



MetLife Ελλάδος Ενισχύει τα ανταγωνιστικά της πλεονεκτήματα

Θετικά οικονομικά και παραγωγικά αποτελέσματα συνεχίζει να σημειώνει η MetLife Ελλάδος. Η παραγωγή των ακαθάριστων εγγεγραμμένων ασφαλιστών το 2017 έφτασε τα 265 εκατ. ευρώ, σημειώνοντας αύξηση 7,4%, σε σύγκριση με το 2016, ενώ εντυπωσιακή αύξηση παρουσίασαν και οι πωλήσεις ομαδικών ασφαλίσεων Ζωής και Υγείας το πρώτο εξάμηνο του 2018

Σελίδα 2



Allianz

Nextdeal

www.nextdeal.gr

Allianz



Η Νο 1 ΔΕΚΑΠΕΝΘΗΜΕΡΗ ΕΚΔΟΣΗ ΓΙΑ ΤΗΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΑΓΟΡΑ ΚΑΙ ΤΟΝ ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟ ΧΩΡΟ • Νο 408 • 13 ΙΟΥΛΙΟΥ 2018 • ΤΙΜΗ ΦΥΛΛΟΥ 2 ΕΥΡΩ - ΚΩΔΙΚΟΣ: 5590

ΠΟΙΟΙ ΚΑΙ ΓΙΑΤΙ ΘΕΛΟΥΝ ΕΚΤΟΣ ΑΝΤΑΓΩΝΙΣΜΟΥ ΤΟ ΝΟΣΟΚΟΜΕΙΟ

Οι «μνηστήρες» του Ερρίκος Ντυνάν



Σελίδες 24-25

Του ΧΡΗΣΤΟΥ ΚΙΤΣΙΟΥ

- Την ώρα που τρέχει διαγωνισμός πώλησης, οι βασικοί «μνηστήρες» θα ήθελαν το νοσοκομείο να καταλήξει στο Δημόσιο
- Τα εμπόδια, που πρέπει να ξεπεράσει ο Π. Πολάκης, για να «κρατικοποιήσει» το Ντυνάν

- Περίπου 23 επενδυτές εκδήλωσαν αρχικό ενδιαφέρον Μαζί Ιατρικό και Davidson Kempner, σε συζητήσεις Ευρωκλινική και Βιοιατρική
- Η αξία που έχει αποτιμημένο στα βιβλία της το Ντυνάν, η Πειραιώς και οι εκτιμήσεις της αγοράς για το τμήμα



ALLIANZ ΕΛΛΑΔΟΣ

Επενδύει στον επαγγελματία ασφαλιστή

Θα κάνουμε αισθητό το αποτύπωμά μας στην ελληνική αγορά με επίκεντρο τον πελάτη και συνεχή επένδυση στον επαγγελματία ασφαλιστή είπε η Φιλίππα Μιχάλη

| Σελίδες 12-14

EUROLIFE ERB

Προσηλωμένη στις αξίες της



Με τη στήριξη της Fairfax μετασχηματίζεται και επενδύει ώστε η ιδιωτική ασφάλιση να είναι προσβάσιμο αγαθό όλων, τονίζει ο Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου

| Σελίδες 8-9

ΤΡΑΠΕΖΑ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ

Αυξημένη η αξία του ενεργητικού των ασφαλιστικών εταιρειών

| Σελίδες 28-30

ΚΟΙΝΩΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΗ

Στα 2,9 δισ. η απώλεια από την περικοπή των συντάξεων το 2019

| Σελίδες 10-11

ΕΘΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Σε Ντουμπάι και Σεϋχέλλες το δίκτυο

Δύο εξωτικοί προορισμοί για τους διακεκριμένους συνεργάτες του εταιρικού δικτύου

| Σελίδα 6



INTERAMERICAN

Οι Financial Planners κάνουν τη διαφορά στο εταιρικό δίκτυο

Η εταιρεία αριθμεί 200 συμβούλους με ολοκληρωμένες σύγχρονες γνώσεις

| Σελίδα 32

ΜΙΝΕΤΤΑ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Χρυσό για κοινωνική ευθύνη και επιχειρηματική ηθική

Έννοιες απόλυτα συνυφασμένες με την ευρύτερη κοινωνική ανάπτυξη

| Σελίδα 6



ΕΝΘΕΤΟ ΥΓΕΙΑ

Σήμα κινδύνου από την ΕΣΔΥ

Ο καρκίνος πρέπει να έχει προτεραιότητα στις επιλογές για την κατανομή των πόρων υγείας

| Σελίδες 15, 18-23

ΕΝΘΕΤΟ BANKING

ΕΤΕ Κρίσιμες αποφάσεις με ...το καλημέρα για τον νέο CEO

Η τύχη του διαγωνισμού για Εθνική Ασφαλιστική, τα πωλητήρια σε Ρουμανία και Κύπρο και οι εξελίξεις σε ΛΕΓΠΕΤΕ

| Σελίδες 19, 22

ΣΕΛΙΔΕΣ ΚΥΠΡΟΥ

Αλλάζει ο τραπεζικός χάρτης

Ραγδαίες αλλαγές στον τραπεζικό κλάδο της Κύπρου επιφέρει η δρομοθαγούμενη πώληση της «καλής» Συνεργατικής Κυπριακής Τράπεζας στο Συγκρότημα της Ελληνικής

| Σελίδες 33-35



Ο κ. Κυριάκος Αποστολίδης

MetLife Ελλάδα Ενισχύει τα ανταγωνιστικά της πλεονεκτήματα

Θετικά οικονομικά και παραγωγικά αποτελέσματα συνεχίζει να σημειώνει η MetLife Ελλάδα, παρά τις συνεχιζόμενες προκλήσεις, στο εγχώριο και διεθνές οικονομικό περιβάλλον, όπως σημειώνεται. Η παραγωγή των ακαθάριστων εγγεγραμμένων ασφαλιστών το 2017 έφτασε τα 265 εκατ. ευρώ, σημειώνοντας αύξηση 7,4%, σε σύγκριση με το 2016, ενώ εντυπωσιακή αύξηση παρουσίασαν και οι πωλήσεις ομαδικών ασφαλίσεων Ζωής και Υγείας το πρώτο εξάμηνο του 2018.

Ειδικότερα, η παραγωγή των ακαθάριστων εγγεγραμμένων ασφαλιστών το 2017 έφτασε τα €265 εκατ., σημειώνοντας αύξηση 7,4%, σε σύγκριση με το 2016. Πρόκειται για μια ιδιαίτερα θετική επίδοση, με δεδομένο, όπως επισημαίνεται ότι το 2017 η παραγωγή της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς στους κλάδους Ζωής, Ατυχημάτων και Υγείας, παρέμεινε σταθερή από το 2016, σύμφωνα με έρευνα της Ένωσης Ασφαλιστικών Εται-

ριών Ελλάδος.

Το 2017, τα προ φόρων κέρδη της εταιρείας σύμφωνα με τα Δ.Π.Χ.Α. ανήλθαν σε €14,2 εκατ., έναντι €5,8 εκατ. το 2016. Η αύξηση προέρχεται από τη βελτίωση των περιθωρίων ανάληψης ασφαλιστικού κινδύνου στα προϊόντα του κλάδου Ζωής και Υγείας, αλλά και του Κλάδου των Ομαδικών Ασφαλίσεων, στον οποίο η MetLife παραμένει κορυφαία επιλογή των επιχειρήσεων που δραστηριοποιούνται στην Ελλάδα. Αντίστοιχα, τα κέρδη μετά από φόρους το 2017 ανήλθαν σε €24,6 εκατ., έναντι €6,2 εκατ. μετά από φόρους ζημιών το 2016.

Η αξιοπιστία και η στήριξη της MetLife στις ανάγκες των πελατών της, αποτυπώθηκαν στο ύψος των παροχών και αποζημιώσεων, οι οποίες το 2017 αυξήθηκαν και ανήλθαν σε €139,2 εκατ., έναντι €127,8 εκατ. το 2016, σύμφωνα με τα ΔΠΧΠ.

Τα αποτελέσματα του 2017 επιβεβαιώνουν τις διαχρονικές στρατηγικές μας επιλο-

γές, ενισχύοντας περαιτέρω την αξιοπιστία και την πρωταγωνιστική θέση της MetLife στην ελληνική αγορά, τόσο στο Agency όσο και στον τομέα των ομαδικών ασφαλίσεων, δήλωσε σχετικά ο γενικός διευθυντής της MetLife Ελλάδος & Κύπρου, κ. Κυριάκος Αποστολίδης. Το 2018 αλλά και τα επόμενα έτη, θα συνεχίσουμε να ενισχύουμε τα ανταγωνιστικά μας πλεονεκτήματα, με ιδιαίτερη έμφαση στα προϊόντα και την τεχνολογία που βελτιώνουν την εμπειρία των πελατών μας, αξιοποιώντας τον υψηλό επαγγελματισμό και την τεχνογνωσία των στελεχών των δικτύων διανομής, αλλά και την οικονομική ευρωστία, την ευελιξία και τη φερεγγυότητα μας στην παγκόσμια ασφαλιστική αγορά. Με πυξίδα την πολυτιμή κληρονομιά των 150 ετών της MetLife, συνεχίζουμε να εξελισσόμαστε και να προσαρμόζουμε τις τακτικές μας για την περαιτέρω ανάπτυξη μας στην ελληνική αγορά, πρόσθεσε ο κ. Αποστολίδης.

Αύξηση κατά 60% των πωλήσεων ομαδικών Ζωής και Υγείας το πρώτο εξάμηνο

Την ίδια ώρα εντυπωσιακή αύξηση παρουσίασαν οι πωλήσεις ομαδικών ασφαλίσεων Ζωής και Υγείας της MetLife το πρώτο εξάμηνο του 2018, παρά τη δύσκολη οικονομική συγκυρία και τις αντίξοες συνθήκες, που εξακολουθούν να αντιμετωπίζουν οι ελληνικές επιχειρήσεις.

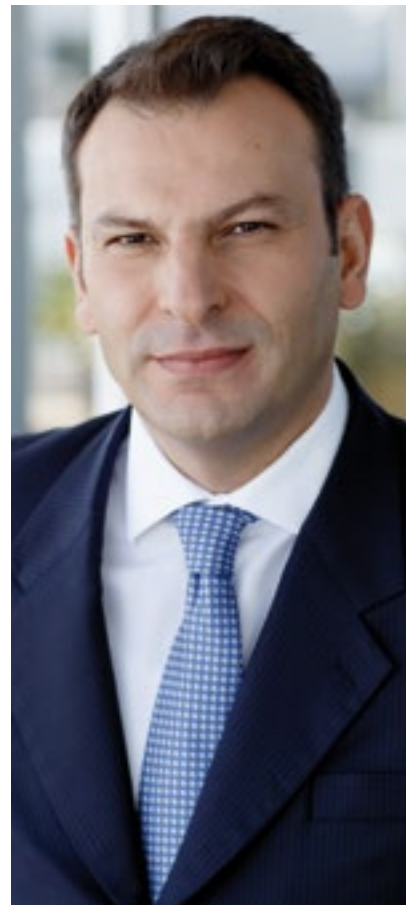
Συγκεκριμένα, οι πωλήσεις ομαδικών προγραμμάτων ζωής και υγείας αυξήθηκαν κατά 60% την περίοδο Ιανουαρίου - Ιουνίου 2018, σε σύγκριση με το αντίστοιχο διάστημα του 2017. Σε αυτό το διάστημα πάνω από 70 νέες επιχειρήσεις με 4.500 εργαζόμενους εμπιστεύθηκαν την MetLife για την ασφάλιση τους, όπως γνωστοποιεί η εταιρεία.

Σύμφωνα με τον αρχικό μας προγραμματισμό, ο στόχος μας για το 2018 όσον αφορά τις πωλήσεις ομαδικών συμβολαίων ζωής και υγείας, ήταν να πετύχουμε μια συνολική ετήσια αύξηση άνω του 25%, δήλωσε ο επικεφαλής του Face to Face Distribution και του τομέα ομαδικών ασφαλίσεων της MetLife, κ. Γιώργος Ζερβουδάκης

Οι εξαιρετικές επιδόσεις του πρώτου εξαμήνου, αλλά και η δραστηριότητα πωλήσεων που βρίσκεται σε εξέλιξη, μας φέρνουν στην ευχάριστη θέση να αναθεωρήσουμε προς τα πάνω τους φετινούς στόχους. Τοποθετούμε, λοιπόν, τον πήχη ψηλότερα και συνεχίζουμε δυναμικά, με μια ισχυρή ομάδα πωλήσεων και με την πίστη ότι το τελικό αποτέλεσμα του 2018 θα είναι καλύτερο, ακόμη και από τους νέους αναπροσαρμοσμένους στόχους μας, πρόσθεσε ο κ. Ζερβουδάκης.

Η MetLife κατέχει κορυφαία θέση στην Ελλάδα, στον τομέα των ομαδικών ασφαλίσεων. Είναι η εταιρεία που εξέδωσε το πρώτο ομαδικό ασφαλιστήριο στη χώρα μας το 1964 και συνεχίζει να ηγείται της αγοράς, διαθέτοντας υψηλή εξειδίκευση και εμπειρία στο σχεδιασμό σύγχρονων προγραμμάτων.

Σήμερα, η MetLife είναι στρατηγικός συνεργάτης των μεγαλύτερων ελληνικών και πολυεθνικών εταιριών, με 1 στις 3 ασφαλισμένες επιχειρήσεις να την εμπιστεύονται για την ομαδική ασφάλιση του προσωπικού τους και τον ο δείκτη ικανοποίησης των πελατών της, να ανέρχεται σε 94% (έρευνα NPS). Είναι, επίσης, η μοναδική εταιρεία στην Ελλάδα που διαθέτει τις ψηφιακές πλατφόρμες E-services και E-claims, για την άμεση ενημέρωση και εξυπηρέτηση των ασφαλισμένων σε ομαδικά προγράμματα.



Ο κ. Γιώργος Ζερβουδάκης

127
ΧΡΟΝΙΑ
ΔΙΠΛΑ ΣΑΣ

CORPORATE
SUPERBRANDS
GREECE 2016



Η εμπιστοσύνη χτίζεται από γενιά σε γενιά.



Εδώ και 127 χρόνια, εμπιστεύεστε τη φροντίδα, τη σιγουριά και τη δύναμη της Εθνικής Ασφαλιστικής. Της πρώτης σε αξιοπιστία. Της πρώτης στις προτιμήσεις σας. Της πρώτης στην καρδιά σας. Από το 1891 μέχρι σήμερα μια λέξη που ξεκινά από Ε μας ενώνει... και θα συνεχίσει να μας ενώνει για πάντα. Η Εμπιστοσύνη.

☎ 18189 / www.ethniki-asfalistiki.gr  facebook.com/ethnikiasfalistiki

ΕΘΝΙΚΗ
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

θέσεις

Μάνδρα: Μήπως οι μεσίτες ασφαλίσεων κάτι πρέπει να κάνουν;

ΟΙ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΕΣ εταιρείες φαίνεται πως πήδον, μετά και τα τελευταία γεγονότα με τις νέες πλημμύρες στη Μάνδρα, δεν ασφαλίζουν επιχειρήσεις αλλιά ούτε και σπίτια στην ευρύτερη περιοχή, αναφέρθηκε σε ρεπορτάζ του ΣΚΑΪ. Μάλιστα το ρεπορτάζ σημειώνει ότι «ο Κωνσταντίνος Μπερτσιάς, Εκπρόσωπος Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος, μιλώντας στον ΣΚΑΪ, παρουσίασε την θέση των εταιρειών, η οποία είναι σαφής αλλιά και λογική: «Οι ασφαλιστικές εταιρείες προχωρούν σε καλύψεις σε περιοχές, όπου υπάρχει πιθανότητα καταστροφής. Στη Μάνδρα δεν προχωρούν σε καλύψεις καθώς η καταστροφή δεν είναι πιθανότητα αλλιά βεβαιότητα».

Όλοι λοιπόν αναγνωρίζουν –και τα μη κληδικά μέσα μαζικής ενημέρωσης– τη δυσκολία της ασφαλιστικής αγοράς να προσφέρει καλύψεις για ένα γεγονός που είναι σίγουρο ότι θα επαναληφθεί, όπως είναι η περίπτωση των πλημμυρών στη Μάνδρα. Αυτό όμως δεν μπορεί να σημαίνει ότι οι συλλογικοί φορείς της ασφαλιστικής αγοράς θα πρέπει να σηκώνουν τα χέρια ψηλά. Η περίπτωση της Μάνδρας, ίσως όμως είναι η καλύτερη αφορμή για την ασφαλιστική αγορά να προχωρήσει σε σοβαρές πρωτοβουλίες και να αναδείξει και τον ρόλο της ως συμβούλου και ως φορέα πρόληψης, έναντι των φυσικών καταστροφών.

Ειδικά, ο Σύνδεσμος Ελλήνων Μεσιτών Ασφαλίσεων (ΣΕΜΑ), ο οποίος εκπροσωπεί τους μεσίτες, που με τη σειρά τους υποτίθεται ότι εκπροσωπούν τους πελάτες τους και όχι τις ασφαλιστικές εταιρείες, μήπως θα έπρεπε να παρέμβει πιο ενεργά, για την αντιμετώπιση του προβλήματος της Μάνδρας αλλιά και άλλων περιοχών, όπως π.χ. να χρηματοδοτήσει μια μελέτη με τις περιοχές που αντιμετωπίζουν ή κινδυνεύουν να αντιμετωπίσουν ανάλογα προβλήματα στο μέλλον;

Τι λέτε κύριε πρόεδρε του ΣΕΜΑ, κύριε Ιωάννη Σηρογιαννόπουλε;

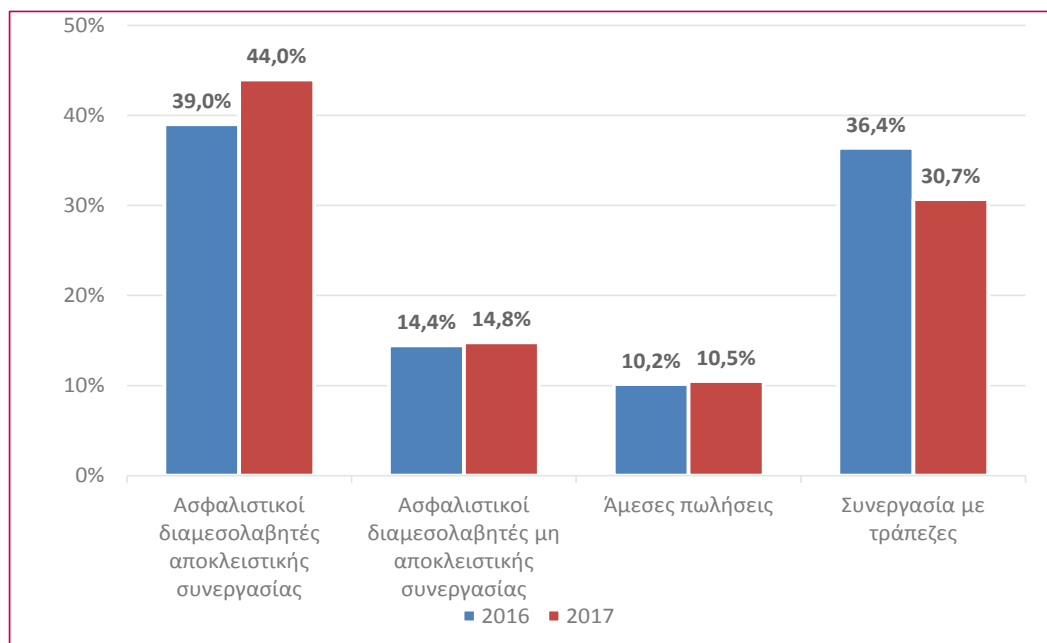
Χάνουν μερίδιο οι τράπεζες στην πώληση ασφαλιστικών προϊόντων

Αυξήθηκε το μερίδιο των ασφαλιστικών διαμεσολαβητών στις πωλήσεις ασφαλιστικών προϊόντων ζωής και υγείας, ενώ μειώθηκε το μερίδιο των τραπεζών όπως προκύπτει από έρευνα της E-AEE. Στόχος της εξειδικευμένης έρευνας της E-AEE για τις ασφαλίσεις Ζωής και Υγείας ήταν η διερεύνηση του μερισμού της παραγωγής ασφαλιστών, αναλόγως της συμμετοχής των καναλιών διανομής. Στις ατομικές ασφαλίσεις, οι ασφαλιστικοί διαμεσολαβητές αποκλειστικής συνεργασίας και η συνεργασία με τις τράπεζες είναι τα δύο κανάλια διανομής με το μεγαλύτερο μερίδιο.

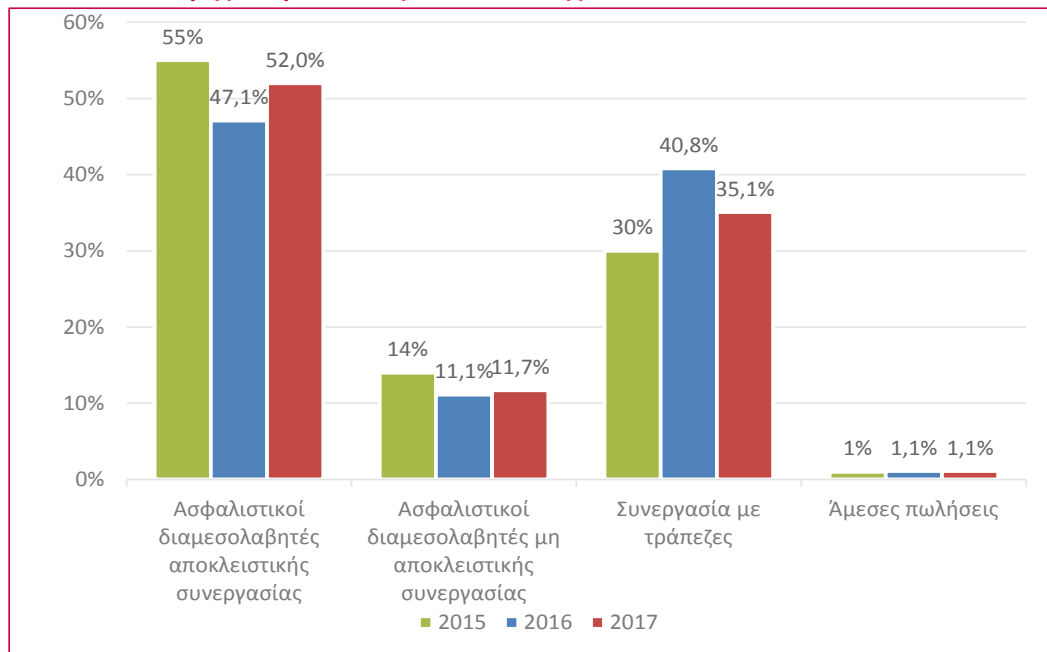
Σε σχέση με το 2016, η αναλογία των ασφαλιστικών διαμεσολαβητών αποκλειστικής συνεργασίας ενισχύθηκε ενώ μειώθηκε το αντίστοιχο μέγεθος της συνεργασίας με τράπεζες. Αντιστοίχως, στις ομαδικές ασφαλίσεις, ο κύριος όγκος εργασιών προέρχεται από τις άμεσες πωλήσεις. Σε σχέση με το 2016 αυξήθηκε η αναλογία των άμεσων πωλήσεων και των ασφαλιστικών διαμεσολαβητών αποκλειστικής συνεργασίας ενώ μειώθηκε αυτή της συνεργασίας με τράπεζες.

Σύμφωνα με τη μελέτη στην οποία συμμετείχαν 20 ασφαλιστικές επιχειρήσεις – μέλη με εκτιμώμενο αθροιστικό μερίδιο αγοράς 98,96% επί της παραγωγής ασφαλιστών, προέκυψε ότι από την παραγωγή τους σε ασφαλίσεις Ζωής και Υγείας, ποσό 1,58 δισ. € αφορούσε σε ατομικές ασφαλίσεις και 468 εκατ. € σε ομαδικές ασφαλίσεις. Στις ατομικές ασφαλίσεις, αυξημένο καταγράφεται το μερίδιο συμμετοχής των νοσοκομειακών ασφαλίσεων και των ασφαλίσεων Ζωής συνδεδεμένων με επενδύσεις σε σχέση με την αντίστοιχη έρευνα του 2016. Στις ομαδικές ασφαλίσεις, μειώθηκε η αναλογία των ασφαλίσεων δανειοληπτών ενώ αυξήθηκε η αναλογία των ασφαλίσεων εργαζομένων και των συνταξιοδοτικών προγραμμάτων.

Κανάλια διανομής ασφαλίσεων Ζωής, Υγείας και Ατυχημάτων (ατομικές και ομαδικές ασφαλίσεις)



Κανάλια διανομής ατομικών ασφαλίσεων Ζωής



Στο 1,45 δισ. ευρώ οι πληρωθείσες αποζημιώσεις

Οι πληρωθείσες αποζημιώσεις έφτασαν το 1,45 δισ. €, εκ των οποίων 1,11 δισ. € αντιστοιχούσαν σε ατομικές ασφαλίσεις και 345 εκατ. € σε ομαδικές ασφαλίσεις. Στις ατομικές ασφαλίσεις αυξήθηκε η αναλογία των πληρωθεισών αποζημιώσεων για τις ασφαλίσεις Υγείας ενώ αντίθετα μειώθηκε η συμμετοχή των πληρωθεισών αποζημιώσεων των ασφαλίσεων Ζωής συνδεδεμένων με επενδύσεις. Στις ομαδικές ασφαλίσεις η αναλογία των πληρωθεισών αποζημιώσεων μεταξύ των καλύψεων παρέμεινε το 2017 περίπου όπως ήταν και το 2016. Όπως επισημαίνεται, οι ασφαλίσεις Ζωής και Υγείας αποτελούν έναν από τους μεγαλύτερους τομείς δραστηριοποίησης της Ιδιωτικής ασφάλισης στην Ελλάδα όπου συμμετέχουν 32 ασφαλιστικές επιχειρήσεις (2016: 35) με συνολική παραγωγή ασφαλιστών 2,1 δισ. € το 2017, μειωμένη κατά 0,2% σε σχέση με το 2016. Το 2017, η αντίστοιχη παραγωγή των ασφαλίσεων κατά Ζημιών ήταν 1,7 δισ. € (+0,4%). Συνολικά κατά το 2017, η παραγωγή ασφαλιστών (Ζωής, Υγείας και Ζημιών) ήταν 3,8 δισ. € (+0,05% σε σχέση με το 2016).

Πληρωθείσες αποζημιώσεις ασφαλίσεων Ζωής

		2017	2016
Ατομικές ασφαλίσεις	Ζωής	410.062.956 37,0%	36,3%
	Υγείας - Συμπληρωματικές	356.377.721 32,2%	27,2%
	Ζωής συνδεδεμένες με επενδύσεις	335.974.134 30,3%	36,1%
	Συντάξεις	4.813.918 0,4%	0,3%
	Σύνολο	1.107.228.729 100%	100%
Ομαδικές ασφαλίσεις	Δανειοληπτών	63.933.119 18,5%	19,2%
	Εργαζομένων	158.780.608 46,0%	42,7%
	Συνταξιοδοτικά προγράμματα	111.063.946 32,2%	33,5%
	Συντάξεις	11.115.030 3,2%	4,6%
	Σύνολο	344.892.703 100%	100%
Σύνολο (ατομικών και ομαδικών)		1.452.121.431	

Nextdeal

Η Νο1 δεκαετημέρη έκδοση για την ασφαλιστική αγορά και τον χρηματοοικονομικό χώρο

ΙΔΙΟΚΤΗΤΗΣ:
ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ - ΕΥΑΓΓΕΛΟΣ ΣΠΥΡΟΥ ΕΠΕ
e-mail: info@spiroeditions.gr
ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΣΥΝΤΑΞΗΣ: Λάμπρος Καραγεωργός
Συντάσσεται από συντακτική ομάδα

ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΕΣ, ΦΩΤΟΡΕΠΟΡΤΑΖ VIDEO:
Κωστής Ε. Σπύρου
ΣΚΙΤΣΟ: Ελπίδα Σπύρου
ΛΟΓΙΣΤΗΡΙΟ: Κώστας Παπαντωνόπουλος
ΣΥΝΔΡΟΜΕΣ: Γεωργία Κατσώνη
ΥΠΕΥΘ. ΔΙΑΦΗΜΙΣΗΣ: Γεωργία Κατσώνη
ΔΙΟΡΘΩΣΗ: Ορέστης Σινιάς
ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΚΟ: Γιάννης Γ. Μπουκουβάλας
ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ: Γιάννης Γ. Μπουκουβάλας
ΕΚΤΥΠΩΣΗ: IRIS AEBE
ΔΙΑΝΟΜΗ: ΑΡΓΟΣ Α.Ε.

ΤΙΜΗ ΦΥΛΛΟΥ: 2,00 ΕΥΡΩ
ΕΤΗΣΙΑ ΑΤΟΜΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 50,00 ΕΥΡΩ
ΕΤΗΣΙΑ ΕΤΑΙΡΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 100,00 ΕΥΡΩ
ΕΠΙΣΤΟΛΕΣ: Φιλελλήνων 3, Σύνταγμα, 105 57 Αθήνα
Τηλ.: 210 3229394, Fax: 210 3257074
Α.Φ.Μ. 095606935, **Α.Ο.Υ.** Δ' ΑΘΗΝΩΝ
e-mail: info@nextdeal.gr
website: www.nextdeal.gr

Τα ενυπόγραφα άρθρα και σχόλια που στέλνονται στην εφημερίδα δεν εκφράζουν απαραίτητα και τις απόψεις του εντύπου.



Σε έναν κόσμο που αλλάζει

όταν νιώθεις ασφάλεια

προχωράς μπροστά.

Γι' αυτό θέλεις μία ασφαλιστική εταιρεία που ξέρει
ότι πάνω από όλα, εσύ μετράς.



ΧΡΥΣΟΣ ΧΟΡΗΓΟΣ ΕΛΛΗΝΙΚΗΣ ΟΛΥΜΠΙΑΚΗΣ ΟΜΑΔΑΣ

☎ 801 100 200 300

🌐 www.nnhellas.gr

You matter

Εθνική Ασφαλιστική Σε Ντουμπάι και Σεϋχέλλες το δίκτυο



Seychelles 2018

ΕΘΝΙΚΗ
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ



Το εταιρικό δίκτυο στις Σεϋχέλλες

Δύο εξωτικούς προορισμούς είχαν την ευκαιρία να επισκεφθούν οι διακεκριμένοι συνεργάτες του εταιρικού δικτύου της Εθνικής Ασφαλιστικής, στο πλαίσιο του ετήσιου ταξιδιού επιβράβευσης της επίτευξης των παραγωγικών στόχων. Πρώτος σταθμός το Ντουμπάι, όπου η ομάδα των συνεργατών της Εθνικής Ασφαλιστικής η οποία πλησιάζει από τον αναπληρωτή διευθύνοντα σύμβουλο κ. Σταύρο Κωνσταντά, τον αναπληρωτή γενικό διευθυντή οικονομικών υπηρεσιών κ. Σταύρο Καραγρηγορίου και διευθυντικά στελέχη της εταιρείας, είχε την ευκαιρία να δει από κοντά τα εμβληματικά κτήρια και τα σημαντικότερα αξιοθέατα της πολυπολιτισμικής μεγαλούπολης.

Επόμενος σταθμός το νησί Μαέ. Πρόκειται για το μεγαλύτερο νησί του αρχιπελάγους των Σεϋχελλών, στο οποίο βρίσκεται η πρωτεύουσα του συμπλέγματος των 115 εξωτικών νησιών, Βικτώρια. Οι διακεκριμένοι συνεργάτες και τα μέλη της διοίκησης της Εθνικής Ασφαλιστικής, είχαν την ευκαιρία να γνωρίσουν α-

πό άκρη σε άκρη το κεντρικό νησί Μαέ, να επισκεφτούν την πρωτεύουσα Βικτώρια, τα κυριότερα ιστορικού ενδιαφέροντος σημεία και μνημεία, φυτείες και μονάδες επεξεργασίας καρύδας και το τροπικό μαγκρόβιο δάσος, το οποίο βρίσκεται υπό την προστασία της UNESCO. Είχαν ακόμα τη δυνατότητα να επισκεφθούν τα διάσημα για την φυσική ομορφιά τους νησιά Πραλέν και Λα Ντιγκ. Το πρώτο, γνωστό και ως «Ιλ ντε Παλμ», φημίζεται για τις υπερμεγέθεις καρύδες του είδους Coco de Mer ή αλλιώς Καρύδες της Θάλασσας, βάρους 40 κιλών, ενώ δεύτερο φιλοξενεί τον μεγαλύτερο πληθυσμό της γιγαντιαίας χερσαίας χελώνας της Αιγιάδας.

Το μοναδικό αυτό εταιρικό ταξίδι έκλεισε με το επίσημο δείπνο, όπου συνεργάτες και διοίκηση δεσμεύτηκαν για ακόμη μεγαλύτερες επιτυχίες στο μέλλον, ενώ ανανέωσαν την υποσχέσή τους για τη συμμετοχή τους στον επόμενο μαγευτικό προορισμό της Εθνικής Ασφαλιστικής.

Μινέττα Ασφαλιστική Χρυσό για κοινωνική ευθύνη και επιχειρηματική ηθική

Για δεύτερη συνεχή χρονιά η Μινέττα Ασφαλιστική λαμβάνει το βραβείο κατηγορίας 'GOLD' του Ελληνικού Ινστιτούτου Επιχειρηματικής Ηθικής (EBEN GR), για την προσήλωσή της στον τομέα Επιχειρηματικής Ηθικής και Εταιρικής Κοινωνικής Ευθύνης.

Η βράβευση της εταιρείας πραγματοποιήθηκε σε ειδική εκδήλωση του EBEN GR, παρουσία μελών της διεθνούς Ακαδημαϊκής Κοινότητας και το βραβείο παρέλαβε από τον πρόεδρο του EBEN GR κ. Αντώνη Γκορτζή, η υπεύθυνη Κοινωνικής Υπευθυνότητας της Μινέττα Ασφαλιστικής κα Βασιλική Ζορμπά.

Η τιμητική αυτή διάκριση αφορά πιστοποίηση της εταιρείας βάσει του επιχειρηματικού μοντέλου Responsible Management Excellence (RME) το οποίο καλύπτει τα δύο, ίσως, πιο σημαντικά κομμάτια της σύγχρονης επιχειρηματικής ζωής και αριστείας, την επιχειρηματική ηθική και την εταιρική κοινωνική υπευθυνότητα.

Όπως επισημαίνεται, η διάκριση αυτή είναι ιδιαίτερα σημαντική, καθώς η Μινέττα Ασφαλιστική θεωρεί την επιχειρηματική ηθική και την κοινωνική υπευθυνότητα δύο έννοιες απόλυτα συνυφασμένες με την ευρύτερη κοινωνική ανάπτυξη. Η Μινέττα υποστηρίζει με συνέπεια και διάρκεια τον άνθρωπο και διατηρεί αναλλοίωτες στο πέρασμα των χρόνων τις βασικές της αξίες και αρχές, οι οποίες είναι η ειλικρίνεια, η διαφάνεια, η προσήλωση στην ποιότητα των υπηρεσιών που προσφέρει, αλήθεια και ο σεβασμός στον άνθρωπο, στο περιβάλλον και στον πολιτισμό.

Η Μινέττα Ασφαλιστική δεσμεύεται απέναντι στους πελάτες, στους εργαζομένους και στους συνεργάτες της, αλήθεια και γενικότερα απέναντι στην κοινωνία, ότι θα συνεχίσει να τηρεί τις υποσχέσεις της και θα παραμένει πιστή στις αξίες και στις αρχές της, προστίθεται στην ανακοίνωση.



Η κα Βασιλική Ζορμπά παραλαμβάνει το βραβείο από τον κ. Αντώνη Γκορτζή

ΕΑΕΕ Στο 3,1% η παραγωγή ασφαλίσεων το πεντάμηνο

Παραγωγή εγγεγραμμένων ασφαλίσεων (€)	Ιανουάριος - Μάιος 2018	Συμμετοχή	Μεταβολή έναντι 2017
Ασφαλίσεις Ζωής	776.024.389,83	47,3%	-0,8%
Ασφαλίσεις κατά Ζημιών	865.607.307,87	52,7%	+6,9%
εκ των οποίων			
Αστική ευθύνη οχημάτων	316.057.646,86	19,2%	+2,8%
Λοιποί κλάδοι κατά Ζημιών	549.549.661,01	33,5%	+9,5%
Σύνολο	1.641.631.697,70	100%	+3,1%



Αύξηση 3,1% κατέγραψε η συνολική παραγωγή εγγεγραμμένων ασφαλίσεων το πεντάμηνο Ιανουαρίου - Μαΐου 2018, σύμφωνα με την έρευνα της ΕΑΕΕ. Ειδικότερα, η συνολική παραγωγή εγγεγραμμένων ασφαλίσεων ανήλθε σε €1.641.631.697,70 σημειώνοντας αύξηση +3,1% σε σχέση με το αντίστοιχο διάστημα του 2017.

Η παραγωγή των ασφαλίσεων ζωής ανήλθε σε €776.024.389,83 καταγράφοντας μείωση 0,8% και των ασφαλίσεων κατά ζημιών σε €865.607.307,87 με αύξηση 6,9%.

Η παραγωγή του κλάδου Αστικής ευθύνης οχημάτων ανήλθε σε €316.057.646,86 καταγράφοντας αύξηση 2,8%, ενώ των λοιπών κλάδων κατά Ζημιών σε €549.549.661,01 με αύξηση 9,5%.

Τον Μάιο του 2018 σε σύγκριση με τον αντίστοιχο μήνα του 2017, οι ασφαλίσεις Ζωής αύξησαν την παραγωγή τους για δεύτερο συνεχόμενο μήνα, αυτή την φορά κατά 1,4%. Ομοίως, οι ασφαλίσεις κατά Ζημιών κατέγραψαν αύξηση (+2,7%) για πέμπτο συνεχόμενο μήνα. Συνολικά, η παραγωγή ασφαλίσεων μηνός Μαΐου αυξήθηκε κατά 2,1%, έναντι του Μαΐου του 2017.

Στην έρευνα ανταποκρίθηκαν 49 ασφαλιστικές επιχειρήσεις, οι οποίες συγκέντρωσαν το 93,3% της παραγωγής ασφαλίσεων στις ασφαλίσεις κατά Ζημιών και το 99,9% των ασφαλίσεων Ζωής σύμφωνα με τα στοιχεία του έτους 2017.

Από τις ανωτέρω επιχειρήσεις, οι 19 δραστηριοποιήθηκαν στις ασφαλίσεις Ζωής και 45 στις ασφαλίσεις κατά Ζημιών.

Ασφαλίσεις Ζωής (€)	Ιανουάριος - Μάιος 2018	Συμμετοχή	Μεταβολή
I. Ασφαλίσεις Ζωής	553.339.905,23	71,3%	+1,1%
III. Ασφαλίσεις Ζωής συνδεδεμένες με επενδύσεις	121.338.233,57	15,6%	-15,0%
VII. Διαχείριση συλλογικών συνταξιοδοτικών κεφαλαίων	101.342.494,11	13,1%	+9,7%
Λοιπές ασφαλίσεις Ζωής (κεφαλαιοποίησης)	3.756,92	0,0005%	-18,6%
Σύνολο	776.024.389,83	100%	-0,8%



**Το Έργο της Νίκης
και του Χρήστου έχει αξία.
Το δικό μας Έργο είναι
να το διατηρήσουμε σταθερό.**

Η Νίκη και ο Χρήστος έγιναν πρόσφατα γονείς.
Καταλαβαίνουμε ότι αυτό είναι ένα δύσκολο Έργο,
γι' αυτό και το προστατεύουμε.
Είμαστε μια παγκόσμια ασφαλιστική δύναμη
με ελληνικό όνομα και πιστεύουμε ότι ασφαλίζω
σημαίνει καταλαβαίνω.

ERGO

Ασφαλίζω σημαίνει καταλαβαίνω.

Eurolife ERB Προσηλωμένη στις αξίες της, μετασχηματίζεται και επενδύει

Με τίτλο «Ενώνοντας τα σημεία – Οι αξίες μας οδηγούν τις εξελίξεις» πραγματοποιήθηκε το ετήσιο συνέδριο συνεργατών της Eurolife ERB, κατά τη διάρκεια του οποίου παρουσιάστηκαν τα αποτελέσματα και οι επιτυχίες της περασμένης χρονιάς και τέθηκαν οι προτεραιότητες και οι στόχοι για το επόμενο διάστημα.

Ειδικότερα, περισσότεροι από 500 συνεργάτες της Eurolife ERB απ' όλη την Ελλάδα συμμετείχαν στον ετήσιο αυτό θεσμό, που φέτος εστίασε στην ανάδειξη των αξιών του ομίλου οι οποίες καθορίζουν τη στρατηγική και την πορεία του, χτίζοντας σχέσεις αμοιβαίας εμπιστοσύνης με τους πελάτες και τους συνεργάτες, με ειλικρίνεια και ακεραιότητα.

Στην τοποθέτηση του, κατά την έναρξη του συνεδρίου ο κ. Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου, πρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος του ομίλου Eurolife ERB αναφέρθηκε στο πώς διαμορφώνεται το περιβάλλον της ασφαλιστικής αγοράς και πώς η Eurolife ERB πρωταγωνιστεί σε αυτό, παραμένοντας προσηλωμένη στις αξίες της. Ειδικότερα, ο κ. Α. Σαρρηγεωργίου δήλωσε: «Σε αυτό το κομβικό σημείο της ελληνικής οικονομίας, αλλήλα και της ασφαλιστικής αγοράς, η Eurolife ERB με την καταλυτική στήριξη του ομίλου της Fairfax, ακούει προσεκτικά τους συνεργάτες και τους πελάτες της, μετασχηματίζεται και επενδύει ώστε η ιδιωτική ασφάλιση να μην είναι πολυτέλεια αλλά προσβάσιμο αγαθό όλων των Ελλήνων».

Στη συνέχεια, ο κ. Κωστής Κατσάνεβας, υπεύθυνος Ερευνών της Eurolife ERB, παρουσίασε συνοπτικά τα αποτελέσματα της έρευνας συνεργατών που πραγματοποιεί συστηματικά η εταιρεία, με στόχο να αφουγκραστεί τις απόψεις και τις ανάγκες των συνεργατών της και να ενδυναμώσει τη σχέση ανάμεσα στις δύο πλευρές προς όφελος της συνολικής ανάπτυξης των εργασιών. «Η σταθερή επαφή και αξιολόγηση της συνεργασίας μας με το δίκτυο συνεργατών, μας δίνει τη δυνατότητα να μετρήσουμε με ακρίβεια τις ανάγκες που υπάρχουν και μας προσφέρει σημαντικές και απτές πληροφορίες τις οποίες θα αξιοποιήσουμε για να βελτιώνουμε διαρκώς τη σχέση μας με τους συνεργάτες μας» τόνισε ο κ. Κ. Κατσάνεβας. Παράλληλα, ο κ. Κ. Κατσάνεβας σημείωσε: «Σύμφωνα με τα πιο πρόσφατα αποτελέσματα, η σχέση μας με τους συνεργάτες μας βασίζεται σε μεγάλο βαθμό στη συνολική εμπειρία τους από την εταιρεία. Είναι λοιπόν σημαντικό για εμάς ότι μέσω της διερεύνησης της ικανοποίησης των συνεργατών μας, προκύπτουν συγκεκριμένες κατευθύνσεις κι έτσι προτεραιοποιούνται επιμέρους ενέργειες, για την ανάπτυξη της μεταξύ μας σχέσης και την ενδυνάμωση της θέσης μας στην αγορά».

Από την πλευρά του ο κ. Νίκος Δελένδας, γενικός διευθυντής Πωλήσεων & Εκπαίδευσης, αναφέρθηκε στην πορεία του ομίλου κατά το πρώτο εξάμηνο του 2018 σημειώνοντας ότι μετά από μια εξαιρετική χρονιά, οι πρώτοι μήνες του 2018 επιβεβαιώνουν την υπάρχουσα δυναμική, με αύξηση της παραγωγής σε όλα σχεδόν τα προϊόντα και ο-



Ο κ. Αλέξανδρος Σαρρηγεωργίου, πρόεδρος και CEO ομίλου Eurolife ERB



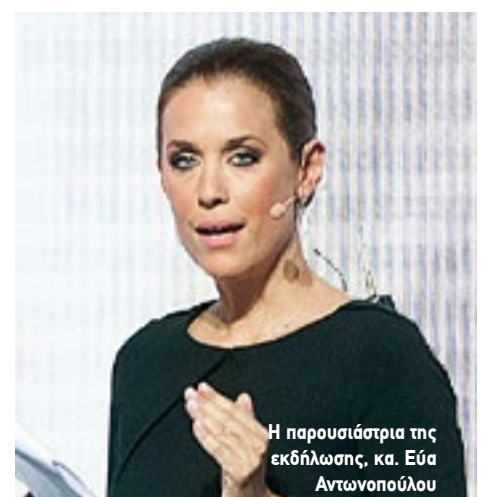
Ο κ. Νίκος Δελένδας



Ο κ. Λεωνίδας Σίδερης



Στιγμιότυπο από την εκδήλωση



Η παρουσιάστρια της εκδήλωσης, κα. Εύα Αντωνοπούλου



δηγεί σε μια συνολική και εντυπωσιακή αύξηση που προσεγγίζει το 15% και προέρχεται συνολικά απ' όλα τα δίκτυά μας. Κάποιοι από τους βασικούς άξονες της στρατηγικής και των ενεργειών μας για το 2ο εξάμηνο είναι η περαιτέρω αναβάθμιση των προϊόντων και των υπηρεσιών μας, αλλά και η πρόοδος του ψηφιακού μετασχηματισμού του ομίλου, στην υπηρεσία του συνεργάτη και του πελάτη. Πιο συγκεκριμένα, βασική μας επιδίωξη είναι να αποτελούμε σημείο αναφοράς στις κατηγορίες ασφαλιστικών αναγκών που θεωρούμε σημαντικές για τον πελάτη, όπως για παράδειγμα τα προϊόντα αποταμίευσης και προστασίας της οικογένειας και φυσικά τα προϊόντα που εντάσσονται στον κλάδο της υγείας. Άρα θέλουμε ο πελάτης μας να έχει όσες επιλογές χρειάζεται, πάντα στη λογική του value for money, τόνισε ο κ. Δελιένδης.

Ολοκληρώνοντας τις εργασίες του συνεδρίου, ο κ. Λεωνίδας Σίδερης, διευθυντής Δικτύων Πωλήσεων Affinity & Ομαδικών μαζί με τον κ. Νίκο Δελιένδα, παρουσίασαν τη νέα πλατφόρμα e-learning που αξιοποιώντας την τεχνολογία διαμορφώνει τον ηλεκτρονικό κόσμο εκπαίδευσης της Eurolife ERB και τη νέα πλατφόρμα Affinities, Eurolife for You η οποία δίνει εύκολη πρόσβαση σε μεγάλες ομάδες πελατών ή εργαζομένων εταιρειών.

Η εκδήλωση ολοκληρώθηκε με τις βραβεύσεις των συνεργατών που διακρίθηκαν την προηγούμενη χρονιά για την παραγωγή τους στους επιμέρους τομείς και την ποιότητα των υπηρεσιών τους. Στη βράβευση συμμετείχαν μαζί με τον κ. Αλέξανδρο Σαρρηγεωργίου και οι κ.κ. Νίκος Χουλιάρας και Διογένης Μπαχτιάρογλου, διευθυντές Ανάπτυξης Πωλήσεων.



ΟΙ ΒΡΑΒΕΥΣΕΙΣ

1η ΚΑΤΗΓΟΡΙΑ ΒΡΑΒΕΥΣΕΩΝ,
ΧΑΡΤΟΦΥΛΑΚΙΟΥ ΓΕΝΙΚΩΝ
ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ 2017

ΑΦΟΙ Γ. ΚΟΛΤΣΙΔΑ Ο.Ε. 1η θέση
MONEY MARKET Α.Ε. 2η θέση
Κ. & Χ. ΚΑΡΥΠΙΔΗ Ο.Ε. 3η θέση

2η ΚΑΤΗΓΟΡΙΑ ΒΡΑΒΕΥΣΕΩΝ,
ΠΟΙΟΤΗΤΑ Χ/Φ ΚΛΑΔΟΥ
ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΟΥ 2017

ΕΛΥΣΕ ΜΕΣΙΤΕΣ Α.Ε. 1η θέση
3η ΚΑΤΗΓΟΡΙΑ ΒΡΑΒΕΥΣΕΩΝ,
ΝΕΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΚΛΑΔΟΥ ΖΩΗΣ

2017
VICTORY PROMISE ΠΡΑΚΤΟΡΕΥΣΗ
ΑΣΦΑΛΕΙΩΝ Α.Ε. 1η θέση

3P LIFE INSURANCE ADVISORS 2η
θέση
ΠΑΡΟΝ ΕΠΕ 3η θέση

4η ΚΑΤΗΓΟΡΙΑ ΒΡΑΒΕΥΣΕΩΝ,
ΕΠΑΡΧΙΑ/ΝΕΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΚΛΑΔΟΥ
ΖΩΗΣ 2017

ΠΑΠΑΔΑΚΗ-ΚΑΡΑΓΙΑΝΝΗ ΜΑΡΙΑ
1η θέση

5η ΚΑΤΗΓΟΡΙΑ ΒΡΑΒΕΥΣΕΩΝ,
ΧΑΡΤΟΦΥΛΑΚΙΟΥ ΚΛΑΔΟΥ ΖΩΗΣ
2017

VICTORY PROMISE ΠΡΑΚΤΟΡΕΥΣΗ
ΑΣΦΑΛΕΙΩΝ Α.Ε. 1η θέση
EURENTA ΕΠΕ 2η θέση

3P LIFE INSURANCE ADVISORS 3η
θέση

6η ΚΑΤΗΓΟΡΙΑ ΒΡΑΒΕΥΣΕΩΝ,
ΠΟΙΟΤΗΤΑ ΧΑΡΤΟΦΥΛΑΚΙΟΥ
ΚΛΑΔΟΥ ΖΩΗΣ 2017

SAFE LINE Α.Ε. 1η θέση

7η ΚΑΤΗΓΟΡΙΑ ΒΡΑΒΕΥΣΕΩΝ,
ΔΙΑΤΗΡΗΣΙΜΟΤΗΤΑ ΚΛΑΔΟΥ ΖΩΗΣ
2017

LIFE PLAN 1η θέση

8η ΚΑΤΗΓΟΡΙΑ ΒΡΑΒΕΥΣΕΩΝ,
ΣΥΝΟΛΙΚΟ ΧΑΡΤΟΦΥΛΑΚΙΟ ΟΛΩΝ
ΤΩΝ ΚΛΑΔΩΝ 2017

VICTORY PROMISE ΠΡΑΚΤΟΡΕΥΣΗ
ΑΣΦΑΛΕΙΩΝ Α.Ε. 1η θέση
3P LIFE INSURANCE ADVISORS
2η θέση

ΜΕΓΚΑ ΙΝΣΟΥΡΑΝΣ ΜΠΡΟΚΕΡΣ
Α.Ε. 3η θέση



ΕΡΓΑΖΟΜΕΝΟΙ ΣΤΑ ΤΑΜΕΙΑ: «ΛΟΓΙΣΤΙΚΟ ΤΡΙΚ ΤΟ ΠΛΕΟΝΑΣΜΑ ΤΟΥ ΕΦΚΑ»

Στα 2.9 δις υπολογίζεται η απώλεια από

Της ΜΑΙΡΗΣ ΛΑΜΠΑΔΙΤΗ

Σε λογιστικό τρικ αποδίδει η ομοσπονδία εργαζομένων στα ασφαλιστικά ταμεία το πλεόνασμα ύψους 1,52 δις. που κατάφερε να πετύχει ο ΕΦΚΑ εντός του 2017, μετατρέποντας το αρχικά προϋπολογιζόμενο έλλειμμα των 765 εκ. σε «καθαρό» ταμειακό πλεόνασμα 754 εκ.

Ο πρόεδρος της ΠΟΠΟΚΠ Αντώνης Κουρούκλης υποστηρίζει ότι ο ΕΦΚΑ «βάφτισε» ληξιπρόθεσμες περίπου 30.000 προκειμένου η έκδοσή τους να χρηματοδοτηθεί από την έκτακτη επιχορήγηση των δανειστών και όχι από τον προϋπολογισμό του φορέα, με αποτέλεσμα να επιτευχθεί πλεόνασμα.

«Κάθε χρόνια έτσι κι αλλιώς – τόνισε ο κ. Κουρούκλης – το σύνολο των ταμείων εξέδιδε 120.000 συντάξεις. Τον ίδιο αριθμό πάνω – κάτω εξέδωσε και το 2017. Αντί δηλαδή με την έκτακτη επιχορήγηση να καταβάλλουν ένα μεγάλο αριθμό επιπλέον συντάξεων από το στοκ των καθυστερούμενων, κατέβαλλαν μόνο αυτές που έτσι κι αλλιώς θα εκδίδονταν εντός του 2017 – «βαφτίζοντας» όμως τις 30.000 από τις 120.000 ληξιπρόθεσμες – και οι οποίες θα πληρώνονταν από τον προϋπολογισμό του ΕΦΚΑ και όχι από τον τακτικό προϋπολογισμό!»

Σύμφωνα με τα στοιχεία που παρουσίασε η ομοσπονδία, η προσωπική διαφορά που προκύπτει από τον επανυπολογισμό των συντάξεων στα χαμηλά και μεσαία εισοδήματα κυμαίνεται από 76,99 έως 403,14 ευρώ ενώ στα υψηλότερα εισοδήματα οι διαφορές είναι ακόμα μεγαλύτερες.

Βάσει των όσων καταγράφονται στην πρόσφατη Έκθεση Συμμόρφωσης, το Τεχνικό Μνημόνιο αλληλ και το Μεσοπρόθεσμο πρόγραμμα 2019-2022, τον Δεκέμβριο του 2018, οι συντάξεις εκατοντάδων χιλιάδων συνταξιούχων θα κοπούν, με μέγιστη μείωση το 18%. Συνολικά, οι περικοπές σε κύριες και επικουρικές συντάξεις θα επιφέρουν δημοσιονομικό όφελος 2,9 δις. ευρώ και αντίστοιχες βέβαια απώλειες για τους συνταξιούχους.

Ειδικά κατά το 2019, έτος που θα εφαρμοστεί η περικοπή των συντάξεων, το μέτρο θα αποδώσει 2,88 δις. ευρώ για τις κύριες και επικουρικές συντάξεις και συγκεκριμένα 1,4 δις. ευρώ θα κοπεί από τις κύριες συντάξεις πηλην Δημοσίου, άλλο 1,1 δις. ευρώ θα αποδώσουν οι περικοπές στις συντάξεις δημοσίων υπαλλήλων, ενώ σε 232 εκατ. ευρώ εκτιμάται η «εξοικονόμηση» από τις περικοπές των επικουρικών συντάξεων που εξακολουθούν να έχουν προσωπικές διαφορές. Επιπλέον 95 εκατ. ευρώ το 2019 θα εξοικονομηθούν από τη μη τιμαριθμική αναπροσαρμογή των συντάξεων, που θα μείνουν «παγωμένες» έως το τέλος του 2021.

Μάλιστα, το ποσό αυξάνεται σημαντικά τα επόμενα χρόνια, ώστε έως το 2022 σωρευτικά να μην αποδοθούν στους συνταξιούχους, εξαιτίας του «παγώματος» των συντάξεων, 688 εκατ. ευρώ.

Ήδη στην πρόσφατη Έκθεση Συμμόρφωσης για

ΠΡΑΓΜΑΤΙΚΑ ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑΤΑ ΠΑΛΑΙΩΝ ΣΥΝΤΑΞΕΩΝ ΤΕΒΕ ΜΕΤΑ ΤΟΝ ΕΠΑΝΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟ ΤΟΥΣ ΣΥΜΦΩΝΑ ΜΕ ΤΙΣ ΔΙΑΤΑΞΕΙΣ ΤΟΥ Ν. 4387/16

ΧΡΟΝΟΣ ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ	ΣΗΜΕΡΙΝΟ ΠΟΣΟ ΣΥΝΤΑΞΗΣ (ΜΙΚΤΟ)	ΝΕΟ ΕΠΑΝΥΠΟΛΟΓΙΣΜΕΝΟ ΠΟΣΟ ΣΥΝΤΑΞΗΣ (ΜΙΚΤΟ)	ΠΡΟΣΩΠΙΚΗ ΔΙΑΦΟΡΑ	ΠΟΣΟ ΜΕΙΩΣΗΣ (18%)	ΤΕΛΙΚΟ ΠΟΣΟ (ΜΙΚΤΟ)	ΣΗΜΕΡΙΝΟ ΚΑΤΑΒΑΛΛΟΜΕΝΟ (ΚΑΘΑΡΟ) ΠΟΣΟ	ΝΕΟ ΚΑΤΑΒΑΛΛΟΜΕΝΟ (ΚΑΘΑΡΟ) ΠΟΣΟ ΑΠΟ 01/01/2019	ΠΡΑΓΜΑΤΙΚΗ ΜΕΙΩΣΗ
24 ΕΤΗ & 10 ΜΗΝΕΣ	552,37	475,38	76,99	76,99	475,38	519,23	446,86	72,37
17 ΕΤΗ & 2 ΜΗΝΕΣ	680,16	481,77	198,39	122,43	557,73	639,35	524,27	115,08
18 ΕΤΗ & 9 ΜΗΝΕΣ	784,53	522,41	262,12	141,22	643,31	737,46	604,72	132,74
17 ΕΤΗ & 1 ΜΗΝΑΣ	808,83	514,39	299,44	145,59	663,24	760,30	623,45	136,85
30 ΕΤΗ & 9 ΜΗΝΕΣ	851,82	601,84	250,18	153,33	698,49	800,71	656,58	144,13
25 ΕΤΗ & 4 ΜΗΝΕΣ	1078,58 (1024,65 μετά τις μνημονιακές κρατήσεις)	621,51	403,14	184,44	840,21	963,17	789,80	173,37

• Επιλέξαμε τη δεύτερη πολυπληθέστερη μετά το ΙΚΑ κατηγορία συνταξιούχων του ιδιωτικού τομέα και περιοριστήκαμε σε χαμηλά ή μεσαία συνταξιοδοτικά ποσά. Από τα χίλια ευρώ και πάνω οι απόλυτες διαφορές είναι πολύ μεγαλύτερες. Το αμέσως επόμενο χρονικό διάστημα θα δημοσιοποιήσουμε παραδείγματα και από άλλες κατηγορίες συνταξιούχων (Δημόσιο, ΔΕΚΟ κλπ).

• Οι διαφορές που παρατηρούνται μεταξύ του χρόνου ασφάλισης και του ποσού της σύνταξης αφορά στις διαφορετικές ασφαλιστικές κατηγορίες για τις οποίες κατέβαλε εισφορές ο κάθε ασφαλισμένος.

την ολοκλήρωση της 4ης αξιολόγησης, επισημαίνεται ότι επανυπολογίστηκαν 2 εκατ. συντάξεις. Από αυτές, εκτιμάται ότι το 2019 θα κοπούν περίπου το 1,1 εκατ. συντάξεις έως και κατά 18% μέσω της μερικής ή πλήρους κατάργησης της προσωπικής διαφοράς.

Μάλιστα, μειώσεις θα υποστούν ακόμη και οι συντάξεις που δεν έχουν προσωπικές διαφορές, λόγω της κατάργησης των οικογενειακών παροχών που καταβάλλονται μαζί με τη σύνταξη, σε δημόσιο και ιδιωτικό τομέα. Όπως θα κοπούν και οι πολύ χαμηλές συντάξεις, με τα κατώτατα όρια, καθώς ο νόμος δεν παρέχει καμία προστασία.

Περίπου 200.000 συνταξιούχους εκτιμάται ότι αφορά η περικοπή των προσωπικών διαφορών στις επικουρικές συντάξεις. Και σε αυτή την περίπτωση, το ανώτατο ποσό μείωσης δεν μπορεί να υπερβαίνει το 18% της συνολικής επικουρικής σύνταξης και μάλιστα πριν από τις περικοπές του 2016.

Ο επανυπολογισμός των συντάξεων δείχνει βέβαια και αυξήσεις σε περίπου 350.000-500.000 συνταξιούχους, που λαμβάνουν σήμερα μικρότερη σύνταξη από αυτήν που αντιστοιχεί στον νέο τρόπο υπολογισμού. Η διαφορά σε αυτή την περίπτωση θα επιστραφεί μέσα σε 5 χρόνια, από το 2019.

Μεγάλοι χαμένοι θεωρούνται οι συνταξιούχοι του πρώην ΤΕΒΕ - ΟΑΕΕ, συνταξιούχοι δημόσιοι υπάλληλοι, ιδίως όσοι έχουν συνταξιοδοτηθεί με περισσότερα από 30 χρόνια υπηρεσίας, συνταξιούχοι του ταμείου Νομικών, του ΤΣΜΕΔΕ και του ΤΣΑΥ που έλαβαν σύνταξη με κλίμακες εισφορών και προσαύξησης από κοινωνικό πόρο, ενώ

δεν γλιτώνουν ούτε οι συνταξιούχοι του ΙΚΑ που συνταξιοδοτήθηκαν σε υψηλές ασφαλιστικές κλάσεις (20ή και άνω), αλλά και οι συνταξιούχοι του ΙΚΑ που η σύνταξή τους έχει υπολογιστεί με τα κατώτατα όρια. Στον αντίποδα, φαίνεται πως διασώζονται συνταξιούχοι του ΙΚΑ με 20-25 έτη ασφάλισης και μέσες ή χαμηλές ασφαλιστικές κατηγορίες, καθώς και οι συνταξιούχοι του πρώην ΤΣΑ.

Παραδείγματα μειώσεων στις συντάξεις

Σύμφωνα με τα παραδείγματα που παρουσίασε η Ομοσπονδία των εργαζομένων στα ασφαλιστικά ταμεία (ΠΟΠΟΚΠ), συνταξιούχος του πρώην ΤΕΒΕ με χρόνο ασφάλισης 24 έτη και 10 μήνες, ο οποίος λαμβάνει σήμερα μικτή σύνταξη 552,37 ευρώ εμφανίζει προσωπική διαφορά 76,99 ευρώ που αντιστοιχεί σε ποσοστό 18%. Η νέα του μικτή σύνταξη από το 2019 θα είναι 475,38 ευρώ.

-Ασφαλισμένος του πρώην ΤΕΒΕ με χρόνο ασφάλισης 17 έτη και 9 μήνες, ο οποίος σήμερα εισπράττει 808,83 ευρώ μικτά, εμφανίζει προσωπική διαφορά 299,44. Η μείωση 18% που θα υποστεί το 2019 αντιστοιχεί σε 145,99 ευρώ. Έτσι η νέα του σύνταξη θα μειωθεί στα 663,24 ευρώ μικτά. (ακολουθεί πίνακας με περισσότερα παραδείγματα)

Οι ειδικοί εκτιμούν ότι περίπου 250.000 συνταξιούχοι του πρώην ΤΕΒΕ θα υποστούν μεγάλες μειώσεις στις συντάξεις τους, αρχής γενομένης από αυτήν που θα καταβληθεί τον προσεχή Δεκέμβριο.

-Συνταξιούχος που λαμβάνει σήμερα 1.018

ευρώ καθαρά θα δει τη σύνταξή του να μειώνεται σε μόλις 875 ευρώ στο χέρι. Η μείωση στο καθαρό ποσό φτάνει σε αυτή την περίπτωση τα 143 ευρώ μόνο για την κύρια σύνταξη, άρα 1.716 ευρώ καθαρή απώλεια το χρόνο.

Επιπλέον με το μέτρο της μείωσης του αφορολόγητου από 8.636 ευρώ στα 5.681 ευρώ ένας συνταξιούχος των 600 ευρώ το μήνα θα κληθεί να πληρώσει φόρο 300 ευρώ ενώ μέχρι σήμερα δεν θα πλήρωνε τίποτα.

Στο παράδειγμά μας, ο συνταξιούχος που θα παίρνει πλέον 875 ευρώ, το 2020 θα πληρώσει φόρο 1.060 ευρώ για εισόδημα 10.500, ενώ μέχρι φέτος πλήρωνε 768 ευρώ φόρο για εισόδημα 12.216 ευρώ (με την σύνταξη των 1.018 ευρώ το μήνα). Χάνει δηλαδή άλλα 292 ευρώ από φόρους, παρότι θα παίρνει 14% χαμηλότερη σύνταξη.

• Δραματικές είναι οι περικοπές και στις συντάξεις χρείας, καθώς εκεί οι μειώσεις που προκύπτουν από τον επανυπολογισμό προσεγγίζουν το 50%.

Για παράδειγμα αν η σύνταξη του θανόντος ήταν 1354,94 μικτά, η χήρα θα ελάμβανε με το προηγούμενο καθεστώς σύνταξη χρείας 948,45 ευρώ. Με το νέο σύστημα λαμβάνει 485,81 ευρώ.

Σε βαριές απώλειες οδηγεί τους νέους συνταξιούχους και ο ν. Κατρούγκαλος

Για παράδειγμα ασφαλισμένος στο ΙΚΑ 28η κλάση (11.604 ένηση) με το προηγούμενο καθεστώς θα ελάμβανε σύνταξη 1843,95 μικτά ενώ με το νέο καθεστώς λαμβάνει 1405,57. Η μείωση

την περικοπή των συντάξεων το 2019

Αισιόδοξη η Έφη Αχτσιόγλου ότι θα αποφευχθούν οι περικοπές το 2019

Πάντως η υπουργός εργασίας κ. Εφη Αχτσιόγλου σε πρόσφατη συνέντευξή της εμφανίστηκε αισιόδοξη ότι δεν θα περικοπούν οι συντάξεις το 2019 απορρίπτοντας ωστόσο το ενδεχόμενο μονομερών ενεργειών από την πλειυρά της κυβέρνησης.

Η Έφη Αχτσιόγλου σημείωσε πως μετά την ολοκλήρωση του προγράμματος, στις 20 Αυγούστου, η κυβέρνηση θα εξετάσει τα δεδομένα και θα προβεί στις απαραίτητες κινήσεις.

Μάλιστα υπογράμμισε ότι για ένα καθόλου αμελητέο αριθμό συνταξιούχων, περίπου 500.000, ο επαναυπολογισμός έδειξε αύξηση στις συντάξεις αντί για μείωση.

Τόνισε πως η μείωση των συντάξεων μέσω της κατάργησης της προσωπικής διαφοράς ήταν μέτρο ακραίαστο και ψηφίστηκε λόγω επιμονής του Διεθνούς Νομισματικού Ταμείου.

Εκαθάρισε πάντως ότι η Αθήνα δεν εξετάζει «μονομερείς ενέργειες» ή αιφνιδιασμούς όσον αφορά την διατήρηση των συντάξεων, προσθέτοντας πως η κυβέρνηση έδειξε τις προθέσεις της με το ολιστικό αναπτυξιακό πρόγραμμα που κατάρτισε.

Η υπουργός έκανε λόγο για εφάπαξ παροχή (και όχι για 13σύνταξη) η οποία θα δοθεί στους συνταξιούχους, εφόσον το επιτρέπει ο δημοσιο-



Η κα Εφη Αχτσιόγλου

νομικός χώρος. Τόνισε επίσης ότι οι διαδικασίες για την αύξηση των μισθών (κατώτατου και κλαδικών) θα ξεκινήσουν εντός του Φθινοπώρου. Η κ. Αχτσιόγλου αναφέρθηκε στη δυνατότητα ελάφρυνσης των εισφορών για ορισμένες κατηγορίες αυτοαπασχολούμενων και ελεύθερων επαγγελματιών. Η κυβέρνηση έχει αφήσει να εννοηθεί ότι η ελάφρυνση θα αφορά λίγους που επιβαρύνονται υπέρμετρα καθώς το 85% των ελεύθερων επαγγελματιών καταβάλλουν χαμηλότερα ασφαλιστρα από ότι στο παρελθόν.

Συγκεκριμένα, το υπουργείο μετά την έξοδο από το μνημόνιο θα εξετάσει την ελάφρυνση των ελεύθερων επαγγελματιών που δηλώνουν εισόδημα από 15.000 έως 70.000 ευρώ ετησίως στις περιπτώσεις που διαπιστώνεται υπέρμετρη επιβάρυνση από φόρους και εισφορές. Οι ειδικοί εκτιμούν ότι η ελάφρυνση θα αφορά μόνο 7.000-8.000 ελεύθερους επαγγελματίες. Υπενθυμίζουμε ότι αναμένεται αρχές Σεπτεμβρίου και η απόφαση του ΣτΕ το οποίο σύμφωνα με τις διαρροές είναι πολύ πιθανόν να κρίνει αντισυνταγματικό τον υπολογισμό των εισφορών των ελεύθερων επαγγελματιών με βάση το εισόδημα.

ΠΡΑΓΜΑΤΙΚΑ ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑΤΑ ΠΑΛΑΙΩΝ ΣΥΝΤΑΞΕΩΝ ΘΑΝΑΤΟΥ ΤΕΒΕ (ΘΑΝΑΤΟΣ ΔΙΚΑΙΟΥΧΟΥ ΚΑΙ ΜΕΤΑΒΙΒΑΣΗ ΣΥΝΤΑΞΗΣ ΜΕΤΑ ΤΗΝ ΨΗΦΙΣΗ ΤΟΥ Ν. 4387/16)

ΣΥΝΤΑΞΗ ΓΗΡΑΤΟΣ ΘΑΝΟΝΤΟΣ/ΟΥΣΗΣ (ΠΡΟ ΦΟΡΟΥ)	ΣΥΝΤΑΞΗ ΔΙΚΑΙΟΔΟΧΟΥ ΜΕΛΟΥΣ ΠΡΙΝ ΤΟ Ν. 4387/16 (ΠΡΟ ΦΟΡΟΥ)	ΣΥΝΤΑΞΗ ΔΙΚΑΙΟΔΟΧΟΥ ΜΕΛΟΥΣ ΜΕΤΑ ΤΟ Ν.4387/16 (ΠΡΟ ΦΟΡΟΥ)
600,90	420,63	384,00
855,69	598,98	384,00
1081,17	756,81	435,98
1129,86	790,90	395,48
1354,94	948,45	485,81
1502,11	1051,47	520,50

ανέρχεται σε 438,38 ευρώ.

Οι εκκρεμείς κύριες συντάξεις ανέρχονται σε 77.492 και οι επικουρικές συντάξεις σε 91.855. Για πολλές κατηγορίες δε μπορούν ακόμα να υπολογιστούν οι συντάξεις καθώς δεν έχει «ανοί-

ξει» το λογισμικό. Αυτές οι κατηγορίες είναι : παρὰλθηλος χρόνος ασφάλισης , πολλὰλθηλη ασφάλιση σε δύο εργοδότες, εργαζόμενοι σε ΝΠΔΔ, διαδοχική ασφάλιση, συντάξεις θανάτου από εργατικό ατύχημα κλη

(ΠΟΣΕ ΙΚΑ – 250 ΤΑΚΤΙΚΟ ΣΥΝΕΔΡΙΟ – 5/18)
ΑΥΘΕΝΤΙΚΑ ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑΤΑ ΟΡΙΣΤΙΚΩΝ ΣΥΝΤΑΞΙΟΔΟΤΙΚΩΝ ΑΠΟΦΑΣΕΩΝ ΣΥΜΦΩΝΑ ΜΕ ΤΙΣ ΔΙΑΤΑΞΕΙΣ ΤΟΥ Ν. 4387/12-5-2016 (ΝΟΜΟΥ ΚΑΤΡΟΥΓΚΑΛΟΥ) ΚΑΙ ΒΑΣΕΙ ΤΟΥ ΝΕΟΥ ΤΡΟΠΟΥ ΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΥ

1ο ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑ				
ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΣΥΝΤΑΞΗΣ		ΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ ΠΟΣΟΥ ΣΥΝΤΑΞΗΣ ΜΕ ΔΙΑΤΑΞΕΙΣ ΠΡΙΝ ΑΠΟ 13/5/2016	ΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ ΠΟΣΟΥ ΣΥΝΤΑΞΗΣ ΜΕ ΤΟ ΝΟΜΟ ΚΑΤΡΟΥΓΚΑΛΟΥ	ΔΙΑΦΟΡΑ
ΗΜ/ΣΘΙΑ	ΚΛΑΣΗ	ΜΙΚΤΟ	ΜΙΚΤΟ	
8.168	28n	1.237,11	1.060,42	-176,69
ΚΑΤΗΓΟΡΙΑ ΓΗΡΑΤΟΣ				
2ο ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑ				
ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΣΥΝΤΑΞΗΣ		ΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ ΠΟΣΟΥ ΣΥΝΤΑΞΗΣ ΜΕ ΔΙΑΤΑΞΕΙΣ ΠΡΙΝ ΑΠΟ 13/5/2016	ΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ ΠΟΣΟΥ ΣΥΝΤΑΞΗΣ ΜΕ ΤΟ ΝΟΜΟ ΚΑΤΡΟΥΓΚΑΛΟΥ	ΔΙΑΦΟΡΑ
ΗΜ/ΣΘΙΑ	ΚΛΑΣΗ	ΜΙΚΤΟ	ΜΙΚΤΟ	
11.604	28n	1.843,95	1.405,57	-438,38
ΚΑΤΗΓΟΡΙΑ ΓΗΡΑΤΟΣ				
3ο ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑ				
ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΣΥΝΤΑΞΗΣ		ΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ ΠΟΣΟΥ ΣΥΝΤΑΞΗΣ ΜΕ ΔΙΑΤΑΞΕΙΣ ΠΡΙΝ ΑΠΟ 13/5/2016	ΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ ΠΟΣΟΥ ΣΥΝΤΑΞΗΣ ΜΕ ΤΟ ΝΟΜΟ ΚΑΤΡΟΥΓΚΑΛΟΥ	ΔΙΑΦΟΡΑ
ΗΜ/ΣΘΙΑ	ΚΛΑΣΗ	ΜΙΚΤΟ	ΜΙΚΤΟ	
9.296	28n	1.364,76	1.203,60	-161,16
ΚΑΤΗΓΟΡΙΑ ΓΗΡΑΤΟΣ				
4ο ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑ				
ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΣΥΝΤΑΞΗΣ		ΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ ΠΟΣΟΥ ΣΥΝΤΑΞΗΣ ΜΕ ΔΙΑΤΑΞΕΙΣ ΠΡΙΝ ΑΠΟ 13/5/2016	ΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ ΠΟΣΟΥ ΣΥΝΤΑΞΗΣ ΜΕ ΤΟ ΝΟΜΟ ΚΑΤΡΟΥΓΚΑΛΟΥ	ΔΙΑΦΟΡΑ
ΗΜ/ΣΘΙΑ	ΚΛΑΣΗ	ΜΙΚΤΟ	ΜΙΚΤΟ	
5.980	28n	925,67	823,80	-101,87
ΚΑΤΗΓΟΡΙΑ ΓΗΡΑΤΟΣ				
5ο ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑ				
ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΣΥΝΤΑΞΗΣ		ΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ ΠΟΣΟΥ ΣΥΝΤΑΞΗΣ ΜΕ ΔΙΑΤΑΞΕΙΣ ΠΡΙΝ ΑΠΟ 13/5/2016	ΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ ΠΟΣΟΥ ΣΥΝΤΑΞΗΣ ΜΕ ΤΟ ΝΟΜΟ ΚΑΤΡΟΥΓΚΑΛΟΥ	ΔΙΑΦΟΡΑ
ΗΜ/ΣΘΙΑ	ΚΛΑΣΗ	ΜΙΚΤΟ	ΜΙΚΤΟ	
8.708	28n	1.305,43	1.260,46	-44,97
ΚΑΤΗΓΟΡΙΑ ΓΗΡΑΤΟΣ				
6ο ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑ				
ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΣΥΝΤΑΞΗΣ		ΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ ΠΟΣΟΥ ΣΥΝΤΑΞΗΣ ΜΕ ΔΙΑΤΑΞΕΙΣ ΠΡΙΝ ΑΠΟ 13/5/2016	ΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ ΠΟΣΟΥ ΣΥΝΤΑΞΗΣ ΜΕ ΤΟ ΝΟΜΟ ΚΑΤΡΟΥΓΚΑΛΟΥ	ΔΙΑΦΟΡΑ
ΗΜ/ΣΘΙΑ	ΚΛΑΣΗ	ΜΙΚΤΟ	ΜΙΚΤΟ	
7.851	28n	1.127,41	1.009,32	-118,09
ΚΑΤΗΓΟΡΙΑ ΓΗΡΑΤΟΣ				
7ο ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑ				
ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΣΥΝΤΑΞΗΣ		ΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ ΠΟΣΟΥ ΣΥΝΤΑΞΗΣ ΜΕ ΔΙΑΤΑΞΕΙΣ ΠΡΙΝ ΑΠΟ 13/5/2016	ΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ ΠΟΣΟΥ ΣΥΝΤΑΞΗΣ ΜΕ ΤΟ ΝΟΜΟ ΚΑΤΡΟΥΓΚΑΛΟΥ	ΔΙΑΦΟΡΑ
ΗΜ/ΣΘΙΑ	ΚΛΑΣΗ	ΜΙΚΤΟ	ΜΙΚΤΟ	
8.632	22n	966	862,40	-103,60
ΚΑΤΗΓΟΡΙΑ ΓΗΡΑΤΟΣ				
8ο ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑ				
ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΣΥΝΤΑΞΗΣ		ΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ ΠΟΣΟΥ ΣΥΝΤΑΞΗΣ ΜΕ ΔΙΑΤΑΞΕΙΣ ΠΡΙΝ ΑΠΟ 13/5/2016	ΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ ΠΟΣΟΥ ΣΥΝΤΑΞΗΣ ΜΕ ΤΟ ΝΟΜΟ ΚΑΤΡΟΥΓΚΑΛΟΥ	ΔΙΑΦΟΡΑ
ΗΜ/ΣΘΙΑ	ΚΛΑΣΗ	ΜΙΚΤΟ	ΜΙΚΤΟ	
11.875	28n	1.949,16	1.571,16	-378,00
ΚΑΤΗΓΟΡΙΑ ΓΗΡΑΤΟΣ				

Allianz Ελλάδος Επενδύει στον

Τη στρατηγική κατεύθυνση της Allianz Ελλάδος και τις νέες προγραμματισμένες δράσεις για πελάτες και συνεργάτες μέχρι το 2019, παρουσίασαν η διευθύνουσα σύμβουλος της εταιρείας κα Φιλίππα Μιχάλη και ο εμπορικός διευθυντής κ. Στέφανος Μαλαχιάς, κατά την διάρκεια της ετήσιας εκδήλωσης που πραγματοποιήθηκε σε εορταστικό κλίμα στο Μέγαρο Μουσικής με κεντρικό μήνυμα το «Expect More. We are Allianz».

Στην ομιλία της η κ. Φ. Μιχάλη κάνοντας μια ανασκόπηση της χρονιάς που πέρασε, αναφέρθηκε στην υγιή πορεία της εταιρείας παρουσιάζοντας τη σταθερή παραγωγή της Allianz Ελλάδος η οποία έκλεισε το 2017 με κύκλο εργασιών 159 εκατ. Ευρώ και με λειτουργική κερδοφορία 8,5 εκατ. Ευρώ αυξημένη κατά 18% σε σχέση με το 2016.

Σχετικά με την πορεία της εταιρείας το 2017, η κ. Μιχάλη ανέφερε: «Την προηγούμενη χρονιά τα πήγαμε εξαιρετικά. Και αυτό που κρατώ είναι ο παλμός και η δυναμική. Είμαστε εδώ σήμερα για να επιβραβεύσουμε αυτούς που έκαναν το κάτι παραπάνω και να τους χειροκροτήσουμε επειδή το αξίζουν. Η επόμενη μέρα έχει ξεκινήσει δυνατά. Το πρώτο τρίμηνο, ήταν αρκετά δυνατό και ανεβάζουμε ρυθμούς όσο προχωράμε μέσα στη χρονιά. Το 2018 είναι μία χρονιά που θα κάνουμε αισθητό το αποτύπωμά μας στην ελληνική αγορά με επίκεντρο τον πελάτη και συνεχή επένδυση στον επαγγελματία ασφαλιστικό σύμβουλο».

Την κ. Φιλίππα Μιχάλη διαδέχθηκε στο βήμα ο κ. Λάμπρος Τσούκας, αντιπρόεδρος της Accenture Hellas, ο οποίος αναφέρθηκε στο ρόλο της τεχνολογίας στην καθημερινότητα του ασφαλιστικού συμβούλου και παρουσίασε το μελλοντικό μοντέλο σχέσης και συνεργασίας με τους πελάτες ανοίγοντας ένα «παράθυρο» στο μέλλον.

Στη συνέχεια, ο κ. Σ. Μαλαχιάς παρουσίασε την ανανεωμένη εμπορική στρατηγική της εταιρείας με αναφορά στους παρακάτω βασικούς άξονες:

- Ανάπτυξη στην Υγεία
- Νέα Επενδυτικά και Συνταξιοδοτικά Προγράμματα
- Ενίσχυση του Μεριδίου Αγοράς στην Ασφάλιση Αυτοκινήτου
- Νέες λύσεις για Επιχειρήσεις
- Ψηφιακή κατοικία
- Νέα ψηφιακά εργαλεία που θα εμπλουτίσουν όλες τις προϊόντικές γραμμές
- Νέος Κανονισμός Πωλήσεων
- Αναβάθμιση της Εκπαίδευσης των Συνεργατών Πωλήσεων

Αναφερόμενος στη νέα εμπορική στρατηγική της Allianz Ελλάδος, ο κ. Μαλαχιάς σχολίασε: «Εμείς θα συνεχίσουμε να επενδύουμε στην εμπειρία του πελάτη, να χτίζουμε όλες τις βελτιωτικές ενέργειες που χρειάζονται σε αυτό το κομμάτι ενώ προϊόντικά, θα στοχεύσουμε σε στρατηγικούς τομείς όπου δεν είχαμε παρουσία και θα βελτιώσουμε τα προϊόντα που ήδη διαθέτουμε στην αγορά. Ιδιαίτερα σημαντική θέση στη στρατηγική μας έχουν και όλες οι απαραίτητες ενέργειες για να γίνει η ζωή και η εμπειρία των συ-



Η διευθύνουσα
σύμβουλος της εταιρείας
κα Φιλίππα Μιχάλη



Ο εμπορικός διευθυντής κ. Στέφανος Μαλαχιάς



Επαγγελματία ασφαλιστή



Συνέχεια από τη σελίδα 13

νεργατών της Allianz πιο απλή και εύκολη. Είμαστε μέρος ενός οικοσυστήματος, το οποίο θέλουμε με υγιή τρόπο να αναπτύσσεται».

Το δεύτερο σκέλος της ημέρας επιφύλασσε μια ιδιαίτερα ευχάριστη έκπληξη για τους συμμετέχοντες της εκδήλωσης, αφού είχαν τη δυνατότητα να ακούσουν τον Coach της Εθνικής Ομάδας Μπάσκετ Παναγιώτη Γιαννάκη.

Ο θρύλος του ελληνικού Μπάσκετ ενθουσίασε και συγκίνησε το κοινό καθώς μοιράστηκε στιγ-

μές από την εντυπωσιακή του διαδρομή στο ελληνικό μπάσκετ, μιλώντας παράλληλα για τα χαρακτηριστικά εκείνα που οδηγούν στην κατάκτηση της κορυφής όπως, ο ενθουσιασμός, η εντατική «προπόνηση» η ψυχραιμία αλλά και το ήθος. Καταλήγοντας ότι όλοι μας θα πρέπει να περιμένουμε περισσότερα από τον εαυτό μας!

Η εκδήλωση κορυφώθηκε με τη βράβευση της ομάδας των συνεργατών της Allianz οι οποίοι διακρίθηκαν για τις εξαιρετικές επιδόσεις τους τη χρονιά που μας πέρασε.

Το συνέδριο έκλεισε με ένα mobile παιχνίδι μέσω του οποίου οι συνεργάτες δημιούργησαν ένα «σύννεφο λέξεων» απαντώντας στο τι σημαίνει για εκείνους Allianz, με επικρατέστερες τις απαντήσεις Δύναμη, Αξιοπιστία, Ομάδα και Μέλλον, δίνοντας το έναυσμα στην κ. Μιχάλη να σχολιάσει: «Είμαι πολύ χαρούμενη που μέσα στις δημοφιλέστερες απαντήσεις, βρίσκεται και η λέξη ομάδα. Νιώθω ότι αποτελούμε όλοι μία πολύ συνεκτική ομάδα με ορμή, ενέργεια και δυναμική. Είμαστε πάντα ανοιχτοί στην ανατροφοδότηση

τόσο από τους πελάτες μας όσο και από τα ίδια τα μέλη της ομάδας μας κι επιστρέφουμε κάθε φορά πιο δυνατοί.

Γι' αυτό να περιμένετε περισσότερα από αυτή την ομάδα που λέγεται Allianz».

Ιδιαίτερο χρώμα και πρόσθετη αξία στο ενθουσιώδες κλίμα της εκδήλωσης έδωσαν οι δύο παρουσιαστές της, Σμαράγδα Καρύδη και Θωδωρής Αθερίδης, οι οποίοι πλαισίωσαν τους ανθρώπους της Allianz με το μοναδικό χιούμορ και την ευχάριστη διάθεσή τους.

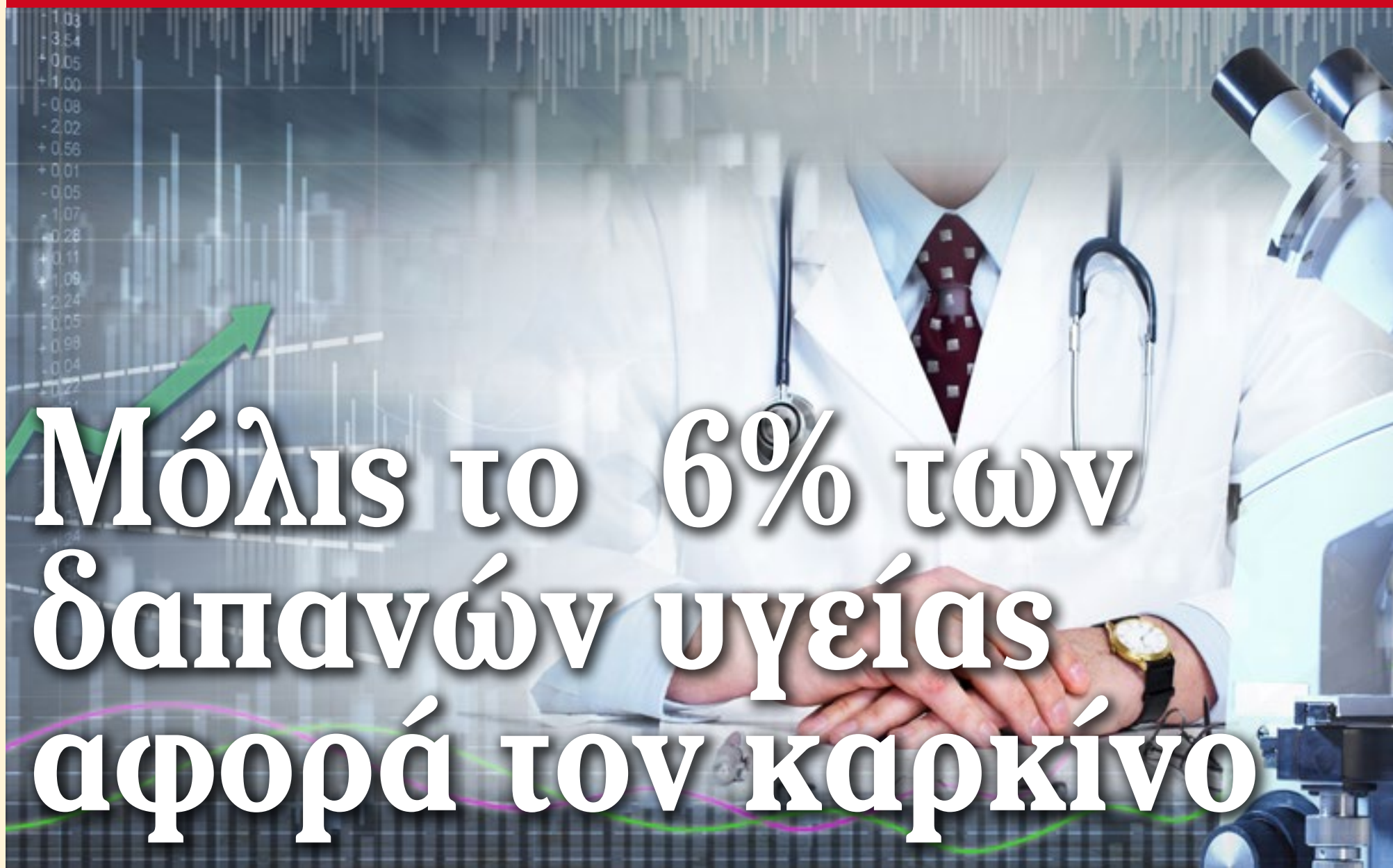


Η Ευρωκλινική από την ίδρυσή της το 1998 διαδραματίζει σταθερά πρωταγωνιστικό ρόλο στο χώρο της ιδιωτικής υγείας και αποτελεί σημείο αναφοράς για την ασυναγώνιστη ποιοτική φροντίδα υγείας και την ασθενοκεντρική εταιρική φιλοσοφία. Φέτος με αφορμή τα 20 χρόνια λειτουργίας της η διοίκηση του ομίλου Ευρωκλινικής επέλεξε να γιορτάσει την επέτειο αυτή προσφέροντας το αγαθό που γνωρίζει καλύτερα, την υγεία, στο πιο ευαίσθητο τμήμα της κοινωνίας, το παιδί

Σελ. 16-17

Nextdeal+υγεία

ΣΗΜΑ ΚΙΝΔΥΝΟΥ ΑΠΟ ΤΗΝ ΕΘΝΙΚΗ ΣΧΟΛΗ ΔΗΜΟΣΙΑΣ ΥΓΕΙΑΣ



Μόλις το 6% των δαπανών υγείας αφορά τον καρκίνο

Του **ΑΡΗ ΜΠΕΡΖΟΒΙΤΗ**

Μέχρι το 2030 ο καρκίνος θα ξεπεράσει σε διεθνές επίπεδο τα καρδιαγγειακά νοσήματα. Στο πλαίσιο αυτό απαιτείται μια ανακατανομή στις δαπάνες του συστήματος Υγείας, έτσι ώστε να διευκολύνεται η πρόσβαση των καρκινοπαθών σε όλο το φάσμα των υπηρεσιών υγείας. Στη χώρα μας σήμερα η δαπάνη για τον τομέα του καρκίνου

απορροφά μόλις το 6% της συνολικής δαπάνης για την υγεία, που αντιστοιχεί σε περίπου 1 δισ. ευρώ. Με τα νέα δεδομένα όμως για να καλυφθούν οι ανάγκες των καρκινοπαθών και να αρθούν τα εμπόδια στην προσβασιμότητα τους στις υπηρεσίες υγείας, θα πρέπει για κάθε 100 ευρώ που δαπανώνται στην υγεία τα 11 ευρώ να κατευθύνονται στον καρκίνο.

Στο συμπέρασμα αυτό κατέληξε νέα μελέτη της

Εθνικής Σχολής Δημόσιας Υγείας (ΕΣΔΥ) που είχε στόχο τη δημιουργία, για πρώτη φορά στη χώρα μας, μιας δομημένης πολυκριτηριακής διαδικασίας λήψης αποφάσεων για την κατανομή των πόρων Υγείας. Τα αποτελέσματα της μελέτης παρουσιάστηκαν από το Γιάννη Κυριόπουλος (ομότιμο καθηγητή Οικονομικών της Υγείας της Ε.Σ.Δ.Υ.), τον Κώστα

Ο καρκίνος πρέπει να έχει προτεραιότητα στις επιλογές για την κατανομή των πόρων υγείας

Συνέχεια στη σελίδα 18



Όμιλος ΥΓΕΙΑ
Δωρεάν εξετάσεις στους κατοίκους της Σύμης

Σελ. 26

Ερρίκος Ντυνάν
Ποιοι και γιατί θέλουν το νοσοκομείο εκτός ανταγωνισμού

Σελ. 24-25



Ευρωκλινική 20 χρόνια προσφοράς



Σημαντική προσφορά του Ομίλου Ευρωκλινικής στα παιδιά που στηρίζουν η «Κιβωτός του Κόσμου», το «Μαζί για το Παιδί» και «Το Χαμόγελο του Παιδιού» για τα 20χρονα της Ευρωκλινικής Αθηνών

Η Ευρωκλινική από την ίδρυσή της το 1998 διαδραματίζει σταθερά πρωταγωνιστικό ρόλο στο χώρο της ιδιωτικής υγείας και αποτελεί σημείο αναφοράς για την ασυναγώνιστη ποιοτικά φροντίδα υγείας και την ασθενοκεντρική εταιρική φιλοσοφία, που δίνει έμφαση στην προσωποποιημένη και εξατομικευμένη κλινική αντιμετώπιση και εξυπηρέτηση των ασθενών.

Φέτος συμπληρώνονται 20 χρόνια από την ίδρυση της και η Διοίκηση του Ομίλου Ευρωκλινικής επέλεξε να γιορτάσει την επέτειο αυτή προσφέροντας το αγαθό που γνωρίζει καλύτερα, την υγεία, στο πιο ευαίσθητο τμήμα της κοινωνίας, το παιδί.

Έτσι, λοιπόν, από την 1η Ιουλίου 2018, ο Όμιλος Ευρωκλινικής θα καλύπτει κάθε χρόνο όλες τις προληπτικές και τις διαγνωστικές παιδιατρικές εξετάσεις στα παιδιά που στηρίζουν στις δομές τους τρεις από τους μεγαλύτερους οργανισμούς φροντίδας παιδιού στη χώρα μας, η «Κιβωτός του Κόσμου», η Ένωση «Μαζί για το Παιδί» και «Το Χαμόγελο του Παιδιού», στην Αττική. Η ενέργεια αυτή αποφασίστηκε από τη Διοίκηση του Ομίλου ως μία πράξη ευθύνης απέναντι στην κοινωνία, ένα αυτονόητο χρέος των εταιριών που αναπτύσσονται και προσδίδουν.

Η ανακοίνωση της σημαντικής αυτής προσφοράς έγινε σε ειδική εκδήλωση από τον Αντώνη Βουκλαρή, διευθύνοντα σύμβουλο του Ομίλου Ευρωκλινικής με την παρουσία των εκπροσώπων των τριών

Συλλόγων.

«Σήμερα γιορτάζουμε τα 20 χρόνια από την ίδρυση της Ευρωκλινικής Αθηνών, 20 χρόνια στα οποία με συνέπεια και διάθεση για συνεχή εξέλιξη παρέχουμε ποιοτικές υπηρεσίες υγείας. Πιστεύουμε ότι κάθε οργανισμός που αναπτύσσεται και προοδεύει έχει χρέος να επιστρέφει στην κοινωνία στην οποία λειτουργεί ένα μέρος από όσα πέτυχε», ανέφερε χαρακτηριστικά ο κ. Βουκλαρής και πρόσθεσε:

«Έτσι και εμείς επιστρέφουμε στο πιο ευαίσθητο κομμάτι της κοινωνίας μας – στα παιδιά – σε συνεργασία με τους πιο άξιους αρωγούς και συμπαραστάτες παιδιών στην Ελλάδα. Είναι ελάχιστη η συνεισφορά μας μπροστά στο τεράστιο έργο που επιτελούν και τους ευχαριστούμε από καρδιάς που μας δίνουν τη δυνατότητα να συμμετέχουμε σε αυτό».

Στη συνέχεια μίλησαν οι εκπρόσωποι των τριών Συλλόγων, εκφράζοντας βαθιά συγκινημένοι τις ευχαριστίες τους για την προσφορά αυτή της Ευρωκλινικής.

Ο πατήρ Αντώνιος, Ιδρυτής του Συλλόγου «Κιβωτός του Κόσμου» τόνισε ότι «η ευαισθησία που έχει επιδείξει ο Όμιλος Ευρωκλινικής και ο τρόπος που έχει αγκαλιάσει τα παιδιά της Κιβωτού του Κόσμου έχει α-

νεκτίμητη αξία για μας και ευχόμαστε να βρει μιμητές, αφού έτσι νοσηματοδοτείται η έννοια της κοινωνικής αλληλεγγύης στους δύσκολους καιρούς μας. Κάθε χρόνο η Κιβωτός του Κόσμου χρειάζεται αιματολογικές και διαφόρων ειδών εξετάσεις για τα παιδιά που στηρίζει κι επομένως είναι πάρα πολύ σημαντική η βοήθεια της Ευρωκλινικής και η ομόθυμη συστράτευση όλων των ανθρώπων της στο έργο της Κιβωτού. Ευχαριστούμε θερμά από καρδιάς για μία ακόμη φορά και για τη συμπαράστασή σας στον αγώνα μας να βοηθήσουμε, γαληνέψουμε και να δώσουμε στα παιδιά μας τη χαμένη τους παιδικότητα».

«Ευχαριστούμε από καρδιάς τον Όμιλο της Ευρωκλινικής για αυτήν την τόσο ουσιαστική προσφορά στα παιδιά και τις οικογένειες που αγκαλιάζει η Ένωση «Μαζί για το Παιδί», δήλωσε η Αλεξάνδρα Μαρτίνου, πρόεδρος της Ένωσης «Μαζί για το Παιδί» συμπληρώνοντας ότι «πρόκειται για μια ενέργεια που δίνει λύσεις σε σημαντικά προβλήματα υγείας παιδιών που προέρχονται από οικογένειες με χαμηλό εισόδημα ή ανασφάλιστες. Με τη στήριξη της Ευρωκλινικής αυτές οι οικογένειες ανακουφίζονται έχοντας δωρεάν πρόσβαση σε υπηρεσίες υγείας καίριες για τη βελτίωση της ποιότη-



με πράξεις ευθύνης για την κοινωνία



Ο κ. Κωνσταντίνος Παννόπουλος, η κα Σταματία Γεωργαντή, ο κ. Αντώνης Βουκλαρής, η κα Πάνα Παναγιωτίδου και η κα Ελένη Τσάπρα

τας ζωής των παιδιών τους».

Από την πλευρά του, ο πρόεδρος του Δ.Σ. του Οργανισμού «Το Χαμόγελο του Παιδιού», κ. Κωνσταντίνος Γιαννόπουλος ανέφερε χαρακτηριστικά τα εξής: «Θα ήθελα να ευχαριστήσω θερμά την Ευρωκλινική που πιστή στις Αξίες και την Αποστολή της αναλαμβάνει να καλύπτει τις ιατρικές εξετάσεις των παιδιών που μεγαλώνουν στα πέντε Σπίτια μας στην Αττική. Είναι σημαντικό, στην προσπάθεια μας να εξασφαλίσουμε ό,τι καλύτερο στα παιδιά που μεγαλώνουν στα σπείρια μας, να έχουμε αυτή την ουσιαστική υποστήριξη στον τόσο κρίσιμο τομέα της υγείας. Ευχαριστούμε την διοίκηση της Ευρωκλινικής και το ιατρονοσηλευτικό προσωπικό της και ευχόμαστε αυτή να είναι η αρχή μίας πολυετούς συνεργασίας για τα παιδιά που καθημερινά στηρίζει «Το Χαμόγελο του Παιδιού».

Η ΕΥΡΩΚΛΙΝΙΚΗ

Η Ευρωκλινική είναι ένα από τα πλέον σύγχρονα διαγνωστικά, χειρουργικά και θεραπευτικά κέντρα της χώρας. Με 175 νοσηλευτικές κλίνες, 12 κλίνες στην Μονάδα Εντατικής Θεραπείας (ΜΕΘ), 8 χειρουργικές αίθουσες, 4 κλίνες στην Μονάδα Εμφραγμάτων, συνεργασία με 300 μόνι-

μους γιατρούς και 740 εξωτερικούς συνεργάτες, 500 άτομα μόνιμο διοικητικό και νοσηλευτικό προσωπικό, τμήμα επειγόντων περιστατικών 24ωρης λειτουργίας και ασθενοφόρα σε ετοιμότητα όλο το 24ωρο, η Ευρωκλινική παρέχει ολοκληρωμένες υπηρεσίες υγείας.

Είναι πιστοποιημένη για την Ποιότητα των παρεχόμενων Υπηρεσιών Υγείας σύμφωνα με την Ευρωπαϊκή προδιαγραφή EN 15224: 2012 ενώ πιστοποιήθηκε πρόσφατα και με ISO 9001:2015.

Η ΕΥΡΩΚΛΙΝΙΚΗ ΠΑΙΔΩΝ

Η Ευρωκλινική Παιδών είναι μία πλήρης παιδιατρική κλινική στο κέντρο της Αθήνας, καλύπτοντας ένα ευρύ φάσμα παιδιατρικών ειδικοτήτων και υποειδικοτήτων, με την υποστήριξη τμημάτων και εξειδικευμένων κέντρων.

Η Ευρωκλινική Παιδών, με 16 χρόνια εμπειρίας δίπλα στο παιδί και την οικογένειά του και έχοντας φιλοξενήσει περισσότερα από 300.000 παιδιά, πιστοποιήθηκε πρόσφατα ως η μόνη παιδιατρική κλινική στην Ευρώπη «φιλική προς τους ασθενείς» (Patients' Friendly Hospital), παρέχοντας ένα ολοκληρωμένο περιβάλλον εμπιστοσύνης και ασφάλειας για τους μικρούς ασθενείς και τους συνοδούς τους.



Η κα Ελένη Τσάπρα, διευθύντρια Παιδιατρικού Τομέα Ευρωκλινικής Αθηνών, ο κ. Κωνσταντίνος Γιαννόπουλος, πρόεδρος του Δ.Σ. του Οργανισμού «Το Χαμόγελο του Παιδιού», ο κ. Αντώνης Βουκλαρής, διευθύνων σύμβουλος ομίλου Ευρωκλινικής, η κα Σταματία Γεωργαντή, πρόεδρος «Κιβωτού του Κόσμου» και η κα Πάνα Παναγιωτίδου, μέλος Δ.Σ. Ένωσης «Μαζί για το Παιδί»



Η κα Εύα Τσιλίκου, διευθύντρια Marketing ομίλου Ευρωκλινικής, η κα Πάνα Παναγιωτίδου, η κα Σταματία Γεωργαντή, ο κ. Αντώνης Βουκλαρής, ο κ. Κωνσταντίνος Γιαννόπουλος, και η κα Ελένη Τσάπρα



Η κατάμεστη αίθουσα του Μουσείου Κυκλαδικής Τέχνης που φιλοξένησε τη συνέντευξη τύπου του ομίλου Ευρωκλινικής.

Συνέχεια από τη σελίδα 15

Αθανασάκη (επιστημονικό συνεργάτης του Τομέα Οικονομικών της Υγείας της Ε.Σ.Δ.Υ.), το Γιάννη Μπουκοβίνα (παθολόγο - ογκολόγο και πρόεδρο της Εταιρείας Ογκολόγων Παθολόγων Ελλάδος - ΕΟΠΕ) και την Καίτη Αποστολίδου (πρόεδρο της Ελληνικής Ομοσπονδίας Καρκίνου).

Η μελέτη της ΕΣΔΥ επιχείρησε, μέσω της σύγκλισης των απόψεων μιας διεπιστημονικής ομάδας εμπειρογνομόνων, να αποτυπώσει τα κυριότερα κριτήρια, αλλά και τη σχετική σημασία τους, τα οποία θα πρέπει να λαμβάνονται υπόψη κατά την κατανομή των πόρων μεταξύ των διαφορετικών κατηγοριών νοσημάτων στο σύστημα υγείας. Επιπλέον προσπάθησε να εκτιμήσει, μέσω της παραγωγής ενός ειδικού αλγορίθμου, τις νόσους, οι οποίες οφείλουν να αποτελούν μεζιζονες προτεραιότητες κατά την κατανομή των πόρων υγείας στο σύστημα υγείας στην Ελλάδα.

Σύμφωνα, λοιπόν, με τη μελέτη τα κακοήθη νεοπλασμάτα στη χώρα μας αντιστοιχούν σήμερα στο 20% του συνολικού φορτίου νοσηρότητας και στο 9,5% της δημόσιας δαπάνης για την υγεία. Μέσω της μεθοδολογίας της Πολυκριτηριακής Ανάλυσης Αποφάσεων (Multiple Criteria Decision Analysis) τα νεοπλασμάτα αναδείχθηκαν στην έρευνα ως βασική προτεραιότητα για την κατανομή των πόρων όχι απλώς στη βάση της ως άνω αναμενιστοχίας μεταξύ φορτίου νόσου και αποδιδόμενων πόρων, αλλά και συνυπολογίζοντας μια σειρά από άλλα κριτήρια κοινωνικών αξιών, όπως η ανισότητα στην πρόσβαση για το σύνολο των πασχόντων από καρκίνο στην Ελλάδα, αλλά και η συχνότητα εμφάνισης καταστροφικών δαπανών στα νοικοκυριά με πάσχοντες από καρκίνο στη χώρα, η οποία είναι ιδιαίτερα υψηλή.

Όπως τόνισε ο Γιάννης Κυριόπουλος, «ιστορικά, η κατανομή των (περιορισμένων) πόρων στο σύστημα υγείας κατά κύριο λόγο ακολουθεί την έκφραση της ζήτησης για προϊόντα και υπηρεσίες υγείας. Αδυνατεί, αφενός, να ανταποκρίνεται στις ανάγκες υγείας και, αφετέρου, να ενσωματώνει τις κοινωνικές προτιμήσεις και τις αξιακές προτεραιότητες αναφορικά με τη νόσο και τη θεραπεία. Ως εκ τούτου, η απουσία μιας δομημένης διαδικασίας λήψης αποφάσεων για την κατανομή των πόρων και η εναπόθεσή της στις "δυνάμεις της αγοράς", οδηγεί σε στρεβλώσεις, ανισότητες στην πρόσβαση και, εν τέλει, στη μη βελτίωση της κοινωνικής ευημερίας κατά το μέγιστο δυνατό.

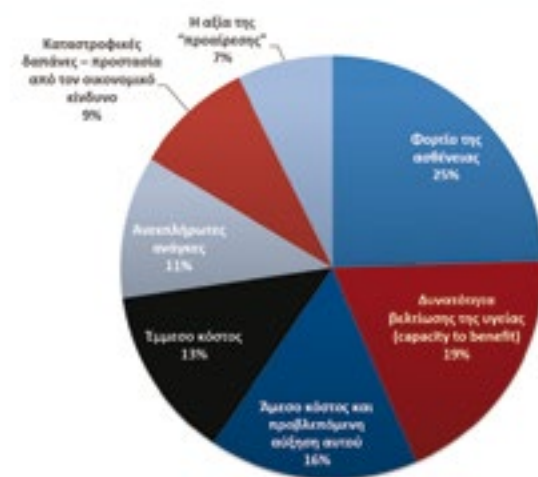
Με βάση το υπόδειγμα της μελέτης, όλοι οι πόροι συγκεντρώνονται σε ένα σφαιρικό προϋπολογισμό για τα νεοπλασμάτα. Βεβαίως, η κατανομή περαιτέρω πόρων για τη διαχείριση του καρκίνου κρίνεται δόκιμη - παρά ταύτα από μόνη της δεν επαρκεί προκειμένου να επιτευχθούν οι βασικοί στόχοι της αποδοτικότητας και της ισότητας στην υγεία. Η διαθεσιμότητα πόρων απαιτείται να συνοδεύεται από μια ολοκληρωμένη δέσμη πολιτικών υγείας, η οποία θα εκκινεί από την διαχείριση συμπεριφορών και καταναλώσεων, τον προσυμπτωματικό έλεγχο και την έγκαιρη διάγνωση, θα διασφαλίζει την πρόσβαση στις κατάλληλες θεραπευτικές αγωγές και θα προβλέπει μια ολιστική προσέγγιση των ασθενών στο χρονικό συνεχές της νόσου».

Επίσης, αναφορικά με τη διαχείριση συμπεριφορών και καταναλώσεων ο κ. Κυριόπουλος επεσήμανε τη συμβολή της πρωτοβάθμιας φροντίδας υγείας και των ιατρών πρώτης επαφής και πρότει-

Μόλις το 6% των δαπανών

Αποτελέσματα: τα κριτήρια της απόφασης και η σχετική σημασία αυτών

Το βάρος των 7 κριτηρίων στον αλγόριθμο της απόφασης



Ορισμένα συμπεράσματα

- Η κατανομή των πόρων μεταξύ των νοσημάτων χρειάζεται να ανταποκρίνεται στην πραγματικότητα, αλλά **οφείλουν να λαμβάνονται υπόψη** όπως η σοβαρότητα του νοσήματος.
- Ο **καρκίνος** αποτελεί την **υψηλότερη** αναφορικά με την κατανομή των πόρων αξιών και προτιμήσεων.
 - Περίπου **11 στα 100** "νέα ευρήματα" **να κατανέμονται στον καρκίνο**.
- Η κατανομή των πόρων θα πρέπει να είναι **συνεχούς της νόσου**.
 - Διασφάλιση του προϋπολογισμού, αλλά και σε παρεμβάσεις προφύλαξης.



Ιωάννης Κυριόπουλος, Ομότιμος Καθηγητής Οικονομικών της Υγείας, Ε.Σ.Δ.Υ.



Καίτη Αποστολίδου, Πρόεδρος ΕΛΛ.Ο.Κ



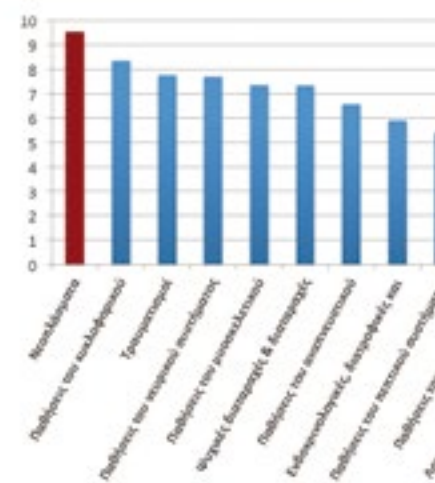
Κώστας Αθανασάκης, Επιστημονικός Συνεργάτης, Τομέας Οικονομικών της Υγείας, Ε.Σ.Δ.Υ.



Ιωάννης Μπουκοβίνας, Παθολόγος - Ογκολόγος, Πρόεδρος Ε.Ο.Π.Ε.

Αποτελέσματα: η σειρά κυριότερων νοσολογικών ομάδων στην κατανομή των πόρων

Βαθμολογία προτίμησης των νοσολογικών ομάδων στην κατανομή των πόρων υγείας



νε την εξέταση της περίπτωσης εισαγωγής ειδικής φορολογίας σε παράγοντες που ενοχοποιούνται για καρκινογένεση (κάπνισμα, διατροφή πλούσια σε λίπη και σακχαρώδη ποτά κ.λπ.).

Αναλύοντας τη μεθοδολογία και τα αποτελέσματα της έρευνας ο Κώστας Αθανασάκης ανέφερε τα εξής: «Η εφαρμογή των κανόνων της Πολυκριτηριακής Ανάλυσης Αποφάσεων, ανέδειξε μια εκτεταμένη σειρά κριτηρίων τα οποία οφείλουν να λαμβάνονται υπόψη κατά τις αποφάσεις κατανομής των πόρων. Ειδικότερα, ως βασικά κριτήρια επιρροής στη λήψη της απόφασης αναδείχθηκαν:

- Το φορτίο της νόσου, το οποίο αποτελεί και τη σημαντικότερη παράμετρο (24,5% του συνολικού

Τε Βελτίωση μη εξυπηρετούμενων δανείων και επιστροφή καταθέσεων

Αποκλιμάκωση των μη εξυπηρετούμενων δανείων το 2017, διαπιστώνεται στην Επισκόπηση του Χρηματοπιστωτικού Συστήματος της Τράπεζας της Ελλάδος. Παράλληλα θετικές καταγράφονται οι εξελίξεις στο χρηματοπιστωτικό τομέα καθώς οι τραπεζικές καταθέσεις του μη χρηματοπιστωτικού ιδιωτικού τομέα αυξάνονται. Από τον Ιούνιο του 2015, οι συνολικές καταθέσεις στις ελληνικές τράπεζες έχουν αυξηθεί κατά 14,6 δισεκ. ευρώ ή κατά περίπου 9%.

σελ.
20-21



BANCASSURANCE & Banking



Ο «ΠΟΝΟΚΕΦΑΛΟΣ» ΤΟΥ ΛΕΠΕΤΕ ΚΑΙ ΤΩΝ ΝΕΩΝ ΧΟΡΗΓΗΣΕΩΝ



Κρίσιμες αποφάσεις με την ανάληψη καθηκόντων θα κληθεί να πάρει ο νέος διευθύνων σύμβουλος της Εθνικής Τράπεζας καθώς υπάρχει σειρά σημαντικών ζητημάτων, που εκκρεμεί λόγω της επικείμενης διοικητικής αλλαγής.

Με βάση το χρονοδιάγραμμα, την προσεχή Δευτέρα 16 Ιουλίου είναι προγραμματισμένη η συνεδρίαση του Γενικού Συμβουλίου του ΤΧΣ, το οποίο θα αποφασίσει ποιόν από τους τρεις υποψηφίους, που περιλαμβάνει, σύμφωνα με πλη-

ροφορίες, η short list, θα στηρίξει ο εκπρόσωπος του Ταμείου στη συνεδρίαση του Δ. Σ της τράπεζας για την εκλογή νέου διευθύνοντος συμβούλου.

Με δεδομένο ότι το ΤΧΣ κατέχει το 40% του μετοχικού κεφαλαίου της Εθνικής Τράπεζας, η θέση του αναμένεται να έχει ιδιαίτερη βαρύτητα, ιδιαίτερα μετά την κρίση, που ξέσπασε μεταξύ Ταμείου και Δ. Σ της Εθνικής, όταν το τελευταίο εξέλεξε ως πρόεδρο τον κ. Τ. Θωμόπουλο, κόντρα στην επιθυμία του βασικού μετόχου.

Αν δεν υπάρξουν νέα παρατάγουδα, μέσα στην επόμενη εβδομάδα η Εθνική θα διαθέτει νέο διευθύνοντα σύμβουλο, ενώ μέχρι τις 26 Ιουλίου, που είναι προγραμματισμένη η τακτική γενική συνέλευση είναι πιθανόν να διαθέτει και έναν ή δύο νέους αναπληρωτές διευθύνοντες συμβούλους.

Η νέα διοικητική ομάδα θα κληθεί να λάβει σημαντικές αποφάσεις με το καλημέρα. Γύρω στις 23 Ιουλίου αναμένεται να επισκεφθούν την Αθήνα

Συνέχεια στη σελ. 22

► **Η τύχη του διαγωνισμού για Εθνική Ασφαλιστική, τα πωλητήρια σε Ρουμανία και Κύπρο και οι εξελίξεις σε ΛΕΠΕΤΕ και νέες χρηματοδοτήσεις**

ητρετούμενων ή καταθέσεων



Τα βασικά χρηματοοικονομικά μεγέθη των τραπεζών βελτιώνονται

Το 2017 περιορίστηκαν οι ζημίες των ελληνικών τραπεζών, ενώ το α' τρίμηνο του 2018 οι τράπεζες επανήλθαν σε κερδοφορία, η οποία όμως παραμένει αδύναμη. Η κεφαλαιακή επάρκεια διατηρείται σε υψηλό επίπεδο, οι πηγές χρηματοδότησης των τραπεζών έχουν διαφοροποιηθεί, ενώ η υποχώρηση του αποθέματος των μη εξυπηρετούμενων ανοιγμάτων (MEA) συνεχίζεται σε συμμόρφωση με τους τεθέντες στόχους.

Η ανθεκτικότητα των τραπεζών επιβεβαιώθηκε από τα αποτελέσματα της πρόσφατης άσκησης προσομοίωσης ακραίων καταστάσεων.

Όσον αφορά την κεφαλαιακή επάρκεια, ο Δείκτης Κεφαλαίου Κοινών Μετοχών (Common Equity Tier 1 – CET1) σε ενοποιημένη βάση και ο Δείκτης Κεφαλαιακής Επάρκειας παραμένουν σε υψηλά επίπεδα (15,8% και 16,4% αντίστοιχα το Μάρτιο του 2018). Τους πρώτους μήνες του 2018 διεξήχθη, στο πλαίσιο της πανευρωπαϊκής άσκησης ακραίων καταστάσεων σύμφωνα με τη μεθοδολογία της Ευρωπαϊκής Αρχής Τραπεζών, η σχετική άσκηση για τις τέσσερις σημαντικές ελληνικές τράπεζες. Σκοπός της άσκησης ήταν να αξιολογηθεί η ανθεκτικότητα των τραπεζών σε οικονομικές και χρηματοπιστωτικές διαταραχές για την τριετία 2018-2020, με σημείο αναφοράς τα μεγέθη της 31ης Δεκεμβρίου 2017 αναμορφωμένα για την επίπτωση του Διεθνούς Προτύπου Χρηματοοικονομικής Αναφοράς 9 (ΔΠΧΑ 9/IFRS 9).

Συνολικά, κατά μέσο όρο, ο Δείκτης Κεφαλαίου Κοινών Μετοχών στο δυσμενές σενάριο υποχωρεί κατά 9 ποσοστιαίες μονάδες, που αντιστοιχούν σε μείωση των ιδίων κεφαλαίων του τραπεζικού συστήματος κατά 15,5 δισεκ. ευρώ.

Σημειώνεται ότι η φιλοσοφία της άσκησης δεν ήταν τέτοια ώστε να τίθεται συγκεκριμένο ποσοτικό κριτήριο βάσει του οποίου θα αξιολογείτο αν οι τράπεζες πέτυχαν ή απέτυχαν στην άσκηση. Τουναντίον, τα αποτελέσματα ανά τράπεζα θα συνεκτιμηθούν από τον Ενιαίο Εποπτικό Μηχανισμό στο πλαίσιο της διαδικασίας εποπτικού ελέγχου και αξιολόγησης, βάσει της οποίας ο επόπτης ενδέχεται να ζητήσει από κάποια τράπεζα να τηρεί πρόσθετα κεφαλαιακά αποθέματα ή/και να θέσει ποιοτικές απαιτήσεις (αναφερόμενες συχνά ως "απαιτήσεις του Πυλώνα II"). Ωστόσο, δεν προέκυψε κεφαλαιακό έλλειμμα ως αποτέλεσμα της άσκησης.

οι περιορισμοί συνολικές καταθέσεις έχουν μέρω (ή κατά περίπτωση) προς επιχειρήσεις πα-
Επίσης, οι τράπεζες άντησαν, 2014, κεφάλαια από τις διεθνείς έκδοση καλυμ-
οριορισμοί στην αθαρώσει και η από την έκτακτη επεξεργασίας της Ελ-
με το ανώτατο του μηχανισμού σε ρευστότητα σε 10,9 δισεκ.
τον Ιούλιο του χρηματοπιστω-
περιοριστικές ζικών δανείων υψηλό απόθεμα δανείων παρα-
όγκληση για το τμήματος.

Η ανοδική πορεία του εναρμονισμένου δείκτη τιμών καταναλωτή θα συνεχιστεί και το 2018, αν και με ελαφρώς χαμηλότερους ρυθμούς σε σχέση με το 2017, λόγω εξάντλησης των επιδράσεων βάσης από τις τελευταίες αυξήσεις στην έμμεση φορολογία.

Τέλος, σύμφωνα με τα έως τώρα διαθέσιμα δεδομένα, για το 2018 αναμένεται να επιτευχθεί ο δημοσιονομικός στόχος του προγράμματος.

Οι εκτιμήσεις για τις προοπτικές της οικονομίας περιβάλλονται από σημαντικές αβεβαιότητες.

Σε ό,τι αφορά το εγχώριο περιβάλλον, καθυστερήσεις στην εφαρμογή των μεταρρυθμίσεων και των ιδιωτικοποιήσεων και υπερβολική φορολόγηση ενδέχεται να οδηγήσουν σε επιβράδυνση της ανάκαμψης της οικονομίας.

Οι κίνδυνοι που πηγάζουν από το εξωτερικό περιβάλλον συνδέονται κυρίως με την αύξηση του εμπορικού προστατευτισμού διεθνώς, με τις γεωπολιτικές εξελίξεις, αλλά και με την αύξηση της αποστροφής κινδύνου των επενδυτών λόγω αναταράξεων στις διεθνείς χρηματοπιστωτικές αγορές. Τέλος, ενδεχόμενη επιδείνωση της προσφυγικής κρίσης και αύξηση των μεταναστευτικών-προσφυγικών ροών μπορούν να επηρεάσουν αρνητικά την οικονομική δραστηριότητα.



Τα μη εξυπηρετούμενα ανοίγματα υποχωρούν σταδιακά

Οι τράπεζες σημείωσαν πρόοδο με την κυριότερη πρόκληση την οποία αντιμετωπίζουν, δηλαδή τα μη εξυπηρετούμενα ανοίγματα (MEA), καθώς μείωσαν το απόθεμα αυτών των στοιχείων κατά περίπου 10% στη διάρκεια του 2017. Τα MEA ανήλθαν στο τέλος του 2017 σε 94,4 δισεκ. ευρώ, μειωμένα κατά περίπου 11 δισεκ. ευρώ έναντι του τέλους του 2016 (οι τράπεζες ξεπέρασαν κατά περίπου 1,6 δισεκ. ευρώ τους στόχους που είχαν θέσει για τη μείωση των MEA). Η υποχώρηση του αποθέματος των MEA κατά τη διάρκεια του 2017 οφείλεται κυρίως σε διαγραφές (6,5 δισεκ. ευρώ) και πωλήσεις (3,6 δισεκ. ευρώ) μη εξυπηρετούμενων δανείων.

Σύμφωνα με στοιχεία Μαρτίου 2018, το ύψος των MEA μειώθηκε κατά 2,1% συγκριτικά με το τέλος Δεκεμβρίου του 2017, φθάνοντας τα 92,4 δισεκ. ευρώ ή το 48,5% των συνολικών ανοιγμάτων. Η μείωση των MEA κατά το α' τρίμηνο του 2018 οφείλεται κατά κύριο λόγο στις διαγραφές, που ανήλθαν σε 1,7 δισεκ. ευρώ. Η μείωση των MEA που προήλθε από εισπραξιές, ρευστοποιήσεις και πωλήσεις ήταν ελαφρώς μειωμένη σε σύγκριση με το προηγούμενο τρίμηνο. Στο μέλλον αναμένονται καλύτερες επιδόσεις, καθώς οι τράπεζες έχουν ήδη ανακοινώσει, και σε ορισμένες περιπτώσεις πραγματοποιήσει, πωλήσεις δανείων.

Η κάλυψη από προβλέψεις σε επίπεδο συστήματος έχει αυξηθεί σημαντικά, σε 49,0% το Μάρτιο του 2018 από 46,2% το Δεκέμβριο του 2017, ενώ, αν συμπεριληφθεί στις προβλέψεις και η αξία των εξασφαλίσεων (με ανώτατη αξία το υπόλοιπο του δανείου προ προβλέψεων απομείωσης), η κάλυψη των MEA που επιτυγχάνεται ξεπερνά το 100%. Η αύξηση στην κάλυψη από προβλέψεις οφείλεται κυρίως στην αναγνώριση νέων υψηλών προβλέψεων, λόγω της εφαρμογής του Διεθνούς Προτύπου Χρηματοοικονομικής Αναφοράς 9 (ΔΠΧΑ 9).

Οι τράπεζες υπέβαλαν στο τέλος Σεπτεμβρίου του 2017 αναθεωρημένους στόχους για τη μείωση των MEA. Ο στόχος για το ύψος των μη εξυπηρετούμενων ανοιγμάτων στο τέλος του 2019 τίθεται σε 64,6 δισεκ. ευρώ (από 66,4 δισεκ. ευρώ που ήταν αρχικά). Η βελτίωση αυτή εκτιμάται ότι θα προέλθει από την επίσπευση πώλησης δανείων, κυρίως στο επιχειρηματικό χαρτοφυλάκιο και σε μικρότερο βαθμό στο καταναλωτικό χαρτοφυλάκιο, καθώς επίσης και μέσω αύξησης των διαγραφών, κυρίως στο χαρτοφυλάκιο λιανικής. Παρά την αναμενόμενη μείωση του υπολοίπου των μη εξυπηρετούμενων δανείων, ο δείκτης των μη εξυπηρετούμενων ανοιγμάτων εκτιμάται ότι θα διαμορφωθεί σε 35,2% στο τέλος του 2019 (από 33,9% που ήταν ο αρχικός στόχος), εξαιτίας της αναθεώρησης προς τα κάτω των εκτιμήσεων για το ρυθμό πιστωτικής επέκτασης από το ελληνικό τραπεζικό σύστημα και της διενέργειας αυξημένων διαγραφών και πωλήσεων δανείων. Αυτό υποδηλώνει την ανάγκη για υπέρβαση της υφιστάμενης στοχοθεσίας για τη μείωση των MEA και για επιτάχυνση των προσπάθειών βελτίωσης της ποιότητας στοιχείων ενεργητικού των τραπεζών.

ΕΤΕ Κρίσιμες αποφάσεις με ...το καλημέρα για τον νέο CEO

Συνέχεια από τη σελίδα 19

τα στελέχη των Goldman Sachs και Morgan Stanley, που "έτρεξαν" ως σύμβουλοι πώλησης το -νέο- διαγωνισμό πώλησης της Εθνικής Ασφαλιστικής.

Όπως είναι γνωστό, έχει κατατεθεί μια δεσμευτική προσφορά από την Gongbao, η οποία έχει αξιολογηθεί από τους συμβούλους, αλλά η υφιστάμενη διοίκηση, λόγω του μεταβατικού της χαρακτήρα, θεώρησε πρόπον να μη δεσμεύσει την επόμενη. Η απόφαση για την τύχη του διαγωνισμού και τα επόμενα βήματα θα πρέπει να ληφθεί άμεσα καθώς τα χρονικά περιθώρια, σε περίπτωση που ο διαγωνισμός κηρυχθεί άγονος, είναι ήδη ασφυκτικά.

Morgan Stanley και Goldman Sachs έχουν, βέβαια, διενεργήσει προεργασία, για το plan B, σε περίπτωση που ο διαγωνισμός κηρυχθεί άγονος. Σύμφωνα με πληροφορίες, η εξεταζόμενη δομή της δημόσιας προσφοράς μετοχών (IPO) έχει χαρακτηριστικά αντίστοιχα με την αύξηση κεφαλαίου της Eurobank του 2014.

Δηλαδή, αρχικά, θα επιλεγεί, μέσω της διαδικασίας των δεσμευτικών προσφορών, βασικός επενδυτής ή ομάδα βασικών επενδυτών, που θα δεσμευτεί ότι θα καλύψει σε μια ελάχιστη τιμή (σ.σ η οποία θα είναι εντός του εύρους εύλογης αποτίμησης) συγκεκριμένο μέρος της διάθεσης. Εν συνεχεία θα τρέξει διεθνής δημόσια προσφορά με ελάχιστη τιμή διάθεσης, αυτή που έχει προσφέρει ο βασικός επενδυτής.

Για την επιλογή του επενδυτή ή της ομάδας επενδυτών συνεκτιμώνται κριτήρια αξιολόγησης, όπως η εμπειρία στις ασφαλιστικές εργασίες, η φερεγγυότητα του, η δυνατότητα ολοκλήρωσης της συναλλαγής και το προσφερόμενο τίμημα. Ο



βασικός επενδυτής ή όσοι απαρτίζουν την ομάδα βασικών επενδυτών θα πρέπει να πληρούν τα κριτήρια καταλληλότητας (fit & proper), που ορίζει η ΤτΕ, διαδικασία που θα τρέξει πριν την υποβολή δεσμευτικής προσφοράς εκ μέρους τους.

Τα πωλητήρια σε Κύπρο και Ρουμανία

Μέσα στους επόμενους μήνες, η Εθνική καλείται να ολοκληρώσει διαγωνισμούς πώλησης για τις θυγατρικές της σε Ρουμανία (Banca Romaneasca) και Κύπρο (Εθνική Τράπεζα Κύπρου) καθώς και να βρει αγοραστές για τη θυγατρική της στη FYROM (Stopanska) και το δίκτυο καταστημάτων στην Αίγυπτο.

Για την πώληση του 99,28% της Banca

Romaneasca (BROM) έχει κινηθεί νέος διαγωνισμός με σύμβουλο και πάλι την Credit Suisse, ενώ πιο προχωρημένη είναι η διαγωνιστική διαδικασία για την πώληση της Εθνικής Κύπρου, η οποία βρίσκεται στη φάση της διενέργειας due diligence από τους ενδιαφερόμενους επενδυτές, ώστε τον Σεπτέμβριο να κατατεθούν οι προσφορές. Παράλληλα, προχωρά η διαδικασία διαχωρισμού των ΝΡΕ της Εθνικής Κύπρου, μετά τη λήψη των σχετικών εγκρίσεων.

Τα μη εξυπηρετούμενα ανοίγματα της τράπεζας μαζί με τις εξασφαλίσεις τους, θα μεταβιβαστούν σε bad bank, που θα ελέγχεται από τη μητρική τράπεζα. Η μεταβίβαση θα διενεργηθεί στην καθαρή τους αξία (ονομαστική αξία, μείον οι σχημα-

τισμένες προβλέψεις), ενώ η bad bank θα "θωρακισθεί" κεφαλαιακά, τόσο από την Εθνική Κύπρου, όσο και από τη μητρική.

Ο «πονοκέφαλος» του ΛΕΠΕΤΕ και των νέων χορηγήσεων

Σε εκκρεμότητα βρίσκεται και το φλέγον θέμα του Λογαριασμού Επικούρησης, μετά την απόφαση της διοίκησης Φραγκιαδάκη να διακόψει τη χρηματοδότηση του. Η κυβέρνηση επιθυμεί το θέμα να διευθετηθεί με τρόπο που να διασώζει μέρος των παροχών προς τους συνταξιούχους, ενώ DG Comp και επόπτης θεωρούν ότι η τράπεζα πρέπει να σταματήσει ή να περιορίσει δραστικά την επιχορήγηση προς το Λογαριασμό Επικούρησης από την στιγμή που τα αποθεματικά του δεν αρκούν για την κάλυψη ούτε καν των τρεχουσών υποχρεώσεών του.

Άμεσες αποφάσεις θα πρέπει να ληφθούν και για την ενίσχυση του ρυθμού πιστωτικής επέκτασης καθώς η Εθνική ενώ διαθέτει το πλεονέκτημα υψηλής ρευστότητας δεν το έχει αξιοποιήσει, λόγω αφενός του χαμηλού ως τώρα ρυθμού ανάπτυξης και προσέληψης ξένων άμεσων επενδύσεων, αφετέρου λόγω δικών της κακών χειρισμών.

Με δεδομένο ότι η ρευστότητα θα ενισχυθεί έτι περαιτέρω από το νέο γύρο πώλησης θυγατρικών σε Ελλάδα (Εθνική Ασφαλιστική) και εξωτερικό καθώς και χαρτοφυλακίων με μη εξυπηρετούμενα δάνεια, απαιτείται οι καθαρές νέες χορηγήσεις (σ.σ μετά τις αποπληρωμές) να τρέξουν με υψηλό ρυθμό ώστε να ενισχυθούν σταδιακά τα έσοδα από τόκους και να μειωθεί το ποσοστό των μη εξυπηρετούμενων ανοιγμάτων επί του συνόλου των χορηγήσεων.

Eurobank Στη νέα ψηφιακή εποχή με συνεργάτη την Cosmote

Την πρωτοποριακή υπηρεσία v-Banking, μια προηγμένη μορφή τηλεδιάσκεψης, προσφέρει πρώτη στους επιχειρηματικούς πελάτες της η Eurobank, κάνοντας ένα μεγάλο βήμα ψηφιακού μετασχηματισμού, μέσα από τις εξειδικευμένες λύσεις τεχνολογίας Cosmote. Το έργο περιλαμβάνει την εγκατάσταση πλατφόρμας Cisco για απομακρυσμένη συνεργασία με εξειδικευμένους συμβούλους της Τράπεζας (remote expert collaboration), τον σχεδιασμό και την υλοποίηση πρωτοποριακών εφαρμογών με ασφάλεια και εμπιστευτικότητα επικοινωνίας, καθώς και τεχνική υποστήριξη για τα επόμενα 5 χρόνια.

Η καινοτόμος υπηρεσία v-Banking, μοναδική σε ευρωπαϊκό επίπεδο, εκσυγχρονίζει τις τραπεζικές συναλλαγές, δίνοντας προτεραιότητα στον επιχειρηματία και την επιχείρηση.



Οι πελάτες της Eurobank έχουν πλέον τη δυνατότητα προσωποποιημένης εξυπηρέτησης σε ασφαλές ψηφιακό περιβάλλον, από εξειδικευμένους συμβούλους, μέσω video κλήσης υψηλής ευκρίνειας, χωρίς να χρειάζεται να επισκεφτούν κάποιο κατάστημα της Τράπεζας. Έτσι, καλύπτονται οι ανάγκες της ε-

πιχείρησης, ενώ μειώνονται οι λειτουργικές δαπάνες και ο χρόνος εκτέλεσης καθημερινών εργασιών. Μέσω της πλατφόρμας ηλεκτρονικής τραπεζικής παρέχονται: άμεση εξυπηρέτηση χωρίς αναμονή, ανταλλαγή και επεξεργασία εγγράφων σε πραγματικό χρόνο, διαδραστικό ημερολόγιο για

προγραμματισμό συναντήσεων, συμβουλευτικές υπηρεσίες και υποστήριξη, περιήγηση και διαδραστικές παρουσιάσεις χρηματοοικονομικών τραπεζικών προϊόντων και εξατομικευμένη επικοινωνία μέσω chat και e-mail.

Με την πρωτοποριακή υπηρεσία v-Banking εγκαινιάζεται

ένας πλήρης κύκλος ψηφιακής αναβάθμισης, καθώς το επόμενο διάστημα η Eurobank θα υιοθετήσει και νέες καινοτόμες ηλεκτρονικές υπηρεσίες με στόχο την παροχή υψηλού επιπέδου εξυπηρέτησης των πελατών της.

Η υπηρεσία v-Banking είναι ένα ακόμη σημαντικό βήμα στην πορεία του ψηφιακού μετασχηματισμού της Eurobank που υλοποιείται με γνώμονα τη συνεχή υιοθέτηση καινοτόμων τεχνολογικών εργαλείων στην σύγχρονη τραπεζική και την πελατοκεντρική προσέγγιση της τράπεζας, τόνισε ο γενικός διευθυντής λιανικής τραπεζικής της Eurobank, κ. Ιάκωβος Γιαννακλής. Το v-Banking φέρνει την τράπεζα στην επιχείρηση, αναβαθμίζοντας στην πράξη και με τον πλέον σύγχρονο τρόπο την εξυπηρέτηση των επιχειρηματικών πελατών της Eurobank, με σεβασμό στο χρόνο και τις ανάγκες τους. Η

νέα υπηρεσία εντάσσεται στη στρατηγική της Τράπεζας για την ενίσχυση και ουσιαστική στήριξη της ελληνικής επιχειρηματικότητας, με πρωτοποριακά εργαλεία που ανταποκρίνονται στις σύγχρονες τεχνολογικές τάσεις διεθνώς, πρόσθεσε ο κ. Γιαννακλής.

Η τεχνολογία έχει τη δύναμη να μετασχηματίζει κάθε επιχείρηση βοηθώντας τη να λειτουργεί αποτελεσματικότερα, αποδοτικότερα και με χαμηλότερο κόστος.

Είμαστε πολύ ικανοποιημένοι που μέσα από την εμπειρία μας στον τομέα της προσωποποιημένης εξυπηρέτησης και τις προηγμένες υπηρεσίες και τεχνολογικές λύσεις COSMOTE, συμβάλλουμε στη δυναμική μετάβαση της Eurobank στη νέα ψηφιακή εποχή, δήλωσε σχετικά ο Chief Commercial Officer Business Segment του Ομίλου ΟΤΕ, κ. Γρηγόρης Χριστόπουλος.

Νέων υγείας αφορά τον καρκίνο

Ματα

ύ των νοσολογικών κατηγοριών
στο φορτίο της νόσου
νται υπόψη και άλλοι παράγοντες,
ήματος

λότερη προτεραιότητα
των πόρων, σε όρους κοινωνικών

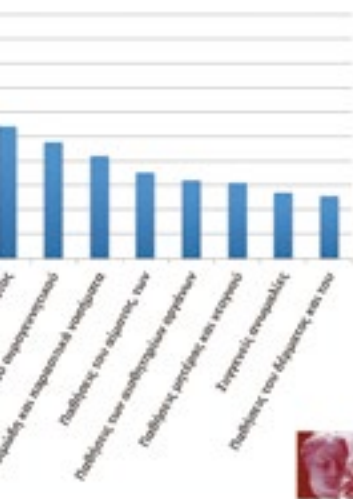
ρώ" δημόσιας δαπάνης θα πρέπει
νο

έπει να αφορά στο σύνολο του

σμού στη θεραπεία (π.χ. φάρμακα)
όλησης/μακροχρόνιας φροντίδας)

προτεραιότητας των
ών κατηγοριών ως προς
ν

λογικών κατηγοριών ως προς την



Βάρους της απόφασης).

- Η δυνατότητα βελτίωσης της υγείας των πασχόντων από την παροχή επιπλέον πόρων στη νοσολογική κατηγορία υπό εξέταση (19%).
- Το άμεσο κόστος της νόσου και η εκτιμώμενη αύξησή του εντός της επόμενης πενταετίας (16%).
- Το έμμεσο κόστος της νόσου (13,2%).
- Οι ανεκπλήρωτες ανάγκες υγείας των πασχόντων (10,9%).
- Η πιθανότητα ύπαρξης καταστροφικών δαπανών υγείας στα νοικοκυριά με πάσχοντες από τη νόσο (9,1%).
- Η «αξία της προαίρεσης», δηλαδή η τοποθέτηση πόρων για την έγκαιρη αντιμετώπιση αυτών που



θα αναπτύξουν τη νόσο, δεδομένης της σοβαρότητας του νοσήματος και της κοινωνικής απαίτησης για χορήγηση θεραπείας (7,3%).

Βαθμολογώντας τις μείζονες νοσολογικές κατηγορίες ως προς τη σημασία κάθε μιας σε κάθε κριτήριο από τα παραπάνω, δημιουργήθηκαν εκτιμήσεις των κοινωνικών προτιμήσεων, υπό τη μορφή "βαθμών προτίμησης", αναφορικά με την προτεραιότητα κάθε νοσολογικής κατηγορίας ως προς την κατανομή των διαθέσιμων ή των μελλοντικών πόρων υγείας.

Στο πλαίσιο αυτό, και σύμφωνα με τα αποτελέσματα της μελέτης, τα κακοήγη νεοπλάσματα εκτιμήθηκαν ως η σημαντικότερη προτεραιότητα για την κατανομή των πόρων υγείας (με βαθμό 9,53/10), ακολουθούμενα από τις παθήσεις του κυκλοφορικού συστήματος (8,36/10), τους τραυματισμούς (7,77/10), τις παθήσεις του νευρικού συστήματος (7,71/10), τις παθήσεις του μυοσκελετικού συστήματος (7,37/10) και τις ψυχικές διαταραχές (7,35/10). Αξίζει να σημειωθεί ότι παρήχθησαν εκτιμήσεις για το σύνολο των μειζόνων κατηγοριών παθήσεων, όπως αυτές καταγράφονται στις διεθνείς ταξινομήσεις των νόσων και των καταστάσεων υγείας».

Τα εμπόδια στη φροντίδα των καρκινοπαθών

Αναφερόμενος στα χαρακτηριστικά της φροντίδας των καρκινοπαθών ο Γάβνης Μπουκοβίνας τόνισε ότι «δύο αδιαμφισβήτητες αλήθειες παραμένουν σήμερα στην αντιμετώπιση του καρκίνου: α) η εποχή της ιατρικής ακρίβειας κουβαλά και προκλήσεις και ευκαιρίες, και β) υπάρχει πολλή δουλειά ακόμη να γίνει προς την κατεύθυνση της καλύτερης οργάνωσης για να απολαμβάνουν οι ασθενείς τα μέγιστα δυνατά αποτελέσματα της προόδου της επιστήμης μας. Μόνο εργαζόμενοι συλλογικά με τους ασθενείς, τις άλλες επιστημονικές ενώσεις, τους παρόχους υγείας, τις ρυθμιστικές αρχές, τη βιομηχανία, την Πολιτεία, μπορούμε να βεβαιώσουμε ότι ολόένα και περισσότεροι ασθενείς θα έχουν πρόσβαση στα καλύτερα φάρμακα ανεξάρτητα από τη γεωγραφική τους θέση, την κατάσταση της υγείας τους και το στάδιο του καρκίνου τους και ταυτόχρονα να εξασφαλίσουμε ένα βιώσιμο σύστημα υγείας.

Η προτεραιοποίηση των προβλημάτων και η καλύτερη πληροφόρηση των πολιτικών υγείας ξεκινά από το "σπίτι" μας. Αυτό σημαίνει στέρεες και κρυστάλλινες ενδείξεις για τις καλύτερα ισορ-

ροπημένες θεραπείες σε αντιστοιχία με τις κοινωνικο-οικονομικές πραγματικότητες που η ΕΟΠΕ μπορεί να παράξει. Αυτή τη στιγμή έχουμε πολλά ανοιχτά μέτωπα που πρέπει να επιλυθούν σύντομα, γιατί η ζωή δεν περιμένει! Έλλειψη αποτελεσματικών και φθηνών φαρμάκων, δυσκολίες στην εισαγωγή καινοτόμων φαρμάκων, υιοθέτηση διαγνωστικών και θεραπευτικών πρωτοκόλλων, δημιουργία αρχείων ασθενών, ελάττωση της γραφειοκρατίας στην καθημερινότητα του ογκολογικού ασθενούς αλλά και όλου του συστήματος περίθαλψής του, ακόμη μεγαλύτερη ευαισθητοποίηση της κοινωνίας για την πρόληψη του καρκίνου, ενίσχυση της έρευνας και δημιουργία εξειδικευμένων κέντρων για σπάνιους όγκους, υποστήριξη των ασθενών με καρκίνο σε τελικό στάδιο. Αυτά και πολλά άλλα είναι κατατεμαχισμένα σήμερα μεταξύ διαφόρων υπηρεσιών, που πολλές φορές λειτουργούν ανεξάρτητα ή και ανταγωνιστικά.

Η αδήριτη αναγκαιότητα της δημιουργίας ενός ευέλικτου και αποτελεσματικού Εθνικού Ινστιτούτου για τον Καρκίνο προβάλλει σαν την πλέον ολοκληρωμένη προσέγγιση όχι μόνον της επίλυσης των προβλημάτων που αναφέραμε αλλά και σαν μοχλός ανάπτυξης του συνόλου της επιστημονικής κοινότητας και ένεση αισιοδοξίας της κοινωνίας μας. Είναι η ολιστική διασύνδεση των επιμέρους θεμάτων που αναδεικνύει η πρωτοπόρα μελέτη της ΕΣΔΥ. Θα πρέπει να τολμήσουμε να αλλάξουμε το μέλλον μας!».

Απαιτούνται Εθνικό Σχέδιο Δράσης και Εθνικό Μητρώο Νεοπλασιών

Το εθνικό Σχέδιο Δράσης για τον καρκίνο και το Μητρώο Νεοπλασιών είναι δύο θέματα για τα οποία οι Επιστημονικές Ιατρικές Εταιρείες και οι Σύλλογοι Ασθενών εδώ και χρόνια έχουν τονίσει την αναγκαιότητα τους. Από το 2004 όλοι οι υπουργοί Υγείας έχουν ανακοινώσει -με τυμπανοκρουσίες σε ειδικές τελετές στο Μέγαρο Μουσικής- ένα Εθνικό Σχέδιο Δράσης για τον Έλεγχο του Καρκίνου (πολλοί μάλιστα από αυτούς έχουν προβεί και σε έκδοση πολυτελούς τόμου), καθώς και Εθνικό Αρχείο Νεοπλασιών. Ωστόσο μετά τις πομπώδεις ανακοινώσεις δεν υπήρξε η πολιτική βούληση για να εφαρμοσθούν.

Στην παρουσίαση της μελέτης της ΕΣΥ η Καίτη Αποστολίδου τόνισε για μια ακόμη φορά την τεράστια σημασία τους, αναφέροντας τα αεζής:

«Το σύστημα υγείας μπορεί να ανταποκριθεί στις ανάγκες του πληθυσμού για την πρόληψη, τον προσυμπτωματικό έλεγχο, τη θεραπεία και τη φροντίδα του καρκίνου μόνο μέσω του σύγχρονου επιστημονικού σχεδιασμού. Ο σχεδιασμός της ολοκληρωμένης πολιτικής για τον καρκίνο αποτυπώνεται σε ένα Εθνικό Σχέδιο Δράσης για τον Έλεγχο του Καρκίνου, που δίνει τη δυνατότητα στους υπεύθυνους χάραξης πολιτικής υγείας για τον καρκίνο, να σχεδιάσουν λεπτομερώς την πολιτική τους για τον καρκίνο σε όλα τα επίπεδα, από την πρόληψη μέχρι τη φροντίδα για την επιβίωση από τον καρκίνο.

Τα δεδομένα που χρησιμοποιούνται σε ένα Εθνικό Σχέδιο Δράσης για τον Έλεγχο του Καρκίνου απαιτούν επαγρύπνηση και παρακολούθηση:

- Ποιο είναι το φορτίο του καρκίνου στη χώρα και πώς είναι πιθανό να εξελιχθεί;
- Πόσο επιτυχημένες είναι οι εφαρμοζόμενες πολιτικές ελέγχου του καρκίνου;
- Δύο μηχανισμοί παρακολούθησης του καρκίνου είναι διαθέσιμοι και συμπληρωματικοί:
- Για τη θνησιμότητα: ζωτικά στατιστικά στοιχεία για τους θανάτους (κατά αιτία)
- Για νοσηρότητα: μητρώο καρκίνου.

Τα δεδομένα για τους ανωτέρω μηχανισμούς είναι διαθέσιμα και ιδανικά για τον έλεγχο του καρκίνου αλλά δεν είναι διαθέσιμα, επαρκή και ακριβή στη χώρα μας λόγω ανεπαρειών του συστήματος υγείας αλλά και πόρων.

Η Ελλάδα δεν διαθέτει πληθυσμιακό Εθνικό Μητρώο Νεοπλασιών το οποίο θα επέτρεπε στους υπευθύνους χάραξης πολιτικής για τον καρκίνο, να βασίσουν τις εκτιμήσεις για την κατανομή των πόρων υγείας στον καρκίνο σε πραγματικά δεδομένα. Δεν είναι μόνον η έλλειψη πόρων ο λόγος που η Ελλάδα δεν διαθέτει Εθνικό Μητρώο Νεοπλασιών. Για να προχωρήσουμε είναι απαραίτητο να αναγνωρίσουμε ότι η καταγραφή του καρκίνου σε όλα τα επίπεδα είναι πάντα εφικτή, αν υπάρχει η επιστημονική και πολιτική βούληση για την καταχώρηση του, και μέχρι τώρα τουλάχιστον μόνον αποσπασματικές προσπάθειες είχαν γίνει.

Πριν συζητήσουμε για την κατανομή νέων πόρων στον καρκίνο θα πρέπει όλοι οι εμπλεκόμενοι στον καρκίνο από τους πολιτικούς, τους γιατρούς, τις διοικήσεις νοσοκομείων, τους ερευνητές, τους ασθενείς και τους πολίτες να δούμε τον ελέφαντα μέσα στον καρκίνο. Ο ελέφαντας σήμερα δεν είναι άλλος από την απαραίτητη αντικατάσταση πεπαλαιωμένων τεχνολογιών υγείας, που η αποτελεσματικότητα τους σήμερα είναι ελάχιστη μέσω μιας ορθολογικότερης χρήσης των διαθέσιμων πόρων.

Πρόκειται για την "αποεπένδυση για ανακατανομή" των πόρων στην υγεία, που πιστεύουμε ότι είναι ο τρόπος με τον οποίο πρωτοβουλίες που στοχεύουν στον εντοπισμό, τη μείωση ή την κατάρνηση χαμηλής αξίας τεχνολογιών/παρεμβάσεων υγειονομικής περίθαλψης, μπορούν να οδηγήσουν στην επένδυση των εξοικονομούμενων πόρων σε άλλες αποτελεσματικότερες τεχνολογίες υγείας».

Ποιοι και γιατί θέλουν εκτός αντ

Του ΧΡΗΣΤΟΥ ΚΙΤΣΙΟΥ

Μοιάζει κατ' αρχάς παράδοξο, αλλά δεν είναι. Την ώρα που «τρέχει» από την Τράπεζα Πειραιώς διαγωνισμός πώλησης της Ημιθέα ΑΕ, της εταιρείας, δηλαδή, που κατέχει το νοσοκομείο Ερρίκος Ντυνάν, οι βασικοί ενδιαφερόμενοι θα ήθελαν να βρεθεί τρόπος, ώστε το νοσοκομείο να καταλήξει στο Δημόσιο και όχι στα χέρια τους.

Η είδηση της συνάντησης του υπουργού Υγείας, Π. Πολάκη και του συμβούλου του πρωθυπουργού για οικονομικά θέματα, Αντ. Λιάκου με τον διευθύνοντα σύμβουλο της Τράπεζας Πειραιώς, Χρ. Μεγάλου, όχι μόνο δεν λειτούργησε ως κεραυνός εν αιθρία μεταξύ των κλινικαρχών, αλλά προκάλεσε προσδοκίες για απρόσμενη βελτίωση των συνθηκών λειτουργίας του κλάδου.

Αντικείμενο της συνάντησης, με βάση τις διαρροές που υπήρξαν από το υπουργείο Υγείας ήταν η διερεύνηση των δυνατοτήτων ένταξης του Ερρίκος Ντυνάν στο δημόσιο σύστημα υγείας. Διαρροές που η Πειραιώς δεν διέψευσε επίσημα, αλλά αρκέστηκε ανεπισημώς να επαναλάβει ότι βρίσκεται σε εξέλιξη διαγωνισμός πώλησης της Ημιθέα.

Ενδεχόμενη «κρατικοποίηση» του Ερρίκος Ντυνάν θα αφαιρούσε από την αγορά ιδιωτικής υγείας υπερβάλλουσα δυναμικότητα σε κλίνες, με το κόστος να αναλαμβάνεται από το Δημόσιο και όχι από κάποιον ιδιωτικό όμιλο. Επίσης, θα μειωνόταν ο ανταγωνισμός καθώς όχι μόνο θα έφευγαν από τη μέση 460 κλίνες, εντασσόμενες στο Ε.Σ.Υ., αλλά ισόποσες περί-

που κλίνες δημόσιων νοσοκομείων του κέντρου της Αθήνας θα καταργούνταν καθώς οι κλινικές θα μεταφερόταν στις σύγχρονες υποδομές του Ερρίκος Ντυνάν.

Τέλος, θα μειωνόταν τα περιθώρια εισόδου στον κλάδο νέου παίκτη, μέσω της απόκτησης ενός μεγάλου ιδιωτικού νοσοκομείου, που σήμερα λειτουργεί με χαμηλό ακόμη βαθμό απασχόλησης δυναμικότητας και έσοδα που προέρχονται κυρίως από τον ΕΟΠΥΥ.

Για όλους τους παραπάνω λόγους η είδηση της συνάντησης προκάλεσε στα επιτελεία του εν Ελλάδι ομίλου της CVC Capital Partners (Υγεία, Μητέρα, Λητώ, Iaso General, Metropolitan) καθώς και του εγχώριου ανταγωνιστή της, Ιατρικού Αθηνών προσδοκίες ότι υπάρχει σε εξέλιξη μια εναλλακτική πρόταση.

Το ερώτημα είναι αν η κυβέρνηση διαθέτει επεξεργασμένη λύση, η οποία να μπορεί να εγκριθεί από την Τρόικα, τη Διεύθυνση Ανταγωνισμού της Κομισιόν (DG Comp) και τον Ενιαίο Εποπτικό Μηχανισμό (SSM). Με δεδομένο ότι η Τράπεζα Πειραιώς, όπως υποχρεούται από το πλάνο αναδιάρθρωσης, έχει ξεκινήσει διαγωνισμό πώλησης του Ερρίκος Ντυνάν, είναι σχεδόν αδύνατο το Δημόσιο να διεκδικήσει το νοσοκομείο σε αυτή τη φάση.

Θα πρέπει να περιμένει ενδεχόμενη άγνη κατάληξη του διαγωνισμού, έχοντας, εν τω μεταξύ, προετοιμάσει το plan B. Αναθέτοντας, δηλαδή, μελέτη σκοπιμότητας για την απόκτηση νοσοκομειακής υποδομής στο κέντρο της Αθήνας, στην οποία θα μεταστεγαστούν υφιστάμενες κλινικές και



εγγράφοντας σχετικό κονδύλι στον προϋπολογισμό. Όλα αυτά αφού προηγουμένως πείσει την Τρόικα για τη

σκοπιμότητα χρήσης μικρού μέρους του υπερπλεονάσματος.

Εν συνεχεία και εφόσον ο διαγωνι-

σμός πώλησης του Ερρίκος Ντυνάν κριθεί άγονος, το Δημόσιο μπορεί να προκηρύξει δικό του διαγωνισμό για



Ενδιαφέρον από 23

Με βάση τις μέχρι στιγμής πληροφορίες, αρχική εκδήλωση ενδιαφέροντος για την εξαγορά του 100% του μετοχικού κεφαλαίου της Ημιθέα ΑΕ υπήρξε από περίπου 23 επενδυτές, οι οποίοι υπέγραψαν συμβάσεις εμπιστευτικότητας (NDAs).

Μεταξύ όσων υπέγραψαν NDAs, περιλαμβάνεται οι «συνήθεις ύποπτοι» CVC Capital, Ιατρικό Αθηνών, οι εγχώριοι όμιλοι Ιασώ, Ευρωκλινική, Βιοιατρική, ξένα funds όπως οι Farallon, Davidson Kempner, Mubadala καθώς και εταιρείες που δραστηριοποιούνται στο real estate (Invel Real Estate), ενώ έκπληξη θεωρείται το ενδιαφέρον από ξένο στρατηγικό αγοραστή.

Σύμφωνα με πληροφορίες έχουν αρχίσει να συγκροτούνται μεταξύ των αρχικώς ενδιαφερομένων και τα

πρώτα κοινοπρακτικά σχήματα. Στην αγορά κυκλοφορεί ότι η Ιατρικό Αθηνών βρίσκεται σε προχωρημένες συζητήσεις με το private equity fund Davidson Kempner το οποίο είχε συζητήσει πριν μερικούς μήνες με τον όμιλο Υγείας το ενδεχόμενο συγκρότησης σχήματος για τη διεκδίκηση του Ερρίκος Ντυνάν (σ.σ πριν την εκδήλωση ενδιαφέροντος και τη σύμβαση αγοράς του από την CVC Capital).

Σε συζητήσεις με έτερο ενδιαφερόμενο βρίσκεται η Ευρωκλινική, ενώ Βιοιατρική και Ιασώ θα συνεχίσουν να ενδιαφέρονται μόνο εφόσον συμμετάσχουν σε αξιόπιστο σχήμα. Στον αντίποδα, η Farallon θα κατέλθει στο διαγωνισμό μόνη της όπως και η CVC Capital, αν τελικώς παραμείνει στη διεκδίκηση του Ντυνάν με αξιώσεις.

Στην αγορά κυκλοφορεί ευρύτατα ότι η CVC δεν προτί-

αγωνισμού το Ερρίκος Ντυνάν



ση της DG Comp και του SSM.

Αν εξελιχθούν έτσι τα πράγματα είναι πιθανόν το Ερρίκος Ντυνάν να περιέλθει στο Δημόσιο, είτε μέσω αγοράς, είτε μέσω μακροχρόνιας ενοικίασης (σ.σ θα πρέπει να προηγηθεί λύση της εταιρείας Ημιθέα και το asset του Ερρίκος Ντυνάν να περιέλθει στην κατοχή της τράπεζας).

Ο πιο απλός τρόπος για να περάσει υπό κρατικό έλεγχο το Ερρίκος Ντυνάν είναι να βρεθεί «ευεργέτης», ο οποίος θα πλειοδοτήσει στον εν εξελίξει διαγωνισμό και εν συνεχεία θα το δωρίσει στο Ελληνικό Δημόσιο. Και πάλι απαιτείται προηγούμενη μελέτη σκοπιμότητας, η οποία θα πρέπει να στοιχειοθετεί τους λόγους δημοσίου συμφέροντος για την αποδοχή της δωρεάς και την μεταφορά κλινικών από υφιστάμενα δημόσια νοσοκομεία στο Ερρίκος Ντυνάν.

Πληροφορίες, όμως, αναφέρουν ότι το «Ιδρυμα Στ. Νιάρχος», το οποίο είχε βολιδοσκοπηθεί στο παρελθόν από την κυβέρνηση για ένα τέτοιο ενδεχόμενο δήλωσε ότι δεν διαθέτει τα απαραίτητα κονδύλια.

Παρ' ότι όλες οι ενδείξεις δείχνουν ότι το εγχείρημα κρατικοποίησης του Ερρίκος Ντυνάν παραμένει ιδιαίτερα δύσκολο, το σήμα που έδωσε η συνάντηση Πολάκη-Μεγάλου, παρουσία του πρωθυπουργικού συμβούλου, ίσως λειτουργήσει υπέρ των επιδιώξεων της πολιτικής ηγεσίας του υπουργείου Υγείας.

Έτσι και αλλιώς το ενδιαφέρον για την απόκτηση του Ερρίκος Ντυνάν δεν μπορεί να χαρακτηριστεί «θερμό».

Η CVC Capital, μετά και την υπογραφή σύμβασης αγοραπωλησίας με

τη MIG για τον όμιλο Υγεία, έχει επιτύχει το στόχο της για την απόκτηση κρίσιμης θέσης στο Λεκανοπέδιο Αττικής. Παρ' ότι έχει υπογράψει σύμβαση εμπιστευτικότητας και συγκαταλέγεται μεταξύ των ενδιαφερομένων για το Ερρίκος Ντυνάν είναι αβέβαιο αν θα καταθέσει ανταγωνιστική προσφορά.

Το ίδιο συμβαίνει και με τον όμιλο Ιατρικού, που αποτελεί το δεύτερο μεγαλύτερο παίκτη. Η απόκτηση του Ντυνάν θα του προσέθετε μεν μέγεθος, με δεδομένο, όμως, ότι βαρύνεται από υψηλό δανεισμό, δεν μπορεί να διεκδικήσει απευθείας το νοσοκομείο. Για να το πράξει θα πρέπει η οικογένεια Αποστολόπουλου, να προχωρήσει σε σημαντικού ύψους AMK για την οποία πρέπει να συναινέσει και η Asklepios.

Εναλλακτικά, η οικογένεια θα μπορούσε να διεκδικήσει το Ερρίκος Ντυνάν, μέσω της εταιρείας συμμετοχών, Apostoloroulos Holdings με ή χωρίς συνεργασία με κάποιο private equity fund.

Η σύμπληξη σχήματος με private equity fund δεν είναι απλή υπόθεση καθώς είναι περίπου βέβαιο ότι το fund θα θέσει ως προϋπόθεση τη συγχώνευση του Ερρίκος Ντυνάν με το Ιατρικό Αθηνών ώστε να δημιουργηθούν sinέργειες που θα επιτρέψουν την ταχύτερη απόδοση της επένδυσης, εξέλιξη που δεν είναι βέβαιο ότι θα ήθελε η πλευρά Αποστολόπουλου και η Asklepios.

Αντίθετα, η απόκτηση του Ερρίκος Ντυνάν από παίκτη, που θέλει να εισέλθει στον κλάδο έχει περισσότερο νόημα. Και σε αυτή την περίπτωση το κόστος θα είναι υψηλό καθώς το νο-



Η είδηση της συνάντησης του υπουργού Υγείας, Π. Πολάκη και του συμβούλου του πρωθυπουργού για οικονομικά θέματα, Αντ. Λιάκου με τον διευθύνοντα σύμβουλο της Τράπεζας Πειραιώς, Χρ. Μεγάλου, όχι μόνο δεν λειτούργησε ως κεραυνός εν αιθρία μεταξύ των κλινικαρχών, αλλά προκάλεσε προσδοκίες για απρόσμενη βελτίωση των συνθηκών λειτουργίας του κλάδου

σοκομείο δεν έχει βρεθεί ακόμη σε break even επίπεδο και θα χρειαστεί χρόνο και χρήμα προκειμένου να καταστεί κερδοφόρο.

Ίσως για αυτό ο μόνος ενδιαφερόμενος, που δεν έχει θέση στην εγχώρια αγορά υγείας, συζητά την εξαγορά ταυτόχρονα και της γειτνιάζουσας στο Ερρίκος Ντυνάν, Ευρωκλινικής από την Global Finance.

την απόκτηση μονάδας στο Κέντρο της Αθήνας, στον οποίο η Πειραιώς, όπως και οποιοσδήποτε άλλος κλινι-

κάρχης, μπορεί να συμμετάσχει. Βέβαια στην περίπτωση της Πειραιώς απαιτείται προηγούμενη συγκατάθε-

επενδυτές για την εξαγορά του

θεται να διεκδικήσει μέχρι τέλους το Ερρίκος Ντυνάν, εφόσον το deal απόκτησης του Υγεία οριστικοποιηθεί. Ενδέχεται, όμως, οι παραπάνω πληροφορίες να αποτελούν τακτική κίνηση εκ μέρους του fund.

Σύμφωνα με πληροφορίες η Πειραιώς αποτιμά την Ημιθέα στα βιβλία της με κόστος ελαφρώς υψηλότερο των 100 εκατ. ευρώ. Με δεδομένο, όμως, ότι το νοσοκομείο δεν έφθασε σε break even επίπεδο ούτε κατά την περσινή χρήση, η αγορά εκτιμά ότι οι προσφορές θα κινηθούν στην περιοχή των 75 με 90 εκατ. ευρώ.

Το Ερρίκος Ντυνάν έκλεισε τη χρήση 2017 με ζημιές, μετά από φόρους, 13,5 εκατ. ευρώ και αρνητική καθαρή θέση 19,5 εκατ. ευρώ. Με βάση τις δημοσιευμένες οικονομικές καταστάσεις, ο κύκλος εργασιών, προ rebate & clawback ανήλθε, πέρσι, σε 43,5 εκατ. ευρώ, σημειώνοντας αύξηση 16% έναντι του 2016. Ωστόσο, υπήρξε αύξηση στο κόστος υπηρεσιών κατά 3 εκατ. ευρώ και στα έξοδα διοίκησης κατά 1 εκατ. ευρώ.



Περίπου 23 επενδυτές εκδήλωσαν αρχικό ενδιαφέρον. Μαζί Ιατρικό και Davidson Kempner, σε συζητήσεις Ευρωκλινική και Βιοιατρική
Η αξία που έχει αποτιμημένο στα βιβλία της το νοσοκομείο η Πειραιώς και οι εκτιμήσεις της αγοράς για το τίμημα

Έτσι, οι ζημιές εκμετάλλευσης διευρύνθηκαν, φθάνοντας στα 15,5 εκατ. ευρώ. Η διοίκηση του νοσοκομείου στην έκθεση διαχείρισης, που συνοδεύει τις οικονομικές καταστάσεις, σημειώνει «αν και η αύξηση του κύκλου εργασιών ήταν σημαντική, εντούτοις δεν έχει ακόμη φτάσει το επίπεδο, που απαιτείται για την επίτευξη «νεκρού σημείου».

Ειδικότερα, τα αποτελέσματα προ φόρων, τόκων, επενδυτικών αποτελεσμάτων και αποσβέσεων (EBITDA) διαμορφώθηκαν σε ζημιές 6,9 εκατ. ευρώ έναντι ζημιών 9,6 εκατ. ευρώ το 2016 (βελτίωση κατά 28%).

Οι ζημιές μετά από φόρους διαμορφώθηκαν σε 13,5 εκατ. ευρώ, έναντι 16,8 εκατ. ευρώ το 2016, παρουσιάζοντας βελτίωση κατά 20%, θα ήταν όμως μεγαλύτερες, αν δεν είχε αναγνωρισθεί αναβαλλόμενος φόρος 5,1 εκατ. ευρώ.

Όμιλος ΥΓΕΙΑ Δωρεάν εξετάσεις στους κατοίκους της Σύμης

Στην ακριτική Σύμη ταξίδεψε πρόσφατα ο όμιλος Υγεία για να προσφέρει δωρεάν υπηρεσίες υγείας στους κατοίκους του νησιού, στην 9η εθελοντική του εκστρατεία, στο πλαίσιο του προγράμματος Εταιρικής Υπευθυνότητας «Ταξιδεύουμε για την Υγεία».

Όπως τονίζεται, σ' υνολικά διενεργήθηκαν περί τις 2.100 εξετάσεις σε 581 κατοίκους από την ομάδα των εθελοντών των εταιρειών του Ομίλου ΥΓΕΙΑ, ενώ παράλληλα πραγματοποιήθηκαν δύο κατ' οίκον επισκέψεις. Η ομάδα αποτελούνταν από 28 ιατρούς 16 ειδικοτήτων καθώς και 32 εθελοντές από το νοσηλευτικό, τεχνικό και διοικητικό προσωπικό των εταιρειών του ομίλου.

Οι ειδικοί των ιατρών που συμμετείχαν ήταν: αγγειοχειρουργοί, αναισθησιολόγοι, ακτινοδιαγνώστες, γυναικολόγοι, δερματολόγοι, καρδιολόγοι, νευρολόγοι, ορθοπαιδικοί, ουρολόγοι, οφθαλμίατροι, παθολόγοι, παιδίατροι, πλαστικοί χειρουργοί, πνευμονολόγοι, χειρουργοί & χειρουργοί μαστού και ωτορινολαρυγγολόγοι.

Οι διαγνωστικές εξετάσεις που διενεργήθηκαν, περιλάμβαναν αιματολογικούς ελέγχους, pap-test, υπερηχογραφήματα σώματος, καρδιογραφήματα, triplex καρδιάς και σπιρομετρήσεις.

Ο δήμαρχος της Σύμης κ. Ελευθέριος Παπακαλοδούκας, εξέφρασε τις βαθύτερες ευχαριστίες του για την πολύτιμη ιατρική φροντίδα που παρείχαν οι εθελοντές του ομίλου Υγεία με ζήλο, ανιδιοτέλεια και φιλαλληλία. Η οργάνωση υπήρξε πρωτόγνωρη και αρμόζουν συγχαρητήρια στους διοργανωτές και το ιατρικό προσωπικό για τον άριστο συντονισμό τόνισε ο δήμαρχος Σύμης γνωστοποιώντας την πρόθεση του δημοτικού συμβουλίου να ανακηρύξει τον διευθύνοντα σύμβουλο του ομίλου ΥΓΕΙΑ, κ. Ανδρέα Καρταπάνη, επίτιμο



Δημότη Σύμης, σε επίσημη τελετή που θα διοργανωθεί στο νησί.

Σχολιάζοντας την πρωτοβουλία ο διευθύνων σύμβουλος του Ομίλου ΥΓΕΙΑ κ. Ανδρέας Καρταπάνης τόνισε μεταξύ άλλων ότι η Σύμη παρόλο που είναι ένα πολύ όμορφο και τουριστικό μέρος, εντούτοις έχει έλλειψη ιατρών και αυτό το διαπιστώσαμε στις μέρες που κάναμε εξετάσεις στον κόσμο, καθώς εξετάστηκε σχεδόν το 25% του μόνιμου πληθυσμού του νησιού.

Θα συνεχίσουμε και το επόμενο διάστημα αυτή τη μεγάλη προσφορά, την οποία κάνουν αφειλοκερδώς όλοι οι άνθρωποι που εργάζονται στον όμιλο ΥΓΕΙΑ, είπε ο κ. Καρταπάνης και ευχαρίστησε όλους τους γιατρούς και το τεχνικό, διοικητικό και νοσηλευτικό προσωπικό του νοσοκομείου, οι οποίοι με πολύ μεγάλη χαρά, προθυμία και αγάπη οργάνωσαν και μόχθησαν, ώστε να διεκπεραιωθεί αυτή η προσπάθεια με τον καλύτερο τρόπο



Υποστηρικτής της Ελληνικής Ολυμπιακής Ομάδας

Παράλληλα ο όμιλος ΥΓΕΙΑ, με γνώμονα την έμπρακτη ενίσχυση των αρχών και αξιών του Ολυμπισμού και του αθλητισμού, στηρίζει ενεργά τους αθλητές της Ελληνικής Ολυμπιακής Ομάδας, προσφέροντας δωρεάν κάλυψη των υγειονομικών αναγκών των αθλητών αυτών, με στόχο να ενισχύσει την προετοιμασία τους για τους Ολυμπιακούς Αγώνες του Τόκιο το 2020. Ο όμιλος ΥΓΕΙΑ, στη μακρόχρονη πορεία του, υπηρετεί το υπέρτατο αγαθό της υγείας, πάντα με σεβασμό, ευαισθησία και αγάπη για τον συνάνθρωπο τόνισε μεταξύ άλλων ο κ. Ανδρέας Καρταπάνης. Από την πλευρά του ο πρόεδρος της Ελληνικής Ολυμπιακής Επιτροπής κ. Σπύρος Καπράλος είπε ότι η συγκεκριμένη συνεργασία είναι ιδιαίτερη σημαντική, καθώς όλοι αθλητές και αθλήτριες που προετοιμάζονται με εντατικούς ρυθμούς και προπονούνται πολλές ώρες την ημέρα, για να εξασφαλίσουν την πρόκριση στους Ολυμπιακούς Αγώνες του Τόκιο, γνωρίζουν ότι έχουν στο πλευρό τους έναν ισχυρό σύμμαχο που θα τους βοηθήσει σε κάθε ανάγκη, αλλά και αν χρειαστεί, σε οποιαδήποτε δύσκολη στιγμή.





FRANKFAME

9 ΕΚΣΤΡΑΤΕΙΕΣ, 10.381 ΚΑΤΟΙΚΟΙ, 40.100 ΕΞΕΤΑΣΕΙΣ.

Λειψοί και Αγαθονήσι, Καρπενήσι, Κάρπαθος, Καλάβρυτα, Καλαμπάκα, Λέρος, Τήλος και Νίσυρος, Άργος Ορεστικό και, φέτος, Σύμη.

Από το 2013, ο Όμιλος ΥΓΕΙΑ, στο πλαίσιο του προγράμματος εταιρικής κοινωνικής ευθύνης «Ταξιδεύουμε για την Υγεία», ταξιδεύει σε ορεινές και νησιωτικές περιοχές της χώρας μας και παρέχει δωρεάν ιατρικές υπηρεσίες.

Φέτος, 30 Ιουνίου και 1 Ιουλίου, βρεθήκαμε στη Σύμη με 28 ιατρούς 16 ειδικοτήτων, καθώς και 32 εθελοντές από το νοσηλευτικό και διοικητικό προσωπικό του ομίλου, πραγματοποιώντας 2.100 εξετάσεις σε 581 κατοίκους.

Επόμενος προορισμός, όπου υπάρχει ανάγκη.

ΤΕ Αυξημένη η αξία του ενεργητικού των ασφαλιστικών εταιρειών το 2017

Βελτίωση εμφάνισαν το 2017 τα βασικά χρηματοοικονομικά μεγέθη και οι δείκτες φερεγγυότητας των ασφαλιστικών επιχειρήσεων, σύμφωνα με την Έκθεση της Τράπεζας της Ελλάδος για τη νομισματική πολιτική 2017-2018 και αναφέρονται στο κομμάτι που αφορά την ασφαλιστική αγορά.

Ειδικότερα, σύμφωνα με τα στοιχεία της Έκθεσης της Τράπεζας της Ελλάδος στην ελληνική αγορά ιδιωτικής ασφάλισης δραστηριοποιούνται 42 ασφαλιστικές επιχειρήσεις, έναντι 45 το 2016. Εκ των 42 ασφαλιστικών επιχειρήσεων, οι 39 υπόκεινται στις διατάξεις της Φερεγγυότητας II, ενώ οι 3 εξαιρούνται λόγω μεγέθους από την εφαρμογή πλήθους απαιτήσεων που αφορούν και στους τρεις βασικούς πυλώνες της Φερεγγυότητας II. Έχει επίσης επιτραπεί σε 4 ασφαλιστικές επιχειρήσεις να εφαρμόζουν τα μεταβατικά μέτρα του ν. 4364/2016, με σκοπό την ομαλή προσαρμογή τους στις αυξημένες απαιτήσεις για τον υπολογισμό και σχηματισμό τεχνικών προβλέψεων. Οι επιχειρήσεις που εφαρμόζουν μεταβατικά μέτρα υποχρεούνται να γνωστοποιούν την επίπτωση από τη χρήση των μέτρων αυτών στην Έκθεση Φερεγγυότητας και Χρηματοοικονομικής Κατάστασης (SFCR), την οποία δημοσιεύουν σύμφωνα με το άρθρο 38 του ν. 4364/2016.

Εκ των 39 ασφαλιστικών επιχειρήσεων που υπόκεινται στις διατάξεις της Φερεγγυότητας II, οι 15 ανήκουν σε ασφαλιστικούς ομίλους με έδρα στο εξωτερικό και οι 5 σε ασφαλιστικούς ομίλους με έδρα στην Ελλάδα. Επίσης, 5 ασφαλιστικές επιχειρήσεις με έδρα στην Ελλάδα δραστηριοποιούνται σε λοιπές χώρες της ΕΕ με καθεστώς ελεύθερης παροχής υπηρεσιών.

Δραστηριότητα στην Ελλάδα ασκούν και 183 ασφαλιστικές επιχειρήσεις με έδρα σε άλλο κράτος-μέλος της ΕΕ, με καθεστώς είτε ελεύθερης εγκατάστασης (υποκατάστημα) είτε ελεύθερης παροχής υπηρεσιών, οι οποίες εποπτεύονται, ως προς τη χρηματοοικονομική κατάστασή τους, από τις αρμόδιες εποπτικές αρχές των χωρών καταγωγής τους. Στα τέλη του 2016, η ετήσια παραγωγή τους (εγγεγραμμένα ασφαλίσιμα) ανερχόταν σε 548 εκατ. ευρώ ή ποσοστό 13,1% του συνόλου της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς.

Όπως τονίζεται, τα οικονομικά μεγέθη που εκτίθενται στη συνέχεια α-

φορούν μόνο την εγχώρια ασφαλιστική αγορά των 38 επιχειρήσεων που υπόκεινται στην κατά Φερεγγυότητα II εποπτεία από την Τράπεζα της Ελλάδος.

Η εγχώρια ασφαλιστική αγορά χαρακτηρίζεται από σημαντική συγκέντρωση, ιδιαίτερα στις επιχειρήσεις που ασκούν εργασίες ασφαλίσεων ζωής και επιχειρήσεις που ασκούν ταυτοχρόνως ασφαλίσεις ζωής και κατά ζημιών, καθώς οι 5 μεγαλύτερες εξ αυτών κατέχουν το 79% της αγοράς, σε όρους τεχνικών προβλέψεων. Αντιστοίχως, το μερίδιο αγοράς των 5 μεγαλύτερων ασφαλιστικών επιχειρήσεων που δραστηριοποιούνται στις ασφαλίσεις κατά ζημιών, σε όρους ακαθάριστων εγγεγραμμένων ασφαλίσεων, ανέρχεται σε 43%.

Η παραγωγή ακαθάριστων εγγεγραμμένων ασφαλίσεων στις ασφαλίσεις ζωής το 2017 ανήλθε σε 1,8 δισεκ. ευρώ, αυξημένη κατά 5,7% από το προηγούμενο έτος. Ειδικότερα, μικρή ανάκαμψη εμφανίζουν οι ασφαλίσεις ζωής που συνδέονται με επενδύσεις (unitlinked), μετά την αρνητική επίδραση της επιβολής περιορισμών στην κίνηση κεφαλαίων, με τα σχετικά ακαθάριστα εγγεγραμμένα ασφαλίσιμα να αποτελούν το 19% των συνολικών ακαθάριστων εγγεγραμμένων ασφαλίσεων δραστηριοτήτων ζωής, έναντι 17,5% το 2016. Επίσης, τα ασφαλίσιμα των δραστηριοτήτων ασφαλίσεων κατά ζημιών ανήλθαν σε 1,9 δισεκ. ευρώ, με το μεγαλύτερο μέρος αυτών να οφείλεται στις ασφαλίσεις αστικής ευθύνης χερσαίων οχημάτων (41%), ακολουθούμενες από τις ασφαλίσεις πυρός (21%).

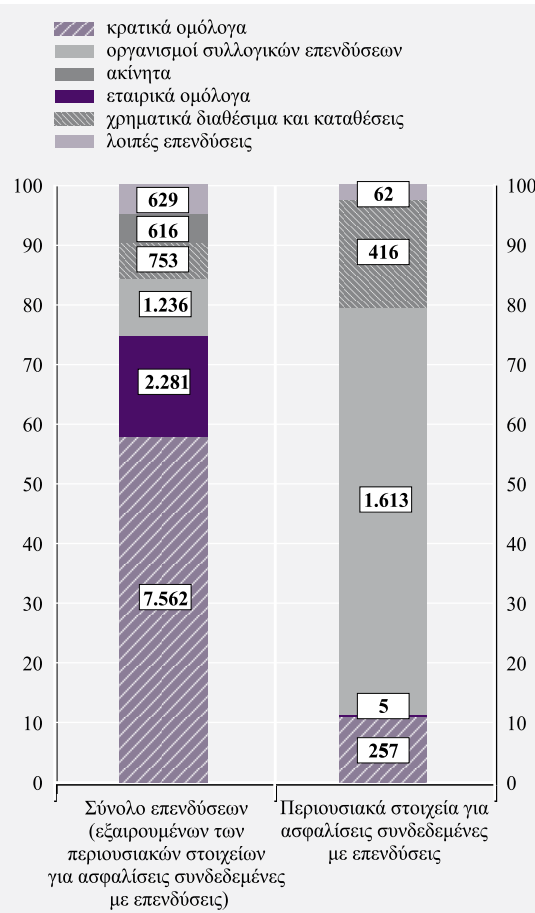
Το 2017 οι επισυμβάσεις αποζημιώσεων ανήλθαν σε ποσό 0,6 δισεκ. ευρώ και 1,2 δισεκ. ευρώ για τις δραστηριότητες ασφαλίσεων ζωής και κατά ζημιών αντίστοιχα.

Το σύνολο του ενεργητικού διαμορφώθηκε σε 16,9 δισεκ. ευρώ στις 31.12.2017, αυξημένο κατά 5,9% έναντι του τέλους 2016. Η ως άνω αύξηση του ενεργητικού προήλθε κυρίως από τις επιχειρήσεις που ασκούν εργασίες ασφαλίσεων ζωής και τις επιχειρήσεις που ασκούν ταυτοχρόνως ασφαλίσεις ζωής και κατά ζημιών (6,6%), ενώ στις επιχειρήσεις που ασκούν αποκλειστικά εργασίες ασφαλίσεων κατά ζημιών το ποσοστό αύξησης ήταν μόνο 1,9%.

Τα 7,6 δισεκ. ευρώ του ενεργητικού ήταν τοποθετημένα σε κρατικά ομόλογα (45%) και 2,3 δισεκ. ευρώ σε εταιρι-

Κατανομή επενδύσεων ασφαλιστικών επιχειρήσεων

(ποσά σε εκατ. ευρώ και ποσοστά %)



Πηγή: Τράπεζα της Ελλάδος.

κά ομόλογα (13,5%). Επιπλέον, ποσό 2,4 δισεκ. ευρώ αφορούσε επενδύσεις για ασφαλίσεις τον επενδυτικό κίνδυνο των οποίων φέρουν οι ασφαλισμένοι (unit-linked), εκ των οποίων 69% αμοιβαία κεφάλαια και 18% χρηματικά διαθέσιμα και καταθέσεις.

Αντίστοιχα, οι συνολικές υποχρεώσεις ανήλθαν σε 13,4 δισεκ. ευρώ, με το σύνολο των τεχνικών προβλέψεων να διαμορφώνεται σε 12,2 δισεκ. ευρώ, εκ των οποίων 9,1 δισεκ. ευρώ αφορούσαν ασφαλίσεις δραστηριοτήτων ζωής και 3,1 δισεκ. ευρώ ασφαλίσεις κατά ζημιών. Εκ των τεχνικών προβλέψεων ζωής, το 26% αφορούσε ασφαλίσεις ζωής που συνδέονται με επενδύσεις.

Στις ασφαλίσεις κατά ζημιών, ο δείκτης ζημιών της αγοράς στις 31.12.2017 διαμορφώθηκε σε 41% των αντίστοιχων δεδουλευμένων ασφαλίσεων και ο δείκτης εξόδων σε 48%. Ειδικότερα, στις ασφαλίσεις αστικής ευθύνης από χερσαία οχήματα, ο δείκτης ζημιών της αγοράς ήταν 43%

και ο δείκτης εξόδων 44%, εμφανίζοντας και οι δύο αύξηση σε σύγκριση με το τέλος 2016.

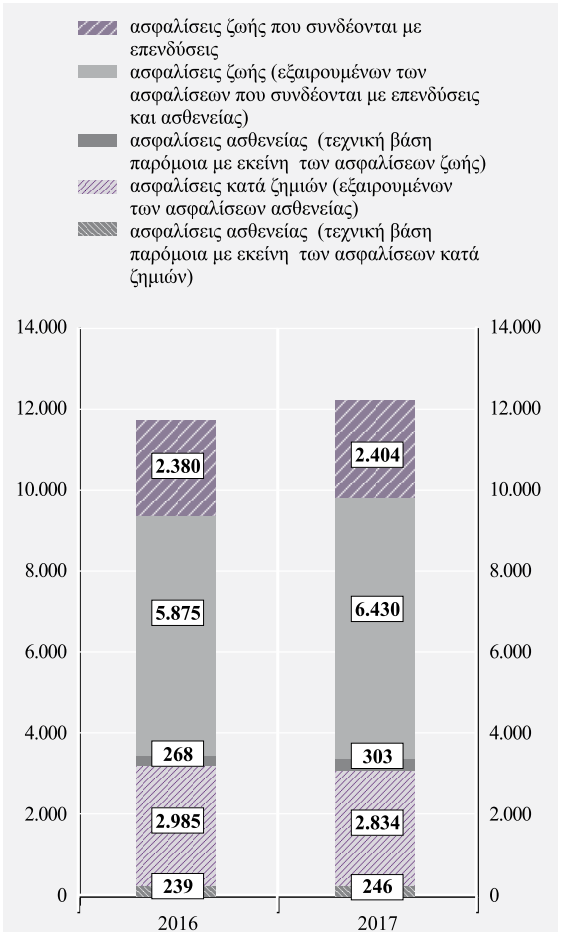
Από άποψη ποιότητας, τα επιλέξιμα κεφάλαια της ασφαλιστικής αγοράς σε ποσοστό 95% ταξινομούνται στην υψηλότερη κατηγορία ποιότητας (Κατηγορία 1). Στις 31.12.2017 η συνολική Κεφαλαιακή Απαιτήση Φερεγγυότητας (SCR) διαμορφώθηκε σε 1,8 δισεκ. ευρώ, με τα συνολικά επιλέξιμα ίδια κεφάλαια να ανέρχονται σε 3,1 δισεκ. ευρώ.

Επιπροσθέτως, η Ελάχιστη Κεφαλαιακή Απαιτήση (MCR) στο σύνολο της αγοράς διαμορφώθηκε σε 0,7 δισεκ. ευρώ, με τα αντίστοιχα συνολικά επιλέξιμα ίδια κεφάλαια να ανέρχονται σε 3 δισεκ. ευρώ, ενώ η κατανομή του δείκτη κάλυψης της ελάχιστης κεφαλαιακής απαίτησης δείχνει ότι ο δείκτης κυμαίνεται σε επίπεδα σημαντικά υψηλότερα του 100%.

Σημειώνεται ότι η Κεφαλαιακή Απαιτήση Φερεγγυότητας συνδέεται άμεσα με το προφίλ κινδύνου της α-

Τεχνικές προβλέψεις ανά κατηγορία δραστηριότητας ασφάλισης

(ποσά σε εκατ. ευρώ)



Πηγή: Τράπεζα της Ελλάδος.

σφαλιστικής επιχείρησης και ποσοτικοποιείται με τη χρήση της τυποποιημένης μεθόδου ή εσωτερικού μοντέλου. Με τη χρήση της τυποποιημένης μεθόδου, οι μεγαλύτεροι κίνδυνοι για τις επιχειρήσεις που ασκούν εργασίες ασφαλίσεων ζωής και των επιχειρήσεων που ασκούν ταυτοχρόνως ασφαλίσεις ζωής και κατά ζημιών είναι ο κίνδυνος αγοράς (46%) και ο ασφαλιστικός κίνδυνος από τις ασφαλίσεις ζωής (36%), με τα οφέλη από τη διαφοροποίηση των κινδύνων να είναι σημαντικά (μείωση του συνολικού κινδύνου κατά 44,7%).

Ομοίως, το προφίλ κινδύνου διαφοροποιείται μερικώς για τις επιχειρήσεις που ασκούν αποκλειστικά εργασίες ασφαλίσεων κατά ζημιών, καθώς ο ασφαλιστικός κίνδυνος ανέρχεται σε 75% με τον κίνδυνο αγοράς να συμμετέχει κατά 37%. Η διαφοροποίηση των κινδύνων για αυτές τις επιχειρήσεις επιφέρει μείωση του συνολικού κινδύνου κατά 24%, καθώς υπάρχει μικρότερη δυνατότητα ανάληψης ασυ-

ΠΡΩΤΗ ΣΤΑΘΕΡΑ ΣΕ ΦΕΡΕΓΓΥΟΤΗΤΑ & ΑΞΙΟΠΙΣΤΙΑ

ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ ΓΕΝΙΚΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ & ΖΩΗΣ

272% ΔΕΙΚΤΗΣ ΦΕΡΕΓΓΥΟΤΗΤΑΣ

ΒΑΣΕΙ ΤΩΝ ΚΑΝΟΝΩΝ ΤΗΣ ΕΥΡΩΠΑΙΚΗΣ ΕΠΟΠΤΙΚΗΣ ΑΡΧΗΣ ΚΑΙ ΤΗΣ ΤΡΑΠΕΖΑΣ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ
ΠΟΣΟΣΤΟ ΑΝΤΙΣΤΟΙΧΟ ΤΗΣ ΒΟΡΕΙΑΣ ΕΥΡΩΠΗΣ

- Έχει **Δείκτη Φερεγγυότητας σχεδόν 3 φορές μεγαλύτερο από το απαιτούμενο** (ελάχιστο επίπεδο απαίτησης για κάθε ασφαλιστική εταιρία: ποσοστό 100%)
- Διαθέτει **εντυπωσιακές διεθνείς συνεργασίες σε επίπεδο μετόχων και αντασφαλιστών** (μεταξύ των μετόχων της περιλαμβάνεται και ο ασφαλιστικός οργανισμός Basler, μέλος του Ομίλου της κορυφαίας ελβετικής τραπεζο-ασφαλιστικής εταιρίας Baloise και ενός από τα 13 ιδρυτικά μέλη της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος, το 1907)
- Διατηρεί παράδοση **συνεχούς κερδοφορίας 29 ετών**, με παράλληλη **αύξηση Ιδίων Κεφαλαίων**
- Διαθέτει **πρωτοποριακές ασφαλιστικές παροχές, νέες καλύψεις** (drones, ποδήλατα, ηλεκτρικά αυτοκίνητα) και **σύγχρονες μηχανογραφικές εφαρμογές**
- Εφαρμόζει **γρήγορες και απλές διαδικασίες αποζημιώσεων**
- Εξυπηρετεί πάνω από **300.000 πελάτες** (ιδιώτες & επιχειρήσεις) και διαθέτει **φιλική, προσωπική και αξιόπιστη προσέγγιση**
- Διαθέτει **συνεργάτες και σημεία εξυπηρέτησης σε όλη την Ελλάδα**



ΤΗΛΕΦΩΝΟ
ΕΚΤΑΚΤΗΣ ΑΝΑΓΚΗΣ

10234

Λ. ΜΕΣΟΓΕΙΩΝ 71 & ΗΛΙΔΟΣ 36, Τ.Κ. 11526 ΑΘΗΝΑ
Τ 210 74 54 000 | @ sales@atlantiki.gr

www.atlantiki.gr



ΤτΕ Αυξημένη η αξία του ενεργητικού των ασφαλιστικών εταιρειών το 2017

Συνέχεια από τη σελίδα 28

σχετίσεων ή/και αρνητικά συσχετιζόμενων κινδύνων.

Επιπλέον, η Τράπεζα της Ελλάδος εποπτεύει και 3 ασφαλιστικούς ομίλους με μητρική επιχείρηση στην Ελλάδα. Στους εν λόγω ομίλους περιλαμβάνονται 7 (ασφαλιστικές και μη) επιχειρήσεις με έδρα στην Ελλάδα και 5 με έδρα στην Κύπρο ή τη Ρουμανία. Στις 31.12.2017 το συνολικό ύψος της Κεφαλαιακής Απαίτησης Φερεγγυότητας (SCR) των ομίλων αυτών ανήλθε σε 587 εκατ. ευρώ, ενώ τα επιλέξιμα ίδια κεφάλαιά τους διαμορφώθηκαν σε 1,1 δισεκ. ευρώ.

Εξελίξεις στο κανονιστικό θεσμικό πλαίσιο

Επίσης κατά το 2017 ενισχύθηκε περαιτέρω το κανονιστικό πλαίσιο της αγοράς ιδιωτικής ασφάλισης με την έκδοση της Πράξης Εκτελεστικής Επιτροπής της Τράπεζας της Ελλάδος 120/11.7.2017 για την προληπτική αξιολόγηση της απόκτησης και αύξησης ειδικών συμμετοχών σε ασφαλιστικές ή αντασφαλιστικές επιχειρήσεις. Η απόφαση καθορίζει τις αναγκαίες πληροφορίες και στοιχεία που πρέπει να υποβάλλονται από ιδρυτές ή υποψήφιους αγοραστές που σκοπεύουν να αποκτήσουν ειδική συμμετοχή ή να αυξήσουν τα ποσοστά που ήδη κατέχουν στο μετοχικό κεφάλαιο ασφαλιστικής ή αντασφαλιστικής επιχείρησης. Επισημαίνεται ότι η Τράπεζα της Ελλάδος συμμετείχε στις εργασίες της νομοπαρασκευαστικής επιτροπής για την ενσωμάτωση της Οδηγίας 2016/97/ΕΕ που αφορά τη διανομή των ασφαλιστικών προϊόντων.

Το 2017 ήταν χρονιά προετοιμασίας των ασφαλιστικών επιχειρήσεων ζωής για την εφαρμογή του ευρωπαϊκού Κανονισμού 1286/2014, εν όψει της από 1.1.2018 ευθείας εφαρμογής του σε όλα τα κράτη-μέλη της ΕΕ.

Ο εν λόγω κανονισμός αφορά την υποχρέωση των ασφαλιστικών επιχειρήσεων να παρέχουν, στους ενδιαφερόμενους που επιθυμούν να αγοράσουν ένα ασφαλιστικό προϊόν με επενδυτικά χαρακτηριστικά, έγγραφο με όλες εκείνες τις βασικές πληροφορίες που χρειάζονται για να αποφασίσουν αν θα προβούν στην εν λόγω επένδυση. Προς το σκοπό αυτό, η Τράπεζα της Ελλάδος κατέγραψε τα προϊόντα ζωής που διατίθενται στην ελληνική ασφαλιστική αγορά και παρέιχε κατευθύνσεις ως προς την κατάλληλη προετοιμασία της αγοράς.

Εποπτικές δράσεις

Παράλληλα η Τράπεζα της Ελλάδος συνέχισε τις εποπτικές δράσεις, συνδυάζοντας συναντήσεις με διοικητικά



Ο διοικητής της Τράπεζας της Ελλάδος κ. Γιάννης Στουρνάρας υποβάλει στον πρόεδρο της Βουλής κ. Νίκο Βούτση την Έκθεση της ΤτΕ για τη Νομισματική Πολιτική 2017-2018 (Φωτογραφία: ΑΠΕ - ΜΠΕ)

Η αγορά χαρακτηρίζεται από σημαντική συγκέντρωση, ιδιαίτερα στις επιχειρήσεις που ασκούν εργασίες ασφαλίσεων ζωής και επιχειρήσεις και ταυτοχρόνως ασφαλίσεις ζωής και κατά ζημιών, με τις 5 μεγαλύτερες να κατέχουν το 79% της αγοράς, ενώ το μερίδιο αγοράς των 5 μεγαλύτερων εταιρειών που δραστηριοποιούνται στις ασφαλίσεις κατά ζημιών, ανέρχεται σε 43%

στελέχη και τους υπευθύνους των βασικών λειτουργιών και επιτόπιους ελέγχους στις εποπτευόμενες επιχειρήσεις. Οι εν λόγω εποπτικές δράσεις ταξινομούνται σε θεματικές ενότητες, οι οποίες καλύπτουν όλο το εύρος των εργασιών των ασφαλιστικών επιχειρήσεων, στο πλαίσιο των απαιτήσεων των δύο πρώτων πυλώνων της Φερεγγυότητας II, δηλαδή των ποσοτικών απαιτήσεων και των απαιτήσεων περί εταιρικής διακυβέρνησης και διαχείρισης κινδύνων.

Πιο συγκεκριμένα:

Στις θεματικές ενότητες του πρώτου πυλώνα της Φερεγγυότητας II περιλαμβάνονταν η μεθοδολογία αποτίμησης των τεχνικών προβλέψεων ασφαλίσεως ζωής και κατά ζημιών, η ποιότητα των ιδίων κεφαλαίων, η αποτίμηση των επενδύσεων, ο υπολογισμός της προσαρμογής για τη δυνατότητα της αναβαλλόμενης φορολογίας να απορροφήσει ζημίες. Επίσης, αναφορικά με τον υπολογισμό της κεφαλαιακής απαίτησης φερεγγυότητας, έμφαση δόθηκε στον υπολογισμό των

κεφαλαιακών απαιτήσεων οι οποίες πηγάζουν από τα δικαιώματα και τις εγγυήσεις που περιλαμβάνουν τα ασφαλιστήρια συμβόλαια ζωής και δόθηκαν οι ανάλογες συστάσεις.

Ειδικότερα όσον αφορά τις τεχνικές προβλέψεις, όπου κρίθηκε αναγκαίο, η εποπτεία εστίασε σε όλον τον κύκλο των αναλογιστικών εργασιών που απαιτούνται για την παραγωγή των σχετικών προβλέψεων, όπως η ποιότητα των δεδομένων, τα όρια των συμβάσεων, οι χρησιμοποιούμενες αναλογιστικές υποθέσεις και παραδοχές και ο τρόπος εκτίμησής τους, η αποτίμηση των εγγυήσεων και χρηματοοικονομικών δικαιωμάτων που περιλαμβάνονται σε ασφαλιστικές συμβάσεις, καθώς και οι διαδικασίες επικύρωσης.

Σχετικά με την ποιότητα των ιδίων κεφαλαίων, εποπτική έμφαση δόθηκε στα εφαρμοζόμενα κριτήρια επιλεξιμότητας και ταξινόμησής τους, καθώς και στην πραγματική δυνατότητα κάλυψης των ζημιών στις περιπτώσεις που αυτά συνδέονται με τα αντίστοιχα ίδια κεφάλαια θυγατρικών επιχειρήσεων.

Όσον αφορά την αποτίμηση των επενδύσεων, εποπτική έμφαση δόθηκε στα στοιχεία ενεργητικού για τα οποία δεν υπάρχει άμεσα διαθέσιμη τιμή στην αγορά, ειδικότερα δε την αποτίμηση συμμετοχών σε μη εισηγμένες επιχειρήσεις, την αποτίμηση των απαιτήσεων από ασφάλιστρα και την αποτίμηση των ακινήτων.

Όσον αφορά τις θεματικές ενότητες του δεύτερου πυλώνα της Φερεγγυότητας II, εποπτική έμφαση δόθηκε στην αξιολόγηση των συστημάτων διαχείρισης κινδύνων και εσωτερικού ελέγχου, στην αξιολόγηση του επιχειρηματικού μοντέλου, στην εφαρμοζόμενη επενδυτική πολιτική, καθώς και στον τρόπο υλοποίησης της διαδικασίας ιδίας αξιολόγησης κινδύνου και φερεγγυότητας.

Ειδικότερα, σε σχέση με το επιχειρηματικό μοντέλο, εποπτική έμφαση δόθηκε στην κατανόηση και την αξιολόγηση των στρατηγικών στόχων των ασφαλιστικών επιχειρήσεων, καθώς και των στόχων κερδοφορίας που οι ίδιες έχουν θέσει, με έμφαση στους αναληφθέντες κινδύνους, στην αποτύπωσή τους στο επιχειρηματικό πλάνο και στη σύνδεσή τους με τη διαδικασία ιδίας αξιολόγησης κινδύνου και φερεγγυότητας, με σκοπό την αξιολόγηση της τρέχουσας αλήθειας και της μελλοντικής ικανότητάς τους να επιτύχουν τους τιθέμενους στόχους τους και τη συνεχή συμμόρφωση με τους κανόνες φερεγγυότητας. Η εποπτεία επίσης έδωσε έμφαση στην ικανότητα των επιχειρήσεων να αναγνωρίζουν τους κινδύνους που έχουν αναλάβει ή προτίθενται να αναλάβουν εντός του

χρονικού ορίζοντα του επιχειρηματικού πλάνου και να τους ποσοτικοποιούν, να αναγνωρίζουν τυχόν ενδεχόμενα υλοποίησης των κινδύνων αυτών και την επιμέτρηση του αντίκτυπου στην οικονομική θέση τους. Σε περιπτώσεις που οι αναλαμβανόμενοι κίνδυνοι αξιολογήθηκαν ως υπερβολικοί σε σχέση με τη διάθεση των επιχειρήσεων για ανάληψη κινδύνων, τους δόθηκαν συστάσεις περιορισμού συγκεκριμένων κινδύνων ή αλλαγής του αντίστοιχου προφίλ κινδύνου.

Αναφορικά με τις θεματικές ενότητες του τρίτου πυλώνα της Φερεγγυότητας II, δηλαδή των απαιτήσεων αναφορών και δημοσιοποιήσεων, εποπτική έμφαση δόθηκε στη συνέπεια και στην ποιότητα των στοιχείων και αναφορών που υποβάλλουν οι ασφαλιστικές επιχειρήσεις, με σκοπό τόσο την εναρμόνιση των πληροφοριών όσο και την αξιοποίησή τους για τις αναλύσεις στο σύνολο της ασφαλιστικής αγοράς. Περαιτέρω, η Τράπεζα της Ελλάδος συνέχισε την αξιολόγηση της προόδου που έχει γίνει στην προσαρμογή των συστημάτων εταιρικής διακυβέρνησης και πληροφορικής των επιχειρήσεων στις απαιτήσεις του νέου πλαισίου της Φερεγγυότητας II και εξέδωσε συγκεκριμένες συστάσεις.

Όσον αφορά τις εποπτικές δράσεις σε ασφαλιστικούς ομίλους, συνεχίστηκε η ενεργός συμμετοχή της Τράπεζας της Ελλάδος στα "κολλήγια εποπτών" των ευρωπαϊκών ασφαλιστικών ομίλων με θυγατρική ασφαλιστική επιχείρηση στην Ελλάδα. Η λειτουργία των κολληγίων προβλέπεται στο ευρωπαϊκό νομοθετικό πλαίσιο και βασίζεται στις συμφωνίες συνεργασίας που υπογράφονται μεταξύ των ενδιαφερόμενων εποπτικών αρχών.

Επιπροσθέτως, η Τράπεζα της Ελλάδος, ως αρχή εποπτείας δύο ασφαλιστικών ομίλων με έδρα στην Ελλάδα και διασυννοριακές εργασίες, σχεδίασε και ανέπτυξε εποπτικές δράσεις από κοινού με τις άλλες εποπτικές αρχές αναφορικά με την αποτίμηση των τεχνικών προβλέψεων, την αξιολόγηση συγκεκριμένων κινδύνων, όπως ο κίνδυνος αγοράς και ο στρατηγικός κίνδυνος, από τις οποίες διαμορφώθηκε μια κοινή άποψη για το επίπεδο των κινδύνων.

Το συγκεκριμένο διάστημα, η Τράπεζα της Ελλάδος ανακάλεσε την άδεια λειτουργίας δύο ασφαλιστικών επιχειρήσεων, οι οποίες ανήκαν στον ίδιο ασφαλιστικό όμιλο, ενώ μία επιπλέον ασφαλιστική επιχείρηση κατά ζημιών τέθηκε το 2017 σε καθεστώς ενισχυμένης εποπτείας, η άδειά της ανακλήθηκε το Φεβρουάριο του 2018 και η επιχείρηση τέθηκε σε καθεστώς ασφαλιστικής εκκαθάρισης.



σίγουρα, γρήγορα...απλά!

Η Interasco εξ-ασφάλιση...εγγυάται.



interasco
Ασφαλιστική Εταιρεία

Βασ. Γεωργίου 44 & Κάλβου, 152 33 Χαλάνδρι
Τηλ.: +30 210 6793100, Fax: +30 210 6776035
www.interasco.gr, e-mail: info@interasco.gr

...γιατί είμαστε στον ασφαλιστικό χώρο από το 1890.

...γιατί πάνω από 120 χρόνια εξ-ασφαλίζουμε με συνέπεια, εντιμότητα και σιγουριά χιλιάδες πελάτες μας.

...γιατί σήμερα σαν μέλος του ομίλου Harel που έχει 2 εκ. πελάτες, 1,7€ δις κύκλο εργασιών, 731.000.000€ ίδια κεφάλαια και 21,5€ δις επενδυμένα κεφάλαια είμαστε δυνατόι περισσότερο από ποτέ.

Πάνω από όλα όμως λογαριάζουμε εσάς που μας εμπιστεύεστε την υγεία σας, την περιουσία σας, το μέλλον και την ευτυχία σας.

Αυτή την εμπιστοσύνη μετατρέπουμε σε σίγουρη δύναμη για να δημιουργείτε απερίσπαστοι και να προοδεύετε.

Έτσι, γιατί ασφάλεια σημαίνει **σίγουρα, γρήγορα ... απλά Interasco!**

Interamerican Οι Financial Planners κάνουν τη διαφορά στο εταιρικό δίκτυο

Εστιασμένο στην παροχή συμβουλευτικών υπηρεσιών και την ευρυφασματική υποστήριξη των ασφαλιστικών αναγκών του πελάτη, είναι το μοντέλο του σύγχρονου ασφαλιστικού συμβούλου της Interamerican. Στο πλαίσιο αυτό, ο χρηματοοικονομικός προγραμματισμός σε ατομικό και οικογενειακό επίπεδο αποτελεί τον βασικό άξονα διασφάλισης της ποιότητας ζωής και για αυτό η εταιρεία ενισχύει και αναπτύσσει συνεχώς την κατάρτιση και επάρκεια μιας ιδιαίτερης ομάδας συμβούλων αιχμής, των Financial Planners.

Σήμερα η Interamerican αριθμεί 200 συμβούλους με ολοκληρωμένες, σύγχρονες γνώσεις Financial Planning. Οι συνεργάτες της εταιρείας είναι πιστοποιημένοι μετά την επιτυχή φοίτησή τους στο ειδικό πρόγραμμα που υλοποιείται σε συνεργασία με την Achmea Academy της μητρικής εταιρείας. Το πρόγραμμα περιλαμβάνει έξι διαδραστικά εργαστήρια και πρόσφατα αποφοίτησαν με επιτυχία από το τελευταίο, ένατο στη σειρά γκρουπ 20 συνεργάτες, νέοι Financial Planners. Εισηγητές του κύκλου εκπαίδευσης ήταν ο Ivo Valkenburg, πιστοποιημένος financial & life planner με μεγάλη εμπειρία και διεθνή αναγνώριση και ο συγγραφέας Marcel van Leeuwen, life planner. Συμμετείχαν στο πρόγραμμα η Wilma de Bruijn, γενική διευθύντρια εκπαίδευσης της Eurarco -της ευρω-



Επάνω, οι απόφοιτοι συνεργάτες με τους εκπαιδευτές και τον Γιάννη Γιαννακόπουλο, επικεφαλής του τομέα εκπαίδευσης και ανάπτυξης του εταιρικού δικτύου πωλήσεων. Αριστερά, η αποστολή της Interamerican στο παγκόσμιο συνέδριο του MDRT, στο Los Angeles

παϊκής κοινοπραξίας μεγάλων ασφαλιστικών ομίλων- και η Joke Bijleveld, project manager της Achmea.

Εξάλλου, 7 νέοι συνεργάτες του εταιρικού δικτύου πωλήσεων προστέθηκαν, μετά τις επιτυχείς εξετάσεις τύπου Δ, στη μεγάλη ομάδα των συνεργατών της εταιρείας που είναι πιστοποιημένοι για την πώληση και διαχείριση ασφαλιστικών προϊόντων επεν-

δυτικού χαρακτήρα (unit linked).

Αξίζει, επίσης, να σημειωθεί, όπως σημειώνει η εταιρεία, η τακτική παρουσία συνεργατών της Interamerican στο ετήσιο συνέδριο του παγκόσμιου οργανισμού Million Dollars Round Table (MDRT), στο οποίο συναντήθηκαν και φέτος κορυφαίοι ασφαλιστικοί σύμβουλοι από όλο τον κόσμο, για μια επίσκοπηση των εξελίξεων στο επάγγελ-

μα. Η εταιρεία συμμετείχε στο συνέδριο, στο Los Angeles των Η.Π.Α. από τις 24 έως τις 27 Ιουνίου, με 9 συνεργάτες, σε σύνολο 15 συμμετοχών από την Ελλάδα. Στην αποστολή έλαβαν μέρος οι: Γιάννης Χατζάκης (με 20ετή παρουσία στο MDRT), Σοφία Ζερβουδάκη, Σταυρούλα Επιτροπάκη, Ζωή Μπελντέκου, Θεοδώρα Γουργούλη, Στέλλα Ψυχουντάκη, Ρούλα Βελώνη, Λουκάς Τουρντζής (μέλη) και Θάνος Τζιώτζιος (υποψήφιο μέλος).

Να σημειωθεί ότι η Interamerican πέρυσι ήταν η εταιρεία με την πολυπληθέστερη συμμετοχή και στο μεγαλύτερο συνέδριο Financial Planning που οργανώνεται στην Ευρώπη, στο Birmingham της Αγγλίας, με αποστολή 140 Ασφαλιστικών Συμβούλων.

Ο Μανώλης Κούτσης, διευθυντής δικτύου Agency της εταιρείας αναφερόμενος στον ρόλο των ασφαλιστικών συμβούλων, επισημαίνει ότι η ασφαλιστική εκπαίδευση και ανάπτυξη των συνεργατών της εταιρείας είναι επικεντρωμένη στη συνεχή δημιουργία αξίας για τους πελάτες, τη χρήση της σύγχρονης ψηφιακής τεχνολογίας, τον επαναπροσδιορισμό του τρόπου εργασίας, την ανάδειξη και αξιοποίηση των δεξιοτήτων, καθώς και την ευρύτερη γνώση της πραγματικότητας στην οικονομία και την κοινωνία, που ενισχύει την αντίληψη για την αντιμετώπιση των σύγχρονων ασφαλιστικών αναγκών.

AXA Χρυσή και αργυρή στα Event Awards

Διπλή βράβευση για τη διοργάνωση της εκδήλωσης για μεσίτες και πράκτορες, απέσπασε η AXA στην τελετή απονομής των Event Awards 2018. Συγκεκριμένα η εταιρεία έλαβε χρυσή και αργυρή διάκριση στις κατηγορίες "Experiential Marketing Event - B2B" και "Επιχειρηματικά Συνέδρια" αντίστοιχα. Στόχος της AXA, μέσα από αυτή την εκδήλωση όπως υπογραμμίζεται, ήταν να βιώσουν οι προσκεκλημένοι τη «Νέα Εμπειρία», μια εμπειρία που θέλει τον πελάτη να αντιμετωπίζεται ως άνθρωπος και που έχει ως αφετηρία τις δικές τους ανάγκες. Σε αυτό το πλαίσιο, όλη η εκδήλωση υλοποιήθηκε με στόχο να «μεταφέρει» με βιωματικό τρόπο το μήνυμα της ανθρωποκεντρικής προσέγγισης της εταιρείας.

Σχεδιάσαμε αυτή την εκδήλωση με αφετηρία όσα αισθανόμαστε εμείς οι ίδιοι τη στιγμή της ζημιάς, όταν έχουμε ανάγκη να μας στηρίξουν, είπε η κα Λένα Πλαϊτή, διευθύντρια επικοινωνίας της AXA Ελλάδας. Για εμάς στην AXA, αυτή είναι η στιγμή της αλήθειας και γύρω από αυτήν υλοποιούμε μια σειρά από ενέργειες, με στόχο να προσφέρουμε μια «Νέα Εμπειρία» σε όσους μας εμπιστεύονται. Μέσα από μία θεατρική παράσταση, ξεπεράσαμε την έννοια του πελάτη και επικεντρωθήκαμε στον άνθρωπο, προσπαθώντας να κατανοήσουμε, μαζί με τους συνεργάτες μας, τι χρειάζεται από όλους εμάς για να



Ο κ. Μανώλης Μανιός, ο κ. Μανώλης Μπόρσης, η κα Χρυσάνθη Παπαεμμανουήλ, ο κ. Δημήτρης Μελεξόπουλος, η κα Λένα Πλαϊτή και ο κ. Ευγένιος Πετούμενος

την Boussias Communications και αποτελούν μια πραγματική γιορτή των events καθώς σε αυτή συμμετέχουν διοργανωτές και δημιουργοί των σπουδαιότερων εκδηλώσεων της χώρας, αποδεικνύοντας ότι οι εταιρείες συνεχίζουν να επενδύουν στη δημιουργικότητα και τη φαντασία. Σε αυτά βραβεύονται κάθε χρόνο οι καλύτερες πρακτικές που εφαρμόζονται στον σχεδιασμό, την επικοινωνία, την παραγωγή και την υλοποίηση των θεματικών εκδηλώσεων στην Ελλάδα.

Ζει πιο ήρεμα, πρόσθεσε η κα Πλαϊτή.

Είμαστε ιδιαίτερα χαρούμενοι και νιώθουμε μεγάλη ικανοποίηση γι' αυτή τη διακρίση, καταφέραμε να υλοποιήσουμε με πρωτότυπο τρόπο μια εναλλακτική εκδήλωση που συνδυάζει το βιωματικό με τη «Νέα Εμπειρία», τη στρατηγική μας κατεύθυνση και τον νέο μας ρόλο ως εταιρεία, ανέφερε ο κ. Δημήτρης Μελεξόπουλος, διευθυντής μεσιτών και πρακτόρων της AXA Ελλάδας. Είναι εξαιρετικά σημαντική για εμάς γιατί σηματοδοτεί μια μεγάλη αλλαγή στον τρόπο προσέγγισης των ασφαλιστικών εταιρειών προς τους ασφαλισμένους και τους συνεργάτες και, παράλληλα, αποδεικνύει ότι οι "out of the box" ιδέες οδηγούν στην επιτυχία, δήλωσε ο κ. Μελεξόπουλος.

Επισημαίνεται ότι τα Event Awards 2018 διοργανώνονται για 3η χρονιά από την Boussias Communications και αποτελούν μια πραγματική γιορτή των events καθώς σε αυτή συμμετέχουν διοργανωτές και δημιουργοί των σπουδαιότερων εκδηλώσεων της χώρας, αποδεικνύοντας ότι οι εταιρείες συνεχίζουν να επενδύουν στη δημιουργικότητα και τη φαντασία. Σε αυτά βραβεύονται κάθε χρόνο οι καλύτερες πρακτικές που εφαρμόζονται στον σχεδιασμό, την επικοινωνία, την παραγωγή και την υλοποίηση των θεματικών εκδηλώσεων στην Ελλάδα.

Ιδρύθηκε η Ελληνική Ένωση Ταμείων Επαγγελματικής Ασφάλισης

ΓΕΓΟΝΟΣ ΑΠΟΤΕΛΕΙ η σύσταση της Ελληνικής Ένωσης ταμείων επαγγελματικής ασφάλισης, ως Νομικού Προσώπου Ιδιωτικού Δικαίου με την νομική μορφή Αστικής Εταιρίας μη Κερδοσκοπικού Χαρακτήρα και με Α.Μ. 489179, με σχετική καταχώρηση στα βιβλία του Πρωτοδικείου Αθηνών.

Μέλη της ΕΛ.Ε.Τ.Ε.Α. αποτελούν τα Ταμεία Επαγγελματικής Ασφάλισης (Τ.Ε.Α.) που λειτουργούν στο πλαίσιο του Ν.3029/2002 και πρωταρχικός της σκοπός είναι η προώθηση του θεσμού της επαγγελματικής ασφάλισης. Ειδικότερα, βασικοί σκοποί της ΕΛ.Ε.Τ.Ε.Α. είναι η προβολή και η ανάπτυξη του θεσμού της επαγγελματικής ασφάλισης ως δεύτερου πυλώνα ασφάλισης του ασφαλιστικού συστήματος της χώρας, η ανάδειξη της σημασίας του θεσμού μέσα από το πρίσμα των πλεονεκτημάτων που παρέχονται στα μέλη των Τ.Ε.Α. βάσει του ισχύοντος θεσμικού πλαισίου, η ανάπτυξη - βελτίωση και εκσυγχρονισμός του ρυθμιστικού, κανονιστικού, επενδυτικού και διοικητικού πλαισίου λειτουργίας του θεσμού της επαγγελματικής ασφάλισης και η εκπροσώπηση των μελών της σε θεσμικά όργανα, ευρωπαϊκούς θεσμούς και fora.

Επιπλέον, η δημιουργία, διατήρηση και ανάπτυξη δεσμών ενότητας, συνεργασίας και αλληλεγγύης μεταξύ των μελών της καθώς και η συμβολή στη διαμόρφωση κοινής και ενιαίας στρατηγικής για την αντιμετώπιση των κοινών προβλημάτων και η εξεύρεση κοινά αποδεκτών λύσεων στα θέματα που αφορούν τα μέλη της.

Διοικητικό Συμβούλιο

Πρόεδρος

Χρήστος Νούννης,
Πρόεδρος TEA-ΥΠΟΙΚ

Α' Αντιπρόεδρος

Ευάγγελος Θωμόπουλος,
Πρόεδρος TEA-INTERAMERICAN

Β' Αντιπρόεδρος

Χαράλαμπος Φύτρος, Εκπρόσωπος
TEA-JOHNSON & JOHNSON

Γενικός Γραμματέας

Ιωάννης Τζανάκος,
Διευθυντής TEA-ΓΙΑΣΙΑΛ & EA

Ταμίας

Κοσμάς Τσακίριδης,
Ταμίας TEA-ΙΣΘ

CNP ΖΩΗΣ ΥΠΕΡΔΙΠΛΑΣΙΑΣΕ ΤΗΝ ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΤΟ ΕΞΑΜΗΝΟ

Εντυπωσιακά αποτελέσματα κατέγραψε το πρώτο εξάμηνο του τρέχοντος έτους συγκριτικά με την αντίστοιχη περίοδο του 2017 η CNP Ζωής. Η συνοδική παραγωγή της εταιρίας υπερδιπλασιάστηκε και ξεπέρασε τους στόχους που είχαν τεθεί για το 1ο εξάμηνο του 2018. Σημαντική αύξηση 112% καταγράφηκε στην παραγωγή που προέρχεται από ομαδικά ασφαλιστήρια

Σελ. 34

ΣΕΛΙΔΕΣ

Κύπρου & Nextdeal

ΠΩΣ ΟΙ ΕΞΕΛΙΞΕΙΣ ΣΤΟΝ ΣΥΝΕΡΓΑΤΙΣΜΟ ΕΠΗΡΕΑΖΟΥΝ ΤΟΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ ΚΛΑΔΟ



Αλλάζει ο τραπεζικός χάρτης της Κύπρου

ΕΙΔΙΚΟΣ ΣΥΝΕΡΓΑΤΗΣ

Αλλάζει το τοπίο στον τραπεζικό κλάδο της Κύπρου, με την δρομολογούμενη πώληση της «καλής» Συνεργατικής Κυπριακής Τράπεζας στο Συγκρότημα της Ελληνικής, με σημείο καμπής τη διαχείριση των μη εξυπηρετούμενων τραπεζικών δανείων, κάτι που δεν αποτελεί καθόλου εύκολη υπόθεση, ακόμη και σε μια χώρα που η οικονομία της επιτυγχάνει υψηλούς ρυθμούς ανάπτυξης. Κάτω λοιπόν από το βάρος ενός «κανονιού» που ήταν θέμα λίγου χρό-

νου να σκάσει το κυπριακό δημόσιο αποφάσισε να εκδώσει κρατικό ομόλογο ύψους 2,5 δις ευρώ, προκειμένου να χρησιμοποιήσει το ποσό ως κατάθεση στην ΣΚΤ και επιπλέον και να εγγυηθεί για τυχόν μελλοντικές επισφάλειες του εκχωρούμενου δανειακού χαρτοφυλακίου. Μάλιστα η δεύτερη αυτή συμφωνία που ψηφίστηκε την περασμένη Κυριακή από την κυπριακή Βουλή, προκάλεσε έντονες πολιτικές αντιδράσεις, αλλά επίσης έχει ως αποτέλεσμα να δρομολογηθούν αλλαγές σε πολλά πράγματα στην τοπική οικονομία.

Οι εξελίξεις επηρεάζουν και τον ασφαλιστικό κλάδο, καθώς η

Συνεργατική Κυπριακή Τράπεζα συνεργαζόταν στο κομμάτι του bancassurance με την Allianz στους γενικούς κλάδους και με την Universal Life στις καλύψεις ζωής. Χαρακτηριστική είναι η περίπτωση της ενδυνάμωσης των μεριδίων αγοράς της Universal Life κατά τα τελευταία χρόνια, λόγω και της συνεργασίας της με την ΣΚΤ, καθώς ανέβηκε από την τρίτη στην πρώτη θέση της τοπικής αγοράς.

Αναλυτικό ρεπορτάζ στη σελίδα 35

Eurolife

**Η προσφορά είναι
στο αίμα μας**

Σελ. 34

Universal Life

**Χρυσός χορηγός για την κυπριακή
αποστολή στο «Robotic Day 2018»**

Σελ. 34

CNP Cyprus

**Δίπλα στα παιδιά
που μας έχουν ανάγκη**

Σελ. 34

Κεντρική Τράπεζα

**Μείωση ΜΕΚ κατά 653 εκ.
ευρώ το πρώτο τρίμηνο**

Σελ. 35

EUROLIFE

Η προσφορά είναι στο αίμα μας

ΕΘΕΛΟΝΤΙΚΗ ΑΙΜΟΔΟΣΙΑ πραγματοποίησε η EuroLife στο πλαίσιο της εταιρικής κοινωνικής ευθύνης στα κεντρικά Γραφεία στην οδό Έβρου 4 στο Στρόβολο. Η αιμοδοσία πραγματοποιήθηκε σε συνεργασία με την κινητή μονάδα του Γενικού Νοσοκομείου Λευκωσίας ανάμεσα στο προσωπικό και στο δίκτυο πωλήσεων της EuroLife. Η όλη προσπάθεια εντάσσεται στην εκστρατεία του Συγκροτήματος της Τράπεζας Κύπρου «Εσένα ποιος είναι ο τύπος σου; Κάποιος χρειάζεται το δικό σου τύπο αίματος».



CNP Ζωής

Υπερδιπλασίασε την παραγωγή το εξάμηνο

ΕΝΤΥΠΩΣΙΑΚΑ αποτελέσματα κατέγραψε το πρώτο εξάμηνο του τρέχοντος έτους συγκριτικά με την αντίστοιχη περίοδο του 2017. η CNP Ζωής, μέλος του γαλλικού πολυεθνικού ασφαλιστικού ομίλου CNP CNP Assurances, συνεχίζοντας, όπως τονίζεται την ανοδική της πορεία. Συγκεκριμένα, η συνολική παραγωγή της εταιρίας υπερδιπλασιάστηκε και ξεπέρασε τους στόχους που είχαν τεθεί για το 1ο εξάμηνο του 2018. Σημαντική αύξηση 112% καταγράφηκε στην παραγωγή που προέρχεται από ομαδικά ασφαλιστήρια. Επίσης, στην παραγωγή ασφαλιστρών που προήλθε από το δίκτυο ανεξάρτητων ασφαλιστικών διαμεσολαβητών, σημειώθηκε αύξηση 181%.

Τα ιδιαίτερα θετικά αποτελέσματα αντανακλούν την εμπιστοσύνη της αγοράς στις διακριτές δυνάμεις της CNP Ζωής στην Ελλάδα. Την ευελιξία, που χαρακτηρίζει τη λειτουργία της εταιρίας, την καινοτομία, που ανοίγει δρόμους για ασφαλιστικά προϊόντα που προσαρμόζονται στις ξεχωριστές ανάγκες των πελατών και συνεργατών και την ολοκληρωμένη εξυπηρέτηση, που συνδυάζει την προσωποποιημένη ανταπόκριση με ταχύτητα και αποτελεσματικότητα, προστίθεται στην ανακοίνωση.

ΟΜΙΛΟΣ CNP CYPRUS

Δίπλα στα παιδιά που μας έχουν ανάγκη

Με το ίδρυμα Σοφία για τα παιδιά στη φιλόδοξη δράση με τίτλο «Let's Hippo», ένωσε τις δυνάμεις του ο όμιλος CNP Cyprus στο πλαίσιο της κοινωνικής του ευθύνης.

Το «Let's Hippo» έχει ως στόχο να βοηθήσει τα παιδιά που στηρίζει το Ίδρυμα Σοφία, επιδιώκοντας την ενίσχυση του προγράμματος «Μαγειρεύω και Προσφέρω». Αφορά στη διαδρομή 20 ιπποπόταμων, οι οποίοι ξεκινούν συμβολικά το ταξίδι τους από την Αφρική. Είναι εμπνευσμένοι από τα πέτρινα ιπποποταμάκια του Ιδρύματος Σοφία που κατασκευάζονται από τα παιδιά στην Κένυα με πολλή αγάπη. Με αυτά ως πρότυπο, δημιουργήθηκαν στην Κύπρο 20 μεγάλοι ιπποπόταμοι, που φιλοτεχνήθηκαν αφιλοκερδώς από αξιόλογους Κυπρίους καλλιτέχνες.

Σε ειδική εκδήλωση στο προεδρικό έγινε η κλήρωση των ιπποπόταμων από το Ίδρυμα Σοφία. Ο όμιλος CNP



Ο κ. Τάκης Φειδιά, η κα Ελπίδα Λουκά-Μιχαηλίδου και ο κ. Πόλυς Μιχαηλίδης

Cyprus, μέσω αυτής της κλήρωσης, «υιοθέτησε» το δικό του ιπποπόταμο, που φιλοτεχνήθηκε από τον καλλιτέχνη Σπύρο Αγαθού και φέρει το όνομα των δύο εταιριών του ομίλου στην Κύπρο, CNP Cyprialife και CNP Ασφαλιστική.

Όλοι οι ιπποπόταμοι εκτέθηκαν ήδη στο The Mall of Cyprus και από σήμερα 13 Ιουλίου έως και στις 29 Ιουλίου θα εκτίθε-

νται στο Αεροδρόμιο Λάρνακας. Στο τέλος του ταξιδιού ο «υιοθετημένος» ιπποπόταμος θα παραδοθεί στα κεντρικά γραφεία του ομίλου.

Ένα έργο τέχνης, φιλοτεχνημένο με αγάπη και για καλό σκοπό, συμβολίζει τη θέση κοινωνικής προσφοράς και ευθύνης του ομίλου CNP Cyprus, δίπλα στα παιδιά που μας έχουν ανάγκη, τονίζει χαρακτηριστικά η εταιρεία.

Βραβεία Patients Safety Awards Σημαντική πρωτιά για την Κύπρο

Την πρώτη θέση στα βραβεία «Patients Safety Awards – Recognizing and rewarding excellence in healthcare», κατηγορία «Infection Prevention and Control», κατέκτησε η Κύπρος με εργασία του νοσηλευτή της Β' Μονάδας Εντατικής Θεραπείας του Γενικού Νοσοκομείου Λεμεσού και υποψηφίου διδάκτορα του Τμήματος Νοσηλευτικής του ΤΕΠΑΚ Στέλιου Ιορδάνου. Σύμφωνα με σχετική ανακοίνωση του Υπουργείου Υγείας, η εργασία του κ. Ιορδάνου με τίτλο «Should CDC's recommendations for promptly removing unnecessary central venous catheters be enhanced?» αφορά σε πρόταση για τον εμπλουτισμό των συστάσεων του Centres for Disease Control and Prevention σχετικά με την πρόληψη των λοιμώξεων που σχετίζονται με τη χρήση του κεντρικού φλεβικού καθετήρα. Συγκεκριμένα, προτείνεται ενίσχυση



από τα μεγαλύτερα γεγονότα στο χώρο της υγείας στο Ηνωμένο Βασίλειο, δίνοντας στους νικητές την ευκαιρία να επηρεάσουν με τις εργασίες τους θετικά όλες τις μονάδες παροχής υπηρεσιών υγείας της χώρας. Τα αποτελέσματα ανακοινώθηκαν σε ειδική τελετή στην πόλη Μάντσεστερ.



Universal Life

Χρυσός χορηγός για την κυπριακή αποστολή στον διαγωνισμό «Robotic Day 2018»

ΤΗΝ ΚΥΠΡΙΑΚΗ αποστολή στον Παγκόσμιο Διαγωνισμό Ρομποτικής «Robotic Day 2018», ο οποίος διεξάχθηκε στη Τσεχία με τη συμμετοχή μαθητών του Εκπαιδευτικού Κέντρου Εμπιστευμα, στήριξε σαν χρυσός οδηγός η Universal Life. Η κυπριακή αποστολή, την οποία στήριξε με την παρουσία του και ο πρόεδρος της Κύπρου στην Τσεχία, έλαβε πολύ καλές βαθμολογίες εξασφαλίζοντας τις ακόλουθες θέσεις:

- 4η θέση στην κατηγορία LEGO SUMO: Η ομάδα Epitugma Bob The Builder
- 5η θέση στην κατηγορία LEGO SUMO: Η ομάδα Epitugma Avengers
- 5η θέση στην κατηγορία ARDUINO MINI SUMO: Η ομάδα Epitugma Engineering Overflow

Η Universal Life, δείχνοντας για μια ακόμα φορά την ευαισθησία και την έμπρακτη στήριξη της σε διοργανώσεις που ενθαρρύνουν την κινητοποίηση της νέας γενιάς σε θέματα εκπαίδευσης και καινοτομίας, χορήγησε την κυπριακή ομάδα στα πλαίσια των ενεργειών της γύρω από την Εταιρική Κοινωνική Ευθύνη.

Διαχρονική στήριξη στην παιδεία και την αριστεία

Την ίδια ώρα στο πλαίσιο της συνεχούς στήριξης της παιδείας και του πολιτισμού, τα οποία αποτελούν βασικούς άξονες της στρατηγικής της Universal Life για την Εταιρική Κοινωνική Ευθύνη, η εταιρεία έχει χορηγήσει για μια ακόμα χρονιά το αριστείο του Τμήματος Δημόσιας Διοίκησης και Διοίκησης Επιχειρήσεων του Πανεπιστημίου Κύπρου για το ακαδημαϊκό έτος 2017-2018. Αυτή τη χρονιά το χρηματικό βραβείο μοιράστηκαν 2 αριστεύσαντες φοιτητές οι οποίοι ισοβάθμησαν στην πρώτη θέση.

Τα βραβεία παρέδωσε ο Πρύτανης του Πανεπιστημίου Κύπρου σε τελετή της Σχολής Οικονομικών Επιστημών και Διοικήσεων που πραγματοποιήθηκε πρόσφατα. Τις θερμές του ευχαριστίες προς την Universal Life εξέφρασε ο καθηγητής Ανδρέας Σωτηρίου, Πρόεδρος του Τμήματος Διοίκησης Επιχειρήσεων και Δημόσιας Διοίκησης του Πανεπιστημίου Κύπρου ο οποίος δήλωσε ότι η διαχρονική αυτή χορηγία της Universal Life, βάζει το δικό της λιθαράκι στην ενίσχυση των προσπαθειών του Πανεπιστημίου για επιβράβευση της αριστείας και της αξιοκρατίας μεταξύ των νέων επιστημόνων, καθώς και την προώθηση της ευγενούς άμιλλας στη νέα γενιά.

ΠΩΣ ΟΙ ΕΞΕΛΙΞΕΙΣ ΣΤΟΝ ΣΥΝΕΡΓΑΤΙΣΜΟ ΕΠΗΡΕΑΖΟΥΝ ΤΟΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΟ ΚΛΑΔΟ

Αλλιάζει ο τραπεζικός χάρτης της Κύπρου

Συνέχεια από τη σελ. 33

Ραγδαίες αλλαγές στον τραπεζικό κλάδο της Κύπρου, με σημαντικές επιπτώσεις τόσο στα δημόσια οικονομικά της χώρας, όσο και στην τοπική τραπεζοασφαλιστική βιομηχανία επιφέρει η δρομολογούμενη πώληση της «καλής» Συνεργατικής Κυπριακής Τράπεζας στο Συγκρότημα της Ελληνικής.

Το μήνυμα (με πολλούς αποδέκτες... και εντός Ελλάδος) της υπόθεσης αυτής είναι πως η διαχείριση των μη εξυπηρετούμενων τραπεζικών δανείων δεν αποτελεί καθόλου εύκολη υπόθεση, ακόμη και σε μια χώρα που η οικονομία της επιτυγχάνει υψηλούς ρυθμούς ανάπτυξης (+4,2% το 2017). Και επίσης, ότι όταν μέσω «φιλολαϊκών» θεσμικών πλαισίων ενθαρρύνεται η δράση των στρατηγικών κακοπληρωτών, τότε το κόστος αυτών των «φιλολαϊκών» θεσμικών πλαισίων θα το πληρώσουν οι υπόλοιποι και στη συγκεκριμένη περίπτωση το κυπριακό δημόσιο...

Ας πάρουμε όμως τα πράγματα από την αρχή.

Το δημόσιο απέκτησε τον έλεγχο της ΣΚΤ το 2013 όταν την στήριξε κεφαλαιακά καταβάλλοντας γύρω στο 1,5 δις ευρώ. Θυμίζουμε πως σε αντίθεση με άλλες κυπριακές τράπεζες (Κύπρου, πρώην Λαϊκή) η ΣΚΤ δεν διέθετε παρουσία εκτός Κύπρου, οπότε δεν είχε από τα κουρεμένα κρατικά ομόλογα της Ελλάδας, ή από τις ζημιές άλλων χρηματοπιστωτικών Ομίλων σε Ρωσία, Ουκρανία και λοιπές χώρες.

Στη συνέχεια (λόγω και του ανεπαρκούς σχετικού θεσμικού πλαισίου που ψήφισε η Βουλή), η διοίκηση της ΣΚΤ δεν τα κατάφερε στη διαχείριση των κόκκινων δανείων της τα οποία υπολογίζονται σήμερα λίγο πάνω από τα 7 δις ευρώ, ποσό που αντιστοιχεί γύρω στο 35% του ΑΕΠ της Κύπρου!

Κάτω λοιπόν από το βάρος ενός «κανονιού» που ήταν θέμα λίγου χρόνου να σκάσει (παρτηρούνταν μαζικές αναλήψεις καταθέσεων), το κυπριακό δημόσιο αποφάσισε:

Πρώτον, να εκδώσει κρατικό ομόλογο ύψους 2,5 δις ευρώ, προκειμένου να χρησιμοποιήσει το ποσό ως κατάθεση στην ΣΚΤ.

Και δεύτερον, όχι μόνο να δώσει δωρεάν στην Ελληνική Τράπεζα το λειτουργικό κομμάτι

ΜΕΡΙΔΙΑ ΑΓΟΡΑ ΣΤΟΝ ΚΛΑΔΟ ΖΩΗΣ

	Market share 31.03.2016	Market share 31.03.2017
ALLIANZ HELLAS	0,10%	0,04%
ALTUS INSURANCE	2,84%	3,17%
ETHNIKI INSURANCE	1,90%	1,99%
EUROLIFE	17,77%	18,81%
HELLENIC ALICO	3,66%	4,08%
CNP CYPRIALIFE	16,62%	17,03%
METLIFE	4,43%	4,85%
MINERVA	0,09%	0,12%
PRIME INSURANCE	5,04%	5,93%
UNIVERSAL LIFE	39,85%	42,02%
ANCORIA	7,71%	2,01%
TOTAL	100,00%	100,00%

% Change 31.03.2018	12,7%
% Change 31.03.2017	8,7%

Τα ποσά σε χιλ. ευρώ

της ΣΚΤ (καταθέσεις, ταμείο, εξυπηρετούμενα δάνεια, κ.λπ.), αλλά επιπλέον και να εγγυηθεί για τυχόν μελλοντικές επισφάλειες του εκχωρούμενου δανειακού χαρτοφυλακίου.

Η δεύτερη αυτή συμφωνία που ψηφίστηκε την περασμένη Κυριακή από την κυπριακή Βουλή, προκάλεσε έντονες πολιτικές αντιδράσεις, αλλά επίσης έχει ως αποτέλεσμα να δρομολογηθούν αλλαγές σε πολλά πράγματα στην τοπική οικονομία.

Αναφέροντας επιγραμματικά τις εξελίξεις, σημειώνουμε:

Πρώτον, το κυπριακό δημόσιο αποφάσισε να σπρώξει στις πλάτες του το μεγαλύτερο κομμάτι των μη εξυπηρετούμενων τραπεζικών δανείων. Και αυτό όχι μόνο γιατί της «έμειναν στα χέρια» τα κόκκινα δάνεια της ΣΚΤ ύψους 7 δις ευρώ, αλλά και γιατί με το σχεδιαζόμενο πρόγραμμα «Εστία» το κράτος θα πληρώνει το 20% των κόκκινων στεγαστικών δανείων που έχουν ληφθεί από «ευπαθείς» κοινωνικές ομάδες (μεταξύ των κριτηρίων ένταξης στις «ευπαθείς» κοινωνικές ομάδες είναι η ύπαρξη ετήσιου οικογενειακού εισοδήματος χαμηλότερου των



50.000 ευρώ...). Αυτό έχει ως αποτέλεσμα την αύξηση του δείκτη δημοσίου χρέους της χώρας τουλάχιστον στο 110% του ΑΕΠ.

Δεύτερον, στη δημιουργία προϋποθέσεων για σαφώς ομαλότερη λειτουργία του τοπικού τραπεζικού συστήματος (δυνατότητα μελλοντικών χορηγήσεων), καθώς το βαρίδι των ΜΕΔ είναι πλέον πολύ χαμηλότερο από το προϋπάρχον που προσέγγιζε το 50%.

Τρίτον, στην αναδιάταξη της τοπικής τραπεζικής αγοράς, καθώς η Ελληνική Τράπεζα αναδεικνύεται πλέον σε δεύτερη δύναμη (με πολύ μεγάλη διαφορά από την τρίτη Eurobank), καθώς θα ελέγχει το 31% των καταθέσεων (36% η Τράπεζα Κύπρου) και το 17% των χορηγήσεων (28,4% η Κύπρου). Μάλιστα, η Ελληνική Τράπεζα θα έχει ένα από τα χαμηλότερα ποσοστά μη εξυπηρετούμενων δανείων (από το 52% που ήταν πριν, στο 25%).

Τέταρτον, στη δημιουργία -έστω και χωρίς προγραμματισμό- της πρώτης «κακής τράπεζας» στην Κύπρο (από τα μη εξυπηρετούμενα δάνεια της ΣΚΤ), η οποία μάλιστα είναι κρατική.

Πέμπτο, στον επηρεασμό και του ασφαλιστικού κλάδου, καθώς η Συνεργατική Κυπριακή Τράπεζα συνεργαζόταν στο κομμάτι του bancassurance με την Allianz στους γενικούς κλάδους και με την Universal Life στις καλύψεις ζωής. Χαρακτηριστική είναι η περίπτωση της ενδυνάμωσης των μεριδίων αγοράς της Universal Life κατά τα τελευταία χρόνια, λόγω και της συνεργασίας της με την ΣΚΤ, καθώς ανέβηκε από την τρίτη στην πρώτη θέση της τοπικής αγοράς (βλέπε στοιχεία παρατιθέμενου πίνακα).

Το μόνο βέβαιο είναι πως το Συγκρότημα της Ελληνικής θα θελήσει να εκμεταλλευθεί τις συνέργειες που θα του δώσουν τα καταστήματα της ΣΚΤ τα οποία θα προσκτηθούν και στις ασφαλιστικές δραστηριότητες. Και αυτό, γιατί η Ελληνική δραστηριοποιείται στους γενικούς κλάδους μέσω της θυγατρικής Παγκυπριακής και στον κλάδο ζωής μέσω της Hellenic-Alico, στην οποία κατέχει πλειοψηφικό ποσοστό. Αυτό που απομένει να φανεί είναι ο χρονισμός (timing) των συγκεκριμένων αλλαγών.

Ιωάννης Μάτσης: Η συμφωνία θα μετατρέψει την Ελληνική σε ηγέτιδα τράπεζα

Η ολοκλήρωση της συμφωνίας για απόκτηση ορισμένων περιουσιακών στοιχείων και υποχρεώσεων της Συνεργατικής Κυπριακής Τράπεζας θα αλλάξει εντελώς την Ελληνική Τράπεζα και τις μελλοντικές της δυνατότητες, τόνισε ο ανώτατος εκτελεστικός διευθυντής της Ελληνικής Τράπεζας Ιωάννης Μάτσης, μιλώντας στην 44η Ετήσια Γενική Συνέλευση της Τράπεζας.

Η συμφωνία θα μετατρέψει την Ελληνική στην ηγετική τράπεζα στον τομέα λιανικής τραπεζικής και μικρομεσαίων επιχειρήσεων στην Κύπρο, υπογράμμισε ο κ.Μάτσης προσθέτοντας ότι θα μετατραπεί σε μια πιο ισχυρή Τράπεζα που θα χαρακτηρίζεται από βελτιωμένους χρηματοοικονομικούς δείκτες, όπως το ποσοστό των Μη Εξυπηρετούμενων Χορηγήσεων, το δείκτη του κόστους προς το εισόδημα και την αναμενόμε

νη κερδοφορία. Αναφερόμενος στη στρατηγική της Τράπεζας για το 2018, είπε ότι αυτή περιλαμβάνει την αντιμετώπιση των προβληματικών δανείων, με ταχύτερη επίλυση των ΜΕΧ και τη μεγιστοποίηση της αξίας τους για την Τράπεζα.

Όπως είπε, οι τροποποιήσεις και νέες νομοθεσίες που ψήφισε την Κυριακή η Βουλή των Αντιπροσώπων αναμένεται να ενισχύσει σημαντικά τις προσπάθειες αυτές.

Αναφερόμενος στη χρονιά που πέρασε, σημείωσε ότι το τελικό ύψος των προβλέψεων για τις ΜΕΧ ήταν αρκετά υψηλότερο από τις αρχικές προσδοκίες της τράπεζας, υπερβαίνοντας ακόμα και τα συνολικά καθαρά κέρδη πριν τις προβλέψεις.

Σημείωσε ωστόσο ότι το μέλλον φαίνεται πολύ καλύτερο, αφού ο δείκτης κάλυψης των ΜΕΧ βρίσκεται σήμερα στο 60%,

με τον δείκτη κάλυψης των καθαρών ΜΕΧ με εμπράγματα εξασφαλίσεις στο 136%.

Στηριζόμενοι από τη δυναμική της εγχώριας οικονομίας, είμαστε πλέον σε θέση να αντιμετωπίσουμε τις ΜΕΧ μέσω συναινετικών συμφωνιών με δανειολήπτες ή και εκποιήσεων χωρίς την πραγματοποίηση σημαντικών ζημιών για την Τράπεζα, πρόσθεσε ο κ. Μάτσης.

Σημείωσε ακόμη ότι στο τέλος του 2017 υπήρξε μείωση των ΜΕΧ στα €2.162 δις., ενώ μειώθηκαν οι καθαρές αξίες των ΜΕΧ στον ισολογισμό της Τράπεζας στα €874 εκατομμύρια, ενώ αναφέρθηκε στη συνέχιση της αύξησης των νέων δανείων το 2017 στα €526 εκατ. νέα δάνεια, που αποτελεί ποσοστό γύρω στο 20% του συνολικού δανεισμού που δόθηκε στη χώρα, με το μερίδιο αγοράς της Τράπεζας να φτάνει στο 8.1%.

Κεντρική Τράπεζα Μείωση MEX κατά 653 εκατ. ευρώ το πρώτο τρίμηνο

Περαιτέρω μείωση κατά €653 εκατ. ή 3,2% σημειώθηκε στο σύνολο των μη εξυπηρετούμενων χορηγήσεων το πρώτο τρίμηνο του 2018, σε σχέση με το τέλος Δεκεμβρίου 2017, ενώ το μεγαλύτερο μέρος της μείωσης ύψους €2.074 εκατ. σημειώθηκε τον Μάρτιο, σύμφωνα με τα επικαιροποιημένα στοιχεία που δημοσίευσε η Κεντρική Τράπεζα, με ημερομηνία αναφοράς 31 Μαρτίου 2018. Οι συνολικές χορηγήσεις συρρικνώθηκαν από €47.081 εκατ. στο τέλος Δεκεμβρίου 2017 στα €46.332 εκατ. στο τέλος Μαρτίου 2018, παρουσιάζοντας μείωση ύψους €749 εκατ. ή 1,6%. Σε σύγκριση με τον Φεβρουάριο, οι συνολικές χορηγήσεις παρουσίασαν μείωση €2,18 δισ. τον τρίτο μήνα του έτους, ενώ ο δείκτης μη εξυπηρετούμενων χορηγήσεων προς το σύνολο των χορηγήσεων υποχώρησε από 43,7% στο τέλος Δεκεμβρίου 2017 στο 43% στο τέλος Μαρτίου 2018.

Οι συνολικές χορηγήσεις που αναδιάρθρωθηκαν μέχρι το τέλος Μαρτίου 2018 ανέρχονταν στα €11.396 εκατ., από τα οποία €8.260 εκατ. εξακολουθούν να περιλαμβάνονται στις μη εξυπηρετούμενες χορηγήσεις, μερικώς λόγω του ορισμού των μη εξυπηρετούμενων χορηγήσεων, βάσει του οποίου μη εξυπηρετούμενη χορήγηση που αναδιαρθρώνεται παραμένει υπό παρακολούθηση στην κατηγορία



των μη εξυπηρετούμενων χορηγήσεων για πρόσθετη περίοδο τουλάχιστον 12 μηνών. Σε σύγκριση με τον Φεβρουάριο οι συνολικές χορηγήσεις που αναδιαρθρώθηκαν μειώθηκαν κατά €626 εκατ.

Επισημαίνεται ότι από το Δεκέμβριο 2014 μέχρι το Μάρτιο 2018 σημειώθηκε συνολική πτώση στις μη εξυπηρετούμενες χορηγήσεις ύψους €7,4 δισ. ή 27,1%.

Ο δείκτης κάλυψης αυξήθηκε στο 48,6% στο τέλος Μαρτίου 2018 σε σύγκριση με 46,8% στο τέλος Δεκεμβρίου 2017 και 53,9% τον Φεβρουάριο, ενώ στο καθαρό υπόλοιπο των αναδιαρθρωμένων χορηγήσεων στο τέλος Μαρτίου 2018 παρουσιάστηκε μείωση ύψους

€425 εκατ. σε σύγκριση με το τέλος Δεκεμβρίου 2017. Τον Μάρτιο, η πλειοψηφία των MEX αφορούσε δάνεια νοικοκυριών τα οποία αντιστοιχούσαν σε €10,80 δισ. ή στο 53,6% των συνολικών MEX, ενώ οι MEX των επιχειρήσεων ήταν €8,65 δισ. ή 48,4% των συνολικών κόκκινων δανείων.

Στο τέλος του πρώτου τριμήνου 2018, από τις 12.844 συσσωρευμένες αιτήσεις για αναδιάρθρωση, είχε επέλθει συμφωνία με τους δανειολήπτες σε 3.324 περιπτώσεις (26%), 9.604 περιπτώσεις (70,6%) είχαν μεταφερθεί για εξέταση στο επόμενο τρίμηνο ενώ 456 περιπτώσεις (3,6%) είχαν απορριφθεί είτε από την τράπεζα είτε από το δανειολήπτη.



ΣΥΓΠΡΟΔΑΤ

Οι δανειολήπτες να παραλαμβάνουν τις συστημένες επιστολές για ιδιωτικές εκποιήσεις

Να παραλαμβάνουν τις συστημένες επιστολές των ειδοποιήσεων που προετοιμάζουν την ιδιωτική εκποίηση καλεί τους δανειολήπτες ο Σύνδεσμος Προστασίας Δανειοληπτών Τραπεζών, ΣΥ.ΠΡΟ.ΔΑ.Τ. Σημειώνει μάλιστα ότι οι δανειολήπτες να ανταποκρίνονται θετικά επικοινωνώντας με την τράπεζα, προσπαθώντας να πετύχουν δίκαιες, βιώσιμες και μακροχρόνιες αναδιαρθρώσεις. Ειδικότερα, σε ανακοίνωση του αναφέρει ότι μετά από πολλές προσπάθειες και με την βοήθεια όλων σχεδόν των κομμάτων κατάφεραν να διασφαλίσουν το δικαίωμα των δανειοληπτών για πρόσβαση στο Δικαστήριο και να διαφυλάξουν την αξιοπιστία της Κύπρου ως κράτους δικαίου που σέβεται τα ανθρώπινα δικαιώματα των πολιτών της.

Ο σύνδεσμος καλεί ακόμη τους δανειολήπτες να χρησιμοποιήσουν τις δυνατότητες που τους παρέχονται για να προστατεύσουν τα συμφέροντα και τα δικαιώματά τους, τονίζοντας ότι για το θέμα των εκποιήσεων, θα πρέπει να επισημανθεί το ότι ναι μεν η ύπαρξη αγωγής που εκκρεμεί στο Δικαστήριο, δεν αναστέλλει αυτόματα τον πλειστηριασμό, όμως με την καταχώρηση αίτησης για έκδοση προσωρινού διατάγματος με βάση το άρθρο 32 του περί Δικαστηρίων Νόμου, παρέχεται η δυνατότητα στον δανειολήπτη με γρήγορη διαδικασία να αναστείλει τον πλειστηριασμό, νοούμενου ότι η αγωγή του εκ πρώτης όψεως είναι βάσιμη, έχει πιθανότητα επιτυχίας και υπάρχει ο κίνδυνος εάν προχωρήσει ο πλειστηριασμός να μην αποδοθεί δικαιοσύνη στον Δανειολήπτη εάν κερδίσει την δίκη.

Σημειώνοντας ότι οι δανειολήπτες πρέπει να παραλαμβάνουν τις επιστολές, που πλέον θα τους αποστέλλονται συστημένες για να γνωρίζουν τι έχουν να αντιμετωπίσουν, ο ΣΥΓΠΡΟΔΑΤ αναφέρει ότι η τυχόν μη παραλαβή δεν ωφελεί καθόλου μάλιστα και είναι επικίνδυνη γιατί υπάρχει νομικό αμάχητο τεκμήριο που θεωρεί ότι η επιστολή παραλήφθηκε εάν περάσουν λίγες μέρες μετά την ημερομηνία της ειδοποίησης του ταχυδρομείου σχετικά με την συστημένη επιστολή. Τούτο σημαίνει ότι η προθεσμία θα τρέχει και πιθανόν ο πλειστηριασμός να πραγματοποιηθεί εν άγνοια του Δανειολήπτη.

Τράπεζα Κύπρου Για 117 εκατομμύρια πώλησε τη θυγατρική στη Βρετανία



Σε συμφωνία με την Cynergy Capital Limited για την πώληση της θυγατρικής της στη Βρετανία για ποσό 117 εκατομμυρίων ευρώ προχώρησε η Τράπεζα Κύπρου και σύμφωνα με ανακοίνωση της Τράπεζας η πώληση του Συγκροτήματος Ηνωμένου Βασιλείου εμπίπτει στη στρατηγική του Συγκροτήματος για δημιουργία αξίας για τους μετόχους και επικέντρωση κυρίως στη στήριξη της ανάκαμψης της Κυπριακής οικονομίας. Η πώληση αυτή αποτελεί ακόμα ένα θετικό βήμα στην πορεία του Συγκροτήματος για ανάκτηση της ισχυρής του θέσης. Η συναλλαγή θα απλοποιήσει περαιτέρω το Συγκρότημα και θα δημιουργήσει θετική αξία στους μετόχους. Τα κεφάλαια που θα αντληθούν θα χρησιμοποιηθούν για τις κύριες δραστηριότητες του Συγκροτήματος στην Κύπρο για τη συνεχή στήριξη της ανάκαμψης της Κυπριακής οικονομίας, αναφέρει σε γραπτή του δήλωση ο διευθύνων σύμβουλος του Συγκροτήματος Τζον Χούρικαν.

Όπως αναφέρει η τράπεζα, κατά την ολοκλήρωση της πώλησης, η συνολική αξία αναμένεται να έχει θετική επίδραση περίπου 65 μ.β.2 στον δείκτη Κεφαλαίου Κοινών Μετοχών Κατηγορίας 1 (CET1) του Συγκροτήματος και περίπου 60 μ.β.2 στον Συνολικό Δείκτη Κεφαλαιακής Επάρκειας του Συγκροτήματος. Το λογιστικό κέρδος από την πώληση αναμένεται να ανέλθει σε περίπου €3 εκατ.2.3. Το Συγκρότημα θα προβεί σε επικαιροποιημένη ενημέρωση για τη χρηματοοικονομική επίδραση της πώλησης κατά την ολοκλήρωσή της.

Η πώληση αναμένεται να ολοκληρωθεί πριν από το τέλος του 2018 και υπόκειται σε έγκριση από τις εποπτικές αρχές του Συγκροτήματος και της BOC UK.

Στατιστική Υπηρεσία Αυξήθηκαν οι έκτακτοι, μειώθηκαν οι μόνιμοι στην Κυβέρνηση

ΚΑΤΑ 880 ΑΤΟΜΑ αυξήθηκε το εργατικό δυναμικό της κυβέρνησης τον Ιούνιο του 2018 σε σχέση με τον αντίστοιχο μήνα του 2017 και έφτασε τα 52.050 άτομα, σύμφωνα με τη Στατιστική Υπηρεσία. Ειδικότερα, αύξηση 10,0% παρατηρείται στο έκτακτο προσωπικό που έφτασε τις 16.674 σε σχέση με τις 15.161 άτομα τον Ιούνιο του 2017, ενώ στο μόνιμο προσωπικό παρατηρείται μείωση κατά 633 άτομα ή -1,8%, με το σύνολο να διαμορφώνεται στις 35.376.

Σε όλες τις κατηγορίες προσωπικού, εκτός του ωρομίσθιου προσω-

πικού, υπάρχει αύξηση σε σχέση με τον Ιούνιο του 2017 με τη μεγαλύτερη ποσοστιαία αύξηση να παρατηρείται στην κατηγορία δυνάμεις ασφαλείας (5,6%) και πιο συγκεκριμένα στο έκτακτο προσωπικό με ποσοστό 17,0% (814 άτομα).

Σε σχέση με τον Μάιο του 2018 παρατηρείται αύξηση στις κατηγορίες εκπαιδευτική υπηρεσία (0,2%), στο ωρομίσθιο προσωπικό (0,5%) και στις δυνάμεις ασφαλείας (0,3%) ενώ η Δημόσια Υπηρεσία παραμένει σταθερή στα ίδια επίπεδα.



Όλοι γνωρίζουν την αξία της **Ασφάλειας**

Στη Συνεταιριστική Ασφαλιστική γνωρίζουμε την αξία της Ασφάλειας και σας αποζημιώνουμε άμεσα τη στιγμή που το χρειάζεστε!

Κεντρικά γραφεία: Λεωφ. Συγγρού 367, 175 64, Π. Φάληρο, Αθήνα
Τηλ.: 210 949 1280-299 | fax: 210 940 3148 | email: info@syneteristiki.gr

Υποκατάστημα: Πολυτεχνείου 27-29, 546 26, Θεσσαλονίκη
Τηλ.: 2310 554 331, 2310 544 775 | FAX: 2310 500 240 | www.syneteristiki.gr

 Syneteristiki Ins. Co

 **συνεταιριστική**
Η Ασφάλειά σου!

ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΕΣ
ΟΡΓΑΝΩΣΕΙΣ



euresa



UnipolSai
ASSICURAZIONI

MERCEDES E200 COUPE

Η Mercedes E200 Coupe, είναι αναμφίβοτα ένα αριστοκρατικό μοντέλο, χωρίς όμως να αποποιείται και το спор χαρακτήρα που της έχουν μολιάσει, μηχανικοί και σχεδιαστές της γερμανικής φίρμας.

Ερεθίζει το οπτικό νεύρο

Με το καθημέρα κιάλας, με το που θα αντικρίσεις απλά την επιβλητική μάσκα. Αυτομάτως αποκόπτεσαι από το περιβάλλον, και είσαι μόνο εσύ και η E 200 Coupe. Πληθωρικό αμάξωμα, με έντονο δυναμισμό, ειδικά από το εμπρόσθιο μέρος του, με το μακρύ καπό. Η έμπνευση των σχεδιαστών όμως συνεχίζεται και προς τα πίσω, με τη οροφή να χαμηλώνει αρκετά, που σε συνδυασμό με το μεγάλο πλάτος του αμαξώματος, δημιουργείται ένα άκρως επιβλητικό αποτέλεσμα.

Γερμανική ποιότητα με ιδιαίτερη φινέτσα!

Ανοίγεις την χωρίς πηλαιο πόρτα και βρίσκεις σε ένα μοναδικό εσωτερικό, το οποίο βρίθκει πολυτέλειας, αλλά και στιβαρότητας συνάμα. Κομψές λεπτομέρειες κάνουν τη διαφορά, (το αναλογικό ρολόι στο ταμπλό, οι εντυπωσιακοί αεραγωγοί κ.α.) όπως και οι δυο οθόνες 12,3 ιντσών, οι οποίες ενώνονται με ένα ενιαίο κρύσταλλο, ώστε να δημιουργηθεί το Widescreen Cockpit (στον προαιρετικό εξοπλισμό βέβαια) το οποίο ενισχύει το φουτουριστικό χαρακτήρα του εσωτερικού της E-Coupe. Ο οδηγός έχει τη δυνατότητα να διαμορφώσει τι είδους κόκπιτ θέλει ακριβώς εμπρός του. Σαφέστατα και υπάρχουν όλες οι δυνατότητες συνδεσιμότητας, ενώ και η πληροφόρηση είναι άφθονη. Ο έλεγχος όλων των λειτουργιών του συστήματος πολυμέσων γίνεται είτε από διακόπτες στο τιμόνι, είτε από το touchpad στην κεντρική κονσόλα, είτε με το σύστημα φωνητικών εντολών LINGUATRONIC.

Κινητήρας: Αυτός που αρμόζει σε ένα ταξιδιάρικο κουπέ!

Κάτω από το μακρύ καπό της εντυπωσιακής Mercedes, βρίσκεται ένας turbo κινητήρας βενζίνης, ο οποίος αποδίδει 184 ίππους, ο οποίος προσφέρει όλα όσα θέλει ο υποψήφιος οδηγός της E Coupe.

Πρόθυμος, γραμμικός κι ελαστικός, μόνο στο υψηλό φάσμα στροφών θα έχει έντονη χροιά, αλλά η κορυφαία ηχομόνωση της καμπίνας, δεν επιτρέπει να ενοχληθούν οι επιβάτες. Ο κινητήρας αυτός συνδυάζεται με το 9αρι κιβώτιο ταχυτήτων, το οποίο περνάει άμεσα και γρήγορα στις ψηλότερες σχέσεις ώστε να διατηρείται σε χαμηλά επίπεδα η κατανάλωση. Ο οδηγός έχει στη διάθεσή του το Dynamic Select, όπου και μπορεί να επιλέξει ανάμεσα από τα Eco, Comfort, Sport, Sport+, ενώ υπάρχει και το Individual με το οποίο ο οδηγός μπορεί να προσαρμόσει πολλές από τις παραμέτρους του αυτοκινήτου στα δικά του δεδομένα.

Στο δρόμο εμπνέει ασφάλεια και σιγουριά

Το πρώτο καλό feeling το εισπράττει ο οδηγός από το μεγάλο εύρος των ρυθμίσεων του καθίσματος, όπου και θα βρει εύκολα τη θέση που τον βολεύει. Από τα πρώτα μέτρα γίνεται αντιληπτό ότι οι Γερμανοί έχουν πρωταρχικό στόχο την άνεση του οδηγού και των επιβατών, μιας και η ηχο-

Αντικείμενο πόθου και στόχος χρονιάς!



Σε όλη μας τη ζωή, την επαγγελματική και την προσωπική βάζουμε στόχους! Είτε να έρθουν τα συμβόλαια που έχουμε ως στόχο, είτε για να κατακτήσουμε αυτό που μας ξαγρυπνάει τα βράδια! Έμψυχο, ή άψυχο δεν έχει σημασία! Εμείς σας παρουσιάζουμε την Mercedes E200 Coupe που μας ξαγρύπνησε πολλά βράδια για την απολαύσουμε!





Πίνακας κόστους ασφάλισης



Ενδεικτικά, σας παραθέτουμε μερικές ενδεικτικές τιμές για το κόστος ασφάλισης για τη Mercedes E200 Coupe, ανάλογα με το πακέτο καλύψεων που θα επιλέξει ο οδηγός.

Πακέτο	Ποσό
Βασικό	Από 174,89 ευρώ
Πυρός/κλοπής	Από 417,18 ευρώ
Μικτή	Από 862,00 ευρώ

* Οδηγός ηλικίας 30 ετών χωρίς ζημιές στο ιστορικό του

μόνωση είναι κορυφαία, όπως και η ποιότητα κύλισης, με την οδική συμπεριφορά της E 200 Coupe να είναι ακλόνητη. Τα φρένα είναι πανίσχυρα, ενώ η ανάρτηση κάνει άψογα τη δουλειά της: απορροφά κάθε ανωμαλία, ενώ παράλληλα προσφέρει κι αυξημένη πρόσφυση. Κάτι που εκτιμάτε σε δρόμο με στρόφες, μιας και οι κλίσεις περιορίζονται κατά πολύ, με το βάρος του αμαξώματος να ελέγχεται άψογα. Παιχνίδια με την ουρά μην τα περιμένετε, δεν είναι αυτός ο σκοπός κατασκευής της άλλωστε. Ο υποψήφιος αγοραστής της, θα προτιμήσει να εκμεταλλευτεί το στιβαρό πλαίσιο και το αρχοντικό ταξίδι που προσφέρει το coupe μοντέλο της Mercedes, καλύπτοντας γρήγορα και με ασφάλεια, άπειρα χιλιόμετρα.

Ξεχωριστό μοντέλο, για επιτυχημένους ασφαλιστές

As μην κρυβόμαστε πίσω από το δάχτυλό μας: Η Mercedes είναι μια από τις μάρκες που ενισχύουν το status του κατόχου της. Ειδικότερα η E 200 Coupe είναι ένα μοντέλο το οποίο θα ενισχύσει το image και την εικόνα του επιτυχημένου επαγγελματία, προσφέροντάς απλόχερα οδηγικές συγκινήσεις και τρομερά άνετα ταξίδια!



Η τεχνολογία των μαχητικών αυξάνουν την ασφάλεια του νέου Focus!

Τεχνολογία που εξελίχθηκε για πρώτη φορά για μαχητικά αεροσκάφη συμβάλλει στη βελτίωση της οδηγικής εμπειρίας με το νέο Focus – το οποίο φέρνει την πρώτη οθόνη «Head-up display» της Ford στην Ευρώπη

Αυτό το σύστημα προβολής πληροφοριών επιτρέπει στους οδηγούς να έχουν την προσοχή τους συνεχώς στραμμένη στο δρόμο, ενώ παρακολουθούν δεδομένα ταχύτητας, πληρότητας και οδικής σήμανσης που προβάλλονται στο πεδίο ορατότητάς τους. Ωστόσο, κάποια συστήματα ενδέχεται μην υποστηρίζουν αυτή την τεχνολογία – όσοι φορούν πολωτικά (polarized) γυαλιά ηλίου που εξουδετερώνουν την αντανάκλαση, θα βλέπουν τις πληροφορίες θολά. Η οθόνη 'Head-up display' της Ford εκπέμπει επίσης το είδος του φωτισμού που τα πολωτικά γυαλιά είναι σχεδιασμένα να εξαλείφουν ως αντανάκλαση. Το πρόβλημα λύνεται με ένα προσεκτικά ρυθμισμένο φίλτρο που αντανάκλα το πολωτικό φως.

«Η χρήση πολωτικών γυαλιών μπορεί να κάνει τη διαφορά σε οδηγούς που υποφέρουν από την αντανάκλαση, όπως όταν μεγάλες εκτάσεις νερού, χιονιού, ή ακόμα και ασφάλτου αντανακλούν το ηλιακό φως. Η 'Head-up display' του νέου Focus προσφέρει μία από τις πιο φωτεινές οθόνες, διαθέτει από τα μεγαλύτερα πεδία ορατότητας, και θα είναι ευδιάκριτη σε όλους τους πελάτες μας» δήλωσε ο Glen Goold, chief program engineer της Ford για το Focus.

Ενώ τα παραδοσιακά συστήματα head-up display χρησιμοποιούν κύματα φωτός παλλόμενα παράλληλα με το δρόμο, η οθόνη 'Head-up display' του Focus ενισχύει φωτεινά κύματα που πάλλονται κάθετα στο δρόμο, ώστε η εικόνα να μπορεί να φαίνεται καθαρά μέσα από πολωτικά γυαλιά ηλίου. Η πολυανθρακική οθόνη έχει πολυστρωματική, ανακλαστική επικάλυψη που επιτρέπει στους μηχανικούς να ελέγχουν την πόλωση, το χρώμα, τη μετάδοση και την αντανάκλαση του φωτός, και να την προσαρμόζουν στις ανάγκες του συστήματος.

Το νέο Focus έχει εξελιχθεί εξ αρχής ώστε να προσφέρει την πιο 'διαισθητική', απολαυστική εμπειρία από οποιοδήποτε άλλο, μεσαίο οικογενειακό αυτοκίνητο στην Ευρώπη, γεμίζοντας με τρομερή αυτοπεποίθηση οδηγούς και επιβάτες. Η πλουσιότερη γκάμα προηγμένων χαρακτηριστικών και τεχνολογιών από οποιοδήποτε μοντέλο Ford βελτιώνει την προστασία, την οδηγία και το παρκάρισμα και είναι σχεδιασμένη για να κάνει την οδηγική εμπειρία πιο άνετη, λιγότερο απαιτητική και πιο ασφαλή.

Φύλαξε

όσα αγαπάς

Αυτά που κρύβονται στις μικρές αλλά και στις μεγάλες στιγμές. Όλα όσα δίνουν νόημα στη ζωή. Για όλα αυτά, που για εσένα είναι πολύτιμα... υπάρχει η Generali. Με πρωτοποριακές ασφαλιστικές λύσεις και ολοκληρωμένα προγράμματα για σένα και την οικογένειά σου, που προσφέρονται μέσα από ένα πανελλαδικό δίκτυο εξειδικευμένων συνεργατών και την εγγύηση ενός από τους ισχυρότερους ασφαλιστικούς οργανισμούς παγκοσμίως.



The Smart & Simple Choice

generali.gr