

NP FAMILYNEWS

ΝΕΟΣ ΠΟΣΕΙΔΩΝ ΑΝΩΝΥΜΟΣ ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ

ΜΑΡΤΙΟΣ 2020 ΤΕΥΧΟΣ 5^ο





Καλωσορίσατε Φίλοι Αναγνώστες στο ηλεκτρονικό Newsletter της «NP Ασφαλιστική», το NP Family News

περιεχόμενα:

Θέμα 1 :

NP Ασφαλιστική, Κοπή της πίτας με απολογισμό για τα επιτυχημένα 16 χρόνια και αισιοδοξία για το μέλλον

Θέμα 2 :

Νέος κύκλος σεμιναρίων της "NP Ασφαλιστική" για το 2020

Θέμα 3 :

Ο ψηφιακός μετασχηματισμός της 'NP Ασφαλιστική' προσηλωμένος στις ανάγκες του συνεργάτη και του πελάτη

Θέμα 4 :

Γ. Ζάχος : Η Ασφαλιστική μεταρρύθμιση και στόχοι του 2020

Θέμα 5 :

Νίκος Ζάχος: Κερδισμένοι κράτος, ασφαλιστικές, πολίτες με τις συμπράξεις

Θέμα 6 :

Συμβουλές Οικολογικής Οδήγησης

Με φιλικούς χαιρετισμούς
Τμήμα Marketing και Επικοινωνίας



«NP Ασφαλιστική»

Κοπή της πίτας με απολογισμό για τα επιτυχημένα 16 χρόνια και αισιοδοξία για το μέλλον



Παρουσία όλων των μετόχων, του διοικητικού προσωπικού και πλήθους φίλων, συγγενών και συνεργατών, η NP Ασφαλιστική έκοψε την πίτα της στις 24 Ιανουαρίου 2020. Ο χώρος συγκέντρωσης στην έδρα της Εταιρίας στην Λεωφ. Κηφισίας 81-83 στο Μαρούσι γέμισε από ευχές και συγκίνηση για τα επιτεύγματα του 2019 αλλά και προσδοκίες για το 2020 και τα επόμενα χρόνια που θα έχουν ευχάριστες εκπλήξεις για την Εταιρία.

**Προϋποθέσεις μίας επιχείρησης για να έχει μέλλον
σ' αυτή τη σύγχρονη εποχή που βρισκόμαστε είναι να έχει:**

**“ Όραμα και Ιδεολογία, αρχές και αξίες
που θα ωφελούν όλους και όχι θα
διευκολύνουν τους λίγους ”**

Η Εταιρία πρόσθεσε το 2019 την 16η συνεχόμενη κερδοφόρα χρήση της και αυτό δεν μπορούσε να μην επισημανθεί από τον κεντρικό ομιλητή της εκδήλωσης που ήταν ο Πρόεδρος της “NP Ασφαλιστική” κ. Γ. Ζάχος. Ο Πρόεδρος της Εταιρίας ανέφερε ότι «το 2019 διακρίναμε μία ανάκαμψη της οικονομίας σε όλους τους κλάδους και αυτό αποτυπώθηκε και στον δικό μας χώρο με την αύξηση του ασφαλιστικού εισοδήματος μετά από την μείωση κατά τη διάρκεια της κρίσης, καθώς και την συνειδητοποίηση των χαρακτηριστικών της νέας εποχής. Προϋποθέσεις μίας επιχείρησης για να έχει μέλλον σ' αυτή τη σύγχρονη εποχή που βρισκόμαστε είναι να έχει: Όραμα και Ιδεολογία, Αρχές και Αξίες που θα ωφελούν όλους και όχι θα διευκολύνουν τους

λίγους». Στόχος είναι να παραμείνει η NP Ασφαλιστική μία ‘Εταιρία ανθρώπινη’ που θα διακρίνεται για το φιλικό και ανθρώπινο περιβάλλον της και που θα έχει τη διάθεση να εξυπηρετήσει, να συνεργαστεί και να μεταδώσει την γνώση.

Κάνοντας τον απολογισμό των 16 ετών λειτουργίας της ο κ. Ζάχος τόνισε ότι:

- το 2004 είχε παραγωγή 4 εκατ. Ευρώ και το 2019 πάνω από 36 εκατ. Ευρώ.
- το 2004 είχε επενδυτικό χαρτοφυλάκιο 2,4 εκατ. Ευρώ και το 2019 πάνω από 100 εκατ. Ευρώ .
- το αρχικό κεφάλαιο ήταν 2,1 εκατ. Ευρώ και το 2019 είναι 65 εκατ. Ευρώ.

συνέχεια...

συνέχεια...



«Το 2020 έχει προγραμματιστεί να είναι και θα είναι μία καλύτερη χρονιά» δήλωσε ο κ. Ζάχος. Ο βασικός στόχος παραμένει αναλλοίωτος και για το 2020 και είναι να δημιουργηθεί μία υποδειγματική και οικονομικά ρωμαλέα

εταιρία, μία εταιρία αρχών με στόχο να εξασφαλίσει στους πελάτες άψογο service, υλική-ηθική και συναισθηματική πληρότητα στους εργαζόμενους και δικαίωση στους μετόχους. *«Μία εταιρία που αγαπά τον άνθρωπο»*

Η NP Ασφαλιστική θα συνεχίσει να διακρίνεται για την ποιότητα των προϊόντων της και των υπηρεσιών της χωρίς να κωλυσιεργεί με γραφειοκρατίες και νοοτροπίες δημοσίου. Θα πρέπει να ανταγωνίζεται συνεχώς τον καλύτερο εαυτό της.

Ο πρόεδρος Γ. Ζάχος εμφανώς ενθουσιασμένος από την πορεία της Εταιρίας την προηγούμενη χρονιά, αφού ευχαρίστησε όλους τους παρευρισκόμενους υπαλλήλους και συνεργάτες για την συμμετοχή τους στην ανοδική πορεία της εταιρίας, τόνισε ότι για να παραμείνει η NP Ασφαλιστική μία Εταιρία με υψηλή κερδοφορία και υψηλά

πρότυπα λειτουργίας και παροχής υπηρεσιών θα πρέπει κάθε ημέρα να γίνεται προσπάθεια τήρησης των βασικών αρχών που έχει θέσει από την ίδρυσή της, δηλαδή της ειλικρίνειας, της συνέπειας, της φιλεργατικότητας και της χρηστής διαχείρισης.

Νέος κύκλος σεμιναρίων της “NP Ασφαλιστική” για το 2020

Η NP Ασφαλιστική πιστή στην στρατηγική της επανεκπαίδευσης πραγματοποίησε νέο κύκλο σεμιναρίων για τον Τομέα Γ' 2020 «Πώληση ασφαλιστικών προϊόντων με εφαρμογή του Ν. 4583/2018» σε πολλές πόλεις στην Ελλάδα. Κατ'αυτόν τον τρόπο προσφέρει ευκαιρίες σε όλους τους ενδιαφερόμενους συνεργάτες της με στόχο να έχουν την καλύτερη επαγγελματική εξέλιξη. Η NP Ασφαλιστική μέσω της εκπαιδευτικής της Ακαδημίας έχει πάρει την έγκριση από την Τράπεζα της Ελλάδος και για τους 3 τομείς επανεκπαίδευσης (Α, Β, Γ) .

Τα σεμινάρια πραγματοποιήθηκαν σε Σπάρτη (27/1/2020), Πάτρα (29/1/2020), Βόλο (30/1/2020), Ιωάννινα (3/2/2020), Χαλκίδα (5/2/2020) και ακολούθησαν σε Αλεξανδρούπολη (7/2/2020), Θεσσαλονίκη (8/2/2020) αλλά και στην έδρα της Εταιρίας με 5 σεμινάρια στο Μαρούσι (10/2, 12/2, 17/2, 19/2/2020 και 11/03/2020).



Ο ψηφιακός μετασχηματισμός της ‘NP Ασφαλιστική’ προσπλωμένος στις ανάγκες του συνεργάτη και του πελάτη

Με την παρουσία και την ομιλία του Διευθυντή Διοικητικών & Οικονομικών Υπηρεσιών της ‘NP Ασφαλιστική’ κ. Ν. Ζάχου στο Insurtech 2019 (η τεχνολογία στην ασφαλιστική αγορά), η Εταιρία επιβεβαίωσε τον τεχνολογικό σχεδιασμό της ώστε να βρίσκεται μέσα στις τεχνολογικές και ασφαλιστικές εξελίξεις και να λειτουργεί κατά τέτοιο τρόπο ώστε να γίνει η τεχνολογία εργαλείο για τους συνεργάτες της Εταιρίας.



κ. Ν. Ζάχος,
Ομιλία στο Insurtech 2020



Panel ομιλητών στο
Insurtech 2020

Όπως επεσήμανε και ο κ. Ν. Ζάχος, η NP Ασφαλιστική έχει προχωρήσει στον ψηφιακό μετασχηματισμό προσφέροντας επιλογές προς τους συνεργάτες της που τους βοηθούν να παρακολουθούν το βάθος του χαρτοφυλακίου τους, να πραγματοποιούν άμεσα τα συμβόλαια και τις πληρωμές τους, να βλέπουν τα νέα προϊόντα της Εταιρίας και να μπορούν να κατευθύνουν τους πελάτες προς τις ανάγκες τους.

Στην ερώτηση πως υιοθετεί το δίκτυο τις customer centric τεχνολογίες και πως μπορεί να αξιοποιήσει τα data analytics η ασφαλιστική αγορά, ο κ. Νίκος Ζάχος τόνισε ότι η μετεξέλιξη των τεχνολογιών σε συνδυασμό με την αλλαγή των συνθηκών των καταναλωτών οδηγούν νομοτελειακά τις εταιρίες να χρησιμοποιήσουν τεχνολογίες που είναι φιλικές προς τους καταναλωτές ασφαλισμένους και ταυτόχρονα είναι εργαλεία ανάπτυξης για τους συνεργάτες τους.

Σε ό,τι αφορά την αλλαγή της εμπορικής πολιτικής μίας ασφαλιστικής απέναντι σε ένα ψηφιακά καταρτισμένο πελατολόγιο, ο κ. Ν. Ζάχος επεσήμανε ότι μία ασφαλιστική επιχείρηση, που προσβλέπει στις μελλοντικές εξελίξεις θα πρέπει να ενσωματώσει τις τεχνολογικές μεταβολές έτσι ώστε να μπορεί να ανταποκριθεί άμεσα στις ανάγκες και τις επιθυμίες του καταναλωτή. «Στην NP Ασφαλιστική, έχουμε ξεκάθαρη στρατηγική ότι η τεχνολογία είναι βοηθός μας και όχι αυτοσκοπός. Προσφέρουμε την τεχνολογία στον καταναλωτή μέσα από το νέο site της Εταιρίας κατά τέτοιο τρόπο, ώστε να ενημερώνεται άμεσα για τα προϊόντα μας και του δίνουμε την δυνατότητα να βρει τον συνεργάτη ο οποίος θα τον βοηθήσει σε κάθε φάση της ασφάλισής του. Επίσης μέσα από το εκσυγχρονισμένο Portal, ο συνεργάτης μας μπορεί να έχει μία ολοκληρωμένη εικόνα για το χαρτοφυλάκιό του».

Ασφαλιστική μεταρρύθμιση και στόχοι του 2020



Απόσπασμα από τη συνέντευξη του Προέδρου της Εταιρίας, κ. Γ. Ζάχου στο e-asfalistiki.gr (09/01/2020)

1. Το 2020 φέρνει μια μεγάλη αλλαγή με τη συμμετοχή της Ιδιωτικής Ασφάλισης στο νέο ασφαλιστικό σύστημα. Ποια εκτιμάτε ότι θα είναι η ανταπόκριση των πολιτών;

Θεωρούμε ότι πλέον αποτελεί νομοτελειακή επιλογή η είσοδος της ιδιωτικής ασφάλισης και των εταιριών της σε σχήματα ασφάλισης δεύτερου πυλώνα, όπως για παράδειγμα τα Επαγγελματικά Ταμεία, ή η σύναψη συνεργασιών με κρατικούς φορείς. Η αδυναμία του Κράτους να εγγυηθεί τις υψηλές συντάξεις του παρελθόντος είναι δεδομένη, όπως δεδομένη είναι η ανισορροπία στην αριθμητική σχέση εργαζομένων/συνταξιούχων, τα δημογραφικά δεδομένα αλλά και τα χαμηλά επιτόκια στις επενδύσεις των χαρτοφυλακίων. Βάσει αυτών των συνθηκών οι ασφαλιστικές θα κληθούν να διαδραματίσουν συμπληρωματικό ρόλο, όπως αυτός προβλέπεται στο νέο Ασφαλιστικό Σύστημα. Σε ό,τι αφορά την ανταπόκριση των πολιτών στο νέο σύστημα, θα εξαρτηθεί κυρίως από την απήχηση που θα έχει η ασφαλιστική μεταρρύθμιση στα ευρύτερα κοινωνικά στρώματα και βέβαια από την προσπάθεια που θα κάνει η ασφαλιστική αγορά να διευρύνει την ασφαλιστική συνείδηση των πολιτών, αλλά και να δείξει ότι είναι έτοιμη να αξιοποιήσει την ευκαιρία που της δίνεται.

2. Ποιο είναι το πλάνο και οι στόχοι της εταιρίας σας για τη νέα χρονιά;

Μετά την εξαιρετικά επιτυχημένη χρονιά του 2019 όπου η κερδοφορία μας αυξήθηκε θεαματικά, όπως και η απόδοση ιδίων κεφαλαίων με ταυτόχρονη νέα άνοδο στους Δείκτες Φερεγγυότητας, θεωρούμε ότι ο πήχης για το 2020 έχει μπει υψηλά, αλλά είμαστε πεπεισμένοι ότι μπορούμε να κάνουμε την νέα υπέρβαση προς ακόμη υψηλότερα επίπεδα. Θα δώσουμε ιδιαίτερα κίνητρα εκπαίδευσης, τεχνολογίας και βέβαια αμοιβές στο δίκτυό μας στηρίζοντάς το και με νέα πρωτοποριακά προϊόντα τα οποία κάνουν αίσθηση στην αγορά και καλύπτουν πολλές ανάγκες των πολιτών. Η NP Ασφαλιστική έχει ως πάγιους στόχους την ικανοποίηση των πελατών της και των συνεργατών της, τη σωστή τιμολογιακή πολιτική και την «ρωμαλέα» κεφαλαιακή της επάρκειά. Θα προσπαθήσουμε και το 2020 να φτάσουμε σε υψηλή κερδοφορία για 17η συνεχή χρονιά και να διατηρήσουμε μία από τις πρώτες θέσεις στη λίστα των εταιριών με υψηλή φερεγγυότητα και αποθεματοποίηση. Σε ό,τι αφορά την κερδοφορία μας, η υψηλή διατηρησιμότητα (άνω του 90%) των συμβολαίων μας και το χαμηλό loss ratio στις ζημιές λόγω του εξαιρετικού underwriting, εγγυώνται ότι θα έχουμε υψηλά κέρδη και το 2020 στα τεχνικά αποτελέσματα τουλάχιστον.

Κερδισμένοι κράτος, ασφαλιστικές, πολίτες με τις συμπράξεις

Νίκος Ζάχος

Τον κώδωνα του κινδύνου κρούει για τις φυσικές καταστροφές, αν δεν αλληλάξουν πολιτικές κρατών και επιχειρήσεων, ο διευθυντής Διοικητικών & Οικονομικών Υπηρεσιών της "NP Ασφαλιστική", κ. Νίκος Ζάχος.

Σύμφωνα με τον κ. Ζάχο, οι συμπράξεις (ΣΔΙΤ) δημιουργούν ευκαιρίες και για το κράτος και για τις ασφαλιστικές, αλλά κυρίως εξυπηρετούν τους πολίτες.

«Οι πολίτες θα αποζημιώνονταν άμεσα, ενώ και η Πολιτεία θα γλιτώνει τεράστια κεφάλαια, τα οποία θα μπο-ρούσαν να κατευθυνθούν προς άλλους παραγωγικούς τομείς ή στην Πρόνοια» σημειώνει.

Έντονος παραμένει ο προβληματισμός για την κλιματική αλλαγή και τις φυσικές καταστροφές. Παραμένουμε ανασφάλιστοι;

Σε ό,τι αφορά τις φυσικές καταστροφές, δυστυχώς είμαστε ανασφάλιστοι σε μεγάλο βαθμό.

Από τις κατοικίες, μόλις το 10-15% είναι ασφαλισμένες, και αυτές είναι συνήθως σπίτια που κτίστηκαν πρόσφατα και αγοράστηκαν με δάνεια. Το ίδιο ισχύει και για τις επαγγελματικές στέγες, όπου εκτός από το οικοδόμημα, σε μια φυσική καταστροφή, κινδυνεύουν τα μηχανήματα αλλα και τα έπιπλα.

Σε ό,τι αφορά τις αγροτικές καλλιέργειες, η κατάσταση είναι ακόμη χειρότερη, γιατί αν και μέχρι πρόσφατα ο ΕΛΓΑ (Οργανισμός Ελληνικών Γεωργικών Ασφαλίσεων) κάλυπτε πλήρως τους αγρότες, τα τελευταία χρόνια λόγω της κρίσης καθυστερεί να αποζημιώσει και αποζημιώνει μερικώς.

Στις αγροτικές ασφαλίσεις υπάρχει μεγάλο ενδιαφέρον από τις ασφαλιστικές εταιρίες, που έχει ήδη αρχίσει να εκδηλώνεται.

Απαιτείται περαιτέρω ενημέρωση προς τους πολίτες; Είναι προσιτό το κόστος ασφάλισης κατοικίας; Ποιες βασικές και ποιες εξειδικευμένες καλύψεις παρέχετε;

Σαφέστατα ναι και απαιτείται περαιτέρω ενημέρωση προς τους πολίτες. Είναι αδιανόητο να μένουν ανασφάλιστα σπίτια, επιχειρήσεις και αγροτικές καλλιέργειες, που αποτελούν μόχθους μιας ζωής.



Νίκος Ζάχος

Δ/ντής Διοικητικών
& Οικονομικών Υπηρεσιών

Σήμερα, η NP Ασφαλιστική έχει ένα από τα πλέον ανταγωνιστικά τιμολόγια και μια πληρέστατη γκάμα προϊόντων για όλες τις ανάγκες ασφάλισης κατοικίας.

Η γκάμα περιλαμβάνει τέσσερα βασικά προγράμματα: Το NP Χρηματοδοτούμενο, το οποίο απευθύνεται σε σπίτια που έχουν αγοραστεί με δάνειο, το NP Κατοικία 1985, για σπίτια κατασκευασμένα μετά το 1985, το NP Κατοικία για Όλους, που αφορά όλες, ανεξαιρέτως, τις κατοικίες, και το NP Εξοχική Κατοικία, που είναι ανεξάρτητο και αυτοτελές ασφαλιστικό πρόγραμμα για εξοχικές κατοικίες.

Πείτε μας για το δίκτυο διανομής σας στον κλάδο περιουσίας. Ποιος είναι ο ρόλος των νέων τεχνολογιών και της επανεκπαίδευσης στη διαμεσολάβηση;

Το δίκτυο διανομής μας στον κλάδο περιουσίας βασίζεται σε αποκλειστικούς και ανεξάρτητους ασφαλιστικούς διαμεσολαβητές. Ταυτόχρονα,

η Εταιρία μας παρέχει ιδιαίτερα χρήσιμα και εξειδικευμένα ασφαλιστικά προϊόντα, που είναι ιδιαίτερα ελκυστικά ως προς την προσέληψη πελατών.

Σε ό,τι αφορά το κομμάτι της επανεκπαίδευσης, η NP Ασφαλιστική αποτελεί μία από τις πρωτοπόρες εταιρίες σε αυτόν τον τομέα, καθώς, από το 2015 μέχρι σήμερα, έχουμε διοργανώσει 222 σεμινάρια επαναπαιτοποίησης, με πάνω από 9.300 συμμετοχές από επαγγελματίες του ασφαλιστικού χώρου, στις μεγαλύτερες πόλεις ανά την ελληνική επικράτεια.

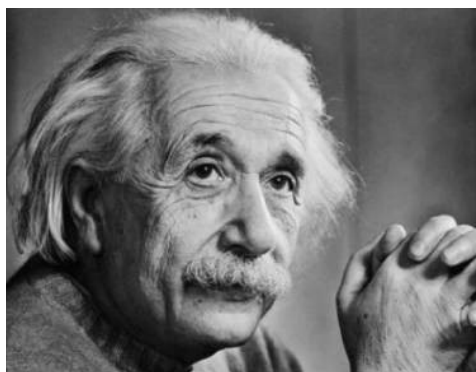
Απόσπασμα συνέντευξης στον Βάιο Κρόκο
στο ασφαλιστικό site insurance world.gr, 22/01/2020



“Συμβουλές Οικολογικής Οδήγησης,,

Η αλόγιστη ανθρώπινη εκμετάλλευση των φυσικών πόρων του πλανήτη και οι καταστροφικές της συνέπειες έχουν οδηγήσει στη σημερινή έννοια της «οικολογικής συνείδησης» και της ανάγκης του ατόμου να συμβάλει με όποιον τρόπο μπορεί σε αυτό. Ένας από αυτούς τους τρόπους είναι και η οικολογική οδήγηση, η οποία έχει ως αποτέλεσμα την εκπομπή λιγότερων ρύπων και αερίων στην ατμόσφαιρα, οικονομία καυσίμων και τον περιορισμό των ατυχημάτων. Η οικολογική οδήγηση και αντίστοιχα η οικονομία καυσίμου είναι συνάρτηση της αλληλεπίδρασης μεταξύ του οχήματος (κυβισμός, τεχνολογία), του δρόμου (ποιότητα οδοστρώματος) και του οδηγού (οδηγική συμπεριφορά).

1. Οδηγείτε με σταθερή ταχύτητα χρησιμοποιώντας τη μεγαλύτερη δυνατή σχέση μετάδοσης. Όταν χρειαστεί, μεταβάλλετε ομαλά την ταχύτητα σας ,είτε πρόκειται να επιταχύνετε είτε να επιβραδύνετε.
2. Μην πατάτε ποτέ τέρμα το γκάζι ή το φρένο εκτός αν πρόκειται για κατάσταση έκτακτης ανάγκης. Ιδιαίτερα με 1η ή 2α ταχύτητα στο κιβώτιο, η βίαιη επιτάχυνση είναι ό,τι χειρότερο από πλευράς κατα-νάληψης καυσίμου και εκπομπής ρύπων.
3. Αλλάξτε σχέση μετάδοσης (ταχύτητα) στις 2.000 με 2.500 στροφές.
4. Φροντίστε το όχημά σας να είναι πλήρως συντηρημένο, ο κινητήρας σωστά ρυθμισμένος, τα καυσαέρια στα προβλεπόμενα όρια και τα ελαστικά σας κατάλληλα φουσκωμένα.
5. Προσπαθήστε να προβλέψετε τις συνθήκες κυκλοφορίας. Όταν οδηγείτε, παρατηρείτε όσο πιο μακριά μπροστά, ώστε να προλαμβάνετε τυχόν περιστατικά και να μην μεταβάλλετε την ταχύτητά σας απότομα.
6. Σβήνετε τη μηχανή όταν το όχημα είναι σταματημένο, για παράδειγμα σε μποτιλιάρισμα ή σε διασταύρωση με τρένο.
7. Προσπαθήστε το όχημα σας να μην έχει άχρηστο φορτίο. Το επί πλέον βάρος αυξάνει την κατανάλωση καυσίμων και τις ρυπογόνες εκπομπές.
8. Ο κλιματισμός συνίσταται να χρησιμοποιείται μόνο όταν είναι απαραίτητο και καλύτερα να ρυθμίζεται από τους 23° C και άνω.
9. Σε περίπτωση που το όχημά σας διαθέτει υπολογιστή ταξιδιού, τον αξιοποιείτε μόνο όταν είναι απαραίτητο και προς όφελός σας.
10. Αφαιρέστε οτιδήποτε υπάρχει στην οροφή του αυτοκινήτου σας, που δεν είναι απαραίτητο, και επηρεάζει την αεροδυναμική (σχάρες, μπαγκαζιέρες, βάσεις ποδηλάτων). Μία μπαγκαζιέρα οροφής αυξάνει τη μέση κατανάλωση βενζίνης κατά μισό λίτρο στα 100 χιλιόμετρα, ενώ η βάση ποδηλάτων μαζί με τα δίκυκλα την εκτοξεύει έως και 4,6 λίτρα ψηλότερα.



‘Παραφροσύνη είναι να κάνεις το ίδιο πράγμα ξανά και ξανά και να αναμένεις διαφορετικά αποτελέσματα’

Άλμπερτ Αϊνστάιν,
Γερμανός Φυσικός

**‘Υπάρχουν 2 σημαντικές στιγμές στη ζωή μας.
Η μέρα που ερχόμαστε στον κόσμο και η μέρα που
ανακαλύπτουμε το λόγο που ήρθαμε’**

William Barclay,
Σκωτσέζος συγγραφέας



‘Τα αγαπημένα μου πράγματα στη ζωή δεν κοστίζουν τίποτα. Είναι πραγματικά σαφές πως ο πιο πολύτιμος πόρος που έχουμε είναι ο χρόνος’

Steve Jobs,
Συνιδρυτής της Apple



**ΑΣΦΑΛΙΣΗ
ΕΝΥΠΟΘΗΚΗΣ
ΚΑΤΟΙΚΙΑΣ**



**ΑΣΦΑΛΙΣΗ
ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΟΥ**



**ΑΣΦΑΛΙΣΗ
ΠΥΡΟΣ
ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗΣ**



**ΑΣΦΑΛΙΣΗ
ΠΥΡΟΣ
ΚΑΤΟΙΚΙΑΣ**



**ΑΣΦΑΛΙΣΗ
ΣΚΑΦΩΝ
ΑΝΑΨΥΧΗΣ**



**ΑΣΦΑΛΙΣΗ
ΝΟΜΙΚΗΣ
ΠΡΟΣΤΑΣΙΑΣ**



**ΑΣΦΑΛΙΣΗ
ΦΩΤΟΒΟΛΤΑΪΚΩΝ
ΣΥΣΤΗΜΑΤΩΝ**



**ΤΕΧΝΙΚΕΣ
ΑΣΦΑΛΕΙΕΣ
ENGINEERING
INSURANCE**



**ΑΣΦΑΛΙΣΗ
ΑΣΤΙΚΗΣ
ΕΥΘΥΝΗΣ**



**ΑΣΦΑΛΙΣΗ
ΠΡΟΣΩΠΩΝ**



**ΑΜΟΙΒΑΙΑ
ΚΕΦΑΛΑΙΑ**



**ΑΣΦΑΛΙΣΗ
ΜΕΤΑΦΟΡΩΝ**

ΝΕΟΣ ΠΟΣΕΙΔΩΝ ΑΝΩΝΥΜΟΣ ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ

Λεωφ. Κηφισίας 81-83, 151 24 Μαρούσι

Τηλ.: 210 4173 300

E-mail: info@np-asfalistiki.gr

www.np-asfalistiki.gr