



Τράπεζες Πωλήσεις καρτοφυλακίων αντί για πλειστηριασμούς

Σε σημαντικές αλλαγές στο μείγμα δράσεων θα υποχρεωθούν να προχωρήσουν, άμεσα, οι συστημικές τράπεζες προκειμένου να πιάσουν τους επιχειρησιακούς στόχους μείωσης των μη εξυπηρετούμενων ανοιγμάτων και δανείων. Με βάση τη μέχρι τώρα πορεία των πλειστηριασμών, ο στόχος κρίνεται ανέφικτος καθώς ως και το 80% των ακινήτων, που βγαίνουν στο ...σφυρί καταλήγουν στα χέρια των ίδιων των τραπεζών

Σελίδες 27, 30



Η Νο 1 ΔΕΚΑΠΕΝΘΗΜΕΡΗ ΕΚΔΟΣΗ ΓΙΑ ΤΗΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΑΓΟΡΑ ΚΑΙ ΤΟΝ ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟ ΧΩΡΟ • Νο 406 • 15 ΙΟΥΝΙΟΥ 2018 • ΤΙΜΗ ΦΥΛΛΟΥ 2 ΕΥΡΩ - ΚΩΔΙΚΟΣ: 5590



INTERAMERICAN Στα 6,48 εκατ. ευρώ η παραγωγή στις ναυτασφαλίσεις

Η εταιρεία έχει αναπτύξει την τελευταία τριετία τη διείσδυσή της στις ασφαλίσεις εμπορικών πλοίων και σκαφών αναψυχής, μεταφερομένων φορτίων και πληρωμάτων

Σελίδα 16

METLIFE Πρωτοβουλία Life Changer

Βράβευση για την πολυετή εθελοντική προσφορά της στη στήριξη της νεανικής επιχειρηματικότητας

Σελίδα 10

ΤΡΑΠΕΖΑ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ



Αυξήθηκε η αξία του ενεργητικού των ασφαλιστικών εταιρειών

Σελίδα 21

GLASSDRIVE 10 χρόνια στην Ελλάδα

Κέρδισε την εμπιστοσύνη του Έλληνα οδηγού και ασφαλιστή

Σελίδα 22

ΚΟΙΝΩΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΗ

Σε φθίνουσα πορεία η συνταξιοδοτική δαπάνη λόγω περικοπών

Σελίδες 8-9

ΟΙ ΟΜΙΛΙΕΣ ΤΗΣ ΔΙΟΙΚΗΣΗΣ ΣΤΟ ΕΤΗΣΙΟ ΣΥΝΕΔΡΙΟ ΠΩΛΗΣΩΝ ΤΗΣ ΕΘΝΙΚΗΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ

Το θαύμα της ασφαλιστικής εταιρείας του έθνους

Του ΛΑΜΠΡΟΥ ΚΑΡΑΓΕΩΡΓΟΥ

Υψηλό σθένος, θέληση και αποφασιστικότητα να κρατήσουν ψηλά τη σημαία της Εθνικής Ασφαλιστικής, επέδειξαν η διοίκηση και οι 1000 κορυφαίοι ασφαλιστικοί σύμβουλοι της εταιρείας που συμμετείχαν στο ετήσιο συνέδριο της μεγαλύτερης και ιστορικής ασφαλιστικής εταιρείας της χώρας.

Με τις ομιλίες τους, ο Χριστόφορος Σαρδελής πρόεδρος του διοικητικού συμβουλίου της Εθνικής Ασφαλιστικής, ο κ. Σταύρος Κωνσταντάς αναπληρωτής διευθύνων σύμβουλος και ο Γιώργος Ζαφείρης γενικός διευθυντής πωλήσεων, αν και δεν έκριναν άμεσα την επιλογή πώλησης του 75%, αντιθέτως μάλλον ξεκαθάρισαν ότι η σύνθεση του μετοχολογίου είναι το μικρότερο πρόβλημα, εμμέσως όμως υπαινίχθηκαν ότι δεν μπορεί να συνεχίζεται άλλο έτσι αυτή η διαδικασία που μόνο κακό κάνει σε μία ασφαλιστική εταιρεία, η οποία καλύπτει ασφαλιστικά πάνω από 1 εκατ. πολίτες αυτής της χώρας.

Είναι γεγονός ότι η διοίκηση της Εθνικής Τράπεζας πιέζεται από «θεσμούς» και τον Ενιαίο Εποπτικό Μηχανισμό (SSM), προκειμένου να ολοκληρώσει την πώληση της θυγατρικής της, ασφαλιστικής. Όμως άλλο «πώληση» και άλλο «ξεπούλημα». Και αν ορισμένοι υποστηρίζουν ότι πρόκειται για μια συζήτηση που θεωρείται αή-ξασα, η ίδια η πραγματικότητα τους διαψεύδει αφού μέχρι τώρα οι ενδιαφερόμενοι δεν διακρίθηκαν για τη συνέπειά τους και μάλλον η προσπάθεια πώλησης της Εθνικής Ασφαλιστικής δεν θα επιτύχει στην παρούσα τουλάχιστον φάση. Δύσκολο να βρεθεί κάποιος που να υποστηρίζει σοβαρά ότι η Εθνική Ασφαλιστική μπορεί να εξακολουθεί να «σύρεται» σε διαδικασίες που υπονομεύουν όχι μόνο την όποια

Συνέχεια στη σελίδα 2



ΧΡΙΣΤΟΦΟΡΟΣ ΣΑΡΔΕΛΗΣ



ΣΤΑΥΡΟΣ ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΔΗΣ



ΓΙΩΡΓΟΣ ΖΑΦΕΙΡΗΣ



9
Σελίδες

Η Ελλάδα... γερνάει

Η χώρα γνωρίζει μία πρωτοφανή δημογραφική κρίση η οποία θα οδηγήσει τον πληθυσμό της στα επόμενα τριάντα χρόνια σε ιστορικά χαμηλά νούμερα

Σελίδες 23-26, 31-32

ΔΕΙΚΤΕΣ ΦΕΡΕΓΓΥΟΤΗΤΑΣ

Φερέγγυα η ασφαλιστική αγορά

Όλες οι εταιρείες έχουν επάρκεια κεφαλαίων και τη δυνατότητα να ανταπεξέλθουν σε δύσκολα tests

Σελίδα 10

ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΕΣ

Πιο δυνατές την περίοδο της κρίσης

Εχει παρατηρηθεί τόνωση στις εργασίες των αλληλασφαλιστικών και συνεταιριστικών ασφαλιστικών

Σελίδα 10



9
Σελίδες

Παραγωγή ασφαλίσεων

Ελαφρά μείωση της παραγωγής ασφαλίσεων στις γενικές και αύξηση στις ασφαλίσεις ζωής καταγράφει η αγορά το πρώτο τρίμηνο

Σελίδες 46-47

ΕΑΕΕ

Αυξημένη η παραγωγή

Αύξηση 3,2% παρουσίασε η παραγωγή ασφαλίσεων

Σελίδα 44

Το θαύμα της ασφαλιστικής εταιρείας του έθνους

Συνέχεια από τη σελ 1

αξία έχει αλλιά και την καθημερινή της λειτουργία και αποτελεσματικότητα. Ήδη τα ανώνυμα δημοσιεύματα κατά της διοίκησης ή μέρος αυτής, που στηλιτεύθηκαν από τους τρεις κορυφαίους ομιλητές του συνεδρίου, είναι η πρώτη πράξη ενός δράματος που θα συνεχισθεί, εάν σύντομα δεν δοθεί τέλος σε προβληματικές διαδικασίες.

Η Εθνική Ασφαλιστική δεν είναι μια ακόμη ασφαλιστική εταιρεία της ελληνικής αγοράς. Στο συλλογικό υποσυνείδητο έχει καταγραφεί ως η ασφαλιστική εταιρεία του Έθνους και η πρόκληση για όλους εμάς είναι να διατηρήσει την ξεχωριστή αυτή θέση, ανεξάρτητα απ' τη σύνθεση του μετοχολογίου της, υπογράμμισε ο Πρόεδρος της Εθνικής Ασφαλιστικής

κ. Χριστόφορος Σαρδελής μιλώντας στο συνέδριο που πραγματοποιήθηκε στις εγκαταστάσεις του Εθνικού Γυμναστικού Συλλόγου. «Με δείκτη φερεγγυότητας στο 199,7% και χωρίς μεταβατικά μέτρα στο 127,4%, δηλαδή, από τους υψηλότερους στην αγορά μας, μέσα στο πρώτο τρίμηνο του 2018 κάναμε ένα μικρό θαύμα. Ανεβάσαμε το μερίδιο αγοράς μας περαιτέρω κατά 2 ποσοστιαίες μονάδες, στο 17,4%, καταγράφοντας ένα θεαματικό 24% στον κλάδο Ζωής. Διατηρήσαμε τα εντυπωσιακά μας αποτελέσματα, καταγράφοντας προ φόρων κέρδη 18,6 εκατ. και αυξήσαμε ραγδαία την παραγωγή ασφαλίσεων σε όλους σχεδόν τους Κλάδους ασφάλισης», υπογράμμισε ο αναπληρωτής διευθύνων σύμβουλος της εταιρείας κ. Σταύρος Κωνσταντάς.

«Σήμερα, ως Γενικός Διευθυντής Πωλήσεων είμαι περήφανος για

τα αποτελέσματα που έχετε επιτύχει, για την προσπάθεια που καταβάλατε επί έναν ολόκληρο και δύσκολο χρόνο», τόνισε ο κ. Γιώργος Ζαφείρης.

Το Nextdeal δημοσιεύει και τις τρεις ιστορικές, έτσι όπως προδιγράφονται οι εξελίξεις, ομιλίες, οι οποίες θα πρέπει να διαβασθούν με την επισήμανση ότι μεταξύ των ομιλιών, ο χώρος πλημμύριζε από τις διασκευασμένες από τον μουσικό Παναγή Μπαρμπάτη, μελωδίες του Μίκη Θεοδωράκη, μελωδίες που ανέδειξαν μία Ελλάδα που αγωνίσθηκε τις προηγούμενες δεκαετίες για μια καλύτερη ζωή, μία Ελλάδα η πρόδος της οποίας ήταν στενά συνδεδεμένη και με την Εθνική Ασφαλιστική, η οποία συμπληρώνει φέτος 127 χρόνια αδιάλειπτης λειτουργίας και προσφοράς.

Χριστόφορος Σαρδελής

«Είμαστε οι εγγυητές της συνέχειας»

Αγαπητοί συνάδελφοι και συνεργάτες, σας καλωσορίζω στην ετήσια γιορτή της Εθνικής Ασφαλιστικής.

Το 2017 ήταν μια καλή αλλιά ταυτόχρονα και μια δύσκολη χρονιά. Καλή, από την άποψη αποτελεσμάτων και επιδόσεων, θέματα στα οποία θα αναφερθεί εκτενώς ο κ. Κωνσταντάς. Δύσκολη, γιατί παλέψαμε μέσα σε αντίξοες συνθήκες λόγω της παρατεταμένης αβεβαιότητας και ανησυχίας από την συνεχιζόμενη, ακόμη και σήμερα, διαδικασία πώλησης της εταιρείας. Σ' αυτές τις δυσκολίες θέλω να επικεντρωθώ στη δική μου ομιλία, γιατί το βασικό μου μήλημα όπως και όλης της διοίκησης είναι να διαφυλαχτεί η συνοχή και η εύρυθμη λειτουργία της εταιρείας.

Είναι γεγονός ότι τα τελευταία δύο χρόνια διαχειριζόμαστε προκλήσεις σε τρία, τουλάχιστον, επίπεδα. Καταρχήν έχουμε να κάνουμε με την ίδια την αβεβαιότητα, η οποία μπήκε στη ζωή μας ως φυσική και αναπόφευκτη συνέπεια της δέσμευσης της Εθνικής Τράπεζας για την πώληση. Όλοι θα θέλαμε να ξέρουμε όχι μόνο την ταυτότητα του αγοραστή, αλλά και τα σχέδια του για την εταιρεία, όπως και τα ακριβώς θα συμβεί στον καθένα μας την επόμενη μέρα. Απάντηση όμως σε κάτι τέτοιο είναι αδύνατο να δοθεί, ακόμη και σήμερα. Ενδέχεται να αρχίσει να ξεκαθαρίζει μέσα στις επόμενες ημέρες ή εβδομάδες, αλλά το ίδιο είχα πει και πριν από ακριβώς ένα χρόνο και διαψεύστηκα. Έχω πλήρη επίγνωση ότι η παρατεταμένη αβεβαιότητα έχει υποβάλει σε δοκιμασία ανθρώπους και δομές.

Η δεύτερη και σημαντικότερη απειλή ήταν και παραμένει ο κίνδυνος μετάλλησης της αβεβαιότητας σε ανασφάλεια και φόβο γιατί, όταν οι άνθρωποι καταλαμβάνονται από φόβο γίνονται όχι μόνο επιθετικοί και απρόβλεπτοι απέναντι στους διπλανούς τους, αλλά και εύκολα χειραγωγώσιμοι από κάποιους επιτήδειους, οι οποίοι αυτοαναγορεύονται σε προστάτες και εγγυητές της ασφάλειας και της συνέχειας. Στην ουσία όμως δημιουργούν



ακόμη μεγαλύτερη ανασφάλεια, ακριβώς γιατί υπονομεύουν τη συνοχή. Δηλώνω περήφανα ότι οι κάποιες μεμονωμένες προσπάθειες να ενσπείρουν το φόβο δεν απέδωσαν τα αναμενόμενα, γιατί τόσο το προσωπικό όσο και τα δίκτυα επέδειξαν αξιοθαύμαστη ψυχραιμία.

Έρχομαι τώρα στο τρίτο επίπεδο για ένα μικρό σχόλιο. Είναι γνωστό ότι η εταιρεία και η διοίκησή της όλο αυτό το διάστημα δέχθηκαν αρκετές βολές και επιθέσεις, οι οποίες σχεδόν στο σύνολό τους ήταν δόλιες, υποβολιμαίες, ύπουλες και υπόγειες. Αυτό βέβαια συνέβη επειδή η αβεβαιότητα και η ανασφάλεια που προανέφερα δημιουργούν πρόσφορο έδαφος για να μπορεί κάποιος να στρέψει την μια ομάδα ανθρώπων απέναντι στην άλλη, στοχεύοντας στον αποσυντονισμό ή ακόμη και στην πλήρη αποδιοργάνωση. Είναι προφανές ότι πίσω απ' αυτά κρύβεται ιδιότητα. Γι' αυτό αλλήλωστε χρησιμοποιούνται αθέμιτα μέσα, όπως διασπορά φημών και ανώνυμα συκοφαντικά δημοσιεύματα. Σας διαβεβαιώ ότι και αυτές οι προσπάθειες είχαν το αντίθετο αποτέλεσμα. Αντί να μας διχάσουν και να μας αποσυντονίσουν, μας συσπείρωσαν. Μας βοήθησαν επίσης να ξεκαθαρίσουμε ποιες είναι οι κρίσιμες μάχες που πρέπει να δώσουμε για το καλό της εταιρείας στο

άμεσο μέλλον.

Σε μια παλιά ταινία του Woody Allen κάποιος σταματάει με το αυτοκίνητο και τον ρωτάει πώς θα μπορούσε να φτάσει κάπου. Αυτός, με το γνωστό αυτιστικό του ύφος, του απαντά «συνέχισε και σε δύο χιλιόμετρα θα συναντήσεις ένα σταυροδρόμι. Ακολούθησε το». Και φεύγει με το γνωστό αυτάρεσκο χαμόγελο, αφήνοντας τον άνθρωπο σύζυλο, να αναρωτιέται ποιον δρόμο πρέπει τελικά να ακολουθήσει.

Από συζητήσεις που κάνω με ανθρώπους της Εθνικής Ασφαλιστικής αντιλαμβάνομαι ότι αρκετά συχνά αισθάνονται περίπου όπως ο οδηγός του αυτοκινήτου. Αισθάνονται καθηλωμένοι σ' ένα σταυροδρόμι εδώ και δύο χρόνια, περιμένοντας κάποιον ή κάποιους να τους δώσουν στίγμα.

Εδώ αισθάνομαι την ανάγκη να υπενθυμίσω κάποιες αυταπόδεικτες αλήθειες, οι οποίες όμως γίνονται ορατές μόνο αν απομακρύνουμε από μπροστά μας το δέντρο που μας κρύβει το δάσος. Γιατί η αλήθεια είναι ότι η σύνθεση του μετοχολογίου είναι μια μόνο παράμετρος της ταυτότητας μιας εταιρείας. Θα ήλεγαν λιγότερο καθοριστική αλλιά, δυστυχώς, στην περίπτωση μας έχει τονιστεί περισσότερο απ' ότι της αξίζει. Γιατί πέρα απ' το

Είναι γνωστό ότι η εταιρεία και η διοίκησή της, όλο αυτό το διάστημα, δέχθηκαν αρκετές βολές και επιθέσεις, οι οποίες σχεδόν στο σύνολό τους ήταν δόλιες, υποβολιμαίες, ύπουλες και υπόγειες. Σας διαβεβαιώ ότι και αυτές οι προσπάθειες είχαν το αντίθετο αποτέλεσμα. Αντί να μας διχάσουν και να μας αποσυντονίσουν, μας συσπείρωσαν

μέτοχο ή τους μετόχους, η εταιρική ταυτότητα προσδιορίζεται από την ποιότητα των προϊόντων της, του προσωπικού της, των δικτύων πωλήσεων και, το βασικότερο, τον τρόπο με τον οποίο όλοι εμείς διαχειριζόμαστε τόσο τις μεταξύ μας σχέσεις όσο και τις σχέσεις όλων ημών, ως ομάδα, με τους ασφαλισμένους μας και την υπόλοιπη κοινωνία.

Αγαπητοί φίλοι,

Ο λόγος για τον οποίο όλοι εμείς συνυπάρχουμε ως οργανωμένη εταιρική δομή είναι γιατί προσπαθούμε να προσφέρουμε κάτι που ανταποκρίνεται σε υπαρκτές ανθρώπινες ανάγκες.

Το έχω ξαναπεί, αλλιά θα μου επιτρέψετε να το επαναλάβω. Η Εθνική Ασφαλιστική δεν είναι μια ακόμη ασφαλιστική εταιρεία της ελληνικής αγοράς. Στο συλλογικό υποσυνείδητο έχει καταγραφεί ως η ασφαλιστική εταιρεία του Έθνους και η πρόκληση για όλους εμάς είναι να διατηρήσει την ξεχωριστή αυτή θέση, ανεξάρτητα απ' την σύνθεση του μετοχολογίου της.

Κουβαλάει μια βαριά ιστορία 127 χρόνων, ακολούθησε την πορεία και τη μοίρα της χώρας σε όλες τις δύσκολες καμπές της, απ' το 1891 μέχρι σήμερα. Βαλκανικοί πόλεμοι, η μεγάλη πυρκαγιά της Θεσσαλονίκης το 1917, οι αποζημιώσεις των

Ελλήνων της Μικράς Ασίας μετά την εθνική καταστροφή του 1922 και η αποκατάσταση των προσφύγων, η διοργάνωση συσσιτίων στην πηλαία Κοραή στην περίοδο της κατοχής, είναι λίγα απ' τα γεγονότα που συνέδεσαν τη μοίρα της Εθνικής Ασφαλιστικής με τη μοίρα της χώρας. Βέβαια σε πολλές περιπτώσεις ήταν παρούσες και άλλες ασφαλιστικές εταιρείες, κυρίως ξένες, αλλιά καμία δεν ήταν ο αυτονόητος συμπαραστάτης της κοινωνίας σε όλες τις περιπτώσεις. Μόνο η Εθνική Ασφαλιστική.

Αυτή ακριβώς είναι η ιστορική παρακαταθήκη και πέρασε σ' εμάς η ευθύνη να διαφυλάξουμε αυτές τις αξίες και να μη τις υποβαθμίζουμε σε απλό απότοκο της μετοχικής σύνθεσης. Δεν είμαστε παθητικά, άβουλα υποχείρια του εκάστοτε μετόχου, αλλιά οι βασικοί συνδιαμορφωτές της εταιρικής ταυτότητας.

Εδώ θα μου επιτρέψετε και ένα μικρό σχόλιο για τα περί αφελληνισμού της εταιρείας, σε περίπτωση βέβαια που τηλεσφορήσει η προσπάθεια πώλησης. Τι ακριβώς σημαίνει αυτό; Στις εισηγμένες εταιρείες, όπου οι μετοχές αλλιάζουν χέρια κάθε λεπτό, αλλιάζει και η εταιρική κουλτούρα ή ο τρόπος που οι πελάτες εκλαμβάνουν το προϊόν της εταιρείας; Πρόκειται για μια επιφανειακή προσέγγι-

ση και δεν μας αξίζει να σκεφτόμαστε μ' αυτό τον τρόπο. Γιατί στο κάτω-κάτω ποιος ενδιαφέρεται για το ποιος κατέχει τις μετοχές της Apple ή της Κόκα-Κόλα; Αυτό που απονέμει το brand name είναι πολύ πιο σταθερό από τη μετοχική σύνθεση της κάθε στιγμής, με ότι καλό ή κακό αυτό συμβολίζει για τον καθένα. Ή μήπως ο διεθνής κολλοσσός Amazon είναι ελληνική εταιρεία επειδή ο ιδιοκτήτης, ο Jeff Bezos, είναι ελληνικής καταγωγής; Η Garanta, η θυγατρική μας στη Ρουμανία είναι ελληνική; Διοίκηση και εργαζόμενοι, στην πλειοψηφία τους Ρουμάνοι, διαμορφώνουν και πωλούν με επιτυχία προϊόντα που ικανοποιούν ανάγκες της δικής τους κοινωνίας.

Ή για να έλθω σ' ένα πιο οικείο παράδειγμα, καθώς πρόκειται για το τιμώμενο πρόσωπο της αποψινής βραδιάς. Ποιος νοιάζεται ποια δισκογραφική εταιρεία παράγει τη μουσική του Μίκη; Σήμερα οι περισσότερες δισκογραφικές που εκδίδουν τα έργα του είναι ξένες, αλλά αυτό δεν κάνει τη μουσική του λιγότερο ελληνική. Όπως και η ελληνικότητά της δεν οφείλεται στο ότι κάποτε οι εταιρείες παραγωγής είχαν Έλληνες μετόχους.

Κάτι ανάλογο συμβαίνει και με την Εθνική Ασφαλιστική, εκτός αν εμείς οι ίδιοι, η διοίκηση, το προσωπικό και τα δίκτυα εκλαμβάνουμε τους εαυτούς μας σαν απλούς εκπροσώπους των μετόχων. Αυτό θα ήταν ασυγχώρητο λάθος γιατί μπορεί να μας παγιδεύσει σε μια μοιρολατρική στάση απέναντι στους εαυτούς μας, τους πελάτες μας και την κοινωνία. Υπηρετήσαμε με το κεφάλι ψηλά για 127 χρόνια την ελληνική κοινωνία και είναι στο χέρι μας να συνεχίσουμε να το κάνουμε με την ίδια υπερηφάνεια και με την ίδια δέσμευση απέναντι στους πάνω από ένα εκατομμύριο ασφαλισμένους μας.

Αυτό πρέπει να βγει σαν μήνυμα από τη σημερινή μας εκδήλωση. Ο κόσμος της Εθνικής Ασφαλιστικής δεν μοιρολατρεί, αλλά εγγυάται τη συνέχεια. Να πάρουμε επάνω μας την ευθύνη του εγγυητή της συνέχειας και μαζί να χαράξουμε τη νέα πορεία της εταιρείας, αντί να στριφογυρνάμε αμήχανοι στο σταυροδρόμι. Αυτή πρέπει να είναι η βαθύτερη ουσία της εταιρικής μας ταυτότητας, το «τόδε τι» της ενδελεχειάς μας, που θα έλεγε και ο Αριστοτέλης, αυτό που τελικά θα καθορίσει την πορεία μας.

Γι' αυτόν άλλωστε τον λόγο διαλέξαμε να ντύσουμε τη βραδιά με τη μουσική του Μίκη. Όπως έχει πει ο ίδιος, «υπάρχει μουσική που μας κάνει να ξεχνιόμαστε και μουσική που μας κάνει να θυμόμαστε. Η δική μου μουσική γράφτηκε για να θυμόμαστε». Και αυτό που πρέπει εμείς να θυμόμαστε είναι το βάρος της ιστορίας μας και η ευθύνη μας να δείξουμε ότι είμαστε επάξιοι συνεχιστές της μεγάλης αυτής παράδοσης και να ξεπεράσουμε τον κόβο της πώλησης με θάρρος και αυτοπεποίθηση.

Σας ευχαριστώ

Σταύρος Κωνσταντάς

«Παραμένουμε οι πρωταγωνιστές της ασφαλιστικής αγοράς»

Πρέπει να κοιτάξεις εμπρός. Πρέπει να κοιτάξεις το παιδί σου. Αυτό είναι το μέλλον σου. Κι όλη η γειτονιά θα σταθεί δίπλα σου. Όλη η γειτονιά, παρά τη φτώχεια, την ανεργία, τους λιγοστούς πόρους, θα είναι εκεί για να φροντίσει – με τα πενιχρά της μέσα – εσένα και το παιδί σου.

Η Ελλάδα της δεκαετίας του '60 ήταν μια κοινωνία που πίστευε στο μέλλον. Ήταν δηλαδή πεπεισμένη πως όσα θα έρθουν, για την ίδια και τα παιδιά της, θα είναι καλύτερα, αρκεί να σπουδάζουν, να μοχθούν στη δουλειά τους και να αντέχουν τις συγκυριακές δυσκολίες. Αναδύθηκε τότε μια εξαιρετικά δυναμική κοινωνία, νεανική και σφύζουσα, που αναπτυσσόταν δημογραφικά παρά τις υλικές ελλείψεις. Μια κοινωνία που αγαπούσε τη ζωή και τις χαρές της παρά τον διάχυτο συντηρητισμό.

Η δεκαετία του 60 ήταν η δεκαετία της περιφημής «πολιτιστικής άνοιξης», η εποχή που σηματοδοτήθηκε από την τεράστια αναπαραγωγική δύναμη της υψηλής τέχνης που παρήχθη στο θέατρο, στη μουσική, στη λογοτεχνία, στη ζωγραφική, στην αρχιτεκτονική.

Σήμερα, εμείς στην ΕΘΝΙΚΗ Ασφαλιστική επιχειρούμε έστω και για μια βραδιά, έστω και στην διάρκεια της μεγάλης αυτής γιορτής των Πωλήσεων, να ζήσουμε στον αστερισμό της.

Ο Κουν, ο Τσαρούχης, ο Μόραλης, ο Σεφέρης, ο Ελύτης, ο Εμπειρίκος, ο Τσίρκας συνεχίζουν και σήμερα να αποτελούν θεμελιώδεις αναφορές για το πολιτιστικό μας γίγνεσθαι. Ειδικά το έντεχνο αλλά και το λαϊκό τραγούδι της εποχής – που άλλωστε τροφοδοτήθηκε από τη μεγάλη ελληνική ποίηση και πολιτικοποιήθηκε έντονα – γνώρισε, και γνωρίζει ακόμη, πρωτοφανή αποδοχή. Ο Μίκης Θεοδωράκης, που σήμερα είναι εδώ μαζί μας (μέσα από την μουσική του), συνεχίζει να γεμίζει ασφυκτικά τα στάδια, και τη «Ρωμιόσυνη» του την τραγουδούν ακόμη οι 20χρονοι.

Η δεκαετία του '60, όπως κι η δεκαετία του 2010 που οδεύει προς το τέλος της, έχουν κοινά χαρακτηριστικά: πολιτική και κοινωνική αναταραχή, οικονομικές δυσκολίες για ένα μεγάλο μέρος της κοινωνίας και μαζική μετανάστευση.

Δυστυχώς όμως, από την δική μας



δεκαετία λείπουν τρία βασικά στοιχεία: λείπει η πολιτιστική άνοιξη, λείπει η δημογραφική ανάπτυξη και λείπει η γειτονιά, αυτό το αίσθημα αλληλεγγύης και προστασίας στην κοινωνία που κάνει πιο εύκολα ακόμη και τα πιο δύσκολα.

Στο περιβάλλον αυτό και παρά τις πραγματικά αντίξοες συνθήκες της τελευταίας διετίας, εμείς οι άνθρωποι της Εθνικής Ασφαλιστικής, όχι μόνον δεν σταματήσαμε, αλλά εντείναμε την νεανική, δυναμική και σφύζουσα πορεία μας.

Το 2017, και παρά την αβέβαιη έκβαση της πώλησης της Εθνικής Ασφαλιστικής, η οποία τελικώς δεν ολοκληρώθηκε, διατηρήσαμε την ηγετική μας θέση στην ελληνική αγορά. Ξεπεράσαμε τους στόχους μας και επιτύχαμε υψηλά επίπεδα κερδοφορίας και εντυπωσιακά παραγωγικά αποτελέσματα. Με συνολικό μερίδιο αγοράς 15,47% - 21,24% στον Κλάδο Ζωής και 9,84% στους Γενικούς Κλάδους - επιβεβαιώσαμε για ακόμα μια φορά ότι επί 127 χρόνια είμαστε οι πρωταγωνιστές της ιδιωτικής ασφάλισης στην Ελλάδα.

Τα πρό φόρων κέρδη μας έφθασαν τα 74 εκ. ευρώ και η παραγωγή ασφα-

Το 2017, και παρά την αβέβαιη έκβαση της πώλησης της Εθνικής Ασφαλιστικής, η οποία τελικώς δεν ολοκληρώθηκε, διατηρήσαμε την ηγετική μας θέση στην ελληνική αγορά. Με συνολικό μερίδιο αγοράς 15,47% επιβεβαιώσαμε για ακόμα μια φορά ότι επί 127 χρόνια είμαστε οι πρωταγωνιστές!

λίστρων κατά το 2017 έφτασε σχεδόν στα 600 εκ. ευρώ.

Σε μια περίοδο που όλη η αγορά απέβηπε στην παράλυση και την παραγωγική αποσύνθεση, της εταιρίας, όλοι μαζί – εσείς στην πρώτη γραμμή -, οι εργαζόμενοι και εμείς, η διοίκηση, σταθήκαμε όρθιοι και ενωμένοι απέναντι στις προκλήσεις μιας δύσκολης συγκυρίας.

Σταθήκαμε όρθιοι και ενωμένοι και αποδείξαμε για άλλη μια φορά, πως η Εθνική Ασφαλιστική είναι η Εθνική της Καρδιάς μας. Είναι η ασφαλιστική εταιρία που η ιστορία της είναι συνυφασμένη με τις ζωές των Ελλήνων, είναι η ασφαλιστική που εδώ και 127 χρόνια ασφαλίζει την Ελλάδα.

Η απαιτητική μας αποστολή συνεχίζεται και σήμερα. Η μετέωρη κατάσταση που επικράτησε και επικρατεί μετά την αποτυχή έκβαση της πώλησης τον Μάρτιο, η φημολογία, οι ύπουλες και κατευθυνόμενες επιθέσεις χωρίς ονοματεπώνυμο, η προσπάθεια αποπροσανατολισμού της Διοίκησης, ο νέος κύκλος αβεβαιότητας που άνοιξε, δεν κατάφεραν και πάλι – ούτε για μια στιγμή – να ανακάμψουν τον μονόδρομο της υγιούς ανάπτυξης που έχουμε όλοι

μας επιλέξει. Η Εταιρία μας θα συνεχίσει με πυξίδα το ήθος, την ομαδικότητα, την αντικειμενικότητα και τον επαγγελματισμό των ανθρώπων της να φωτίζει το ασφαλιστικό γίγνεσθαι της χώρας μας.

Με δείκτη φερεγγυότητας στο 199,7% και χωρίς μεταβατικά μέτρα στο 127,4%, δηλαδή, από τους υψηλότερους στην αγορά μας, μέσα στο πρώτο τρίμηνο του 2018 κάναμε ένα μικρό θαύμα. Ανεβάσαμε το μερίδιο αγοράς μας περαιτέρω κατά 2 ποσοστιαίες μονάδες, στο 17,4%, καταγράφοντας ένα θεαματικό 24% στον κλάδο Ζωής.

Διατηρήσαμε τα εντυπωσιακά μας αποτελέσματα, καταγράφοντας πρό φόρων κέρδη 18,6 εκ. και αυξήσαμε ραγδαία την παραγωγή ασφαλιστρών σε όλους σχεδόν τους Κλάδους ασφάλισης.

Όλη αυτή η υπερπροσπάθεια, όλη αυτή η δίψα για ανάπτυξη, όλη αυτή η αγάπη που δείχνετε για την Εθνική, για την Εθνική της καρδιάς μας, αναδεικνύουν για μια ακόμη φορά τον επαγγελματισμό σας. Έναν επαγγελματισμό που είναι άρρηκτα δεμένος με την αγάπη στον συνάνθρωπο. Με σεβασμό στον άνθρωπο και στα έργα του.

Με πίστη στις διαχρονικές αξίες μας και στον ανθρωποκεντρικό προσανατολισμό μας, βελτιώνουμε συνεχώς τις υποδομές μας, δημιουργούμε καινοτόμα προγράμματα και κορυφαίες υπηρεσίες, οι οποίες διαρκώς βελτιώνονται, επικαιροποιούνται και εκσυγχρονίζονται, ώστε να ανταποκρίνονται στις ανάγκες της εποχής, στις ανάγκες της μεγάλης γειτονιάς που αγκαλιάζει την Ελλάδα απ' άκρη σ' άκρη.

Αυτός είναι ο ρόλος που έχει αναλάβει σήμερα η Εθνική Ασφαλιστική, η Εθνική της καρδιάς μας, στην ελληνική κοινωνία. Είμαστε εμείς σήμερα το χέρι βοήθειας στους Έλληνες και στις Ελληνίδες που έχουν ανάγκη να ακουμπήσουν σε βάσεις γερές, αμέριμες και διαχρονικές το υστέρημά τους για αξιοπρεπή υγεία και σύνταξη, για το μέλλον των παιδιών τους, για την προστασία της μικρής ή μεγαλύτερης περιουσίας τους ή για να συνεχίσει να δουλεύει η επιχείρησή τους.

Για εμάς που ζούμε και δουλεύουμε στην γειτονιά της Εθνικής Ασφαλιστικής, όλα τα παιδιά είναι παιδιά μας. Και το αποδεικνύουμε με ένα ευρύτατο πρόγραμμα δράσεων, που επικεντρώνεται σε φιλανθρωπικές δράσεις με έμφαση στα παιδιά. Τα παιδιά μας, που αποτελούν μια από τις πιο ευάλωτες ομάδες και συγχρόνως την μοναδική μας ελπίδα για ένα καλύτερο μέλλον.

Είμαστε εδώ και κάνουμε πράξη αυτά που προσβέβουμε: το ήθος, τη σοβαρότητα, τη δικαιοσύνη, τη συνέπεια και τη συνέχεια.

Θα προσέξате ότι τονίζω συνεχώς

Συνέχεια στη σελ. 6

θέσεις

Νέα καθήκοντα για τον Δημήτρη Μαζαράκη

ΣΧΕΔΟΝ ΕΠΙ ΤΟΥ ΠΕΙΣΤΗΡΙΟΥ έγινε γνωστή η είδηση της αναχώρησης του κ. Δημήτρη Μαζαράκη για υψηλότερες θέσεις ευθύνης στην ιεραρχία της Metlife.



Του Λάμπρου Καραγεώργου

Ο κ. Μαζαράκης αναλαμβάνει επικεφαλής μονάδων στην περιοχή του Κόλπου, Μέσης Ανατολής και Σαουδικής Αραβίας. Μια μονάδα με ετήσιο τζίρο ασφαλιστικών εργασιών, όσο καταγράφει όλη η ελληνική ασφαλιστική αγορά.

Ο κ. Μαζαράκης μέχρι το προσεχές Φθινόπωρο θα παραμείνει, όπως λέγεται, πρόεδρος της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος, εφόσον το ΔΣ το δεχθεί βέβαια, ενώ έχει δρομολογήσει σημαντικές πρωτοβουλίες μαζί με τα υπόλοιπα μέλη του ΔΣ, οι οποίες προφανώς θα ολοκληρωθούν, όπως δήλωσε έγινε με το Μητρώο Διαμεσοθαλασσίων.

Ορισμένες από τις πρωτοβουλίες που εξελίσσονται είναι:

- Οι δείκτες κόστους υπηρεσιών υγείας του IOBE αναμένεται να παρουσιασθούν πολύ σύντομα και επίσημα
 - η διεύρυνση του Φιλικού Διακανονισμού με εταιρείες ΕΠΥ προχωρά και σύντομα θα ολοκληρωθεί
 - το θέμα της Ασπίδας έχει μπει σε μία πολύ συγκεκριμένη βάση και το πλαίσιο δεν αφήνει περιθώρια για πιασγύρισμα
 - Η πρόταση της ΕΑΕΕ για την ασφάλιση σεισμού είναι έτοιμη και θα παρουσιασθεί στο συνέδριο στο Costa Navarino
- Το Nextdeal εύχεται καλή συνέχεια στον κ. Μαζαράκη!

Εθνική Ασφαλιστική Με σταθερή κερδοφορία και το πρώτο τρίμηνο

Τη δυναμική πορεία που κατάγραψε την περασμένη χρονιά, συνεχίζει η Εθνική Ασφαλιστική, υπογραμμίζοντας ότι εισήλθε στο τρέχον έτος ακόμα πιο αποφασιστικά ενισχύοντας την ηγετική της θέση στην Ελληνική αγορά, υπερβαίνοντας τους στόχους της, επιτυγχάνοντας σταθερά υψηλά επίπεδα κερδοφορίας και εντυπωσιακά παραγωγικά αποτελέσματα. Το συνολικό μερίδιο αγοράς για το α' τρίμηνο του 2018, ανήλθε στο 17,4% -23,9% στον Κλάδο Ζωής και 11,9% στους γενικούς κλάδους- επιβεβαιώνοντας για ακόμα μια φορά τον πρωταγωνιστικό της ρόλο στην ιδιωτική ασφάλιση στην Ελλάδα.

Η Εθνική Ασφαλιστική διατήρησε τα εντυπωσιακά της κέρδη σταθερά το α' τρίμηνο του 2018, με τα κέρδη προ φόρων να ανέρχονται σε €18,6 εκ. (3μηνο 2017 €18,7 εκ.). Παράλληλα, η συνολική παραγωγή για την ίδια περίοδο, ανήλθε σε €174,0 εκ. παρουσιάζοντας αύξηση κατά 11,7% έναντι του 2017.

Αναλυτικότερα, τα εγγεγραμμένα ασφάλιστρα του κλάδου Ζωής αυξήθηκαν κατά 3,6% και ανήλθαν σε €119,3 εκ. έναντι €115,1 εκ. την αντίστοιχη περίοδο του 2017. Σε ό,τι αφορά τους κλάδους γενικών ασφαλίσεων, τα εγγεγραμμένα ασφάλιστρα του κλάδου αυτοκινήτου αυξήθηκαν κατά 3% σε €18,4 εκ., συνεχίζοντας την ανοδική τάση που ήδη καταγράφηκε από το 2017, ενώ η παραγωγή του κλάδου πυρός εμφανίζεται αυξημένη κατά 71,6% σε €29,1 εκ., κυρίως λόγω της ανανέωσης σημαντικών συμβολαίων εντός του 2018 με διάρκεια άνω του ενός έτους.

Το δίκτυο Bancassurance συνέχισε επίσης την αυξητική του πορεία, σημειώνοντας άνοδο στα εγ-

Η Εθνική Ασφαλιστική διατήρησε τα εντυπωσιακά της κέρδη σταθερά το α' 3μηνο του 2018, με τα κέρδη προ φόρων να ανέρχονται σε €18,6 εκ. (3μηνο 2017 €18,7 εκ.).

Παράλληλα, η συνολική παραγωγή για την ίδια περίοδο, ανήλθε σε €174,0 εκατ. παρουσιάζοντας αύξηση κατά 11,7% έναντι του 2017

γεγραμμένα ασφάλιστρα κατά 21,5% σε €49,4 εκ. έναντι €40,6 εκ. του 2017, κυρίως λόγω του προϊόντος «Εθνική Εφάπαξ +».

Παράλληλα η Εθνική Ασφαλιστική, συνεχίζοντας το φιλικό κοινωνικό της έργο, βραβεύτηκε στα «Hellenic Responsible Business Awards 2018», για την επιλογή της να υλοποιήσει ένα ευρύτατο πρόγραμμα δράσεων, τα οποία επικεντρώνονται σε φιλικό κοινωνικό σκοπούς με έμφαση τα παιδιά, που αποτελούν μια από τις πιο ευάλωτες κοινωνικές ομάδες αλλά και την ελπίδα για ένα καλύτερο μέλλον.

Παράλληλα η Εθνική Ασφαλιστική, έχοντας αναλάβει για δεύτερη συνεχή χρονιά το ρόλο του Μεγάλου Χορηγού στο Ευ Αγωνίζεσθαι, στήριξε

μέσα από το 2ο No Finish Line παιδιά που το έχουν ανάγκη προσφέροντας στην Ένωση «Μαζί για το Παιδί». Η Εθνική Ασφαλιστική κατέκτησε την πρώτη θέση με το ανθρώπινο δυναμικό της να καταγράφει συνολικά 4.353 χιλιόμετρα.

Η δυναμική παρουσία της Εθνικής Ασφαλιστικής στην ασφαλιστική αγορά αποτυπώνεται στα βραβεία που λαμβάνει για τις ενέργειές της με πιο πρόσφατη βράβευση εκείνη στα Sales Excellence Awards 2018 με Silver Award στην κατηγορία «Πρωτοποριακή Ενέργεια σε Τελικό Σημείο Πώλησης», για την πρωτοποριακή προωθητική ενέργεια «Ελάτε να μιλήσουμε για την ασφάλισή σας».

Πιστή στις διαχρονικές αξίες της και στον ανθρωποκεντρικό προσανατολισμό της, η Εθνική Ασφαλιστική βελτιώνει συνεχώς τις υποδομές της, στοχεύοντας στη δημιουργία καινοτόμων προγραμμάτων και κορυφαίων υπηρεσιών οι οποίες διαρκώς βελτιώνονται, επικαιροποιούνται και εκσυγχρονίζονται, ώστε να ανταποκρίνονται στις ανάγκες της εποχής, αλλά και στις επιμέρους επιθυμίες του κόσμου.

Η εταιρία δεν έχει κερδίσει άλλωστε τυχαία την εμπιστοσύνη του ενός και πλέον εκατομμυρίου των ασφαλισμένων της. Μέσα από μια σειρά σημαντικών κοινωνικών δράσεων, στις δύσκολες μέρες που διανύει η χώρα, βρίσκεται διαρκώς δίπλα στον Έλληνα.

Την περσινή χρονιά, η Εθνική Ασφαλιστική πραγματοποίησε περισσότερες από 50 δράσεις στους τομείς της κοινωνίας και των ευπαθών ομάδων, της υγείας, του πολιτισμού και του αθλητισμού.

Παραδόθηκε η επιταγή στην Ένωση «Μαζί για το Παιδί»

Σε κλίμα συγκίνησης και μεγάλης χαράς, πραγματοποιήθηκε εν τω μεταξύ στο Ίδρυμα Ευγενίδου η εκδήλωση παράδοσης στην Ένωση «Μαζί για το Παιδί» του ποσού των 47.647,5 ευρώ που συγκεντρώθηκε από τα 95.295 χιλιόμετρα που κάλυψαν περισσότεροι από 10.000 συμμετέχοντες στο 2ο No Finish Line.

Πρόκειται για τον μεγαλύτερο φιλικό κοινωνικό υπερμαραθώνιο διάρκειας 90 ωρών, όπου κάθε χιλιόμετρο μεταφράζεται σε χρήματα για την ενίσχυση των παιδιών.

Η Εθνική Ασφαλιστική, μεγάλος χορηγός του αγώνα, ήταν εκεί για δεύτερη χρονιά για να δηλώσει για μια ακόμη φορά την έμπρακτη δέσμευσή της απέναντι σε ευαίσθητες κοινωνικές ομάδες που έχουν ανάγκη από πραγματική στήριξη.

Την επιταγή παρέλαβε η πρόεδρος του διοικητικού συμβουλίου της Ένωσης «Μαζί για το Παιδί», κ. Αλεξάνδρα Μαρτίνου, η οποία μεταξύ άλλων αναφέρθηκε στη μεγάλη συμμετοχή των παιδιών στον αγώνα και στην αξία της εκπαίδευσης των νέων γενιών στον



εθελοντισμό.

Από την πλευρά της Εθνικής Ασφαλιστικής, ο διευθυντής Bancassurance, Marketing, Διαφήμισης & Λοιπών Συνεργασιών, κ. Γιάννης Σηφάκης τόνισε ότι στην Εθνική Ασφαλιστική ασχολούμαστε με ότι έχει να κάνει με τον άνθρωπο και φυσικά με τα παιδιά που εί-

ναι το μέλλον της χώρας, αλλά και το μέλλον του κόσμου. Πολλά συγχαρητήρια για όλους, όλοι Μαζί για το Παιδί, πρόσθεσε ο κ.Σηφάκης.Στο τέλος της εκδήλωσης, που παρουσίασε η δημοσιογράφος Ζέτα Θεοδορακοπούλου, το ραντεβού ανανεώθηκε για τον Απρίλιο του 2019 και το 3ο No Finish Line.

Η κα Ιωάννα Μπερίου (Διεύθυνση Επικοινωνίας Sportingbet), η κα Αλεξάνδρα Μαρτίνου (Πρόεδρος Δ.Σ «Μαζί για το Παιδί»), ο κ. Γιάννης Σηφάκης (Διευθυντής Bancassurance – Marketing – Επικοινωνίας & Λοιπών Συνεργασιών της Εθνικής Ασφαλιστικής) και η κα Σοφία Κέδε (Εκπρόσωπος του No Finish Line International).

Nextdeal

Η Νο1 δεκαετή έκδοση για την ασφαλιστική αγορά και τον χρηματοοικονομικό χώρο

ΙΔΙΟΚΤΗΤΗΣ:
ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ: ΕΥΑΓΓΕΛΟΣ ΣΠΥΡΟΥ ΕΠΕ
e-mail: info@spiroeditions.gr

ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΣΥΝΤΑΞΗΣ: Λάμπρος Καραγεώργος
Συντάσσεται από συντακτική ομάδα

ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΕΣ, ΦΩΤΟΡΕΠΟΡΤΑΖ VIDEO:
Κωστής Ε. Σπύρου

ΣΚΙΤΣΟ: Ελπίδα Σπύρου

ΛΟΓΙΣΤΗΡΙΟ: Κώστας Παπαντωνόπουλος

ΣΥΝΔΡΟΜΕΣ: Γεωργία Κατσώνη

ΥΠΕΥΘ. ΔΙΑΦΗΜΙΣΗΣ: Γεωργία Κατσώνη

ΔΙΟΡΘΩΣΗ: Ορέστης Σινιάς

ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΚΟ: Γιάννης Γ. Μπουκουβάλας

ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ: Γιάννης Γ. Μπουκουβάλας

ΕΚΤΥΠΩΣΗ: IRIS AEBE

ΔΙΑΝΟΜΗ: ΑΡΓΟΣ Α.Ε.

ΤΙΜΗ ΦΥΛΛΟΥ: 2,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΑΤΟΜΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 50,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΕΤΑΙΡΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 100,00 ΕΥΡΩ

ΕΠΙΣΤΟΛΕΣ: Φιλελλήνων 3, Σύνταγμα, 105 57 Αθήνα
Τηλ.: 210 3229394, Fax: 210 3257074
Α.Φ.Μ. 095606935, **Α.Ο.Υ.** Δ' ΑΘΗΝΩΝ
e-mail: info@nextdeal.gr
website: www.nextdeal.gr

Τα ενυπόγραφα άρθρα και σχόλια που στέλνονται στην εφημερίδα δεν εκφράζουν απαραίτητα και τις απόψεις του εντύπου.

127
ΧΡΟΝΙΑ
ΔΙΠΛΑ ΣΑΣ

CORPORATE
SUPERBRANDS
GREECE 2016



Η εμπιστοσύνη χτίζεται από γενιά σε γενιά.



Εδώ και 127 χρόνια, εμπιστεύεστε τη φροντίδα, τη σιγουριά και τη δύναμη
της Εθνικής Ασφαλιστικής. Της πρώτης σε αξιοπιστία. Της πρώτης στις προτιμήσεις σας.
Της πρώτης στην καρδιά σας. Από το 1891 μέχρι σήμερα μια λέξη που ξεκινά από Ε μας ενώνει...
και θα συνεχίσει να μας ενώνει για πάντα. Η Εμπιστοσύνη.

☎ 18189 / www.ethniki-asfalistiki.gr  facebook.com/ethnikiasfalistiki

ΕΘΝΙΚΗ
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Σταύρος Κωνσταντάς

«Παραμένουμε οι πρωταγωνιστές της ασφαλιστικής αγοράς»

Συνέχεια από τη σελ. 3

την ήτξη ήθος. Σε καιρούς πονηρούς και ιδιαίτερα επικίνδυνους, ΟΛΟΙ μας καλούμαστε να υιοθετήσουμε τον ύψιστο κώδικα αξιών, αυτόν που αρμόζει στα στελέχη αυτής της Ιστορικής Εταιρίας.

Δίνουμε καθημερινά Λόγο Τιμής στους περισσότερους από ένα εκατομμύριο ασφαλισμένους μας. Μέσα στον 2017 οι αποζημιώσεις που δώσαμε στους ασφαλισμένους μας ανήλθαν στα 405 εκατομμύρια εξακόσιες εβδομήντα δύο χιλιάδες ευρώ. Δίνουμε δηλαδή 1.127.000 ευρώ ημερησίως.

Προχωρούμε στο αύριο, στο μέλλον, χωρίς ποτέ να αφήνουμε πίσω την ιστορία μας. Χωρίς ποτέ να ξεχνάμε ότι αυτό το μικρό έθνος, αυτή η μικρή Ελλάδα, έχει να επιδείξει στην πορεία της πολλή όψις αυθεντικής δημιουργίας. Πολλές στιγμές και μορφές πολιτιστικής άνοιξης, στις οποίες πρέπει να ανατρέχουμε, όταν νιώθουμε ότι οι δυσκολίες μας καταβάλλουν. Όχι, δεν ζούμε στο παρελθόν. Είναι σημαντικές όμως οι ρίζες μας.

Γράφει ο Οδυσσέας Ελύτης, στα Ανοιχτά Χαρτιά:

Η Ελλάδα, έχω καταλήξει από καιρό, σ' αυτό το συμπέρασμα, είναι μια συγκεκριμένη αίσθηση - θ' άξιζε να βρεθεί γι' αυτήν ένα γραμμικό σύμβολο - που η ανάλυσή της, η εύρεση των αντιστοιχιών της σε όλους τους τομείς - αναπαράγει αυτόματα και σε κάθε στιγμή την ιστορία της, τη φύση της, τη φυσιογνωμία της.

Ακριβώς το ίδιο ισχύει και για την Εθνική της καρδιάς μας. Είναι κι η Εθνική Ασφαλιστική μια συγκεκριμένη αίσθηση. Είναι το γραμμικό σύμβολο της ασφάλειας. Είναι η μεγάλη, δυνατή και στοργική γειτονιά των Ονείρων, μια σύγχρονη και συγχρόνως ιστορική αγκαλιά, στην οποία όλοι εσείς και όλη η Ελλάδα μπορεί να εμπιστευτεί, χωρίς κανέναν δισταγμό, το παρόν και το μέλλον της.

Έχω πλήρη συνείδηση και ενσυναίσθηση για το πού πρέπει να κοιτάξουμε: προς τα εμπρός με τόλη. Είμαστε στο μεταίχμιο ενός νέου αυτοπροσδιορισμού, μιας νέας επανέκκλησης, ακριβώς όπως ήταν κι η Ελλάδα στην δεκαετία του '60.

Η διαφορά είναι ότι το δικό μας μέλλον σ' έναν παγκοσμιοποιημένο κόσμο θα φτιαχτεί ως ένα αμάγαμα εγχώριων και διεθνών υλικών. Προκαλώ και προσκαλώ όλο το έμπυχο δυναμικό της Εταιρίας μας, να εμπνευστεί από το όραμα, το έργο του μεγάλου Μουσικοσυνθέτη και να συνεχίσει τον αγώνα του ήθους, της εντιμότητας, της υπέρβασης και του διαρκούς αγώνα για το καλύτερο για τη Εθνική της καρδιάς μας.

Σας προσκαλώ να φανταστείτε για μια στιγμή αυτό που επικαλείται ο ποιητής Τάσος Λειβαδίτης: « Να είσαι τόσο πρόσκαιρος και να κάνεις όνειρα τόσο αιώνια...»



Κι εγώ ποτέ δεν αγάπησα καμία άλλη δουλειά, όσο τις πωλήσεις!

Έχει απόλυτο δίκιο ο Αλέξης Ζορμπάς. Σ' αυτήν την ζωή χρειάζεται και λίγη τρέλα. όμως, σ' αυτήν την δουλειά χρειάζεται πολύ τρέλα. Τρέλα δημιουργική, τονωτική, που λειτουργεί σαν ένα πελώριο, αλλιά συγχρόνως γλυκό κύμα.

Ένα κύμα, που όποτε σε κατακλύζει, σε κάνει να νιώθεις ξαναγεννημένος, πανίσχυρος, ικανός να φέρεις τα πράγματα πάνω κάτω, προκειμένου να κάνεις τα όνειρά σου πραγματικότητα.

Σας το έχω ξαναπεί και δεν κουράζομαι να το επαναλαμβάνω: η δουλειά μας, το επάγγελμά του ασφαλιστικού συμβούλου, είναι ανοιχτό για όλους. Όμως στην πραγματικότητα είναι λίγοι αυτοί που πραγματικά κάνουν γι' αυτήν την δουλειά. Σήμερα, έχω την τύχη να μιλάω σε χίλιους επαγγελματίες που έχουν αποδείξει ότι μπορούν να κάνουν αυτή την δουλειά με μεγάλη επιτυχία. Σήμερα, ως Γενικός Διευθυντής Πωλήσεων είμαι περήφανος για τα αποτελέσματα που έχετε επιτύχει, για την προσπάθεια που καταβάλατε επί έναν ολόκληρο και δύσκολο χρόνο. Γιατί στο διήγημα που μεσολάβησε από την περσινή βραδιά βραβεύσεων μέχρι και σήμερα, μέχρι την λαμπρή αυτή γιορτή, αποδείξατε, με όλες σας τις δυνάμεις, πως πραγματικά η εταιρία μας είναι η Εθνική της καρδιάς σας. Σας ευχαριστώ πολύ γι' αυτό.

Αποδείξατε ότι πέρα και πάνω απ' όλα, έχετε αυτήν την απαραίτητη ποσότητα τρέλας, που όπως λέει ο μεγάλος Καζαντζάκης, απελευθερώνει τον άνθρωπο. Τον κάνει ελεύθερο. Κι αυτή η ελευθερία είναι που σας έδωσε την δύναμη να κοιτάξετε το μέλλον με ξεκάθαρη ματιά και να μην αφήσετε την καθημερινότητα και τις αντίξοες συνθήκες να σας επηρεάσουν.

Είστε όλοι σας άνθρωποι με ιδιαίτερα αυξημένη συναισθηματική νοημοσύνη. Με υψηλό δείκτη EQ. Ποιο είναι το χαρακτηριστικό σας; Είναι αυτή η ιδιαίτερη ικανότητα που έχετε να αντιλαμβάνεστε, να αναγνωρίζετε και να ξεχωρίζετε τα δυνατό σημεία σας από τις αδυναμίες σας. Να αποδέχεστε και τα μεν και τα δε. Αυτή είναι η μεγάλη σας δύναμη. Είναι ο λόγος για τον οποίο έχετε το ψυχικό απόθεμα, το σθένος, να μην παραδίδετε τα όπλα, να μην σταματάτε την προσπάθεια.

Γιώργος Ζαφείρης «Η εταιρεία είναι η Εθνική της καρδιάς σας»

Το επάγγελμα του ασφαλιστικού συμβούλου, είναι ανοιχτό για όλους. Όμως στην πραγματικότητα είναι λίγοι αυτοί που πραγματικά κάνουν γι' αυτήν τη δουλειά. Σήμερα, έχω την τύχη να μιλάω σε χίλιους επαγγελματίες που έχουν αποδείξει ότι μπορούν να κάνουν αυτή τη δουλειά με μεγάλη επιτυχία

Φοράτε κι εσείς δύο καπέλα: το καπέλο του επαγγελματία και το καπέλο του ανθρώπου που ξέρει ότι η ζωή χρειάζεται και λίγη τρέλα. Του επαγγελματία που δεν πήγε καλὰ σε ένα ραντεβού και συγχρόνως του ανθρώπου που αντιλαμβάνεται ότι δεν πρέπει να πάρει προσωπικά το «όχι» του υποψήφιου πελάτη. Όλοι μας σ' αυτήν την ζωή, θα πρέπει να φοράμε δύο καπέλα. Δυσκαπείλα που να ξεχωρίζουν αυτό που είμαστε από αυτό που κάνουμε. Γιατί πολλές φορές ξεχνάμε ότι το «ποιοι είμαστε» έχει να κάνει με την αξία που έχουμε ως άνθρωποι, με τον χαρακτήρα μας. Είναι η αυτοπεποίθηση με την οποία αντιμετωπίζουμε την ζωή μας. Η ειλικρίνεια με την οποία κοιτάζουμε στα μάτια τον εαυτό μας και τους γύρω μας. Η συμπόνοια που νιώθουμε για τους συνανθρώπους μας. Η αφοσίωση με την οποία τιμούμε τις επιλογές μας. Και τελευταίο, αλλιά πολύ σημαντικό, η αξιοπιστία των λόγων και των έργων μας. Κι όσες αποτυχίες κι αν έχουμε στην δουλειά μας, όσες φορές κι αν ακούσουμε «όχι» από τον υποψήφιο πελάτη, αυτά τα χαρακτηριστικά μας θα παραμείνουν ίδια κι απαράλλαχτα. Θα είναι πάντα εκεί, δικά μας.

Όποιος δεν μπορεί να ξεχωρίσει αυτό που είναι /από αυτό που κάνει, όποιος δεν μπορεί να αφήσει ένα κομμάτι του εαυτού του ελεύθερο, ποτέ δεν θα φτάσει στο απόγειο των δυνατοτήτων του.

Σε μια κοινωνία ανθρώπων με την κουητούρα της Εθνικής Ασφαλιστικής, σε μια κοινωνία επαγγελματιών του δικού σας επιπέδου και βεληνεκούς, σε ένα περιβάλλον τόσο εύθραυστο και ρευστό όπως αυτό που ζούμε εδώ και αρκετό καιρό, ένα είναι το προφανές: τα αποτελέσματα που έχετε επιτύχει τα έχετε επιτύχει αποκλειστικά και μόνο γιατί γνωρίζετε πολύ καλὰ την αξία «του αναλαμβάνω την ευθύνη για τα λάθη μου και προχωρώ εμπρός. Εστιάζω στην αυτοβελτίωσή μου και στην πρόδοό μου και αφήνω τους αδύναμους να ψάχνουν για δικαιολογίες και φταίχτες».

Το επόμενο βήμα υπαγορεύει να μάθουμε να δουλεύουμε και ανταγωνιστικά/ και ομαδικά. Μια ομάδα που τα μέλη της νοιάζονται ο ένας για τον άλλο και όλοι μαζί για το κοινωνικό σύνολο. Μια ομάδα που βοηθάει και στηρίζει τα μέλη της,

που αλληλοσυμπληρώνεται και που ξέρει ότι χρειάζεται διαρκώς νέο αίμα, νέους ανθρώπους για να εξελιχθεί και να πετύχει ακόμη γρηγορότερα τους στόχους της. Μια ομάδα που ξέρει καλά πως σήμερα ένα εί ναι βέβαιο: μόνο μέσα από το στηρίζω - στηρίζεις θα φτάσουμε και στο κερδίζω - κερδίζεις.

Είστε επαγγελματίες με αντοχές. Αθλητές μεγάλων αποστάσεων. Που γνωρίζετε ότι η καριέρα στις πωλήσεις είναι Μαραθώνιος και όχι κατοστάρι. Ανήκετε σ' αυτό το σπάνιο είδος επαγγελματιών - ακόμη σπανιότερο στην χώρα μας - που έχουν αντιληφθεί πως το στηρίζω - στηρίζεις είναι μακροχρόνιο και κάποιες φορές δύσκολο, αλλιά πάντα καταλήγει στο κερδίζω - κερδίζεις. Είστε πεπεισμένοι ότι δεν γίνεται να κόψεις δρόμο για να φτάσεις στην αριστεία. Η πορεία αυτή χρειάζεται χρόνο. Χρειάζεται προσπάθεια. Χρειάζεται πρόγραμμα. Χρειάζεται σκληρή καθημερινή δουλειά. Χρειάζεται τρέλα. Χρειάζεται αυτό το «κάτι», που βρίσκεται μέσα μας. Που μας κάνει να δημιουργούμε σχέσεις πραγματικές. Ειλικρινείς. Μας κάνει παρόντες-Διαθέσιμους στο πλευρό των συνανθρώπων μας, τη στιγμή που μας χρειάζονται. Μας επιτρέπει να διατηρούμε την ισορροπία μας, να παίρνουμε τις σωστές αποφάσεις και να επικοινωνούμε εύκολα και αποτελεσματικά, α - κόμη κι όταν βρισκόμαστε κάτω από πιεστικές συνθήκες. Αυτή η συναισθηματική σας νοημοσύνη, η ικανότητά σας να αντιλαμβάνεστε την επίδραση που έχετε στους γύρω σας και να συμπεριφέρεστε ανάλογα, είναι το 90% της επιτυχίας σας. Είναι το στοιχείο που κάθε χρόνο σας κάνει να ξεχωρίζετε. Απόψε, σ' αυτήν την καταπληκτική βραδιά, την πλημμυρισμένη με την μαγική αύρα και τους ήχους του Μίκη της καρδιάς μας, δεν θα τελειώσω την ομιλία μου, ούτε με νέους στόχους /ούτε με εξαγγελίες για νέα προϊόντα και υπηρεσίες /ούτε με ευχές για ένα ακόμη πιο δυνατό και παραγωγικό 2018. Άλλωστε γι' αυτό είμαι βέβαιος. Θέλω να κλείσω την ομιλία μου, όπως την άρχισα. Θέλω να σας αφιερώσω τις λέξεις με τις οποίες ο Νίκος Καζαντζάκης περιγράφει τον Αλέξη Ζορμπά... Είστε η πιο πηλιάτη ψυχή, το πιο σίγουρο σώμα, η πιο λευτέρη κραυγή που γνώρισα στη ζωή μου! Να είστε πάντα καλά!

Παρημπρίζ Εμπειρία
Επικοινωνία 24/7/365 Σύγχρονα Συστήματα
Προδιαγραφές OEM Το μεγαλύτερο δίκτυο
Εξυπηρέτηση εντός Εγγύηση Εργασίας Επαγγελματισμός
24 ωρών

Συνεργασία
με Leasing
εταιρίες

Διαθεσιμότητα

96%

Κορυφαία

Ποιότητα

Αμεσότητα

Αξιοπιστία

ΣΥΝΕΤΕΙΑ

Μέλος της Saint-Gobain

Συνεργασία με ασφαλιστικές εταιρίες

Αντικατάσταση Επισκευή Τεχνογνωσία Ασφάλεια

Γνήσια Κρύσταλλα Προτεραιότητα

στους ανθρώπους

Πάνω από

100

συνεργάτες

35

κινητές

μονάδες

Ευκολία

Διαφάνεια

66

σταθμοί

τοποθέτησης

Πάντα ένας σταθμός δίπλα σας

#ΑΝΡΑΓΙΣΕΙΤΟΠΑΡΜΠΡΙΖ

GLASSDRIVE®

Οι δικοί σας ειδικοί στα κρύσταλλα αυτοκινήτων

800 11 777 999

από σταθερό χωρίς χρέωση

210 559 3976

από σταθερό ή κινητό

www.glassdrive.gr



A Saint-Gobain brand

Σε φθίνουσα πορεία η συνταξιοδοτι

Της ΜΑΙΡΗΣ ΛΑΜΠΑΔΙΤΗ

Οι Έλληνες θα συνεχίσουν και τις δύο επόμενες δεκαετίες να μην γεννούν πάνω από ένα δύο παιδιά αλλιώς θα ζουν περισσότερο που σημαίνει ότι το 2050 για κάθε 10 άτομα σε παραγωγική ηλικία, θα υπάρχουν τουλάχιστον 7 άτομα σε ηλικία άνω των 65.

Ωστόσο εξαιτίας των δραματικών περικοπών η συνταξιοδοτική δαπάνη θα έχει φθίνουσα πορεία. Αυτά τα ανησυχητικά μεγέθη αποτυπώνονται στην αναλογιστική μελέτη για τη γήρανση του πληθυσμού έως το 2070 που δημοσίευσε πρόσφατα η ΕΕ και προκάλεσε κόντρα ανάμεσα στη Ν.Δ και την ηγεσία του υπουργείου εργασίας.

Τι έδειξε όμως η μελέτη σχετικά με την πορεία της συνταξιοδοτικής δαπάνης, τη γήρανση του πληθυσμού και την υπογεννητικότητα;

Ο μόνιμος πονοκέφαλος των ελληνικών κυβερνήσεων κατά την περίοδο της κρίσης, η πορεία της συνταξιοδοτικής δαπάνης ως ποσοστό του ΑΕΠ, που είχε εκτοξευθεί πάνω από 18%, μειώνεται δραματικά. Συγκεκριμένα, από 17,3% του ΑΕΠ το 2016 μειώνεται σε 13,4% το 2020, πέφτει στο 12% το 2030 αλλά λόγω της γήρανσης του πληθυσμού και της μαζικής συνταξιοδότησης μεγάλων ομάδων του πληθυσμού το 2040 αυξάνεται σε 12,9%. Η πτωτική πορεία συνεχίζεται και τις επόμενες 10ετίες με αποτέλεσμα να φθάσει στο 10,6% του ΑΕΠ το 2070.

Όμως και πάλι η απόσταση της μέσης σύνταξης από το μέσο μισθό είναι ευνοϊκή για το συνταξιούχο. Δηλαδή θεωρείται ότι παρά τις μειώσεις η μέση σύνταξη στην Ελλάδα είναι η τέταρτη υψηλότερη μετά του Λουξεμβούργου, της Ιταλίας και της Φινλανδίας.

Η δημοσιονομική επίπτωση της γήρανσης αναμένεται να αποτελέσει σημαντική πρόκληση σε όλα σχεδόν τα κράτη μέλη, με ήδη εμφανείς επιπτώσεις κατά τη διάρκεια των επόμενων δύο

Ο μόνιμος πονοκέφαλος των ελληνικών κυβερνήσεων κατά την περίοδο της κρίσης, η πορεία της συνταξιοδοτικής δαπάνης ως ποσοστό του ΑΕΠ, που είχε εκτοξευθεί πάνω από 18%, μειώνεται δραματικά. Συγκεκριμένα, από 17,3% του ΑΕΠ το 2016 μειώνεται σε 13,4% το 2020, πέφτει στο 12% το 2030 αλλά λόγω της γήρανσης του πληθυσμού και της μαζικής συνταξιοδότησης μεγάλων ομάδων του πληθυσμού το 2040 αυξάνεται σε 12,9%

δεκαετιών.

Συνολικά, στην ΕΕ, το συνολικό κόστος της γήρανσης (δημόσιες δαπάνες για συντάξεις, υγειονομική περίθαλψη, μακροχρόνια περίθαλψη, επιδόματα εκπαίδευσης και ανεργίας) αναμένεται να αυξηθεί κατά 1,7 ποσοστιαίες μονάδες στο 26,7% του ΑΕΠ μεταξύ 2016 και 2070.

Ωστόσο, προκαλεί εντύπωση πως η Ελλάδα, μέσω των Μνημονίων και την έντονη πίεση των δανειστών, βρίσκεται στην ομάδα των χωρών που μαζί με άλλα 7 κράτη η δαπάνη μειώνεται σημαντικά (μαζί με Κροατία, Γαλλία, Λετονία, Εσθονία, Ιταλία, Λιθουανία και Ισπανία). Αντίθετα αυξάνεται κατά 3 ποσοστιαίες μονάδες του



ΑΕΠ σε δέκα κράτη μέλη (Πορτογαλία, Δανία, Κύπρος, Πολωνία, Σουηδία, Ρουμανία, Βουλγαρία, Φινλανδία, Ουγγαρία και Σλοβακία). και αυξάνεται κατά περισσότερο από 3 ποσοστιαίες μονάδες στα υπόλοιπα δέκα κράτη μέλη (Κάτω Χώρες, Αυστρία, Ιρλανδία, Γερμανία, Ηνωμένο Βασίλειο, Βέλγιο, Τσεχική Δημοκρατία, Σλοβακία, Μάλτα και Λουξεμβούργο).

Ο συνολικός πληθυσμός στην ΕΕ αναμένεται να αυξηθεί από 511 εκατομμύρια το 2016 σε 520 εκατομμύρια το 2070. Ωστόσο, ο πληθυσμός σε ηλικία 15 έως 64 ετών θα μειωθεί σημαντικά από 333 εκατομμύρια το 2016 σε 292 εκατομμύρια το 2070. Αυτές οι προβλεπόμενες αλλαγές στη

δομή του πληθυσμού αντικατοπτρίζουν τις παραδοχές για τα ποσοστά γονιμότητας, το προσδόκιμο ζωής και τις μεταναστευτικές ροές.

Στην Ελλάδα, ο δείκτης γονιμότητας από 1,39 το 2016 πέφτει στο 1,33 το 2020, ανεβαίνει στο 1,40 και 1,46 τις δύο επόμενες 10ετίες, και φθάνει το 1,64 το 2070. Το προσδόκιμο ζωής για τους άνδρες από 78,8 έτη το 2016 ανεβαίνει σε 79,6 το 2020, και συνεχίζει να αυξάνεται συνολικά 7,7 χρόνια, φθάνοντας τα 86,5 έτη το 2070. Για τις γυναίκες από 83,9 έτη το 2016 ανεβαίνει σε 84,5 το 2020, και συνεχίζει να αυξάνεται συνολικά 6,4 χρόνια, φθάνοντας τα 90,3 έτη το 2070.

Ο δείκτης εξάρτησης ηλικιωμένων (άτομα ηλι-

ΚΕΑΟ Ανεπίδεκτα είσπραξης χρέη ύψους 120 εκατ. Ηλεκτρονικό σαφάρι



Με διαδικασίες εξπρές θα στοχοποιεί το Κέντρο Είσπραξης Ασφαλιστικών Οφειλών τους στρατηγικούς κακοηληρωτές του ΕΦΚΑ, σε μια προσπάθεια να καταγράψει πόσα μπορεί τελικά να εισπράξει από το σύνολο των οφειλών το οποίο έχει εκτοξευθεί στα 31 δις ευρώ, όπως αποκάλυψε η τελευταία έκθεση του ΚΕΑΟ.

Με πρόσφατη εγκύκλιο του υπουργείου εργασίας δίνεται η δυνατότητα στο ΚΕΑΟ να "ψάχνει" σε χρηματοπιστωτικά ιδρύματα, οργανισμούς συλλογικών επενδύσεων, επιμελητήρια, συμβολαιογραφεία, υποθηκοφυλακεία, κτηματολογικά γραφεία κ.α. ώστε να εντοπιστούν τα ανεπίδεκτα είσπραξης χρέη.

Τα ερωτήματα πρέπει να απαντώνται εντός 10 ημερών, ώστε να ελέγχεται εξαντλητικά η εισπραξιμότητα των οφειλών και να εντοπίζονται τυχόν πηγές αποπληρωμής. Το "ηλεκτρονικό σαφάρι" στόχο

Κή δαπάνη εξαιτίας των περικοπών



Εντύπωση προκαλεί πως η Ελλάδα βρίσκεται στην ομάδα των χωρών που μαζί με άλλα 7 κράτη η δαπάνη μειώνεται σημαντικά (μαζί με Κροατία, Γαλλία, Λετονία, Εσθονία, Ιταλία, Λιθουανία και Ισπανία). Αντίθετα αυξάνεται κατά 3 ποσοστιαίες μονάδες του ΑΕΠ σε δέκα κράτη μέλη (Πορτογαλία, Δανία, Κύπρος, Πολωνία, Σουηδία, Ρουμανία, Βουλγαρία, Φινλανδία, Ουγγαρία και Σλοβακία) και αυξάνεται κατά περισσότερο από 3 ποσοστιαίες μονάδες στα υπόλοιπα δέκα κράτη μέλη (Κάτω Χώρες, Αυστρία, Ιρλανδία, Γερμανία, Ηνωμένο Βασίλειο, Βέλγιο, Τσεχική Δημοκρατία, Σλοβακία, Μάλτα και Λουξεμβούργο)

δαπανών ως μεριδίου του ΑΕΠ μακροπρόθεσμα, μέσω της αύξησης της ηλικίας συνταξιοδότησης και των αλληλαγών στις παραμέτρους των συνταξιοδοτικών συστημάτων, συμπεριλαμβανομένης της τιμαριθμικής αναπροσαρμογής των συντάξεων.

Ως εκ τούτου, ο δείκτης δημόσιων συνταξιοδοτικών παροχών, ο οποίος περιγράφει τη μέση δημόσια σύνταξη σε σχέση με τον μέσο μισθό, αναμένεται να μειωθεί κατά 10,6 ποσοστιαίες μονάδες κατά μέσο όρο στην ΕΕ.

Στην Ελλάδα, η μείωση αυτή ξεπερνά τις 20 μονάδες από το 2016 στο 2070.

Στα κράτη μέλη με συμπληρωματικά ιδιωτικά συνταξιοδοτικά συστήματα, η συνολική αξία των συντάξεων σε σχέση με τους μέσους μισθούς εκτιμάται ότι θα είναι κατά 10,5.

Ο τομέαρχης της Νέας Δημοκρατίας Γιάννης Βρούτσος υποστήριξε ότι η κυβέρνηση ψεύδεται και εξαπατά τους συνταξιούχους με το αφήγημα της επαναδιαπραγμάτευσης των περικοπών αφού η νέα αυτή Αναλογιστική Μελέτη ενσωματώνει και προεξοφλεί ως βασική παραδοχή την περικοπή των συντάξεων το 2019.

Διαφορετική ανάγνωση είχε η πολιτική ηγεσία του υπουργείου εργασίας, η οποία αναφέρει ότι η μελέτη για το Ελληνικό Συνταξιοδοτικό Σύστημα, για την περίοδο 2016-2070, επιβεβαιώνει ότι η μεταρρύθμιση του Ασφαλιστικού διασφαλίζει την οικονομική ισορροπία του Δημόσιου Συνταξιοδοτικού Συστήματος επιτυγχάνοντας, ταυτόχρονα, οικονομική βιωσιμότητα και κοινωνική αποτελεσματικότητα.

«Οι μελέτες λαμβάνουν υπόψη τους νόμους. Έτσι και η τελευταία αναλογιστική μελέτη της Εθνικής Αναλογιστικής Αρχής, ως όφειλε, έλαβε υπόψη της τα νομοθετικά δεδομένα, σχετικά με την προσωπική διαφορά, όπως αυτά ισχύουν κατά το χρόνο σύνταξής της και δεν προκαταλαμβάνει, ασφαλώς, μελλοντικές μεταβολές» σημείωσε η ανακοίνωση του υπουργείου εργασίας.

κίας 65 ετών και άνω σε σχέση με τα άτομα ηλικίας 15 έως 64 ετών) στην ΕΕ αναμένεται να αυξηθεί κατά 21,6 ποσοστιαίες μονάδες από 29,6% το 2016 σε 51,2% το 2070. Αυτό σημαίνει ότι η ΕΕ θα πάει από το να έχει 3,3 άτομα σε ηλικία εργασίας για κάθε άτομο ηλικίας άνω των 65 ετών μόνο σε δύο άτομα σε ηλικία εργασίας για κάθε ηλικιωμένο.

Στην Ελλάδα, ο συγκεκριμένος δείκτης το 2016 ήταν 33,4 και αναμένεται να αυξηθεί κατά 29,7 μονάδες φθάνοντας τελικά, στο 63,1. Όμως είναι τρομακτικό ότι από 59,2 το 2040 εκτιμάται ότι θα εκτιναχθεί στο 71 μέσα σε μόλις 10 χρόνια, το 2050. Που σημαίνει ότι για κάθε 10 άτομα σε

παραγωγική ηλικία, θα υπάρχουν τουλάχιστον 7 άτομα σε ηλικία άνω των 65.

Η γήρανση του πληθυσμού της Ευρώπης θα έχει επίσης σημαντικές επιπτώσεις για το εργατικό του δυναμικό. Ενώ η συνολική προσφορά εργασίας στην ΕΕ μεταξύ των ατόμων ηλικίας 20 έως 64 αναμένεται να μειωθεί κατά 9,6% μεταξύ 2016 και 2070 (9,7% στη ζώνη του ευρώ), τα ποσοστά συμμετοχής του εργατικού δυναμικού αναμένεται να αυξηθούν από 77,5% το 2016 σε 80,7 το 2070. Η αύξηση αυτή είναι ιδιαίτερα εμφανής μεταξύ των γυναικών και των μεγαλύτερων σε ηλικία εργαζομένων.

Σε ευρωπαϊκό επίπεδο, το κόστος μακροχρόνι-

ας περίθαλψης και υγειονομικής περίθαλψης αναμένεται να συμβάλει στην αύξηση των δαπανών που σχετίζονται με την ηλικία, αυξάνοντας κατά 2,1 ποσοστιαίες μονάδες. Οι δημόσιες δαπάνες για τις συντάξεις αναμένεται να αυξηθούν μέχρι το 2040, προτού επιστρέψουν κοντά στα τρέχοντα επίπεδα μέχρι το 2070. Οι δαπάνες για την εκπαίδευση προβλέπεται ότι θα παραμείνουν αμετάβλητες έως το 2070. Οι δαπάνες για παροχές ανεργίας προβλέπεται να μειωθούν κατά 0,2 ποσοστιαίες μονάδες.

Στην έκθεση, επισημαίνεται ότι οι μεταρρυθμίσεις των συντάξεων κατέστησαν δυνατή τη σταθεροποίηση των δημόσιων συνταξιοδοτικών

για να εντοπιστούν οι οφειλές που πρέπει να διαγραφούν

Πριν τον διαχωρισμό της οφειλής πρέπει να έχουν επιβληθεί κατασχέσεις για το σύνολό της εις χείρας όλων των τραπεζών, σε όλα τα τραπεζικά προϊόντα, καθώς και στο περιεχόμενο των θυρίδων που διατηρεί ο οφειλέτης ή τα συνυπεύθυνα πρόσωπα. Σε περίπτωση θανάτου όλα τα αναγκαστικά μέτρα λαμβάνονται και κατά των κληρονόμων σύμφωνα με την κληρονομική μερίδα

έχει να διαχωριστούν οι οφειλές οι οποίες δεν μπορούν πλέον να εισπραχθούν. Με τις μέχρι σήμερα διαδικασίες 828 περιπτώσεις χαρακτηρίστηκαν ανεπίδεκτες συνολικού χρέους 120 εκ.

Οφειλές ασφαλιστικών εισφορών διαγράφο-

νται χωρίς να έχουν χαρακτηριστεί ανεπίδεκτες εισπραχθείς αποκλειστικά και μόνο σε τρεις περιπτώσεις :

1 οφειλές αποβιωσάντων που δεν καταλείπουν οποιοδήποτε περιουσιακό στοιχείο και των ο-

ποίων οι κληρονόμοι αποποιήθηκαν την επαχθείσα κληρονομιά

2 όταν το ποσό της κύριας οφειλής δεν υπερβαίνει τα 50 ευρώ και δεν έχει επιτευχθεί η είσπραξή του μέσα σε 10 έτη από τότε που βεβαιώθηκε.

3 όταν το ποσό της συνολικής οφειλής από οποιαδήποτε αιτία δεν υπερβαίνει τα 100 ευρώ και δεν έχει επιτευχθεί η είσπραξή του μέσα σε 10 έτη από τότε που βεβαιώθηκε.

Επιπλέον, προβλέπεται η διαγραφή κύριων οφειλών που έχουν γεννηθεί πριν από το 1993, ύψους μέχρι 200 ευρώ ανά οφειλέτη, υπό τον όρο ότι δεν υφίστανται άλλες κύριες οφειλές του ίδιου νομικού ή φυσικού προσώπου.

Κατά τα λοιπά, οι οφειλές προς το ΚΕΑΟ μπορούν να διαγράφονται μόνο μετά την παρέλευση 10ετίας από την καταχώρισή τους στο ειδικό βι-

βλίο ανεπίδεκτων είσπραξης.

Πριν την 10ετία μπορούν να διαγραφούν μόνο εάν έχουν ολοκληρωθεί οι έρευνες εντός κι εκτός Ελλάδας και δεν διαπιστώθηκε η ύπαρξη περιουσιακών στοιχείων ή απαιτήσεων έναντι τρίτων, ενώ ταυτόχρονα έχει ολοκληρωθεί η ποινική διαδικασία με αμετάκλητη απόφαση.

Πριν τον διαχωρισμό της οφειλής πρέπει να έχουν επιβληθεί κατασχέσεις για το σύνολό της εις χείρας όλων των τραπεζών, σε όλα τα τραπεζικά προϊόντα, καθώς και στο περιεχόμενο των θυρίδων που διατηρεί ο οφειλέτης ή τα συνυπεύθυνα πρόσωπα (οι θυρίδες πρέπει να ανοιχτούν να αποδοθεί το περιεχόμενό τους στο ΚΕΑΟ). Σε περίπτωση θανάτου όλα τα αναγκαστικά μέτρα λαμβάνονται και κατά των κληρονόμων σύμφωνα με την κληρονομική μερίδα.

Τα βραβεία και οι νικήτριες ομάδες

ΤΟ ΠΡΩΤΟ βραβείο «Καλύτερης Μαθητικής Εικονικής Επιχείρησης 2018» απονεμήθηκε από τον πρόεδρο της Δημοκρατίας, κ. Προκόπιο Παυλιόπουλο, στη μαθητική επιχείρηση «Helme.t'» από τα εκπαιδευτήρια Μπουγά στην Καλαμάτα, για το σχεδιασμό του «noctua kit», ενός έξυπνου κιτ επικοινωνίας του κράνους με τη μηχανή, που βοηθά στην αποφυγή των ατυχημάτων των δικυκλιστών. Είχε προηγηθεί, η διεξαγωγή του διαγωνισμού Φοιτητικής Καινοτομίας και Επιχειρηματικότητας «JA Start UP 2018». Το πρώτο βραβείο κέρδισε η ομάδα «CargOps», που αποτελείται από φοιτητές του Τμήματος Διοικητικής Επιστήμης και Τεχνολογίας του Οικονομικού Πανεπιστημίου Αθηνών, για τη δημιουργία ενός «έξυπνου κοντέινερ» που μπορεί να ειδοποιεί για τις συνθήκες θερμοκρασίας και υγρασίας των μεταφερόμενων προϊόντων, αλλά και για τυχόν παραβιάσεις ή παρεκκλίσεις από το προκαθορισμένο δρομολόγιο. Οι νικήτριες ομάδες θα εκπροσωπήσουν την Ελλάδα στους αντίστοιχους Πανευρωπαϊκούς Διαγωνισμούς, «Company of the Year Competition 2018», που θα πραγματοποιηθεί στο Βελιγράδι στις 16 – 18 Ιουλίου και «Enterprise Challenge 2018», που θα πραγματοποιηθεί στη Ρίγα της Λετονίας στις 25 – 27 Ιουνίου 2018.



Οι βραβευθέντες με τον Πρόεδρο της Δημοκρατίας κ. Προκόπη Παυλιόπουλο

Βράβευση για τη στήριξη της νεανικής επιχειρηματικότητας

Για τέταρτη συνεχή χρονιά, η MetLife βραβεύθηκε από το Σωματείο Επιχειρηματικότητας Νέων/Junior Achievement Greece, για την εθελοντική προσφορά και τη συμβολή της στη στήριξη της νεανικής επιχειρηματικότητας στην Ελλάδα.

Η βράβευση πραγματοποιήθηκε στο πλαίσιο του 12ου Πανελλαδικού Τελικού Διαγωνισμού για την ανάδειξη της «Καλύτερης Μαθητικής Εικονικής Επιχείρησης 2018», που διοργανώθηκε από το ΣΕΝ/JA με την υποστήριξη της MetLife και με την παρουσία της Α.Ε. του προέδρου της Δημοκρατίας, κ. Προκόπιου Παυλιόπουλου, του προέδρου της Νέας Δημοκρατίας, κ. Κυριάκου Μητσοτάκη, του υφυπουργού Παιδείας, κ. Δημήτρη Μπαξεβανάκη και του Αμερικανού πρέσβη στην Ελλάδα, κ. Τζέφρεϋ Πάιατ. Το βραβείο εκ μέρους της MetLife παρέλαβε ο κ. Σταύρος Μιχαηλίδης, επικεφαλής του τμήματος επικοινωνίας και μάρκετινγκ της εταιρίας.

Σημειώνεται ότι η συνεργασία μεταξύ της MetLife και του ΣΕΝ/JA για την προώθηση της νεανικής επιχειρηματικότητας εντάσσεται στο πλαίσιο της πρωτοβουλίας Life Changer, που υλοποιεί η MetLife παγκοσμίως ως μέρος του προ-



Ο κ. Σταύρος Μιχαηλίδης παραλαμβάνει το βραβείο από τον κ. Αργύρη Τζηκόπουλο

γράμματος Εταιρικής Κοινωνικής Ευθύνης «We Care». Στόχος της πρωτοβουλίας είναι η προώθηση της ενημέρωσης των νέων σε θέματα οικονομίας και οικονομικής διαχείρισης, καθώς και η ενεργός στήριξη της νεανικής επιχειρηματικότητας.

Στην Ελλάδα, η MetLife υλοποιεί το πρόγραμμα Life Changer τα τελευταία 4 χρόνια σε συνεργασία με το ΣΕΝ/JA, έχοντας επενδύσει συνολικά πάνω από 450.000€. Η εταιρία υποστηρίζει συστηματικά τη διοργάνωση στη χώρα μας των φοιτητικών και μαθητικών διαγωνισμών

του Πανευρωπαϊκού Εκπαιδευτικού Προγράμματος Καινοτομίας και Επιχειρηματικότητας, Junior Achievement Europe, τόσο μέσω χορηγιών όσο και με τη συμμετοχή εθελοντών στελεχών της, οι οποίοι παρέχουν στις ομάδες καθοδήγηση και mentoring, προκειμένου να αποκτήσουν οικονομικές γνώσεις και να εφαρμόσουν τις επιχειρηματικές τους ιδέες.

Μέχρι σήμερα, στο πρόγραμμα έχουν συμμετάσχει συνολικά πάνω από 400 εθελοντές, ανώτερα και ανώτατα στελέχη και ασφαλιστικοί σύμβουλοι της MetLife, οι οποίοι έχουν εκπαιδεύσει

πάνω από 4.000 μαθητές, όλων των βαθμίδων.

Ευχαριστούμε θερμά το ΣΕΝ/JA για την τιμητική αυτή βράβευση. Για εμάς στην MetLife η σημαντικότερη ηθική ανταμοιβή είναι να βλέπουμε τις ιδέες των παιδιών να παίρνουν ζωή και να αναβαθμίζουν κάθε χρόνο και περισσότερο το επίπεδο των διαγωνισμών, σε όρους δημιουργικότητας και καινοτομίας, δήλωσε ο κ. Μιχαηλίδης, Παραλαμβάνοντας το βραβείο από τον διευθύνοντα σύμβουλο του ΣΕΝ/JA, κ. Αργύρη Τζηκόπουλο. Είμαστε ευτυχείς γιατί και φέτος επιβεβαιώθηκε ότι η Ελλάδα διαθέτει ένα δυναμικό νέων ανθρώπων, με γνώσεις, ταλέντο και πάθος. Συνεχίζουμε, λοιπόν, τη συνεργασία μας με το ΣΕΝ/JA, με υπερηφάνεια, με την ενεργό συμμετοχή των ανθρώπων μας και με την πολύτιμη υποστήριξη και την τεχνολογία που μας παρέχει η MetLife. Στόχος μας είναι, μέσα από αυτή τη σύμπραξη, να συμβάλουμε στην ενδυνάμωση της νέας γενιάς και στην ανάδειξη των νέων επιχειρηματιών και στελεχών, οι οποίοι μπορούν να κάνουν στο μέλλον τη διαφορά, για τους ίδιους, αλλά και για τον τόπο μας, πρόσθεσε ο κ. Σταύρος Μιχαηλίδης.

Μεγαλώνουμε μαζί, καλύπτοντας τις δικές σου ανάγκες



MINETTA Ασφαλιστική Ασφαλίστε το στεγαστικό δάνειο



Τη διάθεση ενός νέου προγράμματος ασφάλισης στεγαστικού δανείου μόνιμων και εξοχικών κατοικιών, προωθεί στην αγορά η MINETTA Ασφαλιστική. Όπως τονίζεται, το νέο πρόγραμμα είναι σταθερής τιμολόγησης, προσφέρει πλήρη κάλυψη με ιδιαίτερα ανταγωνιστικό ασφάλιστρο, ανεξαρτήτως έτους και είδους κατασκευής της οικοδομής και συμπληρώνει, σε συνδυασμό με το υφιστάμενο πρόγραμμα παραμετρικής τιμολόγησης, τη γκάμα των ασφαλιστικών προϊόντων της MINETTA για ενυπόθηκη κατοικία.

Παρέχει ένα μεγάλο εύρος βασικών καλύψεων, καθώς και τη δυνατότητα επιλογής πακέτου πρόσθετων καλύψεων - μεταξύ των οποίων ενδεικτικά αναφέρονται οι καλύψεις για βραχυκύκλωμα, φυσικά φαινόμενα, θραύση σωληνώσεων κ.ά. Για περισσότερες πληροφορίες απευθυνθείτε στην εταιρεία και στην ιστοσελίδα www.minetta.gr.

AXA Προετοιμάζει τους νέους για επιτυχημένη σταδιοδρομία

Για 4η συνεχή χρονιά διοργάνωσε η AXA την ημερίδα "AXA Business Day", μια πρωτοβουλία της εταιρείας που απευθύνεται σε φοιτητές όλης της χώρας με στόχο την ενημέρωση και την προετοιμασία των νέων για μια επιτυχημένη επαγγελματική σταδιοδρομία.

Σαράντα τελειόφοιτοι και μεταπτυχιακοί φοιτητές από Πανεπιστήμια όλης της Ελλάδας έζησαν πρόσφατα μια ξεχωριστή εμπειρία, συμμετέχοντας στην ημερίδα ενημέρωσης "AXA Business Day" που πραγματοποιήθηκε στα κεντρικά γραφεία της AXA Ελλάδας. Το "AXA Business Day" διοργανώνεται για 4η συνεχή χρονιά στο πλαίσιο της στρατηγικής της εταιρείας να υποστηρίξει ουσιαστικά τους νέους ανθρώπους που βρίσκονται στην αφετηρία της επαγγελματικής τους σταδιοδρομίας, προσφέροντάς τους γνώσεις και εμπειρίες που σχετίζονται με την αγορά του ασφαλιστικού κλάδου.

Οι εργασίες της ημερίδας ξεκίνησαν με τη διευθύντρια Ανθρώπινου Δυναμικού & Διαχείρισης Αλλαγής της AXA Ελλάδας Άννα Μανιάτη, η οποία, καλωσορίζοντας τους συμμετέχοντες, αναφέρθηκε στις δεξιότητες που χρειάζεται πλέον να έχουν οι υποψήφιοι για να ενταχθούν στο νέο εργασιακό περιβάλλον, αλλά και στους τρόπους με τους οποίους η AXA «ακούει» τις ανάγκες των εργαζομένων της και ευθυγραμμίζεται με το νέο εργασιακό τοπίο, το οποίο διαρκώς εξελίσσεται. Στη συνέχεια, ο διευθύνων σύμβουλος της AXA Ελλάδας Ερρίκος Μοάτσος αναφέρθηκε στον ρόλο της ασφάλισης, υπογραμμίζοντας τη σημασία της για την παγκόσμια πρόοδο σε κοινωνι-



κό και οικονομικό επίπεδο.

Εισήγαγε επίσης τους φοιτητές στην ασφαλιστική αγορά και παράλληλα παρουσίασε τις νέες οικονομικές και τεχνολογικές προκλήσεις αλλά και τις νέες καταναλωτικές ανάγκες που έχει να αντιμετωπίσει η ασφαλιστική αγορά εντός και εκτός Ελλάδας. Η ημερίδα συνεχίστηκε με εισηγήσεις των

μελών της εκτελεστικής επιτροπής της εταιρείας, στη διάρκεια των οποίων, οι φοιτητές είχαν την ευκαιρία να συζητήσουν για ποικίλα θέματα, όπως η καθημερινή λειτουργία της εταιρείας, το εργασιακό περιβάλλον, το μέλλον της ελληνικής και παγκόσμιας ασφαλιστικής αγοράς, η ανάπτυξη της AXA.

Το "AXA Business Day" ολοκληρώθηκε με ένα Escape Room, ένα

βιωματικό παιχνίδι, μέσα από το οποίο οι φοιτητές, απαντώντας σωστά σε γρίφους και πάζλ, ξεκλείδωσαν τα λουκέτα που τους οδήγησαν στα «κλειδιά της επιτυχίας» που πρέπει να διαθέτει ένας υποψήφιος για να δημιουργήσει μια καλή, πρώτη εντύπωση σε μία εταιρεία.

ΤΙΣ ΔΥΝΑΜΕΙΣ ΤΟΥΣ ΕΝΩΝΟΥΝ ΑΧΑ ΚΑΙ ZENITH

και προσφέρουν δωρεάν την Υπηρεσία 24/7 Home Emergency. Ειδικότερα, η AXA συνεργάζεται με τη Zenith, εταιρεία προμήθειας φυσικού αερίου και ηλεκτρικού ρεύματος, και μαζί προσφέρουν τη νέα, πρωτοποριακή Υπηρεσία 24/7 Home Emergency με στόχο να υποστηρίξουν τις ανάγκες καταναλωτών για να έχουν μια πιο εύκολη και ευχάριστη καθημερινότητα.

Οι δύο εταιρείες, μέσα από αυτή τη συνεργασία, παρέχουν για έναν ολόκληρο χρόνο δωρεάν τεχνική βοήθεια στους πελάτες της Zenith, είτε αυτή αφορά στην κατοικία, είτε στον επαγγελματικό τους χώρο. Συγκεκριμένα, η Υπηρεσία 24/7 Home Emergency

Συνεργασία AXA - Zenith

παρέχεται σε υφιστάμενους ή νέους πελάτες της Zenith και αφορά στην αποκατάσταση βλάβης σε υδραυλικές και ηλεκτρολογικές εγκαταστάσεις, καθώς και σε εγκαταστάσεις φυσικού

αερίου (καλύπτοντας συνολικά έως και 5 επισκέψεις με μέγιστο κόστος 60€ ανά περίπτωση). Η Υπηρεσία 24/7 Home Emergency καλύπτει τις ανάγκες πελατών σε όλη την Ελλάδα. Μέσα από αυτή τη συνεργασία, η AXA, όπως τονίζεται, συνεχίζει να προσφέρει καινοτόμες και αξιόπιστες υπηρεσίες, αναπτύσσοντας μια σχέση εμπιστοσύνης, αξιοπιστίας και διάρκειας με τον καταναλωτή, εστιάζοντας στην επίλυση των προβλημάτων που τους απασχολούν, περιορίζοντας τις έγνοιες τους.



EAEΕ

Ένα κλικ πιο κοντά στον ασφαλισμένο

ΕΝΑ ΚΛΙΚ ΜΑΚΡΙΑ βρίσκεται πλέον η αξία της ασφάλισης, η οποία με τη βοήθεια της τεχνολογίας φτάνει ακόμη πιο γρήγορα και απλά σε εκείνους που αναζητούν την πλήρη ενημέρωση. Συγκεκριμένα, η Ένωση Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος στο πλαίσιο υλοποίησης της στρατηγικής της, η οποία αποτυπώνεται στο μήνυμα «Ασφαλίζω σημαίνει Φροντίζω», προχώρησε στον επανασχεδιασμό της ιστοσελίδας της. Βασικός στόχος της ανανεωμένης ιστοσελίδας όπως υπογραμμίζεται, είναι να αντανακλά την ανθρώπινη διάσταση της ασφάλισης με μία περισσότερο ανθρωποκεντρική προσέγγιση, προβάλλοντας παράλληλα τα μοναδικά οφέλη της ασφάλισης και τις δράσεις της Ένωσης για την ελληνική κοινωνία και τον πολίτη. Μέσω της νέας σελίδας, το κοινό μπορεί να ενημερωθεί αναλυτικά για την αξία της ασφάλισης και τις ασφαλιστικές επιλογές και να βρει χρήσιμες οδηγίες πρόληψης για να προστατεύσει την οικογένειά του, το σπίτι του και το περιβάλλον. Παράλληλα, ο χρήστης μπορεί να ενημερωθεί για το αυστηρό θεσμικό πλαίσιο και την εποπτεία του κλάδου της ιδιωτικής ασφάλισης που εγγυώνται την αξιοπιστία του.

Ο επισκέπτης θα βρει χρήσιμα εργαλεία ελέγχου όπως αν το όχημά του είναι ασφαλισμένο και αν ο ασφαλιστικός διαμεσοληθτής του είναι πιστοποιημένος επαγγελματίας του ασφαλιστικού κλάδου. Παράλληλα μπορεί να αλληλεπιδράσει με το δυναμικό Infographic και να ανακαλύψει μία προς μία όλες τις δεσμεύσεις των μελών της EAEΕ, που στόχο έχουν να δημιουργήσουν κλίμα εμπιστοσύνης και ασφάλειας για κάθε ασφαλισμένο. Η νέα ιστοσελίδα της EAEΕ είναι φιλική, μοντέρνα και πολύ εύκολη στη χρήση. Σχεδιάστηκε υιοθετώντας υψηλά πρότυπα και σύγχρονες τεχνολογίες, ώστε να παρέχει μια πλούσια εμπειρία. Βασικοί άξονες στους οποίους στηρίχθηκε όλη η υλοποίηση αποτέλεσαν τόσο η τεχνολογική αρτιότητα όσο και η δημιουργία ενός εύκολου interface για τους χρήστες. Το design είναι πρωτοποριακό και παρέχει άψογη εμπειρία περιήγησης στους χρήστες από όποια συσκευή το επισκεφθούν. Η EAEΕ θα συνεχίσει προς την ίδια κατεύθυνση, να βρίσκεται δίπλα στους ασφαλισμένους με απλή, φιλική και ειλικρινή τρόπο μέσα από συνεχόμενη πληροφόρηση σχετικά με τις πρωτοβουλίες και τις δράσεις που αναλαμβάνει, με σκοπό την ανάδειξη της πραγματικής διάστασης της φράσης «ασφαλίζω σημαίνει φροντίζω», προστίθεται στην ανακοίνωση.

Φύλαξε όσα αγαπάς

Αυτά που κρύβονται στις μικρές αλλά και στις μεγάλες στιγμές. Όλα όσα δίνουν νόημα στη ζωή. Για όλα αυτά, που για εσένα είναι πολύτιμα... υπάρχει η Generali. Με πρωτοποριακές ασφαλιστικές λύσεις και ολοκληρωμένα προγράμματα για σένα και την οικογένειά σου, που προσφέρονται μέσα από ένα πανελλαδικό δίκτυο εξειδικευμένων συνεργατών και την εγγύηση ενός από τους ισχυρότερους ασφαλιστικούς οργανισμούς παγκοσμίως.



The Smart & Simple Choice

generali.gr

ΦΕΡΕΓΓΥΑ Η ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΑΓΟΡΑ

Ιδιαίτερα αυξημένη εκτιμάται η φερεγγυότητα και αξιοπιστία της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς σύμφωνα με τον πίνακα με τους δείκτες φερεγγυότητας SCR (SCR ratio) που δημοσιεύει το nextdeal.

Όλες οι ασφαλιστικές εταιρείες είτε με την χρήση μεταβατικών μέτρων είτε χωρίς αυτά έχουν αυξημένη επάρκεια κεφαλαίων και τη δυνατότητα να ανταπεξέλθουν σε δύσκολα tests.

Να σημειωθεί ότι τα μέτρα μεταβατικού χαρακτήρα, όπως ονομάζονται, είναι εγκεκριμένα από τις εποπτικές αρχές (την Τράπεζα της Ελλάδος) και δεν συνιστούν παρέκκλιση. Σε κάθε περίπτωση, η Έκθεση Φερεγγυότητας και Χρηματοοικονομικής Κατάστασης (ΕΦΧΚ), αν και «στριφνό» και πολύ τεχνικό κείμενο, δίνει μια εικόνα για την κατάσταση μιας ασφαλιστικής εταιρείας, όμως απαιτείται περαιτέρω εκλαϊκευσή της προκειμένου να είναι πιο χρήσιμη για τον μέσο καταναλωτή και να μην αφήνει από την άλλη πλευρά περιθώρια για παρερμηνείες.

Διαβάστε αναλυτικά τον πίνακα με τα αποτελέσματα της ασφαλιστικής αγοράς μέχρι τις 31/12/2017, σύμφωνα με τις δημοσιευμένες εκθέσεις φερεγγυότητας και χρηματοοικονομικής κατάστασης

ΔΕΙΚΤΕΣ ΦΕΡΕΓΓΥΟΤΗΤΑΣ ΤΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΕΤΑΙΡΕΙΩΝ

ΕΤΑΙΡΕΙΑ	31/12/2017	31/12/2017	31/12/2017	31/12/2017
	SCR ratio ΧΩΡΙΣ χρήση μεταβατικών μέτρων	MCR ratio ΧΩΡΙΣ χρήση μεταβατικών μέτρων	SCR ratio ME χρήση μεταβατικών μέτρων	MCR ratio ME χρήση μεταβατικών μέτρων
Allianz	108,2%	305,3%	110,0%	311,0%
Alpha Life	379,0%	843,0%	616,0%	1369,0%
Ατλαντική Ένωση	272,0%	618,5%		
AXA Ασφαλιστική	168,3%	399,5%	169,0%	402,0%
Γενική Πανελλαδική	230,3%	269,5%		
CNP Ζωής	199,0%	122,0%		
Credit Agricole Life	136,0%	315,9%	138,0%	316,0%
Δύναμις Ασφαλιστική	124,4%	406,6%		
Εθνική Ασφαλιστική	127,4%	383,4%	199,7%	640,6%
Ergo	141,6%	325,3%		
Eurolife Ζωής	145,5%	326,1%	149,4%	332,2%
Eurolife Ζημιών	120,0%	427,0%		
Ευρωπαϊκή Πίστη	145,1%	345,3%	145,7%	347,0%
Ευρώπη Ασφαλιστική	183,6%	201,5%		
Generali Hellas	130,7%	325,1%	131,9%	327,3%
Groupama Ασφαλιστική	151,3%	337,4%	152,3%	340,0%
Interamerican Ζωής	183,5%	690,1%	185,0%	698,0%
Interamerican Ζημιών	172,2%	398,7%	173,0%	401,0%
Interamerican Βοήθειας	124,0%	309,0%		
Interasco	116,8%	270,6%	117,0%	271,1%
Interilife	140,3%	510,7%		
Ιντερσαλόνικα Ζημιών	146,7%	445,7%	147,0%	446,4%
Ιντερσαλόνικα Ζωής	393,7%	784,3%	394,0%	784,7%
Μινέττα Ασφαλιστική	103,3%	311,4%	103,5%	311,9%
Metlife	108,2%	313,4%	287,0%	670,0%
NN Hellas	66,7%	189,9%	209,0%	646,0%
NP Insurance	194,0%	770,0%		
Ορίζων Ασφαλιστική	202,6%	197,7%	203,4%	197,7%
Personal Insurance	196,0%	383,0%	198,0%	383,0%
Συνεταιριστική Ασφαλιστική	222,2%	260,7%	222,6%	261,1%
Υδρόνειος Ασφαλιστική	142,0%	444,0%		



ING-AXA

Η ΙΣΧΥΣ εν τη ενώσει

ΜΑΚΡΟΧΡΟΝΙΑ και αποκλειστική, πολυεθνική συνεργασία στο bancassurance για την παροχή ασφαλιστικών προϊόντων και συναφών υπηρεσιών μέσω μιας κεντρικής ψηφιακής πλατφόρμας ασφάλισης ανακοίνωσαν η ING και η AXA.

Στο πλαίσιο της εταιρικής σχέσης, η ING θα προσφέρει την κορυφαία εμπειρία της στον τομέα της ψηφιακής τραπεζικής και η AXA την τεχνογνωσία της σε καινοτόμα ασφαλιστικά προϊόντα και υπηρεσίες, προσφέροντας λύσεις ασφάλισης περιουσίας και ατυχημάτων, υγείας και προστασίας σε πελάτες της ING σε έξι χώρες - Γαλλία, Γερμανία, Ιταλία, Τσεχία, Αυστρία και Αυστραλία.

Οι ομάδες της ING και της AXA θα αναπτύξουν από κοινού εξατομικευμένα ασφαλιστικά προϊόντα και συναφείς υπηρεσίες, προσβάσιμες μέσω της εφαρμογής της ING για κινητά τηλέφωνα, τα οποία θα ανταποκρίνονται στις μελλοντικές ανάγκες των πελατών της ING όσο αφορά τη Διαβίωση, την Κινητικότητα και την Ευεξία.

Για την ING, η συνεργασία αποτελεί ένα βήμα προς την υλοποίηση της στρατηγικής Think Forward και την ενδυνάμωση περίπου 13 εκατομμυρίων πελατών της τράπεζας ώστε να παραμείνουν ένα βήμα μπροστά στη ζωή τους. Για την AXA, η συνεργασία ενισχύει τη στρατηγική Payer-to-Partner (εταιρία-συνεργάτης των ασφαλισμένων) ενώ αποτελεί ένα σημαντικό βήμα προς την ανάπτυξη συγκεκριμένων τμημάτων της και προς την υλοποίηση του οράματός της να ενθαρρύνει τους ανθρώπους να ζουν μια καλύτερη ζωή.

ΣΥΝΕΤΑΙΡΙΣΤΙΚΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΕΣ Πιο δυνατές την περίοδο της κρίσης

Οι συνεταιριστικές ασφαλιστικές και οι αλληλσφαλιστικοί συνεταιρισμοί, κράτησαν δυνάμεις στην περίοδο της κρίσης στη χώρα μας καθώς η πτώση του τομέα στην παραγωγή ασφαλιστρών από το 2007 μέχρι το 2015 ήταν της τάξης του 9,8% ενώ της συνολικής αγοράς 21% περίπου, σύμφωνα με την πλέον πρόσφατη μελέτη της Διεθνούς Ομοσπονδίας Συνεταιριστικών Ασφαλιστικών Οργανώσεων (ICMIF) και της Ένωσης Συνεταιριστικών Ασφαλιστικών Εταιριών Ευρώπης (AMICE) με θέμα "Στοιχεία και αριθμοί: Αλληλσφαλίσση και Συνεταιριστική Ασφάλιση στην Ευρώπη Vol 2" (Facts and figures: Mutual and cooperative insurance in Europe Vol 2), που δόθηκε στη δημοσιότητα. Το μερίδιο των συνεταιριστικών /αλληλσφαλιστικών οργανισμών και επιχειρήσεων, στο σύνολο της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς, φτάνει το 13,5%. Μεταξύ των εταιριών περιλαμβάνονται η Συνεταιριστική Ασφαλιστική, η Interamerican θυγατρική της Achmea, κ.λ.π.

Σύμφωνα με την έκθεση, γενικότερα σε όλη την Ευρώπη τα τελευταία χρόνια έχει παρατηρηθεί τόνωση στις εργασίες των αλληλσφαλιστικών και συνεταιριστικών ασφαλιστικών. Συγκεκριμένα, την περίοδο 2007-2015 παρατηρήθηκε αύξηση του ενδιαφέροντος των ασφαλισμένων για αμοιβαία και συνεταιριστική ασφάλιση.

Οι κύριοι στόχοι της μελέτης, η οποία αναφέρεται στα 28 κράτη

μέλη της Ευρωπαϊκής Ένωσης, καθώς και στις τέσσερις χώρες που είναι μέλη της Ευρωπαϊκής Ζώνης Ελεύθερων Συναλλαγών, είναι:

- να περιγράψει τον τομέα αλληλσφαλίσσης και συνεταιριστικής ασφάλισης στην Ευρώπη, εξετάζοντας το μέγεθος, τη συνάφεια και την κοινωνικοοικονομική σημασία των αλληλσφαλιστικών και συνεταιριστικών ασφαλιστικών εταιριών στην Ευρώπη από το 2007 έως το 2015 • και
- να παράσχει το λεπτομερές ευρωπαϊκό νομικό πλαίσιο των αλληλσφαλιστικών και των συνεταιριστικών ασφαλιστικών μετά το Solvency II, όπως εφαρμόζεται σε κάθε χώρα που περιέχεται στην έκθεση.

Η μελέτη παρουσιάστηκε από την AMICE κατά τη διάρκεια του διήμερου συνεδρίου της που πραγματοποιήθηκε στη Στοκχόλμη και περιλαμβάνει μια ανάλυση του τοπίου και της εξέλιξης της ευρωπαϊκής ασφαλιστικής βιομηχανίας αλληλσφαλίσσης και συνεταιριστικής ασφάλισης, ακολουθούμενη από μεμονωμένα κεφάλαια αφιερωμένα σε κάθε χώρα που καλύφθηκε από την έκθεση.

Αυτή η εμπειριστωμένη μελέτη καταδεικνύει το ανανεωμένο ενδιαφέρον των ασφαλισμένων για την ασφάλεια που τους παρέχουν οι αλληλσφαλιστικές και οι συνεταιριστικές ασφαλιστικές, αντανακλώντας τη μοναδική σχέση που υπάρχει μεταξύ τους, τόνισε ο πρόεδρος της AMICE, Grzegorz Buczkowski. Δείχνει, όμως,

επίσης ότι υπάρχει πολύ άνηση αναγνώριση της νομικής μορφής των αλληλσφαλιστικών και συνεταιριστικών ασφαλιστικών εταιριών σε ολόκληρη την Ευρώπη. Το γεγονός αυτό τελικά οδηγεί σε άνηση μεταχείριση σε διάφορα ευρωπαϊκά κράτη μέλη, εις βάρος ορισμένων ασφαλισμένων, πρόσθεσε ο κ. Grzegorz Buczkowski.

Από την πλευρά της η γενική γραμματέας της AMICE, Sarah Goddard, δήλωσε ότι το θεμελιώδες χαρακτηριστικό των αλληλσφαλιστικών και των συνεταιριστικών ασφαλιστικών, που τις ξεχωρίζει από τις εισηγμένες ασφαλιστικές εταιρίες, είναι ότι λειτούργουν προς όφελος των μελών / ασφαλισμένων τους και όχι προς όφελος των εξωτερικών επενδυτών.

Τέλος σχολιάζοντας την έκθεση, ο Ben Telfer, αντιπρόεδρος της Business Intelligence, ένας από τους συγγραφείς της έκθεσης και υπεύθυνος εκ μέρους της ICMIF για τα στατιστικά στοιχεία της έκθεσης, δήλωσε μεταξύ άλλων η σημαντική αύξηση των εσόδων από ασφάλιστρα, του μεριδίου αγοράς και των συνολικών στοιχείων του ενεργητικού αποδεικνύει τη δύναμη και την ανθεκτικότητα του αλληλσφαλιστικού / συνεταιριστικού μοντέλου ασφάλισης ενώ η αύξηση του αριθμού των εργαζομένων και του αριθμού των μελών / ασφαλισμένων δείχνει την κοινωνικοοικονομική σημασία της αλληλσφαλιστικής / συνεταιριστικής ασφάλισης και την αναζωπύρωση του ενδιαφέροντος των Ευρωπαίων καταναλωτών.

ΠΡΩΤΗ ΣΤΑΘΕΡΑ ΣΕ ΦΕΡΕΓΓΥΟΤΗΤΑ & ΑΞΙΟΠΙΣΤΙΑ

ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ ΓΕΝΙΚΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ & ΖΩΗΣ

272% ΔΕΙΚΤΗΣ ΦΕΡΕΓΓΥΟΤΗΤΑΣ

ΒΑΣΕΙ ΤΩΝ ΚΑΝΟΝΩΝ ΤΗΣ ΕΥΡΩΠΑΙΚΗΣ ΕΠΟΠΤΙΚΗΣ ΑΡΧΗΣ ΚΑΙ ΤΗΣ ΤΡΑΠΕΖΑΣ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ
ΠΟΣΟΣΤΟ ΑΝΤΙΣΤΟΙΧΟ ΤΗΣ ΒΟΡΕΙΑΣ ΕΥΡΩΠΗΣ

- Έχει **Δείκτη Φερεγγυότητας σχεδόν 3 φορές μεγαλύτερο από το απαιτούμενο** (ελάχιστο επίπεδο απαίτησης για κάθε ασφαλιστική εταιρία: ποσοστό 100%)
- Διαθέτει **εντυπωσιακές διεθνείς συνεργασίες σε επίπεδο μετόχων και αντασφαλιστών** (μεταξύ των μετόχων της περιλαμβάνεται και ο ασφαλιστικός οργανισμός Basler, μέλος του Ομίλου της κορυφαίας ελβετικής τραπεζο-ασφαλιστικής εταιρίας Baloise και ενός από τα 13 ιδρυτικά μέλη της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος, το 1907)
- Διατηρεί παράδοση **συνεχούς κερδοφορίας 29 ετών**, με παράλληλη **αύξηση Ιδίων Κεφαλαίων**
- Διαθέτει **πρωτοποριακές ασφαλιστικές παροχές, νέες καλύψεις** (drones, ποδήλατα, ηλεκτρικά αυτοκίνητα) και **σύγχρονες μηχανογραφικές εφαρμογές**
- Εφαρμόζει **γρήγορες και απλές διαδικασίες αποζημιώσεων**
- Εξυπηρετεί πάνω από **300.000 πελάτες** (ιδιώτες & επιχειρήσεις) και διαθέτει **φιλική, προσωπική και αξιόπιστη προσέγγιση**
- Διαθέτει **συνεργάτες και σημεία εξυπηρέτησης σε όλη την Ελλάδα**



ΤΗΛΕΦΩΝΟ
ΕΚΤΑΚΤΗΣ ΑΝΑΓΚΗΣ

10234

Λ. ΜΕΣΟΓΕΙΩΝ 71 & ΗΛΙΔΟΣ 36, Τ.Κ. 11526 ΑΘΗΝΑ
Τ 210 74 54 000 | @ sales@atlantiki.gr

www.atlantiki.gr



Interamerican Στα 6,48 εκατ. ευρώ η παραγωγή στις ναυτασφαλίσεις



Βαγγέλης Βερνάρδος, Non Motor Business Line Manager, Αγγελική Μαραγκάκη, υποδιευθύντρια ασφάλισης πλοίων και σκαφών αναψυχής, μεταφορών και πληρωμάτων και Μάριος Μοσχονάς, διευθυντής δικτύου πωλήσεων συνεργαζομένων Πρακτόρων και Μεσιτών, στο περίπτερο της Interamerican στα «Ποσειδώνια»

Εντυπωσιακή αύξηση παραγωγής κατά 48% κατέγραψε στον κλάδο των ναυτασφαλίσεων το 2017, η Interamerican, η οποία όπως τονίζει πέραν του κλάδου οχημάτων όπου κατέχει ηγετική θέση στην αγορά, έχει αναπτύξει κατά την τελευταία τριετία τη διεξοδότησή της στις ασφαλίσεις εμπορικών πλοίων και σκαφών αναψυχής, μεταφερομένων φορτίων και πληρωμάτων. Συγκεκριμένα η εταιρεία έχει εγγράψει κατά το 2017, σε αυτές τις κατηγορίες, ασφάλιστρα 6,48 εκατ. ευρώ, με εντυπωσιακή άνοδο παραγωγής στην ασφάλιση πλοίων και σκαφών, που έφθασε στα 3,8 εκατ. (αύξηση 48% έναντι του 2016).

Η εταιρεία ασφαλίζει εμπορικά πλοία για ίδιες ζημιές και αστική ευθύνη έναντι τρίτων και ο στόλος των ασφαλισμένων φθάνει στα

875 πλοία σε σύνολο 70 ναυτιλιακών επιχειρήσεων-πελατών, μεταξύ των οποίων περιλαμβάνονται και εισηγμένες στο Χρηματιστήριο της Νέας Υόρκης. Τα σκάφη, που ασφαλίζονται υποχρεωτικά για αστική ευθύνη (N.4256/2014), φθάνουν στα 2.985. Η εταιρεία παρέχει και κάλυψη ιδίων ζημιών, ενώ ακόμη ασφαλίζει μαρίνες και ναυπηγεία, με επέκταση καλύψεων για εγκαταστάσεις, ελλιμενιζόμενα, κατασκευαζόμενα ή επισκευαζόμενα σκάφη, καθώς και για ενυπόθηκο ενδιαφέρον πιστωτικών ιδρυμάτων επί του σκάφους ή του πλοίου.

Με την παρουσία της στην έκθεση των φετινών «Ποσειδωνίων», η εταιρεία υπογραμμίζει το ενδιαφέρον της για την ελληνική ναυτασφαλιστική αγορά, που σύμφωνα με τα στοιχεία του

International Union of Marine Insurance (IUMI), κατά το 2016 είχε παραγωγή 39,15 εκατ. δολαρίων σε ασφάλιστρα. Η ελληνική ναυτιλία αποδεικνύεται υψηλής αντοχής τομέας, διατηρώντας τη θέση της τόσο στη διεθνή κατάταξη και ελέγχοντας το 20% της χωρητικότητας, με 4.800 πλοία άνω των 100 gt όσο και στην Ευρωπαϊκή Ένωση, όπου αντιπροσωπεύει το 50% σε dwt του κοινοτικού στόλου.

Το περίπτερο της εταιρείας στα «Ποσειδώνια» προσήλκυσε το ενδιαφέρον πλήθους επισκεπτών. Η έκθεση, που εορτάζει φέτος την 50η επέτειό της, αποτελεί τη σημαντικότερη ναυτιλιακή εκδήλωση σε όλο τον κόσμο και απευθύνεται σε διεθνές κοινό, αναδεικνύοντας και το μέγεθος συνεισφοράς της ελληνικής ναυτιλίας στο ΑΕΠ της χώρας.

Program Increment Planning

Το τρίτο κατά σειρά εργαστήριο για το Program Increment Planning της Interamerican, οργανώθηκε στις εγκαταστάσεις που έχει δημιουργήσει η Ολλανδική Πρεσβεία στην Αθήνα για το πρόγραμμα "Orange Grove", με εφαιτήριο την πληροφορική. Η συνάντηση διατηρηματικών ομάδων εργασίας, με συμμετοχή 150 στελεχών και εργαζομένων της εταιρείας ολοκληρώθηκε με έναν ουσιαστικό επίλογο αναφοράς στις ανατρεπτικές αλλαγές που η ψηφιακή εποχή σηματοδοτεί σήμερα και για το μέλλον, για τις αγορές, το επιχειρείν και την εργασία, προσδι-

ορίζοντας νέες, μεγάλες προκλήσεις.

Σε αυτές τις αλλαγές αναφέρθηκαν ο Ολλανδός πρέσβης, Caspar Veldkamp και οι Γιάννης Καντώρος, διευθύνων σύμβουλος και Ξενοφών Λιαπάκης, γενικός διευθυντής Ψηφιακού Μετασχηματισμού της Interamerican.

Ο χώρος στις εγκαταστάσεις της Πρεσβείας, στον οποίο λειτουργεί το "Orange Grove", αποτελεί "θερμοκοιτίδα" εργασίας, δικτύωσης και υποστήριξης ελληνικών νεοφυών επιχειρήσεων. Η Interamerican υποστηρίζει το "Orange Grove" χρηματοδοτικά από το 2014, καθώς και με διάθεση στελεχών της για mentoring.



Από αριστερά: Οι κ.κ Γιάννης Καντώρος, Caspar Veldkamp και Ξενοφών Λιαπάκης

Προτεραιότητα και η προστασία του περιβάλλοντος

ΜΕ ΑΦΟΡΜΗ την Παγκόσμια Ημέρα Περιβάλλοντος η Interamerican συνυπέγραψε, για ένατη διαδοχικά χρονιά, τη νέα, παγκόσμια Διακήρυξη τοποθέτησης των Θεσμικών Επενδυτών για την Κλιματική Αλλαγή. Η εταιρεία προτάσσει, μεταξύ των βασικών προτεραιοτήτων εταιρικής υπευθυνότητας, την προστασία του φυσικού περιβάλλοντος, των φυσικών πόρων και την αντιμετώπιση των αιτιών της κλιματικής αλλαγής. Να σημειωθεί ότι η εταιρεία, έχει συμπεριληφθεί στον σχεδιασμό ανάληψης πρωτοβουλιών, από το σύνολο των 17 Στόχων Βιώσιμης Ανάπτυξης του Οργανισμού Ηνωμένων Εθνών τους σχετικούς στόχους για το νερό, τη φθνή και καθαρή ενέργεια, τη δράση για το κλίμα και τη ζωή σε θάλασσα και στεριά. Αποτελεί, άλλωστε, τη μοναδική ελληνική ασφαλιστική εταιρεία που έχει δεσμευτεί από το 2006 για ενεργό συμμετοχή σε περιβαλλοντικές πρωτοβουλίες, στο πλαίσιο του Προγράμματος Περιβάλλοντος του Ο.Η.Ε. για τα Τραπεζοασφαλιστικά Ιδρύματα (UN Environment Programme Finance Initiative / UNEPFI), ενώ είναι και συνιδρυτικό μέλος των Αρχών για την Αειφόρο Ασφάλιση (Principles for Sustainable Insurance, 2012). Αναγνωρίζουμε και αξιολογούμε τους περιβαλλοντικούς κινδύνους από ακραία φυσικά φαινόμενα, διαθέτοντας εξειδικευμένη τεχνογνωσία που τροφοδοτείται και από τη σχετική, μεγάλη εμπειρία των μετόχων μας. Υπογράμμισε μεταξύ άλλων ο κ. Γιάννης Καντώρος.

Βραβείο για τη μελέτη στο Ασκληπιείο Επιδαύρου

Την ίδια ώρα η έμπρακτη περιβαλλοντική ευαισθησία της Interamerican σε συνάφεια με το αφήγημα της υγείας στον αρχαιολογικό χώρο της Επιδαύρου, αναγνωρίστηκε με τη βράβευση της εταιρείας, στο πλαίσιο του καταξιωμένου θεσμού των ετησίων Βραβείων «ΟΙΚΟΠΟΛΙΣ». Η εκδήλωση των βραβείων οργανώθηκε στη Μήλη στο συνεδριακό κέντρο του νησιού, από τη ΜΚΟ Ecocity με τη φιλοξενία και υποστήριξη του δήμου Μηλίων.

Η εταιρεία, μετά από αξιολόγηση των υποψηφιοτήτων από την έγκριτη επιτροπή, βραβεύθηκε στην κατηγορία «Χορηγία για το Περιβάλλον» για την υποστήριξη Μελέτης, σχετικής με το έργο «Ολοκληρωμένο πρόγραμμα περιβαλλοντικής ανάδειξης του ευρύτερου χώρου του Ασκληπιείου της Επιδαύρου, στο πλαίσιο των παρεμβάσεων σε θέματα φύσης και πολιτισμού: ένα παγκόσμιο ταξίδι από τη μαγική στην πραγματική ιατρική, ένα ταξίδι στο περιβάλλον της ίασης».

Η σημαντική χορηγική υποστήριξη από την εταιρεία συνέβαλε ώστε να ο-



Οι εκπρόσωποι της Interamerican Γιάννης Ρούντος, διευθυντής, Χρύσα Ελευθερίου, προϊσταμένη και Βίβιαν Αραβανή - της διεύθυνσης εταιρικών σχέσεων, επικοινωνίας και υπευθυνότητας, με τον Θάνο Ζαφειρόπουλο, πρόεδρο της ΜΚΟ Ecocity

λοκληρωθεί η Μελέτη και να ενταχθεί, έτσι, το έργο στο χρηματοδοτικό πρόγραμμα ΥΜΕΠΕΡΑΑ (Υποδομές Μεταφορών, Περιβάλλον και Αειφόρος Ανάπτυξη 2014-2020) του Υπουργείου Περιβάλλοντος. Με τη χρηματοδότηση του έργου -με το ποσόν των 985.000 ευρώ- που εγκρίθηκε πέρυσι, θα πραγματοποιηθούν οι ακόλουθες παρεμβάσεις:

- Διαμόρφωση διαδρομών επίσκεψης

στα μνημεία του Ασκληπιείου

- Δημιουργία Βοτανικού Κήπου και ανάδειξη της βιοποικιλότητας του Ασκληπιείου
- Αποκατάσταση και λειτουργία της αρχαίας εισόδου του χώρου των μνημείων
- Ανάπλαση της πρόσβασης στο Ιερό του Απόλλωνος Μαλεάτα.

Στην Επίδαυρο συναντώνται, σε μια

μοναδικής αξίας σύνθεση, το περιβαλλοντικό και πολιτιστικό απόθεμα της χώρας μας, που συναποτελούν τον ανεκτίμητο πλούτο της» επεσήμανε κατά την εκδήλωση ο Γιάννης Ρούντος, διευθυντής εταιρικών σχέσεων, επικοινωνίας και υπευθυνότητας της Interamerican, υπογραμμίζοντας το σταθερό ενδιαφέρον της εταιρείας για την προστασία και ανάδειξη αυτού του πλούτου, ως εξαγωγίσιμου «εθνικού προϊόντος» ολικής ποιότητας.

Απονεμήθηκαν, συνολικά, 27 βραβεία περιβαλλοντικής συνεισφοράς: επιστημονικού έργου, νέου επιστήμονα, επιστημονικού εργαστηρίου/ομάδας, διπλωματικών εργασιών, οργανισμών - εκπαιδευτικών ιδρυμάτων, τοπικής αυτοδιοίκησης, μέσων ενημέρωσης και επιχειρήσεων. Έπαινος επιδόθηκε στον σύλλογο γυναικών «Γενισέα Ξάνθης» για την αναγέννηση τοπικής καλλιέργειας ζαχαροκαλάμου, ενώ με το κορυφαίο βραβείο «Έργο Ζωής» τιμήθηκε, για τη συνολική αφοσίωσή του σε περιβαλλοντικά ζητήματα και πρωτοβουλίες, ο Λάκης Κουκιάσας.



**Το Έργο της Νίκης
και του Χρήστου έχει αξία.**
Το δικό μας Έργο είναι
να το διατηρήσουμε σταθερό.

Η Νίκη και ο Χρήστος έγιναν πρόσφατα γονείς.
Καταλαβαίνουμε ότι αυτό είναι ένα δύσκολο Έργο,
γι' αυτό και το προστατεύουμε.
Είμαστε μια παγκόσμια ασφαλιστική δύναμη
με ελληνικό όνομα και πιστεύουμε ότι ασφαλίζω
σημαίνει καταλαβαίνω.

ERGO

Ασφαλίζω σημαίνει καταλαβαίνω.

ERGO Ασφάλισε τα «Ποσειδώνια 2018»

ΓΙΑ ΜΙΑ ΑΚΟΜΗ ΦΟΡΑ η Ergo ανέλαβε μέσω του συνεργάτη της, «Athens Insurance Brokers», την ασφάλιση των εκθετών στα «Ποσειδώνια 2018».

Τα Ποσειδώνια, η μεγαλύτερη διεθνής ναυτιλιακή έκθεση, αποτελεί διαχρονικό θεσμό υψηλού κύρους για τη χώρα μας, που συγκεντρώνει τις μεγαλύτερες και σημαντικότερες εταιρείες του κλάδου σε παγκόσμιο επίπεδο και όπως τονίζεται, για την Ergo, ο χώρος της ναυτιλίας έχει ε-

πιχειρησιακό ενδιαφέρον.

Σημειώνεται ακόμη ότι για την Ergo, είναι ιδιαίτερη χαρά να αποτελεί την επίσημη ασφαλιστική εταιρεία μιας τόσο σημαντικής διοργάνωσης και σε συνεργασία με τον έμπειρο μεσίτη ασφαλίσεων Κωστή Αλφιέρη, CEO της «ΑΙΒ», να προσφέρει τις ασφαλιστικές της υπηρεσίες τόσο στους διοργανωτές όσο και στους εκθέτες της, που φέτος ξεπέρασαν κάθε προηγούμενο αριθμό συμμετοχών.

Το νέο blog με την υπογραφή της Generali

Το νέο ψηφιακό κανάλι που υποστηρίζεται από την Generali, φιλοδοξεί να παρουσιάζει στο κοινό όλες τις νέες τάσεις της τεχνολογίας, της υγείας και της επιστήμης.

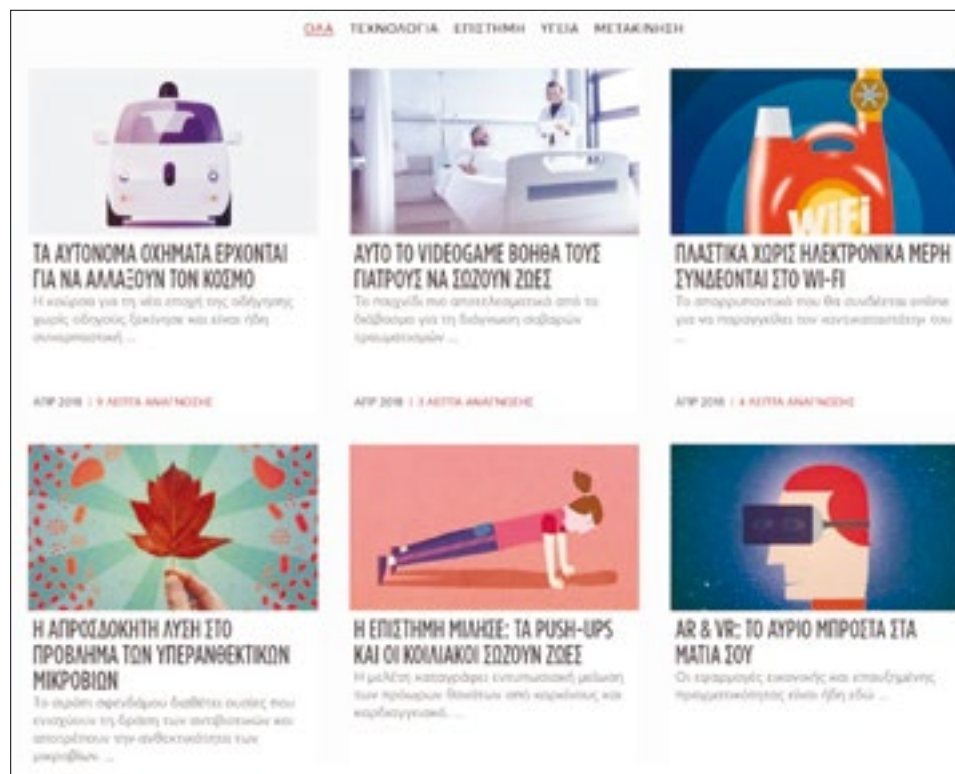
Εξειδικευμένοι δημοσιογράφοι και επιστημονικοί συνεργάτες παρακολουθούν, καταγράφουν και αναλύουν τις σημαντικότερες εξελίξεις στον τομέα των νέων τεχνολογιών και παρουσιάζουν με κατανοητό τρόπο το πότε, το πώς και το γιατί θα επηρεάσουν προς το καλύτερο την καθημερινότητά μας.

Ο επισκέπτης θα έχει επίσης τη δυνατότητα να ενημερωθεί για όλα ενδιαφέροντα συμβαίνουν στην Ελλάδα και τον κόσμο, μέσα από μια ευχάριστη περιήγηση στα πιο σημαντικά γεγονότα από το χώρο της τεχνολογίας, του πολιτισμού, της επιστήμης και του περιβάλλοντος.

Καθώς οι εξελίξεις σε όλα τα επίπεδα τρέχουν και οι συνήθειες τόσο για τις επιχειρήσεις όσο και για τους πολίτες αλλάζουν με γοργούς ρυθμούς, με νέα ήθη να καθιερώνονται, η Generali επιλέγει να μην είναι απλώς θεατής των εξελίξεων.

Μέσα από το ψηφιακό κανάλι του Pencil On The Moon η Generali παίρνει μέρος στη συζήτηση για μερικά από τα πιο ενδιαφέροντα θέματα που μας απασχολούν σήμερα και διαμορφώνουν το αύριο.

Πώς μπορεί ένα videogame να βοηθήσει τους γιατρούς να σώσουν ζωές, μπορεί η επαυξημένη πραγματικότητα να γίνει σύμμαχος



της υγείας μας και πώς μια selfie μας βοηθά να εξοικονομήσουμε χρόνο; Απαντήσεις σε αυτά και αλλιά πολλά ενδιαφέροντα ερωτήματα δίνει η συντακτική ομάδα του Pencil On The Moon, η οποία βρίσκεται στον παλμό των εξελίξεων, με την υποστήριξη της Generali.

Στόχος της νέας πρωτοβουλίας της Generali είναι να παρακολουθεί στενά όλες τις νέες τάσεις, προκειμένου να συνεχίσει να εξελίσσεται και να προσφέρει υψηλού επιπέδου υπηρεσίες, απόλυτα προσαρμοσμένες στις σύγχρονες ανάγκες.

GMI

Στο 234% ο δείκτης φερεγγυότητας

ΤΗΝ ΕΤΗΣΙΑ ΕΚΘΕΣΗ αποτελεσμάτων της καθώς και την έκθεση φερεγγυότητας και χρηματοοικονομικής κατάστασης για το 2017 δημοσίευσε η GMI, με πολύ ενδιαφέροντα αποτελέσματα, όπως τονίζεται. Με βάση τις παραπάνω εκθέσεις, η GMI πέτυχε το 2017 αύξηση του κύκλου εργασιών της κατά 13.6%, ενώ ο δείκτης φερεγγυότητας της διατηρήθηκε σε εξαιρετικά ποσοστά αγγίζοντας το 234%.

Σύμφωνα με σχετική ανακοίνωση, το ποσοστό αυτό κατατάσσει την GMI στην 2η θέση από πηυράς δείκτη φερεγγυότητας, μεταξύ των ασφαλιστικών εταιρειών που δραστηριοποιούνται στην ελληνική αγορά στον κλάδο των γενικών ασφαλίσεων, και στην 4η θέση αν συμπεριληφθούν και οι εταιρείες ζωής.

Μάλιστα, ο κ. Julian Mamo, διευθύνων σύμβουλος της GMI, κάνει στο εισαγωγικό του σημείωμα ειδική αναφορά στην πρόσφατη επέκταση της εταιρείας στην ελληνική αγορά, σημειώνοντας ότι παραμένουμε αφοσιωμένοι στις αγορές που δραστηριοποιούμαστε, αλλά παραμένουμε και ανοικτοί σε νέες ευκαιρίες και αγορές που συμβαδίζουν με τους στρατηγικούς μας στόχους και παραμέτρους. Το 2018 ανυπομονούμε για την είσοδο μας στην Ελληνική αγορά και είμαστε πεπεισμένοι ότι έχουμε συμπεριφερθεί με συνεργάτες με τους οποίους θα αναπτύξουμε μια μακροχρόνια, αμοιβαία επωφελημένη συνεργασία. Το σχήμα που έχει διαμορφωθεί είναι συμβατό με την συνετή μας προσέγγιση, επιτυγχάνοντας υψηλό επίπεδο ελέγχου και περιορισμένο κίνδυνο.

Είμαστε σίγουροι ότι η GasanMamo Insurance έχει λαμπρό μέλλον μπροστά της, αποφασισμένη να κρατήσει τον πελάτη στο επίκεντρο όλων των δραστηριοτήτων, διασφαλίζοντας παράλληλα ότι προσφέρει προστιθέμενη αξία σε όλα της τα συνεργαζόμενα μέρη, τόνισε ο κ. Julian Mamo. Η GMI δραστηριοποιείται στην Ελλάδα από τον Μάρτιο του 2018 με αποκλειστικό αντιπρόσωπο την ΕΛΠΑ ΑΣΦΑΛΕΙΕΣ.

EUROINS Δυναμικό παρών Posidonia Cup Yacht Race



ΔΥΝΑΜΙΚΟ ΠΑΡΩΝ στο κορυφαίο αθλητικό γεγονός Posidonia Cup Yacht Race 2018, με το ιστιοπλοϊκό Serendipity έδωσε η Euroins Ελλάδος. Η ομάδα, απαρτιζόμενη από έμπειρους ιστιοπλόους υπό την καθοδήγηση του καπετάνιου κ. Παναγιώτη Χατζηκυριακάκη κατέκτησε την 10η θέση ανάμεσα σε 50 συμμετέχοντες. Ο πρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος κ. Κωνσταντίνος Μάκαρης, μετά την επιτυχία της ομάδας, δήλωσε σημειολογικά ότι δεν έχει σημασία η προέλευση του σκάφους αλλά ποιος το κυβερνά. Ελληνικά και πατριωτικά η Euroins ανοίγει πανιά για τα ακριτικά νησιά μας. Ξέρουμε να κάνουμε τις ευχές των παιδιών μας πράξη, τόνισε ο κ. Μάκαρης. Προφανώς αναφέρεται στην μεγάλη καμπάνια της Euroins Ελλάδος για τον εορτασμό των 20 ετών της εταιρείας «20 Χρόνια Euroins – 20 Σχολεία ανά την Ελλάδα», με την οποία η εταιρεία θα εξοπλίσει και θα δημιουργήσει αναγκαίες υποδομές σε 20 ελληνικά σχολεία σε όλη την χώρα, συμπεριλαμβανομένων επαρχιακών περιοχών και ακριτικών νησιών. Το πλήρωμα τιμήσε με την παρουσία του και τις γνώσεις του ο Διευθυντής Εσωτερικού Ελέγχου της Euroins Ελλάδος κ. Νικόλαος Διαμαντόπουλος.





Ασφαλιστικές λύσεις για την Κατοικία από την AIG

Με την ασφάλεια κατοικίας AIG νιώθετε σίγουροι και ήσυχοι γι' αυτό που αποκτήσατε με τόση χαρά και κόπο. Δημιουργήσαμε για εσάς απλά και ολοκληρωμένα προγράμματα ασφάλισης κατοικίας που σας προσφέρουν ουσιαστική κάλυψη της περιουσίας σας, με ξεκάθαρες διαδικασίες και αξιοπιστία σε περίπτωση ζημιάς.

Μάθετε περισσότερα στο www.aig.com.gr ή επικοινωνήστε με τον ασφαλιστικό σας σύμβουλο.

Η ασφαλιστική κάλυψη παρέχεται από την ασφαλιστική εταιρία AIG EUROPE LTD με νόμιμο αντιπρόσωπο στην Ελλάδα την AIG ΕΛΛΑΣ ΑΕ. Η AIG Europe Limited (AEL), στο πλαίσιο του σχεδίου αναδιάρθρωσης για την αποχώρηση του Ηνωμένου Βασιλείου από την Ευρωπαϊκή Ένωση, σκοπεύει να μεταφέρει τις ευρωπαϊκές της εργασίες στην AIG Europe SA (AIG Europe), κάτι το οποίο αναμένεται να τεθεί σε ισχύ την 1η Δεκεμβρίου 2018. Η AIG Europe είναι μέλος του ίδιου ομίλου εταιρειών με την AEL. Ως αποτέλεσμα της αναδιάρθρωσης, το ασφαλιστήριο σας θα μεταφερθεί στην AIG Europe, χωρίς αυτό να επηρεάζει την κάλυψη που παρέχεται βάσει του συμβολαίου. Η παρούσα καταχώρηση είναι ενημερωτική και δεν παρέχει καμία απολύτως ασφαλιστική κάλυψη.



Από αριστερά
οι κ.κ.
Σ. Στασινόπουλος,
J. Schiltknecht, Γ.
Λαπατάς,
Λ. Μπαλατζής,
Δ. Καλλιώρας,
Β. Μπακούσης,
Ε. Μπαχαρόπουλος,
κατά την διάρκεια
της γενικής
συνέλευσης



Ο διοικητής της Τράπεζας της Ελλάδος κ. Γιάννης Στουρνάρας

Με στελέχη της Ατλαντικής και Baloise συναντήθηκε ο Γιάννης Στουρνάρας

Η λειτουργία της ασφαλιστικής αγοράς και η πορεία της Ατλαντικής Ένωσης, βρέθηκαν στο επίκεντρο της συνάντησης του διοικητή της Τράπεζας της Ελλάδος κ. Γιάννη Στουρνάρα με τον εκπρόσωπο του ελβετικού ασφαλιστικού ομίλου Baloise κ. Juerg Schiltknecht-που επισκέφθηκε την Αθήνα λόγω της γενικής συνέλευσης της Ατλαντικής Ένωσης – τον διευθύνοντα σύμβουλο της Ατλαντικής Ένωσης κ. Ιωάννη Λαπατά και τα μέλη του Δ.Σ της εταιρείας κ.κ. Ελευθέριο Μπαχαρόπουλο και Σαράντο Στασινόπουλο.

Ειδικότερα, σύμφωνα με ανακοίνωση της εταιρείας στη γενική συνέλευση της Ατλαντικής Ένωσης συμμετείχε ως μέτοχος και ο εκπρόσωπος του ελβετικού ασφαλιστικού ομίλου Baloise κ. Juerg Schiltknecht, διευθύνων σύμβουλος της

γερμανικής θυγατρικής Basler Lebensversicherungs AG του ομίλου Baloise, ο οποίος είναι μέλος του διοικητικού συμβουλίου της Ατλαντικής Ένωσης.

Με την ευκαιρία της παρουσίας του στην Αθήνα, ο κ. Juerg Schiltknecht, ο κ. Ιωάννης Λαπατάς και οι κ.κ. Ελευθέριος Μπαχαρόπουλος και Σαράντος Στασινόπουλος, συναντήθηκαν με τον διοικητή της Τράπεζας της Ελλάδος κ. Ιωάννη Στουρνάρα.

Ο κ. Στουρνάρας ενημέρωσε τους συμμετέχοντες στην συνάντηση για την λειτουργία της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς μέσα στο πλαίσιο των ευρωπαϊκών και ελληνικών θεσμών και εξέφρασε την ικανοποίησή του για την πάρα πολύ καλή πορεία της Ατλαντικής Ένωσης καθώς και για τις εξελίξεις στην ελληνική οικονομία και τις προοπτικές της.

Ο κ. Juerg Schiltknecht ενημέρωσε τον κ. Γιάννη Στουρνάρα για τις εξελίξεις στην ασφαλιστική αγορά στις χώρες της Ευρωπαϊκής Ένωσης και της Ελβετίας που δραστηριοποιείται η Baloise, ως και για την πολύ σημαντική σχέση του ομίλου Baloise, με την Ατλαντική Ένωση και την διοίκηση της, όπου σχεδόν 45 συνεχή χρόνια είναι μέτοχος και εξαιρετικά ικανοποιημένος από τις επιδόσεις της και τον εξαιρετικά υψηλό δείκτη φερεγγυότητας 272%.

Από την πλευρά του ο διευθύνων σύμβουλος της Ατλαντικής Ένωσης κ. Ιωάννης Λαπατάς ενημέρωσε τον διοικητή της τράπεζας της Ελλάδος για την εταιρεία, τα μεγέθη της και τον δείκτη φερεγγυότητας και για θέματα της ελληνικής ασφαλιστικής αγοράς.

Ο κ. Juerg Schiltknecht, μετά την συνάντηση με

τον κ. Γιάννη Στουρνάρα και την γενική συνέλευση της Ατλαντικής Ένωσης εξέφρασε την ικανοποίησή του για την επιτυχημένη πορεία της εταιρείας, μίας εταιρείας με 29 χρόνια συνεχούς κερδοφορίας, παρά το δυσχερές οικονομικό περιβάλλον.

Η εταιρεία είχε και το 2017 μία εξαιρετική επίδοση, τόσο σε επίπεδο κερδοφορίας, όσο και στο δείκτη φερεγγυότητας. Θεωρούμε την συμμετοχή μας στο μετοχικό κεφάλαιο της Ατλαντικής Ένωσης, την πιο πετυχημένη επένδυσή μας και τα οικονομικά και ποιοτικά στοιχεία της είναι τα καλύτερα παραδείγματα για τις Εταιρείες του ομίλου Baloise και μάλιστα έχει καταστεί πρότυπό μας.

Αυτό έγινε δυνατό χάρin των προσπαθειών της διοίκησης και του προσωπικού, τους οποίους ευχαριστώ, επανέλαβε ο κκ. Juerg Schiltknecht.

Με πολύ θετικά οικονομικά και παραγωγικά αποτελέσματα ολοκληρώθηκε το 2017 για την NP Ασφαλιστική, ενισχύοντας όπως τονίζεται ακόμη περισσότερο την θετική πορεία και την δυναμική της εταιρείας. Συγκεκριμένα, για το 2017 η NP Ασφαλιστική πέτυχε αύξηση σε όλα της τα θεμελιώδη μεγέθη. Ο Βασικός Δείκτης Κεφαλαιακής Επάρκειας (SCR) διαμορφώθηκε στο 194%, αυξημένος κατά 15,4% από το 168% του 2016, ενώ ο Ελάχιστος Δείκτης Κεφαλαιακής Επάρκειας (MCR) διαμορφώθηκε στο 770%, αυξημένος κατά 15,9% από το 664% του 2016. Ακόμη σημείωσε αύξηση των μεικτών ασφαλίσεων κατά 9,8% στα 31 εκ. Ευρώ, ενώ στο σύνολό της η ασφαλιστική αγορά στους γενικούς κλάδους είχε αύξηση 2,1%. Η εταιρεία κατέγραψε κέρδη προ φόρων στα 9,1 εκ. ευρώ με ισολογισμό κατά IFRS. Η αύξηση της καθαρής θέσης και των ιδίων κεφαλαίων της εταιρείας ενισχύθηκε κατά 15,7% στα 53,4 εκ. Ευρώ, από 46,1 εκατ. ευρώ το 2016, ενώ η αύξηση του ενεργητικού της εταιρείας κατά 9,06% στα 94,7 εκ. ευρώ.

Εκτίναξη Ιδίων Κεφαλαίων και Δεικτών Solvency II

Τα Ιδία Κεφάλαια κατά τον Ισολογισμό Φερεγγυότητας II (Solvency II) ανήλθαν στο ποσό των 52,7 εκ. ευρώ, παρουσιάζοντας αύξηση 16,2% συγκριτικά με το προηγούμενο έτος και διαμόρφωσαν τον Δείκτη Φερεγγυότητας της εταιρείας για το έτος 2017 στο 194% και τον Δείκτη Ελάχιστων Κεφαλαίων Απαιτήσεων στο 770%.

Τονίζεται ακόμη ότι η NP Ασφαλιστική διατηρεί σχεδόν επταπλάσια ταμειακά διαθέσιμα από τα απαιτή, προκειμένου να είναι σε θέση να καλύπτει οποιαδήποτε τακτική ή έκτακτη οικονομική απαίτη-

NP ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ Δυναμική πορεία

σε πληρωμές αποζημιώσεων ή υποχρεώσεων προς τρίτους. Ως εκ τούτου, ο πάρα πολύ σημαντικός δείκτης ρευστότητας για όλες της ασφαλιστικές εταιρείες, διαμορφώνεται για την NP στο 685% προκειμένου να εκμηδενίσει κάθε τέτοιο πιθανό κίνδυνο. Οι καταθέσεις της εταιρείας ανέρχονται σε 41,7 εκ. ευρώ σε σύνολο ενεργητικού 94,7 εκ. ευρώ.

Επιτυχημένη στρατηγική και για τα επόμενα χρόνια

Η εταιρεία με την ισχυρή κεφαλαιακή επάρκεια που διαθέτει και τις επαρκείς προβλέψεις, έχει δημιουργήσει μια δυνατή οικονομική και επιχειρηματική βάση για την απρόσκοπτη λειτουργία της τα επόμενα χρόνια. Συνεχίζει την ορθολογική και χρηστή διαχείριση του Ενεργητικού της στο σύνολό του, εξελίσσει περαιτέρω την αποδοτική οργανωτική της δομή, συνεχίζει την επενδυτική της δραστηριότητα με πολύ θετικά αποτελέσματα πάρα τη συνεχιζόμενη ύφεση και τα capital controls και ολοκλήρωσε επιτυχώς την μεταστέγαση των κεντρικών της γραφείων στο νέο ιδιόκτητο κτίριό της, 4.500 τ.μ., στο «Δακτυλίδι» στο Μαρούσι.

Πρωταρχικοί στόχοι της διοίκησης της εταιρείας για το 2018 παραμένουν η περαιτέρω ενίσχυση της φερεγγυότητας της εταιρείας και των Ιδίων Κεφαλαίων της, μέσα από τα οργανικά αποτελέσματα της τρέχουσας χρήσης, με στόχο ο Δείκτης Κεφαλαιακής Επάρκειας να υπερβεί το 220% με 31/12/2018. Επιπλέον, βασική επιδίωξη είναι η διαρκής βελτίωση των τεχνολογικών εφοδίων προς το δίκτυο συνεργατών της και η ανάπτυξη νέων και ανταγωνιστικών προϊόντων σε όλους τους κλάδους ασφάλισης προς όφελος των υφιστάμενων και των εν γένει νέων πελατών της εταιρείας.

ΤΤΕ Αυξήθηκε η αξία του ενεργητικού των ασφαλιστικών εταιρειών

Σε 16.953 εκατ. ευρώ αυξήθηκε στο τέλος του α' τριμήνου του 2018, η συνολική αξία του ενεργητικού των ασφαλιστικών επιχειρήσεων. έναντι 16.894 εκατ. ευρώ στο προηγούμενο τρίμηνο, σύμφωνα με τα στοιχεία της Τράπεζας της Ελλάδας. Ειδικότερα, η συνολική αξία του ενεργητικού των ασφαλιστικών επιχειρήσεων αυξήθηκε σε 16.953 εκατ. ευρώ στο τέλος του α' τριμήνου του 2018, έναντι 16.894 εκατ. ευρώ στο προηγούμενο τρίμηνο.

Αναλυτικότερα, οι συνολικές καταθέσεις των ασφαλιστικών επιχειρήσεων διαμορφώθηκαν σε 1.238 εκατ. ευρώ στο τέλος του α' τριμήνου του 2018, παρουσιάζοντας αύξηση κατά 77 εκατ. ευρώ σε σχέση με το προηγούμενο τρίμηνο. Σημειώνεται ότι οι καταθέσεις στα πιστωτικά ιδρύματα του εσωτερικού παρουσίασαν μείωση κατά 6 εκατ. ευρώ, ενώ οι καταθέσεις στα πιστωτικά ιδρύματα του εξωτερικού αυξήθηκαν κατά 83 εκατ. ευρώ. Το ποσοστό των καταθέσεων επί του συνολικού ενεργητικού ανήλθε στο 7,3% το α' τρίμηνο του 2018, έναντι 6,9% κατά το προηγούμενο τρίμηνο.

Η αξία των συνολικών τοποθετήσεων των ασφαλιστικών επιχειρήσεων σε χρεωστικούς τίτλους μειώθηκε οριακά σε 10.142 εκατ. ευρώ στο τέλος του α' τριμήνου του 2018 έναντι 10.145 εκατ. ευρώ του προηγούμενου τριμήνου, με το ποσοστό τους επί του συνολικού ενεργητικού να ανέρχεται σε 59,8%, έναντι 60,1% κατά το προηγούμενο τρίμηνο. Η εξέλιξη αυτή αντανακλά αφενός τη μείωση των τιμών των ομολόγων του Ελληνικού Δημοσίου και αφετέρου τις καθαρές πωλήσεις τίτλων εξωτερικού που αντισταθμίστηκαν όμως από καθαρές αγορές ομολόγων του Ελληνικού Δημοσίου.

Η αξία των συνολικών τοποθετήσεων σε μερίδια αμοιβαίων κεφαλαίων μειώθηκε σε 2.790 εκατ. ευρώ έναντι 2.851 εκατ. ευρώ το προηγούμενο τρίμηνο. Το ποσοστό τους επί του συνόλου του ενεργητικού διαμορφώθηκε στο 16,5% έναντι 16,9% κατά το προηγούμενο τρίμηνο. Η μείωση της αξίας των μεριδίων αμοιβαίων κεφαλαίων οφείλεται αφενός στη μείωση των τιμών τους και αφετέρου στις καθαρές πωλήσεις μεριδίων εξωτερικού (37 εκατ. ευρώ).

Η αξία των συνολικών τοποθετήσεων σε μετοχές παρέμεινε σχεδόν αμετάβλητη έναντι του προηγούμενου τριμήνου και διαμορφώθηκε στα 522 εκατ. ευρώ. Το ποσοστό τους επί του συνόλου του ενεργητικού παρέμεινε αμετάβλητο στο 3,1% σε σχέση με το προηγούμενο τρίμηνο.

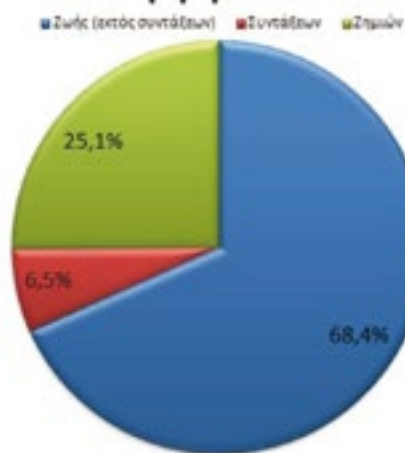
Οι συνολικές απαιτήσεις από αντασφαλιστές/αντασφαλιζόμενους ανήλθαν σε 427 εκατ. ευρώ έναντι 408 εκατ. ευρώ το προηγούμενο τρίμηνο. Τα δάνεια μειώθηκαν κατά 5 εκατ. ευρώ και διαμορφώθηκαν στα 133 εκατ. ευρώ, ενώ οι λοιπές απαιτήσεις αυξήθηκαν κατά 42 εκατ. ευρώ και διαμορφώθηκαν στα 1.078 εκατ. ευρώ.

Από την πλευρά του παθητικού, το μετοχικό κεφάλαιο μειώθηκε κατά 39 εκατ. ευρώ και διαμορφώθηκε στα 2.906 εκατ. ευρώ στο τέλος

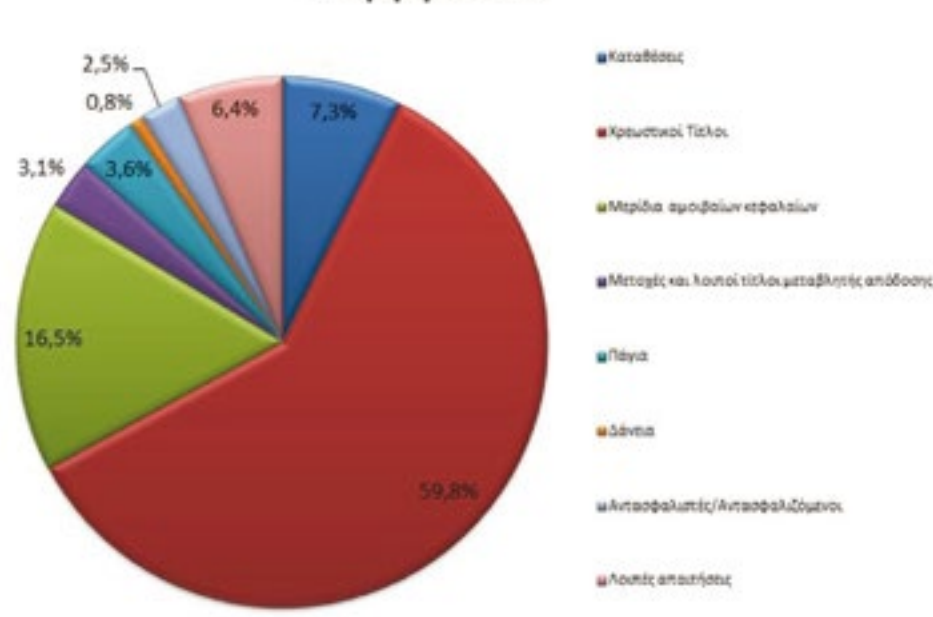
Καθαρές ροές τοποθετήσεων των Ασφαλιστικών Επιχειρήσεων (σε εκατ. ευρώ)

Τοποθετήσεις	2017	2018
	Δ' τρίμηνο	Α' τρίμηνο
Χρεωστικοί Τίτλοι	209	69
Εσωτερικό	-14	189
Εξωτερικό	223	-119
Μερίδια αμοιβαίων κεφαλαίων	56	-24
Εσωτερικό	35	13
Εξωτερικό	21	-37
Μετοχές και λοιποί τίτλοι μεταβλητής απόδοσης πλην μεριδίων αμοιβαίων κεφαλαίων	5	4
Εσωτερικό	6	1
Εξωτερικό	-1	3

Ασφαλιστικές Τεχνικές προβλέψεις Α' τρίμηνο 2018



Σύνολο Ενεργητικού Ασφαλιστικών Επιχειρήσεων Α' τρίμηνο 2018



του α' τριμήνου του 2018. Οι ασφαλιστικές τεχνικές προβλέψεις αυξήθηκαν κατά 138 εκατ. ευρώ και διαμορφώθηκαν σε 12.354 εκατ. ευρώ, κυρίως λόγω της αύξησης των τεχνικών

Συγκεντρωτική Λογιστική Κατάσταση των Ασφαλιστικών Επιχειρήσεων (υπόλοιπα τέλους περιόδου σε εκατ. ευρώ)

	2017	2018
	Δ' τρίμηνο	Α' τρίμηνο
Καταθέσεις	1.161	1.238
Εσωτερικό	804	798
Εξωτερικό	357	440
Χρεωστικοί Τίτλοι	10.145	10.142
Εσωτερικό	3.855	3.974
Εξωτερικό	6.290	6.168
Μερίδια αμοιβαίων κεφαλαίων	2.851	2.790
Εσωτερικό	900	903
Εξωτερικό	1.951	1.887
Μετοχές και λοιποί τίτλοι μεταβλητής απόδοσης πλην μεριδίων αμοιβαίων κεφαλαίων	521	522
Εσωτερικό	406	405
Εξωτερικό	115	116
Πάγια στοιχεία (αναπόσβεστο υπόλοιπο)	631	617
Χρηματοοικονομικά Παράγωγα	3	6
Δάνεια	138	133
Αντασφαλιστές/Αντασφαλιζόμενοι	408	427
Λοιπά στοιχεία	1.036	1.078
Σύνολο Ενεργητικού / Παθητικού	16.894	16.953
ΠΑΘΗΤΙΚΟ		
Μετοχικό Κεφάλαιο	2.945	2.906
Ασφαλιστικές προβλέψεις	12.216	12.354
Ασφαλιστικές Τεχνικές Προβλέψεις Ζωής	9.126	9.251
εκ των οποίων Τεχνικές Προβλέψεις Συντάξεων	805	805
Ασφαλιστικές Τεχνικές Προβλέψεις Ζημιών	3.090	3.103
Δάνεια	91	92
Λοιπά στοιχεία	1.640	1.600



προβλέψεων ζωής εκτός συντάξεων. Επί του συνόλου των τεχνικών προβλέψεων, το 68,4% αντιστοιχεί σε τεχνικές προβλέψεις ζωής εκτός συντάξεων.

GLASSDRIVE® Κέρδισε την εμπιστοσύνη και προτίμηση του Έλληνα οδηγού και ασφαλιστή

Την συμπλήρωση των 10 χρόνων παρουσίας στην Ελλάδα, γιορτάζει φέτος η Glassdrive®.

Η ιστορία της Glassdrive®, όπως είναι γνωστή σήμερα, ξεκινά το 2008 από ένα νεοσύστατο δίκτυο μόλις 16 σταθμών, το οποίο απαρτιζόταν από κορυφαίους τεχνίτες με άριστες γνώσεις, υψηλές δεξιότητες και πολυετή εμπειρία στην επισκευή και αντικατάσταση κρυστάλλινων αυτοκινήτων. Κοινό χαρακτηριστικό των τοποθετητών ήταν και παραμένει η προσήλωσή τους στην καινοτομία και στη συνεχή εξέλιξη των παρεχομένων υπηρεσιών θραύσης.

Με κύρια εφοδία το βαρύ όνομα της Saint-Gobain Sekurit, του μεγαλύτερου κατασκευαστή κρυστάλλινων αυτοκινήτου στο κόσμο και προμηθευτή όλων των αυτοκινητοβιομηχανιών αλλά και αυτό της Saint-Gobain Autover, που δραστηριοποιείται στην διανομή κρυστάλλινων αυτοκινήτου με ηγετική θέση στην αγορά αντικατάστασης (after sales), η Glassdrive® έθεσε τις βάσεις μίας πορείας συνεχούς ανάπτυξης και εξέλιξης παρέχοντας, χωρίς καμία έκπτωση στην ποιότητα, προϊόντα και υπηρεσίες υψηλών προδιαγραφών στους συνεργάτες και τους πελάτες της.

Η κατάκτηση αυτού του σημαντικού ορόσημου των δέκα ετών, βρίσκει την εταιρεία να έχει αναδειχθεί στο μεγαλύτερο δίκτυο επισκευής και αντικατάστασης κρυστάλλινων αυτοκινήτου στην Ελλάδα. Με την υποστήριξη των ασφαλιστικών εταιρειών, των συνεργατών της, αλλά και των καταναλωτών, η Glassdrive® υπερδιπλασιάστηκε και αριθμεί πλέον 66 επίσημους σταθμούς εξυπηρέτησης και περισσότερα από 100 συνεργαζόμενα συνεργεία, σε όλη την Ελλάδα.

Επιπλέον, διαθέτει υπηρεσίες κινητής μονάδας εξυπηρέτησης πελατών στο χώρο που επιθυμούν, παρέχοντάς τους ευκολία και οικονομία, καλύπτοντας με αυτό τον τρόπο ολόκληρη τη χερσαία και τη νησιωτική χώρα. Η φιλοσοφία της ανάπτυξης του δικτύου της Glassdrive® στηρίζεται στη σύναψη συνεργασιών με την μέθοδο δικαιόχρησης (franchise), με τους καλύτερους, σε κάθε περιοχή, σταθμούς τοποθέτησης.

Στα δέκα αυτά χρόνια η Glassdrive® κατάφερε να γίνει συνώνυμο των γνησίων ανταλλακτικών, της άμεσης και άρτιας εξυπηρέτησης την οποία απολαμβάνουν οι πελάτες μας καθώς επίσης και της υψηλής τεχνογνωσίας των τοποθετητών της. Από την αρχή



Με την υποστήριξη των ασφαλιστικών εταιρειών, των συνεργατών της, αλλά και των καταναλωτών, η Glassdrive® υπερδιπλασιάστηκε και αριθμεί πλέον 66 επίσημους σταθμούς εξυπηρέτησης και περισσότερα από 100 συνεργαζόμενα συνεργεία, σε όλη την Ελλάδα

της λειτουργίας της, προτεραιότητα της Glassdrive® αποτέλεσε, και αποτελεί, η παροχή προϊόντων και υπηρε-

σιών εγγυημένης ποιότητας που προσφέρουν πρωτίτως ασφάλεια και προστιθέμενη αξία στα οχήματα των

πελατών μας. Όλα αυτά τα εχέγγυα, έμελλαν να παίξουν καταλυτικό ρόλο στις εξελίξεις που ακολούθησαν τα επόμενα χρόνια, με σημαντικότερη εξέλιξη την δικαίωση της Glassdrive® στην εμπιστοσύνη και προτίμηση του Έλληνα οδηγού και ασφαλιστή, χρίζοντάς της εξέχουσα θέση στην αγορά παροχής υπηρεσιών θραύσης, στην οποία δραστηριοποιείται.

Νιώθοντας βαθιά ευγνωμοσύνη γι' αυτήν την υποστήριξη και τον αναπόσπαστο ρόλο των συνεργατών και πελατών στα δέκα πρώτα χρόνια της επιτυχίας μας, προσπαθούμε πάντοτε

να βελτιώνουμε το εύρος και το επίπεδο των υπηρεσιών μας, ανταποκρινόμενοι δημιουργικά στις νέες συνθήκες της αγοράς, παρέχοντας πλέον μία συνολική εμπειρία εξυπηρέτησης.

Η Glassdrive® αποδεικνύοντας την αφοσίωσή της στις αρχές, τις αξίες και κυρίως στους ανθρώπους που συνέβαλλαν στην σημερινή της πρόοδο, είναι στην ευχάριστη θέση να παρέχει ακόμα περισσότερα εργαλεία και υπηρεσίες που θα υλοποιηθούν μέσα στα επόμενα δέκα χρόνια, σημειώνει η εταιρεία.

ΟΜΙΛΟΣ ΥΓΕΙΑ ΒΕΛΤΙΩΜΕΝΑ ΤΑ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ ΜΕΓΕΘΗ

Τα ενοποιημένα κέρδη προ τόκων, φόρων και αποσβέσεων από συνεχιζόμενες δραστηριότητες του Υγεία καταγράφουν βελτίωση και διαμορφώθηκαν στα € 11,5 εκ. παρουσιάζοντας αύξηση 4,5%. Οι ενοποιημένες πωλήσεις του ομίλου από συνεχιζόμενες δραστηριότητες διατηρήθηκαν σε υψηλά επίπεδα και διαμορφώθηκαν στα € 55,9 εκ. από 55,6 εκατ. ευρώ κατά την αντίστοιχη περσινή περίοδο

Σελ. 35

Nextdeal+υγεία

ΠΡΩΤΟΦΑΝΗ ΔΗΜΟΓΡΑΦΙΚΗ ΚΡΙΣΗ ΣΤΗ ΧΩΡΑ



Η Ελλάδα ...γερνάει

Του ΑΡΗ ΜΠΕΡΖΟΒΙΤΗ

Μια νέα έρευνα έρχεται να επιβεβαιώσει για μια ακόμη φορά τη δημογραφική κατάρρευση της χώρας μας. Η αύξηση της υπογεννητικότητας έχει οδηγήσει στη μείωση του πληθυσμού κατά 370.000 άτομα την εξαετία 2010-2016, ενώ στον αριθμό αυτό πρέπει να προστεθούν περίπου 427.000 άτομα, αφού από το 2008 ένα μεγάλο μέρος του ανθρώπινου δυναμικού της Ελλάδας έχει μεταναστεύσει στο εξωτερικό (brain drain).

Σύμφωνα με τις δημογραφικές προβολές της Παγκόσμιας Τράπεζας, αναμένεται ότι στο μέσον του 21ου αιώνα ο συνολικός πληθυσμός της Ελλάδας μόλις θα ξεπερνά τα 9,5 εκατομμύρια και θα συνεχίσει να μειώνεται όσο η γονιμότητα θα παραμένει σε χαμηλά επίπεδα. Η πιο δυσοίωνα πρόβλεψη όμως συνοψίζεται στη βαθιά γήρανσή του η οποία σταδιακά θα συντελεστεί: από το συνολικό πληθυσμό των 9,5 εκατομμυρίων το 2050, τα 3,4 εκατομμύρια (36%) θα είναι άνω των 65 ετών. Δηλαδή σε χρονική απόσταση μιας γενιάς ο ελληνικός πληθυσμός θα είναι ένας πληθυ-

σμός στα πρόθυρα της δημογραφικής κατάρρευσης.

Η έρευνα με θέμα «Ο αντίκτυπος της υπογεννητικότητας στην οικονομική ανάπτυξη» πραγματοποιήθηκε από την αστική μη κερδοσκοπική εταιρία HOPEgenesis σε συνεργασία με την επιστημονική ομάδα του καθηγητή Βύρωνα Κοτζαμάνη από το Εργαστήριο Δημογραφικών και Κοινωνικών Αναλύσεων του Παν/

Συνέχεια στις σελίδες 24-26 και 31-32

Ωνάσειο

**Αναβαθμισμένη αίθουσα
αιμοδυναμικού εργαστηρίου**

Σελ. 34

Interamerican

**Ρύθμισε τον διαβήτη σου,
προστάτεψε την καρδιά σου**

Σελ. 36

ΕΚΠΑ

**Νέα μονάδα
για τα κακοποιημένα παιδιά**

Σελ. 36

Ερρίκος Ντυνάν

**Υποστηρικτής της Ελληνικής
Ολυμπιακής Επιτροπής**

Σελ. 34

Συνέχεια από τη σελίδα 23

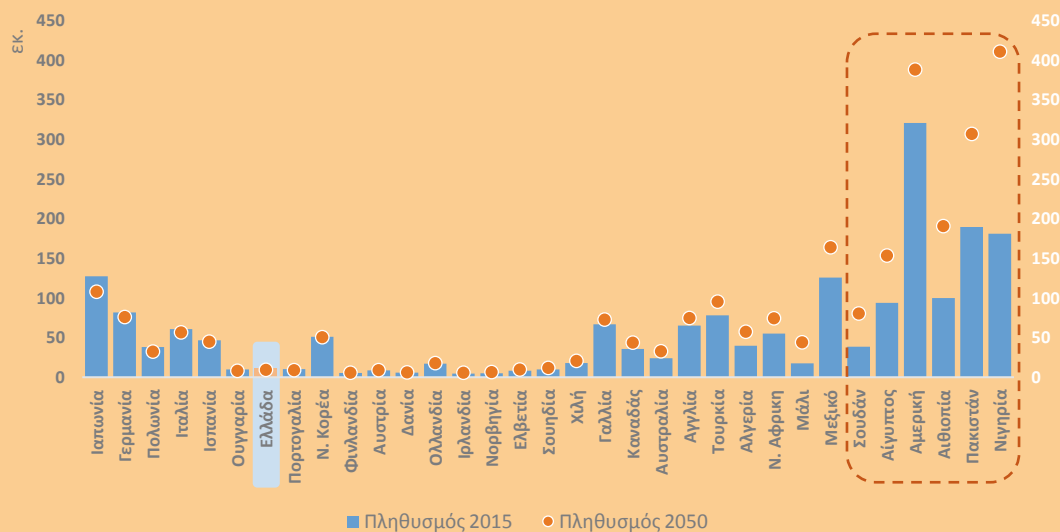
μίου Θεσσαλίας και παρουσιάστηκε από τον ιδρυτή και πρόεδρο της HOPEgenesis Δρ. Στέφανο Χανδακά και τον επικεφαλής της Διεθνούς Επιτροπής της HOPEgenesis Δημήτρη Αθανασόπουλο.

Η μελέτη εστιάζει και αναλύει σφαιρικά το διαχρονικό ζήτημα της υπογεννητικότητας στην Ελλάδα μέσα από την ανάδειξη των αιτιών δημιουργίας του και δείχνει τον αντίκτυπο στην οικονομική ανάπτυξη.

Σύμφωνα, λοιπόν, με τα αποτελέσματα της έρευνας, η επιβάρυνση του δημογραφικού ζητήματος στην Ελλάδα είναι στενά συνδεδεμένη με την εμφάνιση της οικονομικής κρίσης, από το 2010 και μετά. Η γήρανση του πληθυσμού, οι μειωμένες κρατικές δαπάνες λόγω μνημονίων, το άνιστα κατανομημένο νοσοκομειακό και μαιευτικό δίκτυο της χώρας, η δυσκολία των γυναικών που ζουν σε απομακρυσμένες νησιωτικές και ηπειρωτικές περιοχές να λαμβάνουν ολοκληρωμένες μαιευτικές και γυναικολογικές υπηρεσίες και η οικονομική μετανάστευση των νέων (το γνωστό "brain drain") συγκαταλέγονται μεταξύ των αιτιών που συνέβαλαν τόσο στην αύξηση της υπογεννητικότητας όσο και στην αντιστροφή του θετικού ισοζυγίου γεννήσεων και θανάτων από το 1960 μέχρι το 2010.

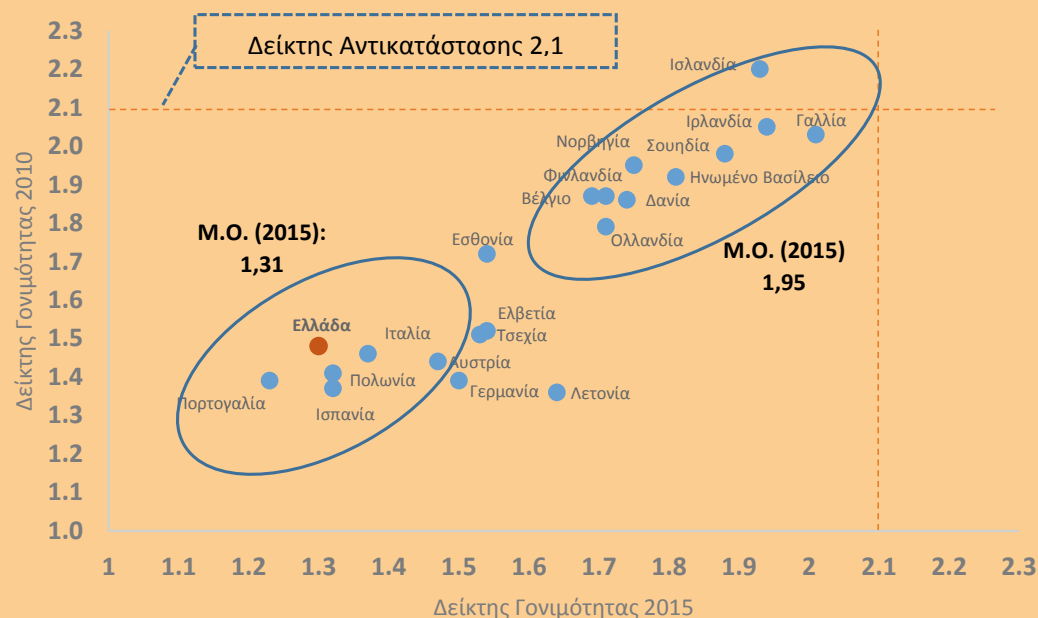
Επιπλέον, μέσω της χρήσης συγκριτικών δεδομένων από 14 χώρες, η μελέτη ανέδειξε τη θετική συσχέτιση μεταξύ του δείκτη γεννήσεων και της οικονομικής ανάπτυξης, υπολογίζοντας ότι κάθε αύξηση του δείκτη γεννήσεων κατά 1% οδηγεί σε κατά

Πληθυσμός 2015-2050



Πηγή: Παγκόσμια Τράπεζα

Δείκτης Γονιμότητας 2015 (Ευρώπη)

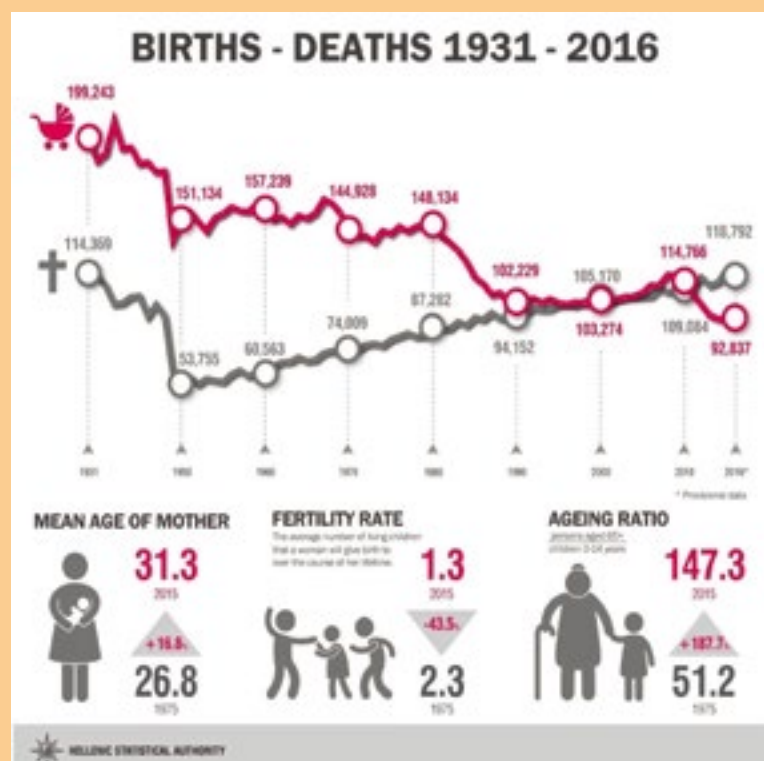


Πηγή: Παγκόσμια Τράπεζα

Κατάταξη χωρών με βάση το δείκτη γονιμότητας (μ.ο. 2010-2015).

Θέση	Χώρα	Δείκτης Γονιμότητας (μ.ο. 2010-2015)
1 ^η	Ισλανδία	2,01
2 ^η	Κατάρ	1,99
3 ^η	Ιρλανδία	1,99
4 ^η	Γεωργία	1,98
5 ^η	Αζερμπαϊτζάν	1,97
6 ^η	Βιετνάμ	1,96
7 ^η	Κολομβία	1,94
8 ^η	Σουηδία	1,91
9 ^η	Αυστραλία	1,88
10 ^η	Ηνωμένες Πολιτείες	1,88
68 ^η	Ελλάδα	1,35
78 ^η	Κορέα	1,23
79 ^η	Σιγκαπούρη	1,22
80 ^η	Χονγκ Κονγκ	1,19

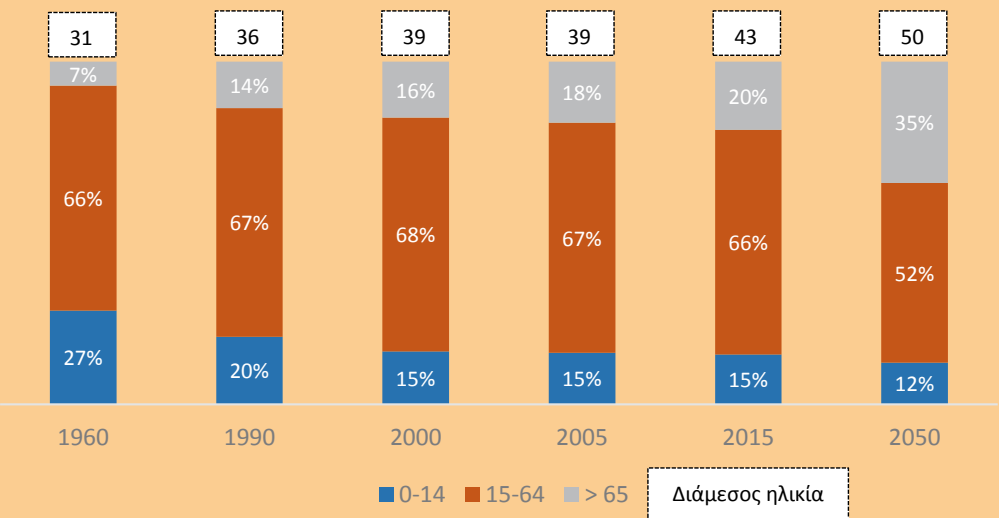
Πηγή: Παγκόσμια Τράπεζα



Σύμφωνα με τις δημογραφικές προβολές της Παγκόσμιας Τράπεζας, αναμένεται ότι στο μέσον του 21ου αιώνα ο συνολικός πληθυσμός της Ελλάδας μόλις θα ξεπερνά τα 9,5 εκατομμύρια και θα συνεχίσει να μειώνεται όσο η γονιμότητα θα παραμένει σε χαμηλά επίπεδα. Δηλαδή σε χρονική απόσταση μιας γενιάς ο ελληνικός πληθυσμός θα είναι ένας πληθυσμός στα πρόθυρα της δημογραφικής κατάρρευσης



Ηλικιακή σύσταση στην Ελλάδα, 2015



Πηγή: Παγκόσμια Τράπεζα, Eurostat

Η γήρανση του πληθυσμού, οι μειωμένες κρατικές δαπάνες λόγω μνημονίων, το άνιστα κατανομημένο νοσοκομειακό και μαιευτικό δίκτυο της χώρας, η δυσκολία των γυναικών που ζουν σε απομακρυσμένες νησιωτικές και ηπειρωτικές περιοχές να λαμβάνουν ολοκληρωμένες μαιευτικές και γυναικολογικές υπηρεσίες και η οικονομική μετανάστευση των νέων συγκαταλέγονται μεταξύ των αιτιών που συνέβαλαν τόσο στην αύξηση της υπογεννητικότητας όσο και στην αντιστροφή του θετικού ισοζυγίου γεννήσεων και θανάτων από το 1960 μέχρι το 2010

κεφαλινή αύξηση του ΑΕΠ κατά 2.4%, ένα πραγματικά εντυπωσιακό εύρημα για τη χώρα μας.

Από την έρευνα προκύπτει και η άμεση σχέση του προβληματικού συνταξιοδοτικού και ασφαλιστικού συστήματος με την υπογεννητικότητα, καθώς η οικονομικά ενεργή βάση που μειώνεται συνεχώς καλείται να συντηρήσει τις υπόλοιπες ηλικιακές ομάδες. Είναι χαρακτηριστικό ότι την περίοδο 1960-2015 το ποσοστό του ενεργού πληθυσμού και των νέων της χώρας μειώθηκε περίπου κατά 15%, ενώ ο πληθυσμός άνω των 65 τετραπλασιάστηκε.

Ιδιαίτερα σημαντική είναι και η διαπίστωση ότι σήμερα σε όλες τις ευρωπαϊκές χώρες οι γυναίκες αποκτούν λιγότερα παιδιά από ότι α-

παιτούνται για να μείνει σταθερός ο πληθυσμός της κάθε χώρας. Το επίπεδο αντικατάστασης των γενεών αποτιμάται στα 2.1 παιδιά ενώ συγκεκριμένα στην Ελλάδα ο αριθμός αυτός αγγίζει οριακά το 1.3, καθιστώντας την Ελλάδα ουραγό στην Ευρωπαϊκή Ένωση.

Προχωρώντας ένα βήμα παραπέρα, η μελέτη καταθέτει και συγκεκριμένες προτάσεις για την αντιστροφή της αρνητικής τάσης που παρουσιάζεται κατά τα τελευταία έτη. Μεταξύ αυτών αναφέρονται η ανάγκη χάραξης ενός μεσοπρόθεσμου σχεδίου της Ελληνικής πολιτείας, αλλά και της Ευρωπαϊκής Ένωσης, η παροχή γενναίων οικονομικών και φορολογικών κινήτρων σε οικογένειες, αλλά και η προσπά-

θεια επαναπατρισμού των νέων που έφυγαν για το εξωτερικό κατά τη διάρκεια της κρίσης.

Τέλος, εξαιτίας της ιδιαιτερότητας της γεωγραφίας της Ελλάδας (πολλές απομακρυσμένες δυσπρόσιτες νησιωτικές και ηπειρωτικές περιοχές) χρειάζονται συμπληρωματικές δράσεις φορέων και αστικών μη κερδοσκοπικών εταιριών, που σε συνεργασία με τους κεντρικούς φορείς υγείας, θα υποστηρίξουν τις ιατρικές υπηρεσίες μαιευτικής γυναικολογίας και τις άλλες υπηρεσίες προληπτικής ιατρικής σε περιοχές στις οποίες οι κεντρικές δομές αδυνατούν ή δυσκολεύονται να ανταπεξέλθουν λόγω αυτής της ιδιαιτερότητας του Ελλαδικού χώρου.

Όπως τόνισε ο ιδρυτής και πρόε-

δρος της HOPEgenesis, Δρ. Στέφανος Χανδακάς: «Η Ελλάδα γνωρίζει μία πρωτοφανή δημογραφική κρίση η οποία θα οδηγήσει τον πληθυσμό της στα επόμενα τριάντα χρόνια σε ιστορικά χαμηλά νούμερα, αυτά της τάξεως των 6.5 έως 8 εκατομμυρίων Ελλήνων σύμφωνα με μελέτες της ΕΛΣΤΑΤ και της Eurostat. Χρειάζονται συμπληρωματικές δράσεις σε συνεργασία με τους κεντρικούς φορείς υγείας της χώρας αλλά και την Ευρωπαϊκή Ένωση καθώς και αστικών μη κερδοσκοπικών εταιριών, όπως η HOPEgenesis, οι οποίες θα δρουν πάντοτε υποστηρικτικά σε ευαίσθητους τομείς όπως αυτοί της υπογεννητικότητας και της προληπτικής ιατρικής».

Από την μελέτη της HOPEgenesis

ιδιαίτερο ενδιαφέρον έχουν οι ενότητες που αφορούν στη σχέση της υπογεννητικότητας με την οικονομική κρίση, καθώς και η επίδραση της υπογεννητικότητας στην οικονομική ανάπτυξη της χώρας. Αναλυτικότερα τα στοιχεία έχουν ως εξής:

Υπογεννητικότητα και οικονομική κρίση στην Ελλάδα

Η σχέση μεταξύ οικονομίας και δημογραφίας παρουσιάζει συνάφεια, αφού τα οικονομικά φαινόμενα, σε μεγάλο βαθμό, συνδιαμορφώνουν τα χαρακτηριστικά της γονιμότητας μιας χώρας. Παράλληλα σε ερευνητικό επίπεδο, οι επιπτώσεις μιας πιθανής οικονομικής αστάθειας

Συνέχεια από τη σελίδα 25

δείχνουν πως επηρεάζουν την πορεία των δημογραφικών δεικτών και αρκετές μελέτες έχουν προσπαθήσει να ποσοτικοποιήσουν τη σχέση αυτή.

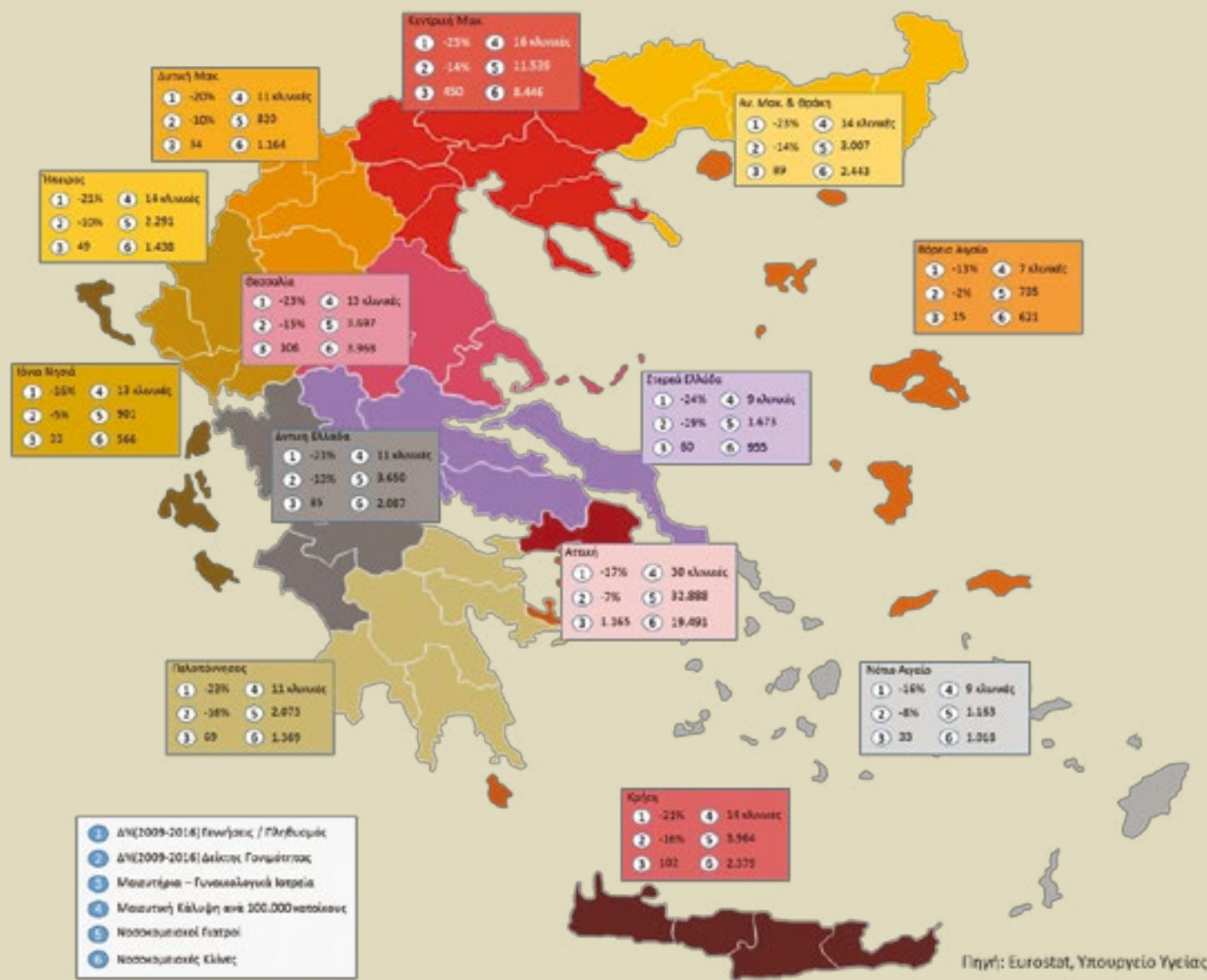
Ενδεικτικά, όπως επισημαίνεται στη μελέτη "Temporal variations in unemployment rates and their association with tempo and quantum of fertility" η γονιμότητα ακολουθεί τους κύκλους της οικονομίας, καθώς οι οικονομικές υφέσεις οδηγούν σε αναβολή των γεννήσεων και αύξηση των αμβλώσεων, που αφορούν ιδιαίτερα τα πρώτα παιδιά οδηγώντας έτσι σε ένα δημογραφικό χάσμα.

Ακριβώς λίγο πριν το ξέσπασμα της μεγάλης οικονομικής ύφεσης, το κατά κεφαλήν ΑΕΠ και το ποσοστό γονιμότητας ήταν ιδιαίτερα υψηλά. Όμως, από το 2009 και μετά τα ποσοστά γονιμότητας κατέρρευσαν ακολουθώντας την καθοδική πορεία της οικονομίας.

Η απόφαση απόκτησης ενός παιδιού σχετίζεται με την ικανότητα του νοικοκυριού να καλύπτει ένα μεγάλο μέρος του κόστους της εγκυμοσύνης. Στην Ελλάδα η μέση δαπάνη τοκετού σε ένα δημόσιο νοσοκομείο κυμαίνεται από €800 έως €1.000, ενώ η αντίστοιχη σε ιδιωτική κλινική από €1.500 έως €2.150, χωρίς να συνυπολογίζονται επιπλέον έξοδα, όπως αμοιβές γιατρών (στον ιδιωτικό τομέα), εξετάσεις κ.α. Ανάλογα σημαντικό ρόλο διαδραματίζει η καθολική και ολοκληρωμένη παρακολούθηση κατά τη διάρκεια της εγκυμοσύνης, καθώς η επίδραση της οικονομικής ύφεσης στη βρεφική θνησιμότητα συζητείται ολοένα και περισσότερο τα τελευταία χρόνια σε επιστημονικό και κοινωνικό επίπεδο. Ενώ η επιστημονική βιβλιογραφία υπογραμμίζει τον αρνητικό αντίκτυπο της οικονομικής αστάθειας στη βρεφική θνησιμότητα, παράλληλα σκιαγραφεί και πληθώρα διαφορετικών παραγόντων, οι οποίοι την επηρεάζουν (π.χ. παχυσαρκία, κάπνισμα, ψυχική και σωματική κατάσταση της μητέρας). Ωστόσο, ο σημαντικότερος προσδιοριστικός παράγοντας πρόληψης και αποφυγής της βρεφικής θνησιμότητας που προκύπτει από το σύνολο της βιβλιογραφίας είναι η «έγκαιρη αναγνώριση τυχόν προβλημάτων στην ανάπτυξη του εμβρύου σε προγεννητικό στάδιο».

Χαρακτηριστικά, τη δεκαετία 1980-1990 βρεφική θνησιμότητα και θνησιγένεια μειώθηκαν κατά -10% και -6% αντίστοιχα, ενώ την ίδια περίοδο το κατά κεφαλήν ΑΕΠ αυξήθηκε κατά 5%. Η βρεφική θνησιμότητα μειώθηκε σταθερά κατά 5%

Κατανομή δημοσίων μαιευτηρίων και γυναικολογικών κλινικών ανά υγειονομική περιφέρεια, 2015



περίπου από το 1980 έως το 2016 ενώ παράλληλη πορεία παρουσίασε και η βρεφική θνησιγένεια με διαχρονικά μειούμενη πορεία της τάξης του -4% μεταξύ 1980-2016.

Προκύπτει, λοιπόν, ότι το μεγαλύτερο ποσοστό της βρεφικής θνησιμότητας συνδέεται έντονα με την απουσία ολοκληρωμένου προγεννητικού ελέγχου πριν και κατά τη διάρκεια της εγκυμοσύνης. Η μελέτη των στοιχείων που αφορούν στην Ελλάδα αποκαλύπτουν τη διαχρονικά αρνητική σχέση μεταξύ οικονομίας και βρεφικής θνησιμότητας. Συγκεκριμένα, η συσχέτιση μεταξύ κατά κεφαλήν ΑΕΠ και βρεφικής θνησιμότητας (και θνησιγένειας) ήταν έντονα αρνητική την περίοδο 1980-2016. Αυτό πρακτικά σημαίνει ότι οι αυξήσεις του κατά κεφαλήν ΑΕΠ συνδέθηκαν με μειώσεις της βρεφικής θνησιμότητας και θνησιγένειας, αλλά και το αντίθετο.

Ιδιαίτερη «πληγή» της ελληνικής κοινωνίας αποτελεί και η σημαντική αύξηση των εκτρώσεων τα τελευταία χρόνια. Η Ελλάδα κατέχει μία

Πίνακας Α: Ο αναμενόμενος μόνιμος πληθυσμός το 2035 και το ειδικό βάρος της μετανάστευσης /σενάριο

	Πληθυσμός 1/1/2015 (σε χιλ.)	Αναμενόμενος πληθυσμός 1/1/2035 (σε χιλ.) με μετανάστευση	% μεταβολή 2015-2035	Συνολικό μεταναστευτικό ισοζύγιο περιόδου (σε χιλ.)	Προβολή πληθυσμού 2035 με μηδενική μετανάστευση (σε χιλ.)	Ποσοστιαία μεταβολή 2015-2035 με μηδενική μετανάστευση
	(1)	(2)	3= (1)-(2) / 1 * 100	(4)	(5)	(6)= (1) - (5) / (1) * 100
Σεν. 1	10858,0	10128,1	-6,72	168,92	9959,2	-8,28
Σεν. 2		10414,6	-4,08	398,92	10015,7	-7,76
Σεν. 3		9514,5	-12,37	-78,33	9436,2	-13,09
Σεν. 4		9788,5	-9,85	151,67	9636,8	-11,25
Σεν. 5		9523,2	-12,29	-78,33	9444,9	-13,01
Σεν. 6		9805,5	-9,69	151,67	9653,8	-11,09

Πίνακας Β: Ο αναμενόμενος μόνιμος πληθυσμός το 2050 και το ειδικό βάρος της μετανάστευσης /σενάριο

	Πληθυσμός 1/1/2015 (σε χιλ.)	Αναμενόμενος πληθυσμός 1/1/2050 (σε χιλ.) με μετανάστευση	% μεταβολή 2015-2050	Συνολικό μεταναστευτικό ισοζύγιο περιόδου (σε χιλ.)	Προβολή πληθυσμού 2050 με μηδενική μετανάστευση (σε χιλ.)	Ποσοστιαία μεταβολή 2015-2050 με μηδενική μετανάστευση
	(1)	(2)	3= (1)-(2) / 1 * 100	(4)	(5)	(6)= (1) - (5) / (1) * 100
Σεν. 1	10858,0	9526,4	-12,26	358,3	9168,0	-15,56
Σεν. 2		10063,9	-7,31	758,3	9305,6	-14,29
Σεν. 3		8315,1	-23,42	-18,3	8296,8	-23,58
Σεν. 4		8819,8	-18,77	381,7	8438,2	-22,29
Σεν. 5		8542,4	-21,33	-18,3	8524,1	-21,49
Σεν. 6		9105,6	-16,14	381,7	8723,9	-19,65

ΕΤΕ Η ελληνική οικονομία ανεβάζει ταχύτητα με όχημα τις εξαγωγές

Ο ρυθμός αύξησης του ΑΕΠ επιταχύνθηκε περαιτέρω το 1ο τρίμηνο του 2018 στο 2,3% ετησίως που συνιστά την καλύτερη επίδοση της τελευταίας δεκαετίας, ενώ σε εποχικά διορθωμένη τριμηνιαία βάση, το ΑΕΠ αυξήθηκε κατά 0,8% σε σχέση με το 4ο τρίμηνο του 2017, σύμφωνα με έκθεση της Διεύθυνσης Οικονομικής Ανάλυσης της Εθνικής Τράπεζας. Η συνεισφορά των καθαρών εξαγωγών ήταν καταλυτική για την ανωτέρω επίδοση

σελ.
28-29



BANCASSURANCE & Banking



ΤΟ 80% ΤΩΝ ΑΚΙΝΗΤΩΝ ΠΟΥ ΒΓΑΙΝΟΥΝ ΣΤΟ ΣΦΥΡΙ ΚΑΤΑΛΗΓΟΥΝ ΣΤΙΣ ΤΡΑΠΕΖΕΣ



Τράπεζες Πωλήσεις χαρτοφυλακίων αντί για πλειστηριασμούς

Σε σημαντικές αλλαγές στο μείγμα δράσεων θα υποχρεωθούν να προχωρήσουν, άμεσα, οι συστημικές τράπεζες προκειμένου να πιάσουν τους επιχειρησιακούς στόχους μείωσης των μη εξυπηρετούμενων ανοιγμάτων και δανείων ως το τέλος του 2019.

Οι υφιστάμενοι επιχειρησιακοί στόχοι προβλέπουν εισπράξεις από εκποιήσεις ακινήτων και λοιπών assets, επί των οποίων διαθέτουν ενέχυρα οι τέσσερις

συστημικές τράπεζες, ύψους 10 δις ευρώ, στη διετία 2018-19. Με βάση τη μέχρι τώρα πορεία των πλειστηριασμών, ο στόχος κρίνεται ανέφικτος καθώς ως και το 80% των ακινήτων, που βγαίνουν στο ...σφυρί καταλήγουν στα χέρια των ίδιων των τραπεζών.

Την ίδια στιγμή, χαμηλή παραμένει η ανταπόκριση των οφειλετών τις επιστολές για ρύθμιση που στέλνουν οι τράπεζες ακόμη και πριν την κατάσχεση του α-

κινήτου ή τον πλειστηριασμό του. Από τα τέλη Φεβρουαρίου ως σήμερα βγήκαν στο ...σφυρί κυρίως ακίνητα, που είχαν λάβει οι τράπεζες ως εξασφάλιση για δάνεια σε πολύ μικρές (ελεύθεροι επαγγελματίες) και μικρομεσαίες επιχειρήσεις. Η εικόνα που αναδύεται από την επεξεργασία των στοιχείων, σύμφωνα με τραπεζικά στελέχη είναι κατώτερη των εκτιμήσεων.

Συνέχεια στη σελ. 30

► Δεν βγαίνουν οι στόχοι είσπραξης 10 δις από εκποιήσεις assets ως το τέλος του 2019

► Έρχονται, ως αντιστάθμισμα, περισσότερες πωλήσεις χαρτοφυλακίων με «κόκκινα» δάνεια

Εθνική Τράπεζα

Οργανική κερδοφορία

ΚΕΡΔΗ από συνεχιζόμενες δραστηριότητες ύψους 20 εκατ. ευρώ το πρώτο τρίμηνο του 2018 σε επίπεδο Ομίλου έναντι ζημιών 60 εκατ. ευρώ το προηγούμενο τρίμηνο, ανακοίνωσε η Εθνική Τράπεζα. Η οργανική κερδοφορία στην Ελλάδα αντικατοπτρίζει τη μείωση των λειτουργικών δαπανών (-6,6% σε τριμηνιαία βάση) και τη σημαντική αποκλιμάκωση του κόστους πιστωτικού κινδύνου (-83 μονάδες βάσης σε τριμηνιαία βάση). Στην Ελλάδα, τα καθαρά έσοδα από τόκους διαμορφώθηκαν σε 269 εκατ. (-11,2% σε τριμηνιαία βάση), αντανakλώντας την αρνητική επίπτωση από την εφαρμογή του ΔΠΧΠ 9, τις αναδιαρθρώσεις δανείων, καθώς και τη συνεχιζόμενη απομώχληση του χαρτοφυλακίου Λιανικής Τραπεζικής της Τράπεζας.

Τα εγχώρια καθαρά έσοδα από προμήθειες διαμορφώθηκαν σε 57 εκατ. ευρώ το πρώτο τρίμηνο του 2018 (-5% σε τριμηνιαία βάση), λόγω εποχικότητας. Σε σχέση με το Α' τρίμηνο του 2017, τα καθαρά έσοδα από προμήθειες ενισχύθηκαν κατά 4,8% σε ετήσια βάση.

Οι προβλέψεις για επισφαλή δάνεια στην Ελλάδα μειώθηκαν κατά 36,%, σε τριμηνιαία βάση και διαμορφώθηκαν σε 121 εκατ. ευρώ το πρώτο τρίμηνο του 2018, οδηγώντας την Τράπεζα σε οργανική κερδοφορία (14 εκατ. ευρώ).

Επίσης η Εθνική Τράπεζα ανακοίνωσε κέρδη από συνεχιζόμενες δραστηριότητες ύψους 10 εκατ. το πρώτο τρίμηνο του 2018 στην Ελλάδα έναντι ζημιών ύψους 55 εκατ. ευρώ το προηγούμενο τρίμηνο.

Σε δηλώσεις του ο διευθύνων σύμβουλος της ΕΤΕ Παύλος Μυλωνάς αναφέρει ότι τα αποτελέσματα πρώτου τριμήνου 2018 σηματοδοτούν την επιστροφή της Εθνικής Τράπεζας στην οργανική κερδοφορία, κεφαλαιοποιώντας στον ισχυρό ισολογισμό και την ποιότητα του δανειακού χαρτοφυλακίου της Τράπεζας.

Αναφορικά με τις επιδόσεις της τράπεζας σε επίπεδο κερδοφορίας, η ΕΤΕ κατέγραψε οργανικά κέρδη ύψους 26 εκατ. ευρώ, αντανakλώντας τη σημαντική αποκλιμάκωση του κόστους πιστωτικού κινδύνου, μετά τη συντηρητική πολιτική προβλέψεων και την εφαρμογή του ΔΠΧΠ. Το κόστος πιστωτικού κινδύνου αναμένεται να παραμείνει στα επίπεδα του πρώτου τριμήνου για το 2018. Οι πρωτοβουλίες εξορθολογισμού του κόστους και η βελτίωση στα έσοδα από προμήθειες θα αντισταθμίσουν τη μείωση των καθαρών εσόδων από τόκους. Ως αποτέλεσμα, η Εθνική Τράπεζα αναμένει να συνεχίσει παράγει θετική κερδοφορία για το υπόλοιπο του έτους, τονίζει ο Παύλος Μυλωνάς.

ΕΤΕ Η ελληνική οικονομία ανεβάζει

Ο ρυθμός αύξησης του ΑΕΠ επιταχύνθηκε περαιτέρω το 1ο τρίμηνο του 2018 στο 2,3% ετησίως (από 2,0% ετησίως το 4ο τρίμηνο του 2017), που συνιστά την καλύτερη επίδοση της τελευταίας δεκαετίας, ενώ σε εποχικά διορθωμένη τριμηνιαία βάση, το ΑΕΠ αυξήθηκε κατά 0,8% σε σχέση με το 4ο τρίμηνο του 2017, σύμφωνα με έκθεση της Διεύθυνσης Οικονομικής Ανάλυσης της Εθνικής Τράπεζας.

Η συνεισφορά των καθαρών εξαγωγών ήταν καταλυτική για την ανωτέρω επίδοση. Συγκεκριμένα, οι καθαρές εξαγωγές προσέθεσαν 3,4 ποσοστιαίες μονάδες στην ετήσια μεταβολή του ΑΕΠ, που αποτελεί την ισχυρότερη επίδοση από το 2ο τρίμηνο του 2012. Η επίδοση αυτή αντανakλά, κυρίως, τη θετική συνεισφορά από την αύξηση των εξαγωγών αγαθών και υπηρεσιών κατά 7,6% ετησίως, που προσέθεσε 2,4 ποσοστιαίες μονάδες στο ΑΕΠ, ενώ επίσης θετική, κατά μία ποσοστιαία μονάδα, ήταν και η επίδραση από τη μείωση των εισαγωγών. Από τη διάρθρωση των εξαγωγών προκύπτει πως οι εξαγωγές αγαθών αποτελούν τον πρωταγωνιστή και κατά το 1ο τρίμηνο του 2018. Συγκεκριμένα, αυξήθηκαν κατά 10,5% ετησίως (σε σταθερές τιμές ή κατά 0,9 δις. ευρώ) με το μερίδιό τους στο ΑΕΠ να αυξάνει στο ιστορικό υψηλό του 18,5% στο 1ο τρίμηνο του 2018, αποτυπώνοντας μία αδιάκοπη, σχεδόν, ανοδική τροχιά 9 ετών, η οποία μεταφράστηκε σε σωρευτική αύξηση του όγκου των εξαγωγών αγαθών της τάξης του 70% μεταξύ 2009-2018.

Η επίδραση όμως της ιδιωτικής κατανάλωσης και των επενδύσεων παγίου κεφαλαίου ήταν αρνητική της τάξης των 0,3 και 1,3 ποσοστιαίων μονάδων αντίστοιχα, εξαιτίας της μείωσης των αντίστοιχων κατηγοριών δαπάνης κατά 0,4% και 10,4% σε ετήσια βάση, το 1ο τρίμηνο

του 2018.

Είναι αξιοσημείωτο ότι το 1ο τρίμηνο του 2018 ακόμα και η οικοδομική δραστηριότητα σημείωσε την πρώτη ετήσια αύξηση της τελευταίας δεκαετίας (10,7% ετησίως από πολύ χαμηλή βάση εκκίνησης) σηματοδοτώντας, πιθανότατα, το τέλος της πιο παρατεταμένης υφεσιακής περιόδου για τη ελληνική αγορά κατοικίας μεταπολεμικά.

Η πορεία των μηνιαίων δεικτών οικονομικής δραστηριότητας για το 2ο τρίμηνο του 2018, όπως συνοψίζεται σε ένα συνδυαστικό δείκτη που εκτιμά η Δ/ση Οικονομικής Ανάλυσης της ΕΤΕ, υποδηλώνει τη δυνατότητα περαιτέρω επιτάχυνσης του ΑΕΠ στο 2,7% ετησίως την ίδια περίοδο.

Ωστόσο, δεδομένης της αβεβαιότητας που δημιουργούν τόσο η αύξηση των διεθνών τιμών πετρελαίου (31,3% υψηλότερα σε ετήσια βάση, κατά μέσο όρο, τον Απρίλιο-Μάιο 2018) όσο και η αστάθεια στην Ιταλία, η Δ/ση Οικονομικής Ανάλυσης της ΕΤΕ επιλέγει να διατηρήσει αμετάβλητη την αρχική της πρόβλεψη για ετήσια αύξηση του ΑΕΠ κατά 2% ετησίως στο σύνολο του 2018.

Το ενδεχόμενο σημαντικής εξασθένησης των οικονομικών επιδόσεων της Ιταλίας θα μπορούσε να επηρεάσει αρνητικά την ελληνική ανάπτυξη με την άμεση επίδραση να εκτιμάται έως και -0,2% του ΑΕΠ στο σύνολο του 2018.

Σύμφωνα με τα στοιχεία της εξεταζόμενης περιόδου, αυξήθηκαν κατά 10,5% ετησίως (σε σταθερές τιμές ή κατά 0,9 δις. ευρώ) με το μερίδιό τους στο ΑΕΠ να αυξάνει στο ιστορικό υψηλό του 18,5% στο 1ο τρίμηνο του 2018, αποτυπώνοντας μία αδιάκοπη, σχεδόν, ανοδική τροχιά 9 ετών, η οποία μεταφράστηκε σε σωρευτική αύξηση του όγκου των εξαγωγών αγαθών της τάξης του 70% μεταξύ 2009-2018.

- **Καταλυτική είναι η συνεισφορά των καθαρών εξαγωγών στον ρυθμό αύξησης του ΑΕΠ**
- **Επιταχύνθηκε περαιτέρω το πρώτο τρίμηνο του 2018 στο 2,3% ετησίως που συνιστά την καλύτερη επίδοση της τελευταίας δεκαετίας, ενώ σε εποχικά διορθωμένη τριμηνιαία βάση, το ΑΕΠ αυξήθηκε κατά 0,8% σε σχέση με το 4ο τρίμηνο του 2017**

Ελλάδα: ΑΕΠ &

ΑΕΠ (ετήσια μεταβ., ε

ΑΕΠ (τριμηνιαία μετα

Εγχώρια ζήτηση (ετή

Τελική Κατανάλωση

Ιδιωτική κατανάλω

Ακαθ. Επενδύσεις (ε

Κατασκευή κατοικ

Συνολικές επενδύ

Αποθέματα * (συνει

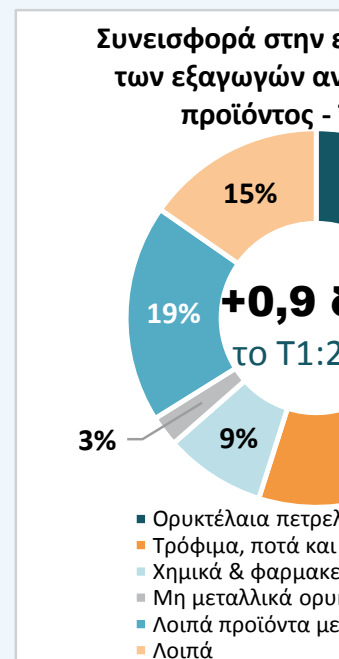
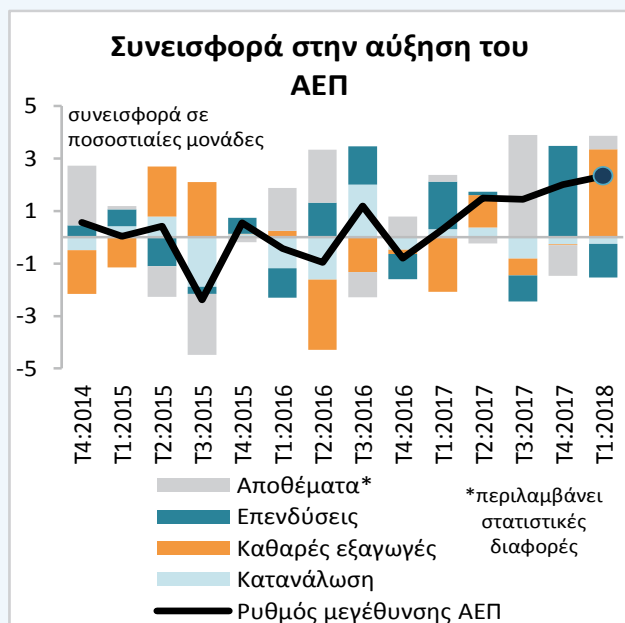
Καθαρές εξαγωγές (

Εξαγωγές (ετήσ. μ

Εισαγωγές (ετήσ.

*περιλαμβάνει στατισ

Πηγές: ΕΛΣΤΑΤ, εκτιμή



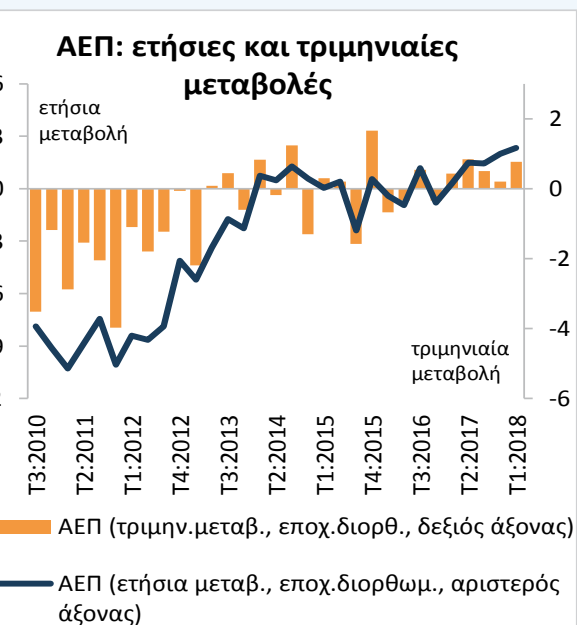
ταχύτητα με όχημα τις εξαγωγές

Βασικά συστατικά δαπάνης (ποσοστιαίες μεταβολές σε σταθερές τιμές)

	2015	2016	2017	2018π	T1:2017	T2:2017	T3:2017	T4:2017	T1:2018
ποχ. διορθ.)	-0,3	-0,3	1,3	2,0	0,3	1,5	1,5	2,0	2,3
β., εποχ. διορθ.)	...	...	...	...	0,4	0,8	0,5	0,2	0,8
σ. μεταβ.)	-1,0	0,7	1,7	1,2	2,3	0,3	2,1	2,0	-1,0
(ετήσ. μεταβ.)	-0,2	-0,4	-0,1	0,5	0,3	0,4	-0,9	-0,3	-0,3
αύξηση (ετήσ. μεταβ.)	-0,5	0,1	0,2	0,6	0,7	0,8	-0,1	-0,8	-0,4
ετήσ. μεταβ.)	-0,2	1,5	9,5	5,3	17,0	1,1	-8,2	28,9	-10,4
κιών	-25,7	-12,3	-8,7	1,8	-11,3	-5,1	-7,2	-11,2	10,7
ύσεις εκτός κατοικιών	2,3	2,5	10,6	5,4	18,9	1,5	-8,3	31,4	-11,5
σφορά στο ΑΕΠ)	-0,9	0,9	0,7	0,2	0,3	-0,2	3,9	-1,2	0,5
συνεισφορά στο ΑΕΠ)	0,7	-1,0	-0,4	0,7	-2,1	1,2	-0,6	0,0	3,4
μεταβ.)	2,9	-1,9	6,9	6,5	5,2	9,7	7,6	5,3	7,6
μεταβ.)	0,4	1,2	7,5	3,9	11,2	4,8	9,3	5,0	-2,8

Πηγές: ΕΛΣΤΑΤ, Πανελλήνιος Σύνδεσμος Εξαγωγέων

Πηγές: ΕΛΣΤΑΤ, Πανελλήνιος Σύνδεσμος Εξαγωγέων

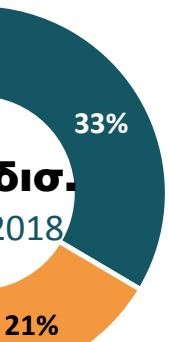


Οι 5 σημαντικότερες εξαγωγικές αγορές της Ελλάδας (εξαγωγές αγαθών)

2016		2017		2018:T1	
Χώρα	€ δις.	Χώρα	€ δις.	Χώρα	€ δις.
Ιταλία	2,8	Ιταλία	3,1	Ιταλία	0,8
Γερμανία	2,0	Γερμανία	2,1	Τουρκία	0,6
Κύπρος	1,6	Τουρκία	2,0	Γερμανία	0,5
Τουρκία	1,4	Κύπρος	1,9	Κύπρος	0,5
Βουλγαρία	1,3	Βουλγαρία	1,4	Βουλγαρία	0,4

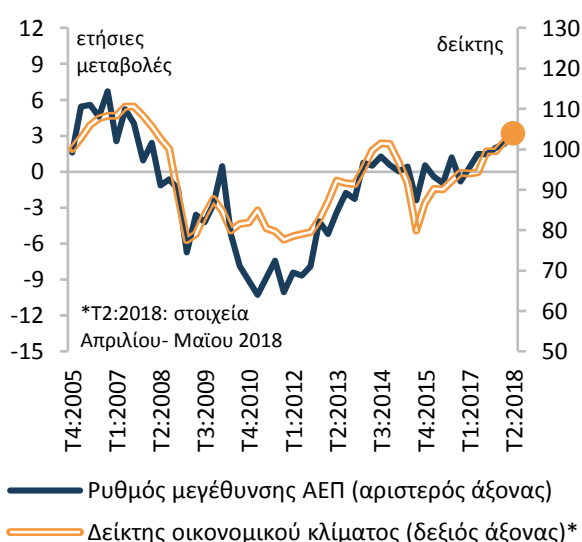
Πηγές: Eurostat, Πανελλήνιος Σύνδεσμος Εξαγωγέων

Ετήσια αύξηση ανά κατηγορία T1:2018



αύξηση
κατηγορία
T1:2018

Δείκτης οικονομικού κλίματος & ρυθμός μεγέθυνσης ΑΕΠ



Συνολικές επενδύσεις (εκτός κατοικιών) & κατασκευή κατοικιών



Alpha Bank

Κέρδη το τρίμηνο

ΣΤΑ 65,2 εκατ. ευρώ – έναντι 48,1 εκατ. ευρώ το α' τρίμηνο του 2017 – ανήλθαν τα κέρδη μετά φόρων της Alpha Bank το πρώτο τρίμηνο του 2018, σύμφωνα με τα αποτελέσματα που ανακοίνωσε η τράπεζα. Ειδικότερα τα κύρια λειτουργικά έσοδα διαμορφώθηκαν στο τέλος Μαρτίου στα 536,3 εκατ. (-5,6% σε σχέση με το α' τρίμηνο του 2017) ενώ τα επαναλαμβανόμενα λειτουργικά έξοδα διαμορφώθηκαν στα 267,8 εκατ. ευρώ μειωμένα κατά 1% σε ετήσια βάση.

Το καθαρό έσοδο τόκων μειώθηκε κατά 8% σε ετήσια βάση και ανήλθε σε Ευρώ 443,8 εκατ., επηρεασμένο αρνητικά από τη χαμηλότερη συνεισφορά των δανείων καθώς και το μικρότερο ημερολογιακό τρίμηνο, τα οποία αντιστάθμισαν εν μέρει το όφελος από τη μείωση του κόστους χρηματοδότησης από τις Κεντρικές Τράπεζες.

Τα καθαρά έσοδα από προμήθειες σημείωσαν αύξηση 11,4% σε ετήσια βάση και διαμορφώθηκαν σε Ευρώ 84,4 εκατ., από την ενίσχυση των εσόδων από πιστωτικές κάρτες, καθώς και τη θετική συνεισφορά των εργασιών διαχείρισης εργασιών επενδυτικής τραπεζικής, χρηματοπιστωτικών συναλλαγών και διαχείρισης χαρτοφυλακίου.

Το κύριο αποτέλεσμα προ προβλέψεων διαμορφώθηκε σε 268,5 εκατ. ευρώ, μειωμένο κατά 9,7%, κυρίως λόγω της αρνητικής επιπτώσεως του Καθαρού Εσόδου Τόκων.

Το αποτέλεσμα προ προβλέψεων για το α' τρίμηνο 2018 διαμορφώθηκε σε 452,1 εκατ. ευρώ, αυξημένο κατά 40,4% επηρεασμένο θετικά από χρηματοοικονομικά κέρδη που προέκυψαν από το χαρτοφυλάκιο ομολόγων του Ελληνικού Δημοσίου.

Οι ζημίες απομειώσεως διαμορφώθηκαν σε 335,8 εκατ. ευρώ έναντι 243,7 εκατ. ευρώ το προηγούμενο τρίμηνο λόγω της αύξησης των ατομικών προβλέψεων απομειώσεως στα χαρτοφυλάκια Επιχειρήσεων και των συλλογικών προβλέψεων απομειώσεως του χαρτοφυλακίου Ιδιωτών. Τα μη εξυπηρετούμενα ανοίγματα (NPEs) στην Ελλάδα μειώθηκαν κατά 300 εκατ. ευρώ (ύστερα από διαγραφές), ενώ ο δείκτης NPEs σε επίπεδο ομίλου διαμορφώθηκε στο 51,8%. Αντίστοιχα, τα δάνεια σε καθυστέρηση στην Ελλάδα μειώθηκαν περαιτέρω κατά 200 εκατ. ευρώ και ο δείκτης καθυστερήσεων διαμορφώθηκε στο 35,2%.

Η Alpha Bank επέτυχε κερδοφόρο αποτέλεσμα, παρά τη χαμηλότερη συνεισφορά των καθαρών εσόδων από τόκους και την κλιμάκωση του κόστους για την κάλυψη πιστωτικού κινδύνου, τόνισε μεταξύ άλλων ο διευθύνων σύμβουλος της τράπεζας κ. Δημήτρης Ματζούνης.

Τράπεζες Πωλήσεις χαρτοφυλακίων αντί για πλειστηριασμούς

Συνέχεια από τη σελίδα 27

Ακόμη και υπό την απειλή του πλειστηριασμού, το ποσοστό όσων έσπευσαν να ρυθμίσουν, προκειμένου να μη χάσουν -ακίνητη- περιουσία ήταν χαμηλότερο του 20%. Ποσοστό που απέχει αισθητά από τις εκτιμήσεις των τραπεζιτών ότι το 25% με 30% των «κόκκινων» δανείων ανήκει σε «στρατηγικούς κακοπληρωτές».

Κακή είναι και η συνολική εικόνα των ρυθμίσεων, όπως έδειξαν τα αποτελέσματα α τριμήνου. Για να αντιμετωπίσουν την παραπάνω κατάσταση οι τράπεζες θα υποχρεωθούν σε αλλαγή του μείγματος δράσεων, με αύξηση των πωλήσεων. Ήδη η Alpha Bank προανήγγειλε μια ακόμη πώληση χαρτοφυλακίου για τη φετινή χρονιά, η οποία δεν είχε προυπολογισθεί στις αρχές του έτους. Η χαμηλότερη των εκτιμήσεων πορεία ρυθμίσεων και εισπράξεων από πλειστηριασμούς υποχρέωσαν την τράπεζα να αυξήσει το στόχο των φετινών πωλήσεων στα 1,8 δις ευρώ από 0,8 δις ευρώ.

Η αλλαγή του μείγματος δράσεων, με αύξηση των πωλήσεων επηρεάζει το μακροπρόθεσμο σχεδιασμό των τραπεζών οι οποίες πόνταραν στη μετρημένη προσφορά, όσο η ανάκαμψη της οικονομίας παραμένει εύθραυστη, ώστε να συντηρήσουν το υψηλό ενδιαφέρον των επενδυτών, χωρίς να πωλήσουν περισσότερα assets σε ...τιμές γνωριμίας.

Όλοι οι μεγάλοι παίκτες, που δραστηριοποιούνται στην ευρωπαϊκή δευτερογενή αγορά, επιδιώκουν να πάρουν θέση στην Ελλάδα, καθώς τα υποσχόμενα yields παραμένουν ψηλά, ενώ στις υπόλοιπες αγορές της ευρωπαϊκής περιφέρειας έχουν υποχωρήσει.



Η θετική επίδραση από την επιτυχή ολοκλήρωση του project Amoeba

Η «όρεξη» τους δεν έχει καμφθεί, προς το παρόν, από την αύξηση του ρίσκου, λόγω των εξελίξεων στην Ιταλία. Αντίθετα, το project Amoeba έδειξε ότι είναι πρόθυμοι να δώσουν αποτιμήσεις που προσεγγίζουν την, κατά τον πωλητή, ανακτήσιμη αξία του χαρτοφυλακίου.

Σύμφωνα με πληροφορίες, που δεν έχουν επιβεβαιωθεί από την πλευρά της Πειραιώς, οι προσφορές των Bain (προτιμητέος επενδυτής) και Apollo (δεύτερη καλύτερη προσφορά) απείχαν μεταξύ τους 25 εκατ. ευρώ. Αν αυτό ισχύει, δύο στους τέσσερις επενδυτές πρόσφεραν πάνω από 400 εκατ. ευρώ, ποσό που προσεγγίζει, με βάση όσα γνωρίζει η αγορά, την ανακτήσιμη αξία του αρχικού χαρτοφυλακίου (σ.σ έχουν μεσοληβήσει από τις μη δεσμευτικές προσφορές σημαντικές προσθαφαιρέσεις δανείων).

Η επιτυχής ολοκλήρωση του project Amoeba δημιουργεί ένα θετικό απόηχο για το τραπεζικό σύστημα. Η Πειραιώς πέτυχε να πάρει τιμές, εντός του εύρους

που είχε υπολογίσει ως δίκαιη αξία, ενώ το «οικοσύστημα» της δευτερογενούς αγοράς εμπράγματων εταιρικών δανείων ενισχύεται καθώς δημιουργεί θέση άλλος ένας μεγάλος παίκτης μετά τις Fortress (project Solar) και KKR (Pillarstone).

Μεγάλο ενδιαφέρον για το project Jupiter

Η θετική επίδραση αναμένεται να αποτυπωθεί στο επόμενο χαρτοφυλάκιο με αντίστοιχα χαρακτηριστικά. Δηλαδή το project Jupiter, που τρέχει για λογαριασμό της Alpha Bank η Citigroup.

Το προς πώληση χαρτοφυλάκιο περιλαμβάνει τις εξής υποκατηγορίες: α) «κόκκινα» δάνεια περίπου 500 μικρομεσαίων επιχειρήσεων ονομαστικής αξίας 800 εκατ. ευρώ, τα οποία διαθέτουν εξασφαλίσεις επί 1.700 ακινήτων και β) ακίνητα, τα οποία έχουν περιέλθει στην τράπεζα, ανακτήσιμης αξίας περίπου 54 εκατ. ευρώ.

Συνολικά η ανακτήσιμη αξία του συνολικού χαρτοφυλακίου ανέρχεται σε 504 εκατ. ευρώ (450 εκατ. η αξία των εξασφαλίσεων των δανείων συν 54 εκατ. η αξία των ακινήτων που έχουν πε-

ριέλθει στην κατοχή της τράπεζας). Πρόκειται για υψηλή ανακτήσιμη αξία σε σχέση με την ονομαστική αξία των δανείων. Από την άλλη είναι εμφανές ότι η μέση αξία του ακινήτου είναι χαμηλότερη από αυτή του project Amoeba.

Η διαδικασία υπογραφής συμβάσεων εμπιστευτικότητας ολοκληρώνεται και εντός Ιουνίου αναμένεται να κατατεθούν οι μη δεσμευτικές προσφορές, με το ενδεικτικό χρονοδιάγραμμα να προβλέπει κατάθεση δεσμευτικών τον προσεχή Σεπτέμβριο.

Πουλάει δάνεια, διαμερίσματα, καταστήματα και οικόπεδα η Eurobank

Ένα ακόμη χαρτοφυλάκιο με μη εξυπηρετούμενα δάνεια χωρίς εξασφαλίσεις, βγάζει προς πώληση η Eurobank, ανοίγοντας, μάλιστα, τον κύκλο της διάθεσης απαιτήσεων, που χορηγήθηκαν και «κοκκίνισαν» εν μέσω κρίσης.

Με βάση τα πρώτα πληροφοριακά στοιχεία, που απεστάλησαν στους επενδυτές, το προς πώληση χαρτοφυλάκιο περιλαμβάνει περίπου 180 χιλ δάνεια, τα οποία χορηγήθηκαν την περίοδο 2011 με 2015. Πρόκειται επομένως για «φρέσκα» μη εξυπηρετούμενα δάνεια, που όμως δεν διαθέτουν εξασφαλίσεις.

Η μέση οφειλή διαμορφώνεται στις 6 χιλ. ευρώ, ενώ η πλησιονότητα των 130 χιλ. οφειλετών είναι πολύ μικρές επιχειρήσεις και το 20% απαιτήσεις από πιστωτικές κάρτες. Με βάση το teaser το χαρτοφυλάκιο περιλαμβάνει εντός ισολογισμού απαιτήσεις 1,1 δις ευρώ (οφειλόμενο κεφάλαιο), ενώ η συνολική οφειλή ανέρχεται (σ.σ μαζί με τους εξωλογιστικούς τόκους) στα 2 δις ευρώ.

Σχεδόν ταυτόχρονα, βγάζει προς πώληση το πρώτο εν Ελλάδι χαρτοφυλάκιο με ακίνητα, τα οποία έχουν περιέλθει στην κατοχή της από πλειστηριασμούς ή διακανονισμούς δανείων, ανοίγοντας άλλη μια υποκατηγορία για τη δευτερογενή αγορά διαχείρισης δανείων και ανακτημένων από τράπεζες εξασφαλίσεων.

Σύμφωνα με τα στοιχεία, που έχουν δοθεί σε ενδιαφερόμενους επενδυτές, το προς πώληση χαρτοφυλάκιο (project Pixel) περιλαμβάνει 650 ακίνητα, τα οποία είναι ανακτημένες από την τράπεζα εξασφαλίσεις δανείων. Πρόκειται για κατοικίες (σ.σ το 50% του χαρτοφυλακίου), εμπορικά και οικόπεδα, που είναι διεσπαρμένα σε όλη τη χώρα καθώς μόλις το 30% των 650 κατοικιών βρίσκεται σε Αθήνα και Θεσσαλονίκη. η εκτιμώμενη αξία τους ανέρχεται σε 21 εκατ. ευρώ.

Η Εθνική προγραμματίζει να βγάλει προς πώληση, στο β εξάμηνο του έτους, χαρτοφυλάκιο μη εξυπηρετούμενων δανείων με εξασφαλίσεις εκ των οποίων 0,6 δις είναι δάνεια εντός ισολογισμού. Δεν έχει διευκρινισθεί αν το παραπάνω χαρτοφυλάκιο θα περιλαμβάνει και περίπου 15 δάνεια προς μικρομεσαίες ξενοδοχειακές μονάδες, στις οποίες η τράπεζα έχει μεγάλη έκθεση ή τα εν λόγω δάνεια βγουν προς πώληση σε άλλο πακέτο.

ΤτΕ Αμετάβλητα τα επιτόκια δανείων τον Απρίλιο

Αμετάβλητο παρέμεινε, τον Απρίλιο του 2018, το μέσο σταθμισμένο επιτόκιο του συνόλου των νέων καταθέσεων, ενώ το μέσο σταθμισμένο επιτόκιο των νέων δανείων παρέμεινε σχεδόν αμετάβλητο, ενώ το περιθώριο επιτοκίου παρέμεινε σχεδόν αμετάβλητο στις 4,19 εκατοστιαίες μονάδες, σύμφωνα με τα στοιχεία της Τράπεζας της Ελλάδος.

Ειδικότερα, το μέσο σταθμισμένο επιτόκιο του συνόλου των νέων καταθέσεων παρέμεινε αμετάβλητο στο 0,29%. Το μέσο επιτόκιο των καταθέσεων μίας ημέρας από νοικοκυριά παρέμεινε αμετάβλητο στο 0,09%, ενώ το μέσο επιτόκιο των καταθέσεων μίας ημέρας από επιχειρήσεις διαμορφώθηκε στο 0,17%, έναντι 0,14% τον προηγούμενο μήνα. Το μέσο επιτόκιο των καταθέσεων με συμφωνημένη διάρκεια έως 1 έτος από νοικοκυριά παρέμεινε αμετάβλητο στο 0,62%.

Το μέσο σταθμισμένο επιτόκιο του συνόλου των νέων δανείων προς νοικοκυριά και επιχειρήσεις παρέμεινε σχεδόν αμετάβλητο στο 4,48%.

Συγκεκριμένα, το μέσο επιτόκιο των καταναλωτικών δανείων



χωρίς καθορισμένη διάρκεια (κατηγορία που περιλαμβάνει τα δάνεια μέσω πιστωτικών καρτών, τα ανοικτά δάνεια και τις υπεραναλήψεις από τρεχούμενους λογαριασμούς) μειώθηκε κατά 16 μονάδες βάσης και διαμορφώθηκε στο 14,52%. Το μέσο επιτόκιο των καταναλωτικών δανείων συγκεκριμένης διάρκειας με κυμαινόμενο επιτόκιο παρέμεινε σχεδόν αμετάβλητο στο 6,96%.

Το μέσο επιτόκιο των επιχειρηματικών δανείων χωρίς καθορι-

σμένη διάρκεια μειώθηκε κατά 4 μονάδες βάσης και διαμορφώθηκε στο 5,29%. Το αντίστοιχο επιτόκιο των επαγγελματικών δανείων παρέμεινε σχεδόν αμετάβλητο στο 6,97%. Το μέσο επιτόκιο των επιχειρηματικών δανείων συγκεκριμένης διάρκειας και κυμαινόμενου επιτοκίου αυξήθηκε κατά 9 μονάδες βάσης και διαμορφώθηκε στο 4,03%. Αναλυτικότερα, το μέσο επιτόκιο για δάνεια μέχρι και 250.000 ευρώ μειώθηκε κατά 11 μονάδες βάσης και διαμορφώθηκε στο 5,08%, για δάνεια άνω των 250.000 μέχρι και 1 εκατ. ευρώ αυξήθηκε κατά 10 μονάδες βάσης και διαμορφώθηκε στο 4,52%, ενώ για δάνεια άνω του 1 εκατ. ευρώ αυξήθηκε κατά 6 μονάδες βάσης και διαμορφώθηκε στο 3,90%. Τέλος, το μέσο επιτόκιο των στεγαστικών δανείων με κυμαινόμενο επιτόκιο αυξήθηκε κατά 16 μονάδες βάσης και διαμορφώθηκε στο 2,85%.

Τέλος σύμφωνα με την ΤτΕ, αμετάβλητο παρέμεινε, τον Απρίλιο του 2018, το μέσο σταθμισμένο επιτόκιο στα υφιστάμενα υπόλοιπα του συνόλου των καταθέσεων, ενώ το αντίστοιχο επιτόκιο των δανείων μειώθηκε. Το περιθώριο επιτοκίου μειώθηκε στις 4,07 εκατοστιαίες μονάδες.



Πίνακας Γ: Πληθυσμός ατόμων 65+ και 85+ (1951/2015/ 2020, 2025....., 2050)

		Συνολικός Πληθυσμός	Πληθυσμός 65+	% του συνολικού πληθυσμού	Πληθυσμός 85+	% του συνολικού πληθυσμού	85+, % των 65+
	1951 (Απογραφή)	7629,7	522,4	6,8	30,8	0,4	5,9
	1/12015	10858	2269,1	20,9	303,2	2,8	13,4
Σενάριο 1	01/01/2035	10128,1	2812,9	27,8	455,9	4,5	16,2
	01/01/2050	9526,4	3149,8	33,1	619,7	6,5	19,7
Σενάριο 2	01/01/2035	10414,6	2828,7	27,2	458	4,4	16,2
	01/01/2050	10063,9	3178,7	31,6	624,2	6,2	19,6
Σενάριο 3	01/01/2035	9514,5	2654,3	27,9	391,3	4,1	14,7
	01/01/2050	8315,1	2721,3	32,7	441,4	5,3	16,2
Σενάριο 4	01/01/2035	9788,5	2669,4	27,3	393,1	4,0	14,7
	01/01/2050	8819,8	2747,5	31,2	444,7	5,0	16,2
Σενάριο 5	01/01/2035	9523,2	2659,6	27,9	391	4,1	14,7
	01/01/2050	8542,4	2734,2	32,0	441,5	5,2	16,1
Σενάριο 6	01/01/2035	9805,5	2674,7	27,3	392,8	4,0	14,7
	01/01/2050	9105,6	2760,5	30,3	444,7	4,9	16,1

Συνέχεια από τη σελίδα 26

από τις πρώτες θέσεις στην Ευρώπη όσο αφορά στις εκτρώσεις με τον αριθμό τους να κυμαίνεται μεταξύ 100.000 με 250.000 ετησίως. Σε έρευνα που πραγματοποιήθηκε από την Ελληνική Εταιρεία Οικογενειακού Προγραμματισμού το 2015, σε δείγμα 1.320 γυναικών ηλικίας 16-22 ετών, βρέθηκε ότι το 33% περίπου είχε προχωρήσει σε τουλάχιστον μία έκτρωση στο παρελθόν. Από αυτές τις γυναίκες, οι 72 δήλωσαν ότι έχουν πραγματοποιήσει δύο εκτρώσεις, ενώ οι 25 είχαν προχωρήσει σε παραπάνω από δύο. Επίσης, με στοιχεία που αντλήθηκαν από τον Παγκόσμιο Οργανισμό Υγείας, η Ελλάδα την περίοδο 2011-2012 παρουσίασε αύξηση στο δείκτη εκτρώσεων/γεννήσεων της τάξης του 38%, όταν οι υπόλοιπες ευρωπαϊκές χώρες είτε διατήρησαν τα ίδια ποσοστά είτε τα μείωσαν. Τα στοιχεία υπογραμμίζουν το γεγονός πως τα υψηλά κόστη που συνδέονται με την εγκυμοσύνη, αλλά και η γενικότερη οικονομική αστάθεια της χώρας αποτελούν βασικούς παράγο-

ντες για τους οποίους οι γυναίκες προχωρούν σε διακοπή κύησης. Πέραν του υψηλού κόστους εγκυμοσύνης, μεγάλο ρόλο στην απόφαση απόκτησης ενός παιδιού διαδραματίζει το επίπεδο και η γενικότερη προσβασιμότητα του συστήματος υγείας. Στο δημόσιο τομέα οι δαπάνες υγείας μειώθηκαν κατά 45% την περίοδο 2009-2014 λόγω των έντονων οικονομικών πιέσεων, γεγονός που επηρέασε τις νοσοκομειακές υποδομές της χώρας. Η απουσία ολοκληρωμένης πληθυσμιακής κάλυψης υπηρεσιών Υγείας πλήττει άμεσα και την κατανομή μαιευτηρίων και γυναικολογικών κλινικών. Πιο συγκεκριμένα, η Ελλάδα παρουσιάζει σημαντική ανομοιομορφία ως προς την κατανομή μαιευτηρίων και γυναικολογικών κλινικών στις διαφορετικές περιφέρειές της με την Περιφέρεια Αττικής να διαθέτει τα περισσότερα σημεία παροχής μαιευτικών υπηρεσιών υγείας (30 μαιευτήρια και γυναικολογικές κλινικές/100.000 κατοίκους) και την Περι-

Πίνακας Α:Ελλάδα, πληθυσμός σε μεγάλες ηλικιακές ομάδες, πληθυσμός εργάσιμης ηλικίας, οικον. ενεργός πληθυσμός, απασχολούμενοι και άνεργοι, 1995//2015και 2015-2035 (ελάχιστο/μέγιστο βάσει των σεναρίων)

	1995		2005		2015		2025				2035			
							min		max		min		max	
	.000	%	.000	%	.000	%	.000	%	.000	%	.000	%	.000	%
Πληθυσμός (1/1)	10536,0		10970,0		10858,0		10240,5		10603,4		9514,5		10414,6	
Πληθυσμός (0-14 ετών)	1783,0	16,9	1656,0	15,1	1578,0	14,5	1251,1	12,2	1333,8	12,6	1043,2	11,0	1295,3	12,4
Πληθυσμός (15-64 ετών)	7133,9	67,7	7309,3	66,6	7011,0	64,6	6538,8	63,9	6762,3	63,8	5817,0	61,1	6290,6	60,4
Πληθυσμός 65 +	1.619,40	15,4	2005,6	18,3	2269,0	20,9	2450,6	23,9	2507,3	23,6	2654,3	27,9	2828,7	27,2
Πληθυσμός (65-84 ετών)	1.470,30	14,0	1815,3	16,5	1965,8	18,1	2065,3	20,1	2097,5	19,8	2263	23,8	2370,7	22,8
Πληθυσμός 85 ετών +	149,1	1,4	190,3	1,70	303,2	2,8	385,3	3,8	409,8	3,8	391,3	4,1	458,0	4,4
Πληθυσμός εργάσιμης ηλικίας (πληθυσμός 15-64 ετών)	7133,9		7309,3		7011,0		6538,8		6762,3		5817,0		6290,6	
Πληθυσμός εργάσιμης ηλικίας (πληθυσμός 15-64 ετών), % του συνολικού πληθυσμού		67,7		66,6		64,6		63,9		63,8		61,1		60,4
Οικον. ενεργός (15-64 ετών)	4.072,6		4.852,8		4.737,9		4303,6		4474,8		3821,3		4168,2	
Οικον. ενεργός (15-64 ετών), % του συνολικού πληθυσμού		38,7		44,2		43,6		42,03		42,20		40,16		40,02
Οικον. ενεργός (15-64 ετών), % του πληθυσμού των 15-64 ετών		57,1		66,4		67,6		65,8		66,2		65,7		66,3
Απασχολούμενοι (15-64 ετών)	3.692,8		4.360,7		3.548,0									
Απασχολούμενοι (15-64 ετών), % των οικον. ενεργών 15-64 ετών		90,7		89,9		74,9								
Άνεργοι (15-64 ετών)	379,8		492,1		1.189,9									
Άνεργοι (15-64 ετών) % των οικον. ενεργών 15-64 ετών		9,3		10,1		25,1								

Συνέχεια από τη σελίδα 31

φέρεια του Βορείου Αιγαίου τα λιγότερα (7 μαιευτήρια και γυναικολογικές κλινικές/ 100.000 κατοίκους), ενώ η αναλογία για τις υπόλοιπες υγειονομικές περιφέρειες κυμαίνεται κατά μέσο όρο στις 13 κλινικές ανά 100.000 κατοίκους. Από την κατάσταση αυτή, πλήττονται κυρίως οι απομακρυσμένες και νησιωτικές περιοχές της χώρας όπου η πρόσβαση σε ολοκληρωμένες μαιευτικές και γυναικολογικές υπηρεσίες είναι ιδιαίτερα περιορισμένη. Οι ελλείψεις αυτές οξύνουν το ελληνικό πρόβλημα υπογεννητικότητας αφού οι γυναίκες καλούνται να καλύψουν, μαζί με τις πάγιες μαιευτικές δαπάνες, και έξοδα μεταφοράς και μετάβασης από το νησί σε κάποιο αστικό κέντρο.

Η επίδραση της υπογεννητικότητας στην οικονομία

Η σχέση μεταξύ γονιμότητας και οικονομίας είναι αμφίδρομη και παρουσιάζει ιδιαίτερη δυναμική. Για δεκαετίες η επιστημονική κοινότητα προσπαθεί να αξιολογήσει την επιρροή των δημογραφικών αλλαγών στην οικονομική ανάπτυξη βασισμένη σε τρεις άξονες: ότι η πληθυσμιακές αλλαγές περιορίζουν, προωθούν ή είναι ανεξάρτητες από την οικονομική ανάπτυξη. Τα τελευταία χρόνια ωστόσο, η έρευνα δείχνει να επικεντρώνεται περισσότερο στην αρνητική επιρροή της υπογεννητικότητας, του μειωμένου αριθμού γεννήσεων και της ηλικιακής δομής του πληθυσμού στην οικονομική ανάπτυξη.

Σχεδόν σε κάθε περιοχή του κόσμου, η οικονομική ανάπτυξη

απέτυχε να επανέλθει στο ρυθμό που είχε πριν τη μεγάλη παγκόσμια ύφεση. Η διεθνής έρευνα υποδεικνύει διάφορες θεωρίες για αυτή την αδύναμη ανάκαμψη της οικονομίας, συμπεριλαμβανομένου του υψηλού δανεισμού των χωρών, της αυξανόμενης εισοδηματικής ανισότητας αλλά και της μειωμένης εμπιστοσύνης στο χρηματοπιστωτικό σύστημα που προκάλεσε η κρίση του χρέους. Παρόλο που κάθε ερμηνεία έχει την ανάλογη βαρύτητα, δεν έχει ακόμη αποδοθεί ολοκληρωμένα ένας από τους σημαντικότερους παράγοντες: η παγκόσμια μείωση του δείκτη γονιμότητας και ο τρόπος με τον οποίο επηρεάζει την αναπτυξιακή πορεία της οικονομίας. Το σκεπτικό είναι μάλλον προφανές: όταν ο πληθυσμός αυξάνεται, αυξάνονται ταυτόχρονα η κατανάλωση, αλλά και η εν δυνάμει παραγωγή της εγχώριας αγοράς, ενώ αντίθετα, η γήρανση του πληθυσμού και η αργή ανάπτυξη του εργατικού δυναμικού επιβραδύνουν το ΑΕΠ, οι νέοι σε ηλικία εργασίας καλούνται να στηρίξουν οικονομικά τους ηλικιωμένους και οι δημόσιοι προϋπολογισμοί καταπονούνται κάτω από το βάρος του υψηλότερου κόστους των προγραμμάτων υγείας και συνταξιοδότησης των ηλικιωμένων.

Συνεπώς, για να δημιουργηθούν οι στέρεες βάσεις για την ανοικοδόμηση της ελληνικής οικονομίας, απαιτείται ένα μείγμα πολιτικών που θα περιλαμβάνει δράσεις για τον περιορισμό της υπογεννητικότητας. Τέτοιες πολιτικές θα μπορούσαν να περιλαμβάνουν την ελαφρότερη φορολόγηση πολύτεκνων οικογενειών, τη δωρεάν ή με χαμηλό κόστος παροχή υπηρεσιών σε οικογένει-

es που αποφασίζουν να αποκτήσουν παιδιά, αλλά και τη γενναία μείωση του απαιτούμενου αριθμού παιδιών, ώστε να θεωρηθεί μια οικογένεια πολύτεκνη. Η σημερινή εικόνα του δείκτη γονιμότητας στην Ελλάδα είναι απογοητευτική, αλλά παράλληλα δημιουργεί και σημαντικές προοπτικές εάν οι εμπλεκόμενοι φορείς κινηθούν με αποφασιστικότητα. Η χώρα μας, στο γύρισμα του 21ου αιώνα κλείνει μία σημαντική σελίδα της δημογραφικής της ιστορίας κατά την οποία διαδραμάτισε κυρίως ρόλο χώρας υποδοχής μεταναστών, συγκαλύπτοντας έτσι τις βαθύτατες δημογραφικές παθογένειες σχεδόν 30 ετών.

Η οικονομική κρίση στην Ελλάδα αποκάλυψε το έλλειμα γονιμότητας και σε συνδυασμό με την μεγάλη οικονομική ύφεση, απομάκρυνε τα νέα ζευγάρια ακόμη περισσότερο από μία ενδεχόμενη απόφαση απόκτησης παιδιού.

Οι προϋπολογισμοί των νοικοκυριών μειώθηκαν, μαζί με τις κρατικές δαπάνες και επιδοτήσεις, έχοντας ευθύ αντίκτυπο στις υποδομές υγείας. Η μείωση των εισοδημάτων και τα υψηλά μαιευτικά κόστη δημιούργησαν προβλήματα ειδικά στις απομακρυσμένες περιοχές της χώρας οι οποίες κατέχουν ιδιαίτερα χαμηλή κάλυψη σε μαιευτικές και γυναικολογικές υπηρεσίες, συμπιέζοντας ακόμη περισσότερο την ήδη περιορισμένη ελληνική γονιμότητα. Η Ελλάδα βγαίνοντας από την κρίση θα πρέπει να μετατρέψει το δημογραφικό της κενό σε οικονομικό και κοινωνικό πλεόνασμα, έτσι ώστε να διατηρήσει θετικές προοπτικές ανάπτυξης στο μέλλον.



affidea

—πάνω από όλα είναι η υγεία

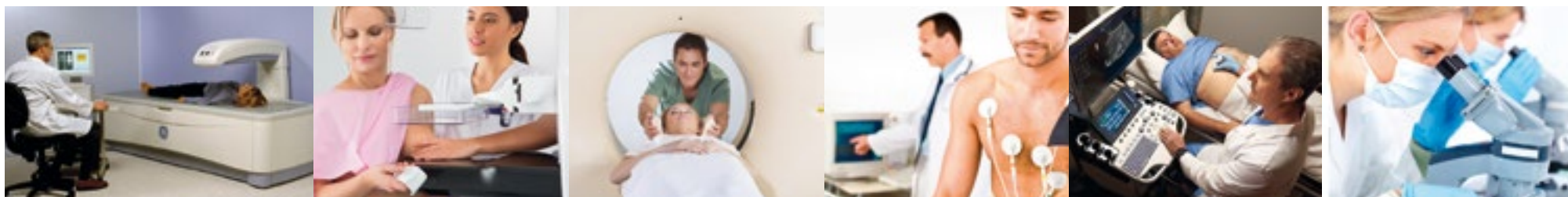


ΠΑΝΕΛΛΑΔΙΚΟ ΔΙΚΤΥΟ ΔΙΑΓΝΩΣΤΙΚΩΝ ΕΡΓΑΣΤΗΡΙΩΝ

ΑΠΕΙΚΟΝΙΣΗ | ΑΝΑΛΥΣΗ | ΔΙΑΓΝΩΣΗ

Η **Affidea** είναι ο μεγαλύτερος πάροχος **Πρωτοβάθμιας Φροντίδας Υγείας** στην Ευρώπη με τομείς δραστηριότητας τις απεικονιστικές εξετάσεις, τις εξετάσεις βιοπαθολογίας και ακτινοθεραπείας. Δραστηριοποιείται σε 16 χώρες μέσα από ένα δίκτυο 245 μονάδων υγείας και 7700 επαγγελματιών σε πανευρωπαϊκό επίπεδο.

Η **Affidea** λειτουργεί στην Ελλάδα από το 2005 με στόχο την παροχή ολοκληρωμένων πρωτοβάθμιων υπηρεσιών υγείας υψηλής ποιότητας για όλους. Σήμερα διαθέτει ένα εκτεταμένο **Πανελλαδικό Δίκτυο Διαγνωστικών Εργαστηρίων** σε πρότυπους ιατρικούς χώρους με τα υψηλότερα επίπεδα ασφάλειας, άνεσης και αισθητικής, ιατρικό εξοπλισμό τεχνολογίας αιχμής, καταξιωμένους ιατρούς με άριστη επιστημονική κατάρτιση και με το πλέον σύγχρονο σύστημα τηλεϊατρικής στην Ελλάδα. Τα εργαστήριά της είναι πιστοποιημένα κατά το διεθνές πρότυπο **ISO 9001**. Επιπλέον τα βιοπαθολογικά εργαστήρια είναι διαπιστευμένα από το Εθνικό Σύστημα Διαπίστευσης (Ε.Σ.Υ.Δ.) κατά το **ISO 15189**.



affidea.gr
info.gr@affidea.com

www.facebook.com/AffideaEvroiatniki

[www.linkedin.com/Affidea Greece](https://www.linkedin.com/AffideaGreece)

[www.youtube.com/Affidea Greece](https://www.youtube.com/AffideaGreece)

ΕΚΠΑ Επίτιμος διδάκτορας ιατρικής ο καθηγητής Άρθουρ Λι

Επίτιμος διδάκτορας της Ιατρικής Σχολής Επιστημών Υγείας του Πανεπιστημίου Αθηνών αναγορεύτηκε ο ομότιμος Καθηγητής Ιατρικής Άρθουρ Λι, πρόεδρος του συμβουλίου του πανεπιστημίου του Hong Kong και επίσης, πρόεδρος του Συμβουλίου Βιώσιμης Ανάπτυξης του Hong Kong.

Σε εκδήλωση που πραγματοποιήθηκε στη μεγάλη αίθουσα του Εθνικού και Καποδιστριακού Πανεπιστημίου Αθηνών, έγινε προσφώνηση από τον πρύτανη του Πανεπιστημίου Αθηνών, καθηγητή Μελέτιο-Αθανάσιο Δημόπουλο, ανάγνωση κειμένων από τον πρόεδρο του Τμήματος Ιατρικής, καθηγητή Πέτρο Σφηκκάκη και περιένδυση του τιμωμένου με την τήβεννο της Σχολής από την Κοσμήτορα καθηγήτρια Χάιδω Σπηλιοπούλου.

Παρουσίαση του έργου και της προσωπικότητας του Άρθουρ Λι έγινε από τον διευθυντή της Ε΄ Χειρουργικής Κλινικής του Πανεπιστημίου Αθηνών, καθηγητή Δημήτριο Α. Λινό, συχνό αρθρογράφο στο Ασφαλιστικό ΝΑΙ και Nextdeal.



Στιγμιότυπο από την εκδήλωση



Οι κ.κ. Δημήτρης Λινός, Άρθουρ Λι και Ευάγγελος Σπύρου

Ευρωκλινική Αθηνών

Συνεργασία με το ινστιτούτο οφθαλμολογίας LaserVision

ΣΕ ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗ συνεργασία προχώρησε η Ευρωκλινική Αθηνών με το εξειδικευμένο κλινικό και ερευνητικό ινστιτούτο οφθαλμολογίας LaserVision, ενισχύοντας ακόμα περισσότερο, όπως τονίζεται τις υπηρεσίες πρωτοβάθμιας και δευτεροβάθμιας υγείας που παρέχει.

Πρόσφατα πραγματοποιήθηκαν για πρώτη φορά στην Ευρωκλινική Αθηνών επεμβάσεις αιχμής για τη θεραπεία καταρράκτη. Τις επεμβάσεις πραγματοποίησε ο ίδιος ο Δρ. Αναστάσιος Κανελλόπουλος, καθηγητής οφθαλμολογίας του Πανεπιστημίου της Νέας Υόρκης. Πρόκειται για επεμβάσεις καταρράκτη με χρήση της πιο εξελιγμένης τεχνολογίας, με μικροσκοπικές τομές, ένθεση τορικών φακών (δηλαδή με διόρθωση αστιγματισμού), και κυρίως άμεση επιστροφή των ασθενών στην καθημερινή τους δραστηριότητα, φεύγοντας από την κλινική μετά από 1-2 ώρες. Αξίζει να σημειωθεί ότι οι επεμβάσεις αυτές που πραγματοποιούνται πλέον και στην Ευρωκλινική Αθηνών γίνονται με προεργασία βασισμένη στο πλέον εξελιγμένο σύστημα προεπεμβατικών μελετών παγκοσμίως, διαδικασία για την οποία είναι γνωστή η επιστημονική ομάδα του Δρ. Κανελλόπουλου και πρωτοπόρα σε παγκόσμιο επίπεδο. Εφαρμόζονται ειδικές μετρήσεις ακόμη και με laser για να καθορίσουν τον αστιγματισμό με πολλαπλές τεχνολογίες, ειδικοί αλγόριθμοι υπολογισμού του ενδοφακού καθώς και χρήση του πιο εξελιγμένου ενδοφακού που εμπεριέχει και αστιγματισμό. Για εμάς είναι στρατηγική προτεραιότητα η εξασφάλιση και προσφορά στον πολίτη υπηρεσιών υγείας ύψιστης ποιότητας, τόσο σε ιατρικό δυναμικό, όσο και σε τεχνολογία αιχμής, τόνισε ο διευθύνων σύμβουλος του ομίλου Ευρωκλινικής, κ. Αντώνης Βουκλαράς. Η Ευρωκλινική Αθηνών παραμένει κορυφαία επιλογή στην προτίμηση του κόσμου και τώρα, η συνεργασία μας με το LaserVision δημιουργεί έναν ακόμα λόγο γι' αυτό, πρόσθεσε ο κ. Βουκλαράς. Την ικανοποίηση για τη συνεργασία με την Ευρωκλινική εξέφρασε από την πλευρά του ο Δρ. Αναστάσιος Κανελλόπουλος.

Ερρίκος Ντυνάν Υποστηρικτής της Ελληνικής Ολυμπιακής Επιτροπής

Τη συνεργασία της Ελληνικής Ολυμπιακής Επιτροπής με το Ερρίκος Ντυνάν Hospital Center ως υποστηρικτή της Ελληνικής Ολυμπιακής Ομάδας Τόκυο 2020, ανακοίνωσαν σε ειδική εκδήλωση, που πραγματοποιήθηκε στο αμφιθέατρο του νοσηλευτικού κέντρου, ο πρόεδρος της ΕΟΕ κ. Σπύρος Καπράλος και ο πρόεδρος του Ερρίκος Ντυνάν Hospital Center, κ. Γεράσιμος Τσιαπάρας.

Η συνεργασία, που εξασφαλίζει την δωρεάν κάλυψη των υγειονομικών αναγκών των αθλητών – σε επίπεδο προαθλητικού ελέγχου, διαγνωστικών εξετάσεων, αλλά και επεμβάσεων ή νοσηλείας, σε όποια περίπτωση τυχόν απαιτηθεί – ενισχύει ουσιαστικά το σύνολο των αθλητών και αθλητριών που θα προετοιμαστούν για συμμετοχή στην κορυφαία αθλητική διοργάνωση του πλανήτη, καθώς συνοδεύει την προσπάθειά τους με την παροχή ιατρικών υπηρεσιών υψηλού επιπέ-



Στιγμιότυπο από την εκδήλωση. Στο βήμα ο κ.Χρήστος Μεγάλου

δου σε ένα από τα πλέον σύγχρονα νοσηλευτικά κέντρα της χώρας.

Πρόκειται για κοινωνική χορηγία που εντάσσεται στο ευρύτερο πρόγραμμα «Υιοθετήστε έναν αθλητή στο δρόμο για το TOKYO 2020», το οποίο έχει σχεδιάσει η Ελληνική Ολυμπιακή Επιτροπή, στοχεύοντας να στηρίξει σε πολλαπλά επίπεδα το πλάνο της ολυμπιακής προετοιμσίας και την ομάδα των αθλητών και

αθλητριών που διεκδικούν τη συμμετοχή τους στην Ολυμπιακή Αποστολή. Είμαστε περήφανοι γι' αυτή τη συνεργασία και θα επιδιώξουμε να επεκταθεί και σε άλλα πεδία, μέσα από κοινές δράσεις με την Ελληνική Ολυμπιακή Επιτροπή, τόνισε ο πρόεδρος του Ερρίκος Ντυνάν Hospital Center, κ. Γεράσιμος Τσιαπάρας, ενώ ο πρόεδρος της Ελληνικής Ολυμπιακής Επιτροπής κ. Σπύ-

ρος Καπράλος, ανέφερε μεταξύ άλλων ότι πλέον όλα αυτά τα παιδιά είναι σε καλά χέρια.

Για την Τράπεζα Πειραιώς, η εταιρική υπευθυνότητα έχει την έννοια της ενσωμάτωσης σε εθελοντική βάση, κοινωνικών, περιβαλλοντικών και πολιτιστικών δράσεων στις επιχειρηματικές της δραστηριότητες και στις επαφές της με τα ενδιαφερόμενα μέρη τόνισε και ο διευθύνων σύμβουλος της Τράπεζας κ. Χρήστος Μεγάλου χαιρετίζοντας την εκδήλωση.

Τέλος η Βασιλική Μιλλούση, πρόεδρος της Επιτροπής Αθλητών της ΕΟΕ, στο δικό της μήνυμα για τη σημαντική συνεργασία, τόνισε ότι η ιατρική κάλυψη των αθλητών είναι ιδιαίτερα σημαντική σε μια περίοδο εντατικής και επίπονης προετοιμσίας, που έχει ως στόχο τους Ολυμπιακούς Αγώνες. Η συνεργασία της Ελληνικής Ολυμπιακής Επιτροπής με το "Ερρίκος Ντυνάν" μειώνει τα δικά μας εμπόδια.

Ωνάσειο Καρδιοχειρουργικό Κέντρο Νέα αναβαθμισμένη αίθουσα αιμοδυναμικού εργαστηρίου

Με χορηγία του Ιδρύματος Ωνάση εγκαινιάστηκε η νέα αναβαθμισμένη αίθουσα του Αιμοδυναμικού Εργαστηρίου του Ωνασείου Καρδιοχειρουργικού Κέντρου. Το πλέον σύγχρονο ψηφιακό καρδιοαγγειογραφικό σύστημα οροφής Philips Azurion, μοναδικό στην Ελλάδα, δίνει τη δυνατότητα διενέργειας νέων τεχνικών σε τρεις διαστάσεις (3D), καρδιολογική χαρτογράφηση και πιλοήγηση (Dynamic Coronary Roadmap) και μείωση του συνολικού χρόνου εξέτασης (balloons, stents) με χρήση του προγράμματος StentBoost Live. Ο πρωτοποριακός σχεδιασμός του είναι καθοδηγούμενης θεραπείας μέσω εικόνας (image guided therapy) η οποία επιτρέπει την εύκολη και αποτελεσματική διενέργεια όλων των διαγνωστικών και επεμβατικών πράξεων, συμπεριλαμβανομένης της διαδερμικής αντικατάστασης αορτικής βαλβίδας και της διαδερμικής επιδιόρθω-



Στιγμιότυπο από τα εγκαίνια

σης της μιτροειδούς βαλβίδας. Με πάνω από 50% ριζική μείωση της ακτινοβολίας, το νέο σύστημα διασφαλίζει ακόμη περισσότερο ασθενείς και εργαζομένους.

Το Αιμοδυναμικό Εργαστήριο του Ωνασείου Καρδιοχειρουργικού Κέντρου είναι εξαιρετικά δραστήριο, καθώς διενεργούνται σε αυτό περισσότερες από 5.000 διαγνωστικές και επεμβατικές πράξεις ετησίως. Διαθέτει το μεγαλύτερο στην Ελλάδα, πρωτοπόρο πρόγραμμα αντικατάστασης της αορτικής βαλβίδας και το πλέον αναπτυσσόμενο πρόγραμμα επιδιόρθωσης της μιτροειδούς βαλβίδας. Ηγείται και στον τομέα της ηλεκτροφυσιολογίας στην Ελλάδα, ιδιαίτερα στην κατάλυση της κολπικής μαρμαρυγής και των κολπικών ταχυκαρδιών. Την ανακαινισμένη αίθουσα εγκαινίασε ο Αναπληρωτής Υπουργός Υγείας κ. Παύλος Πολάκης.

Όμιλος Υγεία Βελτιωμένα τα οικονομικά μεγέθη

Βελτίωση καταγράφουν τα οικονομικά αποτελέσματα του πρώτου τριμήνου που ανακοίνωσε ο όμιλος Υγεία σε σχετική ανακοίνωση.

Ειδικότερα, τα ενοποιημένα κέρδη προ τόκων, φόρων και αποσβέσεων (EBITDA) από συνεχιζόμενες δραστηριότητες του Υγεία καταγράφουν βελτίωση και διαμορφώθηκαν στα € 11,5 εκ. παρουσιάζοντας αύξηση 4,5%. Οι ενοποιημένες πωλήσεις του ομίλου από συνεχιζόμενες δραστηριότητες διατηρήθηκαν σε υψηλά επίπεδα και διαμορφώθηκαν στα € 55,9 εκ. από 55,6 εκατ. ευρώ κατά την αντίστοιχη περσινή περίοδο.

€ εκατ.	3Μ 2018	3Μ 2017	% Μεταβολή
Όμιλος			
Κύκλος Εργασιών	55,9	55,6	0,4%
EBITDA(1)	11,5	10,9	4,5%

(1) Αποτελέσματα προ φόρων, χρηματοδοτικών, επενδυτικών αποτελεσμάτων και αποσβέσεων.

Δυναμική παρουσία στο συνέδριο ιατρικού τουρισμού

Δυναμική παρουσία στο πρώτο διεθνές Συνέδριο Ιατρικού Τουρισμού (International Medical Travel Summit 2018- IMTJ) που πραγματοποιήθηκε στην Αθήνα, είχε ο όμιλος ΥΓΕΙΑ με τα νοσοκομεία ΥΓΕΙΑ και ΜΗΤΕΡΑ, στο πλαίσιο της διεύρυνσης των υπηρεσιών του σε νέες αγορές στο εξωτερικό.

Στο συνέδριο συμμετείχαν 330 εκπρόσωποι από νοσοκομεία, κλινικές υποβοηθούμενης αναπαραγωγής, οδοντιατρεία, κυβερνητικοί εκπρόσωποι από διεθνή σωματεία & οργανώσεις ιατρικού τουρισμού και σύμβουλοι επιχειρήσεων. Με κεντρικό μήνυμα "You are one ticket away from the best Healthcare" ο όμιλος Υγεία χρυσός χορηγός του συνεδρίου, συγκέντρωσε πλήθος επισκεπτών στο εταιρικό του περίπτερο, που είχε στο επίκεντρό του τον τελευταίος γενιάς εξοπλισμό που διαθέτει ιδιαίτερα στον τομέα της ρομποτικής χειρουργικής, την ανανεωμένη μονάδα υποβοηθούμενης αναπαραγωγής Institute of LIFE ΜΗΤΕΡΑ καθώς και τις κορυφαίες διαπιστεύσεις που διαθέτει ως προς την ποιότητα και την ασφάλεια των υπηρεσιών του. Στο πλαίσιο του συνεδρίου, ιδιαίτερο ενδιαφέρον συγκέντρωσαν οι ομιλίες του κ. Στέργιου Τασιόπουλου, αναπλ. διευθυντή της Α' παθολογικής κλινικής του Υγεία & αναπλ. διευθυντή ιατρικής υπηρεσίας του νοσοκομείου και του κ. Χάρη Χηνιάδη, μαιευτήρα-γυναικολόγου, επιστημονικού συνεργάτη της μονάδας υποβοηθούμενης αναπαραγωγής Institute of LIFE ΜΗΤΕΡΑ.

Ο κ. Τασιόπουλος αναφέρθηκε στον ρόλο που διαδραματίζουν οι διεθνείς πιστοποιήσεις προκειμένου να επιλέξει ο ασθενής το κατάλληλο νοσοκομείο για να νοσηλευτεί, τονίζοντας μεταξύ άλλων ότι το Υγεία είναι το μοναδικό νοσοκομείο στην Ελλάδα που από το 2010 έχει διαπιστευθεί από τον διεθνή οργανισμό Joint Commission International για την άριστη ποιότητα των ιατρικών του υπηρεσιών, εφάμιλλη με τα καλύτερα νοσοκομεία του εξωτερικού, ενώ παράλληλα έχει βραβευθεί με το διεθνές βραβείο "Best International Hospital".

Από την πλευρά του ο κ. Χηνιάδης μίλησε για τους λόγους για τους οποίους η Ελλάδα και συγκεκριμένα η Μονάδα Institute of LIFE ΜΗΤΕΡΑ αποτελεί έναν από τους πλέον ελκυστικούς προορισμούς για όλα τα υπογόνιμα ζευγάρια από την Ελλάδα και το εξωτερικό. Επεσήμανε



Επάνω, κατά τη διάρκεια του συνεδρίου, ο όμιλος συγκέντρωσε πλήθος επισκεπτών στο εταιρικό του περίπτερο, που εκπροσωπήθηκε από εργαζομένους της εμπορικής διεύθυνσης, της ομάδας διαχείρισης διεθνών ασθενών και του Κέντρου Μοριακής Μοριακής Βιολογίας & Κυτταρογενετικής

Αριστερά, οι σύνεδροι από το IMTJ κατά τη διάρκεια της ξενάγησής τους στα νοσοκομεία του ομίλου



μεταξύ άλλων ότι στη μονάδα υποβοηθούμενης αναπαραγωγής Institute of LIFE ΜΗΤΕΡΑ, ο τελευταίος γενιάς εξοπλισμός, οι πιστοποιήσεις της κατά ISO 9001:2008 και EN 15224:2012, και πάνω απ' όλα οι έμπειροι εμβρυολόγοι που τη στελεχώνουν, αποτελούν τους παράγοντες που την καθιστούν κέντρο αναφοράς, για Έλληνες και διεθνείς ασθενείς, που αντιμετωπίζουν θέματα υπογονιμότητας.

Σημειώνεται, ότι την τελευταία ημέρα του συ-

νεδρίου, μία μεγάλη ομάδα συνέδρων από το IMTJ επισκέφθηκαν τα νοσοκομεία Υγεία και Μπτερά, δείχνοντας ιδιαίτερο ενδιαφέρον για τις εξαιρετικές ξενοδοχειακές και τεχνικές υποδομές των νοσοκομείων. Παράλληλα, οι σύνεδροι είχαν τη δυνατότητα να γνωρίσουν από κοντά την ομάδα διαχείρισης διεθνών ασθενών (IPS - International Patient Services) του ομίλου Υγεία, που εξειδικεύεται στην άρτια φιλοξενία και εξυπηρέτηση των διεθνών ασθενών.

Στο Υγεία η πρώτη ρομποτική επέμβαση για καρκίνο ωοθήκης

Με επιτυχία πραγματοποιήθηκε εν τω μεταξύ στο νοσοκομείο Υγεία η πρώτη στη χώρα μας χειρουργική επέμβαση ογκομείωσης για καρκίνο ωοθήκης με το τελευταίος γενιάς Ρομποτικό Σύστημα DaVinci Xi. Η επέμβαση διενεργήθηκε από την ομάδα του χειρουργού, γυναικολόγου-ογκολόγου, κ. Γεωργίου Χείλαρη, διευθυντή της Β' Κλινικής Γυναικολογικής Ογκολογίας του ΥΓΕΙΑ & Λέκτορα Γυναικολογικής Ογκολογίας στο Πανεπιστήμιο Stanford των ΗΠΑ.

Η ασθενής, μετά από ομαλή ανάνηψη και 24ωρη παραμονή στο νοσοκομείο, πήρε εξιτήριο σε άριστη κλινική κατάσταση. Όπως εξηγεί ο κ. Χείλαρης συχνά σε μια ασθενή με προχωρημένου σταδίου καρκίνο ωοθήκης (ή σαλπίγγων ή περιτοναίου), χορηγείται αρχικά χημειοθεραπεία και ακολουθεί μερικούς μήνες μετά, χειρουργική επέμβαση "καθαρισμού", που στη συντριπτική πλειοψηφία γίνεται ανοικτά με μεγάλη κάθετη τομή στη κοιλιά, η οποία επιστημονικά ονομάζεται «διάμεση κυτταρομείωση ή ογκομείωση. Ακολουθεί δε συνήθως, ολοκλήρωση του θεραπευτικού πλάνου με επιπρόσθετη συμπληρωματική χημειοθεραπεία. Στην ασθενή αυτή, διενεργήθηκε η ανωτέρω επέμβαση αποκλειστικά με ρομποτική χειρουργική και συγκεκριμένα έγινε πλήρης αφαίρεση των λεμφαδένων της λεκάνης καθώς και της αορτής και κάτω κοίλης φλέβας, έως και το ύψος των νεφρικών φλεβών. Επιπρόσθετα, έγινε και πλήρης αφαίρεση υπολειμματικών ογκιδίων από την κοιλιά καθώς επίσης και από ένα ιστό που "σκεπάζει" τα σπλάχνα της κοιλιάς (ριζική επιπλοεκτομή). Οι παραπάνω ιστοί μπορεί να έχουν εμφανείς καρκινικές βλάβες ή και μικρές μεταστάσεις, δηλαδή επιζήσαντα καρκινικά κύτταρα που δεν έχουν εξαλειφθεί με τη χρήση της αρχικής χημειοθεραπείας. Επομένως, οι αφαίρεση τέτοιων ιστών (κυτταρομείωση) ή ορατών όγκων (ογκομείωση) βελτιώνει σημαντικά την πρόγνωση της νόσου και την ανταπόκριση σε συμπληρωματική χημειοθεραπεία, τόνισε ο κ. Χείλαρης.

Τα πλεονεκτήματα της λαπαροσκοπικής καθώς και της ρομποτικής υποβοηθούμενης τεχνικής, όπως στο συγκεκριμένο περιστατικό, είναι η ταχεία ανάρρωση μιας ήδη βεβαρημένης -από την χημειοθεραπεία- γυναίκας και επιπλέον η ταχύτερη επανέναρξη της μετεγχειρητικής χημειοθεραπείας που κανονικά καθυστερεί τουλάχιστον 4-6 εβδομάδες μέχρι να επουλωθεί η τομή. Η χρήση ελάχιστα επεμβατικών τεχνολογιών αιχμής, όπως το τελευταίος γενιάς Ρομποτικό Σύστημα DaVinci Xi, δίνει τη δυνατότητα σε αυστηρά και κατάλληλα επιλεγμένες ασθενείς με προχωρημένου σταδίου γυναικολογικό καρκίνο, να αναρρώσουν άμεσα και να ολοκληρώσουν τη θεραπεία τους γρηγορότερα, με καλύτερη ποιότητα ζωής. Η επέμβαση αυτή πραγματοποιείται εδώ και περίπου πέντε χρόνια στα μεγαλύτερα αντικαρκινικά κέντρα των ΗΠΑ.

Interamerican Ρύθμισε τον διαβήτη σου, προστάτεψε την καρδιά σου

Και φέτος η Interamerican υποστήριξε χορηγικά την 4η εκστρατεία πρόληψης και ευαισθητοποίησης των κατοίκων σε νησιά του Αιγαίου για τη νόσο του σακχαρώδους διαβήτη, που οργάνωσε η Α.Μ.Κ.Ε. «Με Οδηγό τον Διαβήτη».

Με κεντρικό μήνυμα «Ρύθμισε τον διαβήτη σου, προστάτεψε την καρδιά σου» και σκοπό την ενημέρωση σε συνδυασμό με διαγνωστικές εξετάσεις, ομάδα ιατρών και εξειδικευμένου προσωπικού ταξίδεψε με ιστιοπλοϊκό σκάφος, σε Αμοργό, Δονούσα, Σχοινούσα, Ηρακλεία, Ίο, Κίμωλο, Σίφνο και Σέριφο, όπου οργανώθηκαν ομιλίες διαφώτισης και εκπαίδευσης για τα συμπτώματα, τις επιπλοκές, τις πρώτες βοήθειες σε περίπτωση υπογλυκαιμίας, τα σημερινά δεδομένα και τις νέες θεραπείες.

Επίσης, πραγματοποιήθηκαν δωρεάν εξετάσεις σε συνολικά 500 άτομα, με έλεγχο γλυκόζης, γλυκοζυλιωμένης αιμοσφαιρίνης, λιπιδαιμίας, συνδρόμου διαβητικού ποδιού και αρτηριακής πίεσης. Είναι αξιοσημείωτο ότι διαγνώστηκαν 184 πάσχοντα από σακχαρώδη διαβήτη άτομα, ενώ 4 περιστατικά δεν είχαν προηγούμενο διάγνωσης.

Η εξάπλωση του διαβήτη τύπου II, ειδικότερα, έχει λάβει πληθυσμιακά ανησυχητικές διαστάσεις, ενώ εμφανίζεται όλο και συχνότερα σε παιδικές ηλικίες και στην εφηβεία, λόγω του σύγχρονου τρόπου ζωής. Σύμφωνα με στοιχεία (Harvard T.H. Chan, School of Public Health), από το



2010 έως σήμερα έχουν νοσήσει 285 εκατομμύρια άτομα και έως το 2030 προβλέπεται οι πάσχοντες να φθάσουν στα 439 εκατομμύρια, όταν το 1985 ανέρχονταν μόλις σε 30 εκατομμύρια. Ωστόσο, ο διαβήτης τύπου II είναι, σε μεγάλο βαθμό, αναστρέψιμος. Η διατήρηση του σωματικού βάρους υπό έλεγχο, η σωματική άσκηση, η υγιεινή διατροφή και η

διακοπή ή έστω ο δραστήσιμος περιορισμός του καπνίσματος αποτελούν βασικά μέτρα πρόληψης.

Για την Interamerican, που εστιάζει στην πρόληψη όχι μόνο λόγω της ασφαλιστικής δραστηριότητάς της στην υγεία, αλλά και της ανταπόκρισής της με κοινωνική υπευθυνότητα στις επιταγές των 17 Στόχων Βιώσιμης Ανάπτυξης και ειδικότερα του 3ου

Στόχου για «καλή υγεία και ευμερσία», που έχει θέσει ο Οργανισμός Ηνωμένων Εθνών στο πλαίσιο της Ατζέντας 2030, το ενδιαφέρον και η χορηγική συμμετοχή σε ανάλογες πρωτοβουλίες είναι εύλογα. Υποστηρίζουμε τη συστηματική ενημέρωση όχι μόνο των πελατών μας, αλλά και της ευρύτερης κοινωνίας, ως οργανισμός που στοχεύει στην ποιότητα ζωής και το δικαίωμα όλων των πολιτών στην υγεία, τόνισε ο κ. Γιώργος Βελιώτης, γενικός διευθυντής ασφαλίσεων ζωής και υγείας της εταιρείας. Σε αυτή τη βάση, άλλωστε, εξελίσσουμε και τις προτάσεις μας, φιλοδοξώντας να δημιουργήσουμε ένα οικοσύστημα υπηρεσιών και παροχών στον τομέα της υγείας μέσω συνεργασιών όπως αυτή της καμπάνιας για τον σακχαρώδη διαβήτη, πέρα από την ασφάλιση υγείας και τις υποδομές υπηρεσιών που η Interamerican διαθέτει για την πρωτοβάθμια φροντίδα, υπογράμμισε ο κ.Βελιώτης.

AtlasMed Νέα υπηρεσία βοήθειας

ΜΕ ΤΗΝ INTERAMERICAN ενώνει τις δυνάμεις της η Atlas Security και αναβαθμίζει σημαντικά την ποιότητα της ιατρικής βοήθειας που προσφέρει, μέσω της μοναδικής υπηρεσίας AtlasMed. Πρόκειται για υπηρεσία που, για πρώτη φορά στην Ελλάδα, φέρνει την ιατρική βοήθεια στο σπίτι οποιαδήποτε στιγμή χρειαστεί, με το πάτημα ενός πλήκτρου στο χειριστήριο του συναγερμού. Κάθε φορά που κάποιος αντιμετωπίζει ένα θέμα υγείας ή χρειάζεται μια ιατρική συμβουλή και καθοδήγηση οποιασδήποτε ειδικότητας, υπάρχει πάντα ένας ιατρός για να τον συμβουλευτεί, διαθέσιμος επί 24 ώρες το 24ωρο, καθ' όλες τις ημέρες του έτους. Ακόμη και αν χρειαστεί υγειονομική διακομιδή του σε νοσοκομείο, η Interamerican παρέχει αυτή τη δυνατότητα άμεσα, εφόσον διαθέτει στόλο με ιδιότητα ασθενοφόρα σύγχρονου ιατρικού εξοπλισμού. Λειτουργικά, η υπηρεσία ενεργοποιείται πολύ απλά, με το πάτημα ενός πλήκτρου. Αμέσως, το Κέντρο της Atlas Security επικοινωνεί με το πρόσωπο που καλεί και το συνδέει με το συντονιστικό κέντρο της Interamerican, που αναλαμβάνει την περαιτέρω εξυπηρέτησή του.

ΕΚΠΑ Νέα μονάδα για τα κακοποιημένα παιδιά

Παρουσία του προέδρου της Δημοκρατίας Προκόπη Παυλόπουλου, εγκαινιάστηκε η νέα Μονάδα Φροντίδας για την Ασφάλεια των Παιδιών «Σόφη Βαρβιτσιώτη».

Η νέα μονάδα λειτουργεί στη Β' Παιδιατρική Κλινική της Ιατρικής Σχολής του Ε.Κ.Π.Α. στο Νοσοκομείο Παίδων «Π. & Α. Κυριακού» και αποτελεί τον πρώτο εξειδικευμένο νοσοκομειακό χώρο για την εξέταση και διεπιστημονική αντιμετώπιση παιδιών με υποψία κακοποίησης / παραμέλησης. Η Οικογένεια Ι. Βαρβιτσιώτη και το Ίδρυμα Δημητρίου και Μιλάν Λαμπροπούλου, σε συνεργασία με τον Οργανισμό ΕΛΙΖΑ, τιμώντας την προσφορά της Σόφης Βαρβιτσιώτη και ακολουθώντας το παράδειγμά της, εις μνήμην της, πραγματοποίησαν μία σημαντική δωρεά για τη δημιουργία της Μονάδας Φροντίδας για την Ασφάλεια των Παιδιών "Σόφη Βαρβιτσιώτη".



Ο Πρόεδρος της Δημοκρατίας στα εγκαίνια της νέας μονάδας για την ασφάλεια των παιδιών «Σόφη Βαρβιτσιώτη»

Σε αυτόν τον κόσμο, λοιπόν, είναι υποχρέωση όλων μας να αναλάβουμε σχετικές πρωτοβουλίες, ο κάθε φορέας στο πεδίο αρμοδιότητάς του, αλλά και οι πολίτες μεμονωμένα ως ενεργά κύτταρα της κοινωνίας, για ένα ασφαλέστερο αύριο για όλα τα παιδιά, πρόσθεσε ο κ.Δημόπουλος.

Το φαινόμενο της σωματικής κακοποίησης παιδιών και οι διαστάσεις που έχει λάβει —καθώς σύμφωνα με έρευνες 1 στα 2 παιδιά ηλικίας 11-16 ετών έχει πέσει θύμα τουλάχιστον μιας εμπειρίας σωματικής βίας— καθιστούν πιο επιτακτική από ποτέ την ανάγκη σχεδιασμού εθνικών προγραμμάτων, ειδικών δράσεων, καθώς και λειτουργίας εξειδικευμένων μονάδων, με εθνικό αποτύπωμα, όπως η νέα Μονάδα Φροντίδας για την Ασφάλεια των Παιδιών - "Σόφη Βαρβιτσιώτη", τόνισε πρύτανης του ΕΚΠΑ, καθηγητής Μ.-Α. Δημόπουλος, υποδεχόμενος τον Πρόεδρο της Δημοκρατίας.



ΙΑΣΩ Παιδών

Παιδικά check up

ΜΕ ΤΟ ΜΗΝΥΜΑ «HEALTHY, SET, GO!», το ΙΑΣΩ Παιδών είναι έτοιμο να υποδεχτεί τους μικρούς του φίλους για την πραγματοποίηση των ολοκληρωμένων πακέτων προληπτικών εξετάσεων υγείας, και όπως τονίζεται στο ΙΑΣΩ Παιδών, φροντίζουμε ό,τι πολυτιμότερο έχετε, το παιδί σας. Δέκα χρόνια τώρα, παρέχουμε την πιο σύγχρονη ιατρική φροντίδα, χάρη στο κορυφαίο ιατρικό και νοσηλευτικό προσωπικό και τις υπερσύγχρονες εγκαταστάσεις μας.

Τα πακέτα προληπτικών εξετάσεων είναι τα ακόλουθα:

- Βασικό πακέτο 60€: οφθαλμολογική εξέταση, ηλεκτροκαρδιογράφημα, triplex & καρδιολογική εξέταση
- Έλεγχος άθλησης 80€: οφθαλμολογική εξέταση, ηλεκτροκαρδιογράφημα, triplex & καρδιολογική εξέταση, δερματολογικός έλεγχος
- Ολοκληρωμένος ΩΡΛ έλεγχος 40€: ΩΡΛ εξέταση, ακοόγραμμα και τυμπανόγραμμα
- Έλεγχος Σωματικού Βάρους 80€: εξέταση από δύο ειδικότητες – Παιδίατρος-Ενδοκρινολόγος, Διατροφολόγος-Διαιτολόγος
- Έλεγχος Σπονδυλικής Στήλης - Σκολίωσης 30€: επισκόπηση των σημαντικών χαρακτηριστικών, Αναλυτικό αναπτυξιολογικό ιστορικό, forward bending test, σε συνεργασία με Χειρουργό Σκολίωσης & Σπονδυλικής Στήλης
- Αξιολόγηση συμμετοχής σε αθλητικές δραστηριότητες 40€: αναγνώριση, αντιμετώπιση, πρόληψη και καθοδήγηση του παιδιού για την ασφαλή συμμετοχή του σε αθλητικές δραστηριότητες από Ειδικό Ορθοπαιδικό Αθλητικών Κακώσεων
- Κινητική Ανάλυση Στάσης & Βάδισης 40€: πελματογράφημα, αξιολόγηση πελματικών αποτελεσμάτων και κατασκευή εξειδικευμένων ορθωτικών πελμάτων σε συνεργασία με Παιδο-Φυσικοθεραπευτή με 50€

Οι εξετάσεις διενεργούνται καθημερινά κατόπιν τηλεφωνικού ραντεβού μέχρι 15/11/2018, ημέρα λήξης του προγράμματος. Τα check up απευθύνονται σε παιδιά ηλικίας 5 ετών και άνω.

Ιστορικά Πρωτόπορος η INTERAMERICAN



1969: Ασφαλιστήριο

Το πρώτο ασφαλιστήριο πληρώματος διαστημοπλοίου (Apollo 11)



1989: Αμοιβαία Κεφάλαια

Η πρώτη ιδιωτική εταιρεία διαχείρισης Αμοιβαίων Κεφαλαίων



1991-1992: Άμεση Ιατρική Βοήθεια και Οδική Βοήθεια

Οι πρώτες εταιρείες παροχής βοήθειας, με ιδιότητα μέσα και πανελλαδικό δίκτυο εξυπηρέτησης



1998: Υπηρεσίες Υγείας

Η πρώτη ασφαλιστική εταιρεία με ιδιότητα κλινική



1998: Medisystem

Το πρώτο ιδιωτικό Σύστημα Ασφάλισης Υγείας με πρωτοβάθμιες και δευτεροβάθμιες υπηρεσίες



2002: Πολυϊατρείο Medifirst

Το πρώτο ιδιωτικό πολυϊατρείο στην Ελλάδα από ασφαλιστική εταιρεία



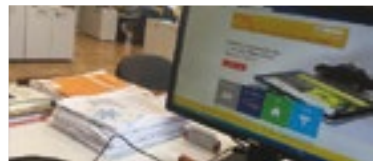
2005: "askme"

Το πρώτο digital γραφείο για όλους τους συνεργαζόμενους ασφαλιστές και brokers



2006: Anytime

Η πρώτη direct ασφάλιση στην Ελλάδα



2006: e-sales

Το πρώτο συμβόλαιο που εκδίδεται σε Γραφείο Πωλήσεων (ψηφιακή διαδικασία)



2010: TEA INTERAMERICAN

Το πρώτο Ταμείο Επαγγελματικής Ασφάλισης για τους εργαζόμενους ασφαλιστικής εταιρείας



2011: "Capital"

Το πρώτο σύστημα επένδυσης ανοιχτής αρχιτεκτονικής, με τους καλύτερους διαχειριστές παγκοσμίως



2012: "CarPoint"

Η πρώτη μονάδα αποζημίωσης και επισκευής οχημάτων στην Ελλάδα



2013: "Genius"

Το πρώτο σύστημα tele-underwriting στην ασφάλιση Υγείας



2013: Partnerships

Η πρώτη συμφωνία πώλησης ασφαλιστικών προϊόντων μέσω δικτύων λιανικής



2015: Οχήματα χωρίς οδηγό

Η πρώτη ασφάλιση οχήματος χωρίς οδηγό στην Ευρώπη (πilotικό πρόγραμμα CityMobil2)

Πρωτόπορος και για την Κοινωνία - το Περιβάλλον

2004 - "Πράξεις Ζωής": το πρώτο οργανωμένο σχέδιο Εταιρικής Υπευθυνότητας στην ασφαλιστική αγορά

2006 - UNEP FI: η πρώτη ελληνική ασφαλιστική εταιρεία μέλος του United Nations Environment Program Finance Initiative

2008 - Global Compact: η πρώτη ελληνική ασφαλιστική εταιρεία μέλος του Global Compact του ΟΗΕ (Οικογενικού Συμφώνου)

2012 - Αρχές Αειφόρου Ασφάλισης: η μοναδική ελληνική ασφαλιστική εταιρεία ιδρυτικό μέλος των PSI του UNEP FI

2015 - "Enterprise 2020": υπογραφή της Ευρωπαϊκής Επιχειρηματικής Διακήρυξης για τη Νεολαία

"Sustainable Greece 2020": Η Interamerican Πρεσβευτής Βιωσιμότητας

ΟΛΟΚΛΗΡΟ ΤΟ ΝΟΜΟΣΧΕΔΙΟ-ΣΚΟΥΠΑ ΤΟΥ ΥΠΟΥΡΓΕΙΟΥ ΕΡΓΑΣΙΑΣ. ΔΙΑΜΟΡ

Μείωση προστίμου, διαγραφή οφειλών

Στη Βουλή αναμένεται να κατατεθεί το νομοσχέδιο-σκούπα του Υπουργείου Εργασίας το οποίο περιλαμβάνει διατάξεις για την αλληλαγία του τρόπου επιβολής προστίμου για την αδήλωτη εργασία, τη διαγραφή αμφισβητούμενων οφειλών προς τον πρώην ΟΑΕΕ και ευνοϊκές αλλαγές στη συνταξιοδότηση των αγροτών. Θέτει επίσης περιορισμούς στο καθεστώς της μαθητείας και της εργολαβίας ενώ ενοποιείται και ενθαρρύνει την αναδοχή των ασυνόδευτων στη χώρα μας ανηλίκων-υπηκόων τρίτων χωρών.

Καταπολέμηση αδήλωτης εργασίας

Το νομοσχέδιο διαμορφώνει μία νέα αρχιτεκτονική στα πρόστιμα για την αδήλωτη εργασία.

Για κάθε αδήλωτο εργαζόμενο επιβάλλεται πρόστιμο 10.500 ευρώ στον εργοδότη και αναδρομική καταβολή ασφαλιστικών εισφορών τριών μηνών. Το πρόστιμο προσαυξάνεται σε περιπτώσεις υποτροπής. α) κατά 100% για την πρώτη μετά την αρχική παράβαση, και β) κατά 200% για κάθε μεταγενέστερη παράβαση.

Ωστόσο προβλέπεται η δυνατότητα έκπτωσης του προστίμου, εφόσον προσληφθεί άμεσα ο αδήλωτος εργαζόμενος με σύμβαση εργασίας πλήρους απασχόλησης και τρίμηνη αναδρομική καταβολή ασφαλιστικών εισφορών. Η έκπτωση θα είναι ανάλογη της διάρκειας της σύμβασης, ενώ ο εργοδότης υποχρεούται να διατηρεί το σύνολο των θέσεων εργασίας και το καθεστώς απασχόλησης. Δηλαδή το πρόστιμο θα μειώνεται:

Αστο ποσό των επτά χιλιάδων (7.000) ευρώ, σε περίπτωση πρόσληψης με σύμβαση εργασίας διάρ-

Για κάθε αδήλωτο εργαζόμενο επιβάλλεται πρόστιμο 10.500 ευρώ στον εργοδότη και αναδρομική καταβολή ασφαλιστικών εισφορών τριών μηνών. Το πρόστιμο προσαυξάνεται σε περιπτώσεις υποτροπής κατά 100% για την πρώτη μετά την αρχική παράβαση, και κατά 200% για κάθε μεταγενέστερη παράβαση

κειας τουλάχιστον τριών (3) μηνών, στο ποσό των πέντε χιλιάδων (5.000) ευρώ, σε περίπτωση πρόσληψης με σύμβαση εργασίας διάρκειας τουλάχιστον έξι (6) μηνών, και

Γστο ποσό των τριών χιλιάδων (3.000) ευρώ, σε περίπτωση πρόσληψης με σύμβαση εργασίας διάρκειας τουλάχιστον ενός (1) έτους.

Στις περιπτώσεις εποχικών εργασιών (πχ τουριστική περίοδος) εφόσον ο χρόνος λειτουργίας της επιχείρησης ή εκμετάλλευσής δεν επαρκεί για τη συμπλήρωση του ελάχιστου απαιτούμενου χρόνου απασχόλησης ο εργοδότης μπορεί να προβεί σε κατάτμηση της σύμβασης ορισμένου χρόνου κατά την περίοδο λειτουργίας στην οποία διενεργήθηκε ο έλεγχος και κατά την επόμενη περίοδο λειτουργίας. Διατάξεις της κείμενης νομοθεσίας περί υποχρέωσης επαναπρόσληψης εργαζομένων εποχικών επιχειρήσεων εξακολουθούν να ισχύουν.

Κανόνες στις εργολαβίες

Θεσπίζονται κανόνες με σκοπό η ευθύνη κατά την εκτέλεση ενός ανατεθειμένου έργου να επιβαρύνει τον αναθέτοντα εργολάβο η υπερεργολάβο έναντι του εργαζομένου. Έτσι, διευρύνεται η προστασία των εργατικών δικαιωμάτων για την καταβολή οφειλόμενων αποδοχών, ασφαλιστικών εισφορών και τυχόν οφειλόμενων απο-

ζημιώσεων απόλυσης, για την αποζημίωση σε περίπτωση εργατικού ατυχήματος και την εφαρμογή των μέτρων υγείας και ασφάλειας. Κάθε φυσικό ή νομικό πρόσωπο που αναθέτει, στο πλαίσιο της επιχειρηματικής του δραστηριότητας, την εκτέλεση έργου ή τμήματος έργου (αναθέτων) σε άλλο φυσικό ή νομικό πρόσωπο (εργολάβο) ευθύνεται εις ολόκληρον και αλληλεγγύως με τον εργολάβο έναντι των εργαζομένων του τελευταίου για την καταβολή των οφειλόμενων αποδοχών, ασφαλιστικών εισφορών, καθώς και των τυχόν οφειλόμενων αποζημιώσεων απόλυσης.

Στη σύμβαση ανάθεσης έργου ή τμήματος του έργου περιλαμβάνεται ειδικός όρος για την υποχρέωση τήρησης από τον εργολάβο των διατάξεων της εργατικής και ασφαλιστικής νομοθεσίας, της νομοθεσίας για την υγεία και ασφάλεια των εργαζομένων, καθώς και της νομοθεσίας για την πρόληψη του επαγγελματικού κινδύνου.

Ο εργολάβος υποχρεούται να αποστέλλει κάθε μήνα στον αναθέτοντα αποδείξεις καταβολής των αποδοχών και των τυχόν οφειλόμενων αποζημιώσεων απόλυσης και βεβαιώσεις καταβολής των ασφαλιστικών εισφορών των εργαζομένων του, καθώς και των εργαζομένων του υπερεργολάβου σε περίπτωση υπερεργολαβίας.

Ο αναθέτων διατηρεί το δικαίωμα



αναγωγής, σύμφωνα με τις κείμενες διατάξεις, ιδίως εάν επέδειξε τη δέουσα επιμέλεια ως προς την εκπλήρωση των υποχρεώσεων του εργολάβου και του τυχόν υπερεργολάβου προς τους εργαζομένους τους. Δέουσα επιμέλεια θεωρείται ότι υπάρχει, ιδίως όταν ο αναθέτων σωρευτικά:

Α αξιώνει από τον εργολάβο, σύμφωνα με την παρ. 4, την αποστολή των μηνιαίων αποδείξεων καταβολής των αποδοχών και των τυχόν οφειλόμενων αποζημιώσεων απόλυσης καθώς και των μηνιαίων βεβαιώσεων καταβολής των ασφαλιστικών εισφορών των εργαζομένων του εργολάβου και του τυχόν υπερεργολάβου,

Β αποστέλλει εξώδικοι δήλωση στον εργολάβο και τον τυχόν υπερεργολάβο αμέσως μετά τη διαπίστωση της παράβασης των υποχρεώσεων τους έναντι των εργαζομένων τους ή της μη τήρησης της υποχρέωσης της

περ. α', καλώντας τους να συμμορφωθούν εντός δεκαπέντε (15) ημερών, και

Γ καταγγέλλει τη σύμβαση με τον εργολάβο αμέσως μετά την άπρακτη παρέλευση της προθεσμίας των δεκαπέντε (15) ημερών από την κοινοποίηση της εξώδικης δήλωσης της περ. β'.

Δικαίωμα αναγωγής, υπό τους ίδιους όρους, έχει και ο εργολάβος έναντι του υπερεργολάβου.

Αν η εργασία παρέχεται στις εγκαταστάσεις της επιχείρησης ή της εκμετάλλευσής του αναθέτοντα, ο τελευταίος υποχρεούται από κοινού με τον εργολάβο ή και τον υπερεργολάβο να τηρεί, σύμφωνα με τις κείμενες διατάξεις, τα μέτρα υγείας και ασφάλειας στην εργασία, ευθυνόμενος εις ολόκληρον και αλληλεγγύως με τον εργο-

Δεν θα είναι υποχρεωτική πλέον η διακοπή της επαγγελματικής

Ρυθμίζεται ενιαία εντός του ΕΦΚΑ η έναρξη του δικαιώματος καταβολής της σύνταξης (1η του επόμενου μήνα) και η λήξη (στο τέλος του μήνα εντός του οποίου επέρχεται ο λόγος διακοπής της σύνταξης). Επιπλέον, δεν θα είναι υποχρεωτική πλέον η διακοπή της επαγγελματικής δραστηριότητας, προκειμένου να αρχίσει η συνταξιοδότηση.

Το δικαίωμα σύνταξης γήρατος αρχίζει από την πρώτη του επόμενου της υποβολής της αίτησης συνταξιοδότησης μήνα, υπό την προϋπόθεση ότι κατά την ημερομηνία αυτή πληρούνται όλες οι νόμιμες προϋποθέσεις συνταξιοδότησης, σε αντίθετη δε περίπτωση, από την πρώτη ημέρα του μήνα που έπεται εκείνου κατά τον οποίο πληρούνται όλες οι νόμιμες προϋποθέσεις. Τα δικαιολογητικά που απαιτούνται κατά περίπτωση για τη συνταξιοδότηση λόγω γήρατος υποβάλλονται μέχρι την τελευταία ημέρα του έκτου (6ου) μήνα που

έπεται του μήνα υποβολής της αίτησης συνταξιοδότησης. Αν από τα υποβαλλόμενα δικαιολογητικά προκύπτει ότι οι απαραίτητες για τη συνταξιοδότηση προϋποθέσεις, όπως αυτές προσδιορίζονται για κάθε κατηγορία ασφαλισμένων του ΕΦΚΑ, πραγματοποιήθηκαν σε επόμενο ημερολογιακό της αίτησης συνταξιοδότησης μήνα, ως χρόνος έναρξης του δικαιώματος σύνταξης ορίζεται η πρώτη του επόμενου της συμπλήρωσης των απαραίτητων προϋποθέσεων μήνα. Αν παρέλθει άπρακτη η προθεσμία των έξι (6) μηνών για την υποβολή των απαιτούμενων δικαιολογητικών με υπαιτιότητα του ασφαλισμένου, η αίτηση συνταξιοδότησης λόγω γήρατος απορρίπτεται και εκδίδεται σχετική απόφαση.

ΒΓια τα πρόσωπα για τα οποία απαιτείται από την κείμενη νομοθεσία η λήψη της υπαλληλικής σχέσης ή η διαγραφή από τις τάξεις των Ενόπλων Δυνάμεων, των Σωμάτων Ασφαλείας και του Πυρο-

σβεστικού Σώματος, προκειμένου να συνταξιοδοτηθούν λόγω γήρατος, η προϋπόθεση αυτή εξακολουθεί να ισχύει.

ΓΟι ασφαλισμένοι που, κατά την έναρξη χορήγησης της σύνταξης, συνεχίζουν την απασχόλησή τους ως μισθωτοί ή μη μισθωτοί, διέπονται από τις διατάξεις περί απασχόλησης συνταξιούχων. Στις περιπτώσεις αυτές δεν απαιτείται η διακοπή της επαγγελματικής δραστηριότητας, όπως προβλέπεται ανά πρώην ασφαλιστικό φορέα και η συνέχιση της απασχόλησης δηλώνεται στην αίτηση συνταξιοδότησης.

ΔΕιδικά για τους ασφαλισμένους επαγγελματίες οδηγούς, εκπαιδευτές και αυτοκινητιστές για τους οποίους απαιτείται, με βάση την ισχύουσα νομοθεσία, η κατάθεση της επαγγελματικής άδειας οδήγησης για την έναρξη της συνταξιοδότησης, το δικαίωμα σύνταξης ξεκινά την πρώτη του επόμενου μήνα της υποβολής της αίτησης

ΦΩΝΕΙ ΜΙΑ ΝΕΑ ΑΡΧΙΤΕΚΤΟΝΙΚΗ ΣΤΑ ΠΡΟΣΤΙΜΑ ΓΙΑ ΤΗΝ ΑΔΗΛΩΤΗ ΕΡΓΑΣΙΑ

και περιορισμοί στους «εργολάβους»



αυτή να έχει καταχωρηθεί, σύμφωνα με την περ. α', πριν από την έναρξη πραγματοποίησής της, επιβάλλονται κυρώσεις

Υποχρεωτική αργία η 26η Δεκεμβρίου

Καθορίζεται υποχρεωτική αργία η 26η Δεκεμβρίου. Η διάταξη «κόβει» τον αέρα στα εμπορικά κέντρα που είχαν εκδηλώσει την πρόθεση να ανοίγουν τα καταστήματα τη δεύτερη ημέρα των Χριστουγέννων όπως συμβαίνει στις μεγάλες πόλεις των ΗΠΑ, της Αυστραλίας και του Καναδά.

Διαγραφή αμφισβητούμενων οφειλών

Με άλλη διάταξη διαγράφονται οι αμφισβητούμενες οφειλές κυρίως προς τον πρώην ΟΕΕ που δημιουργήθηκαν πριν από τη λειτουργία του ΕΦΚΑ, δηλαδή έως 31/12/2016.

Αυτό σημαίνει ότι δε θα απειλούνται πλέον από το ΚΕΑΟ οι εξής κατηγορίες ασφαλισμένων:

Α Δημοσιογράφοι ασφαλισμένοι στο τ. ΕΤΑΠ - ΜΜΕ (πριν το 1993) οι οποίοι είχαν μπλοκάκι για δευτερεύουσες δημοσιογραφικές εργασίες και ο ΟΑΕΕ ζήτησε αναδρομικά υπέρογκα ποσά για την υποχρεωτική ασφάλιση σε αυτόν.

Β Νέοι ασφαλισμένοι (από την 1/1/1993 και μετά) στο ΙΚΑ με ενεργό δελτίο παροχής υπηρεσιών οι οποίοι μπορούσαν να επιλέξουν ασφάλιση ζητώντας εξαίρεση από ΟΑΕΕ εφόσον είχαν 25 ημέρες ασφάλισης κάθε μήνα στο ΙΚΑ. Πολλοί αμελούσαν κάθε χρόνο τη βεβαίωση εξαίρεσης η το ταμείο διαπίστωνε ότι δεν συγκέντρωναν και τα 25 έτη με αποτέλεσμα να τους καταλογίζονται εισφορές.

Γ Ασφαλισμένοι στον ΟΓΑ μικροεπιχειρηματίες και μικροξενόδοχοι, με απαλλακτικές από τον ΟΑΕΕ βεβαιώσεις, λόγω δραστηριότητάς τους σε μικρούς Δήμους με βάση πληθυσμιακά κριτήρια, οι οποίοι μπορεί να χρεώνονταν με αναδρομικές εισφορές από τον ΟΑΕΕ, ο οποίος ζητούσε εκκαθαριστικό εφορίας για να κρίνει αν υπάρχει υποχρέωση ή όχι υπαγωγής στην ασφάλιση με βάση εισοδηματικό κριτήριο.

Δ Αμφισβητούμενα χρέη από το παρελθόν "σέρνουν" και μηχανικοί που βρίσκονταν ανάμεσα σε ΤΣΜΕΔΕ και ΟΑΕΕ επειδή είχαν αναπτύξει και μια εμπορικού τύπου δραστηριότητα, συναφή με το επάγγελμα του μηχανικού.

Για την επίλυση των ασφαλιστικών αμφισβητήσεων θα εκδίδεται υπουργική απόφαση ύστερα από γνωμοδότηση του Συμβουλίου Κοινωνικής Ασφάλισης.

Με την υπουργική απόφαση, θα καθορίζονται κάθε φορά οι όροι και οι προϋποθέσεις, ώστε να εξαιρεθεί η εξεταζόμενη κατηγορία ασφαλισμένων από την ασφάλιση και κατ'έφευκτα να απαλλαχτεί από οφειλές (βεβαιωμένες και μη) ή από τόκους, προσαυξήσεις, τέλη ή τυχόν άλλες επιβαρύνσεις.

Ειδικότερα η διάταξη αναφέρεται σε βεβαιωμένες ή μη οφειλές προς πρώην Φορείς κοινωνικής ασφάλισης ή το Δημόσιο, οι οποίες δημιουργήθηκαν λόγω εύλογης αμφιβολίας περί την υποχρέωση υπαγωγής ή μη στην παράλληλη ασφάλιση δύο ή περισσότερων Φορέων για το χρονικό διάστημα έως 31/12/2016, οι οποίες "δύνανται να διαγράφονται ή να απαλλασσονται τυχόν επιβληθέντων

πρόσθετων τελών, τόκων, προσαυξήσεων και επιβαρύνσεων". Προσοχή, καθώς "τυχόν καταβληθέντα από τους ασφαλισμένους ποσά έναντι των ανωτέρω οφειλών δεν επιστρέφονται και δεν αναζητούνται".

Η εύλογη αμφιβολία μπορεί να αποδεικνύεται ενδεικτικά από: (α) ύπαρξη δικαστικής απόφασης υπέρ του ασφαλισμένου-οφειλέτη, (β) ύπαρξη αντίθετων αποφάσεων των δικαστηρίων επί του ίδιου δυσχερώς ερμηνευόμενου νομικού θέματος, (γ) προηγούμενη μακρόχρονη πρακτική της διοίκησης συνεπεία της οποίας είχε δημιουργηθεί στα υπόχρεα πρόσωπα η πεποίθηση περί μη υπαγωγής στην ασφάλιση, (δ) ύπαρξη διαφορετικών οδηγιών επί του θέματος από τη διοίκηση, (ε) πλήρης ασφάλιση από μισθωτή ή μη μισθωτή απασχόληση κατά την ίδια χρονική περίοδο για την οποία έχουν καταλογιστεί εισφορές από Φορέα ασφάλισης μισθωτών ή μη μισθωτών.

Για την υπαγωγή των ασφαλισμένων στην ανωτέρω υπουργική απόφαση επίλυσης ασφαλιστικής αμφισβήτησης υποβάλλεται σχετικό αίτημα από τους ενδιαφερόμενους στις αρμόδιες Υπηρεσίες του ΕΦΚΑ, του ΕΤΕΑΕΠ και των λοιπών φορέων κοινωνικής ασφάλισης.

Μετά την εξέταση του αιτήματος από τις αρμόδιες Υπηρεσίες των φορέων κοινωνικής ασφάλισης εκδίδεται σχετική απόφαση. Οι ρυθμίσεις του παρόντος άρθρου εφαρμόζονται σε περιπτώσεις ασφαλισμένων των οποίων οι υποθέσεις βρίσκονται σε οποιοδήποτε στάδιο της διοικητικής διαδικασίας, ακόμη και εάν αυτές έχουν κριθεί από τα αρμόδια όργανα σε πρώτο ή δεύτερο βαθμό.

λάβο ή και τον υπεργολάβο για την ικανοποίηση των χρηματικών αξιώσεων των εργαζομένων που απορρέουν από τις εν λόγω διατάξεις, καθώς και από τις διατάξεις για το εργατικό ατύχημα.

Η εις ολόκληρον και αλληληγγύα ευθύνη της παρ. 1 ισχύει για τρία (3) έτη από τη λήξη της σύμβασης μεταξύ αναθέτοντα και εργολάβου.

Οποιαδήποτε συμφωνία των μερών που αποκλείει ή περιορίζει τα δικαιώματα των εργαζομένων από το παρόν άρθρο είναι αυτοδικαίως άκυρη.

Ειδικότερες διατάξεις της κείμενης νομοθεσίας, εφόσον δεν είναι αντίθετες με τις διατάξεις του παρόντος, εξακολουθούν να ισχύουν.

Πρακτική άσκηση και μαθητεία σε επιχειρήσεις

Ο εργοδότης υποχρεούται να καταχωρεί στο πληροφοριακό σύστημα

«ΕΡΓΑΝΗ» τους μαθητές, σπουδαστές και φοιτητές που απασχολεί για πρακτική άσκηση ή μαθητεία, καθώς και κάθε μεταβολή της απασχόλησής τους, πριν από την έναρξη πραγματοποίησής της. Ο συνολικός αριθμός των μαθητών, σπουδαστών και φοιτητών που απασχολούνται για πρακτική άσκηση ή μαθητεία σε τουριστικές επιχειρήσεις, δεν επιτρέπεται να υπερβαίνει το 17% του συνολικού προσωπικού κάθε επιχείρησης ή εκμεταλλεύσεως και σε κάθε περίπτωση τα σαράντα (40) άτομα. Η διάταξη έχει στόχο να περιορίσει την αυθαιρέσια που επικρατεί κυρίως στα ξενοδοχεία και τις τουριστικές επιχειρήσεις όπου η πλειοψηφία του προσωπικού αμείβεται με το καθεστώς της μαθητείας.

Όταν διαπιστώνεται από τα αρμόδια ελεγκτικά όργανα αλληλαγή ή τροποποίηση του ωραρίου εργασίας ή της οργάνωσης του χρόνου εργασίας χωρίς

φασα, αρχίζει από την πρώτη (1η) ημέρα του επόμενου μήνα από το χρόνο έναρξης της αφάνειας, όπως αυτός προσδιορίζεται στη δικαστική απόφαση. Προϋπόθεση για τη χορήγηση της σύνταξης στα πρόσωπα του προηγούμενου εδαφίου είναι η υποβολή αίτησης απονομής ή μεταβίβασης μέσα σε ένα (1) έτος από τη δημοσίευση της τελεσίδικης δικαστικής απόφασης. Αν δεν υποβληθεί τέτοια αίτηση εντός της ανωτέρω προθεσμίας, η καταβολή της σύνταξης δεν μπορεί να ανατρέξει σε χρόνο αργότερο του ενός (1) έτους από την υποβολή της αίτησης.

4. Το δικαίωμα σε σύνταξη λήγει:

α) στη σύνταξη λόγω γήρατος, στο τέλος του μήνα κατά τον οποίο επήλθε ο θάνατος του συνταξιούχου, β) στη σύνταξη λόγω θανάτου, στο τέλος του μήνα κατά τον οποίο επήλθε ο θάνατος ή τελέστηκε γάμος ή συνάφθηκε σύμφωνο συμ-

βίωσης του δικαιούχου της σύνταξης ή από τότε που, με νεότερη κρίση της υγειονομικής επιτροπής, έπαυσε η ανικανότητα προς εργασία σύμφωνα με την παρ. 1Α και την περ. β' της παρ. 1Β του άρθρου 12 του ν. 4387/2016 (Α' 85).

Όταν προβλέπεται λήξη του συνταξιοδοτικού δικαιώματος με τη συμπλήρωση ηλικιακού ορίου, η λήξη επέρχεται στο τέλος του μήνα κατά τον οποίο συμπληρώνεται το κατά περίπτωση ηλικιακό αυτό όριο.

5. Από την έναρξη ισχύος του παρόντος καταργείται κάθε άλλη αντίθετη ειδική ή γενική διάταξη. Ειδικά για τους συνταξιοδοτούμενους με βάση τις διατάξεις του τ. ΟΓΑ, οι διατάξεις του άρθρου αυτού εφαρμόζονται από 1.1.2019, υπολογιζόμενου από 1.1.2018 και εφεξής του τμήματος της μηνιαίας σύνταξης τους, που αντιστοιχεί στις καταστατικές διατάξεις, επί συντάξιμων μηνών.

δραστηριότητας προκειμένου να αρχίσει η συνταξιοδότηση

συνταξιοδότησης υπό την προϋπόθεση της προηγούμενης κατάθεσης της επαγγελματικής άδειας οδήγησης. Σε αντίθετη περίπτωση, η χορήγηση της σύνταξης ξεκινά την πρώτη ημέρα του επομένου μήνα από εκείνον εντός του οποίου κατατέθηκε η επαγγελματική άδεια οδήγησης. Κατά τα λοιπά ισχύουν τα οριζόμενα στην περ. α'.

3. Το δικαίωμα σε σύνταξη λόγω θανάτου ασφαλισμένου ή συνταξιούχου αρχίζει από την πρώτη ημέρα του μήνα που έπεται της ημερομηνίας θανάτου.

Η σύνταξη λόγω θανάτου καταβάλλεται αναδρομικά από την ημερομηνία αυτή, και δεν μπορεί να ανατρέξει σε χρονικό διάστημα μεγαλύτερο από ένα (1) έτος πριν από το τέλος του μήνα που υποβάλλεται η αίτηση συνταξιοδότησης.

Το δικαίωμα σύνταξης στους δικαιούχους ασφαλισμένου ή συνταξιούχου, που κηρύσσεται σε αφάνεια με τελεσίδικη δικαστική από-



Στιγμιότυπο από
το 1ο Hackathon
του ομίλου
Fairfax

Eurolife ERB Δυναμική ανάπτυξη με γνώμονα τον ψηφιακό μετασχηματισμό

Στο πρώτο Hackathon 2018 του ομίλου Fairfax, το οποίο πραγματοποιήθηκε στο Τορόντο του Καναδά, συμμετείχε η Eurolife ERB, στο πλαίσιο της δυναμικής ανάπτυξης με γνώμονα την καινοτομία και τον ψηφιακό μετασχηματισμό.

Εκπρόσωπος της Eurolife ERB ήταν ο κ. Γιώργος Κασκαρέλης, Marketing & Communication Specialist, ενώ το συντονισμό της προετοιμασίας του φεστιβάλ συμμετοχής καθώς και τη σύσταση της σχετικής ομάδας εργασίας στην Ελλάδα, είχε ο κ. Ανδρέας Ανδριόπουλος, υποδιευθυντής διεύθυνσης πληροφορικής.

Ο στόχος του πρώτου Fairfax Hackathon 2018 ήταν διττός: Αφενός η ανάπτυξη νέων τεχνολογικών λύσεων και επιχειρηματικών μοντέλων στον ασφαλιστικό κλάδο, αφετέρου η

γνωριμία και η συνεργασία μεταξύ στελεχών από διαφορετικές χώρες που ανήκουν στην οικογένεια της Fairfax, με σκοπό την ανταλλαγή ιδεών και βέλτιστων πρακτικών.

Για τις ανάγκες υλοποίησης του στόχου, οι 29 εκπρόσωποι των εταιρειών του ομίλου από συνολικά 7 χώρες, σχημάτισαν 6 ομάδες, οι οποίες είχαν 48 ώρες στη διάθεσή τους για να αναδείξουν την ιδέα τους, ενώ καθ' όλη τη διάρκεια της εκδήλωσης εξειδικευμένοι σύμβουλοι έθεσαν τις κατευθυντήριες γραμμές και παρείχαν την απαραίτητη καθοδήγηση και υποστήριξη σε όλες τις ομάδες.

Πιστεύοντας στη δυναμική των μικρών επιχειρήσεων, κεντρικό θέμα για όλες τις συμμετέχουσες ομάδες ήταν «Η ψηφιακή εμπειρία για μικρές επιχειρήσεις: Πώς μπορούμε να δια-

χειριστούμε και να εξυπηρετήσουμε καλύτερα μικρές επιχειρήσεις ως πελάτες».

Βάσει αυτού, οι ομάδες επικεντρώθηκαν στην αξιοποίηση της τεχνολογίας και την ενίσχυση των ψηφιακών δεξιοτήτων των μικρών επιχειρήσεων, παράλληλα με τη βελτιστοποίηση των παρεχόμενων υπηρεσιών και την προσφορά ευέλικτων και πελατοκεντρικών λύσεων εκ μέρους της ασφαλιστικής εταιρείας, για την ικανοποίηση των ολόένα αυξανόμενων αναγκών των πελατών τους.

Είναι γεγονός ότι η ανάπτυξη μπορεί να έρθει μόνο μέσα από τη βελτίωση της ψηφιακής εμπειρίας του πελάτη με την ανάπτυξη λύσεων που διευκολύνουν την καθημερινότητά του, δήλωσε μεταξύ άλλων ο κ. Γιώργος Κασκαρέλης.

ERB Ασφαλιστικές Υπηρεσίες ΑΕΜΑ

Οικονομική ευρωστία με αξιόπιστες συνεργασίες

ΔΥΝΑΜΙΚΑ σε όλους τους τομείς αναπτύχθηκε η ERB Ασφαλιστικές Υπηρεσίες ΑΕΜΑ, με βάση τα οικονομικά της αποτελέσματα για το 2017, διατηρώντας ταυτόχρονα όπως τονίζεται για μια ακόμα χρονιά την ισχυρή κερδοφορία της. Συγκεκριμένα, η κερδοφορία της εταιρείας διαμορφώθηκε στα €1,1 εκατ. προ φόρων, οδηγώντας την για 10η συνεχόμενη χρονιά σε σταθερή οικονομική ανάπτυξη.

Αντίστοιχα, τα μικτά υπό διαχείριση ασφαλίσιμα έφτασαν κατά την περσινή χρονιά τα €43 εκατ. καταγράφοντας αύξηση 9,5% και οι εισερχόμενες προμήθειες και αμοιβές συμβουλευτικών υπηρεσιών ανήλθαν σε €3,3 εκατ. σημειώνοντας αύξηση 9,3%. Επιπλέον, η ERB Ασφαλιστικές Υπηρεσίες ΑΕΜΑ διαπραγματεύτηκε και εξασφάλισε το 2017 αποζημιώσεις που άγγιξαν τα €13 εκατ.

Η αναπτυξιακή πορεία της εταιρείας συνδέεται άμεσα με την αφοσίωσή της στους στρατηγικούς της στόχους για ανάπτυξη του δικτύου, καινοτομία στη δημιουργία νέων προϊόντων και υπηρεσιών, συνεχή εκπαίδευση των εργαζομένων και των συνεργατών της και περαιτέρω επένδυση σε νέες τεχνολογίες και σε ανθρώπινο δυναμικό. Ενδεικτικά, το 2017 η ERB Ασφαλιστικές Υπηρεσίες ΑΕΜΑ, προχώρησε σε σημαντικές στρατηγικές κινήσεις με ενδυνάμωση της παρουσίας της στις ατομικές ασφαλίσεις και ειδικότερα στις ασφαλίσεις Ζωής και Υγείας, μέσα από ένα δίκτυο 60 συνεργατών.

Διαθέτοντας 26 χρόνια παρουσίας και ευρεία συνεργασία με 41 ασφαλιστικές εταιρείες αλλιά και οίκους του εξωτερικού, σε συνδυασμό με τη σημαντική τεχνογνωσία που διαθέτει σε όλους τους κλάδους ασφαλίσεων και διαχείρισης κινδύνου, η ERB Ασφαλιστικές Υπηρεσίες ΑΕΜΑ κατέχει ηγετική θέση ανάμεσα στις εταιρείες του χώρου. Επιπλέον, μέσα από την καλλιέργεια σχέσεων με τις εταιρείες του Ομίλου της Fairfax σε διεθνές επίπεδο, η εταιρεία προχωρά δυναμικά στην νέα εποχή μέσα από αναβαθμισμένες υποδομές αλλιά και τεχνογνωσία η οποία συμβάλλει στη δημιουργία επιπλέον προϊόντων και υπηρεσιών που απαντούν στην κάλυψη σύγχρονων αναγκών, όπως το cyber protection, αλλιά και στην αναβάθμιση παραδοσιακών λύσεων, όπως τα ομαδικά συμβόλαια και οι ασφαλίσεις αστικών ευθυνών. Πρόσφατα μάλιστα η ERB Ασφαλιστικές Υπηρεσίες ΑΕΜΑ δημιούργησε μια ολοκληρωμένη υπηρεσία θωράκισης των επιχειρήσεων απέναντι στους κυβερνοκινδύνους, τόσο στο επίπεδο της μελέτης, της εκτίμησης και της επίλυσης των κενών ασφαλείας, όσο και στο επίπεδο της ασφαλιστικής κάλυψης και της διαχείρισης της προσφέροντας επιπλέον λύσεις για κάθε επιχείρηση.

Ακολουθούμε την ίδια στρατηγική ανάπτυξης όχι μόνο για το 2018, αλλιά και για τα επόμενα χρόνια, αποτελώντας ένα κέντρο Expertise, με αξιόπιστους και εξειδικευμένους συνεργάτες, εστιάζοντας περαιτέρω σε επενδύσεις τεχνολογίας, ανθρώπινου δυναμικού και τεχνογνωσίας ώστε να εξελίξουμε την δυναμική παρουσία μας σε κάθε τομέα ασφάλισης, τόνισε μεταξύ άλλων η κα. Άννα Τρύφων, διευθύνουσα σύμβουλος.

Interamerican Δημιουργική συνεργασία με το Πανεπιστήμιο Πατρών



Τα στελέχη της
Interamerican
και οι καθηγητές
που συνόδευαν τους
μεταπτυχιακούς
φοιτητές στην
εκδήλωση

Θετικά αποτελέσματα αποδίδει μια ιδιαίτερα δημιουργική και δυναμική σχέση, που αναπτύχθηκε στη βάση ενός συμφώνου συνεργασίας μεταξύ της Interamerican και του Τμήματος Μηχανικών Ηλεκτρονικών Υπολογιστών και Πληροφορικής του Πανεπιστημίου Πατρών.

Στο πλαίσιο αυτής της συνεργασίας, πραγματοποιήθηκε στα κεντρικά γραφεία της Interamerican στην Αθήνα, ημερίδα γνωριμίας 50 τελειοφοίτων και μεταπτυχιακών φοιτητών του Τμήματος με

την εταιρεία. Διοικητικά στελέχη της Interamerican παρουσίασαν τον στρατηγικό προσανατολισμό της εταιρείας στην ψηφιακή εποχή, τις προκλήσεις που αντιμετωπίζει και τις ευκαιρίες που προσφέρει η σύγχρονη τεχνολογία, ενώ η ομάδα των επισκεπτών παρακολούθησε παρουσιάσεις για τις σύγχρονες τάσεις εφαρμογής της ψηφιακής τεχνολογίας στην ασφαλιστική βιομηχανία.

Προλογίζοντας την εκδήλωση ο κ.ο Γιάννης Καντώρος, διευθύνων σύμβουλος της εταιρείας, επεσήμανε πως όλες οι χρηματοπι-

στωτικές επιχειρήσεις, στις οποίες συμπεριλαμβάνονται και οι ασφαλιστικές, σταδιακά θα μεταφέρουν τις δραστηριότητές τους στον ψηφιακό κόσμο, ενώ ο κ. Βασίλης Αναστασίου, πρόεδρος του Τμήματος Φυσικής, τώως αντιπρύτανης και νυν διευθυντής του Επιστημονικού Πάρκου Πατρών, μίλησε για την αναγκαιότητα της επαφής των φοιτητών με τις πραγματικές συνθήκες και ανάγκες της αγοράς, ως προστιθέμενης αξίας που συμπληρώνει ποιοτικά τις σπουδές.

Κάθε μας σκέψη. Κάθε μας στόχος. Κάθε μας ενέργεια.

Όλα, για έναν κόσμο με ασφάλεια.



Για περισσότερο από 20 χρόνια στην Ελλάδα, όλοι εμείς στη **MAPFRE ASISTENCIA** συμβάλλουμε στη διαρκή ανάπτυξη και πρόοδο των εταιρικών πελατών μας. Με πάθος και προσήλωση, δημιουργούμε έργα από κοινού, ενισχύοντας την κερδοφορία και το κύρος τους. Αυτός είναι ο στόχος πίσω από κάθε μας δραστηριότητα, που μας έχει αναδείξει ως την εταιρεία με την κορυφαία εξυπηρέτηση. Πάντα με μοναδικές υπηρεσίες που ξεχωρίζουν, τόσο για την ποιοτική τους υπεροχή, όσο και για τις ολοκληρωμένες λύσεις που προσφέρουν. Με σεβασμό προς τον κάθε άνθρωπο, αλλά και την κοινωνία.



MAPFRE
ASISTENCIA

Your life. Our world

ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΟ • ΤΑΞΙΔΙ & ΥΓΕΙΑ • ΚΑΤΟΙΚΙΑ • LIFESTYLE

MAPFRE ASISTENCIA. Διεθνής Εταιρεία Ασφαλειών, Αντασφαλειών και Παροχής Υπηρεσιών Βοήθειας
Υποκατάστημα Ελλάδος: Λ.Μεσογείων 473 • 153 43 • Αγία Παρασκευή • Αθήνα • Τηλ.: +30 210 650 40 20 • Email: info-gr@mapfre.com • www.mapfre-asistencia.gr

ΣΕΣΑΕ Η Interamerican νικήτρια του τουρνουά ποδοσφαίρου



Η νικήτρια ομάδα της Interamerican

Μπροστά σε πολλούς φίλους του Συνδέσμου και των ομάδων ολοκληρώθηκε με μεγάλη επιτυχία και με έντονο ανταγωνισμό, μεταξύ των αγωνιζόμενων, το έκτο ημερήσιο τουρνουά ποδοσφαίρου με φιλανθρωπικό χαρακτήρα που διοργάνωσε ο Σύνδεσμος Εκπαιδευτικών Ασφαλιστικών Εταιριών για τα μέλη και τους φίλους του. Από τις δώδεκα ποδοσφαιρικές ομάδες της ασφαλιστικής αγοράς που αναμετρήθηκαν στο τουρνουά, νικήτρια αναδείχθηκε η ομάδα της ασφαλιστικής εταιρίας Interamerican. Φιναλίστ στον τελικό του τουρνουά που κατέλαβε την 2η θέση ήταν η ομάδα της εταιρίας Metlife. Στην ανακοίνωση του, ο Σύνδεσμος συγχαίρει όλες τις ομάδες που αγωνίστηκαν στο τουρνουά και ευχαριστεί όλους τους φίλους για την παρουσία τους και την καθοριστική συμβολή τους στη συγκέντρωση ενός σημαντικού ποσού υπέρ της ΜΚΟ «Διογένης», που επέλεξε η νικήτρια ομάδα να ενισχύσουμε αυτή τη χρονιά.

NN Hellas Ενισχύει την επιχειρηματικότητα στην Ελλάδα

Το διαγωνισμό επιχειρηματικότητας "Ideas That Change Us", πραγματοποιούν για πρώτη φορά η NN Hellas και το Orange Grove, πρωτοβουλία της Ολλανδικής Πρεσβείας στην Ελλάδα. Ο διαγωνισμός απευθύνεται σε ομάδες και start-ups στους τομείς της τεχνολογίας υγείας, πρόληψης και ευεξίας.

Όπως τονίζεται, οι ομάδες με τις καλύτερες ιδέες θα προκριθούν στην επόμενη φάση του διαγωνισμού, όπου και θα λάβουν μέρος σε πρόγραμμα καθοδηγούμενης εκπαίδευσης (acceleration program), διάρκειας 3 μηνών, που υλοποιείται από τον Ολλανδικό οργανισμό, IdeaHackers.

Μέσα από το πρόγραμμα "Ideas That Change Us", οι συμμετέχοντες θα επωφεληθούν από την εμπειρία και τεχνογνωσία των στελεχών της NN Hellas & του NN Group, της Ολλανδικής Πρεσβείας στην Ελλάδα, του Orange Grove καθώς και των IdeaHackers και θα αποκτήσουν πρόσβαση σε νέα επιχειρηματικά δίκτυα. Οι ενδιαφερόμενες ομάδες και start-ups μπορούν να δηλώσουν συμμε-

τοχή έως την Παρασκευή 29 Ιουνίου.

Αναφερόμενη στο διαγωνισμό, η κα Μαριάννα Πολιτοπούλου, πρόεδρος Δ.Σ. & διευθύνουσα σύμβουλος της NN Hellas, υπογράμμισε ότι μέσα από τη συνεργασία μας με το Orange Grove στοχεύουμε στην ενίσχυση της επιχειρηματικής κουλτούρας στην Ελλάδα. Έχοντας τη νέα γενιά στο επίκεντρο του προγράμματος Εταιρικής Κοινωνικής Υπευθυνότητάς μας, δημιουργήσαμε το πρόγραμμα "Ideas That Change Us", το οποίο προάγει πρωτοποριακές λύσεις για την πρόληψη, την υγεία και την ευεξία. Παράλληλα, η πρωτοβουλία αυτή θα προσφέρει τα απαραίτητα εφόδια στους νέους επιχειρηματίες ώστε να νιώσουν σιγουριά στα πρώτα τους επαγγελματικά βήματα, είπε η κα Πολιτοπούλου.

Από την πλευρά του ο πρόεδρος της Ολλανδίας στην Ελλάδα, Caspar Veldkamp, εξέφρασε την ικανοποίησή του για τη νέα συνεργασία με την NN Hellas, στο πλαίσιο του Orange Grove. Ο διαγωνισμός αυτός θα προσφέρει σε ελληνικές start-ups μία μοναδική ευκαιρία να συνεργα-



στούν και να μάθουν από κορυφαίους εμπειρογνώμονες στον τομέα της υγείας, τόσο από την Ελλάδα όσο και από την Ολλανδία, συγκεντρώνοντας έτσι πολύτιμη εμπειρία και

από τις δύο χώρες, υπογράμμισε ο Caspar Veldkamp. Οι ενδιαφερόμενοι μπορούν να επισκεφθούν το IdeasThatChangeUs.gr για περισσότερες πληροφορίες.

Alpha Insurance

Ανακλήθηκε η άδεια

ΑΝΑΚΑΛΕΣΕ την άδεια λειτουργίας της Alpha Insurance η εποπτική αρχή της Δανίας. Ειδικότερα, σύμφωνα με ανακοίνωση της Τράπεζας της Ελλάδος, η εποπτική αρχή της Δανίας Finanstilsynet (Danish Financial Supervisory Authority), σε νεότερη ενημέρωση για την ασφαλιστική επιχείρηση ALPHA INSURANCE A/S με έδρα στη Δανία, ανακοίνωσε ότι ανακάλεσε την άδεια λειτουργίας της επιχείρησης στις 31 Μαΐου 2018. Στην Ελλάδα, όπου η ασφαλιστική επιχείρηση δραστηριοποιείται με καθεστώς ελεύθερης παροχής υπηρεσιών (ΕΠΥ), οι ενδιαφερόμενοι για πληροφορίες σχετικά με την ισχύ των ασφαλιστηρίων συμβολαίων και τον προγραμματισμό πληρωμής των ζημιών μπορούν να απευθύνονται στον ειδικό αντιπρόσωπο Eurostatus Ασφάλειες ΑΕ (τηλ. 216-4004100, fax 216-4004198, e-mail: contact@eurostatus.gr).

HCLBA

Οκτώ δεκαετίες στην ελληνική αγορά

ΤΑ 80 ΧΡΟΝΙΑ λειτουργίας του στην Ελλάδα γιόρτασε ο Σύνδεσμος συνεργαζομένων με Μεσίτες Lloyd's στην Ελλάδα, με την ευκαιρία των Ποσειδωνίων. Η εκδήλωση πραγματοποιήθηκε στο Μουσείο Μπενάκη προσφέροντας στους περισσότερους από 400 προσκεκλημένους του μια διαφορετική μουσική βραδιά με την 53μελή Συμφωνική Ορχήστρα Academica υπό την εξαιρετική διεύθυνση του μαέστρου Εμμανουήλ Λορέντζου.

Καλωσορίζοντας τους προσκεκλημένους, η Πρόεδρος Μαρία Κουλιγκά-Παύλου δήλωσε ότι η παρουσία του HCLBA στην ελληνική αγορά για 8 δεκαετίες αποτελεί την αδιαμφισβήτητη απόδειξη της εμπιστοσύνης προς τις υπηρεσίες υψηλής ποιότητας των μελών του Συνδέσμου. Στην αγορά των μεσιτικών υπηρεσιών η εμπιστοσύνη είναι το βασικότερο χαρακτηριστικό, κάτι που χτίζεται με τα χρόνια και κερδίζεται με σκληρές προσπάθειες. Η κυρία Κουλιγκά τόνισε ότι η αφοσίωση προς τον πελάτη είναι η σημαντικότερη εμπειρία της πολυετούς λειτουργίας του HCLBA και θα αποτελέσει και τον στόχο των επόμενων δεκαετιών, καθώς διαφοροποιείται και ο ρόλος του μεσίτη που παρακολουθεί τις εξελίξεις στην αγορά και οφείλει να ικανοποιεί τις νέες απαιτήσεις και ανάγκες του πελάτη.

Η εκδήλωση έκλεισε στο Αίθριο του Μουσείου, όπου τίμησε με την παρουσία του και ο Υπουργός Ναυτιλίας κ. Παναγιώτης Κουρουμπλής.

Brokers Union GDPR: Μύθοι & πραγματικότητες



Από αριστερά η κα Φωτεινή Δημοπούλου, ο κ. Ιωάννης Μακρυπούλιας και ο κ. Μάνος Σφακιανάκης

Με επιτυχία πραγματοποιήθηκε η ενημερωτική εκδήλωση που διοργάνωσε η Brokers Union με θέμα GDPR «Μύθοι & Πραγματικότητες». Οι παρευρισκόμενοι είχαν την ευκαιρία να ενημερωθούν από τον κύριο Μάνο Σφακιανάκη, Αντιστράτηγος ε.α. ΕΛ.ΑΣ- Ειδικός Ερευνητής -Αναλυτής Ηλεκτρονικών Εγκλημάτων- Συνιδρυτής GDPR Greece, για τον νέο Ευρωπαϊκό Κανονισμό 2016/679, τι σημαίνει η εφαρμογή του στην επαγγελματική μας ζωή, καθώς και για τις εξελίξεις στο χώρο του ηλεκτρονικού εγκλήματος και της διαρροής δεδομένων. Στην εκδήλωση επίσης μίλησαν, ο κύριος Ιωάννης Μακρυπούλιας, Μηχανικός Υπολογιστών & Πληροφορικής, MSc Επιστήμης Υπολογιστών - Συνιδρυτής GDPR Greece, με θέμα «GDPR που σταματάει ο μύθος που αρχίζει η πραγματικότητα» και η κυρία Φωτεινή Δημοπούλου, δικηγόρος-επικεφαλής Νομικής Υπηρεσίας, αναφορικά με το νομικό πλαίσιο του GDPR. Η κυρία Αγνή Παττακού, από την υποστήριξη πωλήσεων, παρουσίασε το ασφαλιστικό προϊόν Cyber insurance, την απάντηση της ασφαλιστικής βιομηχανίας στην απειλή παραβίασης συστημάτων και διαρροής δεδομένων, και την συνεργασία της Brokers Union με συνδικάτο Lloyd's του Λονδίνου για την διάθεση ασφαλιστηρίου Cyber risk insurance στην ελληνική αγορά.



σίγουρα, γρήγορα...απλά!

Η Interasco εξ-ασφάλιση...εγγυάται.


interasco
Ασφαλιστική Εταιρεία

Βασ. Γεωργίου 44 & Κάλβου, 152 33 Χαλάνδρι
Τηλ.: +30 210 6793100, Fax: +30 210 6776035
www.interasco.gr, e-mail: info@interasco.gr

...γιατί είμαστε στον ασφαλιστικό χώρο από το 1890.

...γιατί πάνω από 120 χρόνια εξ-ασφαλίζουμε με συνέπεια, εντιμότητα και σιγουριά χιλιάδες πελάτες μας.

...γιατί σήμερα σαν μέλος του ομίλου Harel που έχει 2 εκ. πελάτες, 1,7€ δις κύκλο εργασιών, 731.000.000€ ίδια κεφάλαια και 21,5€ δις επενδυμένα κεφάλαια είμαστε δυνατοί περισσότερο από ποτέ.

Πάνω από όλα όμως λογαριάζουμε εσάς που μας εμπιστεύεστε την υγεία σας, την περιουσία σας, το μέλλον και την ευτυχία σας.

Αυτή την εμπιστοσύνη μετατρέπουμε σε σίγουρη δύναμη για να δημιουργείτε απερίσπαστοι και να προοδεύετε.

Έτσι, γιατί ασφάλεια σημαίνει **σίγουρα, γρήγορα ... απλά Interasco!**

ΕΑΕΕ Πάνω 3,2% η παραγωγή ασφαλίσεων στο τετράμηνο

Σημαντική αύξηση κατέγραψε η παραγωγή ασφαλίσεων το πρώτο τετράμηνο του 2018, σύμφωνα με τη νέα μελέτη της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδας, για την παραγωγή εγγεγραμμένων ασφαλίσεων Ιανουαρίου - Απριλίου 2018. Ειδικότερα, αυξημένη κατά 3,2% εμφανίστηκε η παραγωγή ασφαλίσεων το τετράμηνο του 2018 φτάνοντας στα 1.315.638.224,99 ευρώ.

Ειδικότερα, στον κλάδο ζωής η παραγωγή κυμάνθηκε στα 615.097.044,43 ευρώ, σημειώνοντας μείωση 1,3% σε σχέση με το αντίστοιχο διάστημα το 2017. Σε ό,τι αφορά τον κλάδο ασφαλίσεις ζωής συνδεδεμένες με επενδύσεις (unit link), κατέγραψε μείωση 20,5%, ενώ στον κλάδο ασφαλίσεις ζωής αύξηση 2,4%. Στον κλάδο ζημιών παρουσιάστηκε αύξηση 7,6% με την παραγωγή να κυμαίνεται 700.541.180,56 ευρώ.

Σε ό,τι αφορά την αστική ευθύνη οχημάτων, η παραγωγή άγγιξε τα 254.489.597,20 ευρώ παρουσιάζοντας αύξηση 3,4% σε σχέση με το αντίστοιχο διάστημα το 2017 ενώ η παραγωγή στους λοιπούς κλάδους ζημιών αυξήθηκε κατά 10,2%, φτάνοντας στα 446.051.583,36 ευρώ. Τον Απρίλιο του 2018 σε σύγκριση με τον αντίστοιχο μήνα του 2017, οι ασφαλίσεις ζωής αύξησαν την παραγωγή τους κατά 7,4%. Επίσης, οι ασφαλίσεις κατά ζημιών κατέγραψαν αύξηση (+2,4%) για τέταρτο συνεχόμενο μήνα. Συνολικά, η παραγωγή ασφαλίσεων μηνός Απριλίου αυξήθηκε κατά 4,8%, έναντι του Απριλίου του 2017.

Συνολικά ανταποκρίθηκαν 49 ασφαλιστικές επιχειρήσεις οι οποίες συγκέντρωσαν το 93,3% της παραγωγής ασφαλίσεων στις ασφαλίσεις κατά Ζημιών και το 99,9% των ασφαλίσεων Ζωής σύμφωνα με τα στοιχεία του έτους 2017. Από τις ανωτέρω επιχειρήσεις, οι 19 δραστηριοποιήθηκαν στις ασφαλίσεις Ζωής και 45 στις ασφαλίσεις κατά Ζημιών.



	Ασφαλίσεις Ζωής	Ασφαλίσεις κατά Ζημιών	Σύνολο
Ιανουάριος	+3,8%	+3,8%	+3,8%
Ιανουάριος - Φεβρουάριος	-0,3%	+9,4%	+4,7%
Ιανουάριος - Μάρτιος	-4,1%	+9,3%	+2,7%
Απρίλιος	+7,4%	+2,4%	+4,8%
Ιανουάριος - Απρίλιος	-1,3%	+7,6%	+3,2%

Ασφαλίσεις κατά Ζημιών (€)	Ιανουάριος - Απρίλιος 2018	Συμμετοχή	Μεταβολή
1. Ατυχήματα	16.236.051,99	2,3%	+24,2%
2. Ασθένειες	73.390.196,02	10,5%	+18,5%
3. Χερσαία οχήματα	66.083.857,35	9,4%	+7,5%
5. Αεροσκάφη	31.296,30	0,004%	-34,0%
6. Πλοία (θαλάσσια, λιμναία, ποτάμια)	3.931.223,93	0,6%	+36,6%
7. Μεταφερόμενα εμπορεύματα	7.398.017,12	1,1%	+7,0%
8. Πυρκαϊά και στοιχεία της φύσεως	130.413.335,61	18,6%	+15,4%
9. Λοιπές ζημιές αγαθών	40.487.674,63	5,8%	-8,4%
10. Αστική ευθύνη χερσαίων οχημάτων	254.489.597,20	36,3%	+3,4%
11. Αστική ευθύνη από αεροσκάφη	130.487,83	0,02%	+65,8%
12. Αστική ευθύνη πλοίων	1.670.517,59	0,2%	-1,0%
13. Γενική αστική ευθύνη	31.943.953,96	4,6%	+11,5%
14. Πιστώσεις	12.529.418,35	1,8%	+5,1%
15. Εγγυήσεις	235.388,08	0,03%	+9,8%
16. Διάφορες χρηματικές απώλειες	15.815.522,68	2,3%	+8,2%
17. Νομική προστασία	11.977.193,97	1,7%	+0,3%
18. Βοήθεια	33.777.447,95	4,8%	+4,4%
Σύνολο	700.541.180,56	100%	+7,6%

Ασφαλίσεις Ζωής (€)	Ιανουάριος - Απρίλιος 2018	Συμμετοχή	Μεταβολή
I. Ασφαλίσεις Ζωής	440.158.477,63	71,6%	+2,4%
III. Ασφαλίσεις Ζωής συνδεδεμένες με επενδύσεις	95.437.431,73	15,5%	-20,5%
VII. Διαχείριση συλλογικών συνταξιοδοτικών κεφαλαίων	79.498.207,44	12,9%	+8,3%
Λοιπές ασφαλίσεις Ζωής (κεφαλαιοποίησης)	2.927,63	0,0005%	-18,1%
Σύνολο	615.097.044,43	100%	-1,3%

Παραγωγή εγγεγραμμένων ασφαλίσεων (€)	Ιανουάριος - Απρίλιος 2018	Συμμετοχή	Μεταβολή έναντι 2017
Ασφαλίσεις Ζωής	615.097.044,43	46,8%	-1,3%
Ασφαλίσεις κατά Ζημιών	700.541.180,56	53,2%	+7,6%
ΕΚ ΤΩΝ ΟΠΟΙΩΝ			
Αστική ευθύνη οχημάτων	254.489.597,20	19,3%	+3,4%
Λοιποί κλάδοι κατά Ζημιών	446.051.583,36	33,9%	+10,2%
Σύνολο	1.315.638.224,99	100%	+3,2%

ΟΙ ΔΕΙΚΤΕΣ ΦΕΡΕΓΓΥΟΤΗΤΑΣ ΤΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΩΝ ΕΤΑΙΡΕΙΩΝ

Η CNP Cyprialife, η Ancoria και η Εθνική Ασφαλιστική Κύπρου είναι οι τρεις κυπριακές ασφαλιστικές εταιρείες με τους υψηλότερους δείκτες φερεγγυότητας για τη χρήση 2017 σύμφωνα με τις εκθέσεις φερεγγυότητας των εταιρειών. Στον πίνακα που δημοσιεύει το NextDeal περιλαμβάνονται όλες οι ασφαλιστικές εταιρείες της Κύπρου που δημοσίευσαν εκθέσεις φερεγγυότητας

Σελ. 49

ΣΕΛΙΔΕΣ

Κύπρου & Nextdeal

ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΑΓΟΡΑ ΚΥΠΡΟΥ



**Σε άνοδο
ο κλάδος ζωής
σταθερότητα
στις γενικές στο
πρώτο τρίμηνο**

Ελαφρά μείωση της παραγωγής ασφαλίσεων στις γενικές ασφαλίσσεις και αύξηση της παραγωγής στις ασφαλίσσεις ζωής καταγράφει η ασφαλιστική αγορά της Κύπρου για το πρώτο τρίμηνο του 2018 σύμφωνα με στοιχεία του Συνδέσμου Ασφαλιστικών Εταιρειών Κύπρου.

Το σύνολο των ασφαλίσεων κλάδου ζωής πριν την αφαίρεση της αντασφάλισης συμπεριλαμβανομένων των δικαιωμάτων συμβολαίων αλλά συμπεριλαμβανομένων και των

ασφαλίσεων Ατυχημάτων και Υγείας από Εταιρείες Ζωής ανήλθαν στα 155.223.723 ευρώ έναντι 137.726.934 ευρώ στο πρώτο τρίμηνο του 2017, σημειώνοντας άνοδο 12,7%.

Στις γενικές ασφαλίσσεις το σύνολο των μικτών εγγεγραμμένων ασφαλίσεων πριν την αφαίρεση της αντασφάλισης, εξαιρουμένων των δικαιωμάτων συμβολαίων και της κατανομής ασφαλίσεων από την Κοινοπραξία και τον ΟΣΕΔΑ και μη συμπεριλαμβανομένων ασφαλίσεων Ατυχημάτων και

Υγείας από Εταιρείες Ζωής, ανήλθε στα 97.233.363 ευρώ έναντι 97.938.307 ευρώ το πρώτο τρίμηνο του 2017 σημειώνοντας μικρή μείωση κατά 0,7%.

Το μεγαλύτερο μερίδιο αγοράς στη ζωή έχει η Universal Life, ακολουθεί η EuroLife, ενώ την πεντάδα με τα μεγαλύτερα μερίδια αγοράς συμπληρώνουν η CNP Cyprialife η Ancoria και η Prime.

Συνέχεια στις σελίδες 46-47

Υδρόγειος Ασφαλιστική
**Δυνατή, φερέγγυα
και ανθρωπίνη**

Σελ. 52

Εθνική Ασφαλιστική
**Πρωτοπόρος
και στην Κύπρο**

Σελ. 51

CNP Ασφαλιστική
**Χτίζει παντού
επιτυχίες**

Σελ. 50

Universal Life
**Βράβευσε τους
κορυφαίους ασφαλιστές**

Σελ. 48

Σε άνοδο ο κλάδος ζωής, σταθερότητα

Ελαφρά μείωση της παραγωγής ασφαλιστρών στις γενικές ασφαλίσεις και αύξηση της παραγωγής στις ασφαλίσεις ζωής καταγράφει η ασφαλιστική αγορά της Κύπρου για το πρώτο τρίμηνο του 2018 σύμφωνα με στοιχεία του Συνδέσμου Ασφαλιστικών Εταιρειών Κύπρου.

Ειδικότερα το σύνολο των ασφαλιστρών κλάδου ζωής πριν την αφαίρεση της αντασφάλισης συμπεριλαμβανομένων των δικαιωμάτων συμβολαίων αλλά συμπεριλαμβανομένων και των ασφαλιστρών Ατυχημάτων και Υγείας από Εταιρείες Ζωής ανήλθαν στα 155.223.723 ευρώ έναντι 137.726.934 ευρώ στο πρώτο τρίμηνο του 2017, σημειώνοντας άνοδο 12,7%.

Επίσης το σύνολο μικτών ασφαλιστρών πριν την αφαίρεση της αντασφάλισης συμπεριλαμβανομένων των δικαιωμάτων συμβολαίων και μη

ΣΥΝΟΛΟ ΜΙΚΤΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ – ΚΛΑΔΟΥ ΖΩΗΣ (προκαταρκτικά αποτελέσματα μη ελεγχμένα)

Σύνολο μικτών ασφαλιστρών πριν την αφαίρεση της αντασφάλισης συμπεριλαμβανομένων των δικαιωμάτων συμβολαίων. Συμπεριλαμβανομένων ασφαλιστρών Ατυχημάτων και Υγείας από Εταιρείες Ζωής

	Life policies	Group Pension Plans	TOTAL 31.03.2018	TOTAL 31.03.2017	% Change	Market share 31.03.2018	Market share 31.03.2017
ALLIANZ HELLAS	137.904	0	137.904	6.462	2033,96%	0,09%	0,00%
ALTIVUS INSURANCE	4.680.845	0	4.680.845	4.687.848	-0,15%	3,02%	3,40%
ETHNIKI INSURANCE	2.396.185	0	2.396.185	2.161.456	10,86%	1,54%	1,57%
EUROLIFE	27.292.706	350.433	27.643.139	25.369.839	8,96%	17,81%	18,42%
HELLENIC ALICO	4.808.718	0	4.808.718	4.765.688	0,90%	3,10%	3,46%
CNP CYPRIALIFE	24.945.437	79.924	25.025.361	22.841.089	9,56%	16,12%	16,58%
METLIFE	11.281.220	0	11.281.220	10.355.426	8,94%	7,27%	7,52%
MINERVA	164.657	0	164.657	215.336	-23,53%	0,11%	0,16%
PRIME INSURANCE	6.652.301	0	6.652.301	6.932.438	-4,04%	4,29%	5,03%
UNIVERSAL LIFE	62.467.278	230.115	62.697.393	58.137.352	7,84%	40,39%	42,21%
ANCORIA	825.000	8.911.000	9.736.000	2.254.000	331,94%	6,27%	1,64%
TOTAL	145.652.251	9.571.472	155.223.723	137.726.934	12,70%	100,00%	100,00%
% Change 31.03.2018	12,70%						
% Change 31.03.2017	9,20%						

ΣΥΝΟΛΟ ΜΙΚΤΩΝ ΕΓΓΕΓΡΑΜΜΕΝΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ – ΓΕΝΙΚΟΥ ΚΛΑΔΟΥ (προκαταρκτικά αποτελέσματα μη ελεγχμένα)

Σύνολο μικτών εγγεγραμμένων ασφαλιστρών πριν την αφαίρεση της αντασφάλισης, εξαιρουμένων των δικαιωμάτων συμβολαίων και της κατανομής ασφαλιστρών από την Κοινοπραξία και τον ΟΣΕΔΑ. Μη συμπεριλαμβανομένων ασφαλιστρών Ατυχημάτων και Υγείας από Εταιρείες Ζωής

	A&H	MOTOR	MAT	FIRE	LIABILITY	CREDIT	MISC	01/01/2018 -31/03/2018	01/01/2017 -31/03/2017	% Change
Allianz Hellas	16.248	723.661	1.943	3.243.936	251.207	0	0	4.236.995	4.577.438	-7,44%
Altius	1.095.199	787.545	14.195	1.056.685	421.712	0	0	3.375.336	3.393.200	-0,53%
AIG	182.207	1.804.466	178.219	1.679.685	3.021.862	0	63.396	6.929.835	6.848.572	1,19%
Atlantic	926.648	2.804.742	17.638	1.001.880	507.858	8.187	2.908	5.269.862	6.012.217	-12,35%
Commercial General Insurance	26.874	1.509.427	14.116	709.076	231.427	2.205	21.296	2.514.421	2.650.146	-5,12%
Cosmos	782.481	2.976.473	17.518	505.762	249.152	0	1.200	4.532.585	4.564.913	-0,71%
Ethniki General Insurance	2.977.083	1.398.109	17.876	604.041	226.253	0	37.159	5.260.521	5.591.201	-5,91%
Eurosire	252.359	1.238.747	1.661	207.454	483.664	0	41.073	2.224.958	2.751.055	-19,12%
Gan Direct	75.478	2.870.649	30	258.370	4.485	0	0	3.209.012	3.248.507	-1,22%
General Insurance of Cyprus	454.764	3.451.819	141.920	5.707.267	1.477.002	6.017	164.653	11.403.442	10.421.976	9,42%
Hydra	128.712	2.641.300	3.487	487.873	200.919	0	0	3.462.291	3.421.739	1,19%
Kentriki	18.829	589.372	47.996	224.857	123.604	0	8.904	1.013.562	780.000	29,94%
CNP Asfaltiki	300.868	5.624.254	116.188	3.899.283	2.113.900	11.339	122.763	12.188.594	12.652.732	-3,67%
Lumen	1.404	428.411	-194	142.321	117.647	0	0	689.589	691.012	-0,21%
Minerva	53.408	2.017.908	4.646	101.755	151.814	0	1.829	2.331.360	2.649.672	-12,01%
Olympic	60.432	875.049	1.451	95.954	74.154	0	734	1.107.774	1.287.083	-13,93%
Pancyprian	228.365	4.291.326	70.390	2.579.175	772.867	0	23.794	7.965.915	7.706.964	3,36%
Prime	283.703	2.351.746	6.794	454.521	157.032	0	112.993	3.366.788	3.645.205	-7,64%
Progressive	4.764	724.167	9.239	292.696	135.384	649	13.695	1.180.594	1.248.701	-5,45%
Royal Crown	8.408	1.060.858	32.779	718.990	203.606	0	12.683	2.037.324	1.976.265	3,09%
Trust	1.520.150	4.318.748	37.726	1.516.096	1.395.767	0	30.883	8.819.370	8.230.062	7,16%
Ydrogios	430.000	1.924.892	25.990	1.169.876	559.679	2.800	0	4.113.236	3.589.647	14,59%
Interamerican	0	594.289	0	-3.679	0	0	0	590.610		n.a
TOTAL 31.03.2018	9.828.383	46.413.668	761.607	26.657.554	12.880.992	31.196	659.963	97.233.363		
TOTAL 31.03.2017	10.385.567	45.383.484	681.540	28.083.966	12.812.789	31.582	559.378		97.938.307	
% Change 31.03.2017-18	-5,40%	2,30%	11,70%	-5,10%	0,50%	-1,20%	18,00%	-0,70%		
% Change 31.03.2016-17	7,90%	4,20%	-11,20%	-0,10%	2,10%	8,80%	-36,00%	2,50%		

Notes:

* Data for preparing these results are based on records of companies representing 96% marketshare of the non-life market.

* Interamerican is not included in the analysis as no comparative results were available for the period 01/01/18 - 31/03/18

στις γενικές στο πρώτο τρίμηνο

συμπεριλαμβανομένων των ασφαλιστρών Ατυχημάτων και Υγείας από Εταιρείες Ζωής ανήλθε στα 126.242.118 ευρώ έναντι 112.020.238 ευρώ το πρώτο τρίμηνο του 2017 (αύξηση 12,7%).

Στις γενικές ασφαλίσεις το σύνολο των μικτών εγγεγραμμένων ασφαλιστρών πριν την αφαίρεση της αντασφάλισης, εξαιρουμένων των δικαιωμάτων συμβολαίων και της κατανομής ασφαλιστρών από την Κοινοπραξία και τον ΟΣΕΔΑ και μη συμπεριλαμβανομένων ασφαλιστρών Ατυχημάτων και Υγείας από Εταιρείες Ζωής, ανήλθε στα 97.233.363 ευρώ έναντι 97.938.307 ευρώ το πρώτο τρίμηνο του 2017 σημειώνοντας μικρή μείωση κατά 0,7%.

Το μεγαλύτερο μερίδιο αγοράς στη ζωή έχει η Universal Life (39,85%) με ασφάλιστρα €50,3 εκ. έναντι 42,02% που είχε το 2017. Ακολουθεί η Eurolife με ασφάλιστρα €22,4 εκ. και μερίδιο 17,77%. Το 2017 το μερίδιο της Eurolife ανήλθε στο 18,81%.

Την πεντάδα με τα μεγαλύτερα μερίδια αγοράς συμπληρώνουν η CNP Cyprialife (16,62% από 17,03%), η Ancoria με 7,71% από 2,01% και η Prime με 5,04% έναντι 5,93%.

Γενικός κλάδος

Όσον αφορά στο γενικό κλάδο, τα συνολικά ασφάλιστρα (συμπεριλαμβανομένων ασφαλιστρών ατυχημάτων και υγείας από εταιρείες ζωής) αυξήθηκαν κατά 2,1% στα €124,8 εκ. από €122,2 εκ. το 2017.

Ο τομέας της ασφάλισης οχημάτων σημείωσε αύξηση 2,3% έναντι αύξησης 4,2% πέρσι. Τα ασφάλιστρα από τον τομέα της ασφάλισης οχημάτων ανήλθαν στα €46,4 εκ. έναντι €45,4 εκ.

Τα ασφάλιστρα για ατυχήματα και υγεία αυξήθηκαν κατά 7,9% στα €37,4 εκ. από €34,6 εκ.

Τα ασφάλιστρα του κλάδου πυρός παρουσίασαν μείωση 5,1% στα €26,7 εκ.

Όσον αφορά στα μερίδια αγοράς, το μεγαλύτερο έχουν η Universal Life και ανέρχεται στο 9,93% από 9,06% το 2017 και ακολουθεί η CNP με 9,77%.

Μερίδιο αγοράς 9,14% έχουν και οι Γενικές Ασφάλειες Κύπρου και ακολουθούν οι Trust και Παγκυπριακή ενώ μικρότερα είναι τα μερίδια των υπόλοιπων ασφαλιστικών εταιρειών.

ΣΥΝΟΛΟ ΜΙΚΤΩΝ ΕΓΓΕΓΡΑΜΜΕΝΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ – ΓΕΝΙΚΟΥ ΚΛΑΔΟΥ (προκαταρκτικά αποτελέσματα μη ελεγμένα)

Σύνολο μικτών εγγεγραμμένων ασφαλιστρών πριν την αφαίρεση της αντασφάλισης, εξαιρουμένων των δικαιωμάτων συμβολαίων και της κατανομής ασφαλιστρών από την Κοινοπραξία και τον ΟΣΕΔΑ.

Συμπεριλαμβανομένων ασφαλιστρών Ατυχημάτων και Υγείας από Εταιρείες Ζωής

								01/01/2018 -31/03/2018	01/01/2017 -31/03/2017	% Change
	A&H	MOTOR	MAT	FIRE	LIABILITY	CREDIT	MISC			
Allianz Hellas	16.248	723.661	1.943	3.243.936	251.207	0	0	4.236.995	4.577.438	-7,44%
Altius	1.095.199	787.545	14.195	1.056.685	421.712	0	0	3.375.336	3.393.200	-0,53%
AIG	182.207	1.804.466	178.219	1.679.685	3.021.862	0	63.396	6.929.835	6.848.572	1,19%
Atlantic	926.648	2.804.742	17.638	1.001.880	507.858	8.187	2.908	5.269.862	6.012.217	-12,35%
Commercial General Insurance	26.874	1.509.427	14.116	709.076	231.427	2.205	21.296	2.514.421	2.650.146	-5,12%
Cosmos	782.481	2.976.473	17.518	505.762	249.152	0	1.200	4.532.585	4.564.932	-0,71%
Ethniki General Insurance	2.977.083	1.398.109	17.876	604.041	226.253	0	37.159	5.260.521	5.591.201	-5,91%
Eurolife	5.216.066	0	0	0	0	0	0	5.216.066	4.300.113	21,30%
Eurosure	252.359	1.238.747	1.661	207.454	483.664	0	41.073	2.224.958	2.751.055	-19,12%
Gan Direct	75.478	2.870.649	30	258.370	4.485	0	0	3.209.012	3.248.507	-1,22%
General Insurance of Cyprus	454.764	3.451.819	141.920	5.707.267	1.477.002	6.017	164.653	11.403.442	10.421.976	9,42%
Hellenic Alico	191.062	0	0	0	0	0	0	191.062	193.155	-1,08%
Hydra	128.712	2.641.300	3.487	487.873	200.919	0	0	3.462.291	3.421.739	1,19%
Kentriki	18.829	589.372	47.996	224.857	123.604	0	8.904	1.013.562	780.000	29,94%
CNP Asfaltiki	300.868	5.624.254	116.188	3.899.283	2.113.900	11.339	122.763	12.188.594	12.652.732	-3,67%
CNP Cyprialife	4.048.264	0	0	0	0	0	0	4.048.264	3.758.662	7,70%
Lumen	1.404	428.411	-194	142.321	117.647	0	0	689.589	691.012	-0,21%
Metlife	5.685.014	0	0	0	0	0	0	5.685.014	4.922.173	15,50%
Minerva	53.408	2.017.908	4.646	101.755	151.814	0	1.829	2.331.360	2.649.672	-12,01%
Olympic	60.432	875.049	1.451	95.954	74.154	0	734	1.107.774	1.287.083	-13,93%
Pancyprian	228.365	4.291.326	70.390	2.579.175	772.867	0	23.794	7.965.915	7.706.964	3,36%
Prime	283.703	2.351.746	6.794	454.521	157.032	0	112.993	3.366.788	3.645.205	-7,64%
Progressive	4.764	724.167	9.239	292.696	135.384	649	13.695	1.180.594	1.248.701	-5,45%
Royal Crown	8.408	1.060.858	32.779	718.990	203.606	0	12.683	2.037.324	1.976.265	3,09%
Trust	1.520.150	4.318.748	37.726	1.516.096	1.395.767	0	30.883	8.819.370	8.230.062	7,16%
Universal Life	12.392.643	0	0	0	0	0	0	12.392.643	11.070.617	11,94%
Ydrogios	430.000	1.924.892	25.990	1.169.876	559.679	2.800	0	4.113.236	3.589.647	14,59%
Interamerican Hellenic Insurance	0	594.289	0	-3.679	0	0	0	590.610	n.a	n.a
TOTAL 31.03.2018	37.361.430	46.413.668	761.607	26.657.554	12.880.992	31.196	659.963	124.766.410		
TOTAL 31.03.2017	34.630.287	45.383.484	681.540	28.083.966	12.812.789	31.582	559.397		122.183.046	

% Change 31.03.2017-18	7,90%	2,30%	11,70%	-5,10%	0,50%	-1,20%	18,00%	2,10%
% Change 31.03.2016-17	11,60%	4,20%	-11,20%	-0,10%	2,10%	8,80%	-36,00%	4,50%

Eurolife Με κέρδη 14,2 εκατ.ευρώ το 2017

Κέρδη €14,2 εκ. κατέγραψε για το 2017 η Eurolife έναντι κερδών €9 εκ. το 2016. Τα συνολικά μεικτά ασφαλιστρα ανήλθαν στα €105,8 εκ. σημειώνοντας αύξηση από €99,2 εκ. το 2016, ενώ τα έσοδα από ασφάλειες ζωής και ετήσιων προσόδων ανήλθαν στα €15,1 εκ. από €8,5 εκ. το 2016.

Η εταιρεία κατέγραψε ζημιές €1,1 εκ. από τη μεταβολή

στην εύλογη αξία επενδύσεων σε ακίνητα έναντι ζημιών €17,2 χιλ. το 2016 ενώ είχε κέρδη €253,2 χιλ. έναντι κερδών €23,9 χιλ. από την μεταβολή στην εύλογη αξία επενδυτικών ταμείων.

Οι ασφαλιστικές απαιτήσεις αυξήθηκαν στα €5 εκ. από €4,6 εκ. Να σημειωθεί ότι κατά τη διάρκεια του 2017 πλη-

ρώθηκε μέρισμα €13 εκ.

Σε ότι αφορά τις προοπτικές η εταιρεία αναφέρει ότι θα συνεχίσει να επικεντρώνεται στην ορθολογιστική πολιτική όσον αφορά την αξιολόγηση και τιμολόγηση κινδύνων, τη σωστή διαχείριση απαιτήσεων και τη συντηρητική, ευέλικτη και προσεγμένη οικονομική πολιτική της.

Universal Life Βράβευσε τους κορυφαίους ασφαλιστικούς συμβούλους

Τις επιτυχίες των κορυφαίων ασφαλιστών του 2017 γιόρτασε η Universal Life σε μια φαντασμαγορική, όπως τονίζεται τελετή που πραγματοποιήθηκε στο Χαραυπόμυλο Λανίτη στη Λεμεσό, όπου η βραδιά ολοκληρώθηκε με την απονομή επάθλων και τιμητικών διακρίσεων στους διακριθέντες συμβούλους.

Με τη θεματολογία της βραδιάς να επικεντρώνεται γύρω από το Διαμάντι και τους συμβολισμούς που ο πολύτιμος αυτός λίθος μεταφέρει γύρω από τη διαχρονική του αξία και τη μοναδικότητα του, η εκδήλωση είχε ως στόχο να αναδείξει αυτήν ακριβώς την ίδια αξία που έχουν για την Universal Life οι άνθρωποι της πρώτης γραμμής.

Στην εκδήλωση παρευρέθηκαν μέλη του διοικητικού συμβουλίου, το ασφαλιστικό δίκτυο της εταιρείας καθώς και το ανθρώπινο δυναμικό. Παρέστη επίσης ο πρώην πρώτος εκτελεστικός διευθυντής της εταιρείας Δρ. Ανδρέας Κ. Κρητιώτης καθώς και ο κ. Έβαν Γαβάς ο οποίος από την 1η Ιουλίου αναλαμβάνει καθήκοντα πρώτου εκτελεστικού διευθυντή.

Ο πρόεδρος του διοικητικού συμβουλίου της εταιρείας Δρ Φώτος Ια. Φωτιάδης, σε χαιρετισμό του που αναγνώσθηκε κατά τη διάρκεια της εκδήλωσης, συγχάρηκε όλους τους ασφαλιστικούς συμβούλους για το σημαντικότερο και δύσκολο έργο τους. Αναφέρθηκε ιδιαίτερα στους βραβευθέντες, τους οποί-

ους η σπανιότητα, η λάμψη και η ανθεκτικότητα τους, τους κατατάσσουν όπως είπε στην κορυφή. Τρανή απόδειξη της επιτυχίας αυτής δήλωσε, είναι η εκτίμηση και εμπιστοσύνη των συμπατριωτών μας που για 6η συνεχή χρονιά αναδεικνύουν, μέσα από ανεξάρτητες έρευνες αγοράς την Universal Life ως την πιο αξιόπιστη ασφαλιστική εταιρεία στον κλάδο ζωής στην Κύπρο.

Ο αναπληρωτής πρώτος εκτελεστικός διευθυντής της εταιρείας κ. Κύπρος Μοιράνθης συνεχάρη και αυτός με τη σειρά του τους κορυφαίους ασφαλιστικούς συμβούλους εξαιρώντας την τόλμη τους να βγουν στην πρώτη γραμμή.

Κάνοντας αναφορά στη φράση του Θουκυδίδη «Η τύχη ευνοεί τους τολμηρούς», κάλεσε όλους τους ασφαλιστικούς συμβούλους της Universal Life να πάρουν την τύχη στα δικά τους χέρια και να παραδειγματιστούν από τα άτομα που ξεχώρισαν τη χρονιά που μας πέρασε με τις επιδόσεις τους τονίζοντας ότι η συνταγή για την επιτυχία προϋποθέτει συστηματική και οργανωμένη δραστηριότητα, προσήλωση στους στόχους και το θεσμό της ασφάλισης, συνεχή διεύρυνση του πελατολογίου τους, αξιοποίηση των ευκαιριών που παρουσιάζονται και διατήρηση μια αισιόδοξης στάσης ζωής. Διαβεβαίωσε πως η διεύθυνση και το ΔΣ της εταιρείας θα βρίσκεται συνεχώς δίπλα στο ασφαλιστικό δυναμικό για να τους παρέχει

κάθε δυνατή βοήθεια και ευχαρίστησε όλους τους ανθρώπους της Universal Life για την πολύτιμη συνεισφορά τους στις προσπάθειες για επίτευξη των κοινών στόχων.

Ο κ. Μοιράνθης δεν παρέλειψε να κάνει ιδιαίτερη αναφορά στο πρόσωπο του Δρ. Ανδρέα Κ. Κρητιώτη, πρώην Πρώτου Εκτελεστικού Διευθυντή της Universal Life, ο οποίος κατάφερε όπως δήλωσε «να μανουβράρει με μαεστρία το σκάφος της Universal Life μέσα από τις φουρτούνες και να το οδηγήσει σε ασφαλή λιμάνια, γερό και έτοιμο να αντιμετωπίσει τις προκλήσεις του μέλλοντος». Καλωσόρισε επίσης τον νέο Πρώτο Εκτελεστικό Διευθυντή, κ. Έβαν Γαβάς, διαβεβαιώνοντας τον ότι όλοι θα είναι δίπλα του για να τον βοηθήσουν να ανταποκριθεί στα νέα του καθήκοντα.

Ο διευθυντής πωλήσεων κ. Κούλλης Σαββίδης στο δικό του χαιρετισμό εξέφρασε τον ενθουσιασμό και την περηφάνια του για το ότι για 5η συνεχή χρονιά η Εταιρεία πέτυχε αύξηση τόσο σε παραγωγή όσο και σε παραγωγικότητα.

Τόνισε πως το πείσμα και η θέληση που χαρακτηρίζει τους ασφαλιστικούς συμβούλους της Universal Life προσφέρει αισιοδοξία για τις όποιες νέες προκλήσεις και ευκαιρίες που παρουσιάζονται, καθώς επίσης και σιγουριά ότι το πιο αξιόμαχο δίκτυο στην αγορά οδεύει σε ακόμη μεγαλύτερες επιτυχίες.

Ενισχύεται η αξιοπιστία ασφαλιστικών εταιρειών ζωής

ΣΤΟ ΨΗΛΟΤΕΡΟ σημείο της τελευταίας πενταετίας βρίσκεται η αξιοπιστία των μεγάλων εταιρειών του κλάδου ζωής, σύμφωνα με νέα έρευνα της StockWatch. Η έρευνα έγινε με δείγμα 600 νοικοκυριά και δείχνει ότι ο βαθμός αξιοπιστίας 9 εταιρειών του κλάδου ζωής ανήλθε τον Μάιο του 2018 στο 5,95 από τα 10 από 5,79 στην προηγούμενη έρευνα τον Μάιο του 2017. Είναι το ψηλότερο επίπεδο από τον Οκτώβριο του 2013 που δημοσιοποιήθηκε για πρώτη φορά ο δείκτης για τις εταιρείες του κλάδου ζωής. Ο δείκτης αποτυπώνει τις αντιλήψεις των καταναλωτών για τις μεγάλες εταιρείες του κλάδου ζωής, στηριζόμενος στις απαντήσεις που δίνουν σε δύο ερωτήσεις – πόσο αξιόπιστη είναι η ασφαλιστική εταιρεία και αν θα συστήναν σε τρίτους.

Η Universal Life λαμβάνει συνολική βαθμολογία 6,55 από τα 10 όσον αφορά την αξιοπιστία της - 6,8 για το πόσο αξιόπιστη θεωρείται και 6,3 κατά πόσο θα συστήναν.

Η θυγατρική της Τράπεζας Κύπρου Eurolife επίσης λαμβάνει βαθμολογία 6,55 από τα 10 όσον αφορά την αξιοπιστία της - 6,9 για το πόσο αξιόπιστη θεωρείται και 6,2 κατά πόσο θα συστήναν.

Τα στοιχεία της έρευνας δείχνουν ότι η CNP Cyprialife λαμβάνει βαθμολογία 6,45 παρουσιάζοντας την πιο μεγάλη άνοδο από τις εταιρείες του κλάδου ζωής στον ένα χρόνο που μεσολάβησε. Η αξιοπιστία της Hellenic Alico βρίσκεται στο 5,85, η Εθνική Ασφαλιστική λαμβάνει 5,85 και η Allianz 5,70%. Στην κλίμακα αξιοπιστίας, όπως δείχνει και ο πίνακας, ακολουθούν οι Prime Insurance, Metlife και Altius (πρώην Alpha Insurance).

Βράβευση κορυφαίων ασφαλιστικών συμβούλων



1ος Ασφαλιστικός Σύμβουλος
Άδωνης Άδωνη



2ος Ασφαλιστικός Σύμβουλος
Μεθόδιος Παπαμεθοδίου



3η Ασφαλιστική Σύμβουλος
Ρίτσα Σαββίδου



1ο κορυφαίο υποκατάστημα αναδείχθηκε
το υποκατάστημα του Χριστάκη Μακρή



2ο κορυφαίο υποκατάστημα αναδείχθηκε
το υποκατάστημα του Μιχάλη Αργυρίδη

Οι δείκτες φερεγγυότητας των ασφαλιστικών εταιρειών

Η CNP Cyprialife, η ασφαλιστική εταιρεία ζωής του Ομίλου CNP, η Ancoria και η Εθνική Ασφαλιστική Κύπρου είναι οι τρεις Κυπριακές ασφαλιστικές εταιρείες με τους υψηλότερους δείκτες φερεγγυότητας για τη χρήση 2017 σύμφωνα με τις εκθέσεις φερεγγυότητας των εταιρειών.

Στον πίνακα που ακολουθεί περιλαμβάνονται όλες οι ασφαλιστικές εταιρείες της Κύπρου που δημοσίευσαν εκθέσεις φερεγγυότητας, ενώ απουσιάζουν ορισμένες που λειτουργούν την Κυπριακή αγορά ως υποκαταστήματα η εταιρείες ελεύθερης παροχής υπηρεσιών και ως εκ τούτου δημοσιεύουν εκθέσεις στη χώρα τους όπως π.χ. η Allianz.

Η CNP Cyprialife με δείκτη SCR 358% ιδρύθηκε το 1995, με στόχο την προσφορά πρωτοποριακών σχεδίων προστασίας, αποταμίευσης και επένδυσης και την άσπιση εξυπηρέτησης του πελάτη.

Σύντομα κατάφερε να καθιερωθεί ως ένας από τους ισχυρότερους χρηματοοικονομικούς οργανισμούς της Κύπρου, διαδραματίζοντας ηγετικό ρόλο στην ασφαλιστική αγορά. Το όνομα της είναι ταυτόσημο με την ιδέα της ασφάλισης.

Από την 1η Ιανουαρίου 2009, η CNP Assurances κατέχει το πλειοψηφικό πακέτο του μετοχικού κεφαλαίου της CNP CYPRIALIFE.

Η τεχνογνωσία, η περαιτέρω αναβάθμιση των προϊόντων και υπηρεσιών αλλά και οι οι-

κονομικοί της πόροι μπορούν να παρέχουν ασφάλεια, σιγουριά και αξιοπιστία.

Η CNP CYPRIALIFE παρέχει ένα ευρύ φάσμα προϊόντων Ζωής, Υγείας και Ατυχημάτων στους πελάτες της.

Σε αντάλλαγμα της εμπιστοσύνης των πελατών της, η CNP Cyprialife προσφέρει μια ποιοτικά αναβαθμισμένη εξυπηρέτηση και ανταγωνιστικές αποδόσεις από το έμπειρο και ενθουσιώδες διοικητικό προσωπικό της και ολοκληρωμένο επαγγελματικό Δίκτυο Πωλήσεων της, δημιουργώντας πολλαπλούς και σύγχρονους τρόπους πρόσβασης και εξυπηρέτησης των συνεργατών και των πελατών της.

Η Ancoria με δείκτη SCR 283% είναι εγγεγραμμένη στην Κύπρο από το 1987 και έχοντας διανύσει μια επιτυχημένη πορεία 30 ετών στο εξωτερικό, εξυπηρετώντας τις ανάγκες ενός διεθνούς πελατολογίου, η Ancoria Insurance δραστηριοποιείται πλέον ενεργά και στην κυπριακή αγορά.

Η Ancoria Insurance ειδικεύεται στην παροχή ευέλκτων αποταμιευτικών, επενδυτικών και συνταξιοδοτικών προϊόντων που βοηθούν στον οικονομικό προγραμματισμό ιδιωτών και επιχειρήσεων.

Κύριος μέτοχος της εταιρείας είναι το ίδρυμα υποτροφιών Sievert Larsson Scholarship Foundation. Μέσω του ιδρύματος, η εταιρεία διανέμει τα κέρδη της για να παρέχει οικονομική στήριξη σε αριστούχους μαθητές, προ-

σφέροντάς τους τη δυνατότητα συνέχισης των σπουδών τους σε ανώτατο επίπεδο στην Κύπρο και στο εξωτερικό.

Η Ancoria Insurance αποτελεί έναν από τους κύριους μετόχους της νεοσύστατης Ancoria Bank.

Η Εθνική Ασφαλιστική Κύπρου Λτδ, με δείκτη SCR 282% δραστηριοποιείται στην Κύπρο στον κλάδο ζωής και μέσω της "Εθνική Γενικών Ασφαλειών Κύπρου" Λτδ και στο β κλάδο γενικών ασφαλίσεων. Η Εθνική Ασφαλιστική Κύπρου εδρεύει στη Λευκωσία, όπου έχει και τα κεντρικά της Γραφεία.

Η Εθνική Ασφαλιστική διαθέτει τα ποιοτικά ασφαλιστικά της προϊόντα στους κατοίκους της Κύπρου αξιοποιώντας ένα συνεχώς αναπτυσσόμενο δίκτυο Ασφαλιστικών Συμβούλων και Αντιπροσώπων. Η τεράστια βάση κεφαλαίου της Εθνικής Ασφαλιστικής την καθιστά ικανή να σχεδιάζει με σταθερότητα τις μελλοντικές κινήσεις της Εταιρείας, εξασφαλίζοντας μια ολοένα και πιο αποδοτική και δυναμική αναπτυξιακή πορεία στην Ασφαλιστική Αγορά της Κύπρου. Με αποθεματικά που αγγίζουν τα 37.000.000€, όγκο ιδίων κεφαλαίων που ξεπερνά τα 13.500.000€ και Σύνολο Ενεργητικού που υπερβαίνει τα 50.000.000€, η Εθνική Ασφαλιστική αποπνέει σοβαρότητα και κύρος, εξυπηρετώντας περισσότερους από 30.000 πελάτες και ακολουθώντας μια σταθερά ανοδική πορεία.

	SCR RATIO	
	2017	2016
CNP CYPRIALIFE	358%	378%
ANCORIA	283%	252%
ETHNIKI INSURANCE	282%	210%
HELLENIC ALICO	277%	214%
YDROGIOS	221%	243%
EUROLIFE	219%	239%
CNP ASFALISTIKI	206%	161%
ATLANTIC	203%	206%
GENERAL INSURANCE OF CYPRUS	198%	175%
HYDRA	178%	184%
ALTIUS INSURANCE	163%	208%
UNIVERSAL LIFE	154%	161%
UNIVERSAL LIFE	153%	161%
PROGRESSIVE	149%	
METLIFE*	148%	172%
COMMERCIAL GENERAL	146%	142%
PANCYPRIAN	146%	145%
TRUST	137%	144%
ETHNIKI GENERAL INSURANCE	129%	120%
ROYAL CROWN	125%	
KENTRIKI	123%	118%
EUROSURE	121%	117%
GAN DIRECT	121%	110%
MINERVA	116%	109%
PRIME INSURANCE	109%	108%
COSMOS	103%	
OLYMPIC		115%

*METLIFE EUROPE D.A.C

Στο 4% ο ρυθμός ανάπτυξης της κυπριακής οικονομίας

Σε υψηλούς ρυθμούς κινείται η κυπριακή οικονομία το πρώτο τρίμηνο του 2018, με την ανάπτυξη να αγγίζει το 4%, σε σύγκριση με το αντίστοιχο περσινό διάστημα. Ειδικότερα, σύμφωνα τα στοιχεία που δημοσιοποίησε η Στατιστική Υπηρεσία, ο ρυθμός ανάπτυξης της οικονομίας κατά το πρώτο τρίμηνο του 2018 είναι θετικός και υπολογίζεται σε +4.0% σε σύγκριση με το αντίστοιχο τρίμηνο του 2017. Μετά τη διόρθωση του ΑΕΠ ως προς τις εποχικές διακυμάνσεις και τις εργάσιμες μέρες, ο ρυθμός ανάπτυξης του πρώτου τριμήνου του 2018 υπολογίζεται στο +4.0%, σε σύγκριση με το αντίστοιχο περσινό τρίμηνο.

Σύμφωνα με την Στατιστική Υπηρεσία, η αύξηση του ρυθμού ανάπτυξης οφείλεται κατά κύριο λόγο στους τομείς: "Ξενοδοχεία και Εστιατόρια", "Λιανικό και Χονδρικό Εμπόριο", "Κατασκευές", "Μεταποίηση", "Επαγγελματικές, επιστημονικές

και τεχνικές δραστηριότητες", και "Διοικητικές και υποστηρικτικές δραστηριότητες".

Υψηλότερο ρυθμό ανάπτυξης από την εκτίμηση της Στατιστικής Υπηρεσίας παρουσίασε η κυπριακή οικονομία και σε τριμηνιαία βάση, καθώς αναπτύχθηκε με ρυθμό 1% το α' τρίμηνο του 2018 σε σύγκριση με το προηγούμενο τρίμηνο (δ' τρίμηνο του 2017).

Θετική αξιολόγηση από το Διεθνές Νομισματικό Ταμείο

Την ίδια ώρα θετικές είναι και οι εκτιμήσεις που περιλαμβάνει η 2η αξιολόγηση του ΔΝΤ για την κυπριακή οικονομία, ενώ οι ανοδικοί ρυθμοί αναμένονται να επεκταθούν και τα επόμενα χρόνια με πρόβλεψη το 4% για το 2018 και 4.2% για το 2019. Σύμφωνα με τα ευρήματα της έκθεσης του ΔΝΤ η κυπριακή οικονομία παρουσιάζεται αρκετά ενισχυμένη ενώ ο

δείκτης του ΑΕΠ για το 2017 αγγίζει το 3.9%. Η οικονομική ανάπτυξη εστιάζεται περισσότερο σύμφωνα με την έκθεση στον τομέα των κατασκευών, του τουρισμού και των επαγγελματικών υπηρεσιών. Το ποσοστό της ανεργίας μειώνεται σε σταθερούς ρυθμούς ενώ η αύξηση μισθών και τιμών ενίσχυσε περισσότερο την ανταγωνιστικότητα. Σύμφωνα με τους εμπειρογνώμονες του ΔΝΤ, οι βελτιωμένες συνθήκες της κυπριακής οικονομίας υποστήριξαν ένα αυστηρότερο πλαίσιο είσπραξης φορολογικών εσόδων καταφέροντας έτσι την ύπαρξη σημαντικού πρωτογενούς πλεονάσματος καθώς επίσης και τη μείωση του δείκτη του δημόσιου χρέους.

Οι μη εξυπηρετούμενες χορηγήσεις ωστόσο, εξακολουθούν να επιβαρύνουν το τραπεζικό σύστημα και να εμποδίζουν την υγιή οικονομική κατάσταση νοικοκυριών και επιχειρήσεων.



CNP Ασφαλιστική Χτίζει παντού επιτυχίες



Με κεντρικό μήνυμα «Μαζί, χτίζουμε επιτυχίες!», πραγματοποιήθηκε πρόσφατα το παγκύπριο συνέδριο της CNP Ασφαλιστική, στην Πάφο. Όπως τονίζεται, το μήνυμα αυτό απευθύνεται προς τους συνεργάτες, τα στελέχη και τους πελάτες της εταιρείας, που για ακόμα μια χρονιά συνέβαλαν στη σταθερή ανάπτυξη και εδραίωσή της, ως την ηγέτιδα δύναμη της ασφαλιστικής αγοράς γενικού κλάδου στην Κύπρο. Στο συνέδριο συμμετείχαν περισσότερα από 250 στελέχη και ασφαλιστικοί διαμεσολαβητές της εταιρείας, μέλη του διοικητικού συμβουλίου, η έφορος ασφαλίσεων, κρατικοί αξιωματούχοι και παράγοντες της οικονομικής και δημόσιας ζωής. Ο πρώτος εκτελεστικός διευθυντής του ομίλου CNP cyprus insurance holdings, κ. Τάκης Φειδία, όπως επισήμανε στο χαιρετισμό του αντιμετωπίζουμε τις νέες προκλήσεις στον ασφαλιστικό κλάδο σαν κίνητρο για να πάμε πιο μπροστά. Να γίνουμε καλύτεροι. Δε χωρά αμφιβολία πως είναι σημαντικό να είμαστε μέρος ενός μεγάλου διεθνούς ασφαλιστικού ομίλου. Όμως, στο τέλος της ημέρας, τις επιτυχίες τις φέρνουν οι άνθρωποί μας στην Κύπρο. Είναι η γνώση τους. Είναι η εμπειρία τους. Είναι οι ικανό-

τητές τους. Είναι η τεχνογνωσία τους. Είναι η θέλησή τους να καινοτομούν. Να εξελίσσονται. Να ανοίγουν νέους δρόμους. Για να προσφέρουν το καλύτερο στους πελάτες μας, σημείωσε ο κ. Φειδία.

Ο γενικός διευθυντής της CNP Ασφαλιστική κ. Ανδρέας Κ. Στυλιανού, παρουσίασε στους συνέδρους, τα αποτελέσματα για τη χρονιά που πέρασε και ευχαρίστησε το δίκτυο πωλήσεων και το διοικητικό προσωπικό, που συνέβαλαν ώστε η εταιρεία να βρίσκεται στην κορυφαία θέση του γενικού κλάδου ασφαλίσεων στην Κύπρο. Ανέλυσε τις προκλήσεις της αγοράς και τη στρατηγική πωλήσεων της εταιρείας για το 2018.

Ακολούθησαν παρουσιάσεις σε θέματα πωλήσεων, με ειδικούς από το εξωτερικό, η νέα ηλεκτρονική εφαρμογή έκδοσης αποδείξεων, τα κίνητρα του δικτύου πωλήσεων, καθώς επίσης και μία ανατρεπτική βιωματική εκπαίδευση. Στόχος της η ενίσχυση της δημιουργικότητας και η ανάδειξη της δύναμης της ομάδας. Το συνέδριο ολοκληρώθηκε με μία εορταστική εκδήλωση, όπου βραβεύτηκαν οι κορυφαίοι συνεργάτες του δικτύου της CNP Ασφαλιστική.

CNP Cyprialife Νέο καινοτόμο πρόγραμμα υγείας

Ένα νέο καινοτόμο προϊόν υγείας το Cypria Critical Advantage, προωθεί στη αγορά η CNP Cyprialife. Το Cypria Critical Advantage παρουσιάστηκε πρόσφατα στο Συνεδριακό Κέντρο Φιλοξενία στη Λευκωσία, ενώ η ανάπτυξη του, έγινε σε συνεργασία με τη διεθνή εταιρεία παροχής ιατρικών υπηρεσιών Best Doctors. εταιρεία Best Doctors ιδρύθηκε το 1989 από γιατρούς του Harvard Medical School και παρέχει ιατρικές υπηρεσίες παγκόσμια, με περισσότερα από 40 εκ μέλη και παρουσία σε 25 χώρες. Η αναγνώριση για την Best Doctors επισφραγίστηκε μέσω των μεγάλων βραβείων της Βρετανικής Βιομηχανίας "Most Innovative New Product" και "Industry Innovator Award". Όπως επισημαίνει η CNP Cyprialife, με γνώμονα την προσφορά των καλύτερων λύσεων στους πελάτες της, στον τομέα της υγείας, παρουσιάζει στην κυπριακή αγορά το ασφαλιστικό προϊόν Cypria Critical Advantage και αλλάζει τα δεδομένα.

Στην παρουσίαση του προϊόντος, ο πρώτος εκτελεστικός διευθυντής του ομίλου CNP Cyprus, κ. Τάκης

Στιγμιότυπα από την παρουσίαση του Cypria Critical Advantage



Φειδία, ανέδειξε τη σημασία που δίνει ο όμιλος στην καινοτομία και στην παροχή νέων λύσεων στους πελάτες του. Η γενική διευθύντρια της CNP Cyprialife κα Άντρη Καλλιμάχου, παρουσίασε το προϊόν και εξήγησε τους λόγους που το κάνουν πρωτοποριακό και ελκυστικό για τους ασφαλισμένους της κυπριακής αγοράς.

Στην παρουσίαση παρέστη και ο κ. Zoltan Bereczky Regional Account Manager CEE της εταιρείας Best Doctors που μίλησε για τη σημασία της συνεργασίας της Best Doctors με τη CNP Cyprialife, στην κατεύθυνση συνεχούς βελτίωσης των προσφερόμενων επιλογών για ιατρικές υπηρεσίες υψηλού επιπέδου.

Οι παροχές του Cypria Critical Advantage στους ασφαλισμένους

ΚΑΛΥΨΗ έξι σοβαρών ασθενειών και δύσκολων ιατρικών καταστάσεων

Πρόσβαση στους κορυφαίους γιατρούς για διάγνωση και θεραπεία στα καλύτερα ιατρικά κέντρα του εξωτερικού συμπεριλαμβανομένων των ΗΠΑ

Ωφέλημα υγείας που καλύπτει κόστος θεραπείας στο εξωτερικό μέχρι €2.000.000, ακόμη και στα καλύτερα ιατρικά κέντρα της Αμερικής

Προσιτό κόστος με μόνο €0,44 την ημέρα

Μία πολύ καλή εναλλακτική λύση για τα άτομα που δεν μπορούν να αποκτήσουν κάρτες νοσηλείας και για εκείνα που έχουν ομαδικά σχέδια υγείας που λήγουν στη συνταξιοδότηση

Δυνατότητα αξιοποίησης και ως συμπληρωματική κάλυψη στο ΓΕΣΥ, καθώς το Γενικό Σχέδιο Υγείας δεν καλύπτει το κόστος νοσηλείας στο εξωτερικό



Στη φωτογραφία από αριστερά ο κ. Ευάγγελος Αναστασιάδης, εκτελεστικός αντιπρόεδρος και πρώτος εκτελεστικός διευθυντής της Altius Insurance μαζί με τον κ. Φίλιο Φυλακτού, πρόεδρο της Π.Ο.Ε.Δ. κατά την υπογραφή της συμφωνίας

Η Π.Ο.Ε.Δ εμπιστεύεται την Altius Insurance

ΓΙΑ 15Η ΧΡΟΝΙΑ η Παγκύπρια Οργάνωση Ελλήνων Δασκάλων εμπιστεύεται την ασφάλιση ιατροφαρμακευτικής περίθαλψης των μελών της στην Altius Insurance

Ειδικότερα, η Altius Insurance σε συνεργασία με την Παγκύπρια Οργάνωση Ελλήνων Δασκάλων (Π.Ο.Ε.Δ), προχώρησαν σε ανανέωση της συνεργασίας τους για την ασφάλιση των μελών της Π.Ο.Ε.Δ, με το ομαδικό σχέδιο ιατροφαρμακευτικής περίθαλψης Altius Υπερκάλυψη Νοσηλείας. Και όπως σημειώνεται, η επιτυχημένη συνεργασία της εταιρείας με την Παγκύπρια Οργάνωση Ελλήνων δασκάλων ήδη μετρά 15 συναπτά έτη, προσφέροντας στα μέλη της Οργάνωσης ολοκληρωμένη ασφαλιστική κάλυψη νοσηλείας.

ΚΟΣΜΟΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

Ολοκληρώθηκε η αύξηση Μ/Κ

ΟΛΟΚΛΗΡΩΘΗΚΕ η αύξηση μετοχικού κεφαλαίου της εταιρείας Κόσμος Ασφαλιστική, με την ολοκλήρωση της διαδικασίας διάθεσης των μετοχών που αναλογούν σε Δικαιώματα Προτίμησης που δεν ασκήθηκαν από τους δικαιούχους και κατόχους Δικαιωμάτων Προτίμησης κατά την Περίοδο Άσκησης («Αδιάθετες Μετοχές»). Όπως ανακοίνωσε η εταιρεία, από τις 21,21 εκατ. αδιάθετες μετοχές έχει αποφασισθεί όπως διατεθούν 15,26 εκατ. μετοχές σε επενδυτές που είχαν επιδείξει ενδιαφέρον για απόκτηση αδιάθετων μετοχών. Σημειώνεται ότι το ποσοστό κάλυψης από τη διάθεση των αδιάθετων μετοχών ανήλθε σε 71,9%. Σημειώνεται επίσης ότι οι επιστολές παραχώρησης των νέων μετοχών έχουν αποσταλεί ταχυδρομικώς στους δικαιούχους μετόχους στις 7 Ιουνίου 2018.

Η ημερομηνία εισαγωγής και έναρξης διαπραγμάτευσης των νέων μετοχών στο Χρηματιστήριο Αξιών Κύπρου («ΧΑΚ») θα ανακοινωθεί σε εύθετο χρόνο και εφόσον ληφθούν όλες οι απαραίτητες εγκρίσεις από το ΧΑΚ σύμφωνα με την εφαρμοστέα νομοθεσία, κανονισμούς και κανονιστικές αποφάσεις εκάστοτε σε ισχύ.



ΕΘΝΙΚΗ Ασφαλιστική Πρωτόπορος και στην Κύπρο

Η Εθνική Ασφαλιστική (Κύπρου) ΛΤΔ είναι ανώνυμος εταιρία με έδρα τη Λευκωσία της Κύπρου και εγγεγραμμένο γραφείο στη διεύθυνση Ιφιγενείας 7, Στρόβολος 2007, Λευκωσία.

Η Εταιρία δραστηριοποιείται στον κλάδο ζωής και, μέσω της θυγατρικής της Εθνικής Γενικών Ασφαλειών (Κύπρου) ΛΤΔ, στους κλάδους γενικών ασφαλίσεων, υγείας, οχημάτων και περιουσίας μέσω του Δικτύου Γραφείων Πωλήσεων της σε Λευκωσία, Λεμεσό, Λάρνακα και Πάφο καθώς και μέσω του πρακτοριακού δικτύου.

Σύμφωνα με τα Διεθνή Πρότυπα Χρηματοοικονομικής Αναφοράς (ΔΠΧΑ) το 2017 τα συνολικά

κέρδη προ φόρων των δύο Εταιρειών ανήλθαν σε €1.6 εκ. με εγγεγραμμένα μικτά ασφάλιστρα και δικαιώματα συμβολαίων ύψους €27.4 εκατ.

Τα αποτελέσματα επηρεάστηκαν κυρίως από:

- Αύξηση του συνολικού κύκλου εργασιών κατά 6%
- Μείωση του δείκτη ζημιών
- Μείωση του δείκτη λειτουργικών εξόδων
- Σημαντική αύξηση των εισοδημάτων από επενδύσεις

Οι δείκτες κάλυψης των κεφαλαιακών απαιτήσεων διαμορφώθηκαν ως εξής:

- Εθνική Γενικών Ασφαλειών (Κύπρου) ΛΤΔ: 129% (2016: 120%).

- Εθνική Ασφαλιστική (Κύπρου) ΛΤΔ: 283% (2016: 218%).

Στις 2 Ιανουαρίου 2018 πραγματοποιήθηκε αλλαγή στην μετοχική δομή της Εθνικής Ασφαλιστικής (Κύπρου) ΛΤΔ. Η ΑΕΕΓΑ «Η ΕΘΝΙΚΗ» κατέστη ο μοναδικός μέτοχος της Εταιρίας αποκτώντας και το υπόλοιπο 10,9% του μετοχικού κεφαλαίου της Εθνικής Ασφαλιστικής (Κύπρου) ΛΤΔ από την Εθνική Τράπεζα της Ελλάδος (Κύπρου) ΛΤΔ.



Ο κ. Λεωτέρης Βασιλείου
Διευθύνων Σύμβουλος
της Εθνικής Ασφαλιστικής Κύπρου

Κεφαλαιακές Απαιτήσεις Φερεγγυότητας και ελάχιστες κεφαλαιακές απαιτήσεις Εθνικής Ασφαλιστικής Κύπρου

€ 000	31/12/2016	31/12/2017
Ασφαλιστικός Κίνδυνος Ζωής	2.956	3.162
Ασφαλιστικός Κίνδυνος Ασθενείας	0	410
Κίνδυνος Αγοράς:	3.483	3.698
Πιστωτικός Κίνδυνος:	1.649	1.075
Διασπορά:	(2.253)	(2.332)
BSCR:	5.835	6.013
Λειτουργικός Κίνδυνος:	287	320
Ικανότητα απορρόφησης ζημιάς των αναβαλλόμενων φόρων (LAC of DT):	(52)	0
Κεφαλαιακές Απαιτήσεις Φερεγγυότητας (SCR):	6.070	6.333
Ελάχιστες Κεφαλαιακές Απαιτήσεις (MCR):	3.700	3.700
Δείκτης κάλυψης κεφαλαιακών απαιτήσεων Φερ.:	218%	283%
000 €	31/12/2016	31/12/2017
Ελάχιστες κεφαλαιακές απαιτήσεις (MCR):	3.700	3.700
Επιλέξιμα κεφάλαια για κάλυψη του MCR:	13.233	17.293
€ 000	31/12/2016	31/12/2017
Κεφαλαιακές Απαιτήσεις Φερεγγυότητας (SCR):	6.124	6.333
Ίδια Κεφάλαια:	12.874	17.857
Δείκτης Κάλυψης Κεφαλαιακών Απαιτήσεων:	210%	282%

Κεφαλαιακές Απαιτήσεις Φερεγγυότητας και Ελάχιστες Κεφαλαιακές Απαιτήσεις Εθνική Γενικών Ασφαλειών

Κατά την περίοδο αναφοράς οι Κεφαλαιακές Απαιτήσεις Φερεγγυότητας διαμορφώθηκαν ως εξής:

€000	31/12/2016	31/12/2017
Ασφαλιστικός Κίνδυνος Γενικών Κλάδων:	2.349	2.486
Ασφαλιστικός Κίνδυνος – Υγείας:	1.721	1.819
Κίνδυνος Αγοράς:	2.247	2.185
Πιστωτικός Κίνδυνος:	2.843	2.860
Όφελος διασποράς κινδύνων:	(2.955)	(3.027)
BSCR:	6.205	6.323
Λειτουργικός Κίνδυνος:	544	567
Ικανότητα απορρόφησης ζημιάς λόγω αναβαλλόμενης φορολογίας (LAC of DT):	(261)	(136)
Κεφαλαιακές Απαιτήσεις Φερεγγυότητας (SCR):	6.488	6.754
Ελάχιστες Κεφαλαιακές Απαιτήσεις Φερ. (MCR):	3.700	3.700
Δείκτης κάλυψης κεφαλαιακών απαιτήσεων Φερ.:	120%	129%

Ελάχιστο κεφάλαιο Φερεγγυότητας

	31/12/2016	31/12/2017
	000 €	000€
Ελάχιστες κεφαλαιακές απαιτήσεις (MCR):	3.700	3.700
Επιλέξιμα κεφάλαια για κάλυψη του MCR:	7.743	8.653

ΥΔΡΟΓΕΙΟΣ Ασφαλιστική

Δυνατή, φερέγγυα και ανθρώπινη ασφαλιστική εταιρεία

Συνεχίζει σταθερά η Υδρογείος να συγκαταλέγεται ανάμεσα στις υγιέστερες εταιρείες του γενικού ασφαλιστικού λάδου στην Κύπρο, καταφέρνοντας όπως τονίζεται να να αποφύγει την έκθεση σε οποιοδήποτε κίνδυνο.

Σύμφωνα με τα στοιχεία του ΣΑΕΚ το 2017 η Κυπριακή ασφαλιστική αγορά παρουσίασε αύξηση της τάξεως του 6,1% στην παραγωγή ασφαλίσεων, σε σχέση με το 2016 όπου σημείωσε αύξηση 2,8%. Η εν λόγω αύξηση προέρχεται κυρίως από τον κλάδο ζωής 7,8% και λιγότερο από τον κλάδο ζημιών, 4,9%.

Παρόλο που η αύξηση που παρατηρήθηκε στην Κυπριακή ασφαλιστική αγορά στον κλάδο ζημιών είναι μόνο 4,9%, η Υδρογείος είχε αύξηση της τάξεως 11,2% σε σχέση με το 2016.

Όπως επισημαίνεται η κερδοφορία της εταιρείας δεν οφείλεται μόνο στον κλάδο αστικής ευθύνης χερσαίων οχημάτων και χερσαίων οχημάτων, οι οποίοι καταλαμβάνουν το 53% των ασφαλίσεων, αλλά και σε όλους τους υπόλοιπους κλάδους τους οποίους δραστηριοποιείται.

Τα Ίδια Κεφάλαια της εταιρείας ανήλθαν στα €11,2εκ. κατά την 31.12.2017, τα οποία είναι διαθέσιμα για την κάλυψη ΚΑΦ. Τα κεφάλαια αυτά είναι 1ης διαβάθμισης, δηλαδή κεφάλαια καλής ποιότητας.

Η εταιρεία για τον υπολογισμό των Κεφαλαιακών Απαιτήσεων Φερεγγυότητας χρησιμοποιεί τον τυποποιημένο μαθηματικό τύπο (Standard Formula) και δεν κάνει χρήση εσωτερικού υποδείγματος. Οι Κεφαλαιακές Απαιτήσεις Φερεγγυότητας (ΚΑΦ/SCR) υπολογίστηκαν στα €5εκ. και ο δείκτης κάλυψης ΚΑΦ (SCR ratio) στο 221%. Οι Ελάχιστες Κεφαλαιακές Απαιτήσεις (MCR) ανήλθαν στις €3,7εκ. κατά την 31.12.2017, με συνέπεια ο δείκτης κάλυψης των ελάχιστων κεφαλαιακών απαιτήσεων (MCR ratio) να ανέλθει στο 303%.

Η Υδρογείος Ασφαλιστική Εταιρεία (Κύπρου) Λτδ, ιδρύθηκε τον Ιούλιο του 2002. Είναι ασφαλιστική εταιρεία δεόντως εγγεγραμμένη στην Κύπρο σύμφωνα με τις πρόνοιες του κυπριακού δικαίου και των κανονισμών και οδηγιών της Ευρωπαϊκής Ένωσης. Η εταιρεία πήρε την άδεια λειτουργίας της, στις 12 Μαρτίου 2003, κάτω από τις νέες Ευρωπαϊκές Οδηγίες που είχαν ισχύ την 01.01.2003. Έκτοτε η εταιρεία, κατέχει



Ο κ. Αναστάσιος Κασκαρέλης πρόεδρος, Υδρογείος Ασφαλιστική Ελλάδος και ο κ. Νάκης Αντωνίου, διευθύνων σύμβουλος, Υδρογείος Ασφαλιστική Κύπρου

Αποτελέσματα Επενδύσεων (σε χιλ. €)	2017
Τόκοι Ομολόγων	35
Τόκοι Καταθέσεων	51
Έσοδα από Ενοίκια	130
Κέρδη/ Ζημία από αποτίμηση / πώληση	26
Πραγματοποιηθέντα έσοδα	242
Έξοδα Επενδύσεων	-5
Τελικό επενδυτικό αποτέλεσμα	238

ΑΞΙΑ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ (χιλ. €)	2017
Ακίνητα (εκτός των Ιδιοχρησιμοποιούμενων)	4.694
Μετοχές	118
Ομόλογα	3.634
Καταθέσεις Προθεσμίας	3.453
Σύνολο Επενδύσεων	11.898

μια περίοπτη θέση στον ασφαλιστικό ορίζοντα της Κύπρου και παραμένει μια δυνατή, φερέγγυα, μα ταυτόχρονα μια ανθρώπινη ασφαλιστική εταιρεία.

Στα προϊόντα της εταιρείας συμπεριλαμβάνονται σύγχρονες και ευέλικτες λύσεις για την προστασία του ιδιώτη, του επαγγελματία ή επιχειρηματία, της περιουσίας και της οικογένειας, ενώ τα προ-

ϊόντα διατίθενται μέσω δικτύου ανεξάρτητων ασφαλιστικών διαμεσολαβητών. Η Εταιρεία εξυπηρετεί την πελατεία της μέσω των δικτύων υποκαταστημάτων που έχει στη Λευκωσία, Λάρνακα (Αθηνάϊνου, Αραδίππου και Ορμήδεια) και Παραλίμνι.

Όραμα της εταιρείας είναι να αποτελέσει την «Ασφαλή Δύναμη», ήτοι έναν υ-

ΣΥΣΤΗΜΑ ΔΙΑΚΥΒΕΡΝΗΣΗΣ

Πρόεδρος Διοικητικού Συμβουλίου	Δρ. Νάκης Αντωνίου
Γραμματέας	Κενδέας Σέργη
Μέλη	Λουκάς Κορομπίλης Παύλος Κασκαρέλης Βασίλης Κωνσταντίνου Μιχάλης Γρηγορίου

ψηλού κύρους και αξιοπιστίας, φερέγγυο ασφαλιστικό οργανισμό, πρωταγωνιστή του κλάδου, με συνεχή, ισχυρή αναπτυξιακή προοπτική. Έναν ασφαλιστικό οργανισμό που μέσα από τη λειτουργία, τις υπηρεσίες και τη συμπεριφορά του, αποπνέει σιγουριά και εμπιστοσύνη στον ασφαλισμένο.

Αποστολή της εταιρείας είναι να προσφέρει αξιόπιστες και πελατοκεντρικές ασφαλιστικές λύσεις υψηλής ποιότητας, απόλυτα εναρμονισμένες στο σύγχρονο μεταβαλλόμενο και απαιτητικό περιβάλλον. Να δημιουργήσει και να παρέχει υψηλής ποιότητας ασφαλιστικά προϊόντα και υπηρεσίες, λειτουργώντας με επαγγελματισμό, υπευθυνότητα και, κυρίως, διατηρώντας ένα ανθρώπινο πρόσωπο, σε ότι αφορά τις σχέσεις της με τους πελάτες, συνεργάτες, εργαζομένους, εταίρους του επιχει-

ρηματικού και ευρύτερου κοινωνικού της περιβάλλοντος. Η εταιρεία απασχολεί 55 εργαζόμενους με καθεστώς πλήρους απασχόλησης καθώς και πλέον των 100 προσοντούχων ασφαλιστικών συνεργατών και διαμεσολαβητών.

Το μετοχικό κεφάλαιο της εταιρείας ανέρχεται σε € 7.000.000 διαιρεμένο σε 7.000.000 ονομαστικές μετοχές, ονομαστικής αξίας € 1,00 η κάθε μία. Η «ΥΔΡΟΓΕΙΟΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ (ΚΥΠΡΟΥ) ΛΤΔ» ανήκει σε διάφορα φυσικά και νομικά πρόσωπα.

Οι προθεσμιακές καταθέσεις ανέρχονται στο 29% των επενδύσεων της Εταιρείας, με διάρκεια έως ενός έτους και με επιτόκιο να κυμαίνεται από 0,25% μέχρι 1,75% ενώ τα έξοδα επενδύσεων παραμένουν σταθερά και σε χαμηλά επίπεδα και περιλαμβάνουν τις αμοιβές τις θεματοφυλακής



Τα κεντρικά Γραφεία
Υδρογείου Ασφαλιστική
Κύπρου, Λάρνακα

Σύνολο Εταιρείας (σε χιλ. €)	2017
Δεδ. Ασφάλιστρα - Ιδία Κράτηση	9.286
<u>Δεδ. Ασφάλιστρα - Σύνολο</u>	12.733
Εγγεγραμμένα Ασφάλιστρα (συμπ. Δικαιωμάτων)	13.493
Μεταβολή Αποθεμάτων Ασφαλίσεων - Σύνολο	760
<u>Δεδ. Ασφάλιστρα - Συμμ. Αντασφαλιστών</u>	3.447
Εκχωρηθέντα ασφάλιστρα	3.550
Μεταβολή Αποθεμάτων Ασφαλίσεων - Αντασφαλιστές	103
Ασφαλιστικές Αποζημιώσεις - Ιδία Κράτηση	3.912
<u>Ασφαλιστικές Αποζημιώσεις - Σύνολο</u>	4.710
Πληρωθείσες αποζημιώσεις - Σύνολο	3.596
Έμμεσα Έξοδα Ζημιών - Σύνολο	323
Μεταβολή Εκκρεμών Ζημιών - Σύνολο	790
Μεταβολή Πρόβλεψης Εξόδων Διακανονισμού - Σύνολο	
<u>Ασφαλιστικές Αποζημιώσεις-Συμμετοχή Αντασφαλιστών</u>	797
Πληρωθείσες αποζημιώσεις - Συμμετοχή Αντασφαλιστών	758
Μεταβολή Εκκρεμών Ζημιών - Συμμετοχή Αντασφαλιστών	40
Προμήθειες και Καθαρά Έξοδα Πρόσκτησης	4.465
Τεχνικό Αποτέλεσμα απο Ασφαλιστικές Δραστηριότητες	908

Σύνολο Εταιρείας (σε χιλ. €)	2017
Δεδ. Ασφάλιστρα - Ιδία Κράτηση	9.286
<u>Δεδ. Ασφάλιστρα - Σύνολο</u>	12.733
Εγγεγραμμένα Ασφάλιστρα (συμπ. Δικαιωμάτων)	13.493
Μεταβολή Αποθεμάτων Ασφαλίσεων - Σύνολο	760
<u>Δεδ. Ασφάλιστρα - Συμμ. Αντασφαλιστών</u>	3.447
Εκχωρηθέντα ασφάλιστρα	3.550
Μεταβολή Αποθεμάτων Ασφαλίσεων - Αντασφαλιστές	103
Ασφαλιστικές Αποζημιώσεις - Ιδία Κράτηση	3.912
<u>Ασφαλιστικές Αποζημιώσεις - Σύνολο</u>	4.710
Πληρωθείσες αποζημιώσεις - Σύνολο	3.596
Έμμεσα Έξοδα Ζημιών - Σύνολο	323
Μεταβολή Εκκρεμών Ζημιών - Σύνολο	790
Μεταβολή Πρόβλεψης Εξόδων Διακανονισμού - Σύνολο	
<u>Ασφαλιστικές Αποζημιώσεις-Συμμετοχή Αντασφαλιστών</u>	797
Πληρωθείσες αποζημιώσεις - Συμμετοχή Αντασφαλιστών	758
Μεταβολή Εκκρεμών Ζημιών - Συμμετοχή Αντασφαλιστών	40
Προμήθειες και Καθαρά Έξοδα Πρόσκτησης	4.465
Τεχνικό Αποτέλεσμα απο Ασφαλιστικές Δραστηριότητες	908

TEST BMW 320i



Η «3αρά» είναι το μοντέλο εκείνο που σίγουρα έρχεται πρώτο στο μυαλό του αγοραστικού κοινού, όταν του πουν να αναφέρει ένα σπορ σεντάν μοντέλο. Όλα αυτά τα χρόνια της καριέρας της, η Σειρά 3 προσφέρει πολυτέλεια και οδηγικές συγκινήσεις. Πλέον και με τον ανταγωνισμό να έχει βελτιωθεί κατά πολύ, η Σειρά 3 έχει κι εκείνη με την σειρά της εξελιχθεί, όπου και προσφέρεται στα καλύτερα της.

Αιχμηρή και πολυτελής παράλληλα

Η 320i διαθέτει έναν έντονο δυναμισμό, αρχής γενομένης από τα εκπληκτικά φωτιστικά σώματα, αλλά και τον σπορ προφυλακτήρα με τα μεγάλα ανοίγματα, για τον επαρκή αερισμό του δυνατού κινητήρα.

Σε γενικές γραμμές, η σχεδιαστική προσέγγιση κρίνεται δυναμική, καθοσχεδιασμένη, αλλά σε καμία των περιπτώσεων υπερβολική. Αφήνοντας το εμπρός μέρος και συνεχίζοντας με το υπόλοιπο αμάξωμα, εντυπωσιακό είναι το νεύρο που το διastρέχει, αλλά και η ελαφρώς ανασκωμένη ουρά, με τον νευρώδη πίσω προφυλακτήρα. Σε όλα τα παραπάνω προσθέστε και το M Pack που ήταν εξοπλισμένη η 3αρά της δοκιμής μας και θα καταλάβετε γιατί ήμασταν talk of the town της ημέρας της δοκιμής μας!

Εσωτερικό αντάξιο του ονόματος της BMW

Η βαυαρική φίρμα, έχει κάνει άλματα προόδου σε ότι αφορά τον σχεδιασμό του αμαξώματος, όσο και της καμπίνας των μοντέλων της. Όπως κάθε εσωτερικό μοντέλου BMW, έτσι και της 320i ξεχωρίζει από την πολυτέλεια, αλλά και τη στιβαρή κατασκευή. Εξαιρετικό κρίνεται το σύστημα πολυμέσων, το οποίο προβάλει όποια πληροφορία κι αν θελήσει ο οδηγός, όντας εύχρηστο ακόμα και από την πρώτη επαφή.

Η ποιότητα και το φινίρισμα βρίσκονται σε κορυφαίο επίπεδο και αποτελούν σημείο αναφοράς, ενώ στον στάνταρ εξοπλισμό βρίσκουμε όλα τα στοιχεία άνεσης και ασφάλειας που απαιτεί κάποιος από ένα πολυτελές μεσαίο αυτοκίνητο. Ικανοποιητική είναι η ευρυχωρία αν και πίσω το τούνελ της μετάδο-

Για ασφαλιστές παθιασμένους με την αυτοκίνηση

Η Σειρά 3 είναι το μοντέλο εκείνο το οποίο είναι σχεδόν ταυτόσημο με τη βαυαρική φίρμα και πλέον προσφέρεται στα καλύτερα του στον υποψήφιο αγοραστή. Εμείς δοκιμάζουμε την 2λιτρη version του με τους 184 ίππους



Ο κινητήρας αποδίδει 184 ίππους και κινεί με άνεση το πληθωρικό αμάξωμα της 3αράς!



Όπως κάθε καμπίνα μοντέλου BMW, έτσι και της 320i ξεχωρίζει από την πολυτέλεια, αλλά και τη στιβαρή κατασκευή



Εξαιρετικό κρίνεται το σύστημα πολυμέσων, το οποίο προβάλλει όποια πληροφορία κι αν θελήσει ο οδηγός, όντας εύχρηστο ακόμα και από την πρώτη επαφή



Εντυπωσιακό είναι το νεύρο που διατρέχει όλο το αμάξωμα, αλλά και η ελαφρώς ανασκωμένη ουρά, με τον νευρώδη πίσω προφυλακτήρα

σης θα δυσκολέψει τη μεταφορά ενός τρίτου επιβάτη. Ο χώρος αποσκευών πάντως είναι στα 480 λτ. και κρίνεται απόλυτα επαρκής.

Το μοτέρ που της ταιριάζει!

Είναι από τις λίγες φορές που ο κωδικός του μοντέλου, συμβαδίζει με την χωρητικότητα του κινητήρα. Ο 2λιτρος κινητήρας αποδίδει 184 ίππους και 290 Nm ροπής, νούμερα που ταιριάζουν άψογα στο δυναμικό αμάξωμα της BMW. Η μετάδοση της κίνησης γίνεται στον σωστό άξονα, τον πίσω βέβαια, μέσω του εξαιρετικού 8ταχυτου αυτόματου κιβωτίου που ταιριάζει γάντι στο σπορτίφ χαρακτήρα της μπέμπας!

Η ποιότητα κύλισης είναι υπεράνω κριτικής, όπως και η ηχομόνωση, χαρακτηριστικά που κάνουν το ταξίδι στον αυτοκινητόδρομο απόλαυση. Τώρα αν είστε ανήσυχος οδηγός, η 320i θα σας κάνει όλα τα κέφια και σίγουρα δεν θα σας αρνηθεί να την πιέσετε και το μόνο σίγουρο είναι ότι θα την ευχαριστηθείτε σε μια φιδίσια διαδρομή. Το εξαιρετικό ζύγισμα, τα δυνατά φρένα, το κοφτερό τιμόνι, αλλά και η απόδοση του πετρελαιοκινητήρα συνδυάζονται ιδανικά και δίνουν τη δυνατότητα να «παίξεις» σχεδόν όπου και όπως θέλεις, ξεχνώντας ότι ο οδηγείς ένα οικογενειακό μοντέλο.

Πίνακας κόστους ασφάλισης

Ενδεικτικά, σας παραθέτουμε μερικές ενδεικτικές τιμές για το κόστος ασφάλισης για τη BMW 320i, ανάλογα με το πακέτο καλύψεων που θα επιλέξει ο οδηγός.

Πακέτο	Ποσό
Βασικό	Από 196,03 ευρώ
Πυρός/κλοπής	Από 356,74 ευρώ
Μικτή	Από 713,11 ευρώ

* Οδηγός ηλικίας 30 ετών χωρίς ζημιές στο ιστορικό του



Τα αυτόνομα αυτοκίνητα θα έχουν διαφορετικό ασφαλιστικό καθεστώς; Τι μέλλει γενέσθαι;

Καθημερινά «βομβαρδιζόμαστε» από δημοσιεύματα που θέλουν τα αυτόνομα αυτοκίνητα να έρχονται όλο και με γοργότερους ρυθμούς στην καθημερινότητα μας. Η πλειονότητα, θέλει τα αυτόνομα αυτοκίνητα να συμβάλλουν στην αύξηση της οδικής ασφάλειας, μιας και ο ανθρώπινος παράγοντας θα μειωθεί κατά πολύ και η τεχνητή νοημοσύνη θα προστατεύει οδηγό, επιβάτες και πεζούς.

Όμως ο ερχομός τους, αναμένεται να φέρει μια σειρά αλλαγών στο ασφαλιστικό καθεστώς, ενώ έχει προκύψει κι ένα ερώτημα, αν οι «οδηγοί» των αυτόνομων μοντέλων θα πρέπει να έχουν άδεια οδήγησης. Οι τελευταίες αναφορές θα πρέπει να έχουν έγκυρη άδεια οδήγησης, ενώ δεν αποκλείεται το γεγονός να χρειαστεί να περάσουν εκ νέου εξετάσεις για τον χειρισμό αυτόνομων αυτοκινήτων, μιας και δεν αποκλείεται να χρειαστεί η παρέμβαση του οδηγού σε ορισμένες καταστάσεις. Γεγονός που φέρει μια σειρά ερωτημάτων, ειδικότερα για το ασφαλιστικό καθεστώς και το κομμάτι των αποζημιώσεων σε περίπτωση ατυχήματος, μιας και οι μέχρι τώρα έρευνες αποδεικνύουν ότι θα υπάρχει ανθρώπινος έλεγχος σε ορισμένες συνθήκες. Βέβαια οι δοκιμές που πραγματοποιήθηκαν στο Ηνωμένο Βασίλειο υποδηλώνουν ότι χρειάζονται περίπου τρία δευτερόλεπτα για να ανακτήσει ο οδηγός και πάλι τον έλεγχο, από την αυτόνομη κατάσταση. Χρόνος αρκετά σημαντικός και ειδικότερα σε υψηλές ταχύτητες μπορεί να αποδειχτεί και μοιραίος.

Υπαιτιότητα;

Βάση των παραπάνω η δικηγορική εταιρία Burges Salmon με έδρα τη Μεγ. Βρετανία, αλλά και η ασφαλιστική εταιρεία AXA, προτρέπουν τους οδηγούς να εκπαιδευτούν εκ νέου στο χειρισμό αυτόνομων οχημάτων, ώστε να εξοικειωθούν με την νέα τεχνολογία.

Όμως το μικρό αυτό κενό που απαιτεί η μετάβαση από την αυτόνομη κατάσταση στον έλεγχο του οδηγού, είναι και η δυσκολία για τις ασφαλιστικές εταιρείες και ποιος θα είναι ο υπαίτιος ενός ατυχήματος.

Όπως δήλωσε και υψηλόβαθμο στέλεχος της AXA, «Ο καθορισμός των ορίων της ευθύνης του οδηγού και του αυτόνομου συστήματος θα απαιτήσει μια λεπτομερή κατανόηση του τρόπου με τον οποίο οι χρήστες αλληλεπιδρούν με την τεχνολογία».

Αναμφίβολα το ασφαλιστικό μέλλον αναμένεται ενδιαφέρον!

Αν η ζωή είχε χάρτη,
δεν θα χρειαζόταν
να ακολουθούμε
το ένστικτό μας.

Lewis Hamilton,
MERCEDES AMG PETRONAS Formula One™ Team Driver,
celebrates after securing his 3rd World Championship in 2015.

Για να φτάσεις το μέγιστο των
δυνατοτήτων σου, τόλμησε να
εμπιστευτείς το ένστικτό σου.

Allianz 

OFFICIAL TEAM PARTNER

