Συσσωρευμένων Εισφορών χωρίς επενδύσεις	94.696,09 €	116.549,03 €	145.686,29 €	218.529,43 €	291.372,58 €	692.009,87 €
Σύνολο Συσσωρευμένων Εισφορών με επενδύσεις	168.618,79 €	188.630,69 €	214.771,64 €	279.822,33 €	348.421,72 €	692.009,87 €
Κρατική Σύνταξη (Εθνική + Ανταποδοτική)	806,83 €	904,41 €	1.034,52 €	1.359,77 €	1.685,03 €	3.344,10 €
Εσωτερικό Ισοδύναμο επιτόκιο επενδύσεων	2,90%	2,45%	2,00%	1,30%	0,95%	0,00%
Έτη που "κερδίζει" το σύστημα χωρίς επενδύσεις	9,8	10,7	11,7	13,4	14,4	17,2
Έτη που "κερδίζει" το σύστημα με επενδύσεις	17,4	17,4	17,3	17,1	17,2	17,2

Πηγή: Prudential B. Marghios & Partners

2002 έως 2019, η μέση εισφορά κυμαίνεται στα 240 ευρώ.

Επομένως, ένας ασφαλισμένος ελεύθερος επαγγελματίας ο οποίος έχει πίσω του 20 έτη εργασίας και προγραμματίζει να συνταξιοδοτηθεί με 30 χρόνια ασφαλίσεως συνολικά, μπορεί να κερδίσει:

- 64 ευρώ το μήνα επιπλέον αν ασφαλιστεί για 10 χρόνια στην 3η κλίμακα αντί της 2ης
- 93 ευρώ το μήνα επιπλέον αν ενταχθεί μια 10ετία στην 4η κατηγορία αντί της 2ης
- 189 ευρώ το μήνα επιπλέον αν ενταχθεί μια 10ετία στην 6η κατηγορία αντί της 2ης

Όλοι οι ειδικοί συμφωνούν ότι για τον ελεύθερο επαγγελματία η τρίτη ασφαλιστική κατηγορία είναι μια καλή επιλογή. Ωστόσο, αν έχει καλύψει πολλά χρόνια στο πρώην ΙΚΑ ως μισθωτός σε υψηλές κατηγορίες, θα πρέπει να συνεχίσει να ασφαλιζεται σε υψηλή κατηγορία για να μη «ρίξει» το επίπεδο της σύνταξής του.

Ωστόσο κάποιοι αναλογιστές πιστεύουν ότι κανείς δεν μπορεί να διαβεβαιώσει τον ελεύθερο επαγγελματία ότι μετά από 10 χρόνια θα ισχύουν οι ίδιοι συντελεστές και ότι τον συμφέρει να δίνει κάθε μήνα 500 ευρώ. Προτείνουν λοιπόν στον επαγγελματία να προτιμήσει τις χαμηλές κατηγορίες και ένα ιδιωτικό αποταμιευτικό συμβόλαιο για συμπλήρωμα.

Αλλαγές προβλέπονται και όσον αφορά τις εισφορές στον κλάδο επικουρικής ασφάλισης του ΕΤΕΑΕΠ, καθώς οι αυτοαπασχολούμενοι επιστήμονες θα έχουν δυνατότητα επιλογής μεταξύ τριών κατηγοριών.

Όπως και στο σημερινό σύστημα, οι εισφορές καταβάλλονται έως και την τελευταία εργάσιμη ημέρα του επόμενου μήνα που αυτές αφορούν.

Στο νομοσχέδιο προβλέπεται ειδική ρήτρα αύξησης των εισφορών από το 2023. Όπως αναφέρεται από 1-1-2023 έως 31-12-2024 τα ποσά των ασφαλιστικών κατηγοριών προσαυξάνονται κατ' έτος με διαπιστωτική πράξη του υπουργού Εργασίας και Κοινωνικών Υποθέσεων, κατά το ποσοστό μεταβολής του μέσου ετήσιου γενικού δείκτη τιμών καταναλωτή του προηγούμενου έτους. Σε περίπτωση αρνητικής τιμής του ως άνω ποσοστού το ποσόν της εισφοράς παραμένει στα επίπεδα του προηγούμενου έτους. Από 1-1-2025 και εφεξής τα ως άνω ποσά των ασφαλιστικών κατηγοριών προσαυξάνονται κατ' έτος κατά το δείκτη μεταβολής μισθών.

#### Πώς διαμορφώνονται οι εισφορές των αγρότων

Για τους αγρότες, τα ασφάλιστρα διαμορφώνονται χαμηλότερα από αυτά των υπόλοιπων μη μισθωτών (για το τρέχον έτος από 121 έως 324 ευρώ το μήνα μαζί με την εισφορά υπέρ Αγροτικής Εστίας) ενώ εφαρμόζεται και η προβλεπόμενη σταδιακή αύξηση του ασφαλιστρου κύριας σύνταξης έως το 2022.

Οι ασφαλιστικές κατηγορίες για τους αγρότες για το 2020 είναι οι εξής:

- 1η κατηγορία 121 ευρώ
- 2η κατηγορία 144 ευρώ
- 3η κατηγορία 173 ευρώ
- 4η κατηγορία 207 ευρώ
- 5η κατηγορία 249 ευρώ
- 6η κατηγορία 324 ευρώ

Οι ασφαλισμένοι κατατάσσονται με ελεύθερη επιλογή τους σε μία από τις (έξι).

## Οι αλλαγές της τελευταίας στιγμής

Λίγο πριν από τη δημοσιοποίηση του νομοσχεδίου αποσύρθηκε η διάταξη που προέβλεπε χριστουγεννιάτικο μποναμά, δηλαδή μια εφάπαξ ετήσια παροχή στους χαμηλοσυνταξιούχους. Στο άρθρο 47 με το οποίο καταργείται η 13η σύνταξη δεν υπάρχει πλέον αναφορά στη χρηματοδότηση εφάπαξ παροχής προς τους συνταξιούχους, κάθε Δεκέμβριο, αλλά μια πιο γενική, για χρηματοδότηση πολιτικών κοινωνικής ασφάλισης, πρόνοιας και υγείας.

Επομένως το κονδύλι 0,5% του ΑΕΠ (περίπου 970 εκ. ευρώ) θα χρησιμοποιηθεί για τις αυξήσεις που απορρέουν από τις αποφάσεις του ΣΤΕ καθώς και για την υγεία και την κοινωνική πολιτική. Όπως αναφέρεται, για το έτος 2020 η παραπάνω δαπάνη καλύπτεται από τις ήδη εγγεγραμμένες πιστώσεις του κοινωνικού προϋπολογισμού καθώς οι δανειστές είχαν ζητήσει οι αυξήσεις στις συντάξεις να έχουν ουδέτερο δημοσιονομικό αποτέλεσμα. Μέσα σε αυτό το στενό πλαίσιο το υπουργείο Εργασίας προτίμησε να διευρύνει τα πεδία χρηματοδότησης και να αποσύρει την παροχή για τους χαμηλοσυνταξιούχους.

Όπως πιστεύουν οι ειδικοί, η διάταξη αυτή ανοίγει παράθυρο για μείωση των εισφορών υγείας και για τους μισθωτούς, στη λογική που ήδη θεσμοθετείται με το εν λόγω σχέδιο νόμου για τους μη μισθωτούς.

Μερίδα εργατολόγων μάλιστα πιστεύει ότι το οικονομικό επιτελείο «αποθηκεύει» πόρους ανησυχώντας για πιθανή μαύρη τρύπα στο ασφαλιστικό σύστημα.

Η δεύτερη αλλαγή αφορά τη μείωση του πέναλτι κατά 30% για τους συνταξιούχους που εργάζονται. Από την ευνοϊκή διάταξη εξαιρούνται οι συνταξιούχοι που αναλαμβάνουν θέσεις σε φορείς της Γενικής Κυβέρνησης οι οποίοι θα χάνουν το 100% των συντάξεών τους μόνο αν είναι κάτω των 62 ετών, διαφορετικά θα χάνουν το 30%. Από την ποινή απαλλάσσονται οι αγρότες, οι οποίοι μπορούν να συνεχίσουν να δραστηριοποιούνται και μετά τη συνταξιοδότηση. Το πέναλτι του 30% θα ισχύει και για τους παλιότερους συνταξιούχους που εργάζονταν πριν από το νόμο Κατρούγκαθου.

## ασφαλιστικό - Τι συμβουλεύουν οι ειδικοί

από τις 2,55 ποσοστιαίες μονάδες κατ' έτος σε 0,50 ποσοστιαία μονάδα κατ' έτος. Αυτό σημαίνει πως όσοι παραμένουν εργαζόμενοι στο σύστημα για περισσότερα από 40 έτη κερδίζουν κάτι στη σύνταξη τους, αλλά όχι τόσα όσα θα κέρδιζαν με το σημερινό σύστημα του νόμου Κατρούγκαθου.

#### Για παράδειγμα:

- για 1.000 ευρώ συντάξιμες αποδοχές και για κάθε έτος παραμονής στην ασφάλιση μετά τα 40 ο συνταξιούχος κερδίζει 5 ευρώ επιπλέον στη σύνταξή του με το νέο σύστημα, έναντι 20 ευρώ με το σημερινό σύστημα.
- για 1.500 ευρώ συντάξιμες αποδοχές και για κάθε έτος παραμονής στην ασφάλιση μετά τα 40 ο συνταξιούχος κερδίζει 8 ευρώ επιπλέον στη σύνταξή του με το νέο σύστημα έναντι 30 ευρώ με το σημερινό σύστημα.

Ενδιαφέρουσα είναι η προσέγγιση του κ. Κώστα Νικολάου, γενικού διευθυντή της εταιρείας αναλογιστικών μελετών «Prudential Marghios & Partners» ο οποίος αποδεικνύει ότι, παρά τη σημαντική βελτίωση της αποδοτικότητας του συστήματος, και πάλι ο ασφαλισμένος δεν κάνει απόσβεση των χρημάτων του.

«Με το νέο σύστημα -τονίζει ο κ. Νικολάου- αν το δούμε με τη μορφή επένδυσης των εισφορών που βάζει ένας ασφαλισμένος, υπάρχει μια εσωτερική απόδοση επενδύσεων που ξεκινάει από το 2,90% και μηδενίζεται στο ύψος των 4.750,00 € μηνιαίως. Η σύνταξη που αντιστοιχεί σε αυτόν το μισθό υπολογίζεται σε 3.344,10 ευρώ. Δηλαδή αν έπαιρνε αυτή το μηνιαίο ποσό ο συνταξιούχος θα επιτύχανε την απόσβεση και ουσιαστικά την επιστροφή των εισφορών που έχει δώσει όλα τα έτη. Επίσης το σημείο αναλογιστικής ισορροπίας, με βάση το επιτόκιο των αναλογιστικών ραντών που χρησιμοποιείται για το ΕΤΕΑΕΠ (1,3%), είναι περίπου στις 21.000 € ετησίως (μηνιαίως μισθός 1.500 €). Επομένως από το ύψος αυτό και πάνω υπάρχει σαφώς βελτίωση στην ανταποδοτικότητα σε σχέση με τον προηγούμενο νόμο.

Τέλος ο ασφαλισμένος για να αποσβείσει και να πάρει πίσω τις εισφορές που έχει καταβάλει πρέπει να ζήσει μέχρι τα 77-84 έτη, δηλαδή 10 με 17 χρόνια μετά τη συνταξιοδότησή του».

Τέλος οι ειδικοί συμβουλεύουν τον ασφαλισμένο που βγαίνει στη σύνταξη να συνεχίσει να εργάζεται καθώς με το νέο ασφαλιστικό εκτός από το μισθό του θα λαμβάνει και το 70% της σύνταξής του, αυξάνοντας έτσι το διαθέσιμο εισόδημά του.



**Μ**εγάλη μερίδα συνταξιούχων θα δει ζεστό χρήμα στη τσέπη, ενώ πολλοί συνταξιούχοι δεν θα δουν αυξήσεις παρά μόνο λογιστικές, γιατί έχουν μεγάλες προσωπικές διαφορές. Για παράδειγμα, η προσωπική διαφορά για τους συνταξιούχους του πρώην ΤΕΒΕ φθάνει και τα 400 ευρώ. Ο εν λόγω συνταξιούχος θα κερδίσει τη λογιστική μείωση της διαφοράς κατά 100-120 ευρώ, αλλά θα αργήσει να δει ζεστό χρήμα στην τσέπη του.

Αν τυχόν προκύψουν αυξήσεις στις συντάξεις παιδιών συνταξιούχων, θα δοθούν σε 5 ετήσιες δόσεις.

Αναλυτικά, αυξήσεις που θα φανούν άμεσα, θα λάβουν όλοι οι νέοι συνταξιούχοι που έχουν αποχωρήσει μετά τις 13 Μαΐου 2016, με πάνω από 30 έτη ασφάλισης και δεν έχουν «προσωπική διαφορά». Το ίδιο ισχύει και για τους νέους συνταξιούχους, που έχουν υποβάλει αίτηση συνταξιοδότησης από την 1η Οκτωβρίου 2019 και μετά (ημερομηνία ισχύος των αποφάσεων του Συμβουλίου της Επικρατείας). Σύμφωνα με τα στοιχεία του υπουργείου Εργασίας, οι αυξήσεις αυτές κυμαίνονται από 12 ευρώ έως και 250 ευρώ το μήνα, και θα δοθούν αναδρομικά, από 1η Οκτωβρίου 2019.

Όσοι συνταξιοδοτήθηκαν με το νόμο Κατρούγκαλου και διατηρούν προσωπική διαφορά, αυτή θα συμπληρωθεί με την αύξηση που τυχόν δικαιούνται.

Οι παλαιοί συνταξιούχοι που έχουν συνταξιοδοτηθεί με το σύστημα που ίσχυε πριν από το νόμο Κατρούγκαλου, δηλαδή πριν από τις 13 Μαΐου του 2016 (πάντα μετά από 30,1 έως 44 έτη ασφάλισης) και έχουν αρνητική προσωπική διαφορά (είχαν δηλαδή αύξηση ήδη από 1/1/2019) θα λάβουν τις πιθανές νέες αυξήσεις που δικαιούνται σε πέντε ετήσιες δόσεις από το 2020 έως και το 2024.

Στην πράξη, για τη συγκεκριμένη κατηγορία ασφαλισμένων θα ισχύουν δύο μεταβατικές περίοδοι αυξήσεων. Η πρώτη, αφορά την αύξηση που δόθηκε από το νόμο Κατρούγκαλου και ισχύει από την 1η/1/2019 έως και τις 31/12/2023. Η δεύτερη, που αφορά τυχόν επιπλέον αύξηση που προκύπτει λόγω των νέων αυξημένων συντελεστών αναπηρώσεως, ξεκινά από την 1η/10/2019 και θα «τρέχει» έως τις 31/12/2024.

Παλαιοί συνταξιούχοι που αποχώρησαν πριν από τις 13 Μαΐου 2016 και έχουν πολύ μικρή θετική προσωπική διαφορά, εφόσον αυξηθεί μετά το νέο επαναυπολογισμό η ανταποδοτική τους σύνταξη, και περάσουν κι αυτοί σε αρνητική προσωπική διαφορά, θα δουν επίσης, αύξηση, σε πέντε δόσεις. Η πρώτη θα δοθεί για το διάστημα 1/10/2019 - 31/12/2020 και οι υπόλοιπες τέσσερις, ισόποσα, έως το τέλος του 2024.

Αυξήσεις στα χαρτιά θα δουν τέλος και όλοι οι παλαιοί συνταξιούχοι με σημαντική προσωπική διαφορά. Η αύξηση που δικαιούνται επειδή έχουν αποχωρήσει με 30,1 έως 44 έτη ασφάλισης θα συμπληρωθεί με την προσωπική διαφορά που διατηρούν, έως ότου αυτή να μηδενιστεί.

Όσον αφορά τις επικουρικές αναδρομικές αυξήσεις από την 1η Οκτωβρίου 2019 από 5 έως και 196 ευρώ το μήνα, θα δοθούν σε περίπου 300.000 δικαιούχους επικουρικών συντάξεων, καθώς στο σχέδιο νόμου του υπουργείου Εργασίας, το άρθρο 44 ξεκαθαρίζει ρητά ότι οι ήδη καταβληθόμενες επικουρικές συντάξεις έως 30 Σεπτεμβρίου 2019, που αφορούν αιτήσεις που είχαν υποβληθεί έως 31 Δεκεμβρίου 2014, συνεχίζουν να καταβάλλονται από 1η Οκτωβρίου 2019 στο ύψος του ποσού που είχαν διαμορφωθεί σύμφωνα με τις ισχύουσες διατάξεις στις 31/12/2014.

### Με το ΔΤΚ μέχρι το 2024

Για το 2025 παραπέμπει την εφαρμογή του περιήφρου δείκτη μεταβολής μισθών της ΕΛΣΤΑΤ το νομοσχέδιο, διατηρώντας το Δείκτη Τιμών Καταναλωτή ως μέτρο σύγκρισης μέχρι και το 2024. Αναλυτικά αναφέρεται πως «η αναπροσαρμογή των συνταξιών αποδοχών, για το διάστημα έως και το 2024, διενεργείται κατά τη μεταβολή του μέσου ετήσιου γενικού δείκτη τιμών καταναλωτή της Ελληνικής Στατιστικής Αρχής. Η προσαύξηση των συνταξιών αποδοχών για το διάστημα από το 2025 και εφεξής διενεργείται με βάση το δείκτη μεταβολής μισθών, που υπολογίζεται από την ΕΛΣΤΑΤ.

# Ποιοι συνταξιούχοι θα πάρουν ζεστό χρήμα



## Τι αλλάζει στη διαδοχική ασφάλιση

**Σ**ημαντικές αλλαγές φέρνει το ασφαλιστικό νομοσχέδιο και στους διαδοχικά ασφαλισμένους μέσω του άρθρου 27. Σύμφωνα με ειδικούς, οι νέες ρυθμίσεις κατά ένα μέρος απλοποιούν και διευκολύνουν τη συνταξιοδότηση αυτών που κατά τη διάρκεια του ασφαλιστικού τους βίου έχουν αλλαγές σε ασφαλιστικούς φορείς. Ιδιαίτερα διευκολύνονται οι ασφαλισμένοι που έχουν συμπληρώσει το 67ο έτος της ηλικίας τους.

Αναλυτικά, με τις νέες διατάξεις μειώνονται οι ελάχιστες προϋποθέσεις που απαιτούνται για να μπορεί κάποιος να λάβει σύνταξη από τον τελευταίο φορέα ασφάλισής του:

- 1.000 ημέρες ασφάλισης συνολικά, έναντι 1.500 που ισχύει σήμερα και
- 300 ημέρες ασφάλισης την τελευταία 5ετία έναντι 500 που ισχύει σήμερα.

Αντίστοιχα για συντάξεις λόγω αναπηρίας ή θανάτου θα απαιτούνται 600 ημέρες ασφάλισης. Για τη συμπλήρωση των προϋποθέσεων αυτών μπορεί να συνυπολογιστεί και ο χρόνος αναγνώρισης στρατιωτικής θητείας, για τον οποίο καταβλήθηκαν εισφορές. Η βελτίωση των προϋποθέσεων υπέρ των ασφαλισμένων κρίθηκε επιβεβλημένη λόγω της «προϊούσας οικονομικής κρίσης», όπως αναφέρεται. Με την αλλαγή αυτή καθίσταται ευκολότερο για τον ασφαλισμένο να θεμελιώσει δικαίωμα στον τελευταίο φορέα ασφάλισής. Αν δεν πληρούνται ούτε αυτά τα κριτήρια, τότε προβλέπεται η δυνατότητα να εξεταστεί το αίτημά

του με τις προϋποθέσεις του Ταμείου όπου πραγματοποίησε τις περισσότερες ημέρες ασφάλισης, εφόσον έχει συμπληρωθεί το όριο ηλικίας του τελευταίου φορέα.

Ειδικότερα στα πρόσωπα που θεμελιώνουν συνταξιοδοτικό δικαίωμα λόγω γήρατος με τουλάχιστον 15 έτη ασφάλισης στο 67ο έτος της ηλικίας, με συνυπολογισμό διαδοχικού χρόνου ασφάλισης, χορηγείται σύνταξη από τον ΕΦΚΑ χωρίς να εξετάζονται οι ελάχιστες προϋποθέσεις (1.000 έτη / 300 την τελευταία 5ετία). Σύμφωνα με την αιτιολογική έκθεση, η ρύθμιση αυτή κρίθηκε αναγκαία διότι υπάρχουν περιπτώσεις ασφαλισμένων που έχουν συμπληρώσει συνολικά 15 έτη ασφάλισης στο ελληνικό ασφαλιστικό σύστημα και έχουν κληθεί τα 67, αλλά δεν μπορούν να συνταξιοδοτηθούν από τον ΕΦΚΑ κάνοντας χρήση των διατάξεων της διαδοχικής ασφάλισης του νόμου Κατρούγκαλου. Όπως προβλέπεται στην επίμαχη διάταξη, «οι αιτήσεις οι οποίες έχουν απορριφθεί επανεξετάζονται κατόπιν όχλησης του ασφαλισμένου, με έναρξη των οικονομικών αποτελεσμάτων από την έναρξη ισχύος του νόμου». Αντίθετα οι αιτήσεις που εκκρεμούν κρίνονται με το νέο καθεστώς και «τα οικονομικά αποτελέσματα ανατρέχουν στην ημερομηνία της αρχικής αίτησης συνταξιοδότησης». Τέλος στην παράγραφο 11 προβλέπεται πως το ίδιο σύστημα ισχύει και για την επικουρική του ΕΤΕΑΕΠ. Δίνεται έτσι η δυνατότητα σε ασφαλισμένους που είχαν απορριφθεί από το ΕΤΕΑΕΠ να λάβουν επικουρική σύνταξη.



Η σταδιακή επάνοδος της οικονομίας σε πορεία σταθερότητας, οι μειούμενοι κίνδυνοι, τα κίνητρα στην αγορά ακινήτων και η άρση της απαγόρευσης μεταφοράς κεφαλαίων στο εξωτερικό δημιουργούν ένα αισιόδοξο επενδυτικό κλίμα, το οποίο έχει οδηγήσει πολλούς αναλυτές στην εκτίμηση ότι θα υπάρξουν εισροές κεφαλαίων στη χώρα μας το προσεχές διάστημα.

Πιο συγκεκριμένα, υπάρχει η προσδοκία αφενός μεν προσέλκυσης ξένων άμεσων επενδύσεων και αφετέρου επιστροφής κεφαλαίων Ελλήνων που κατέφυγαν σε επενδυτικά προϊόντα του εξωτερικού. Ήδη παρατηρείται σημαντική αύξηση των καταθέσεων τους τελευταίους μήνες, δείγμα ανάκτησης της εμπιστοσύνης στην ελληνική οικονομία και στο τραπεζικό σύστημα.

Είναι, όμως, οι τραπεζικές καταθέσεις το προϊόν για την αποτελεσματικότερη εκμετάλλευση ενός μικρού ή μεγάλου κεφαλαίου, εάν ληφθεί υπόψη η μείωση της αξίας του χρήματος σε βάθος χρόνου, λόγω του πληθωρισμού; Είναι σίγουρα ένας γνώριμος από το πρόσφατο παρελθόν τρόπος, αφού το τραπεζικό κατάστημα είναι προστό στην πλειονότητα των μικρών και μεσαίων επενδυτών. Από την άλλη, όμως, τα επιτόκια καταθέσεων κυμαίνονται σε εξαιρετικά χαμηλά επίπεδα, αν όχι μηδενικά, γεγονός που προβληματίζει ακόμα και αυτούς που δίσταζαν να τοποθετήσουν τις οικονομίες τους σε οποιοδήποτε επενδυτικό προϊόν, μεσούσης της κρίσης.

Ποιές άλλες επιλογές έχει ένας επενδυτής - έστω συντηρητικός - στην Ελλάδα αυτήν την περίοδο; Τα αμοιβαία κεφάλαια (Α/Κ) μπορούν να είναι μία τέτοια επιλογή για εκείνους που αναζητούν μεγαλύτερες αποδόσεις, σε σύγκριση με τις

# METLIFE

## Πώς να επενδύσετε «έξυπνα» τα χρήματά σας



προθεσμιακές καταθέσεις, αναλαμβάνοντας το σχετικό επενδυτικό κίνδυνο.

Το 2019 αποδείχθηκε μία εξαιρετικά καλή

χρονιά για επενδυτικές τοποθετήσεις σε όλες τις κατηγορίες ενεργητικού, αλλα κυρίως μετοχικού χαρακτήρα, επιβραβεύοντας επαρκώς διαφορο-

ποιημένα χαρτοφυλάκια πελατών της MetLife, οι οποίοι, αναλαμβάνοντας μικρό ή μεγάλο ρίσκο, απολαμβάνουν ήδη τους καρπούς του θετικού κλίματος.

Υπογραμμίζεται ότι η επιλογή ενός Α/Κ εξασφαλίζει στο δυναμικό επενδυτή επαγγελματική διαχείριση του κεφαλαίου του, ανεξαρτήτως μεγέθους, με καθημερινή παρακολούθηση και συμβουλευτική υποστήριξη, που του επιτρέπει να παίρνει διαχρονικά τις κατάλληλες αποφάσεις, σύμφωνα με το επενδυτικό του προφίλ και τους στόχους του.

πίσης του προσφέρει μεγάλη διασπορά του κινδύνου σε διαφορετικές αγορές και μορφές επενδύσεων, καθώς και δυνατότητα άμεσης ρευστοποίησης.

Το μόνο που έχουν να κάνουν οι επενδυτές είναι μία ενδελεχής έρευνα αγοράς που να τους εξασφαλίζει την επιλογή μιας αξιόπιστης εταιρείας, η οποία θα διαχειρίζεται το χαρτοφυλάκιό τους με πλήρη διαφάνεια και σύμφωνα με τις οδηγίες των εγχώριων και διεθνών ρυθμιστικών αρχών, μία εταιρεία με αποδεδειγμένη εμπειρία, επιτυχίες και διεθνείς διακρίσεις. Καλή και αποδοτική χρονιά λοιπόν!

### ΚΑΙ ΣΤΙΣ ΠΙΟ ΥΠΕΥΘΥΝΕΣ ΕΤΑΙΡΕΙΕΣ ΤΗΣ ΑΜΕΡΙΚΗΣ

## Στην πρώτη θέση μεταξύ των ασφαλιστικών εταιρειών η MetLife

Ως μια από τις πιο υπεύθυνες εταιρείες της Αμερικής αναδείχθηκε η MetLife Inc. (NYSE: MET), σύμφωνα με την κατάταξη που ανακοίνωσε πρόσφατα το διεθνώς αναγνωρισμένο περιοδικό Newsweek. Συγκεκριμένα, η MetLife κατέλαβε την πρώτη θέση μεταξύ των ασφαλιστικών οργανισμών και τη 19η θέση στο σύνολο των 300 εταιρειών, που συμπεριελήφθησαν στην τελική κατάταξη. «Στη MetLife, λειτουργούμε με υψηλό αίσθημα ευθύνης απέναντι στην κοινωνία. Οι άνθρωποι μας εμπιστεύονται για να προστατέψουμε τις οικογένειές τους, τα οικονομικά τους και το μέλλον τους, κάνοντας παράλληλα τον κόσμο μας καλύτερο.

Η κατάταξή μας μεταξύ των πιο υπεύθυνων εταιρειών της Αμερικής μας χαροποιεί, καθώς αποτελεί αναγνώριση της δουλειάς μας», δήλωσε σχετικά ο Tim Ring, Chief Sustainability Officer της MetLife.

Όπως τονίζεται, για την κατάρτιση της λίστας με τις πιο υπεύθυνες εταιρείες της Αμερικής, το Newsweek συνεργάστηκε με τη διεθνή εταιρεία έρευνας δεδομένων Statista Inc. Στην αρχική αξιολόγηση συμπεριελήφθησαν 2.000 εταιρείες, ενώ ακολούθησε μια διαδικασία τεσσάρων σταδίων, η οποία στηρίχθηκε μεταξύ άλλων στη διεξαγωγή ανεξάρτητης έρευνας σε 6.500 πολίτες των ΗΠΑ, καθώς και σε ανάλυση βασικών δεικτών απόδοσης, που δημοσιεύθηκαν σε ετήσιους απολογισμούς, εκθέσεις εταιρικής υπευθυνότητας και εκθέσεις βιωσιμότητας. Η αξιολόγηση κάλυψε τις επιδόσεις των εταιρειών στους τομείς της Περιβαλλοντικής, Κοινωνικής και Εταιρικής Διακυβέρνησης.

Η πλήρης λίστα με τις πιο υπεύθυνες εταιρείες της Αμερικής για το 2020 είναι διαθέσιμη στην ιστοσελίδα <https://www.newsweek.com/americas-most-responsible-companies-2020>.

Rank	Company	State	Industry	Score	Environmental Score	Social Score	Corporate Governance Score
1	HP	Delaware	Technology Hardware	94.4	97.0	96.3	90.0
2	Cisco	California	Technology Hardware	91.2	94.2	87.0	92.4
3	Dell	Texas	Technology Hardware	90.3	96.6	81.7	92.6
4	Intel	California	Technology Hardware	90.0	75.9	94.2	100.0
5	Microsoft	Washington	Software & Telecom	89.7	88.7	87.7	92.7
6	NVIDIA	California	Technology Hardware	89.1	79.8	88.4	99.3
7	Citigroup	New York	Financial	88.2	95.0	87.3	82.6
8	General Mills	Minnesota	Consumer Goods	88.2	91.4	94.2	79.0
9	Comerica	Michigan	Financial	87.6	81.4	90.3	91.3
10	Jones Lang LaSalle	Illinois	Real Estate & Housing	86.4	88.6	86.6	83.9
11	Lam Research	California	Technology Hardware	86.1	86.9	78.9	92.6
12	American Express	New York	Financial	85.6	100.0	75.0	81.9
13	Amgen	California	Health Care & Life Sciences	85.1	78.6	89.1	87.8
14	Procter & Gamble	Ohio	Consumer Goods	84.8	84.2	85.4	85.0
15	VMware	California	Software & Telecom	84.6	92.6	76.4	84.7
16	PVH	New York	Consumer Goods	83.8	93.5	74.2	83.9
17	Cummins	Indiana	Automotive & Components	83.8	83.6	80.2	87.6
18	Micron Technology	Idaho	Technology Hardware	83.7	71.9	81.2	98.1
19	MetLife	New York	Financial	83.2	98.8	75.6	75.1



Για πρώτη φορά, τα περιστατικά στον κυβερνοχώρο (39% των απαντήσεων) κατατάσσονται ως ο σημαντικότερος επιχειρηματικός κίνδυνος παγκοσμίως στο ένατο Allianz Risk Barometer 2020, μετακινώντας τον για πολλά χρόνια κορυφαίο κίνδυνο της διακοπής επιχειρηματικής δραστηριότητας (Business Interruption) (37% των απαντήσεων) στη δεύτερη θέση. Σύμφωνα με την ετήσια έρευνα για τους παγκόσμιους επιχειρηματικούς κινδύνους από την Allianz Global Corporate & Specialty (AGCS) η οποία ενσωματώνει τις απόψεις 2.718 εμπειρογνομόνων από περισσότερες από 100 χώρες, συμπεριλαμβανομένων CEOs, Risk Managers, Brokers και εμπειρογνομόνων του ασφαλιστικού χώρου, η ευαισθητοποίηση για την απειλή των κυβερνο-επιθέσεων αυξήθηκε ραγδαία τα τελευταία χρόνια, λόγω της αυξανόμενης εξάρτησης των εταιρειών από συστήματα πληροφορικής και δεδο-

**Η κλιματική αλλαγή βρίσκεται στην υψηλότερη θέση της κατάταξης που έχει ανέλθει μέχρι σήμερα, με τις εταιρείες να ανησυχούν τόσο για τις ζημιές λόγω ακραίων καιρικών φαινομένων, όσο και για την κριτική των καταναλωτών και την αυξανόμενη κανονιστική και νομική δραστηριότητα**

μένα καθώς και λόγω μιας σειράς συμβάντων με σοβαρές επιπτώσεις. Επτά χρόνια πριν, οι κυβερνο-κίνδυνοι βρισκόταν στην 15η θέση της κατάταξης με μόλις 6% των απαντήσεων. Στην κατάταξη των επιχειρηματικών κινδύνων για την Ελλάδα ανήλθαν στην 3η θέση, όταν το 2019 βρισκόταν μόλις στην 9η θέση.

Οι αλλαγές στη νομοθεσία και τις κανονιστικές ρυθμίσεις (3η θέση με 27%) και η κλιματική αλλαγή (7η θέση με 17%) είναι οι κίνδυνοι που αναρριχήθηκαν περισσότερο στην κατάταξη, αναδεικνύοντας τον εμπορικό πόλεμο μεταξύ ΗΠΑ και Κίνας, το Brexit και την υπερθέρμανση του πλανήτη ως ολοένα και μεγαλύτερες ανησυχίες για τις εταιρείες και τα έθνη.

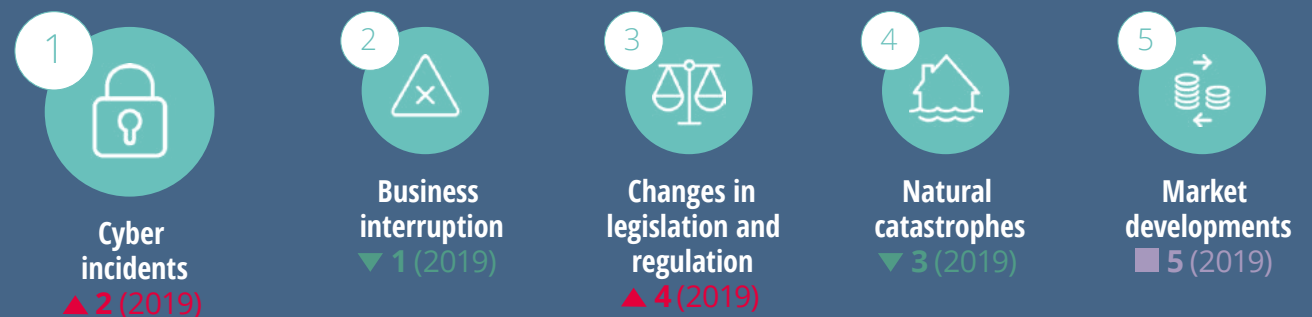
#### Οι κίνδυνοι στον κυβερνοχώρο εξελίσσονται

Πέραν του ότι είναι ο κορυφαίος κίνδυνος παγκοσμίως, τα περιστατικά στον κυβερνοχώρο συγκαταλέγονται στους τρεις πρώτους κινδύνους σε πολλές από τις χώρες που συμμετείχαν στην έρευνα. Οι επιχειρήσεις αντιμετωπίζουν την πρόκληση μεγαλύτερων και δαπανηρότερων παραβιάσεων δεδομένων, την αύξηση των επιθέσεων κακόβουλου λογισμικού και των περιστατικών εξαπάτησης, καθώς και την προοπτική επιβολής προστίμων ή δικαστικών διενέξεων μετά από ένα γεγονός. Μια παραβίαση δεδομένων μεγάλης κλίμακας -η οποία περιλαμβάνει περισ-

## ALLIANZ RISK BAROMETER 2020

# Οι κυβερνο-επιθέσεις, κορυφαίος κίνδυνος για τις επιχειρήσεις παγκοσμίως

## THE MOST IMPORTANT BUSINESS RISKS FOR 2020 ALLIANZ RISK BAROMETER



7 ▲  
 Climate change ranks #7 - its highest-ever position

According to:

2,718  
risk management experts

from 102  
countries

and 22  
industry sectors

**Η 9η ετήσια έρευνα για τους σημαντικότερους επιχειρηματικούς κινδύνους κατέγραψε ρεκόρ συμμετοχής 2.700+ εμπειρογνομόνων από περισσότερες από 100 χώρες**

**Τα περιστατικά στον κυβερνοχώρο έχουν γίνει πιο επιβλαβή και δαπανηρά για τις επιχειρήσεις - και συχνά, μετά το συμβάν, καταλήγουν σε αγωγές και δικαστικές διαφορές**



σότερα από ένα εκατομμύριο παραβιασμένων εγγραφών- κοστίζει σήμερα κατά μέσο όρο 42 εκατ. δολάρια (αύξηση 8% από έτος σε έτος). Ο Γενικός Κανονισμός για την Προστασία Δεδομένων (GDPR), ο οποίος τέθηκε σε ισχύ στην Ευρώπη το 2018, ενδέχεται να επιφέρει περαιτέρω κύμα προστίμων το 2020. Έχουν ήδη γίνει αναφορές για πάνω από 200.000 περιπτώσεις κατά

τους πρώτους εννέα μήνες εφαρμογής του.

Διακοπή επιχειρηματικής δραστηριότητας (Business Interruption) - μια αδιάκοπη απειλή με νέες αιτίες

Μετά από επτά χρόνια στην πρώτη θέση, η διακοπή επιχειρηματικής δραστηριότητας πέφτει στη δεύτερη θέση στο Allianz Risk Barometer. Ωστόσο, η τάση για μεγαλύτερες και πιο πολυπλοκές απώλειες από τη διακοπή επιχειρηματικής δραστηριότητας συνεχίζεται αμείωτη. Οι αιτίες γίνονται όλο και πιο ποικίλες και εκτείνονται από πυρκαγιά, έκρηξη ή φυσικές καταστροφές μέχρι ψηφιακές εφοδιαστικές αλυσίδες ή ακόμα και πολιτική βία.

Οι επιχειρήσεις είναι επίσης όλο και περισσότερο εκτεθειμένες στον άμεσο ή έμμεσο αντίκτυπο ταραχών, πολιτικών αναταραχών ή τρομοκρατικών επιθέσεων.

Οι αλλαγές στη νομοθεσία και τους κανονισμούς ανεβαίνουν στην 3η θέση στο Allianz Risk Barometer, από την 4η το 2019. Για τη χώρα μας, οι αλλαγές στη νομοθεσία και τους κανονισμούς έπεσαν στη 2η θέση της κατάταξης από την 1η όπου βρισκόταν το 2019, παραμένοντας μία ση-





## ΟΙ 10 ΚΟΡΥΦΑΙΟΙ ΚΙΝΔΥΝΟΙ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ

Πηγή: Allianz Global Corporate & Specialty

Τα αριθμητικά στοιχεία δείχνουν πόσο συχνά επιλέχθηκε ένας κίνδυνος, ως ποσοστό όλων των απαντήσεων για τη συγκεκριμένη χώρα.

Ερωτηθέντες: 19

Τα αριθμητικά στοιχεία δεν προστίθενται έως το 100%, καθώς μπορούσαν να επιλεγούν έως και τρεις κίνδυνοι.

Κατάταξη		Ποσοστό	Κατάταξη 2019	Τάση
1	Εξελίξεις στην αγορά (π.χ. μεταβλητότητα, εντατικοποίηση του ανταγωνισμού / νεο-εισερχόμενοι, εξαγορές και συγχωνεύσεις, στασιμότητα της αγοράς, διακυμάνσεις της αγοράς)	53%	2 (36%)	▲
2	Αλλαγές στη νομοθεσία και στους κανονισμούς (π.χ. εμπορικοί πόλεμοι και τιμολογήσεις, οικονομικές κυρώσεις, προστατευτισμός, Brexit, διάσπαση της ευρωζώνης)	37%	1 (41%)	▼
2	Περιστατικά στον Κυβερνοχώρο (π.χ. εγκλήματα στον κυβερνοχώρο, αποτυχία / διακοπή τεχνολογίας πληροφοριών, παραβιάσεις δεδομένων, πρόστιμα και κυρώσεις)	37%	9 (9%)	▲
4	Μακροοικονομικές εξελίξεις (π.χ. νομισματικές πολιτικές, προγράμματα λιτότητας, αύξηση των τιμών των βασικών προϊόντων, αποπληθωρισμός, πληθωρισμός)	32%	3 (27%)	▼
4	Φυσικές καταστροφές (π.χ. καταιγίδα, πλημμύρα, σεισμός)	32%	3 (27%)	▼
6	Κλιματική αλλαγή / αυξημένη μεταβλητότητα του καιρού	26%	6 (18%)	=
7	Διακοπή εργασιών (συμπεριλαμβανομένης της διακοπής αλυσίδας εφοδιασμού)	21%	6 (18%)	▼
8	Πολιτικοί κίνδυνοι και βία (π.χ. γεωπολιτικές συγκρούσεις, πόλεμος, τρομοκρατία, πολιτικές αναταραχές)	16%	6 (18%)	▼
9	Νέες τεχνολογίες (π.χ. επίδραση της τεχνητής νοημοσύνης, αυτόνομα οχήματα, τρισδιάστατες εκτυπώσεις, Διαδίκτυο των Πραγμάτων, νανοτεχνολογία, blockchain)	11%	NEW	▲
9	Κλοπή, απάτη, διαφθορά	11%	9 (9%)	=

μαντική πρόκληση για τις ελληνικές επιχειρήσεις. Οι τιμολογιακές πολιτικές, οι κυρώσεις, το Brexit και ο προστατευτισμός αναφέρθηκαν ως βασικοί προβληματισμοί. Περίπου 1.300 νέοι εμπορικοί φραγμοί εφαρμόστηκαν μόνο το 2019.

Οι νέες κανονιστικές προκλήσεις στην επόμενη δεκαετία θα επικεντρωθούν στις περιβαλλοντικές επιπτώσεις, στη μείωση του αποτυπώματος άνθρακα και στην κλιματική αλλαγή. «Ο κανονισμός της Ε.Ε. για τη βιωσιμότητα έρχεται για να αλλάξει τα δεδομένα.

Ο αντίκτυπος στις επιχειρήσεις θα είναι τόσο ευρύς όσο ήταν ο νέος κανόνας για τη λογιστική και την προστασία δεδομένων, στο παρελθόν», αναφέρει ο Ludovic Subran, Chief

**Η διακοπή της επιχειρηματικής δραστηριότητας βρίσκεται στη δεύτερη θέση, αλλά παραμένει μια βασική πρόκληση με την ψηφιοποίηση και τις πολιτικές αναταραχές να δημιουργούν νέες αιτίες αποδιοργάνωσης και απώλειας εισοδήματος**

Economist της Allianz.

Η κλιματική αλλαγή ανέρχεται για πρώτη φορά στην 7η θέση παγκοσμίως του Allianz Risk Barometer, ενώ βρίσκεται στους τρεις σημαντικότερους επιχειρηματικούς κινδύνους για την περιοχή Ασίας-Ειρηνικού, όπως αναδείχθηκε από ειδικούς επιστήμονες στην Αυστραλία, το Hong Kong, την Ινδία και την Ινδονησία.

Οι εταιρείες ανησυχούν αρχικά για ζημιές λόγω ακραίων καιρικών φαινομένων (49% των απαντήσεων), όσο και για λειτουργικές επιπτώσεις (37%), όπως για παράδειγμα ανάγκη μετεγκατάστασής τους, καθώς και για πιθανές επιπτώσεις στις αγορές και στο κανονιστικό πλαίσιο (35% και 33% αντίστοιχα).



MetLife

## Στηρίζει το WonderRun

Την αγωνιστική πρωτοβουλία WonderRun του αθλητή και ασφαλιστικού της συμβούλου, Θωμά Πουρλίδα, για την ενίσχυση της Μονάδας Αυτιστικού Ατόμου με Νοητική Αναπηρία «Ελπίδα», στηρίζει η MetLife, στο πλαίσιο της Εταιρικής Κοινωνικής Ευθύνης. Το WonderRun περιλαμβάνει τη συμμετοχή του αθλητή σε ιδιαίτερα απαιτητικούς αγώνες σε απομακρυσμένες περιοχές του εξωτερικού με ιδιαίτερα γεωγραφικές και κλιματολογικές ιδιαιτερότητες. Στόχος είναι η οικονομική στήριξη του έργου της Μονάδας «ΕΛΠΙΔΑ», μέσω χορηγιών οι οποίες διατίθενται απευθείας και εξ ολοκλήρου στο ίδρυμα.

Το επιτυχημένο ξεκίνημα της προσπάθειας έγινε με τη συμμετοχή του αθλητή στον αγώνα Vibram Hong Kong 100, έναν από τους πιο διάσημους αγώνες του κόσμου, που πραγματοποιήθηκε σε ορεινή περιοχή περμετρικά του Hong Kong.

Ο Θωμάς Πουρλίδας ήταν ο μόνος Έλληνας αθλητής που συμμετείχε στον αγώνα, καταφέρνοντας να ολοκληρώσει τη διαδρομή συνολικής απόστασης 103 χιλιομέτρων και 5.300 μέτρων υψομετρικής ανάβασης, σε 18 ώρες και 11 λεπτά.

«Ο Θωμάς, με το δικό του μοναδικό τρόπο, έστειλε παντού ένα σπάνιο μήνυμα ελπίδας και ανθρωπισμού. Είμαστε υπερήφανοι που ανήκει στην οικογένεια της MetLife και θα συνεχίσουμε να είμαστε δίπλα του σε κάθε σημείο αυτής της διαδρομής, ενώνοντας τις δυνάμεις μας στην προσπάθεια για έναν καλύτερο, ασφαλέστερο, πιο ανθρώπινο κόσμο», ανέφερε σχετικά η Θάληα Αγγελίδη, διευθύντρια Marketing και Επικοινωνίας της MetLife.

Ως αθλητής και δρομέας βουνού, ο Θωμάς Πουρλίδας συμμετέχει συστηματικά σε αγώνες μεσαίων και μεγάλων αποστάσεων, κυρίως σε ορεινό πεδίο, έχοντας ολοκληρώσει περισσότερους από 50 αγώνες σε διαδρομές από 15 έως 45 χλμ. Από το 2017 και έπειτα η δραστηριότητα του έχει στραφεί αποκλειστικά σε ορεινούς αγώνες υπεραποστάσεων. Στόχος του για τη συνέχεια του WonderRun είναι να εκπροσωπήσει την Ελλάδα σε απαιτητικούς αγώνες μεγάλων αποστάσεων στην Κίνα, στις Άλπεις, στον Αρκτικό κύκλο, στις οροσειρές του Καυκάσου και των Ιμαλαΐων, καθώς και σε ορειβατικές αποστολές.





NN Hellas

**Βραβεύτηκε για την υποστήριξη στην Ελληνική Ολυμπιακή Ομάδα**

Για τη σημαντική συμβολή της στο έργο της Ελληνικής Ολυμπιακής Επιτροπής διακρίθηκε η NN Hellas, στο πλαίσιο της εκδήλωσης βραβείων. Παραλαμβάνοντας το βραβείο εκ μέρους της εταιρείας, η κα Μαριάννα Πολιτοπούλου, πρόεδρος και διευθύνουσα σύμβουλος της NN Hellas, δήλωσε: «Όλοι εμείς στη NN Hellas υπερήφανα υποστηρίζουμε το όραμα της Επιτροπής, έχοντας πάντα ως γνώμονα τις αξίες μας «Νοιαζόμαστε, είμαστε ξεκάθαροι, δεσμευόμαστε».

«Συνεχίζουμε να επενδύουμε στα ιδεώδη και τις αρχές του Ολυμπισμού, αποδεικνύοντας έμπρακτα τη δέσμευσή μας για τη στήριξη της ελληνικής κοινωνίας», σημείωσε η κα Πολιτοπούλου.

Επισημαίνεται ότι η NN Hellas αποτελεί το Χρυσό Χορηγό της Ελληνικής Ολυμπιακής Ομάδας και το μοναδικό ασφαλιστικό πάροχο των αποστολών σε όλη τη διάρκεια της προετοιμασίας τους μέχρι και τους Αγώνες του Τόκιο το καλοκαίρι του 2020.



Η κα Μαριάννα Πολιτοπούλου, κατά τη βράβευσή της από τον κ. Στέλιο Αγγελούδη, αντιπρόεδρο της ΕΟΕ



### Συνεταιριστική Ασφαλιστική Ενισχύει το πρόγραμμα «πολυπροστασία» επαγγελματικής στέγης

**ΕΜΠΛΟΥΤΙΖΕΙ** και ανανεώνει το πρόγραμμα «πολυπροστασία» επαγγελματικής στέγης η Συνεταιριστική Ασφαλιστική, εταιρεία σταθερά προσηλωμένη στη δημιουργία προϊόντων που απευθύνονται σε όλες τις κοινωνικές και επαγγελματικές ομάδες. Στο πλαίσιο αυτό επαναθανάσισε και παρουσίασε πρόσφατα στους συνεργάτες της, το ήδη επιτυχημένο πρόγραμμα «Πολυπροστασία» επαγγελματικής στέγης. Το πρόγραμμα «πολυπροστασία» στόχευε από την αρχή στις μικρές και μεσαίες επιχειρήσεις και ο πρόσφατος εμπλουτισμός του με σημαντικές, νέες καλύψεις, σε συνδυασμό με το ιδιαίτερα ανταγωνιστικό ασφάλιστρο, έρχεται να θωρακίσει ακόμη περισσότερο το μικρομεσαίο επιχειρηματία, για τον οποίον η ασφάλιση της επαγγελματικής του στέγης είναι συχνά προϋπόθεση βιωσιμότητας. Και όπως επισημαίνεται, η Συνεταιριστική Ασφαλιστική έρχεται για μια ακόμη φορά αρωγός στο πλευρό όλων εκείνων που μοχθούν καθημερινά, συχνά ενάντια σε αντίξοες συνθήκες, να στήσουν και να διατηρήσουν υγιή μια μικρομεσαία επιχείρηση που -ας μην ξεχνάμε- αποτελεί τη ραχοκοκαλιά της ελληνικής οικονομίας.

#### Στο πρόγραμμα «πολυπροστασία» επαγγελματικής στέγης προστέθηκαν, μεταξύ άλλων:

- καλύψεις γενικής αστικής ευθύνης και εργοδοτικής ευθύνης
- παροχή επιδόματος λόγω διακοπής λειτουργίας της επιχείρησης συνεπεία καλυπτόμενου κινδύνου
- κάλυψη εξόδων άντλησης νερών, η οποία συμπληρώνει την εξαιρετικά σημαντική κάλυψη πλημμύρας, φαινόμενο που συχνά πλέον παρατηρείται λόγω της κλιματικής αλλαγής
- προαιρετικές καλύψεις διάρρηξης χρηματοκιβωτίου και βραχυκυκλώματος χωρίς φλόγα

GENERALI

# Στις πιο βιώσιμες επιχειρήσεις παγκοσμίως

**Α**νάμεσα στις 100 πιο βιώσιμες εταιρείες παγκοσμίως για το 2020 συγκαταλέγεται η Generali, σύμφωνα με την 16η έκδοση της Corporate Knights, μετά από αξιολόγηση 7.395 εταιρειών με έσοδα άνω του 1 δισ. ευρώ.

Ειδικότερα, όπως αναφέρεται, από τις 100 εταιρείες οι 49 είναι από την Ευρώπη, οι 29 από την Αμερική και τον Καναδά, 18 από την Ασία, 3 από τη Νότια Αμερική και μόλις μία από την Αφρική.

Η αναγνώριση αυτή υπογραμμίζει την εξέλιξη της πορείας βιωσιμότητας της Generali, η οποία αποτελεί αναπόσπαστο μέρος του στρατηγικού της σχεδίου "Generali 2021". Μέχρι το 2021, η Generali έχει θέσει ως στόχο, τις πράσινες και βιώσιμες επενδύσεις ύψους 4,5 δισεκατομμυρίων ευρώ και την αύξηση κατά 7-9% των ακαθάριστων εγγεγραμμένων ασφαλιστηρίων σε πράσινα και κοινωνικά προϊόντα.

Επιπλέον, το Σεπτέμβριο του 2019 η Generali εξέδωσε το πρώτο Πράσινο δάνειο του ευρωπαϊκού ασφαλιστικού τομέα για ποσό 750 εκατ. ευρώ.

Σε ό,τι αφορά τις άμεσες περιβαλλοντικές επιπτώσεις, το 2018 ο Όμιλος επέλεξε ηλεκτρική ενέργεια από ανανεώσιμες πηγές για



το 88% της συνολικής της αγορασθείσας ηλεκτρικής ενέργειας. Η δέσμευση της Generali για βιωσιμότητα επιβεβαιώνεται και από τους πολυάριθμους δείκτες βιωσιμότητας στους οποίους περιλαμβάνεται, ό-

πως ο δείκτης Dow Jones Sustainability World, ο δείκτης Dow Jones Sustainability Europe, οι δείκτες MSCI ESG Leaders, FTSE4Good Europe και Euronext Vigeo Europe 120.

## Μέλος της Συμμαχίας "Μηδενικού Ισοζυγίου Άνθρακα" των Ηνωμένων Εθνών

**Μ**έλος της Συμμαχίας Μηδενικού Ισοζυγίου Άνθρακα των Ηνωμένων Εθνών- Net-Zero Asset Owner Alliance, αποτελεί πλέον η Generali, της ομάδας 18 συνταξιοδοτικών ταμείων και ασφαλιστικών εταιρειών που δεσμεύονται να μετατρέψουν τα επενδυτικά τους χαρτοφυλάκια σε μηδενικού ισοζυγίου άνθρακα, μέχρι το 2050. Στόχος της παραπάνω πρωτοβουλίας είναι να αποφευχθεί η παγκόσμια αύξηση της θερμοκρασίας πάνω από 1,5 °C, σύμφωνα με το στόχο της διεθνούς συνόδου του Παρισιού για το κλίμα.

Όπως τονίζεται αυτό δεν θα επιτευχθεί μόνο μέσω απο-επενδύσεων, αλλά μέσω της στενής συνεργασίας της συμμαχίας με τις εταιρείες του χαρτοφυλακίου, προκειμένου να μετασχηματίσουν το επιχειρηματικό τους μοντέλο, υιοθετώντας φιλικές προς το κλίμα πρακτικές και θέτοντας ιδανικά έναν στόχο για καθαρές-μηδενικής εκπομπής αερίων άνθρακα επενδύσεις. Η συμμαχία θα επικεντρωθεί το 2020 σε τρεις βασικούς τομείς: στην ανάπτυξη μεθόδων μέτρησης και δημοσιοποίη-

σης αυτών των στοιχείων, στην ανάπτυξη συνεργασίας με το χαρτοφυλάκιο των εταιρειών και στην υποστήριξη πολιτικών που συντάσσονται με τους παραπάνω στόχους.

Να σημειωθεί ότι το σύνολο των περιουσιακών στοιχείων που διαχειρίζονται τα μέλη της συμμαχίας είναι πάνω από US \$4,3 τρισεκατομμύρια.

«Είμαστε υπερήφανοι που αποτελούμε μέλη της Συμμαχίας Μηδενικού Ισοζυγίου Άνθρακα των Ηνωμένων Εθνών- Net-Zero Asset Owner Alliance. Πρόκειται για ένα ουσιαστικό βήμα στην περαιτέρω ευθυγράμμιση του επενδυτικού μας χαρτοφυλακίου με τις μακροπρόθεσμες δεσμεύσεις μας για βιώσιμη ανάπτυξη», τόνισε ο Tim Ryan, Investment Officer και CEO Asset & Wealth Management, της Generali. Ως οργανισμός αισθανόμαστε την ευθύνη της συμβολής στην επίτευξη ουδέτερου ισοζυγίου άνθρακα μέχρι το 2050, πρόσθεσε ο Tim Ryan.



Στην εξαγορά του Athens City Med προχώρησε η Affidea. Όπως τονίζεται, η εξαγορά αυτή αποτελεί ένα ακόμα ορόσημο της επιτυχημένης στρατηγικής επέκτασης και επιχειρηματικής ανάπτυξης για την Affidea, με την οποία διευρύνει το βασικό μοντέλο λειτουργίας της, που βασίζεται στην προληπτική ιατρική και τη διαγνωστική απεικόνιση, και σε άλλες ιδιωτικές υπηρεσίες ιατρικής περίθαλψης

# Nextdeal *health*

«Η ΚΑΤΑΣΤΑΣΗ ΤΗΣ ΥΓΕΙΑΣ ΣΤΗΝ Ε.Ε. - ΕΛΛΑΔΑ: ΠΡΟΦΙΛ ΥΓΕΙΑΣ 2019»



## Από την τσέπη των ασφαλισμένων το ένα τρίτο των δαπανών υγείας

Του ΑΡΗ ΜΠΕΡΖΟΒΙΤΗ

Το Ινστιτούτο Prolepsis -του οποίου ηγείται η Αθηνά Λινού, καθηγήτρια της Ιατρικής Σχολής του Εθνικού και Καποδιστριακού Πανεπιστημίου Αθηνών- με εκπροσώπους της Ευρωπαϊκής Επιτροπής και του Ευρωπαϊκού Παρατηρητηρίου για τα Συστήματα και τις Πολιτικές Υγείας παρουσίασε σε ειδική ημερίδα την

Έκθεση: «Η κατάσταση της υγείας στην Ε.Ε. - Ελλάδα: Προφίλ Υγείας 2019».

Η έκθεση αυτή είναι το αποτέλεσμα κοινής προσπάθειας του ΟΟΣΑ και του Ευρωπαϊκού Παρατηρητηρίου για τα Συστήματα και τις Πολιτικές Υγείας, σε συνεργασία με την Ευρωπαϊκή Επιτροπή και στοχεύει στην προώθηση των δράσεων που απαιτούνται σε εθνικό επίπεδο για την αντιμετώπιση των προβλημάτων που πα-

ρουσιάζονται.

Η έκθεση περιλαμβάνει σημαντικά ευρήματα αναφορικά με την κατάσταση της Υγείας στην Ελλάδα, όπως:

- αύξηση στα ποσοστά ορισμένων μορφών καρκίνου,
- αύξηση στα ποσοστά διαβήτη και βρεφικής θνησιμότητας,

Συνέχεια στις σελίδες 18-23

INSTITUTE OF LIFE ΙΑΣΩ

**Βραβείο καινοτομίας για τη μεταφορά μητρικής απράκτου**

Σελ. 25

COSCO

**Συνεργασία με Metropolitan και Υγεία**

Σελ. 24

ΙΣΑ

**Όχι σε υπερβολές για τον κορονοϊό**

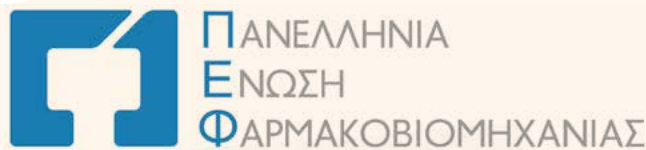
Σελ. 25

ΒΟΥΛΗ

**Υπερψηφίστηκε το επίδομα γέννησης**

Σελ. 24





## Πανελλήνια Ένωση Φαρμακοβιομηχανίας Χαρίζει το χαμόγελο σε περισσότερα από 3.000 παιδιά που το έχουν ανάγκη

**ΣΗΜΑΝΤΙΚΗ** η κοινωνική προσφορά της Πανελλήνιας Ένωσης Φαρμακοβιομηχανίας, καθώς με πρωτοβουλία της συγκεντρώθηκαν, για ακόμη μία χρονιά, τις ημέρες των εορτών τρισημίσι τόνοι τροφίμων και ειδών υγιεινής, τα οποία παραδόθηκαν στην Ένωση Κοινοφελών Σωματείων «Μαζί για το Παιδί».

Η Πανελλήνια Ένωση Φαρμακοβιομηχανίας, στο πλαίσιο δράσεων κοινωνικής ευαισθησίας των εταιρειών-μελών της, συγκέντρωσε τρόφιμα και είδη ατομικής υγιεινής με τη συμμετοχή όλων των εργαζομένων των ελληνικών φαρμακοβιομηχανιών. Συγκεκριμένα συγκεντρώθηκαν συνολικά:

- 3.525 τόνοι τροφίμων και ειδών υγιεινής
- Τα τρόφιμα αντιστοίχισαν σε 30.618 μερίδες φαγητού (πρωινό, δεκατιανό και κυρίως γεύμα)

Πιο συγκεκριμένα, τα τρόφιμα και τα προϊόντα υγιεινής κάλυψαν τις ανάγκες περισσότερων από 3.000 παιδιών των μελών της Ένωσης Κοινοφελών Σωματείων «Μαζί για το Παιδί» και ενίσχυσαν το έργο των φορέων για την παιδική προστασία.

Με τις δράσεις της η ΠΕΦ στηρίζει έμπρακτα τους συνανθρώπους μας που βιώνουν τις ελλείψεις στοιχειωδών αγαθών και τον κοινωνικό αποκλεισμό, ενώ βρίσκεται δίπλα στις ανάγκες Συλλόγων και Οργανισμών κοινοφελών-κοινωνικών σκοπών. Άλλωστε, η κοινωνική προσφορά της ΠΕΦ είναι άρρηκτα συνδεδεμένη με τις αξίες και τη λειτουργία της.

Δέσμευση της ΠΕΦ είναι να συνεχίσει να ενισχύει τους συνανθρώπους μας και ειδικότερα τα παιδιά, ώστε να χαμογελούν και να ονειρεύονται, παρά τις δυσκολίες που αντιμετωπίζουν.



Ο πρόεδρος του ΕΒΕΑ Κωνσταντίνος Μίχαλος, το μέλος του Δ.Σ. της Uni-pharma και Business Development Manager Σπύρος Κίντζιος και ο υπουργός Ανάπτυξης και Επενδύσεων Άδωνις Γεωργιάδης

### Uni-pharma

## Διακρίθηκε με το βραβείο «Περιβάλλον και πράσινη ανάπτυξη» του ΕΒΕΑ

**ΜΕ ΤΟΝ ΚΑΛΥΤΕΡΟ ΤΡΟΠΟ** ξεκίνησε η νέα χρονιά 2020 για την Uni-pharma, Βιομηχανία του Ομίλου Φαρμακευτικών Επιχειρήσεων Τσέτη, καθώς στα Επιχειρηματικά Βραβεία του ΕΒΕΑ διακρίθηκε με το βραβείο «Περιβάλλον και πράσινη ανάπτυξη».

Για 19η χρονιά, ο θεσμός των βραβείων του ΕΒΕΑ, μέσα από 12 διαφορετικές διακρίσεις, τίμησε την ιδέα και τις αξίες της επιχειρηματικότητας, επιβραβεύοντας το όραμα, τη δημιουργικότητα, την καινοτομία, την εξωστρέφεια και τη διορατικότητα.

Η αξιοσημείωτη αυτή διάκριση καταδεικνύει, με τον πιο σαφή τρόπο, την έμφαση και ευαισθητοποίηση εδώ και χρόνια της διοίκησης της Uni-pharma και συνολικά του Ομίλου Φαρμακευτικών Επιχειρήσεων Τσέτη, σε θέματα περιβάλλοντος, κλιματικής αλλαγής και βιώσιμης ανάπτυξης.

Την διάκριση εκ μέρους της διοίκησης του ΟΦΕΤ παρέλαβε το μέλος του Δ.Σ. της Uni-pharma και Business Development Manager Σπύρος Κίντζιος.

Όπως ανέφερε στην τοποθέτησή του ο κ. Κίντζιος, «πρόκειται για μία πολύ σημαντική διάκριση, επειδή δεν επισπεύδει μόνο τις πρωτοβουλίες του Ομίλου και τις άκοπες προσπάθειες στον τομέα της Περιβαλλοντικής Διαχείρισης, αλλά και τη συνολική κουλτούρα και στάση του ΟΦΕΤ ως προς τη Βιωσιμότητα» και συνέχισε:

«Εμείς στον ΟΦΕΤ, θεωρούμε ότι η αειφόρος ανάπτυξη προϋποθέτει να λαμβάνουμε όχι μόνο γενναίες αποφάσεις ως προς την υποδομή και την εφοδιαστική αλυσίδα, αλλά και τις στρατηγικές επιχειρηματικές επιλογές μας, την οργάνωση των διαδικασιών και την προάσπιση των ανθρώπινων σχέσεων.

Έτσι, υπ' αυτό το πρίσμα, συνεχίζουμε δυναμικά και στη νέα 10ετία με περισσότερες επενδύσεις σε Έρευνα και Ανάπτυξη (R&D), αυτοματοποίηση και ψηφιακό μετασχηματισμό προκειμένου να συνεχίσουμε να κρατάμε στην Ελλάδα τους λαμπρούς μας επιστήμονες και ταυτόχρονα να αυξάνουμε τη θεραπευτική αξία που παραδίδουμε στους ασθενείς με τα προϊόντα μας».

### LEO Pharma Hellas

## «Gate of Thrombs Live», μία πρωτοβουλία κοινωνικής ευθύνης στο χώρο της θρόμβωσης

**Η LEO PHARMA HELLAS**, μία εταιρεία με πολυετή εμπειρία στο χώρο της θρόμβωσης, παρουσίασε μία πρωτοβουλία κοινωνικής ευθύνης στο χώρο της θρόμβωσης, με φιλοδοξία να οικοδομήσει αξία για τον ασθενή. Πρόκειται για ένα νέο πρόγραμμα συμβουλευτικής ενημέρωσης αναφορικά με τη θρόμβωση, με τίτλο «Gate of Thrombs Live».

Το «Gate of Thrombs Live» αποτελεί μία «ειδική» τηλεφωνική γραμμή, η οποία, με το εξειδικευμένο νοσηλευτικό και ιατρικό προσωπικό που στελεκώνει το πρόγραμμα, θα παρέχει σε ασθενείς με θρόμβωση, στους ανθρώπους που τους φροντίζουν, αλλά και σε οποιονδήποτε άλλον που θα μπορούσε να έχει κάποια απορία σχετική με τη συγκεκριμένη νόσο, τη δυνατότητα να λαμβάνει πληροφόρηση και συμβουλές γύρω από την ασθένεια. Οι πληροφορίες/συμβουλές θα παρέχονται βάσει αλγορίθμου που έχει δημιουργηθεί από επιστημονικές ιατρικές εταιρείες, είτε με τη συμβουλή ειδικών.

Με σεβασμό στην ασφάλεια και τη σωστή διαχείριση των ευαίσθητων προσωπικών δεδομένων που αφορούν τους ασθενείς, θα εφαρμοστούν τα κατάλληλα τεχνικά και οργανωτικά μέτρα, μέσω της εταιρείας APC -εξειδικευμένη σε «patient support programmes»- η οποία έχει επιλεγεί για αυτό το έργο και η οποία διαθέτει όλες τις απαραίτητες πιστοποιήσεις. Για την προστασία τόσο των ασθενών όσο και των επιστημόνων υγείας, θα ζητείται από τον καλούντα να παραμένει ανώνυμος, η κλήση θα ηχογραφείται, ενώ οι υπηρεσίες θα είναι καθαρά συμβουλευτικού χαρακτήρα και δεν θα αντικαθιστούν την απόφαση του θεράποντος ιατρού για την πορεία του ασθενούς. Ο κάθε ασθενής θα παραπέμπεται στον εκάστοτε θεράποντα ιατρό του για την εξατομικευμένη προσέγγιση της θεραπείας.

Η γραμμή θα λειτουργεί από Δευτέρα έως Παρασκευή, με ωράριο λειτουργίας 10:00-20:00, ξεκινώντας από τη Δευτέρα 3 Φεβρουαρίου 2020.

Το πρόγραμμα «Gate of Thrombs Live» τελεί υπό την αιγίδα των παρακάτω επιστημονικών εταιρειών: Εταιρεία Ογκολόγων Παθολόγων Ελλάδος, Ελληνική Μαιευτική και Γυναικολογική Εταιρεία, Ελληνική Καρδιολογική Εταιρεία, Ινστιτούτο Μελέτης και Εκπαίδευσης στη Θρόμβωση και την Αντιθρομβωτική Αγωγή, και Ίδρυμα Ελληνικής Αιματολογικής Εταιρείας

Θεοφάνης Αποστόλου, πρόεδρος Ελληνικής Νεφρολογικής Εταιρείας, Ελισάβετ Γρουζή, πρόεδρος Ιδρύματος Ελληνικής Αιματολογικής Εταιρείας, Δημήτριος Λουτράδης, πρόεδρος Ελληνικής Μαιευτικής και Γυναικολογικής Εταιρείας, Δημήτρης Ρίχτερ, MD, FESC, FAHA, πρόεδρος Ινστιτούτου Μελέτης και Εκπαίδευσης στη Θρόμβωση και την Αντιθρομβωτική Αγωγή, Κωνσταντίνος Τσιούφης, τ. πρόεδρος Ελληνικής Καρδιολογικής Εταιρείας, Xavier Bertin παγκόσμια υπεύθυνος της LEO Pharma για τη Θρόμβωση, Νικόλαος Τσουκαλάς, ειδικός γραμματέας Εταιρείας Ογκολόγων Παθολόγων Ελλάδος





## AstraZeneca Ελλάδα Πρωτοβουλίες με θετική επίδραση στην κοινωνία

**ΣΤΟ ΠΛΕΥΡΟ** των ΜΚΟ «Το Χαμόγελο του Παιδιού», «Κιβωτός του κόσμου», «Make-A-Wish Κάνε-Μια-Ευχή Ελλάδα» και «Υγεία για όλους» βρέθηκε αυτά τα Χριστούγεννα η βιοφαρμακευτική εταιρεία AstraZeneca Ελλάδα. Στο πλαίσιο της Στρατηγικής Εταιρικής Υπευθυνότητας, η εταιρεία ενθαρρύνει τους εργαζόμενους να συμβάλλουν στη δημιουργία μίας πιο δίκαιης και ευημερούσας κοινωνίας. Στο ταξίδι προς τη βιωσιμότητα, που στοχεύει μεταξύ άλλων στη συνεισφορά για την ενίσχυση της κοινωνίας, η εταιρεία και οι εργαζόμενοί της στήριξαν εθελοντικά για ακόμη μία φορά το έργο των ΜΚΟ, προσφέροντας έμπρακτα τη βοήθειά τους σε όσους έχουν ανάγκη.



Συγκεκριμένα, η εταιρεία πραγματοποίησε στα κεντρικά γραφεία της χριστουγεννιάτικο Bazaar σε συνεργασία με «Το Χαμόγελο του Παιδιού», στο οποίο οι εργαζόμενοι ενίσχυσαν το έργο του Οργανισμού. Επιπλέον, για 7η συνεχή χρονιά, οι εργαζόμενοι της εταιρείας στήριξαν την «Κιβωτό του Κόσμου», που επιτελεί σημαντικό ανθρωπιστικό και κοινωνικό έργο, συγκεντρώνοντας τρόφιμα για τα παιδιά και τις οικογένειες που ανήκουν σε ευάλωτες κοινωνικές ομάδες, ενώ παράλληλα, σε συνεργασία με το «Make-A-Wish Κάνε-Μια-Ευχή Ελλάδα», έγιναν «Ανάδοχοι ευχών».

Ακόμα, η AstraZeneca προσέφερε οικονομική ενίσχυση στο έργο του νέου επιχειρησιακού προγράμματος δράσης «Υγεία για Όλους». Η Υγεία διαδραματίζει καταλυτικό ρόλο στην ευημερία της κοινωνίας, γι' αυτό και η εταιρεία υποστηρίζει προγράμματα, όπως η εν λόγω πρωτοβουλία, που ανταποκρίνονται στις ανάγκες των κοινοτήτων, επιτυγχάνοντας βελτίωση της πρόσβασης στην υγειονομική περίθαλψη.

Η Γιώτα Κοτσεκίδου, External Affairs Director, AstraZeneca Ελλάδα, δήλωσε: «Στην AstraZeneca ηγούμαστε με γνώμονα την Υγεία. Τα καινοτόμα φάρμακα, οι επενδύσεις και οι συνεργασίες μας, «αγγίζουν» τις ζωές εκατομμυρίων ανθρώπων. Με αυτόν τον τρόπο, μας δίνεται η ευκαιρία να συμβάλουμε στην ευημερία των ασθενών, των οικογενειών και των κοινοτήτων τους. Μέσα από τη Στρατηγική Εταιρικής Υπευθυνότητας που ακολουθούμε, ευελπιστούμε να διαδραματίσουμε καθοριστικό ρόλο στη δημιουργία μίας υγιέστερης κοινωνίας. Η υποστήριξη του σπουδαίου έργου που επιτελούν οι ΜΚΟ «Το Χαμόγελο του Παιδιού», «Κιβωτός του κόσμου», «Make-A-Wish Κάνε-Μια-Ευχή Ελλάδα» και «Υγεία για όλους», εντάσσεται στη στρατηγική για τη βιωσιμότητα που ακολουθεί η AstraZeneca και σχετίζεται με τη δυνατότητα να ασκήσουμε ουσιαστική επίδραση εκεί που η κοινωνία το χρειάζεται - στην Υγεία».



H Pfizer Hellas Band

## Pfizer Hellas Band Έντυσε μουσικά το πρωτοχρονιάτικο γεύμα αγάπης του ΚΥΑΔΑ

**Η ΕΘΕΛΟΝΤΙΚΗ** ορχήστρα των εργαζομένων της φαρμακευτικής εταιρείας Pfizer Hellas A.E. γιόρτασε τη νέα χρονιά μαζί με τους άπορους, άστεγους και οικονομικά αδύναμους συμπολίτες μας στο καθιερωμένο πρωτοχρονιάτικο γεύμα, που διοργάνωσε την πρώτη ημέρα του 2020 το Κέντρο Υποδοχής και Αλληλεγγύης του Δήμου Αθηναίων (ΚΥΑΔΑ).

Η Pfizer Hellas Band συνόδευσε με αγαπημένες ελληνικές μελωδίες το γεύμα περισσότερων από 1.200 παρευρισκόμενων, ενισχύοντας για πρώτη φορά με ζωντανή μουσική το γιορτινό κλίμα και την αίσθηση της οικογενειακής θαλπωρής, που δημιούργησε με αγάπη και φροντίδα το ΚΥΑΔΑ.

Η πρωτοβουλία αυτή αποτελεί το πρώτο βήμα στη συνεργασία της ορχήστρας με τον κυρίως επιχειρησιακό βραχίονα άσκησης κοινωνικής πολιτικής του Δήμου Αθηναίων, με κοινό στόχο τη διοργάνωση μουσικών εκδηλώσεων και σε άλλες δομές του ΚΥΑΔΑ εντός του τρέχοντος

έτους. «Θέλουμε να ευχαριστήσουμε την εθελοντική ορχήστρα των εργαζομένων της Pfizer Hellas που μια τέτοια ημέρα, ανήμερα την Πρωτοχρονιά, ήταν κοντά μας για να προσθέσουμε όλοι μαζί μια νότα χαράς στις ζωές αυτών των ανθρώπων.

Είμαστε ανοιχτοί σε οποιαδήποτε ενέργεια μπορεί να κάνει καλύτερη τη ζωή των ωφελουμένων μας, που δοκιμάζονται καθημερινά από την έλλειψη στέγης και την έλλειψη οικονομικών πόρων», ανέφερε ο Γρηγόρης Λέων, πρόεδρος του ΚΥΑΔΑ.

Ο Νίκος Χατζηνικολάου, διευθυντής του Τμήματος Ογκολογίας της Pfizer Hellas, αλλά και εμπνευστής και μέλος της ορχήστρας, δήλωσε σχετικά: «Διανύοντας τον έβδομο πια χρόνο δραστηριότητας της Pfizer Hellas Band, και στο πλαίσιο των εορταστικών εκδηλώσεων για τη συμπλήρωση 60 χρόνων λειτουργίας της εταιρείας στην Ελλάδα, κάνουμε ένα ακόμα μεγάλο βήμα, ξεκινώντας μια νέα συνεργασία με το ΚΥΑΔΑ για να προσφέρουμε στιγμές χαράς στους συνανθρώπους μας, που προσφεύγουν για βοήθεια στα προγράμματα του Κέντρου. Και δεν θα μπορούσαμε να εγκαινιάσουμε αυτή τη νέα πρωτοβουλία με καλύτερο τρόπο από τη συμμετοχή μας σε αυτή τη μεγάλη πρωτοβουλία αγάπης και αλληλεγγύης, που υπηρετεί -πέραν όλων των άλλων- το δικαίωμα όλων στη γιορτινή χαρά και στην ψυχαγωγία».

## Astellas Οι εργαζόμενοί της έστειλαν ηχηρό μήνυμα προσφοράς και αλληλεγγύης

**ΜΕ ΤΗΝ ΕΙΣΟΔΟ** της νέας χρονιάς, ηχηρό μήνυμα προσφοράς και αλληλεγγύης προς τους συναδέλφους, αλλά και τους συνανθρώπους τους, έστειλαν οι εργαζόμενοι της φαρμακευτικής εταιρείας Astellas Ελλάδα, με την καθολική συμμετοχή τους στην 11η εθελοντική αιμοδοσία, που πραγματοποιήθηκε στα γραφεία της εταιρείας.

Σε μια περίοδο, ειδικότερα μετά το πέρας των εορτών, όπου παρατηρείται έντονα η έλλειψη μονάδων αίματος, η μεγάλη ανταπόκριση των εργαζομένων αποδεικνύει έμπρακτα τη δύναμη της ομαδικότητας και της συνεργασίας. Από το 2009, οι εργαζόμενοι της Astellas έχουν δημιουργήσει τη δική τους Τράπεζα Αίματος, στο πλαίσιο κοινωνικής προσφοράς. Κάθε χρόνο πραγματοποιείται εθελοντική αιμοδοσία, με στόχο την ενίσχυσή της, ώστε να καλύψει σε περίπτωση ανάγκης τους ίδιους, τις οικογένειές τους, αλλά και τους συνανθρώπους τους. Η αιμοδοσία πραγματοποιήθηκε σε συνεργασία με τους γιατρούς του ΓΟΝ Κηφισιάς «Άγιοι Ανάργυροι».

Αναφερόμενος στην εθελοντική αιμοδοσία των εργαζομένων, ο Χαράλαμπος Ναρθής, πρόεδρος Δ.Σ. & διευθύνων σύμβουλος της Astellas, τόνισε σχετικά: «Η Astellas, έχοντας δεσμευτεί να προσφέρει στους ανθρώπους ένα καλύτερο μέλλον, κάνει πράξη αυτή τη δέσμευση, μέσα από την εταιρική της πρακτική. Κινητήριο δύναμη αποτελούμε όλοι εμείς οι άνθρωποι της οικογένειας της Astellas που συμμετέχουμε

εθελοντικά στην αιμοδοσία, αναδεικνύοντας τη δύναμη της προσφοράς, της αλληλεγγύης, της ομαδικότητας και της συνεργασίας. Με την πρωτοβουλία αυτή, χαρίζουμε στους συνανθρώπους μας το βασικό συστατικό της ζωής και αναντικατάστατο θεραπευτικό μέσο, με μόνη πηγή του, τον άνθρωπο. Μία μονάδα αίματος μπορεί να σώσει ως και τρεις ζωές».





Συνέχεια από τη σελίδα 15

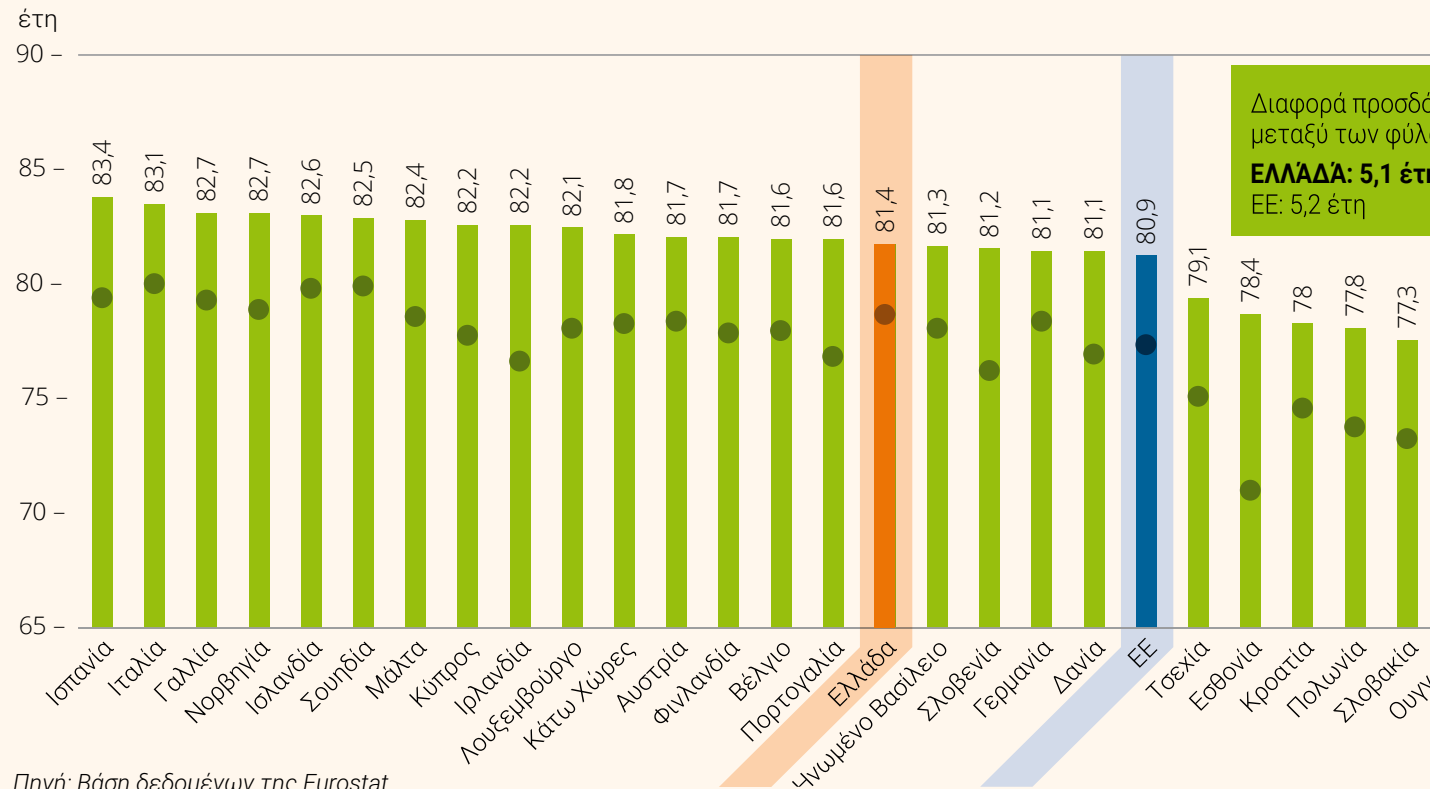
- λιγότερα έτη υγιούς ζωής για τα άτομα άνω των 65 ετών, συγκριτικά με τον Μ.Ο. της Ε.Ε.,
- υψηλά ποσοστά υπερβολικού βάρους και παχυσαρκίας,
- 1 στους τέσσερις ενήλικους καπνίζουν σε καθημερινή βάση (δευτερο υψηλότερο ποσοστό μεταξύ των χωρών της Ε.Ε.),
- ένα στα δέκα νοικοκυριά υφίσταται καταστροφικές δαπάνες υγείας.

### Αναλυτικότερα οι βασικές διαπιστώσεις της έκθεσης έχουν ως εξής:

- Ο ελληνικός πληθυσμός απολαμβάνει σχετικά υψηλό προσδόκιμο ζωής κατά τη γέννηση, όμως το προβάδισμά του έναντι του μέσου όρου της Ε.Ε. έχει περιοριστεί την τελευταία δεκαετία. Τα καρδιαγγειακά νοσήματα παραμένουν οι κυριότερες αιτίες θανάτου, ωστόσο η θνησιμότητα από διαβήτη, ορισμένες μορφές καρκίνου, παθήσεις του αναπνευστικού συστήματος και των νεφρών έχει αυξηθεί. Όπως και σε πολλά άλλα κράτη-μέλη της Ε.Ε., ο επιπολασμός παραγόντων κινδύνου, όπως το κάπνισμα και η παχυσαρκία, είναι πολύ υψηλότερος στα άτομα χαμηλότερου μορφωτικού επιπέδου, στοιχείο που συντελεί στη διαμόρφωση ευρέος κοινωνικοοικονομικού χάσματος όσον αφορά την υγεία του πληθυσμού.
- Από το 2010 οι προσπάθειες που ξεκίνησαν στο πλαίσιο του προγράμματος οικονομικής προσαρμογής έχουν εδραιωθεί. Η Ελλάδα υλοποιεί σειρά φιλόδοξων μεταρρυθμίσεων για τη βελτίωση της αποδοτικότητας του συστήματος υγείας και τη μείωση της σπατάλης. Ζητήματα όπως ο κατακερματισμός των παροχών και της κάλυψης, οι υπέρμετρες φαρμακευτικές δαπάνες, οι μη αποδοτικές δημόσιες συμβάσεις και η ανεπαρκής πρωτοβάθμια φροντίδα έχουν ήδη αντιμετωπιστεί ή αντιμετωπίζονται επί του παρόντος. Άλλα, όπως η πρόληψη, η συμμετοχή των ασθενών και των πολιτών και η καθιέρωση ουσιαστικών μηχανισμών λογοδοσίας και διαφάνειας έχουν αποτελέσει στόχο ειδικών μέτρων, ωστόσο απαιτούνται περαιτέρω προσπάθειες. Η αντιμετώπιση της εναπομένουσας προκλητής ζήτησης για ορισμένες υπηρεσίες υγείας και οι μη αποδοτικές δαπάνες εξακολουθούν να αποτελούν συγκεκριμένους στόχους.
- Παρά τη λήξη του προγράμματος οικονομικής προσαρμογής τον Αύγουστο του 2018, οι οικονομικοί δείκτες της Ελλάδας παραμένουν υπό τη στενή επιτήρηση της Ε.Ε. και οι δαπάνες για την υγεία θα συνεχίσουν πιθανότατα να δεσμεύονται από δημοσιονομικούς περιορισμούς. Ωστόσο, η μείωση των δημόσιων δαπανών για την υγεία σταμάτησε το 2015 και έχει σταθεροποιηθεί έκτοτε. Επιπλέον, λόγω του εφαρμοζόμενου μηχανισμού αυτόματης επιστροφής (clawback), η αξία της χρηματοδοτούμενης από το κράτος υγειονομικής περίθαλψης είναι υψηλότερη από το επίπεδο των δημόσιων δαπανών για την υγεία κατά περίπου 1 % του ΑΕΠ. Οι ιδιωτικές δαπάνες για την υγεία, κυρίως υπό τη μορφή πληρωμών των νοικοκυριών, εξακολουθούν να είναι πολύ υψηλές, με αποτέλεσμα το ένα τρίτο της υγειονομικής περίθαλψης να πληρώνεται απευθείας από την τσέπη των νοικοκυριών.
- Με τη θέσπιση νομοθεσίας κομβικής σημασίας το 2016 κατέστη δυνατή η επαναφορά της κάλυψης των δύο εκατομμυρίων ατόμων που είχαν απολέσει την ασφαλιστική τους κάλυψη υγείας κατά τη διάρκεια της κρίσης. Επιπροσθέτως, η κάλυψη επεκτάθηκε σε ομάδες που προηγουμένως δεν καλύπτονταν, όπως οι πρόσφυγες, με αποτέλεσμα το σύστημα υγείας να προσφέρει πλέον καθολική κάλυψη. Κατά συνέπεια, οι μη καλυπτόμενες ανάγκες για υγειονομική περίθαλψη μειώθηκαν το 2017, ιδίως μεταξύ των φτωχότερων ατόμων. Ωστόσο παράγοντες όπως η επίσημη και η ανεπίσημη επιβάρυνση των ασθενών, τα ανώτατα όρια στις αποζημιούμενες υπηρε-

# Από την τσέπη των ασφαλισμένων

Το προσδόκιμο ζωής αυξήθηκε με βραδύτερο ρυθμό σε σύγκριση με πολλές χώρες της Ε.Ε.



Πηγή: Βάση δεδομένων της Eurostat.

σίες και η άνιση διαθεσιμότητα υλικών και ανθρώπινων πόρων εξακολουθούν να συντελούν στα υψηλά επίπεδα αυτοαναφερόμενων μη καλυπτόμενων αναγκών.

- Τα υφιστάμενα μέτρα οικονομικής προστασίας εστιάζονται κυρίως στα φάρμακα. Για παράδειγμα, από τη συμμετοχή των ασθενών στο κόστος των φαρμάκων εξαιρούνται τα άτομα που πάσχουν από ορισμένες παθήσεις ή έχουν χαμηλό εισόδημα. Παρ' όλα αυτά, ένα στα δέκα νοικοκυριά υφίσταται καταστροφικές δαπάνες υγειονομικής περίθαλψης, που είναι από τα υψηλότερα επίπεδα στην Ε.Ε.

- Η ανάπτυξη της πρωτοβάθμιας φροντίδας από το 2017 και μετά προχώρησε με σχετικά ικανοποιητικούς ρυθμούς, με λίγο περισσότερες από τις μισές (127) σχεδιαζόμενες μονάδες πρωτοβάθμιας φροντίδας να λειτουργούν το καλοκαίρι του 2019. Αυτές καλύπτουν σήμερα περίπου το ένα πέμπτο του πληθυσμού, παρέχοντας αναγκαίες υπηρεσίες πρόληψης, πρωτοβάθμιας φροντίδας και ορισμένες εξειδικευμένες υπηρεσίες, ιδίως στις αγροτικές περιοχές. Η περαιτέρω πρόοδος για αυτή τη σημαντική ενίσχυση της πρωτοβάθμιας φροντίδας εξαρτάται σε μεγάλο βαθμό από τη διαθεσιμότητα ιατρών — δεδομένου ότι ο αριθμός των γενικών ιατρών φθάνει το ανώτατο όριο δυναμικότητας και πολλοί ιατροί που εργάζονται στον ιδιωτικό τομέα είναι απρόθυμοι να συμβληθούν. Η επαρκής χρηματοδότηση αποτελεί επίσης προϋπόθεση.

- Οι οργανωτικές και λειτουργικές βελτιώσεις εξαρτώνται από την ενίσχυση της διακυβέρνησης και την κατάλληλη διάθεση πόρων στις προτεραιότητες πολιτικής. Η Ελλάδα θα μπορούσε να επωφεληθεί από ένα γενικό και ολοκληρωμένο σχέδιο μεταρρυθμίσεων που θα λαμβάνει υπόψη την απόδοση του συστήματος υγείας και τις ανάγκες του πληθυσμού και θα προβλέπει κατάλληλο σχεδιασμό και κατανομή των υπηρεσιών.

### Παράγοντες κινδύνου

Περισσότεροι από δύο στους πέντε θανάτους μπορούν να αποδοθούν σε συμπεριφορικούς παράγοντες

κινδύνου. Ειδικότερα το 42 % όλων των θανάτων στην Ελλάδα μπορούν να αποδοθούν σε συμπεριφορικούς παράγοντες κινδύνου (έναντι 39 % στην Ε.Ε.), συμπεριλαμβανομένων του καπνίσματος, των διατροφικών κινδύνων, της κατανάλωσης αλκοόλ και της χαμηλής σωματικής δραστηριότητας. Περίπου το ένα πέμπτο του συνόλου των θανάτων το 2017 οφείλονταν στο κάπνισμα (συμπεριλαμβανομένου τόσο του ενεργητικού όσο και του παθητικού καπνίσματος). Οι διατροφικοί κίνδυνοι (μεταξύ άλλων, η χαμηλή πρόσληψη προϊόντων ολικής άλεσης, φρούτων και λαχανικών και η υψηλή κατανάλωση αλατιού) σε συνδυασμό με τη χαμηλή σωματική δραστηριότητα ευθύνονται για περίπου 21 % των θανάτων, ενώ περίπου 4 % μπορεί να αποδοθεί στην κατανάλωση αλκοόλ.

Παρότι το ποσοστό των Ελλήνων ενηλίκων που καπνίζουν καθημερινά έχει μειωθεί από το 2000, περισσότεροι από ένας στους τέσσερις (27 %) ανέφεραν ότι κάπνιζαν κάθε μέρα το 2014, που είναι το δεύτερο υψηλότερο ποσοστό μεταξύ των χωρών της Ε.Ε. μετά τη Βουλγαρία. Όπως και σε πολλές άλλες χώρες, οι Έλληνες είναι πολύ πιθανότερο να καπνίζουν σε σύγκριση με τις Ελληνίδες (34 % έναντι 21 %). Θετικό στοιχείο είναι ότι, όσον αφορά τους εφήβους, κατά προσέγγιση μόνο ένας στους πέντε εφήβους 15–16 ετών στην Ελλάδα ανέφερε το 2015 ότι είχε καπνίσει τον προηγούμενο μήνα, ποσοστό που έχει μειωθεί την τελευταία δεκαετία και είναι χαμηλότερο σε σύγκριση με πολλές χώρες της Ε.Ε.

Σχεδόν ένας στους τέσσερις 15χρονους ήταν υπέρβαρος ή παχύσαρκος στην Ελλάδα κατά την περίοδο 2013–2014, ποσοστό υψηλότερο από όλες τις άλλες χώρες της Ε.Ε., με εξαίρεση τη Μάλτα, και σημαντικά αυξημένο σε σύγκριση με την περίοδο 2001–2002. Τα αγόρια είναι πιο πιθανό να είναι υπέρβαρα ή παχύσαρκα σε σύγκριση με τα κορίτσια. Περισσότεροι από ένας στους έξι ενηλίκους ήταν παχύσαρκοι στην Ελλάδα το 2014. Το ποσοστό παχυσαρκίας των ενηλίκων, που ανέρχεται στο 17 %, είναι

υψηλότερο από πολλές άλλες χώρες της Ε.Ε., όπως η

Νότιο, όπως η Ιταλία (11 %). Αυτά τα υψηλά ποσοστά τέλει ενήλικους οφείλονται εν μέρει στη χαμηλή σωματική δραστηριότητα των ενηλίκων αναφέρων, που τρώνε λαχανικά σε καθημερινή βάση, λιγότερο από πολλές χώρες της Ε.Ε. στους εννέα 15χρονους ανέφεραν κάποια ήπια σωματική δραστηριότητα κατά την περίοδο 2013–2014, λιγότερο από τις χαμηλότερες μετρημένες χώρες της Ε.Ε.

Πολλοί συμπεριφορικοί κίνδυνοι στην Ελλάδα είναι πιο συνηθισμένοι σε άτομα χαμηλότερου μορφωτικού επιπέδου ή είναι πιο συνηθισμένοι στους Έλληνες ανδρών στο αχαμηλότερο μορφωτικό επίπεδο. Η κατανάλωση αλκοόλ και το κάπνισμα ήταν 24 % σε ολόκληρη την Ελλάδα το 2014, ποσοστό για τους Έλληνες μεγαλύτερο από τις άλλες χώρες της Ε.Ε. (16 % στην Ε.Ε.). Οι Έλληνες ενηλίκους που δεν είχαν ολοκληρωμένη εκπαίδευση είναι παχύσαρκοι και καπνίζουν περισσότερο από τους Έλληνες ενηλίκους που είχαν ολοκληρωμένη εκπαίδευση. Αυτός ο υψηλότερος κίνδυνος στις κοινωνικά μειωμένες ομάδες οφείλεται στις ανισότητες όσον αφορά τον τρόπο ζωής.

### Εγκεφαλικά επεισόδια και καρδιοπάθεια οι κυριότεροι κίνδυνοι

Παρά τη σημαντική μείωση της θνησιμότητας από εγκεφαλικά επεισόδια και καρδιοπάθεια από το 2000 και μετά, οι Έλληνες εξακολουθούν να αποτελούν τις χώρες της Ε.Ε. με τον υψηλότερο κίνδυνο θανάτου από καρκίνο, με ποσοστό 27,3 % εκτετατά μετά την πάροδο



## Με ίδια κεφάλαια 4,2 δισ. ευρώ η νέα Eurobank

Μια νέα αρχιτεκτονική θα έχει, σύντομα, ο όμιλος Eurobank, καθώς οι μέτοχοι της μητρικής τράπεζας καλούνται σε έκτακτη γενική συνέλευση σήμερα 31 Ιανουαρίου, προκειμένου να εγκρίνουν, μεταξύ άλλων, το σχέδιο διάσπασης, με απόσχιση του τραπεζικού κλάδου και εισφορά του σε νέα τραπεζική θυγατρική, ενώ η εισογμένη θα μετατραπεί σε εταιρεία συμμετοχών

σελ.  
21-22



# BANCASSURANCE & Banking



ΜΕΡΟΣ ΤΗΣ ΘΑ ΕΓΓΡΑΦΕΙ, ΜΕΣΩ ΠΡΟΣΘΕΤΩΝ ΠΡΟΒΛΕΨΕΩΝ, ΣΤΟ Δ' ΤΡΙΜΗΝΟ ΤΟΥ 2019



# ΕΤΕ

# Σπάει τη ζημιά από τιτλοποίηση και ασφαλιστική

- ▶ Πάνω από 6 δισ. ευρώ η τιτλοποίηση, εκ των οποίων τα 5 δισ. ευρώ θα είναι «κόκκινα» στεγαστικά
- ▶ Οι λόγοι αλλαγής του σχεδιασμού μέσα σε 9 μήνες

Του ΧΡΗΣΤΟΥ ΚΙΤΣΙΟΥ

Στις χρήσεις 2019 και 2020 θα μοιράσει τη ζημιά από τη σχεδιαζόμενη τιτλοποίηση μη εξυπηρετούμενων ανοιγμάτων (Non Performing Exposures-NPEs), ύψους τουλάχιστον 6 δισ. ευρώ, η Εθνική Τράπεζα, προκειμένου να υλοποιηθεί, χωρίς κινδύνους, ο επικαιροποιημένος σχεδιασμός της για ταχύτερη μείωση των NPEs.

Παρ' ότι επισήμως η διοίκηση της τράπεζας αναφέρει ότι η περίμετρος της σχεδιαζόμενης τιτλοποίησης δεν έχει οριστικοποιηθεί, κύκλοι του ομίλου ση-

μειώνουν ότι θα περιλαμβάνει μη εξυπηρετούμενα δάνεια και ανοίγματα, ονομαστικής αξίας άνω των 6 δισ. ευρώ.

Ο διαγωνισμός θα ξεκινήσει κατά τη διάρκεια του β' τριμήνου της φετινής χρονιάς, με στόχο να ολοκληρωθεί πριν από το τέλος του έτους. Η διοίκηση της τράπεζας επιδιώκει, μάλιστα, η συναλλαγή να ολοκληρωθεί πριν από το project Galaxy της Alpha, καθώς δεν περιλαμβάνει ανάθεση διαχείρισης, μεταφορά προσωπικού και εταιρικό μετασχηματισμό.

Συνέχεια στη σελίδα 20



## ΕΤΕ Σε νέο υψηλό 10ετίας ο δείκτης Εμπιστοσύνης των ΜμΕ

**ΣΥΝΕΧΙΖΕΤΑΙ** με επιταχυνόμενο ρυθμό η βελτίωση του οικονομικού κλίματος για τις ΜμΕ, σύμφωνα με τη νέα έκδοση της Έρευνας Συγκυρίας που συνέταξε η Διεύθυνση Οικονομικής Ανάλυσης της Εθνικής Τράπεζας, βάσει έρευνας πεδίου σε δείγμα 1.160 επιχειρήσεων. Ειδικότερα, ο Δείκτης Εμπιστοσύνης των ΜμΕ συνέχισε την ανοδική πορεία των τελευταίων 5 εξαμήνων επιτυγχάνοντας νέο υψηλό 10ετίας, καθώς έφθασε τις 26 μονάδες σημειώνοντας άνοδο 8 μονάδων, έναντι ανόδου 5 μονάδων το προηγούμενο εξάμηνο.

Σύμφωνα με την έρευνα, ιδιαίτερα ενθαρρυντικό είναι το γεγονός ότι η τάση ανάκαμψης του Δείκτη Εμπιστοσύνης έχει αποκτήσει ευρύτερη βάση. Συγκεκριμένα, η ανοδική πορεία του Δείκτη δεν στηρίζεται πλέον μόνο στις μεσαίες και μικρές επιχειρήσεις (για τις οποίες ο Δείκτης κινείται σε θετικό έδαφος από το 2017) αλλά και στις πολύ μικρές επιχειρήσεις (δηλαδή, επιχειρήσεις με πωλήσεις κάτω των 0,5 εκατ. €). Ειδικότερα, οι πολύ μικρές επιχειρήσεις, μετά από μια μακρά περίοδο αρνητικών επιδόσεων, έχουν καταφέρει τους τελευταίους 12 μήνες όχι μόνο να επανακάμψουν σε θετικό έδαφος αλλά και να προσεγγίσουν σε επίδοση τις μεγαλύτερου μεγέθους επιχειρήσεις καλύπτοντας το κενό που είχε δημιουργηθεί. Δεδομένου μάλιστα ότι οι πολύ μικρές επιχειρήσεις στηρίζονται σε μεγάλο βαθμό στην εγχώρια αγορά, οι βελτιωμένες προσδοκίες τους συμβαδίζουν με την αναμενόμενη ανάκαμψη στην ιδιωτική κατανάλωση. Παράλληλα, εξίσου θετική είναι η βελτίωση των αναπτυξιακών στόχων των ΜμΕ, με το ποσοστό που δηλώνει στόχο ανάπτυξης να ανέρχεται πλέον στο 71% από μόλις 55% στις αρχές του 2019. Ακόμα πιο εντυπωσιακή είναι η βελτίωση των αναπτυξιακών στόχων για τις πολύ μικρές επιχειρήσεις (65% από 44% στις αρχές 2019) – επιβεβαιώνοντας έτσι την τάση σύγκλησής τους με τις μεγαλύτερες επιχειρήσεις.

Η σημαντική βελτίωση κατά την τελευταία διετία των συνθηκών ζήτησης τρέχουσας και μελλοντικής, η οποία ανέρχεται αθροιστικά στις 20 μονάδες, είναι ο βασικός παράγοντας πίσω από τη βελτίωση του οικονομικού κλίματος για τις ΜμΕ, επηρεάζοντας παράλληλα θετικά τις προοπτικές απασχόλησης, την κερδοφορία και τη ρευστότητα των επιχειρήσεων. Ειδικότερα στον τομέα της απασχόλησης κατά το 2ο εξάμηνο 2019, οι εκτιμήσεις των επιχειρήσεων ήταν οι θετικότερες της τελευταίας δεκαετίας, με το ποσοστό των ΜμΕ που εκτιμούν αύξηση απασχόλησης να ανέρχεται στο 30% (από 14% στα τέλη 2015) και το ποσοστό εκείνων που αναμένουν μείωση απασχόλησης να περιορίζεται κάτω από το 5% (από 20% στα τέλη 2015). Επιπλέον, η θετική πορεία των πωλήσεων κατά το 2ο εξάμηνο του 2019 οδήγησε σε ενίσχυση του αριθμού των κερδοφόρων επιχειρήσεων (στο 82% από 70% στα τέλη 2015), περιορίζοντας ταυτόχρονα το ποσοστό των επιχειρήσεων που αντιμετωπίζουν έντονα προβλήματα ρευστότητας κάτω από το όριο του 10%, από 27% στα τέλη 2015.

Τέλος, όπως επισημαίνεται, ο συνδυασμός των καλύτερων επιδόσεων κερδοφορίας και της μεγαλύτερης αισιοδοξίας που διακατέχει τις ΜμΕ αυξάνει τη διάθεσή τους να αναζητήσουν νέα κεφάλαια μέσω τραπεζικού δανεισμού. Ενισχυτικά σε αυτή την κατεύθυνση δρουν τόσο η μείωση του κόστους δανεισμού όσο και η υψηλότερη διάθεση του τραπεζικού τομέα να ενισχύσει τις επιχειρήσεις αυτές με νέα δανειακά κεφάλαια. Ο συνδυασμός των ανωτέρω οδηγεί σε βελτίωση του Δείκτη κάλυψης χρηματοδοτικών αναγκών των ΜμΕ, με το δείκτη εγκεκριμένης χρηματοδότησης να επιτυγχάνει την υψηλότερη επίδοση των τελευταίων 7 ετών (προσεγγίζοντας το 76% του ευρωπαϊκού μέσου όρου). Ταυτόχρονα, μειώνεται αισθητά ο αριθμός των ΜμΕ που διστάζουν να αιτηθούν νέας χρηματοδότησης, επιβεβαιώνοντας έτσι την αυξημένη διάθεση των ΜμΕ για αναζήτηση δανειακών κεφαλαίων.



# Σπάει τη ζημιά από τιτλο

Συνέχεια από τη σελίδα 19

Για να προχωρήσει, όμως, το εγχείρημα, χωρίς να υπάρξει κίνδυνος να κλείσει η τράπεζα την τρέχουσα χρήση με ζημιές, ενεργοποιώντας τη διάταξη του νόμου Χαρδούβελη για υποχρεωτική αύξηση κεφαλαίου, υπέρ Δημοσίου, η Εθνική θα πάρει μέρος της αναμενόμενης ζημιάς στο τελευταίο τρίμηνο του 2019, αυξάνοντας τις προβλέψεις για μη εξυπηρετούμενα δάνεια.

Με αυτόν τον τρόπο εκτιμάται ότι η φετινή προ προβλέψεων κερδοφορία της τράπεζας, η οποία αναμένεται να ξεπεράσει το 1,1 δισ. ευρώ, μετά τα έκτακτα κέρδη 500 εκατ. ευρώ από τη νέα ανταλλαγή κρατικών ομολόγων θα υπερκαλύψει τη ζημιά από την τιτλοποίηση τουλάχιστον 6 δισ. ευρώ καθώς και την πιθανή ζημιά από την πώληση του 80% της Εθνικής Ασφαλιστικής. Σημειώνεται ότι οι φετινές προβλέψεις αναμένεται να είναι αισθητά χαμηλότερες από τις περσινές.

Εναλλακτικά, η Εθνική θα μπορούσε να πάρει στο δ' τρίμηνο του 2019 την αναμενόμενη ζημιά από την πώληση της Εθνικής Ασφαλιστικής, εφόσον οι δεσμευτικές προσφορές κατατεθούν πριν από τη δημοσίευση των οικονομικών καταστάσεων χρήσης.

Όλα αυτά με την προϋπόθεση ότι η κυβέρνηση θα καταθέσει τροπολογία για το ΛΕΠΙΕΤΕ, πριν δημοσιευθούν οι οικονομικές καταστάσεις, με την οποία θα επαναδιατυπώνεται η διάταξη, ώστε η τράπεζα να μην υποχρεούται, λόγω IFRS, να εγγράψει μπροστά το σύνολο της επίπτωσης (200 εκατ. ευρώ).

«Κόκκινα» στεγαστικά 5 δισ. στην τιτλοποίηση Παρ' ότι οι οριστικές αποφάσεις για το εύρος και την περίμετρο της τιτλοποίησης καθώς και τη σύνθεση των δανείων θα ληφθούν το Μάρτιο, πηγές του ομίλου αναφέρουν ότι τουλάχιστον 5 δισ. ευρώ από τα προς τιτλοποίηση δάνεια θα είναι μη εξυπηρετούμενα στεγαστικά από το απόθεμα των



## Οι λόγοι

Σύμφωνα με στελέχη της Εθνικής, οι ρυθμίσεις στεγαστικών δανείων δουλεύουν αργά, την ώρα που οι εποπτικές απαιτήσεις, αλλά και η οικονομική συγκυρία, επιβάλλουν την ταχεία μείωση των ΝΠΕς.

Η «Ατζέντα 2022» προέβλεπε τη διευθέτηση, μέσω οργανικών δράσεων, της πλειονότητας των «κόκκινων» στεγαστικών, ώστε η αξία να μείνει στο μέτοχο.

Με την απόδοση, όμως, των ρυθμίσεων να βελτιώνεται αργά, η

απόδο...  
πηγές...  
χρημα...  
Ο δ...  
νείων...  
εφόσο...  
βλέψε...  
Υπε...

περίπου 7 δισ. ευρώ, που διαθέτει η τράπεζα.

Πρόκειται για αλλαγή σχεδιασμού καθώς, μόλις τον περασμένο Μάιο, το πλάνο προέβλεπε την τιτ-

λοποίηση «κόκκινων» σ...  
και τη διευθέτηση, μέσ...  
δανείων 3,7 δισ. ευρώ.



## Με ίδια κεφάλαια 4,2 δισ. ε

Μια νέα αρχιτεκτονική θα έχει, σύντομα, ο όμιλος Eurobank καθώς οι μέτοχοι τράπεζας καλούνται σε έκτακτη γενική συνέλευση στις 31 Ιανουαρίου, η οποία θα εγκρίνουν, μεταξύ άλλων, το σχέδιο διάσπασης, με απόσχιση του τραπεζικού ομίλου και εισφορά του σε νέα τραπεζική θυγατρική, ενώ η εισηγμένη θα μετατραπεί σε εταιρεία κλειστού κεφαλαίου.

Όπως είναι γνωστό, το Διοικητικό Συμβούλιο της Eurobank Ergasias αποφασιστικά ενέκρινε τον περασμένο Μάιο την έναρξη της διαδικασίας διάσπασης, με απόσχιση του κλάδου της τραπεζικής δραστηριότητας και τη μεταφορά του σε νέα εταιρεία-πιστωτικό ίδρυμα, το οποίο θα είναι η Eurobank.

Το σχέδιο διάσπασης εγκρίθηκε από το Δ.Σ της τράπεζας, στις 31 Ιουλίου 2019. Μετά από τους μετόχους (τυπικά από την ημέρα καταχώρησης στο ΓΕΜΗ της εγκριτικής απόφασης της γενικής συνέλευσης) ιδρύεται η νέα Eurobank (διακριτικός τίτλος Eurobank Ergasias) η οποία μετατρέπεται από πιστωτικό ίδρυμα σε εταιρεία συμμετοχών με την επωνυμία Eurobank Ergasias Υπηρεσιών και Συμμετοχών Α.Ε.». Ημερομηνία μετασχηματισμού αποτίθεται για τον Ιανουάριο του 2020.

Το σύνολο των ιδίων κεφαλαίων της νέας Eurobank θα ανέρχεται σε 4,2 δισ. ευρώ, εκ των οποίων τα 1,6 δισ. ευρώ αντιστοιχούν στον κλάδο της τραπεζικής δραστηριότητας, ενώ τα 2,6 δισ. ευρώ αντιστοιχούν στον κλάδο των συμμετοχών. Το μετοχικό της κεφάλαιο θα ανέρχεται σε 4,05 δισ. ευρώ, διαιρούμενο σε 3.683.244.830 μετοχές, ονομαστικής αξίας 1,11 ευρώ.

Το σύνολο των παραπάνω μετοχών θα κατέχεται από την Eurobank Ergasias Συμμετοχών, η οποία θα διατηρήσει ίδια κεφάλαια της τάξης των 1,6 δισ. ευρώ.



## ΕΖΑ ΕΛΛΑΔΟΣ

**Ποιοποίηση και ασφαλιστική****της αλλαγής σχεδιασμού**

ση για το μέτοχο θα έρθει ταχύτερα, σύμφωνα με τις ίδιες πληροφορίες, αν η ρευστότητα από την τιτλοποίηση κατευθυνθεί σε νέες επενδυτικές δραστηριότητες.

Η επίτευξη κάλυψης των μη εξυπηρετούμενων στεγαστικών δανείων της Εθνικής κινείται στο 42% και θα αυξηθεί έτι περαιτέρω, αν η τράπεζα προχωρήσει στο σχηματισμό πρόσθετων προνομιούχων στο τελευταίο τρίμηνο της χρήσης 2019.

Επισημαίνεται ότι η Εθνική διαθέτει την υψηλότερη ρευστότητα,

μεταξύ των συστημικών τραπεζών, ενώ την περσινή χρονιά απέκλινε του στόχου για αύξηση των νέων χορηγήσεων κατά 3,6 δισ. ευρώ, καθώς αυτές διαμορφώθηκαν στα επίπεδα των 3 δισ. ευρώ.

Η επίτευξη του φετινού στόχου νέων χορηγήσεων θα κριθεί από την έναρξη μεγάλων έργων, όπως το Αεροδρόμιο στο Καστέλι, η ηλεκτρική διασύνδεση Αττικής- Κρήτης, η εγκατάσταση πλωτού τερματικού στην Αλεξανδρούπολη, στη χρηματοδότηση των οποίων συμμετέχει η Εθνική.

στεγαστικών 3,3 δισ. ευρώ, ενώ οι οργανικές δράσεις, η αλλαγή στοχεύει στην

επιτάχυνση του βηματισμού για τη μείωση των ενδεδειγμένων ΝΠΕ, τα οποία προβλέπεται να υποχωρήσουν στο τέλος της φετινής χρονιάς στα 5 δισ. ευρώ,

έναντι 8,7 δισ. ευρώ που προέβλεπε η «ατζέντα 2022», ενώ το 2021 θα υποχωρήσουν στο 1,7 δισ. ευρώ.

**Επικρατεί η νέα Eurobank**

της μητρικής εταιρείας προκειμένου να κληθεί ο κλάδος και η εταιρεία συμμετοχών.

στις 28 Ιουλίου, η δραστηριότητα συσταθεί (νέα

Εφόσον εγκριθεί η απόφαση, η Eurobank θα εισηγηθεί «Eurobank» με ημερομηνία 30ή Ιουλίου.

ευρώ, ενώ θα ανέρχεται σε 100 ευρώ εκάστη. Η υπηρεσία και το συντριπτικό

μέρος της παραπάνω θέσης θα απορροφήσει τη ζημιά από την τιτλοποίηση Cairo (Η ακτινογραφία του deal Eurobank- Fortress).

Με βάση το σχέδιο διάσπασης, η Eurobank Συμμετοχών θα διατηρήσει το 95% των ομολογιών ενδιάμεσης και μειωμένης εξασφάλισης του project Cairo. Το 20% των ομολογιών ενδιάμεσης διαβάθμισης θα πωληθεί στη doValue, έναντι χαμηλού τιμήματος, ενώ το 75% θα αποδοθεί, δωρεάν, στους μετόχους της Συμμετοχών.

Η αποτίμηση του συνόλου των ομολογιών ενδιάμεσης διαβάθμισης σε επίπεδα χαμηλότερα των 80 εκατ. ευρώ και η δωρεάν απόδοση του 75%

στους μετόχους της Holding σημαίνει ότι η ζημιά από τη τιτλοποίηση αγγίζει το σύνολο σχεδόν της ονομαστικής αξίας των ομολογιών ενδιάμεσης διαβάθμισης (1,5 δισ. ευρώ). Ζημιά από το συμβολικό τίμημα και τη δωρεάν απόδοση των τίτλων χαμηλής διαβάθμισης δεν προκύπτει.

Αποφεύγει το σκόπελο του νόμου Χαρδούβελη

Η αλλαγή αρχιτεκτονικής κρίθηκε απαραίτητη, προκειμένου να ξεπεραστεί ο σκόπελος της ενεργοποίησης της διάταξης του νόμου Χαρδούβελη για υποχρεωτική αύξηση κεφαλαίου υπέρ του Δημοσίου. Έτσι, οι μέτοχοι του ομίλου δεν κινδυνεύουν να υποστούν απίσχναση της συμμετοχής τους (dilution).

Πέραν του 100% της «νέας Eurobank», η Συμμετοχών θα ελέγχει απευθείας δραστηριότητες και περιουσιακά στοιχεία, που σχετίζονται με το στρατηγικό σχεδιασμό διαχείρισης μη εξυπηρετούμενων δανείων και την παροχή υπηρεσιών προς εταιρείες του ομίλου και τρίτους.

**Τράπεζα της Ελλάδος****Αυξημένη ζήτηση για δάνεια**

**ΑΥΞΗΣΗ** της ζήτησης των δανείων παρουσιάστηκε το τελευταίο τρίμηνο του 2019 από επιχειρήσεις και νοικοκυριά, ενώ οι τράπεζες εκτιμούν πως τα κριτήρια χορήγησης θα παραμείνουν αμετάβλητα, σύμφωνα με έρευνα της Τράπεζας της Ελλάδος.

Ειδικότερα, το δ' τρίμηνο του 2019, τα κριτήρια χορήγησης δανείων προς τις μη χρηματοπιστωτικές επιχειρήσεις παρέμειναν αμετάβλητα σε σχέση με το γ' τρίμηνο του 2019, εξέλιξη σύμφωνη με τις προσδοκίες που είχαν διατυπωθεί στην έρευνα του προηγούμενου τριμήνου. Επιπλέον, οι τράπεζες εκτιμούν ότι τα κριτήρια θα παραμείνουν γενικά αμετάβλητα και κατά τη διάρκεια του α' τριμήνου του 2020.

Οι συνολικοί όροι χορήγησης δανείων προς τις μη χρηματοπιστωτικές επιχειρήσεις παρέμειναν αμετάβλητοι σε σχέση με το γ' τρίμηνο, παρ' όλο που το περιθώριο επιτοκίου των τραπεζών για τα συνήθη δάνεια παρουσίασε μικρή κάμψη. Παράλληλα, η συνολική ζήτηση δανείων προς τις μη χρηματοπιστωτικές επιχειρήσεις, παρουσίασε αύξηση ως ένα βαθμό σε σχέση με το προηγούμενο τρίμηνο, λόγω των αυξημένων χρηματοδοτικών αναγκών από τις μη χρηματοπιστωτικές επιχειρήσεις, για πάγιες επενδύσεις, συγχωνεύσεις και αναδιαρθρώσεις επιχειρήσεων και αναχρηματοδότηση χρέους. Το επόμενο τρίμηνο, η συνολική ζήτηση δανείων από τις μη χρηματοπιστωτικές επιχειρήσεις αναμένεται να παραμείνει σχεδόν αμετάβλητη, αν και εκτιμάται ότι θα υπάρξει μικρή αύξηση της ζήτησης για τα δάνεια από τις μικρομεσαίες επιχειρήσεις.

Η αναλογία των αιτήσεων για επιχειρηματικά δάνεια που απορρίφθηκαν παρέμεινε κατά βάση αμετάβλητη σε σχέση με το προηγούμενο τρίμηνο.

**Δάνεια προς νοικοκυριά**

Το δ' τρίμηνο του 2019, τόσο τα κριτήρια όσο και οι συνολικοί όροι χορήγησης δανείων προς νοικοκυριά παρέμειναν σχεδόν αμετάβλητοι σε σχέση με το γ' τρίμηνο του 2019, εξέλιξη σύμφωνη με τις προσδοκίες που είχαν διατυπωθεί στην έρευνα του προηγούμενου τριμήνου. Η ζήτηση για δάνεια προς νοικοκυριά παρουσίασε αύξηση ως ένα βαθμό σε σχέση με το γ' τρίμηνο του 2019 τόσο όσον αφορά τα στεγαστικά όσο και τα καταναλωτικά δάνεια. Παράγοντες που επηρέασαν την αύξηση της ζήτησης ήταν η αύξηση της εμπιστοσύνης των καταναλωτών, η βελτίωση των προοπτικών της αγοράς κατοικίας, οι αυξημένες αγορές διαρκών καταναλωτικών αγαθών, καθώς και το ευνοϊκό επίπεδο των επιτοκίων. Τα κριτήρια χορήγησης δανείων προς νοικοκυριά αναμένεται να παραμείνουν στα ίδια επίπεδα κατά τη διάρκεια του α' τριμήνου του 2020, ενώ η ζήτηση αναμένεται να αυξηθεί ως ένα βαθμό. Τέλος, η αναλογία των αιτήσεων για δάνεια προς νοικοκυριά που απορρίφθηκαν παρέμεινε κατά βάση αμετάβλητη σε σχέση με το προηγούμενο τρίμηνο.

- ▶ **Η νέα αρχιτεκτονική του ομίλου που καλούνται να εγκρίνουν οι μέτοχοι**
- ▶ **Σε εταιρεία συμμετοχών μετατρέπεται η εισηγμένη και απορροφά τη ζημιά από την τιτλοποίηση Cairo**
- ▶ **Απόσχιση του κλάδου τραπεζικών εργασιών και δημιουργία της νέας Eurobank**

Ειδικότερα, θα παρέχει, άμεσα ή έμμεσα, στη Eurobank, σε λοιπές εταιρείες του ομίλου καθώς και σε τρίτους, υπηρεσίες ηλεκτρονικών προμηθειών και διενέργειας ηλεκτρονικών διαγωνισμών, καθώς και υπηρεσίες ηλεκτρονικής διακίνησης τιμολογίων. Στο πλαίσιο αυτό η Holding διατηρεί τη συμμετοχή στην Be Business Exchanges.

Παράλληλα, θα διατηρήσει το συμβουλευτικό τμήμα εποπτείας και παρακολούθησης της διαχείρισης μη εξυπηρετούμενων δανείων, παρέχοντας σχετικές υπηρεσίες στη «νέα Eurobank», ενώ θα παρέχει και υπηρεσίες μηχανογράφησης προς εταιρείες του ομίλου.

Ως εισηγμένη εταιρεία στο Χρηματιστήριο Αθηνών, θα διατηρήσει τις υπηρεσίες ενημέρωσης και σχέσεων με επενδυτές, τις υπηρεσίες τήρησης μετοχολογίου καθώς επίσης και τις κανονιστικά και θεσμικά προβλεπόμενες υπηρεσίες εσωτερικού ελέγχου.

Η νέα αρχιτεκτονική στοχεύει, σύμφωνα με όσα αναφέρει η τράπεζα, στη βελτιστοποίηση της οργανωτικής και κεφαλαιακής δομής του ομίλου. Η ολοκλήρωση της απόσχισης θα επιτρέψει στην Eurobank να επικεντρωθεί στις κύριες δραστηριότητές της, για τη χρηματοδότηση της οικονομικής ανάπτυξης στις χώρες, όπου έχει στρατηγική παρουσία, αξιοποιώντας τις μελλοντικές προοπτικές πιστωτικής επέκτασης, τόσο στην Ελλάδα όσο και στο εξωτερικό.





ΕΤΕ

## Κατεβάζει τον πήχη για την Εθνική Ασφαλιστική

**ΣΤΑ 700 ΕΚΑΤ. ΕΥΡΩ** θέτει, σύμφωνα με πληροφορίες, η Εθνική Τράπεζα το ελάχιστο αποδεκτό επίπεδο αποτίμησης της Εθνικής Ασφαλιστικής, αισιοδοξώντας ότι οι δεσμευτικές προσφορές θα κινηθούν σε υψηλότερα νούμερα. Με βάση το πενταετές business plan (2018-23), τα βασικά σημεία του οποίου έχουν δοθεί στους ενδιαφερόμενους επενδυτές από την πρώτη φάση του διαγωνισμού, η Εθνική Ασφαλιστική θα επιτυγχάνει, τα επόμενα χρόνια, μέσο ετήσιο ρυθμό αύξησης εργασιών 12%, με μέση μείωση κόστους, ετησίως, περίπου 1%. Τα αθροιστικά προ φόρων κέρδη της 5ετίας εκτιμώνται στα 500 εκατ. ευρώ (μέσος ετήσιος όρος 100 εκατ. ευρώ).

Ο CEO της Εθνικής, Π. Μυλωνάς, μιλώντας σε εκπροσώπους του Τύπου, παραδέχθηκε ότι η τράπεζα θα εγγράψει ζημιά από την πώληση του 80% της Εθνικής Ασφαλιστικής, καθώς οι προσφορές δύσκολα θα προσεγγίσουν τη λογιστική αξία της εταιρείας (1,06 δισ. ευρώ στις 30/9), που αποτελεί και την αξία αποτίμησης της στα βιβλία της Εθνικής Τράπεζας.

Μια αποτίμηση της ασφαλιστικής σε επίπεδα της τάξης του 0,7 με 0,8 φορές τη λογιστική αξία (740 με 850 εκατ. ευρώ) δείχνει πιο ρεαλιστική προσδοκία. Αυτό σημαίνει ότι στην τράπεζα περιμένουν τίμημα για το 80% της τάξης των 590 με 680 εκατ. ευρώ. Η υψηλότερη προσφορά, σε επίπεδο ενδεικτικών, ανερχόταν, σύμφωνα με πληροφορίες, στα 550 εκατ. ευρώ.

Το σενάριο της εισαγωγής της εταιρείας στο Χ.Α., με διάθεση -υφιστάμενων- μετοχών κρίνεται ότι θα οδηγήσει στην εγγραφή μεγαλύτερης ζημιάς. «Θα χάσουμε περισσότερα με το IPO», ανέφερε χαρακτηριστικά ο Π. Μυλωνάς. Παραμένει, πάντως, στο τραπέζι ως λύση... έσχατος ανάγκης, για την περίπτωση που ο διαγωνισμός αποβεί άκαρπος.

Υπενθυμίζεται ότι η Εθνική έχει αποτιμήσει τη θυγατρική ασφαλιστική της στις 30/9 στο 1,06 δισ. ευρώ και επομένως για να μην εγγράψει κεφαλαιακή ζημιά θα πρέπει να δεχθεί προσφορές για το 80%, της τάξης των 848 εκατ. ευρώ. Το καλό σενάριο θα ήταν η κεφαλαιακή ζημιά συν τη ζημιά από τη νέα αποτίμηση του 20%, που θα διακρατήσει η τράπεζα, να περιορισθεί κάτω από τα 250 εκατ. ευρώ.

Η εγγραφή έκτακτου κέρδους 500 εκατ. ευρώ από τη νέα ανταλλαγή κρατικών ομολόγων με την Ελληνική Δημοκρατία, σε συνδυασμό με την κερδοφορία των χρήσεων 2019-20, επιτρέπει στην τράπεζα να εγγράψει ζημιά από την πώληση της ασφαλιστικής της τάξης των 250 εκατ. ευρώ και ταυτόχρονα να προχωρήσει στην τιτλοποίηση μη εξυπηρετούμενων δανείων άνω των 6 δισ. ευρώ. Επιπρόσθετα, πώληση της ασφαλιστικής θα μειώσει κατά περίπου 1 με 1,1 δισ. ευρώ το σταθμισμένο σε κίνδυνο ενεργητικό του ομίλου, βελτιώνοντας το δείκτη συνολικής κεφαλαιακής επάρκειας κατά περίπου 40 μονάδες βάσης. Οι αποφάσεις της Εθνικής για το αν ολοκληρώσει το διαγωνισμό αναμένεται να ληφθούν στα τέλη Μαρτίου. Οι τρεις επενδυτές (Fosun, CVC Capital και Värde Partners), που πέρασαν στη δεύτερη φάση, θα έχουν τη δυνατότητα να διενεργήσουν due diligence ως τις 25 Φεβρουαρίου, ενώ, αν χρειασθεί, θα χορηγηθεί νέα μικρή παράταση. Στόχος της τράπεζας είναι να έχει λάβει δεσμευτικές προσφορές για το 80% της Εθνικής Ασφαλιστικής πριν από την 25η Μαρτίου.

## ALLIANZ ΑΕΔΑΚ

# Υψηλές αποδόσεις για τα αμοιβαία κεφάλαια

**Α**ποδόσεις -που ξεπέρασαν το 50%- πέτυχαν τα αμοιβαία κεφάλαια της Allianz ΑΕΔΑΚ το 2019, δίνοντας τη δυνατότητα στους επενδυτές τους να αξιοποιήσουν, όπως τονίζεται, τις επενδυτικές ευκαιρίες κατά τη διάρκεια μιας πολύ καλής χρονιάς για την ελληνική αγορά των αμοιβαίων κεφαλαίων.

Να σημειωθεί ότι για τις εξαιρετικές τους επιδόσεις, οι διαχειριστές της Allianz ΑΕΔΑΚ, βραβεύθηκαν στα φετινά Fund Managers' Awards, διοργάνωση της Πανελληνίας Ένωσης Μεριδιούχων Αμοιβαίων Κεφαλαίων & Ομολόγων, όπου αναδείχθηκαν οι καλύτεροι διαχειριστές Αμοιβαίων Κεφαλαίων της αγοράς για το 2019.

Σύμφωνα με τα στοιχεία της Ένωσης Θεσμικών Επενδυτών, τα αμοιβαία κεφάλαια της Allianz ΑΕΔΑΚ πέτυχαν εξαιρετικές αποδόσεις, ανεβαίνοντας στις πρώτες θέσεις των κατηγοριών τους και ξεχωρίζοντας από τα υπόλοιπα αμοιβαία κεφάλαια της εγχώριας αγοράς. Ειδικότερα, αξιολογώντας την απόδοση στα Μετοχικά Ελληνικά Κατάταξη, η Allianz ΑΕΔΑΚ κλείνοντας το έτος στην πρώτη θέση ανάμεσα σε 41 αμοιβαία κεφάλαια και με τη μέση απόδοση της κατηγορίας να κυμαίνεται σε 38,72%.

Στα Μεικτά Αμοιβαία Κεφάλαια, το Allianz Μεικτό Εσωτερικού έκλεισε με απόδοση 44,06% για το 2019, επίσης πρώτο



Ο κ. Ευάγγελος Κριεμάδης, Portfolio Manager Allianz ΑΕΔΑΚ



Η κα Παναγιώτα Σιδέρνη, Portfolio Manager Allianz ΑΕΔΑΚ

στην κατηγορία του ανάμεσα σε 45 Α/Κ και με τη μέση απόδοση της κατηγορίας να κυμαίνεται σε 22,57%. Ομοίως και το Α/Κ Allianz Ομολογίων Ευρώ Περιφέρειας διακρίθηκε και αυτή τη χρονιά, πρώτο στην κατηγορία Ομολογιακά Διεθνή Α/Κ, καταγράφοντας απόδοση 29,01%, όταν ο μέσος όρος της κατηγορίας διαμορφώθηκε σε 3,75%.

Το Α/Κ Allianz Ομολογίων Ευρώ Περι-

φέρειας κατετάγη πρώτο στην κατηγορία Ομολογιακά Διεθνή Α/Κ και στην τριετία 1/1/2017-31/12/2019 καταγράφοντας απόδοση 73,53%, όταν ο μέσος όρος της κατηγορίας διαμορφώθηκε σε 5,26%. Τέλος, το Allianz Μετοχών Αναπτυσσόμενων Αγορών EMEA διακρίθηκε και το 2019, καθώς κατετάγη τρίτο στην κατηγορία Μετοχικά Α/Κ Αναπτυσσόμενων Αγορών, καταγράφοντας απόδοση 14,11%.

## 15ετές ομόλογο: Ψήφος εμπιστοσύνης των αγορών στην οικονομική πολιτική

**Ξ**επέρασαν τα 18,8 δισ. ευρώ οι προσφορές για 15ετές ομόλογο που εξέδωσε ο ΟΔΔΗΧ, με το ελληνικό δημόσιο να αντλεί ποσό ύψους 2,5 δισ. ευρώ. Η ισχυρή ζήτηση είχε ως αποτέλεσμα το επιτόκιο του ομολόγου, το οποίο θα λήγει το 2035, να διαμορφωθεί κάτω από το 1,9%.

Με τη δημοπρασία των 15ετών ομολόγων εγκαινιάζεται επιτυχώς το δανειακό πρόγραμμα του Οργανισμού Διαχείρισης Δημοσίου Χρέους για το 2020, που -όπως έχει ανακοινώσει- σκοπεύει να δανειστεί από τις αγορές φέτος από 4 έως 8 δισ. ευρώ. Ο σχεδιασμός που έχει εκπονηθεί στηρίζεται σε δύο βασικά σενάρια: Το πρώτο συνδέεται με τη μείωση του αποθέματος των Εντόκων Γραμματίων των 12,6 δισ. ευρώ και τη μερική αντικατάστασή τους με πιο μακροπρόθεσμους τίτλους του Ελληνικού Δημοσίου. Το δεύτερο σενάριο λαμβάνει υπόψη πιθανές πρώτες αποπληρωμές του χρέους του Δημοσίου, κυρίως προς το ΔΝΤ.

Είχε προηγηθεί η αναβάθμιση της Ελλάδας από τον οίκο Fitch στη βαθμίδα "BB" από "BB-" με θετική προοπτική. Όπως αναφέρει ο οίκος, η βιωσιμότητα του χρέους της γενικής κυβέρνησης συνεχίζει να βελτιώνεται, υποστηριζόμενη από ένα σταθερό πολιτικό πλαίσιο, τη διαρκή αύξηση του ΑΕΠ και τη συνεχιζόμενη καλύτερη δημοσιονομική επίδοση σε σχέση με τους στόχους. Η θετική προοπτική αντανάκλα τις βελτιωμένες προοπτικές για



Ο κ. Χρήστος Σταϊκούρας

πολιτική σταθερότητα και εφαρμογή της πολιτικής μετά τις βουλευτικές εκλογές του Ιουλίου και τη μεγαλύτερη εμπιστοσύνη ότι το χρέος της γενικής κυβέρνησης θα μειώνεται με σταθερό ρυθμό. Ο Fitch αναφέρει ότι αναθεώρησε το πηλαφόν για το αξιόχρεο της Ελλάδας (country ceiling) σε 'BBB+' from 'BBB-' που είναι τώρα τέσσερις βαθμίδες πάνω από το μακροπρόθεσμο αξιόχρεο της χώρας σε ξένο νόμισμα, έναντι τριών βαθμίδων προηγουμένως.

Επιτυχία για την ελληνική οικονομία και τη χώρα χαρακτηρίζει ο υπουργός Οικονομικών, Χρήστος Σταϊκούρας την έκδοση ομολόγου του ελληνικού Δημοσίου, διάρκειας 15 ετών, για πρώτη

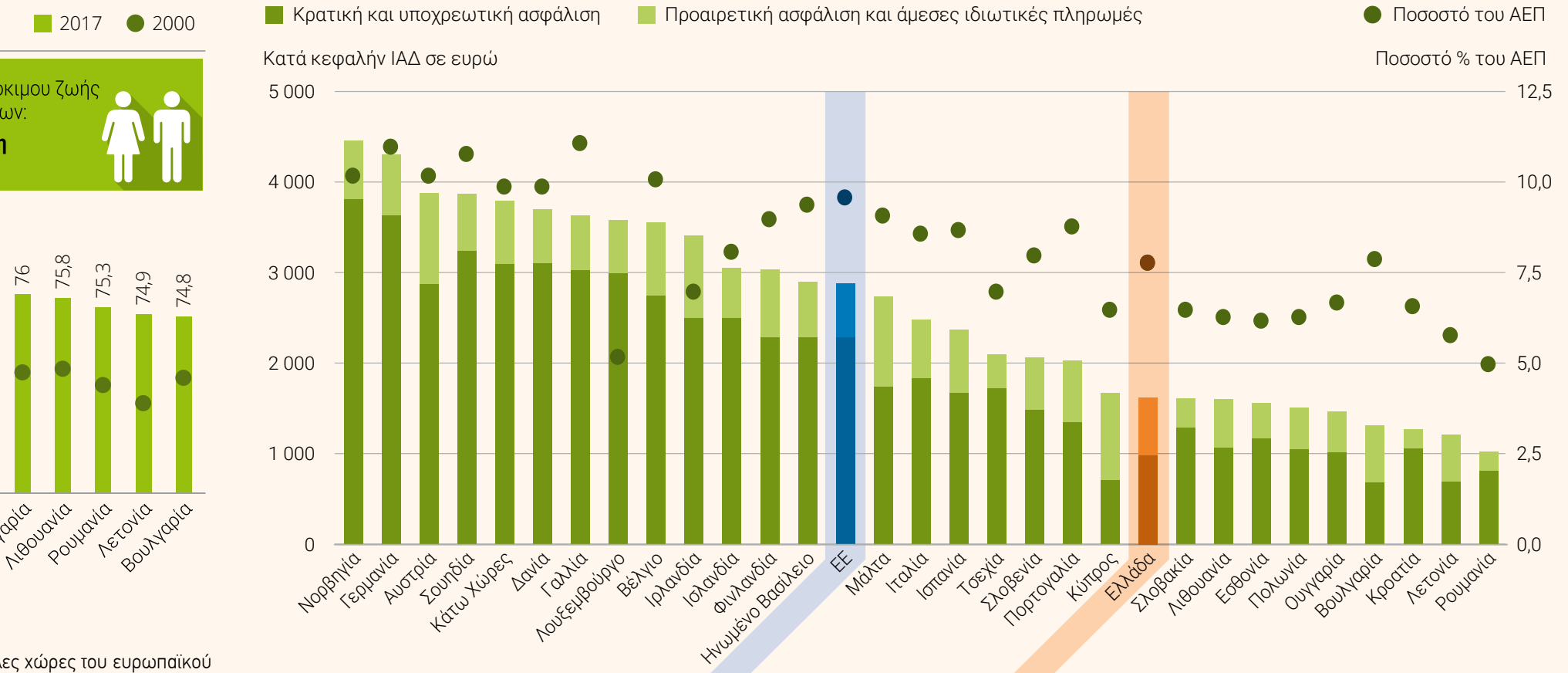
φορά μετά από δέκα χρόνια κρίσης, όπως χαρακτηριστικά τόνισε.

«Η μεγάλη διάρκεια του ομολόγου, η υψηλή ζήτηση, το χαμηλό κόστος δανεισμού και η εξαιρετική ποιότητα της έκδοσης, βελτιώνουν την εκδοτική καμπύλη του χρέους, χτίζουν μακροπρόθεσμο επενδυτικό προφίλ -πέραν της περιόδου που εκπνέουν τα μέτρα διευθέτησης που συμφωνήθηκαν με τους δανειστές- και ενισχύουν τη βιωσιμότητα του δημοσίου χρέους», υπογραμμίζει ο κ. Σταϊκούρας. «Η συγκεκριμένη έκδοση συνιστά ψήφο εμπιστοσύνης των διεθνών αγορών στην ασκούμενη οικονομική πολιτική και στις προοπτικές της χώρας. Η οικονομία ανακάμπτει, βρίσκει καλό βηματισμό και ανακάτνει την αυτοπεποίθησή της».

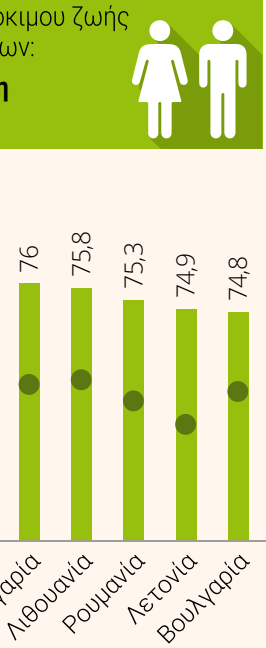


# Οι κατ' κεφαλήν δαπάνες για την υγεία στην Ελλάδα είναι περίπου κατά 45 % χαμηλότερες από το μέσο όρο της Ε.Ε.

Οι κατ' κεφαλήν δαπάνες για την υγεία στην Ελλάδα είναι περίπου κατά 45 % χαμηλότερες από το μέσο όρο της Ε.Ε.



Πηγή: Στατιστικές του ΟΟΣΑ για την Υγεία 2019 (τα στοιχεία αφορούν το 2017).



...ες χώρες του ευρωπαϊκού... και η Κύπρος (14 %).

...όσο στα παιδιά όσο και στους... ρει στην κακή διατροφή και... στηριότητα. Μόνον οι μισοί... ουν ότι τρώνε φρούτα και 60... ερινή βάση, ποσοστό χαμη... της Ε.Ε. Επιπλέον, μόνο ένας... φερε ότι έκανε τουλάχιστον... στηριότητα σε καθημερινή... 3-2014. Η αναλογία αυτή ή... αζών των χωρών της Ε.Ε.

...παράγοντες κινδύνου στην... νοι στα άτομα χαμηλότερου... οδήματος. Το 2014 το 32 %... ρτωχότερο πεμπτημόριο ει... ρινά (το αντίστοιχο ποσοστό... Ε.Ε.), ενώ το αντίστοιχο πο... τα υψηλότερα εισοδήματα... μοίως, ένας στους πέντε ε... κληρώσει τη δευτεροβάθμια... κος έναντι ενός στους επτά... ηρώσει τριτοβάθμια εκπαί... επιπολασμός παραγόντων... ιονεκτούσες ομάδες συντε... ρά την υγεία και το προσδό...

από καρκίνο του παγκρέατος και ορθοκολικό καρκίνο έχει επίσης αυξηθεί από το 2000 και μετά.

Οι θάνατοι από διαβήτη και χρόνιες παθήσεις του αναπνευστικού συστήματος αποτελούν αυξανόμενο πρόβλημα τις τελευταίες δύο δεκαετίες. Ενώ τα επίπεδα παραμένουν κάτω από τον μέσο όρο της Ε.Ε., αυτή η αύξηση μπορεί να αποτελεί ένδειξη αδυναμιών στην περίθαλψη όσον αφορά τις χρόνιες παθήσεις.

Με εξαίρεση τους θανάτους από τροχαία ατυχήματα, οι οποίοι μειώθηκαν, η οικονομική κρίση είχε αισθητό αντίκτυπο στην υγεία του ελληνικού πληθυσμού.

Ειδικότερα, η ψυχική υγεία, εκπεφρασμένη σε ποσοστά αυτοκτονιών και επίπεδα σοβαρής κατάθλιψης, έχει επιδεινωθεί. Παρότι είναι τα χαμηλότερα μετά την Κύπρο και αρκετά κάτω από τον μέσο όρο της Ε.Ε. (10,3 ανά 100.000 κατοίκους το 2016), τα ποσοστά αυτοκτονιών έχουν αυξηθεί κατά 30 % — μέσος όρος 4,3 ανά 100.000 κατοίκους από το 2010 (έναντι 3,3 κατά την προηγούμενη δεκαετία).

Σε σειρά μελετών διαπιστώθηκε αύξηση του επιπολασμού των συμπτωμάτων σοβαρής κατάθλιψης στο γενικό πληθυσμό, από 3,3 % το 2008 σε 12,3 % το 2013.

## Πολλά έτη ζωής μετά τα 65 διάγονται με χρόνιες παθήσεις και αναπηρίες

Λόγω της αύξησης του προσδόκιμου ζωής και των χαμηλών δεικτών γονιμότητας, περισσότερα από ένα στα πέντε (22 %) άτομα στην Ελλάδα είναι ηλικίας 65 ετών και άνω, αναλογία που προβλέπεται να αυξηθεί σε περισσότερο από ένα τρίτο (34 %) έως το 2070. Το 2017 το προσδόκιμο ζωής στην ηλικία των 65 ετών ήταν 20,1 έτη, ελαφρώς υψηλότερο από το σύνολο των χωρών της Ε.Ε.

Ωστόσο, οι Έλληνες αναμένεται να ζήσουν μόνο περίπου 40 % από αυτά τα έτη χωρίς αναπηρία, έναντι σχεδόν

50 % στην Ε.Ε., που μεταφράζεται σε δύο λιγότερα έτη υγιούς ζωής. Το ποσοστό των Ελλήνων που δηλώνουν ότι δεν πάσχουν από χρόνια νόσο (47 %) είναι παρόμοιο με τον μέσο όρο της Ε.Ε. (46 %), όμως ένα μικρότερο ποσοστό αναφέρει ότι αντιμετωπίζει περιορισμούς σε βασικές καθημερινές δραστηριότητες, όπως το ντύσιμο και το ντους (ένας στους εννέα Έλληνες ηλικίας 65 ετών και άνω, έναντι ενός στους έξι στην Ε.Ε.).

## Πολύ μεγάλο ποσοστό των δαπανών προέρχεται από τα νοικοκυριά

Συνολικά, στην Ελλάδα μόνο το 61 % των δαπανών για την υγειονομική περίθαλψη προέρχεται από δημόσιες πηγές, ενώ το 35 % χρηματοδοτείται απευθείας από τα νοικοκυριά (το τέταρτο μεγαλύτερο ποσοστό στην Ε.Ε.). Το ποσοστό αυτό κυμάνθηκε ανάμεσα στο 28 % το 2010, που ήταν το χαμηλότερο σημείο, έως το 37 % το 2014, που ήταν το υψηλότερο σημείο.

Τα υψηλά επίπεδα επιμερισμού του κόστους πηγάζουν σε μεγάλο βαθμό από την προκλητή ζήτηση (ζήτηση που υποκινείται από την προσφορά) και οφείλονται κυρίως στις συμμετοχές των ασφαλισμένων για τα φάρμακα και στις άμεσες πληρωμές για υπηρεσίες που δεν περιλαμβάνονται στη δέσμη παροχών, επισκέψεις σε ειδικούς ιατρούς, νοσηλευτική περίθαλψη, καθώς και οδοντιατρική περίθαλψη.

Επιπλέον, οι άτυπες πληρωμές αντιπροσωπεύουν περισσότερο από το ένα τέταρτο των άμεσων ιδιωτικών πληρωμών, γεγονός που εγείρει σοβαρές ανησυχίες όσον αφορά την ισότητα και τα εμπόδια πρόσβασης στις υπηρεσίες υγειονομικής περίθαλψης.

Η προαιρετική ασφάλιση υγείας διαδραματίζει μόνον ήσσονος σημασίας ρόλο και αντιπροσώπευε το 4 % των συνολικών δαπανών υγείας το 2017.

## Το κόστος είναι το κυριότερο εμπόδιο στην πρόσβαση στις υπηρεσίες

Από το 10 % των νοικοκυριών με μη καλυπτόμενες ανάγκες, τέσσερα στα πέντε αναφέρουν το κόστος ως το κυριότερο εμπόδιο στην πρόσβαση στην περίθαλψη. Η Ελλάδα έχει πολύ υψηλά ποσοστά άμεσων ιδιωτικών πληρωμών, που ανέρχονται στο 35 % των δαπανών υγείας, ποσοστό διπλάσιο από το μέσο όρο της Ε.Ε. και το οποίο μπορεί να αποδοθεί εν πολλοίς στην προκλητή ζήτηση. Οι πληρωμές για φάρμακα συνιστούν το μεγαλύτερο μερίδιο των δαπανών σε άμεσες ιδιωτικές πληρωμές (13 %), ακολουθούμενες από τις πληρωμές για ενδονοσοκομειακές υπηρεσίες (11 %). Το τελευταίο αυτό ποσοστό προκαλεί έντονη εντύπωση, δεδομένου ότι η περίθαλψη στα δημόσια νοσοκομεία είναι δωρεάν. Παρότι ορισμένες από τις δαπάνες αυτές ενδέχεται να διατίθενται για νοσοκομειακές υπηρεσίες που παρέχονται από ιδιωτικούς φορείς, ορισμένα έμμεσα στοιχεία δείχνουν ότι άτυπες πληρωμές καταβάλλονται επίσης στα δημόσια νοσοκομεία.

Για παράδειγμα, από στοιχεία σχετικά με τις καταστροφικές δαπάνες υγείας (ως καταστροφικές δαπάνες ορίζονται οι άμεσες δαπάνες των νοικοκυριών που υπερβαίνουν το 40 % των συνολικών τους δαπανών, αφού έχουν αφαιρεθεί οι δαπάνες για ανάγκες διαβίωσης, δηλ. τροφή, στέγαση και υπηρεσίες κοινής ωφέλειας) που υφίστανται τα νοικοκυριά προκύπτει ότι το ποσοστό των δαπανών για ενδονοσοκομειακή περίθαλψη είναι υψηλό, 12 % για τη φτωχότερη εισοδηματική ομάδα.

Καθώς είναι απίθανο τα φτωχότερα νοικοκυριά να στραφούν στην ιδιωτική νοσοκομειακή περίθαλψη λόγω των περιορισμένων οικονομικών τους δυνατοτήτων, το ποσοστό αυτό υποδηλώνει ότι πραγματοποιούνται επίσης πληρωμές και στο πλαίσιο της δημόσιας ενδονοσοκομειακής περίθαλψης.



## Ερρίκος Ντυνάν Hospital Center Διαιτολογικός έλεγχος σε προνομιακή τιμή

### ΕΝΑ ΟΛΟΚΛΗΡΩΜΕΝΟ

**ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ** διατροφικής παρακολούθησης, σε προνομιακή τιμή, προκειμένου να ξεπεραστούν οι διατροφικές «παρεκτροπές» της εορταστικής περιόδου και κάθε ενδιαφερόμενος να ξαναβρεί τη φόρμα του, προσφέρει το Ερρίκος Ντυνάν Hospital Center, αποσκοπώντας παράλληλα και στην εν-

μέγερση του κοινού για διατροφικά «μυστικά» που εξασφαλίζουν υγεία και ευεξία. Στο πλαίσιο αυτό το Τμήμα Διατροφής και Διαιτολογίας του Ερρίκος Ντυνάν Hospital Center προσφέρει πακέτο Διαιτολογικού Ελέγχου στην προνομιακή τιμή των 35 ευρώ, το οποίο περιλαμβάνει ανάλυση σύστασης σώματος, μέτρηση βασικού μεταβολικού ρυθμού, διαιτολογική εκτίμηση-αξιολόγηση αποτελεσμάτων και διατροφικές οδηγίες (μηνιαίο πρόγραμμα). Επισημαίνεται ότι τόσο η ανάλυση σωματικής σύνθεσης όσο και η μέτρηση του μεταβολικού ρυθμού (BMR) γίνεται με τα πλέον σύγχρονα μηχανήματα (InBody 570 και MetaCheck 7100, αντίστοιχα), σε διάστημα λίγων λεπτών και με σχεδόν μηδενική απόκλιση στην εξαγωγή δεδομένων, εξασφαλίζοντας τον προσδιορισμό και της ορθότερης διατροφικής μεθόδου. Οι ενδιαφερόμενοι μπορούν να απευθυνθούν στο 210.6972004 (κατά τις ώρες 08:00-16:00) έως την Παρασκευή 21 Φεβρουαρίου 2020 για να κλείσουν το ραντεβού τους ή να στείλουν e-mail στην ηλεκτρονική διεύθυνση callcenterop@dunant.gr.



## Μηδενική συμμετοχή στα φάρμακα για όσους έχασαν το ΕΚΑΣ

**ΤΗΝ ΠΛΗΡΗ ΑΠΑΛΛΑΓΗ** από τη συμμετοχή στη φαρμακευτική δαπάνη ως αντισταθμιστικό μέτρο για όσους στερήθηκαν οριστικά την παροχή του ΕΚΑΣ με το νόμο Κατρούγκαλου, προβλέπει τροπολογία του υπουργείου Υγείας, που υπερψηφίστηκε στη Βουλή. Ο υπουργός Υγείας Β. Κικίλιας σημείωσε ότι η καρδιά της συγκεκριμένης τροπολογίας αφορά την υποχρέωση 450.000 χαμηλοσυνταξιούχων να συμμετέχουν στο 25% της ηλεκτρονικής συνταγογράφησης, όταν συμπαρασύρθηκαν από το νόμο Κατρούγκαλου που κατήργησε το ΕΚΑΣ. «Ρυθμίζουμε, καταρχάς για ένα έτος, ότι δεν επιβαρύνονται οι συμπολίτες μας, που έχουν πολύ μεγάλη ανάγκη, στην επιβάρυνση του 25% στην ηλεκτρονική συνταγογράφηση», είπε ο κ. Κικίλιας.

## Υπερψηφίστηκε το επίδομα γέννησης

**ΜΕ ΕΥΡΥΤΑΤΗ ΠΛΕΙΟΨΗΦΙΑ** ψηφίστηκε από την Ολομέλεια της Βουλής η ρύθμιση με την οποία θεσπίζεται επίδομα γέννησης 2.000 για κάθε νέο παιδί που γεννιέται στην Ελλάδα. Το άρθρο 1 του ομώνυμου νομοσχεδίου υπερψηφίσαν όλα τα κόμματα, πλην του ΜέΡΑ25 που δήλωσε «παρών». Όπως δήλωσε η υφυπουργός Εργασίας, αρμόδια για θέματα Πρόνοιας, Δόμνα Μιχαηλίδου, η πρώτη δόση του επιδόματος θα καταβληθεί στο τέλος του Φεβρουαρίου. Σύμφωνα με την υφυπουργό Εργασίας θα καταβληθούν τα πρώτα 1.000 ευρώ για τις γέννες από 1η Ιανουαρίου του 2020. Παράλληλα, η κ. Μιχαηλίδου είχε προαναγγείλει την κατάθεση τροπολογίας, ώστε το επίδομα παιδιού να καταστεί ακατάσχετο.

# Cosco: Συνεργασία με Metropolitan και Υγεία

Σημαντική συμφωνία υπέγραψε η Cosco με το Metropolitan και το Υγεία, τα δύο μεγαλύτερα νοσηλευτήρια του Hellenic Healthcare Group για την κάλυψη τόσο των εργαζομένων όσο και των επιβατών της ακτοπλοΐας και της κρουαζιέρας, στο πλαίσιο των ευρύτερων δράσεων της ηγεσίας της Cosco για την ανάπτυξη και εξέλιξη του λιμανιού του Πειραιά. Η συμφωνία, όπως χαρακτηριστικά ανακοινώθηκε μετά τη συνάντηση του προέδρου της ΟΛΠ Α.Ε. Cosco Shipping κ. Yu Zenggang με τον υπουργό Ναυτιλίας και Νησιωτικής Πολιτικής κ. Γιάννη Πλακιωτάκη, αποτελούσε αίτημα του υπουργείου για την υγειονομική θωράκιση του λιμανιού. Το Metropolitan και το Υγεία, έχοντας επενδύσει σε ιατρικό εξοπλισμό τελευταίας τεχνολογίας και στηριζόμενα σε κορυφαίους ιατρούς όλων των ειδικοτήτων με υψηλή εξειδίκευση, ακαδημαϊκή και διεθνή εμπειρία, καθώς και άρτια εκπαιδευμένο νοσηλευτικό και διοικητικό προσωπικό, κατατάσσονται ανάμεσα στους κορυφαίους παρόχους υγειονομικών υπηρεσιών της Ευρώπης. Συνδυάζοντας την τεχνολογία αιχμής και την κατάρτιση του επιστημονικού προσωπικού, το Metropolitan και το Υγεία είναι σε θέση να αντιμετωπίσουν όλα τα ιατρικά περιστατικά, ανεξαρτήτως δυσκολίας, παρέχοντας πρωτοποριακές υπηρεσίες υγείας, προηγμένες ιατρικές πρακτικές και εξελιγμένες μεθόδους διάγνωσης, πρόληψης και θεραπείας, που έχουν πιστοποιηθεί με τα αυστηρότερα διεθνή πρότυπα.



## Affidea Σε τροχιά ανάπτυξης

Στην εξαγορά του Athens City Med, ενός αναγνωρισμένου ιδιωτικού παρόχου υπηρεσιών Δερματολογίας, με δύο πρότυπα ιατρικά κέντρα, το ένα στο κέντρο της Αθήνας και το άλλο στη Θεσσαλονίκη, προχώρησε η Affidea. Όπως τονίζεται, η εξαγορά αυτή αποτελεί ένα ακόμα ορόσημο της επιτυχημένης στρατηγικής επέκτασης και επιχειρηματικής ανάπτυξης για την Affidea, με την οποία διευρύνει το βασικό μοντέλο λειτουργίας της, που βασίζεται στην προληπτική ιατρική και τη διαγνωστική απεικόνιση, και σε άλλες ιδιωτικές υπηρεσίες ιατρικής περίθαλψης.

«Όλοι εμείς στην Affidea, είμαστε αφοσιωμένοι σε μια ανθρωποκεντρική προσέγγιση σε θέματα που άπτονται της φροντίδας υγείας, και οι πρόσφατες επενδύσεις που πραγματοποιήσαμε αποδεικνύουν την επιτυχημένη πορεία μας, κατά την οποία η Affidea διευρύνει τις υπηρεσίες πρωτοβάθμιας φροντίδας στις χώρες όπου έχουμε παρουσία», τόνισε ο κ. Giuseppe Recchi, CEO της Affidea. «Η Δερματολογία είναι ένας νέος κλάδος για εμάς και η ένταξη ενός αναγνωρισμένου παρόχου στον τομέα αυτό στο δίκτυό μας θα έχει ως αποτέλεσμα τη διεύρυνση των παρεχόμενων υπηρεσιών μας στους εξεταζόμενους και στις ασφαλιστικές εταιρείες. Συνεχίζουμε με πάθος για περαιτέρω

επέκταση, με στόχο να εδραιώσουμε τη θέση της Affidea στις υπάρχουσες ευρωπαϊκές αγορές, με δυνατότητα συνεχούς ανάπτυξης. Η Ελλάδα συνεχίζει να αποτελεί για εμάς γόνιμο έδαφος όπου θα επιδιώξουμε περισσότερες ευκαιρίες ανάπτυξης», πρόσθεσε ο κ. Giuseppe Recchi.

Από την πλευρά του ο κ. Θεόδωρος Καρούτζος, διευθύνων σύμβουλος της Affidea Ελλάδος, δήλωσε ότι «η Δερματολογία είναι μια αναπτυσσόμενη ειδικότητα στην Ελλάδα με μεγάλη ζήτηση και είμαστε ενθουσιασμένοι που επεκτεινόμαστε σε αυτόν τον κλάδο, επωφελούμενοι από την εμπειρία ενός εξειδικευμένου παρόχου στον τομέα αυτό».

«Τα City Med εφαρμόζουν νέες τεχνολογίες και μια ολιστική προσέγγιση σε θέματα που άπτονται των ειδικοτήτων τους, χαρίζοντας υγεία αλλά και αξιόπιστα αποτελέσματα στους πελάτες τους. Θεωρώ ότι υπάρχει μεγάλη συμβατότητα μεταξύ αυτών και της Affidea όσον αφορά την υψηλής ποιότητας ιατρική περίθαλψη που προσφέρουμε στους εξεταζόμενους μας και είμαι βέβαιος ότι η αξιόπιστη παροχή ιατρικών υπηρεσιών που αναμένουν οι εξεταζόμενοι από εμάς, θα συνεχιστεί με τα ίδια υψηλά πρότυπα.

Με την προσθήκη των δύο κέντρων στην οικογένειά μας, συνεχίζουμε την αναπτυξιακή στρατηγική μας στην εξωνο-

σοκομειακή περίθαλψη και κινούμαστε ακόμα πιο κοντά στο στόχο μας να είμαστε ο κορυφαίος ιδιωτικός πάροχος υγειονομικής περίθαλψης στην Ελλάδα», υπογράμμισε ο Θεόδωρος Καρούτζος.

Ο έως πρόσφατα πρόεδρος & διευθύνων σύμβουλος και πλέον γενικός διευθυντής των City Med, κ. Αντώνιος Γαλής, δήλωσε ότι η σύμπραξη με την Affidea, έναν αξιόπιστο και σύγχρονο φορέα παροχής υπηρεσιών πρωτοβάθμιας φροντίδας υγείας, αφενός μας προσφέρει τη βεβαιότητα ότι οι πελάτες που μας εμπιστεύονται βρίσκονται σε καλά χέρια και θα συνεχίσουν να απολαμβάνουν υψηλότατου επιπέδου υπηρεσίες και αφετέρου σηματοδοτεί μια νέα εποχή για εμάς, καθώς διευρύνει το πεδίο δράσης μας και αλλάζει τη δυναμική μας».

Το Athens City Med είναι ένας γνωστής αξίας πάροχος δερματολογίας που λειτουργεί στην ελληνική αγορά από το 2013 και μέσω αυτής της εξαγοράς, η Affidea προσθέτει στο δίκτυό της μια σημαντική τεχνολογία και εξειδίκευση στον τομέα της Δερματολογίας, δημιουργώντας συνεργία με τις απεικονιστικές και βιοπαθολογικές εξετάσεις της, φέρνοντας μια νέα ιατρική υπηρεσία στο χαρτοφυλάκιο της για τους εξεταζόμενους και τις ιδιωτικές ασφαλιστικές εταιρείες.



## Institute of Life ΙΑΣΩ Βραβείο καινοτομίας για τη μεταφορά μητρικής ατράκτου

Με μεγάλη επιτυχία πραγματοποιήθηκαν τα βραβεία EBFA 2020 σε μια εντυπωσιακή τελετή απονομής, όπου το Εμπορικό και Βιομηχανικό Επιμελητήριο Αθηνών βράβευσε την επιχειρηματική αριστεία, παρουσία του Προέδρου της Δημοκρατίας, κ. Προκοπίου Παυλόπουλου. Το Βραβείο Έρευνας-Καινοτομίας και Τεχνολογικής Ανάπτυξης απονεμήθηκε στη Μονάδα Υποβοηθούμενης Αναπαραγωγής Institute of Life ΙΑΣΩ για την πρωτοποριακή κλινική έρευνα της μεταφοράς μητρικής ατράκτου που έγινε πραγματικότητα, για πρώτη φορά σε παγκόσμιο ιατρικό επίπεδο, σε συνεργασία με την



Στιγμιότυπο από τη βράβευση

Embryotools, αποκλειστικά στο εργαστήριο της Institute of Life στο ΙΑΣΩ.

Η συγκεκριμένη μέθοδος προσφέρει τη δυνατότητα σε γυναίκες με επαναλαμβανόμενες αποτυχίες εξωσωματικής γονιμοποίησης, λόγω κυτταροπλασματικής δυσλειτουργίας των ωαρίων ή σπάνιες

μιτοχονδριακές γενετικές παθήσεις, να αποκτήσουν υγιή παιδιά με δικό τους γενετικό υλικό.

Το Institute of Life ΙΑΣΩ είναι ένα από τα μεγαλύτερα και πιο προηγμένα Κέντρα Υποβοηθούμενης Αναπαραγωγής στην Ευρώπη. Χρησιμοποιεί την πιο εξελιγμένη τεχνολογία, εφαρμόζοντας καινοτόμες

θεραπείες και τεχνικές ώστε μέσα από τα υψηλότερα πρότυπα λειτουργίας να προσφέρει σιγουριά στα ζευγάρια που εμπιστεύονται τις υπηρεσίες της. Αποδεικνύει με τον πιο περίτρανο τρόπο ότι η Ελλάδα καινοτομεί, πρωτοπορεί και μπορεί να πρωταγωνιστήσει και σε παγκόσμιο επιστημονικό επίπεδο.

## ΣΤΟ ΙΑΣΩ Η ΚΑΘΗΓΗΤΡΙΑ ΜΑΡΙΑ ΕΥΘΥΜΙΟΥ

# Η γλώσσα μας έδωσε παιδεία, συνέχεια και δύναμη μέσα στους αιώνες

«Τα ισχυρά σημεία του Ελληνισμού στα 4.000 χρόνια της καταγεγραμμένης Ιστορίας του», ήταν το θέμα της ομιλίας της Μαρίας Ευθυμίου, καθηγήτριας Ιστορίας στο Τμήμα Ιστορίας και Αρχαιολογίας του Εθνικού Καποδιστριακού Πανεπιστημίου Αθηνών, στην αίθουσα εκδηλώσεων του ΙΑΣΩ.

Καθηγητές Πανεπιστημίου, ιατροί συνεργάτες, η διοίκηση, το προσωπικό του ομίλου ΙΑΣΩ, καθώς και πλήθος κόσμου, είχαν την ευκαιρία να παρακολουθήσουν την ομιλία της κας Ευθυμίου.

Η κα Ευθυμίου αναφέρθηκε στην ιδιαίτερη σημασία της ελληνικής γλώσσας, ως σημαντικής για τη μελέτη του αρχικού πυρήνα των ινδοευρωπαϊκών ομάδων από τις οποίες προήλθε το αρχικό εργαλείο επικοινωνίας λόγου, που αναπτύχθηκε στον ευρωπαϊκό χώρο με γλώσσες, μετέπειτα αναγνωρίσιμες.

Η ελληνική γλώσσα κατέχει το πολύτιμο και σπάνιο προνόμιο να ανήκει στις μόλις 5 γλώσσες, από τις 6.500 επίσημες που ομιλούνται σήμερα -με βάση τα στοιχεία του ΟΗΕ- που άντεξαν 4.000 χρόνια, στην ιστορία του ομιλούντος ανθρώπινου γένους και που μπορεί κάποιος να την παρακολουθήσει



Από αριστερά: ο δρ Γεώργιος Σταματίου, Μ/Γ, πρόεδρος Δ.Σ. Ομίλου ΙΑΣΩ, η Μαρία Ευθυμίου, καθηγήτρια Ιστορίας στο Τμήμα Ιστορίας και Αρχαιολογίας του Εθνικού Καποδιστριακού Πανεπιστημίου Αθηνών και ο κ. Εμμανουήλ Διακομανώλης, καθηγητής Μ/Γ Πανεπιστημίου Αθηνών, πρόεδρος Επιστημονικού Συμβουλίου ΙΑΣΩ

γραπτά, συνεχώς και αδιάλειπτα. Σημείωσε δε ότι η ισχύς της, ως το 1500 μ.Χ. ήταν αξιοθαύμαστη, καθώς αποτελούσε και διεθνή γλώσσα συνεννόησης, όπως αποτελούν σήμερα τα αγγλικά.

Η αξία της γλώσσας σήμερα -ανέφερε η καθηγήτρια Ιστορίας- δηλώνεται και μέσα από τον επιστημονικό κόσμο, όχι μόνο της ιατρικής όπου τα ελληνικά κυριαρχούν αλλά και της τεχνολογίας, αφού λέξεις όπως «τηλέφωνο», ή «γίγα» δεδομένα, αποτελούν την αποδοχή μιας α-

ναγνώρισης της ελληνικής, ως προς το ποιοτικό και ακριβολογικό στοιχείο.

Η κα Ευθυμίου ξετύλιξε με τρόπο μοναδικό το κουβάρι της μετάβασης της ελληνικής γλώσσας από τον τρόπο γραμμικής γραφής Β', στο αλφάβητο, που όπως είπε οικειοποιήθηκε από τους αυτόχθονες με τέτοιο μοναδικό τρόπο και εξελίχθηκε λόγω της πληθώρας φωνηέντων και συμφώνων που διαμορφώθηκε ένας γλωσσικός πλούτος απaráμιλλος. Εμφατικά σημείωσε

ότι η Ιλιάδα και η Οδύσσεια αποτελούν και σήμερα τα κορυφαία παγκοσμίως, έργα πλούτου γλώσσας, ενώ στη συνέχεια το ελληνικό αλφάβητο αποτέλεσε τη σκυτάλη για το λατινικό αλφάβητο και αργότερα για το Κυριλλικό και κατ'επέκταση για τη διάχυση ενός από τα πιο σημαντικά στοιχεία του ανθρώπινου πολιτισμού που είναι το αλφάβητο.

Στα στοιχεία που διευκόλυναν την επιρροή της γλώσσας προς όλα τα σημεία του κόσμου η κα Ευθυμίου απέδωσε την ιδιαίτερη σημασία της διασποράς του Ελληνισμού μέσω της ναυτιλίας.

Και σε επίπεδο θρησκευτικό τα ελληνικά έχουν παίξει καθοριστικό ρόλο, αφού τα ευαγγέλια γράφθηκαν στη γλώσσα μας και στη συνέχεια μεταφράστηκαν, ενδεικτικό της ισχύος της γλώσσας και της διασποράς της, ενώ καταλυτική είναι και η ίδρυση του Βυζαντίου στην περαιτέρω ισχυροποίηση της γλώσσας.

«Η γλώσσα μας έδωσε παιδεία, συνέχεια και δύναμη μέσα στους αιώνες», είπε η κυρία Ευθυμίου και έκλεισε την ομιλία της με τον στίχο του Ελύτη «είμαστε από καλή γενιά», θέλοντας να εμψυχήσει την αισιοδοξία για τη συνέχεια του Ελληνισμού.

ΙΣΑ:

## Όχι σε υπερβολές για τον κορονοϊό

**ΝΑ ΤΗΡΟΥΝ ΤΟΥΣ ΚΑΝΟΝΕΣ ΥΓΙΕΙΝΗΣ** που ισχύουν γενικά για την προφύλαξη από τις ιογενείς λοιμώξεις, αποφεύγοντας κάθε υπερβολή ως δείγμα φόβου και πανικού, καλεί τους πολίτες ο Ιατρικός Σύλλογος Αθηνών. Ειδικότερα, όπως αναφέρεται σε σχετική ανακοίνωση, ο ΙΣΑ με προσοχή παρακολουθεί την επιδημική έξαρση της λοίμωξης από κορονοϊό στην Κίνα καθώς και την εμφάνιση σποραδικών κρουσμάτων από χώρες ιδίως της Ασίας, της Αμερικής, στην Αυστραλία αλλά και στην Ευρώπη (Γαλλία, Γερμανία, Ιταλία κ.λπ.). Γνωστοποιεί ότι στην Ελλάδα μέχρι στιγμής δεν έχει αναφερθεί παρόμοιο περιστατικό, ωστόσο, σύμφωνα με τον Παγκόσμιο Οργανισμό Υγείας, η παγκόσμια εξέλιξη του προβλήματος της λοίμωξης από κορονοϊό θα διανύσει ακόμη μια πορεία τουλάχιστον πολλών μηνών και γι' αυτό, η περαιτέρω εξάπλωσή του και σε άλλες χώρες δε μπορεί να αποκλειστεί. Ο Ιατρικός Σύλλογος αναφέρει επίσης ότι ορθά το υπουργείο Υγείας έχει ήδη επιληφθεί του θέματος και σε συνεργασία με άλλους αρμόδιους φορείς έχει λάβει τα πρώτα απαραίτητα μέτρα.

Όπως ορίζουν οι κανόνες της πρόληψης αλλά και της αντιμετώπισης, η επικέντρωση γίνεται προς δύο κυρίως κατευθύνσεις:

Πρώτον προς την κατεύθυνση της αποτροπής εισόδου ασθενών που πιθανά έχουν ήδη μολυνθεί από χώρες με καταγεγραμμένα πολλαπλά κρούσματα λοίμωξης από κορονοϊό, κυρίως από την Κίνα, με την προσωρινή αναστολή των κατευθειών πτήσεων προς τη χώρα μας.

Δεύτερον για το ενδεχόμενο της εμφάνισης κρουσμάτων που απαιτούν νοσοκομειακή νοσηλεία έχει ήδη ορίσει πανελλαδικά 7 νοσοκομεία υποδοχής, στα οποία έχουν γίνει οι απαραίτητες προβλέψεις για τη διάγνωση και νοσηλεία των ασθενών αλλά και την προστασία ασθενών και προσωπικού από τη μετάδοση του ιού.

Ο Εθνικός Οργανισμός Δημόσιας Υγείας, ως ο αρμόδιος φορέας επιτήρησης και πρόληψης των επιδημικών νόσων, έχει ήδη εκδώσει αναλυτικές οδηγίες, τις οποίες μπορούμε όλοι, υγειονομικοί και πολίτες, να συμβουλευτούμε.

Ο Ιατρικός Σύλλογος Αθηνών, απευθυνόμενος στα μέλη του αλλά και σε όλους τους πολίτες, τους καλεί να τηρούν τους κανόνες υγιεινής (αυτούς που ισχύουν γενικά για την προφύλαξη από τις ιογενείς λοιμώξεις) αποφεύγοντας κάθε υπερβολή ως δείγμα φόβου και πανικού.





Ο κ. Γιώργος Κακαβάς

## Πώς εκδηλώνεται το «αυχενικό σύνδρομο του κινητού»

**ΟΣΟΙ ΠΕΡΝΟΥΝ ΠΟΛΛΕΣ ΩΡΕΣ** την ημέρα σκυμμένοι πάνω από το κινητό ή το tablet, διαβάζοντας, γράφοντας, κάνοντας post στα μέσα κοινωνικής δικτύωσης ή/και παίζοντας ηλεκτρονικά παιχνίδια, αργά ή γρήγορα κινδυνεύουν να πέσουν θύματα του αυχενικού συνδρόμου του κινητού, που προσβάλλει τον αυχένα, τους ώμους και τη σπονδυλική στήλη.

Όπως εξηγεί ο φυσικοθεραπευτής-χειροθεραπευτής Γιώργος Κακαβάς, από το Fysiotek Sports and Spine Lab ([www.fysiotek.gr](http://www.fysiotek.gr)), η αυχενική μοίρα της σπονδυλικής στήλης (δηλαδή ο αυχένος) αποτελείται από ένα καλά συντονισμένο δίκτυο νεύρων, οστών, αρθρώσεων και μυών που ελέγχονται από τον εγκέφαλο και το νωτιαίο μυελό. Κάθε ερεθισμός κατά μήκος των νεύρων που διέρχονται από αυτήν (όπως αυτός που προκαλείται όταν κάποιος χρησιμοποιεί με τις ώρες το κινητό, έχοντας σκυμμένο το κεφάλι του) μπορεί να καταλήξει σε τραυματισμό. Στην περίπτωση των κινητών και των tablet, ο τραυματισμός αποκαλείται «αυχενικό σύνδρομο του κινητού», ανήκει στα σύνδρομα υπέρχρησης και προκαλείται από την καθημερινή, πολύωρη κακή στάση του σώματος.

«Ο καθοριστικός παράγοντας στην ανάπτυξη αυχενικού συνδρόμου στους χρήστες των κινητών είναι το βάρος του κεφαλιού τους», λέει ο κ. Κακαβάς. «Όταν ασχολούμαστε με το κινητό μας, έχουμε την τάση να το κρατάμε στο ύψος της κοιλιακής χώρας, οπότε σκύβουμε το κεφάλι προς τα εμπρός. Με αυτό τον τρόπο όμως το βάρος του κεφαλιού πολλαπλασιάζεται. Έτσι, όταν κάνει κλίση 45 έως 60 μοιρών, ζυγίζει αντίστοιχα 25 έως 30 κιλά! Ο αυχένος αδυνατεί να στηρίξει τέτοιο βάρος για πολλή ώρα και καταπονείται απεριόριστα».

Αν ο ειδικός διαπιστώσει ότι αιτία των συμπτωμάτων είναι η κατάχρηση του κινητού ή/και του tablet, είναι απαραίτητο να περιοριστεί η χρήση τους στις απολύτως αναγκαίες εργασίες, καθώς και να αρχίσει ο ασθενής να χρησιμοποιεί καλύτερη στάση σώματος όταν τα χρησιμοποιεί (όσο πιο ψηλά τα κρατά προς το πρόσωπό του, τόσο το καλύτερο για τον αυχένα του). Ωστόσο αυτό προϋποθέτει αποκατάσταση των τραυματισμών στον αυχένα και τις άλλες δομές της περιοχής. «Ένα πρόγραμμα αποκατάστασης με σταδιακή κινητοποίηση των δύσκαμπτων μαλακών ιστών και των αρθρώσεων, με παθητικές και ενεργητικές διατάσεις των μυών και σταδιακή μυϊκή ενδυνάμωση, μπορεί να βοηθήσει πολύ τους ασθενείς», λέει ο κ. Κακαβάς.



**Οι κλινικές μελέτες σήμερα, γνώση και πρόθεση συμμετοχής ενδιαφέροντα και ενθαρρυντικά στοιχεία από έρευνα της ΡευΜΑζήν**

**ΕΞΑΙΡΕΤΙΚΑ** ενδιαφέροντα στοιχεία για τα επίπεδα γνώσης και πρόθεσης συμμετοχής του κοινού σε κλινικές μελέτες προέκυψαν από έρευνα που πραγματοποίησε η Ομοσπονδία ΡευΜΑζήν.

Η έρευνα πραγματοποιήθηκε με συμπλήρωση ερωτηματολογίων στο περίπτερο της Ομοσπονδίας κατά τη διάρκεια της 84ης ΔΕΘ τον περασμένο Σεπτέμβριο και συμμετείχαν συνολικά 1.226 ερωτηθέντες, οι οποίοι απάντησαν σε 6 απλές ερωτήσεις γύρω από δύο θεματικές ενότητες: αφενός τις γνώσεις τους σχετικά με τις κλινικές μελέτες και αφετέρου την πρόθεση αλλά και τις προϋποθέσεις συμμετοχής τους.

Πιο συγκεκριμένα, 72,6% των ερωτηθέντων δήλωσαν πως γνωρίζουν τι είναι οι κλινικές μελέτες, ενώ περισσότεροι από 8/10 έδειξαν με τις απαντήσεις τους πως γνωρίζουν τους λόγους για τους οποίους πραγματοποιούνται οι μελέτες αυτές. Ως προς την πρόθεση συμμετοχής, 55,9% ήταν θετικοί, ενώ ως κύριες προϋποθέσεις έθεσαν την πλήρη εξασφάλιση της υγείας τους (45,1%) και την επαρκή πληροφόρηση/ ενημέρωση (30,2%). Αξιοσημείωτο είναι επίσης το γεγονός ότι σχεδόν όλοι οι συμμετέχοντες στην έρευνα (93%) συμφώνησαν ότι είναι σημαντική η συμμετοχή των ασθενών από το στάδιο του σχεδιασμού των κλινικών μελετών, ώστε να καλύπτονται πραγματικά οι ανάγκες τους.

«Τα ευρήματα αυτά είναι ιδιαίτερα ενθαρρυντικά, καθώς γενικά θεωρείται ότι υπάρχει ένα κενό ενημέρωσης σχετικά με την αξία των κλινικών μελετών, όπως και μία δυσπιστία ως προς τη συμμετοχή τους σ' αυτές», δήλωσε η Κατερίνα Κουτσογιάννη, πρόεδρος Ομοσπονδίας Ρευμαζήν και Πρόεδρος Ένωσης Ασθενών Ελλάδος, συμπληρώνοντας: «Έχοντας και αυτό κατά νου πραγματοποιήσαμε την έρευνα θέλοντας να έχουμε μία αφετηρία για να καθορίσουμε ένα πλάνο σφαιρικής ενημέρωσης του κοινού και των ασθενών, σε συνεργασία με την επιστημονική κοινότητα. Στο πλαίσιο αυτό η Ομοσπονδία προγραμματίζει το επόμενο διάστημα τη διεξαγωγή αντίστοιχης έρευνας σε ασθενείς και μια ενημερωτική Ημερίδα για τις κλινικές μελέτες στα παιδιά».

## Έλλειψη πόρων, γνώσεων, κατάλληλης κουλτούρας και βούλησης εμποδίζουν την πρό



**ΠΕΡΙΠΟΥ 1 ΣΤΟΥΣ 10** νοσηλευόμενους ασθενείς (~9%) στην Ελλάδα προσβάλλεται από νοσοκομειακές λοιμώξεις (Ν.Λ.) σύμφωνα με πρόσφατα στοιχεία του Ευρωπαϊκού Κέντρου Ελέγχου & Πρόληψης Λοιμώξεων (ECDC), ποσοστό που κατατάσσει τη χώρα μας μεταξύ των χωρών της Ευρώπης με τη μεγαλύτερη συχνότητα εμφάνισης Ν.Λ.

Οι επιπτώσεις των Ν.Λ. τόσο στους ασθενείς όσο και στο σύστημα υγείας είναι σημαντικές, καθώς παρατείνουν την παραμονή των ασθενών στο νοσοκομείο, ενώ αυξάνουν εντυπωσιακά το κόστος νοσηλείας αλλά και τα ποσοστά θνητότητας. Την ίδια ώρα, σύμφωνα με τη διεθνή βιβλιογραφία, περισσότερες από το 50% των Ν.Λ. μπορούν να αποφευχθούν με την εφαρμογή απλών και χαμηλού κόστους παρεμβάσεων, που αποσκοπούν στην αύξηση της συμμόρφωσης του ιατρο-νοσηλευτικού προσωπικού με πρακτικές πρόληψης.

Για να βελτιστοποιηθεί η εφαρμογή των παρεμβάσεων πρόληψης, είναι απαραίτητη η κατανόηση των αντιλήψεων των επαγγελματιών υγείας σχετικά με τα εμπόδια στην πρόληψη των Ν.Λ. Προς την κατεύθυνση αυτή, ερευνητές από το Πανεπιστήμιο της Πενσυλβάνια σε συνεργασία με ομάδα επιστημόνων από το Κέντρο Κλινικής Επιδημιολογίας & Έκβασης Νοσημάτων (CLEO)





Η Ελλάδα κατέχει μια από τις χαμηλότερες θέσεις ανάμεσα στις χώρες της Ευρώπης, αναφορικά με τον αριθμό κλινικών μελετών που πραγματοποιούνται. Οι κλινικές μελέτες, πέρα από το σημαντικό οικονομικό όφελος που επιφέρουν στο κράτος και την απασχόληση νέων επιστημόνων και ερευνητών, προσφέρουν και νέες καινοτόμες θεραπείες στους ασθενείς, και μάλιστα χωρίς κόστος. Είναι σημαντικό να αναφέρουμε ότι στις περισσότερες ευρωπαϊκές χώρες και στις ΗΠΑ, η συμμετοχή των ασθενών από το στάδιο του σχεδιασμού μιας κλινικής μελέτης είναι δεδομένη. Οι οργανώσεις ασθενών μπορούν να διαδραματίσουν σημαντικό ρόλο:

- Στην καταγραφή των αναγκών για νέες θεραπείες.
- Στη συν-διαμόρφωση πρωτοκόλλου, έγγραφης συναίνεσης κ.τ.λ.
- Στην ευαισθητοποίηση και ενημέρωση ασθενών.
- Στη στρατολόγηση και διατήρηση ασθενών σε όλη τη διάρκεια της μελέτης.
- Στη μετάφραση σε κατανοητή γλώσσα των αποτελεσμάτων των κλινικών δοκιμών.
- Στην ενημέρωση και διάχυση της πληροφορίας μέσω των δικτύων των οργανώσεων ασθενών.

## Λήψη των νοσοκομειακών λοιμώξεων

πραγματοποίησαν πρόσφατα μία ποιοτική μελέτη σε τρία παιδιατρικά νοσοκομεία στην Αθήνα. Στη μελέτη συμμετείχαν 37 επαγγελματίες υγείας (γιατροί και νοσηλευτές που εργάζονται σε μονάδες εντατικής θεραπείας νεογνών και παιδών, καθώς και στις επιτροπές Ν.Λ.), με σκοπό να μελετηθούν οι αντιλήψεις αυτών, σχετικά με τα εμπόδια για την πρόληψη των Ν.Λ. Η μελέτη δημοσιεύτηκε στο περιοδικό «Journal of Hospital Infection».

Η πλειονότητα των ερωτηθέντων στη μελέτη φαίνεται πως θεωρεί ότι οι Ν.Λ. αντανακλούν την ποιότητα της φροντίδας που λαμβάνουν οι ασθενείς.

Πιο συγκεκριμένα, οι ερωτηθέντες εκτίμησαν ότι οι ελλείψεις σε νοσηλευτικό προσωπικό αποτελούν ένα μείζονα λόγο μετάδοσης των Ν.Λ., εξαιτίας του αυξημένου φόρτου εργασίας, που οδηγεί σε παραλείψεις στην ορθή εφαρμογή των πρακτικών πρόληψης των Ν.Λ. Σε αυτό προστίθεται και η έλλειψη φυσικών χώρων για τη σωστή απομόνωση των μολυσμένων ασθενών, ως εμπόδιο για την πρόληψη των Ν.Λ.

Επιπλέον, τονίστηκε η έλλειψη συστηματικής εκπαίδευσης των επαγγελματιών υγείας σε θέματα πρόληψης και ελέγχου των Ν.Λ., η οποία αρχίζει από τα προπτυχιακά κιόλας έτη.

Επιπρόσθετα, οι επαγγελματίες υγείας ανέδειξαν την κουλτούρα ως εμπόδιο στην αλλαγή των εγκατεστημένων/υπαρχουσών(;) πρακτικών. Συγκεκριμένα, ανέφεραν ότι ποτέ ένας νοσηλευτής δεν θα επισήμαινε σε ένα γιατρό ή ένας νεότερος σε έναν αρχαιότερο επαγγελματία υγείας ότι ακολουθεί λάθος πρακτικές.

## Πότε πρέπει να κάνετε τσεκάπ για τον προστάτη σας

**ΤΟ ΚΑΛΥΤΕΡΟ ΔΩΡΟ** που μπορείτε να κάνετε στον εαυτό σας με το νέο έτος, είναι να φροντίσετε την υγεία σας. Η φροντίδα αυτή αρχίζει με τον προληπτικό έλεγχο, ο οποίος στους άνδρες είναι συνηθισμένος με το τσεκάπ για τον προστάτη. «Ωστόσο ο προληπτικός έλεγχος του προστάτη για τον έγκαιρο εντοπισμό του καρκίνου δεν συνιστάται πια να αρχίζει σε ηλικία 50 ετών, ούτε να επαναλαμβάνεται κάθε χρόνο», λέει ο χειρουργός-ουρολόγος δρ Ηρακλής Πούλιας, τ. πρόεδρος της Ελληνικής Ουρολογικής Εταιρείας.

Οι άνδρες πρέπει να εξετάζονται για πρώτη φορά σε νεότερη ηλικία, ενώ στη συνέχεια η συχνότητα επανάληψης του ελέγχου πρέπει να καθορίζεται σε κάθε άνδρα ξεχωριστά.

Αυτό αναφέρουν οι νεότερες κατευθυντήριες οδηγίες της Ευρωπαϊκής Εταιρείας Ουρολογίας EAU, οι οποίες αναθεωρήθηκαν νωρίτερα εφέτος για να ληφθούν υπόψη όλα τα νεότερα επιστημονικά δεδομένα για το ειδικό προστατικό αντιγόνο (PSA) και τις άλλες εξετάσεις του προστάτη.

Το PSA είναι μία πρωτεΐνη, τα επίπεδα της οποίας αυξάνονται στους άνδρες με καρκίνο του προστάτη. Ωστόσο επηρεάζονται και από άλλα νοσήματα και καταστάσεις. Μπορεί π.χ. να αυξηθούν σε περίπτωση προστατίτιδας ή καλοήθους υπερτροφίας προστάτη, καθώς και μετά από διέγερση του προστάτη (π.χ. λόγω εκπερμάτισης, δακτυλικής εξέτασης του προστάτη, κατακράτησης ούρων κ.λπ.). Ακόμα και ορισμένες έντονες ασκήσεις, όπως η ποδηλασία, μπορεί να τα επηρεάσουν.



Ο δρ Ηρακλής Πούλιας

Σύμφωνα με τις νέες οδηγίες, η πρώτη μέτρηση του PSA πρέπει να γίνεται σε ηλικία 40-45 ετών, ώστε να υπάρχει μία τιμή αναφοράς με την οποία θα συγκρίνονται όλες οι επόμενες. Αυτό συνιστάται επειδή, όπως προαναφέρθηκε, τα επίπεδα του PSA δεν είναι σταθερά αλλά παρουσιάζουν διακυμάνσεις. Επομένως, μία μεμονωμένη μέτρηση του PSA έχει μειωμένη διαγνωστική αξία.

Η επόμενη μέτρηση του PSA και το κάθε πότε θα επαναλαμβάνεται, θα καθορίζεται σε κάθε άνδρα ξεχωριστά με βάση ορισμένα κριτήρια. Τα κριτήρια αυτά είναι η ηλικία του άνδρα, το οικογενειακό ιστορικό καρκίνου του προστάτη, τα ευρήματα στη δακτυλική εξέταση προστάτη και ο όγκος του προστατικού αδένου. Μάλιστα η δακτυλική εξέταση του

προστάτη πρέπει να γίνεται σε συνδυασμό με το PSA, ώστε να αξιολογηί ο γιατρός τον κίνδυνο ύπαρξης κάποιας ύποπτης βλάβης.

Καθοριστικό είναι επίσης το προσδόκιμο επιβίωσης του άνδρα. Η EAU τονίζει ότι η συστηματική μέτρηση του PSA πρέπει να αποθαρρύνεται στους άνδρες με μειωμένο προσδόκιμο επιβίωσης, στους οποίους ο κίνδυνος θανάτου από άλλα αίτια είναι πολύ μεγαλύτερος απ' ό,τι ο κίνδυνος θανάτου από τον καρκίνο του προστάτη.

Η EAU τονίζει επίσης ότι βιοψία του προστάτη πρέπει να διενεργείται μόνο όταν υπάρχει σοβαρός λόγος και εφόσον προηγηθεί μια εξελιγμένη εξέταση, που λέγεται πολυπαραμετρική μαγνητική τομογραφία.

## Aptima HPV test

### Η επανάσταση στην έγκαιρη πρόβλεψη του καρκίνου τραχήλου της μήτρας

**ΤΟ ARTIMA HPV TEST**, από την πρώτη του κυκλοφορία στις ΗΠΑ και μετέπειτα σε όλον τον κόσμο, έφερε επανάσταση στην πρόληψη. Το τεστ αυτό αντιπροσωπεύει την τελευταία γενιά διαγνωστικών HPV test στον τομέα της μοριακής βιολογίας. Έχει την πιστοποίηση από τον Αμερικανικό Οργανισμό Τροφίμων & Φαρμάκων (FDA) και είναι το μοναδικό HPV mRNA test που ανιχνεύει όλους, και τους 14 πλέον ογκογόνους τύπους HPV.

Το Aptima HPV test, πέραν του ότι αναγνωρίζει τους υψηλού κινδύνου τύπους HPV, στους οποίους οφείλεται το 98,5% των περιπτώσεων καρκίνου, το χαρακτηριστικό που το καθιστά μοναδικό είναι ότι ανιχνεύει την έκφραση των ογκοπρωτεϊνών E6/E7 του mRNA των 14 ογκογόνων τύπων. Η υπερέκφραση αυτών των ογκοπρωτεϊνών χαρακτηρίζει την ενεργό – ενσωματωμένη HPV λοίμωξη, δηλαδή την έναρξη της διαδικασίας της καρκινογένεσης. Η ιδιότητα αυτή του προσδίδει αναμφισβήτητη υπεροχή έναντι όλων των άλλων σε κυκλοφορία HPV DNA test, διότι αυτά ανιχνεύουν απλά και μόνο την επισωματική, δηλαδή τη μη ενεργό λοίμωξη, η οποία κατά κανόνα είναι παροδική. Κι έτσι προκαλούν αδικαιολόγητη ανησυχία σε πλήθος γυναικών, αφού δεν μπορούν να διακρίνουν ποιες είναι εκείνες οι λίγες γυναίκες που κινδυνεύουν και ποιες οι πολλές που δεν

κινδυνεύουν. Μια καίρια διάκριση που προσφέρει μόνον το Aptima HPV test.

Δεν αρκεί, λοιπόν, ένα τεστ απλά να ανιχνεύει την HPV λοίμωξη. Ο HPV είναι πολύ συχνός. Το 80% των σεξουαλικά ενεργών γυναικών θα μολυνθεί από τον ιό κάποια στιγμή στη διάρκεια της ζωής τους. Στην συντριπτική πλειοψηφία όμως των περιπτώσεων η λοίμωξη υποστρέφει. Το Aptima HPV test μπορεί να διακρίνει μεταξύ του «απλώς υπάρχει ο ιός» και του «ο ιός υπάρχει και είναι επικίνδυνος».

Με μία απλή λήψη σε υλικό ThinPrep Pap Test, εύκολα, γρήγορα και ανώδυνα μπορεί πλέον η γυναίκα να διαπιστώσει όχι μόνον εάν έχει μολυνθεί από τον HPV, αλλά και εάν αυτός ο ιός είναι σε φάση ενεργούς λοίμωξης, και άρα κινδυνεύει στο μέλλον να εμφανίσει προκαρκινικές αλλοιώσεις ή και καρκίνο. Αντιθέτως, εάν μία γυναίκα έχει αρνητικό Aptima HPV test μπορεί να καθουσαστεί ότι δεν κινδυνεύει, και κυρίως να βεβαιωθεί ότι δεν χρειάζεται να υποβληθεί σε θεραπείες, οι οποίες στο μέλλον μπορεί να προκαλέσουν σοβαρές μαιευτικές επιπλοκές.

Το ΙΑΣΩ είναι η πρώτη Νοσηλευτική Μονάδα Υγείας στην Ελλάδα που διαθέτει το ειδικό Σύστημα Panther της Hologic, Inc. USA για την εφαρμογή της τεχνικής Aptima HPV test από υλικό ThinPrep Pap Test.





# ΕΑΕΕ: Στα 6,4 εκατ. ευρώ το ύψος των ζημιών από την κακοκαιρία Γηρυόνης

Σε 6,4 εκατ. € ανέρχεται συνολικά το κόστος των 345 ζημιών που προκλήθηκαν από την κακοκαιρία Γηρυόνης σε διάφορες γεωγραφικές περιοχές της Ελλάδας, το διάστημα 24 - 25 Νοεμβρίου 2019, σύμφωνα με τις πρώτες εκτιμήσεις των ασφαλιστικών επιχειρήσεων - μελών της ΕΑΕΕ. Ειδικότερα, η Ένωση πραγματοποίησε έρευνα με σκοπό την καταγραφή της πρώτης εκτίμησης των ζημιών (σε πλήθος και σε ποσό) των ασφαλίσεων περιουσίας και αυτοκινήτων, που είχαν αναγγελθεί στις ασφαλιστικές επιχειρήσεις - μέλη, εξαιτίας του συγκεκριμένου περιστατικού.

Η έρευνα περιέλαβε το γεωγραφικό προσδιορισμό των ασφαλισμένων κινδύνων και των ζημιών (σε επίπεδο πόλης ή περιοχής) με τη χρήση του ταχυδρομικού κώδικα του ασφαλισμένου ακινήτου ή του τόπου ζημιάς (για αυτοκίνητο). Τα ακίνητα κατηγοριοποιήθηκαν περαιτέρω σε κατοικίες, εμπορικούς κινδύνους και βιομηχανικούς κινδύνους. Στην έρευνα συμμετείχαν με τις απαντήσεις τους 24 ασφαλιστικές επιχειρήσεις-μέλη, οι οποίες εκτιμάται ότι αθροίζουν το 95,6% της παραγωγής των ασφαλίσεων περιουσίας.

## Ασφαλίσεις περιουσίας

Οι συμμετέχουσες στην έρευνα ασφαλιστικές επιχειρήσεις δήλωσαν ζημιές σε ακίνητα όλων των κατηγοριών (κατοικίες, εμπορικοί κίνδυνοι, βιομηχανικοί κίνδυνοι) με συνολική ασφαλισμένη αξία 596 εκατ. €. Περισσότερο επλήγησαν τα ακίνητα που βρίσκονταν στα Δωδεκάνησα, στις Περιφερειακές Ενότητες (Π.Ε.) Ρόδου και Κω (ασφαλισμένη αξία 253 εκατ. €), στην Π.Ε. Θάσου (ασφαλισμένη αξία 120 εκατ. €) και στην Π.Ε. Αττικής (ασφαλισμένη αξία 45 εκατ. €). Ε

Ξαιτίας των ακραίων καιρικών φαινομένων, δηλώθηκαν συνολικά στις συμμετέχουσες ασφαλιστικές επιχειρήσεις 266 ζημιές επί των ασφαλίσεων περιουσίας με ποσό πρώτης εκτίμησης για αποζημίωση της τάξης των 6,2 εκατ. €, άρα η μέση δηλωθείσα ζημία φθάνει τα 23.252 €. Για τις εν λόγω ζημιές, η εκτίμηση των αποζημιώσεων μετά τις απαλλαγές (όπου υφίσταται) ήταν 5,3 εκατ. €.

Οι περισσότερες ζημιές σε πλήθος συνέβησαν στην Π.Ε. Αττικής (45,1% του συνόλου). Όσον αφορά την πρώτη εκτίμηση αποζημίωσης, τα μεγαλύτερα ποσά εντοπίζονται στα Δωδεκάνησα, στις Περιφερειακές Ενότητες (Π.Ε.) Ρόδου και Κω (53,2% του συνόλου).

Η μέση δηλωθείσα ζημία ανέρχεται στα 23.252 €, ενώ το μέσο ποσοστό ζημιάς (προ απαλλαγών) επί των ασφαλισμένων κεφαλαίων έφτασε στα 10,4%.

Ο υπολογισμός της μέσης δηλωθείσας

Είδος ασφαλισμένου κινδύνου	Πλήθος ζημιών	Πρόβλεψη αποζημίωσης προ απαλλαγών (€)	Πρόβλεψη αποζημίωσης μετά από απαλλαγές (€)	Ασφαλισμένο ποσό (€)				
Βιομηχανικός	18	6,8%	1.171.064	18,9%	1.054.648	20,0%	298.769.933	50,1%
Εμπορικός	59	22,2%	3.733.250	60,4%	3.042.037	57,6%	256.811.106	43,1%
Κατοικία	189	71,0%	1.280.742	20,7%	1.184.592	22,4%	40.781.863	6,8%
<b>Σύνολο</b>	<b>266</b>	<b>100%</b>	<b>6.185.056</b>	<b>100%</b>	<b>5.281.277</b>	<b>100%</b>	<b>596.362.902</b>	<b>100%</b>

Βιομηχανικοί ΠΕ	Πλήθος ζημιών	Πρόβλεψη αποζημίωσης προ απαλλαγών (€)	Πρόβλεψη αποζημίωσης μετά από απαλλαγές (€)	Ασφαλισμένο ποσό (€)				
Αττικής	3	16,7%	38.656	3,3%	34.790	3,3%	9.846.475	3,3%
Δωδεκανήσου	5	27,8%	878.956	75,1%	791.000	75,0%	132.930.000	44,5%
Θάσου	5	27,8%	122.223	10,4%	111.001	10,5%	8.850.000	3,0%
Κορινθίας	1	5,5%	116.667	10,0%	105.000	10,0%	2.800.000	0,9%
Λοιπές	4	22,2%	14.563	1,2%	12.857	1,2%	144.343.458	48,3%
<b>Σύνολο</b>	<b>18</b>	<b>100%</b>	<b>1.171.064</b>	<b>100%</b>	<b>1.054.648</b>	<b>100%</b>	<b>298.769.933</b>	<b>100%</b>

ζημίας ανά είδος ασφαλισμένου κινδύνου έχει ως εξής: 65.059 € για τους βιομηχανικούς, 63.275 € για τους εμπορικούς και 6.776 € για τις κατοικίες.

## Ασφαλίσεις αυτοκινήτων

Ός προς τις ασφαλίσεις αυτοκινήτων, δηλώθηκαν συνολικά στις συμμετέχουσες ασφαλιστικές επιχειρήσεις της έρευνας 79 ζημιές με ποσό πρώτης εκτίμησης για αποζημίωση της τάξης των 242 χιλ. €, άρα η μέση δηλωθείσα ζημία έφθασε τα 3.060 €.

Οι συνολικές αποζημιώσεις μετά από τις απαλλαγές φθάνουν τα 225 χιλ. €. Το σύνολο των ασφαλισμένων κεφαλαίων των αυτοκινήτων που επλήγησαν ανέρχεται σε 840 χιλ. €.

Η πρώτη εκτίμηση αποζημιώσεων (προ απαλλαγών) έφθασε στο 288% των ασφαλισμένων κεφαλαίων.

Οι περισσότερες ζημιές τόσο σε πλήθος (49,4% επί του συνόλου) όσο και σε ποσό (69,5% επί του συνόλου) εντοπίστηκαν στην Αττική.

## +9,1% η αύξηση στην παραγωγή ασφαλίσεων στο 11μηνο

Αύξηση +9,1% σημείωσε η παραγωγή ασφαλίσεων το διάστημα Ιανουαρίου-Νοεμβρίου 2019, με τις ασφαλίσεις ζωής να καταγράφουν άνοδο 18,1% και τις ασφαλίσεις κατά ζημιών αύξηση 1,7%, σύμφωνα με την έρευνα της ΕΑΕΕ. Ειδικότερα η παραγωγή το 11μηνο εμφανίζεται ενισχυμένη κατά 9,1% στα 3.699.050.781,23 ευρώ, σε σχέση με το αντίστοιχο διάστημα του 2018, ενώ η παραγωγή ασφαλίσεων ζωής ανήλθε σε 1.800.807.240,5 ευρώ, αυξημένη κατά +18,1%. Η παραγωγή των ασφαλίσεων κατά ζημιών ανήλθε σε 1.898.243.540,72 ευρώ, με αύξηση 1,7%.

Ο κλάδος Ι. Ασφαλίσεις Ζωής κατέγραψε ασφάλιστρα ύψους 1.356.361.131,23 ευρώ, ενισχυμένος κατά 15,2%, ο κλάδος ΙΙΙ. Ασφαλίσεις Ζωής συνδεδεμένες με επενδύσεις,

σημείωσε ασφάλιστρα 232.325.006,58 ευρώ, αυξημένος κατά 17,4% και ο κλάδος VII. Διαχείριση συλλογικών συνταξιοδοτικών κεφαλαίων με ασφάλιστρα 212.114.258,83 ευρώ, ενισχυμένος κατά 42,4%.

Ο κλάδος 2. Ασθένειες εμφανίζεται αυξημένος κατά 15,8%, με ασφάλιστρα 248.453.557,20 ευρώ. Στην έρευνα συ-

νολικά ανταποκρίθηκαν 52 ασφαλιστικές επιχειρήσεις οι οποίες συγκέντρωσαν το 94,8% της παραγωγής ασφαλίσεων στις ασφαλίσεις κατά Ζημιών και το 99,9% των ασφαλίσεων Ζωής, σύμφωνα με τα στοιχεία του έτους 2018. Από τις ανωτέρω επιχειρήσεις, οι 44 δραστηριοποιήθηκαν στις ασφαλίσεις κατά Ζημιών και 19 στις ασφαλίσεις Ζωής.

Παραγωγή ασφαλίσεων (€)	Ιανουάριος - Νοέμβριος 2019	Μεταβολή έναντι 2018
Ασφαλίσεις Ζωής	1.800.807.240,50	+18,1%
Ασφαλίσεις κατά Ζημιών	1.898.243.540,72	+1,7%
εκ των οποίων		
Αστική ευθύνη οχημάτων	679.239.875,09	-2,8%
Λοιποί κλάδοι κατά Ζημιών	1.219.003.665,63	+4,5%
<b>Σύνολο</b>	<b>3.699.050.781,23</b>	<b>+9,1%</b>

Ασφαλίσεις Ζωής (€)	Ιανουάριος - Νοέμβριος 2019	Μεταβολή
I. Ασφαλίσεις Ζωής	1.356.361.131,23	+15,2%
III. Ασφαλίσεις Ζωής συνδεδεμένες με επενδύσεις	232.325.006,58	+17,4%
VI. Εργασίες κεφαλαιοποίησης	6.843,86	-23,3%
VII. Διαχείριση συλλογικών συνταξιοδοτικών κεφαλαίων	212.114.258,83	+42,4%
<b>Σύνολο</b>	<b>1.800.807.240,50</b>	<b>+18,1%</b>





Ασφαλής Δύναμη

45 ΧΡΟΝΙΑ

## Ζήστε τη ζωή χωρίς περιορισμούς, ελεύθερα!

Εδώ και 45 χρόνια και στα χρόνια που έρχονται η αποστολή μας παραμένει η ίδια:

**Θέλουμε να είμαστε δίπλα σας ως ο έμπιστος σύμβουλός σας,**  
η εγγύηση, η σταθερότητα, η δύναμή σας. Θέλουμε να είμαστε δίπλα σας, όπου και αν βρίσκεστε: στο σπίτι,  
στη δουλειά, στο αυτοκίνητο, στον ελεύθερο χρόνο και τις δραστηριότητές σας.

Εσείς μας εμπιστεύεστε τα πολυτιμότερα αγαθά σας,

Εμείς σας ανταποδίδουμε σιγουριά, εμπιστοσύνη, ελευθερία!

Είναι τιμή μας να είμαστε συνοδοιπόροι, σε ένα τόσο σημαντικό ταξίδι, αυτό της ζωής σας!



**450.000**  
ικανοποιημένοι  
πελάτες



**230**  
εργαζόμενοι



**2.000**  
ασφαλιστικοί  
διαμεσολαβητές



**15**  
υποκαταστήματα  
& γραφεία

[www.ydrogios.gr](http://www.ydrogios.gr)

Μάθε περισσότερα για εμάς και ακολούθησέ μας:



/ydrogiosinsurance



/ydrogiosinsurance



/ydrogiosinsurance



/ydrogiosinsurance



## Η νέα γενιά των agency managers του δικτύου πωλήσεων

**ΟΛΟΚΛΗΡΩΣΕ** η σχολή Management της Interamerican το Δεκέμβριο το πρόγραμμα Fast track to Management, στο πλαίσιο του σχεδίου ανάπτυξης του εταιρικού δικτύου Agency και της συνεχούς βελτίωσης των συνεργατών, με προοπτική ανάληψης συντονιστικού ρόλου σε γραφεία πωλήσεων. Στο εργαστήριο, στο οποίο συμμετείχαν 20 team managers από γραφεία του δικτύου, με τη συνεργασία και εκπαιδευτική επιμέλεια της LIMRA, οι υποψήφιοι managers είχαν την ευκαιρία να κατανοήσουν πώς θα πραγματοποιηθεί η επιτυχημένη μετάβαση από το ρόλο του ασφαλιστικού συμβούλου στο ρόλο του manager, να προετοιμαστούν για τις προκλήσεις και τις ευκαιρίες που επιφυλάσσει η νέα εποχή και να αποκτήσουν σημαντικά εργαλεία για τα πρώτα βήματα στο management και να αναπτύξουν δεξιότητες.

Η θεματολογία του εργαστηρίου ανέδειξε το σημαντικό ρόλο του manager σε ένα γραφείο πωλήσεων και στην κοινωνία, με εστίαση στην ανάπτυξη της κατάλληλης στρατηγικής για τη στελέχωση και τη δημιουργία της ομάδας ασφαλιστικών συμβούλων υψηλού επαγγελματικού επιπέδου, στο σχεδιασμό των ενεργειών που θα οδηγήσουν τους συνεργάτες του γραφείου στην επιτυχία, στην υποστήριξη και εκπαίδευση των νέων ασφαλιστικών συμβούλων στο ξεκίνημα της σταδιοδρομίας τους.

Το πλάνο της σχολής Management για το 2020 περιλαμβάνει περισσότερα από δέκα πολυήμερα προγράμματα για συντονιστές, unit managers και team managers της εταιρείας, με έμφαση στην αξία της ισχυρής και αποτελεσματικής διοίκησης γραφείων πωλήσεων και ομάδων. Και, όπως επισημαίνεται, με τα νέα εκπαιδευτικά προγράμματα η σχολή Management στοχεύει στην ενίσχυση των ηγετικών και διοικητικών δεξιοτήτων των managers του εταιρικού Δικτύου αλλά και στην ανάπτυξη της νέας γενιάς των managers.

# Interamerican Σημαντική αύξηση της ζήτησης υπηρεσιών Βοήθειας

## Οι υπηρεσίες της INTERAMERICAN Βοήθειας κατά το 2019

Οδική Βοήθεια		Άμεση Ιατρική Βοήθεια	
Επί τόπου υπηρεσίες	125.531	Αεροδικομιδές	149
Autohelp	155.001	Διακομιδή με Ασθενοφόρο	5.748
Ρυμουθκίσεις	180.856	Υπηρεσίες Συμβουλευτικής	30.440
Μεταφορά στην έδρα	33.439	Περιστατικά Εξωτερικού	163
<b>ΣΥΝΟΛΟ</b>	<b>494.827</b>	<b>ΣΥΝΟΛΟ</b>	<b>36.500</b>



Ο καθηγητής Ν. Δ. Φίλιππας με τον διευθύνοντα σύμβουλο της Interamerican Γ. Κανώρο και τα στελέχη της εταιρείας Μ. Φραγκουλόπουλο, αναπλ. γενικό διευθυντή πωλήσεων και marketing και Γ. Ρούντο, διευθυντή εταιρικών υποθέσεων

Τη διαφορετικότητα της Interamerican υπογραμμίζουν οι υπηρεσίες Βοήθειας που παρέχει ο οργανισμός στους δύο σημαντικούς τομείς άμεσης υποστήριξης, την οδική μετακίνηση και την ιατρική/υγειονομική βοήθεια. Ειδικότερα, όπως τονίζεται, η εταιρεία, το 2019, διαχειρίστηκε συνολικά και στους δύο τομείς 531.327 περιστατικά, καταγράφοντας σημαντική αύξηση παροχής υπηρεσιών κατά 10,7% έναντι του 2018 (479.856 περιστατικά).

Σε βάθος πενταετίας (2015-2019), οι υπηρεσίες έχουν αυξηθεί κατά 16,1% και η ιδιαίτερη ένταση της ζήτησης πέρυσι σηματοδοτεί ως πιο επιτακτικές τις ανάγκες σχετικής κάλυψης. Επισημαίνεται ακόμη ότι η ηγετική θέση της Interamerican στους τομείς Βοήθειας παραμένει σταθερή, με συνολική παραγωγή μεικτών εγγεγραμμένων ασφαλιστρών 32,9 εκατ. ευρώ, έναντι 31,7 εκατ. το 2018. Η εταιρεία παρουσιάζει υψηλότερο από τα διεθνή standards δείκτη NPS (Net Promoter Score), ο οποίος εκφράζει κυρίως την ικανοποίηση και την πρόθεση σύστασης σε τρίτους από εξυπηρετηθέντες πελάτες. Ο δείκτης NPS, στο κλείσιμο της περασμένης χρονιάς, ανήλθε στο 74 για την Οδική και στο 61 για την Άμεση Ιατρική Βοήθεια.

Πέρυσι, με υπηρεσίες Οδικής Βοήθειας υποστηρίχθηκαν συνολικά 494.827 περιπτώσεις. Η εταιρεία εξυπηρέτησε με επιτόπου υπηρεσίες στο δρόμο 125.531 περιστατικά, ενώ ανταποκρίθηκε με υπηρεσίες Autohelp σε 155.001 περιπτώσεις. Ακόμη, μετέφερε 180.856 οχήματα και άλλα 33.439 οχήματα στην έδρα τους. Στο πλαίσιο των διεθνών συνεργασιών της, η Interamerican προσέφερε υπηρεσίες Οδικής Βοήθειας σε 5.587 περιστατικά. Ο στόχος της εταιρείας καλύπτει πανελλαδικά τις ανάγκες υποστήριξης οχημάτων στο δρόμο με πυκνό δίκτυο, ενώ ο μέσος χρόνος ανταπόκρισης από τη στιγμή της κλήσης εντός αστικών περιοχών είναι 38 λεπτά. Η εταιρεία καλύπτει αποκλειστικά και τις εντός οδικού δικτύου ανάγκες μεγάλων αυτο-

## Το κέντρο έρευ

Η δεκαετής οικονομική κρίση στη χώρα μας έχει επηρεάσει όχι μόνο τον ενήλικο πληθυσμό της, αλλά και τη γενιά Z - δηλαδή τη γενιά με έτος γέννησης μετά τα μέσα και προς το τέλος της δεκαετίας του 1990.

Για το βαθμό της χρηματοοικονομικής ενημέρωσης της γενιάς Z, καθώς και τη σχέση μεταξύ του χρηματοοικονομικού αλφαριθμητισμού της νέας γενιάς με τη χρηματοοικονομική ευημερία της, ο καθηγητής Χρηματοοικονομικής του Πανεπιστημίου Πειραιά, Νικόλαος Δ. Φίλιππας, πρόεδρος του Ινστιτούτου Χρηματοοικονομικού Αλφαριθμητισμού και επιστημονικός διευθυντής του Interamerican Research Center και ο δρ Χρήστος Αβδούλας, μεταδιδακτορικός ερευνητής του Οικονομικού Πανεπιστημίου Αθηνών και επιστημονικός συνεργάτης του Ινστιτούτου και του Interamerican Research Center, είχαν μια σημαντική και παγκοσμίως πρωτότυπη, επιστημονική δημοσίευση με τίτλο «Financial literacy and financial well-being among generation-Z university



κινητοδρόμων της χώρας για την απόσυρση οχημάτων που ακινητοποιούνται μετά από βλάβη ή ατύχημα, συνεργαζόμενη με τις ανάδοχες κοινοπραξίες. Επισημαίνεται η αξιοποίηση της σύγχρονης ψηφιακής τεχνολογίας για καλύτερη και ευρύτερη ποιότητα υπηρεσιών. Πέρυσι, η εταιρεία έδωσε προς χρήση στους πελάτες της και την πρωτοποριακή εφαρμογή «Drive On», με τη δυνατότητα κλήσης μέσω του application για βοήθεια, με παρακολούθηση και της εξέλιξης προσέγγισης του οχήματος Βοήθειας στο σημείο από το οποίο έγινε η κλήση.

Οι υπηρεσίες Άμεσης Ιατρικής Βοήθειας -που πλέον αποτελούν κόμβο εισαγωγής και διαχείρισης σε πρώτο χρόνο, με τη Γραμμή Υγείας 1010, όλων των περιστατικών στο ευρύ φάσμα προγραμμάτων ασφάλισης με το πρωτοποριακό σύστημα «bewell» της Interamerican- πέρυσι ανταποκρίθηκαν συνολικά σε 36.500 κλήσεις. Η κίνηση παρουσιάστηκε ιδιαίτερα αυξημένη σε σύγκριση με το 2018, κατά 29,3%. Συγκεκριμέ-

## Σε βάθος πενταετίας (2015-2019), οι υπηρεσίες βοήθειας έχουν αυξηθεί κατά 16,1%

να, οι υπηρεσίες της εταιρείας πραγματοποιήσαν 149 διακομιδές με ελικόπτερο και αεροπλάνο, ασθενών ή τραυματιών σε κρίσιμα περιστατικά, ενώ οι διακομιδές με ασθενοφόρο του εταιρικού στόλου έφθασαν τις 5.748. Παρασχέθηκαν, επίσης, ιατρικές συμβουλές σε 30.440 περιπτώσεις από το επιστημονικό δυναμικό της εταιρείας, μέσω της Γραμμής 1010 και εξυπηρετήθηκαν με υπηρεσίες εκτός Ελλάδος 163 περιστατικά ασφαλισμένων.

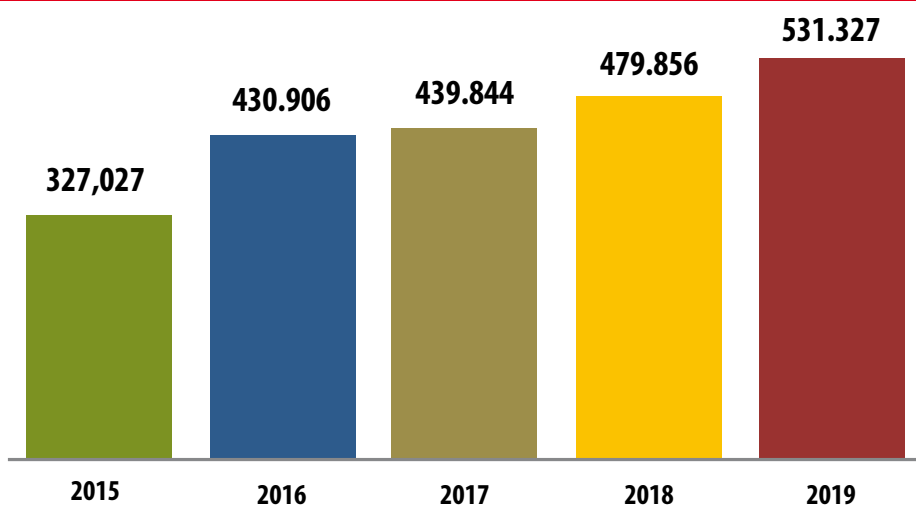
Επισημαίνεται η αξιοποίηση ειδικότερα των υπηρεσιών Άμεσης Ιατρικής Βοήθειας από την Interamerican σε πρωτοβουλίες ευρύτερης συ-

νεισφοράς, στο πλαίσιο της στρατηγικής της εταιρείας για τη βιώσιμη ανάπτυξη και της συμβολής στην επίτευξη του Στόχου της Ατζέντας 2030 του ΟΗΕ για «καλύτερη υγεία και ευημερία». Στους τομείς της Βοήθειας, η Interamerican έχει δεσμευθεί με σύμφωνο συνεργασίας για υποστήριξη - παροχή υπηρεσιών σε κοινωνικούς φορείς, πέρα από τις κλήσεις που δέχεται από μη πελάτες. Πρόσφατα, μάλιστα, η εταιρεία τιμήθηκε για τη συνεισφορά της στο Silver Alert της «Γραμμής Ζωής». Ακόμη, παρέχει ανάλογες υπηρεσίες στα Παιδικά Χωριά SOS, το Σύλληγο Δρομών Υγείας Αθήνας και άλλους κοινωνοφελείς οργανισμούς, ενώ συνεργάζεται με την Ελληνική Ομάδα Διάσωσης (ΕΟΔ) για Πρώτες Βοήθειες. Να σημειωθεί ότι η Interamerican πέρυσι, εκτός πελατών, πραγματοποίησε 71 διακομιδές με ασθενοφόρο και ανταποκρίθηκε με συμβουλευτικές υπηρεσίες υγείας από το τηλέφωνο σε 309 περιπτώσεις.

«Η αποστολή μας να βοηθάμε τους ανθρώπους να ζουν ασφαλέστερα, περισσότερο και καλύτερα, υποστηρίζεται με μοναδικό τρόπο από τις υποδομές και υπηρεσίες μας στην Οδική και Άμεση Ιατρική Βοήθεια. Είμαστε υπερήφανοι γι' αυτές τις υπηρεσίες, που συμβάλλουν και στην υλοποίηση του οράματός να λειτουργούμε με μεγάλο εύρος δραστηριοτήτων και παροχών, έξω από τα παραδοσιακά όρια ασφάλισης», τονίζει ο Γιάννης Καντώρος, διευθύνων σύμβουλος του ομίλου.

Από την πλευρά του ο Γιώργος Βαθαΐς, γενικός διευθυντής της εταιρείας Βοήθειας, υπογραμμίζει την προστιθέμενη αξία που παρέχει με τις υπηρεσίες Οδικής και Άμεσης Ιατρικής Βοήθειας στους πελάτες της με ασφάλιση Υγείας και Αυτοκινήτου η Interamerican, παρατηρώντας πως καθημερινά, κατά μέσο όρο, 1.455 πελάτες γίνονται απολήπτες κάποιας υπηρεσίας από την εταιρεία.

## Οδική και Άμεση Ιατρική Βοήθεια INTERAMERICAN: 5ετία 2015-2019



## νας για το χρηματοοικονομικό αλφαριθμητισμό της γενιάς Z

students: Evidence from Greece», σε ένα από τα πιο αξιόλογα επιστημονικά περιοδικά Χρηματοοικονομικής, το «The European Journal of Finance».

Όπως επισημαίνουν οι συγγραφείς, η χρηματοοικονομική γνώση έχει καταστεί βασική δεξιότητα στον 21ο αιώνα, με δεδομένη την αστάθεια των διεθνών χρηματοπιστωτικών αγορών, την ασύμμετρη πληροφόρηση, την αυξανόμενη πολυπλοκότητα των χρηματοοικονομικών προϊόντων και την ταχεία αυξανόμενη ανάπτυξη της χρηματοοικονομικής τεχνολογίας. Η συγκεκριμένη μελέτη είναι η πρώτη στο είδος της που εξετάζει τη σχέση μεταξύ του χρηματοοικονομικού αναλφαριθμητισμού των νέων και της χρηματοοικονομικής ευημερίας τους, καθώς και της δυνατότητας τους να ανταποκριθούν αποτελεσματικά σε έκτακτα αρνητικά χρηματοοικονομικά γεγονότα.

Στη μελέτη, εντοπίζονται οι παράγοντες (δημογραφικοί, χρηματο-

οικονομικών συμπεριφορών, κ.ά.) που επηρεάζουν τις εν λόγω μεταβλητές. Για το σκοπό της συγκεκριμένης έρευνας, σχεδιάστηκε και διανεμήθηκε ένα ερωτηματολόγιο σε 456 προπτυχιακούς φοιτητές οικονομικών σχολών στην Ελλάδα. Οι προπτυχιακοί φοιτητές αντιπροσωπεύουν τη γενιά Z, που βίωσε με απόλυτο τρόπο τα αποτελέσματα μιας μοναδικής, σε διάρκεια και ένταση, οικονομικής κρίσης. Με τη χρήση προηγμένων στατιστικών μεθόδων και τεχνικών, αναλύθηκαν οι απαντήσεις και τα εμπειρικά αποτελέσματα είναι αποκαλυπτικά.

Συγκεκριμένα, με τις πέντε κλασικές ερωτήσεις που χρησιμοποιούνται στη διεθνή βιβλιογραφία, μετρήθηκαν τα επίπεδα του χρηματοοικονομικού αναλφαριθμητισμού. Στις τέσσερις από τις πέντε ερωτήσεις απάντησε σωστά το 50% των φοιτητών, ενώ μόνο το 19,3% των φοιτητών απάντησε σωστά και στις πέντε ερωτήσεις.

Η έρευνα κατέδειξε ότι οι φοιτη-

τές οι οποίοι διατηρούν αρχεία εσόδων/εξόδων, οι φοιτητές των οποίων ο πατέρας κατέχει υψηλό επίπεδο μόρφωσης και οι άρρενες φοιτητές σε σχέση με τις φοιτήτριες, έχουν μεγαλύτερη πιθανότητα να είναι χρηματοοικονομικά εγγράμματοι.

Ός προς το κατά πόσο οι φοιτητές είναι χρηματοοικονομικά ευάλωτοι (financial fragile), τα αποτελέσματα έδειξαν ότι οι χρηματοοικονομικά εγγράμματοι φοιτητές είναι προετοιμασμένοι καλύτερα για την αντιμετώπιση ενός απροσδόκητου χρηματοοικονομικού σοκ.

Επιπλέον, τα αποτελέσματα της έρευνας ανέδειξαν το χρηματοοικονομικό αλφαριθμητισμό ως το βασικό παράγοντα επίδρασης στη χρηματοοικονομική ευημερία των νέων. Καταληκτικά, οι συγγραφείς της μελέτης παρουσιάζουν προτάσεις πολιτικές για την καταπολέμηση του χρηματοοικονομικού αναλφαριθμητισμού στην Ελλάδα, εστιάζοντας στις χρηματοοικονομικές συ-

μπεριφορές των Ελλήνων πολιτών και στη σημασία των ταχύτατων τεχνολογικών εξελίξεων.

Με τη δημοσίευση της μελέτης στο «The European Journal of Finance», αναδεικνύεται όπως επισημαίνεται και ο πρωτοποριακός χαρακτήρας του INTERAMERICAN Research Center ως ενός διεθνώς αξιόπιστου κέντρου έρευνας πάνω στη σύγχρονη θεματολογία της παγκόσμιας επιστημονικής αρθρογραφίας «για να ζουν οι άνθρωποι ασφαλέστερα, περισσότερο και καλύτερα» - όπως δηλώνεται και στην αποστολή της εταιρείας. Ειδικότερα για το χρηματοοικονομικό αλφαριθμητισμό των παιδιών και των νέων, η INTERAMERICAN έχει αναπτύξει ένα πρόγραμμα εκπαιδευτικής προσέγγισης γι' αυτές τις ηλικίες, με εκδόσεις του Νικολάου Δ. Φίλιππα, καθώς και με διαδραστική διαδικτυακή ενημέρωση μαθητών της Μέσης Εκπαίδευσης από μέντορες - στελέχη και συνεργάτες της εταιρείας.

## TEA εργαζομένων Στο 8,95% η απόδοση του αμοιβαίου κεφαλαίου

**ΣΥΜΠΛΗΡΩΜΑΤΙΚΗ** συνταξιοδοτική ασφάλιση για το σύνολο των μελών του προσφέρει το Ταμείο Επαγγελματικής Ασφάλισης των εργαζομένων της Interamerican. Το ταμείο, που αριθμεί 1.264 μέλη, αποταμιεύει τις επενδύσεις τους μέσω του μεικτού αμοιβαίου κεφαλαίου «TEA INTERAMERICAN Global Balanced Fund of Funds», του οποίου η απόδοση κατά το 2019 ανήλθε στο 8,95%.

Το αμοιβαίο κεφάλαιο, από τον Ιούλιο 2013 που επενδύονται σε αυτό τα αποθεματικά του Ταμείου στο σύνολό τους, έχει αποδώσει 26,76%. Επενδύει σε άλλα επιλεγμένα κεφάλαια εξειδικευμένων οίκων του εξωτερικού, στοχεύοντας στην προσαρμογή του κεφαλαίου και την επίτευξη μακροπρόθεσμων αποδόσεων. Να σημειωθεί ότι η Interamerican συνεισφέρει επενδυτικά στο TEA των εργαζομένων σημαντικό ποσό ετησίως, που κατά το 2019 έφθασε στο 1,44 εκατ. ευρώ, ενώ παράλληλα καλύπτει και τα λειτουργικά έξοδά του. Η εταιρεία, πέρυσι, αύξησε την τακτική εισφορά της για κάθε εργαζόμενο μέλος του Ταμείου σε 5,25% επί των μηνιαίων αποδοχών του. Επισημαίνεται ότι το Ταμείο έχει καταβάλει από την ίδρυσή του έως το τέλος του 2019 συνολικά 154 εφάπαξ παροχές σε μέλη του, ύψους 3,02 εκατ. ευρώ, ενώ οι εισφορές που έχουν καταβληθεί από τα μέλη ανέρχονται σε 17,8 εκατ. ευρώ. Το υπό διαχείριση κεφάλαιο εφάπαξ παροχών του Ταμείου ανέρχεται σε 20,52 εκατ. ευρώ (31/12/2019).

Το TEA INTERAMERICAN είναι ένα από τα 19 ομοειδή Επαγγελματικά Ταμεία προαιρετικής ασφάλισης -υφίστανται άλλα 4 Ταμεία υποχρεωτικής ασφάλισης- και ελέγχεται σε ετήσια βάση από την Εθνική Αναλογιστική Αρχή για την επάρκεια των αποθεματικών του, την κάλυψη των υποχρεώσεών του με επαρκή ασφαλιστική τοποθέτηση και τη συμμόρφωσή του με την κείμενη νομοθεσία και τις διατάξεις του Κώδικα Δεοντολογίας και Καλών Πρακτικών για TEA. Επισημαίνεται ότι, παράλληλα, από το 2019 λειτουργεί και δεύτερο TEA στην INTERAMERICAN, αυτό των διαμεσολαβούντων συνεργατών της εταιρείας.

Έχοντας την εμπειρία του ταμείου των εργαζομένων της, που εισήλθε στο δέκατο χρόνο της λειτουργίας του, η Interamerican προσδοκά τις κατάλληλες προϋποθέσεις για τη δραστηριοποίησή της στο δεύτερο πυλώνα ασφάλισης για τη διαχείριση Επαγγελματικών Ταμείων, δεδομένης της υψηλής φερεγγυότητάς της καθώς και της σχετικής τεχνογνωσίας που αντλεί από τη μητρική Achmea.



## Allianz Ελλάδα Ο Χρήστος Θεοδωρίδης, επικεφαλής Market Management & Communications

**ΕΝΙΣΧΥΕΙ** η Allianz Ελλάδα την εφαρμογή του αναπτυξιακού της πλάνου, καθλωσορίζοντας στην οικογένειά της τον κ. Χρήστο Θεοδωρίδη, ο οποίος αναλαμβάνει το ρόλο του επικεφαλής της Διεύθυνσης Market Management & Communications. Ο κ. Θεοδωρίδης θα έχει υπό την ευθύνη του τις λειτουργίες Market Management, Communications και Customer Contact Center. Όπως επισημαίνεται, διαθέτει πολυετή εμπειρία σε Ελλάδα και ΗΠΑ στους κλάδους του Strategic Consulting, Τηλεπικοινωνιών και Ιδιωτικής Ασφάλισης, έχοντας εργαστεί σε σημαντικές ελληνικές και πολυεθνικές εταιρείες. Η τελευταία θέση που κατείχε ήταν διευθυντής Marketing στην ERGO Hellas όπου ήταν υπεύθυνος για τις δραστηριότητες Product Marketing, Communications, PR, Sponsorships, CRM και Customer Analytics.

## Εθνική Ασφαλιστική Διεύθυνση Γιώργου Αναστασίου

**ΣΤΙΣ ΠΡΟΟΠΤΙΚΕΣ** και τους στόχους του 2020, μιας χρονιάς μεγάλων προκλήσεων για την ιδιωτική ασφάλιση, αναφέρθηκε ο συντονιστής διευθυντής Γραφείων Πωλήσεων Ασφ. Πρακτόρων Εταιρικού Δικτύου, κ. Γιώργος Αναστασίου, στο πλαίσιο της καθιερωμένης μηνιαίας συνάντησης -εκπαιδευτικού και απολογιστικού χαρακτήρα- των Γραφείων Παραγωγής και την κοπή πίτας της νέας χρονιάς, η οποία πραγματοποιήθηκε στην Καβάλα.

Απευθυνόμενος στους συνεργάτες των γραφείων παραγωγής Καβάλας, Ξάνθης, Κομοτηνής, Δράμας, Αλεξανδρούπολης, ο κ. Γιώργος Αναστασίου αναφέρθηκε στη χρονιά που πέρασε, υπογραμμίζοντας τη διαχρονική αξία της Εθνικής Ασφαλιστικής, αλλά και τη δυναμική με την οποία θα εξελίσσεται η εταιρεία μέσω των ανθρώπων της, ώστε οι πελάτες της να απολαμβάνουν υπηρεσίες υψηλής ποιότητας και σωστής εξυπηρέτησης. Παρουσιάστηκαν, επίσης, οι διαφορές στη συμπεριφορά των πελατών της σύγχρονης εποχής και του παρελθόντος. «Ο ρόλος του ασφαλιστικού πράκτορα είναι ιδιαίτερα σημαντικός και αντίστοιχα απαιτητικός», τόνισε ο κ. Αθανάσιος Κόλλτσος, συντονιστής Ομάδας της Διεύθυνσης του κ. Αναστασίου, ενώ ο κ. Στέργιος Κουτσογιάννης, κορυφαίος ασφαλιστικός πράκτορας του Γραφείου Παραγωγής Κομοτηνής, ευχήθηκε το γραφείο του καθώς κι όλα της διεύθυνσης, να αποτελούν εγγύηση ασφάλειας, ανάπτυξης, καλής και άμεσης εξυπηρέτησης. Ο τυχερός που πέτυχε το φλουρί ήταν ο κ. Λεωνίδας Καμπακάκης, ασφαλιστικός πράκτορας του Γραφείου Παραγωγής Αλεξανδρούπολης.



Στιγμιότυπο από την εκδήλωση στην Καβάλα

## MATRIX S.A.: Επικεφαλής πωλήσεων ο Γιώργος Ζαφείρης

**Ε**νδυναμώνει την παρουσία του στην ελληνική αγορά -με την τοποθέτηση του κ. Γιώργου Ζαφείρη ως επικεφαλής των πωλήσεων και συγκεκριμένα ως αναπληρωτή διευθύνοντος συμβούλου- ο όμιλος Matrix και, όπως τονίζεται, προχωρεί δυναμικά στο σχεδιασμό και στην υλοποίηση της στρατηγικής του, όπως αυτή διαμορφώθηκε μετά την ολοκλήρωση της συγχώνευσης της Πειραιώς Μεσίτες Α.Ε. σε συνεργασία με τον όμιλο Howden.

Συγκεκριμένα, ο κ. Γιώργος Ζαφείρης, μετά από μία ιδιαίτερα επιτυχή και μακροχρόνια πορεία στις πωλήσεις, καθώς και στο σχεδιασμό και προώθηση καινοτόμων προϊόντων και υπηρεσιών, τόσο στην NN Hellas, ως αναπληρωτής γενικός διευθυντής, όσο και στην Εθνική Ασφαλιστική, ως γενικός διευθυντής, αναλαμβάνει καθήκοντα Deputy CEO - Business, με κύριο αντικείμενο την ανάπτυξη των εργασιών, αλλά και των συνεργειών, τομέα που αποτελεί έναν από τους κεντρικούς στόχους του ομίλου Matrix στην ελληνική επικράτεια.



Ο κ. Γιώργος Ζαφείρης

«Ο όμιλος MatrixX, το μοντέλο ανάπτυξής του, η φιλοσοφία, το όραμα και οι αξίες που διέπουν τους ανθρώπους του, αποτελούν για εμένα κορυφαία πρόκληση και είμαι βέβαιος ότι τα αποτελέσματα που θα προκύψουν θα ξεπεράσουν κάθε προσδοκία», υπογράμμισε ο κ. Γ. Ζαφείρης με την ευκαιρία της ανάληψης των καθηκόντων του.

Ο κ. Δημήτρης Τσεσμετζόγλου, Group CEO, Matrix, τόνισε ότι «η δουλειά μας όλα αυτά τα χρόνια χαρακτηρίζεται από καινοτομία, φιλόδοξους στόχους, αναπτυξιακά και κερδοφόρα αποτελέσματα. Ο μετασχηματισμός της Matrix μετά την απορρόφηση της Πειραιώς Μεσίτες Α.Ε. σε στρατηγική συμμαχία με τον όμιλο Howden, δημιουργεί ένα πλήθος νέων και ιδιαίτερα δυναμικών προοπτικών. Είμαι βέβαιος πως ο κ. Γ. Ζαφείρης, μαζί με το σύνολο της ομάδας των πωλήσεων και τα εξειδικευμένα και έμπειρα στελέχη της εταιρείας, θα αξιοποιήσουν πλήρως τις ευκαιρίες και θα επιτύχουν κορυφαία αποτελέσματα», τόνισε ο κ. Τσεσμετζόγλου.

## ΕΚΔΗΛΩΣΗ ΣΤΗ ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ

# Η ασφάλιση προσφέρει ηρεμία στους επιχειρηματίες

**Ε**πιχειρηματίες της Θεσσαλονίκης είχαν την ευκαιρία να ενημερωθούν από διακεκριμένους ομιλητές για τις λύσεις ασφάλισης που υπάρχουν για τη διασφάλιση των επιχειρήσεών τους, κατά τη διάρκεια της εκδήλωσης με θέμα «Η ασφάλιση της επιχείρησης» που συνδιοργάνωσαν στο Εμπορικό και Βιομηχανικό Επιμελητήριο Θεσσαλονίκης η Ένωση Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος και το Επαγγελματικό Επιμελητήριο Αθηνών σε συνεργασία με το Εμπορικό και Βιομηχανικό Επιμελητήριο Θεσσαλονίκης και το Σύνδεσμο Βιομηχανιών Ελλάδος.

Ο κ. Γιάννης Μασούτης, πρόεδρος του Εμπορικού και Βιομηχανικού Επιμελητηρίου Θεσσαλονίκης, ανοίγοντας την εκδήλωση, τόνισε πως η άσκηση της επιχειρηματικής δραστηριότητας είναι συνυφασμένη με την ανάληψη κινδύνων.

Ο πρόεδρος του Επαγγελματικού Επιμελητηρίου Αθηνών, κ. Ιωάννης Χατζηθεοδοσίου, χαιρετίζοντας την εκδήλωση ανέφερε μεταξύ άλλων ότι η ασφάλιση είναι απαραίτητος σύμμαχος κάθε επιχειρηματία προκειμένου να διασφαλίσει ότι η επιχείρησή του θα παραμείνει στην αγορά και ότι η Πολιτεία πρέπει να στηρίξει την ασφάλιση των επιχειρήσεων δημιουργώντας τις κατάλληλες προϋποθέσεις και δίνοντας κίνητρα στους επιχειρηματίες.

Ο Γιάννης Σταύρου, α' αντιπρόεδρος-εκτελεστικός, του Συνδέσμου Βιομηχανιών Ελλάδος, ανέφερε μεταξύ άλλων ότι το να είσαι ανασφάλιστος επιχειρηματίας είναι τραγικά ανεύθυνο καθώς στον κόσμο των επιχειρήσεων υπάρχουν κίνδυνοι και ευθύνες προς τους εργαζόμενους, τους προμηθευτές, τους πελάτες, το περιβάλλον κ.ά.

Ο κ. Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου, πρό-



Από αριστερά: Π. Δημητρίου, G. Zorngo, N. Υποφάντης, A. Σαρρηγεωργίου, Δ. Γαβαλάκης, Ε. Μοάτσος

δρος της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος, στην εισαγωγική του ομιλία τόνισε πως ο επιχειρηματίας πρέπει να προστατεύει αυτά που χτίζει με κόπο και η ασφάλιση είναι δίπλα στην επιχείρηση για να διασφαλίσει τη συνέχεια και την επαναφορά στην κανονικότητα μετά από μία ζημιά. Σε επίπεδο αξιοπιστίας η ασφαλιστική αγορά είναι πολύ ισχυρή. «Είμαστε σε θέση να σας κοιτάζουμε στα μάτια και να είμαστε δίπλα σας για να συμβουλεύσουμε για τις καλύτερες για εσάς λύσεις και να προστατέψουμε κάθε πτυχή της επιχείρησής σας, τόσο ως ασφαλιστικές εταιρείες όσο και ως διαμεσοθαβητές», ανέφερε ο πρόεδρος της ΕΑΕΕ.

Στο κύριο μέρος των ομιλιών οι πάνω από 150 συμμετέχοντες είχαν την ευκαιρία να ενημερωθούν από τους κ. Ερρίκο Μοάτσο, μέλος Δ.Σ. & πρόεδρο Επιτροπής Περιουσίας, Αντασφαλίσεων, Μεταφορών & Σκαφών της ΕΑΕΕ, Παναγιώτη Δημητρίου, αντιπρόεδρο Δ.Σ. & πρόεδρο Επιτροπής Solvency II,

Risk & Οικονομικών της ΕΑΕΕ και Giuseppe Zorngo, μέλος Δ.Σ. & πρόεδρο Επιτροπής Αστικής Ευθύνης & Επαγγελματικών Ευθυνών ΕΑΕΕ για τις ασφαλίσεις περιουσίας της επιχείρησης, αστικής ευθύνης και επαγγελματικών ευθυνών και ομαδικών προγραμμάτων ζωής/ συντάξεων/ υγείας εργαζομένων αντίστοιχα. Οι τρεις ομιλητές κατέληξαν πως η ασφάλιση προσφέρει ηρεμία στους επιχειρηματίες. Πρώτο στάδιο για τους επιχειρηματίες είναι να εντοπίσουν και να συνειδητοποιήσουν τους κινδύνους που τους απειλούν και στη συνέχεια να τους καλύψουν μέσω της ασφάλισης αλλά και να αναζητήσουν τρόπους για τη διασφάλιση του ανθρώπινου δυναμικού τους.

Τέλος ο κ. Δημήτρης Γαβαλάκης, γεν. γραμματέας του Επαγγελματικού Επιμελητηρίου Αθηνών, εστίασε στο ρόλο του ασφαλιστικού διαμεσοθαβητή, ο οποίος είναι δίπλα στον επιχειρηματία σε κάθε στάδιο της ασφαλιστικής διαδικασίας.



# Nextdeal cyprus

ΤΟ ΔΗΜΟΣΙΟΝΟΜΙΚΟ ΣΥΜΒΟΥΛΙΟ ΤΗΣ ΚΥΠΡΟΥ ΓΙΑ ΤΟ ΔΕΥΤΕΡΟ ΚΑΙ ΤΡΙΤΟ ΠΥΛΩΝΑ ΤΗΣ ΚΟΙΝΩΝΙΚΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ



## Ζητεί καθολική επικουρική ασφάλιση

Του ανταποκριτή μας στην Κύπρο **ΓΙΑΝΝΗ ΣΕΪΤΑΝΙΔΗ**

**Σ**υνταξιοδοτική μεταρρύθμιση, στην κατεύθυνση της ενίσχυσης του δεύτερου και τρίτου πυλώνα της κοινωνικής ασφάλισης, ζητεί το Δημοσιονομικό Συμβούλιο της Κύπρου.

Το Δημοσιονομικό Συμβούλιο παραθέτει μια σειρά από ανησυ-

χητικά δεδομένα για την επάρκεια των μελλοντικών συνταξιοδοτικών παροχών και υπενθυμίζει ότι από τον πρώτο χρόνο της λειτουργίας του αναδεικνύει τους κοινωνικούς και δημοσιονομικούς κινδύνους που θα αντιμετωπίσει η Κύπρος λόγω της μη διασφάλισης επαρκών συντάξεων για ένα μεγάλο ποσοστό των πολιτών.

Τα στοιχεία που παρουσιάζονται διαχρονικά στις εκθέσεις του

Συμβουλίου είναι ανησυχητικά. Πέραν της αναμενόμενης γήρανσης του πληθυσμού και της αύξησης του μέσου προσδόκιμου ζωής, μεγάλο ποσοστό των κυπριακών νοικοκυριών, ενώ έχει υψηλό χρέος και σημαντικές αδυναμίες στην εξυπηρέτησή του, έχει

Συνέχεια στη σελίδα 34



# Ζητεί καθολική επικουρική ασφάλιση

Συνέχεια από τη σελίδα 33

και ένα υπερβολικά χαμηλό ποσοστό αποταμίευσης σε σχέση με τα αντίστοιχα ευρωπαϊκά δεδομένα. Αυτό αποτυπώνεται και στο χαμηλό αποθεματικό που υπάρχει σήμερα σε ταμεία του δεύτερου και τρίτου συνταξιοδοτικού πυλώνα, δηλαδή στα επαγγελματικά ταμεία σύνταξης και προνοίας και στα αποταμιευτικά σχέδια ασφάλειας ζωής, και που ανέρχεται περίπου στο ένα τρίτο του αντίστοιχου μέσου ευρωπαϊκού όρου. Πέραν των πιο πάνω, το Συμβούλιο έχει συμπεριλάβει στις εκθέσεις του ανησυχητικά στοιχεία για το ύψος (περίπου 2 δισ. ευρώ) του αποθεματικού που έχει αποσυρθεί από ταμεία προνοίας, τα οποία έχουν διαλυθεί, και ασφαλιστικά συμβόλαια ζωής που έχουν ακυρωθεί κυρίως μετά την κρίση του 2013.

Το Συμβούλιο εκφράζει τη θέση ότι η μεταρρύθμιση του συγκεκριμένου τομέα «επείγει να προχωρήσει το συντομότερο και να αντιμετωπίζει σφαιρικά μεταξύ άλλων όλες τις πιο κάτω προκλήσεις και αδυναμίες, με απώτερο στόχο τη διασφάλιση επαρκών συντάξεων για το μέγιστο δυνατό αριθμό πολιτών. Θα πρέπει να ενθαρρυνθεί με κίνητρα και άλλα μέτρα η συνταξιοδοτική αποταμίευση και παράλληλα να αποθαρρυνθούν ή και να απαγορευτούν πρακτικές του παρελθόντος, όπως αυτές που έχουν προαναφερθεί και επηρεάζουν αρνητικά την αποταμίευση ή τα συσσωρευμένα κεφάλαια».

## Ταμεία προνοίας

Με στόχο την παροχή δυνατότητας σε όλους τους πολίτες να συμμετάσχουν σε συνταξιοδοτικό ταμείο και λόγω του μικρού μεγέθους και του μεγάλου αριθμού των εταιρειών/εργοδοτών στην Κύπρο, το συμβούλιο τάσσεται υπέρ της δημιουργίας μηχανισμών που θα επιτρέπουν, θα ενθαρρύνουν και σε κάποιες περιπτώσεις θα υποχρεώνουν τη συμμετοχή σε συνταξιοδοτικά ταμεία.

Το Συμβούλιο τονίζει ότι αντιλαμβάνεται πλήρως το δικαίωμα που έχουν οι εργαζόμενοι και οι εργοδότες να καθορίζουν τους όρους εργοδότησης, συμπεριλαμβανομένου του τρόπου αμοιβής. Επίσης, κατανοητή είναι και η θέση που εκφράζεται σε τακτά χρονικά διαστήματα ότι τα αποταμιευμένα κεφάλαια αποτελούν ιδιοκτησία των μελών και αυτά θα πρέπει να αποφασίζουν ελεύθερα το πώς θα τα διαχειριστούν / χρησιμοποιήσουν.

«Όπως όμως και σε άλλες περι-



πτώσεις ο περιορισμός των ελευθεριών μπορεί να είναι επιθυμητός και αναγκαίος ώστε να διασφαλίζεται το δημόσιο συμφέρον. Επιπρόσθετα, στο πλαίσιο αυτό και από τη στιγμή που ένας εργοδότης ελεύθερα επιλέγει να συστήσει ένα συνταξιοδοτικό ταμείο / ταμείο προνοίας, τότε μπορούν να επιβληθούν όροι και προϋποθέσεις για τον τρόπο λειτουργίας τους, συμπεριλαμβανομένων της υποχρεωτικής συμμετοχής ή εγγραφής των εργοδοτούμενων, των περιορισμών στις πρόωρες αναλήψεις και στον τρόπο διαχείρισης των αποθεματικών».

## Κίνητρα

Το Δημοσιονομικό Συμβούλιο αναλύει τις αδυναμίες και τις προκλήσεις του δεύτερου και τρίτου πυλώνα της κοινωνικής ασφάλισης και εισηγείται την παροχή κινήτρων για την ενίσχυση της αποταμίευσης και της συμμετοχής σε επαγγελματικά συνταξιοδοτικά ταμεία. Ειδικότερα:

Λανθασμένα κίνητρα: Το Συμβούλιο σχολιάζει ότι το υφιστάμενο θεσμικό πλαίσιο επιτρέπει χωρίς ουσιαστικούς περιορισμούς και αντικίνητρα, ενώ και σε μερικές περιπτώσεις επιβάλλει, την πρόωρη διάλυση ταμείων ή και απόσυρση των συσσωρευμένων κεφαλαίων από τους δικαιούχους.

Σε άλλες περιπτώσεις τα υφιστάμενα φορολογικά κίνητρα ενθαρρύνουν

την απόσυρση των αποταμιευμένων κεφαλαίων υπό τη μορφή εφάπαξ ποσών, αντί τη διατήρησή τους για το σύνολο της συνταξιοδοτικής περιόδου υπό τη μορφή μηνιαίας σύνταξης.

Εποπτεία και διαχείριση: Η έλλειψη ασφάλειας και εμπιστοσύνης χαρακτηρίζεται ως ακόμη ένα αποθαρρυντικό στοιχείο για τη δημιουργία και λειτουργία συνταξιοδοτικών ταμείων. «Η διαχρονική αδυναμία της εποπτείας να προλάβει και να περιορίσει την κακή διαχείριση, η απουσία θεσμικού πλαισίου για τη διασφάλιση ορθολογιστικής διαχείρισης, η αστάθεια στο χρηματοπιστωτικό σύστημα, η απουσία αξιόπιστων επενδυτικών επιλογών αποτελούν μερικούς από τους σημαντικότερους παράγοντες που θα πρέπει να αντιμετωπιστούν άμεσα.

Οι προσπάθειες που ήδη καταβάλλονται από τα υπουργεία Οικονομικών και Εργασίας, Πρόνοιας και Κοινωνικών Ασφαλίσεων για καλύτερη ρύθμιση και εποπτεία του τομέα, στο πλαίσιο των Ευρωπαϊκών Οδηγιών, αποτελούν βασική προϋπόθεση για την αποτελεσματικότητα της συνολικής προσπάθειας».

Φορολογικά κίνητρα: Το Συμβούλιο συστήνει να εφαρμοστεί ένα σχέδιο παροχής ορθολογιστικότερων κινήτρων που θα ενθαρρύνουν την αποταμίευση για συνταξιοδοτικούς σκοπούς.

«Η φορολογική απαλλαγή που παραχωρείται σήμερα από τη σχετική νομοθεσία για την καταβολή ασφαλιστικών ωφελειών και αποτελεί κίνητρο για περιορισμένο αριθμό πολιτών. Ένας μεγάλος αριθμός πολιτών έχει εισοδήματα κάτω από το ελάχιστο φορολογητέο εισόδημα έχοντας μεγαλύτερη ανάγκη ενθάρρυνσης για συνταξιοδοτική αποταμίευση. Θα μπορούσε να εξεταστεί ο καθορισμός ενός ανώτατου ποσού εισοδημάτων στο οποίο θα παραχωρείται το κίνητρο της φορολογικής απαλλαγής και το δημοσιονομικό όφελος που θα προκύψει να δοθεί υπό άλλης μορφής κινήτρων στους πολίτες με χαμηλά εισοδήματα», αναφέρει το Συμβούλιο στην παρέμβασή του.

Διεύρυνση των επιλογών/ επιβολή αναγκών περιορισμών: Από την στιγμή που ένας εργοδότης ελεύθερα επιλέγει να συστήσει ένα συνταξιοδοτικό ταμείο/ ταμείο προνοίας, τότε μπορούν να επιβληθούν όροι και προϋποθέσεις για τον τρόπο λειτουργίας τους, συμπεριλαμβανομένων της υποχρεωτικής συμμετοχής ή εγγραφής των εργοδοτούμενων, των περιορισμών στις πρόωρες αναλήψεις και στον τρόπο διαχείρισης των αποθεματικών.

«Με στόχο την παροχή δυνατότητας σε όλους τους πολίτες να συμμετάσχουν σε συνταξιοδοτικό ταμείο και λόγω του μικρού μεγέθους και μεγάλου αριθμού των εταιρειών/ εργο-

δοτών στην Κύπρο θα πρέπει να δημιουργηθούν οι μηχανισμοί που θα επιτρέπουν, ενθαρρύνουν και σε κάποιες περιπτώσεις υποχρεώνουν τη συμμετοχή σε συνταξιοδοτικά ταμεία», αναφέρει το Συμβούλιο.

Ήδη, προστίθεται, άρχισε να λειτουργεί ο θεσμός των πολύ-επιχειρησιακών συνταξιοδοτικών ταμείων. Αυτό επιτρέπει σε έναν υπάλληλο ενώ αλλάζει εργοδότη να διατηρεί το συνταξιοδοτικό του ταμείο. Την ίδια ώρα, το συγκριτικά μεγαλύτερο μέγεθος των εν λόγω ταμείων θα επιτρέψει την καλύτερη λειτουργία τους και θα διευκολύνει την εποπτεία.

Μια επιπρόσθετη επιλογή για τους πολίτες θα ήταν η δυνατότητα να συσσωρεύουν/ αποταμιεύουν εξατομικευμένα, εκτός των οργανωμένων συνταξιοδοτικών ταμείων. Πολίτες που έχουν τις γνώσεις, δυνατότητα και χρόνο, θα μπορούσαν να έχουν την επιλογή να αποταμιεύουν για τη σύνταξή τους, με αντίστοιχους περιορισμούς και κίνητρα όπως αυτά που ισχύουν στον υπόλοιπο τομέα.

Επίσης σημαντική προϋπόθεση που ήδη άρχισε να εφαρμόζεται είναι η δυνατότητα/ υποχρέωση των μελών ενός συνταξιοδοτικού ταμείου να μεταφέρουν το αποθεματικό τους από ένα ταμείο/ σχέδιο σε άλλο. Αυτό για να περιορίζεται η δυνατότητα, που υπάρχει μέχρι σήμερα, πρόωρης απόσυρσης των αποταμιευμένων κεφαλαίων.





Altius Insurance

## Κερδοφόρες οι συνεργασίες της

**ΕΞΑΙΡΕΤΙΚΑ** ήταν τα αποτελέσματα τη χρονιά που πέρασε για τη National Insurance Brokers και τη Fortius Risk Solutions στρατηγικοί συνεργάτες Altius Insurance. Συγκεκριμένα σε συνεδρίαση του διοικητικού συμβουλίου των National Insurance Brokers και Fortius Risk Solutions που πραγματοποιήθηκε στην Αθήνα όπου παρουσιάστηκαν τα οικονομικά αποτελέσματα του 2019. Οι εταιρείες πέτυχαν το 2019 κύκλο μεικτών εργασιών που ξεπέρασε τα 2,1 εκατομμύρια ευρώ, εγγράφοντας περισσότερα από 23 εκατομμύρια ευρώ ασφάλιστρα, ενώ τα καθαρά κέρδη ξεπέρασαν το μισό εκατομμύριο ευρώ. Η αύξηση των εργασιών και κατ' επέκταση των καθαρών κερδών των National Insurance Brokers (NIB) και Fortius Risk Solutions (FRS) επιτεύχθηκε, τόσο μέσω της διεύρυνσης του πελατολογίου τους όσο και με την αύξηση των διενεργούμενων εργασιών και των ασφαλίσεων, στο ήδη υπάρχον πελατολόγιο.

Με συσσωρευμένη πείρα πέραν των 140 ετών στις μεσιτείες ασφαλίσεων και απόλυτη εξειδίκευση στις ναυτασφαλίσεις (πλοίων και σκαφών αναψυχής) και τις ασφαλίσεις αεροσκαφών, η National Insurance Brokers (NIB) και η Fortius Risk Solutions (FRS) εδρεύουν στην Ελλάδα και συνεργάζονται με όλες τις ναυτασφαλιστικές εταιρείες παγκοσμίως, με τις περισσότερες σε απευθείας βάση. Επισημαίνεται ότι το 2017, το 35% του μετοχικού κεφαλαίου των National Insurance Brokers και Fortius Risk Solutions εξαγοράστηκαν από την Altius Insurance.

EuroLife

## Εθελοντική αιμοδοσία

**ΜΕ ΕΠΙΤΥΧΙΑ** οργάνωσε η EuroLife ημέρα εθελοντικής αιμοδοσίας στα κεντρικά της γραφεία στο Στρόβολο.

Με θέμα «η προσφορά είναι στο αίμα μας», η ενέργεια πραγματοποιήθηκε σε συνεργασία με την κινητή μονάδα του Γενικού Νοσοκομείου Λευκωσίας. Στη αιμοδοσία συμμετείχαν περισσότεροι από 50 εθελοντές, ανάμεσά τους προσωπικό, συνεργάτες και φίλοι της εταιρείας. Η δράση διοργανώνεται με σκοπό να συμβάλει έμπρακτα στην αυξανόμενη ανάγκη για αίμα και για να ευαισθητοποιήσει περαιτέρω τον κόσμο για τη σημαντική ανάγκη της τακτικής αιμοδοσίας. Να σημειωθεί ότι η εταιρεία πραγματοποιεί αιμοδοσία 2 φορές τον χρόνο.

Alpha Bank Cyprus Ltd

## Κοινωνική προσφορά

**ΤΗΝ ΚΟΙΝΩΝΙΚΗ** της προσφορά συνέχισε και φέτος στις γιορτές η Alpha Bank Cyprus Ltd, στο πλαίσιο της Εταιρικής Κοινωνικής Ευθύνης. Συγκεκριμένα, κατά τη διάρκεια της εορταστικής περιόδου, αντί για ευχετήριες κάρτες και δώρα, η Τράπεζα προσέφερε οικονομική ενίσχυση, τρόφιμα και άλλα είδη πρώτης ανάγκης σε κοινωφελή ιδρύματα, φιλανθρωπικούς οργανισμούς και φορείς, οι οποίοι στηρίζουν οικογένειες και άτομα που βρίσκονται σε ανάγκη, σε όλες τις επαρχίες της Κύπρου. Η Alpha Bank ανταποκρίνεται εμπράκτως στις ανάγκες της κυπριακής κοινωνίας και βρίσκεται δίπλα στις ευπαθείς κοινωνικές ομάδες, συμβάλλοντας με συνέπεια και υπευθυνότητα στη στήριξη της κοινωνίας, προστίθεται στην ανακοίνωση.

UNIVERSAL LIFE

# Στρατηγική συνεργασία στην υγεία με το Hellenic Healthcare Group



**Τ**η νέα στρατηγική συνεργασία με το Hellenic Healthcare Group, που περιλαμβάνει τα ιδιωτικά νοσοκομεία Υγεία, Metropolitan Hospital, Μητέρα και Metropolitan General, ανακοίνωσε η Universal Life. Όπως τονίζεται, η συμφωνία εντάσσεται στο πλαίσιο της συνεχούς αναβάθμισης των υπηρεσιών υγείας που προσφέρει η Universal Life στους ασφαλισμένους της και στοχεύει στο να παρέχει στον κόσμο της ακόμη περισσότερες ποιοτικές επιλογές ιατροφαρμακευτικής περίθαλψης. Το πελατολόγιο της εταιρείας θα μπορεί να επωφεληθεί από τις πλέον σύγχρονες και υψηλού επιπέδου υπηρεσίες του Hellenic Healthcare Group και από τα μοναδικά ιατρικά επιτεύγματα όπως οι αναιμακτες ρομποτικές επεμβάσεις, οι επεμβάσεις με λιγότερο μετεγχειρητικό πόνο και με μεγαλύτερη ασφάλεια, την ελάχιστη επεμβατική ιατρική με το καλύτερο αισθητικό αποτέλεσμα, της μικρότερης χρονικής διάρκειας νοσηλείας, την εξατομικευμένη χειρουργική με τρισδιάστατη ιατρική εκτύπωση, ακόμα και την αντικατάσταση καρδιακής βαλβίδας χωρίς χειρουργείο.

Η συνεχής επένδυση των θεραπευτηρίων του ομίλου Hellenic Healthcare σε υπερσύγχρονο ιατρικό εξοπλισμό και καινοτόμες τεχνολογίες αποτέλεσε βασικό κριτήριο για την απόφαση της Universal Life για τη συγκεκριμένη συνεργασία, υπογράμμισε ο πρώτος εκτελεστικός διευθυντής της Universal Life κ. Έβαν Γαβάς. Τονίζοντας τα

σημαντικά οφέλη που θα έχουν οι ασφαλιζόμενοι της Universal Life μέσα από τη συνεργασία με το Hellenic Healthcare Group, πρόσθεσε ότι «η συνεργασία αυτή πραγματοποιείται στο πλαίσιο της αποστολής της Universal Life, η οποία είναι η βελτίωση της ζωής των συνανθρώπων μας από τον πιο αξιόπιστο συνεργάτη για τις τρέχουσες αλλά και τις μελλοντικές τους ανάγκες». «Μας δίνεται», δήλωσε, «η ευκαιρία να ενισχύσουμε περαιτέρω τις υπηρεσίες μας παρέχοντας στο πελατολόγιό μας πρόσβαση σε αναβαθμισμένες μεθόδους ιατρικής και θεραπευτήρια, με τις καλύτερες δυνατές προϋποθέσεις σε μια χώρα που τόσο γεωγραφικά όσο και πολιτιστικά αποτελεί μια από τις πρώτες επιλογές των Κυπρίων στην αναζήτηση ιατροφαρμακευτικής περίθαλψης στο εξωτερικό», σημείωσε ο κ. Γαβάς.

Εκ μέρους του ομίλου Hellenic Healthcare, ο διευθύνων σύμβουλος κ. Δημήτρης Σπυριδής δήλωσε ότι «η συνεργασία αυτή αποτέλεσε στρατηγική επιλογή μας, καθώς η Universal Life είναι η μεγαλύτερη ασφαλιστική εταιρεία στην Κύπρο και η αξιοπιστία της είναι γνωστή και στην Κύπρο και στην Ελλάδα. Αντίστοιχα, ο Όμιλος HHG είναι πλέον ο μεγαλύτερος ιδιωτικός όμιλος παροχής υπηρεσιών υγείας στην Ελλάδα με τεράστια επένδυση σε τεχνολογία και ανθρώπινο δυναμικό. Ο Όμιλος έχει τη δυνατότητα παροχής υπηρεσιών υγείας υψηλού επιπέδου με υπερσύ-

χρονες μεθόδους και εξοπλισμό, τα δε θεραπευτήρια του Ομίλου συγκαταλέγονται ήδη στα καλύτερα της Ευρώπης. Γνωρίζουμε ότι σήμερα πολλοί Κύπριοι ασθενείς καταφεύγουν στο εξωτερικό για ζητήματα υγείας που δεν μπορούν να αντιμετωπιστούν στην Κύπρο και πηγαίνουν σε χώρες όπου το κόστος θεραπείας είναι εξαιρετικά υψηλό συγκριτικά με αυτό του Ομίλου HHG. Με βάση αυτά τα δεδομένα, προχωρήσαμε σε μια στρατηγική συνεργασία που είναι επωφελής για όλους τους εμπλεκόμενους. Η Universal Life προσφέρει στους ασφαλισμένους της πρόσβαση στα θεραπευτήρια του HHG με απευθείας κάλυψη των εξόδων, εξασφαλίζοντας χαμηλά κόστη. Οι ασφαλισμένοι αποκτούν πρόσβαση σε υψηλού επιπέδου υπηρεσίες υγείας, εφάμιλλες και ανώτερες από εκείνες των νοσοκομείων στα οποία έχουν συνηθίσει να απευθύνονται, οι δε υπηρεσίες αυτές παρέχονται σε οικείο περιβάλλον από ανθρώπους με την ίδια ιδιοσυγκρασία και γλώσσα. Τέλος, επωφελούνται επιπρόσθετα γιατί το HHG επιδοτεί τα αεροπορικά εισιτήρια και τη νοσηλεία των Κυπρίων ασθενών που θα νοσηλευθούν στα θεραπευτήριά της.

Συμπερασματικά, η συνεργασία μας με την Universal Life έρχεται να δημιουργήσει αυτό το ασφαλές περιβάλλον μέσα στο οποίο θα παρέχονται υψηλότατου επιπέδου υπηρεσίες υγείας με ασφαλείς για όλους όρους», σημείωσε ο κ. Σπυριδής.

Στιγμιότυπο από την κοπή της Βασιλόπιτας



Prime Insurance

## Ψηλότερα ο πήχης για τη φερεγγυότητα

Σε ένα εξαιρετικό κλίμα, με την παρουσία του συνόλου των υπαλλήλων αλλά και του δικτύου πωλήσεων της εταιρείας, κόπηκε η πρωτοχρονιάτικη πίτα της Prime Insurance, σε νυχτερινό κέντρο στη Λευκωσία. Στο πλαίσιο αυτό, δίκτυο και διοικητικό προσωπικό είχαν την ευκαιρία να έρθουν κοντά και να περάσουν μαζί όμορφες στιγμές χαλάρωσης και διασκέδασης. Κατά τη καθιερωμένη κοπή της βασιλόπιτας, ο διευθύνων σύμβουλος δρ Παναγιώτης Παναγιώτου αρκέστηκε στο να ευχαριστήσει όλους τους παρευρισκόμενους για τη συνεισφορά τους τη χρονιά που μας πέρασε και να τους διαβεβαιώσει ότι το 2020 θα είναι η χρονιά που η εταιρεία θα φτάσει στα ψηλότερα επίπεδα φερεγγυότητας που είχε ποτέ.





Ο κ. Νίκος Αναστασιάδης

## Στεγαστική πολιτική Ευρεία σύσκεψη υπό τον Πρόεδρο της Δημοκρατίας

**ΟΔΗΓΙΕΣ** για τη δημιουργία Κέντρου Πληροφόρησης των πολιτών για ενημέρωση του κοινού σε σχέση με θέματα που άπτονται της στεγαστικής πολιτικής της κυβέρνησης και τις διάφορες κατηγορίες δικαιούχων των προσφερόμενων προγραμμάτων στήριξης, έδωσε ο Πρόεδρος της Δημοκρατίας κ. Νίκος Αναστασιάδης κατά τη διάρκεια ευρείας σύσκεψης που πραγματοποιήθηκε στο Προεδρικό Μέγαρο υπό την προεδρία του, με τη συμμετοχή των υπουργών Εσωτερικών, Οικονομικών, και Εργασίας, Πρόνοιας και Κοινωνικών Ασφαλίσεων, καθώς και όλων των εμπλεκόμενων φορέων, προκειμένου να αποτιμηθεί η υλοποίηση της στεγαστικής πολιτικής της κυβέρνησης και να καταγραφούν τυχόν αδυναμίες που προέκυψαν στην υλοποίησή της.

Κατά τη σύσκεψη διαπιστώθηκε η επιτυχής εφαρμογή σειράς προγραμμάτων που περιλαμβάνει η εφαρμοζόμενη στεγαστική πολιτική της κυβέρνησης και που αφορούν, μεταξύ άλλων, την προσιτή κατοικία και την επιδότηση ενοικίου.

Την ίδια ώρα, διαπιστώθηκε πως κάποια κριτήρια χρήζουν βελτίωσης, έτσι ώστε να υλοποιηθούν με μεγαλύτερη επιτυχία τα προγράμματα στέγασης που η κυβέρνηση έχει εκπονήσει.

Επίσης, ο Πρόεδρος της Δημοκρατίας έδωσε οδηγίες στην τριμελή διυπουργική επιτροπή, αποτελούμενη από τους υπουργούς Εσωτερικών, Οικονομικών και Εργασίας, να μελετήσει, σε συνεργασία με τους εμπλεκόμενους φορείς, τυχόν προβλήματα που προκύπτουν, και με βάση τις εισηγήσεις που έχουν καταγραφεί, να παρουσιάσει εντός εξαμήνου μια ολοκληρωμένη πρόταση βελτίωσης του στρατηγικού σχεδιασμού της κυβέρνησης που αφορά την ενιαία και συγκροτημένη στεγαστική πολιτική που έχει ήδη εκπονηθεί.

## ΚΕΝΤΡΟ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΩΝ ΕΡΕΥΝΩΝ ΤΟΥ ΠΑΝΕΠΙΣΤΗΜΙΟΥ ΚΥΠΡΟΥ

# Η οικονομική δραστηριότητα θα αυξάνεται με ικανοποιητικούς ρυθμούς

**Η** πραγματική οικονομική δραστηριότητα στην Κύπρο θα συνεχίσει να αυξάνεται με ικανοποιητικούς ρυθμούς το 2020, αν και κάπως χαμηλότερους συγκριτικά με το 2019, εκτιμά το Κέντρο Οικονομικών Ερευνών του Πανεπιστημίου Κύπρου. Ειδικότερα, σύμφωνα με την έκδοση «Οικονομικές Προοπτικές Ιανουαρίου», ο ρυθμός μεγέθυνσης του πραγματικού ΑΕΠ εκτιμάται ότι έχει επιβραδυνθεί από 4,1% το 2018 σε 3,4% το 2019.

Ο ρυθμός μεγέθυνσης αναμένεται να επιβραδυνθεί περαιτέρω το 2020, καθώς το πραγματικό ΑΕΠ προβλέπεται να αυξηθεί κατά 2,8%. Οι ευνοϊκές προοπτικές οφείλο-

νται σε παράγοντες όπως οι πρόσφατες ικανοποιητικές οικονομικές επιδόσεις της Κύπρου, ο χαμηλός πληθωρισμός και οι υποβοηθητικές χρηματοπιστωτικές συνθήκες. Ωστόσο, οι προβλέψεις έχουν αναθεωρηθεί προς τα κάτω συγκριτικά με αυτές στο τεύχος Νοεμβρίου.

Οι προς τα κάτω αναθεωρήσεις αντανακλούν το μετριασμό της δυναμικής της οικονομικής μεγέθυνσης στην Κύπρο και στην Ε.Ε., κυρίως μετά το δεύτερο τρίμηνο του 2018, καθώς και την αποδυνάμωση ορισμένων προπορευόμενων δεικτών, ειδικότερα εγχώριων και ευρωπαϊκών δεικτών οικονομικής εμπιστοσύνης. Κίνδυνος για χαμη-

λότερους από τους προβλεπόμενους ρυθμούς μεγέθυνσης θα μπορούσαν να προκύψουν από βραδύτερη πρόοδο στην απομόχλευση του ιδιωτικού τομέα και στη μείωση των μη εξυπηρετούμενων δανείων, ειδικότερα σε περιβάλλον χαμηλής κερδοφορίας στον τραπεζικό τομέα. Το ψηλό δημόσιο χρέος, σε συνάρτηση με την ισχυρότερη διασύνδεση μεταξύ τραπεζικού τομέα και κράτους, επίσης, ενέχει κινδύνους για τις προοπτικές. Επιπρόσθετα, αυξητικές πιέσεις στις δημόσιες δαπάνες (π.χ. από δικαστικές αποφάσεις σχετικά με παλαιότερες αποκοπές μισθών και συντάξεων στο δημόσιο τομέα, από ψηλό ρυθμό επέκτασης του κρατικού μι-

## ΚΤΚ: Καθαρή αύξηση 295,8 εκατ. € στις καταθέσεις

**Κ**αθαρή αύξηση 295,8 εκατ. € παρουσίασαν οι συνολικές καταθέσεις το Δεκέμβριο 2019 σε σύγκριση με καθαρή μείωση 84,1 εκατ. € το Νοέμβριο 2019, σύμφωνα με τα στατιστικά στοιχεία που δημοσίευσε η Κεντρική Τράπεζα της Κύπρου. Ο ετήσιος ρυθμός μεταβολής έφθασε στο 1,9%, σε σύγκριση με 2,2% το Νοέμβριο 2019. Το υπόλοιπο των καταθέσεων το Δεκέμβριο 2019 έφθασε στα 48,7 δισ. €. Τα συνολικά δάνεια το Δεκέμβριο 2019 παρουσίασαν καθαρή μείωση 1,8 δισ. €, σε σύγκριση με καθαρή αύξηση 34,9 εκατ. € το Νοέμβριο 2019. Το υπόλοιπο των συνολικών δανείων το Δεκέμβριο 2019 μειώθηκε κατά 0,5 δισ. € και έφθασε στα 33,7 δισ. €. Η διαφορά μεταξύ της καθαρής μείωσης και της μείωσης του υπολοίπου των συνολικών δανείων αποδίδεται σε αναταξινόμησης, αναπροσαρμογές αξίας, συναλλάγματος ή άλλες αναπροσαρμογές. Ο ετήσιος ρυθμός μεταβολής μειώθηκε στο -4,3%, σε σύγκριση με 1,3% το Νοέμβριο 2019.

### Μειώθηκε ελαφρώς η ζήτηση δανείων από επιχειρήσεις στο τρίτο τρίμηνο του 2019

Παράλληλα, σύμφωνα με στοιχεία της Κεντρικής Τράπεζας Κύπρου, κατά το τρίτο τρίμηνο του 2019, η καθαρή ζήτηση δανείων στην Κύπρο από επιχειρήσεις κατέγραψε ελαφριά μείωση η οποία, σύμφωνα με τις εκτιμήσεις των τραπεζών, οφείλεται σε προσωρινούς ιδιοσυγκρασιακούς παράγοντες που δεν αναμένεται να συνεχιστούν. Αυτή η εξέλιξη, είναι σε αντίθεση με τις προσδοκίες των ιδίων των τραπεζών το προηγούμενο



τρίμηνο, οι οποίες ανέμεναν συνέχιση της αύξησης της καθαρής ζήτησης δανείων από επιχειρήσεις στην Κύπρο. Την ίδια περίοδο, η ζήτηση δανείων από νοικοκυριά παρέμεινε αμετάβλητη σε σχέση με το προηγούμενο τρίμηνο.

Σύμφωνα με τις προσδοκίες των ιδίων των τραπεζών που συμμετέχουν στο δείγμα της έρευνας στην Κύπρο για το τέταρτο τρίμηνο του 2019, η καθαρή ζήτηση δανείων από επιχειρήσεις αναμένεται να αυξηθεί σε συνάρτηση με τον συνεχιζόμενο σθεναρό, αν και επιβραδυνόμενο, εγχώριο ρυθμό οικονομικής μεγέθυνσης και τα ιστορικά χαμηλά δανειστικά επιτόκια.

Η καθαρή ζήτηση δανείων από νοικοκυριά αναμένεται να παραμείνει αμετάβλητη στα επίπεδα του τρίτου τριμήνου του 2019.

Η ζήτηση μπορεί να μειώθηκε ελαφρώς από επιχειρήσεις στο γ' τρίμηνο και παρέμεινε αμετάβλητη για νοικοκυριά, ενώ αναμένεται η ζήτηση να αυξηθεί από επιχειρήσεις το δ' τρίμηνο και να παραμείνει αμετάβλητη για νοικοκυριά. Παρά το γεγονός ότι οι συνολικοί όροι και προϋποθέσεις παραμένουν αμετάβλητοι, σύμφωνα με την ΚΤΚ, η άσκηση πιέσεων από τον ανταγωνισμό οδηγεί σε γενικότερη μείωση των δανειστικών επιτοκίων. Όπως επισημαίνεται, τα εν λόγω κριτήρια συνεχίζουν να παραμένουν ουσιαστικά σταθερά στα αυστηρότερα επίπεδα που έφθασαν το τέταρτο τρίμηνο του 2014. Σε αντίθεση, τα κριτήρια χορήγησης δανείων προς επιχειρήσεις και νοικοκυριά για στεγαστικούς σκοπούς στη ζώνη του ευρώ έγιναν ελαφρώς χαλαρότερα, ενώ τα κριτήρια χο-





σθολογίου, από την εφαρμογή του ΓΕΣΥ) ενδέχεται να επηρεάσουν αρνητικά τις προοπτικές. Άλλοι κίνδυνοι για τις προοπτικές ενδεχομένως να προκύψουν από χαμηλότερους από τους αναμενόμενους ρυθμούς μεγέθυνσης στην Ευρωζώνη και στο Ηνωμένο Βασίλειο, καθώς και από αυξανόμενες γεωπολιτικές εντάσεις στην Ανατολική Μεσόγειο.

Συγκεκριμένα, οι προοπτικές ίσως επηρεαστούν αρνητικά σε περίπτωση που η ζήτηση για τουριστι-

κές υπηρεσίες είναι ασθενέστερη από την αναμενόμενη, λόγω αβεβαιότητας που σχετίζεται με τη διαμόρφωση της μελλοντικής σχέσης του Ηνωμένου Βασιλείου με την Ε.Ε. Θετικότερες από τις προβλεπόμενες προοπτικές μπορούν να διαμορφωθούν από μεγαλύτερο βαθμό υλοποίησης επενδύσεων από ό,τι αντανακλάται στους οικονομικούς δείκτες και ψηλότερους από τους αναμενόμενους ρυθμούς μεγέθυνσης στη Ρωσία.



## Τράπεζα Κύπρου-Ελληνική Στα 4 δισ. ευρώ τα κόκκινα δάνεια

**ΣΤΑ 4 ΔΙΣ. €** ανέρχονται τα κόκκινα δάνεια της Τράπεζας Κύπρου και της Ελληνικής, σύμφωνα με τον διοικητή της Κεντρικής Τράπεζας Κύπρου Κωνσταντίνο Ηροδότου. Μιλώντας ενώπιον της κοινοβουλευτικής επιτροπής οικονομικών είπε ότι «τα ΜΕΔ των δυο τραπεζών δεν έχουν διαφοροποιηθεί τους τελευταίους 3- 4 μήνες και ανέρχονται στα 4 δισ. €». (2,8 δισ. € για την Τράπεζα Κύπρου και 1,2 δισ. € για την Ελληνική). Τόνισε ότι τα δυο μεγάλα ορόσημα αυτή τη στιγμή είναι οι προσπάθειες των δυο μεγάλων τραπεζών, Τράπεζας Κύπρου και Ελληνικής, να πωλήσουν τα ΜΕΔ. Ο κ. Ηροδότου, ενημερώνοντας ακολούθως τα μέλη της επιτροπής για τη διαβούλευση που βρίσκεται σε εξέλιξη με την ΕΚΤ για το μηχανισμό που θα διαχειρίζεται θέματα που άπτονται των εκποιήσεων, εξέφρασε την εκτίμηση ότι μέχρι τις 20-21 Φεβρουαρίου θα έχουν την τελική απάντηση της ΕΚΤ. Ανέφερε μάλιστα ότι πρόθεση είναι να κληθούν οι βουλευτές-μέλη της επιτροπής οικονομικών στην Κεντρική, όταν θα λάβουν την τελική απάντηση της ΕΚΤ, για να τη συζητήσουν διεξοδικά.

Σε 3 μήνες θα οριστεί εκκαθαριστής στην πρώην Λαϊκή Τράπεζα ανακοίνωσε ο ΣΥΚΑΛΑ

Ο Σύνδεσμος Καταθετών Λαϊκής Τράπεζας (ΣΥΚΑΛΑ) ανακοίνωσε στο μεταξύ ότι, σε συνάντηση που είχε με τον διοικητή της Κεντρικής Τράπεζας Κύπρου Κωνσταντίνο Ηροδότου, ενημερώθηκε ότι η διαδικασία για να τεθεί η Λαϊκή σε εκκαθάριση έχει ξεκινήσει και ότι η διαδικασία ζήτησης προσφορών για διορισμό εκκαθαριστή θα ξεκινήσει εντός των προσεχών ημερών και όταν επιλέξει η ΚΤΚ προτεινόμενο εκκαθαριστή, θα απευθυνθεί στο δικαστήριο, το οποίο είναι το σώμα που θα διορίσει τον εκκαθαριστή. Στην ανακοίνωση διευκρινίζεται πως όταν διοριστεί ο εκκαθαριστής (υπολογίζεται εντός των προσεχών δύο με τριών μηνών), θα ακολουθήσει την προβλεπόμενη από το νόμο διαδικασία εκκαθάρισης. Προστίθεται πως με βάση την ενημέρωση από τον διοικητή έχει ζητηθεί από την Ευρωπαϊκή Κεντρική Τράπεζα να ανακαλέσει την τραπεζική άδεια της Λαϊκής για να μπορέσει να εισέλθει σε διαδικασία εκκαθάρισης

## Αύξηση καταγράφει ο Δείκτης Όγκου Κύκλου Εργασιών Λιανικού Εμπορίου

**ΑΥΞΗΣΗ ΣΕ ΜΗΝΙΑΙΑ ΒΑΣΗ** τον περασμένο Νοέμβριο και σε ετήσια βάση τους 11 μήνες του 2019 κατέγραψε ο Δείκτης Όγκου Κύκλου Εργασιών Λιανικού Εμπορίου. Όπως αναφέρει ανακοίνωση της Στατιστικής Υπηρεσίας, σύμφωνα με προκαταρκτικές εκτιμήσεις, ο Δείκτης Όγκου Κύκλου Εργασιών Λιανικού Εμπορίου για το μήνα Νοέμβριο 2019 αυξήθηκε κατά 6,6% σε σύγκριση με τον αντίστοιχο μήνα του προηγούμενου έτους και έφτασε στις 124,7 μονάδες (βάση 2015=100). Για την περίοδο Ιανουαρίου-Νοεμβρίου 2019, ο δείκτης υπολογίζεται ότι σημείωσε αύξηση 3,2% σε σύγκριση με την ίδια περίοδο του 2018. Εξάλλου, σύμφωνα με προκαταρκτικές εκτιμήσεις, ο Δείκτης Αξίας Κύκλου Εργασιών Λιανικού Εμπορίου για το μήνα Νοέμβριο 2019 αυξήθηκε κατά 3,9% σε σύγκριση με τον αντίστοιχο μήνα του προηγούμενου έτους και έφτασε στις 120,8 μονάδες (βάση 2015=100). Για την περίοδο Ιανουαρίου-Νοεμβρίου 2019, ο δείκτης υπολογίζεται ότι σημείωσε αύξηση 1,8% σε σύγκριση με την ίδια περίοδο του 2018.

## το Δεκέμβριο



**Το τρίτο τρίμηνο του 2019, η καθαρή ζήτηση δανείων από επιχειρήσεις κατέγραψε ελαφριά μείωση η οποία αποδίδεται σε προσωρινούς ιδιοσυγκρασιακούς παράγοντες**

ρήγησης δανείων προς νοικοκυριά για καταναλωτικούς και λοιπούς σκοπούς έγιναν αυστηρότερα.

Σύμφωνα πάντως με τις προσδοκίες των τραπεζών για το τέταρτο τρίμηνο του 2019, τα κριτήρια για χορήγηση δανείων στην Κύπρο προς όλες τις κατηγορίες αναμένεται να παραμείνουν αμετάβλητα. Τέλος, αμετάβλητα, σε σχέση με το δεύτερο τρίμηνο του 2019, συνέχισαν να παραμένουν, κατά το τρίτο τρίμηνο του 2019, τα κριτήρια για χορήγηση δανείων προς επιχειρήσεις και νοικοκυριά στην Κύπρο, όπως αναμενόταν με βάση και τις προσδοκίες των τραπεζών το προηγούμενο τρίμηνο.

## Ελληνική Τράπεζα: Μειώθηκε για τρίτο συνεχόμενο μήνα, το Νοέμβριο, ο Σύνθετος Προπορευόμενος Οικονομικός Δείκτης

**ΤΗΝ ΙΔΙΑ ΟΡΑ,** ετήσια μείωση κατά 3,5% παρουσίασε το Νοέμβριο του 2019 ο Σύνθετος Προπορευόμενος Οικονομικός Δείκτης (ΣΠΟΔ) της Κύπρου, που καταρτίζει η Ελληνική Τράπεζα, φτάνοντας σε επίπεδο 111,3, μετά από μειώσεις 3,9% τον Οκτώβριο και 4,0% το Σεπτέμβριο (χρησιμοποιώντας τα πιο πρόσφατα δεδομένα). Σύμφωνα με την Ελληνική Τράπεζα, ο Δείκτης συνεχίζει να σηματοδοτεί πτωτικές, αν και ασθενέστερες, πιέσεις στην οικονομική μεγέθυνση. Επισημαίνεται ακόμη ότι οι καθοδικές πιέσεις στον ΣΠΟΔ οφείλονται κυρίως στη ετήσια μείωση του Δείκτη Οικονομικού Κλίματος στη ζώνη του ευρώ και στην ετήσια αύξηση της τιμής του πετρελαίου το Νοέμβριο του 2019. Σημειώνεται ακόμη ότι στο διεθνές περιβάλλον καταγράφηκαν ευνοϊκές εξελίξεις (π.χ. των εμπορικών σχέσεων Κίνας-Αμερικής και θετικές ενδείξεις στους δείκτες βιομηχανικής παραγωγής στη Γερμανία) που αναμένεται να επηρεάσουν θετικά την εξέλιξη του Δείκτη. Στις εγχώριες εξελίξεις, σύμφωνα με την Ελληνική Τράπεζα, «η παραγωγή ηλεκτρικής ενέργειας σημείωσε μικρό ετήσιο αρνητικό ρυθμό ανάπτυξης τον Οκτώβριο του 2019». Στον αντίποδα, συνεχίζει, η θετική ετήσια επίδοση των πλείστων εγχώριων δεικτών, ειδικότερα των αγορών με πιστωτικές κάρτες και οι αφίξεις τουριστών μέχρι το Νοέμβριο του 2019, καθώς και των λιανικών πωλήσεων και του εγγεγραμμένου αριθμού αδειών οικοδομής μέχρι τον Οκτώβριο του 2019, συνέβαλαν στη συγκράτηση της μείωσης του Δείκτη. Επιγραμματικά, η Ελληνική Τράπεζα αναφέρει ότι «οι πρόσφατες ετήσιες καθοδικές τάσεις του ΣΠΟΔ οφείλονται κυρίως στο εξωτερικό περιβάλλον που, σε συνδυασμό όμως με τη ετήσια θετική επίδοση των πλείστων εγχώριων μεταβλητών, είναι συνεπείς με τις προβλέψεις διεθνών και εγχώριων οργανισμών για την κυπριακή οικονομία, η οποία αναμένεται να καταγράψει ισχυρούς μεν αλλά επιβραδυνόμενους δε ρυθμούς μεγέθυνσης».



## SKODA KODIAQ SCOUT 2.0 TDI 4X4

## Ένα όχημα ειδικών αποστολών!



Με το πακέτο Scout, το Skoda Kodiah ενισχύει το εκτός δρόμου παρουσιαστικό του, αποκτώντας όμως και τις απαραίτητες off road ικανότητες που επιθυμεί ο αγοραστής της συγκεκριμένης κατηγορίας! Η σεβαστή απόσταση από το έδαφος και η πολύ καλή 4κίνηση διασφαλίζουν ότι το χαμόγελο δεν θα φύγει από τα χείλη σας!



**Α**υτό όμως που προτείνουμε στους φίλους ασφαλιστές για το υψηλό τους πελατολόγιο είναι πως τέτοιου είδους αυτοκίνητα πρέπει να έχουν τη μέγιστη ασφαλιστική κάλυψη και θα πρέπει να ασφαλιστούν και για παραπάνω καλύψεις, πέρα από τις βασικές. Τα βουνά θα «οργώσουν» με αυτό, ρωτήστε τι παραπάνω μπορεί να προσφέρει η υπηρεσία οδικής βοήθειας, ενώ κατά τη γνώμη μας η μικτή κάλυψη θα πρέπει να είναι δεδομένη για ένα τέτοιο μοντέλο!

Στα του αυτοκινήτου τώρα, η έκδοση Scout προσδίδει ένα premium στιλ και αυξημένες εκτός δρόμους ικανότητες στο επιβλητικό Skoda Kodiah. Οπτικά ξεχωρίζει χάρη στις εμπρός και πίσω ειδικές προστατευτικές ποδιές σε φινίρισμα αλουμινίου, στο ασημί φινίρισμα σε ράγες οροφής, καθρέπτες, μάσκα και περίγραμμα παραθύρων, στις αποκλειστικές ζάντες 19 ιντσών, καθώς και στο λογότυπο της έκδοσης στα φτερά. Η μεγαλύτερη απόσταση από το έδαφος, που αγγίζει τα 194 χιλστ., συνδυαστικά με τις αξιόλογες γωνίες αναρρίκησης (ράμπας, φυγής και αναχώρησης στις 22,0, 19,7 και 23,1 μοίρες, αντίστοιχα) και το στάνταρ σύστημα τετρακίνησης, όλα εγγυώνται πως το Kodiah Scout δεν θα σας αρνηθεί να σας ταξιδέψει ακόμα και στα πλέον δυσπρόσιτα σημεία και μάλιστα με ασφάλεια! Κερασάκι στην τούρτα το Drive Mode Select με έξι ρυθμίσεις (Eco, Comfort, Normal, Sport, Individual και Snow).

**Upper level εσωτερικό!**

Με το καθημέρα γίνεται αντιληπτό το αυξημένο ποιοτικό επίπεδο της κα-



μπίνας του Kodiaq, μιας και για την κατασκευή της έχει γίνει χρήση ποιοτικών και στιβαρών υλικών, όπου όλα έχουν «σμίξει» άψογα μεταξύ τους, με τη συναρμογή να είναι εξαιρετική. Τα καθίσματα έχουν ποιοτική επένδυση Alcantara και το ταμπλό φινιρίσματος ξύλου, ενώ υπάρχουν ακόμη λογότυπα Scout και πετάλια αλουμινίου, ενώ οι θήκες για τα καθημερινά μικροαντικείμενα είναι πραγματικά αστείρευτες. Στο ανώτερο σημείο της κεντρικής κονσόλας υπάρχει η μεγάλη και ευκρινέστατη οθόνη αφής, διάστασης 8 ιντσών, μέσω της οποίας ελέγχεται το σύστημα infotainment με στάνταρ το SmartLink+ που ενσωματώνει τη λειτουργία SmartGate, σε συνδυασμό με τα Apple CarPlay, Android Auto και MirrorLink.

Για τους χώρους δε, ειδικρινά ό,τι και να γράψουμε είναι λίγιο! Ακόμα κι αν οι συνεπιβάτες σας είναι μπασκετμπολίστες, θα κάτσουν άνετα, ακόμα και σταυροπόδι. Στα συν είναι και η μετακίνηση του πίσω καθίσματος κατά 18 ολόκληρα εκατοστά, χαρακτηριστικό που μεταβάλλει ανάλογα και τη χωρητικότητα του πορτ μπαγκάζ, η οποία ξεκινάει από τα 650 λίτρα.

### Κινητήρας που του πάει γάντι!

Ο δύλιτρος κινητήρας πετρελαίου των 150 ίππων ανταπεξέρχεται μια χαρά σε κάθε απαίτηση του οδηγού, παρά το αυξημένο βάρος του Skoda Kodiaq, ενώ παράλληλα ξεχωρίζει για τη ροπάτη και πολιτισμένη λειτουργία του. Μάλιστα, παρά την πίεση που ασκήσαμε στο Kodiaq σε κάθε είδους διαδρομή, η μέση κατανάλωση δεν ξεπέρασε τα 7,8 λίτ./100 χλμ.!

### Άνετο παντού και πάντα!

Από τα πρώτα μέτρα πίσω από το τιμόνι του Skoda Kodiaq γίνεται αντιληπτό ότι το μεγάλο SUV έχει κατασκευαστεί για να προσφέρει άνετες μετακινήσεις, τόσο εντός όσο κι εκτός δρόμου. Ξεκινώντας από την κίνηση στον αυτοκινητόδρομο, εκεί θα εντυπωσιαστείτε από την εξαιρετική ηχομόνωση, η οποία αφήνει εκτός τα πάντα, αηλιά και την πολύ καλή ποιότητα κύλισης, που σας κάνει να νομίζετε ότι κινείστε πάνω σε μαγικό χαλί. Το ίδιο καλά όμως τα πάει το Kodiaq και στο επαρχιακό δίκτυο, όπου μπορεί να δείχνει το μέγεθός του, αηλιά σε καμία των περιπτώσεων δεν θα δυσανασχετήσει στις εντολές του οδηγού, όσο σβέλτα κι αν κινείται.

Είναι γεγονός πως το εν λόγω Skoda Kodiaq Scout με τον 2.0 TDI των 150 ίππων εύκολα μπορεί να χαρακτηριστεί ως το πλέον ολοκληρωμένο Kodiaq. Δυναμική εμφάνιση, πλούσια εξοπλισμένο και με εξαιρετική οδική συμπεριφορά, το μεγάλο SUV της τσέικικης μάρκας είναι ιδανική επιλογή γι' αυτούς που θέλουν prestige, δύναμη και ασφάλεια σε κάθε τους διαδρομή.



## Πίνακας κόστους ασφάλισης

Ενδεικτικά, σας παραθέτουμε μερικές ενδεικτικές τιμές για το κόστος ασφάλισης για τη Skoda Kodiaq Scout 2.0 TDI 4x4, ανάλογα με το πακέτο καλύψεων που θα επιλέξει ο οδηγός.

Πακέτο	Ποσό
Βασικό	Από 157,57 ευρώ
Πυρός/κλοπής	Από 280,26 ευρώ
Μικτή	Από 572,26 ευρώ

\* Οδηγός ηλικίας 30 ετών χωρίς ζημιές στο ιστορικό του





# Φροντίζει για μια ασφαλή ζωή στο παρόν και το μέλλον



Προχωράμε μαζί στη Ζωή



