

Τράπεζες Αυστηρότεροι όροι στις ρυθμίσεις εταιρικών δανείων

Balloon ρυθμίσεις, οι οποίες συνοδεύονται, όμως, από αυστηρότερους όρους, επιβάλλουν οι τράπεζες στις υπερδανεισμένες επιχειρήσεις, κατά τους τελευταίους μήνες, σε μια προσπάθεια να αντιμετωπίσουν το πρόβλημα του υψηλού ποσοστού αθέτησης ρυθμισμένων δανείων. Ωστόσο, παρ' ότι οι balloon ρυθμίσεις παραμένουν κυρίαρχη πρακτική, οι επιμέρους όροι των δανειακών συμβάσεων έχουν αυστηροποιηθεί, παραπέμποντας, πλέον, σε μικρά «Μνημόνια»

Σελίδες 11-12

Allianz 

Nextdeal

www.nextdeal.gr

Allianz 



Η Νο 1 ΔΕΚΑΠΕΝΘΗΜΕΡΗ ΕΚΔΟΣΗ ΓΙΑ ΤΗΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΑΓΟΡΑ ΚΑΙ ΤΟΝ ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΟ ΧΩΡΟ • Νο 405 • 1 ΙΟΥΝΙΟΥ 2018 • ΤΙΜΗ ΦΥΛΛΟΥ 2 ΕΥΡΩ - ΚΩΔΙΚΟΣ: 5590



AXA

Ενδυναμώνει και μεγαλώνει το αποκλειστικό δίκτυο

Η έννοια της ενσυναίσθησης κυριάρχησε στο συνέδριο για το αποκλειστικό δίκτυο της AXA με κεντρικό μήνυμα την «ΕΝ-Συναίσθηση, ΕΝ-Δυνάμωση» | Σελίδες 6-7

150 ΧΡΟΝΙΑ METLIFE

Γερά θεμέλια για το μέλλον

Ένας παγκόσμιος οργανισμός, που προχωρά μπροστά μαζί με τους πελάτες του | Σελίδα 4

ΑΤΛΑΝΤΙΚΗ ΕΝΩΣΗ

Πρώτη σταθερά σε φερεγγυότητα και αξιοπιστία



Ξεπέρασε όλους τους στόχους με ικανοποιητικά αποτελέσματα, σταθερά πάνω από τον μέσο όρο της αγοράς

| Σελίδα 8

ERGO

Νέος κανονισμός πωλήσεων

Αποτελεί ένα πολύτιμο εργαλείο κερδοφόρας ανάπτυξης για όλο το δίκτυο συνεργατών και ένα σοβαρό κίνητρο συνεργασίας για τους επαγγελματίες της αγοράς | Σελίδα 10

INTERAMERICAN

Δυναμική ανάπτυξη του δικτύου πρακτόρων και μεσιτών

| Σελίδα 24

ΣΥΝΕΝΤΕΥΞΗ ΤΟΥ ΚΑΘΗΓΗΤΗ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΩΝ ΥΓΕΙΑΣ ΓΙΑΝΝΗ ΥΦΑΝΤΟΠΟΥΛΟΥ

Έτσι πρέπει να εφαρμοσθούν τα ιατρικά πρωτόκολλα

Του ΑΡΗ ΜΠΕΡΖΟΒΙΤΗ

Πάγιο αίτημα επιστημονικών ιατρικών εταιρειών, φορέων της φαρμακοβιομηχανίας αθλή και της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιρειών Ελλάδος (ΕΑΕΕ) είναι η εφαρμογή των κλινικών πρωτοκόλλων και των μητρώων ασθενών. Σε συνέντευξή του στο NextDeal ο καθηγητής των Οικονομικών της Υγείας του Πανεπιστημίου Αθηνών κ. Γιάννης Υφαντόπουλος με αφορμή τα ευρήματα πρόσφατης έρευνάς του με θέμα τα θεραπευτικά πρωτόκολλα και τα μητρώα ασθενών στο σύστημα υγείας, σημειώνει ότι το 91% των γιατρών συμφωνεί με την άσκηση της ιατρικής βασισμένης στην επιστημονική και κλινική τεκμηρίωση. Όσον αφορά τα μητρώα των ασθενών ένα επίσης μεγάλο ποσοστό των γιατρών πιστεύει στην υιοθέτηση των μητρώων ασθενών για την άσκηση της πολιτικής υγείας στη χώρα μας.

Να σημειωθεί ότι στην Ιρλανδία, το '94 - '98 η επιβίωση των ανδρών από καρκίνο του πνεύμονα ήταν στο 40%. Είκοσι χρόνια μετά έφτασε στο 60% χάρη στην εφαρμογή των θεραπευτικών πρωτοκόλλων.

| Συνέχεια στις σελίδες 13, 20-21



ΣΕΛΙΔΕΣ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗΣ ΑΓΟΡΑΣ ΚΥΠΡΟΥ

8

Από σήμερα και σε κάθε επόμενο τεύχος, το NextDeal θα φιλοξενεί σελίδες που θα είναι αφιερωμένες στην Κυπριακή Ασφαλιστική Αγορά

Gabor Szegedi Εξαιρετικά επιτυχής χρονιά για την NN Hellas το 2017

Εξαιρετικά επιτυχής χρονιά για την NN Hellas, χαρακτηρίσε το 2017 ο γενικός διευθυντής της εταιρείας κ. Gabor Szegedi, στο πλαίσιο της συνέντευξης τύπου για την εξαγγελία της Χρυσής Χορηγίας της Ελληνικής Ολυμπιακής Ομάδας από την NN Hellas για την τριετία 2018-2020. Ερωτηθείς από τους δημοσιογράφους σχετικά με τα οικονομικά αποτελέσματα της NN Hellas το 2017, καθώς και το δείκτη φερεγγυότητας, η τοποθέτηση του κ. Gabor Szegedi, ήταν η ακόλουθη:

Αν και οι επίσημες οικονομικές καταστάσεις δεν έχουν ακόμη δημοσιευθεί, τα πρώτα στοιχεία δείχνουν ξεκάθαρα ότι το 2017 ήταν μια εξαιρετικά επιτυχής χρονιά.

Το λειτουργικό αποτέλεσμα, όπως επικοινωνήθηκε ήδη επίσημα και στον όμιλο της NN, ανήλθε σε 4 εκ. ευρώ, καταγράφοντας σημαντική βελτίωση 13 εκ. ευρώ, σε σύγκριση με ζημία 9 εκ. ευρώ το 2016.

Το αποτέλεσμα προ φόρων που βασίστηκε στις λογιστικές πολιτικές που υιοθετούνται από την NN International, και που συμπεριελήφθη στην ετήσια χρηματοοικονομική έκθεση του ομίλου NN για το 2017, ανήλθε σε 2 εκ. ευρώ. Αυτό αποτελεί βελτίωση 19 εκ. ευρώ, συγκρινόμενο με ζημία 17 εκ. ευρώ το 2016.

Τα κέρδη που θα ενσωματώσουμε στην κατάσταση συνολικού εισοδήματος στις προς δημοσίευση χρηματοοικονομικές καταστάσεις της NN Hellas για το 2017 (εκκρεμεί τελική γνώμη από τους ορκωτούς λογιστές), ανέρχονται σε 1,1 εκ. ευρώ προ φόρων και 8,4 εκ. ευρώ μετά φόρων. Αυτό αποτελεί μια ακόμη σημαντική βελτίωση, 23 εκ. και 39 εκ. ευρώ αντίστοιχα σε σχέση με τα μεγέθη του 2016, όπου κατεγράφη ζημία 22 εκ. ευρώ προ φόρων και 31 εκ. ευρώ μετά φόρων, τόνισε ο κ. Gabor Szegedi, σημειώνοντας ότι η νέα διοικητική ομάδα της NN Hellas πέτυχε τα αποτελέσματα αυτά μέσα από μετασχηματισμό της εταιρίας, δημιουργία νέων προϊόντων, καλύτερη διαχείριση αποζημιώσεων και εξοικονόμηση πόρων, σε συνδυασμό με ρεκόρ πωλήσεων και αύξηση στα μεικτά εγγεγραμμένα ασφάλιστρα. Η τάση αυτή αναμένεται να συνεχιστεί και τα επόμενα έτη.

Σχετικά με τα μεταβατικά μέτρα, ο κος Szegedi, επισήμανε

ότι τα μεταβατικά μέτρα εισήχθησαν με το Solvency II το 2016 και αποτελούν μέρος του συνολικού πλαισίου στην Ευρώπη, σε αναγνώριση του γεγονότος ότι ο νέος αυτός τρόπος υπολογισμού φερεγγυότητας μπορεί να μην είναι ο πλέον κατάλληλος για τον υπολογισμό των αποθεμάτων και των κεφαλαικών απαιτήσεων για εταιρείες με προϋπάρχοντα ασφαλιστικά προϊόντα ζωής, τα οποία πωλήθηκαν στο παρελθόν κάτω από πολύ διαφορετικές οικονομικές συνθήκες.

Η NN Hellas, η μεγαλύτερη πολυεθνική εταιρία στον κλάδο στην Ελλάδα, με μακρά ιστορία και παρουσία στη χώρα από το 1982, διατηρεί σημαντικά χαρτοφυλάκια με εγγυημένα επιτόκια, τα οποία εμπίπτουν στη δυνατότητα χρήσης των μεταβατικών μέτρων. Τα μέτρα αυτά χρησιμοποιούνται ευρέως και τελούν υπό την έγκριση της εκάστοτε τοπικής Εποπτικής Αρχής σε κάθε ευρωπαϊκή χώρα. Η NN Hellas αιτήθηκε και έλαβε έγκριση για τη χρήση μεταβατικών μέτρων από την Τράπεζα της Ελλάδος, τα οποία και χρησιμοποιήθηκαν στον υπολογισμό του δείκτη φερεγγυότητας.

Ανακεφαλαιώνοντας, τα μεταβατικά μέτρα αντικατοπτρίζουν τη φύση της δραστηριότητας της εταιρίας, αποτελούν μέρος του πλαισίου φερεγγυότητας και η χρήση τους θα μειώνεται σταδιακά, μέχρι να μηδενιστεί μέσα στα επόμενα έτη, σε απόλυτη συμφωνία με τις προκαθορισμένες από το Solvency II οδηγίες.

Είναι ταυτόχρονα απαραίτητο να αναφέρουμε ότι, ο δείκτης φερεγγυότητας της NN Hellas στα τέλη του Δεκεμβρίου 2017 ανήλθε σε 209%. Αυτός απο-

τελεί και τον μόνο πραγματικό, επίσημο μετρήσιμο και δημοσιευμένο δείκτη που χρησιμοποιείται από ασφαλιστικές εταιρείες στην Ευρωπαϊκή Ένωση. Ο όμιλος NN χρησιμοποιεί διεθνώς την ίδια βάση για τον επιμερισμό των κεφαλαίων του. Ο δείκτης SCR στο 209% αποδεικνύει ισχυρή φερεγγυότητα, είναι υπερδιπλάσιος του απαιτούμενου ορίου 100% και αποτελεί έναν εκ των υψηλότερων στην Ελληνική αγορά.

Για την προστασία των Ελλήνων ασφαλισμένων, η Ρυθμιστική Αρχή στην Ελλάδα απαιτεί, επιπλέον του SCR και συμμόρφωση με την ελάχιστη κεφαλαιακή απαίτηση (MCR), εξαιρουμένων των μεταβατικών μέτρων. Η απαίτηση αυτή υπερκαλύφθηκε με ποσοστό 230% το 2017, υπογράμμισε στην τοποθέτηση του ο γενικός διευθυντής της εταιρείας κ. Gabor Szegedi.



Ο κ. Gabor Szegedi

Επενδύει στην εκπαίδευση της νέας γενιάς

Την ίδια ώρα η NN Hellas και ο όμιλος NN υλοποιούν το πρόγραμμα υποτροφιών NN Future Matters, μέσω του οποίου δίνουν την ευκαιρία σε Έλληνες φοιτητές να ολοκληρώσουν τις μεταπτυχιακές σπουδές τους στην Ολλανδία στους τομείς των οικονομικών και διαχείρισης ρίσκου.

Όπως τονίζεται, ο όμιλος NN σχεδίασε το πρόγραμμα υποτροφιών NN Future Matters με στόχο τη δημιουργία οικονομικών ευκαιριών για τη νέα γενιά και τη στήριξη ευπαθών πληθυσμών στις κοινωνίες στις οποίες δραστηριοποιείται.

Μέσα σε τρία χρόνια, 13 Έλληνες φοιτητές έλαβαν υποτροφίες από το πρόγραμμα NN Future Matters, ενώ για το ακαδημαϊκό έτος 2018-2019 η NN Hellas θα παρέχει υποτροφίες σε έξι ακόμη σπουδαστές από την Ελλάδα. Πέραν της οικονομικής ενίσχυσης του προγράμματος των υποτροφιών, κάθε ένας από τους επιλεγμένους φοιτητές καθοδηγείται και υποστηρίζεται από έναν executive σύμβουλο της NN, καθ' όλη τη διάρκεια των μεταπτυχιακών σπουδών του.



Όπως δήλωσε η Μαρία Μαριμνή, Ελληνίδα υπότροφος του προγράμματος NN Future Matters για το ακαδημαϊκό έτος 2015-2016, η οποία εργάζεται πλέον ως Research Fellow στο Geneva School of Business Administration της Ελβετίας, η υποτροφία NN Future Matters μου προσέφερε μία πραγματικά μοναδική ευκαιρία να σπουδάσω στην Ολλανδία και να αποκτήσω υψηλής ποιό-

τητας εκπαίδευση σε ένα από τα καλύτερα πανεπιστήμια του κόσμου, κάτι που με βοήθησε όχι μόνο να διευρύνω τους επιστημονικούς μου ορίζοντες και να αποκτήσω συγκριτικό πλεονέκτημα στην αγορά εργασίας. Επίσης μου έδωσε τη δυνατότητα να έρθω σε επαφή με μία εκπληκτική κοινότητα και να κάνω φίλους από όλο τον κόσμο, σημείωσε η κ. Μαρία Μαριμνή.



Σε έναν κόσμο που αλλάζει

όταν νιώθεις ασφάλεια

προχωράς μπροστά.

Γι' αυτό θέλεις μία ασφαλιστική εταιρεία που ξέρει
ότι πάνω από όλα, εσύ μετράς.



ΧΡΥΣΟΣ ΧΟΡΗΓΟΣ ΕΛΛΗΝΙΚΗΣ ΟΛΥΜΠΙΑΚΗΣ ΟΜΑΔΑΣ

☎ 801 100 200 300
🌐 www.nnhellas.gr

You matter

θέσεις

Τα Ποσειδώνια και οι ασφαλιστικές εταιρείες

ΤΗ ΔΕΥΤΕΡΑ 4 Ιουνίου ανοίγει τις πύλες της στο Metropolitan Expo μία από τις μεγαλύτερες διεθνείς ναυτιλιακές εκθέσεις και ίσως η σπουδαιότερη παγκοσμίως, αφού φιλοξενείται στη χώρα, η οποία διαθέτει τη μεγαλύτερη ναυτιλία του κόσμου.



Του Λάμπρου
Καραγεώργου

Όμως, η ελληνική ασφαλιστική αγορά, με την εξαίρεση της Interamerican που θα έχει περίπτερο στην έκθεση (ασφάλιση σκαφών), είναι απύσχα από ένα τόσο σημαντικό γεγονός για τη χώρα μας, για τη ναυτιλία μας.

Η ελληνική ναυτασφαλιστική αγορά σύμφωνα με τα τελευταία διαθέσιμα στοιχεία του International Union of Marine Insurance (IUMI) για το 2016 ήταν 39,15 εκατ. δολάρια, εκ των οποίων τα 9,872 αφορούν τις ασφαλίσσεις Hull τα 24,066 τις ασφαλίσσεις φορτίων και τα 5,215 τις ασφαλίσσεις Marine Liability. Να σημειωθεί πάντως, ότι στη συνολική παραγωγή περιλαμβάνονται και οι ασφαλίσσεις σκαφών.

Με δεδομένο ότι δεν λείπει η τεχνολογία, η ελληνική ασφαλιστική αγορά θα μπορούσε να αναλάβει ένα μικρό ποσοστό στην ασφάλιση των ποντοπόρων πλοίων, καθώς σε κάθε περίπτωση λόγω του μεγέθους, η ελληνική ναυτιλία θα αναζητά ασφαλιστικές καλύψεις πρωτίστως στα διεθνή ασφαλιστικά κέντρα. Ένα μικρό μέρος όμως, θα μπορούσε να βρει εδώ κάλυψη και σε αυτή την κατεύθυνση θα πρέπει να κινηθεί η ελληνική ασφαλιστική αγορά.

Nextdeal

Η Νο1 δεκαετή έκδοση για την ασφαλιστική αγορά και τον χρηματοοικονομικό χώρο

ΙΔΙΟΚΤΗΤΗΣ:

ΔΙΣΤΡΑΤΟ - ΕΥΑΓΓΕΛΟΣ ΣΠΥΡΟΥ ΕΠΕ

e-mail: info@spiroeditions.gr

ΔΙΕΥΘΥΝΤΗΣ ΣΥΝΤΑΞΗΣ: Λάμπρος Καραγεώργος

Συντάσσεται από συντακτική ομάδα

ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΕΣ, ΦΩΤΟΡΕΠΟΡΤΑΖ ΒΙΔΕΟ:

Κωστής Ε. Σπύρου

ΣΚΙΤΣΟ: Ελπίδα Σπύρου

ΛΟΓΙΣΤΗΡΙΟ: Κώστας Παπαντωνόπουλος

ΣΥΝΔΡΟΜΕΣ: Γεωργία Κατσώνη

ΥΠΕΥΘ. ΔΙΑΦΗΜΙΣΗΣ: Γεωργία Κατσώνη

ΔΙΟΡΘΩΣΗ: Ορέστης Σινιάς

ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΚΟ: Γιάννης Γ. Μπουκουβάλας

ΕΠΙΜΕΛΕΙΑ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ: Γιάννης Γ. Μπουκουβάλας

ΕΚΤΥΠΩΣΗ: IRIS AEBE

ΔΙΑΝΟΜΗ: ΑΡΓΟΣ Α.Ε.

ΤΙΜΗ ΦΥΛΛΟΥ: 2,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΑΤΟΜΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 50,00 ΕΥΡΩ

ΕΤΗΣΙΑ ΕΤΑΙΡΙΚΗ ΣΥΝΔΡΟΜΗ: 100,00 ΕΥΡΩ

ΕΠΙΣΤΟΛΕΣ: Φιλελλήνων 3, Σύνταγμα, 105 57 Αθήνα

Τηλ.: 210 3229394, Fax: 210 3257074

Α.Φ.Μ. 095606935, **Α.Ο.Υ.** Δ' ΑΘΗΝΩΝ

e-mail: info@nextdeal.gr

website: www.nextdeal.gr

Τα ενυπόγραφα άρθρα και σχόλια που στέλνονται στην εφημερίδα δεν εκφράζουν απαραίτητα και τις απόψεις του εντύπου.



150 χρόνια MetLife

Γερά θεμέλια για το μέλλον

Εκατό πενήντα χρόνια δραστηριότητα συμπληρώνει φέτος η MetLife, ένας από τους μεγαλύτερους παρόχους ασφαλιστικών υπηρεσιών παγκοσμίως και με πυξίδα την πολυτιμη κληρονομιά και τη συσσωρευμένη εμπειρία της στην αγορά παγκοσμίως και στην Ελλάδα, οικοδομεί σήμερα γερά θεμέλια για το μέλλον και δημιουργεί τις προϋποθέσεις ώστε να συνεχίσει να καλύπτει τις ανάγκες των ασφαλισμένων της και τα επόμενα 150 χρόνια.

Από την ίδρυσή της, το 1868, μέχρι σήμερα, η MetLife ακολουθεί μια πορεία συνεχούς ανάπτυξης, με κύριο χαρακτηριστικό τη διαρκή εξέλιξη και την αποτελεσματική προσαρμογή στις μεταβαλλόμενες ανάγκες των πελατών. Κομβικά σημεία σε αυτή την πορεία ήταν η ένταξη στο χρηματιστήριο της Νέας Υόρκης (NYSE) το 2000, η εξαγορά της Alico το 2010, καθώς και η ανανέωση της εταιρικής στρατηγικής της το 2016, με στόχο την αύξηση της προστιθέμενης αξίας για τους πελάτες και τους επενδυτές.

Σήμερα, η MetLife δραστηριοποιείται σε 44 χώρες σε όλο τον πλανήτη, απασχολεί συνολικά 57.000 εργαζόμενους, διαθέτει ενεργά συμβόλαια συνολικής αξίας 4,6 τρισεκατομμυρίων δολαρίων (στοιχεία μέχρι 12/31/2017) και έχει καταβάλει περίπου 45 δισεκατομμύρια δολάρια στους ασφαλισμένους της, ενώ την εμπιστεύονται πάνω από 90 εταιρίες του FORTUNE 100, για την ασφάλιση του προσωπικού τους.

Κύριο γνώρισμα στην ιστορία της MetLife είναι

η επένδυση στην καινοτομία, με σκοπό τη δημιουργία αξίας και τη διατήρηση της ηγετικής της θέσης στην αγορά. Το 1879 έγινε η πρώτη εταιρία που προσέφερε ασφάλιση έναντι βιομηχανικών κινδύνων, το 1917 ήταν η πρώτη που εισήγαγε στην αγορά την ομαδική ασφάλιση για επιχειρήσεις και το 1921 η πρώτη που ανέπτυξε ομαδικά Συμβόλαια Περιοδικών Προσόδων.

Το 1952, με το UNIVAC, έγινε η πρώτη ασφαλιστική εταιρία διεθνώς που εγκατέστησε ευρείας κλίμακας σύστημα ηλεκτρονικής επεξεργασίας δεδομένων. Σήμερα, με προγράμματα όπως το MetLife Digital Ventures, το MetLife Digital Accelerator ή το Collab 3.0 EMEA, η εταιρία συνεχίζει να επενδύει στην τεχνολογία ως κινητήριο μοχλό για την ανακάλυψη νέων επιχειρηματικών ευκαιριών και αποτελεσματικότερων τρόπων συναλλαγής με τους πελάτες της.

Εξίσου διαχρονικό και αναπόσπαστο στοιχείο της κουλτούρας της MetLife αποτελεί η Εταιρική Κοινωνική Ευθύνη και η έμπρακτη συνεισφορά στην ανάπτυξη και την ευημερία των κοινωνιών στις οποίες δραστηριοποιείται. Στις αρχές του αιώνα, συνέβαλε στην αντιμετώπιση σοβαρής υγειονομικής κρίσης στη Βόρειο Αμερική, δημιουργώντας ειδικό Τμήμα Πρόνοιας για την προώθηση της πρόληψης και της ενημέρωσης του κοινού. Μέσα από την προσφορά υπηρεσιών κατ'οίκον νοσηλευτικής φροντίδας για 44 χρόνια, η MetLife στήριξε περισσότερους από 20 εκατομμύρια ανθρώπους, σε 8.000 πόλεις

στις ΗΠΑ και στον Καναδά. Η διαχρονική συνεισφορά της MetLife στην προαγωγή της δημόσιας υγείας αποτυπώνεται επίσης σε πρωτοβουλίες, όπως η χρηματοδότηση προγράμματος έρευνας και θεραπείας για τη φυματίωση την περίοδο 1916 – 1923, το οποίο συνέβαλε στον περιορισμό των κρουσμάτων της νόσου στον τοπικό πληθυσμό κατά 56%, καθώς και η υποβολή το 1921, εκστρατείας ενημέρωσης μπετόν σε θέματα υγιεινής και διατροφής, με αποτέλεσμα να μειωθεί κατά τα δύο τρίτα η βρεφική θνησιμότητα στην περιοχή. Ουσιαστική ήταν η συμβολή της και στην αντιμετώπιση των συνεπειών των τρομοκρατικών επιθέσεων της 11ης Σεπτεμβρίου 2001 στις ΗΠΑ, με τη δωρεά συνολικά 2 εκατομμυρίων δολαρίων για τη στήριξη των οικογενειών των θυμάτων, καθώς και την επένδυση 1 δισεκατομμυρίου σε μετοχές, για τη ενίσχυση της εθνικής οικονομίας της χώρας.

Η παράδοση προσφοράς της MetLife συνεχίζεται με την ίδια συνέπεια, μέχρι σήμερα. Το 2017 η εταιρία επένδυσε παγκοσμίως περισσότερα από 4,6 δισεκατομμύρια δολάρια για την προώθηση της πράσινης οικονομίας, για τη δημιουργία αναπτυξιακών υποδομών, για την ενίσχυση της εκπαίδευσης και της έρευνας, αλλά και για την αντιμετώπιση εκτάκτων αναγκών μετά από φυσικές καταστροφές. Επιπλέον, το MetLife Foundation, που ιδρύθηκε το 1976, έχει διαθέσει ως τώρα περισσότερα από 853 εκατομμύρια δολάρια σε επιδοτήσεις και προγράμματα.

Δημήτρης Μαζαράκης

Παγκόσμιος οργανισμός με ιστορία και προσφορά

Η συμπλήρωση 150 ετών δραστηριότητας της MetLife είναι ένα σημαντικό ορόσημο, αν αναλογιστούμε ο κύκλος ζωής μιας επιχείρησης έχει μειωθεί σημαντικά τα τελευταία χρόνια, δήλωσε ο διευθύνων σύμβουλος της MetLife, κ. Δημήτρης Μαζαράκης.

Είμαστε υπερήφανοι που εργαζόμαστε και εκπρο-

σωπούμε στην Ελλάδα έναν τέτοιο παγκόσμιο οργανισμό, με τόσο πλούσια ιστορία και προσφορά. Μια εταιρία που από την ίδρυσή της εστιάζει σταθερά στον άνθρωπο και στις ανάγκες του, που δεν παύει να εξελίσσεται, να καινοτομεί και να βαδίζει μπροστά, με το βλέμμα στραμμένο στο μέλλον, υπογράμμισε ο κ. Μαζαράκης.





**Το Έργο της Νίκης
και του Χρήστου έχει αξία.
Το δικό μας Έργο είναι
να το διατηρήσουμε σταθερό.**

Η Νίκη και ο Χρήστος έγιναν πρόσφατα γονείς.
Καταλαβαίνουμε ότι αυτό είναι ένα δύσκολο Έργο,
γι' αυτό και το προστατεύουμε.
Είμαστε μια παγκόσμια ασφαλιστική δύναμη
με ελληνικό όνομα και πιστεύουμε ότι ασφαλίζω
σημαίνει καταλαβαίνω.

ERGO

Ασφαλίζω σημαίνει καταλαβαίνω.

Η έννοια της ενσυναίσθησης κυριάρχησε στο ετήσιο συνέδριο για το αποκλειστικό δίκτυο της AXA με κεντρικό μήνυμα την «ΕΝ –Συναίσθηση, ΕΝ-Δυνάμωση», έννοια την οποία ο κ. Ερρίκος Μοάτσος συνέδεσε με τις αξίες και την κουλτούρα της AXA.

Οι προσκεκλημένοι στο συνέδριο που πραγματοποιήθηκε με μεγάλη επιτυχία στο Μουσείο Βορρέ, είχαν την ευκαιρία, μέσα από πρωτότυπα δρώμενα, να παρακολουθήσουν τον τρόπο με τον οποίο μπορούμε να οξύνουμε τις αισθήσεις μας, να προσεγγίσουμε ακόμα περισσότερο τον άνθρωπο – πελάτη και να εμβαθύνουμε στις ανάγκες του ανθρώπου που επιθυμεί να ασφαλιστεί.

Οι «5 αισθήσεις» είχαν πρωταγωνιστικό ρόλο: Αφή, Γεύση, Όραση, Όσφρηση και Ακοή μας έδειξαν πώς μπορούμε να αναπτύσσουμε συνεχώς τις ικανότητές μας, να κατανοούμε σε βάθος τις μεταβαλλόμενες ανάγκες των πελατών μας, να «μεγαλώνουμε» και να βελτιωνόμαστε.

Το συνέδριο άνοιξε με την παρουσίαση του Βασίλη Αντύπα, διευθυντή αποκλειστικού δικτύου. Ο κ. Αντύπας εστίασε στις επιτυχίες της περασμένης χρονιάς και στις αποφάσεις που έχει λάβει η εταιρεία ώστε να συνεχίσει να ενδυναμώνει, να μεγαλώνει, το αποκλειστικό της δίκτυο – τόσο ποιοτικά όσο και ποσοτικά. Τονίζοντας ότι η προστιθέμενη αξία του αποκλειστικού δικτύου έγκειται ακριβώς στο ότι οι άνθρωποι που το απαρτίζουν βρίσκονται με ενσυναίσθηση δίπλα στους ασφαλισμένους.

Ο διευθυντής πωλήσεων και εξυπηρέτησης πελατών & δικτύων διανομής, Νίκος Σακελληρίου, αναφέρθηκε στις σημαντικές διακρίσεις του αποκλειστικού δικτύου, μιας ομάδας ανθρώπων που οφείλει να εμπλουτίζεται, να ισχυροποιείται και να αλληλάζει. Ο κ. Σακελληρίου τόνισε ότι χρησιμοποιώντας όλες μας τις αισθήσεις έχουμε τη δυνατότητα να δυναμώνουμε ως σύνολο και να προσαρμοζόμαστε σε έναν κόσμο που μεταβάλλεται συνεχώς, με γρήγορους ρυθμούς.

Από την πλειερά του, ο διευθύνων σύμβουλος της AXA στην Ελλάδα, Ερρίκος Μοάτσος συνέδεσε την έννοια της ενσυναίσθησης με τις αξίες και την κουλτούρα της AXA, γεγονός που όπως είπε, οδηγεί στη δημιουργία μιας νέας εμπειρίας προς τους ανθρώπους που εμπιστεύονται την εταιρεία για την ασφάλισή τους. Σε αυτή την κατεύθυνση η εταιρεία ακολουθεί σταθερή στρατηγική εμπλουτίζοντας συνεχώς τις υπηρεσίες της με νέες, σε όλους τους τομείς δραστηριοποίησής της. Αναφερόμενος σε παραδείγματα, ο κ. Μοάτσος ενδεικτικά εστίασε στο Check-in και το περιοδικό Check-up για την υγεία, την αυτόματη προκαταβολή και την απομακρυσμένη πραγματογνωμοσύνη στην κατοικία, τον σύμβουλο κινδύνων στην επιχείρηση. Αναφέρθηκε επίσης συνοπτικά στ' αποτελέσματα του ομίλου AXA και της AXA στην Ελλάδα επισημαίνοντας ότι όλοι οι δείκτες και πρωτίστως αυτοί που αφορούν την ικανοποίηση των συναδέλφων και πελατών, είχαν θετικό πρόσημο.

Για 3η συνεχή χρονιά και σε ευθυγράμμιση πάντα με την έννοια της ενσυναίσθησης, πραγματοποιήθηκε πάνελ με τα μέλη της εκτελεστικής επιτροπής της AXA να απαντούν για πληθώρα θέματα σε ερωτήσεις από πλευράς των ανθρώπων του αποκλειστικού δικτύου. Στη διάρκεια της συζήτησης δόθηκαν κατευθύνσεις για τη νέα πλατφόρμα διαχείρισης εργασιών των ασφαλιστικών συμβούλων ενώ, μεταξύ των άλλων σημαντικών θεμάτων, έγιναν ανακοινώσεις προϊόντικού περιεχομένου.



Πάνελ εκτελεστικής επιτροπής



Στο βήμα ο κ. Ερρίκος Μοάτσος

AXA Ενδυναμώνει και μεγαλώνει το αποκλειστικό της δίκτυο

Πρωτοποριακή Ψηφια

Μια σημαντική πρωτοβουλία για την κατανόηση και πρόληψη του φυσικού φαινομένου του σεισμού, υλοποιεί η AXA με το Μουσείο Γουλανδρή Φυσικής Ιστορίας. Πρόκειται για μια πρωτοποριακή ψηφιακή έκθεση για το φαινόμενο του σεισμού και όπως τόνισε ο διευθύνων σύμβουλος της AXA κ. Ερρίκος Μοάτσος εγκαινιάζοντας την πρωτοποριακή ψηφιακή έκθεση το κόστος της πρόληψης είναι χαμηλότερο από το κόστος της αποκατάστασης των ζημιών. Εγκαινιάσαμε μια σπουδαία έκθεση για τον σεισμό, με στόχο να συνεισφέρουμε μέσω της ενημέρωσης στην προστασία των πολιτών, κυρίως των παιδιών, για αυτό το τόσο σημαντικό φαινόμενο που αφορά τη χώρα μας, πρόσθεσε ο κ. Μοάτσος.

Στα εγκαίνια της έκθεσης που πραγματοποιήθηκε



Στιγμή από το δρώμενο της «Οσφρησης»



Ο κ. Ερρίκος Μοάτσος



Ο κ. Βασίλης Αντύπας



Ο κ. Νίκος Σακελλαρίου



Στιγμή από το δρώμενο της «Αφής»

κή έκθεση για το φαινόμενο του σεισμού

στο κέντρο Γαία του Μουσείου, παρειαρέθηκαν σημαντικές προσωπικότητες της ακαδημαϊκής και επιστημονικής κοινότητας της χώρας, δημοσιογράφοι, πολιτικοί και εκπρόσωποι του επιχειρηματικού κόσμου.

Μεταξύ αυτών, χαιρετισμό απηύθυναν οι κ.κ. Φαλή Βογιατζάκη, αντιπρόεδρος Δ.Σ. του Μουσείου Γουλανδρή Φυσικής Ιστορίας, Ερρίκος Μοάτσος, Διευθύνων Σύμβουλος της ΑΧΑ Ελλάδας, Γιώργος Γκαζέττας, Καθηγητής στη Σχολή Πολιτικών Μηχανικών του Εθνικού Μετσόβιου Πολυτεχνείου, Βασίλειος Γιόγιακας, Βουλευτής Θεσσαρωτίας της Νέας Δημοκρατίας και ο Καθηγητής Γιάννης Μανιάτης, Βουλευτής Αργολίδας ΔΗΣΥ, Πρ. Υπουργός. Όπως δήλωσε η αντιπρόεδρος Δ.Σ. του Μουσείου Γουλανδρή Φυσικής Ιστορίας, Φαλή Βογιατζάκη το Μουσείο θεωρεί καθήκον και έργο του να προβάλλει μεγάλα θέματα όπως αυτό των σεισμών, ώστε να μπο-

ρούμε όλοι με τη γνώση, να λάβουμε τα απαραίτητα μέτρα προστασίας. Καλωσορίζουμε την πρωτοβουλία διοργάνωσης της έκθεσης και ελπίζουμε ότι θα συμβάλει σημαντικά στην εκπαίδευση των νέων σχετικά με την έννοια του σεισμού, την συμπεριφορά των κτιρίων μας και τους τρόπους αντιμετώπισής του, είπε ο Γιώργος Γκαζέττας, Καθηγητής στη Σχολή Πολιτικών Μηχανικών του Εθνικού Μετσόβιου Πολυτεχνείου.

Η ψηφιακή έκθεση «Σεισμός στο Μουσείο» αποτελεί μία πρωτότυπη, εκπαιδευτική πρωτοβουλία που επιτρέπει στους επισκέπτες να «περιηγηθούν» και να γνωρίσουν καλύτερα το φυσικό φαινόμενο μέσα από διαδραστικές εφαρμογές και καινοτόμες μεθόδους υψηλής τεχνολογίας. Η έκθεση θα φιλοξενηθεί στον χώρο του Μουσείου Γουλανδρή Φυσικής Ιστορίας από τον Μάιο 2018 έως τον Ιούνιο του 2019.



Η κα Φαλή Βογιατζάκη, ο κ. Γιώργος Γκαζέττας και ο Ερρίκος Μοάτσος εγκαινιάζουν την έκθεση



Από αριστερά
οι κ.κ. Σ.
Στασινόπουλος,
J. Schiltknecht,
Γ. Λαπατάς,
Α. Μπαλτατζής,
Δ. Καλλιώρας,
Β. Μπακούσης,
Ε. Μπαχα-
ρόπουλος

Ατλαντική Ένωση Πρώτη σταθερά σε φερεγγυότητα και αξιοπιστία

Επέρασε όλους τους στόχους που είχε θέσει το 2017 η Ατλαντική Ένωση, σημειώνοντας ιδιαίτερα ικανοποιητικά αποτελέσματα, σταθερά πάνω από τον μέσο όρο της αγοράς, διατηρώντας για μια ακόμη συνεχόμενη χρονιά, την κερδοφόρα παράδοση των τελευταίων 29 ετών.

Κατά την διάρκεια της τακτικής γενικής συνέλευσης των μετόχων, ο διευθύνων σύμβουλος κ. Γιάννης Λαπατάς ανακοίνωσε τα αποτελέσματα της χρήσης του 2017, που έκλεισε με κέρδη 4,541 εκατ. ευρώ, ενώ τα Ίδια Κεφάλαια ανήλθαν σε 76,546 εκατ. ευρώ, έναντι 74,620 εκατ. ευρώ το 2016.

Η κάλυψη του περιθωρίου φερεγγυότητας στις 31/12/2017 στα πρότυπα της Solvency II οδήγησε, έφτασε σε 272,0%, καλύπτοντας τρεις φορές περίπου, τα απαιτούμενα εποπτικά κεφάλαια. Η επιτυχία αυτή είναι ακόμα πιο σημαντική, γιατί η Ατλαντική Ένωση δεν έκανε χρήση οποιουδήποτε μεταβατικού μέτρου.

Την διοίκηση και τα στελέχη της εταιρίας συνεχάρη ο εκπρόσωπος και διευθύνων σύμβουλος της Basler κ. Juerg Schiltknecht ο οποίος τόνισε ότι η Εταιρία είχε και το 2017 μία εξαιρετική επίδοση, τόσο σε επίπεδο κερδοφορίας, όσο και στο δείκτη φερεγγυότητας.

Θεωρούμε την συμμετοχή μας στο μετοχικό κεφάλαιο της Ατλαντικής Ένωσης, την πιο πετυχημένη επένδυσή μας και τα οικονομικά και ποιοτικά στοιχεία της είναι τα καλύτερα παραδείγματα για τις Εταιρίες του ομίλου BALOISE και μάλιστα έχει καταστεί πρότυπό μας. Αυτό έγινε δυνατό χάριν των προσπαθειών της Διοίκησης και του προσωπικού, τους οποίους ευχαριστώ, υπογράμμισε ο κ. Juerg Schiltknecht.

Andreas Brandstetter

Καμπανάκι για το συνταξιοδοτικό



Οι υπεύθυνοι για τη χάραξη πολιτικής πρέπει να ενεργήσουν αποφασιστικά ώστε να ενθαρρύνουν τους πολίτες να αποταμιεύουν περισσότερα χρήματα για τη συνταξιοδότησή τους, να κατανοήσουν τη σημασία της ασφάλισης διαδικτυακών κινδύνων και να μετριάσουν τις επιπτώσεις των φυσικών καταστροφών και των διαδικτυακών κινδύνων,

τόνισε ο νέος πρόεδρος της Insurance Europe, Andreas Brandstetter μιλώντας στο 10ο Διεθνές Ασφαλιστικό Συνέδριο που πραγματοποιήθηκε στη Μαδρίτη.

Στην τοποθέτησή του, ο κ. Brandstetter προειδοποίησε πως οι κυβερνήσεις σε όλο τον κόσμο αντιμετωπίζουν μια τεράστια πρόκληση όσο αφορά την πληρωμή των συντάξεων. Οι μεταβολές στα δημογραφικά στοιχεία δείχνουν ότι η αναλογία εργαζομένων / συνταξιούχων μειώθηκε στις περισσότερες χώρες, επηρεάζοντας σημαντικά διανεμητικά συνταξιοδοτικά συστήματα. Επιπλέον, πολλοί άνθρωποι απλά δεν εξοικονομούν αρκετά χρήματα ώστε να έχουν ένα επαρκές εισόδημα συνταξιοδότησης.

Σύμφωνα με τον κ. Brandstetter, σε παγκόσμιο επίπεδο, το κενό που θα υπάρξει εκτιμάται στα 59 τρις. ευρώ. Σχετικά με αυτό το θέμα, οι υπεύθυνοι χάραξης πολιτικής πρέπει να είναι τολμηροί όσο αφορά τις αποφάσεις τους. Πρέπει να είναι διαφανείς σχετικά με την κατάσταση των δημόσιων οικονομικών και να καταστήσουν σαφές ότι οι άνθρωποι πρέπει να εξοικονομήσουν περισσότερα για τη συνταξιοδότησή τους. όπως τόνισε, οι υπεύθυνοι χάραξης πολιτικής πρέπει να ενθαρρύνουν τους πολίτες να αποταμιεύουν σωστά δίνοντας τους τα κατάλληλα κίνητρα. Ο κ. Brandstetter περιέγραψε επίσης, τους κινδύνους από την υποσφάλιση των κινδύνων από φυσικές καταστροφές. Για παράδειγμα, το 2017, οι φυσικές καταστροφές δημιούργησαν ζημιές άνω των 250 δισ. ευρώ, αλλά μόνο το ένα τρίτο των ζημιών ήταν ασφαλισμένες.

Αυτό σημαίνει ότι οι κυβερνήσεις, οι επιχειρήσεις - και οι ιδιώτες - κλήθηκαν να πληρώσουν περίπου 170 δισ. ευρώ, σε μόλις ένα χρόνο. Καθώς οι ασφαλιστικές έχουν κάποιο ρόλο να διαδραματίσουν, οι υπεύθυνοι για τη χάραξη πολιτικής πρέπει να λάβουν αποφασιστική δράση για τον περιορισμό της κλιματικής αλλαγής, εξασφαλίζοντας παράλληλα ότι η κοινωνία θα είναι πιο ανθεκτική κατά την προσαρμογή στις επιπτώσεις ενός μεταβαλλόμενου κλίματος, τόνισε ο κ. Brandstetter.

ΕΑΕΕ Δέσμη αξιών και δεσμεύσεων για την ασφαλιστική αγορά



Ο κ. Δημήτρης Μαζαράκης

Το νέο κώδικα δεοντολογίας της δημοσιοποίησε η Ένωση Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος με τον οποίο ανανεώνει τις δεσμεύσεις και τις υποχρεώσεις της προς όλους τους ασφαλισμένους. Ακεραιότητα, Διαφάνεια, Ευθύνη, Ορθή καθοδήγηση, Δέουσα φροντίδα και επιμέλεια, Σεβασμός, Πρωτοπορία, Ορθή διαχείριση, Αμεροληψία, Εμπιστευτικότητα είναι οι δέκα αρχές του νέου κώδικα και όπως τονίζεται, πρόκειται για μία πρωτοβουλία οικοδόμησης μίας νέας, ισχυρής σχέσης εμπιστοσύνης μεταξύ όλων των ασφαλιστικών εταιριών - μελών της ΕΑΕΕ και των πελατών μας, βασισμένη στην ειλικρίνεια, την εντιμότητα και την απόλυτη διαφάνεια, στοιχεία απαραίτητα για να αισθάνεται κάθε ασφαλισμένος σίγουρος για την επιλογή της ιδιωτικής ασφάλισης, ως μίας αξιόπιστης και υπεύθυνης λύσης, συμπληρωματικά στην κοινωνική του ασφάλιση.

Υπογραμμίζεται ακόμη ότι με γνώμονα την εύρυθμη λειτουργία της ασφαλιστικής αγοράς, ο Κώδικας Δεοντολογίας - «Οι αξίες και οι δεσμεύσεις μας» περιλαμβάνει τις αρχές και τις αξίες της ΕΑΕΕ και συμπυκνώνει ένα σύστημα αξιών 10 βασικών αρχών που διέπουν τη λειτουργία των εταιριών και δεσμεύουν όλα τα μέλη της. Ένα σύστημα κανόνων που μπορεί ο ίδιος ο ασφαλισμένος να ελέγχει. Είναι ουσιαστικά ένας απλός, συνοπτικός και πρακτικός οδηγός, ένα σύστημα κα-

νόνων, για το σύνολο των διαδικασιών των ασφαλιστικών εταιριών, από τις πιο απλές και καθημερινές, ως τις πιο σημαντικές και σύνθετες, γραμμένες με τρόπο κατανοητό, που δίνει ταυτόχρονα στους ασφαλισμένους τη δυνατότητα να παρακολουθούν και να ελέγχουν οι ίδιοι την υπεύθυνη επιχειρηματική λειτουργία των εταιριών.

Στόχος μας είναι να αναλαμβάνουμε δράσεις και πρωτοβουλίες που να ενισχύσουν την αξιοπιστία μας απέναντι στους ασφαλισμένους μας, να φέρουν ακόμη περισσότερους κοντά μας, τόνισε ο κ. Δημήτρης Μαζαράκης, πρόεδρος ΕΑΕΕ, αφορμή την ανανέωση της δέσμης αξιών και δεσμεύσεων. Για να γίνει αυτό, πρέπει να μιλάμε με απλή και ξεκάθαρα λόγια. Πρέπει να χτίσουμε τις σχέσεις μας σε νέα βάση, έντιμη, διάφανη, ειλικρινή.

Ο νέος Κώδικας Δεοντολογίας, που παρουσιάζουμε σήμερα, είναι μία συμφωνία τιμής με τους ασφαλισμένους μας, την οποία η ασφαλιστική αγορά δεσμεύεται να τηρεί ευλαβικά. Με απόλυτη συναίσθηση της ευθύνης της, η ΕΑΕΕ εργάζεται για να δίνει λύσεις, στους δύσκολους καιρούς που περνάμε όλοι, και να δημιουργεί περισσότερη αξία, προς όφελος των ασφαλισμένων της, πρόσθεσε ο κ. Μαζαράκης.

ΠΡΩΤΗ ΣΤΑΘΕΡΑ ΣΕ ΦΕΡΕΓΓΥΟΤΗΤΑ & ΑΞΙΟΠΙΣΤΙΑ

ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ ΓΕΝΙΚΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ & ΖΩΗΣ

272% ΔΕΙΚΤΗΣ ΦΕΡΕΓΓΥΟΤΗΤΑΣ

ΒΑΣΕΙ ΤΩΝ ΚΑΝΟΝΩΝ ΤΗΣ ΕΥΡΩΠΑΙΚΗΣ ΕΠΟΠΤΙΚΗΣ ΑΡΧΗΣ ΚΑΙ ΤΗΣ ΤΡΑΠΕΖΑΣ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ
ΠΟΣΟΣΤΟ ΑΝΤΙΣΤΟΙΧΟ ΤΗΣ ΒΟΡΕΙΑΣ ΕΥΡΩΠΗΣ

- Έχει **Δείκτη Φερεγγυότητας σχεδόν 3 φορές μεγαλύτερο από το απαιτούμενο** (ελάχιστο επίπεδο απαίτησης για κάθε ασφαλιστική εταιρία: ποσοστό 100%)
- Διαθέτει **εντυπωσιακές διεθνείς συνεργασίες σε επίπεδο μετόχων και αντασφαλιστών** (μεταξύ των μετόχων της περιλαμβάνεται και ο ασφαλιστικός οργανισμός Basler, μέλος του Ομίλου της κορυφαίας ελβετικής τραπεζο-ασφαλιστικής εταιρίας Baloise και ενός από τα 13 ιδρυτικά μέλη της Ένωσης Ασφαλιστικών Εταιριών Ελλάδος, το 1907)
- Διατηρεί παράδοση **συνεχούς κερδοφορίας 29 ετών**, με παράλληλη **αύξηση Ιδίων Κεφαλαίων**
- Διαθέτει **πρωτοποριακές ασφαλιστικές παροχές, νέες καλύψεις** (drones, ποδήλατα, ηλεκτρικά αυτοκίνητα) και **σύγχρονες μηχανογραφικές εφαρμογές**
- Εφαρμόζει **γρήγορες και απλές διαδικασίες αποζημιώσεων**
- Εξυπηρετεί πάνω από **300.000 πελάτες** (ιδιώτες & επιχειρήσεις) και διαθέτει **φιλική, προσωπική και αξιόπιστη προσέγγιση**
- Διαθέτει **συνεργάτες και σημεία εξυπηρέτησης σε όλη την Ελλάδα**



ΤΗΛΕΦΩΝΟ
ΕΚΤΑΚΤΗΣ ΑΝΑΓΚΗΣ

10234

Λ. ΜΕΣΟΓΕΙΩΝ 71 & ΗΛΙΔΟΣ 36, Τ.Κ. 11526 ΑΘΗΝΑ
Τ 210 74 54 000 | @ sales@atlantiki.gr

www.atlantiki.gr





Ο κ. Στάθης Τσακούσης

ERGO Στηρίζει τα δίκτυα ασφαλιστικής διαμεσολάβησης

Την ενίσχυση τόσο του εταιρικού όσο και του ανεξάρτητου δικτύου συνεργατών της, υποστηρίζει η Ergo Ασφαλιστική με έναν αναπτυξιακό κανονισμό, σε μια εποχή κατά την οποία, όπως σημειώνεται η ασφαλιστική διαμεσολάβηση βρίσκεται σε μεταβατική περίοδο προσαρμογής στις νέες και απαιτητικές συνθήκες της αγοράς. Ειδικότερα, ο κανονισμός πωλήσεων της Ergo, σύγχρονος, δίκαιος, διαφανής και άκρως ανταποδοτικός, αποτελεί ένα πολύτιμο εργαλείο κερδοφόρας ανάπτυξης για όλο το δίκτυο συνεργατών της και ένα σοβαρό κίνητρο συνεργασίας για τους επαγγελματίες της αγοράς. Διασφαλίζει ιδιαίτερα υψηλές αμοιβές και κίνητρα (προμήθειες, bonus και πριμ) για τους ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές, καθώς ενισχύει σημαντικά τα εισοδήματα όσων συνεργάζονται με την εταιρεία και συμβάλλουν με τα παραγωγικά τους αποτελέσματα στην επίτευξη των κοινών στρατηγικών τους στόχων. Στο πλαίσιο αυτό, η εταιρεία, προχώρησε στην καταβολή σημαντικών αποδοχιστικών bonuses βάσει του κανονισμού πωλήσεων του 2017 σε μεγάλο αριθμό συνεργατών της. Με τον τρόπο αυτό η εταιρεία αναγνώρισε και έμπρακτα επιβεβαίωσε τη δυναμική του κανονισμού πωλήσεων και του σοβαρού έργου όλων των συνεργατών της, οι οποίοι στήριξαν κατά το 2017 την παραγωγική ανάπτυξη της ergo με την επίτευξη υψηλών ποσοτικών και παραγωγικών στόχων. Σας συχαίρουμε για τη διαρκή προσπάθειά σας και την επιτυχή επίτευξη των παραγωγικών σας στόχων και σας ευχαριστούμε για την αφοσίωση που επιδεικνύετε στην εταιρεία μας, τόνισε απευθυνόμενος στους συνεργάτες ο διευθυντής τομέα Εμπορικών Λειτουργιών της Ergo Ασφαλιστικής κ. Στάθης Τσακούσης δήλωσε: Ο κ. Τσακούσης προέτρεψε παράλληλα τους συνεργάτες της Ergo να αξιοποιήσουν τις δυνατότητες που παρέχει ο δυναμικός και πλήρως ανταγωνιστικός κανονισμός πωλήσεων της εταιρείας και για το έτος 2018.

Εθελοντική αιμοδοσία

Η Ergo συνεχίζει να προσφέρει "Ανθρώπων ΕΡΓΟ" με την 21η εθελοντική αιμοδοσία. Συγκεκριμένα, την Παρασκευή, 8 Ιουνίου και ώρες 9:30 - 13:30 θα πραγματοποιηθεί η 21η εθελοντική αιμοδοσία της Τράπεζας Αίματος της Ergo στην Αθήνα. Η αιμοδοσία θα πραγματοποιηθεί στην ειδικά διαμορφωμένη αίθουσα εκδηλώσεων στο ισόγειο του Α' κτιρίου από την κινητή μονάδα του τμήματος αιμοδοσίας του Νοσοκομείου "Αλεξάνδρα".



Matrix

Υποστηρίζει την καμπάνια «Ένα στα Πέντε»

Υποστηρικτής της καμπάνιας «ΕΝΑ στα ΠΕΝΤΕ» είναι η εταιρεία Matrix. Η καμπάνια ανήκει στο ευρύτερο πρόγραμμα του Συμβουλίου της Ευρώπης που ονομάζεται «Χτίζοντας μια Ευρώπη και με τα παιδιά» και πήρε το όνομα της από τα πραγματικά θλιβερά αποτελέσματα πανευρωπαϊκής έρευνας που έδειξε ότι ένα στα πέντε παιδιά στην Ευρώπη πέφτει θύμα κάποιας μορφής σεξουαλικής κακοποίησης. Στην Ελλάδα το ποσοστό ανέρχεται στο 16%, σύμφωνα με έρευνα που πραγματοποίησε το Υπουργείο Παιδείας σε συνεργασία με το Ινστιτούτο Υγείας του Παιδιού. Η καμπάνια, χρησιμοποιεί συγκεκριμένα εργαλεία για την ευαισθητοποίηση και την πληροφόρηση των γονέων και των παιδιών όπως ιστορίες κινουμένων σχεδίων, παιδικά παραμύθια, έντυπα, φυλλάδια αλλιά και τηλεφωνικές γραμμές βοήθειας. Με ευχάριστο οπτικοακουστικό υλικό περνάει το απαραίτητο μήνυμα στα παιδιά, ώστε να κατανοούν πόσο κάποιος θέλει να τα βλάψει και πώς πρέπει να αντιμετωπίζουν τέτοιες καταστάσεις.

Εθνική Ασφαλιστική Χορηγός στον «Δρόμο της Εκεχειρίας»

Στηρίζοντας τα αθλητικά ιδεώδη και την πλούσια ιστορική κληρονομιά του τόπου, η Εθνική Ασφαλιστική συμμετείχε στην εφετινή διοργάνωση του «Δρόμου της Εκεχειρίας». Πρόκειται για μια δύσκολη ορεινή διαδρομή σχεδόν 50 χιλιομέτρων, η οποία ενώνει την Αρχαία Ήλιδα – την πόλη που διοργάνωνε τους Ολυμπιακούς Αγώνες – με την Αρχαία Ολυμπία – του ιερού τόπου όπου διεξάγονταν οι αγώνες.

Η συγκεκριμένη διοργάνωση, η οποία πραγματοποιήθηκε με επιτυχία για τρίτη χρονιά, δεν έχει αγωνιστικό χαρακτήρα. Στόχος της είναι η διάδοση του μηνύματος της εκεχειρίας και της ειρήνης, όπου και συνέβαλε η Εθνική Ασφαλιστική από τη θέση του χορηγού.

Όπως τις προηγούμενες χρονιές, έτσι και φέτος, άνθρωποι κάθε ηλικίας από κάθε γωνιά της Ελλάδας και του εξωτερικού ήρθαν στην Ήλιδα για να στείλουν το δικό τους μήνυμα ειρήνης. Συγκεκριμένα, την Κυριακή 22 Απριλίου οι δρομείς συγκεντρώθηκαν τα ξημερώματα στην



αρχαία Ήλιδα και με επικεφαλής την παγκόσμια πρωταθλήτρια του ταεκβοντό Μαρία Καρπαθάκη, διάνυσαν μια απόσταση 49,8 χιλιομέτρων, περνώντας μέσα από 13 χωριά της ημιορεινής Ηλείας.

Η αναβίωση της ιστορικής διαδρομής ξεκίνησε το 2016, έπειτα από

1623 χρόνια, λαμβάνοντας παγκόσμια διάσταση και προβολή, υπό την αιγίδα του Διεθνούς Συμβουλίου Στρατιωτικού Αθλητισμού (CISM), του Διεθνούς Κέντρου Ολυμπιακής Εκεχειρίας, της Ελληνικής Ολυμπιακής Επιτροπής (ΕΟΕ), της Διεθνούς Ολυμπιακής Ακαδημίας (ΔΟΑ), της

UNESCO, της Συμπολιτείας Ολυμπίας και της Περιφέρειας Δυτικής Ελλάδας, των Δήμων Ήλιδας και Αρχαίας Ολυμπίας και των υπουργείων Εθνικής Άμυνας και Τουρισμού και με θεσμικό υποστηρικτή την Ελληνική Ένωση για την Ατλαντική και Ευρωπαϊκή Συνεργασία.

Συνήγορος του Καταναλωτή Αποδεκτή σύσταση προς τράπεζα για ασφαλιστική αποζημίωση

Αποδεκτή έγινε έγγραφη σύσταση του Συνηγούρου του Καταναλωτή προς Τράπεζα για είσπραξη ασφαλιστικής αποζημίωσης με την ιδιότητα του ενυπόθηκου δανειστή. Ειδικότερα, την αναφορά καταναλώτριας, μέλους μονογονεϊκής οικογένειας, ενταγμένης στον ν. 3869/2010 για τα υπερχρεωμένα νοικοκυριά, σύμφωνα με την οποία η οικία της υπέστη ζημιές από διάρρηξη, δέχθηκε ο Συνήγορος του Καταναλωτή. Η αναφέρουσα απευθύνθηκε στην ασφαλιστική εταιρεία, στην οποία διατηρούσε ασφαλισμένο το ακίνητο, με ενυπόθεκο δανειστή το τραπεζικό ίδρυμα από το οποίο είχε λάβει το στεγαστικό δάνειο, με σκοπό τη λήψη της αποζημίωσης για την αποκατάσταση των ζημιών (ύψους 1.025 ευρώ). Η ασφαλιστική εταιρεία ζήτησε από την καταναλώτρια να προσκομίσει έγγραφο

της τράπεζας, από το οποίο να προκύπτει ότι το δάνειο εξυπηρετείται κανονικά και ότι η τράπεζα, ως ενυπόθεκος δανειστής, δεν ενδιαφέρεται για τη λήψη της αποζημίωσης. Το τραπεζικό ίδρυμα δεν χορήγησε στην καταναλώτρια το παραπάνω έγγραφο, με αποτέλεσμα η ασφαλιστική εταιρεία να μην της καταβάλει την αποζημίωση. Η Αρχή, εκτιμώντας το ύψος της αποζημίωσης, σε συνδυασμό με την οικογενειακή και οικονομική κατάσταση της δανειολήπτριας, απεύθυνε Σύσταση προς το τραπεζικό ίδρυμα να εκχωρήσει το ποσό της ασφαλιστικής αποζημίωσης προς τη δανειολήπτρια, διαφορετικά, εφόσον εισπράξει το ποσό της αποζημίωσης, να αναλάβει το ίδιο την εκτέλεση των εργασιών αποκατάστασης των ζημιών στην οικία της. Η Σύσταση έγινε αποδεκτή.



B A N C A S S U R A N C E & Banking



ΣΥΝΕΧΙΖΕΤΑΙ Η ΑΘΕΤΗΣΗ ΟΡΩΝ ΠΑΡΑ ΤΗΝ ΑΥΣΤΗΡΟΠΟΙΗΣΗ



Τράπεζες Αυστηρότεροι όροι στις ρυθμίσεις εταιρικών δανείων

Balloon ρυθμίσεις, οι οποίες συνοδεύονται, όμως, από αυστηρότερους όρους, επιβάλλουν οι τράπεζες στις υπερδανεισμένες επιχειρήσεις, κατά τους τελευταίους μήνες, σε μια προσπάθεια να αντιμετωπίσουν το πρόβλημα του υψηλού ποσοστού αθέτησης ρυθμισμένων δανείων.

Η απροθυμία των βασικών μετόχων να βάλουν «φρέσκο» χρήμα στις εταιρείες τους ή να αποδεχθούν την πώληση αξιό-

λογων περιουσιακών στοιχείων, αποτελεί σύμφωνα με τραπεζικά στελέχη, το βασικότερο λόγο για το γεγονός ότι οι ρυθμίσεις «μπαλόνια» (σ.σ αποπληρωμή του μεγαλύτερου μέρους του οφειλόμενου κεφαλαίου κατά τη λήξη) παραμένουν κυρίαρχη πρακτική.

«Υπάρχουν επιχειρηματίες, που πιέζουν επί μήνες για «κούρεμα», σε επίπεδο ονομαστικής ή καθαρής παρούσας αξίας, ενώ την ίδια στιγμή, είτε δεν θέλουν

να βάλουν το χέρι στην τσέπη, είτε αρνούνται να δεχθούν την είσοδο στρατηγικού επενδυτή» αναφέρουν τραπεζικά στελέχη.

Επιπρόσθετα, μεγάλο μέρος του χρόνου διαπραγμάτευσης χάνεται, σύμφωνα με τους ίδιους, προκειμένου οι βασικοί μέτοχοι να προσαρμοστούν και να αποδεχθούν τις νέες συνθήκες. Η νέα οδηγία της ΕΚΤ επιβάλλει το σχηματισμό πρόβλε-

Συνέχεια στη σελ. 12

► **Πρακτικά, ο επόπτης επιβάλλει στις τράπεζες να σταματήσουν τη «βιομηχανία» των αναδιαρθρώσεων και να ρυθμίσουν αποτελεσματικά και σε μακροχρόνια βάση τα επισφαλή δάνεια**

Τράπεζες Αυστηρότεροι όροι στις ρυθμίσεις εταιρικών δανείων

Συνέχεια από τη σελίδα 11

ψης, σε ορίζοντα επταετίας, για το 100% της αξίας εξασφαλισμένου δανείου, εφόσον προκύψει καθυστέρηση μεγαλύτερη των 90 ημερών.

Πρακτικά, ο επόπτης επιβάλλει στις τράπεζες να σταματήσουν τη «βιομηχανία» των αναδιαρθρώσεων και να ρυθμίσουν αποτελεσματικά και σε μακροχρόνια βάση τα επισφαλή δάνεια. Σε διαφορετική περίπτωση οι τράπεζες θα «κάψουν» πολύτιμα κεφάλαια, σχηματίζοντας προβλήψεις για το 100% της αξίας του δανείου και χωρίς να υπολογίζεται η αξία των εξασφαλίσεων.

Υπό το παραπάνω βάρος, παρ' ότι οι balloon ρυθμίσεις παραμένουν κυρίαρχη πρακτική οι επιμέρους όροι των δανειακών συμβάσεων έχουν αυστηροποιηθεί, παραπέμποντας, πλέον, σε μικρά «Μνημόνια».

Η χορήγηση περιόδου χάριτος, με καταβολή μόνο τόκων, έχει σχεδόν εξαφανισθεί και οι επιχειρήσεις αποπληρώνουν κεφάλαιο από την πρώτη δόση. Επιπρόσθετα, οι τράπεζες απαιτούν και λαμβάνουν μεγαλύτερες εξασφαλίσεις επί των εμπορικών απαιτήσεων, ενώ σε κάποιες περιπτώσεις δεσμεύουν προσωρινά έσοδα από το factoring, ως εγγύηση για την ομαλή καταβολή δόσεων.

Αθετούνται μέσα σε λίγους μήνες οι όροι των συμβάσεων

Παρά την αυστηροποίηση, η πρακτική της αθέτησης όρων των δανειακών συμβάσεων, μόλις μερικούς μήνες μετά την υπογραφή τους, συνεχίζεται.

Η περίπτωση της Ιατρικού Αθηνών είναι χαρακτηριστική. Συμφώνησε, μετά από πολύμηνες συζητήσεις με τις πιστώτριες τράπεζές της (Εθνική, Alpha,

Eurobank), στις 5 Οκτωβρίου 2017 την τροποποίηση των όρων του κοινού ομολογιακού δανείου της, ανεξόφλητου υπολοίπου 131,9 εκατ. ευρώ.

Ειδικότερα, αποφασίστηκε η παράταση λήξης κατά 3 χρόνια, το περιθώριο επιτοκίου διαμορφώθηκε στο 4% ετησίως, ενώ το ανεξόφλητο υπόλοιπο θα αποπληρωθεί σε εξαμηνιαίες δόσεις. Η εισηγμένη συμφώνησε να εκχωρήσει στις τράπεζες εμπορικές απαιτήσεις καθώς και άλλες πρόσθετες εξασφαλίσεις.

Στο τέλος του περασμένου έτους, ο όμιλος δεν τηρούσε κάποιους από τους όρους της δανειακής σύμβασης, οι οποίοι σχετίζονται, σύμφωνα με την εταιρεία, με το ύψος των κεφαλαιουχικών και μη δαπανών, το ποσό εκχώρησης εμπορικών απαιτήσεων καθώς και την απρόσκοπτη καταβολή των οφειλών του ομίλου στους προμηθευτές του.

Η Ιατρική στις 31/12/2017 έχει ενεχυριάσει προς εξασφάλιση των όρων τήρησης και αποπληρωμής του δανείου, εμπορικές απαιτήσεις από δημόσιους ασφαλιστικούς οργανισμούς, αξίας 38,2 εκ. ευρώ, ενώ φέτος καλείται να αποπληρώσει 8 εκατ. ευρώ από το ομολογιακό σε δύο δόσεις (20 Ιουνίου και 20 Δεκεμβρίου).

«Κορσές» σε κόστη και επενδύσεις

Στην προσπάθειά τους να καταστήσουν λειτουργικούς τους όρους της δανειακής σύμβασης και πληρωτέες τις δόσεις οι τράπεζες επιβάλλουν στις εταιρείες «κορσές» στα κόστη και στη διενέργεια νέων επενδύσεων.

Εθνική, Πειραιώς, Eurobank και Alpha προχώρησαν σε αναδιοργάνωση του δανεισμού της Creta Farms

καθώς και των συμβάσεων factoring και leasing στις 14 Μαρτίου, με αναδρομική ισχύ από την 29/12/2017. Πρόκειται για ρύθμιση «μπαλόνι» με εξόφληση του μεγαλύτερου μέρους του κεφαλαίου στο τέλος της 4ετίας.

Ως αποτέλεσμα της συμφωνίας η Creta Farms καλείται να καταβάλει, εντός των επομένων 12 μηνών, σε τράπεζες και εταιρείες leasing μόλις 1,1 εκατ. ευρώ, όταν στο τέλος του 2016 είχε μπροστά της καταβολή δόσεων και τόκων, ύψους περίπου 13,5 εκατ. ευρώ. Επιπρόσθετα από την από-αναγνώριση των παλαιών δανείων και την αναγνώριση των νέων συμβάσεων σε εύλογη αξία ο δανεισμός μειώθηκε κατά 6 εκατ. ευρώ.

Την ίδια στιγμή, όμως, οι τράπεζες έθεσαν αυστηρούς όρους για «νοικοκύρεμα» στα κόστη και ενέργειες για τη βελτίωση της αποτελεσματικότητας των θυγατρικών. Ήδη, από την περσινή χρονιά, «τρέχει» πρόγραμμα μείωσης λειτουργικού κόστους, το οποίο εστιάζεται στα κόστη μεταφορικού έργου, κατανάλωσης ενέργειας και αγορών πρώτων υλών και ημιτέτοιμων προϊόντων.

Σε ότι αφορά τις επενδύσεις στο εξωτερικό, ο Όμιλος έχει αναπροσαρμόσει τη στρατηγική του η οποία πλέον βασίζεται στην αξιοποίηση των κατοχυρωμένων ευρεσιτεχνιών. Στο παραπάνω πλαίσιο η δραστηριοποίηση της θυγατρικής στις ΗΠΑ επανασχεδιάζεται, με στόχο μια συμφωνία από την οποία η Creta Farms θα εισπράττει royalties.

Καλύτερης ποιότητας εξασφαλίσεις

Στο ίδιο πλαίσιο διενεργείται, με ενδιάμεσα βήματα, η αναδιάρθρωση δανεισμού του ομίλου Vivartia, που ε-

λέγχεται από την εισηγμένη εταιρεία MIG.

Στις 18 Απριλίου, η Vivartia προχώρησε στην έκδοση κοινού ομολογιακού, ύψους 103 εκατ. ευρώ, το οποίο καλύφθηκε από τις τράπεζες. Το ποσό του δανείου χρησιμοποιήθηκε για αποπληρωμή ισόποσων τραπεζικών υποχρεώσεων του κλάδου εστίασης.

Έτσι, δανεισμός της Εστίασης πέρασε στη Vivartia Συμμετοχών και για την εξασφάλισή του δόθηκαν: α) εγγυήσεις από τις Δέλτα και Μπαρμπά Στάθης, τις εταιρείες, δηλαδή, του υποομίλου με τα υψηλότερα EBITDA, β) εξασφαλίσεις στις τράπεζες επί μετοχών Μπαρμπά Στάθης Α.Ε., Goody's Α.Ε. και Everest Α.Ε. κυριότητας της Vivartia, γ) ενσωμάτωση διαδικασίας ενδεχόμενης μελλοντικής ενεχυρίασης των μετοχών της Δέλτα Α.Ε. δ) εμπορικές απαιτήσεις της Μπαρμπά Στάθης, ύψους 3 εκατ. ευρώ.

Παράλληλα πραγματοποιήθηκε αναδιάρθρωση της δομής του ομίλου, μέσω της εξαγοράς της Everest (θυγατρικής έως τότε της GOODY'S) από τη Vivartia Συμμετοχών αντί 47 εκατ. ευρώ.

Μέχρι την 18η Ιουλίου αναμένεται να επιτευχθεί συμφωνία για την αναδιάρθρωση του δανεισμού των Δέλτα, Μπαρμπά Στάθης, Goody's και Everest Α.Ε. οι οποίες συζητούνται στο πλαίσιο του ιδιωτικού συμφωνητικού χρηματοοικονομικής αναδιάρθρωσης που υπογράφηκε μεταξύ Vivartia και τραπεζών την 1η Μαρτίου 2018.

Οι αναδιαρρώσεις που καθυστερούν

Ακόμη πιο αργές είναι οι διαδικασίες στις εισηγμένες με υψηλό δανεισμό

σε σχέση με τα EBITDA. Η Σφακιανάκης βρίσκεται εδώ και πολλούς μήνες σε συζητήσεις με τις πιστώτριες τράπεζές της, ενώ ο βασικός μέτοχος κατέβαλε πέρσι το ποσό των 3,5 εκατ. ευρώ ως έναντι μελλοντικής αύξησης κεφαλαίου.

Στις 27 Φεβρουαρίου 2017 κατατέθηκε από τις τράπεζες, και έγινε αποδεκτή από την εταιρεία, προσφορά (term-sheet) για την αναχρηματοδότηση του ομιλικού δανεισμού ύψους 292 εκατ. ευρώ. Το νέο ομολογιακό θα είναι πενταετούς διάρκειας με δυνατότητας ανανέωσης για τρία χρόνια. Η σχετική συμφωνία θα πρέπει να υπογραφεί ως το τέλος Ιουνίου. Σημειώνεται ότι η Σφακιανάκης εμφάνισε το 2017 EBITDA 32,5 εκατ. ευρώ.

Η επιτυχής ολοκλήρωση της συμφωνίας αποτελεί βασική προϋπόθεση για την επάρκεια του κεφαλαίου κίνησης και τη διασφάλιση της απαιτούμενης ρευστότητας του ομίλου.

Στην περίπτωση της ΑΛΟΥΜΥΛ, ο καθαρός δανεισμός της στο τέλος του 2017 ανερχόταν στα 161,3 εκατ. ευρώ, ενώ οι βραχυπρόθεσμες τραπεζικές υποχρεώσεις του Ομίλου είχαν διαμορφωθεί στα 178,8 εκατ. ευρώ.

Διοίκηση της εισηγμένης και τράπεζες συζητούν από τα τέλη του 2016 το θέμα της αναχρηματοδότησης των υποχρεώσεων της ΑΛΟΥΜΥΛ, χωρίς όμως μέχρι στιγμής να έχει προκύψει σχετική συμφωνία. Παράλληλα, σε εξέλιξη βρίσκεται η διαδικασία επικαιροποίησης του επιχειρησιακού σχεδίου 2018-2022. Η εισηγμένη διαθέτει επί του παρόντος την απαιτούμενη ρευστότητα, ωστόσο αν το ζήτημα της δανειακής αναδιάρθρωσης καθυστερήσει σημαντικά, τότε ενδεχομένως να προκύψουν παρενέργειες.

ΟΟΣΑ Με 2,3% θα «τρέξει» η ελληνική οικονομία το 2019

Στο 2,3% αναμένεται να αυξηθεί το 2019 ο ρυθμός ανάπτυξης στην Ελλάδα με μοχλό ανάπτυξης τις εξαγωγές, ενώ θα υπερκαλυφθεί ο στόχος για πρωτογενές πλεόνασμα 3,5% του ΑΕΠ, σύμφωνα με την εξαμηνιαία έκθεση του ΟΟΣΑ, για τις οικονομικές προοπτικές των χωρών-μελών του. Ειδικότερα, όπως αναφέρει ο οργανισμός, η Ελλάδα θα υπερκαλύψει τον στόχο για πρωτογενές πλεόνασμα 3,5% του ΑΕΠ και το 2018 και το 2019. Οι επενδύσεις παγίου κεφαλαίου θα αυξηθούν στο 9,4% το 2019, η ανεργία θα μειωθεί στο 19,4% ενώ, το ίδιο έτος, θα αυξηθεί η ιδιωτική κατανάλωση κατά 1,1%.

Παράλληλα, ο ΟΟΣΑ εκτιμά ότι η ασκούμενη κοινωνική πολιτική μειώνει τα υψηλά επίπεδα φτώχειας και, τέλος, θεωρεί ότι απαιτείται μία πρόσθετη αναδιάρθρωση του δημόσιου χρέους. Προβλέπει ακόμη ότι η ανάκαμψη της ελληνικής οικονομίας ενισχύεται, και προβλέπει ότι ο ρυθμός ανάπτυξης θα αυξηθεί στο 2,3% το 2019 από 1,3% το 2017 και 2% που είναι η εκτίμησή του για φέτος. Η αύξηση του ΑΕΠ προβλέπεται να αυξηθεί στο 2,3% το 2019. Οι εξαγωγές θα είναι ο κύριος μοχλός της ανάπτυξης, ωφεληόμενες από την αύξηση της εξωτερικής ζήτησης και τη βελτιωμένη ανταγωνιστικότητα. Οι επενδύσεις και η ιδιωτική κατανάλωση θα ανακάμψουν, καθώς ανακάττει η εμπιστοσύνη ως συνέπεια της βελτιωμένης δημοσιονομικής αξιοπιστίας.



Η πλεονάζουσα παραγωγική δυναμικότητα, που θα συνεχίσει να υπάρχει, θα περιορίσει τις πιέσεις στις τιμές και τους μισθούς, σημειώνουν χαρακτηριστικά οι εμπειρογνώμονες του Οργανισμού Οικονομικής Συνεργασίας και Ανάπτυξης. Όσον αφορά στα δημόσια οικονομικά, ο ΟΟΣΑ προβλέπει ότι η Ελλάδα θα υπερκαλύψει τον στόχο για πρωτογενές πλεόνασμα 3,5% του ΑΕΠ φέτος και το 2019. Επισημαίνει ωστόσο ότι το δημόσιο χρέος παραμένει υψηλό. Η μείωσή του θα απαιτήσει

βιώσιμες αναπτυξιακές μεταρρυθμίσεις, υψηλά πρωτογενή πλεονάσματα και πρόσθετη αναδιάρθρωση του χρέους. Ο ΟΟΣΑ αναφέρει ότι η οικονομική ανάπτυξη είναι η ισχυρότερη από την αρχή της οικονομικής κρίσης και ότι η εμπιστοσύνη βελτιώνεται χάρη στην επιτυχή ολοκλήρωση των αξιολογήσεων του προγράμματος του Ευρωπαϊκού Μηχανισμού Σταθερότητας (ESM). Οι επενδύσεις, σημειώνει, αυξήθηκαν σημαντικά στα τέλη του 2017, «αλλά η αύξησή τους παραμένει άστατη και χαμηλή». Ο Οργανισμός προβλέπει ότι οι επενδύσεις παγίου κεφαλαίου θα αυξηθούν 9,1% φέτος και 9,4% το 2019 μετά την άνοδό τους κατά 9,7% πέρυσι. Για την απασχόληση, ο ΟΟΣΑ σημειώνει ότι συνεχίζει να αυξάνεται, αλλά η ιδιωτική κατανάλωση παραμένει υποτονική και προβλέπει ότι η ανεργία θα μειωθεί φέτος στο 20,4% και το 2019 στο 19,4% από 21,5% πέρυσι. Για την ιδιωτική κατανάλωση προβλέπει αύξηση 1,1% το 2019 μετά από οριακή άνοδο το 2017 και το 2018 (0,1% και για τα δύο έτη).

Για τις τράπεζες, αναφέρεται ότι απόθεμα των μη εξυπηρετούμενων δανείων τους μειώνεται γρήγορα, αλλά παραμένει υψηλό, ενώ οι βασικοί κίνδυνοι για τις προοπτικές της οικονομίας είναι σύμφωνα με την έκθεση η βραδύτερη πρόοδος στην αντιμετώπιση των κόκκινων δανείων και η αύξηση του κόστους εξυπηρέτησης του δημόσιου χρέους.

Nextdeal+υγεία

ΣΥΝΕΝΤΕΥΞΗ ΤΟΥ ΚΑΘΗΓΗΤΗ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΩΝ ΥΓΕΙΑΣ ΓΙΑΝΝΗ ΥΦΑΝΤΟΠΟΥΛΟΥ ΣΤΟ NEXTDEAL

Τα θεραπευτικά πρωτόκολλα να ενσωματώνουν και τις απόψεις των ασθενών

► Η ΕΑΕΕ στοχεύει κάποια στιγμή μελλοντικά, με βάση τα ιατρικά πρωτοκόλλα να υπογράφονται και οι συμβάσεις ασφαλιστικών εταιρειών και ιδιωτικών νοσοκομείων για την εξυπηρέτηση των ασφαλισμένων.

Του ΑΡΗ ΜΠΕΡΖΟΒΙΤΗ

Τα τελευταία γεγονότα με την αποκάλυψη του κυκλώματος που συνταγογραφούσε παράνομα ακριβά ογκολογικά φάρμακα κόστους 500-1500 ευρώ και στη συνέχεια τα αφαιρούσε έντεχνα από τους ασθενείς και τα διακινούσε σε χώρες της Κεντρικής Ευρώπης, όπου οι τιμές τους έφθαναν και τα 5000 ευρώ, αποδεικνύουν πόσο αναγκαία είναι η εφαρμογή των θεραπευτικών πρωτοκόλλων και των μητρώων ασθενών. Αναγκαία πρώτα από όλα

για την προστασία των ίδιων των ασθενών και μετά για την εξοκονόμηση δαπανών. Η παρακάτω περιγραφή που θα κάνουμε είναι απαραίτητη για την υποστήριξη αυτής της άποψης.

Το παράνομο αυτό κύκλωμα για την ώρα έχει εντοπιστεί ότι δρούσε με «όχημα» το νοσοκομείο «Λαϊκό» και ήδη έχουν συλληφθεί περίπου 22 άτομα. Ωστόσο κανείς δεν γνωρίζει αν στο «κόλπο» συμμετείχαν και εργαζόμενοι σε ογκολογικές κλινικές άλλων νοσοκομείων της χώρας -υπήρξε φήμη και για το νοσοκομείο Ρόδου- καθώς και για πόσα χρόνια διεξαγόταν αυτό το έγκλημα σε

βάρος καρκινοπαθών ασθενών ή ασθενών με χρόνια αυτοάνοσα νοσήματα (που επίσης παίρνουν σε μηνιαία βάση ακριβά φάρμακα).

Σύμφωνα με τις πληροφορίες που έχουμε συλλέξει από Επιστημονικές Ογκολογικές Εταιρείες, οι γιατροί της «σπείρας» συνταγογραφούσαν στους ασθενείς περισσότερες δόσεις από αυτές που χρειαζόνταν, γνωρίζοντας βέβαια ότι το Σύστημα της ΗΔΙΚΑ για την

Συνέχεια στις σελίδες 20-21



ΥΓΕΙΑ
**Με βλαστοκύτταρα
η θεραπεία της οστεοαρθρίτιδας**

Σελ. 17

Affidea Ευρωπαϊκή
**Υπηρεσία αιμοληψία
κατ' οίκον**

Σελ. 18

Ευρωκλινική Αθηνών
**Επενδύει σε εξοπλισμό
τελευταίας τεχνολογίας**

Σελ. 16

Interamerican
**Σταθερή υποστήριξη
στα Παιδικά Χωριά SOS**

Σελ. 16

Χωρίς αντίσταση η επέλαση της

Του ΧΡΗΣΤΟΥ ΚΙΤΣΙΟΥ

Χωρίς σοβαρή αντίσταση από τους εγχώριους ομίλους και τα ανταγωνιστικά funds συνεχίζεται η επέλαση της CVC Capital Partners στην εγχώρια αγοράς παροχής υπηρεσιών υγείας από ιδιώτες, επιβεβαιώνοντας, μέχρι στιγμής, πλήρως, τις σχετικές εκτιμήσεις του Next Deal.

Η δεσμευτική προσφορά, που κατέθεσε, μέσω της Hellenic Helthcare, η CVC για την απόκτηση του 70,38% της «Θεραπευτήριο Υγεία» και η κατ' αρχήν αποδοχή της από την Εκτελεστική Επιτροπή και το Δ.Σ της MIG είναι ενδεικτικές του «αέρα υπεροχής», με τον οποίο κινείται το αμερικανικό fund.

Παρ' ότι ο οικονομικός και νομικός έλεγχος, που διενήργησε η CVC Capital στο Υγεία, ανέδειξε, όπως αποκάλυψε το Next Deal, θέματα όσον αφορά τις επίδικες υποχρεώσεις του Θεραπευτηρίου, τα ευρήματα δεν εμπόδισαν την κατάθεση υψηλής δεσμευτικής προσφοράς για την απόκτηση της ηγέτιδας επιχείρησης του κλάδου.

Η CVC προσφέρει 198 εκατ. ευρώ (για την ακρίβεια 197,97 εκατ. ευρώ) για να αποκτήσει από τη MIG το 70,38% του Υγεία, ενώ θα υποχρεωθεί να προχωρήσει σε δημόσια προσφορά για το υπόλοιπο ποσοστό, που βρίσκεται σε ελεύθερη διασπορά. Συνολικά, δηλαδή, θα δαπανήσει για την απόκτηση του 100% του μετοχικού κεφαλαίου της εισηγμένης 281,2 εκατ. ευρώ.

Ταυτόχρονα, θα αναλάβει καθαρό δανεισμό της τάξης των 120 εκατ. ευρώ (σ.σ μετά την πώληση της θυγατρικής στην Αλβανία). Η συνολική αξία του Υγεία (enterprise value) αποτιμάται, με βάση την προσφορά στα 400 εκατ. ευρώ και αντιστοιχεί σε περίπου 12 φορές τα EBITDA του 2017.

Η παραπάνω αποτίμηση είναι υπερδιπλάσια αυτής, που πρόσφερε, πριν από έξι μήνες, η Apostoloroulos Holdings, για την απόκτηση ποσοστού ως 30% των μετοχών του Υγεία και 24% υψηλότερη από το μέσο όρο της εύλογης αξίας, που είχε βγάλει η Euroxx για το Υγεία, μόλις, τον περασμένο Δεκέμβριο.

Σημειώνεται ότι η CVC, όταν προσέγγισε την MIG εκφράζοντας το αρχικό της ενδιαφέρον, έδωσε ενδεικτικό εύρος τιμής μεταξύ 0,80 με 1,20 ευρώ, ενώ κατέθεσε μη δεσμευτική προσφορά (σ.σ πριν το due diligence), ύψους περίπου 1,05 ευρώ ανά μετοχή.

Μετά τον έλεγχο, η δεσμευτική προσφορά διαμορφώθηκε στα 0,92 ευρώ ανά μετοχή, μόλις μερικά σεντς κάτω από την τιμή στην οποία αποτιμά το 70,38% του Υγεία στα βιβλία της η MIG (0,98 ευρώ ανά μετοχή), εξέλιξη που διευκόλυνε την εταιρεία συμμετοχών, την οποία ίδρυσε ο Α. Βγενόπουλος, να την αποδεχθεί και την Πειραιώς, ως βασικό πιστωτή, να δώσει τις ... ευλογίες της για το deal.

Η συγκέντρωση κρίσιμης θέσης και η αδυναμία των ανταγωνιστών

Οι λόγοι για τους οποίους η CVC Capital ακολουθεί την παραπάνω επιθετική πολιτική εξαγο-



Η ΣΥΖΗΤΟΥΜΕΝΗ συμφωνία, μεταξύ CVC Capital και MIG παρέχει τη δυνατότητα στην τελευταία να αποκτήσει ποσοστό ως 10% στην Hellenic Helthcare, αφού η τελευταία εξαγοράσει το 70,38% του Υγεία, εξέλιξη που αναμένεται να αποτελέσει την «αιχμή του δόρατος» στην προσπάθεια νομικής αμφισβήτησης του deal από την πλευρά Αποστολόπουλου.

Το σκεπτικό είναι το εξής: η MIG ως βασικός μέτοχος του Υγεία εξασφαλίζει μια option, που δεν παρέχεται στους υπόλοιπους μετόχους, δημιουργώντας θέμα άνισης μεταχείρισης. Η δε Apostoloroulos Holdings, ως κάτοχος ποσοστού ελαφρώς υψηλότερου του 5% του Υγεία, έχει έννομο συμφέρον να κινηθεί με αιχμή την παραπάνω ρήτρα.

Δεν πρέπει, μάλιστα, να αποκλειστεί το ενδεχόμενο για επικοινωνιακούς λόγους να καταθέσει και πρόταση συγχώνευσης Ιατρικού και Υγεία, με όρους θελκτικούς για τους μετόχους του δεύτερου. Δεν έχει ξεκαθαριστεί, επίσης, αν η Apostoloroulos Holdings επιδιώξει να αυξήσει το ποσοστό της πάνω από 10%, προκειμένου να παρεμποδίσει την άσκηση squeeze out και τη διαγραφή των μετοχών του Υγεία από το ταμπλό.

Η παραπάνω option προκαλεί, όμως, τριβές και στο εν δυνάμει εσωτερικό της Hellenic Helthcare. Η πλευρά Δ. Σπυρίδη, μέσω στοχευμένων διαρροών, φρόντισε να θυμίσει, μόλις δύο ημέρες μετά τις ανακοινώσεις για τη δεσμευτική προσφορά στο Υγεία, ότι διατηρεί το 20% της Hellenic Helthcare, το οποίο φθάνει στο 40% αν συνυπολογισθεί και το ποσοστό του διαχρονικού του συνεταίρου Β. Θεοχαράκη.

Υπενθύμιση που είχε ως στόχο να υπογραμμίσει ότι φύσει και θέσει

Πού ποντάρει η πλευρά Αποστολόπουλου για Υγεία

ο Δ. Σπυρίδης θα παραμείνει ο manager της Hellenic Helthcare και ο ιθύνων νους για όλες τις εν Ελλάδι επενδύσεις της CVC Capital στον κλάδο της Υγείας.

Δεν είναι γνωστό αν το παραπάνω μετοχικό status quo θα διατηρηθεί εν όψει της ανάγκης

χρηματοδότησης εξαγοράς του Θεραπευτηρίου Υγεία.

Αν απαιτηθεί αύξηση κεφαλαίου στην Hellenic Helthcare για –μερική– κάλυψη του τιμήματος εξαγοράς του 100% του Υγεία και η πλευρά των Δ. Σπυρίδη και Β. Θεοχαράκη δεν συμμετάσχει, θα υποστεί dilution. Το ίδιο ισχύει και στην περίπτωση, που η απόκτηση ποσοστού ως 10% της Hellenic Helthcare από τη MIG, γίνει μέσω αύξησης κεφαλαίου και έκδοσης νέων μετοχών.

Είναι πιθανόν, ως εκ τούτου, η πλευρά MIG, μετά την ολοκλήρωση όλων των παραπάνω κινήσεων, να αποτελεί το μεγαλύτερο μέτοχο μειοψηφίας στην Hellenic Helthcare. Για την πολύπαθη εταιρεία συμμετοχών και τη διοίκησή της η εξάσκηση της option αποτελεί κρίσιμο θέμα για τους εξής δύο λόγους: αφενός επειδή θα συνεχίσει να έχει μικρότερη μεν συμμετοχή σε ένα μεγαλύτερο, όμως, σχήμα στον κλάδο και επομένως θα προσδοκά σε μελλοντικές υπεραξίες, αφετέρου για να διασφαλίσει την αυτονομία του Υγεία έναντι του Δ. Σπυρίδη.

Ο τελευταίος λόγος συντρέπει και για την CVC, καθώς δεν θέλει να προκαλέσει αναστάτωση στους μεγαλο-ιατρούς του Υγεία, που αποτελούν και το κινητήριο μοχλό της λειτουργίας του. Για το λόγο αυτό ακούγεται ότι δόθηκαν διαβεβαιώσεις πως η διοίκηση υπό τον Α. Καρταπάνη θα παραμείνει στη θέση της και θα έχει σημαντικά περιθώρια αυτονομίας.

ρών, έχουν αναλυθεί αρκετές φορές από το Next Deal. Το fund ακολουθεί στρατηγική παρόμοια με αυτή που εφάρμοσε στην Ισπανία. Αγο-

ράζει δηλαδή, επιθετικά, αποκτά κρίσιμη θέση στην αγορά, και προχωρά σε ευρεία αναδιάρθρωση, επιδιώκοντας οφέλη σε μεγάλη κλίμα-

κα από την απόδοση ενεργειών εξορθολογισμού και τις συνέργειες.

Στόχος της είναι, σε ορίζοντα μερικών ετών να

CVC Capital στην αγορά υγείας



με βάση τη δεσμευτική της προσφορά, να δώσει άλλα 281 εκατ. ευρώ για τον όμιλο Υγεία (Υγεία, Μητέρα, Λητώ). Επιπρόσθετα, ανέλαβε ή αναλαμβάνει το δανεισμό των παραπάνω μονάδων, που ξεπερνά τα 160 εκατ. ευρώ.

Την ίδια στιγμή, οι εγχώριοι όμιλοι είναι, είτε προς πώληση (Ευρωκλινική, Βιοιατρική), είτε σε αδυναμία να κινητοποιήσουν οι ίδιοι επαρκή χρηματοδότηση (Ιατρικό Αθηνών, Ρέα), είτε με αποτέλεσμα η CVC να παίζει πρακτικά, εν ου παικτοίς.

Ο μόνος όμιλος, που δεν είναι προς πώληση και έχει τη δυνατότητα να σηκώσει πρόσθετη χρηματοδότηση είναι αυτός του Ιασώ. Η διοίκησή του όμως έχει δηλώσει ότι ενδιαφέρεται να επεκταθεί, μόνο στο core business, δηλαδή τον τομέα της μαιευτικής κλινικής. Τομέας που θα προκύψουν ευκαιρίες είτε λόγω της πίεσης που έχουν οι τράπεζες να εξυγιάνουν επιχειρήσεις με υψηλό δανεισμό (Ρέα), είτε λόγω της απόφασης της CVC να μην επικεντρωθεί στην παραπάνω δραστηριότητα.

Γιατί ανοίγει το παιχνίδι η Πειραιώς για Ερρίκος Ντυνάν

Διαγιγνώσκοντας την αδυναμία των εγχώριων ομίλων να σηκώσουν σημαντική πρόσθετη χρηματοδότηση για εξαγορές, Τράπεζα Πειραιώς και PriceWaterhouseCoopers προσανατολίζονται στο να δώσουν τη δυνατότητα, κατά το διαγωνισμό πώλησης του Ερρίκος Ντυνάν, να υποβληθούν χωριστές προσφορές για τη μπίζνα και το ακίνητο. Η δυνατότητα προσφέρεται, όμως, υπό τον όρο, ότι «μπίζνα» και ακίνητο θα πωληθούν συγχρόνως, εξέλιξη που επιβάλλει τη συγκρότηση κοινοπρακτικών σχημάτων, πριν την κατάθεση των δεσμευτικών προσφορών.

Στόχος είναι η προσέλκυση όσο το δυνατόν περισσότερων επενδυτών και η διευκόλυνση των στρατηγικών αγοραστών να «μπιντάρουν» τη νοσοκομειακή δραστηριότητα, χωρίς το βάρος του ακινήτου. Η στόχευση δείχνει προς το παρόν να λειτουργεί καθώς ήδη η Invel, εκδηλώνει το ενδιαφέρον της, ενώ αντίστοιχα αναμένεται να κινηθούν τόσο ΑΕΕΑΠ, όσο και real estate funds.

Η Πειραιώς προβληματιζόταν εδώ και μήνες για το αν θα πρέπει να επιτρέψει την υποβολή ξεχωριστών προσφορών για τη «μπίζνα» του Ντυνάν και το ακίνητο, επιδιώκοντας να βρει τη βέλτιστη λύση που θα επιτρέψει να αποσπενδυθεί από την Ημιθέα με τα λεφτά που έδωσε, ή με την εγγραφή όσο το δυνατόν μικρότερης ζημιάς.

Αυτή τη στιγμή Ιατρικό, Farallon Mubadala Investment Company και Ευρωκλινική αναζητούν συμμαχίες για να διεκδικήσουν το Ερρίκος Ντυνάν.

Οι πληροφορίες αναφέρουν ότι η CVC θα είναι μεταξύ των διεκδικητών του Ερρίκος Ντυνάν, έχοντας, ήδη, σχεδιάσει το πώς θα κινηθεί για να διέλθει του «σκοπέλου» της Επιτροπής Ανταγωνισμού. Σύμφωνα με εκτιμήσεις παραγόντων της αγοράς, μια από τις υφιστάμενες μονάδες της CVC θα μεταφερθεί στο Ερρίκος Ντυνάν και οι κτηριακές της εγκαταστάσεις θα χρησιμοποιηθούν για άλλο σκοπό.

Τι δείχνει η σύγκριση αποτιμήσεων

ΣΗΜΕΙΟ αναφοράς για το ταμπλό, αλλά και όλα τα επόμενα deals στον κλάδο υπηρεσιών υγείας από ιδιώτες, αποτελεί, σύμφωνα με αναλυτές, η αποτίμηση, που πρόσφερε η CVC Capital για τον leader του κλάδου, Θεραπευτήριο Υγεία, η οποία έγινε κατ'αρχήν αποδεκτή από τη MIG.

Με βάση τα οικονομικά μεγέθη της 31ης Δεκεμβρίου 2017 η προσοχή της αγοράς επικεντρώνεται στο Ιασώ. Ο όμιλος διαπραγματεύεται σήμερα με κεφαλαιοποίηση περίπου 100 εκατ. ευρώ, ενώ ο καθαρός του δανεισμός είναι οριακά χαμηλότερος των 100 εκατ. ευρώ. Έχει δηλαδή enterprise value 200 εκατ. ενώ έκλεισε τη χρήση 2017 με EBITDA 24,6 εκατ. ευρώ.

Επομένως, ο λόγος EV/EBITDA 2017 διαμορφώνεται στις 8,1 φορές, δείχνοντας ότι η μετοχή διαπραγματεύεται σε βαθύ discount, σε σχέση με την αποτίμηση που πρόσφερε η CVC Capital για το Υγεία. Για να καλυφθεί το discount θα πρέπει η κεφαλαιοποίηση του Ιασώ να φθάσει στα 184 εκατ. ευρώ (1,5 ευρώ ανά μετοχή).

Αντίθετα, τα νούμερα για την Ιατρικό Αθηνών είναι κοντινά με την αποτίμηση του Υγεία από την CVC Capital και επομένως τα περιθώρια περαιτέρω ανόδου χαμηλά. Η Ιατρικό έχει κεφαλαιοποίηση της τάξης των 121 εκατ. ευρώ, με καθαρό δανεισμό στις 31/12/2017 140 εκατ. ευρώ. Το enterprise value διαμορφώνεται στα 261 εκατ. ευρώ, ενώ έκλεισε το 2017 με EBITDA 23,5 εκατ. ευρώ. Ο λόγος EV προς EBITDA διαμορφώνεται, δηλαδή, στις 11,1 φορές.

Σημειώνεται, όμως, ότι ο όμιλος Ιατρικού βρίσκεται σε συζητήσεις με τις πιστώτριες τράπεζες του καθώς δεν τηρούσε κάποιους από τους όρους της δανειακής σύμβασης, οι οποίοι σχετίζονται με το ύψος των κεφαλαιουχικών και μη δαπανών, το ποσό εκχώρησης εμπορικών απαιτήσεων καθώς και την απρόσκοπτη καταβολή των οφειλών του ομίλου στους προμηθευτές του.

Mandate Σπανού για την πώληση της Βιοιατρικής

ΣΥΜΦΩΝΑ με πληροφορίες, η οικογένεια Σπανού έχει αναθέσει σε εταιρεία παροχής συμβούλων εντολή διερεύνησης για το ενδεχόμενο πώλησης της Βιοιατρικής.

Ο όμιλος έκλεισε το 2016 με κύκλο εργασιών 147,6 εκατ. ευρώ pro rebate και claw back ενώ μετά την αφαίρεσή τους ανήλθαν σε 119,35 εκατ. ευρώ έναντι 117,7 εκατ. ευρώ το 2015. Τα κέρδη προ φόρων ανήλθαν σε 11,8 εκατ. ευρώ από 9 εκατ. το 2015. Τα καθαρά κέρδη ανήλθαν στα 8 εκατ. ευρώ.

Η εταιρεία είχε τοποθετημένα σε ομόλογα γερμανικού Δημοσίου 6,7 εκατ. ευρώ (κόστος αξίας κτήσης), σε μερίδια του JPM Euro Liquidity fund 5,8 εκατ. ευρώ, σε εταιρικές ομολογίες ΟΤΕ και ΕΛΠΕ 2,07 εκατ. ευρώ και σε έντοκα εξάμηνα γραμμάτια Δημοσίου (σ.σ έληξαν στις 17 Ιουλίου) 1 εκατ. ευρώ.

Συνολικά σε ομόλογα, μετοχές και μερίδια η Βιοιατρική είχε τοποθετημένα 17,5 εκατ. ευρώ και η τρέχουσα αξία τους στο τέλος του 2016 ανερχόταν σε 16,5 εκατ. ευρώ. Σημειώνεται ότι ο δανεισμός της μητρικής ανέρχεται σε μόλις 20 εκατ. ευρώ και του ομίλου σε 22,6 εκατ. ευρώ

αποσπενδυθεί, εξασφαλίζοντας μια ικανοποιητική απόδοση επί των κεφαλαίων που έβαλε. Η τακτική της απόκτησης κρίσιμης θέσης και συνολικής αναδιάρθρωσης του κλάδου της εξασφαλίζει τη δυνατότητα να προσφέρει υψηλότερα τιμήματα από credit funds και από hedge funds, όπως η Farallon. Για το λόγο αυτό δέχθηκε να δώσει 0,92 ευρώ ανά μετοχή για το Υγεία όταν η Davidson Kempner πάγωσε τις σχετικές συζητήσεις (σ.σ για μετοχική συνεργασία) όταν άκουσε αποτίμηση που αντιστοιχούσε σε 0,65 ευρώ ανά μετοχή.

Τα private equity και τα hedge funds έχασαν,

σύμφωνα με στελέχη επενδυτικής τραπεζικής, τις εξελίξεις στον κλάδο υγείας και όσα πρόλαβαν να τοποθετηθούν (Farallon – Euromedica) ή ενδέχεται να τοποθετηθούν σε μικρότερες μονάδες, προσδοκούν να πωλήσουν στην CVC, αφού επιτύχουν τη διάσωση και εξυγίανση των εταιρειών. Αντίθετα, η CVC ποντάρει ότι θα πωλήσει την ισχυρή θέση, που θα δημιουργήσει στην Αθήνα σε μεγάλο διεθνή όμιλο όπως έκανε στην περίπτωση της Ισπανίας (Fresenius κá).

Για να κτίσει κρίσιμη θέση έχει, ήδη, δαπανήσει περί τα 100 εκατ. ευρώ για να αποκτήσει Metropolitan και Iaso General, ενώ προτίθεται,

Υποψήφιος για το ΔΣ του ΕΕΣ ο καθηγητής Δημήτρης Λινός

ΥΠΟΨΗΦΙΟΤΗΤΑ για το Δ.Σ. του Ελληνικού Ερυθρού Σταυρού θα θέσει ο καθηγητής Χειρουργικής του Πανεπιστημίου Αθηνών κ. Δημήτρης Λινός. Οι διεργασίες για τις αρχαιρεσίες στον Ε.Ε.Σ. έχουν δρομολογηθεί για την Κυριακή 3 Ιουνίου 2018.

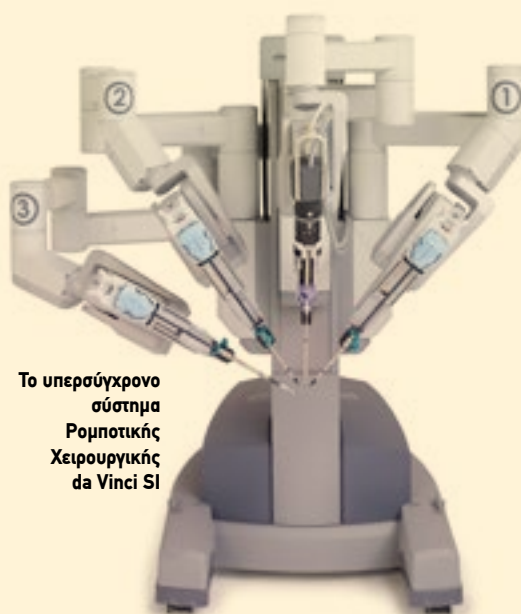


Ευρωκλινική Αθηνών Επενδύει σε εξοπλισμό τελευταίας τεχνολογίας

Βελτιώνει ακόμη περισσότερο την ποιότητα των υπηρεσιών που παρέχει στους ασθενείς της η Ευρωκλινική Αθηνών, αναβαθμίζοντας τα χειρουργεία της με την εγκατάσταση του νέου υπερσύγχρονου ρομποτικού συστήματος DA-VINCI Si HD 4-ARM.

Πρόκειται για ένα από τα πλέον σύγχρονα και άρτια εξοπλισμένα συστήματα Ρομποτικής Χειρουργικής παγκοσμίως που συνδυάζει απεικόνιση 3D και ιδιαίτερα βελτιωμένη ακρίβεια και έλεγχο.

Το σύστημα da Vinci Si ανοίγει σε ασθενείς και ιατρούς νέες εναλλακτικές στην ελάχιστα επεμβατική χειρουργική, σε σχέση με τις λύσεις που υπήρχαν τα προηγούμενα χρόνια σε επεμβάσεις καρκίνου του προστάτη, γυναικολογίας, παχυσαρκίας, γενικής χειρουργικής. Τα πλεονεκτήματά για τον ασθενή, σε σχέση με τα συμβατικά χειρουργεία, είναι πολύ σημαντικά και συνοψίζονται σε σημαντικά μειωμένο χρόνο νοσηλείας, μηδα-



Το υπερσύγχρονο σύστημα Ρομποτικής Χειρουργικής da Vinci Si

μνή απώλεια αίματος, ελάχιστο μετεγχειρητικό πόνο και δυσφορία, πολύ μικρότερο κίνδυνο μόλυνσης καθώς και άρτια αισθητικά αποτελέσματα.

Στόχος της Ευρωκλινικής με την απόκτηση του νέου συστήματος da Vinci Si είναι η ρομποτική χειρουργική με ανθρώπινη προσέγγιση είτε σχολιάζοντας την εγκατάστασή του ο διευθύνων σύμβουλος του ομίλου Ευρωκλινικής κ. Αντώνης Βουκλαράς. Μετά από 10 χρόνια εμπειρίας στη ρομποτική χειρουργική και περισσότερες από 200 επεμβάσεις το χρόνο, με κύριο γνώμονα το καλό του ασθενή, ιατροί και νοσηλευτικό προσωπικό αξιοποιούν πλέον το νέο υπερσύγχρονο μηχάνημα προς όφελος των ασθενών. Η Ευρωκλινική συνεχίζει τις επενδύσεις σε εξοπλισμό τελευταίας τεχνολογίας, παραμένοντας πιστή στην παροχή υπηρεσιών υψηλής ποιότητας και έχοντας τον ασθενή στο Κέντρο της φροντίδας και των εξελίξεων, πρόσθεσε ο κ. Βουκλαράς.

Interamerican Σταθερή υποστήριξη στα Παιδικά Χωριά SOS

Διευρύνει η Interamerican την υποστήριξή της στα Παιδικά Χωριά SOS Ελλάδος. Ήδη με μνημόνιο που συνυπέγραψαν η Interamerican θα παρέχει στον ξενώνα βρεφών του οργανισμού, που λειτουργεί στο Μαρούσι, τη δυνατότητα δωρεάν χρήσης των ιδιόκτητων υποδομών της για πρωτοβάθμια φροντίδα της υγείας. Συγκεκριμένα, όπως τονίζεται, η Interamerican δεσμεύεται για τη χορηγική παροχή υπηρεσιών κλινικής εξέτασης παιδιών του ξενώνα από γενικό ιατρό, παιδίατρο, χειρουργό και δερματολόγο στο νέο πολυϊατρείο Medifirst

στον Παράδεισο Αμαρουσίου. Ουσιαστικά, η παροχή της εταιρείας διευρύνει το σύμφωνο συνεργασίας για την υποστήριξη των Παιδικών Χωριών SOS που έχει συναφθεί από το 2017 και προβλέπει συμβουλευτικές υπηρεσίες από τη Γραμμή Υγείας 1010, οποιαδήποτε στιγμή υπάρξει ανάγκη διαχείρισης περιστατικού στις δομές του οργανισμού και ιδιαίτερα στον ξενώνα βρεφών SOS, καθώς και τη διάθεση ασθενοφόρου με εξειδικευμένο πλήρωμα σε περίπτωση που χρειαστεί άμεση διακομιδή.

Παράλληλα, η Interamerican συνέχισε και φέτος, για πέμπτη χρονιά μέσω της Anytime, τη συνδρομητική υποστήριξή της στα Παιδικά Χωριά SOS. Η Anytime αντίκρισε την επικοινωνιακή καμπάνια που οργάνωσε πριν λίγους μήνες στα μέσα κοινωνικής δικτύωσης, με μεγάλη ανταπόκριση των πολιτών, σε οικονομική χορηγία 10.000 ευρώ. Η επιταγή επιδόθηκε από στελέχη της Anytime και των δημοσίων σχέσεων της Interamerican στον Γιώργο Πρωτόπαπα, γενικό διευθυντή των Παιδικών Χωριών SOS Ελλάδος, με επίσκεψη στο συγκρότημα της Βάρης. Ε-



Επάνω, τα στελέχη της Anytime Κ. Κασιμπόκης και Μ. Ελευθεριάδης και της Interamerican Γ. Ρούντος και Χ. Ελευθερίου στη Βάρη, με τον Γ. Πρωτόπαπα, γεν. διευθυντή των Παιδικών Χωριών SOS Ελλάδος και τον Ε. Λοράνδο, διευθυντή του Παιδικού Χωριού Βάρης. Αριστερά το νέο πολυϊατρείο Medifirst στο Μαρούσι

ξάλλου, η εταιρεία ανανέωσε και τη χορηγική παροχή ασφαλιστικής κάλυψης για τις κτηριακές εγκαταστάσεις Βάρης και τη φωτοβολταϊκή μονάδα της Στέγης Παλαιού Φαλήρου, ενώ έχει οργανώσει και ημερίδες εκπαίδευσης για το προσωπικό του οργανισμού στην παροχή Πρώτων Βοηθειών. Να σημειωθεί ότι η Interamerican παρέχει την υποστήριξή της σταθερά στα Παιδικά Χωριά SOS Ελ-

λάδος από το 2008. Ο ξενώνας βρεφών SOS στο Μαρούσι, που εφεξής θα υποστηρίζεται για περιστατικά πρωτοβάθμιας φροντίδας από το πολυϊατρείο Medifirst, λειτουργεί για κακοποιημένα και παραμελημένα παιδιά ηλικίας μέχρι 5 ετών, με πρόγραμμα αποκατάστασης σε σταθερό πλαίσιο διαμονής και φροντίδας, καθώς και με παρέμβαση ειδικής αγωγής στην οικογένεια του παιδιού.



Στιγμιότυπο από την εκδήλωση στην Τεχνόπολη του Δήμου Αθηναίων για την υποστήριξη ατόμων με καρδιοπάθεια και τη συμβολή των φροντιστών τους

Δίπλα στο δίκτυο φροντιστών «ΕΠΙΟΝΗ»

Την ίδια ώρα η Interamerican, έχοντας ιδιαίτερο ενδιαφέρον για τη δημιουργία και ανάπτυξη ενός οικοσυστήματος με αναφορά στην υγεία, αναγνωρίζει τον σημαντικό ρόλο συνεισφοράς υπηρεσιών των ανεπίσημων φροντιστών σε άτομα με αναπηρία ή ασθένεια και υποστηρίζει χορηγικά το Ελληνικό Δίκτυο «ΕΠΙΟΝΗ», στις επιμορφωτικές εκδηλώσεις που αυτό οργανώνει. Το δίκτυο, το οποίο αποτελεί μέλος του Ευρωπαϊκού Δικτύου Eurocarers, προωθεί την ανταλλαγή καλών πρακτικών για φροντιστές που περιθάλπουν άτομα με ασθένεια ή αναπηρία και πρόσφατα οργάνωσε δύο σημαντικές ημερίδες.

Συγκεκριμένα, κατά τον περασμένο Μάρτιο διεξήχθη στο Κέντρο Νευροεπιστημών της Ακαδημίας Αθηνών, από την «ΕΠΙΟΝΗ» και τον Πανελλήνιο Σύλλογο Ασθενών και Φίλων Πασχόντων από Νευροϊνωμάτωση «Ζωή με NF», εκδήλωση με θέμα την εξοικείωση των φροντιστών με την έρευνα. Στην ημερίδα, που είχε τεθεί υπό την αιγίδα της Ελληνικής Ψυχιατρικής Εταιρείας, του European Brain Council και της Ελληνικής Εταιρείας Νευροεπιστημών, συμμετείχαν εξέχοντες επιστήμονες της ψυχικής υγείας. Ακόμη, κατά τον Μάιο η «ΕΠΙΟΝΗ» οργάνωσε στην Τεχνόπολη του Δήμου Αθηναίων ημερίδα με θέμα την υποστήριξη ατόμων με καρδιοπάθεια και τη συμβολή των φροντιστών τους. Εισηγητές ήταν εξειδικευμένοι επιστήμονες και έγινε ειδικότερη αναφορά σε τεχνολογίες αιχμής που υποστηρίζουν την καθημερινότητα των πασχόντων. Την ημερίδα έθεσαν υπό την αιγίδα τους ο Πανελλήνιος Ιατρικός Σύλλογος και το International Heart Hub.

Όπως υπογραμμίζεται, η Interamerican, με την υγεία στο επίκεντρο των ασφαλιστικών δραστηριοτήτων της, έχει σχέδιο περιφερειακής ενίσχυσης των προγραμμάτων ασφαλιστικών καλύψεων που παρέχει με υπηρεσίες για τη βελτίωση της ποιότητας ζωής και στο πλαίσιο των πρωτοβουλιών κοινωνικής υπευθυνότητας που αναλαμβάνει, συνεργάζεται με αρκετούς φορείς και οργανισμούς. Ειδικότερα με την «ΕΠΙΟΝΗ» η εταιρεία συνεργάζεται για την ανάδειξη και πλήρωση αναγκών κοινωνικών ομάδων, που έχουν το κοινό χαρακτηριστικό χρονίων νόσων και αναπηριών και χρειάζονται συνεχή συμβουλευτική και πρακτική-διαχειριστική υποστήριξη.



ΥΓΕΙΑ Με βλαστοκύτταρα η θεραπεία της οστεοαρθρίτιδας

Για πρώτη φορά στην Ελλάδα πραγματοποιήθηκε στο νοσοκομείο Υγεία επέμβαση έγχυσης βλαστοκυττάρων από λιπώδη ιστό στην άρθρωση γόνατος ασθενούς υπό αρθροσκοπική καθοδήγηση, για την αντιμετώπιση προβλημάτων οστεοαρθρίτιδας. Η επέμβαση, που διήρκεσε μισή ώρα, περιλάμβανε mini λιποαναρρόφηση λιπώδους ιστού υπομφάλλιας χώρας και συγκέντρωση βλαστοκυττάρων χωρίς καμία επεξεργασία, με βάση την τεχνική της κορυφαίας παγκόσμιας εταιρίας βιοτεχνολογίας Harvest-Terumo BCT.

Τα μεσεγχυματικά βλαστοκύτταρα χορηγήθηκαν ενδοαρθρικά στο γόνατο ασθενούς με οστεοαρθρίτιδα 3ου βαθμού υπό αρθροσκοπική καθοδήγηση και αφού προηγήθηκε ήπιος αρθροσκοπικός καθαρισμός του γόνατος. Όλη η διαδικασία έγινε σε ένα στάδιο από τον ορθοπαιδικό χειρουργό, επιστημονικό συνεργάτη του νοσοκομείου ΥΓΕΙΑ, κ. Δημήτρη Τσούκα, πιστο-

ποιημένο από την εταιρεία Harvest-Terumo BCT, και την ομάδα του. Ο ασθενής εξήλθε από το νοσοκομείο μετά από δίωρη παραμονή, περπατώντας κανονικά, επανερχόμενος στις καθημερινές του δραστηριότητες.

Όπως δήλωσε ο κ. Τσούκας η πρωτοπορία της μεθόδου έγκειται στην απομόνωση βλαστοκυττάρων από το λίπος επιτόπου μέσα στο χειρουργείο και η έγχυσή τους υπό αρθροσκοπική καθοδήγηση. Τα μεσεγχυματικά βλαστοκύτταρα ενήλικων έχουν ισχυρή τοπική αντιφλεγμονώδη και παρακρινική δράση, προσελκύουν δηλαδή επουλωτικούς παράγοντες του οργανισμού στα σημεία βλάβης. Σε ένα ποσοστό δε, προκαλούν αναγέννηση του χόνδρου. Η δράση τους αυτή έχει σαν αποτέλεσμα τη μείωση του πόνου και την καλύτερη λειτουργικότητα της άρθρωσης, καθυστερεί δε την εξέλιξη και τη φθορά της αρθρίτιδας, της καταστροφής δηλαδή της άρθρωσης, πρόσθεσε ο κ. Τσούκας.

Πλεονεκτήματα της μεθόδου

ΣΤΑ ΠΛΕΟΝΕΚΤΗΜΑΤΑ της μεθόδου, συγκαταλέγονται -μεταξύ άλλων- η ανώδυνη τεχνική λήψης λιπώδους ιστού από την κοιλιά με mini λιποαναρρόφηση χωρίς τομή, η επιτόπου απομόνωση βλαστοκυττάρων από το λίπος χωρίς καμία επεξεργασία ή προσμίξεις με φάρμακα, ο υψηλός αριθμός βλαστοκυττάρων που προκύπτουν και το υψηλό ποσοστό βιωσιμότητάς τους, όπως μετρήθηκαν με ειδικές εξετάσεις καθώς και η έλλειψη επιπλοκών αφού το υλικό είναι αυτόλογο, προέρχεται δηλαδή από τον ίδιο τον ασθενή.

Νέα επαναστατική μέθοδος για τον καρκίνου του προστάτη

Έγκαιρη σταδιοποίηση του καρκίνου του προστάτη προσφέρει η νέα απεικονιστική μέθοδος PET-CT με το ραδιοφάρμακο 18F-PSMA που διενεργείται επίσης στο νοσοκομείο Υγεία. για απεικονιστική μέθοδο, η οποία προσφέρει τη μεγαλύτερη διαγνωστική ακρίβεια, σε σύγκριση με όλες τις υπάρχουσες εξετάσεις που εφαρμόζονται σήμερα.

Η PSMA (prostate specific membrane antigen) είναι μια διαμεμβρανική πρωτεΐνη που βρίσκεται στα κύτταρα του προστάτη αδένος. Η σύνδεσή της με ραδιοϊσότοπα επιτρέπει την ανίχνευση της έκτασης της νόσου σε ασθενείς με υποτροπή του καρκίνου του προστάτη, εξασφαλίζοντας πιο ορθή και στοχευμένη διάγνωση.

Όπως δηλώνει ο διευθυντής των τμημάτων πυρηνικής ιατρικής & PET-CT του Υγεία κ. Βασίλειος Πρασόπουλος, η PET/CT απεικόνιση με PSMA έχει σα-

φή πλεονεκτήματα σε σχέση με τις καθιερωμένες απεικονιστικές μεθόδους στη σταδιοποίηση του καρκίνου του προστάτη, καθώς μπορεί να ανιχνεύσει υποτροπή ακόμα και σε ασθενείς με μικρές αυξήσεις των τιμών του PSA, προσφέροντας πρώιμη διάγνωση άρα και έγκαιρη θεραπεία. Επιπλέον, δεν χρειάζεται πλέον οι ασθενείς να μεταβαίνουν σε νοσοκομεία του εξωτερικού για να πραγματοποιήσουν την εξέταση αυτή, κάτι που συνεπάγεται ταλαιπωρία και κόστος τόσο για τους ίδιους όσο και για το σύστημα υγείας της χώρας. Παράλληλα, ανοίγονται νέοι ορίζοντες για την εξατομικευμένη ιατρική, καθώς μας επιτρέπει να εφαρμόσουμε σε σύντομο χρονικό διάστημα στοχευμένες θεραπείες σε ασθενείς με καρκίνο του προστάτη. Η νέα αυτή εξέταση μας καλωσορίζει στη νέα εποχή συνδυασμένης διάγνωσης και θεραπείας (theranostics), που αποτελεί το μέλλον της Πυρηνικής Ιατρικής, σημείωσε ο κ. Πρασόπουλος.

Νέα τεχνική αφαίρεσης όγκου νεφρού

ΣΤΟ ΝΟΣΟΚΟΜΕΙΟ Υγεία πραγματοποιήθηκε εν τω μεταξύ, για πρώτη φορά στην Ελλάδα, αφαίρεση όγκου από νεφρό ασθενούς, με διατήρηση του υγιούς παρεγχύματος, χρησιμοποιώντας την τεχνολογία "Firefly", που είναι ενσωματωμένη στο τελευταίας γενιάς Ρομποτικό Σύστημα DaVinci Xi.

Συγκεκριμένα, σε ασθενή 61 ετών με όγκο δεξιού νεφρού 4,5 εκατοστών, διεγχειρητικά, μετά από κατάλληλη προετοιμασία, χορηγήθηκε ενδοφλεβίως φθορίζουσα ουσία ICG και με την τεχνολογία "Firefly", που είναι ενσωματωμένη στο DaVinci Xi που διαθέτει το νοσοκομείο ΥΓΕΙΑ, έγινε δυνατή η αφαίρεση μόνο του όγκου του νεφρού σε υγιή όρια, χωρίς μεγάλες τομές, ενώ διατηρήθηκε το υπόλοιπο νεφρικό παρέγχυμα.

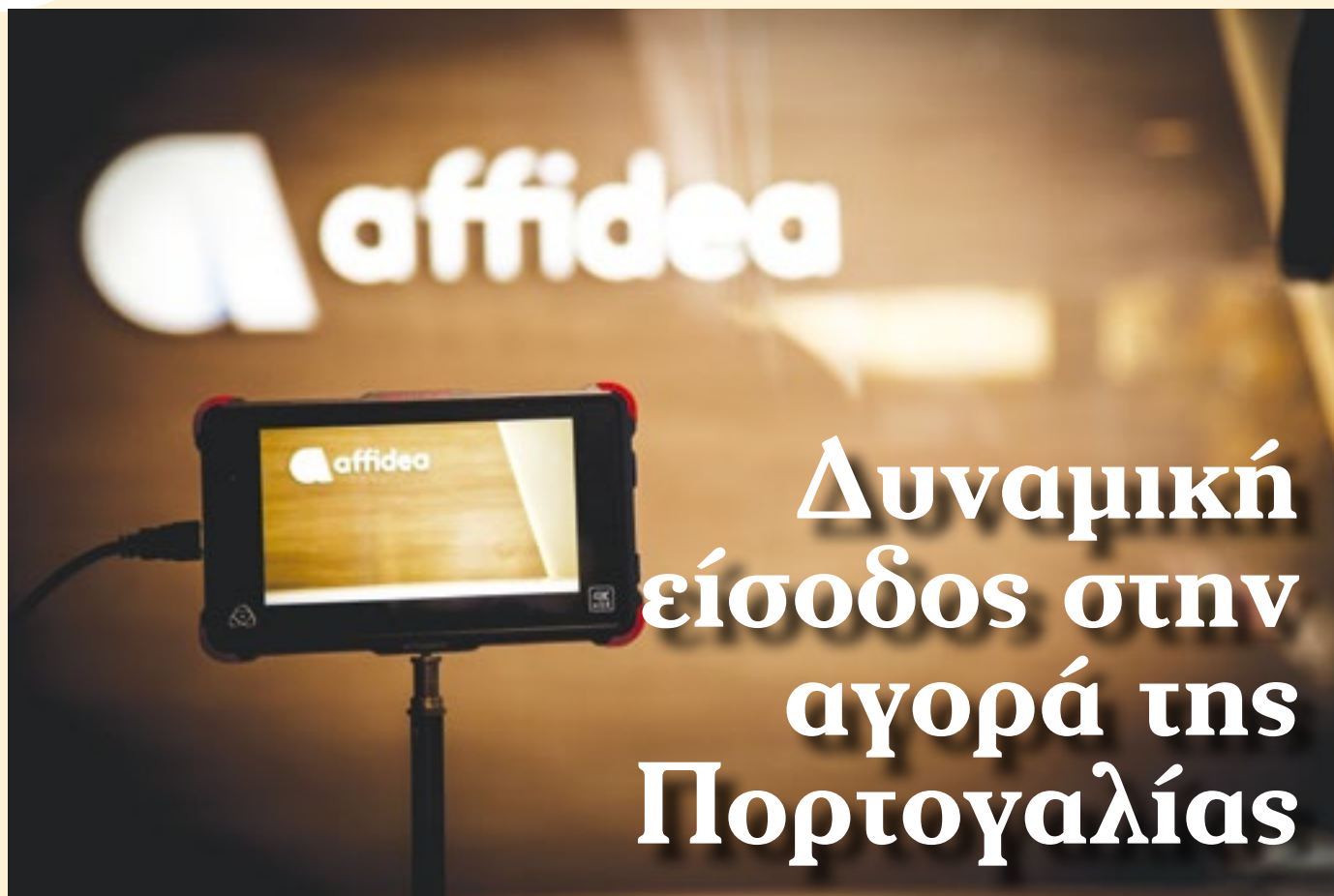
Η τεχνολογία "Firefly" που εφαρμόζεται για πρώτη φορά στην Ελλάδα σε επέμβαση μερικής νεφρεκτομής, συνίσταται στην ενδοφλέβια έγχυση φθορίζουσας ουσίας (ICG), η οποία δεσμεύεται από τις πρωτεΐνες του αίματος και όταν διεγείρεται από την ακτίνα laser που υπάρχει στο Σύστημα DaVinci Xi, εκπέμπει φως πλησίον του υπέρυθρου φάσματος.

Με την τεχνολογία αυτή, είναι δυνατή σε πραγματικό χρόνο (real time) η διάκριση του υγιούς νεφρικού παρεγχύματος που προσλαμβάνει τη φθορίζουσα ουσία, σε σχέση με τον όγκο, ο οποίος φαίνεται σκουρότερος.

Επίσης, με το σύστημα "Firefly" αναγνωρίζονται ευκολότερα και τα νεφρικά αγγεία.

Η επέμβαση διενεργήθηκε από τον διευθυντή της Β' Ουρολογικής Κλινικής του ΥΓΕΙΑ, ουρολόγο κ. Εμμανουήλ Παναγιώτου και την ομάδα του (ουρολόγους κκ. Αλέξανδρο Παπαδόπουλο και Αλέξανδρο Μωκάκο και την αναισθησιολόγο κα Καλλιόπη Παναγιώτου).

Ενώ σε άλλα νοσοκομεία, προτάθηκε η ολική νεφρεκτομή λόγω της θέσης του νεοπλασματος πλησίον των νεφρικών αγγείων, στο ΥΓΕΙΑ καταφέραμε με την τεχνική αυτή, να εξαιρέσουμε τον όγκο του νεφρού σε υγιή όρια, δηλαδή πραγματοποιήσαμε μερική νεφρεκτομή ρομποτικά υποβοηθούμενη με το Σύστημα DaVinci Xi, από μικρές λαπαροσκοπικές τομές, που αλλιώς θα κατέληγε σε ολική αφαίρεση του νεφρού, τόνισε μεταξύ άλλων ο κ. Παναγιώτου.



Δυναμική είσοδος στην αγορά της Πορτογαλίας

Με επιτυχία ολοκληρώθηκε η εξαγορά του IMI - Imagens Médicas Integrata, από την Affidea. Όπως τονίζεται, πρόκειται για την ένταξη στον όμιλο Affidea ενός σημαντικού παρόχου υπηρεσιών διαγνωστικής απεικόνισης και τηλεϊατρικής στην Πορτογαλία, ο οποίος σήμερα διαχειρίζεται δέκα πλήρως εξοπλισμένες μονάδες υγείας.

Με περισσότερα από 30 χρόνια παρουσίας στην τοπική αγορά, το IMI διαθέτει τέσσερα αυτόνομα διαγνωστικά κέντρα απεικόνισης, εκ των οποίων το μεγαλύτερο βρίσκεται στη Λισαβόνα, ενώ έχει εξασφαλίσει συμβόλαια

εξωτερικής ανάθεσης απεικονιστικών υπηρεσιών (outsourcing), με έξι μεγάλα δημόσια και ιδιωτικά νοσοκομεία της Πορτογαλίας. Επιπλέον, το IMI παρέχει υπηρεσίες τηλεϊατρικής και στα κέντρα του λειτουργούν βιοπαθολογικά εργαστήρια.

Η ένταξη του IMI στον Όμιλο, αποδεικνύει έμπρακτα τη δέσμευση της Affidea για ενίσχυση της ηγετικής της θέσης στην προηγμένη διαγνωστική απεικόνιση, στην ανάπτυξη ψηφιακής πλατφόρμας με επιπρόσθετες υπηρεσίες, καθώς και στη συνεχή επέκταση και διεύρυνση των δραστηριοτήτων της στην

Ευρώπη. Μέσω αυτής της εξαγοράς, το δίκτυο της Affidea αριθμεί πλέον 245 ιδιόκτητα κέντρα στην ευρωπαϊκή ήπειρο, που διακρίνονται λόγω της υπεροχής τους σε εξοπλισμό τεχνολογίας αιχμής.

Παράλληλα, οι ασθενείς αποκτούν ακόμη ευκολότερη πρόσβαση σε υπηρεσίες πρόληψης και διάγνωσης - πάντα με τα υψηλότερα πρότυπα και διαδικασίες ασφάλειας - και απολαμβάνουν εξαιρετικής ποιότητας εξατομικευμένη φροντίδα από τους κορυφαίους ιατρούς και το προσωπικό του Ομίλου στην Ευρώπη.



Ο κ. Θεόδωρος Καρούτζος παραλαμβάνει το κύπελλο

"Κύπελλο" από τους πρωταθλητές του ΤΑΛΩΣ

ΣΤΟ ΠΛΕΥΡΟ της ποδηλατικής ομάδας ΤΑΛΩΣ στέκεται εν τω μεταξύ, σταθερά η Affidea, στηρίζοντας έμπρακτα τις προσπάθειες των αθλητών για την κατάκτηση της κορυφής.

Ο ποδηλατικός όμιλος ΤΑΛΩΣ κατέκτησε 8 χρυσά μετάλλια, καταρρίπτοντας και ένα πανελλήνιο ρεκόρ στο πανελλήνιο πρωτάθλημα πίστας που διεξήχθη στο πλυμπιακό ποδηλατοδρόμιο Αθηνών τον Απρίλιο. Επιπλέον, αναδείχθηκε Πρωταθλητής Ελλάδος στην κατηγορία Νεανίδων.

Μετά το πέρας των αγώνων, ο προπονητής του ΤΑΛΩΣ κ. Παναγιώτης Μαρκεντάκης προσέφερε σε μια συμβολική κίνηση το κύπελλο της πρόσφατης διάκρισης στον διευθύνοντα σύμβουλο κ. Θεόδωρο Καρούτζο, εκφράζοντας βαθιά ευγνωμοσύνη για την στήριξη της Affidea στην προσπάθεια της ομάδας για να διακριθεί. Η Affidea, πιστή στη φιλοσοφία ότι πάνω από όλα είναι η υγεία, παρέχει προληπτικές ιατρικές εξετάσεις ως μέρος της χορηγίας της και στηρίζει για δεύτερη συνεχόμενη χρονιά ως οικονομικός υποστηρικτής το σημαντικό έργο της ποδηλατικής ομάδας Τάλως.

Δείτε το σχετικό βίντεο: <https://youtu.be/7er6RIURZWM>

Affidea Ευρωιατρική Υπηρεσία αιμοληψία κατ' οίκον

Την υπηρεσία αιμοληψία κατ' οίκον παρέχει η Affidea Ευρωιατρική, αναγνωρίζοντας την ανάγκη για αιμοληψία στο χώρο της οικίας ή του γραφείου, για όλους τώρα και το Σάββατο. Το Σάββατο η υπηρεσία αφορά το νομό Αττικής.

Τα διαγνωστικά εργαστήρια της Affidea διασφαλίζουν και αποδεικνύουν την ποιότητα λειτουργίας τους και παροχής υπηρεσιών υγείας, εφαρμόζοντας Σύστημα Διαχείρισης Ποιότητας, σύμφωνα με το Διεθνές Πρότυπο ΕΛΟΤ EN ISO 9001:2008 και συμμετέχουν σε Διεργαστηριακά Σχήματα Ελέγχου Ποιότητας (Proficiency Testing), γνωστά ως Εξωτερικός Έλεγχος Ποιότητας.

Η Affidea Ευρωιατρική απαντάει στις ερωτήσεις σας σχετικά με αιμοληψία κατ' οίκον

1. Τι εξετάσεις μπορώ να πραγματοποιήσω μέσω της αιμοληψίας κατ' οίκον;

Μπορείτε να πραγματοποιήσετε όλες τις μικροβιολογικές εξετάσεις που εκτελούνται από

τα Διαγνωστικά Εργαστήρια της Affidea.

2. Σε ποιους απευθύνεται η υπηρεσία;

Σε όλους. Παιδιά, οικογένειες, ηλικιωμένους, εργαζόμενους εταιρειών.

3. Πώς μπορώ να κλείσω ραντεβού;

Μπορείτε να κλείσετε ραντεβού καλώντας τηλεφωνικά, στους παρακάτω αριθμούς:

- Αττική: 210 6770700
- Θεσσαλονίκη: 2310 861 716
- Κοζάνη: 24610 49164
- Καβάλα: 2510 250203, 2510 250283
- Χανιά: 28210 27666 / 53940
- Σπάρτη: 27310 82935
- Καλαμάτα: 27210 94777

4. Πόσες ημέρες πριν πρέπει να κλείσω ραντεβού για αιμοληψία; Χρειάζεται κάποια προετοιμασία πριν την εξέταση;

Για την καλύτερη εξυπηρέτησή σας, μπορείτε να κλείσετε ραντεβού 1 ή 2 ημέρες νωρίτερα από την ημερομηνία που επιθυμείτε να πραγματοποιήσετε την εξέταση. Για τις προετοιμασίες των εξετάσεων, θα ενημερωθείτε τηλεφω-

νικά από τον εκπρόσωπο της Affidea που θα σας κλείσει το ραντεβού.

5. Μπορώ να κλείσω ραντεβού για αιμοληψία στο χώρο εργασίας μου;

Μπορείτε να πραγματοποιήσετε την αιμοληψία τόσο ατομικά όσο και ομαδικά σε οποιοδήποτε χώρο σας εξυπηρετεί.

6. Πότε και με ποιόν τρόπο μπορώ να παραλάβω τα αποτελέσματα μου;

Ανάλογα με τις εξετάσεις που θέλετε να πραγματοποιήσετε, θα ενημερωθείτε την ημέρα της αιμοληψίας για την παραλαβή των αποτελεσμάτων. Μπορείτε να παραλάβετε τα αποτελέσματα είτε με επίσκεψη στο Διαγνωστικό Εργαστήριο της Affidea που σας εξυπηρετεί, είτε μέσω email και fax, καθώς και να αποσταλούν απευθείας στον κλινικό ιατρό που σας παρακολουθεί και μας έχετε υποδείξει.

7. Μπορώ να κάνω χρήση του Ταμείου μου (ΕΟΠΥΥ);

Ναι, μπορείτε να πραγματοποιήσετε εξετάσεις με χρήση παραπεμπτικού σημειώματος από τον ιατρό σας, με μια μικρή χρέωση. Για

περισσότερες πληροφορίες, επικοινωνήστε με τον εκπρόσωπο της Affidea.

Τηλεφωνική εξυπηρέτηση και κλείσιμο ραντεβού :

- Αττική: 210 6770700
- Θεσσαλονίκη: 2310 861 716
- Κοζάνη: 24610 49164
- Καβάλα: 2510 250203, 2510 233194
- Χανιά: 28210 27666 / 53940
- Σπάρτη: 27310 82935
- Καλαμάτα: 27210 94777

Ηλεκτρονική εξυπηρέτηση και αποστολή αποτελεσμάτων

- Αττική: aimolipsia@affidea.com
- Θεσσαλονίκη: aimolipsia.thessaloniki@affidea.com
- Κοζάνη: aimolipsia.kozani@affidea.com
- Καβάλα: aimolipsia.kavala@affidea.com
- Χανιά: aimolipsia.chania@affidea.com
- Σπάρτη: aimolipsia.sparti@affidea.com
- Καλαμάτα: aimolipsia.kalamata@affidea.com

Ασφάλεια που τη νιώθεις
κάθε στιγμή!

SYCO

MEDICAL Safety ΝΟΣΟΚΟΜΕΙΑΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΗ

Γνωρίστε το πρόγραμμα Medical Safety της Generali και ζήστε την κάθε σας στιγμή ξέγνοιαστα. Η πιο ολοκληρωμένη ασφάλιση υγείας με ξεχωριστά προνόμια και παροχές, που ξεκινούν από ενδελεχείς προληπτικούς ελέγχους και εκτείνονται μέχρι και την πλήρη αποθεραπεία σας, στα κορυφαία νοσηλευτικά ιδρύματα της επιλογής σας. Γιατί το Medical Safety δεν είναι απλώς άλλο ένα ασφαλιστικό πρόγραμμα. Είναι ένα πλήρες σύστημα υγείας!



The Smart & Simple Choice

generali.gr

 GeneraliHellas
 GeneraliGreece

132
ΧΡΟΝΙΑ
ΠΑΡΟΥΣΙΑΣ ΣΤΗΝ
ΕΛΛΑΔΑ


ΑΝΑΜΕΣΑ ΣΤΙΣ
50 ΚΟΡΥΦΑΙΕΣ
ΕΤΑΙΡΙΕΣ ΤΟΥ ΚΟΣΜΟΥ
ΣΥΜΦΩΝΑ ΜΕ ΤΟ FORTUNE

ΑΝΑΜΕΣΑ ΣΤΙΣ
50
ΠΙΟ ΕΞΥΠΝΕΣ
ΕΤΑΙΡΙΕΣ
ΤΟΥ ΚΟΣΜΟΥ
ΣΥΜΦΩΝΑ ΜΕ ΤΟ MIT

ΟΜΙΚΩΝ ΥΓΕΙΑΣ ΓΙΑΝΝΗ ΥΦΑΝΤΟΠΟΥΛΟΥ ΣΤΟ NEXTDEAL

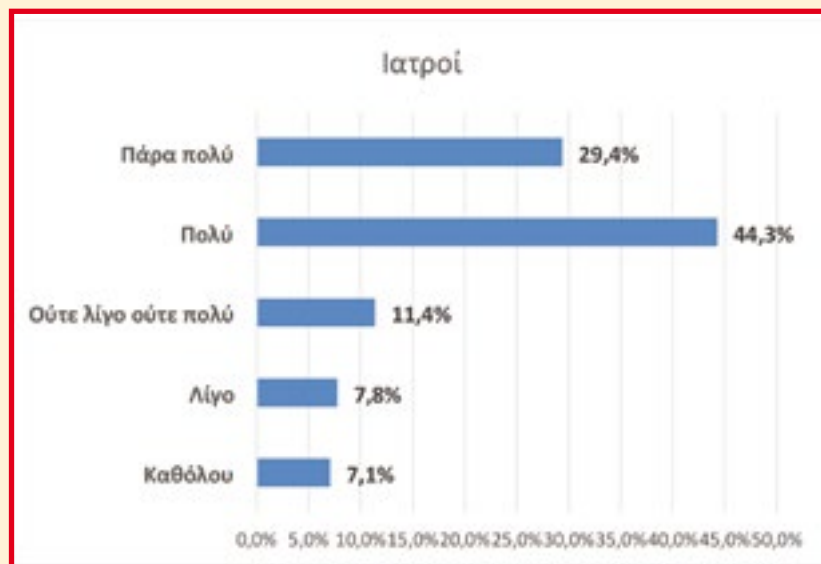
Ενσωματώνουν και τις απόψεις των ασθενών

έπει να στερηθούν βασικές ανά-
βίωσης και σίτισης προκειμένου
ποκριθούν στις αυξημένες ανά-
υπηρεσίες υγείας. Ένα μεγάλο
των ελληνικών νοικοκυριών
μάται στο 10% του πληθυσμού
από αυξημένες καταστροφικές
για υγεία. Οι έρευνες που έ-
πονθη στο Πανεπιστήμιο Αθην-
οδήγησαν στη Μακροσκοπική
φή της υγείας του Ελληνικού
μού, δηλαδή στην ανάδειξη των
νω προβλημάτων, αλλά και στην
της επιστημονικής σκέψης και
ωσης στον τομέα της υγείας για
ορθολογικών αποβάσεων

τρόπο θα μπορούσαμε στη χώρα μας
σώσουμε την επιστημονική τεκμηρίωση;

με σημαντική καθυστέρηση στη
στη δημιουργία υποδομών για
αγραφή και τεκμηρίωση των ια-
φακέλων. Παρά τις σημαντικές
ονικές προσωπικότητες που κο-
ον τομέα της ιατρικής επιστήμης,
αφή των κλινικών δεδομένων
αι σε εμβρυακή κατάσταση. Θα
α σημειωθεί ότι δεν υπάρχει έ-
ίας ιατρικός φάκελος για κάθε
Δεν υπάρχουν ηλεκτρονικές κα-
για την πορεία της εξέλιξης της
Αξίζει να σημειωθεί ότι από το
ν Καναδά, ο φωτισμένος ιατρός-
ής David Sackett, πρωτοπόρος
έα της Επιστημονικής Τεκμηρι-
Ιατρικής (Evidence Based
e), είχε υποστηρίξει την ανάγκη
φής των κλινικών δεδομένων
μιουργία θεραπευτικών πρωτο-
για την «ορθολογική λήψη των
αποφάσεων». Είχε επισημάνει
νική απόφαση για μια θεραπεία
ει να λαμβάνει υπόψη της δύο
παραμέτρους: Πρώτον την υ-
σα επιστημονική γνώση και κλι-

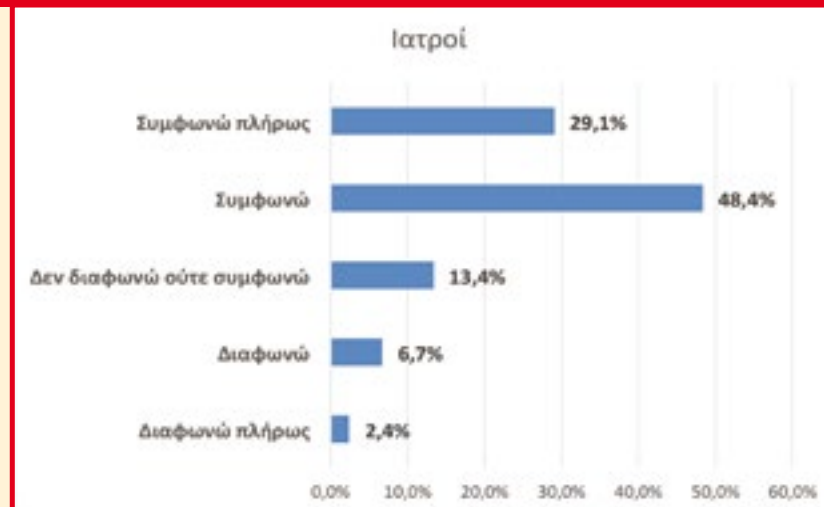
ΤΟ 91% ΤΩΝ ΓΙΑΤΡΩΝ ΣΥΜΦΩΝΕΙ ΜΕ ΤΗΝ ΑΣΚΗΣΗ ΤΗΣ ΙΑΤΡΙΚΗΣ ΒΑΣΙΣΜΕΝΗΣ ΣΤΗΝ ΕΠΙΣΤΗΜΟΝΙΚΗ ΚΑΙ ΚΛΙΝΙΚΗ ΤΕΚΜΗΡΙΩΣΗ



νική εμπειρία, όπως έχει καταγραφεί στα
επιστημονικά περιοδικά και στην άσκηση
της κλινικής πρακτικής και δεύτερον τις
προτιμήσεις και τις αξίες των ασθενών. Η
άσκηση της ιατρικής υπηρετεί ταυτόχρο-
να την τεκμηριωμένη επιστημονική γνώ-
ση και τις κοινωνικές αξίες.

• Ποια είναι η υπάρχουσα κατάσταση στη χώρα
μας για τα θεραπευτικά πρωτόκολλα

Το Υπουργείο Υγείας έχει επισημάνει
από το Μάιο του 2017 την ανάγκη ύπαρ-
ξης θεραπευτικών πρωτοκόλλων. Αυτά
θα αποβλέπουν στην αναζήτηση της βέλ-
τιστης κλινικής απόφασης που θα βασί-



ζεται τόσο σε άριστα κλινικά δεδομένα
όσο και σε οικονομικές παραμέτρους για
την αποδοτική διαχείριση των πόρων υ-
γείας. Τα θεραπευτικά πρωτόκολλα συν-
δέονται με το τρίπτυχο: 1) επιστημονική
τεκμηρίωση 2) μητρώα ασθενών και 3)
φαρμακευτική / υγειονομική δαπάνη.

• Υπάρχουν κάποια πρωτόκολλα;

Δυστυχώς δεν έχουν αναπτυχθεί ακό-
μα κάποια πρωτόκολλα που να εξυπηρε-
τούν και τους τρεις παραπάνω στόχους.
Ωστόσο υπάρχουν αξιοσημείωτες προ-
σπάθειες σε διαφορετικές κατηγορίες
νοσημάτων όπως είναι: τα Αιματολογικά,
Αναπνευστικά, Γαστρεντερολογικά, Ο-
γκολογικά, Καρδιαγγειακά, Νευρολογι-
κά, Ψυχιατρικά και άλλες ασθένειες.

• Ποια, λοιπόν, είναι τα συμπεράσματα στα οποία
καταλήξατε;

Ένα μεγάλο ποσοστό των ιατρών που
ανέρχεται στο 91% συμφωνεί με την ά-
σκηση της ιατρικής βασισμένης στην επι-
στημονική και κλινική τεκμηρίωση (βλ
διάγραμμα 1). Επίσης οι ιατροί υποστηρί-
ζουν την ανάγκη για συνεχή επιστημονι-

κή γνώση.

Όσον αφορά τα μητρώα των ασθενών
ένα επίσης μεγάλο ποσοστό των ιατρών
πιστεύει στην υιοθέτηση των μητρώων
ασθενών για την άσκηση της πολιτικής
υγείας στη Χώρα μας.

Τέλος στην ερώτηση κατά πόσο πι-
στεύετε ότι τα μητρώα των ασθενών θα
πρέπει να συνδέονται με το φάκελο α-
σθενή, ένα επίσης μεγάλο ποσοστό των
ιατρών συμφωνεί με την υποχρεωτική
καταγραφή των κλινικών δεδομένων στο
φάκελο του ασθενή.

• Εσείς ποιο πιστεύετε ότι είναι το καλύτερο
θεραπευτικό πρωτόκολλο;

Το καλύτερο θεραπευτικό πρωτόκολ-
λο είναι εκείνο που περιέχει την βέλτιστη
επιστημονική γνώση. Την αριστεία στην
κλινική πρακτική. Που ενσωματώνει τις
απόψεις και προτιμήσεις των ασθενών
και αντικατοπτρίζει τις κοινωνικές μας
αξίες. Η διεπιστημονική έρευνα και τεκ-
μηρίωση μπορεί να συμβάλει ουσιαστικά
προς την κατεύθυνση αυτή. Αρκεί να ζη-
τηθεί η γνώμη και η αξιοποίηση του
πνευματικού κεφαλαίου της χώρας μας.

ποφορίες του ασθενούς.

αχιστοποιείται η πιθανότητα απώλειας πλη-
ρικών των ασθενών.

είναι δυνατή η παρακολούθηση της θερα-
πείας των ασθενών σύμφωνα με τις κατευθυ-
νιες οδηγίες του συστήματος υγείας.

δεδομένα του μητρώου μπορούν να χρησι-
μοποιηθούν για ανάπτυξη εκπαιδευτικών προ-
γραμμάτων.

αγκραφέ μία επίκαιρη δεξαμενή ασθενών
αποδοτική συμμετοχή σε κλινικές μελέτες.

άρχει η δυνατότητα να γίνει παρουσίαση
αποτελεσμάτων του Μητρώου Πόνου σε
δικευμένο, αλλά και σε ευρύ κοινό.

Γιώργος Καλαμίτσης



ντος, ο προσδιορισμός παραγόντων κινδύνου
και ο εντοπισμός επιδημιών ή κρουσμάτων. Επί-

Στους στόχους επιδημιολο-
γικής παρατήρησης & Μη-
τρώων περιλαμβάνονται:

- Η παρακολούθηση δια-
χρονικών τάσεων, όπως
είναι η εκτίμηση επίπτω-
σης νόσου ή προβλήματος
υγείας διαχρονικά, η εκτί-
μηση διασποράς νόσου,
προβλήματος ή συμβά-

σης η ανίχνευση επιδημιών / κρουσμάτων και η
πρόβλεψη επιδημιών.

- Η αξιολόγηση μέτρων δημόσιας υγείας, με την
αξιολόγηση παρεμβάσεων και στρατηγικών δη-
μόσιας υγείας όπως επίσης και την παρακολού-
θηση προόδου στόχων.

- Ο έλεγχος φαρμακευτικής δαπάνης.
- Το Μητρώο Ασθενών (Registry) - Ηπατίτιδα C
αποτελεί ένα ολοκληρωμένο σύστημα συλλογής
πληροφοριών από τις οποίες προκύπτουν κρίσι-
μοι κλινικοί, επιδημιολογικοί και οικονομικοί δεί-
κτες. Εμπλουτίζει τη διαθέσιμη γνώση και μετα-
τρέπει την ατομική πληροφορία σε πληροφορίες
για την νόσο.

Ιωάννης Βαρθαλίτης



- Μεγάλη η συνδρομή των θερα-
πευτικών πρωτοκόλλων και των
κλινικών οδηγιών στη δημιουρ-
γία ενός ασθενοκεντρικού και βι-
ώσιμου συστήματος υγείας.

- Στην Ιρλανδία, ασθενή οικονομι-
κά χώρα, το '94 - '98 η επιβίωση
των ανδρών από καρκίνο του
πνεύμονα ήταν στο 40%. Είκοσι
χρόνια μετά ανέβηκε κατά είκοσι μονάδες, γιατί εφάρμο-
σαν θεραπευτικά πρωτόκολλα. Το αντίστοιχο διάστημα, το
ίδιο συνέβη και στις γυναίκες με καρκίνο του μαστού.

Generali Νέα ψηφιακά εργαλεία στα χέρια των ασφαλισμένων

Στην πλήρη ψηφιοποίηση της εμπειρίας των καταναλωτών, από τη στιγμή που θα λάβουν μια προσφορά ασφάλισης μέχρι τη διαχείριση των αιτημάτων τους προς την εταιρεία, προχωρά η Generali. Όπως υπογραμμίζεται, χάρη στη δημιουργία ενός κοινού περιβάλλοντος εργασίας, στο κεντρικό portal OneView της Generali, τόσο ο συνεργάτης, ο οποίος θα καλείται να διαχειριστεί το αίτημα του πελάτη, όσο και ο underwriter που πραγματοποιεί την εκτίμηση του κινδύνου, θα μπορούν να βλέπουν και να αξιολογούν τα ίδια δεδομένα. Μέσω της συνεχούς αναβάθμισης του OneView με νέες ψηφιακές υπηρεσίες και οι δύο πλευρές θα μπορούν να ανταλλάσσουν πληροφορίες σχετικά με το κάθε αίτημα, σε πραγματικό χρόνο, να διαμοιράζονται αρχεία, όπως δικαιολογητικά και αιτήσεις, αποτελέσματα εξετάσεων ή άλλα έγγραφα, τα οποία συνήθως ζητούνται για την εκτίμηση του ασφαλιστικού κινδύνου.

Αξίζει να σημειωθεί ότι πρόσβαση στις πληροφορίες των συμβολαίων και αιτημάτων του έχει πλέον και ο πελάτης, μέσω του αντίστοιχου portal πελατών MyGenerali. Εκεί θα μπορεί κι ο ίδιος να διαχειρίζεται τα αιτήματά του, μέσω ενός ψηφιακού οδηγού πληροφόρησης, ο οποίος θα τον καθοδηγεί σε κάθε του βήμα.

Με αυτήν την απόλυτα ψηφιακή και διαφανή διαδικασία, η εξυπηρέτηση του ασφαλισμένου γίνεται πιο απλή και γρήγορη από ποτέ. Μία ακόμη πρωτοπορία του νέου αυτού εργαλείου είναι ότι έχει ενσωματωμένους τους κανόνες underwriting. Με αυτόν τον τρόπο, παρέχει τη δυνατότητα για on-line έκδοση αναλυτικής προσφοράς ασφάλισης και αίτησης ασφάλισης για όποιο πρόγραμμα επιθυμεί ο χρήστης, μέσα σε ελάχιστο χρόνο. Επίσης, μέσω chatbox ο ίδιος μπο-



ρεί να ανταλλάσσει πληροφορίες και να δέχεται ανατροφοδότηση και καθοδήγηση σε όποιο στάδιο απαιτηθεί.

Ο σχεδιασμός της νέας εφαρμογής επιτρέπει την ευχάριστη και αποτελεσματική πληροφόρηση, ώστε ο χρήστης να βρίσκει εύκολα τις πληροφορίες που αναζητά και να ολοκληρώνει άμεσα τις απαιτούμενες εργασίες. Με τη χρήση διαφορετικών φίλτρων θα μπορεί να οργανώνει και να κατηγοριοποιεί τα αιτήματά του, να παρακολουθεί την εξέλιξή τους χρονολογικά και να λαμβάνει ειδοποιήσεις αληθ και

χρηστικές συμβουλές, μέσα από ένα δυναμικό timeline, το οποίο καταγράφει τη συνολική δραστηριότητα. Έτσι το OneView μετατρέπεται σε ένα "e-γραφείο" για τον επαγγελματία ασφαλιστή, ενώ η επικοινωνία καταναλωτή-εταρείας γίνεται πιο διαφανής, διαδραστική και άμεση.

Οι νέες e-υπηρεσίες που συστήνει η Generali αποτελούν άλλο ένα επιτυχημένο δείγμα της Smart & Simple στρατηγικής της κι έχουν αποσπάσει θετικά σχόλια τόσο από τους συνεργάτες όσο και τους ασφαλισμένους της. Όπως υπογραμμίζει ο κ. Π. Δημητρίου, Διευθύνων Σύμβουλος της Generali «Η αξιοποίηση της τεχνολογίας μάς φέρνει ακόμη ένα βήμα πιο κοντά στους πελάτες και τους συνεργάτες μας, δίνοντάς μας την ευκαιρία για παροχή βέλτιστης εξυπηρέτησης. Συνεπώς στη δέσμευσή μας προς τους συνεργάτες μας, επενδύουμε θέτοντας την τεχνολογία στην υπηρεσία τους, διευκολύνοντας το έργο τους. Απλοποιώντας τις διαδικασίες, μέσω ψηφιακών εφαρμογών, έχουμε τη δυνατότητα να δεσμεύουμε χρόνο, ενέργεια και πόρους στην κοινή μας αποστολή που δεν είναι άλλη από την προστασία των πελατών μας από κάθε κίνδυνο»

Brokers Union

Νέο ομαδικό σε συνεργασία με τη Metlife

ΣΤΗ ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΑ ενός νέου Ομαδικού Ασφαλιστηρίου Συμβολαίου Νοσοκομειακής Περίθαλψης για τους Συνεργάτες της και τα μέλη των οικογενειών τους προχώρησε η Β Brokers Union, σε συνεργασία με την ασφαλιστική εταιρία Metlife. Όπως ανακοίνωσε η εταιρία, το ομαδικό ασφαλιστήριο πρόγραμμα, αποτελεί ακόμα μια σημαντική επιβράβευση της Brokers Union, προς τους διακριθέντες συνεργάτες της.

Εν τω μεταξύ η εταιρεία προβλέποντας τις ασφαλιστικές ανάγκες του άμεσου μέλλοντος, δημιούργησε ειδικό τμήμα εξυπηρέτησης και εκπαίδευσης συνεργατών στο Cyber Insurance.

Όπως τονίζεται, η εφαρμογή της προστασίας δεδομένων σε συνδυασμό με τη συνεχή επίθεση στα μηχανογραφικά συστήματα των εταιριών με σκοπό την απόσπαση λήτρων αποτελούν τους δύο βασικούς παράγοντες που καθιστούν σήμερα την ασφάλιση Cyber κινδύνων πιο αναγκαία από ποτέ.

Το Cyber Insurance προσφέρει τεχνική υποστήριξη ειδικών με σκοπό την άμεση επαναφορά των συστημάτων της πληγείσας από επίθεση εταιρίας, σε περίπτωση δε αποτυχίας καλύπτει ακόμη και λύτρα που τυχόν αποδοθούν βάσει των όρων του συμβολαίου.

Υπάρχει, επιπλέον, και η κάλυψη της νομική προστασίας σε περίπτωση δυσφήμισης της εταιρίας. Τα εν λόγω συμβόλαια είναι σε συνεργασία με τα Συνδικάτα των Lloyd's of London.

MINETTA Ασφαλιστική Νέα προγράμματα ασφάλισης ποδηλάτου

Δύο νέα προγράμματα ασφάλισης ποδηλάτου τα MINETTA Bike1 & 2, τα οποία διατίθενται για άτομα ηλικίας από 5 έως 70 ετών, δημιούργησε η MINETTA Ασφαλιστική, στοχεύοντας στην πληρέστερη κάλυψη του ποδηλάτη, αλλιά και του ποδηλάτου.

Συγκεκριμένα, με το πρόγραμμα MINETTA Bike1 παρέχεται κάλυψη αστικής ευθύνης, ακόμα και σε περιπτώσεις ατυχήματος μεταξύ ατόμων με συγγένεια α' βαθμού, ενώ το πρόγραμμα MINETTA Bike2 παρέχει πλήρη κάλυψη συμπεριλαμβάνοντας ακόμα και την περίπτωση οδικής κλοπής του ποδηλάτου, αλλιά και κάλυψη του ειδικού εξοπλισμού και της ενδυμασίας του ποδηλάτη. Επιπλέον, και στα δύο προγράμματα συμπεριλαμβάνεται η φροντίδα ατυχήματος, ενώ παρέχεται και η δυνατότητα για επιλογή οδικής βοήθειας.

Η MINETTA Ασφαλιστική, υποστηρίζει έμπρακτα τους ποδηλάτες από το 2012, μέσα από μία σειρά δράσεων και ειδικών καλύψεων, όπως η κάλυψη αστικής ευθύνης ποδηλάτου στο ασφαλιστήριο συμβόλαιο κατοικίας.



Carglass Ελλάδας Με πιστοποίηση «Silver Recognition Level» από την EcoVadis

Silver Recognition Level" πιστοποίηση χορηγήθηκε στην Carglass Ελλάδα από την EcoVadis για τις πολιτικές που ακολουθεί στον τομέα της Εταιρικής Κοινωνικής Ευθύνης. Συγκεκριμένα, όπως τονίζεται, η Carglass Ελλάδα αξιολογήθηκε για τις πρακτικές της στις εξής τέσσερις ενότητες: Περιβάλλον, Εργασιακές Πρακτικές, Ορθές Επιχειρηματικές Πρακτικές, Βιώσιμη Σύναψη Συμβάσεων και συγκέντρωση βαθμολογία που ξεπερνάει τον μέσο όρο όλων των λοιπών εταιρειών που αξιολογήθηκαν στην ίδια κατηγορία. Αξιοσημείωτα είναι επίσης τα αποτελέσματα ανά ενότητα, καθώς η Carglass Ελλάδα κατόρθωσε με την βαθμολογία της να συμπεριληφθεί στο 18% των κορυφαίων προμηθευτών στην ενότητα «Ορθές Επιχειρηματικές Πρακτικές», στο 19% των κορυφαίων προμηθευτών στην ενότητα «Βιώσιμη Σύναψη Συμβάσεων» και στο 25% των



κορυφαίων προμηθευτών γενικά. Η EcoVadis αποτελεί την πρώτη συνεργατική πλατφόρμα Αξιολόγησης Βιωσιμότητας για τις πολυεθνικές αλυσίδες εφοδιασμού. Αποτελείται από περισσότερους από 400 CSR Experts από όλο τον κόσμο, ενώ αξιολογεί μεγάλα πολυεθνικά brands από 150 κατηγορίες προμηθευτών σε 120 χώρες. Η δέσμευση της Carglass Ελλάδας σε θέματα Εταιρικής Κοινωνικής Ευθύνης αποτυπώνεται μέσα από 3 βασικούς πυλώνες, οι οποίοι αντικατοπτρίζονται όχι μόνο στην εν λόγω πιστοποίηση, αλλιά και στον τρόπο λειτουργίας της εταιρείας. Οι πυλώνες αυτοί βασίζονται: στο Τρόπο Εργασίας (Ηθική και Δεοντολογία), στο Περιβάλλον και στην Ανταπόδοση προς την Κοινωνία μέσω της εθελοντικής εργασίας. Βασικές αρχές που όλοι οι εργαζόμενοι στην Carglass Ελλάδα ενστερνίζονται και εφαρμόζουν.

Σε περίπτωση νοσηλείας, θα έχετε δίπλα σας κάποιον που σας καταλαβαίνει;



Ασφαλώς.

Θα έχετε την ΑΧΑ.
Που είναι δίπλα σας και σας παρέχει ολοκληρωμένες καλύψεις πριν, κατά τη διάρκεια, και μετά τη νοσηλεία.

Μιλήστε σήμερα,
με τον ασφαλιστικό σας σύμβουλο.



Ασφαλιστικός
Σύμβουλος



www.axa.gr



801 111 222 333



ΠΡΩΤΗ
ΠΑΓΚΟΣΜΙΑ
ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ
ΕΠΩΝΥΜΙΑ
ΓΙΑ 8^η ΣΥΝΕΧΗ
ΧΡΟΝΙΑ*

No **1****



Best
Workplaces 2016
Greece



ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ

αλλάζουμε / τα δεδομένα

*Βάσει της κατάταξης των καλύτερων παγκόσμιων μαρκών – Interbrand, 2016

**Κατηγορία επιχειρήσεων με 250 εργαζόμενους και πάνω

Allianz Ελλάδος Χορηγός των συναυλιών στον κήπο του Μεγάρου



Η Allianz Ελλάδος είναι ο χορηγός των φετινών συναυλιών, στον πιο «φιλότεχνο» κήπο της πόλης, τον Κήπο του Μεγάρου Μουσικής. Από 14/6 έως 22/9 με τη στήριξη της Allianz, το αθηναϊκό κοινό θα έχει τη δυνατότητα να απολαύσει καλοκαιρινές βραδιές γεμάτες ήχους ποπ, ροκ και τζαζ αλλά και έντεχνης ελληνικής μουσικής, οι οποίες θα πλαισιωθούν από την εικαστική έκθεση η οποία θα ξεκινήσει μέσα στο καλοκαίρι. Παράλληλα με τις εκδηλώσεις, η Allianz, ως χορηγός των συναυλιών του φετινού προγράμματος του κήπου του Μεγάρου Μουσικής, θα προσφέρει τη δυνατότητα στους fans της σελίδας της στο Facebook (www.facebook.com/allianzgreece) να κερδίζουν προσκλήσεις, για να απολαύσουν τους αγαπημένους τους καλλιτέχνες, μέσα από έναν διαδραστικό διαγωνισμό σε μορφή παιχνιδιού, ειδικά σχεδιασμένο για κινητά τηλέφωνα.

Είμαστε ιδιαίτερα χαρούμενοι που στηρίζουμε τις εκδηλώσεις στον κήπο του Μεγάρου, έναν πρωτοποριακό θεσμό τον οποίο έχει αγκαλιάσει με θέρμη το κοινό της Αθήνας. Το Μέγαρο αποτελεί έναν από τους πιο εμβληματικούς πολιτιστικούς φορείς της χώρας μας, με τεράστια προσφορά και πολυπληθή δραστηριότητα και η Allianz ως Υπεύθυνος Εταιρικός Πολίτης στηρίζει πρωτοβουλίες που προάγουν τον πολιτισμό και διευκολύνουν την πρόσβαση των Ελλήνων σ' αυτόν" σχολίασε σχετικά η Κα Τζούλη Πανάγου, διευθύντρια marketing και επικοινωνίας της Allianz.

Interamerican Δυναμική ανάπτυξη του δικτύου πρακτόρων και μεσιτών

Με μερίδιο 32% στην παραγωγή ασφαλίσεων της Interamerican το 2017, το δίκτυο πρακτόρων και μεσιτών, που αριθμεί 970 συνεργαζόμενα πρακτορεία, διατηρεί και κατά το πρώτο τρίμηνο τη δυναμική του στο επίπεδο των περυσινών επιδόσεων στους κλάδους γενικών ασφαλίσεων και συνεχίζει να κινείται αυξητικά στους κλάδους ζωής και υγείας.

Ειδικότερα, στο σύνολο των μεικτών εγγεγραμμένων ασφαλίσεων της εταιρείας πέρυσι, τα μερίδια του δικτύου ήταν 35% στον κλάδο αυτοκινήτου, 54% στους λοιπούς κλάδους γενικών ασφαλίσεων, 27% στον κλάδο υγείας και 16% στον κλάδο ζωής.

Η στρατηγική της Interamerican για την περαιτέρω εξισορρόπηση της παραγωγικής δραστηριότητας των συνεργαζόμενων πρακτόρων και μεσιτών στις γενικές ασφαλίσεις έχει ως αποτέλεσμα, όπως τονίζεται, ένα μείγμα παραγωγής με το 60% στον κλάδο αυτοκινήτου και το 40% στους κλάδους εκτός

Ο Τάσος Ηλιακόπουλος με τη διοικητική ομάδα για το δίκτυο πρακτόρων και μεσιτών: Μάριο Μοσχονά (διευθυντή), Αλέκο Σαλαγκούδη (διευθυντή πωλήσεων για τις συνεργασίες κεντρικής και βόρειας Ελλάδος) και τους account managers Τάκη Κανάκη, Σοφία Αρβανιτάκη, Καίτη Καραφώτη και Μαρί-Λωρ Μαμάνη.



αυτοκινήτου. Κατά το 2017, επιτεύχθηκε αύξηση παραγωγής κατά 23% σε ασφαλιστικές εργασίες εκτός αυτοκινήτου, με επιμέρους αύξηση στους κλάδους πυρός (3,8%), αστικής ευθύνης (13,7%), τεχνικών έργων (140,4 %) και πλοίων-σκαφών (57,8%), ενώ εντυπωσιακά αυξήθηκε και η νέα παραγωγή ομαδικών ασφαλίσεων (57%). Στον κλάδο αυτοκινήτου, το δίκτυο έκλεισε τη χρονιά με χαρτοφυλάκιο 190.000 ασφαλισμένων οχημάτων. Στις γενικές ασφαλίσεις συνολικά, οι συνεργαζόμενοι πράκτορες

και μεσίτες απέδωσαν ασφάλιστρα 84,6 εκατ. ευρώ και σε ασφαλίσεις ζωής και υγείας 26 εκατ. ευρώ.

Σύμφωνα με τα στοιχεία της ετήσιας εταιρικής έρευνας, ο δείκτης υψηλής ικανοποίησης των συνεργαζόμενων πρακτόρων και μεσιτών φθάνει στο 66%, με έμφαση στην ποιότητα της εξυπηρέτησής τους από το Broker First Contact Center της INTERAMERICAN, ενώ η εταιρεία βρίσκεται στη δεύτερη θέση της προτίμησής τους ως προτεινόμενη στους πελάτες τους επιλογή.

Η εποικοδομητική συνεργασία της εταιρείας με πράκτορες και μεσίτες, στο πλαίσιο της στρατηγικής για πολυκαναλική διανομή, συνεχώς βελτιώνεται και ενισχύεται με παροχές σύγχρονης εκπαίδευσης, με υποστήριξη επαγγελματικής επαναπαιστοποίησης, με ανταγωνιστικά - καινοτόμα προϊόντα και με μοναδικές δυνατότητες ψηφιακού γραφείου, τόνισε ο κ. Τάσος Ηλιακόπουλος, γενικός διευθυντής πωλήσεων και marketing της Interamerican. Παράλληλα, η εταιρεία έχει ανοίξει και στους συνεργαζόμενους πράκτορες και μεσίτες το υπό σύσταση μοναδικό στην αγορά μας Ταμείο Επαγγελματικής Ασφάλισης Συνεργατών Πωλήσεων». Όπως παρατηρεί ο επικεφαλής των πωλήσεων της Interamerican, οι πράκτορες και μεσίτες θα αποτελούν στο μέλλον ακόμη πιο κομβικό «μοχλό» διανομής και υποστήριξης ασφαλίσεων στην ελληνική αγορά, όπως συμβαίνει διεθνώς σε όλες τις αναπτυγμένες ασφαλιστικές αγορές.

Ομαδική ασφάλιση στη Metro AEBE

ΜΕ ΑΙΣΘΗΜΑ ευθύνης και συναισθανόμενη τη συνεχιζόμενη, δυσμενή, οικονομική συγκυρία, όπως τονίζεται, η Metro AEBE προχώρησε στην ένταξη του συνόλου των εργαζομένων της στο πρόγραμμα ιδιωτικής ομαδικής ασφάλισης της Interamerican. Η ασφάλιση περιλαμβάνει καλύψεις ζωής, μερικής και ολικής ανικανότητας από ατύχημα, υγείας (νοσοκομειακή και εξωνοσοκομειακή κάλυψη), χωρίς καμία οικονομική επιβάρυνση των εργαζομένων.

Πρόκειται μια κίνηση με σημειολογικό, αλλά και ουσιαστικό νόημα, δεδομένου ότι πλέον όλοι οι εργαζόμενοι της εταιρείας θα απολαμβάνουν ενός προνομίου ιδιαίτερης σημασίας και βαρύτητας για την ποιότητα της ζωής τους, όπως είναι η δωρεάν ένταξή τους στο πρόγραμμα ιδιωτικής ομαδικής ασφάλισης.

Δύο νέα στελέχη στη διοικητική ομάδα



Vincent Teekens

Με δύο αντικαταστάσεις στις κομβικές θέσεις του γενικού διευθυντή ασφαλιστικών εργασιών και του γενικού διευθυντή οικονομικών υπηρεσιών, ανανέωσε η Interamerican την ομάδα της ανώτατης ηγεσίας της υπό τον Γιάννη Καντώρο, διευθύνοντα σύμβουλο. Όπως ανακοίνωσε η Interamerican, καθήκοντα γενικών διευθυντών αναλαμβάνουν, αντιστοίχως, οι Vincent Teekens και Murat Erzincanli, που εντάσσονται και στο διοικητικό συμβούλιο της εταιρείας. Ο Vincent Teekens αναλαμβάνει από την 1η Ιουνίου τα καθήκοντα του επικεφαλής των ασφαλιστικών εργασιών της εταιρείας, αντικαθιστώντας τον απεληθόντα Besim Jawad. Ο κ. Teekens εργάζεται στον όμιλο Achmea από το 2014 και έως πρόσφατα, ήταν γενικός διευθυντής εργασιών της τράπεζας της Achmea. Χαρακτηρίζεται από εξειδικευμένες γνώσεις στο πεδίο των τραπεζικών και ασφαλιστικών δραστηριοτήτων.

Ο Murat Erzincanli διαδέχεται στη θέση του επικεφαλής των οικο-

νομικών υπηρεσιών της Interamerican από την 1η Ιουλίου τον Martin Hargas, μετά από την τετραετή ευδόκιμη υπηρεσία του δεύτερου στην εταιρεία. Ο κ. Erzincanli διαθέτει μακροχρόνια προϋπηρεσία σε διευθυντικές θέσεις στον τομέα του Finance & Risk, έχοντας εργαστεί στη Νέα Υόρκη, το Χονγκ Κονγκ και την Ολλανδία.

Αναφερόμενος στη στελέχωση της INTERAMERICAN από τα δύο νέα διοικητικά πρόσωπα, ο Γιάννης Καντώρος, επισημαίνει ότι στην επιτυχή πορεία της Interamerican στον δρόμο της επαναλαμβανόμενης κερδοφορίας και βιώσιμης ανάπτυξης έχουν συμβάλει κατά περιόδους ικανά στελέχη, που προέρχονται από τη μητρική Achmea. Ευχαριστούμε τον Besim Jawad και τον Martin Hargas για τις σημαντικές υπηρεσίες που προσέφεραν στην εταιρεία και καλωσορίζουμε, με ανάλογες προσδοκίες, τον Vincent Teekens και τον Murat Erzincanli, υπολογίζοντας ιδιαίτερα στην εξαιρετική κατάρτιση, τεχνογνωσία και εμπειρία τους, υπογράμμισε ο κ. Καντώρος.



Murat Erzincanli



Οι ανάγκες σας, ο κόσμος όλος.

Οι δικές σας ανάγκες σημαίνουν τα πάντα για σας. Γι' αυτό και είναι δική μας προτεραιότητα να τις προστατέψουμε! Στην **Υδρόγειο Ασφαλιστική** φροντίζουμε πάνω από **40 χρόνια** ό,τι σας είναι πιο πολύτιμο. Πάντα δίπλα σας, υπεύθυνα, ανθρώπινα και με συνέπεια. **2.000 ασφαλιστικοί σύμβουλοι** και **500.000 ευχαριστημένοι πελάτες** σε Ελλάδα και Κύπρο, μας έκαναν μία από τις μεγαλύτερες ασφαλιστικές εταιρίες.

www.ydrogios.gr



Ασφαλής Δύναμη



/ydrogiosinsurance



/ydrogiosinsurance



Η ΟΡΟΦΗ ΤΩΝ ΠΕΡΙΚΟΠΩΝ ΘΑ ΕΙΝΑΙ 18% ΤΟ ΟΠΟΙΟ ΣΤΟΧΕΥΕΙ ΚΥΡΙΩΣ ΤΙΣ ΣΥΝΤΑΞΕΙΣ

Τα 2/3 των συνταξιούχων θα

Της ΜΑΙΡΗΣ ΛΑΜΠΑΔΙΤΗ

Η τεχνική συμφωνία για το κλείσιμο της 4ης αξιολόγησης προβλέπει την εφαρμογή εκκρεμών θεμάτων του νόμου Κατρούγκαλου, όπως είναι η πλήρη κατάργηση του ΕΚΑΣ μέχρι τον Δεκέμβριο του 2019, ενώ περιλαμβάνει μέτρα και για την Πρόνοια, όπως την επέκταση του προγράμματος αναπηρίας σε όλη την χώρα, αλλά και το νέο Επίδομα Στέγας.

Ειδικότερα προβλέπεται η έκδοση των εκκρεμών κύριων συντάξεων που αφορούν αιτήσεις του 2016, όπως και το 30% των αιτήσεων του 2017, καθώς και τουλάχιστον 13.800 νέων επικουρικών (αιτήσεις 2015 – 2016). Ακόμη προβλέπεται η εναρμόνιση του ύψους των επικουρικών συντάξεων του ΕΔΟΕΑΕΠ με τους νέους κανόνες που ισχύουν στο ΕΤΕΑΕΠ – ετήσια αναπλήρωση 0,45% – ενώ ο πόρος που θεσμοθετήθηκε στο 2% επί του τζίρου μπορεί να χρηματοδοτήσει μόνο τις παροχές υγείας.

Στο ΚΕΑΟ μεταφέρονται όλα τα χρέη προς τα Ταμεία συμπεριλαμβανόμενων και των ρυθμισμένων, ενώ πρέπει να λυθούν όλες οι εκκρεμότητες για την μεταφορά προσωπικού από το ΓΛΚ στον ΕΦΚΑ.

Προβλέπεται επίσης η νομοθέτηση της σταδιακής επέκτασης σε όλη την χώρα του πιλοτικού προγράμματος για την αναπηρία, με την προοπτική έως το τέλος του 2018 να εφαρμοστεί νέος τρόπος αξιολόγησης της αναπηρίας για επιδόματα και συντάξεις αναπηρίας, με βάση και τα αποτελέσματα του πιλοτικού.

Στο κείμενο αναφέρεται και η περικοπή της προσωπικής διαφοράς έως 18% το 2019 παρά τη «ρητορική» στελεχών της κυβέρνησης ότι τους επτά μήνες που υπολείπονται θα γίνει προ-



σπάθεια ελάφρυνσης του πακέτου των μειώσεων. Το μόνο σίγουρο είναι ότι οι περικοπές δεν ισοσκελίζονται με το αντίμετρο του επιδόματος στέγας το οποίο δεν αφορά τους συνταξιούχους αλλά κυρίως ζευγάρια με ανήλικα παιδιά.

Οι συνταξιούχοι θα μάθουν λοιπόν περίπου στις 22-23 Δεκεμβρίου που θα πιστωθεί η σύνταξη του Ιανουαρίου

2019, το μέγεθος της απώλειας καθώς το υπουργείο εργασίας δεν έχει σκοπό να αποκαλύψει νωρίτερα με την αποστολή εκκαθαριστικών το αποτέλεσμα του επαναυπολογισμού των παιδιών συντάξεων.

Οι περικοπές θα αφορούν τα 2/3 των συνταξιούχων οι οποίοι θα υποστούν επιπλέον απώλειες με την κατάργηση του οικογενειακού επιδόμα-

τος το 2019, τη μείωση του αφορολόγητου το 2020 αλλά και το «πάγωμα» του ύψους των συντάξεων έως το 2022.

Η οροφή των περικοπών θα είναι 18% το οποίο στοχεύει κυρίως τις συντάξεις ύψους 900 έως 1800 ευρώ με λιγότερα από 35 χρόνια ασφάλισης.

Η κυβέρνηση υποστηρίζει ότι η μείωση της σύνταξης για περίπου 1 εκ.

συνταξιούχους εξαιτίας της κατάργησης του οικογενειακού επιδόματος εμπεριέχεται στο 18%. Ωστόσο, σύμφωνα με τους ειδικούς, για να ευσταθεί αυτό το επιχείρημα πρέπει να αλλάξει ο νόμος.

Στο φάσμα των περικοπών θα βρεθούν ακόμα και οι κατώτατες συντάξεις του ΙΚΑ και του ΤΕΒΕ καθώς εμφανίζουν προσωπική διαφορά παρά



Δεν έχουν ακόμη το λογισμικό για την έκδοση των συντάξεων – Έως 438 ευρώ

Παρά το χρονοδιάγραμμα που έχει θέσει το επικαιροποιημένο μνημόνιο οι νέες κύριες και επικουρικές συντάξεις εκδίδονται με βηματισμό χελώνας. Μερικές χιλιάδες περιμένουν στην ουρά από το 2014 ενώ δεν έχει εκδοθεί ούτε μία σύνταξη βενζινοπωλών, αρτοποιών και ΤΕΑΠΟΚΑ. Ενδεικτικό της καθυστέρησης είναι ότι δεν έχει ακόμα εγκατασταθεί το λογισμικό για τον υπολογισμό των επικουρικών του πρώην ΙΚΑ, που είναι η πολυπληθέστερη κατηγορία συνταξιούχων. Σύμφωνα με τα στοιχεία που παρουσίασε η ΠΟΣΕ-ΙΚΑ στο 25ο συνέδριό της, στις 30/4 εκκρεμούσαν στον ΕΦΚΑ 77.492 συντάξεις, εκ των οποίων οι 25.290 με προσωρινές συντά-

ξεις. Ειδικότερα οι περιπτώσεις που ακόμα δεν αντιμετωπίζονται λόγω μη ύπαρξης λογισμικού αφορούν σε:

- α) παράλληλο χρόνο ασφάλισης μεταξύ διαφορετικών ταμείων (π.χ. ΙΚΑ - ΟΑΕΕ).
- β) πολυηλικία ασφάλισης από το 2002 και μετά (τουλάχιστον δύο εργοδότες και πάνω από 25 ημέρες ασφάλισης το μήνα).
- γ) συνταξιούχους αναπηρίας που ζητάνε να μετατραπεί η σύνταξή τους σε γήρατος.
- δ) εργαζόμενους σε Ν.Π.Δ.Δ.
- ε) αιτούντες που δικαιούνται το επίδομα απολύτου αναπηρίας ή συμπάρστασης κι έχουν λάβει την αρχική τους σύνταξη μετά τη ψήφισή

του νόμου Κατρούγκαλου.

στ) διαδοχική ασφάλιση, όταν ο τελευταίος φορέας δεν είναι υποχρεωμένος για χορήγηση σύνταξης.

ζ) Συντάξεις θανάτου από εργατικό ατύχημα ή νέων ασφαλισμένων που δεν έχουν συνταξιοδοτηθεί ή ήταν ασφαλισμένοι με διαδοχική.

Ο πρόεδρος της ΠΟΣΕ – ΙΚΑ, Βαγγέλης Θεοδωρίδης αναφέρθηκε ειδικά στο πρόβλημα όσων φεύγουν με διαδοχική ασφάλιση, τονίζοντας πως σήμερα "εκκρεμούν τουλάχιστον 18.000 συνταξιοδοτικά αιτήματα (14.000 αφορούν στον πρώην ΟΑΕΕ), τα οποία με το παλιό καθεστώς θα είχαν λάβει απορριπτικές αποφάσεις και θα είχαν δια-

ΥΨΟΥΣ 900 ΕΩΣ 1800 ΕΥΡΩ ΜΕ ΛΙΓΟΤΕΡΑ ΑΠΟ 35 ΧΡΟΝΙΑ ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ

ΥΠΟΣΤΟΥΝ ΤΟ «ΜΑΧΑΪΡΙ» ΤΟΥ 2019



Το Ενιαίο Δίκτυο Συνταξιούχων υπολογίζει ότι οι συνταξιούχοι θα χάσουν έως τρεις συντάξεις το 2019 εξαιτίας της μείωσης κατά 18% της προσωπικής διαφοράς ό-
λων των κύριων καταβαλλόμενων συντάξεων, τη μείωση κατά 18% της προσωπικής διαφοράς ό-
λων των επικουρικών συντάξεων, τη κατάρ-
γηση των οικογενειακών επιδομά-
των (συζύγου και τέκνων) από όλες τις κύριες και επικουρικές συντά-
ξεις, το «πάγωμα» των αυξήσεων σε όλες τις συντάξεις μέχρι το 2022 και τέλος από τη κατάργηση του Ε-
ΚΑΣ για 280.000 χαμηλοσυνταξιού-
χους.

Οι περικοπές ανέρχονται συνο-
λικά σε 232 εκατ. ευρώ το 2019 ,
225 εκατ. το 2020 και 218 εκατ. το
2021.

Σύμφωνα με πληροφορίες οι
«προσωπικές διαφορές» που προ-
κύπτουν στις κύριες συντάξεις είναι
οι εξής ανάλογα με την κατηγορία
των συνταξιούχων.

-έως 40% για τους συνταξιούχους
του πρώην ΤΕΒΕ

•Εως 40% για τους συνταξιούχους
του ταμείου Νομικών, του ΤΣΜΕΔΕ
και του ΤΣΑΥ

-Από 10%-30% για συνταξιούχους
του Δημοσίου (πολιτικούς και ειδι-
κών μισθολογίων).

• Από 5% ως 20% για τους απόστρα-
τους.

• 0-30 % για συνταξιούχους του ΙΚΑ.

• 0-25% για συνταξιούχους των ΔΕ-
ΚΟ και τραπεζών.

• έως 40% για τις επικουρικές συ-
ντάξεις.

Αντίθετα περίπου 350.000 συντα-
ξιούχοι θα δουν αυξήσεις στις συ-
ντάξεις τους καθώς κατά τον επα-
ναυπολογισμό εμφάνισαν θετική
προσωπική διαφορά.

τις κυβερνητικές εικασίες ότι οι
μειώσεις αφορούν μόνο τις συντά-
ξεις άνω των 1000 ευρώ.

Η προσωπική διαφορά για τις κα-
τώτατες συντάξεις κυμαίνεται φτά-
νει το 12%. Αυτό σημαίνει ότι η σύ-
νταξη από 486 ευρώ με 15 έτη α-
σφάλισης θα μειωθεί στα 423 ευρώ.

Μειώσεις έως 18% θα υποστεί το
50% των δικαιούχων επικουρικής

σύνταξης που εμφανίζουν προσω-
πική διαφορά και είχαν γλιτώσει α-
πό τη «σφαγή» του φθινοπώρου του
2016 λόγω του πηλαφόν των 1300
ευρώ(άθροισμα κύριας και επικου-
ρικής). Διασώζονται μόνο οι συντα-
ξιούχοι που λαμβάνουν επικουρική
κάτω από 200 ευρώ και το άθροισμα
κύριας και επικουρικής δεν υπερ-
βαίνει τα 1000 ευρώ.

ΜΕΙΩΜΕΝΕΣ ΟΙ ΣΥΝΤΑΞΕΙΣ ΜΕ ΤΟΝ ΝΟΜΟ ΚΑΤΡΟΥΓΚΑΛΟΥ

βιβαστεί στον επόμενο φορέα. Λόγω ενιαίου φορέα αυτό
διοικητικά είναι ασύμβατο. Υπάρχουν προτάσεις, αλλή-
λα δεν λαμβάνονται αποφάσεις και οι συνταξιούχοι βρίσκο-
νται στην αναμονή το λιγότερο δύο χρόνια”.

Ο ίδιος παρέθεσε παραδείγματα οριστικών συνταξιο-
δοτικών αποφάσεων με το νέο σύστημα του
ν.4387/2016, στα οποία τα μικτά ποσά των συντάξεων
σε σύγκριση με τις διατάξεις που ίσχυαν πριν από
13/5/2016 είναι μειωμένα από 44,97 ευρώ έως και
438,38 ευρώ.

Ειδικά στην Γενική Διεύθυνση Χορήγησης Συντάξεων
Δημοσίου Τομέα που ανήκε στο ΓΛΚ και τώρα υπάγεται
στον ΕΦΚΑ, εκκρεμούν 284.597 υποθέσεις, εκ των ο-
ποίων οι 102.863 είναι αιτήματα αναγνώρισης υπηρεσί-

as, στρατιωτικής θητείας, συντάξιμης υπηρεσίας κ.α.,
ενώ 82.823 είναι αιτήσεις για επιστροφή ΕΑΣ και δια-
φόρων ποσών αναδρομικών.

Για τις καθυστερήσεις στις συντάξεις το Ενιαίο Δί-
κτυο Συνταξιούχων απέστειλε εξώδικο στην πολιτική
ηγεσία του Υπουργείου Εργασίας και τον ΕΦΚΑ στο ο-
ποίο τονίζεται ότι « στις υπηρεσίες και ειδικά στο πρώην
ΓΛΚ επικρατεί χαώδης κατάσταση, δεν βρίσκει κανείς
άκρη σε ότι και αν έχει ζητήσει. Κανείς δεν γνωρίζει τί-
ποτα, λέγοντας ότι αναμένονται εγκύκλιοι! Σας δηλώ-
νουμε ότι θα ενεργήσουμε τα νόμιμα για την περιουσια-
κή και ηθική ζημία που υφίστανται τα μέλη μας και θα
στραφούμε κατά παντός υπευθύνου ενώπιον των δικα-
στηρίων.»



ΠΡΩΘΟΥΝΤΑΙ ΒΕΛΤΙΩΣΕΙΣ ΣΤΟΝ ΕΞΩΔΙΚΑΣΤΙΚΟ ΜΗΧΑΝΙΣΜΟ

Αιτήσεις στον Εξωδικαστικό Μηχανισμό θα προωθήσει το υπουργείο Οι-
κονομικών για τη ρύθμιση οφειλών επιχειρήσεων και ελευθέρων επαγ-
γελματιών που βασίζονται σε τρεις άξονες:

• Ο πρώτος άξονας αποσκοπεί στη διεύρυνση του πεδίου του νόμου, με σκοπό
την ένταξη ακόμη περισσότερων δικαιούχων καθώς και την παροχή πρόσθε-
των κινήτρων σε όσους έχουν ήδη ξεκινήσει τη διαδικασία ένταξης. Ειδικότερα
θα δοθεί η δυνατότητα να ρυθμιστούν ο οφειλές που γεννήθηκαν και το 2017 (
όχι μόνο έως 31/12/2016) προς το δημόσιο (ΕΦΚΑ και ΑΑΔΕ αντίστοιχα) και
ιδιώτες (τράπεζες, προμηθευτές).

• Επίσης θα δοθεί η δυνατότητα ένταξης στο νόμο επιχειρήσεων και ελευθέ-
ρων επαγγελματιών, εφόσον είχαν ληξιπρόθεσμες οφειλές ή δάνεια σε καθυ-
στέρηση τουλάχιστον 90 ημερών έως την 31/12/2017 (αντί 31/12/2016 που
ίσχυε).

• Επιπλέον θα αυξηθεί το ποσό οφειλής που μπορούν να ρυθμίσουν οι ελεύ-
θεροι επαγγελματίες σε 125.000 ευρώ προς ΑΑΔΕ και πρόσθετα 125.000 ευ-
ρώ προς ΕΦΚΑ (από 50 χιλ. που ίσχυε μέχρι σήμερα αντίστοιχα).

• Θα δοθεί η δυνατότητα στους ομόρρυθμους εταίρους να ρυθμίσουν και τις
εξω-εταιρικές τους οφειλές, δηλαδή τις προσωπικές τους οφειλές σε ΑΑΔΕ,
ΕΦΚΑ και τράπεζες. Σε αυτήν την περίπτωση η επιλεξιμότητά τους κρίνεται με
βάση τα οικονομικά δεδομένα της εταιρείας.

Ο δεύτερος άξονας αποσκοπεί στη ρύθμιση και βελτίωση της συνεργασίας
μεταξύ οφειλέτη. Για παράδειγμα θα μπορούν να αποδεσμεύονται οι τραπεζικοί
λογαριασμοί που κατασχέθηκαν από το δημόσιο (ΑΑΔΕ και ΕΦΚΑ) και ιδιώτες
(τράπεζες, προμηθευτές), μόλις ολοκληρωθεί η διαδικασία υπογραφής της
σύμβασης αναδιάρθρωσης, ούτως ώστε να δύναται ο οφειλέτης να λάβει τα
ποσά που είναι σε κατασχεμένο λογαριασμό. Επίσης οι θεσμικοί πιστωτές (δη-
μόσιο και τράπεζες) θα πρέπει να αιτιολογούν τη μη συμμετοχή τους στη διαδι-
κασία, καθώς και την καταψήφιση προτάσεων ρύθμισης του οφειλέτη. Με τον
τρόπο αυτό θα δίνεται η δυνατότητα στον οφειλέτη να άρει τους λόγους άρνη-
σης των πιστωτών ή ακόμα και να τεκμηριώσει στους πιστωτές ότι οι λόγοι
αυτοί δεν υφίστανται.

Ο τρίτος άξονας στοχεύει στην απλοποίηση των διαδικασιών, με σκοπό τη
διευκόλυνση και υποστήριξη των επιχειρήσεων και των συνεργατών τους (π.χ.
λογιστές, οικονομολόγοι, δικηγόροι, σύμβουλοι). Δηλαδή καταργείται η υπο-
χρέωση προσκόμισης δικαιολογητικών, οι πληροφορίες των οποίων παρέχο-
νται ήδη ηλεκτρονικά μέσω της σχετικής πλατφόρμας αιτήσεων της Ειδικής
Γραμματείας Διαχείρισης Ιδιωτικού Χρέους. (Προσκόμιση όλων των εγγρά-
φων από την Εφορία (ΑΑΔΕ / Τaxis), τα ασφαλιστικά ταμεία (ΕΦΚΑ / ΚΕΑΟ) και
τα πιστωτικά ιδρύματα (Τράπεζες / Τειρεσίας).

Τα προσωπικά δεδομένα, οι κανόνες και τα πρόστιμα

Σε ισχύ έχει τεθεί από την Παρασκευή 25 Μαΐου, η εφαρμογή του νέου Κανονισμού Προστασίας Προσωπικών Δεδομένων (GDPR), που εγκρίθηκε τον Απρίλιο του 2016 με στόχο να δοθεί στους πολίτες της ΕΕ ο έλεγχος των προσωπικών τους δεδομένων. Ο GDPR αλλάζει ριζικά τον τρόπο με τον οποίο επιχειρήσεις και οργανισμοί συλλέγουν, επεξεργάζονται και διαχειρίζονται προσωπικά δεδομένα κάθε μορφής. Ο GDPR καθορίζει σε ποιες περιπτώσεις επιτρέπεται να χρησιμοποιούνται, αποθηκεύονται, διαγράφονται, μεταβιβάζονται και εν γένει επεξεργάζονται τα προσωπικά μας δεδομένα και κυρίως, με ποιον τρόπο μπορούμε να τα προστατεύουμε. Ο GDPR θα επηρεάσει κάθε οργανισμό και εταιρεία στην Ευρώπη, η οποία διαχειρίζεται με οποιονδήποτε τρόπο προσωπικά δεδομένα, αλλά και κάθε εταιρεία που συναλλάσσεται στην επικράτεια της Ευρωπαϊκής Ένωσης. Οι κανόνες είναι πολυήλιοκοι και τα πρόστιμα για μη συμμόρφωση πολύ αυστηρά και μπορούν να φτάσουν έως τα 20 εκατομμύρια ευρώ.

Ειδικότερα, σύμφωνα με την Μινέττα Ασφαλιστική, ο Γενικός Κανονισμός Προστασίας Προσωπικών Δεδομένων (General Data Protection Regulation 2016/679 - GDPR) αφορά στην προστασία των φυσικών προσώπων έναντι της επεξεργασίας των δεδομένων προσωπικού χαρακτήρα και αποτελεί μια ισχυρότερη και πιο εκσυγχρονισμένη εκδοχή του ήδη υπάρχοντος νομικού πλαισίου, με τη διαφορά ότι ο εν λόγω Κανονισμός έχει καθολική ισχύ σε όλα τα κράτη μέλη της Ευρωπαϊκής Ένωσης, ορίζει αυστηρότερες απαιτήσεις και προβλέπει υψηλά πρόστιμα για τους παραβάτες με ανώτατο προβλεπόμενο τα 20.000.000 € ή αν πρόκειται για επιχείρηση το 4% του παγκόσμιου ετήσιου κύκλου εργασιών του οργανισμού ανάλογα με το ποιο είναι υψηλότερο.

1. Ποια είναι χαρακτηριστικά παραδείγματα δεδομένων προσωπικού χαρακτήρα και ποια όχι;

Προσωπικά δεδομένα ορίζονται όλα εκείνα τα στοιχεία που χαρακτηρίζουν ένα φυσικό πρόσωπο όπως:

- Ονοματεπώνυμο
- Επάγγελμα
- Οικογενειακή κατάσταση
- Ηλικία
- Διεύθυνση κατοικίας
- Διεύθυνση ηλεκτρονικού ταχυδρομείου (email)
- Στοιχεία τραπεζικού λογαριασμού
- Διεύθυνση IP του ηλεκτρονικού υπολογιστή
- ΑΜΚΑ,
- ΑΦΜ
- αριθμοί τηλεφώνου/ φαξ
- Δεδομένα Πληρωμής π.χ. τραπεζικοί λογαριασμοί, χρεωστικές/ πιστωτικές και λοιπές τραπεζικές κάρτες
- Δεδομένα Ασφάλισης, δηλαδή δεδομένα απαραίτητα για τη σύναψη και διαχείριση της ασφαλιστικής σύμβασης, (σε σχέση με την οικονομική/ περιουσιακή κατάσταση, επενδυτικούς/ αποταμιευτικούς στόχους, δεδομένα υγείας, δεδομένα για οδηγική συμπεριφορά -driving history)
- Δεδομένα Διακανονισμού: δεδομένα απαραίτητα για τη διαχείριση των απαιτήσεων από ασφάλιση που εμπεριέχονται στην αίτηση καταβολής [κατά περίπτωση] αποζημίωσης/ εξαγοράς/ καταβολής ασφαλισματος ή σε συνοδευτικά αυτής έγγραφα/ δικαιολογητικά ή σχετίζονται με αυτήν.

Ευαίσθητα προσωπικά δεδομένα ορίζονται τα δεδομένα που αφορούν:

- Ιατρικό ιστορικό (Διαγνώσεις, συνταγές, παραπομπές, παραπεμπτικά γνωματεύσεις, αποτελέσματα εργαστηριακών και απεικονιστικών εξετάσεων)
- φυλετική ή εθνική προέλευση,
- πολιτικά φρονήματα και θρησκευτικές πεποιθήσεις,
- πληροφορίες σχετικές με την ερωτική ζωή,
- Ποινικές διώξεις ή καταδίκες.

Παραδείγματα δεδομένων που δεν θεωρούνται προσωπικού χαρακτήρα, είναι ο αριθμός μητρώου μιας εταιρείας, η εταιρική ηλεκτρονική διεύθυνση του τύπου «πληροφορίες@εταιρεία.com» και κάθε είδους ανώνυμα δεδομένα που δεν μπορούν να ταυτοποιήσουν ένα άτομο.

2. Τι αποτελεί «επεξεργασία δεδομένων»;

Ο όρος «επεξεργασία» καλύπτει ένα ευρύ φάσμα πράξεων που πραγματοποιούνται σε δεδομένα προσωπικού χαρακτήρα, είτε με χειροκίνητα είτε με αυτοματοποιημένα μέσα.

Περιλαμβάνει τη συλλογή, καταχώριση, οργάνωση, διάρθρωση, αποθήκευση, προσαρμογή ή μεταβολή, ανάκτηση, αναζήτηση πληροφοριών, χρήση, κοινοποίηση με διαβίβαση, διάδοση ή κάθε άλλη μορφή διάθεσης, συσχέτιση ή συνδυασμό, περιορισμό, διαγραφή ή καταστροφή δεδομένων προσωπικού χαρακτήρα.

3. Ποια είναι τα δικαιώματα των υποκειμένων των δεδομένων

Όλα τα φυσικά πρόσωπα, τα «υποκείμενα» στα οποία ανήκουν τα δεδομένα, έχουν ολοκληρωμένα δικαιώματα διαχείρισης στα προσωπικά τους δεδομένα, με πιο σημαντικά:

- να αποκτούν εύκολη πρόσβαση και να λαμβάνουν όλα τα δεδομένα
- να ζητούν την διόρθωση σφαλμάτων
- να εναντιώνονται στην επεξεργασία τους
- να μπορούν να ζητούν την διαγραφή των προσωπικών τους δεδομένων (δικαίωμα στην λήθη).

4. Τι πρέπει να κάνουν οι εταιρίες που διαχειρίζονται προσωπικά δεδομένα.

Όλοι οι οργανισμοί, οι εταιρίες και οι ελεύθεροι επαγγελματίες, οι οποίοι επεξεργάζονται (με την έννοια της «επεξεργασίας» όπως αναλήθηκε πιο πάνω), θα πρέπει να εφαρμόζουν πολιτικές & διαδικασίες με τις οποίες:

- θα λαμβάνουν την ρητή συγκατάθεση από τα υποκείμενα των δεδομένων για τη συλλογή και την επεξεργασία προσωπικών δεδομένων.
- θα παρέχουν σαφή γνωστοποίηση για τη συλλογή και την επεξεργασία δεδομένων φυσικών προσώπων.
- θα περιγράφουν τους λόγους και τις περιπτώσεις επεξεργασίας των προσωπικών δεδομένων. Εν προκειμένω και όσον αφορά τις ασφαλιστικές εργασίες οι σκοποί για τους οποίους γίνεται επεξεργασία δεδομένων από τις ασφαλιστικές εταιρίες ή τους ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές συνίστανται κυρίως:
 - στις απαραίτητες ενέργειες κατά το προσυμβατικό στάδιο π.χ. συμπλήρωση ερωτηματολογίων, υποβολή αίτησης ασφάλισης ή αίτησης προσφοράς ασφαλιστικού προϊόντος και κατά το στάδιο διακανονισμού της ασφαλιστικής αποζημίωσης.
 - εκτίμηση του κινδύνου στο πλαίσιο της σύναψης της ασφαλιστικής σύμβασης, του καθορισμού των γενικών και ειδικών όρων της σύμβασης αυτής καθώς και του ανάλογου ασφαλιστρου

- διαχείριση της ασφαλιστικής σύμβασης εν γένει.

- Θα παρέχουν αναλυτικές πληροφορίες για τις διαδικασίες επεξεργασίας των δεδομένων (πώς συλλέγονται, πού αποστέλλονται πχ στην ασφαλιστική εταιρία, σε παρόχους υπηρεσιών υγείας, φύλαξης και διαχείρισης αρχείων, υπηρεσιών τηλεφωνικής εξυπηρέτησης πελατών, δικηγόρους, ερευνητές ή πραγματογνώμονες) πώς αποθηκεύονται κλπ.

- Θα προστατεύουν τα προσωπικά δεδομένα λαμβάνοντας κατάλληλα μέτρα ασφαλείας στο εσωτερικό τους και στις επικοινωνίες τους με τρίτους προκειμένου να διασφαλίζεται το κατάλληλο επίπεδο ασφάλειας των δεδομένων έναντι των κινδύνων μη εξουσιοδοτημένης ή παράνομης επεξεργασίας, τυχαίας απώλειας, καταστροφής ή φθοράς. Βασική επιδίωξη των Υπευθύνων Επεξεργασίας αποτελεί η αποτροπή κάθε πρόσβασης στα δεδομένα προσωπικού χαρακτήρα από μη εξουσιοδοτημένα άτομα. Για τον λόγο αυτό, οι υπεύθυνοι επεξεργασίας δεσμεύονται ότι θα θεσπίσουν πολιτικές περιορισμένης πρόσβασης στα αρχεία δεδομένων προσωπικού χαρακτήρα, ώστε μόνο τα εξουσιοδοτημένα άτομα να έχουν πρόσβαση σε αυτά. Κατ' ελάχιστον θα πρέπει να λαμβάνονται τα ακόλουθα μέτρα: α) θα αποθηκεύονται εφεδρικά αντίγραφα (backup) των αρχείων που περιέχουν δεδομένα προσωπικού χαρακτήρα, σε χρονικά διαστήματα ανάλογα με τον βαθμό επικαιροποίησης και την επικινδυνότητα απώλειας/καταστροφής των δεδομένων, β) οι ηλεκτρονικές συσκευές στις οποίες αποθηκεύονται δεδομένα θα προστατεύονται με τη χρήση κωδικών ασφαλείας (password) οι οποίοι τροποποιούνται συχνά, γ) ειδικά μέριμνα θα λαμβάνεται για την ασφάλεια των δεδομένων που τηρούνται σε φορητές ηλεκτρονικές συσκευές, πχ. μέσω κρυπτογράφησης, δ) ηλεκτρονικές συσκευές στις οποίες υπάρχουν προσωπικά δεδομένα δεν θα είναι εκτεθειμένες σε σημεία όπου έχει πρόσβαση το κοινό, ούτε θα είναι δυνατή η θέαση της οθόνης τους από οποιονδήποτε άλλον εκτός από τον εξουσιοδοτημένο χρήστη του υπολογιστή, ε) θα υπάρχουν κατάλληλοι χώροι διαθέσιμοι για συναντήσεις/συνομιλίες με τα Υποκείμενα των δεδομένων, όπου δεν θα είναι δυνατό να υφαρπαγεί από τρίτους συζήτηση στην οποία αποκαλύπτονται δεδομένα προσωπικού χαρακτήρα, στ) οι υπεύθυνοι επεξεργασίας των δεδομένων θα θεσπίζουν εσωτερική πολιτική για την προστασία των δεδομένων προσωπικού χαρακτήρα και θα ενημερώνουν κατάλληλα το προσωπικό τους, ζ) θα εκπονήσουν αναλυτικές οδηγίες αναφορικά με τις απαραίτητες ενέργειες σε περίπτωση που διαπιστωθεί παραβίαση δεδομένων προσωπικού χαρακτήρα, λαμβάνοντας υπόψη τα σχετικά άρθρα του Κανονισμού.

- Θα διενεργούν κάθε έτος αξιολόγηση κινδύνου σε επίπεδο ασφάλειας πληροφοριών, όπως διενέργεια ετήσιου ελέγχου ασφαλείας προκειμένου να εντοπίζονται τυχόν κενά ή αδυναμίες σε επίπεδο πληροφοριακών συστημάτων και εφαρμογών και εφαρμογή σαφούς πλάνου διορθώσεων (vulnerability assessment/penetration test), διενέργεια τακτικών ελέγχων της πρόσβασης σε συστήματα και εφαρμογές από συγκεκριμένα πρόσωπα και εφαρμογή μέτρων ώστε η πρόσβαση σε δεδομένα προσωπικού χαρακτήρα των Υποκειμένων να περιορίζεται μόνο στα πρόσωπα τα οποία είναι αναγκαίο να γνωρίζουν και να επεξεργάζονται τα εκάστοτε δεδομένα.
- Θα λαμβάνουν τα απαραίτητα μέτρα ώστε να υφίστανται επεξεργασία μόνο τα απολύτως απαραίτητα για τον εκάστοτε σκοπό δεδομένα και τα δεδομένα να τυγχάνουν επεξεργασίας μόνο στον αναγκαίο βαθμό και για τον αναγκαίο χρόνο.
- Θα γνωστοποιούν εντός 72 ωρών στις αρχές και στους ενδιαφερόμενους τυχόν παραβιάσεις προσωπικών δεδομένων.

Nextdeal & Cyprus Insurance Market

Health Insurance

Travel Insurance

Life Insurance

Car Insurance

Insurance

Home Insurance

Το Nextdeal από το παρόν τεύχος ανοίγει τα φτερά του και στην Κυπριακή ασφαλιστική αγορά, ενώ σύντομα θα ακολουθήσει και το nextdeal.gr. Ελλάδα και Κύπρος, συγκοινωνούντα δοχεία στην ασφάλιση όπως και σε άλλους επιχειρηματικούς, οικονομικούς και πολιτικούς τομείς, αποτελούν μία «ενιαία αγορά» με κοινά προβλήματα αλλά και διαφορές, οι οποίες όσο αναδεικνύονται μπορούν να αποβούν χρήσιμες με την έννοια να αξιοποιηθούν από την μία ή την άλλη αγορά, προκειμένου να βελτιωθούν ο κάθε ένας στον τομέα που αισθάνεται ότι υστερεί. Το Nextdeal, όπως και το σύνολο των «Εκδόσεων Σπύρου», όλα αυτά τα χρόνια είναι δίπλα στην ελληνική ασφαλιστική αγορά, προωθεί την ιδέα της ασφάλισης, στοχεύει στην ενίσχυση της ενημέρωσης του Έλληνα και τώρα και του Κύπριου πολίτη για την αναγκαιότητα της ασφαλιστικής κάλυψης. Το portal www.nextdeal.gr, σε καθημερινή βάση όλο τον χρόνο, με ειδήσεις απόψεις σχόλια για την ασφαλιστική αγορά, την κοινωνική ασφάλιση, τον τραπεζικό και οικονομικό τομέα και γενικότερα ότι ενδιαφέρει τον ασφαλιστή αλλά και τον ασφαλισμένο πολίτη, η δεκαπενθήμερη εφημερίδα Nextdeal που κρατάτε στα χέρια σας με την πλούσια ύλη γύρω από την ασφάλιση ιδιωτική και κοινωνική, την υγεία και το αυτοκίνητο και το περιοδικό «Ασφαλιστικό ΝΑΙ», διαμορφώνουν μια ενιαία εκδοτική πλατφόρμα που στοχεύει στην πληρέστερη ενημέρωση ασφαλιστών και ασφαλισμένων αλλά και την ανάδειξη του αγαθού της ασφάλισης. Καλή ανάγνωση και στην Κύπρο!

Επανερχεται σταδιακά στα προ κρίσης επίπεδα η ασφαλιστική αγορά της Κύπρου, σύμφωνα με τα ετήσια αποτελέσματα για το 2017 που ανακοίνωσε ο Σύνδεσμος Ασφαλιστικών Εταιρειών Κύπρου. Μια σύγκριση με την παραγωγή από τις αρχές του 2010 προκύπτει ότι η συνολική παραγωγή ασφαλιστρών της Κυπριακής ασφαλιστικής αγοράς μετά από μία πτώση που γνώρισε την περίοδο 2010-2013 στη συνέχεια εμφανίζει σημαντικά ανάκαμψη τόσο στον κλάδο ζωής όσο και τον κλάδο γενικών ασφαλίσεων και με την παραγωγή του 2017 φαίνεται να έχει καλύψει πλήρως το χαμένο έδαφος.

Τα αποτελέσματα αυτά, δείχνουν ότι η ασφαλιστική βιομηχανία, όχι μόνο ξεπέρασε την κρίση, αλλά βρίσκεται σε τροχιά δυναμικής ανάπτυξης. Ενδεικτικό της ανθεκτικότητας και της αξιοπιστίας της ασφαλιστικής βιομηχανίας είναι και το γεγονός ότι το 2017 παραχώρησε αποζημιώσεις συνολικού ποσού €486 εκ., ενώ διαχειρίζεται επενδύσεις πέραν των €2.5 δις., ποσό που βρίσκεται στα προ κρίσης επίπεδα.

Σύμφωνα με τα στοιχεία του Συνδέσμου Ασφαλιστικών Εταιρειών Κύπρου που δημοσιεύει το Nextdeal η παραγωγή του κλάδου ζωής (σύνολο μικτών ασφαλιστρών πριν την αφαίρεση της αντασφάλισης συμπεριλαμβανομένων των δικαιωμάτων συμβολαίων, συμπεριλαμβανομένων ασφαλιστρών Ατυχημάτων και Υγείας από Εταιρείες Ζωής) ανήλθε το 2017 στα 453.680.264 ευρώ έναντι 416.035.250 ευρώ στη χρήση του 2016 σημειώνοντας άνοδο 9% έναντι ανόδου 3,4% το 2016 σε σύγκριση με το 2015.

Στις γενικές ασφαλίσεις η παραγωγή ασφαλιστρών (σύνολο μικτών εγγεγραμμένων ασφαλιστρών πριν την αφαίρεση της αντασφάλισης, εξαιρουμένων των δικαιωμάτων συμβολαίων και της κατανομής ασφαλιστρών από την Κοινοπραξία και τον ΟΣΕΔΑ, συμπεριλαμβανομένων ασφαλιστρών Ατυχημάτων και Υγείας από Εταιρείες Ζωής) ανήλθε στα 465.266.464 ευρώ, έναντι 441.403.031 ευρώ το 2016 σημειώνοντας μία αύξηση κατά 5,4% έναντι 4% το 2016 σε σύγκριση με το 2015.

Αξίζει επίσης να σημειωθεί η ελαφρά βελτίωση του net combined ratio στο 99,8% από 100,2% το 2016.

Να σημειωθεί ότι τα αποτελέσματα που παρουσιάζονται στη συνέχεια αφορούν στις εταιρείες μέλη του συνδέσμου Ασφαλιστικών Εταιρειών Κύπρου (ΣΑΕΚ) ο οποίος είναι ο επίσημος φορέας της ασφαλιστικής βιομηχανίας της χώρας. Ως το αντιπροσωπευτικό σώμα της κυπριακής ασφαλιστικής βιομηχανίας εργάζεται για την προβολή συλλογικών θέσεων και προτάσεων προς την εκτελεστική και νομοθετική Εξουσία. Ταυτόχρονα ενεργοποιείται για τη διαμόρφωση πολιτικής με απώτερο στόχο τον εκσυγχρονισμό του κλάδου. Ο ρόλος του περιλαμβάνει, επίσης, την προώθηση των βέλτιστων προτύπων εξυπηρέτησης του κοινού. Μέσα σε αυτά τα πλαίσια δραστηριοποιείται, φυσιολογικά, για την ενδυνάμωση του θεσμού της ασφάλισης και της περαιτέρω διεύρυνσης της ασφαλιστικής αγοράς.

Ιστορικά ο ΣΑΕΚ έχει διανύσει μία πολύ μακρά πορεία, που ξεκινά το 1925, ταυτόχρονα με την εμφάνιση της ασφαλιστικής βιομηχανίας στη Κύπρο. Τότε ο ασφαλιστικός σύνδεσμος είχε τρισδιάστατη υπόσταση, αφού η βιομηχανία αντιπροσωπευόταν από τρία σώματα, ένα για τον κάθε ένα κλάδο: πυρός, θαλάσσης και ατυχημάτων. Οι τρεις αυτοί φορείς συνενώθηκαν το 1976 για να αποτελέσουν, έκτοτε, τον ενιαίο αντιπροσωπευτικό φορέα της ασφαλιστικής βιομηχανίας. Από τότε ο ΣΑΕΚ είναι εγγεγραμμένος ως εταιρεία περιορισμένης ευθύνης με εγγύηση και λειτουργεί ως μη κερδοσκοπικός οργανισμός.

Συνέχεια στη σελ. 34

Σε τροχιά δυναμικής ανάπτυξης η κυπριακή ασφαλιστική αγορά

TOTAL GROSS WRITTEN PREMIUMS – NON LIFE (preliminary results, non audited)

Total gross written premiums before deduction of reinsurance, excluding policy fees and allocations from Cyprus Hire Risk Pool & OSEDA.

Including A&H premiums by Life Companies

ΣΥΝΟΛΟ ΜΙΚΤΩΝ ΕΓΓΕΓΡΑΜΜΕΝΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ – ΓΕΝΙΚΟΥ ΚΛΑΔΟΥ (προκαταρκτικά αποτελέσματα μη ελεγμένα)

Σύνολο μικτών εγγεγραμμένων ασφαλιστρών πριν την αφαίρεση της αντασφάλισης, εξαιρουμένων των δικαιωμάτων συμβολαίων και της κατανομής ασφαλιστρών από την Κοινοπραξία και τον ΟΣΕΔΑ.

Συμπεριλαμβανομένων ασφαλιστρών Ατυχημάτων και Υγείας από Εταιρείες Ζωής

								01/01/2017-31/12/2017	01/01/2016-31/12/2016	% Change
	A&H	MOTOR	MAT	FIRE	LIABILITY	CREDIT	MISC			
Allianz Hellas	102.209	2.892.319	41.078	10.709.056	569.309	0	0	14.313.970	14.948.943	-4,25%
Altius	7.917.634	3.348.273	89.626	4.846.829	3.335.570	0	0	19.537.933	16.363.247	19,40%
AIG	427.674	5.851.999	628.245	6.956.643	8.227.619	0	279.197	22.371.377	21.590.699	3,62%
Atlantic	3.944.138	10.632.812	214.820	6.357.798	1.021.408	-12.916	15.180	22.173.241	21.264.579	4,27%
Commercial General Insurance	149.871	6.183.658	75.496	2.533.232	702.733	5.854	76.028	9.726.872	9.636.912	0,93%
Cosmos	3.119.763	11.517.681	159.300	2.090.523	700.190	0	17.779	17.605.236	17.143.893	2,69%
Ethniki General Insurance	9.578.798	5.020.368	81.768	2.602.901	833.213	0	105.427	18.222.475	17.704.825	2,92%
Eurolife	19.504.450	0	0	0	0	0	0	19.504.450	15.260.974	27,81%
Eurosure	930.328	4.051.351	43.546	1.104.860	1.645.907	0	41.073	7.817.064	7.280.518	7,37%
Gan Direct	281.109	10.116.335	1.281	1.020.072	14.185	0	0	11.432.982	11.487.322	-0,47%
General Insurance of Cyprus	2.005.388	12.045.942	528.497	23.351.816	5.853.474	38.466	2.727.387	46.550.970	44.968.479	3,52%
Hellenic Alico	411.617	0	0	0	0	0	0	411.617	403.899	1,91%
Hydra	514.562	9.733.288	28.531	1.364.776	601.769	0	0	12.242.926	11.740.121	4,28%
Kentriki	124.000	2.084.000	200.000	994.000	385.000	0	83.000	3.870.000	4.641.000	-16,61%
CNP Asfalistikiki	1.535.779	22.589.770	628.746	16.162.110	6.847.682	41.020	836.013	48.641.121	49.444.192	-1,62%
CNP Cyprialife	12.562.807	0	0	0	0	0	0	12.562.807	13.542.420	-7,23%
Lumen	5.070	1.491.283	3.847	437.729	302.089	0	0	2.240.018	1.548.886	44,62%
Metlife	20.593.815	0	0	0	0	0	0	20.593.815	18.388.520	11,99%
Minerva	1.020.222	8.030.807	28.172	794.701	650.779	0	25.989	10.550.670	10.133.186	4,12%
Olympic	242.175	3.408.553	19.095	405.182	293.867	0	2.140	4.371.013	4.014.274	8,89%
Pancyprrian	841.846	12.961.844	294.215	10.190.898	2.887.525	0	853.143	28.029.470	27.499.610	1,93%
Prime	1.531.592	10.057.471	16.417	1.764.853	620.962	0	609.218	14.600.513	14.830.043	-1,55%
Progressive	26.863	2.686.706	51.570	1.199.422	624.944	18.450	55.198	4.663.152	4.261.434	9,43%
Royal Crown	49.386	4.714.919	194.529	3.319.672	1.095.789	0	108.622	9.482.917	9.560.095	-0,81%
Trust	4.989.303	15.289.452	166.652	5.961.242	3.308.779	0	131.512	29.846.940	26.409.205	13,02%
Universal Life	41.658.363	0	0	0	0	0	0	41.658.363	36.323.598	14,69%
Ydrogios	1.476.647	6.483.429	136.239	2.560.223	1.584.046	3.967	0	12.244.551	11.012.158	11,19%
Interamerican Hellenic Insurance	0	868.495	0	154.439	0	0	0	1.022.934	n.a	n.a
TOTAL 2017	135.545.407	171.192.260	3.631.670	106.728.539	42.106.841	94.841	5.966.905	465.266.464		
TOTAL 2016	120.748.698	165.311.930	3.554.034	105.020.985	40.305.893	198.738	6.905.797		441.403.031	

% Change 2016-17	12,3%	3,6%	2,2%	1,6%	4,5%	-52,3%	-13,6%	5,4%
% Change 2015-16	14,1%	2,9%	5,9%	0,0%	0,1%	-8,0%	-27,6%	4,0%

Notes:

* Data for preparing these results are based on records of companies representing 96% marketshare of the non-life market.

* Interamerican is not included in the analysis as no comparative results were available for the period 01/01/17 - 31/12/17

ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ ΚΥΠΡΙΑΚΗΣ ΑΓΟΡΑΣ								
	2017	2016	2015	2014	2013	2012	2011	2010
ΖΩΗΣ*	483.92	443.58	413.9	404.1	393.54	450.47	481.37	470.81
ΓΕΝΙΚΩΝ**	465.26	441.4	424.91	423.01	431	458.76	469.76	461.11

*ΣΥΝΟΛΟ ΜΙΚΤΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ – ΚΛΑΔΟΥ ΖΩΗΣ (προκαταρκτικά αποτελέσματα μη ελεγμένα)
Σύνολο μικτών ασφαλιστρων πριν την αφαίρεση της αντασφάλισης συμπεριλαμβανομένων των δικαιωμάτων συμβολαίων.
Συμπεριλαμβανομένων ασφαλιστρων Ατυχημάτων και Υγείας από Εταιρείες Ζωής
**ΣΥΝΟΛΟ ΜΙΚΤΩΝ ΕΓΓΕΓΡΑΜΜΕΝΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ – ΓΕΝΙΚΟΥ ΚΛΑΔΟΥ (προκαταρκτικά αποτελέσματα μη ελεγμένα)
Σύνολο μικτών εγγεγραμμένων ασφαλιστρων πριν την αφαίρεση της αντασφάλισης, εξαιρουμένων των δικαιωμάτων συμβολαίων και της κατανομής ασφαλιστρων από την Κοινοπραξία και τον ΟΣΕΔΑ.
Συμπεριλαμβανομένων ασφαλιστρων Ατυχημάτων και Υγείας από Εταιρείες Ζωής



TOTAL GROSS PREMIUMS – LIFE (preliminary results, non audited)
Total gross premiums before deduction of reinsurance (including policy Fees)
Including A&H premiums by Life Companies
ΣΥΝΟΛΟ ΜΙΚΤΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ – ΚΛΑΔΟΥ ΖΩΗΣ
Σύνολο μικτών ασφαλιστρων πριν την αφαίρεση της αντασφάλισης συμπεριλαμβανομένων των δικαιωμάτων συμβολαίων.
Συμπεριλαμβανομένων ασφαλιστρων Ατυχημάτων και Υγείας από Εταιρείες Ζωής

TOTAL GROSS PREMIUMS BY LIFE COMPANIES Life and P.A. & Health									
NO.	LIFE COMPANIES	2017				2016			
		LIFE	A&H	TOTAL	market	LIFE	A&H	TOTAL	market
		€ 000s				€ 000s			
					share %				share %
1	ALLIANZ	374	102	477	0.10	31.310	275	31.585	7.12
2	ALTIVS INSURANCE	12.454	7.918	20.372	4.21	12.051	5.871	17.922	4.04
3	ETHNIKI INS.	8.156	0	8.156	1.69	7.045	0	7.045	1.59
4	EUROLIFE	86.931	19.504	106.436	21.99	82.843	15.261	98.104	22.12
5	HELLENIC ALICO LIFE	11.344	412	11.755	2.43	10.700	404	11.104	2.50
6	CNP CYPRIALIFE	82.776	12.563	95.339	19.70	79.500	13.542	93.042	20.98
7	METLIFE	22.290	20.594	42.884	8.86	21.808	18.389	40.196	9.06
8	MINERVA INSURANCE	515	1.020	1.535	0.32	572	1.056	1.628	0.37
9	PRIME	26.673	1.532	28.205	5.83	24.001	1.620	25.621	5.78
10	UNIVERSAL LIFE	83.278	41.658	124.936	25.82	46.334	36.324	82.658	18.63
11	ANCORIA	13.585	0	13.585	2.81	7.130	0	7.130	1.61
	Total Life Companies	348.378	105.303	453.680	93.75	323.294	92.742	416.035	93.79
	Total Non-life Companies	-	30.243	30.243	6.25		27.546	27.546	6.21
	TOTAL PREMIUMS	348.378	135.545	483.923	100.00	323.294	120.288	443.582	100.00

TOTAL GROSS PREMIUMS – LIFE (preliminary results, non audited)
Total gross premiums before deduction of reinsurance (including policy Fees)
Excluding A&H premiums by Life Companies
ΣΥΝΟΛΟ ΜΙΚΤΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ – ΚΛΑΔΟΥ ΖΩΗΣ (προκαταρκτικά αποτελέσματα μη ελεγμένα)
Σύνολο μικτών ασφαλιστρων πριν την αφαίρεση της αντασφάλισης συμπεριλαμβανομένων των δικαιωμάτων συμβολαίων.
Μη συμπεριλαμβανομένων ασφαλιστρων Ατυχημάτων και Υγείας από Εταιρείες Ζωής

	Life policies	Group Pension Plans	TOTAL 2017	TOTAL 2016	% Change	Market share 2017	Market share 2016
ALLIANZ HELLAS	374.383	0	374.383	31.309.726	-98.80%	0.11%	9.68%
ALTIVS INSURANCE	12.454.436	0	12.454.436	12.051.326	3.34%	3.57%	3.73%
ETHNIKI INSURANCE	8.156.182	0	8.156.182	7.044.722	15.78%	2.34%	2.18%
EUROLIFE	84.983.248	1.948.089	86.931.337	82.842.551	4.94%	24.95%	25.62%
HELLENIC ALICO	11.343.800	0	11.343.800	10.700.147	6.02%	3.26%	3.31%
CNP CYPRIALIFE	82.603.395	172.975	82.776.370	79.499.835	4.12%	23.76%	24.59%
METLIFE	22.290.024	0	22.290.024	21.807.936	2.21%	6.40%	6.75%
MINERVA	514.978	0	514.978	571.856	-9.95%	0.15%	0.18%
PRIME INSURANCE	26.673.026	0	26.673.026	24.001.012	11.13%	7.66%	7.42%
UNIVERSAL LIFE	82.359.383	918.636	83.278.019	46.334.465	79.73%	23.90%	14.33%
ANCORIA	4.433.000	9.152.000	13.585.000	7.130.000	90.53%	3.90%	2.21%
TOTAL	336.185.855	12.191.700	348.377.556	323.293.575	7.8%	100.00%	100.00%

% Change 2016-17	7.8%
% Change 2015-16	0.7%

TOTAL GROSS PREMIUMS – LIFE (preliminary results, non audited)
Total gross premiums before deduction of reinsurance (including policy Fees)
Including A&H premiums by Life Companies
ΣΥΝΟΛΟ ΜΙΚΤΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ – ΚΛΑΔΟΥ ΖΩΗΣ (προκαταρκτικά αποτελέσματα μη ελεγμένα)
Σύνολο μικτών ασφαλιστρων πριν την αφαίρεση της αντασφάλισης συμπεριλαμβανομένων των δικαιωμάτων συμβολαίων.
Συμπεριλαμβανομένων ασφαλιστρων Ατυχημάτων και Υγείας από Εταιρείες Ζωής

	Life policies	Group Pension Plans	TOTAL 2017	TOTAL 2016	% Change	Market share 2017	Market share 2016
ALLIANZ HELLAS	476.592	0	476.592	31.585.038	-98.49%	0.11%	7.59%
ALTIVS INSURANCE	20.372.070	0	20.372.070	17.922.186	13.67%	4.49%	4.31%
ETHNIKI INSURANCE	8.156.182	0	8.156.182	7.044.722	15.78%	1.80%	1.69%
EUROLIFE	104.487.698	1.948.089	106.435.787	98.103.524	8.49%	23.46%	23.58%
HELLENIC ALICO	11.755.418	0	11.755.418	11.104.045	5.87%	2.59%	2.67%
CNP CYPRIALIFE	95.166.202	172.975	95.339.177	93.042.255	2.47%	21.01%	22.36%
METLIFE	42.883.839	0	42.883.839	40.196.456	6.69%	9.45%	9.66%
MINERVA	1.535.200	0	1.535.200	1.628.265	-5.72%	0.34%	0.39%
PRIME INSURANCE	28.204.618	0	28.204.618	25.620.695	10.09%	6.22%	6.16%
UNIVERSAL LIFE	124.017.746	918.636	124.936.382	82.658.063	51.15%	27.54%	19.87%
ANCORIA	4.433.000	9.152.000	13.585.000	7.130.000	90.53%	2.99%	1.71%
TOTAL	441.488.564	12.191.700	453.680.264	416.035.250	9.0%	100.00%	100.00%

% Change 2016-17	9.0%
% Change 2015-16	3.4%



TOTAL GROSS WRITTEN PREMIUMS - NON LIFE (preliminary results, non audited)

Total gross written premiums before deduction of reinsurance, excluding policy fees and allocations from Cyprus Hire Risk Pool & OSEDA.

Excluding A&H premiums by Life Companies

ΣΥΝΟΛΟ ΜΙΚΤΩΝ ΕΓΓΕΓΡΑΜΜΕΝΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΤΡΩΝ – ΓΕΝΙΚΟΥ ΚΛΑΔΟΥ (προκαταρκτικά αποτελέσματα μη ελεγμένα)

Σύνολο μικτών εγγεγραμμένων ασφαλιστρών πριν την αφαίρεση της αντασφάλισης, εξαιρουμένων των δικαιωμάτων συμβολαίων και της κατανομής ασφαλιστρών από την Κοινοπραξία και τον ΟΣΕΔΑ.

Μη συμπεριλαμβανομένων ασφαλιστρών Ατυχημάτων και Υγείας από Εταιρείες Ζωής

								01/01/2017- 31/12/2017	01/01/2016- 31/12/2016	% Change
	A&H	MOTOR	MAT	FIRE	LIABILITY	CREDIT	MISC	TOTAL	TOTAL	
Allianz Hellas	102.209	2.892.319	41.078	10.709.056	569.309	0	0	14.313.970	14.948.943	-4,25%
Altius	7.917.634	3.348.273	89.626	4.846.829	3.335.570	0	0	19.537.933	16.363.247	19,40%
AIG	427.674	5.851.999	628.245	6.956.643	8.227.619	0	279.197	22.371.377	21.590.699	3,62%
Atlantic	3.944.138	10.632.812	214.820	6.357.798	1.021.408	-12.916	15.180	22.173.241	21.264.579	4,27%
Commercial General Insurance	149.871	6.183.658	75.496	2.533.232	702.733	5.854	76.028	9.726.872	9.636.912	0,93%
Cosmos	3.119.763	11.517.681	159.300	2.090.523	700.190	0		17.587.458	17.143.305	2,59%
Ethniki General Insurance	9.578.798	5.020.368	81.768	2.602.901	833.213	0	105.427	18.222.475	17.704.825	2,92%
Eurosure	930.328	4.051.351	43.546	1.104.860	1.645.907	0	41.073	7.817.064	7.280.518	7,37%
Gan Direct	281.109	10.116.335	1.281	1.020.072	14.185	0	0	11.432.982	11.487.322	-0,47%
General Insurance of Cyprus	2.005.388	12.045.942	528.497	23.351.816	5.853.474	38.466	2.727.387	46.550.970	44.968.479	3,52%
Hydra	514.562	9.733.288	28.531	1.364.776	601.769	0		12.242.926	11.740.121	4,28%
Kentriki	124.000	2.084.000	200.000	994.000	385.000	0	83.000	3.870.000	4.641.000	-16,61%
CNP Asfalistiki	1.535.779	22.589.770	628.746	16.162.110	6.847.682	41.020	836.013	48.641.121	49.444.192	-1,62%
Lumen	5.070	1.491.283	3.847	437.729	302.089	0	0	2.240.018	1.548.886	44,62%
Minerva	1.020.222	8.030.807	28.172	794.701	650.779	0	25.989	10.550.670	10.133.186	4,12%
Olympic	242.175	3.408.553	19.095	405.182	293.867	0	2.140	4.371.013	4.014.274	8,89%
Pancyprian	841.846	12.961.844	294.215	10.190.898	2.887.525	0	853.143	28.029.470	27.499.610	1,93%
Prime	1.531.592	10.057.471	16.417	1.764.853	620.962	0	609.218	14.600.513	14.830.043	-1,55%
Progressive	26.863	2.686.706	51.570	1.199.422	624.944	18.450	55.198	4.663.152	4.261.434	9,43%
Royal Crown	49.386	4.714.919	194.529	3.319.672	1.095.789	0	108.622	9.482.917	9.560.095	-0,81%
Trust	4.989.303	15.289.452	166.652	5.961.242	3.308.779	0	131.512	29.846.940	26.409.205	13,02%
Ydrogios	1.476.647	6.483.429	136.239	2.560.223	1.584.046	3.967	0	12.244.551	11.012.158	11,19%
Interamerican	0	868.495	0	154.439	0	0	0	1.022.934	n.a	n.a
TOTAL 2017	40.814.355	171.192.260	3.631.670	106.728.539	42.106.841	94.841	5.949.127	370.517.633		
TOTAL 2016	36.829.288	165.311.930	3.554.034	105.020.985	40.305.893	198.738	6.905.209		357.483.033	

% Change 2016-17	10,8%	3,6%	2,2%	1,6%	4,5%	-52,3%	-13,8%	3,6%
% Change 2015-16	15,2%	2,9%	5,9%	0,0%	0,1%	-8,0%	-27,6%	2,0%

Notes:

* Data for preparing these results are based on records of companies representing 96% marketshare of the non-life market.

* Interamerican is not included in the analysis as no comparative results were available for the period 01/01/17 – 31/12/17

ANALYSIS OF NEW BUSINESS -INDIVIDUAL POLICIES (preliminary results, non audited)

ΑΝΑΛΥΣΗ ΝΕΩΝ ΕΡΓΑΣΙΩΝ – ΑΤΟΜΙΚΑ ΣΥΜΒΟΛΑΙΑ (προκαταρκτικά αποτελέσματα μη ελεγμένα)

Allianz	Altius	Ethniki	Eurolife	Prime	Cyprialife	Hellenic Alico	Metlife	Minerva	Universal Life	Ancoria	Total 2017	Total 2016	% Change
---------	--------	---------	----------	-------	------------	----------------	---------	---------	----------------	---------	------------	------------	----------

NEW BUSINESS (INDIVIDUAL):

Regular premium policies:

1) Unit-linked contracts

A) Number of contracts	91	574	596	5.103	2.424	3.838	154	1.363	0	3.191	0	17.334	16.413	6%
B) Annual gross written premiums	-9.528	1.980.894	872.937	8.245.004	3.662.338	10.478.079	693.414	1.458.178	0	5.687.661	0	33.068.977	27.754.282	19%

2) Other life contracts

A) Number of contracts	641	335	327	2.462	954	1.154	0	973	0	393	0	7.239	7.374	-2%
B) Annual gross written premiums	218.224	1.615.334	202.868	1.245.775	626.420	1.159.838	0	475.081	0	393.230	0	5.936.769	6.031.043	-2%
TOTAL NEW BUSINESS PREMIUMS	208.697	3.596.228	1.075.805	9.490.778	4.288.758	11.637.917	693.414	1.933.259	0	6.080.891	0	39.005.746	33.785.325	15%

Single premium policies:

A) Number of contracts	0	0	0	28	43	99	91	19	0	196	134	610	589	4%
B) Single premiums (incl. additional lump sum premiums on existing policies)	0	274.126	805.514	4.052.629	2.155.027	5.435.453	444.741	690.370	0	5.797.931	4.433.000	24.088.791	22.765.675	6%
TOTAL NEW BUSINESS PREMIUMS	208.697	3.870.353	1.881.319	13.543.407	6.443.785	17.073.370	1.138.155	2.623.629	0	11.878.822	4.433.000	63.094.537	56.551.000	12%

EXPENSES, COMMISSIONS PAID & COMMISSIONS RECEIVED (preliminary results, non audited)
ΕΞΟΔΑ, ΠΡΟΜΗΘΕΙΕΣ ΕΙΣΠΡΑΚΤΕΕΣ & ΠΡΟΜΗΘΕΙΕΣ ΠΛΗΡΩΤΕΕΣ (προκαταρκτικά αποτελέσματα μη ελεγμένα)

Maintainance/Renewal Expenses	A&H	MOTOR	MAT	FIRE	LIABILITY	CREDIT	MISC	TOTAL
2017	9.631.983	17.947.444	447.071	7.431.815	4.085.935	11.917	321.248	39.877.414
2016	10.836.890	18.568.161	527.639	9.141.928	4.426.547	22.801	324.503	43.848.470

Commissions & other Acq. expenses	A&H	MOTOR	MAT	FIRE	LIABILITY	CREDIT	MISC	TOTAL
2017	20.354.553	44.333.486	746.127	25.175.148	7.724.103	27.185	1.781.079	100.141.681
2016	18.461.418	44.622.888	819.100	23.961.615	7.449.601	30.043	1.857.983	97.202.647

Reins. Commissions & Profit Commissions	A&H	MOTOR	MAT	FIRE	LIABILITY	CREDIT	MISC	TOTAL
2017	9.603.725	714.832	482.816	14.122.674	1.895.579	24.371	566.688	27.410.685
2016	8.300.927	1.950.606	452.805	15.598.162	1.693.176	24.531	759.367	28.779.575

GROSS PREMIUMS EARNED	A&H	MOTOR	MAT	FIRE	LIABILITY	CREDIT	MISC	TOTAL
2017	#REF!	#REF!	#REF!	#REF!	#REF!	#REF!	#REF!	#REF!
2016	118.203.943	162.902.830	3.495.505	104.030.958	39.509.668	192.128	8.056.391	436.391.423

NET PREMIUMS EARNED	A&H	MOTOR	MAT	FIRE	LIABILITY	CREDIT	MISC	TOTAL
2017	#REF!	#REF!	#REF!	#REF!	#REF!	#REF!	#REF!	#REF!
2016	76.413.181	148.646.461	2.018.993	42.076.900	28.343.883	63.205	1.555.072	299.117.695

GROSS Expense Ratio	A&H	MOTOR	MAT	FIRE	LIABILITY	CREDIT	MISC	TOTAL
2017	#REF!	#REF!	#REF!	#REF!	#REF!	#REF!	#REF!	#REF!
2016	9,2%	11,4%	15,1%	8,8%	11,2%	11,9%	4,0%	10,0%

Maintenance & Renewal Expenses / Gross Earned Premiums

GROSS Acquisition Cost Ratio	A&H	MOTOR	MAT	FIRE	LIABILITY	CREDIT	MISC	TOTAL
2017	#REF!	#REF!	#REF!	#REF!	#REF!	#REF!	#REF!	#REF!
2016	15,6%	27,4%	23,4%	23,0%	18,9%	15,6%	23,1%	22,3%

Commissions & other Acq. Expenses / Gross Earned Premiums

NET Expense Ratio	A&H	MOTOR	MAT	FIRE	LIABILITY	CREDIT	MISC	TOTAL
2017	#REF!	#REF!	#REF!	#REF!	#REF!	#REF!	#REF!	#REF!
2016	14,2%	12,5%	26,1%	21,7%	15,6%	36,1%	20,9%	14,7%

Maintenance & Renewal Expenses / Net Earned Premiums

NET Acquisition Cost Ratio	A&H	MOTOR	MAT	FIRE	LIABILITY	CREDIT	MISC	TOTAL
2017	#REF!	#REF!	#REF!	#REF!	#REF!	#REF!	#REF!	#REF!
2016	13,3%	28,7%	18,1%	19,9%	20,3%	8,7%	70,6%	22,9%

(Commissions & other Acq. expenses – Reins.Commissions & Profit Commissions) / Net Earned Premiums

Notes:
* Data for preparing these results are based on records of companies representing 96% marketshare of the non-life market.

Technical Information (preliminary results, non audited)
Τεχνικές Πληροφορίες (προκαταρκτικά αποτελέσματα, μη ελεγμένα)

	A&H	MOTOR	M.A.T.	FIRE	LIABILITY	CREDIT	OTHER	2017	2016
No of Claims Reported	398.443	71.975	322	8.200	5.331	2	446	484.719	437.639
No of Policies in-force at 01/01	136.780	583.344	6.063	242.364	56.393	99	2.122	1.027.165	987.522
No of Policies in-force at 31/12	149.827	617.816	7.330	252.362	61.539	97	3.113	1.092.084	1.047.237
Premiums earned	132.060.969	167.180.108	3.615.065	105.043.828	39.989.445	156.496	6.690.718	454.736.628	436.391.423

Average Premium	921.55	278.36	539.84	424.65	678.18	1.596.90	2.556.15	429.15	428.94
Claim Frequency		12,0%	4,8%	3,3%	9,0%	2,0%	17,0%	45,7%	43,0%

Notes:
* Data for preparing these results are based on records of companies representing 96% marketshare of the non-life market.



Συνέχεια από τη σελ. 27

Ο αναγνωρισμένος φορέας της κυπριακής ασφαλιστικής βιομηχανίας έχει σήμερα ως μέλη 30 ασφαλιστικές εταιρείες που στο σύνολο τους αντιπροσωπεύουν σχεδόν το 95% της ετήσιας παραγωγής ασφαλίσεων στην εγχώρια αγορά. Ο ΣΑΕΚ τυγχάνει επίσης διεθνούς αναγνώρισης αφού είναι πλήρες μέλος της Ευρωπαϊκής Ομοσπονδίας Ασφαλιστικών και Αντασφαλιστικών Εταιρειών (Insurance Europe - πρ. CEA) και του Διεθνούς Οργανισμού Ναυτασφάλισης (IUMI). Συμμετέχει παράλληλα σε αρκετά άλλα διεθνή επαγγελματικά σώματα και επιτροπές. Επιπρόσθετα, ο σύνδεσμος είναι ο εκπρόσωπος της βιομηχανίας στα δύο εγχώρια επιχειρηματικά και εργοδοτικά σώματα, το ΚΕΒΕ και την ΟΕΒ.

Το Όραμα & Αποστολή του Συνδέσμου

- Μία ισχυρά, κερδοφόρα και αναπτυσσόμενη ασφαλιστική βιομηχανία που τυγχάνει της εμπιστοσύνης του κοινού
 - Μία ασφαλιστική βιομηχανία που παρέχει υψηλής ποιότητας προστασία και με ουσιαστική συμβολή στην οικονομία και την κοινωνία
 - Μία ασφαλιστική βιομηχανία που αναβαθμίζεται συνεχώς, διεκδικώντας μία δυναμική παρουσία στο πεδίο των εξελίξεων του ευρύτερου ευρωπαϊκού χώρου, του οποίου η Κύπρος αποτελεί αναπόσπαστο τμήμα
- Η αποστολή του ΣΑΕΚ είναι η επίτευξη, μέσα από την καθοδήγηση και την ενιαία δράση, ενός πλαισίου στόχων:
- Η στήριξη και ανάπτυξη του θεσμού της ασφάλισης
 - Η προώθηση προς επίλυση όλων των θεμάτων που απασχολούν τη βιομηχανία
 - Η δημιουργία του κατάλληλου θεσμικού πλαισίου λειτουργίας της αγοράς
 - Η προστασία του κοινού και η εμπέδωση ψηλών προτύπων εξυπηρέτησης των καταναλωτών
 - Η προστασία των συμφερόντων των μελών του συνδέσμου
 - Η διαφάνεια και η ορθή και τεκμηριωμένη πληροφόρηση για θέματα ιδιωτικής ασφάλισης
 - Η μεγιστοποίηση της συμβολής του ΣΑΕΚ στον ευρύτερο χώρο της εργασίας, των επενδύσεων και των κοινωνικών παροχών
 - Η διεύρυνση της αγοράς και η ενίσχυση της ανταγωνιστικότητας των ασφαλιστικών εταιρειών

Τα μέλη Δ.Σ του ΣΑΕΚ

Πρόεδρος: Αντρέας Στυλιανού
Αντιπρόεδρος (Γενικού Κλάδου): Σταύρος Φλωρίδης
Αντιπρόεδρος (Κλάδου Ζωής): Άρτεμις Παντελίδου
Μέλη: Ευάγγελος Αναστασιάδης
 Νάκης Αντωνίου
 Κωνσταντίνος Δεκατρός
 Σωκράτης Δημητρίου
 Φίλιος Ζαχαριάδης
 Μιχάλης Μιχαηλίδης
 Πόλυς Μιχαηλίδης
 Άριστος Στυλιανού
 Γιώργος Τσάκωνας
 Χρίστος Χριστοδούλου

GROSS CLAIMS RATIO- NON LIFE (preliminary results, non audited)

Gross claims incurred / Gross premiums earned

ΜΙΚΤΟΣ ΔΕΙΚΤΗΣ ΖΗΜΙΩΝ - ΓΕΝΙΚΟΥ ΚΛΑΔΟΥ (προκαταρκτικά αποτελέσματα μη ελεγμένα)

Μεικτές Ζημιές που έχουν επισυμβεί / Μεικτά Δεδουλευμένα Ασφάλιστρα

GROSS CLAIMS INCURRED	A&H	MOTOR	MAT	FIRE	LIABILITY	CREDIT	MISC	TOTAL
2017	103.965.620	114.413.264	903.671	26.121.524	19.270.792	-119.206	1.348.244	265.903.908
2016	93.666.849	107.362.608	902.247	39.802.139	13.283.616	86.461	-58.304	255.045.616

GROSS PREMIUMS EARNED	A&H	MOTOR	MAT	FIRE	LIABILITY	CREDIT	MISC	TOTAL
2017	132.060.969	167.180.108	3.615.065	105.043.828	39.989.445	156.496	6.690.718	454.736.628
2016	118.203.943	162.902.830	3.495.505	104.030.958	39.509.668	192.128	8.056.391	436.391.423

GROSS CLAIMS RATIO	A&H	MOTOR	MAT	FIRE	LIABILITY	CREDIT	MISC	TOTAL
2017	78,7%	68,4%	25,0%	24,9%	48,2%	-76,2%	20,2%	58,5%
2016	79,2%	65,9%	25,8%	38,3%	33,6%	45,0%	-0,7%	58,4%

Notes: * Data for preparing these results are based on records of companies representing 96% marketshare of the non-life market.

NET CLAIMS RATIO- NON LIFE (preliminary results, non audited)

Net claims incurred / Net premiums earned

ΚΑΘΑΡΟΣ ΔΕΙΚΤΗΣ ΖΗΜΙΩΝ - ΓΕΝΙΚΟΥ ΚΛΑΔΟΥ (προκαταρκτικά αποτελέσματα μη ελεγμένα)

Καθαρές Ζημιές που έχουν επισυμβεί / Καθαρά Δεδουλευμένα Ασφάλιστρα

NET CLAIMS INCURRED	A&H	MOTOR	MAT	FIRE	LIABILITY	CREDIT	MISC	TOTAL
2017	66.282.282	108.034.180	659.641	17.076.164	14.845.985	-21.376	1.020.787	207.897.663
2016	61.891.574	101.507.582	713.127	11.578.905	11.714.994	39.711	91.730	187.537.621

NET PREMIUMS EARNED	A&H	MOTOR	MAT	FIRE	LIABILITY	CREDIT	MISC	TOTAL
2017	84.274.354	155.357.516	2.041.265	47.053.272	31.098.154	65.277	1.385.968	321.275.808
2016	76.413.181	148.646.461	2.018.993	42.076.900	28.343.883	63.205	1.555.072	299.117.695

NET CLAIMS RATIO	A&H	MOTOR	MAT	FIRE	LIABILITY	CREDIT	MISC	TOTAL
2017	78,7%	69,5%	32,3%	36,3%	47,7%	-32,7%	73,7%	64,7%
2016	81,0%	68,3%	35,3%	27,5%	41,3%	62,8%	5,9%	62,7%

Note: * Data for preparing these results are based on records of companies representing 96% marketshare of the non-life market.

- Η προώθηση ενός κλίματος αρμονικής συνεργασίας με τους αντίστοιχους συνδέσμους του εξωτερικού και κυρίως εκείνων των κρατών της Ευρωπαϊκής Ένωσης, όπως και με την Ευρωπαϊκή Ομοσπονδία Ασφαλιστικών και Αντασφαλιστικών Εταιρειών (Insurance Europe -πρ. CEA)

- Η συνεργασία με την εκτελεστική και νομοθετική εξουσία για την προώθηση και επίλυση θεμάτων που απασχολούν την ασφαλιστική βιομηχανία
- Η προβολή των δυνατοτήτων της βιομηχανίας και η ενίσχυση της εξωτερικής της εικόνας



TECHNICAL ACCOUNTS LIFE BUSINESS (preliminary results, non audited)
ΤΕΧΝΙΚΟΙ ΛΟΓΑΡΙΑΣΜΟΙ ΚΛΑΔΟΥ ΖΩΗΣ (προκαταρκτικά αποτελέσματα, μη ελεγμένα)

	Altius	Ethniki	Eurolife	Prime	Cyprialife	Hellenic Alico	Metlife	Minerva	Universal Life	Ancoria	Total 2017	Total 2016
Premiums												
Gross Premiums	12.454.436	8.156.182	84.983.248	26.673.026	82.776.370	11.343.800	22.290.024	514.978	82.359.383	13.585.000	345.136.447	290.715.957
Reinsurance	2.653.811	1.438.133	14.588.608	2.563.976	9.049.171	2.769.191	0	28.455	28.807.885	0	61.899.232	35.642.761
Net Premiums Earned	9.800.625	6.718.049	70.394.640	24.109.049	73.727.199	8.574.609	22.290.024	486.523	53.551.498	13.585.000	283.237.215	255.073.196
Claims												
Gross Claims incurred	5.533.546	3.061.935	53.382.098	5.260.189	54.772.556	3.249.001	21.239.175	916.820	58.527.234	2.263.000	208.205.554	200.377.954
Reinsurers' share of Claims	1.306.184	458.634	6.168.250	1.462.261	2.800.397	2.712.966	91.585	0	24.035.614	0	39.035.891	17.062.685
Net Claims Incurred	4.227.362	2.603.301	47.213.848	3.797.928	51.972.159	536.035	21.147.589	916.820	34.491.620	2.263.000	169.169.663	183.315.270
Expenses												
Commissions - Acquisition	801.046	663.917	6.901.006	3.132.707	5.686.934	344.092	1.124.657	0	9.851.352	0	28.505.712	17.548.540
Commissions - Renewal	648.193	433.467	2.890.683	800.380	3.064.161	1.253.110	563.791	18.703	882.225	0	10.554.714	12.305.244
Management expenses - Acquisition	1.411.949	793.476	4.851.194	1.544.242	4.714.412	87.040	1.357.238	0	2.806.088	182.000	17.747.640	17.836.934
Management expenses - Renewal	816.505	801.451	4.781.795	3.110.639	5.762.060	388.445	2.240.725	88.103	3.228.510	311.000	21.529.232	24.517.669
Other Admin/Management Expenses	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Reinsurance Commission	503.613	696.326	2.433.945	0	3.892.999	0	-156.264	0	740.818	0	8.111.437	8.498.475
Net Administration/Management Expenses and Commissions	3.174.082	2.034.138	16.990.731	8.587.968	15.334.568	2.072.688	5.442.675	106.806	16.027.357	493.000	70.264.013	63.709.912
Investment Income												
Investment Income for Life business	871.159	790.310	4.580.819	1.060.452	722.341	78.272	0	127.638	1.235.176	347.288	9.813.455	9.779.129
Increase (decrease) in value of Life assets other than those in internal linked funds *	86.699	1.458.649	546.058	n/a	1.266.025	0	0	0	751.291	16.848	4.125.570	4.350.205
Increase (decrease) in value of Life assets in internal linked funds	2.437.721	461.451	17.728.999	613.433	20.858.557	1.165.268	0	44.946	5.322.526	2.033.832	50.666.732	34.385.779
Other Items												
Other Income	0	7.849	3.636.529	0	0	0	0	0	0	-481.440	3.162.939	3.554.145
Other Expenditure	-131	-38.153	558	0	0	0	0	0	0	-1.291.409	-1.329.135	1.229.592
Underwriting Profit												
Underwriting Profit (before tax)	1.001.306	730.734	15.904.379	1.444.975	11.334.420	2.396.443	0	232.832	5.047.914	209.544	38.302.547	28.076.972
Underwriting Profit (after tax)	1.001.306	608.391	14.666.955	1.064.821	9.838.556	1.992.155	0	225.107	3.808.385	210.000	33.415.677	24.073.605

GROSS CLAIMS INCURRED ANALYSIS BY TYPE OF CLAIM - LIFE BUSINESS (preliminary results, non audited)
ΜΕΙΚΤΕΣ ΠΡΑΓΜΑΤΟΠΟΙΗΘΕΙΣΕΣ ΑΠΑΙΤΗΣΕΙΣ ΚΛΑΔΟΥ ΖΩΗΣ ΑΝΑ ΤΥΠΟ ΑΠΑΙΤΗΣΗΣ (προκαταρκτικά αποτελέσματα, μη ελεγμένα)

	Allianz	Altius	Ethniki	Eurolife	Prime	Cyprialife	Hellenic Alico	Metlife	Minerva	Universal Life	Ancoria	Total 2017	Total 2016	% Change
Gross Claims Incurred														
Regular premium policies:														
1) Death Claims														
A) Number of claims	121	15	7	162	20	54	73	61	2	368	2	885	739	20%
B) Amount payable	2.781.583	602.657	642.673	7.272.047	380.114	4.403.153	2.363.196	1.956.922	136.689	23.571.006	7.000	44.117.039	35.422.669	25%
2) Maturities														
A) Number of claims	3	76	25	633	90	660	22	791	15	782	0	3.097	2.388	30%
B) Amount payable	14.468	334.099	142.531	5.303.412	614.985	9.009.932	155.539	10.229.181	340.648	14.248.371	0	40.393.166	35.739.194	13%
3) Surrenders														
A) Number of claims	3	265	230	5.254	1.344	2.715	149	656	43	1.684	304	12.647	12.384	2%
B) Amount payable	5.581	2.570.118	1.929.661	36.980.767	10.380.786	31.468.734	1.117.702	9.127.931	430.151	15.369.686	2.256.000	111.637.118	121.901.316	-8%
4) Other insured events														
A) Number of claims	0	3.499	153	173	-	1.032	35	14	8	41	0	4.955	6.236	-21%
B) Amount payable	0	2.026.672	315.032	3.825.872	4.880.075	9.890.737	1.155.165	-74.859	9.332	2.170.987	0	24.199.012	24.416.458	-1%
Total Amount Payable:	2.801.631	5.533.546	3.029.897	53.382.098	16.255.960	54.772.556	4.791.602	21.239.175	916.820	55.360.051	2.263.000	220.346.336	217.479.637	1%

Η ασφαλιστική αγορά «τρέχει» περισσότερο από την οικονομία

Ρυθμούς ανάπτυξης πάνω από τους αντίστοιχους της συνολικής οικονομίας, σημείωσε το 2017, η ασφαλιστική βιομηχανία, όπως ανακοίνωσε ο πρόεδρος του Συνδέσμου Ασφαλιστικών Εταιρειών Κύπρου κ Ανδρέας Στυλιανού, μιλώντας στην 40η ετήσια γενική συνέλευση των μελών του ΣΑΕΚ. Όπως είπε ο κ. Στυλιανού, τα συνολικά ασφαλιστικά το 2017 αυξήθηκαν κατά 6.4% και ανήλθαν σε €813 εκ., έναντι €764 εκ. το 2016, ενώ σε επιμέρους επίπεδο ο Γενικός Κλάδος παρουσίασε άνοδο κατά 5.4% και ο Κλάδος Ζωής αύξηση κατά 7.8%.

Τα αποτελέσματα αυτά, είπε ο κ.Στυλιανού, δείχνουν ότι η ασφαλιστική βιομηχανία, όχι μόνο ξεπέρασε την κρίση, αλλά βρίσκεται σε τροχιά δυναμικής ανάπτυξης. Ενδεικτικό της ανθεκτικότητας και της αξιοπιστίας της ασφαλιστικής βιομηχανίας είναι και το γεγονός ότι το 2017 παραχώρησε ωφελήματα και αποζημιώσεις συνολικού ποσού €486 εκ., ενώ διαχειρίζεται επενδύσεις πέραν των €2.5 δισ., ποσό που βρίσκεται στα προ κρίσης επίπεδα.

Ο κ. Στυλιανού χαρακτήρισε βεβαρημένη την ατζέντα του ασφαλιστικού τομέα για την τρέχουσα χρονιά, διαβεβαιώνοντας ότι ο τομέας θα ανταποκριθεί θετικά στις μεγάλες προκλήσεις, γιατί έχει στέρεες βάσεις, φιλόδοξους στόχους και όραμα για το μέλλον. Στα πλαίσια αυτά, κάλεσε την Πολιτεία να έρθει αρωγός στις τεράστιες προσπάθειες της ασφαλιστικής βιομηχανίας για ανάδειξη του θεσμού της ασφάλισης και για προστασία των συμφερόντων των ασφαλισμένων.

Θύματα εργατικών ατυχημάτων ακάλυπτα λόγω ανασφάλιστων εργοδοτών

Στην ομιλία του ο κ Στυλιανού, κατήγγειλε με έντονο τρόπο τη χρονίζουσα και απαράδεκτη κατάσταση που αφορά τη μη εφαρμογή της νομοθεσίας για την ασφάλιση εργοδοτών, ασκώντας κριτική για τη στάση του υπουργείου Εργασίας.

Στιγμιότυπο από την 40η ετήσια γενική συνέλευση των μελών του ΣΑΕΚ. Στο θήμα ο πρόεδρος του Συνδέσμου Ασφαλιστικών Εταιρειών Κύπρου κ Ανδρέας Στυλιανού



Ενδεικτικό της ανθεκτικότητας και της αξιοπιστίας της ασφαλιστικής βιομηχανίας είναι και το γεγονός ότι το 2017 παραχώρησε ωφελήματα και αποζημιώσεις συνολικού ποσού €486 εκ., ενώ διαχειρίζεται επενδύσεις πέραν των €2.5 δισ., ποσό που βρίσκεται στα προ κρίσης επίπεδα

Συγκεκριμένα ο κ Στυλιανού κατήγγειλε ότι το θέμα της Υποχρεωτικής Ασφάλισης Ευθύνης των Εργοδοτών ταλαιπωρεί εδώ και δεκαετίες θύματα που έχουν υποστεί σοβαρές βλάβες σε εργατικά ατυχήματα για τα οποία ευθύνη έχουν ανασφάλιστοι εργοδότες.

Όπως χαρακτηριστικά είπε, η μη εφαρμογή της νομοθεσίας έχει ως αποτέλεσμα θύματα να παραμένουν χωρίς αποζημιώσεις με τεράστιες οικονομικές και κοινωνικές συνέπειες στους ίδιους και την οικογένειά τους.

Παράλληλα, ο κ Στυλιανού τόνισε ότι καθυστερεί εδώ και 21 χρόνια η δημιουργία του Ταμείου Ασφαλιστών Εργατικών Αποζημιώσεων, που η

νομοθεσία επιβάλλει ως υποχρέωση του Υπουργείου, αφού θα καθίστατο αφερέγγυο εξ' αρχής, λόγω του μεγάλου αριθμού ανασφάλιστων εργοδοτών.

Στο πλαίσιο αυτών των διαπιστώσεων, ο κ Στυλιανού κάλεσε την Υπουργό Εργασίας να προχωρήσει άμεσα, ώστε να υπάρξει αποτελεσματική εφαρμογή της νομοθεσίας για προστασία των θυμάτων εργατικών ατυχημάτων.

Οι προκλήσεις

Αναφερόμενος σε άλλα θέματα που απασχολούν την ασφαλιστική βιομηχανία ανέφερε την εφαρμογή της νομοθεσίας για τη διανομή ασφα-

λιστικών προϊόντων, τα θέματα εκπαίδευσης που απορρέουν από την εν λόγω οδηγία και επιβάλλουν τον επανασχεδιασμό της καθώς και την επιτυχή εφαρμογή του Κανονισμού PRIIPS που εφαρμόστηκε από την 01.01.2018.

Ιδιαίτερη αναφορά έκανε στην εφαρμογή του Κανονισμού Προστασίας Δεδομένων που ισχύει ήδη από τις 25 Μαΐου και δημιουργεί νέες απαιτήσεις που συνεπάγονται σοβαρές αλλαγές. Ακόμα, είπε ότι στο επίκεντρο του ενδιαφέροντος του ΣΑΕΚ είναι οι ραγδαίες εξελίξεις στην τεχνολογία, η ψηφιοποίηση των δεδομένων και οι αλλαγές που εισάγουν τα νέα τεχνολογικά προϊόντα στον κλάδο των ασφαλειών.

Το ΓεΣΥ

Για το θέμα του ΓεΣΥ, σημείωσε ότι η θέση του ΣΑΕΚ είναι γνωστή και την είπαμε έγκαιρα, αλλά η πολιτεία πήρε τις αποφάσεις της. Σημείωσε ότι το σημαντικό είναι να πετύχει η μεταρρύθμιση και πρόσθεσε: «ο πολίτης πλέον είναι ο κριτής των πολιτικών σχεδιασμών, οι άνθρωποι θα κρίνουν με απλή, μετρήσιμη κριτήρια».Για το ΓεΣΥ, ο κ Στυλιανού, τόνισε επίσης ότι ως αξιόπιστος κοινωνικός εταίρος θα χρησιμοποιήσουμε τις γνώσεις και την πείρα μας και θα συνεχίσουμε να συμβάλλουμε με εισηγήσεις για την περαιτέρω βελτίωση του συστήματος.

Επίσης θα συνεχίσουμε να ενδιαφερόμαστε και να ανησυχούμε για την τύχη των υφιστάμενων ασφαλισμένων μας που μένουν μετέωροι σ' ένα καθεστώς ανασφάλειας σχετικά με τα δικαιώματά τους, τόνισε ο κ.Στυλιανού. Τέλος ο κ Στυλιανού επαίνεσε τις πρωτοβουλίες του Υπουργού Οικονομικών για να προχωρήσει η μεταρρύθμιση του συνταξιοδοτικού πλαισίου που χρήζει εκσυγχρονισμού και εξέφρασε τις ανησυχίες του ΣΑΕΚ για την καθυστέρηση που παρατηρείται στην προώθηση της μεταρρύθμισης της δημόσιας υπηρεσίας.

Δημοσιονομικό Συμβούλιο Προκλήσεις και κίνδυνοι για την κυπριακή οικονομία



Την επιτακτική ανάγκη για προώθηση αναγκαίων μεταρρυθμίσεων που θα επιτρέψουν στην κυπριακή οικονομία να καταστεί πιο ανταγωνιστική και θα ενισχύσουν τη θέση της για αντιμετώπιση απρόβλεπτων αρνητικών εξελίξεων, διασαφίζοντας, παράλληλα, συνθήκες μακροοικονομικής σταθερότητας και διατηρήσιμων ρυθμών οικονομικής ανάπτυξης, επισημαίνει το Δημοσιονομικό Συμβούλιο στην Εαρινή Έκθεση για το 2018.

Σύμφωνα με το δημοσιονομικό συμβούλιο, οι κυριότεροι κίνδυνοι και προκλήσεις που αντιμετωπίζει η κυπριακή οικονομία είναι η έλλειψη ανταγωνιστικότητας και εξάρτηση σε περιορισμένους τομείς παραγωγής, το πολύ υψηλό, δημόσιο και ιδιωτικό χρέος και αδυναμία αντιμετώπισης του μεγάλου ποσοστού μη εξυπηρετούμενων δανείων, και η ιδιαίτερα εύαλητη οικονομία, σε περίπτωση απρόσμενων αναταράξεων και σημαντικών αρνητικών διαφοροποιήσεων του οικονομικού περιβάλλοντος, με περιορισμένα περιθώρια αντίδρασης λόγω υψηλού χρέους. Στους κινδύνους περιλαμβάνονται ακόμη το ευνοϊκό εξωτερικό περιβάλλον και η πολιτική προσέγγισης επενδύσεων από σχέδια όπως αυτό της παραχώρησης της κυπριακής υπηκοότητας με κατ' εξαίρεση πολιτογράφηση σε αλλοδαπούς επενδυτές,

μπορεί και θα πρέπει να περιοριστούν στο ελάχιστο. Επισημαίνεται επίσης ότι η συνέχιση και η αύξηση της εξάρτησης της οικονομίας σε αυτούς τους παράγοντες, αναπόφευκτα θα προκαλέσουν τις επιπτώσεις της «Ολλανδικής ασθένειας», δηλαδή της μεταφοράς πόρων μακριά από παραγωγικούς τομείς της οικονομίας.

Το δημοσιονομικό συμβούλιο διαπιστώνει ότι το 2017 δεν υπήρχε απόκλιση από τον στόχο της δημοσιονομικής θέσης, 0% κυκλικά διορθωμένο πρωτογενές υπόλοιπο, ενώ οι στόχοι της δημοσιονομικής θέσης για το 2018 και 2019, δεδομένου ότι η δημοσιονομική πολιτική της κυβέρνησης και το γενικό περιβάλλον δε θα διαφοροποιηθούν σημαντικά, κρίνονται εφικτοί. Σημειώνεται επίσης ότι οι δημοσιονομικοί στόχοι που έχουν τεθεί για το 2017, όπως και οι μακροοικονομικές προβλέψεις στις οποίες βασίστηκαν οι στόχοι στο Στρατηγικό Πλαίσιο Δημοσιονομικής Πολιτικής 2018 -2020, έχουν υπερκαλυφθεί.

Τέλος στις προκλήσεις που καλείται ν' αντιμετωπίσει η Κύπρος, συμπεριλαμβάνονται μεταξύ άλλων, τα προβλήματα ανταγωνιστικότητας, οι μακροοικονομικές ανισορροπίες και τα ιδιοκτησιακά και συμβατικά δικαιώματα.

Είναι η Πινακίδα του αρχαίου Ιδαλίου στην Κύπρο το αρχαιότερο συμβόλαιο ιατρικής περίθαλψης στον κόσμο;

Η κωμόπολη Δάλι βρίσκεται δεκαεπτά χιλιόμετρα νότια της Λευκωσίας και τοποθετείται περίπου στο μέσο της νήσου Κύπρου. Στην διαδρομή από την Λάρνακα προς την Λευκωσία στα αριστερά του δρόμου υπάρχει ειδική σήμανση για το Δάλι και για το αρχαίο Ιδάλιον.

Το Ιδάλιον ιδρύθηκε από τον Χαλκάνορα αρχηγό των Αχαιών που μετοίκησε στην περιοχή μετά τον Τρωικό Πόλεμο τον 12ο π.Χ. αιώνα. Σύμφωνα με την παράδοση ο Χαλκάνορας ίδρυσε την πόλη εκεί όπου είδε τον ήλιο κατά το «Ιδού'Ιλιον» που σημαίνει «είδα τον ήλιο». Το Ιδάλιον αναπτύχθηκε γρήγορα από βορρά και ανατολή. Ήδη το 500 π.Χ. η πόλη αριθμούσε περίπου 10000 κατοίκους. Κορύφωση της οικονομικής και πολιτιστικής ανάπτυξης της πόλης ήταν η ίδρυση του βασιλείου του Ιδαλίου έως και το 450 π.Χ. όπου κατελήφθη από τους Φοίνικες.

Κατά την διάρκεια της πολιτορκίας από τους Φοίνικες ο βασιλιάς της πόλης Στασίκυρος συμφώνησε με τον ιατρό Ονάσιλο και τους ιατρούς αδελφούς του να φροντίζουν τους πληγωμένους στρατιώτες και κατοίκους με αντάλλαγμα την πληρωμή ενός ασημένιου ταλάντου από το θησαυροφυλάκιο του βασιλείου ή την παραχώρηση κτημάτων από την βασιλική ιδιοκτησία. Η συμφωνία αυτή χαράχτηκε σε πινακίδα και κατατέθηκε στο Ναό της Αθηνάς που ήταν η κύρια θεότητα της πόλης, σφραγίζοντας με αυτόν τον τρόπο το απαραβίαστο των όρκων. Η ορειχάλκινη πινακίδα του Ιδαλίου φέρει και στις δυο όψεις εγχάρακτη επιγραφή στο Κυπριακό Συλλαβήριο και παρέχει ιδιαίτερα σημαντικές πληροφορίες για τις κοινωνικοοικονομικές συνθήκες στα χρόνια του πολέμου, τις δομές του πολιτικού συστήματος κ.α. αλλά και για ένα από τα αρχαιότερα συστήματα κοινωνικής πρόνοιας και ιατρικής περίθαλψης στον κόσμο. Εύλογο λοιπόν γεννιέται το ερώτημα εάν η Πλάκα του αρχαίου Ιδαλίου στην Κύπρο αποτελεί το αρχαιότερο συμβόλαιο ιατρικής περίθαλψης στον κόσμο!

Η πινακίδα ανακαλύφθηκε από Δαλίτη γεωργό το 1850 στο Ιερό της θεάς Αθηνάς, στη βορειοδυτική ακρόπολη της αρχαίας πόλεως Ιδαλίου. Πέρασε στην κατοχή του Γάλλου Honore d'Albert Dούκα Duc de Luynes και δωρήθηκε στην Εθνική Βιβλιοθήκη του Παρισιού το 1862 όπου εκτίθεται με τον κωδικό εκθέμα-

**Είναι η Πλάκα του Ονάσιλου στην Κύπρο
το αρχαιότερο συμβόλαιο ιατρικής
περίθαλψης στον κόσμο;**

**Είναι η Πινακίδα του αρχαίου Ιδαλίου το
αρχαιότερο συμβόλαιο ιατρικής
περίθαλψης στην ασφαλιστική ιστορία;**

τος 2297 στην συλλογή μεταλλικών αντικειμένων. Πιστό αντίγραφο της πινακίδας εκτίθεται στο Τοπικό Αρχαιολογικό Μουσείο του Ιδαλίου από τον Νοέμβριο του 2010 με πρωτοβουλία του Ομίλου Τοπικής Ιστορίας Κύπρου σε συνεργασία με τον Δήμο Ιδαλίου και το Τμήμα Αρχαιοτήτων Κύπρου. Η εικόνα της Πινακίδας του Ιδαλίου έχει υιοθετηθεί στο έμβλημα του Τμήματος Κτηματολογίας και Χωρομετρίας Κύπρου.

Η συμφωνία του βασιλιά Στασίκυρου των κατοίκων και του γιατρού Ονίσσηλου φανερώνει μια ιδιότυπη κοινωνική ασφάλιση της εποχής με σκοπό την ιατρική περίθαλψη των κατοίκων σε περίοδο έκτακτης ανάγκης. Ερμηνεύοντας όμως την συμφωνία με τα σημερινά δεδομένα του κλάδου ιδιωτικής ασφάλισης πιθανόν θα μπορούσε να χαρακτηριστεί και ως ένα ιδιότυπο ομαδικό ασφαλιστήριο ιατρικής περίθαλψης με συμβαλλόμενο τον Βασιλιά Στασίκυρο εφόσον θα πλήρωνε τα ασφάλιστρα, ασφαλιζόμενα μέλη τους κατοίκους και συνεργαζόμενο φορέα ιατρικής περίθαλψης τον ιατρό Ονίσσηλο και τους συνεργάτες του. Σε κάθε περίπτωση η πινακίδα του αρχαίου Ιδαλίου αποδεικνύει μια συμφωνία ιατρικής περίθαλψης στην αρχαιότητα και επισφραγίζει με Ελληνικότητα την εξέλιξη της ιδιωτικής ασφάλισης ανά τους αιώνες.

Το nextdeal.gr ευχαριστεί το Αρχαίο Ιδάλιον και την Κύπρο για την συμβολή τους στην Ελληνικότητα της ιδιωτικής ασφάλισης και αποστέλλει αγωνιστικούς χαιρετισμούς σε όλους τους Κύπριους συν-Αδελφούς και συν-Αγωνιστές του κλάδου.

**Μέντωρ
Διαμεσοδαβτηής**



Μετάφραση του κειμένου της πλάκας

Όταν την πόλη Ιδάλιον πολιτοκούσαν οι Πέρσες κι' οι Κιτιείς, τη χρονιά του Φιλοκύπρου του γιου του Ονασαγόρα / ο βασιλιάς Στασίκυρος κι' οι πολίτες οι Ιδαλιώτες προέτρεπαν τον Ονάσιλον τον γιο του Ονασικύπου / τον γιατρό και τους αδελφούς του, να θεραπεύουν τους ανθρώπους τους πληγωμένους στη μάχη / χωρίς πληρωμή· κι' έτσι συμφώνησαν ο βασιλιάς κι' οι πολίτες με τον Ονάσιλον / και με τους αδελφούς του, αντί της πληρωμής από μέρους των πληγωμένων κι' αντί φιλοδωρήματος, να δώσουν από το / θησαυροφυλάκιο του βασιλιά κι' από την πόλη ένα τάλαντο ασημιού· ή να δώσουν, αντί του / ταλάντου αυτού από ασήμι, ο βασιλιάς κι' οι πολίτες στον Ονάσιλον και στους αδελφούς / του από τη γη του βασιλιά, που βρίσκεται στην περιοχή του Αθαμηνιάτα, τον χώρο / που 'ναι στο λιβάδι, που συνορεύει με το αμπέλι (:) του Όγκαντος, κι' όλη τα υπάρχοντα εκεί φυτά / να τον καρπούνται (τον χώρο) με όλη τα πωλήσιμα σ' όλη τους τη ζωή αφορολόγητα· αν κάποιος βγάλη τον Ονάσιλον ή τους / αδελφούς του ή τα παιδιά των παιδιών του Ονασικύπου απ' αυτόν τον χώρο, / λοιπόν όποιος τους βγάλη, οπωσδήποτε θα πληρώσει στον Ονάσιλον και στους αδελφούς του / ή στα παιδιά τους αυτό το ασήμι, 'να τάλαντο ασημιού. / Και σε μόνον τον Ονάσιλον, χωριστά από τους άλλους αδελφούς του, συμφώνησε ο βασιλιάς / κι' οι πολίτες να δώσουν, αντί φιλοδωρήματος στην πληρωμή του, 4 / πελέκια ασημιού / και δυο διηλές μνας Ιδαλιώτικες· ή να δώση ο βασιλιάς κι' οι πολίτες στον Ονάσιλον, αντί αυτού του ασημιού, από τη γη του βασιλιά, που 'ναι στην πεδιάδα του Μεθανία, / τον χώρο που συνορεύει με το αμπέλι(;) του Αμενία, κι' όλη τα υπάρχοντα εκεί φυτά, / τον χώρο τον συνεχόμενο με τον ποταμό Δρύμιο και με / της ιέρειας της Αθηνάς, και το περιβόλι που 'ναι στα χωράφια του Σίμιδος, / που το είχε αμπέλι(;) ο Διεΐθεμις ο Αρμανεύς, το συνεχόμενο με του Πασαγόρα, / του γιου του Ονασαγόρα, κι' όλη τα υπάρχοντα εκεί φυτά να τα καρπούται με όλη / τα πωλήσιμα σ' όλη του τη ζωή αφορολόγητα· αν κάποιος τον Ονάσιλον ή τα παιδιά του Ονασίλου / από τη γη αυτή ή από το περιβόλι τούτο τους βγάλη, / λοιπόν όποιος τους βγάλη θα πληρώσει στον Ονάσιλον ή στα παιδιά του αυτό το ασήμι, 4 πελέκια από ασήμι / και δυο διηλές μνας Ιδαλιώτικες· κι' αυτή τη δέλτο, αυτά τα λίγια τα χαραγμένα, / ο βασιλιάς κι' οι πολίτες κατέθεσαν στη θεά Αθηνά, που 'ναι στο Ιδάλιον, / με όρκους να μη παραβούν αυτές τις ρήτρες σ' όλη τους τη ζωή. / Οποιοσδήποτε παραβή αυτές τις ρήτρες είτε να πέση πάνω του η παράβαση σαν ανοσιούργημα· αυτές βέβαια / τις γαίες κι' αυτά τα περιβόλια θα τα έχουν αιώνια τα παιδιά του Ονασικύπου και τα παιδιά των παιδιών / τους, αυτά που θα 'ναι στην περιοχή του Ιδαλίου.

Πηγή: www.dali.org.cy, www.bigcyprus.com.cy, el.wikipedia.org, «Συλλεκτικά Ασφαλιστήρια Με Ιστορία και Καλλιτεχνική Αξία από το 19ο έως τον 20ό αιώνα», nextdeal.gr

HONDA CIVIC 1,5 TURBO VTEC 182 PS



Για τον ξεχωριστό και γρήγορο ασφαλιστή!



Πίνακας κόστους ασφάλισης

Ενδεικτικά, σας παραθέτουμε μερικές ενδεικτικές τιμές για το κόστος ασφάλισης για το Nissan Qashqai 1,5 dCi 110 PS, ανάλογα με το πακέτο καλύψεων που θα επιλέξει ο οδηγός.

Πακέτο	Ποσό
Βασικό	Από 196,03 ευρώ
Πυρός/κλοπής	Από 295,64 ευρώ
Μικτή	Από 502,84 ευρώ

* Οδηγός ηλικίας 30 ετών χωρίς ζημιές στο ιστορικό του

Με εμφάνιση που δυναμιτίζει και εκρηκτικές επιδόσεις, το 10ης γενιάς Honda Civic με τεχνολογία turbo, απευθύνεται σε έναν συνειδητοποιημένο αγοραστή που ξέρει τι θέλει και προπαντός σε αυτούς που θέλουν να ξεχωρίζουν σε εμφάνιση, αλλά και σε επιδόσεις!

Το νέο Honda Civic, προσφέρει ότι ακριβώς ζητάει, ο δυναμικός, νεανικός, αθλητικός και παθιασμένος με την αυτοκίνηση ασφαλιστής. Με φρέσκια τεχνολογία, αλλά και δυναμική εμφάνιση το 10ης γενιάς Civic ξεχωρίζει σε όλα του, αλλά κυρίως με τον πανίσχυρο κινητήρα των 1,5 λίτρων που αποδίδει 182 ίππους.

Smooth killer

Το μεγάλο νέο που ενστερνίζεται το νέο Honda Civic, είναι πως ο κινητήρας του ενσωματώνει πλέον την turbo τεχνολογία και κινείται από τον φρέσκο 1.500άρη VTEC υπερτροφοδοτούμενο κινητήρα της μάρκας. Η συνολική του ισχύς αγγίζει τους 182 ίππους στις 5.500 σ.α.λ., με τη μέγιστη ροπή να ανέρχεται στα 240 Nm. Επί του πρακτέου, το μοτέρ αυτό ξεχωρίζει με την γραμμικότητά του, τραβάει θετικά από χαμηλά, χωρίς ενοχλητική υστέρηση στο πάτημα του γκαζιού, με την κατανάλωση να μην τραβά την ανηφόρα και να κυμαίνεται σε λογικά επίπεδα. Ο κατασκευαστής ανακοινώνει μόλις 5,8 λίτ./100 χλμ. Χαμηλή κατανάλωση αναμφίβολα για ένα αυτοκίνητο το οποίο ολοκληρώνει τη διαδικασία του 0-100 χλμ/ώρα σε 8,2 δλ! Πολύ καλές εντυπώσεις αφήνει και το νέο δταχυτο κιβώτιο, το οποίο διαθέτει πολύ καλή κλιμάκωση, αλλά και άψογη αίσθηση.

Σπορ κι άνετο εσωτερικό

Ο εσωτερικός διάκοσμος του Civic διακρίνεται για την ποιοτική κατασκευή του. Κατά κύριο λόγο έχουν χρησιμοποιηθεί μαλακά και ποιοτικά υλικά, με το τελικό φινιρίσμα να ικανοποιεί και τον πλέον δύσπιστο. Επιπρόσθετα η τεχνολογία κάνει αισθητή την παρουσία της μέσω της οθόνης αφής των 7 ιντσών, του συστήματος πολυμέσων Honda Connect 2. Οι προσφερόμενοι χώροι για τους επιβάτες βρίσκονται σε πολύ καλό επίπεδο και κανείς δεν πρόκειται να σας παραπονεθεί ότι δεν χωράει. Το ίδιο και για τις αποσκευές τους, όπου ο χώρος αποσκευών έχει τον μεγαλύτερο όγκο στην κατηγορία, αγγίζοντας τα 478 λίτρα.

Εμπνέει εμπιστοσύνη ακόμα και στο όριο

Το Honda Civic έχει όλα όσα θέλει και λατρεύει ο λάτρης της οδήγησης. Εμφάνιση, δύναμη και εξαιρετική οδική συμπεριφορά, με την τελευταία να εμπνέει εμπιστοσύνη ακόμα και στο όριο. Η πολύ καλή ανάρτηση, κάνει εξαιρετική δουλειά επιτρέποντας τόσο τα άνετα ταξίδια αστραπή στον ανοιχτό αυτοκινητόδρομο, όσο και το στρίψιμο στο επαρχιακό δίκτυο. Εξαιρετική σταθερότητα σε υψηλές ταχύτητες και ανύπαρκτες ουσιαστικά κλίσεις στις στροφές, συνδυασμός που αρέσει, αλλά και εμπνέει εμπιστοσύνη σε κάθε τύπο οδηγού. Σαφώς και όλα τα ηλεκτρονικά βοηθήματα είναι ενσωματωμένα πάνω στο ιαπωνικό μοντέλο, φροντίζοντας για την ενίσχυση της ενεργητικής ασφάλειας. Εν ολίγοις, το Honda Civic 1,5 VTEC με τους 182 ίππους, θα αγαπηθεί από μεγάλο μερίδιο του αγοραστικού κοινού μιας και ενσωματώνει πολλά χαρακτηριστικά που θέλει τόσο ο μοντέρνος, όσο και ο πλήρως συνειδητοποιημένος αγοραστής.



σίγουρα, γρήγορα...απλά!

Η Interasco εξ-ασφάλιση...εγγυάται.



Βασ. Γεωργίου 44 & Κάλβου, 152 33 Χαλάνδρι
Τηλ.: +30 210 6793100, Fax: +30 210 6776035
www.interasco.gr, e-mail: info@interasco.gr

...γιατί είμαστε στον ασφαλιστικό χώρο από το 1890.

...γιατί πάνω από 120 χρόνια εξ-ασφαλίζουμε με συνέπεια, εντιμότητα και σιγουριά χιλιάδες πελάτες μας.

...γιατί σήμερα σαν μέλος του ομίλου Harel που έχει 2 εκ. πελάτες, 1,7€ δις κύκλο εργασιών, 731.000.000€ ίδια κεφάλαια και 21,5€ δις επενδυμένα κεφάλαια είμαστε δυνατοί περισσότερο από ποτέ.

Πάνω από όλα όμως λογαριάζουμε εσάς που μας εμπιστεύεστε την υγεία σας, την περιουσία σας, το μέλλον και την ευτυχία σας.

Αυτή την εμπιστοσύνη μετατρέπουμε σε σίγουρη δύναμη για να δημιουργείτε απερίσπαστοι και να προοδεύετε.

Έτσι, γιατί ασφάλεια σημαίνει **σίγουρα, γρήγορα ... απλά Interasco!**

127
ΧΡΟΝΙΑ
ΔΙΠΛΑ ΣΑΣ

CORPORATE
SUPERBRANDS
GREECE 2016



Η εμπιστοσύνη χτίζεται από γενιά σε γενιά.



Εδώ και 127 χρόνια, εμπιστεύεστε τη φρονίδα, τη σιγουριά και τη δύναμη
της Εθνικής Ασφαλιστικής. Της πρώτης σε αξιοπιστία. Της πρώτης στις προτιμήσεις σας.
Της πρώτης στην καρδιά σας. Από το 1891 μέχρι σήμερα μια λέξη που ξεκινά από Ε μας ενώνει...
και θα συνεχίσει να μας ενώνει για πάντα. Η Εμπιστοσύνη.

© 18189 / www.ethniki-asfalistiki.gr  facebook.com/ethnikiasfalistiki

ΕΘΝΙΚΗ
Η ΠΡΩΤΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ